

ANNUAL R E P O R T 2018



WE ASPIRE

to become the leader in distribution and service in healthiness and medical equipment as well as supplies for the best living of the human life.



MEDICAL



LABORATORY



MICROSCOPE



HEALTHINESS
AND BEAUTY

สารบัญ

ข้อมูลทางการเงินที่สำคัญ	4
สารจากประธานกรรมการและประธานเจ้าหน้าที่บริหาร	6
รายงานคณะกรรมการตรวจสอบ	7
คณะกรรมการและผู้บริหาร	10
นโยบายและภาพรวมธุรกิจ	20
พัฒนาการและการเปลี่ยนแปลงที่สำคัญ	25
โครงสร้างการถือหุ้นกลุ่มบริษัท	28
ลักษณะการประกอบธุรกิจ	30
ปัจจัยความเสี่ยงและการบริหารความเสี่ยง	85
โครงสร้างการจัดการ	98
การกำกับดูแลกิจการ	106
ความรับผิดชอบต่อสังคม	124
การควบคุมภายในและการบริหารจัดการความเสี่ยง	130
รายการระหว่างกัน	132
การวิเคราะห์และอธิบายของฝ่ายจัดการ	138
รายงานของผู้สอบบัญชีรับอนุญาต	157
งบการเงินและหมายเหตุประกอบงบการเงิน	165
ข้อมูลหลักทรัพย์และผู้ถือหุ้น	237
ข้อมูลทั่วไปและข้อมูลสำคัญอื่น	239

วิสัยทัศน์

เรามุ่งมั่นเป็นผู้นำด้านการจัดจำหน่ายและให้บริการผลิตภัณฑ์ทางการแพทย์และ
สุขภาพ เพื่อการดำรงชีวิตที่ดีของประชาชน

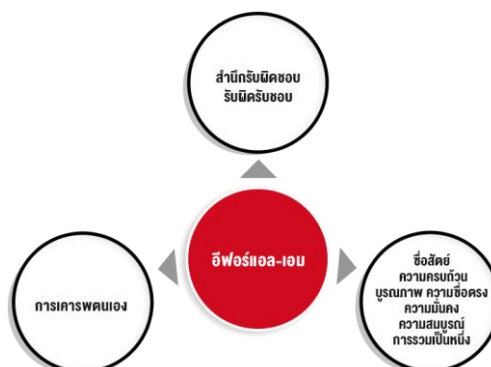
(To provide trustworthy and reliable healthcare products for
improving wellness)



พันธกิจ

- นำเข้า จัดจำหน่ายและให้บริการ เครื่องมือทางการแพทย์ วิทยาศาสตร์ และผลิตภัณฑ์ด้านสุขภาพที่มีคุณภาพและ
ทันสมัย เพื่อช่วยในการตรวจวินิจฉัย การป้องกัน การรักษาโรค และการส่งเสริมสุขภาพแก่แพทย์ บุคลากรทาง
การแพทย์ และประชาชน ด้วยราคายุติธรรม
- บริหารงานด้วยระบบการจัดการที่มีประสิทธิภาพและประสิทธิผล พร้อมหลักบรรษัทภิบาล เพื่อการเติบโตที่มั่นคงและ
ยั่งยืน

ค่านิยมองค์กร



ข้อมูลทางการเงินที่สำคัญ

หน่วย: พันบาท

ข้อมูล ณ วันที่	31/12/2561	31/12/2560	31/12/2559
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	79,117	62,868	558,213
รวมสินทรัพย์	3,217,343	3,885,629	6,748,000
รวมหนี้สิน	2,940,626	3,981,192	4,759,864
ส่วนของผู้ถือหุ้นบริษัทใหญ่	442,460	131,415	962,757
ทุนจดทะเบียนชำระแล้ว	2,416,264	1,208,122	1,034,307
รายได้จากการขายและบริการ	2,060,114	2,473,795	3,672,528
ต้นทุนขายและบริการ	1,431,003	2,029,194	2,979,298
กำไรขั้นต้น	629,111	444,601	693,230
กำไรจากการขายทรัพย์สิน	308,107	-	-
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริการ	684,120	824,400	993,792
ขาดทุนก่อนภาษีเงินได้	(355,940)	(2,372,683)	(1,276,785)
ขาดทุนสำหรับปี	(344,719)	(2,415,470)	(1,286,366)
ขาดทุนสำหรับปีที่เป็นส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัท	(166,308)	(1,163,113)	(614,448)
ขาดทุนต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน (บาทต่อหุ้น)	(0.0073)	(0.0762)	(0.0574)

อัตราส่วนทางการเงิน

	2561	2560	2559
อัตราส่วนแสดงความสามารถในการหากำไร			
อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น (%)	-57.96	-212.60	-54.19
อัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์ (%)	-6.24	-41.42	-15.55
อัตรากำไรสุทธิ (%)	-6.93	-46.34	-16.37
EBIT Margin (%)	-9.25	-87.75	-29.11
อัตรากำไรขั้นต้น (%)	30.54	18.01	18.88
อัตราส่วนการชำระหนี้			
อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (เท่า)	6.65	30.29	4.94
อัตราส่วนความสามารถชำระดอกเบี้ย (เท่า)	-1.65	-12.93	-5.94
อัตราส่วนสภาพคล่อง			
อัตราส่วนสภาพคล่อง (%)	0.69	0.52	0.57
อัตราส่วนสภาพคล่องหมุนเร็ว (%)	0.31	0.23	0.34
อัตราส่วนแสดงการดำเนินงาน			
อัตราส่วนหมุนเวียนสินทรัพย์ถาวร (เท่า)	5.20	3.90	4.45
อัตราส่วนหมุนเวียนสินทรัพย์รวม (เท่า)	0.68	0.47	0.53
อัตราส่วนหมุนเวียนสินค้าคงเหลือ (เท่า)	2.13	2.57	3.73
ระยะเวลาขายสินค้าเฉลี่ย (วัน)	171.13	142.29	97.73
อัตราส่วนหมุนเวียนลูกหนี้การค้า (เท่า)	3.34	3.54	4.90
ระยะเวลาเก็บหนี้เฉลี่ย (วัน)	109.26	103.02	74.48
อัตราส่วนหมุนเวียนเจ้าหนี้การค้า (เท่า)	2.34	3.16	4.33
ระยะเวลาชำระหนี้เฉลี่ย (วัน)	156.16	115.61	84.21
วงจรเงินสด (วัน)	124.23	129.69	88.01

หมายเหตุ : คำนวณโดยใช้ข้อมูลจากงบการเงินรวม

สารจากประธานกรรมการและประธานเจ้าหน้าที่บริหาร



2/ นันทนาถ

(นายปรีชา นันทนถุมิต)

ประธานกรรมการบริษัทและประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

ในปี 2561 บริษัทมีรายได้รวมจำนวน 2,398 ล้านบาท ลดลงจากปีก่อนซึ่งมีรายได้รวมจำนวน 2,510 ล้านบาท เนื่องจากในรอบปี 2561 กลุ่มธุรกิจความงามมีการปรับเปลี่ยนรูปแบบการให้บริการจากการเป็นเจ้าของคลินิก เปลี่ยนเป็นรูปแบบการขายแฟรนไชส์

สำหรับธุรกิจเครื่องมือแพทย์ ในปี 2561 ยังคงมียอดขายและบริการเติบโตจากปีก่อนเล็กน้อย โดยในปี 2561 มียอดขายและบริการจำนวน 1,828 ล้านบาท เทียบกับปีก่อนซึ่งมียอดขายและบริการจำนวน 1,782 ล้านบาท ซึ่งในรอบปี 2561 กลุ่มธุรกิจเครื่องมือแพทย์พยายามขยายธุรกิจโดยเพิ่มสินค้าและบริการหลายรายการ เช่น การพัฒนาห้องปลอดเชื้อ (Clean Room) การพัฒนา Software เพื่อเพิ่มการให้บริการแก่ลูกค้า การพัฒนาระบบควบคุมและติดตามสถานะของเครื่องกระตุ้นหัวใจแบบ AED พัฒนาโปรแกรมระบบส่งต่อข้อมูลของเครื่องวัดความดันโลหิต ร่วมกับระบบเวชระเบียนของโรงพยาบาลแบบอัตโนมัติ เป็นต้น

ส่วนธุรกิจความงามมีแผนการดำเนินธุรกิจในประเทศและมุ่งกระจายสินค้าประเภท Cosmetic มากขึ้นโดยคาดว่าจะทำให้ธุรกิจความงามมีผลการดำเนินงานที่ดีขึ้นในปีถัดไป

บริษัทมีแผนปรับโครงสร้างองค์กรและโครงสร้างธุรกิจโดยรวมในปี 2562 เพื่อเดินหน้าฟื้นคืนความเชื่อมั่น ทำให้บริษัทสามารถพัฒนา มีรายได้และผลการดำเนินงานในระยะสั้นและระยะปานกลางที่ดีขึ้นและมีความยั่งยืนจากธุรกิจที่ดำเนินการอยู่ โดยคาดว่าบริษัทจะได้รับความร่วมมือและความไว้วางใจจากพนักงาน คู่ค้า สถาบันการเงิน ผู้ถือหุ้น และผู้เกี่ยวข้องทุกภาคส่วน อย่างเช่นในช่วงหลายปีที่ผ่านมา

ท้ายนี้ในนามคณะกรรมการบริษัท ขอขอบคุณท่านผู้ถือหุ้น ลูกค้า คู่ค้า พันธมิตรทางธุรกิจ สถาบันการเงิน รวมทั้งสื่อมวลชน ทุกสาขา ที่ให้ความไว้วางใจและสนับสนุนบริษัทด้วยดีตลอดมา

และโดยเฉพาะพนักงาน ฝ่ายบริหาร ที่ทุ่มเททำงานร่วมกันเพื่อแก้ไขปัญหา และทำงานเพื่อผลประโยชน์โดยรวมของบริษัทอย่างเต็มความสามารถ

รายงานคณะกรรมการตรวจสอบ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 คณะกรรมการตรวจสอบ บริษัท อี พอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) ประกอบด้วยกรรมการอิสระ 3 ท่าน ซึ่งเป็นผู้ทรงคุณวุฒิและมีประสบการณ์ด้านการบัญชีการเงินและด้านเศรษฐศาสตร์ ได้แก่นายมนัส แจ่มเวหา ประธานกรรมการตรวจสอบ นายสัมพันธ์ หุ่นพยนต์ และนายจุฬพงศ์ ประภาสะโนบล โดยมีนางสาวมัทธนา หนูปลอด เป็นเลขานุการคณะกรรมการตรวจสอบ คณะกรรมการตรวจสอบ ปฏิบัติหน้าที่ตามขอบเขตและความรับผิดชอบที่ได้รับมอบหมายจากคณะกรรมการบริษัทด้วยความ เป็นอิสระ ตามแนวทางการปฏิบัติที่ดีและสอดคล้องกับข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย โดยมุ่งเน้นให้บริษัทมีการปฏิบัติตามหลักการกำกับดูแลกิจการที่ดี มีระบบการบริหารความเสี่ยง ระบบการควบคุมภายในและการตรวจสอบภายในที่มีประสิทธิภาพ พร้อมทั้งสนับสนุนและส่งเสริมการพัฒนาคุณภาพงานตรวจสอบภายในอย่างต่อเนื่องเพื่อสร้างเสริมมูลค่าให้แก่องค์กร

ในปี 2561 คณะกรรมการตรวจสอบมีการประชุมรวม 14 ครั้ง โดยได้ประชุมร่วมกับฝ่ายบริหาร สำนักงานตรวจสอบภายใน และผู้สอบบัญชีในวาระที่เกี่ยวข้อง รวมทั้งมีการประชุมร่วมกับผู้สอบบัญชีโดยไม่มีฝ่ายจัดการเข้าร่วม ซึ่งมีการรายงานผลการประชุม คณะกรรมการตรวจสอบต่อที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทเป็นประจำ ผลการปฏิบัติหน้าที่ที่สำคัญสรุปได้ดังนี้

1. การสอบทานรายงานทางการเงิน คณะกรรมการตรวจสอบได้สอบทานข้อมูลทางการเงินรายไตรมาส และงบการเงินประจำปี 2561 ของบริษัท ซึ่งได้จัดทำตามมาตรฐานการรายงานทางการเงินไทย (TFRS) โดยได้สอบทานประเด็นที่เป็นสาระสำคัญต่าง ๆ การเปิดเผย ข้อมูลประกอบงบการเงิน นโยบายการบัญชีและประมาณการที่สำคัญ รวมทั้งข้อสังเกตจากการตรวจสอบและสอบทานงบการเงินของผู้สอบบัญชี โดยได้รับคำชี้แจงจากผู้สอบบัญชี ฝ่ายจัดการ และผู้เกี่ยวข้องอย่างเพียงพอ ทำให้เกิดความเชื่อมั่นว่าการจัดทำงบการเงินของบริษัทเป็นไปตามข้อกำหนดของกฎหมายและมาตรฐานบัญชีตามหลักการบัญชีที่รับรองทั่วไป การเปิดเผยข้อมูลในหมายเหตุ ประกอบงบการเงิน มีความถูกต้อง เพียงพอ เชื่อถือได้ และเป็นประโยชน์ต่อนักลงทุนและผู้ใช้งบการเงิน

อนึ่ง สำหรับปี 2561 บริษัทส่งงบการเงินล่าช้า เนื่องจากในระหว่างปี 2561 บริษัทต้องประเมินมูลค่ากิจการของบริษัทกลุ่มวุฒิคัดี้ เพื่อพิจารณาการตั้งด้อยค่าเงินลงทุนของบริษัท ตามมาตรฐานบัญชีซึ่งบริษัทจำเป็นต้องใช้เวลาในการตรวจสอบข้อมูลเพื่อความถูกต้องครบถ้วนของงบการเงินประจำปี 2561 ทำให้บริษัทต้องขอเลื่อนการนำเสนอส่งงบการเงินประจำปี 2561 เป็นวันที่ 7 มีนาคม 2562

2. การสอบทานการควบคุมภายในและการตรวจสอบภายใน คณะกรรมการตรวจสอบได้สอบทานผลการประเมินระบบการควบคุมภายในตามที่ได้รายงานตรวจสอบภายในได้รายงานผลการตรวจสอบของกลุ่มบริษัทเป็นรายไตรมาส การรายงานครอบคลุมด้านบัญชี การเงิน การทุจริต การดูแลทรัพย์สิน การปฏิบัติงาน การติดตามผลและการปฏิบัติตามกฎหมายระเบียบข้อบังคับโดยสอดคล้องกับ ความเห็นของผู้สอบบัญชีที่รายงานว่าไม่พบข้อบกพร่องที่เป็นสาระสำคัญ สำนักงานตรวจสอบภายในมีความเป็นอิสระ มุ่งเน้นการ ตรวจสอบในเชิงป้องกันอย่างมีประสิทธิภาพและประสิทธิผล พร้อมทั้งได้มีการสนับสนุนให้มีการพัฒนาผู้ตรวจสอบและงานตรวจสอบ ภายในให้มีศักยภาพในระดับสากล สำนักงานตรวจสอบภายในสามารถตรวจสอบติดตามประเด็นสำคัญใหม่ๆ อย่างเท่าทันและสามารถดูแลผลประโยชน์ของผู้ถือหุ้นและผู้เกี่ยวข้องได้อย่างมีประสิทธิภาพ

3. การกำกับดูแลกิจการที่ดี คณะกรรมการตรวจสอบได้สอบทานการปฏิบัติตามจรรยาบรรณธุรกิจ บริษัทมีนโยบายและแนวปฏิบัติเกี่ยวกับการทำรายการเกี่ยวโยงกันซึ่งช่วยให้เกิดความชัดเจนในกระบวนการปฏิบัติงานอย่างเป็นลายลักษณ์อักษร ได้มีการสอบทานรายการที่เกี่ยวโยงกันหรือรายการที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ระหว่างบริษัท บริษัทย่อย หรือกับบุคคลที่เกี่ยวโยงกันโดยมีความมั่นใจได้ว่ารายการเหล่านั้นเป็นรายการที่ดำเนินการตามเงื่อนไขทางธุรกิจปกติอย่างสมเหตุสมผลและเป็นประโยชน์สูงสุดต่อบริษัท สอดคล้องตามกฎหมายและข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยและคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์

ทั้งนี้ บริษัทได้มีการประกาศแจ้งให้พนักงานทุกคนรับทราบและยึดปฏิบัติอย่างเคร่งครัด รวมถึงให้มีการปฏิบัติตามแนวทางตามภารกิจของบริษัทด้วยความซื่อสัตย์ สุจริต และเที่ยงธรรมทั้งการปฏิบัติต่อบริษัท ผู้มีส่วนได้เสียทุกกลุ่ม สาธารณชนและสังคม รวมทั้งการกำหนดระบบติดตามการปฏิบัติตามแนวทางดังกล่าวเป็นประจำ

4. การกำกับดูแลระบบการบริหารความเสี่ยง คณะกรรมการตรวจสอบได้สอบทานแผนงานและแนวทางการบริหารจัดการความเสี่ยงระดับองค์กรโดยเฉพาะอย่างยิ่งการบริหารจัดการความเสี่ยงที่สำคัญ ดังนี้

1) ความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยน บริษัทมีนโยบายลดความเสี่ยงโดยการทำสัญญาซื้อหรือขายเงินตราต่างประเทศล่วงหน้า และบันทึกบัญชีการนำเข้าสินค้าระหว่างทางจากต่างประเทศให้ตรงตามมาตรฐานการบัญชี

2) ความเสี่ยงจากการจัดเก็บเงินจากลูกหนี้ (Cash Collection) เนื่องจากบริษัทประกอบธุรกิจตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์ ลูกค้าหรือลูกหนี้ส่วนใหญ่เป็นโรงพยาบาลภาครัฐและเอกชน ซึ่งบางโรงพยาบาลมีปัญหาในเรื่องการจัดเก็บเงินลูกค้า บริษัทมีนโยบายบริหารความเสี่ยงด้วยการกำหนดระเบียบการจัดเก็บลูกหนี้โดยติดตามความคืบหน้าการจัดเก็บเงินจากลูกหนี้อย่างใกล้ชิด เพื่อวิเคราะห์และเฝ้าระวังมิให้ส่งผลกระทบต่อเงินหมุนเวียนของบริษัท

3) ความเสี่ยงจากการประมูลงาน คณะอนุกรรมการบริหารความเสี่ยง ป้องกันความเสี่ยงโดยการทบทวนการจัดทำ Project Evaluation ให้มีความเหมาะสมและยืดหยุ่นต่อการแข่งขันในตลาดปัจจุบัน

4) ความเสี่ยงจากการบริหารคลังสินค้า เช่น ความเสี่ยงจากการพิจารณาตั้งค่าเพื่อสินค้าล้าสมัย และความเสี่ยงจากการให้ยืมสินค้าเพื่อขาย บริษัทมีการบริหารความเสี่ยงจากเรื่องดังกล่าว ตามลำดับดังนี้

- ความเสี่ยงจากการพิจารณาตั้งค่าเพื่อสินค้าล้าสมัย บริษัทมีนโยบายการจัดประเภทสินค้า ออกเป็น 3 ประเภท คือ 1) Accessories 2) Medical Supply, Consumable และ 3) Spare part และมีการกำหนดอายุสินค้าเพื่อพิจารณาการตั้งสำรอง มีการรวบรวมข้อมูล สถิติ ประกอบการพิจารณาตั้งสำรองสินค้าเสื่อมคุณภาพให้เหมาะสม

- ความเสี่ยงจากการให้ยืมสินค้าเพื่อขาย บริษัทมีการกำหนดระเบียบปฏิบัติการยืมสินค้า มีการกำหนดระยะเวลาการยืม - คืนสินค้า ตลอดจนมีมาตรการลงโทษการฝ่าฝืนระเบียบปฏิบัติ และอยู่ระหว่างการจัดทำระบบงานติดตามสินค้าและทรัพย์สินที่ยืมอีกซึ่งระหว่างการจัดทำระบบการติดตาม บริษัทมีนโยบายการมอบหมายให้ฝ่ายขายตรวจสอบความมีอยู่ ณ สถานที่ติดตั้งของสินค้าและทรัพย์สินเป็นรายเดือน

5. การพิจารณาแต่งตั้งผู้สอบบัญชีและกำหนดค่าสอบบัญชีสำหรับปี 2561 คณะกรรมการตรวจสอบได้พิจารณาคัดเลือกผู้สอบบัญชีตามเกณฑ์การประเมินของบริษัท ได้แก่ ความเป็นอิสระในการปฏิบัติงาน คุณภาพ มาตรฐานการปฏิบัติงาน และผู้สอบบัญชีมีคุณสมบัติถูกต้องตามประกาศของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย คณะกรรมการตรวจสอบได้นำเสนอคณะกรรมการบริษัทเพื่อพิจารณาและขออนุมัติผู้ถือหุ้นแต่งตั้ง

- | | |
|----------------------------------|--------------------------------------|
| 1. นายสมคิด เตียตระกูล | ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 2785 หรือ |
| 2. นายธีรศักดิ์ ฉั่วศรีสกุล | ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 6624 หรือ |
| 3. นางสาวคันสนีย์ พูลสวัสดิ์ | ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 6977 หรือ |
| 4. นางสาวกัญญาณัฐ ศรีรัตนัชชาลัย | ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 6549 หรือ |
| 5. นายนิรันทร์ จุระมงคล | ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 8593 |

แห่งบริษัท แกรนด์ธอนตัน จำกัด เป็นผู้สอบบัญชีของบริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) ประจำปี 2561 ด้วยค่าสอบบัญชีจำนวนเงิน 2,270,000 บาท รวมทั้งรับทราบค่าสอบบัญชีงบการเงินรวมประจำปีและรายได้ไตรมาสของบริษัทย่อยและบริษัทย่อยทางอ้อมรวมจำนวนเงิน 9,600,000 บาท

คณะกรรมการตรวจสอบ ได้ปฏิบัติหน้าที่ตามที่ได้รับมอบหมายอย่างครบถ้วน ด้วยความเป็นอิสระ มีความระมัดระวังและมีความรอบคอบ มีการปฏิบัติที่เป็นประโยชน์ต่อผู้มีส่วนได้เสียอย่างเท่าเทียมกัน บริษัทได้ยึดถือนโยบายการกำกับดูแลที่ดีที่สำคัญ มีระบบการบริหารความเสี่ยงที่เหมาะสม มีระบบการควบคุมภายในและการตรวจสอบภายในที่มีประสิทธิภาพเพียงพอและสามารถตอบสนองอย่างเท่าทันต่อการเปลี่ยนแปลงที่เกิดขึ้นจากปัจจัยทั้งภายในและภายนอก บริษัท มีการปฏิบัติตามกฎหมายและข้อกำหนดต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องกับการดำเนินธุรกิจของบริษัท และได้จัดทำงบการเงินสำหรับปีสิ้นสุด ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 อย่างถูกต้อง เชื่อถือได้และมีการเปิดเผยข้อมูลอย่างเพียงพอ

อนึ่ง เมื่อวันที่ 1 กุมภาพันธ์ 2562 นายมนัส แจ่มเวหา ลาออกจากตำแหน่งประธานกรรมการตรวจสอบ คณะกรรมการบริษัทครั้งที่ 2/2562 ซึ่งประชุมเมื่อวันที่ 14 กุมภาพันธ์ 2562 จึงมีมติแต่งตั้ง นายรุจพงศ์ ประภาสะโนบล ให้ดำรงตำแหน่งประธานกรรมการตรวจสอบแทนนายมนัส แจ่มเวหา และมีมติแต่งตั้งนายพิพัฒน์ ยิ่งเสรี ให้ดำรงตำแหน่งกรรมการตรวจสอบแทนนายมนัส แจ่มเวหา ซึ่งลาออกจากตำแหน่ง



(นายรุจพงศ์ ประภาสะโนบล)

ประธานคณะกรรมการตรวจสอบ

บริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน)

คณะกรรมการบริษัทและผู้บริหาร



- | | |
|-----------------------------------|--|
| (1) นายปรีชา นันทน์ภูมิ | ประธานกรรมการ/ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร |
| (2) นายจักรกริสน์ โลหะเจริญทรัพย์ | กรรมการ |
| (3) นายโกศล วรฤทธิธินา | กรรมการ |
| (4) นายมนัส แจ่มเวหา | กรรมการอิสระ |
| (5) นายรุจพงศ์ ประภาสะโนบล | กรรมการอิสระ |
| (6) นายสัมพันธ์ หุ่นพยนต์ | กรรมการอิสระ |
| (7) นายอภิรักษ์ กาญจนคงคา | รักษาการประธานเจ้าหน้าที่บริหารด้านการเงิน |
| (8) นางสาวมัทธนา หนูปลอด | เลขานุการบริษัท |

นายปรีชา นันทน์ภูมิ

ประธานกรรมการ/ประธานกรรมการบริหาร

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร/กรรมการผู้จัดการ

อายุ: 61 ปี

เริ่มดำรงตำแหน่งกรรมการเมื่อวันที่: 23 ธันวาคม 2556 สัดส่วนการถือหุ้น: 1.21%

การศึกษา/การอบรม

- ปริญญาตรี สาขาวิศวกรรมไฟฟ้า-อิเล็กทรอนิกส์ คณะวิศวกรรมศาสตร์และวิทยาศาสตร์ สถาบันเทคโนโลยีพระจอมเกล้าพระนครเหนือ (ไทย-เยอรมัน)
- Directors Accreditation Program (DAP) สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย
- Intensive Care Ventilator, Advance Ventilation Medical AG, ประเทศสวิสเซอร์แลนด์
- Patient Monitoring System, Telemedicine Nihon Kohden Corporation, ประเทศญี่ปุ่น

ประสบการณ์การทำงาน

- กรรมการบริษัท ไอเอสแอล วี-แคร์ จำกัด
- กรรมการ, ประธานกรรมการบริหาร บริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด
- กรรมการบริหาร, ประธานกรรมการ บริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด
- ประธานกรรมการ บริษัท วุฒิสักดิ์ ฟาร์มาซี อินเตอร์ จำกัด
- ประธานกรรมการ บริษัท วุฒิสักดิ์ คอสเมติกส์ อินเตอร์ จำกัด
- ประธานกรรมการ บริษัท ดับบลิว เวลเนส อินเตอร์ จำกัด
- ประธานกรรมการบริษัท ดับบลิว. เอส. เซอร์จี่รี 2014 จำกัด
- ที่ปรึกษารองผู้อำนวยการใหญ่ ฝ่ายบริหารทั่วไปบริษัท การบินไทย จำกัด (มหาชน)
- ที่ปรึกษาผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท ปตท.จำกัด (มหาชน) (ระบบท่อจัดจำหน่ายก๊าซธรรมชาติ หน่วยธุรกิจก๊าซธรรมชาติ)
- ที่ปรึกษารองผู้ว่าการไฟฟ้านครหลวง ฝ่ายการเทคโนโลยีสารสนเทศและระบบสื่อสาร

ตำแหน่งปัจจุบัน

ตำแหน่งในบริษัทมหาชน

2562 – ปัจจุบัน ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท อี พอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน)

2557 – ปัจจุบัน ประธานกรรมการบริหาร บริษัท อี พอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน)

2556 – ปัจจุบัน ประธานกรรมการ, กรรมการผู้จัดการ บริษัท อี พอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน)

ตำแหน่งในบริษัทจำกัดและอื่น ๆ – ไม่มี -

นายจักรกริสัน โลหะเจริญทรัพย์

กรรมการ/กรรมการบริหาร

อายุ: 59 ปี

เริ่มดำรงตำแหน่งกรรมการเมื่อวันที่: 21 พฤษภาคม 2561 สัดส่วนการถือหุ้น: 3.11%

การศึกษา/การอบรม

- ปริญญาโท พานิชศาสตร์และการบัญชีมหาบัณฑิต มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์
- ปริญญาตรี วิทยาศาสตร์บัณฑิต สาขาเทคนิคการแพทย์ มหาวิทยาลัยมหิดล
- ผ่านการอบรมหลักสูตร
- Directors Accreditation Program (DAP) รุ่น 103/2013 จากสมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย
- มาตรฐานในการบริหาร การจัดการด้านความปลอดภัย อาชีวอนามัยและสภาพแวดล้อมในการทำงาน พ.ศ. 2549

ประสบการณ์การทำงาน

- กรรมการ บริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด
- กรรมการ บริษัท วุฒิสักดิ์ คอสเมติกส์ อินเตอร์ จำกัด

ตำแหน่งปัจจุบัน

ตำแหน่งในบริษัทมหาชน

2561 – ปัจจุบัน กรรมการ บริษัท อี พอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน)

ตำแหน่งในบริษัทจำกัดและอื่น ๆ

- 2560 – ปัจจุบัน กรรมการบริหาร บริษัท สยามสเนล จำกัด
- 2557 – ปัจจุบัน กรรมการ บริษัท วุฒิสักดิ์ ฟาร์มาซี อินเตอร์ จำกัด
- 2557 – ปัจจุบัน กรรมการ บริษัท ดับบลิว. เอส. เซอร์จี่รี 2014 จำกัด
- 2557 – ปัจจุบัน กรรมการ บริษัท ดับบลิว เวลเนส อินเตอร์ จำกัด
- 2557 – ปัจจุบัน กรรมการ บริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน)
- 2556 – ปัจจุบัน กรรมการ/กรรมการผู้จัดการ บริษัท สเปซเมต จำกัด

นายโกศล วรฤทธิธินภา

กรรมการ/กรรมการบริหาร

อายุ: 64 ปี

เริ่มดำรงตำแหน่งกรรมการเมื่อวันที่: 19 กันยายน 2556 สัดส่วนการถือหุ้น: 4.10%

การศึกษา/การอบรม

- ปริญญาตรี คณะแพทยศาสตร์ สาขาเทคนิคการแพทย์จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย
- ผ่านการอบรมหลักสูตร การพัฒนาการจัดการโรงพยาบาล

ประสบการณ์การทำงาน

- กรรมการ บริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน)
- กรรมการ บริษัท วุฒิสกดิ์ ฟาร์มาซี อินเตอร์ จำกัด
- กรรมการ บริษัท วุฒิสกดิ์ คอสเมติกส์ อินเตอร์ จำกัด
- กรรมการ บริษัท ดับบลิว เวลเนส อินเตอร์ จำกัด
- กรรมการ บริษัท ดับบลิว. เอส. เซอร์จี่รี 2014 จำกัด
- นักกายอุปกรณ์ ระดับ 9 โรงพยาบาลทหารผ่านศึก

ตำแหน่งปัจจุบัน

ตำแหน่งในบริษัทมหาชน

2556 – ปัจจุบัน กรรมการ/กรรมการบริหาร บริษัท อี พอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน)

ตำแหน่งในบริษัทจำกัดและอื่น ๆ – ไม่มี -

นายมนัส แจ่มเวหา

กรรมการอิสระ/ประธานกรรมการตรวจสอบ¹/ประธานกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน²

อายุ: 63 ปี

เริ่มดำรงตำแหน่งกรรมการเมื่อวันที่: 27 กรกฎาคม 2559 สัดส่วนการถือหุ้น: ไม่มี

การศึกษา/การอบรม

- ปริญญาโท บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต มหาวิทยาลัยสุโขทัยธรรมาธิราช
- ปริญญาโท รัฐศาสตรมหาบัณฑิต สาขาบริหารรัฐกิจ มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์
- ปริญญาตรี นิติศาสตร์ บัณฑิตมหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์
- หลักสูตรผู้บริหารระดับสูงทางการค้าและการพาณิชย์ (TEPCoT) รุ่นที่7/2557 สถาบันวิทยาการการค้า มหาวิทยาลัยหอการค้า
- หลักสูตร Ethical Leadership Program (ELP) รุ่นที่ 1/2557 สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)
- หลักสูตร Role of the Chairman Program (RCP) รุ่นที่ 32/2556 สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)
- หลักสูตร Audit Committee (ACP) รุ่นที่ 41/2555 สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)
- หลักสูตร Director Certification Program (DCP) รุ่นที่ 71/2549 สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)

ประสบการณ์การทำงาน

- อธิบดีกรมบัญชีกลาง กระทรวงการคลัง
- กรรมการ บริษัท ปตท.สำรวจและผลิตปิโตรเลียม จำกัด (มหาชน)
- กรรมการ ธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร
- กรรมการ ธนาคารอิสลามแห่งประเทศไทย
- กรรมการ การประปานครหลวง

ตำแหน่งปัจจุบัน

ตำแหน่งในบริษัทมหาชน

- 2561 – ก.พ. 2562² ประธานกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน บริษัท อี พอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน)
- 2560 – ปัจจุบัน กรรมการ บริษัท ออลล์ อินสไปร์ ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน)
- 2559 – ปัจจุบัน กรรมการอิสระ กรรมการบริหารความเสี่ยง บริษัท ทำอากาศยานไทย จำกัด (มหาชน)
- 2559 – ก.พ. 2562¹ กรรมการอิสระ ประธานกรรมการตรวจสอบ บริษัท อี พอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน)

ตำแหน่งในบริษัทจำกัดและอื่น ๆ

- 2561 – ปัจจุบัน กรรมการผู้ทรงคุณวุฒิ คณะกรรมการธนาคารแห่งประเทศไทย
- 2561 – ปัจจุบัน กรรมการอื่น คณะกรรมการ การไฟฟ้านครหลวง
- 2560 – ปัจจุบัน กรรมการผู้ทรงคุณวุฒิ คณะกรรมการบริหารสถาบันเทคโนโลยีป้องกันประเทศ กระทรวงกลาโหม
- 2560 – ปัจจุบัน กรรมการผู้ทรงคุณวุฒิ สถาบันการแพทย์ฉุกเฉินแห่งชาติ (สพฉ.)
- 2560 – ปัจจุบัน กรรมการผู้ทรงคุณวุฒิ คณะกรรมการตรวจสอบและประเมินผลภาคราชการสำนักงาน ก.พ.ร.
- 2559 – ปัจจุบัน กรรมการกฤษฎีกา สำนักงานคณะกรรมการกฤษฎีกา
- 2559 – ปัจจุบัน กรรมการ การไฟฟ้านครหลวง (รัฐวิสาหกิจ)
- 2558 – ปัจจุบัน ประธานกรรมการ ธนาคารเพื่อการส่งออกและนำเข้าแห่งประเทศไทย

นายจุฬพงศ์ ประภาสโนบล

กรรมการอิสระ/ประธานกรรมการตรวจสอบ¹/กรรมการตรวจสอบ²/อนุกรรมการบริหารความเสี่ยง/กรรมการสรรหาและพิจารณา
ค่าตอบแทน

อายุ: 67 ปี

เริ่มดำรงตำแหน่งกรรมการเมื่อวันที่: 29 พฤษภาคม 2551

สัดส่วนการถือหุ้น: ไม่มี

การศึกษา/การอบรม

- ปริญญาโทบริหารธุรกิจ สาขาการตลาดและธุรกิจระหว่างประเทศ สถาบันบัณฑิตบริหารธุรกิจศศินทร์ แห่งจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย
- ปริญญาตรี เศรษฐศาสตร์ สาขาการคลัง มหาวิทยาลัยธุรกิจบัณฑิต
- Director Certification Program (DCP) รุ่น 63/2006 สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย
- Audit Committee Program (ACP) รุ่น 33/2010 สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย
- Advanced Audit Committee Program ครั้งที่ 9/2012 (Certificate of Completion) สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย

ประสบการณ์การทำงาน

- รองประธานคณะกรรมการ, กรรมการตรวจสอบ, ประธานคณะอนุกรรมการบริหารความเสี่ยง บริษัท ไทยลักซ์ เอ็นเตอร์ไพรส์จำกัด (มหาชน)

ตำแหน่งปัจจุบัน

ตำแหน่งในบริษัทมหาชน

ก.พ. 2562 – ปัจจุบัน ¹	ประธานกรรมการตรวจสอบ บริษัท อี พอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน)
2561 – ปัจจุบัน	กรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน บริษัท อี พอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน)
2559 – ปัจจุบัน	อนุกรรมการบริหารความเสี่ยง บริษัท อี พอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน)
2559 – ปัจจุบัน	กรรมการอิสระ บริษัท นูทริกซ์ จำกัด (มหาชน)
2552 – ปัจจุบัน	ที่ปรึกษา บริษัท ปุยเอนเอฟซี จำกัด (มหาชน) และบริษัทในเครือ
2551 – ก.พ. 2562 ²	กรรมการตรวจสอบ บริษัท อี พอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน)

ตำแหน่งในบริษัทจำกัดและอื่น ๆ

2559 – ปัจจุบัน	ประธานอนุกรรมการบริหารความเสี่ยง สถาบันคุ้มครองเงินฝาก
2559 – ปัจจุบัน	รองประธานอนุกรรมการ คณะอนุกรรมการกำกับพัฒนาการคุ้มครองเงินฝากคณะกรรมการคุ้มครองเงินฝาก
2558 – ปัจจุบัน	กรรมการ, ประธานกรรมการตรวจสอบ บริษัท หลักทรัพย์จัดการกองทุน ทาลิส จำกัด
2558 – ปัจจุบัน	กรรมการ บริษัท สยามสเนล จำกัด
2555 – ปัจจุบัน	กรรมการผู้ทรงคุณวุฒิ ด้านการเงินการคลัง สถาบันคุ้มครองเงินฝาก
2550 – ปัจจุบัน	กรรมการบริหาร บริษัท เพลินจิต แคปิตอล จำกัด
2546 – ปัจจุบัน	กรรมการ บริษัท โอเรียลทาล โลฟส์ไต้ล จำกัด
2544 – ปัจจุบัน	ที่ปรึกษา บริษัท เกอฮาวส์ ลิฟวิ่ง จำกัด

นายสัมพันธ์ หุ่นพยนต์

กรรมการอิสระ/ประธานกรรมการหาและพิจารณาค่าตอบแทน¹

อายุ: 67 ปี

เริ่มดำรงตำแหน่งกรรมการเมื่อวันที่: 17 มิถุนายน 2556

สัดส่วนการถือหุ้น: ไม่มี

การศึกษา/การอบรม

- ปริญญาโท บริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์
 - ปริญญาตรี นิติศาสตรบัณฑิต จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย
 - ประกาศนียบัตรกฎหมายและการพัฒนา สถาบันสังคมศึกษา(ISS) กรุงเทพฯ เนเธอร์แลนด์
 - หลักสูตร Public Director Certification Program, สถาบันพระปกเกล้า ปี 2554
 - หลักสูตร Successful Formulation & Execution of Strategy (SFE) รุ่นที่ 13/2554 สมาคมส่งเสริมสถาบัน
- กรรมการบริษัทไทย (IOD)
- หลักสูตร Audit Committee Program (ACP) พฤษภาคม 2552 สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)
 - หลักสูตร Director Certification Program (DCP) รุ่นที่ 110/2551 สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)

ประสบการณ์การทำงาน

- กรรมการอิสระกรรมการตรวจสอบ บริษัท วุฒิศักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด
- กรรมการผู้ทรงคุณวุฒิ สภาสถาบันการจัดการปัญญาภิวัฒน์

ตำแหน่งปัจจุบัน

ตำแหน่งในบริษัทมหาชน

ก.พ. 2562 – ปัจจุบัน ¹	ประธานกรรมการหาและพิจารณาค่าตอบแทน บริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน)
2561 – ก.พ. 2562	กรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน บริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน)
2560 – ปัจจุบัน	อนุกรรมการบริหารความเสี่ยง บริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน)
2556 – ปัจจุบัน	กรรมการอิสระ กรรมการตรวจสอบ บริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน)
2556 – ปัจจุบัน	กรรมการอิสระ กรรมการตรวจสอบ บริษัท เอไอ เอนเนอร์จี จำกัด (มหาชน)\

ตำแหน่งในบริษัทจำกัดและอื่น ๆ

2560 – ปัจจุบัน	อนุกรรมการบริหารความเสี่ยง การประปานครหลวง
2557 – ปัจจุบัน	กรรมการอิสระ บริษัท วุฒิศักดิ์ คอสเมติกส์อินเตอร์ จำกัด

นายอภิรักษ์ กาญจนคงคา

รักษาการประธานเจ้าหน้าที่บริหารด้านการเงิน/ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการ/อนุกรรมการบริหารเสี่ยง

อายุ: 57 ปี

เริ่มดำรงตำแหน่งกรรมการเมื่อวันที่ 27 กุมภาพันธ์ 2558

สัดส่วนการถือหุ้น: ไม่มี

การศึกษา/การอบรม

- ปริญญาโท บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย
- ปริญญาตรี บัณฑิตบัณฑิต คณะพาณิชยศาสตร์ และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์
- Anti – Corruption The Practical Guide (ACPG 23/2015) ของสมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)
- How to Develop a Risk Management Plan (HRP 9/2016) ของสมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)
- Accelerating Growth & Enhancing Competitiveness in the Knowledge Economy ที่กรุงนิวเดลี ประเทศอินเดีย
- Advanced Training for the Trainers ประเทศไทย จัดโดยกรมส่งเสริมอุตสาหกรรม และองค์กรเพื่อความร่วมมือด้านเทคนิค (GTZ) สหพันธ์สาธารณรัฐเยอรมัน
- Training for the Trainers ประเทศไทย จัดโดยกรมส่งเสริมอุตสาหกรรม และองค์กรเพื่อความร่วมมือด้านเทคนิค (GTZ) สหพันธ์สาธารณรัฐเยอรมัน

ประสบการณ์การทำงาน

- กรรมการ บริษัท สยามสเนล จำกัด
- กรรมการผู้จัดการ บริษัท ฮิวแมน เอ็กเซลเลนซ์ จำกัด
- ที่ปรึกษา, ผู้จัดการใหญ่ บริษัท สหกรณ์เคหสถานเมืองโคราช จำกัด

ตำแหน่งปัจจุบัน

ตำแหน่งในบริษัทมหาชน

- | | |
|-----------------|--|
| 2561 – ปัจจุบัน | รักษาการประธานเจ้าหน้าที่ด้านการเงิน บริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) |
| 2559 – ปัจจุบัน | อนุกรรมการบริหารความเสี่ยง บริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) |
| 2558 – ปัจจุบัน | ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการ บริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) |

ตำแหน่งในบริษัทจำกัดและอื่น ๆ - ไม่มี -

นางสาวมัทธนา หนูปลอด

เลขานุการบริษัท

อายุ: 35 ปี

เริ่มดำรงตำแหน่งเลขานุการบริษัท เมื่อวันที่ 28 กุมภาพันธ์ 2555

สัดส่วนการถือหุ้น: ไม่มี

การศึกษา/การอบรม

- ปริญญาตรี คณะนิติศาสตร์ มหาวิทยาลัยศรีปทุม
- Fundamental Practice for Corporate Secretary (FPCS25) สมาคมบริษัทจดทะเบียนไทย
- Advance for Corporate Secretaries รุ่นที่ 2/2559 สมาคมบริษัทจดทะเบียนไทย
- ผ่านการอบรมวิชาว่าความ แห่งสหภาพนายความ รุ่น 30

ประสบการณ์การทำงาน

- หนายนความ บริษัทสำนักงานกฎหมาย ฟาร์อีสท์ (ประเทศไทย) จำกัด

ตำแหน่งปัจจุบัน

ตำแหน่งในบริษัทมหาชน

2559 – ปัจจุบัน อนุกรรมการบริหารความเสี่ยง บริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน)

2555 – ปัจจุบัน เลขานุการบริษัท บริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน)

ตำแหน่งในบริษัทจำกัดและอื่น ๆ - ไม่มี -

รายละเอียดการดำรงตำแหน่งของผู้บริหารและผู้มีอำนาจควบคุมในบริษัทย่อยบริษัทร่วม และบริษัทที่เกี่ยวข้อง

รายชื่อบริษัท	บริษัท	บริษัทย่อย			บริษัทที่เกี่ยวข้อง					
รายชื่อ		1	2	3	1	2	3	4	5	6
1. นายปรีชา นันทน์ถนอม	X, M, O									
2. นายโกศล วรฤทธิธนา	/									
3. นายจุฬพงศ์ ประภาสโนบล	//, ///, ////, R			//						
4. นายสัมพันธ์ หุ่นพยนต์	//, ///, ////, R	//, ///				//				
5. นายจักรกริสัน โลหะเจริญทรัพย์	/	X, O	/	/	/	/	/	/	/	
6. นายมนัส แจ่มเวหา	//, ///, ////									
7. นายธีรวิทย์ ปางวิรุฬห์รักษ์	/, M, O, -	X								
8. นายพิพัฒน์ ยิ่งเสรี	//, ///, ////			//						
9. นายจิตเกษม แสงสิงแก้ว	/									
10. นายอภิรักษ์ กาญจนคงคา	O									

หมายเหตุ : สัญลักษณ์ตำแหน่งของคณะกรรมการและผู้บริหาร

X ประธานกรรมการบริษัท V รองประธานกรรมการบริษัท M ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

/ กรรมการ // กรรมการอิสระ // กรรมการตรวจสอบ //// กรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน

R อนุกรรมการบริหารความเสี่ยง - ที่ปรึกษา O ผู้บริหาร

นโยบายและภาพรวมธุรกิจ



บริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) (“บริษัท” หรือ “EFORL”) จัดทะเบียนเป็นบริษัทมหาชนในประเทศไทยและจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ เมื่อวันที่ 19 กุมภาพันธ์ 2552 ดำเนินธุรกิจหลักเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์

บริษัทย่อยของบริษัทประกอบด้วย 3 บริษัท ประกอบด้วย :-

- บริษัท สเปซเมด จำกัด (Spacemed Co., Ltd.) เป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ที่ใช้ในบ้าน (Home uses) อุปกรณ์ทางวิทยาศาสตร์ (Microscope) และอื่น ๆ โดยบริษัทถือหุ้น ร้อยละ 100
- บริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) (WCI Holding Public Co., Ltd.) เป็นธุรกิจด้านการลงทุน โดยลงทุนร้อยละ 99.99 ในบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุป จำกัด (Wuttisak Clinic Intergroup Co., Ltd.) ซึ่งเป็นธุรกิจให้บริการด้านความงาม โดยบริษัทถือหุ้นหรือลงทุนผ่านบริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) (WCI Holding Public Co., Ltd.) ร้อยละ 63.70 และ
- บริษัท สยามสเนล จำกัด (Siam Snail Co., Ltd.) เป็นธุรกิจที่จัดจำหน่ายเครื่องสำอางจากผลิตภัณฑ์เมือกหอยทาก บริษัทถือหุ้นร้อยละ 51

นอกจากนี้บริษัทยังมีเงินลงทุนใน :-

- บริษัท แดทโซ เอเชีย คอร์ปอเรชั่น จำกัด (That'so Asia Corporation Co., Ltd.) ซึ่งเป็นธุรกิจนำเข้าและจำหน่ายผลิตภัณฑ์ความงามกลุ่ม QUADRA จากประเทศอิตาลี ภายใต้ชื่อ แบรินด์ That'so ปัจจุบันบริษัทถือหุ้นอยู่ร้อยละ 12

วัตถุประสงค์ เป้าหมาย หรือกลยุทธ์ในการดำเนินงานของบริษัทหรือกลุ่มบริษัทในภาพรวม

นโยบายคุณภาพ

“ส่งมอบผลิตภัณฑ์และบริการที่มีคุณภาพ ตรงต่อเวลา สอดคล้องกับกฎหมาย มีเทคโนโลยีที่ทันสมัย เพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าอย่างต่อเนื่อง”

บริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) มุ่งมั่นในการเป็นผู้นำเข้าและจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ที่ทันสมัย สอดคล้องกับกฎหมายและปรับปรุงพัฒนาผลิตภัณฑ์ให้ก้าวหน้าทันสมัยอยู่เสมอ โดยให้ความสำคัญสภาพแวดล้อม รวมทั้งให้บริการที่เป็นเลิศ ตรงเวลา เพื่อสนองต่อความต้องการในสภาวะปัจจุบัน และสร้างความพึงพอใจให้แก่ลูกค้าสูงสุด

เพื่อให้บรรลุถึงนโยบายดังกล่าวข้างต้น บริษัทฯ จะดำเนินการดังนี้

1. คัดสรรผู้ผลิตเครื่องมือแพทย์ วัสดุอุปกรณ์และอื่น ๆ ที่คำนึงถึงคุณภาพและเทคโนโลยีที่ทันสมัย
2. การนำเข้าเครื่องมือ อุปกรณ์และอื่น ๆ ของบริษัทเป็นไปตามกฎหมายที่กำหนด
3. ปรับปรุงและแก้ไขกระบวนการต่าง ๆ เพื่อเพิ่มความสามารถในการบริการให้มีประสิทธิภาพสูงสุด
4. มุ่งมั่นให้บริการ เพื่อสร้างความพึงพอใจ และสร้างความมั่นใจในคุณภาพของสินค้า
5. เพิ่มความสามารถในการแข่งขันทางการค้า ทุก ๆ ด้าน เพื่อให้องค์กรก้าวสู่อันดับต้น ๆ ของประเทศ
6. จัดทำ คงไว้ และดำเนินการอย่างต่อเนื่อง ซึ่งระบบบริหารคุณภาพตามมาตรฐาน ISO 9001: 2015

7. ให้ความสำคัญกับการฝึกอบรม และพัฒนาบุคลากร เพื่อให้มีความรู้ ความสามารถ ที่จะปฏิบัติหน้าที่ได้อย่างมีประสิทธิภาพ โดยใช้ระบบการวัดผล และติดตามนโยบายคุณภาพอย่างเคร่งครัด และให้ผู้บริหารทุกระดับต้องให้การสนับสนุน และผลักดัน ให้มีการปรับปรุงและพัฒนาอย่างต่อเนื่อง

วัตถุประสงค์

1. ด้านการตลาดและการจัดการเชิงกลยุทธ์

- รักษาระดับยอดขายในกลุ่มธุรกิจตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์ จัดหาและพัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่ ๆ เพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้ามากขึ้น
- ดำรงความเป็นผู้นำทางการตลาดอันดับหนึ่ง ด้านเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์¹
- เพิ่มผลิตภัณฑ์หรือบริการใหม่ ๆ ประมาณ 3 รายการ โดยจะทำการวิเคราะห์ศึกษาความเป็นไปได้ (Project Feasibility Study) และวิเคราะห์ความอ่อนไหวของปัจจัยที่กระทบต่อโครงการ (Sensitivity analysis) อย่างละเอียดก่อนจะเปิดตัวโครงการหรือผลิตภัณฑ์
- พัฒนาลาดผลิตภัณฑ์เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ด้วยช่องทางใหม่²
- บริษัทจะมีรายได้รวมเพิ่มขึ้นประมาณ 10-15% ต่อปี
- ธุรกิจด้านความงามและ Medical Health Products (MHP) จะมีกลุ่มผลิตภัณฑ์และบริการใหม่ ๆ เพิ่มขึ้นเพื่อจำหน่ายในตลาดสะดวกซื้อและตลาดออนไลน์
- ดำรงตราสินค้ารวมถึงภาพลักษณ์องค์กร (Corporate Image) ภายใต้การจัดการของ EFORL ให้เป็นที่รู้จัก (Brand and Corporate Awareness/Recognition) ดำรงและยกระดับความน่าเชื่อถือต่อไป
-

2. ด้านการดำเนินงาน

- พัฒนาเพิ่มจำนวนและส่งเสริมบุคลากร ระดับบริหารจัดการชั้นกลาง (Middle Level Management) ขึ้นประมาณ 2-3 อัตราในทุก ๆ SBUs เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพและประสิทธิผลในการบริหารจัดการ³ และมีการวางแผนการสืบทอดตำแหน่งทางธุรกิจ (Succession Planning) โดยอาศัยกลไกการขับเคลื่อนของคณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน และผู้บริหารระดับสูงทุกระดับ
- ยกระดับบุคลากรในทุกระดับให้มีคุณค่ามากขึ้น (Value Added) ด้านการฝึกอบรม เสริมสร้างศักยภาพ (ในระดับจัดการและระดับปฏิบัติการตามลำดับ)⁴

¹ ผลสรุปจากการสัมมนาแผนกเครื่องมือแพทย์ของบริษัท เมื่อ 24-25 กุมภาพันธ์ 2560 และการประชุมระดับผู้บริหารในเรื่องงบประมาณ ปี 2561

² พัฒนาตลาดอุปกรณ์ทางการแพทย์สำหรับกลุ่มลูกค้าที่กว้างขึ้น เน้นกลุ่มผู้มีการศึกษา (Mass Premium) ที่ตระหนักถึงสุขภาพ ใช้เทคโนโลยีสารสนเทศเป็นกลยุทธ์การตลาดที่สำคัญ

³ ในปี 2561 นี้ บริษัทมีการตั้งคณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน (Nomination and Remuneration Committee: NRC) ขึ้น พร้อมทั้งมีการวางแผนสืบทอดตำแหน่ง (Succession Plan) ในระดับตั้งแต่ Manager ขึ้นไป

⁴ มีการกำหนดแผนการอบรมเป็น 2 ประเภท คือ 1) สอบถามพนักงานเพื่อหา Training Needs และให้เป็นไปตามวัตถุประสงค์ขององค์กร และ 2) จัดอบรมเน้น QSHE คือ คุณภาพ (Quality-Q) ความปลอดภัย (Safety-S) สุขภาพ (Health-H) และสิ่งแวดล้อม (Environment-E)

- พัฒนาเพิ่มเสริมเว็บไซต์ของบริษัทเพื่อเป็นแหล่งข้อมูลที่สำคัญในด้านต่างๆ ทั้งที่เป็นข้อมูลทั่วไป ผลิตภัณฑ์และบริการ การจัดการลูกค้าสัมพันธ์ ความรับผิดชอบต่อสังคม การกำกับดูแลกิจการที่ดี และมีช่องทางในการรับแจ้งเบาะแสการร้องเรียน (Whistle blowing) ข่าวสารและกิจกรรม ทั้งภาษาไทยและภาษาอังกฤษ ให้สมบูรณ์ยิ่งขึ้น
- พัฒนากฎบัตร ระเบียบปฏิบัติ ระบบงานภายใน การสื่อสารภายในบริษัท ให้เกิดระบบการติดตามกำกับกับการปฏิบัติงาน (Compliance) ตามมาตรฐานทั่วไป
- ปรับปรุงพัฒนาการกำกับดูแลกิจการที่ดี เพื่อให้ CG Scorecard หรือระดับ Sustainable Development อยู่ในระดับที่ไม่น้อยกว่าบริษัทจดทะเบียนตามมาตรฐานที่กำหนด
- ด้านการบริการ ซ่อมแซมอุปกรณ์ทางการแพทย์ จะต้องบริการให้รวดเร็ว แก้ไขปัญหาตรงประเด็น โดยมีการรณรงค์ในโปรแกรม Campaign ที่ชื่อว่า “Program Platinum Service” ต่อเนื่องจากปีที่ผ่านมา
- บริหารจัดการทรัพยากรที่มีอยู่ให้สามารถหมุนเวียนปรับใช้กับกลุ่มธุรกิจของบริษัททั้งหมดเพื่อลดต้นทุนการดำเนินงาน

3. ด้านการเงิน

- รักษาระดับกำไรขั้นต้นในกลุ่มเครื่องมือแพทย์ ให้สูงกว่าค่าเฉลี่ยของอุตสาหกรรม
- ปรับปรุงโครงสร้างทางการเงินโดยเฉพาะในส่วนโครงสร้างทุนให้มีแนวทางที่ดีขึ้น
- รักษาสภาพคล่อง (Liquidity) ทางการเงินให้เหมาะสม

เป้าหมาย

- บริษัทจะสร้างผลกำไรจากการดำเนินงานให้อยู่ในระดับมาตรฐานไม่ต่ำกว่าคู่แข่งในระดับเดียวกันเพื่อสร้างความพึงพอใจสูงสุดให้แก่นักลงทุนและผู้มีส่วนได้เสีย (Profitability)
- บริษัทจะสร้างความพึงพอใจสูงสุดให้ลูกค้าด้วยผลิตภัณฑ์ที่มีคุณภาพ การรับประกัน การบริการหลังการขาย ด้วยการตอบสนองความต้องการของลูกค้าอย่างรวดเร็ว พร้อมทั้งรับฟังข้อเสนอแนะ การติติง เพื่อนำไปแก้ไขปรับปรุงต่อไปด้วยความเต็มใจ (Customer Service)
- บริษัทจะนำข้อผิดพลาด บกพร่อง ของเสีย ของชำรุด การรอคอยของลูกค้า ผลิตภัณฑ์และ/หรือบริการที่ไม่ประสบความสำเร็จ เป็นเครื่องเตือนใจ นำไปเป็นกรณีศึกษาและถือเป็นบทเรียนที่สำคัญในการปรับปรุงกระบวนการภายใน (Internal Process) ให้ดียิ่งขึ้น (Retention)
- บริษัทจะเพิ่มประสิทธิภาพในการดำเนินงานทุกกระบวนการ เช่น เพิ่มอัตราการปิดยอดขาย (Closing ratio) ลดระยะเวลาและต้นทุนด้านการจัดส่งและโลจิสติกส์ ประสิทธิภาพในการใช้ทรัพย์สิน เป็นต้น (Efficiency)
- บริษัทมุ่งด้านการเติบโต ทั้งที่เป็นยอดขาย ปริมาณสินค้าและบริการ ฐานลูกค้าที่เพิ่มขึ้น อัตราการสูญเสียลูกค้าที่ลดลง จำนวนสาขาที่เพิ่มขึ้น ความหลากหลายและความครอบคลุมของผลิตภัณฑ์และบริการที่เพิ่มขึ้น การเข้าไปเสริมหรือปิดจุดที่ตลาดยังมีช่องว่างอยู่ การให้บริการ การจัดวางผลิตภัณฑ์ในตำแหน่งที่เหมาะสม (Right Positioning) มีกำไร และกระตือรือร้นที่จะเข้าทำตลาดที่เปิดใหม่ (Emerging market) เป็นต้น (Growth)

กลยุทธ์การดำเนินงาน

● กลยุทธ์การตลาด

- บริษัทเน้นการเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้าหลายยี่ห้อจากลูกค้าที่เป็นผู้นำตลาดในระดับโลก
- เน้นส่วนประสมทางการตลาด (Marketing Mix) โดยให้ความสำคัญกับผลิตภัณฑ์ (Product) ที่ต้องมีการคัดสรร และ พิธีพิธีในการส่งมอบ ติดตั้ง คุณภาพ เกรดดี (ยี่ห้อ) มีชื่อเสียงในระดับสากล มีประกันสินค้า การบริการระหว่างขาย และหลังขายที่เป็นเลิศ
- เพิ่มผลิตภัณฑ์ใหม่ ๆ โดยการผลิตและจำหน่ายอุปกรณ์ทางการแพทย์ อาทิ Ceiling Pendant โดยจะร่วมมือกับ พันธมิตรทางธุรกิจ
- เพิ่มช่องทางการจัดจำหน่ายทางเว็บไซต์ พัฒนาระบบ CRM ให้สมบูรณ์ ให้ระบบ CRM และระบบเว็บไซต์ทำหน้าที่ การตลาดและการขายได้ตลอดเวลา 24 ชั่วโมง และทุกที่ (Ubiquitous – or found everywhere, ever-present)
- เน้นความเป็นผู้นำด้านเทคโนโลยีของผลิตภัณฑ์ทั้งการแพทย์ และบริการด้านความงาม การเป็นผู้นำด้านนวัตกรรม (A Product Innovative Leader) เมื่อเทียบกับบรรดาคู่แข่งในตลาด
- เน้นการสร้างความสัมพันธ์กับลูกค้าในระยะยาว พัฒนาระบบ CRM อย่างจริงจัง ให้ลูกค้าเกิดความรู้สึกว่าบริษัทได้ร่วม เติบโต ไปสู่ความสำเร็จร่วมกัน เป็น Business Partner กัน

● กลยุทธ์การดำเนินงาน

- เน้นความรวดเร็ว ทันการณ์ในการจัดส่ง ครบถ้วน ถูกต้อง การติดตั้ง และการบริการหลังการขายที่เป็นเลิศ
- การอบรมให้ความรู้กับพนักงาน ทางด้านผลิตภัณฑ์และบริการ เพื่อให้เกิดความรู้ความเข้าใจ สื่อสารกับลูกค้าได้ถูกต้อง เป็นการเพิ่มประสิทธิภาพการทำงาน
- พัฒนาระบบ Logistics โดยจ้างช่วง (Outsource) ไปยังบริษัทที่มีความชำนาญในการจัดส่ง แยกกิจกรรมการขาย การตลาดออกจากระบบคลังสินค้าและการจัดส่ง

● กลยุทธ์การเงิน

- การลงทุนในสินทรัพย์รายการที่มีมูลค่าสูง จะต้องมีการศึกษา Cost-Benefit Analysis พร้อมทั้งเปรียบเทียบวิเคราะห์ ข้อดีข้อด้อย “เช่า” หรือ “ซื้อ”
- มีการจัดทำการศึกษาความเป็นไปได้ในการลงทุน (Project Feasibility Study) ทุกครั้งเมื่อมีการลงทุน ซึ่งบริษัทได้ ดำเนินการแล้วโดยเฉพาะการลงทุนจัดวางเครื่องมืออุปกรณ์ด้าน นวัตกรรมที่ใช้วิเคราะห์ในห้องปฏิบัติการของ สถานพยาบาลต่าง ๆ นั้น แล้วพิจารณาถึงความคุ้มค่าและให้อัตราผลตอบแทนและระยะเวลาคืนทุนที่เหมาะสม ก่อนที่จะมีการลงทุนจริง

การเปลี่ยนแปลงและพัฒนาที่สำคัญ

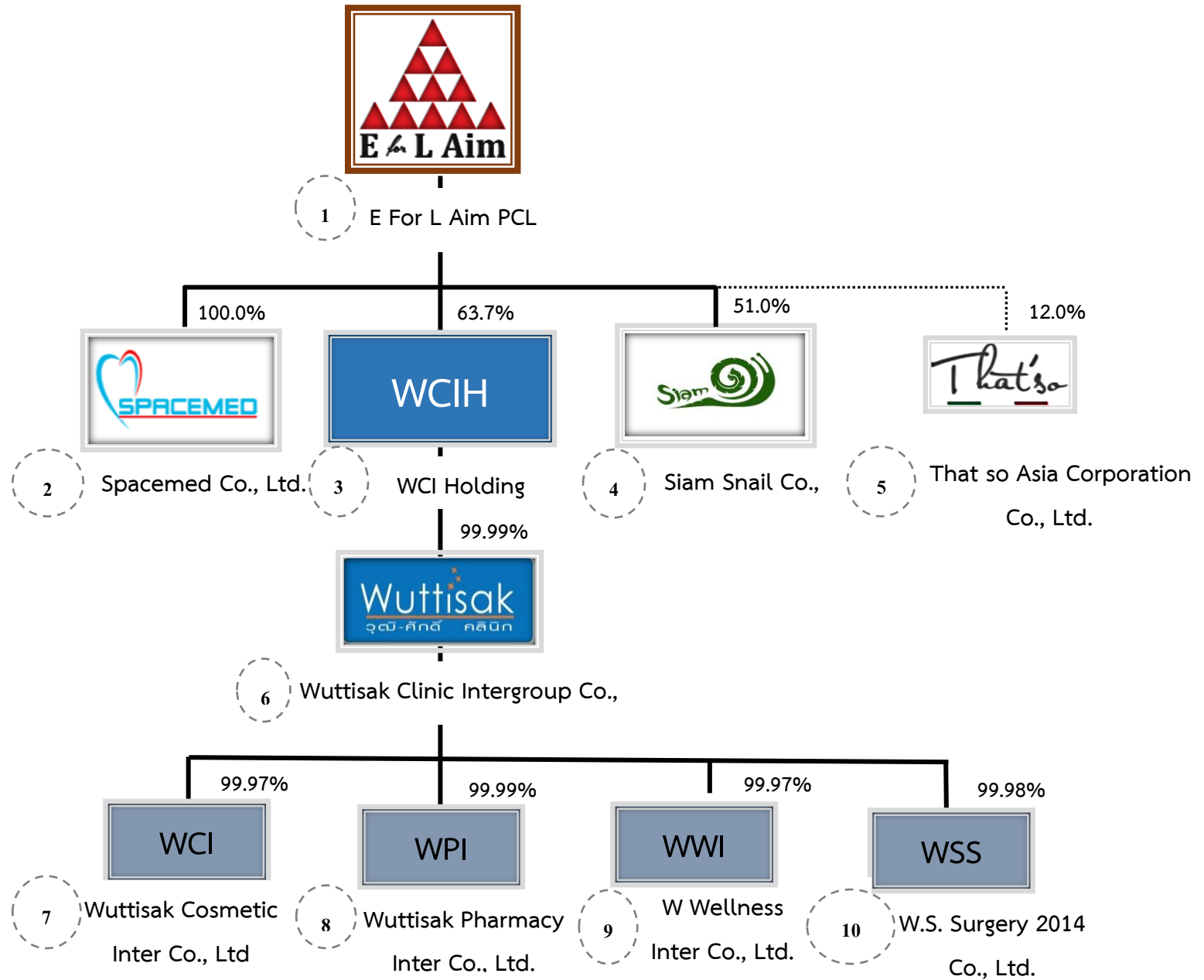
ในระยะ 3 ปีที่ผ่านมา (พ.ศ. 2559 -2561) มีเหตุการณ์ การเปลี่ยนแปลงและพัฒนาการที่สำคัญดังนี้

พัฒนาการและการเปลี่ยนแปลงที่สำคัญช่วง 3 ปีที่ผ่านมา (พ.ศ. 2559-2561)	
กุมภาพันธ์ 2559	บริษัทได้รับการแต่งตั้งจาก BORSAM Biomedical Instruments Co., Ltd. เป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องตรวจคลื่นไฟฟ้าหัวใจแบบพกพาแต่เพียงผู้เดียวในประเทศไทย
มีนาคม 2559	บริษัท สยามสเนล จำกัด เปิดฟาร์มหอยทากเชิงนิเวศแห่งแรกของเอเชีย ณ หมู่ที่ 2 ถนนร่วมพัฒนา เขตหนองจอก กรุงเทพฯ บนพื้นที่ 10 ไร่ พร้อมเปิดตัวผลิตภัณฑ์ใหม่ภายใต้แบรนด์ “สเนลเอท – Snail 8”
เมษายน 2559	บริษัท สยามสเนล จำกัด ได้รางวัลเหรียญทองในงานประกวดสิ่งประดิษฐ์นานาชาติครั้งที่ 44 (44 th International Exhibition of Invention of Geneva) ที่กรุงเจนีวา ประเทศสวิตเซอร์แลนด์
พฤษภาคม 2559	บริษัทจัดตั้งบริษัทย่อยชื่อว่า บริษัท ไอเฮลธ์ วี-แคร์ จำกัด โดยมีทุนจดทะเบียน 1,000,000 บาท (10,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้ หุ้นละ 100 บาท) โดยบริษัทมีส่วนการถือหุ้นร้อยละ 100 เพื่อรองรับการทำกิจการร่วมค้าและขยายเครือข่ายสินค้าให้ครอบคลุมพื้นที่ประเทศในกลุ่มอาเซียน กับบริษัท iHealth Lab Inc., Silicon Valley, California. ประเทศสหรัฐอเมริกา (iHealth) ในธุรกิจตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์การแพทย์ ยี่ห้อ iHealth
กรกฎาคม 2559	ผลิตภัณฑ์ของสยามสเนล ภายใต้แบรนด์ “Snail 8” ได้รับรางวัลผลิตภัณฑ์ยอดเยี่ยมของประเทศไทย (Premium Products of Thailand – The Pride of Thais) ในงานมหกรรมช้อปปิ้งของไทย ใช้ของดี (Thailand Industry Expo 2016)
สิงหาคม 2559	การใช้สิทธิครั้งสุดท้ายของใบสำคัญแสดงสิทธิ (EFORL-W2) วันที่ 22 สิงหาคม 2559 ดังนี้ จำนวนใบสำคัญแสดงสิทธิที่ใช้สิทธิ : 4,590,747,930 หน่วย จำนวนใบสำคัญแสดงสิทธิที่ไม่ใช้สิทธิ : 8,858,787 หน่วย อัตราการใช้สิทธิ : 1 ใบสำคัญแสดงสิทธิต่อ 1 หุ้นสามัญ ราคาการใช้สิทธิ : 0.10 บาทต่อหุ้น จำนวนหุ้นที่เกิดจากการใช้สิทธิ : 4,590,747,930 หุ้น จำนวนหุ้นที่รองรับการใช้สิทธิคงเหลือ : 9,258,820 หุ้น
กันยายน 2559	บริษัทเปลี่ยนแปลงทุนจดทะเบียนชำระแล้ว จากเดิม 690,001,012.50 บาท จำนวนหุ้นสามัญ 9,200,013,500 หุ้น เป็น 1,034,307,107.25 บาท จำนวนหุ้นสามัญ 13,790,761,430 หุ้น จากการใช้สิทธิของใบสำคัญแสดงสิทธิ (EFORL-W2) จำนวน 4,590,747,930 หน่วย แปลงเป็นหุ้นสามัญจำนวน 4,590,747,930 หุ้น
30 มกราคม 2560	บริษัทแปลงสิทธิของใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัท (ใบสำคัญแสดงสิทธิครั้งที่ 2 หรือ EFORL-W2) เมื่อวันที่ 22 สิงหาคม 2559 จำนวนใบสำคัญแสดงสิทธิที่ใช้สิทธิ 4,590,747,930 หน่วย คิดเป็นจำนวนหุ้นสามัญที่เกิดจากการใช้สิทธิแปลงสภาพ 4,590,747,930 หุ้น ราคาการใช้สิทธิ 0.10 บาทต่อหุ้น โดยบริษัทได้รับเงินจากการใช้สิทธิแปลงสภาพ EFORL-W2 เป็นเงินจำนวน 459,074,793 บาท และบริษัทได้นำเงินดังกล่าวไปชำระคืนเงินกู้ยืมให้แก่สถาบันการเงินทั้งหมด

7 เมษายน 2560	<p>บริษัทมีมติให้เสนอในที่ประชุมผู้ถือหุ้นประจำปี 2560 เพื่อพิจารณาอนุมัติ และได้รับการอนุมัติจากผู้ถือหุ้น</p> <ul style="list-style-type: none"> - ออกใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัท รุ่นที่ 3 (EFORL-W3) รวมจำนวนไม่เกิน 1,379,076,143 หน่วย เพื่อจัดสรรให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิม ในอัตราส่วนหุ้นสามัญเดิม 10 หุ้นต่อใบสำคัญแสดงสิทธิ 1 หน่วยโดยไม่คิดมูลค่าโดยมีราคาแปลงสภาพ 0.60 บาท - ออกและเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัทจำนวนไม่เกิน 4,596,920,476 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.075 บาท เพื่อจัดสรรให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมของบริษัท ในอัตราจัดสรร 3 หุ้นสามัญเดิมต่อ 1 หุ้นสามัญใหม่ กำหนดราคาเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนที่ราคา 0.14 บาท - ออกใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัท รุ่นที่ 4 (EFORL-W4) (“ใบสำคัญแสดงสิทธิ EFORL-W4”) รวมจำนวนไม่เกิน 1,532,306,825 หน่วย เพื่อจัดสรรให้แก่ผู้จองซื้อหุ้นสามัญเพิ่มทุนที่เสนอขายแก่ผู้ถือหุ้นเดิม ในอัตราส่วน 3 หุ้นสามัญที่ออกใหม่ต่อใบสำคัญแสดงสิทธิ 1 หน่วยโดยไม่คิดมูลค่าโดยมีราคาแปลงสภาพ 0.50 บาท - ลดทุนจดทะเบียนของบริษัทจากทุนจดทะเบียนเดิม จำนวน 1,035,001,518.75 บาท เป็นทุนจดทะเบียนใหม่จำนวน 1,034,307,107.25 บาท โดยตัดหุ้นสามัญที่ยังไม่ได้จำหน่ายจำนวน 9,258,820 หุ้น ซึ่งมีมูลค่าที่ตราไว้ 0.075 บาทต่อหุ้น - เพิ่มทุนจดทะเบียนของบริษัทจำนวน 563,122,758.30 บาท จากเดิม 1,034,307,107.25 บาท เป็น 1,597,429,865.55 บาท โดยการออกหุ้นสามัญจำนวน 7,508,303,444 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.075 บาท เพื่อจัดสรรและเสนอขายแก่ผู้ถือหุ้นเดิมตามสัดส่วนการถือหุ้น และรองรับการใช้สิทธิตามใบสำคัญแสดงสิทธิ EFORL-W3 และ EFORL-W4 โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อชำระคืนเงินกู้ยืมประมาณ 500 ล้านบาท และส่วนที่เหลือนำไปใช้เงินทุนหมุนเวียน
1 พฤษภาคม 2560	บริษัทได้ลงนามในบันทึกข้อตกลงความร่วมมือว่าด้วยการดำเนินงานโครงการศึกษาความเป็นไปได้ในการพัฒนาระบบอิเล็กทรอนิกส์เวชระเบียนหน่วยโรคไต กับโรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์
18 พฤษภาคม 2560	จัดสรรหุ้นเพิ่มทุนแก่ผู้ถือหุ้นสามัญเดิม (Right Offering) จำนวน 4,596,920,476 หุ้น อัตรา (หุ้นเดิม: หุ้นเพิ่มทุน) 3.0 : 1.0 ราคาจองซื้อ 0.14 บาทต่อหุ้น จำนวนหุ้นที่ขายได้ 2,317,528,396 หุ้น จำนวนหุ้นคงเหลือ 2,279,392,080 หุ้น จำนวนเงินที่ได้รับรวม 324,453,975.44 บาท โดยเริ่มซื้อขายหุ้นเพิ่มทุนดังกล่าวในวันที่ 29 พฤษภาคม 2560
30 พฤษภาคม 2560	เลิกกิจการและชำระบัญชีบริษัท ไอเอสอาร์ วี-แคร์ จำกัด เนื่องจากความไม่ชัดเจนในการให้สิทธิการจัดจำหน่ายสินค้าในประเทศอาเซียน ซึ่งไม่เป็นไปตามบันทึกข้อตกลง
2 มิถุนายน 2560	บริษัทเสนอขายใบสำคัญแสดงสิทธิในการจองซื้อหุ้นสามัญของบริษัท รุ่นที่ 3 (EFORL-W3) ซึ่งได้จัดสรรให้ผู้ถือหุ้นสามัญเดิมราคาที่เสนอขาย 0.00 บาทต่อหน่วย ซึ่งขายได้ทั้งหมดจำนวน 1,337,429,167 หน่วย
2 มิถุนายน 2560	บริษัทเสนอขายใบสำคัญแสดงสิทธิในการจองซื้อหุ้นสามัญของบริษัท รุ่นที่ 4 (EFORL-W4) ซึ่งได้จัดสรรให้ผู้ถือหุ้นที่จองซื้อหุ้นเพิ่มทุนราคาที่เสนอขาย 0.00 บาทต่อหน่วย ซึ่งขายได้ทั้งหมดจำนวน 772,508,987 หน่วย
30 มิถุนายน 2560	บริษัทขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนได้จำนวน 2,317,528,396 หุ้น เป็นเงินเพิ่มทุนทั้งสิ้นจำนวน 324,453,975.44 บาท โดยบริษัทนำเงินที่ได้รับจากการเพิ่มทุนดังกล่าวทั้งหมดชำระเงินกู้ยืมจากธนาคารตามวัตถุประสงค์ของการเพิ่มทุน

10 พฤศจิกายน 2560	ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 19/2560 มีมติสละสิทธิจองซื้อหุ้นเพิ่มทุนของบริษัท แดทโซ เอเชีย คอร์ปอเรชั่น จำกัด ทำให้สัดส่วนในการถือหุ้นของบริษัทลดลงเหลือร้อยละ 12
16 ธันวาคม 2560	บริษัทลงนามในบันทึกข้อตกลงความร่วมมือ “ว่าด้วยการดำเนินงานโครงการพัฒนาระบบ อิเล็กทรอนิกส์เวชระเบียนงานระดับความรู้สึก” (Siriraj Anesthesia Electronic Medical Record : SiA-EMR) กับคณะแพทยศาสตร์ศิริราชพยาบาล มหาวิทยาลัยมหิดล
21 พฤษภาคม 2561	<p>ในการประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2561 ที่ประชุมมีมติอนุมัติดังนี้</p> <ul style="list-style-type: none"> - ลดทุนจดทะเบียนของบริษัทจำนวน 228,062,767 บาท จากเดิม 1,597,429,666 บาท เป็นจำนวน 1,369,367,099 บาท โดยวิธีการตัดหุ้นสามัญที่ยังไม่ได้จำหน่ายจำนวน 3,040,836,894 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้ 0.075 บาท - เพิ่มทุนจดทะเบียนของบริษัทจำนวน 1,208,121,737 บาท จากทุนจดทะเบียนจำนวน 1,369,367,099 บาท เป็น 2,577,488,835 บาท โดยการออกหุ้นสามัญจำนวน 16,108,289,826 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.075 บาท เพื่อเสนอขายแก่บุคคลในวงจำกัด (Private Placement) จำนวน 5 ราย ในราคาหุ้นละ 0.040 บาท มูลค่ารวม 644,331,593 บาท <p>และในระหว่างปี บริษัทได้รับชำระเงินค่าหุ้นสามัญเพิ่มทุนที่เสนอขายแก่บุคคลในวงจำกัดจำนวน 5 ราย รวมเป็นเงินทั้งสิ้นจำนวน 644.33 ล้านบาท คิดเป็นจำนวนหุ้นสามัญรวม 16,108 ล้านหุ้น</p>
29 มิถุนายน 2561	ในการประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นของ WCIH ครั้งที่ 2/2561 ที่ประชุมมีมติอนุมัติดังนี้ 1) แปรสภาพบริษัทจากบริษัทจำกัด เป็นบริษัทมหาชนจำกัด (ดำเนินการแล้ว เมื่อวันที่ 23 กรกฎาคม 2561) 2) เพิ่มทุนจดทะเบียนของ WCIH จำนวน 870,000,020 บาท จากเดิม 1,160,000,000 บาท เป็น 2,030,000,020 บาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 87,000,002 หุ้น มูลค่าหุ้นที่ตราไว้หุ้นละ 10 บาท (ดำเนินการแล้วเมื่อวันที่ 20 กันยายน 2561)
29 มิถุนายน 2561	ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นของ WCIH ครั้งที่ 2/2561 มีมติจัดสรรหุ้นเพิ่มทุนให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมตามสัดส่วนการถือหุ้นในอัตราส่วน 4 หุ้นเดิมต่อ 3 หุ้นใหม่
14 สิงหาคม 2561	ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทครั้งที่ 15/2561 มีมติจองซื้อหุ้นสามัญเพิ่มทุนของ WCIH จำนวน 43.65 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 10 บาท บริษัทชำระค่าหุ้นเพิ่มทุนใน WCIH จำนวน 436.50 ล้านบาท ในระหว่างไตรมาส 3 ของปี 2561
8 พฤศจิกายน 2561	ที่ประชุมกรรมการ บมจ. WCIH มีมติพิจารณาปรับโครงสร้างการถือหุ้นในบริษัทย่อย และบริษัทย่อยทางอ้อม โดยซื้อหุ้นสามัญทั้งหมดของ บริษัท วุฒิศักดิ์ คอสเมติกอินเตอร์ จำกัด บริษัท ดับบลิว เวลเนส อินเตอร์ จำกัด และ บริษัท ดับบลิว. เอส. เซอร์จี้ 2014 จำกัด จาก WCIG ในราคาตามมูลค่า (par value)
31 ธันวาคม 2561	<p>WCIH ได้รับชำระเงินเพิ่มทุนจำนวน 438.91 ล้านบาท ทำให้สัดส่วนการลงทุนของบริษัทใน WCIH เพิ่มขึ้นจากร้อยละ 50.17 เป็นร้อยละ 63.70</p> <p>และเมื่อวันที่ 15 กุมภาพันธ์ 2562 ที่ประชุมวิสามัญ WCIH มีมติขยายระยะเวลาการจัดสรรหุ้นเพิ่มทุนส่วนที่เหลือและเรียกชำระเงินค่าหุ้นภายในวันที่ 30 มิถุนายน 2562</p>

โครงสร้างการถือหุ้นของกลุ่มบริษัท



โดยที่:-

- 1 หมายถึง “บริษัท” บมจ.อี ฟอร์ แอล เอม
- 2 หมายถึง บจก.สเปซเมด (Spacemed Co., Ltd.) – บริษัทถือหุ้นร้อยละ 100 ทุนจดทะเบียน 50.0 ล้านบาท. **ลักษณะธุรกิจ:** ตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์
- 3 หมายถึง บมจ.ดับบลิวซีไอโฮลดิ้ง (WCI Holding Public Co., Ltd. - WCIH) – บริษัทถือหุ้นร้อยละ 63.70 โดยมีทุนจดทะเบียนจำนวน 1,598.9 ล้านบาท **ลักษณะธุรกิจ:** ลงทุนใน บจก.วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป
- 4 หมายถึง บจก.สยามสเนล (Siam Snail Co., Ltd.)-บริษัท ถือหุ้นร้อยละ 51 ทุนจดทะเบียน 20.0 ล้านบาท **ลักษณะธุรกิจ:** ผลิตและจัดจำหน่ายเครื่องสำอางจากเปลือกหอยทา
- 5 หมายถึง บจก.แททโซ เอเชีย คอร์ปอเรชั่น (That'so Asia Corporation Co., Ltd.) – ทุนจดทะเบียนชำระแล้ว 300.0 ล้านบาท (บริษัทมีหุ้นอยู่ร้อยละ 12) **ลักษณะธุรกิจ:** ธุรกิจนำเข้าสินค้าเครื่องสำอางและบริการเสริมความงาม ร้านขายปลีกเครื่องสำอาง
- 6 หมายถึง บจก.วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป (Wuttisak Clinic Intergroup Co., Ltd.-WCIG) – WCIH ถือหุ้นร้อยละ 99.99 (หมายถึงบริษัทถือหุ้นร้อยละ 63.70) ทุนจดทะเบียน 1.53 ล้านบาท **ลักษณะธุรกิจ:** ประกอบธุรกิจให้บริการด้านความงามและธุรกิจแฟรนไชส์
- 7 หมายถึง บจก.วุฒิสักดิ์ คอสเมติก อินเตอร์ (Wuttisak Cosmetics Inter Co., Ltd.-WCI) - WCIG ถือหุ้นร้อยละ 99.97 ทุนจดทะเบียน 0.10 ล้านบาท **ลักษณะธุรกิจ:** ซื้อมาขายไปเครื่องสำอางและอาหารเสริม
- 8 หมายถึง บจก.วุฒิสักดิ์ ฟาร์มาซีอินเตอร์ (Wuttisak Pharmacy Inter Co., Ltd.-WPI) – WCIG ถือหุ้นร้อยละ 99.99 ทุนจดทะเบียน 2.0 ล้านบาท **ลักษณะธุรกิจ:** ผลิตและจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ยาและอาหารเสริม
- 9 หมายถึง บจก. ดับบลิว เวลเนส อินเตอร์ (W Wellness Inter Co., Ltd.) (เดิมชื่อ “บจก. วุฒิสักดิ์ แกรนด์ อินเตอร์ - Wuttisak Grand Inter Co., Ltd.-WGI”) – WCIG ถือหุ้นร้อยละ 99.97 ทุนจดทะเบียน 0.10 ล้านบาท **ลักษณะธุรกิจ:** สถาบันฝึกอบรม
- 10 หมายถึง บจก. ดับบลิว.เอส.เซอร์จี่ 2014 (W.S. Surgery 2014 Co., Ltd.-WSS) – WCIG ถือหุ้นร้อยละ 99.98 ทุนจดทะเบียน 1.0 ล้านบาท **ลักษณะธุรกิจ:** ซื้อมาขายไปและให้บริการเสริมความงาม โดยการทำศัลยกรรมพลาสติกและตกแต่ง

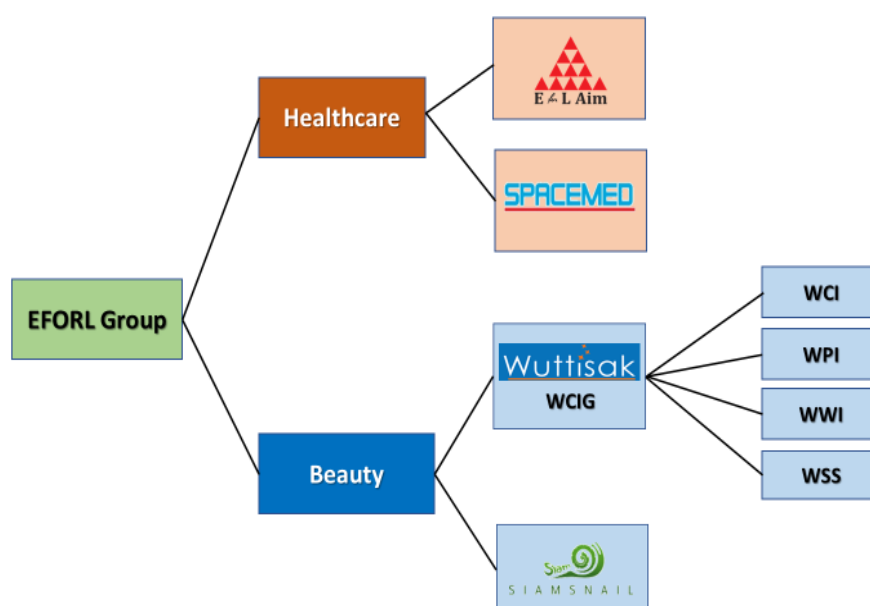
ลักษณะการประกอบธุรกิจ

กลุ่มบริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) ประกอบธุรกิจ 2 ธุรกิจหลัก คือ:-

1. ธุรกิจตัวแทนด้านเฮลท์แคร์ (Healthcare) ซึ่งจัดจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์⁵ (Medical Device) และน้ำยาที่ใช้วิเคราะห์ในห้องปฏิบัติการ ดำเนินงานโดยบริษัท (EFORL) และ บจก.สเปซเมด
2. ธุรกิจด้านความงาม (Beauty) ดำเนินงานโดยกลุ่มบริษัทวุฒิสักดิ์ และ บจก. สยามสเนล

รายละเอียดแสดงไว้ดังผังข้างล่าง

แสดงกลุ่มบริษัทตามธุรกิจหลักในการขับเคลื่อนธุรกิจ



⁵ นิยาม “เครื่องมือแพทย์” ตามพระราชบัญญัติเครื่องมือแพทย์ พ.ศ.2551 หมายถึง 1. เครื่องมือ เครื่องใช้ เครื่องกล วัตถุที่ใช้ใส่เข้าไปในร่างกายมนุษย์หรือสัตว์ น้ำยาที่ใช้ตรวจในห้องปฏิบัติการ ผลิตภัณฑ์ ซอฟต์แวร์ หรือวัตถุอื่นใด ที่ผู้ผลิตมุ่งหมายเฉพาะสำหรับใช้อย่างหนึ่งอย่างดังต่อไปนี้ ไม่ว่าจะใช้โดยลำพัง ใช้ร่วมกัน หรือใช้ประกอบกับสิ่งอื่นใด (ก) ประกอบโรคศัลปะ ประกอบวิชาชีวะเวชกรรม ประกอบวิชาชีวะการพยาบาลและการผดุงครรภ์ ประกอบวิชาชีวะทันตกรรม ประกอบวิชาชีวะเทคนิคการแพทย์ ประกอบวิชาชีวะกายภาพบำบัด และประกอบวิชาชีวะการสัตวแพทย์ตามกฎหมายว่าด้วยการนั้นหรือประกอบวิชาชีวะทางการแพทย์และสาธารณสุขอื่นตามที่รัฐมนตรีประกาศกำหนด (ข) วินิจฉัย ป้องกัน ติดตาม บำบัด บรรเทา หรือรักษา โรคของมนุษย์หรือสัตว์ (ค) วินิจฉัย ติดตาม บำบัด บรรเทา หรือรักษา การบาดเจ็บของมนุษย์หรือสัตว์ (ง) ตรวจสอบ ทดแทน แก้ไข ดัดแปลง พยุง ค้ำ หรือจุนด้านกายวิภาคหรือกระบวนการทางสรีระของร่างกายมนุษย์หรือสัตว์ (จ) ประคับประคอง หรือช่วยชีวิตมนุษย์หรือสัตว์ (ฉ) คู่มือคำแนะนำ หรือช่วยการเจริญพันธุ์ของมนุษย์หรือสัตว์ (ช) ช่วยเหลือหรือช่วยชดเชยความทุพพลภาพหรือพิการของมนุษย์หรือสัตว์ (ซ) ให้ข้อมูลจากการตรวจสิ่งส่งตรวจจากร่างกายมนุษย์หรือสัตว์ เพื่อวัตถุประสงค์ทางการแพทย์หรือการวินิจฉัย (ม) ทำลายหรือฆ่าเชื้อสำหรับเครื่องมือแพทย์ 2. อุปกรณ์ หรือส่วนประกอบของเครื่องมือ เครื่องใช้ เครื่องกล ผลิตภัณฑ์ หรือวัตถุตาม (1) 3. เครื่องมือ เครื่องใช้ เครื่องกล ผลิตภัณฑ์ หรือวัตถุอื่นที่รัฐมนตรีประกาศกำหนดว่าเป็นเครื่องมือแพทย์.

โครงสร้างรายได้

โครงสร้างรายได้ตามที่ปรากฏในงบการเงินรวม โดยจำแนกตามกลุ่มธุรกิจในระยะ 3 ปีที่ผ่านมา แสดงได้ดังนี้

โครงสร้างรายได้

หน่วย : ล้านบาท

สายผลิตภัณฑ์/กลุ่มธุรกิจ	ดำเนินการโดย	%ถือหุ้นของ บริษัท	ปี 2561		ปี 2560		ปี 2559	
			รายได้ ¹	%	รายได้	%	รายได้	%
ตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์	EFORL, Spacemed	100%	1,828	89%	1,782	72%	2,031	55%
บริการด้านความงาม	WCIG, Siam Snail	63.7% ⁽¹⁾ และ 51%	232	11%	692	28%	1,642	45%
รวม			2,060	100%	2,474	100%	3,673	100%

หมายเหตุ: จัดกลุ่มรายได้ตามหมวดที่แสดงในรายงานทางการเงินของผู้สอบบัญชี ปี 2561

(1) สัดส่วนการถือหุ้นปี 2559-2560 ของบริษัทใน WCIH (บริษัทแม่ของ WCIG) ร้อยละ 50.17

จากโครงสร้างรายได้ข้างต้น จะเห็นว่าในปี 2561 บริษัทมีโครงสร้างรายได้จากธุรกิจหลัก เป็นจำนวน 2,060 ล้านบาท จากการเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์และบริการด้านความงาม สัดส่วน 89% และ 11% ตามลำดับ

กลุ่มธุรกิจตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์

ดำเนินการโดย บริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) และบริษัท สเปซเมด จำกัด

1. บริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน)

ซึ่งโครงสร้างรายได้แบ่งเป็น 2 รูปแบบคือ ตามประเภทผลิตภัณฑ์และตามประเภทลูกค้า ตามตารางดังต่อไปนี้

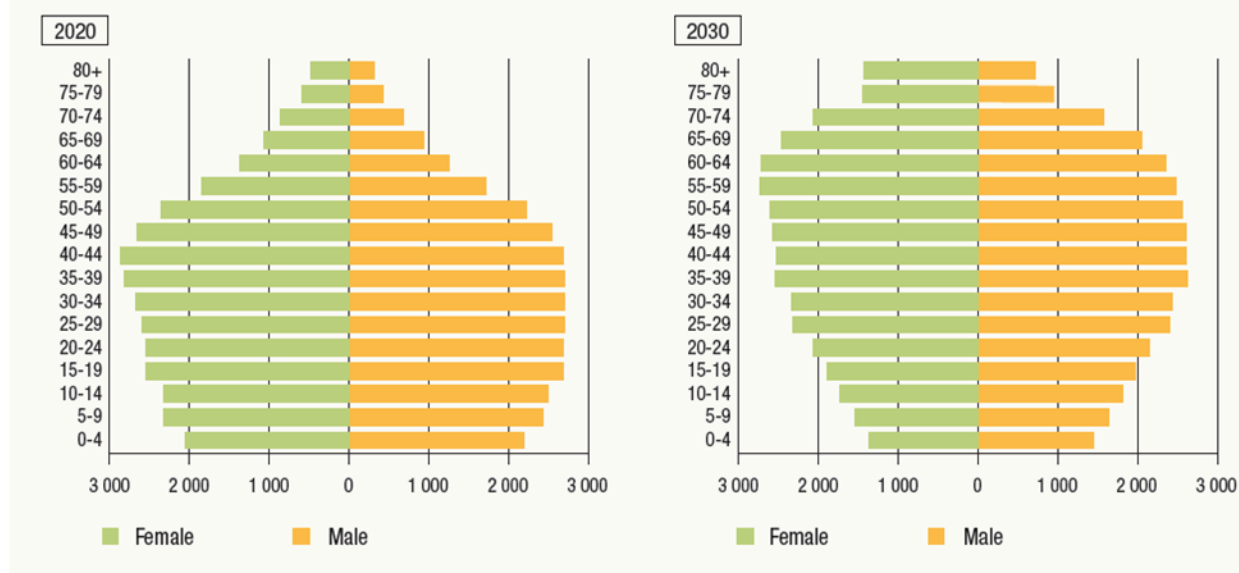
ยอดขายแยกตามหมวดผลิตภัณฑ์ของบริษัท (EFORL)

	ปี 2561		ปี 2560		เพิ่ม (ลด)
	พันบาท	สัดส่วน	พันบาท	สัดส่วน	
ยอดขายตามหมวด					
เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์	1,137,946	69.3%	1,014,515	62.2%	12.2%
น้ำยาที่ใช้วิเคราะห์ในห้องปฏิบัติการ	503,050	30.7%	617,051	37.8%	(18.5%)
รวมยอดขาย	1,640,996	100.0%	1,631,566	100.0%	0.6%

จากยอดขายเปรียบเทียบข้างต้นจะเห็นว่า ยอดขายโดยรวมของกลุ่มธุรกิจเพิ่มขึ้น คิดเป็นร้อยละ 0.6 ในขณะที่ยอดขายในหมวดน้ำยาที่ใช้วิเคราะห์ในห้องปฏิบัติการลดลงร้อยละ 18.5 ทั้งนี้ จากสภาวะการแข่งขันสูง

อย่างไรก็ตาม บริษัทได้เพิ่มสายผลิตภัณฑ์ขึ้นมา เพื่อเจาะกลุ่มลูกค้าที่ต้องผลิตภัณฑ์มีคุณภาพแต่มีงบประมาณจำกัด ซึ่งจะมียอดขายเป็นรูปธรรมในกลางไตรมาสที่ 2 ของปีถัดไป

Figure 10. Thai demographic structure, by age and sex, 2020 and 2030



Source: NESDB, *Population projections for Thailand 2000–2030*, October 2007.

ข้อมูลจาก: สำนักงานสภาพัฒนาการเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ

จากแผนภูมิแสดงโครงสร้างประชากรในประเทศไทยที่เปลี่ยนแปลงเปรียบเทียบช่วงปี ค.ศ. 2020 ถึง ค.ศ. 2030 ข้างต้น จะเห็นได้ว่า ช่วงปี ค.ศ. 2020 ประชากรส่วนใหญ่เฉลี่ยแล้วมีอายุระหว่าง 25-45 ปี เป็นสัดส่วนที่มากทั้งชายและหญิง

ใน 10 ปี ต่อมา สัดส่วนมีการเปลี่ยนแปลงจะเห็นได้ว่า ช่วงปี ค.ศ. 2030 ประชากรส่วนใหญ่เฉลี่ยแล้วมีอายุระหว่าง 35-64 ปี เป็นสัดส่วนที่มากทั้งชายและหญิง นั่นสะท้อนให้เห็นว่าประเทศเป็นประเทศที่เข้าสู่สังคมผู้สูงอายุ

ด้วยสภาพสังคมไทยในปัจจุบันที่เป็นสังคมผู้สูงอายุ (Aged Society) จากแผนภูมิอ้างอิงข้างต้น กลุ่มลูกค้าตระหนักถึงสุขภาพมากขึ้น และจากนโยบายรัฐบาลที่มุ่งเน้นยกระดับประเทศไทยให้เป็นศูนย์กลางสุขภาพนานาชาติ (Medical Hub) โดยส่งเสริมและให้การสนับสนุนด้านสุขภาพของประชาชนตามยุทธศาสตร์ชาติ โดยที่ภาครัฐมีนโยบายการพัฒนาประเทศไทยให้เป็นศูนย์กลางสุขภาพนานาชาติ ในช่วงระหว่างปี 2560-2569 เป็นต้นนั้น บริษัทซึ่งเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์จากแบรนด์ชั้นนำของโลก จึงได้มีแผนการขยายธุรกิจโดยการเพิ่มการเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้าแบรนด์ใหม่ ๆ และมีผลิตภัณฑ์ที่เป็นนวัตกรรมใหม่เพื่อตอบสนองและสอดคล้องโดยตรงกับนโยบายและยุทธศาสตร์ชาติดังกล่าว

ยอดขายจำแนกตามภาครัฐและเอกชนของบริษัท (EFORL)

	ปี 2561		ปี 2560		เพิ่ม (ลด)
	ล้านบาท	สัดส่วน	ล้านบาท	สัดส่วน	
ยอดขายภาครัฐ	1,180.0	71.9%	1,138.0	69.7%	3.7%
ยอดขายภาคเอกชน	461.0	28.1%	493.6	30.3%	(6.6%)
รวม	1,641.0	100.0%	1,631.6	100.0%	0.6%



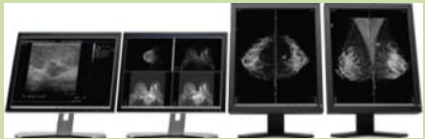




เมื่อพิจารณายอดขายเปรียบเทียบจำแนกกลุ่มลูกค้าภาครัฐและเอกชนข้างต้นจะเห็นว่า แนวโน้มยอดขายที่ได้รับจากการทางภาครัฐมีสัดส่วนที่เพิ่มเล็กน้อย จากร้อยละ 69.7 ในปี 2560 เป็นร้อยละ 71.9 ในปี 2561 โดยรวมแล้วยอดขายในปี 2561 ไม่แตกต่างมากนักจากปีก่อน

ลักษณะผลิตภัณฑ์หรือบริการ

บริษัทเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ ตลอดจนจำหน่ายที่ใช้ในทางการแพทย์ของบริษัท ผลิตภัณฑ์และ/หรือบริการของบริษัท สามารถแบ่งได้ ดังนี้:-

- กลุ่มเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์
 - 1) ผลิตภัณฑ์ด้านวินิจฉัยทางการแพทย์ (Medical Diagnostics)
 - 2) ผลิตภัณฑ์ด้านการผ่าตัด (Treatment/Operations)
 - 3) ผลิตภัณฑ์ด้านนวัตกรรมทางการแพทย์และเวชสารสนเทศ (Medical Innovative & Medical Information Technology) อันประกอบด้วย:
 - ก. ระบบอิเล็กทรอนิกส์เวชระเบียนงานระงับความรู้สึก (Anesthesia Record System)
 - ข. ระบบการบริหารจัดการเก็บข้อมูลคลื่นไฟฟ้าหัวใจ (ECG Viewer System)
 - ค. ระบบอิเล็กทรอนิกส์เวชระเบียนหน่วยโรคไต (CIS for Hemodialysis)
 - ง. Telemedicine System
 - 4) ผลิตภัณฑ์ด้านการฟื้นฟูสุขภาพและช่วยชีวิตครบวงจร (Health Recovery & Life Healthy Integration)
 - 5) ผลิตภัณฑ์ติดตามประเมินและวิเคราะห์สุขภาพอนามัยผู้ใช้ เช่น iHealth Product
 - 6) ระบบงาน Clean room และ Pendant
 - 7) การพาณิชย์ออนไลน์ ผลิตภัณฑ์ติดตามประเมินและวิเคราะห์สุขภาพอนามัยผู้ใช้
 - 8) การบริการหลังการขาย (After Sales Services)
- น้ำยาวิเคราะห์ในห้องปฏิบัติการ
- Medical Home Device

รายละเอียดผลิตภัณฑ์และบริการ

บริษัท (EFORL) เป็นตัวแทนจำหน่ายแต่ผู้เดียวในประเทศไทย สินค้าสำหรับใช้ในห้องวินิจฉัยทางรังสี (Radiology)		
IRADIMED	<ul style="list-style-type: none"> MRI Patient Monitoring System MRI IV Infusion Pump 	 
Carestream	<ul style="list-style-type: none"> X-Ray & PACS System <p>เครื่อง X-Ray และระบบเก็บภาพด้วยคอมพิวเตอร์</p>	 
Esaote	<ul style="list-style-type: none"> ULTRASOUND SCANNER <p>เครื่องตรวจอวัยวะภายในด้วยคลื่นเสียงความถี่สูง</p>	
GE Healthcare	<ul style="list-style-type: none"> Anesthesia System <p>เครื่องดมยาสลบในห้อง MRI</p>	
HAMILTON MEDICAL	<ul style="list-style-type: none"> MRI Ventilator <p>เครื่องช่วยหายใจในห้อง MRI</p>	

บริษัท (EFORL) เป็นตัวแทนจำหน่ายแต่ผู้เดียวในประเทศไทย

สินค้าสำหรับใช้ในห้องผ่าตัด (Operating Room)

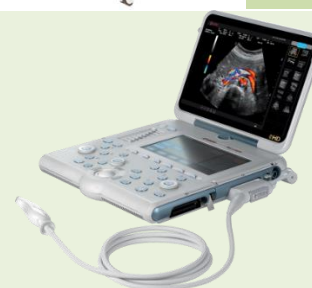
GE Healthcare

- Anesthesia System
เครื่องดมยาสลบพร้อมเครื่องช่วยหายใจ และ
เครื่องติดตามสัญญาณชีพขณะดมยาสลบ



Esaote

- ULTRASOUND SCANNER
เครื่องตรวจอวัยวะภายในด้วยคลื่นเสียงความถี่สูง



NIHON KOHDEN

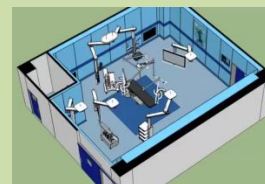
- Anesthesia Record System
ระบบอิเล็กทรอนิกส์เวชระเบียนงานระงับ
ความรู้สึก



- Defibrillator
เครื่องกระตุกหัวใจด้วยไฟฟ้า



- Digital OR System
ห้องผ่าตัดปลอดเชื้อ



บริษัท (EFORL) เป็นตัวแทนจำหน่ายแต่ผู้เดียวในประเทศไทย

สินค้าสำหรับใช้ในผู้ป่วยเด็กและทารกแรกเกิด (NICU)

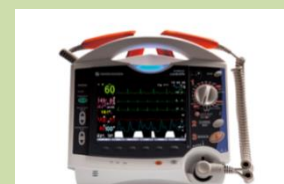
GE Healthcare

- Incubator & Radiant Warmer
เครื่องให้ความอบอุ่นแก่ทารกแรกคลอด
- Phototherapy
ไฟส่องเด็กตัวเหลือง



NIHON KOHDEN

- Central Monitor System
ระบบเครื่องศูนย์กลางสัญญาณชีพ
- Patient Monitor
เครื่องตรวจสัญญาณชีพข้างเตียง
- Defibrillator
เครื่องกระตุกหัวใจด้วยไฟฟ้า



HAMILTON
MEDICAL

- Neonatal Ventilator
เครื่องช่วยหายใจสำหรับเด็กอ่อน
- Pendant Systems



บริษัท (EFORL) เป็นตัวแทนจำหน่ายแต่ผู้เดียวในประเทศไทย

สินค้าสำหรับใช้ในห้องผู้ป่วยวิกฤต (ICU, CCU, Recovery Room)

NIHON KOHDEN

- Central Monitor System
ระบบเครื่องศูนย์กลางสัญญาณชีพ
- ICU Patient Monitor
เครื่องตรวจสัญญาณชีพ ชนิดซับซ้อน
- Defibrillator
เครื่องกระตุกหัวใจด้วยไฟฟ้า
- 18 Lead ECG Recorder
เครื่องตรวจบันทึกคลื่นหัวใจชนิด 18 ลีด



HAMILTON MEDICAL

- Intelligent Ventilator
เครื่องช่วยหายใจอัจฉริยะสำหรับผู้ป่วยวิกฤต
- Pendant Systems



บริษัท (EFORL) เป็นตัวแทนจำหน่ายแต่ผู้เดียวในประเทศไทย

Esaote

- ULTRASOUND SCANNER
เครื่องตรวจอวัยวะภายในด้วยคลื่นเสียงความถี่สูง



สินค้าสำหรับใช้ในห้องอุบัติเหตุและฉุกเฉิน (Emergency Room)

NIHON KOHDEN

- Patient Monitor
เครื่องตรวจสัญญาณชีพข้างเตียง
- Defibrillator
เครื่องกระตุกหัวใจด้วยไฟฟ้า
- AED
เครื่องกระตุกหัวใจอัตโนมัติ



Esaote

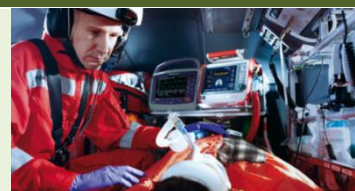
- ULTRASOUND SCANNER
เครื่องตรวจอวัยวะภายในด้วยคลื่นเสียงความถี่สูง
- Telemedicine System
ระบบส่งข้อมูลผู้ป่วยผ่านดาวเทียม



บริษัท (EFORL) เป็นตัวแทนจำหน่ายแต่ผู้เดียวในประเทศไทย

HAMILTON
MEDICAL

- Transport Ventilator
เครื่องช่วยหายใจสำหรับเคลื่อนย้ายผู้ป่วย



Airon

- Transport Ventilator
เครื่องช่วยหายใจสำหรับเคลื่อนย้ายผู้ป่วย



สินค้าสำหรับใช้งานในห้องตรวจโรคผู้ป่วยนอก (OPD)

NIHON KOHDEN

- ECG Recorder
เครื่องตรวจบันทึกคลื่นหัวใจ
- Defibrillator
เครื่องกระตุกหัวใจด้วยไฟฟ้า
- AED
เครื่องกระตุกหัวใจอัตโนมัติ



Esaote

- ULTRASOUND SCANNER
เครื่องตรวจอวัยวะภายในด้วยคลื่นเสียงความถี่สูง



Betterlife

- Vitalsign Monitor
เครื่องวัดสัญญาณชีพ



บริษัท (EFORL) เป็นตัวแทนจำหน่ายแต่ผู้เดียวในประเทศไทย

VYAIRE MEDICAL

- Spirometer
เครื่องตรวจสอบสมรรถภาพปอด
- ECG Viewer System
ระบบการบริหารจัดการเก็บข้อมูลคลื่นไฟฟ้าหัวใจ



สินค้าสำหรับใช้งานในห้องตรวจพิเศษ

NIHON KOHDEN

- Polysomnography (Sleep Study)
เครื่องตรวจวิเคราะห์การนอนหลับ
- Electroencephalograph (EEG)
เครื่องตรวจคลื่นไฟฟ้าสมอง
- 18 Lead ECG Recorder
เครื่องตรวจบันทึกคลื่นหัวใจชนิด 18 ลีด
- EMG Measure System
เครื่องตรวจคลื่นไฟฟ้ากล้ามเนื้อ



บริษัท (EFORL) เป็นตัวแทนจำหน่ายแต่ผู้เดียวในประเทศไทย

VYAIRE MEDICAL

- Cardio & Pullmonary Test
เครื่องตรวจวิเคราะห์สมรรถภาพปอดและหัวใจ



Esaote

- ULTRASOUND SCANNER
เครื่องตรวจอวัยวะภายในด้วยคลื่นเสียงความถี่สูง



ECO MEDICS

- Exhaled Nitric Oxide
เครื่องตรวจหาภูมิแพ้จากลมหายใจ



สินค้าสำหรับใช้งานด้าน Home Health Care และของใช้สิ้นเปลือง

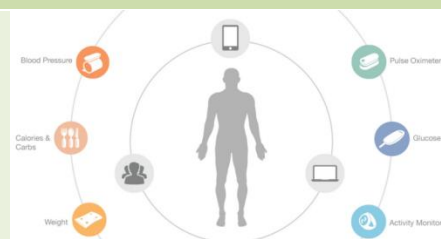
NIHON KOHDEN

- AED
เครื่องกระตุกหัวใจอัตโนมัติ



iHealth

- iHealth
อุปกรณ์สำหรับตรวจสุขภาพด้วยตนเอง



บริษัท (EFORL) เป็นตัวแทนจำหน่ายแต่ผู้เดียวในประเทศไทย

EOVE

- Lung Ventilator
เครื่องช่วยหายใจสำหรับผู้ป่วยไม่วิกฤต



Zhejiang
Haisheng
Medical Device
Co., Ltd.

- IBP Transducer
ชุดวัดความดันโลหิตแบบลูกกลิ้ง



สินค้าสำหรับห้องชันสูตรโรค (Laboratory)

SIEMENS

- Atellica Solution Immunoassay & Clinical Chemistry Analyzers
- Clinical Chemistry Systems
- Immunoassay Systems
- Hematology Systems
- Plasma Proteins Systems
- Blood Gas
- Urinalysis



NIHON KOHDEN

- Hematology



บริษัท (EFORL) เป็นตัวแทนจำหน่ายแต่ผู้เดียวในประเทศไทย

BioSystems

- Biochemistry



DIAGAST

- Blood Banking



DIRUI

- Urinalysis
(1st Hybrid system)
- Biochemistry
- Hematology



Mindray

- HbA1c Testing

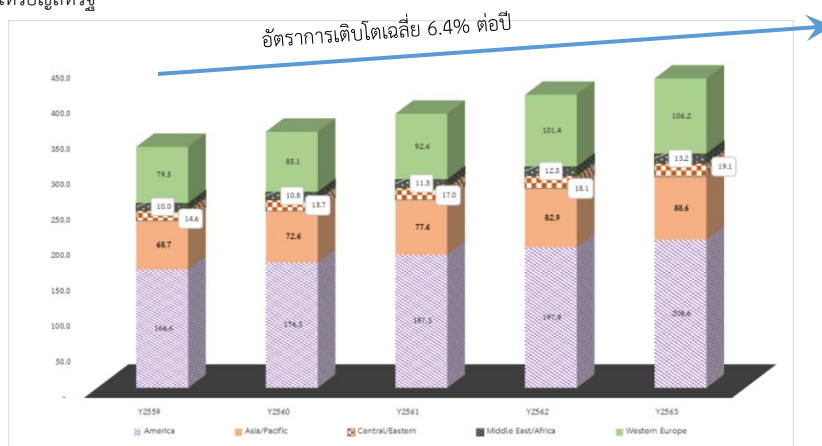


1) สถานการณ์ตลาดเครื่องมือแพทย์โลก⁶

ปัจจุบันทั่วโลกมีการผลิตและจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์เป็นจำนวนมาก และมีแนวโน้มเติบโตขึ้นอย่างต่อเนื่อง โดยเฉพาะอย่างยิ่งในแถบอเมริกา ยุโรปตะวันตก และเอเชียแปซิฟิก ทำให้มูลค่าตลาดโดยเฉลี่ยของเครื่องมือแพทย์ทั่วโลกเติบโตขึ้นอย่างรวดเร็วหรือประมาณร้อยละ 6.4 ต่อปี (Cumulative Average Growth Rate - CAGR) โดยในปี พ.ศ. 2560 มีมูลค่าสูงถึง 360.8 พันล้านเหรียญสหรัฐ และคาดการณ์ว่าในปี พ.ศ. 2563 จะเพิ่มเป็น 435.8 พันล้านเหรียญสหรัฐ โดยในส่วนของสหรัฐอเมริกาจะมีการเติบโตสูงสุดคิดเป็นมูลค่าประมาณ 176.5 พันล้านเหรียญสหรัฐในปี พ.ศ. 2560 และคาดว่าในปี พ.ศ. 2563 จะมีมูลค่าสูงถึง 208.6 พันล้านเหรียญสหรัฐ ส่วนยุโรปตะวันตก ในปี พ.ศ. 2560 มีมูลค่าตลาด 85.1 พันล้านเหรียญสหรัฐ และคาดว่าในปี พ.ศ. 2563 จะมีมูลค่าสูงถึง 106.2 พันล้านเหรียญสหรัฐ สำหรับภูมิภาคเอเชียแปซิฟิกในปี พ.ศ. 2560 มีมูลค่าตลาดคิดเป็น 72.6 พันล้านเหรียญสหรัฐ และคาดว่าจะเพิ่มขึ้นเป็น 88.6 พันล้านเหรียญสหรัฐในปี พ.ศ.2563

มูลค่าตลาดและประมาณการการเติบโตของเครื่องมือแพทย์ในตลาดโลก

พันล้านเหรียญสหรัฐ



ที่มา: 2016 ITA Medical Device Top Market Report. International Trade Administration.

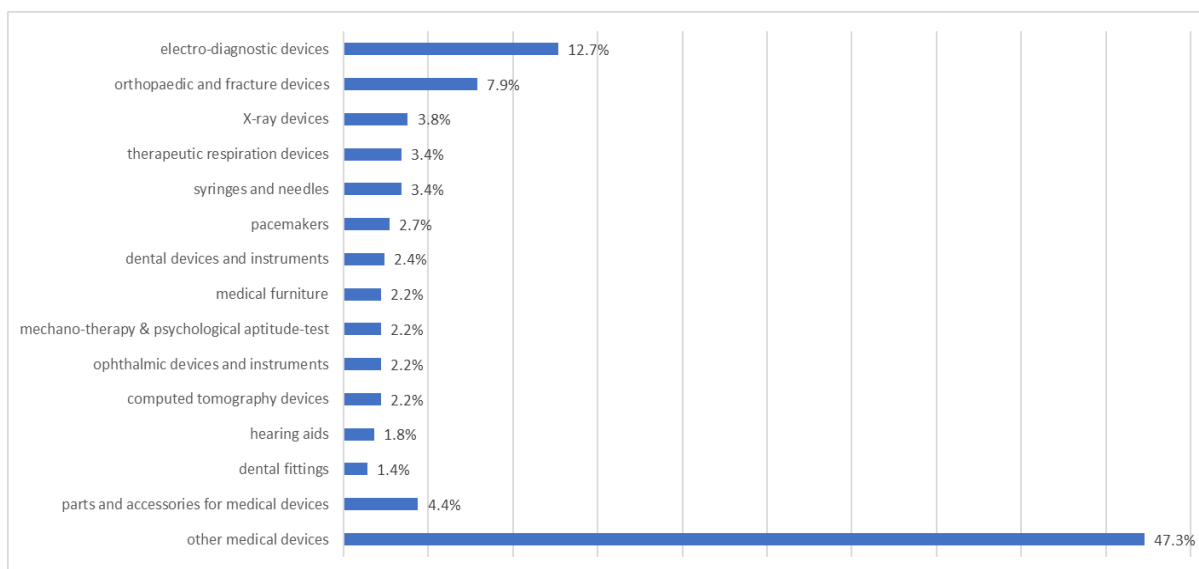
ทั้งนี้ จะเห็นได้ว่าสหรัฐอเมริกา เป็นประเทศที่มีรายได้สูงสุดจากการจำหน่ายอุปกรณ์และเครื่องมือทางการแพทย์ โดยเป็นทั้งผู้ผลิตและจำหน่ายเครื่องมือแพทย์รายใหญ่ของโลก หรือคิดเป็นร้อยละ 26 ของมูลค่าตลาดทั่วโลกซึ่งมีฐานการผลิตกระจายอยู่ตามจุดยุทธศาสตร์หรือทำเลที่สำคัญทางการค้าในภูมิภาคต่าง ๆ ทั่วโลก สำหรับในส่วนของยุโรปตะวันตก ประเทศที่มีการผลิตและจำหน่ายเครื่องมือแพทย์ที่สำคัญคือ เยอรมนี อิตาลี ฝรั่งเศส และสหราชอาณาจักร เป็นต้น โดยเฉพาะอย่างยิ่งเยอรมนี ถือเป็นผู้ผลิตและจำหน่ายเครื่องมือแพทย์ที่ได้รับความนิยมเชื่อถือในเรื่องของคุณภาพ เทคโนโลยี กระบวนการผลิตและนวัตกรรมอย่างต่อเนื่อง

เป็นที่ตระหนักโดยทั่วไปว่าบริษัทผู้ผลิตและจำหน่ายเครื่องมือแพทย์รายใหญ่ ๆ ที่สำคัญนั้น จะอยู่ในแถบอเมริกาเหนือและยุโรปตะวันตกเป็นส่วนมาก และยังเป็นผู้ผลิตเครื่องมือแพทย์ที่ใช้เทคโนโลยีขั้นสูง เช่น กลุ่มบริษัทจอห์นสัน แอนด์ จอห์นสัน, กลุ่มบริษัท เจเนอรัลอิเล็กทริก, กลุ่มบริษัท ซิเมนส์, และกลุ่มบริษัทแอมิลตัน เมดิคัล เป็นต้น ซึ่งมีฐานการผลิตและจัดจำหน่ายกระจายไปในภูมิภาคต่าง ๆ ที่มีทำเลเหมาะสมทั่วโลก สำหรับเครื่องมือแพทย์ที่มีส่วนแบ่งตลาดสูงสุดคือ เครื่องวินิจฉัยโรคด้วย

⁶ ข้อมูลส่วนใหญ่อ้างอิงและปรับปรุงมาจาก “รายงานการศึกษาอุตสาหกรรมเครื่องมือแพทย์ของประเทศไทย” โดย ฝ่ายวิจัยนโยบาย สำนักงานพัฒนาวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยีแห่งชาติ-สวทช. สิงหาคม พ.ศ.2560

ไฟฟ้า (Electro-diagnostic device) คิดเป็นร้อยละ 12.7 ของส่วนแบ่งตลาดโลก อันดับรองลงมาคือ เครื่องมือแพทย์ที่ใช้ในการ ศัลยกรรมกระดูก (Orthopaedic and fracture devices) ร้อยละ 7.9 และเครื่องเอ็กซเรย์ (X-ray devices) ร้อยละ 3.8 ในขณะที่ เครื่องมือแพทย์ทางด้านทันตกรรมจะมีส่วนแบ่งตลาดน้อยที่สุดคือ 1.4

ส่วนแบ่งตลาดรายกลุ่มประเภทเครื่องมือแพทย์ในตลาดโลก



ที่มา: Medical Device Sectoral Overview. Whitaker Institute for Innovation & Societal Change Galway Ireland, 2015.

สำหรับตลาดในเอเชีย โดยเฉพาะภูมิภาคเอเชียแปซิฟิกนั้น ญี่ปุ่นถือเป็นประเทศที่มีศักยภาพในการผลิตและจำหน่าย เครื่องมือแพทย์ และมีการเติบโตอย่างต่อเนื่องในระดับต้น ๆ เนื่องด้วยญี่ปุ่นเป็นศูนย์กลางของนวัตกรรมด้านเทคโนโลยีเครื่องมือ แพทย์ที่ทันสมัยและได้รับการยอมรับจากทั่วโลก โดยในปี พ.ศ.2559 อุตสาหกรรมเครื่องมือแพทย์ของญี่ปุ่นมีมูลค่าสูงถึง 28.1 พันล้านเหรียญสหรัฐ และคาดว่าจะในปี พ.ศ.2563 จะมีมูลค่าเพิ่มขึ้นเป็น 31.7 พันล้านเหรียญสหรัฐ นอกจากนี้ญี่ปุ่นแล้วอุตสาหกรรม เครื่องมือแพทย์ในสาธารณรัฐประชาชนจีนก็มีการเติบโตอย่างรวดเร็ว โดยมีอัตราการเติบโตเฉลี่ยร้อยละ 20 ต่อปี (ตั้งแต่ปี พ.ศ. 2552) :ซึ่งตลาดเครื่องมือแพทย์ในจีนจะเป็นการผลิตเครื่องมือแพทย์ที่ใช้เทคโนโลยีไม่สูงเช่นเดียวกับตลาดเครื่องมือแพทย์ใน ภูมิภาคอาเซียน ในขณะที่เครื่องมือแพทย์ที่ใช้เทคโนโลยีสูงของทั้งจีนและอาเซียนจะนำเข้าจากต่างประเทศแทบทั้งสิ้น ทั้งจาก สหรัฐ เยอรมนี และญี่ปุ่น เป็นต้น

สำหรับตลาดเครื่องมือแพทย์ในภูมิภาคอาเซียนนั้น คาดว่ายังคงมีศักยภาพในการเติบโตได้อีกมาก อันเนื่องมาจากขนาด ของประชากรที่เป็นชนชั้นกลางในภูมิภาคนี้กำลังขยายตัวอย่างรวดเร็ว โดยธนาคารเพื่อการพัฒนาแห่งเอเชีย (Asian Development Bank – ADB) คาดว่าคนกลุ่มนี้จะเติบโตจากร้อยละ 24 ของประชากรทั้งหมดในปี พ.ศ.2553 เป็นร้อยละ 65 ภายใตปี พ.ศ.2573 ซึ่งมีความต้องการในการดูแลสุขภาพให้มีคุณภาพชีวิตที่ดีขึ้น นอกจากนี้การรุกรตลาดเครื่องมือแพทย์ใน อาเซียนยังถือว่าอยู่ในระดับต่ำหรือมีการแข่งขันน้อยมาก เนื่องจากประเทศในกลุ่มอาเซียนจะเป็นผู้นำเข้าเครื่องมือแพทย์แบบครบ วงจร และอุตสาหกรรมการผลิตเครื่องมือแพทย์ส่วนใหญ่จะเป็นการผลิตที่ใช้เทคโนโลยีระดับต่ำส่วนเครื่องมือแพทย์ที่ใช้เทคโนโลยี

ชั้นสูง จะนำเข้าจากต่างประเทศแทบทั้งสิ้น⁷ ดังจะเห็นได้จากประเทศมาเลเซียที่มีการใช้จ่ายด้านสุขภาพเพิ่มขึ้นกว่าเท่าตัวตั้งแต่ปี พ.ศ. 2548 และในปี พ.ศ. 2554 มาเลเซียมียอดขายในส่วนของผู้ประกอบการเครื่องมือแพทย์สูงถึง 1.12 พันล้านเหรียญสหรัฐ มีโรงงานผลิตเครื่องมือแพทย์มากถึง 190 แห่ง และอุตสาหกรรมมีแนวโน้มเจริญเติบโตอย่างรวดเร็วด้วยประชาชนมาเลเซียต่างให้ความสนใจกับการดูแลสุขภาพ นอกจากนี้มาเลเซียมีเป้าหมายที่จะยกระดับการผลิตเครื่องมือแพทย์ให้มีระดับเทคโนโลยีที่สูงขึ้นด้วย สำหรับสินค้าในกลุ่มอุตสาหกรรมเครื่องมือแพทย์ที่สำคัญของมาเลเซียคือ สายสวนและถุงมือยาง มีส่วนแบ่งตลาดสูงถึงร้อยละ 80 ของตลาดโลก นอกจากนี้ภายใต้แผนการพัฒนาเศรษฐกิจมาเลเซียในปี พ.ศ. 2563 รัฐบาลได้กำหนดให้มาเลเซียเป็นศูนย์กลางการผลิต พัฒนา และจัดจำหน่ายเครื่องมือทางการแพทย์ของเอเชียอีกด้วย ส่วนสิงคโปร์ ซึ่งเป็นประเทศที่มีความแข็งแกร่งทางเศรษฐกิจ มีโครงสร้างพื้นฐานด้านการวิจัยและแรงงานที่มีการศึกษา ทำให้บริษัทผู้ผลิตอุปกรณ์ต่างประเทศได้ให้ความสนใจที่จะมาตั้งฐานการผลิตเพื่อขับเคลื่อนเทคโนโลยีทางการแพทย์ในสิงคโปร์ โดยรัฐบาลสิงคโปร์ยังได้กระตุ้นการลงทุนด้วยการให้สิทธิพิเศษด้านภาษี เพื่อดึงดูดผู้ประกอบการด้านเครื่องมือแพทย์ที่ล้ำเทคโนโลยีจากต่างประเทศ จะเห็นได้ว่าตลาดเครื่องมือแพทย์ในภูมิภาคอาเซียนจึงยังมีช่องว่างสำหรับการเติบโตและการขยายตัวของตลาดอีกมาก

2) สถานการณ์ตลาดเครื่องมือแพทย์ในประเทศไทย

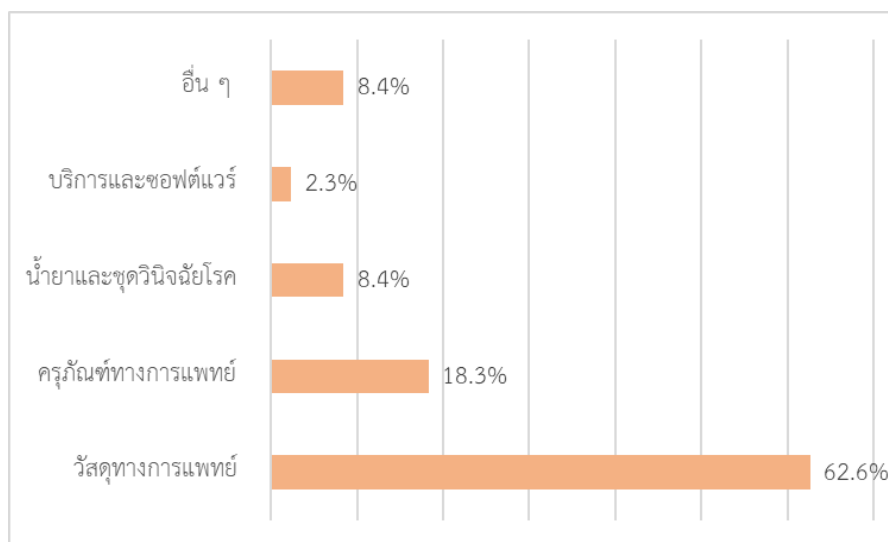
ไทยเป็นประเทศผู้นำเข้าและส่งออกเครื่องมือแพทย์รายใหญ่ในภูมิภาคอาเซียน นอกจากนี้ไทยยังเป็นศูนย์กลางสุขภาพของโลก กอปรกับธุรกิจโรงพยาบาลรัฐและเอกชนกำลังเร่งปรับตัว เพื่อเพิ่มศักยภาพทางการแพทย์ ทำให้มีการนำเข้าอุปกรณ์ทางการแพทย์เพื่อรองรับบริการของผู้ป่วยเพิ่มมากขึ้น ในขณะที่อุตสาหกรรมเครื่องมือแพทย์ส่วนใหญ่ของไทยยังเป็นลักษณะของการซื้อมาขายไป และยังขาดการพัฒนาเทคโนโลยีและนวัตกรรมของตนเอง

ในปี พ.ศ. 2559 ไทยมีผู้ผลิตวัสดุอุปกรณ์ทางการแพทย์ จำนวนทั้งสิ้น 131 แห่ง จำแนกตามกลุ่มผลิตภัณฑ์ประกอบด้วย กลุ่มวัสดุทางการแพทย์ 82 แห่ง (ร้อยละ 62.2) กลุ่มครุภัณฑ์ทางการแพทย์ 24 แห่ง (ร้อยละ 18.3) กลุ่มน้ำยาและชุดวินิจฉัยโรค 11 แห่ง กลุ่มบริการและซอฟต์แวร์ 3 แห่ง และกลุ่มอื่น ๆ 11 แห่ง⁸ โดยกลุ่มผู้ประกอบการส่วนใหญ่จะอยู่ในเขตกรุงเทพฯ และปริมณฑล ส่วนใหญ่แล้วเป็นผู้ประกอบการขนาดเล็ก และปานกลาง โดยเป็นการผลิตและส่งออกวัสดุอุปกรณ์ทางการแพทย์ที่มีการผลิตไม่ซับซ้อน มีราคาไม่สูง

⁷ The ASEAN Medical Device Market. เว็บไซต์ <http://www.medmanufacturing-asia.com/asean-medical-device-market.html>, วันที่สืบค้น 28 มิถุนายน 2560

⁸ MEDIU Medical devices intelligence Unit. วันที่สืบค้น 22 สิงหาคม 2560, จาก.

สัดส่วนผู้ผลิตวัสดุอุปกรณ์ทางการแพทย์ของไทย จำแนกตามกลุ่มผลิตภัณฑ์

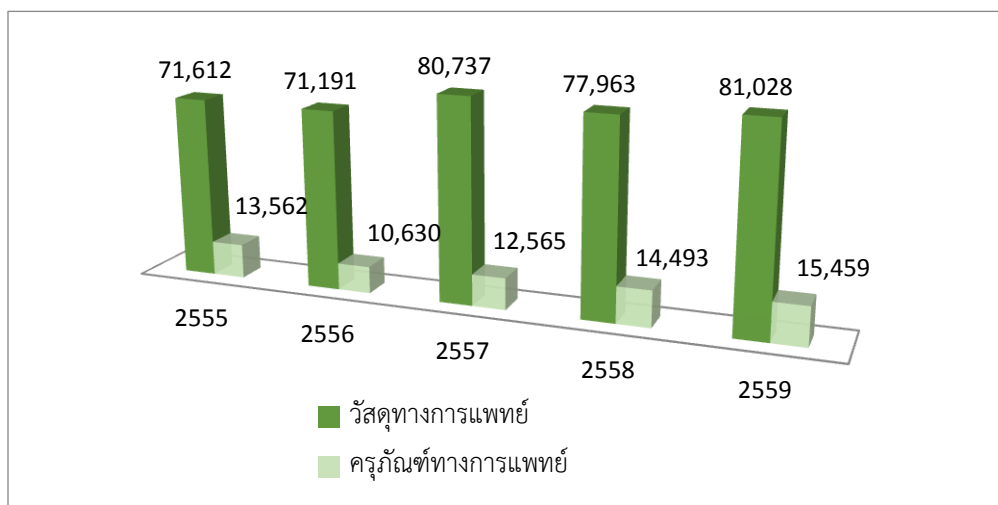


ที่มา: MeDIU Medical devices intelligence

จากข้อมูลของกรมพัฒนาธุรกิจการค้า พบว่า ปัจจุบันสถานประกอบการที่ทำการจัดจ้างผลิตเครื่องฉายรังสี และเครื่องมืออิเล็กทรอนิกส์ทางการแพทย์และทางการแพทย์บำบัดรักษา มีจำนวน 13 บริษัท และสถานประกอบการที่ทำการผลิตเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ (ยกเว้นทันตกรรม) จำนวน 421 บริษัท (ข้อมูล ณ วันที่ 8 กันยายน 2560) จากข้อมูลดังกล่าวแสดงให้เห็นว่ารายได้รวมของสถานประกอบการที่ทำการผลิตเครื่องฉายรังสี และเครื่องมืออิเล็กทรอนิกส์ทางการแพทย์และการบำบัดรักษา นั้น มีรายได้รวมไม่สูงมากนัก เมื่อเทียบกับรายได้รวมของสถานประกอบการที่ทำการผลิตเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ (ยกเว้นทางด้านทันตกรรม) โดยสถานประกอบการในกลุ่มนี้ โดยมากจะถือหุ้นโดยคนไทยร้อยละ 100

แม้ประเทศไทยจะมีผู้ผลิตอุปกรณ์ทางการแพทย์เป็นจำนวนมากก็ตาม แต่ส่วนใหญ่เป็นผู้ผลิตที่ใช้เทคโนโลยีการผลิตที่ไม่ซับซ้อนนัก อาทิ กลุ่มผลิตภัณฑ์ด้านโลหะ (เตียงผ่าตัด เตียงคนไข้) กลุ่มผลิตภัณฑ์ด้านทันตกรรม (ชุดยูนิตทำฟันครบชุด เครื่องชุดหินปูนไฟฟ้าซีเมนต์อุดฟัน) กลุ่มผลิตภัณฑ์ชุดแต่งกายสำหรับใช้งานในห้องผ่าตัด กลุ่มผลิตภัณฑ์ประเภทใช้เส้นเปลี่ยน (สำหรับผ้ากอซ ผ้าพันแผล ชุดให้น้ำเกลือ ของที่ใช้แต่งแผล เอ็นเย็บแผล หลอดฉีดยา เข็มฉีดยา หลอดสวน) กลุ่มผลิตภัณฑ์ด้านอิเล็กทรอนิกส์ที่ใช้เทคโนโลยีระดับกลาง เช่น เครื่องรังสีเอกซ์ เครื่องนั่งเครื่องวัดความดันโลหิต เป็นต้น ซึ่งในแต่ละปีไทยส่งออกวัสดุและครุภัณฑ์ทางการแพทย์เป็นมูลค่าหลายหมื่นล้านบาท โดยเฉพาะการส่งออกวัสดุทางการแพทย์ที่มีมูลค่าส่งออกสูงถึง 81,027.57 ล้านบาท ในปี พ.ศ. 2559 และมีอัตราการเติบโตเฉลี่ยต่อปีร้อยละ 3.1 ส่วนครุภัณฑ์ทางการแพทย์มีมูลค่าส่งออก 15,459.23 ล้านบาท มีอัตราการเติบโตเฉลี่ยต่อปีร้อยละ 3.3

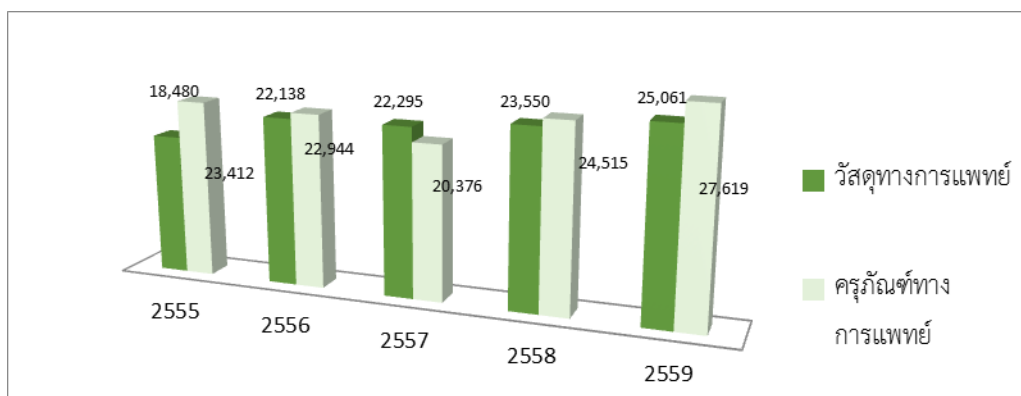
มูลค่าการส่งออกวัสดุและครุภัณฑ์ทางการแพทย์ของไทย(หน่วย: ล้านบาท)



ที่มา: MeDIU Medical devices intelligence 2560

อย่างไรก็ตาม แม้ว่าประเทศไทยจะมีการส่งออกวัสดุและครุภัณฑ์ทางการแพทย์คิดเป็นมูลค่าสูงในแต่ละปี แต่ประเทศไทยก็มีการนำเข้าคิดเป็นมูลค่าสูงเช่นกัน ดังจะเห็นข้อมูลได้ในผังที่ 2.5 ซึ่งในแต่ละปีจะมีมูลค่าการนำเข้าวัสดุทางการแพทย์ที่เพิ่มขึ้นเกือบทุกปี หรือมีอัตราการเติบโตเฉลี่ยร้อยละ 7.9 ต่อปี ส่วนครุภัณฑ์ทางการแพทย์มีอัตราการเติบโตเฉลี่ยต่อปีเป็นร้อยละ 4.2 โดยในปี พ.ศ.2559 ประเทศไทยนำเข้าวัสดุและครุภัณฑ์ทางการแพทย์คิดเป็นมูลค่ารวมสูงถึง 52,680 ล้านบาท โดยครุภัณฑ์ทางการแพทย์ที่มีการนำเข้าส่วนใหญ่เป็นเครื่องมือแพทย์ที่ใช้เทคโนโลยีในการผลิตขั้นสูง โดยเฉพาะอย่างยิ่งเครื่องมือแพทย์ที่ใช้ในการตรวจวินิจฉัย เช่น เครื่องเอกซเรย์ และเครื่องวินิจฉัยโรคด้วยไฟฟ้า เครื่องตรวจด้วยอัลตราโซนิก (Ultrasonic scanning apparatus) เครื่องรังสีอัลตราไวโอเล็ตหรืออินฟราเรด (Ultra-violet or infra-red ray apparatus) และเครื่องบันทึกคลื่นหัวใจไฟฟ้า (Electro-cardiographs) เป็นต้น

มูลค่าการนำเข้าวัสดุและครุภัณฑ์ทางการแพทย์ของไทย (หน่วย: ล้านบาท)



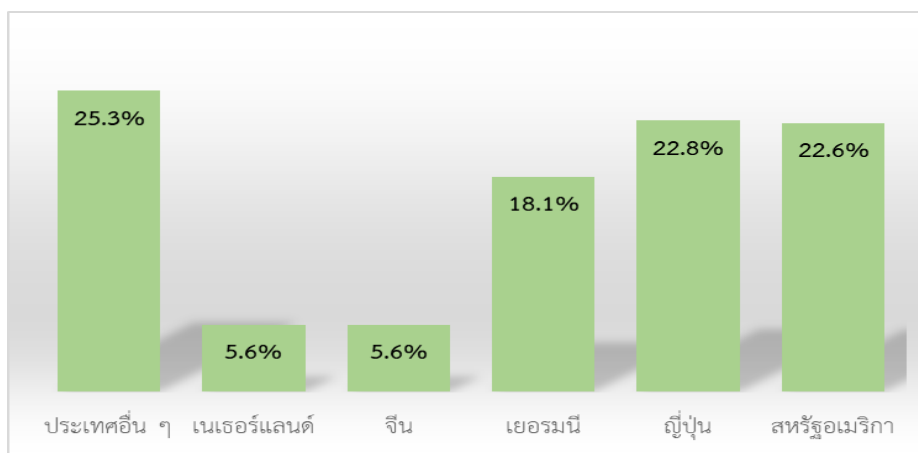
ที่มา: MeDIU Medical devices intelligence 2560

มูลค่าการนำเข้าเครื่องมือแพทย์ (เพื่อการตรวจวินิจฉัย) ที่สำคัญของไทย จำแนกรายกลุ่มผลิตภัณฑ์

รายการ	มูลค่านำเข้า (หน่วย: ล้านบาท)				
	ปี 2555	ปี 2556	ปี 2557	ปี 2558	ปี 2559
เครื่องบันทึกคลื่นหัวใจไฟฟ้า	50.20	61.77	53.69	54.72	84.35
เครื่องกวาดตรวจด้วยอัลตราโซนิก	369.02	312.68	259.63	381.25	534.14
เครื่องตรวจสอบอวัยวะโดยใช้พลังงานจาก	680.87	377.47	268.78	495.16	483.94
สนามแม่เหล็ก					
เครื่องซินทิกกราฟิก	6.13	0.07	NA.	NA.	16.83
เครื่องรังสีอัลตราไวโอเลตหรืออินฟราเรด	34.20	27.99	31.72	53.61	83.30
เครื่องคอมพิวเตอร์โทโมกราฟ	432.38	429.70	283.06	248.86	435.14
เครื่องเอกซเรย์สำหรับการตรวจสอบทางกายภาพของ	109.87	124.13	42.56	116.33	104.90
รอยเชื่อมต่อบนชุดประกอบแผงวงจรพิมพ์/แผงการ					
เดินสายแบบพิมพ์					

ที่มา: กรมศุลกากร

สัดส่วนมูลค่าการนำเข้าเครื่องมือแพทย์ (เพื่อการตรวจวินิจฉัย) ของประเทศไทย



ที่มา: MeDIU Medical devices intelligence 2560

ประเทศไทยนำเข้าเครื่องมือแพทย์ส่วนใหญ่จากประเทศญี่ปุ่น สหรัฐอเมริกา เยอรมนี จีนและเนเธอร์แลนด์ เป็นหลัก โดยเป็นเครื่องมือแพทย์ที่ประเทศไทยไม่สามารถผลิตได้เองในประเทศ ทำให้ต้องพึ่งพาการนำเข้าเครื่องมือแพทย์ที่ใช้เทคโนโลยีขั้นสูงในการผลิตจากต่างประเทศมาโดยตลอด

ปัจจุบันประเทศไทยได้มีการศึกษาวิจัยและพัฒนาอุปกรณ์การแพทย์เพื่อทดแทนการนำเข้าอย่างจริงจังมากขึ้น โดยมีหน่วยงานที่ทำการศึกษาวิจัยและพัฒนากระจายอยู่ตามหน่วยงานภาคเอกชน มหาวิทยาลัย และศูนย์วิจัยเฉพาะทาง เช่น ศูนย์เทคโนโลยีโลหะและวัสดุแห่งชาติ (MTEC) และศูนย์เทคโนโลยีอิเล็กทรอนิกส์และคอมพิวเตอร์แห่งชาติ (NECTEC) เป็นต้น อย่างไรก็ตาม การที่จะผลักดันผลงานวิจัยและพัฒนาให้สามารถถ่ายทอดไปสู่ภาคอุตสาหกรรมหรือสู่เชิงพาณิชย์ได้นั้น เป็นเรื่องที่ยากสำหรับ

ผู้ประกอบการไทย ซึ่งเท่าที่ผ่านมาการวิจัยและพัฒนาของไทยยังไม่สามารถนำไปสู่เชิงพาณิชย์ได้เท่าที่ควร ทั้งนี้ด้วยความน่าเชื่อถือ มาตรฐานการผลิต การบริการ การรับประกันสินค้าที่จะต้องมีการปรับปรุงอีกมากนั่นเอง

3) นโยบายภาครัฐและมาตรการส่งเสริมด้านเครื่องมือแพทย์ในประเทศไทย

ปัจจัยสำคัญที่อุตสาหกรรมเครื่องมือแพทย์ของไทยมีการเจริญเติบโตได้นั้น มาจากอุตสาหกรรมการท่องเที่ยวและบริการเชิงสุขภาพที่เติบโตขึ้นอย่างต่อเนื่อง ทั้งนี้ประเทศเพื่อนบ้านอาเซียนต่างก็มีการวางยุทธศาสตร์ซึ่งนับเป็นคู่แข่งที่สำคัญในอุตสาหกรรมเครื่องมือแพทย์นี้อีกด้วย

นโยบาย ยุทธศาสตร์ และมาตรการส่งเสริมด้านเครื่องมือแพทย์ของไทยมีรายละเอียดดังนี้

ประเทศไทยนับได้ว่าเป็นหนึ่งในประเทศที่เป็นศูนย์กลางบริการสุขภาพของเอเชีย โดยในปี พ.ศ. 2559 International Healthcare Research Center - IHRC (www.healthcareresearchcenter.org) ได้จัดทำดัชนีอุตสาหกรรมท่องเที่ยวทางการแพทย์ (The Medical Tourism Index) โดยประเทศไทยอยู่ในลำดับที่ 18 ของโลก และเป็นอันดับที่ 2 ในกลุ่มประเทศอาเซียนรองจากสิงคโปร์⁹ ในขณะที่มูลค่าตลาดการท่องเที่ยวเชิงสุขภาพ (Wellness Tourism) จากการจัดอันดับของ Global Wellness Institute นั้นพบว่า ในปี พ.ศ. 2558 ประเทศไทยมีมูลค่าตลาดการท่องเที่ยวเชิงสุขภาพอยู่ในอันดับที่ 13 ของโลก และเป็นอันดับที่ 1 ในกลุ่มประเทศอาเซียน¹⁰ และคาดว่าตลาดท่องเที่ยวสุขภาพของไทยจะมีการเติบโตประมาณร้อยละ 14 ต่อปี¹¹

จุดเด่นของประเทศไทยที่ดึงดูดให้ชาวต่างชาติเข้ามาใช้บริการด้านสุขภาพนั้น ได้แก่ การให้บริการที่มีคุณภาพและมีมาตรฐานเทียบเท่ากับระดับสากล (ปัจจุบันประเทศไทยมีสถานพยาบาลที่ได้รับการรับรองมาตรฐานในระดับสากล (Joint Commission International Accreditation: JCI 58 แห่ง¹²) ด้วยค่าใช้จ่ายในการรักษาพยาบาลที่ไม่สูงมากนัก เมื่อเทียบกับประเทศอื่น ๆ บุคลากรทางการแพทย์ยังมีความพร้อมและความเชี่ยวชาญในการรักษาโรคเฉพาะทาง โดยการรักษาพยาบาลที่ชาวต่างประเทศนิยมเข้ามาใช้บริการในไทยนั้นก็คือ การตรวจสุขภาพ ศัลยกรรมความงาม ทันตกรรม ศัลยกรรมกระดูก และผ่าตัดหัวใจ นอกจากนี้ประเทศไทยยังมีแหล่งท่องเที่ยวทางธรรมชาติที่เป็นที่รู้จักไปทั่วโลก¹³

ประเทศไทยได้มีการกำหนดแนวนโยบายการพัฒนาประเทศให้เป็นศูนย์กลางสุขภาพนานาชาติ (Medical Hub) ตั้งแต่ปี พ.ศ. 2547 เป็นต้นมา โดยได้เริ่มกำหนดไว้ในแผนพัฒนาเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ ตั้งแต่ฉบับที่ 9 (พ.ศ.2545-2549) จนถึงฉบับ

⁹ International Healthcare Research Center. (2016). Medical Tourism Index. วันที่สืบค้น: 29 มิถุนายน 2560, ที่มา: www.healthcareresearchcenter.org/medical-tourism-index/.

¹⁰ Global Wellness Institute. (2017). *Global Wellness Economy Monitor*, January 2017. วันที่สืบค้น: 30 มิถุนายน 2560. ที่มา: www.globalwellnessinstitute.org/industry-research/.

¹¹ โพสต์ทูเดย์.(2560).คอลัมน์ASEAN ท่องเที่ยวเชิงการแพทย์ โอกาสทองของไทยในภูมิภาค, วันที่สืบค้น: 29 มิ.ย.2560, ที่มา: www.posttoday.com/biz/aec/column/492041.

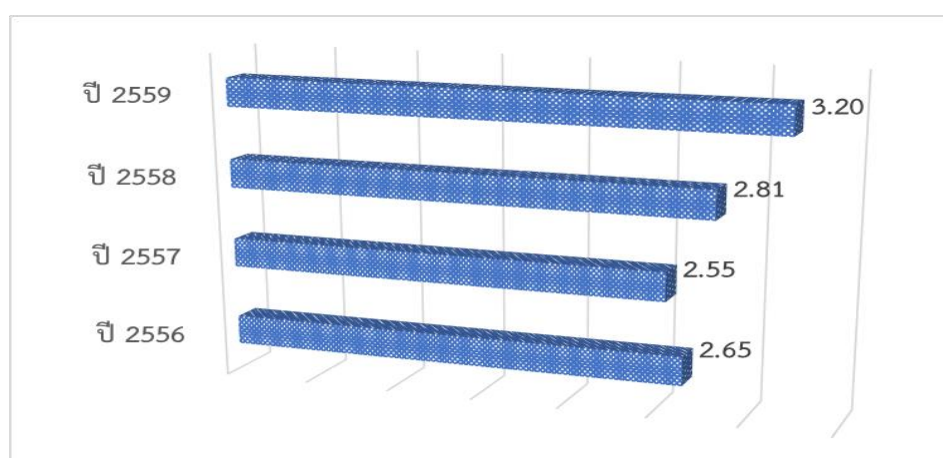
¹² Joint Commission International. JCI-Accredited Organizations. วันที่สืบค้น: 30 มิ.ย.2560. ที่มา: www.jointcommissioninternational.org/about-jci/jci-accredited-organizations/.

¹³ เดอะพับลิกโพสต์. (2558). “ท่องเที่ยวเชิงสุขภาพ” โอกาสของไทยกับอาเซียนที่ไม่ควรมองข้าม. วันที่สืบค้น 29 มิ.ย.2560. ที่มา: www.publicpostonline.net/2109.

ปัจจุบัน คือ ฉบับที่ 12¹⁴ ตลอดระยะเวลา 13 ปีที่ผ่านมา ประเทศไทยได้กำหนดยุทธศาสตร์ในการพัฒนาประเทศให้เป็นศูนย์กลางสุขภาพนานาชาติ ประเทศไทยจะมุ่งเน้นในเรื่องของการให้บริการเป็นหลัก ไม่ว่าจะเป็นบริการรักษาพยาบาล บริการสุขภาพ ส่วนในเรื่องของผลิตภัณฑ์นั้นจะเน้นในเรื่องของยาสมุนไพรและผลิตภัณฑ์สุขภาพเป็นหลัก ซึ่งผลจากการดำเนินยุทธศาสตร์การเป็นศูนย์กลางสุขภาพนานาชาติตลอดระยะเวลาที่ผ่านมาพบว่า มีอัตราการเข้ารักษาพยาบาลของกลุ่มคนไข้ชาวต่างประเทศในโรงพยาบาลเอกชนทั้งหมดของประเทศไทยในปี พ.ศ.2558 ประมาณ 2.81 ล้านครั้ง สร้างเม็ดเงินให้กับธุรกิจโรงพยาบาลเอกชน ธุรกิจการท่องเที่ยวหรือธุรกิจค้าปลีกไม่ต่ำกว่า 1.7 แสนล้านบาท¹⁵ และในปี พ.ศ.2559 มีคนไข้ชาวต่างประเทศที่เข้ารับการรักษาพยาบาลในประเทศไทยเพิ่มขึ้นประมาณ 3.2 ล้านครั้ง¹⁶

จำนวนการเข้ารับการรักษายาพยาบาลของกลุ่มคนไข้ชาวต่างประเทศ

(หน่วย: ล้านครั้ง)



ที่มา: ศูนย์วิจัยกสิกรไทย

ปัจจุบันภาครัฐได้ให้ความสำคัญและสานต่อนโยบายการเป็นศูนย์กลางสุขภาพนานาชาติ ดังจะเห็นได้จากวิสัยทัศน์ของ (ร่าง) ยุทธศาสตร์ชาติ ระยะ 20 ปี (พ.ศ.2560-2579) ที่ได้กำหนดกรอบแนวทางในการพัฒนาชาติที่เกี่ยวข้องกับการแพทย์ไว้ในหลายยุทธศาสตร์ อันได้แก่ ยุทธศาสตร์ที่ 2: การสร้างความสามารถในการแข่งขัน ในส่วนของการพัฒนาภาคการผลิตและบริการ ซึ่งกำหนดให้ทำการพัฒนาให้ประเทศไทยเป็นศูนย์กลางให้บริการสุขภาพ ยุทธศาสตร์ที่ 3: การพัฒนาและเสริมสร้างศักยภาพคน โดยกำหนดแนวทางในการสร้างเสริมให้คนมีสุขภาพที่ดี และยุทธศาสตร์ที่ 4: การสร้างโอกาสความเสมอภาคและเท่าเทียมกันทางสังคม โดยกำหนดให้มีการพัฒนาระบบบริการและระบบบริหารจัดการสุขภาพ และการสร้างสภาพแวดล้อมและนวัตกรรมที่เอื้อต่อการดำรงชีวิตในสังคมสูงวัย

¹⁴ สำนักงานกองทุนสนับสนุนการสร้างเสริมสุขภาพ.(2557). ประเทศไทยบนถนนสู่ศูนย์กลางสุขภาพนานาชาติ. วันที่สืบค้น: 1 มิ.ย.2560.ที่มา: resource.thaihealth.or.th/library/hit/15225.

¹⁵ ศูนย์วิจัยกสิกรไทย.(2558). โรงพยาบาลเอกชนปี'58...มูลค่าตลาดทะลุแสนล้านบาท จับตา Medical Tourism & EXPAT มีแนวโน้มเพิ่มขึ้น. วันที่สืบค้น: 2 มิ.ย.2560. ที่มา; www.kasikornseach.com/TH/KEconAnalysis/Pages/ViewSummary.aspx?docid=33653.

¹⁶ ศูนย์วิจัยกสิกรไทย.(2559). Medical Tourism ยังโตต่อเนื่อง...เปิดโอกาสโรงพยาบาลเอกชนขยายฐานลูกค้าต่างชาติ. วันที่สืบค้น: 2 มิ.ย.2560. ที่มา; www.kasikornseach.com/TH/KEconAnalysis/Pages/ViewSummary.aspx?docid=35123.

นอกจากนี้ในต้นแบบการขับเคลื่อนประเทศไทยสู่ความมั่นคง มั่งคั่ง และยั่งยืน ด้วยไทยแลนด์ 4.0 ยังได้กำหนดให้อุตสาหกรรมการท่องเที่ยวเชิงสุขภาพ (Wellness Tourism) อยู่ในกลุ่มอุตสาหกรรมเดิม (The First S-Curves) ที่มีศักยภาพ เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการใช้จ่ายการผลิต และสร้างมูลค่าเพิ่ม รวมทั้งสามารถแข่งขันในเวทีระดับโลก และกำหนดให้อุตสาหกรรมแพทย์ครบวงจร (Medical Hub) อยู่ในกลุ่มอุตสาหกรรมใหม่ (The New S-Curve) ที่จะปรับเปลี่ยนรูปแบบผลิตภัณฑ์และเทคโนโลยี เพื่อพัฒนาขีดความสามารถให้มีศักยภาพรองรับการแข่งขันในอนาคต

นโยบายที่เกี่ยวข้องกับเครื่องมือแพทย์โดยตรง อาจไม่ได้มีการกำหนดเป็นยุทธศาสตร์ที่เด่นชัดมากนัก แต่มีการกล่าวถึงและบรรจุไว้ในกลยุทธ์ที่ 3 ของยุทธศาสตร์ที่ 6: การพัฒนาและผลิตภัณฑ์สุขภาพของยุทธศาสตร์การพัฒนาประเทศไทยให้เป็นศูนย์กลางสุขภาพนานาชาติ (Medical Hub) พ.ศ.2560-2569¹⁷ ซึ่งได้กล่าวถึงรายละเอียดในการส่งเสริมผู้ผลิตเครื่องมือแพทย์ไว้ดังนี้ 1) การส่งเสริมพัฒนาให้มีการผลิตเครื่องมือแพทย์ในลักษณะนวัตกรรมในประเทศเพิ่มมากขึ้น 2) การจัดทำฐานข้อมูลที่เชื่อมโยงกับการใช้เครื่องมือแพทย์ของสถานพยาบาล และการเบิกจ่ายกับกองทุนประกันสุขภาพหลักของประเทศ เพื่อเป็นแนวทางให้แก่ผู้ประกอบการในการวางแผนการผลิตให้สอดคล้องกับความต้องการและปริมาณการใช้ 3) ส่งเสริมให้มีการทำวิจัยเพื่อสร้างนวัตกรรม เพื่อรองรับความต้องการของตลาด 4) ส่งเสริมพัฒนาให้เครื่องมือแพทย์ไปจำหน่ายในต่างประเทศ ด้วยการยกระดับกระบวนการด้านเอกสารที่เกี่ยวข้องกับการส่งออกของหน่วยงานไทยให้มีหลักเกณฑ์เทียบเท่ากับต่างประเทศ 5) พิจารณาเพิ่มหลักเกณฑ์ตามระเบียบที่เกี่ยวข้องในการจัดซื้อจัดจ้าง โดยให้พิจารณาเลือกใช้เครื่องมือแพทย์ที่ผลิตโดยผู้ประกอบการชาวไทยเป็นอันดับแรก

นอกจากนี้ในแผนพัฒนาเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ ฉบับที่ 12 (พ.ศ.2560-2564)¹⁸ ก็ได้มีการกำหนดทิศทางในการส่งเสริมผู้ผลิตเครื่องมือแพทย์เพื่อให้สอดคล้องกับยุทธศาสตร์ชาติ 20 ปี โดยกำหนดให้ในระยะแรกเน้นการเสริมสร้างและพัฒนาขีดความสามารถในการแข่งขันในอุปกรณ์และเครื่องมือที่มีความต้องการใช้ในประเทศสูง อันเป็นอุปกรณ์และเครื่องมือที่ใช้เทคโนโลยีไม่สูงมากนัก ในขณะเดียวกันก็ให้เร่งวิจัยและพัฒนาเทคโนโลยีสำหรับการผลิตเครื่องมือและอุปกรณ์ที่มีระดับความซับซ้อนมากยิ่งขึ้น (ยุทธศาสตร์ที่ 3: การสร้างความเข้มแข็งทางเศรษฐกิจและแข่งขันได้อย่างยั่งยืน)

4) การตลาดและภาวะการแข่งขัน

ฝ่ายการตลาดของบริษัทได้ประมาณการขนาดตลาดผลิตภัณฑ์เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ทั่วประเทศแล้วมีมูลค่ารวมไม่น้อยกว่า 20,000 ล้านบาทต่อปี โดยบริษัทประมาณการว่ายอดขายที่บริษัทสามารถเข้าถึงและบรรลุได้ประมาณ 1,750 – 2,200 ล้านบาทต่อปี

ลูกค้ากลุ่มเป้าหมาย เป็นทั้งโรงพยาบาล สถานพยาบาลภาครัฐและเอกชนทั่วประเทศ โดยบริษัทแบ่งทีมขาย บริการซ่อมบำรุง ให้คำปรึกษาออกเป็น 2 กลุ่มใหญ่ ๆ คือ ส่วนที่ดูแลลูกค้าในกรุงเทพฯ และปริมณฑล และส่วนที่ดูแลลูกค้าในต่างจังหวัด โดยมีศูนย์ให้บริการกระจายทั่วทุกภาค

¹⁷ กรมสนับสนุนบริการสุขภาพ กระทรวงสาธารณสุข.(2559). ยุทธศาสตร์การพัฒนาประเทศไทยให้เป็นศูนย์กลางสุขภาพนานาชาติ (MEDICAL HUB) (พ.ศ.2560-2569). วันที่สืบค้น: 7 มิ.ย.2560. ที่มา: 203.157.7.120/fileupload/2560-102.pdf.

¹⁸ ฐานข้อมูลราชกิจจานุเบกษาและการพัฒนากฎหมายอิเล็กทรอนิกส์.(2559). แผนพัฒนาเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ ฉบับที่ 12 (พ.ศ.2560-2564). วันที่สืบค้น: 8 ก.พ.2560. ที่มา: www.ratchakitcha.soc.go.th/DATA/PDF/2559/A/115/1.PDF.

ด้านคู่แข่ง

ในส่วนเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ (Medical device หรือ Non-Consumable Product) คู่แข่งขันมีหลายกิจการทั้งที่เป็นบริษัทในประเทศและบริษัทในต่างประเทศ เช่น Medi Top, PCL, XOVI, Roche (Thailand), Abbot เป็นต้น ต่างผลิตภัณฑ์ก็ต่างคู่แข่งกัน แต่โดยรวมแล้วทุก ๆ ส่วนตลาด (Segment) ที่มีการแบ่งส่วนตลาดตามประเภทผลิตภัณฑ์ บริษัทจะเป็นผู้นำตลาด (Market Leader) บางผลิตภัณฑ์จะเป็นผู้นำตลาดร่วม (Co-Market Leader)

พร้อม ๆ กับมีคู่แข่งเพิ่มขึ้น ทั้งที่เป็นคู่แข่งรายเดิมและรายใหม่โดยคู่แข่งมีกิจกรรมต่าง ๆ อาทิ:-

- มีการเปิด Booth หรือ Kiosk ในสถานพยาบาลหรือโรงพยาบาลที่บริษัททำตลาดอยู่และมีธุรกรรมซื้อขายกันมายาวนานและต่อเนื่อง
- คู่แข่งขันพร้อมที่จะมีกิจกรรมแข่งคู่ขนาน (Paralelle run) ทันที เมื่อบริษัทได้ทำการตลาดอยู่
- คู่แข่งขันมีการจัดทีมพิเศษพร้อมปรับกลยุทธ์ทีมขายโดยให้ทีมโครงการพิเศษนี้ มีอำนาจเจรจาต่อรอง พร้อมทั้งจะให้บริการแบบบูรณาการ

ในส่วนที่เป็นน้ำยาในห้องปฏิบัติการ (Consumable Product) ตลาดมีการแข่งขันมากขึ้น ราคาที่เสนอขายมีแนวโน้มลดลง คู่แข่งขันหลัก ๆ ประกอบด้วย PCL HOLDING, Roche, Mindray, Abbot และ Ortho-Clinical Diagnostics.

ในส่วนที่เป็น Medical & Online Business บริษัทได้พัฒนาเว็บไซต์ขึ้นมาเพื่อรองรับธุรกรรมนี้ คือ www.vcareasia.com “VCARE ASIA” ปัจจุบันเน้นผลิตภัณฑ์ด้าน medical Health Products (MHP) หลายตราและหลายผลิตภัณฑ์ อาทิ iHealth, Wecardio, AED (Nihon Kohden), Home Care (Servox, AirForceOne, AeroChamber Plus Flow-Vu) และ Cosmetic Products (Snail8)

ด้านผลิตภัณฑ์และ/หรือบริการ

บริษัทได้คัดสรรผลิตภัณฑ์ทางการแพทย์ชั้นนำเป็นที่ยอมรับในวงการสาธารณสุขทั่วไป ผลิตภัณฑ์รายการหลัก ๆ บริษัทได้รับให้เป็นผู้จัดจำหน่ายแต่เพียงผู้เดียว เช่น Hamilton, Nihon Kohden, GE และ Carestream เป็นต้น ยอดการจัดจำหน่ายมีการเติบโตอย่างต่อเนื่อง

บริษัทเน้นบริการที่ดี การเข้าถึงกลุ่มลูกค้า การเข้าไปพบพร้อมกับข้อเสนอที่เป็น Solution การเยี่ยมเยียนที่สม่ำเสมอ

บริษัทพยายามหาตลาดที่เป็น Niche (เฉพาะกลุ่ม) และ/หรือที่เป็นตลาดใหม่ (Emerging market) พร้อมทั้งจะเข้าวางผลิตภัณฑ์ใหม่ที่เป็นที่ยอมรับทันทีเช่น ผลิตภัณฑ์ทางด้านทันตกรรม (Dental Product) ต่าง ๆ (กล้อง เครื่อง X-ray ภายนอก) รวมทั้งเจาะตลาดใหม่ที่เป็นคลินิกขนาดเล็ก และบางผลิตภัณฑ์ที่มีเทคโนโลยีปานกลาง ราคาไม่สูงนัก เข้าเจาะตลาดโรงพยาบาลขนาดเล็กถึงกลาง

ผลิตภัณฑ์ทางการแพทย์มีการเชื่อมโยงกับระบบสารสนเทศของโรงพยาบาลมากขึ้น บริษัทได้พัฒนา Software ในรูปแบบบน Web Application พัฒนา Software สำหรับรองรับในแผนกโรคหัวใจ ของโรงพยาบาล

Software อันเป็นนวัตกรรมที่บริษัทได้พัฒนาและปรับปรุงขึ้นมีดังนี้

- ระบบบันทึกหรือนิกส์เวชระเบียนงานระงับความรู้สึก (Anesthesia Record System)

- ระบบการบริหารจัดการการเก็บข้อมูลคลื่นไฟฟ้าหัวใจ (ECG Viewer System)
- ระบบอิเล็กทรอนิกส์เวชระเบียนหน่วยโรคไต (CIS for Hemodialysis) และ
- Telemedicine System

ซึ่งระบบงานและ Software เหล่านี้ จะมีบทบาทสำคัญในการสร้างรายได้หลักให้กับบริษัทต่อไป

ด้านราคา

บริษัทเน้นราคาที่เหมาะสม แข่งขันได้ บริษัทพยายามผลักดันนโยบายการตั้งราคา ที่ราคามาจากคุณค่าที่ลูกค้าคาดหวังว่าจะได้รับ (Value Base) มากกว่าการตั้งราคาขายบนฐานของต้นทุนสินค้า (Cost base)

ด้านการส่งเสริมการตลาด

บริษัทจัดวางบุคลากรทั้งคุณภาพและปริมาณที่เหมาะสมในแต่ละตลาด เพิ่มความถี่ในการสื่อสารกับกลุ่มเป้าหมาย เพิ่มแรงจูงใจ และแพ็คเกจทางการตลาดใหม่ ๆ พร้อมกับจัด Events การสัมมนาการอบรมทางวิชาการ การสัมมนาเชิงปฏิบัติการ Road Show สาธิต (On-Site Demonstration) ช่วยเหลือสนับสนุนกิจกรรมต่าง ๆ ของลูกค้า ให้ลูกค้าตระหนักว่า บริษัทเป็นผู้มีส่วนได้เสียร่วมกันในกลุ่มห่วงโซ่แห่งคุณค่า (Value Chains)

เพิ่มหรือร่วมกิจกรรมด้านสังคมกับสถานพยาบาลกลุ่มเป้าหมาย เช่น เวียงการกุศลงานสาธารณสุขจังหวัดทั่วประเทศ การทำตลาดเชิงรุกกับศูนย์ความเลิศทางการแพทย์สาขาโรคหัวใจและหลอดเลือด และกลุ่ม Neonatal Product ผลิตภัณฑ์ด้านเครื่องมือยาสูบ

ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย

ระบบการขายโดยผ่านตัวแทน ยังถือเป็นช่องการจำหน่ายหลักของบริษัท ในระยะต่อไปบริษัทจะเน้นช่องทางการขายด้านระบบ Customer Relationship Management-CRM ผ่านเว็บไซต์ หรือ Blog ต่าง ๆ ของบริษัทให้มากขึ้น

บางผลิตภัณฑ์ (โดยเฉพาะเครื่องวินิจฉัยเกี่ยวกับโรคหัวใจ) เจาะกลุ่มลูกค้าที่เป็นแพทย์เฉพาะทาง เจาะกลุ่มลูกค้าโรงพยาบาล แผนกฉุกเฉิน (ER)

5) การจัดหาผลิตภัณฑ์และบริการ

เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ที่บริษัทเป็นตัวแทนจำหน่ายนั้น เป็นการนำเข้ามาจากต่างประเทศ อาทิ กลุ่มประเทศในยุโรป สหรัฐอเมริกา ญี่ปุ่น และสิงคโปร์ เป็นต้น

สำหรับบริษัทใหญ่ ๆ ที่ให้บริษัทเป็นตัวแทนจัดจำหน่ายแต่เพียงผู้เดียวในประเทศไทยนั้น ได้มีการจัดวางระบบสารสนเทศ (ซอฟต์แวร์เฉพาะ และการมี Email Loop) ติดต่อสื่อสาร ทราบความเคลื่อนไหว ความต้องการของลูกค้าเป้าหมาย และสามารถกำหนดแผนงานและกลยุทธ์ เพื่อสนองต่อความต้องการของลูกค้าได้ตามกำหนด

6) งานที่ยังไม่ส่งมอบ

- ไม่มี -

2. บริษัท สเปซเมด จำกัด

สเปซเมด เป็นบริษัทย่อยของบริษัท โดยบริษัทถือหุ้นในสัดส่วนร้อยละ 100 ของทุนจดทะเบียนและเรียกชำระแล้ว สเปซเมดจดทะเบียนจัดตั้งบริษัทเมื่อวันที่ 2 มีนาคม 2548 สำนักงานใหญ่ตั้งอยู่เลขที่ 402 ซอยเจริญสุขนิทวงศ์ 66/1 ถนนเจริญสุขนิทวงศ์ แขวงบางพลัด เขตบางพลัด กรุงเทพฯ ทุนจดทะเบียนชำระแล้ว 50.0 ล้านบาท แบ่งเป็นหุ้นสามัญ 500,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท

สเปซเมด ประกอบธุรกิจหลักเป็นตัวแทนจำหน่ายอุปกรณ์และเครื่องมือทางการแพทย์ยี่ห้อ A&D, Olympus, Cardinal Detecto, Sakura, Devilbiss, Trudell, Servox, Iradimed, Omron, Eco Medics เป็นต้น โดยสเปซเมดได้รับการแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายแต่เพียงผู้เดียวในประเทศไทย

1) ลักษณะผลิตภัณฑ์และ/หรือบริการ

มีลักษณะธุรกิจและการจำแนกประเภทผลิตภัณฑ์เหมือนบริษัท เพียงแต่มุ่งเน้นส่วนที่เป็นกล้องจุลทรรศน์ เครื่องมือที่ใช้ในการค้นคว้า วิจัย เครื่องมือในห้องชันสูตรโรค อุปกรณ์ทางการแพทย์สำหรับผู้ป่วยนอกและผู้ป่วยใช้งานตามบ้านที่มีราคาจำหน่ายไม่สูง ขนาดเล็ก กลุ่มลูกค้าส่วนใหญ่ ได้แก่ โรงพยาบาลรัฐบาลและเอกชน มหาวิทยาลัยรัฐบาลและเอกชน สถาบันการศึกษา มูลนิธิ รวมถึง องค์กรอิสระทั่วประเทศ ขนาดตลาดและการแบ่งส่วนตลาดก็เป็นไปในทางเดียวกันกับบริษัท

ยอดขายจำแนกตามประเภทผลิตภัณฑ์เปรียบเทียบ

	ปี 2561		ปี 2560		เพิ่ม (ลด) %
	พันบาท	สัดส่วน	พันบาท	สัดส่วน	
ยอดขาย					
กล้องจุลทรรศน์	136,609	65.4%	107,350	63.2%	27.3%
อุปกรณ์ที่ใช้ในห้องปฏิบัติการ (Lab)	-	0.0%	1,710	1.0%	NA.
ผลิตภัณฑ์เครื่องมือแพทย์ (Med)	71,717	34.4%	60,150	35.4%	19.2%
เครื่องสำอาง	421	0.2%	613	0.4%	-31.3%
รวมยอดขาย	208,747	100.0%	169,823	100.0%	22.9%

จากตารางข้างต้น จะเห็นว่ายอดขายโดยรวมเพิ่มขึ้นร้อยละ 22.9 เนื่องจากปริมาณของรัฐบาล โดยเฉพาะในส่วน of กล้องจุลทรรศน์ ส่วนผลิตภัณฑ์เครื่องมือแพทย์ เริ่มมีการขยายช่องทางการขาย โดยจัดจำหน่ายผ่านตัวแทน ยอดขายเริ่มสูงขึ้นจากไตรมาสที่ 4

ยอดขายจำแนกตามภาครัฐและเอกชนเปรียบเทียบ

	ปี 2561		ปี 2560		เพิ่ม
	พันบาท	สัดส่วน	พันบาท	สัดส่วน	(ลด) %
ยอดขาย					
ยอดขายภาครัฐ	110,707	53.0%	70,821	41.7%	56.3%
ยอดขายภาคเอกชน	98,040	47.0%	99,002	58.3%	(1.0%)
รวมยอดขาย	208,747	100.0%	169,823	100.0%	22.9%

จากตารางข้างต้น จะเห็นได้ว่า ยอดขายรวมเพิ่มกว่าปีก่อนร้อยละ 22.9 โดยยอดขายโรงพยาบาลภาครัฐ และหน่วยงานรับมีการเติบโตสูงถึงร้อยละ 56.3 เมื่อเทียบกับปีก่อน ส่วนยอดขายโรงพยาบาลเอกชน และเอกชนทั่วไป ชะลอตัวเล็กน้อย ลดลงราวร้อยละ 1.0 เมื่อเทียบกับปีก่อน

รายละเอียดผลิตภัณฑ์และบริการ

บริษัทย่อย (SPACEMED) เป็นตัวแทนจำหน่ายแต่ผู้เดียวในประเทศไทย

IRadimed Corporation

- เครื่องควบคุมการให้สารละลายแก่ผู้ป่วยในห้อง MRI
- เครื่องเฝ้าติดตามสถานะผู้ป่วยในห้อง MRI



Eco medics

- เครื่องตรวจวินิจฉัยอาการภูมิแพ้ในทารก



บริษัทย่อย(SPACEMED) เป็นตัวแทนจำหน่ายแต่ผู้เดียวในประเทศไทย		
Devibiss Healthcare Co., Ltd.	<ul style="list-style-type: none"> ● เครื่องช่วยหายใจขณะนอนหลับ นอนกรน ● เครื่องพ่นยาขยายหลอดลม. ● เครื่องผลิตออกซิเจน. ● เครื่องดูดเสมหะ 	
A&D Co., Ltd.	<ul style="list-style-type: none"> ● เครื่องวัดความดันโลหิตชนิดสอดแขน. 	
Olympus Japan	<ul style="list-style-type: none"> ● กล้องจุลทรรศน์สำหรับการเรียนการสอนทั่วไป และงานวิจัยขั้นสูง 	
Omron Healthcare (Thailand) Co., Ltd.	<ul style="list-style-type: none"> ● เครื่องตรวจวินิจฉัยสภาวะเส้นเลือดของร่างกาย 	

บริษัทย้อย(SPACEMED) เป็นตัวแทนจำหน่ายแต่ผู้เดียวในประเทศไทย

Mindray China

- เครื่องควบคุมการให้สารละลายแก่ผู้ป่วย



Hawkmed China

- เครื่องควบคุมอัตราการไหลของเหลวทางสายยาง



Detecto USA

- เครื่องชั่งน้ำหนักและวัดส่วนสูง
- เครื่องชั่งน้ำหนักสำหรับผู้ป่วยนอนบนเตียง
- เครื่องชั่งน้ำหนักทารกแรกเกิด



Trudell Medical
Canada

- กระบอกพ่นยาขยายหลอดลม



บริษัทย้อย(SPACEMED) เป็นตัวแทนจำหน่ายแต่ผู้เดียวในประเทศไทย

SERVOX Germany

- เครื่องช่วยพูด



2) การตลาดและภาพการแข่งขัน

การตลาดและการใช้กลยุทธ์ส่วนประสมทางการตลาด เป็นไปในแนวทางเดียวกันกับบริษัท ทั้งนี้เนื่องจากเป็นกลุ่มบริษัทเดียวกัน ผู้บริหารและคณะกรรมการจึงมียุทธศาสตร์ในการทำการตลาดที่คล้ายคลึงกัน

3) การจัดหาผลิตภัณฑ์และบริการ

เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ที่บริษัทเป็นตัวแทนจำหน่ายนั้น เป็นการนำเข้ามาจากต่างประเทศ อาทิ กลุ่มประเทศในยุโรป สหรัฐอเมริกา ญี่ปุ่น และสิงคโปร์ เป็นต้น

4) งานที่ยังไม่ส่งมอบ

- ไม่มี -

กลุ่มธุรกิจบริการเสริมความงาม

3. บริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) โดย

บริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด

เมื่อวันที่ 3 ธันวาคม 2557 บริษัทได้ลงทุนในบริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (“WCIH”) ร้อยละ 60.0 ของทุนจดทะเบียน เพื่อให้ WCIH เข้าซื้อหุ้นทั้งหมดของ บจก.วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป ปัจจุบัน WCIH แปรสภาพเป็นบริษัทมหาชน และบริษัทเพิ่มสัดส่วนการลงทุน โดยถือหุ้นอยู่ร้อยละ 63.7

บจก.วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป (“WCIG”) ก่อตั้งเมื่อวันที่ 23 กุมภาพันธ์ 2555 เป็นกลุ่มธุรกิจที่ดำเนินงานธุรกิจเสริมความงามและผิวพรรณ โดยเป็นผู้ให้บริการเสริมความงามอย่างครบวงจร ที่เน้นให้คำปรึกษาและตรวจรักษาปัญหาด้านผิวพรรณ และลดกระชับสัดส่วน ภายใต้ชื่อ “วุฒิสักดิ์ คลินิก” ซึ่งมีสาขาให้บริการครอบคลุมทั่วประเทศ และมีการให้บริการลักษณะแฟรนไชส์ (Franchise) WCIG มีบริษัทย่อยทั้งหมด 4 บริษัท ประกอบด้วย:-

- 1) บจก.วุฒิสักดิ์ คอสเมติกอินเตอร์ (“WCI”) ดำเนินธุรกิจจำหน่ายผลิตภัณฑ์ความงาม เครื่องสำอาง และเครื่องดื่มเพื่อสุขภาพ (เช่น น้ำกลูต้าเฮลธิ (GlutaHealthi), Collagen VitC, Prune Berry)
- 2) บจก.วุฒิสักดิ์ ฟาร์มาซีอินเตอร์ (“WPI”) ดำเนินธุรกิจจำหน่ายผลิตภัณฑ์อาหารเสริม
- 3) บจก.ดับบลิว เวลเนส อินเตอร์ (“WWI”) เดิมชื่อ บจก.วุฒิสักดิ์ แกรนด์อินเตอร์ (“WGI”) ปัจจุบันดำเนินธุรกิจสถาบันฝึกอบรม
- 4) บจก.ดับบลิว.เอส.เซอร์จี้ 2014 จำกัด (“WSS”) ดำเนินธุรกิจให้บริการเสริมความงามโดยการ ทำศัลยกรรมพลาสติก/ตักแต่ง ปัจจุบันไม่มีการดำเนินธุรกิจ

ยอดขายและรายได้ของ WCIG และบริษัทย่อยเปรียบเทียบ

	ปี 2561		ปี 2560		เพิ่ม
	พันบาท	สัดส่วน	พันบาท	สัดส่วน	(ลด) %
รายได้ของ WCIG	364,616	94.4%	1,279,447*	94.4%	(71.5%)
รายได้ของ WCI	16,863	4.4%	64,888	4.8%	(74.0%)
รายได้ของ WPI	-	0.0%	6,670	0.5%	NA.
รายได้ของ WWI	4,624	1.2%	4,024	0.3%	14.9%
รายได้ของ WSS	-	0.0%	-	0.0%	NA.
ยอดขายรวม	386,103	100.0%	1,355,029	100.0%	(71.5%)

หมายเหตุ เป็นตัวเลขที่ยังไม่ตัดรายการระหว่างกัน

* ตัวเลขในตารางรวมผลประกอบการของสาขาถูกขายเป็นแฟรนไชส์

WCIG ให้บริการดูแลรักษาผิวพรรณ มียอดขายได้ลดลงร้อยละ 71.5 เมื่อเทียบกับปีก่อน สาเหตุหลักมาจากในปี 2561 WCIG เปลี่ยนรูปแบบการบริหารงานจากการเป็นเจ้าของสาขา (Company owned) เป็นรูปแบบแฟรนไชส์ (Franchise model) ซึ่งจะรับรู้รายได้ในรูปแบบสิทธิในการใช้เครื่องหมายการค้า (Royalty fee) อีกทั้งตลาดธุรกิจความงามมีการแข่งขันสูง ซึ่งส่วนใหญ่จะมีรูปแบบการให้บริการและเครื่องมืออุปกรณ์ที่คล้ายคลึงกัน จึงส่งผลให้ตลาดคลินิกเสริมความงามมีการแข่งขันด้านราคา

รุนแรงมากขึ้น อีกทั้งคู่แข่งมีพัฒนาการในการแข่งขันโดยการขยายบริการในการทำศัลยกรรม และมีการรักษาเฉพาะทางในการดูแลผิวพรรณ เช่น มีการเกิดขึ้นของโรงพยาบาลเฉพาะทางด้านความงามและศัลยกรรม โรงพยาบาลหลายแห่งเริ่มขยายธุรกิจโดยการเปิดศูนย์ผิวพรรณ ศูนย์ศัลยกรรมความงาม และ ศูนย์ Anti aging มากขึ้น ทำให้หลายสาขาของวุฒิสกดิ์ต้องปิดตัวลง

อย่างไรก็ตาม ปัจจุบันกลุ่มผู้บริหารชุดใหม่กำลังดำเนินงานตามแผนธุรกิจในการปรับโครงสร้างองค์กรโดยรวมเพื่อให้ผลการดำเนินงานของธุรกิจความงามภายใต้แบรนด์วุฒิสกดิ์กลับมาดีขึ้นอีกครั้งหนึ่ง

ยอดขายรวมจำแนกใน-ต่างประเทศเปรียบเทียบ

	ปี 2561		ปี 2560		เพิ่ม (ลด%)
	พันบาท	สัดส่วน	พันบาท	สัดส่วน	
ยอดขายในประเทศ	364,616	100.0%	1,273,939*	99.6%	(71.4%)
ยอดขายต่างประเทศ	-	0.0%	5,508	0.4%	NA.
รวมยอดขายทั้งสิ้น	364,616	100.0%	1,279,447	100.0%	(71.5%)

ยอดขายในประเทศ ประกอบด้วย

ยอดขายในกรุงเทพฯ ปริมณฑล	358,292	98.3%	645,814	50.7%	(44.5%)
ยอดขายในต่างจังหวัด	6,324	1.7%	628,125	49.3%	(99.0%)
รวมยอดขายในประเทศ	364,616	100.0%	1,273,939	100.0%	(71.4%)

หมายเหตุ: * ตัวเลขในตารางรวมผลประกอบการของสาขาถูกขายเป็นแฟรนไชส์

จำนวนสาขาและแฟรนไชส์เปรียบเทียบ

	ปี 2561		ปี 2560		เพิ่ม (ลด) %
	สาขาและ แฟรนไชส์	สัดส่วน	สาขาและ แฟรนไชส์	สัดส่วน	
กรุงเทพฯ และปริมณฑล	4	5.2%	47	40.5%	(91.5%)
ต่างจังหวัด	15	19.5%	66	56.9%	(77.3%)
รวม 1	19	24.7%	113	97.4%	(83.2%)
แฟรนไชส์					
กรุงเทพและปริมณฑล	29	37.7%	-	-	NA.
ภาคกลาง	8	10.4%	-	-	NA.
ภาคเหนือ	3	3.9%	-	-	NA.
ภาคใต้	2	2.6%	-	-	NA.
ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ	13	16.9%	-	-	NA.
Cambodia	1	1.3%	1	0.9%	0.0%
Laos	2	2.6%	2	1.7%	0.0%
Myanmar	-	-	-	-	-

	ปี 2561		ปี 2560		เพิ่ม (ลด) %
	สาขาและ แฟรนไชส์	สัดส่วน	สาขาและ แฟรนไชส์	สัดส่วน	
Vietnam	-	-	-	-	-
รวม 2	58	75.3%	3	2.6%	1833.3%
รวมทั้งสิ้น	77	100.0%	116	100.0%	(33.6%)

รายได้จำแนกตามที่ตั้ง (ในศูนย์การค้า และ Stand-alone) เปรียบเทียบ

	ปี 2561		ปี 2560		เพิ่ม (ลด) %
	พื้นที่บาท	สัดส่วน	พื้นที่บาท	สัดส่วน	
สาขาที่อยู่ในศูนย์การค้า (Modern Trade)	362,938	99.5%	871,148	68.4	(58.3%)
สาขาที่เป็น Stand-alone	1,678	0.5%	402,791	31.6	(99.6%)
รวมรายได้	364,616	100.0%	1,273,939*	100.0%	(71.4%)

หมายเหตุ: * ตัวเลขในตารางรวมผลประกอบการของสาขาถูกขายเป็นแฟรนไชส์

1) ลักษณะผลิตภัณฑ์หรือบริการ

ธุรกิจหลักของกลุ่มบริษัท WCIG คือการเป็นผู้ให้บริการเสริมความงามอย่างครบวงจรด้วยเทคโนโลยีที่ทันสมัย เน้นให้คำปรึกษาและตรวจรักษาปัญหาด้านผิวพรรณ ภายใต้ชื่อ “วุฒิสกดิ์ คลินิก” และดำเนินธุรกิจจำหน่ายเครื่องสำอาง เครื่องดื่มเพื่อสุขภาพ และ ผลิตภัณฑ์อาหารเสริม ผ่านบริษัทย่อยซึ่งยาและเวชสำอาง ได้รับการรับรองมาตรฐานสินค้าจากสำนักงานคณะกรรมการอาหารและยาที่ขึ้นทะเบียนถูกต้อง

ลูกค้ากลุ่มเป้าหมายหลักของ วุฒิสกดิ์ คลินิก เป็นกลุ่มผู้หญิง และขยายไปครอบคลุมกลุ่มผู้ชายที่เป็นคนรุ่นใหม่ ที่ให้ความสนใจเรื่องความสวยความงามเป็นพิเศษ (Metrosexual) ที่มีการเติบโตอย่างมีนัยสำคัญ กลุ่มลูกค้าเหล่านี้มีการใช้จ่ายเงินเพื่อซื้อ เสื้อผ้า บำรุงผิวหน้า ผม และผิวพรรณมากกว่าคนทั่วไป ใช้เงินและเวลาส่วนใหญ่กับภาพลักษณ์ของตนเอง ซึ่งเป็นกลุ่มคนวัยทำงานที่มีกำลังซื้อ ตลอดจนกลุ่มนักเรียน นักศึกษาที่มีปัญหาผิวพรรณ เป็นต้น

วุฒิสกดิ์ คลินิกมีจุดเด่นคือ ในการรักษาทุกครั้งจะต้องพบแพทย์เพื่อให้คำแนะนำในการรักษาทุกครั้ง บริการหลัก ๆ ที่ทางวุฒิสกดิ์ เสนอให้กับลูกค้า โดยสังเขปมีดังนี้ :-

การทำทรีตเมนต์ บริการเลเซอร์ แบ่งเป็นกลุ่มต่าง ๆ ดังนี้:-

- ลดรอยสิว (Acne/Scars)
- ลดริ้วรอย (Aging)
- หน้าขาวใส ฟันฟูสภาพผิว และปรับลดความเสื่อมสภาพผิว (Whitening / Rejuvenating)
- ลดกระชับสัดส่วน (Body Shaping)




นอกจากนี้ยังให้บริการรับผลิตภัณฑ์กลับไปใช้เองที่บ้านอีกด้วย

ธุรกิจเสริมความงามมีสาขาทั่วประเทศไทย ซึ่งแบ่งเป็น 2 ประเภทใหญ่ ๆ

- สาขาที่ตั้งที่ห้องเช่าอาคารพาณิชย์ ห้องเช่าย่านชุมชน (stand-alone)
- สาขาที่ตั้งอยู่ในพื้นที่ของห้างสรรพสินค้า (Discount store community mall) เช่น เซ็นทรัล เดอะมอลล์ โรบินสัน รวมถึง ร้านค้าปลีกสมัยใหม่ (Modern trade) เช่น เทสโก้โลตัส และ บิ๊กซี เป็นต้น

บริษัทให้สิทธิผู้รับแฟรนไชส์ต่างประเทศแต่เพียงผู้เดียวในการดำเนินธุรกิจคลินิกเสริมความงามในประเทศในกลุ่มประเทศเพื่อน ซึ่งผู้รับแฟรนไชส์ตกลงว่าจะดำเนินกิจกรรมทางธุรกิจภายใต้เครื่องหมายการค้าและตราผลิตภัณฑ์ของเจ้าของแฟรนไชส์ แต่เนื่องจากแฟรนไชส์ต่างประเทศมีหนี้ค้างชำระอยู่กับบริษัทจำนวนมากซึ่งได้ถูกตั้งสำรองหนี้สงสัยจะสูญเมื่อปี 2559 ดังนั้น บริษัทจึงเข้มงวดในการขายสินค้าและบริการกับแฟรนไชส์ต่างประเทศ ซึ่งเห็นได้ว่า รายได้และสาขาลดลงอย่างมาก

รายละเอียดผลิตภัณฑ์และบริการ

บริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด		
ผลิตภัณฑ์ (PRODUCTS)		
Nano Active Foaming	<ul style="list-style-type: none"> ● ทำความสะอาดผิวหน้าด้วยเนื้อโฟมเนียนละเอียด ด้วยส่วนผสม Purisoft จากประเทศฝรั่งเศส กำจัดสิ่งสกปรกได้อย่างล้ำลึก 	
Cleansing Gel	<ul style="list-style-type: none"> ● เจลทำความสะอาดผิวหน้าสูตรอ่อนโยน 	
Defining Toner	<ul style="list-style-type: none"> ● โทเนอร์ปรับสภาพผิวหลังล้างหน้า ช่วยทำความสะอาด ขจัดสิ่งสกปรก 	

บริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด		
Clear Cleansing Water	<ul style="list-style-type: none"> ผลิตภัณฑ์เช็ดทำความสะอาดผิวหน้า สูตรอ่อนโยนพิเศษ เหมาะสำหรับทุกสภาพผิว ด้วยคุณสมบัติช่วยทำความสะอาดเครื่องสำอางและสิ่งสกปรกโดยไม่ทำลายความชุ่มชื้นของผิวตามธรรมชาติ 	
Active Cleansing Lotion	<ul style="list-style-type: none"> โลชั่นทำความสะอาดผิวหน้าสูตรอ่อนโยน ช่วยกำจัดสิ่งตกค้างบนผิวหน้าและในรูขุมขน 	
Acne Spot Serum	<ul style="list-style-type: none"> เจลแต้มสิวที่ไม่ก่อให้เกิดการระคายเคือง มีส่วนประกอบจากสารสกัดธรรมชาติที่เป็น Natural Antibiotic ที่มีประสิทธิภาพในการดูแลสิวอักเสบ บรรเทาการอักเสบระคายเคือง 	
Acne Lotion	<ul style="list-style-type: none"> ผลิตภัณฑ์โลชั่น ช่วยฟื้นบำรุงผิวจากปัญหาสิว 	
Acne Soap	<ul style="list-style-type: none"> ผลิตภัณฑ์ชำระล้างบริเวณที่เป็นสิบบนผิวกาย 	
Protox Advance Lifting Serum	<ul style="list-style-type: none"> เผยผิวดึงกระชับ ด้วยสารสกัดจาก AGIRELOX นำเจ้าจากสเปน และ TENS'UP ช่วยลดเลือนริ้วรอยจากมลภาวะต่างๆ เติมเต็มร่องลึกของผิว ช่วยต้านการเกิดอนุมูลอิสระ ฟื้นฟูสภาพผิวให้ดูเปล่งปลั่ง ชุ่มชื้น 	

บริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด		
Collagen Uplift Booster Serum	<ul style="list-style-type: none"> มีส่วนผสมของ Nano Marine Collagen นำเข้าจากประเทศสเปน สกัดจากสาหร่ายทะเลที่สามารถดูดซึมเข้าชั้นผิวหนังได้ดีทดแทน Collagen ของผิวที่เสื่อมสลายไป ช่วยชะลอการเกิดริ้วรอย ทำให้ผิวมีความยืดหยุ่นมากขึ้น ผิวจึงแลดูยกกระชับแข็งแรง แลดูอ่อนเยาว์ 	
Diamond Pore Refiner Serum	<ul style="list-style-type: none"> ผลิตภัณฑ์เพื่อช่วยกระชับรูขุมขน ลดเลือนริ้วรอย ด้วยสารสกัดจากธรรมชาติ TEN'S UP นำเข้าจากประเทศสเปน Seaweed Extract, Diamond Elastin ช่วยผลัดเซลล์ผิวที่เสื่อมสภาพให้กลับมาดูอ่อนเยาว์อีกครั้ง 	
Liposome Concentrate Hydrating Serum	<ul style="list-style-type: none"> เซรั่มเพิ่มความชุ่มชื้นและปกป้องผิวจากปัญหา ริ้วรอย 	
Magik Peptide Serum	<ul style="list-style-type: none"> เซรั่มบำรุงผิวเนื้อบางเบา ด้วยส่วนผสม Sh-Oligopeptide-1 ช่วยให้ผิวหนังดูดซึมอย่างเป็นธรรมชาติ ตามโครงสร้างแต่ละบุคคล 	
Magik Peptide Day Cream SPF 35 PA+++	<ul style="list-style-type: none"> ครีมบำรุงผิวระหว่างวัน ด้วยส่วนผสม Sh-Oligopeptide-1 ช่วยป้องกันรังสี UV ชะลอการเกิดริ้วรอยทำให้ผิวแลดูอ่อนเยาว์ 	
Magik Peptide Night Cream	<ul style="list-style-type: none"> ครีมบำรุงผิวดอนกลางคืน ด้วยส่วนผสม Sh-Oligopeptide-1 ช่วยให้ผิวหนังดูดซึมอย่างมีประสิทธิภาพ ยืดหยุ่นและกระชับอย่างเป็นธรรมชาติ 	
Active Eyes Cream	<ul style="list-style-type: none"> ครีมทารอบดวงตาที่ช่วยเพิ่มความยืดหยุ่นให้กับผิว ส่งผลให้ริ้วรอยดูตื้นขึ้น 	

บริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด		
Sun Instant Daily SPF50 PA+++	<ul style="list-style-type: none"> ผลิตภัณฑ์ป้องกันแสงแดดสำหรับผิวหน้า ป้องกันรังสี UVB และ UVA สัมผัสเบาบางไม่เหนอะหนะ 	
Sun Instant Silky SPF50 PA+++	<ul style="list-style-type: none"> ครีมกันแดดสูตรกันน้ำ เนื้อบางเบาคล้ายแป้งไม่เหนียวเหนอะหนะ ป้องกันแสงแดดประสิทธิภาพสูงสุดด้วยค่า SPF 50 + PA++++ 	
Body Bright & Hydrating Lotion	<ul style="list-style-type: none"> โลชั่นบำรุงผิวกายสูตรเข้มข้น ช่วยปรับสีผิวเนียนนุ่ม ชุ่มชื้น ดูกระจ่างใสอย่างเป็นธรรมชาติ 	
Arbutin White Plus Cream	<ul style="list-style-type: none"> ครีมบำรุงผิวที่มีสาร Licorice ที่นำเข้ามาจากประเทศญี่ปุ่น มีคุณสมบัติช่วยเพิ่มความชุ่มชื้นให้แก่ผิว 	
ALOE PLUS GEL	<ul style="list-style-type: none"> เจลวุ้นทางจระเข้ นำเข้าจากอเมริกา มีลักษณะเป็นเนื้อเจลใส เหมาะกับทุกสภาพผิว พร้อม Moisture Complex และ Sodium Hyaluronate ให้คุณสมบัติในการอุ้มน้ำได้ดี ผิวจึงสดใสเหมือนผิวอู่มน้ำ และรู้สึกได้ถึงความเย็นที่เพิ่มขึ้น 	
Intense Moisture Cream	<ul style="list-style-type: none"> มีวัตถุดิบให้ความชุ่มชื้นหลายชนิดมารวมกันเพื่อให้เกิดประสิทธิภาพ พร้อมมอบความตึงกระชับ ด้วยสารสกัดจาก Hydrolyzed Adansonia Digitata Extract ซึ่งเป็นสารสกัดบนใบของต้น Africa Baobab Tree 	
Active Melanis	<ul style="list-style-type: none"> ช่วยให้ผิวกระจ่างใส ด้วยสารสกัดจาก Vitamin C complex 	

บริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด	
Bright White Cream	<ul style="list-style-type: none"> ครีมบำรุงผิวหน้าเนื้อครีมบางเบา หอมละมุน มีสารช่วยยับยั้งการสร้างเม็ดสีเมลานิน โดยเป็นการรวมตัวของสาร Whitening ที่เห็นผลชัดเจน เผยผิวขาวกระจ่างใสอย่างเห็นได้ชัด ให้ผิวชุ่มชื้นเนียนนุ่มขึ้น พร้อมลดริ้วรอยแห่งวัย ลดเลือนจุดต่างดำพริ้ม Skin Asensyltm ใช้ได้ทุกสภาพผิวแม้ผิวที่บอบบางแพ้ง่าย 
Whitening Plus Cream	<ul style="list-style-type: none"> ครีมบำรุงเพื่อผิวแลดูขาวกระจ่างใสสูตรอ่อนโยน ด้วยส่วนผสมนำเข้าจากประเทศญี่ปุ่น Ascorbyl Tetraisopalmitate ผสานคุณสมบัติจากพืชธรรมชาติ Arbutin และ Glutathione ช่วยปรับสภาพผิวที่หมองคล้ำให้แลดูขาวใสเป็นธรรมชาติ 
ACTIVE BRIGHTAGE	<ul style="list-style-type: none"> มีส่วนผสม Chromabright จากสเปน จึงทำให้ผิวหน้าแลดูขาวกระจ่างใสเรียบเนียนและแลดูอ่อนเยาว์อย่างเป็นธรรมชาติ 
AH CARE G60 CREAM	<ul style="list-style-type: none"> ครีมเนื้อนุ่มมีส่วนผสมนำเข้าจากประเทศฝรั่งเศส ช่วยฟื้นฟูผิวด้วยการผลิตเซลล์ผิวอย่างอ่อนโยน ด้วยครีมที่มีส่วนผสมของกรดไฮยาลูรอนิก กรดไกลโคลิก และอาร์จินีน เพื่อผิวขาวกระจ่างใส ชุ่มชื้น แลดูสุขภาพดี 
AH CARE G60 SERUM	<ul style="list-style-type: none"> เซรั่มที่อุดมไปด้วยกรดอะมิโน กรดแลคติก กรดไฮยาลูรอนิก อาร์จินีน และสารสกัดจากชะเอมเทศ ช่วยในการผลิตเซลล์ผิวเก่า กระตุ้นการสร้างเซลล์ผิวใหม่ โดยยังคงความชุ่มชื้น ไม่ก่อให้เกิดการระคายเคือง ไม่เหนียวเหนอะหนะ เพื่อผิวขาวกระจ่างใสไร้ริ้วรอย 
Bio Flavonoid Plus Cream	<ul style="list-style-type: none"> ครีมบำรุงผิวหน้าผสมผสานคุณสมบัติจากธรรมชาติ สำหรับผิวที่มีอาการแพ้ระคายเคือง ปราศจากการแต่งสีและกลิ่นชนิดที่ก่อให้เกิดอาการระคายเคือง อ่อนโยนต่อทุกสภาพผิว 

บริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด		
Bio Defense Cream	<ul style="list-style-type: none"> • ครีมบำรุงผิวหน้า สำหรับผิวที่มีอาการแพ้ระคายเคือง ปราศจากการแต่งสีและกลิ่นอ่อนโยนต่อทุกสภาพผิว 	
Hydrating Serum	<ul style="list-style-type: none"> • เซรั่มที่อุดมไปด้วย Hyaluronic, Vitamin E และ Jojoba Oil เพิ่มความชุ่มชื้นให้กับผิว ลดการเกิดผิวแห้งกร้าน เหมาะสำหรับทุกสภาพผิว สามารถใช้ได้ทั้งกลางวันและกลางคืน เพื่อผิวชุ่มชื้นแลดูสุขภาพดี 	
Flawless Perfection Clear Powder SPF 25 PA++	<ul style="list-style-type: none"> • แป้งทาหน้าผสมรองพื้นและสารป้องกันแสงแดด เนื้อเนียนละเอียด 	
Flawless Translucent Loose Powder	<ul style="list-style-type: none"> • แป้งฝุ่นสำหรับทาหน้า ให้สัมผัสเนียนนุ่ม อ่อนโยนต่อผิวหน้า ช่วยให้ใบหน้าแลดูกระจ่างใสอย่างเป็นธรรมชาติ 	
Luxurious Foundation & Concealer	<ul style="list-style-type: none"> • คอนซิลเลอร์ครีมที่ปกปิดได้อย่างดีเยี่ยม ไม่ทำให้หน้ามันและเหนียว • รองพื้นเนื้อเนียนละเอียด ให้สีผิวดูสวยไร้ที่ติ พร้อมการปกปิดเนียนสนิท พร้อมปกป้องผิวด้วยค่า SPF 40 +++ 	
Spot Lighting Eye Palette	<ul style="list-style-type: none"> • อายแชโดว์เนื้อเนียนละเอียด เคลือบง่าย สัมผัสนุ่มนวล สีสดคมชัด 	
Pearl Luster Cheek Color	<ul style="list-style-type: none"> • บรัชออนเนื้อเนียนละเอียด บางเบา เคลือบง่าย ติดทนนาน เพื่อสัมผัสที่นุ่มนวลให้กับพวงแก้ม สร้างสีสันให้วัยสาว เปล่งปลั่งดูสุขภาพดี อย่างเป็นธรรมชาติ 	

บริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด		
Luxurious Soft Matte Lip	<ul style="list-style-type: none"> ลิปสติกเนื้อ Creamy Matte ที่โดดเด่นด้วยเนื้อสัมผัสนุ่มติดทนนาน สีล้วนสุดคมชัดกลบสีริมฝีปากเดิม พร้อมดูแลริมฝีปากให้ริมฝีปากเนียนเรียบสุขภาพดี 	
Queen Eyebrow Pencil	<ul style="list-style-type: none"> ดินสอเขียนคิ้ว เนื้อฟูอัดแน่นรูปแบบใหม่ ชนิดแท่งหมุน 	
Black & White	<ul style="list-style-type: none"> ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร ช่วยบดเคี้ยวการย่อยแบ่งและเร่งการเผาผลาญยับยั้งการสร้างไขมันใหม่ลดการสะสมไขมันส่วนเกินในร่างกาย 	
Gluta C	<ul style="list-style-type: none"> ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร ช่วยในเรื่องการต้านอนุมูลอิสระ (Antioxidant) 	
Collagen Peptide	<ul style="list-style-type: none"> ผลิตภัณฑ์เสริมอาหารคอลลาเจน 1,200 mg คั้นความชุ่มชื้นให้แก่ผิว ทำให้ผิวขาวสว่างกระจ่างใส 	
DENULA	<ul style="list-style-type: none"> ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร มีส่วนประกอบของไฟเบอร์ธรรมชาติ ดื่มน้ำง่าย อร่อย อิ่มท้อง ไม่อึดตันลำไส้ พกพาสะดวก 	
DT24	<ul style="list-style-type: none"> ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร ช่วยล้างสารพิษในร่างกาย ทำให้สุขภาพดีจากภายใน มีส่วนประกอบของพืชที่ช่วย Detox เช่น บล็อกโคลี่ คอเลอโรฟิลด์ 	

บริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด		
Collagen Peptide Plus	<ul style="list-style-type: none"> มีส่วนผสมของ นาโน คิวเท็น ที่สามารถดูดซึมได้ดีกว่า Q10 ธรรมดาถึง 10 เท่า ที่ผสมอยู่ในน้ำทับทิม และน้ำองุ่นแดงสกัดเข้มข้น 	
Green Coffee Bean Plus	<ul style="list-style-type: none"> ช่วยในการลดน้ำหนัก ยับยั้งการดูดซึมของไขมัน และยับยั้งการสะสมของไขมันใหม่ 	
Gluta Healthi French Pine Bark	<ul style="list-style-type: none"> ผสมสารสกัดจากเปลือกสนฝรั่งเศส ช่วยให้ผิวแลดูขาวกระจ่างใสอมชมพู พัฒนาออกมาให้ตื้นง่ายขึ้นในน้ำส้มและน้ำองุ่นขาวสกัดเข้มข้น 	
บริการ (Service)		
ACTIVE BEAUTY PERFECT	ช่วยให้ผิวน้ำใส เรียบเนียนกระจ่างใสอย่างเป็นธรรมชาติ จุดต่างดำ สิว ฝ้า กระและรอยเหี่ยวย่นแลดูจางลง เพิ่มความชุ่มชื้นให้แก่ผิวน้ำ	
NATURAL SNAIL & SNOW	เป็นชุดการรักษาที่การผสมผสานคุณค่า “เซรั่มจากเมือกหอยทาก” และ “มาส์กสสารหิมะ” เข้ากับการปรนนิบัติบำรุงผิวน้ำโดยผู้เชี่ยวชาญ โดยการทำ treatment ที่ใช้เครื่อง Renew ultra sonic ซึ่งเป็นการผลักวิตามินและเนื้อครีมเข้าสู่ผิวชั้นหนังแท้ได้ดียิ่งขึ้น	
ACTIVE GOLDEN THERAPY ULTRA DEEP LAYER + CRYSTAL	การบำรุงผิวด้วยมาร์คสีทองคำ เพื่อบำบัดผิวให้ดูเปล่งประกายอย่างเป็นธรรมชาติ ร่วมด้วยการปรนนิบัติผิวด้วยเกร็ดอัญมณี และใช้เครื่องมือลักษณะคล้ายช่องทอง ผลักวิตามินเข้าสู่ผิวได้อย่างลึกซึ้ง ตั้งแต่ 1 มม. – 10 ซม. ดีกว่าเครื่อง lonto ทั่วไป 10 เท่า	
ACTIVE ACNE TREATMENT	บรรเทาอาการอักเสบของสิว รอยสิวและจุดต่างดำแลดูจางลง ช่วยเพิ่มความชุ่มชื้นให้กับผิว เผยผิวกระจ่างใสอย่างเป็นธรรมชาติ	
NATURAL MAGIK ACNE	ช่วยทำให้สิวแห้งตัวลง และลดริ้วรอยต่างๆ ทำให้ผิวดูสว่างขึ้น ช่วยลดการทานยาแก้สิว	

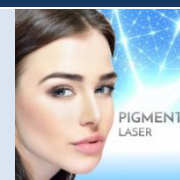
บริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด		
ACNE CLEAR	บรรเทาการอักเสบของสิว ช่วยให้รอยดำรอยแดงดูจางลง ช่วยให้ผิวหน้าแลดูกระจ่างใส	
NATURAL MAGIK BEAUTY	ด้วยสารสกัดจากธรรมชาติ กรดผลไม้รวมวิตามินซีจากธรรมชาติ ที่มีฤทธิ์ในการยับยั้งเม็ดสีผิวโดยตรง ทำให้ผิวสว่างขึ้น ลดเม็ดสีที่เกิดจาก ฝ้า กระ จุดด่างดำ และด้วยความพิเศษของตัวยา เมื่อมีการทำทรีตเมนต์จะเกิดออกซิเจน (O2) ที่ช่วยส่งเสริมให้ผิวมีสุขภาพดี	
MELASMA CLEAR	มีจุดเด่นและมีผลดีในการรักษาฝ้า แต่ก็เหมาะกับทุกสภาพผิว ผู้ที่มีรอยหมองคล้ำ สีผิวไม่สม่ำเสมอ และ ต้องการบำบัดให้ผิวหน้าขาวใส แลดูอ่อนเยาว์	
SUPER LIFTING	ช่วยให้ผิวหน้าดูยกกระชับ ปรับรูปหน้าให้ดูเรียวได้รูป ทำให้ผิวดูกระจ่างใสเปล่งปลั่งมากขึ้น รื้อรอยดูจางลง และลดความมันบนใบหน้า	
WUTTISAK MAGIC SNAIL	ช่วยฟื้นฟูเซลล์ผิวที่เสื่อมสภาพ ช่วยให้ริ้วรอยดูเลือนและผิวดูกระชับ เผยผิวที่ดูเรียบเนียน เต่งตึง สุขภาพดี ควบคุมความมัน พร้อมเพิ่มความชุ่มชื้น ความยืดหยุ่นของผิว และปกป้องผิวจากรังสียูวีเพื่อเผยผิวกระจ่างใส	
LASER FOCUS	เลเซอร์ที่ผสมผสานเครื่องเลเซอร์ 2 ชนิด คือ ทำ Laser IPL 140 Shots และ Laser Peel 2,000 Shots บริเวณใบหน้า ช่วยให้เพิ่มความกระจ่างใสมากกว่าทำ LASER IPL ทั่วไปถึง 2 เท่า	
DOUBLE CLEAR LASER	ช่วยรักษา ฝ้า กระ รอยดำ ผิวหมองคล้ำ รอยแดงสิ่ว รุขุมขน กระชับ ผิวหน้าเรียบเนียน กระตุ้นการสร้างเส้นใย Collagen ได้ชั้นผิว	
DOUBLE WHITE LASER	เป็นการทำ Advance IPL เต็มขั้นตอนพร้อมทำ Laser Peel บริเวณฝ้าและบริเวณที่มีความหมองคล้ำ (เฉพาะบริเวณใบหน้า) ต่อด้วยการทำ hydro-balance Tx. เพื่อเพิ่มความชุ่มชื้นและความนุ่มเนียนให้กับผิวหน้า	

บริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด		
SIGNATURE SCAR	เป็นการทำเลเซอร์ ซึ่งเป็นการส่งพลังงานลงสู่ผิวชั้นลึกด้วยเข็มนาโนที่ออกแบบพิเศษ ทำให้พลังงานลงสู่ผิวที่ต้องการฟื้นฟูได้โดยตรง โดยไม่ทำลายเซลล์ผิวส่วนอื่น ทำลายพังผืดที่ยึดเกาะรอบหลุม ช่วยให้รอยหลุมผิวแลดูจางลง ผิวดูสุขภาพดีแข็งแรงขึ้นอย่างเป็นธรรมชาติ	
DUAL GREEN & YELLOW	ช่วยรักษาได้ทั้งฝ้าตื้น และฝ้าลึก กระเนื้อ กระแดด กระที่เกิดจากอายุมากขึ้น (ยกเว้นกระลึก) สิวอักเสบรอยดำสิว รอยแดงจากสิว เส้นเลือดสีแดง ภาวะหน้าแดง หน้าหมองคล้ำ	
PREMIUM LASER	เป็นคอร์สที่ผสมผสานระหว่างการกระชับผิว ช่วยให้ผิวหนังกระชับใส ช่วยเพิ่มความชุ่มชื้น และความเนียนนุ่มให้กับผิวได้ทั้งหน้าและลำคอ	
O-RA COCKTAIL	ตัวยาเข้มข้นสูตรเฉพาะวุฒิสักดิ์เท่านั้น โปรแกรม Refresh Cell บรรเทาอาการเมื่อยล้า ไมเกรน ภูมิแพ้ ไซนัสอักเสบ ภาวะหอบหืด ช่วยบำรุงประสาท คลายกล้ามเนื้อ และหัวใจทำงานเป็นปกติ ลดการทำงานของเอนไซม์ ที่ผลิตเม็ดสีผิว ลดริ้วรอย	
Botulinum toxin	ช่วยให้ผิวหนังตึงกระชับ ริ้วรอยเหี่ยวย่นดูลดเลือนลง และปรับรูปหน้า	
LIPO LIFT	เป็นการลดไขมันบริเวณแก้มส่วนล่าง โดยผลการรักษาที่ได้รับจะลดปริมาณของก้อนไขมันบริเวณดังกล่าวลงประมาณ 15-30% รวมทั้งสามารถยกใบหน้าให้ดูเรียวขึ้นได้ด้วย	
Premium Silk	คอร์สร้อยไหมที่เหมาะสมสำหรับคนที่กังวลกับปัญหาริ้วรอย และกังวลกับรูปหน้า	
ULTRA HIFU	ใช้คลื่นอัลตราซาวด์ชนิดพิเศษ (High Focused Ultra Sound) ผลที่ได้คือ จะช่วยแก้ปัญหาผิวหย่อนยาน ริ้วรอยดูจางลง	

บริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด

PIGMENT LASER

เลเซอร์สำหรับรักษากระดั้น ลีค โดยเฉพาะ ทำให้กระจ่างลง

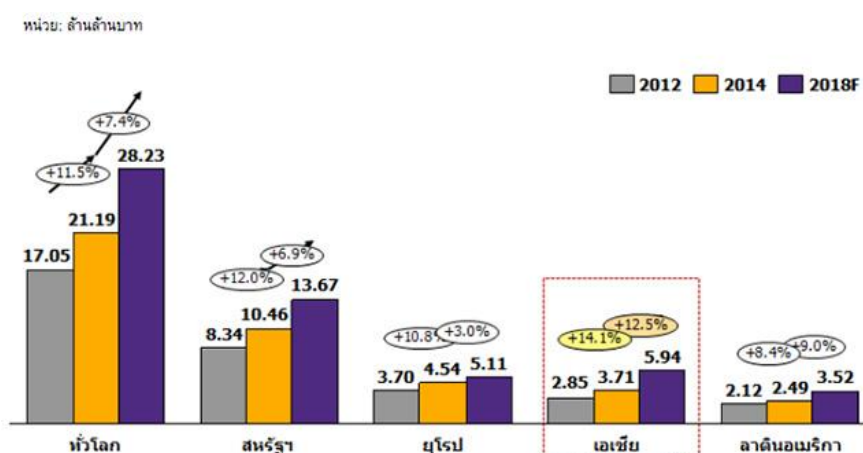


2) การตลาดและภาวะการแข่งขัน

2.1) อุตสาหกรรมสถานพยาบาลเสริมความงาม (Beauty Clinic Industry)

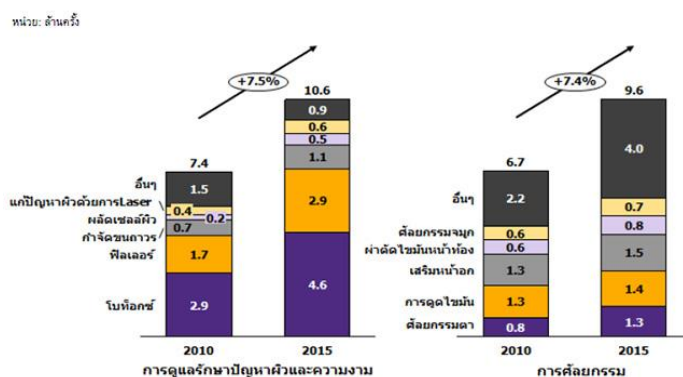
ตลาดเสริมความงามทั่วโลกมีมูลค่าประมาณ 21 ล้านล้านบาท เติบโตร้อยละ 7 ต่อปี ในขณะที่ตลาดในเอเชียมีมูลค่าราว 1 ใน 5 ของตลาดเสริมความงามทั่วโลก ทั้งนี้ การให้บริการในตลาดเสริมความงามที่ได้รับความนิยมส่วนใหญ่มีแนวโน้มมุ่งไปสู่การให้บริการ ด้านการชะลอวัย ซึ่งเพิ่มขึ้นร้อยละ 7.5 ต่อปี โดยเฉพาะการฉีดโบท็อกซ์ ฟิเลอร์ ขณะที่ตลาดศัลยกรรม ยังมีแนวโน้มเติบโตดีมีการใช้บริการเติบโตร้อยละ 7.4 ต่อปี อาทิ ศัลยกรรมตา จมูก และเสริมหน้าอก

มูลค่าตลาดเสริมความงามแบ่งตามภูมิภาคปี พ.ศ. 2555 - 2561 (ค.ศ. 2012 - 2018)



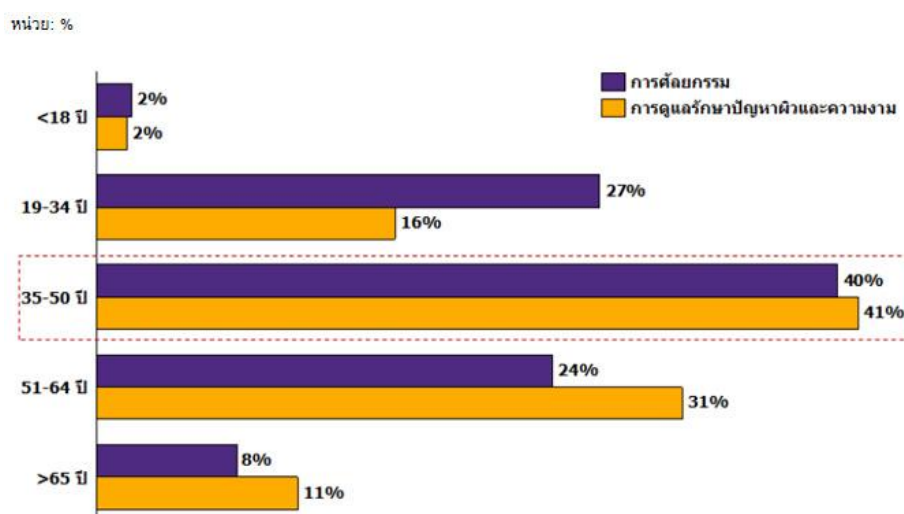
ที่มา: การวิเคราะห์โดย EIC จากข้อมูลของ International Master Courses on Aging Skin, 2559, สืบค้นจาก <https://www.scbeic.com/th/detail/product/2923>

จำนวนการใช้บริการแต่ละส่วนของตลาดเสริมความงามทั่วโลก ตั้งแต่ปี พ.ศ. 2553 - 2558 (ค.ศ. 2010 - 2015)



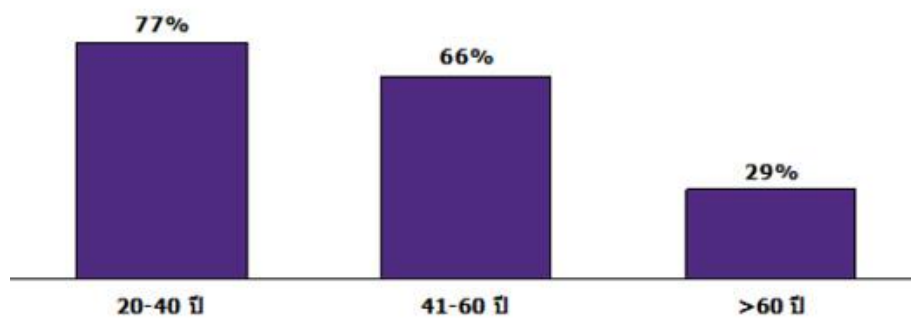
ที่มา: การวิเคราะห์โดย EIC จากข้อมูลของ International Society of Aesthetic Plastic Surgery, 2559, สืบค้นจาก <https://www.scbeic.com/th/detail/product/2923>

สัดส่วนการเข้ารับบริการด้านการเสริมความงามแบ่งตามช่วงอายุ



ที่มา: การวิเคราะห์โดย EIC จากข้อมูลของ American Society of Plastic Surgeons, 2559, สืบค้นจาก <https://www.scbeic.com/th/detail/product/2923>

สัดส่วนการใช้ผลิตภัณฑ์ความงามตามช่วงอายุ
หน่วย: % ของผู้ตอบแบบสอบถามทั้งหมดในแต่ละช่วงอายุ



ที่มา: การวิเคราะห์โดย EIC จากผลสำรวจการใช้ผลิตภัณฑ์ความงามตามช่วงอายุ, 2559, สืบค้นจาก
<https://www.scbeic.com/th/detail/product/2923>

ปัจจุบันประเทศไทยกำลังเดินทางเข้าสู่การเป็นศูนย์กลางสุขภาพ โดยรัฐบาลไทยได้ผลักดันร่างยุทธศาสตร์การพัฒนาประเทศไทยเป็นศูนย์กลางสุขภาพ ระยะ 10 ปี ตั้งเป้าให้ประเทศไทยเป็นศูนย์กลางสุขภาพของโลก 4 ด้าน ได้แก่ ศูนย์กลางบริการ เพื่อส่งเสริมสุขภาพ Welless hub, ศูนย์กลางทางการแพทย์ Medical Hub, ศูนย์กลางบริการวิชาการและงานวิจัย Academic Hub, และ ศูนย์กลางยาและผลิตภัณฑ์สุขภาพ Product hub

ด้านตลาดความงามไทยมีมูลค่าสูงถึง 180,000 ล้านบาท โดยมีกลุ่มผลิตภัณฑ์บำรุงดูแลผิว หรือ Skin Care เป็นตลาดความงามที่ใหญ่ที่สุด คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 45 ของมูลค่าตลาดรวมทั้งหมด โดยตลาดความงามในปี 2560 จำนวน 180,000 ล้านบาท และในปี 2561 จำนวน 198,000 ล้านบาท ซึ่งคลินิกความงาม ในปี 2560 มีสัดส่วนอยู่ที่ 30,000 ล้านบาท และปี 2561 เติบโต 36,000 ล้านบาท หรือ เติบโตไม่ต่ำกว่าร้อยละ 20 ซึ่งเป็นเพราะ ผู้บริโภคหันมาใส่ใจด้านความสวยความงามมากขึ้น โดยเฉพาะกลุ่ม Millennial อายุ 23 - 39 ปี ที่มีพฤติกรรมเข้ามาใช้บริการเพิ่มมากขึ้นจาก 3 - 5 ปีก่อน กลุ่ม Millennial อยู่ระดับ 20% จากลูกค้าทั้งหมดของตลาด แต่ปัจจุบันกลุ่มนี้อยู่ที่ร้อยละ 45 - 50 นอกจากนี้ยังมีเทรนด์การดูแลสุขภาพที่กำลังได้รับความนิยมในไทย ทำให้ผู้คนจำนวนมากหันมาใส่ใจดูแลสุขภาพตนเองมากขึ้น เพื่อให้ตนเองมีสุขภาพร่างกายรวมทั้งภาพลักษณ์ภายนอกที่ดี ดังนั้น นอกเหนือจากการออกกำลังกาย กลุ่ม Millennial ต้องภาพลักษณ์ภายนอกที่ดีขึ้น จึงนิยมหันมาเข้าคลินิกความงามมากขึ้น (คลินิกความงามไทย ยังสวยต่อไปได้แค่ต้องปรับ (2561). [ออนไลน์. เข้าถึงได้จาก :

<https://marketeeronline.co/archives/author/trinkosuthat/page/24>)

นอกจากนี้ ตลาดศัลยกรรมและการชะลอวัยของไทยมีศักยภาพเติบโตสูงจากความนิยมของกลุ่ม Medical Tourist เนื่องจากไทยเป็นหนึ่งในประเทศที่มีชื่อเสียงด้านการทำศัลยกรรม โดย สมาคมศัลยแพทย์ตกแต่งเสริมสวยนานาชาติ (ISAPS) ได้จัดอันดับให้ไทยเป็นประเทศที่มีชื่อเสียงด้าน ศัลยกรรมเป็นอันดับที่ 8 ของโลก และยังมีจำนวนศัลยแพทย์ต่อประชากรมากเป็นอันดับที่ 25 อีก ด้วย เนื่องจากมีประสิทธิภาพในการให้บริการและค่าบริการที่ถูกกว่าประเทศคู่แข่งหลายประเทศ เช่น การทำศัลยกรรมตา 2 ชั้นในไทยมีราคาถูกกว่าเกาหลีประมาณ 3 - 4 เท่า จึงดึงดูดให้คนในประเทศ และต่างประเทศนิยมทำศัลยกรรมในไทยมากขึ้น

อย่างไรก็ตาม ตลาดเสริมความงามที่เติบโตทำให้คลินิกเสริมความงามเผชิญกับการแข่งขันที่รุนแรงจาก ภาวะล้นตลาด การเติบโตของตลาดเสริมความงามได้สร้างความสนใจให้กับนักลงทุนหน้าใหม่เข้ามาลงทุนมากขึ้น โดยเฉพาะ ด้านการดูแลรักษา

ผิวและศัลยกรรม อีกทั้งมีการขยายสาขาและการพัฒนาของผู้ประกอบการเดิมเพิ่มขึ้น ไม่ว่าจะเป็นคลินิก เสริมความงาม โรงพยาบาลเฉพาะทางด้านความงามและศัลยกรรม รวมทั้งโรงพยาบาลได้เริ่มหันมาเปิดศูนย์ผิวพรรณ ศูนย์ศัลยกรรมความงาม และศูนย์ anti-aging มากขึ้น ซึ่งส่วนมากจะมีรูปแบบการให้บริการและเครื่องมืออุปกรณ์ที่คล้ายคลึงกัน จึงส่งผลให้ตลาดคลินิกเสริมความงามมีการแข่งขันด้านราคาที่สูงขึ้น และผลักดันให้สถานบริการเสริมความงามเริ่มหันมาจับตลาดเฉพาะ กลุ่ม (niche market) มากขึ้น โดยการสร้างจุดเด่นในการเป็นผู้เชี่ยวชาญเฉพาะด้าน เช่น ศัลยกรรมแปลงเพศ ซึ่งไทยเริ่มมีชื่อเสียงเป็นที่รู้จักในตลาดโลกมากขึ้น

3) การจัดหาผลิตภัณฑ์และบริการ

ในการให้บริการคลินิกเสริมความงามวัตถุดิบหลักของการดำเนินงานลักษณะดังกล่าว ประกอบด้วย 1) อุปกรณ์เวชภัณฑ์ และเครื่องมือทางการแพทย์ และ 2) ยา/เวชสำอาง

WCIG มีนโยบายสั่งซื้อยาและเวชภัณฑ์จากผู้ผลิต และ ผู้แทนจำหน่ายในประเทศรายใหญ่ ๆ ได้แก่ Suppliers ของ WCIG มูลค่าสูง 10 อันดับแรกในปี 2561

ชื่อซัพพลายเออร์	รายละเอียดรายการ
บจก. วุฒิสักดิ์ คอสเมติกอินเตอร์	Wuttisak Protox Advance Lifting Serum 30 g, Wuttisak Gluta Healthi Pine Bark, Wuttisak Collagen Uplift Booster Serum 50 g.
หจก.แม็กซิม อินเตอร์คอนติเนนตอล	Juvederm Ultra xc, Voluma, ultra plus, Botox A
บจก.เมดิเซเลส	Neuronox (R) 50 unit (BOTOX K)
บจก.โปรเกรสซีฟ สกิน	Wuttisak caviar serum, Wuttisak ultimate tranexamic professional
บจก.โอโอทรี บิวตี้เซ็นเตอร์	Wuttisak hydrating plus serum 15 g, Wuttisak Arbutin White Plus 3.5 g, Home use, Wuttisak Ultimate Brightening Mask Professional
ห้างขายยาตราเจ็ดดาว	Clindamycin, Tran 60 เม็ด, Vitamin C 1000 mg., อาม็อกซิ 500 แคป
บจก.สยามสเนล	Snail8 age defense face mask 23g., Snail 8 intensive whitening advanced serum 15 ml, Snail8 uv protection sunscreen 30 ml.
บจก.บอน-ซอง	Botox K (50 unit)
บจก.ซิลลิค ฟาร์มา	Acnotin, Restylane Vital Light inj, Restylane Lyft Lidocaine
บจก.ดีเคเอสเอส (ประเทศไทย)	Lidocaine 1% with Adrenalin, Vitamin B12 500 mcg/ml, Botox A, Foban Ointment, Juvederm Volbella/Juvederm Voluma 1.0 ml.

4) งานที่ยังไม่ได้ส่งมอบ

- ไม่มี -

4 บริษัท วุฒิสักดิ์ คอสเมติก อินเตอร์ จำกัด

บริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด (บริษัทย่อยทางอ้อมของบริษัท) ถือหุ้นร้อยละ 99.97 ซึ่งมีทุนจดทะเบียน 0.10 ล้านบาท ลักษณะธุรกิจเป็นแบบซื้อมาขายไป จัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ความงาม เครื่องสำอางและอาหารเสริม (Skincare/Make up/Supplement) ภายใต้แบรนด์ “Wuttisak”

รายได้ของ WCI เปรียบเทียบ

	ปี 2561		ปี 2560		เพิ่ม (ลด) %
	พันบาท	สัดส่วน	พันบาท	สัดส่วน	
ยอดขาย บริการ รายได้อื่น ๆ	16,863	4.4%	64,888	4.8%	(74.0%)
รวมรายได้	16,863	4.4%	64,888	4.8%	(74.0%)

จะเห็นว่ารายได้ของ WCI ในปี 2561 มียอดขายที่ลดลงเมื่อเทียบกับปีก่อนร้อยละ 74.0 ทั้งนี้เนื่องมาจากผลกระทบในลักษณะเดียวกันดังที่แสดงไว้แล้ว

5 บริษัท วุฒิสักดิ์ ฟาร์มาซี อินเตอร์ จำกัด

บริษัท วุฒิสักดิ์ ฟาร์มาซีอินเตอร์ จำกัด (บริษัทย่อยทางอ้อมของบริษัท) ถือหุ้นร้อยละ 99.99 โดยมีทุนจดทะเบียน 2.0 ล้านบาท ดำเนินธุรกิจจำหน่ายผลิตภัณฑ์ยาและอาหารเสริม

รายได้ของ WPI เปรียบเทียบ

	ปี 2561		ปี 2560		เพิ่ม (ลด) %
	พันบาท	สัดส่วน	พันบาท	สัดส่วน	
ยอดขายและบริการ	-	-	6,670	100.0%	NA.
รวมรายได้	-	-	6,670	100.0%	NA.

ในปี 2561 ไม่มียอดขาย

6 บริษัท ดับบลิว เวลเนส อินเตอร์ จำกัด

บริษัท ดับบลิว เวลเนส อินเตอร์ จำกัด (บริษัทย่อยทางอ้อมของบริษัท) ถือหุ้นร้อยละ 99.97 โดยมีทุนจดทะเบียน 0.10 ล้านบาท เดิมชื่อบจก. วุฒิสักดิ์ แกรนด์ อินเตอร์ - Wuttisak Grand Inter Co., Ltd.

รายได้ของ WWI เปรียบเทียบ

	ปี 2561		ปี 2560		เพิ่ม (ลด) %
	พันบาท	สัดส่วน	พันบาท	สัดส่วน	
รายได้จากการให้บริการ	-	-	-	-	-
อื่น ๆ	4,624	100.0%	4,024	100%	14.9%
รวมรายได้	4,624	100.0%	4,024	100%	14.9%

ในปี 2561 มีรายได้เพิ่มขึ้นร้อยละ 14.9 เมื่อเทียบกับปี 2560

7 บริษัท ดับบลิว.เอส.เซอร์จิริ 2014 จำกัด

บริษัท ดับบลิว.เอส.เซอร์จิริ 2014 จำกัด (บริษัทย่อยทางอ้อมของบริษัท) ถือหุ้นร้อยละ 99.98 โดยมีทุนจดทะเบียน 1.0 ล้านบาท ดำเนินธุรกิจซื้อขายไปและให้บริการเสริมความงาม โดยการทำศัลยกรรมพลาสติกและตกแต่ง ปัจจุบันไม่มีการดำเนินงาน

8 บริษัท สยามสเนล จำกัด

บจก. สยามสเนล ก่อตั้งเมื่อ 26 พฤศจิกายน 2557 ได้รับสิทธิบัตรการผลิตและจำหน่ายเมือกหอยทากจากสถาบันทรัพยากรทางปัญญาแห่งจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย ได้นำผลงานวิจัยมาพัฒนาต่อยอดเป็นผลิตภัณฑ์ดูแลผิวที่มีส่วนผสมหลักจากเมือกหอยทากสายพันธุ์ไทย และคิดค้นจนได้เป็นผลิตภัณฑ์จากเมือกหอยทากที่มีสารออกฤทธิ์ในการดูแลผิวสูงกว่าผลิตภัณฑ์จากหอยต่างประเทศถึง 30 เท่า

1) **ลักษณะธุรกิจ:** เป็นผู้ผลิตและจัดจำหน่ายเครื่องสำอางจากผลิตภัณฑ์เมือกหอยทากโดยนำผลงานที่ทำการศึกษาค้นคว้าข้างต้น เป็นจุดเด่นสำคัญของธุรกิจด้วยผลงานวิจัยได้นำไปสู่การสร้างนวัตกรรมแห่งความงามจากหอยทากไทย เป็นนวัตกรรมการผลิตสู่ SNAIL8 โดยเป็นการค้นพบ และกระบวนการต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องกับผลิตภัณฑ์ ซึ่งมีความโดดเด่นถึง 8 ประการดังนี้

1. คิดค้นโดยทีมนักวิจัยที่มีประสบการณ์ด้านหอยทากในระดับนานาชาติมากกว่า 30 ปี
2. คัดเลือกมาเพียง 2 - 3 สายพันธุ์ ที่ให้เมือกคุณภาพสูงสุดสำหรับบำรุงผิวพรรณ จากหอยทากไทยที่ค้นพบแล้วกว่า 600 สายพันธุ์
3. เลี้ยงในฟาร์มกึ่งธรรมชาติ ด้วยสูตรอาหารเฉพาะภายใต้สภาวะแวดล้อมที่เหมาะสม เพื่อให้ได้เมือกที่มีคุณภาพคงที่
4. เลือกใช้เมือกเฉพาะส่วนที่สร้างจากชั้นแมนเทิล ซึ่งเป็นเมือกที่มีคุณภาพสูงสุดในการบำรุงผิวพรรณ

5. มีกระบวนการเก็บเมือกที่ไม่เป็นอันตรายต่อหอยทาก
6. มีเทคโนโลยีการคัดกรองเฉพาะเมือกที่มีสารโมเลกุลขนาดเล็ก สามารถซึมเข้าผิวหนังได้ลึกและรวดเร็ว
7. ปรับส่วนผสมให้ได้เมือกที่มีความเข้มข้นสูง เพื่อการออกฤทธิ์ที่มีประสิทธิภาพสูงสุด.
8. ผลิตด้วยมาตรฐาน GMP และได้รับการรับรองคุณภาพผลิตภัณฑ์โดย SAMSUNG

2) การตลาดและการขาย

- ช่องทางการจัดจำหน่าย แบ่งออกเป็น 3 ช่องทางหลัก ๆ คือ
 - โมเดิร์นเทรด เช่น วัตสัน เซฟตริก และ คิง เพาเวอร์ เป็นต้น
 - ออนไลน์ เช่น คอนวี และ ลาซาด้า เป็นต้น
 - B2B และ B2C เช่น จำหน่ายให้ลูกค้าองค์กร ลูกค้าผู้บริโภคทั่วไป เป็นต้น
- ผลิตภัณฑ์

ปัจจุบันผลิตภัณฑ์ที่มีจำหน่ายแล้ว 7 ชนิด ได้แก่

- Snail8 Age Defense Advanced Serum
- Snail8 Age Defense Skin Repair Daily Cream
- Snail8 Age Defense Ultimate Night Repair
- Snail8 Intensive Whitening Advanced Serum
- Snail8 UV Protection Sunscreen
- Snail8 Age Defense Face Mask
- Snail8 Intensive Whitening Face Mask

บริษัท สยามสเนล จำกัด

ผลิตภัณฑ์ (PRODUCTS)

Snail8 Age Defense Advance serum

- การบำรุงผิว แอนไท-เอจจิ้ง จากคุณค่าแท้เมือกหอยทาก ซึ่งเป็นนวัตกรรมการวิจัยจากสยามสเนลที่ได้รับการยอมรับในระดับนานาชาติว่ามีคุณภาพและประสิทธิภาพสูงในการฟื้นฟูเซลล์ผิว เข้าบำรุงผิวได้อย่างลึกซึ้งและรวดเร็ว ช่วยลดเลือนริ้วรอยแห่งวัย



บริษัท สยามสเนล จำกัด

<p>Snail8 Intensive Whitening serum</p>	<ul style="list-style-type: none"> • เซรัมเข้มข้นช่วยฟื้นฟูบำรุงเพื่อผิวขาวกระจ่างใส ที่มีส่วนผสมหลักจากคุณค่าแท้เมือกหอยทาก ผสานด้วยไนท์เทนนิ่ง Niacinamide (วิตามินบี 3) ช่วยให้ผิวกระจ่างใส ลดเลือนฝ้า กระ จุดต่างดำ พร้อมด้วยสารสกัดธรรมชาติที่มีเปปไทด์สายสั้นที่เกิดจากการหมักของถั่วที่มีคุณสมบัติให้ความชุ่มชื้น และทำให้ผิวเต่งตึง 	
<p>Snail8 Age Defense Skin Repair Day Cream</p>	<ul style="list-style-type: none"> • ครีมบำรุงผิวเวลากลางวัน ที่ช่วยจัดการปัญหาริ้วรอยแห่งวัย ที่มีส่วนผสมหลักจากคุณค่าแท้เมือกหอยทาก ผสานด้วยสารสกัดธรรมชาติ จากต้นแมกโนเลีย น้ำผึ้ง วานหางจระเข้ ช่วยลดการอักเสบของผิว กระตุ้นการสร้างเซลล์ใหม่ ทำให้ผิวอ่อนเยาว์ และผสานสารสกัดเปปไทด์ ที่เกิดจากการหมักของถั่ว ช่วยเพิ่มความชุ่มชื้น ทำให้ผิวกระชับเต่งตึง 	
<p>Snail8 Age Defense Ultimate Night Repair Cream</p>	<ul style="list-style-type: none"> • ครีมบำรุงและฟื้นฟูผิวเวลากลางคืน มีส่วนผสมหลักจากคุณค่าแท้เมือกหอยทาก ช่วยซ่อมแซม และฟื้นฟูสภาพผิว ลดเลือนริ้วรอยแห่งวัยอย่างได้ผล พร้อมด้วยสารสกัดจากยีสต์ที่อุดมด้วยสารบำรุงผิว ช่วยทำให้ผิวอ่อนเยาว์ เพิ่มความชุ่มชื้นให้ผิวได้ยาวนาน 	
<p>Snail8 Sunscreen UV Protection Sunscreen</p>	<ul style="list-style-type: none"> • ครีมกันแดดสำหรับผิวหน้า สูตรเข้มข้น จากคุณค่าแท้เมือกหอยทากสูตรเฉพาะของ Snail8 พร้อมคุณสมบัติ Broad Spectrum SPF50 PA+++ ปกป้องผิวจากรังสี UVA และ UVB จากแสงแดด ช่วยผิวกระจ่างใส ลดเลือนฝ้า กระ จุดต่างดำ และลดเลือนริ้วรอย 	

บริษัท สยามสเนล จำกัด

<p>Snail 8 Age Defense face mask</p>	<ul style="list-style-type: none"> ● ผลิตภัณฑ์บำรุงผิวหน้าลดเลือนริ้วรอย (มาสก์แผ่น) สูตรเข้มข้น – ใช้เมือกหอยทากสูตรเฉพาะของ Snail8 ที่มี ความเข้มข้น 5% ซึ่งในแผ่นมาสก์นี้จะอุดมด้วยอัลแลนโทอิน ไฮยาลูโรนิก โกลโคคลิก เปปไทด์ และโปรตีน พร้อมทั้ง สารสกัด Witch Hazel และพืชพรรณธรรมชาติ ซึ่งอุดมไปด้วยสารต้านอนุมูลอิสระ ที่ช่วยให้ผิวกระชับ เรียบเนียน ลดเลือนริ้วรอย 	
<p>Snail 8 Intensive Whitening face mask</p>	<ul style="list-style-type: none"> ● ผลิตภัณฑ์บำรุงผิวหน้าเพื่อผิวกระจ่างใส (มาสก์แผ่น) สูตรเข้มข้น ใช้เมือกหอยทากสูตรเฉพาะของ Snail8 ที่มี ความเข้มข้น 5% ซึ่งในแผ่นมาสก์นี้จะอุดมด้วยอัลแลนโทอิน ไฮยาลูโรนิก โกลโคคลิก เปปไทด์ และโปรตีน นอกจากนี้ยังมี Niacinamide (Vitamin B3) สารสกัดจากมุก สารสกัดจากว่านหางจระเข้ สารสกัดจากน้ำผึ้ง และพืชพรรณธรรมชาติ ที่ช่วยบำรุงผิวให้เนียนนุ่ม ชุ่มชื้น ผิวขาว กระจ่างใส ลดเลือนฝ้า กระ จุดต่างดํา และลดเลือนริ้วรอย 	

■ กิจกรรมการตลาด มีหลายกิจกรรม ประกอบด้วย

- สื่อโฆษณาออกบ้านเรือน {Out-of-home Media (OOH)}
- ของแถม (Premium/Gift with purchase-GWP)
- การโฆษณาประชาสัมพันธ์ (Advertising/Public relations)
- การตลาดดิจิทัล (Digital Marketing)
- การกระจายข่าวสารทางเครือข่ายย่อย ๆ ต่าง ๆ เช่น โซเชียลมีเดีย ทิวทัศน์ (Viral – TV/Radio) เป็นต้น

3) ยอดขาย

ยอดขายรวม และ Break-Down ยอดขายจำแนกตามช่องทางการจัดจำหน่ายเปรียบเทียบ

ยอดขาย	ปี 2561		ปี 2560		เพิ่ม (ลด) %
	พันบาท	สัดส่วน	พันบาท	สัดส่วน	
Modern Trade	8,169	37.2%	11,412	27.3%	(28.4%)
Home Shopping	1,158	5.3%	7,981	19.1%	(85.5%)
Tourist Market	576	2.6%	1,910	4.6%	(69.8%)
Special Outlet	1,936	8.8%	9,196	22.0%	(78.9%)
Online	2,980	13.6%	743	1.8%	301.1%
บริษัท ห้างร้าน	4,731	21.5%	7,341	17.6%	(35.6%)
อื่น ๆ	2,424	11.0%	3,197	7.7%	(24.2%)
ยอดขายรวม	21,974	100.0%	41,780	100.0%	(47.4%)

จากตารางข้างต้นจะเห็นได้ว่ายอดขายในปี 2561 ลดลงขึ้นเมื่อเทียบกับปีก่อนร้อยละ 47.4 เนื่องจากการแข่งขันด้านการตลาดสูง และมีสินค้าทดแทนให้เลือกมาก หากต้องการเพิ่มยอดขาย ต้องมีงบประมาณด้านการตลาดที่สูง ในช่วงไตรมาสที่ 4 บริษัทได้มีการลงนามบันทึกข้อตกลงให้ บจก.วุฒิศักดิ์ คอสเมติกอินเตอร์ (WCI) เป็นตัวแทนจำหน่ายแต่เพียงผู้เดียว

9 บริษัท แดทโซ เอเซีย คอร์ปอเรชั่น จำกัด

แดทโซประกอบธุรกิจเป็นผู้นำเข้าสินค้าเครื่องสำอาง และบริการเสริมความงาม ร้านขายปลีกเครื่องสำอาง โดยแดทโซได้รับสิทธิในการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ อุปกรณ์ และเครื่องสำอางภายใต้แบรนด์ “That’so” แต่เพียงผู้เดียวในเอเชีย โดยได้รับสิทธิจาก Quadra Medical S.r.L.หรือกลุ่ม Quadra จากประเทศอิตาลี(Beauty Innovation from Italy) ซึ่งเป็นผลิตภัณฑ์เกี่ยวกับเครื่องสำอางเสริมความงาม ในไตรมาสที่ 4 ของปี 2560 แดทโซได้มีการเพิ่มทุนจดทะเบียนจำนวน 100 ล้านบาท จากเดิม 200 ล้านบาท เป็นจำนวน 300 ล้านบาท ทั้งนี้ บมจ.อี ฟอร์ แอล เอ็ม ได้สละสิทธิจองซื้อหุ้นเพิ่มทุน ทำให้สัดส่วนในการถือหุ้นลดลงเหลือร้อยละ 12

การตลาดและสภาวะการแข่งขันของอุตสาหกรรมผลิตภัณฑ์ความงาม

อุตสาหกรรมเครื่องสำอาง (Cosmetic Industry)

บริษัทที่อยู่ภายใต้อุตสาหกรรมนี้ คือ บจก.วุฒิศักดิ์ คอสเมติก อินเตอร์ (WCI), บจก.สยามสเนล และ บจก.แดทโซ เอเชีย คอร์ปอเรชั่น (ธุรกิจของบริษัทที่เกี่ยวข้อง)

- ตลาดเครื่องสำอางคาดว่าจะเติบโตเพิ่มขึ้นร้อยละ 8.62 ในระหว่างปี พ.ศ.2557 - 2562¹⁹
- ผู้นำตลาดเครื่องสำอางของโลกในปี พ.ศ.2560 คือ²⁰
 - ตลาดเอเชียแปซิฟิก ร้อยละ 34
 - ทวีปอเมริกา ร้อยละ 33
 - ทวีปยุโรป ร้อยละ 29
 - ตะวันออกกลาง และแอฟริกา ร้อยละ 4
- โดยในปี พ.ศ.2560 ตลาดเครื่องสำอางสามารถแบ่งออกเป็น
 - กลุ่ม Skin care ร้อยละ 62
 - กลุ่ม Hair care ร้อยละ 5
 - กลุ่ม Injectable ร้อยละ 4

ข้อมูลจาก Euromonitor ระบุว่าตลาดเครื่องสำอางในประเทศไทยปี 2560 มีมูลค่ารวมกว่า 1.68 แสนล้านบาท และมีอัตราการเติบโตถึงร้อยละ 7.8 โดยตลาดรวมแบ่งเป็น กลุ่มผลิตภัณฑ์ดูแลผิว (skincare) สัดส่วนร้อยละ 47 ผลิตภัณฑ์ผม (hair) สัดส่วนร้อยละ 18 เครื่องสำอาง (makeup) สัดส่วนร้อยละ 14 ผลิตภัณฑ์ที่ใช้ทำความสะอาดร่างกาย (hygiene) สัดส่วนร้อยละ 16 และน้ำหอม (fragrance) สัดส่วนร้อยละ 5



ที่มา Euromonitor, สืบค้นจาก <https://www.brandbuffet.in.th/2018/06/beauty-market-in-set-2018/>

¹⁹ Research and Market, 2013.

²⁰ RNCOS Business and Consultaney Service, 2013

จากแผนภาพจะเห็นได้ตลาดเครื่องสำอางเติบโตต่อเนื่องทุกปีและเติบโตอีกทั้งมากกว่าจีดีพีของประเทศ เหตุผลสำคัญเป็นเพราะเครื่องสำอางได้กลายมาเป็นสินค้าจำเป็นในชีวิตประจำวันของผู้บริโภค เพื่อใช้ดูแลตัวเองให้ดูดี และเป็นเรื่องของไลฟ์สไตล์คนยุคปัจจุบัน ตลอดจนการเริ่มต้นใช้ผลิตภัณฑ์อายุน้อยลงเรื่อยๆ

แนวโน้มตลาดและแนวโน้มผู้บริโภคไทยของอุตสาหกรรมเครื่องสำอาง (Market and Thai Consumer Trend of Cosmetic Industry)

แนวโน้มในปี 2562 - 2566 พฤติกรรมผู้บริโภคและตลาดความงามจะเริ่มเปลี่ยนไปจากการให้ความสนใจเรื่อง Wellness ไปสู่ Holistic health หรือ การดูแลสุขภาพแบบองค์รวม เนื่องจากตลาดทั่วโลกกำลังเข้าสู่เทรนด์ผู้สูงอายุมากขึ้น ซึ่งผู้บริโภคจะให้ความสนใจและดูแลสุขภาพภายในมากขึ้น โดยจะเห็น 4 เทรนด์สำคัญ ได้แก่ เทรนด์ที่ 1. ยอมรับสภาพร่างกายที่เป็นจริงมากขึ้น จากเดิมที่กระแสเรื่องของแอนตี้ เอจจึงมาแรง แต่ต่อไปจะถูกให้ความสำคัญน้อยลงเนื่องจากพฤติกรรมผู้บริโภคเริ่มยอมรับความจริงได้มากขึ้น และจะเห็นสินค้ากลุ่มความงามต่างๆ นำเสนอความเป็นธรรมชาติเพิ่มขึ้น เทรนด์ที่ 2 การผสมผสานระหว่างสินค้าความงามกับเทคโนโลยี โดยใช้เทคโนโลยีด้าน AI และ Big data เข้ามาประมวลผลเพื่อใช้ออกแบบสินค้าให้ตรงความต้องการของลูกค้าเฉพาะบุคคลมากขึ้น ซึ่งที่ผ่านมาเริ่มเห็นในบางแบรนด์ เทรนด์ที่ 3 ด้านสิ่งแวดล้อม เนื่องจากกระแสโลกร้อนที่เข้ามาส่งผลให้อุณหภูมิและสภาพอากาศทั่วโลกเปลี่ยนแปลง ไม่สามารถกำหนดตายตัวได้ ดังนั้น ในอนาคตแบรนด์จึงจำเป็นต้องหาและดูแลวัตถุดิบเฉพาะสำหรับแบรนด์เองเพื่อไม่ให้เกิดปัญหาขาดแคลนวัตถุดิบ ดังนั้น จะเห็นแบรนด์ทั่วโลกให้ความสำคัญเรื่องวิศวกรรมชีวแพทย์ (Biomedical Engineering) เพิ่มขึ้น เทรนด์ที่ 4 Co-Beauty ในอนาคตจะเริ่มเห็นการทำงานของกลุ่มแบรนด์ความสวยงาม หรือ เครื่องสำอางผสมผสานกับเรื่องของเทคโนโลยีที่นำมาใช้เป็นเครื่องมือประกอบไม่ใช่แค่ส่วนผสม โดยต้องการสร้างรอยัลตี้ให้กับลูกค้า ซึ่งตลาดในประเทศไทยเริ่มเห็นการนำกระแสธรรมชาติเข้ามาเป็นคีย์ชัคเซสแล้ว

ปัจจัยความเสี่ยงและการบริหารความเสี่ยง

ปัจจุบันบริษัทประกอบธุรกิจ 2 ประเภท คือ ธุรกิจตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ ซึ่งเป็นธุรกิจหลักของบริษัท และธุรกิจบริการเสริมความงาม ทั้งนี้ ในการประกอบธุรกิจดังกล่าวย่อมมีความเสี่ยงต่างๆ จากปัจจัยทั้งภายในและภายนอกที่อาจส่งผลกระทบต่อฐานะการเงินและผลการดำเนินงานของบริษัทในอนาคตได้ อย่างไรก็ตามนอกเหนือจากปัจจัยความเสี่ยงที่ปรากฏในรายงานฉบับนี้ อาจมีความเสี่ยงอื่นๆ ซึ่งบริษัทไม่อาจทราบได้ในขณะนี้หรือเป็นความเสี่ยงที่บริษัทพิจารณาในขณะนี้ว่าไม่เป็นสาระสำคัญบริษัทจำแนกความเสี่ยงเป็น 5 ด้าน ดังนี้

1. ความเสี่ยงทางด้านกลยุทธ์

- ความเสี่ยงด้านการไม่มีอำนาจควบคุมเบ็ดเสร็จในกิจการของบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด

บริษัทถือหุ้นบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด (WCIG) ทางอ้อมผ่านการถือหุ้นในบริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (WCIH) ร้อยละ 67.30 ของจำนวนหุ้นทั้งหมดของ WCIH โดยสัดส่วนการถือหุ้นดังกล่าวเป็นสัดส่วนที่น้อยกว่าร้อยละ 75 ทำให้บริษัทไม่สามารถควบคุมกิจการ WCIG ได้เบ็ดเสร็จทั้งหมด โดยมิติสำคัญ ๆ ที่กำหนดให้ต้องได้รับเสียง 3 ใน 4 ของที่ประชุมผู้ถือหุ้น เช่น การเพิ่มทุน การลดทุน เป็นต้น บริษัทอาจมีความเสี่ยงจากการไม่สามารถรวบรวมคะแนนเสียงจากผู้ถือหุ้นเพื่ออนุมัติในมติที่สำคัญ ๆ ได้

ทั้งนี้บริษัทมีการแต่งตั้งตัวแทนจากบริษัทเข้าเป็นกรรมการใน WCIG เพื่อติดตามดูแลการดำเนินงานของ WCIG เพื่อให้กลุ่มบริษัทมีทิศทางการทำงานเป็นไปในแนวทางเดียวกัน

2. ความเสี่ยงในการประกอบธุรกิจ

- ความเสี่ยงในด้านการเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์

การเลือกผลิตภัณฑ์ที่จะมาจัดจำหน่ายและให้บริการ บริษัทจะคัดสรรผลิตภัณฑ์ที่มีคุณภาพ มีชื่อเสียง เป็นผู้นำทางด้านเทคโนโลยีและการบริการ เป็นที่ยอมรับของผู้ใช้และเป็นผลิตภัณฑ์ที่มีศักยภาพที่จะเติบโตในอนาคต ซึ่งการเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์นั้น จะต้องมีการเจรจาตกลงกับทางผู้ผลิต หรือเจ้าของผลิตภัณฑ์ โดยการตกลงดังกล่าวจะมีกรอบระยะเวลาในการทำธุรกิจ ซึ่งทางผู้ผลิตหรือเจ้าของผลิตภัณฑ์อาจจะแต่งตั้งตัวแทนใหม่มาทำธุรกิจในเขตการขายเดียวกัน

ดังนั้นบริษัทจึงได้เจรจาทันทีกับผู้ผลิตหรือเจ้าของผลิตภัณฑ์ เพื่อให้บริษัทได้เป็นตัวแทนจำหน่ายแต่เพียงผู้เดียว (Exclusive Distributor) ในประเทศไทยให้ได้มากที่สุด และเจรจาให้ผู้ผลิตหรือเจ้าของผลิตภัณฑ์ดังกล่าวออกเอกสารเพื่อยืนยันการจดทะเบียนผลิตภัณฑ์ (Free Sales Certificate) ให้แก่บริษัทแต่เพียงผู้เดียว เพื่อที่บริษัทจะดำเนินการจดทะเบียนผลิตภัณฑ์กับสำนักงานคณะกรรมการอาหารและยาของประเทศไทยภายใต้ชื่อบริษัททำให้ยากต่อการเปลี่ยนแปลง

นอกจากนี้จากการที่บริษัทเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์หลายยี่ห้อกับคู่ค้ารายใหญ่ ๆ เพื่อเพิ่มรายได้จากการขายให้กับบริษัทแล้ว ยังเป็นการป้องกันหากทางผู้ผลิตหรือทางเจ้าของผลิตภัณฑ์รายใดมีปัญหา หรือเกิดข้อขัดข้องในการทำธุรกิจ บริษัทสามารถปรับไปทำธุรกิจกับผู้ผลิตหรือทางเจ้าของผลิตภัณฑ์รายอื่นได้ทันที และปัจจุบันบริษัทได้ปรับปรุงและเพิ่มทีมขายให้มีประสิทธิภาพในการขายเพิ่มขึ้น มุ่งขยายตลาดในฐานะลูกค้าเดิมและฐานลูกค้าใหม่ ทั้งผลิตภัณฑ์เดิมและผลิตภัณฑ์ใหม่ เช่น

- Medical Software (EMR for CIS, LIS, POC)
- Anesthesia Record System (ระบบอิเล็กทรอนิกส์เวชระเบียนงานระงับความรู้สึก)
- Tele-medicine, ECG Viewer System (ระบบการบริหารจัดการเก็บข้อมูล, คลื่นไฟฟ้าหัวใจ), Clean Room, OR, Ceiling Pendant
- Early Warning Score Program (EWS) (โปรแกรมระบบเตือนและเฝ้าระวังป้องกันการติดเชื้อในกระแสโลหิตล่วงหน้า)
- Anesthesia Record System (ระบบเชื่อมต่ออุปกรณ์ทางการแพทย์อื่นๆ กับระบบอิเล็กทรอนิกส์เวชระเบียนงานระงับความรู้สึก)
- โปรแกรมระบบการดูแลและส่งต่อและเก็บข้อมูลคลื่นไฟฟ้าหัวใจ (ECG) ร่วมกับระบบเวชระเบียนของโรงพยาบาล (HIS) แบบอัตโนมัติ
- โปรแกรมระบบส่งต่อข้อมูลของเครื่องวัดความดันโลหิตร่วมกับระบบเวชระเบียนของโรงพยาบาล (HIS) แบบอัตโนมัติ
- สร้างและพัฒนาระบบควบคุมและติดตามสถานะของเครื่องกระตุ้นหัวใจแบบ AED (AED Networking Control System)

นอกจากนี้ บริษัทยังมีแผนร่วมลงทุนผลิตและจำหน่ายเครื่องมือแพทย์บางรายการกับบริษัทต่างประเทศชั้นนำของโลก

● ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงบุคลากร

ธุรกิจของบริษัทเป็นการขายและบริการ ซึ่งต้องพึ่งพิงบุคลากรค่อนข้างสูงในการติดต่อลูกค้าและสร้างสรรค์ผลงานต่างๆ เพื่อนำเสนอต่อกลุ่มลูกค้าเป้าหมายให้เกิดความประทับใจและตกลงใช้บริการ บริษัทให้ความสำคัญกับการบริการหลังการขายต่อกลุ่มเป้าหมายของบริษัทลูกค้าเป็นหลัก ซึ่งได้รับการตอบรับด้วยดีมาโดยตลอดจึงจัดหาบุคลากรและทีมงานที่มีความรู้ความสามารถและมีประสบการณ์ในธุรกิจนี้มาร่วมงานในการบริหารจัดการ ถือเป็นทรัพย์สินที่สำคัญที่ช่วยส่งเสริมความสำเร็จให้แก่บริษัท ทั้งนี้ หากบริษัทสูญเสียบุคลากรเหล่านี้ไปไม่ว่าด้วยเหตุผลใดๆ อาจส่งผลกระทบต่อรายได้รวมของบริษัทได้

อย่างไรก็ตาม บริษัทมีมาตรการในการลดความเสี่ยงจากการสูญเสียบุคลากรดังกล่าว โดยบริษัทให้ความสำคัญกับการพัฒนาและส่งเสริมบุคลากรให้มีส่วนร่วมในการดำเนินงานและเติบโตไปพร้อมๆ ความสำเร็จของบริษัทรวมทั้งมีการจ่ายค่าตอบแทนและผลประโยชน์ที่เหมาะสมเพื่อจูงใจบุคลากรดังกล่าวให้ทำงานกับบริษัทอย่างต่อเนื่อง ซึ่งจากอดีตที่ผ่านมา อัตราหมุนเวียนของบุคลากรในตำแหน่งที่สำคัญดังกล่าวอยู่ในระดับที่ต่ำมาก ซึ่งสะท้อนถึงความภักดีของบุคลากรที่มีต่อองค์กร รวมถึงความเชื่อมั่นในศักยภาพขององค์กร

นอกจากนี้ บริษัทยังจะพัฒนาระบบการจัดการสร้างความสัมพันธ์กับลูกค้า (Customer relationship management – CRM) เพื่อให้บริษัทสามารถมีปฏิสัมพันธ์กับลูกค้าปัจจุบันและกลุ่มที่คาดหวังว่าจะเป็นลูกค้าต่อไป

● ความเสี่ยงด้านการแข่งขันที่รุนแรงของธุรกิจเสริมความงาม

ธุรกิจเสริมความงามเป็นธุรกิจที่มีการแข่งขันรุนแรงหากพิจารณาพฤติกรรมผู้บริโภคที่สนใจดูแลผิวพรรณดูแลตัวเองเพิ่มมากขึ้นและอยากเห็นผลลัพธ์อย่างรวดเร็วการใช้เครื่องสำอางและครีมบำรุงผิวเพียงอย่างเดียวไม่เพียงพอและไม่สามารถตอบโจทย์ความต้องการของผู้บริโภคได้ ทำให้เกิดความนิยมในการใช้บริการสถานเสริมความงามหรือคลินิกความงามเพื่อดูแลผิวหน้าและ

ผิวพรรณเพิ่มมากขึ้นดังจะเห็นได้จากจำนวนของผู้ประกอบการรายเดิมและรายใหม่ที่เข้าสู่ตลาดมีจำนวนเพิ่มขึ้นอย่างมาก บริษัทได้ตระหนักถึงความเสี่ยงด้านการแข่งขันดังกล่าว จึงได้ดำเนินการเพื่อขยายธุรกิจให้ตอบโจทย์ความต้องการของผู้บริโภคได้

WCIG อยู่ระหว่างการดำเนินงานเพื่อขยายธุรกิจ ดังนี้

- 1) Surgery Center: อยู่ระหว่างการเจรจากับพันธมิตรเกาหลี
- 2) Wuttisak Clinic: อยู่ระหว่างการพัฒนาและปรับปรุง Course ใหม่ จัดหาเครื่องมือและอุปกรณ์ให้ครบถ้วนสมบูรณ์ รวมถึงด้านบุคลากรและอยู่ระหว่างการดำเนินการเพื่อเปิดสาขาใหม่ที่มีศักยภาพ
- 3) Cosmetic, Supplement, Anti-Aging: อยู่ระหว่างการพัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่ จัดหา และนำสินค้าที่มีอยู่มาศึกษาและจัดช่องทางการจำหน่ายให้เหมาะสม
- 4) Beauty Center: อยู่ระหว่างการศึกษาความเป็นไปได้เพื่อพิจารณาความเหมาะสม สำหรับสาขาดันแบบ เพื่อเตรียมขยายสาขาในรูปแบบแฟรนไชส์ในอนาคต
- 5) Academy and Training: อยู่ระหว่างพัฒนาหน่วยงานด้านการพัฒนาบุคลากร รวมถึงคณะกรรมการด้านการแพทย์ เพื่อดูแลให้คำปรึกษาสำหรับธุรกิจในอนาคต

● ความเสี่ยงจากภาวะเศรษฐกิจและปัจจัยภายนอกอื่น

การเปลี่ยนแปลงของภาวะเศรษฐกิจมีผลกระทบต่อพฤติกรรมของผู้บริโภค โดยเฉพาะในช่วงที่ภาวะเศรษฐกิจชะลอตัวหรือมีแนวโน้มขยายตัวลดลงจะส่งผลกระทบต่อกำลังซื้อของผู้บริโภคและความกังวลถึงความไม่แน่นอนของรายได้ในอนาคต ผู้บริโภคต่างประหยัดและลดค่าใช้จ่ายประจำวันลง เพื่อออมเงินไว้ใช้ในอนาคต ปัจจัยภายนอกดังกล่าวมีผลกระทบเป็นวงกว้างในหลายอุตสาหกรรม เช่น การท่องเที่ยวธุรกิจด้านบันเทิงการค้าปลีกธุรกิจโฆษณาผู้ผลิตและจำหน่ายสินค้าอุปโภคบริโภคสินค้าฟุ่มเฟือยต่างๆ เป็นต้น รวมถึงส่งผลกระทบต่อบริษัทด้วยเช่นกัน

นอกจากนี้ สาขาส่วนหนึ่งของ WCIG ตั้งอยู่ภายในห้างสรรพสินค้าหรือศูนย์การค้าต่าง ๆ การที่จำนวนผู้มาจับจ่ายใช้สอยภายในห้างสรรพสินค้าที่ลดลงในยามที่ภาวะเศรษฐกิจไม่ดี อาจส่งผลกระทบต่อจำนวนลูกค้าที่มาใช้บริการของ WCIG อย่างหลีกเลี่ยงไม่ได้ อย่างไรก็ตาม WCIG ได้มีการวางแผนและปรับกลยุทธ์ทางธุรกิจให้เหมาะสมในแต่ละสถานการณ์เพื่อรองรับการเปลี่ยนแปลงของภาวะเศรษฐกิจ รวมทั้งการสร้างแบรนด์อย่างแข็งแกร่งให้เป็นที่รู้จักและรักษาคุณภาพการให้บริการอย่างต่อเนื่องเพื่อให้ผลกระทบที่อาจจะเกิดขึ้นจากปัจจัยภายนอกต่อบริษัทลดลงและน้อยกว่าคู่แข่ง

สำหรับธุรกิจตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ ในระยะ 1-3 ปีข้างหน้าคาดว่าจะตลาดเครื่องมือแพทย์จะเติบโตต่อเนื่องในอัตราเฉลี่ยร้อยละ 8.5 ถึงร้อยละ 10 โดยมีปัจจัยมาจาก 1) นโยบายภาครัฐสนับสนุนด้านสิทธิพิเศษการลงทุนและตั้งเป้าหมายให้ไทยเป็นศูนย์กลางทางการแพทย์และการส่งออก (Medical Hub) ภายในปี 2563 2) การเจ็บป่วยที่เพิ่มขึ้นของคนไทยโดยเฉพาะจำนวนผู้ป่วยจากโรคหัวใจ โรคหลอดเลือดสมอง โรคมะเร็ง และโรคเบาหวาน ส่วนหนึ่งเนื่องจากจำนวนประชากรผู้สูงอายุที่มีมากขึ้น 3) สัดส่วนจำนวนผู้ป่วยต่างชาติที่เข้ามาใช้บริการในไทยมีแนวโน้มเพิ่มขึ้น จากความเชื่อมั่นในมาตรฐานการรักษาและเติบโตของกลุ่ม Expatriate และ Medical Tourists และ 4) แผนขยายการลงทุนของธุรกิจโรงพยาบาลทั้งการสร้างโรงพยาบาลใหม่และการลงทุนทางด้านเครื่องมือทางการแพทย์ จะยังสนับสนุนให้ความต้องการอุปกรณ์ทางการแพทย์ในไทยขยายตัวอย่างต่อเนื่อง จึงทำให้ธุรกิจของบริษัทจะได้รับผลกระทบในเชิงบวกต่อยอดขายในอนาคต

• ความเสี่ยงจากสัญญาแฟรนไชส์

ตามที่บริษัท วุฒิศักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด ทำสัญญาขายสิทธิแฟรนไชส์และขายสินทรัพย์ ธุรกิจ “ร้านวุฒิศักดิ์ คลินิก” (“สาขา”) จำนวน 55 สาขา สัญญาขายสิทธิแฟรนไชส์มีระยะเวลาประมาณ 8 ปี และสามารถต่ออายุได้อีก 4 ปี WCIG ได้รับค่าสิทธิร้อยละ 6 และค่าการตลาดร้อยละ 4 ของรายได้ต่อเดือน โดยมีเงื่อนไข สำหรับ 34 สาขา จะเริ่มจ่ายชำระค่าสิทธิ หลังจากวันที่ 1 มกราคม 2563 และ สำหรับ 21 สาขา WCIG รับประกันผลตอบแทนกำไรจากการดำเนินงานของสาขาจำนวนไม่ต่ำกว่า 17 ล้านบาทต่อปี เป็นเวลา 10 ปี ซึ่งสัญญาดังกล่าวมีประเด็นโต้แย้งระหว่างกลุ่มบริษัทความงาม และ ผู้ซื้อสิทธิแฟรนไชส์ ทำให้ผู้สอบบัญชีแสดงความเห็นอย่างมีเงื่อนไขสำหรับตัวเลขบางรายการ

อย่างไรก็ตาม ผู้บริหารชุดปัจจุบันของกลุ่มธุรกิจความงามกำลังเจรจาเพื่อหาข้อยุติในสัญญาดังกล่าว

• ความเสี่ยงจากอาชญากรรมทางคอมพิวเตอร์ (Cyber Crime)

Cyber crime หรือ อาชญากรรมด้านไซเบอร์ คือ กิจกรรมที่ผิดกฎหมายใดๆ ที่ใช้หรือรุกรานระบบและเครือข่าย คอมพิวเตอร์ รวมไปถึงอินเทอร์เน็ตซึ่งได้จัดอาชญากรรมด้านไซเบอร์เป็น 3 รูปแบบด้วยกัน คือ

1. การทำให้ธุรกิจหยุดชะงักหรือลวงละเมิด (Business disruption and misuse) เช่น การทำให้ระบบคอมพิวเตอร์หยุดการทำงานหรือทำงานได้ไม่เต็มประสิทธิภาพ เป็นต้น
2. การหลอกลวงทางออนไลน์ (Online scam) เช่น การทำให้ผู้ใช้หลงเชื่อเพื่อที่จะเข้าถึงข้อมูลส่วนตัวและข้อมูลสำคัญทางการเงิน และการหลอกขายสินค้าออนไลน์ เป็นต้น
3. การลักขโมยและฉ้อฉลฉ้อโกงเพื่อผลประโยชน์ (Theft and fraud) เช่น การขโมยอัตลักษณ์ของผู้ใช้เพื่อใช้ในการเปิดบัญชีกับธนาคารการขโมยทรัพย์สินทางปัญญาหรือความลับทางธุรกิจ หรือ การทำให้เกิดความเสียหายกับหน่วยงานภาครัฐ เป็นต้น

ซึ่งในปัจจุบันการอาชญากรรมทางกฎหมายอาจไม่สามารถป้องกันหรือรับมือกับ Cyber Crime ได้ทัน เพราะกฎหมาย และกระบวนการของแต่ละประเทศยังมีความแตกต่างกัน

3. ความเสี่ยงทางด้านการปฏิบัติการ

• ความเสี่ยงด้านการปฏิบัติตามกฎหมาย ระเบียบข้อบังคับและมาตรฐานสากล

ภาครัฐมีกฎหมายและระเบียบข้อบังคับต่างๆ เพื่อควบคุมดูแลการประกอบธุรกิจและเพื่อคุ้มครองความปลอดภัยและสิทธิของประชาชน ได้แก่ พ.ร.บ.คุ้มครองผู้บริโภค พ.ร.บ.อาหารและยา ประกาศคณะกรรมการการป้องกันและปราบปรามการทุจริตแห่งชาติ (ปปช.) เรื่องหลักเกณฑ์และวิธีการจัดทำและแสดงบัญชีรายการรับจ่ายของโครงการที่บุคคลหรือนิติบุคคลเป็นคู่สัญญากับหน่วยงานของรัฐ พ.ศ.2554 และการร่วมโครงการแนวร่วมปฏิบัติ (Collective Action Coalition) ของภาคเอกชนไทยในการต่อต้านการทุจริต

บริษัทจึงมีหน้าที่ต้องปฏิบัติตามกฎหมาย ประกาศ กฎเกณฑ์และระเบียบข้อบังคับต่างๆ และให้บุคลากรของบริษัทคอยติดตามตรวจสอบและเข้าอบรม สัมมนาเพื่อรับทราบข่าวสารใหม่ๆ ของภาครัฐ เพื่อที่จะได้ปฏิบัติตามกฎระเบียบได้อย่างถูกต้อง รวมถึงการสร้างความสัมพันธ์ที่ดีกับลูกค้าและผู้ผลิตหรือเจ้าของผลิตภัณฑ์ ทั้งยังมีการส่งเสริมให้คณะกรรมการ ผู้บริหาร และพนักงานปฏิบัติหน้าที่ตามจรรยาบรรณทางธุรกิจ ตามหลักบรรษัทภิบาล และปฏิบัติตามกฎหมาย เสริมสร้างความโปร่งใสในการทำงานและสร้างความเชื่อถือจากสังคม

4 ความเสี่ยงด้านการเงิน

• ความเสี่ยงด้านหนี้สินและดอกเบี้ย

บริษัทมีความเสี่ยงที่เกิดจากการเปลี่ยนแปลงของอัตราดอกเบี้ยในตลาดในอนาคต ซึ่งส่งผลกระทบต่อกระแสเงินสดของบริษัทและบริษัทย่อย เนื่องจากเงินกู้ยืมส่วนใหญ่มีอัตราดอกเบี้ยแบบลอยตัว บริษัทและบริษัทย่อยมีความเสี่ยงด้านอัตราดอกเบี้ยของกระแสเงินสดที่เกิดจากเงินกู้ยืม โดยความเสี่ยงจากอัตราดอกเบี้ยดังกล่าวเกิดจากการเปลี่ยนแปลงของอัตราดอกเบี้ยในตลาด ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 สิ้นทรัพย์ทางการเงินและหนี้สินทางการเงินที่มีความเสี่ยงด้านราคา และด้านกระแสเงินสดอันเกิดจากการเปลี่ยนแปลงอัตราดอกเบี้ยสรุปได้ดังนี้

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 สิ้นทรัพย์ทางการเงินและหนี้สินทางการเงินที่มีความเสี่ยงด้านราคา และด้านกระแสเงินสดอันเกิดจากการเปลี่ยนแปลงอัตราดอกเบี้ยสรุปได้ในการเงินเฉพาะของบริษัทดังนี้

หน่วย: พันบาท

	เงินต้น				อัตราดอกเบี้ยถัวเฉลี่ย (ร้อยละ)	
	อัตราดอกเบี้ย ปรับขึ้นลงตาม อัตราตลาด	อัตราดอกเบี้ยคงที่		รวม	อัตราดอกเบี้ย ปรับขึ้นลงตาม อัตราตลาด	อัตราดอกเบี้ยคงที่
		อัตราดอกเบี้ยคงที่	ไม่มีดอกเบี้ย			
สินทรัพย์						
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	25,478	-	-	25,478	0.125% - 0.75%	-
ลูกหนี้การค้า - ลูกค้าทั่วไป	-	-	574,444	574,444	-	-
เงินให้กู้ยืมบริษัทย่อย	747,961	-	-	747,961	MLR - 1.00%	-
ลูกหนี้ตามสัญญาเช่าการเงิน	-	19,744	-	19,744	-	5.00% - 10.00%
หนี้สิน						
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน	-	400,706	-	400,706	-	2.00% - 4.00%
เจ้าหนี้การค้า - ผู้ค้าทั่วไป	-	-	331,571	331,571	-	-
เงินกู้ยืมระยะสั้น-บุคคลและบริษัทอื่นๆ	-	39,500	-	39,500	-	4.00% - 8.00%
เงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน	623,975	-	-	623,975	MLR - 1.00%	-
หนี้สินตามสัญญาเช่าการเงิน	-	-	9,714	9,714	-	5.12%

บริษัทมีแหล่งเงินทุนที่จะใช้ในการชำระคืนเงินกู้ยืมจากกระแสเงินสดจากการดำเนินงานของบริษัท และบริษัทได้มีการออกใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัทรายละเอียดดังนี้

1. ใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัทฯ รุ่นที่ 3 (EFORL-W3) จำนวน 1,377,156,827 หน่วย ราคาการใช้สิทธิของใบสำคัญแสดงสิทธิจะเท่ากับ 0.60 บาทต่อหุ้น กำหนดวันที่สามารถใช้สิทธิครั้งต่อไปเป็นวันที่ 21 มิถุนายน 2562, 20 ธันวาคม 2562 และวันสุดท้ายของการใช้สิทธิ คือ วันที่ใบสำคัญแสดงสิทธิมีอายุครบ 3 ปี ซึ่งตรงกับวันที่ 1 มิถุนายน 2563 (“วันกำหนดการใช้สิทธิครั้งสุดท้าย”)

2. ใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัทฯ รุ่นที่ 4 (EFORL-W4) จำนวน 772,508,987 หน่วย ราคาการใช้สิทธิของใบสำคัญแสดงสิทธิจะเท่ากับ 0.50 บาทต่อหุ้น กำหนดวันที่สามารถใช้สิทธิครั้งต่อไปเป็นวันที่ 21 มิถุนายน 2562, 20 ธันวาคม 2562 และวันสุดท้ายของการใช้สิทธิ คือ วันที่ใบสำคัญแสดงสิทธิมีอายุครบ 3 ปี ซึ่งตรงกับวันที่ 1 มิถุนายน 2563 (“วันกำหนดการใช้สิทธิครั้งสุดท้าย”)

และบริษัทมีแผนปรับโครงสร้างทุน ปรับโครงสร้างหนี้และแผนธุรกิจ ซึ่งจะทำให้บริษัทมีความสามารถในการชำระหนี้ที่ดีขึ้น

● **ความเสี่ยงด้านการให้เงินกู้ยืมและการค้ำประกันให้กับบริษัทย่อย**

บริษัทให้เงินกู้ยืมกับบริษัทย่อยยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 จำนวน 699.96 ล้านบาท ซึ่งในระหว่างปี บริษัทได้ปรับปรุงปรับโครงสร้างสัญญากู้ยืมเงินกับบริษัทย่อย โดยมีการเปลี่ยนแปลงดังนี้

เงื่อนไขในสัญญา	เดิม (ปี 2560)	ใหม่ (ปี 2561)
จำนวนสัญญาเงินกู้ยืม	4 ฉบับ	3 ฉบับ
จำนวนเงินกู้ตามสัญญา (ล้านบาท)	1,034	1,157
ดอกเบี้ยและอื่นๆ (ล้านบาท)	123	-
การชำระคืน	แบ่งชำระเป็น 62 - 65 งวด	แบ่งชำระเป็น 12 - 47 งวด
อัตราดอกเบี้ย	MLR ลบด้วยอัตราร้อยละ 0.10 ต่อปี (เท่ากับร้อยละ 6.15 ต่อปี)	MLR ลบด้วยอัตราร้อยละ 0.10 ต่อปี (เท่ากับร้อยละ 6.15 ต่อปี)
เริ่มชำระงวดแรก	เดือนกันยายน 2560	เดือนกันยายน 2561
หลักประกัน	ที่ดินพร้อมสิ่งปลูกสร้างของบริษัท ย่อย ทางอ้อมและบริษัทย่อยยินยอมให้จำนำหุ้น สามัญของบริษัทย่อยทางอ้อมไว้กับสถาบัน การเงินสองแห่ง	ที่ดินพร้อมสิ่งปลูกสร้างของบริษัทย่อย ทางอ้อมและบริษัทย่อยยินยอมให้จำนำหุ้น สามัญของบริษัทย่อยทางอ้อมไว้กับสถาบัน การเงินสองแห่ง

ในระหว่างปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2561 รายการเคลื่อนไหวของเงินให้กู้ยืมบริษัทที่เกี่ยวข้องกันจากงบการเงินเฉพาะของบริษัทมีดังต่อไปนี้

หน่วย: พันบาท	2561	2560
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 1 มกราคม	1,014,714	591,763
จัดประเภทเงินทดรองจ่าย	64,635	137,335
<u>บวก</u> ให้กู้เพิ่ม	19,000	334,474
<u>หัก</u> รับชำระ	(87,060)	(28,650)
<u>หัก</u> ค่าธรรมเนียมทางการเงินรอดัดบัญชี	-	(20,208)
<u>บวก</u> ตัดจำหน่ายค่าธรรมเนียมทางการเงินรอดัดบัญชี	1,391	-
<u>หัก</u> ค่าเผื่อการด้อยค่า	(264,719)	-
	747,961	1,014,714
ส่วนที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	(48,000)	-
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม	699,961	1,014,714

บริษัทยังไม่ได้รับรู้รายได้ดอกเบี้ยของเงินให้กู้ยืมแก่บริษัทย่อยบางส่วนในงบการเงิน เนื่องจากยังมีความไม่แน่นอนในการรับชำระ

ในปี 2561 บริษัทบันทึกค่าเผื่อการด้อยค่าเงินให้กู้ยืมบริษัทย่อยจำนวน 264.72 ล้านบาท เนื่องจากมูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนต่ำกว่ามูลค่าตามบัญชี

บริษัทถูกฟ้องร้องในฐานะผู้ค้ำประกันตัวแลกเงินให้กับบริษัทย่อย เนื่องจากการผิดนัดชำระหนี้ตัวแลกเงินกับบริษัท หลักทรัพย์จัดการกองทุนเป็นจำนวนเงิน 255.00 ล้านบาท ซึ่งปัจจุบันคดีอยู่ระหว่างการพิจารณาของศาลอุทธรณ์

- **ความเสี่ยงจากความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยน**

บริษัทและบริษัทย่อยมีซื้อสินค้าเป็นเงินตราต่างประเทศ ซึ่งทำให้เกิดความเสี่ยงจากการเปลี่ยนแปลงของอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ บริษัทได้ป้องกันความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยนบางส่วนแล้ว

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 บริษัทมีหนี้สินที่เป็นเงินตราต่างประเทศดังนี้

งบการเงินรวม			
31 ธันวาคม 2561			
จำนวนเงิน ตราต่างประเทศ	อัตราแลกเปลี่ยนที่ บันทึกบัญชี	จำนวนเงินเทียบเท่า เงินบาท	
เจ้าหนี้การค้า			
ดอลลาร์สหรัฐ	3,697,357	32.6148	120,588,559
สวิตเซอร์แลนด์	676,610	33.2639	22,506,687
ยูโร	298,074	37.4884	11,174,317
ดอลลาร์สิงคโปร์	568,598	23.9720	13,630,421
งบการเงินเฉพาะของบริษัท			
31 ธันวาคม 2561			
จำนวนเงิน ตราต่างประเทศ	อัตราแลกเปลี่ยนที่ บันทึกบัญชี	จำนวนเงินเทียบเท่า เงินบาท	
เจ้าหนี้การค้า			
ดอลลาร์สหรัฐ	3,666,240	32.6148	119,573,684
สวิตเซอร์แลนด์	676,610	33.2639	22,506,687
ยูโร	298,074	37.4884	11,174,317

เพื่อเป็นการป้องกันความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยนที่มีผันผวนสูง โดยบริษัทได้ปิดความเสี่ยงของภาระหนี้เงินตราต่างประเทศที่ต้องชำระ เช่น ภาระหนี้ T/R, Open Account และ L/C

ด้วยมติที่ประชุมของคณะกรรมการตรวจสอบ และคณะกรรมการบริหารของบริษัท ได้มีมติให้บริษัทจัดการความเสี่ยงอันเนื่องมาจากความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยน ด้วยมาตรการต่าง ๆ ดังนี้

1. ใบสั่งซื้อ (Purchase Order) ผลิตภัณฑ์จากต่างประเทศ – ดำเนินการปิดความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยนที่ร้อยละ 80 และปล่อยภาระหนี้ลอยตัวได้ไม่เกินร้อยละ 20 โดยเริ่มนับตั้งแต่ Delivery date
2. Import L/C ได้ใช้เงื่อนไขเดียวกับ Purchase Order โดยปิดความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยนที่ร้อยละ 80 และสามารถปล่อยภาระหนี้ลอยตัวได้ไม่เกินร้อยละ 20 โดยเริ่มนับตั้งแต่ Delivery date เช่นเดียวกัน
3. จัดการกับภาระหนี้ T/R, Open Account และ L/C ด้วยมาตรการย่อยดังนี้
 - 1) Forward Contract ภาระหนี้สกุลเงินต่างประเทศที่มีกำหนดชำระเงิน 1 เดือน ด้วยบริษัทเลือกใช้วิธีนี้เพราะได้กำหนดราคา Forward Rate ที่แน่นอน และบริษัทไม่ต้องจ่ายค่าธรรมเนียมเริ่มต้น บริษัทสามารถจ่ายชำระได้ก่อนครบกำหนดสัญญาได้ เพื่อประหยัดค่าธรรมเนียม
 - 2) Call Option ซื้อเพื่อป้องกันความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยนของภาระหนี้สกุลเงินต่างประเทศที่มีกำหนดชำระเงินตั้งแต่ 2 เดือนถึง 6 เดือน บริษัทจะเลือกวิธีนี้ในการปิดความเสี่ยง (ตัวอย่างเช่น มาตรการย่อยนี้ บริษัทสามารถทำกำไรได้ โดยคำนวณจาก Settlement Rate เทียบกับ Spot at Exercise or Expiry Date โดยคิดรวม Premium ที่บริษัทจะต้องชำระ
 - 3) แลกเปลี่ยนสกุลเงินต่างประเทศ เป็นสกุลเงินบาท เพื่อป้องกันความเสี่ยงอันเนื่องมาจากอัตราแลกเปลี่ยนที่คาดว่าจะสูงขึ้น (เงินบาทมีค่าอ่อนตัวลง) และเมื่อคิดรวมกับดอกเบี้ยเงินบาทต่อปี บริษัทสามารถประหยัดต้นทุนที่ต่ำลงได้เมื่อเปรียบเทียบความเสี่ยงอัตราแลกเปลี่ยนที่มีความผันผวน และบริษัทได้รับทราบต้นทุนสินค้าที่แน่นอนด้วย (Fixed Rate)

● ความเสี่ยงด้านมาตรฐานการบัญชี

บริษัทได้พิจารณาการจัดสรรการปันส่วนต้นทุนการรวมธุรกิจ (Purchase Price Allocation: PPA) เพื่อให้เป็นไปตามมาตรฐานการรายงานทางการเงินเรื่องการรวมธุรกิจ (Business Combination) สินทรัพย์ที่มีอายุการให้ประโยชน์ไม่ทราบแน่ชัด เช่น ค่าความนิยม เครื่องหมายการค้าและสิทธิการขยายกิจการในต่างประเทศ ซึ่งไม่มีการตัดจำหน่ายจะถูกทดสอบการด้อยค่าเป็นประจำทุกปี สินทรัพย์อื่นที่มีการตัดจำหน่ายจะมีการทบทวนการด้อยค่า เมื่อมีเหตุการณ์หรือสถานการณ์บ่งชี้ว่ามูลค่าตามบัญชีอาจสูงกว่ามูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืน รายการขาดทุนจากการด้อยค่าจะรับรู้เมื่อราคาตามบัญชีของสินทรัพย์สูงกว่ามูลค่าสุทธิที่คาดว่าจะได้รับคืน ซึ่งหมายถึงจำนวนที่สูงกว่าระหว่างมูลค่ายุติธรรมหักต้นทุนในการขายเทียบกับมูลค่าจากการใช้ สินทรัพย์จะถูกจัดเป็นหน่วยที่เล็กที่สุดที่สามารถแยกออกมาได้ เพื่อวัตถุประสงค์ของการประเมินการด้อยค่า สินทรัพย์ที่ไม่ใช่สินทรัพย์ทางการเงินนอกเหนือจากค่าความนิยมซึ่งรับรู้รายการขาดทุนจากการด้อยค่าไปแล้ว จะถูกประเมินความเป็นไปได้ที่จะกลับรายการขาดทุนจากการด้อยค่า ณ วันสิ้นรอบระยะเวลารายงาน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 ในงบการเงินรวม บริษัทรับรู้ผลขาดทุนจากการด้อยค่าความนิยมจำนวน 85.93 ล้านบาท ขาดทุนจากการด้อยค่าเครื่องหมายการค้าจำนวน 341.78 ล้านบาท ขาดทุนจากการด้อยค่าอาคารและส่วนปรับปรุงฯ จำนวน

54.28 ล้านบาทและขาดทุนจากการด้อยค่าส่วนปรับปรุงพื้นที่เช่าจำนวน 23.14 ล้านบาท ในขณะที่งบการเงินเฉพาะของบริษัท บริษัทรับรู้ผลขาดทุนจากการด้อยค่าเงินลงทุนในบริษัทย่อยจำนวน 436.50 ล้านบาท และขาดทุนจากการด้อยค่าเงินให้กู้ยืม จำนวน 264.72 ล้านบาท ซึ่งปัจจัยหลักที่มีผลต่อการขาดทุนดังกล่าวเกิดจากการลดลงของรายได้ที่เคยคาดการณ์ไว้อย่างมีสาระสำคัญ เนื่องจากปัจจัยภายนอกต่าง ๆ ตลอดจนภาวะการณ์โดยรวม

นอกจากนั้นคณะกรรมการกำหนดมาตรฐานการบัญชี ได้พิจารณาและอนุมัติการจัดทำมาตรฐานการรายงานทางการเงินของสภาวิชาชีพบัญชี โดยมาตรฐาน TFRS 15 รายได้จากสัญญาที่ทำกับลูกค้า มีผลบังคับใช้ในประเทศไทยในปี 2562 ซึ่งจะมีผลกระทบต่อการรับรู้รายได้ของบริษัท

● ความเสี่ยงด้านการจัดทำงานการเงินรวม

เนื่องจาก บริษัทย่อยทางอ้อม หรือ WCIG อยู่ระหว่างการตรวจสอบรายการ เนื่องจากสัญญาไม่ได้ระบุสินทรัพย์และหนี้สินที่เกี่ยวข้องกับการขายแฟรนไชส์ในรายละเอียด โดยเฉพาะสินค้าคงเหลือ สินทรัพย์อื่น และหนี้สินอื่นที่ได้มีการโอนไปให้ผู้รับสิทธิแฟรนไชส์ซึ่งไม่รวมอยู่ในสัญญาขายสินทรัพย์และรายการที่เกิดขึ้นภายหลัง ซึ่งผู้บริหารของ WCIG เชื่อว่าบริษัทมีสิทธิได้รับชำระเงินคืน โดยได้แสดงรายการสุทธิดังกล่าวไว้ในลูกหนี้อื่น ปัจจุบันผู้บริหารของ WCIG อยู่ระหว่างการเจรจากับผู้รับสิทธิเพื่อตกลงเรื่องที่แตกต่าง ซึ่งยังไม่สามารถสรุปได้ นอกจากนี้ รายได้รับล่วงหน้าค่าแฟรนไชส์จำนวน 92 ล้านบาท ที่รวมอยู่ในสัญญาขายสิทธิแฟรนไชส์และขายสินทรัพย์ ปัจจุบันยังไม่ถูกตัดจำหน่ายเนื่องจากบริษัทย่อยทางอ้อมไม่สามารถกำหนดต้นทุนที่เกี่ยวข้องเพื่อใช้ปันส่วนราคาให้แก่ภาระที่ต้องปฏิบัติให้กับผู้รับสิทธิ แฟรนไชส์ได้ รวมถึงอยู่ระหว่างการโต้แย้งตามสัญญาทำให้ไม่สามารถระบุได้ว่าการบริการได้เกิดขึ้นแล้ว จึงเป็นเหตุให้การจัดทำงานการเงินรวมล่าช้า

ทั้งนี้ บริษัทและผู้สอบบัญชีได้ร่วมกันวางแผนการสอบบัญชี กำหนดกลยุทธ์การสอบบัญชี เพื่อให้สามารถส่งงบการเงินได้ตามกำหนดของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และได้มาซึ่งหลักฐานที่เหมาะสมอย่างเพียงพอในการแสดงความเห็นต่อการเงินโดยรวม

5. ความเสี่ยงทางกฎหมายและกฎเกณฑ์ที่เกี่ยวข้อง

● ความเสี่ยงจากคดีฟ้องร้องของบริษัทและบริษัทย่อย

ข้อพิพาททางกฎหมาย ซึ่งเป็นคดีหรือข้อพิพาทที่ยังไม่สิ้นสุดและเป็นคดีที่อาจมีผลกระทบต่อการดำเนินธุรกิจของบริษัท อย่างมีนัยสำคัญ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 มีรายละเอียดดังนี้ ดังนี้:-

1) ในระหว่างปี 2558 บริษัทถูกฟ้องเป็นจำเลยที่ 9 และบริษัทวุฒิสกดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด (บริษัทย่อยทางอ้อม) ถูกฟ้องเป็นจำเลยที่ 4 ในคดีแพ่งข้อหาละเมิด, เรียกค่าเสียหาย

โจทก์ฟ้องเรียกค่าเสียหายจากบริษัทเป็นเงินจำนวน 5,199,600.39 บาท พร้อมดอกเบี้ยอัตราร้อยละ 15 ต่อปี จากต้นเงินจำนวน 4,479,769 บาท โจทก์อ้างว่าโจทก์เป็นผู้รับโอนสิทธิจากจำเลยที่ 1 ฟ้องเรียกค่าเสียหายจากบริษัทในฐานะนายจ้างของจำเลยที่ 10 ซึ่งเป็นอดีตพนักงานของบริษัทช่วงระยะ 1 - 2 ปีและจำเลยที่ 10 ลาออกจากบริษัทก่อนมูลเหตุคดีนี้เกิดและเป็นเพียงพนักงานระดับล่าง มิได้เป็นกรรมการบริษัท ไม่มีหน้าที่ความรับผิดชอบ หรือมีส่วนเกี่ยวข้อง หรือมีอำนาจหน้าที่ในการจัดซื้อ จัดจ้าง หรือทำสัญญาว่าจ้าง แต่อย่างไร

โจทก์ฟ้องเรียกค่าเสียหายจากบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด ในฐานะนายจ้างของจำเลยที่ 5 และจำเลยที่ 6 เป็นเงินจำนวน 12,667,094.35 บาท พร้อมดอกเบี้ยอัตราร้อยละ 15 ต่อปี จากต้นเงิน 10,913,465.00 บาท

เดือนสิงหาคม 2561 ศาลอุทธรณ์มีคำพิพากษายืน ตามคำพิพากษาศาลชั้นต้นซึ่งพิพากษายกฟ้องโจทก์ กล่าวคือจำเลย ในคดีทั้ง 13 คน ไม่ต้องรับผิดชอบฟ้องโจทก์ โจทก์ยื่นคำร้องขออนุญาตฎีกาปัจจุบันบริษัทอยู่ระหว่างยื่นคำร้องคัดค้านการขอ อนุญาตฎีกาของโจทก์

2) ในระหว่างเดือนกรกฎาคมและเดือนตุลาคม 2560 บริษัทและบริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (บริษัทย่อย) ถูกบริษัท จัดการกองทุนแห่งหนึ่งฟ้องร้องเป็นคดีแพ่งฐานผิดนัดชำระหนี้ตามตัวแลกเงิน และคำประกันการออกตัวแลกเงิน รวม 3 คดี ดังนี้

คดีที่ 1 บริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (บริษัทย่อย) และบริษัทถูกฟ้องร้องเป็นคดีแพ่งฐานผิดนัด ชำระหนี้ตามตัวแลก เงินและคำประกันการออกตัวแลกเงินจำนวนทุนทรัพย์ตามคำฟ้อง 153,589,041.11 บาท ปรากฏว่าเมื่อวันที่ 27 สิงหาคม 2561 ศาลชั้นต้นมีคำพิพากษาให้บริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (จำเลยที่ 1) ชำระเงินจำนวน 150,125,000 บาท พร้อมดอกเบี้ยอัตราร้อยละ 5 ต่อปี ของต้นเงินจำนวน 150,000,000 บาท นับแต่วันที่ 17 มีนาคม 2560 เป็นต้น ไปจนกว่าจะชำระเสร็จแก่โจทก์ โดยให้นำเงินที่จำเลยที่ 1 นำไปหักชำระหนี้ที่ค้างในส่วนดอกเบี้ยและค่าชดเชยส่วนลดก่อน เหลือเท่าใดให้นำไปหักชำระเงินต้น หากจำเลยที่ 1 ไม่ชำระให้บริษัทซึ่งเป็นจำเลยที่ 2 ชำระเงินจำนวนข้างต้นแก่โจทก์ ปัจจุบันคดีอยู่ระหว่างการพิจารณาของศาลอุทธรณ์

คดีที่ 2 บริษัทและบริษัท ดับบลิว ซีไอโฮลดิ้ง จำกัด (บริษัทย่อย) ถูกฟ้องร้องเป็นคดีแพ่งฐานผิดนัด ชำระหนี้ตามตัวแลก เงิน และคำประกันการออกตัวแลกเงินจำนวนทุนทรัพย์ตามคำฟ้อง 107,677,739.73 บาท ปรากฏว่าเมื่อวันที่ 12 กรกฎาคม 2561 ศาลชั้นต้นมีคำพิพากษาให้บริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) (จำเลยที่ 1) ชำระเงินจำนวน 107,677,739.73 บาทพร้อมดอกเบี้ยอัตราร้อยละ 15 ต่อปี ในต้นเงิน 105,000,000 บาท นับแต่วันที่ 27 กันยายน 2560 เป็นต้นไปจนกว่าจะชำระเสร็จแก่โจทก์ หากจำเลยที่ 1 ไม่ชำระให้บริษัทซึ่งเป็นจำเลยที่ 2 ชำระเงินจำนวนข้างต้น แก่โจทก์ ปัจจุบันคดีอยู่ระหว่างการพิจารณาของศาลอุทธรณ์

คดีที่ 3 บริษัท ดับบลิว ซีไอโฮลดิ้ง จำกัด (บริษัทย่อย) ถูกฟ้องร้องเป็นคดีแพ่งฐานผิดนัดชำระหนี้ตามตัวแลกเงินทุน ทรัพย์จำนวน 100,166,666.67 ปรากฏว่าเมื่อวันที่ 31 กรกฎาคม 2561 ศาลชั้นต้นมีคำพิพากษาให้บริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด ชำระเงินจำนวน 100,166,666.67 พร้อมดอกเบี้ยอัตราร้อยละ 5 ต่อปี ของต้นเงิน 100,000,000 บาท นับ แต่วันที่ 1 สิงหาคม 2561 เป็นต้นไปจนกว่าจะชำระเสร็จแก่โจทก์ โดยให้นำเงินที่จำเลยที่ 1 ชำระแก่โจทก์แล้วไปหัก ชำระหนี้ที่ค้างในส่วนดอกเบี้ยแล้วให้นำไปหักชำระเงินต้น ปัจจุบันคดีอยู่ระหว่างการพิจารณาของศาลอุทธรณ์

อย่างไรก็ตาม ปัจจุบันบริษัทและบริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) อยู่ระหว่างการเจรจาไกล่เกลี่ยและเสนอ แผนการชำระหนี้แก่โจทก์ เพื่อทำสัญญาประนีประนอมยอมความกันในชั้นอุทธรณ์ทั้ง 3 คดี โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อให้ การชำระหนี้แก่โจทก์ส่งผลกระทบต่อฐานะทางการเงินของบริษัทดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) หรือส่งผลกระทบต่อ หนี้ที่น้อยที่สุด

3) ในระหว่างเดือนกันยายน 2560 นักลงทุนรายหนึ่งซึ่งตกลงซื้อหุ้นสามัญของบริษัท ดับบลิว ซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด เมื่อปี 2558 เป็นโจทก์ฟ้องบริษัทเป็นจำเลยที่ 1 และบุคคลอื่นอีก 5 คนรวม 6 คนในคดีแพ่งข้อหา/ฐานความผิด การซื้อขายเป็นโมฆะ เพิกถอนการโอนหุ้นที่เป็นโมฆะ ร่วมกันคืนเงินทั้งหมดจำนวนทุนทรัพย์ 385,769,233 บาท ซึ่งการฟ้องร้องคดีดังกล่าวบริษัทในฐานะจำเลยที่ 1 ทำสัญญาซื้อขายหุ้นสามัญของบริษัท ดับบลิว ซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด จำนวน 4,400,000 หุ้น ราคาซื้อขายรวมทั้งสิ้น 242,000,000 บาท ให้แก่โจทก์ตามคำแนะนำของ จำเลยที่ 2 บริษัทดำเนินการตามขั้นตอนได้รับเงินตามสัญญาและดำเนินการโอนหุ้นให้แก่โจทก์ครบถ้วนถูกต้อง โดยเจตนาสุจริตตามหลักการทำสัญญาซื้อขายปัจจุบันคดีอยู่ระหว่างการพิจารณาของศาลชั้นต้น

4) ในระหว่างปี 2561 นักลงทุนรายหนึ่งซึ่งตกลงซื้อหุ้นสามัญของบริษัท ดับบลิว ซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด เมื่อปี 2558 เป็นโจทก์ฟ้องบริษัท ดับบลิว ซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด ในฐานะนายทะเบียนหุ้น เป็นจำเลยที่ 1 และบุคคลอื่นอีก 3 ราย รวม 3 คดี โดยฟ้องขอศาลมีคำสั่งเพิกถอนการโอนหุ้น ติดตามทรัพย์คืนและขอให้จำเลยร่วมกันหรือแทนกันชดใช้ค่าเสียหายทั้ง 3 คดีรวมเป็นเงินจำนวน 173,110,000 บาท ซึ่งทั้ง 3 คดี บริษัท ดับบลิว ซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด ในฐานะจำเลยที่ 1 การปฏิเสธคำฟ้องโจทก์ เนื่องจากไม่ได้ร่วมกับจำเลยอื่นอีก 3 ราย ไม่ได้ใช้กลฉ้อฉลหลอกลวงโจทก์ ซึ่งบริษัท ดับบลิว ซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด เป็นเพียงนายทะเบียนหุ้นมีหน้าที่ออกใบหุ้นให้แก่ผู้ได้รับโอนหุ้นตามเอกสารหลักฐานตราสารการโอนหุ้นระหว่างผู้โอนกับผู้รับโอนตามกฎหมายเท่านั้น มิได้ร่วมหรือรู้เห็นถึงการกระทำความผิดระหว่างโจทก์กับจำเลยที่ 2 - 4 แต่อย่างใด ปัจจุบันคดีอยู่ระหว่างการพิจารณาของศาลชั้นต้น ทั้งนี้ บริษัทยังไม่ได้บันทึกหนี้สินตามข้อเรียกร้องขอโจทก์เนื่องจากเชื่อว่าการเรียกร้องของโจทก์ไม่ถูกต้อง

5) ในระหว่างปี 2561 บริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด “WCIG” (บริษัทย่อยทางอ้อม) ถูกคู่สัญญาผู้รับสิทธิแพรนาไลซิสในต่างประเทศเป็นโจทก์ฟ้องเป็นคดีแพ่งฐานลามิควรได้ เรียกเงินคืน และเรียกค่าเสียหาย โดยอ้างมูลเหตุแห่งคดีว่าตามสัญญาแพรนาไลซิสโจทก์ไม่มีหน้าที่ต้องชำระหนี้ค่าส่งเสริมการขายแต่โจทก์ชำระหนี้ไปเกินกว่าส่วนที่โจทก์ต้องรับผิดชอบตามสัญญา รวมเป็นเงินจำนวน 6,928,211.95 บาท โจทก์จึงขอเรียกร้องให้ WCIG คืนเงินจำนวนดังกล่าวฐานลามิควรได้พร้อมดอกเบี้ย WCIG ว่าการชำระเงินของโจทก์เป็นการชำระหนี้ซึ่งมีมูลหนี้ตามสัญญา WCIG ไม่มีหน้าที่ต้องชำระคืนแก่โจทก์แต่อย่างใด จึงไม่ได้บันทึกหนี้สินดังกล่าวเนื่องจากเชื่อว่าการเรียกร้องไม่ถูกต้อง ปัจจุบันคดีอยู่ระหว่างการพิจารณาของศาลชั้นต้น

6) ในระหว่างปี 2561 บริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด “WCIG” (บริษัทย่อยทางอ้อม) ถูกคู่สัญญาผู้รับสิทธิแพรนาไลซิสในต่างประเทศเป็นโจทก์ฟ้องเป็นคดีแพ่งข้อหา ผิดสัญญา เรียกค่าเสียหาย โดยโจทก์อ้างว่า WCIG ไม่ปฏิบัติตามหน้าที่ตามสัญญาแพรนาไลซิส หลายประการ เช่น ไม่ปฏิบัติตามมาตรฐานระบบแพรนาไลซิส การบริหารงานสาขาบกพร่อง เป็นต้น โจทก์จึงเรียกค่าเสียหายเป็นเงินจำนวน 591,034,223 บาท พร้อมดอกเบี้ย WCIG พิจารณารายละเอียดคำฟ้องโจทก์แล้วเห็นว่าคำฟ้องโจทก์ไม่ถูกต้องตรงกับความจริงหลายประการตลอดจนไม่มีพยานหลักฐานในการกล่าวอ้าง WCIG เชื่อว่า ไม่มีหน้าที่ต้องชำระคืนแก่โจทก์แต่อย่างใด จึงไม่ได้บันทึกหนี้สินดังกล่าวเนื่องจากเชื่อว่าการเรียกร้องไม่ถูกต้อง ปัจจุบันคดีอยู่ระหว่างการพิจารณาของศาลชั้นต้น

7) ในระหว่างเดือนมิถุนายนถึงสิงหาคม 2561 บริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด “WCIG” (บริษัทย่อยทางอ้อม) และกรรมการผู้มีอำนาจถูกเจ้าหน้าที่ฟ้องเป็นคดีแพ่ง 1 คดี เรียกเงินตามตัวเงิน และถูกฟ้องเป็นคดีอาญา ในข้อหาฐานความผิดตามพระราชบัญญัติว่าด้วยความผิดอันเกิดจากการใช้เช็ค พ.ศ. 2534 จำนวน 2 คดี รวม 3 คดี เป็นเงินจำนวน 60.22 ล้านบาท ปัจจุบันคดีอยู่ในกระบวนการพิจารณาของศาลชั้นต้น อย่างไรก็ตามบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด บันทึกหนี้สินดังกล่าวไว้ทั้งหมดแล้ว

8) ในระหว่างเดือน กันยายน 2561 บริษัทและบริษัท ดับบลิว ซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด เป็นโจทก์ฟ้อง บริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด และบริษัทเอกชนสองแห่ง แยกเป็น 2 คดี ตามมูลเหตุแห่งคดีซึ่ง บริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด ตกลงทำสัญญาให้สิทธิแฟรนไชส์และขายทรัพย์สินให้แก่บริษัทเอกชนสองแห่ง โดยขอให้ศาลมีคำสั่งเพิกถอนนิติกรรมสัญญาให้สิทธิแฟรนไชส์ และขายทรัพย์สินให้แก่บริษัทเอกชนสองแห่ง เนื่องจากบริษัทตรวจสอบรายละเอียดข้อเท็จจริงและข้อกฎหมายที่เกี่ยวข้องแล้วเห็นว่า การทำนิติกรรมสัญญาระหว่าง บริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด และบริษัทเอกชนสองแห่ง มิได้มีการปฏิบัติให้ไปโดยชอบด้วยกฎหมาย ประกาศ กฎกระทรวง ข้อบังคับ และระเบียบที่เกี่ยวข้อง จึงทำให้สัญญาดังกล่าวไม่ชอบด้วยกฎหมาย และไม่มีผลผูกพันบริษัทตามกฎหมาย ปัจจุบันคดีอยู่ในกระบวนการศาลชั้นต้น และปัจจุบันอยู่ระหว่างการเจรจาไกล่เกลี่ยเพื่อหาแนวทางยุติข้อพิพาทระหว่างกัน

9) ในระหว่างปี 2561 บริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด “WCIG” (บริษัทย่อยทางอ้อม) ถูกกรรมการและผู้บริหารเดิมท่านหนึ่งฟ้องเป็นจำเลยที่ 1 ในคดีแพ่งฐานความผิดละเมิด และเรียกค่าเสียหายจำนวน 77,221,852.17 บาท ร่วมกับการฟ้องบริษัทอีกท่านหนึ่งเป็นจำเลยที่ 2 โจทก์กล่าวอ้างโดยอาศัยมูลเหตุเกิดจากกรณีซึ่งโจทก์ถูกคู่ค้าของ WCIG ฟ้องร้องเป็นคดีตามพระราชบัญญัติความรับผิดอันเกิดจากการใช้เช็ค พ.ศ. 2534 และตัวเงิน ทั้งคดีแพ่งและคดีอาญา อันเกิดจากการบริหารงานของบริษัทและจำเลยที่ 2 จนเป็นเหตุทำให้เกิดความเสียหายแก่โจทก์ เพราะเหตุการณ์การอีกท่านหนึ่งยื่นฟ้อง WCIG และโจทก์ในคดีนี้ โดยขอศาลมีคำสั่งเพิกถอนมติที่ประชุมผู้ถือหุ้นของ WCIG ซึ่งมีมติให้เพิ่มทุน โดยโจทก์อ้างว่าการเพิ่มทุนดังกล่าวมีวัตถุประสงค์เพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนและใช้ในการบริหารงานของบริษัท การฟ้องขอให้ศาลเพิกถอนมติการเพิ่มทุนของ WCIG เป็นเหตุทำให้ WCIG ประสบปัญหาขาดสภาพคล่องทางการเงินจนไม่สามารถชำระหนี้แก่คู่ค้าได้ ทั้งนี้ WCIG ตรวจสอบข้อเท็จจริงเรื่องดังกล่าวแล้วเห็นว่า WCIG ขณะที่อยู่ภายใต้การบริหารงานของคณะกรรมการและผู้บริหารชุดเดิม ซึ่งมีโจทก์เป็นหนึ่งในผู้มีอำนาจ เห็นว่าข้ออ้างของโจทก์ไม่เป็นความจริง ซึ่ง WCIG แต่งตั้งนายความเข้าต่อสู้คดีตามกระบวนการยุติธรรมตามกฎหมายแล้ว ปัจจุบันคดีอยู่ระหว่างการพิจารณาของศาลชั้นต้น

10) เมื่อวันที่ 14 ธันวาคม 2561 บุคคลอื่นฟ้องร้องดำเนินคดีกับบริษัท ดับบลิว ซีไอโฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) และกรรมการ 1 รายร่วมกับบุคคลอื่นอีก 10 รายข้อหาผิดสัญญาเข้าหุ้นส่วน ละเมิด ค่าแข่งหุ้นส่วนและเรียกค่าเสียหาย รวมจำนวน 605,688,500 บาท โดยโจทก์กล่าวอ้างว่าจำเลยที่ 1 ถึง 7 ตกลงเข้าเป็นหุ้นส่วนในการจัดการประกวดนางงามจักรวาล ประจำปี 2561 เพื่อจะแบ่งปันกำไรจากการจัดการประกวดตามสัดส่วน โดย WCIGH ตกลงจะลงหุ้นด้วยเงินตามสัดส่วนที่ตกลงกัน เพื่อชำระค่าสิทธิการจัดการประกวดนางงามจักรวาล แต่ต่อมา WCIGH ไม่ลงเงินตามที่ตกลงไว้ทำให้โจทก์ถูกบอกเลิกสัญญาการให้สิทธิจัดการประกวด โจทก์กล่าวอ้าง การกระทำของจำเลยถือว่าสมคบคิดวางแผนจงใจผิดสัญญาเข้าหุ้นส่วนและจงใจแย่งสิทธิการจัดงานประกวดนางงามจักรวาลปี 2561 โจทก์จึงฟ้องเรียกให้จำเลยร่วมกันชดเชยค่าเสียหายแก่โจทก์

บริษัท ดับบลิว ซีไอโฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) อยู่ระหว่างดำเนินการแต่งตั้งนายความเพื่อเข้าแก้ต่างต่อสู้คดี ทั้งนี้ บริษัท ดับบลิว ซีไอโฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) ยังไม่ได้บันทึกหนี้สินดังกล่าวเนื่องจากเชื่อว่าการเรียกร้องของโจทก์ไม่ถูกต้อง

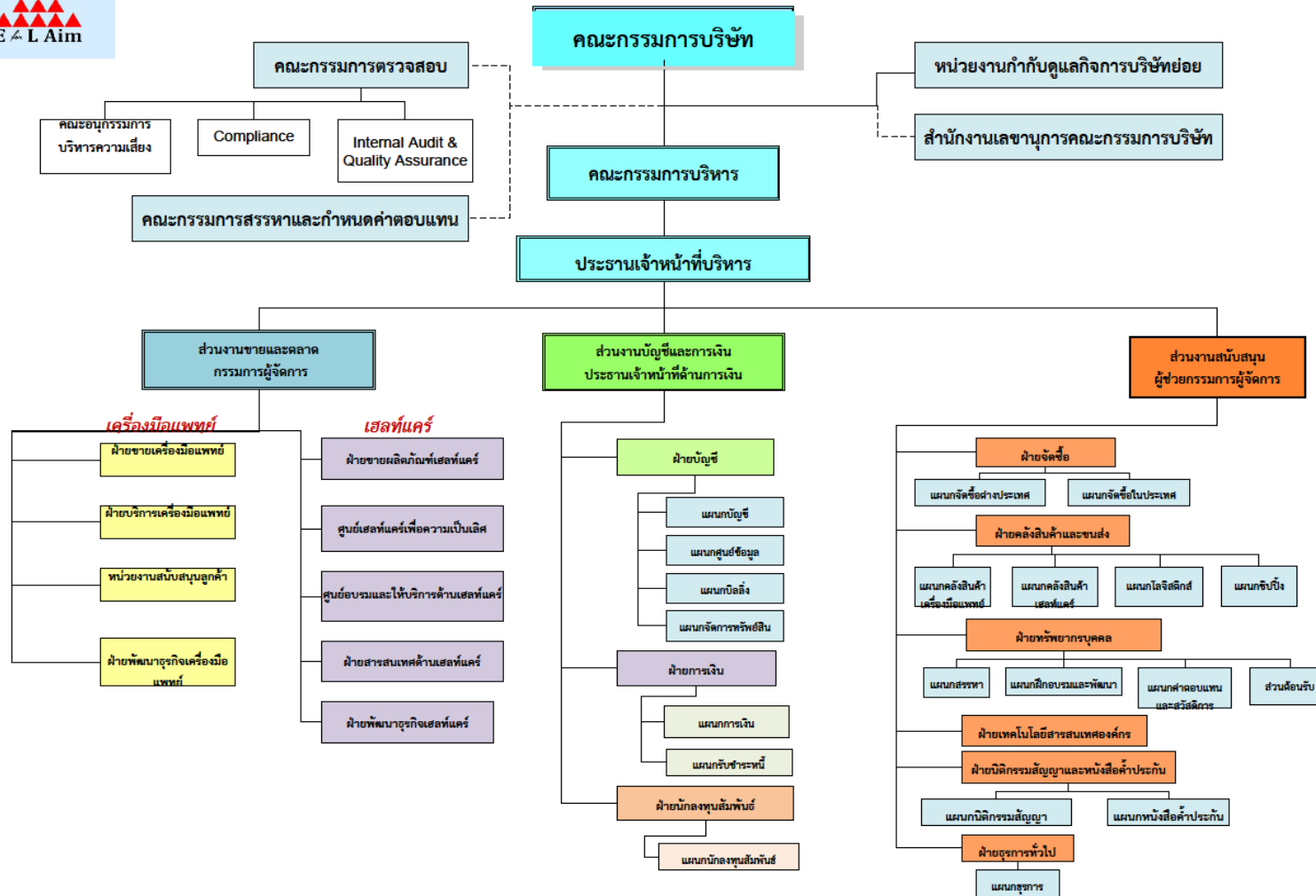
11) ระหว่างปี 2561 บริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด “WCIG” ถูกคู่สัญญาแฟรนไชส์ฟ้อง เป็นคดีแพ่งฐานผิดสัญญาแฟรนไชส์ ขอให้ปฏิบัติตามสัญญาแฟรนไชส์ ภายใต้ชื่อทางการค้า เครื่องหมายบริการและเครื่องหมายการค้าของ “วุฒิสักดิ์ คลินิก” และสัญญาซื้อขายทรัพย์สินที่เกี่ยวข้อง โจทก์กล่าวอ้างเหตุแห่งการฟ้องว่า WCIG ผิดสัญญาและทำให้โจทก์ได้รับความเสียหายเป็นมูลค่ากว่า 260,000,000 บาท เนื่องจากไม่สามารถประกอบกิจการตามสิทธิตามสัญญาแฟรนไชส์ได้ ขอให้ WCIG ปฏิบัติตามสัญญาแฟรนไชส์ WCIG พิจารณาข้อเท็จจริงและข้อกฎหมายที่เกี่ยวข้องแล้วเห็นว่าสัญญาแฟรนไชส์ ไม่ชอบด้วยกฎหมาย WCIG โจทก์จึงไม่มีนิติสัมพันธ์กัน และไม่มีผู้พันตามสัญญาดังกล่าว จึงถือว่าบริษัทไม่ได้ผิดสัญญาแฟรนไชส์ และโจทก์ไม่ได้ถูกโต้แย้งสิทธิแต่อย่างใดปัจจุบันคดีอยู่ระหว่างการพิจารณาของศาลชั้นต้น

12) ในช่วงต้นปี 2562 บริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด “WCIG” ถูกโจทก์ซึ่งเป็นคู่สัญญาคู่สัญญาแฟรนไชส์ ฟ้อง เป็นคดีแพ่งข้อหาผิดสัญญา และเรียกค่าเสียหายจำนวน 187,177,874.58 บาทโจทก์กล่าวอ้างเหตุแห่งการฟ้องว่าโจทก์ไม่ได้รับการสนับสนุน การส่งเสริมและสิ่งอื่นใดจากบริษัทตามสัญญาแฟรนไชส์ อีกทั้งโจทก์เรียกค่าเสียหายอันเกิดจากการที่โจทก์ให้บริการลูกค้าที่อยู่ในความรับผิดชอบของบริษัทและเรียกชำระค่าบริการที่ลูกค้าของโจทก์ใช้บริการกับโจทก์ อีกทั้งโจทก์เรียกค่าเสียหายจากเหตุอื่นๆ หลายประการ WCIG เห็นว่าสัญญาให้สิทธิ์แฟรนไชส์ไม่ชอบด้วยกฎหมาย มีเงื่อนไขสัญญาที่ไม่เป็นธรรม WCIG ไม่มีหน้าที่รับผิดชอบต่อค่าเสียหายตามที่โจทก์กล่าวอ้างปัจจุบันคดีอยู่ในกระบวนการของศาลชั้นต้น

โครงสร้างการจัดการ



โครงสร้างการจัดการ บริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน)



คณะกรรมการบริษัท

โครงสร้างกรรมการบริษัท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 ประกอบด้วยคณะกรรมการทั้งหมด 5 ชุด ได้แก่ คณะกรรมการบริษัท คณะกรรมการตรวจสอบ คณะกรรมการบริหาร คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน และคณะอนุกรรมการบริหารความเสี่ยง

ปัจจุบันคณะกรรมการบริษัทมีทั้งหมด 6 คน ประกอบด้วยกรรมการอิสระจำนวน 3 คน กรรมการที่เป็นผู้บริหาร 2 คน และกรรมการ 1 คน กรรมการอิสระคิดเป็นจำนวนร้อยละ 50 ของกรรมการทั้งคณะ

คณะกรรมการบริษัทประกอบด้วย

ลำดับ	รายชื่อกรรมการ	ตำแหน่ง
1.	นายปรีชา นันทน์ภูมิ	ประธานกรรมการ / ประธานกรรมการบริหาร
2.	นายจักรกริสน์ โลหะเจริญทรัพย์	กรรมการบริหาร
3.	นายรุจพงศ์ ประภาสะโนบล	กรรมการอิสระ/ประธานกรรมการตรวจสอบ/อนุกรรมการบริหารความเสี่ยง/กรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน
4.	นายสัมพันธ์ หุ่นพยนต์	กรรมการอิสระ/กรรมการตรวจสอบ/อนุกรรมการบริหารความเสี่ยง/ประธานกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน
5.	นายพิพัฒน์ ยิ่งเสรี	กรรมการอิสระ/กรรมการตรวจสอบ/ กรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน
6.	นายจิตเกษม แสงสิงแก้ว	กรรมการ

หมายเหตุ

- บุคคลลำดับที่ 2 เมื่อวันที่ 21 พฤษภาคม 2561 ได้รับการแต่งตั้งให้ดำรงตำแหน่งกรรมการ แทน นายธีรฤทธิ์ ปางวิรุฬห์รักษ์ ซึ่งลาออกจากตำแหน่งกรรมการและกรรมการบริหาร ตั้งแต่วันที่ 15 พฤษภาคม 2561
- บุคคลลำดับที่ 3 เมื่อวันที่ 14 กุมภาพันธ์ 2562 ได้รับการแต่งตั้งให้ดำรงตำแหน่งประธานกรรมการตรวจสอบ แทนนายมนัส แจ่มเวหา ซึ่งลาออกจากตำแหน่งเมื่อวันที่ 2 กุมภาพันธ์ 2562
- บุคคลลำดับที่ 4 เมื่อวันที่ 14 กุมภาพันธ์ 2562 ได้รับการแต่งตั้งให้ดำรงตำแหน่งประธานกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน แทนนายมนัส แจ่มเวหา ซึ่งลาออกจากตำแหน่ง เมื่อวันที่ 2 กุมภาพันธ์ 2562
- บุคคลลำดับที่ 5 เมื่อวันที่ 14 กุมภาพันธ์ 2562 ได้รับการแต่งตั้งให้ดำรงตำแหน่งกรรมการอิสระ กรรมการตรวจสอบและกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน แทนนายมนัส แจ่มเวหา ซึ่งลาออกจากเมื่อวันที่ 2 กุมภาพันธ์ 2562
- บุคคลลำดับที่ 6 เมื่อวันที่ 7 มีนาคม 2562 ได้รับการแต่งตั้งให้ดำรงตำแหน่งกรรมการแทนนายโกศล วรฤทธิธินา ซึ่งลาออกจากตำแหน่งเมื่อวันที่ 27 กุมภาพันธ์ 2562

กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561

คือ นายปรีชา นันทน์ภูมิิต นายจักรกริสน์ โลหะเจริญทรัพย์ นายโกศล วรฤทธิธินภา กรรมการสองในสามคนนี้ลงลายมือชื่อร่วมกันและประทับตราสำคัญของบริษัท

ปัจจุบันกรรมการผู้มีอำนาจลงนาม คือ นายปรีชา นันทน์ภูมิิต และนายจักรกริสน์ โลหะเจริญทรัพย์ กรรมการสองคนนี้ลงลายมือชื่อร่วมกันและประทับตราสำคัญของบริษัท

ขอบเขตอำนาจหน้าที่ของคณะกรรมการบริษัท

- 1) การกำหนดทิศทาง นโยบายและกลยุทธ์ทางธุรกิจของบริษัท เพื่อให้มั่นใจว่าบริษัท จะดำเนินงานไปในทิศทางที่เป็นประโยชน์สูงสุดของผู้ถือหุ้น
- 2) การติดตามการดำเนินงานของฝ่ายจัดการ เพื่อตรวจสอบ ถ่วงดุลและรับผิดชอบผลการดำเนินงานของบริษัทต่อผู้ถือหุ้น
- 3) ปฏิบัติหน้าที่ด้วยความรับผิดชอบ ความระมัดระวังและความซื่อสัตย์สุจริต รวมทั้งต้องปฏิบัติให้เป็นไปตามกฎหมาย วัตถุประสงค์ ข้อบังคับบริษัท ตลอดจนมติที่ประชุมผู้ถือหุ้น ระเบียบและนโยบายของคณะกรรมการผู้ถือหุ้นทั้งในปัจจุบันและในระยะยาว รวมทั้งการปฏิบัติให้เป็นไปตามหลักเกณฑ์และข้อบังคับของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ และคณะกรรมการกำกับตลาดทุนที่จัดตั้งขึ้นตาม พ.ร.บ. หลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ พ.ศ. 2535 แก้ไขเพิ่มเติมโดย พ.ร.บ. หลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ฉบับที่ 5) พ.ศ. 2559
- 4) กำกับดูแลกิจการให้มีการปฏิบัติงานอย่างมีจริยธรรม เช่น จัดทำนโยบายกำกับดูแลกิจการ คู่มือ จรรยาบรรณทางธุรกิจ สำหรับกรรมการ ผู้บริหาร พนักงานของบริษัท รวมทั้งเปิดเผยให้ทราบ กำหนดให้ปฏิบัติตามและติดตามให้มีการปฏิบัติ
- 5) พิจารณานุมัตินโยบายทางธุรกิจ เป้าหมาย แผนการดำเนินงาน กลยุทธ์ทางธุรกิจและงบประมาณประจำปีของบริษัท
- 6) พิจารณานุมัติแต่งตั้งบุคคลที่มีคุณสมบัติและไม่มีลักษณะต้องห้ามที่กำหนดในพระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัด พ.ศ. 2535 และกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ฯ รวมถึงประกาศข้อบังคับ และ/หรือระเบียบที่เกี่ยวข้องข้องเข้าดำรงตำแหน่งกรรมการบริษัท ในกรณีที่ตำแหน่งกรรมการบริษัทว่างลงเพราะเหตุอื่นนอกจากออกตามวาระ
- 7) พิจารณาแต่งตั้งกรรมการอิสระ โดยพิจารณาคุณสมบัติและลักษณะต้องห้ามของกรรมการอิสระตามกฎหมายว่าหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ฯ ประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุน รวมถึงประกาศข้อบังคับ และ/หรือระเบียบที่เกี่ยวข้องข้องตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย หรือเสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นเพื่อพิจารณาแต่งตั้งเป็นกรรมการอิสระของบริษัทต่อไป
- 8) พิจารณาแต่งตั้งคณะกรรมการตรวจสอบ โดยมีคุณสมบัติตามที่กฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ฯ ประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุน รวมถึงประกาศข้อบังคับ และ/หรือระเบียบของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย
- 9) พิจารณาแต่งตั้งกรรมการบริหาร โดยเลือกจากกรรมการบริษัท หรือผู้บริหารของบริษัท หรือบุคคลภายนอกพร้อมทั้งกำหนดขอบเขต อำนาจ หน้าที่และความรับผิดชอบของกรรมการบริหาร
- 10) พิจารณาแต่งตั้งคณะกรรมการชดเชย เพื่อช่วยปฏิบัติงานตามความรับผิดชอบของคณะกรรมการบริษัท
- 11) พิจารณากำหนดและแก้ไขเปลี่ยนแปลงชื่อกรรมการผู้มีอำนาจลงนามผูกพันบริษัทได้

- 12) แต่งตั้งบุคคลอื่นใดให้ดำเนินการของบริษัท ภายใต้การควบคุมของคณะกรรมการบริษัทหรืออาจมอบอำนาจ เพื่อให้บุคคลดังกล่าวมีอำนาจ และ/หรือภายในเวลาตามที่คณะกรรมการบริษัทเห็นสมควร ซึ่งคณะกรรมการบริษัทอาจยกเลิกเพิกถอน เปลี่ยนแปลง หรือแก้ไขอำนาจนั้น ๆ ได้
- 13) พิจารณาอนุมัติการทำรายการได้มาหรือจำหน่ายไปซึ่งสินทรัพย์ เว้นแต่รายการดังกล่าวจะต้องได้รับอนุมัติจากที่ประชุมผู้ถือหุ้น ทั้งนี้ ในการพิจารณาอนุมัติดังกล่าวจะเป็นไปตามประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุน และ/หรือประกาศข้อบังคับและ/หรือระเบียบที่เกี่ยวข้องตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย
- 14) พิจารณาอนุมัติการทำรายการที่เกี่ยวข้องกัน เว้นแต่รายการดังกล่าวจะต้องได้รับอนุมัติจากที่ประชุมผู้ถือหุ้น
- 15) พิจารณาอนุมัติการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลให้แก่ผู้ถือหุ้น เมื่อเห็นว่าบริษัทมีกำไรพอสมควรที่จะทำเช่นนั้นและรายงานการจ่ายเงินปันผลดังกล่าวให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นทราบในการประชุมผู้ถือหุ้นคราวต่อไป
- 16) กำหนดให้มีการประชุมคณะกรรมการบริษัทอย่างน้อยเดือนละ 1 ครั้ง

ในปี 2561 คณะกรรมการบริษัทมีการประชุมทั้งหมด 22 ครั้ง จำนวนครั้งในการเข้าร่วมประชุมของกรรมการบริษัทมีดังนี้

รายชื่อ	ตำแหน่ง	วาระการดำรงตำแหน่ง	จำนวนครั้งที่เข้าประชุม/ จำนวนการประชุมทั้งหมด
1. นายปรีชา นันทน์ภูมิ	ประธาน กรรมการ	เม.ย. 2559 – วันประชุม สามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2562	20/22
2. นายธีรวิทย์ ปางวิรุฬห์รักษ์	กรรมการ	เม.ย. 2559 – วันประชุม สามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2562	9/22
3. นายจักรกริสน์ โลหะเจริญทรัพย์	กรรมการ	พ.ค.2561 – วันประชุมสามัญ ผู้ถือหุ้นประจำปี 2562	12/22
4. นายโกศล วรฤทธิธินา	กรรมการ	เม.ย. 2560 – วันประชุม สามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2563	18/22
5. นายมนัส แจ่มเวหา	กรรมการอิสระ	ก.ค. 2561 – วันประชุม สามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2564	19/22
6. นายจุฬพงศ์ ประภาสะโนบล	กรรมการอิสระ	เม.ย. 2560 – วันประชุม สามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2563	18/22
7. นายสัมพันธ์ หุ่นพยนต์	กรรมการอิสระ	เม.ย. 2561 – วันประชุม สามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2564	20/22

หมายเหตุ :

1. กรรมการลำดับที่ 2. นายธีรวิทย์ ปางวิรุฬห์รักษ์ ลาออกจากตำแหน่งกรรมการบริษัท กรรมการบริหาร และประธานเจ้าหน้าที่บริหาร โดยมีผลวันที่ 15 พฤษภาคม 2561
2. กรรมการลำดับที่ 3. นายจักรกริสน์ โลหะเจริญทรัพย์ ได้รับการแต่งตั้งโดยคณะกรรมการบริษัทให้ดำรงตำแหน่งกรรมการแทนนายธีรวิทย์ ปางวิรุฬห์รักษ์ เมื่อวันที่ 21 พฤษภาคม 2561

ผู้บริหาร

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 บริษัทและบริษัทย่อยมีผู้บริหาร ตามรายละเอียดต่อไปนี้:-

บริษัท อี พอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน)

1. นายธีรวิทย์	ปางวิรุฬห์รักษ์	ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
2. นายปรีชา	นันทน์ภูมิ	รักษาการประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการ
3. นายอภิรักษ์	กาญจนคงคา	รักษาการประธานเจ้าหน้าที่ด้านการเงินและ ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการ

หมายเหตุ 1.นายธีรวิทย์ ปางวิรุฬห์รักษ์ ลาออกจากตำแหน่งประธานเจ้าหน้าที่บริหาร เมื่อวันที่ 15 พฤษภาคม 2561

2. นายปรีชา นันทน์ภูมิ ได้รับการแต่งตั้งให้รักษาการประธานเจ้าหน้าที่บริหาร เมื่อวันที่ 21 พฤษภาคม 2561

3. นายอภิรักษ์ กาญจนคงคาได้รับการแต่งตั้งให้รักษาการประธานเจ้าหน้าที่ด้านการเงิน เมื่อวันที่ 21 พฤศจิกายน 2561

ผู้รับผิดชอบสูงสุดในสายงานบัญชีและการเงิน

นาย อภิรักษ์ กาญจนคงคา (วันที่เริ่มต้น 21 พฤศจิกายน 2561)

ผู้ควบคุมดูแลการทำบัญชี

นางสาว สุนันทา มีระเปียบ (วันที่เริ่มต้น 1 เมษายน 2557)

บริษัท สเปซเมต จำกัด

นายจักรกริสน์ โลหะเจริญทรัพย์ กรรมการผู้จัดการ

บริษัท สยามสเนล จำกัด

นางอัจฉรา เพียรพาณิชย์ ผู้จัดการทั่วไป

บริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน)

นายกวิน สันตกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

หมายเหตุ 1. บริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) แปรสภาพเป็นบริษัทมหาชนจำกัด เมื่อวันที่ 23 กรกฎาคม 2561

2. นายกวิน สันตกุลได้รับการแต่งตั้งให้ดำรงตำแหน่งประธานเจ้าหน้าที่บริหาร เมื่อวันที่ 1 พฤศจิกายน 2561

เลขานุการบริษัท

คณะกรรมการบริษัทได้แต่งตั้งให้นางสาวมัณฑนา หนูปลอด ทำหน้าที่เลขานุการบริษัท โดยให้มีอำนาจหน้าที่ตามที่กำหนดไว้ในพระราชบัญญัติหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ พ.ศ. 2535 แก้ไขเพิ่มเติม (ฉบับที่ 4) พ.ศ. 2551 เพื่อรับผิดชอบการจัดประชุมคณะกรรมการบริษัทและการประชุมผู้ถือหุ้น รวมถึงช่วยดูแลให้มีการปฏิบัติตามมติดังกล่าว ดูแลและให้คำแนะนำแก่คณะกรรมการเกี่ยวกับกฎเกณฑ์ต่าง ๆ ที่ต้องปฏิบัติ การจัดทำและเก็บรักษาทะเบียนกรรมการ หนังสือนัดประชุมคณะกรรมการ รายงานการประชุมคณะกรรมการและรายงานประจำปีของบริษัท หนังสือนัดประชุมผู้ถือหุ้น และรายงานการประชุมผู้ถือหุ้น รายงานการมีส่วนได้เสียที่รายงานโดยกรรมการหรือผู้บริหาร และดำเนินการอื่น ๆ ตามที่คณะกรรมการกำกับตลาดทุนประกาศกำหนด

นางสาวมัณฑนา หนูปลอด

- สำเร็จการศึกษาปริญญาตรี นิติศาสตรบัณฑิต มหาวิทยาลัยศรีปทุม
- ผ่านการอบรมวิชาว่าความ แห่งสภานายความ รุ่น 30
- ผ่านการอบรมหลักสูตร Fundamental Practice for Corporate Secretary (FPCS25) สมาคมบริษัทจดทะเบียนไทย
- ผ่านการอบรมหลักสูตร Advance for Corporate Secretaries รุ่นที่ 2/2559 สมาคมบริษัทจดทะเบียนไทย โดยทำหน้าที่เลขานุการบริษัท ตั้งแต่ปี 2555 จนถึงปัจจุบัน

หมายเหตุ: ข้อมูลและประวัติของเลขานุการบริษัทในเอกสารแนบ 1

คำตอบแทนกรรมการและผู้บริหาร

คณะกรรมการบริษัทกำหนดให้คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทนเป็นผู้พิจารณาทบทวนโครงสร้างระบบการจ่ายคำตอบแทนและอัตราคำตอบแทนที่เหมาะสมสำหรับกรรมการและผู้บริหารระดับสูงของบริษัท

บริษัทมีนโยบายและหลักเกณฑ์ในการพิจารณาจัดสรรคำตอบแทนกรรมการและผู้บริหารในอัตราที่เทียบได้กับอุตสาหกรรมเดียวกัน และสูงเพียงพอที่จะจูงใจและรักษากรรมการที่มีคุณภาพไว้ โดยคำนึงถึงความเป็นธรรมและเหมาะสมสำหรับการจ่ายคำตอบแทนกรรมการบริหารและผู้บริหารจะสอดคล้องกับผลการดำเนินงานของบริษัท และผลการปฏิบัติงานของผู้บริหารแต่ละท่าน คณะกรรมการบริษัทเป็นผู้กำหนดคำตอบแทนกรรมการและผู้บริหารโดยพิจารณากำหนดคำตอบแทนที่จำเป็นและเหมาะสมและการจ่ายคำตอบแทนกรรมการจะต้องได้รับการพิจารณาอนุมัติจากที่ประชุมผู้ถือหุ้นเป็นประจำทุกปี

คำตอบแทนกรรมการ

▪ คำตอบแทนที่เป็นตัวเงิน

คำตอบแทนที่เป็นตัวเงินสำหรับประธานกรรมการ กรรมการอิสระ และกรรมการที่ไม่เป็นผู้บริหาร ตามที่ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2561 เมื่อวันที่ 30 เมษายน 2561 ได้มีมติอนุมัติกำหนดคำตอบแทนกรรมการบริษัทและกรรมการตรวจสอบเป็นรายเดือน ตามรายละเอียดดังนี้:-

นโยบายการจ่ายค่าตอบแทนกรรมการประจำปี 2561

ประเภท (บาท/เดือน/คน)	กรรมการบริษัท	กรรมการ ตรวจสอบ	กรรมการสรรหาและ พิจารณาค่าตอบแทน	อนุกรรมการบริหาร ความเสี่ยง
ประธานกรรมการ	30,000	30,000	15,000	15,000
กรรมการ	20,000	25,000	10,000	1,000

หมายเหตุ สำหรับกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน กำหนดค่าตอบแทนเป็นเบี้ยประชุม/ต่อครั้ง

ค่าตอบแทนกรรมการบริษัทปี 2561						
กรรมการ	คณะกรรมการ บริษัท	คณะกรรมการ ตรวจสอบ	คณะกรรมการ สรรหาและ พิจารณา ค่าตอบแทน	คณะอนุกรรม การบริหาร ความเสี่ยง	โบนัส	รวม (บาท)
1) นายปรีชา นันทน์ภูมิ	360,000	-	-	-	-	360,000
2) นายโกศล วรฤทธิธินภา	240,000	-	-	-	-	240,000
3) นายธีรวิทย์ ปางวิรุฬห์รักษ์	100,000	-	-	-	-	100,000
4) นายจักรกริสัน โสพะเจริญทรัพย์	140,000	-	-	-	-	140,000
5) นายมนัส แจ่มเวหา	240,000	360,000	15,000	-	150,000	765,000
6) นายรุจพงศ์ ประภาสโนบล	240,000	300,000	10,000	120,000	150,000	810,000
7) นายสัมพันธ์ หุ่นพยนต์	240,000	300,000	10,000	120,000	150,000	820,000
8) นายชาย วัฒนสุวรรณ	-	-	-	180,000	75,000	265,000
รวม	1,560,000	960,000	35,000	420,000	525,000	3,500,000

■ ค่าตอบแทนอื่น

-ไม่มี-

ค่าตอบแทนผู้บริหารบริษัท บริษัทย่อยและบริษัทย่อยทางอ้อม

คณะกรรมการบริษัทเป็นผู้กำหนดค่าตอบแทนประธานเจ้าหน้าที่บริหารและผู้บริหารระดับสูง โดยมีนโยบายและวัตถุประสงค์การกำหนดค่าตอบแทนของประธานเจ้าหน้าที่บริหารและผู้บริหารระดับสูงให้สอดคล้องกับผลการดำเนินงานของบริษัทสะท้อนถึงการปฏิบัติงาน เพื่อดึงดูดใจ และรักษาผู้บริหารที่สำคัญต่อความสำเร็จของบริษัทไว้ในระยะยาว

ค่าตอบแทนรวมของคณะผู้บริหารจำนวน 16 คน เท่ากับ 21.95 ล้านบาท คิดเป็น ร้อยละ 8.07 ของค่าตอบแทนบุคลากรทั้งหมดของบริษัท

บุคลากร

จำนวนบุคลากรและค่าตอบแทนบุคลากร

ข้อมูล ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 บริษัท บริษัทย่อย และบริษัทย่อยทางอ้อม มีจำนวนพนักงานทั้งสิ้นจำนวน 722 คน ซึ่งรวมผู้บริหาร 16 คน แล้ว แบ่งตามกลุ่มธุรกิจ โดยมีรายละเอียดดังต่อไปนี้:-

กลุ่มธุรกิจเครื่องมือแพทย์	กลุ่มธุรกิจความงาม
จำนวน 419 คน	จำนวน 303 คน

ค่าตอบแทนพนักงานของบริษัท บริษัทย่อย และบริษัทย่อยทางอ้อม (ไม่รวมผู้บริหาร) ปี 2561

ค่าตอบแทนพนักงาน	ปี 2561
จำนวนพนักงาน (หน่วย:คน)	706
เงินเดือนค่าตอบแทนอื่นๆ (หน่วย:บาท)	460,965,068

ค่าตอบแทนอื่นๆ

บริษัทจัดสวัสดิการและค่าตอบแทนอื่นๆ นอกเหนือจากเงินเดือน โบนัส และเงินสมทบกองทุนสำรองเลี้ยงชีพให้แก่ผู้บริหารและพนักงานตามความเหมาะสมกับสถานะเศรษฐกิจ การดำรงชีพ โดยมีการปรับปรุงและทบทวนอย่างต่อเนื่อง เช่น มีสวัสดิการค่ารักษาพยาบาลให้แก่พนักงานและการปรับนโยบายขึ้นเงินเดือนเมื่อพนักงานได้รับการเลื่อนระดับ ซึ่งเป็นหลักการที่เทียบเคียงได้กับธุรกิจชั้นนำ เพื่อรักษาระดับเงินเดือนของพนักงานให้เทียบเคียงได้กับตลาด และเกิดความเป็นธรรมกับพนักงานที่มีประสบการณ์ ความเชี่ยวชาญหรือมีหน้าที่ความรับผิดชอบที่สูงขึ้น

การกำกับดูแลกิจการ

1. นโยบายการกำกับดูแลกิจการ

คณะกรรมการบริษัทยึดมั่นในหลักการบริหารจัดการที่มีระบบและกระบวนการกำกับดูแลกิจการที่ดีโดยกำหนดนโยบายการปฏิบัติตามข้อพึงปฏิบัติที่ดี (Code of Best Practice) เพื่อผลักดันให้บริษัทมีการจัดการแบบมืออาชีพ โปร่งใส มีมาตรฐานในระดับสากล สามารถแข่งขันได้ รวมทั้งเป็นที่ยอมรับของผู้ถือหุ้น และผู้เกี่ยวข้องทุกฝ่าย และเป็นประโยชน์ต่อการดำเนินธุรกิจของบริษัท

คณะกรรมการบริษัทได้พิจารณาและทบทวนการนำหลักปฏิบัติตาม Corporate Governance มาปรับใช้กับธุรกิจของบริษัท โดยกำหนดแนวทางการกำกับดูแลกิจการซึ่งเป็นการปฏิบัติตามแนวทางการกำกับดูแลกิจการที่ดีซึ่งกำหนดโดยตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยซึ่งประกอบด้วยหลักการ 5 หมวด ได้แก่

1) สิทธิของผู้ถือหุ้น

บริษัทตระหนักและให้ความสำคัญในสิทธิพื้นฐานต่างๆ ของผู้ถือหุ้น ทั้งในฐานะเจ้าของบริษัท และในฐานะนักลงทุนในหลักทรัพย์ เช่น สิทธิในการซื้อ ขายหรือโอนหลักทรัพย์ที่ตนถืออยู่ สิทธิในการได้รับข้อมูลของบริษัทอย่างเพียงพอ สิทธิที่จะได้รับส่วนแบ่งผลกำไรจากบริษัท สิทธิต่าง ๆ ในการประชุมผู้ถือหุ้น สิทธิในการแสดงความคิดเห็น และสิทธิในการร่วมตัดสินใจในเรื่องสำคัญของบริษัท เช่น การจัดสรรเงินปันผล การแต่งตั้งหรือถอดถอนกรรมการ การแต่งตั้งผู้สอบบัญชี การอนุมัติธุรกรรมที่สำคัญ และมีผลต่อทิศทางการดำเนินธุรกิจของบริษัท เป็นต้น

ในการประชุมผู้ถือหุ้นคณะกรรมการบริษัทมีนโยบายอำนวยความสะดวก โดยจัดส่งข้อมูลสารสนเทศที่ครบถ้วน ชัดเจนเพียงพอ และทันเวลา คณะกรรมการบริษัทสนับสนุนให้ผู้ถือหุ้นเข้าร่วมและใช้สิทธิออกเสียงในการประชุม หรือมอบฉันทะให้บุคคลใดบุคคลหนึ่งเข้าร่วมประชุม หรือกรรมการอิสระคนใดคนหนึ่งเป็นผู้ออกเสียงแทนในกรณีที่ไม่สามารถเข้าร่วมประชุมได้ รวมทั้งเปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นได้แสดงความคิดเห็น ขอคำอธิบายหรือตั้งคำถามได้อย่างเท่าเทียมกัน

บริษัทมีนโยบายจะให้โอกาสแก่ผู้ถือหุ้นอย่างเท่าเทียมกันทุกราย โดยกำหนดให้สิทธิออกเสียงในที่ประชุมเป็นไปตามจำนวนหุ้นที่ผู้ถือหุ้นถืออยู่ คือ หนึ่งหุ้นมีสิทธิเท่ากับหนึ่งเสียง และในกรณีที่ผู้ถือหุ้นไม่สามารถเข้าร่วมประชุมด้วยตนเอง บริษัทเปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นสามารถมอบฉันทะให้กรรมการอิสระหรือบุคคลใดๆ เข้าร่วมประชุมแทนตนได้ โดยใช้หนังสือมอบฉันทะแบบหนึ่งแบบใดที่บริษัทได้จัดส่งไปพร้อมกับหนังสือนัดประชุม

บริษัทจัดการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2561 เมื่อวันที่ 30 เมษายน 2561 ณ ห้องกรุงธนบอลรูม โรงแรมรอยัล ริเวอร์ เลขที่ 219 ซอยจรัญสนิทวงศ์ 66/1 ถนนจรัญสนิทวงศ์ แขวงบางพลัด กรุงเทพมหานคร โดยมีกรรมการ 6 คน เข้าร่วมประชุม ในปี 2561

บริษัทมอบให้บริษัท ศูนย์รับฝากหลักทรัพย์ (ประเทศไทย) จำกัด ซึ่งเป็นนายทะเบียนหุ้นของบริษัท เป็นผู้จัดส่งหนังสือเชิญประชุมให้แก่ผู้ถือหุ้นล่วงหน้าและแสดงไว้ที่เว็บไซต์ของบริษัท www.eforl-aim.com ก่อนวันประชุม 30 วัน รายงานการประชุมผู้ถือหุ้นที่จัดขึ้นในปี 2561 ได้นำไปเปิดเผยไว้บนเว็บไซต์ของบริษัท www.eforl-aim.com หลังวันประชุม 14 วันหลังจาก

ที่ได้เปิดเผยในเว็บไซต์แล้ว บริษัทได้ดำเนินการประกาศวิธีการเปิดเผยผ่านไปยังตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยเพื่อแจ้งให้ผู้ถือหุ้นทราบ

บริษัทจะจัดให้มีการประชุมใหญ่สามัญประจำปีทุกปี โดยจะจัดภายใน 4 เดือนนับจากวันสิ้นสุดรอบบัญชีในแต่ละปี พร้อมทั้งจัดส่งหนังสือนัดประชุม และข้อมูลประกอบการประชุมตามวาระต่างๆ ให้ผู้ถือหุ้นรับทราบล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 21 วัน ก่อนวันประชุม และลงประกาศหนังสือพิมพ์แจ้งวันนัดประชุมล่วงหน้าเป็นเวลา 3 วันติดต่อกันก่อนที่จะถึงวันประชุม โดยในแต่ละวาระการประชุมจะมีความเห็นของคณะกรรมการด้วย

สำหรับการให้สิทธิผู้ถือหุ้นส่วนน้อยเสนอเรื่องเพื่อพิจารณาเป็นวาระการประชุมและเสนอชื่อบุคคลเพื่อเป็นกรรมการ บริษัทมีการดำเนินการโดยประกาศผ่านเว็บไซต์ของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยเพื่อแจ้งให้ผู้ถือหุ้นทราบ โดยเปิดรับเรื่องระหว่างเดือนพฤศจิกายน ถึงเดือนธันวาคม และลงประกาศในเว็บไซต์ของบริษัท ที่ www.eforl-aim.com ระบุถึงขั้นตอนและวิธีการในการพิจารณาที่ชัดเจนและโปร่งใส

สำหรับการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นบริษัทให้สิทธิแก่ผู้ถือหุ้น ดังนี้

1. ในกรณีที่ผู้ถือหุ้นไม่สามารถเข้าร่วมประชุมด้วยตนเอง บริษัทเปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นสามารถมอบฉันทะให้กรรมการอิสระหรือบุคคลใดๆ เข้าร่วมประชุมแทนตนได้ โดยใช้หนังสือมอบฉันทะแบบใดแบบหนึ่งที่บริษัทได้จัดส่งไปพร้อมกับหนังสือนัดประชุม
2. ก่อนการประชุมบริษัทจะเปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นสามารถส่งความคิดเห็น ข้อเสนอแนะ ข้อซักถามได้ล่วงหน้าก่อนวันประชุมผ่านอีเมลแอตเดรสของเลขานุการบริษัท
3. ในการประชุมบริษัทจะเปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นตั้งข้อซักถาม ให้ข้อเสนอแนะ หรือแสดงความคิดเห็นต่อที่ประชุมในประเด็นต่าง ๆ อย่างอิสระและเท่าเทียมกัน ทั้งนี้ ในการประชุมผู้ถือหุ้นจะมีการถามและผู้บริหารที่เกี่ยวข้องเข้าร่วมประชุมเพื่อตอบคำถามและให้ข้อมูลรายละเอียดในที่ประชุม
4. ภายหลังการประชุมบริษัทจะจัดทำรายงานการประชุม โดยให้แสดงข้อมูลอย่างถูกต้องครบถ้วน เพื่อให้ผู้ถือหุ้นสามารถตรวจสอบได้

2) การปฏิบัติต่อผู้ถือหุ้นอย่างเท่าเทียมกัน

การประชุมผู้ถือหุ้น

คณะกรรมการบริษัทมีนโยบายให้ผู้ถือหุ้นได้มีส่วนร่วมในการตัดสินใจและจัดการให้ผู้ถือหุ้นได้รับสารสนเทศอย่างครบถ้วนเพียงพอและทันเวลาเพื่อการตัดสินใจบริษัทได้จัดส่งหนังสือนัดประชุมพร้อมทั้งข้อมูลประกอบการประชุมตามวาระต่างๆ ให้ผู้ถือหุ้นทราบล่วงหน้าก่อนประชุม โดยในแต่ละวาระจะมีความเห็นของคณะกรรมการบริษัทประกอบ ในการประชุมมีกรรมการเข้าร่วมประชุมจำนวน 6 คน ซึ่งรวมถึงประธานคณะกรรมการตรวจสอบด้วย จัดให้ผู้บริหารระดับสูง ผู้สอบบัญชี และผู้สังเกตการณ์อิสระจากสำนักงานกฎหมายเข้าร่วมประชุมด้วย

ประธานในที่ประชุมได้เปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นทุกรายมีสิทธิอย่างเท่าเทียมกันในการตรวจสอบการดำเนินงานของบริษัท และสอบถามข้อสงสัยต่างๆ ในแต่ละวาระการประชุม ประธานที่ประชุมสนับสนุนให้ผู้ถือหุ้นแสดงความคิดเห็นและขอคำอธิบายเกี่ยวกับการดำเนินงานของบริษัท นอกจากนี้คณะกรรมการบริษัทได้จัดให้มีการจัดทำรายงานการประชุมให้แล้วเสร็จและเผยแพร่ผ่านทางเว็บไซต์ของบริษัท 14 วันนับจากวันประชุม

วันประชุมผู้ถือหุ้น

ในปี 2561 มีการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2561 เมื่อวันที่ 30 เมษายน 2561 เวลา 09.30 น. ณ ห้องกรุงธนบอลรูม โรงแรมรอยัล ริเวอร์ เลขที่ 219 ซอยจรัญสนิทวงศ์ 66/1 ถนนจรัญสนิทวงศ์ แขวงบางพลัด กรุงเทพมหานคร โดยมีกรรมการครบทั้ง 6 คน เข้าร่วมประชุม ทั้งนี้การประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2561 มีผู้ถือหุ้นเข้าประชุมด้วยตนเองและมอบฉันทะรวมทั้งหมดเป็นจำนวน 85 ราย นับจำนวนหุ้นได้ 5,806,853,800 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 36.0487 ของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้แล้วทั้งหมดจำนวน 16,108,289,826 หุ้น

3) การคำนึงถึงบทบาทของมีส่วนได้เสีย

บริษัทได้ให้ความสำคัญต่อสิทธิของผู้มีส่วนได้เสียทุกกลุ่ม ไม่ว่าจะเป็นผู้มีส่วนได้เสียภายใน ได้แก่ พนักงานและผู้บริหารของบริษัท หรือผู้มีส่วนได้เสียภายนอก เช่น คู่แข่ง คู่ค้า ลูกค้า เป็นต้น โดยบริษัทตระหนักดีว่า การสนับสนุนและข้อคิดเห็นจากผู้มีส่วนได้เสียทุกกลุ่มจะเป็นประโยชน์ในการดำเนินงานและการพัฒนาธุรกิจของบริษัท ดังนั้นบริษัทจะปฏิบัติตามกฎหมายและข้อกำหนดที่เกี่ยวข้องเพื่อให้สิทธิของผู้มีส่วนได้เสียดังกล่าวได้รับการดูแลเป็นอย่างดี

นอกจากนี้บริษัทยังส่งเสริมให้มีความร่วมมือระหว่างบริษัทและกลุ่มผู้มีส่วนได้เสียแต่ละกลุ่ม เพื่อสร้างความมั่นคงให้แก่บริษัทตามแนวทาง ดังต่อไปนี้

ผู้ถือหุ้น : บริษัทมุ่งมั่นเป็นตัวแทนที่ดีของผู้ถือหุ้นในการดำเนินธุรกิจ เพื่อสร้างความพึงพอใจสูงสุดแก่ผู้ถือหุ้น โดยคำนึงถึงการเจริญเติบโตของมูลค่าบริษัทในระยะยาว รวมทั้งการดำเนินการเปิดเผยข้อมูลอย่างโปร่งใส และเชื่อถือได้

พนักงาน : บริษัทตระหนักถึงความสำคัญของพนักงานบริษัท ซึ่งเป็นทรัพยากรที่มีค่าของ บริษัท บริษัทจึงมุ่งให้การสนับสนุนในการพัฒนาศักยภาพของทรัพยากรบุคคลเพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุดแก่บริษัท อีกทั้งยังส่งเสริมให้พนักงานมีส่วนร่วมในการสร้างวัฒนธรรมองค์กรที่ดี มีการทำงานเป็นทีม บริษัทดำเนินการตามนโยบายความปลอดภัย อาชีวอนามัย และสภาพแวดล้อมในการทำงาน และเสริมสร้างบรรยากาศและความรู้สึกลดภัยในการทำงาน รวมทั้งจ่ายค่าตอบแทนให้แก่พนักงานตามนโยบายค่าตอบแทนพนักงานตามผลการดำเนินงานของบริษัททั้งในระยะสั้นระยะยาวโดยคำนึงถึงอัตราค่าตอบแทนในอัตราตลาด

คู่แข่ง : บริษัทจะปฏิบัติต่อคู่แข่งขั้นทางการค้าให้สอดคล้องกับหลักสากลตามกรอบกติกาการแข่งขันที่เป็นธรรมโดยรักษาบรรทัดฐานของข้อพึงปฏิบัติในการแข่งขัน

คู่ค้า : บริษัทปฏิบัติต่อคู่ค้าตามกรอบการค้าที่สุจริตเป็นไปด้วยความเสมอภาคและเป็นธรรม โดยยึดถือการปฏิบัติตามสัญญาและคำมั่นที่ให้ไว้กับคู่ค้าอย่างเคร่งครัด

ลูกค้า : บริษัทมีความมุ่งมั่นที่จะตอบสนองและให้บริการที่ดี เพื่อสร้างความพึงพอใจและความเชื่อมั่นให้กับลูกค้า

เจ้าหนี้ : บริษัทตระหนักดีว่าการสร้างความสัมพันธ์กับเจ้าหนี้เพื่อให้เกิดความเชื่อมั่นและไว้วางใจเป็นภาระที่ต้องปฏิบัติตามควบคู่ไปกับการปฏิบัติตามเงื่อนไขการกู้ยืมเงินด้วยความซื่อสัตย์สุจริต

ชุมชนและสังคม : บริษัท มีนโยบายที่จะดำเนินธุรกิจที่เป็นประโยชน์ต่อเศรษฐกิจและสังคม และถือเป็นนโยบายของบริษัทที่จะยึดมั่นปฏิบัติตนเป็นพลเมืองที่ดี ปฏิบัติตามกฎหมายและข้อบังคับที่เกี่ยวข้องอย่างครบถ้วน มุ่งมั่นที่จะใช้ความพยายามอย่างต่อเนื่องที่จะดำเนินการยกระดับคุณภาพของสังคม ทั้งที่ดำเนินการเองและร่วมมือกับรัฐและชุมชน ตลอดจนองค์กรต่างๆ นอกจากนี้บริษัท ได้ดำเนินการตามนโยบายการพัฒนาที่ยั่งยืน (Sustainable Development Policy) เช่น การกำหนดแนวทางการปฏิบัติให้เกิดประสิทธิผลในการดำเนินงานตามมาตรฐานด้านความปลอดภัย อาชีวอนามัย และสิ่งแวดล้อม ซึ่งครอบคลุม

การบริหารจัดการความเสี่ยงอันเป็นผลมาจากการดำเนินงานของบริษัท ที่จะเกิดต่อพนักงาน พันธมิตรทางธุรกิจ สังคม สิ่งแวดล้อม บริษัทได้ดำเนินกิจกรรมความรับผิดชอบต่อสังคม (Corporate Social Responsibility CSR) โดย บริษัทให้การสนับสนุนกิจกรรมที่มีส่วนสร้างสรรค์สังคมอย่างสม่ำเสมอ และได้จัดสรรงบประมาณส่วนหนึ่งจากรายได้ของบริษัท เพื่อใช้ดำเนินกิจกรรม CSR ทั้งในระดับท้องถิ่นและระดับองค์กรอย่างต่อเนื่อง

ทั้งนี้ บริษัทจะปฏิบัติตามข้อกำหนดของกฎหมายและกฎระเบียบต่างๆ ที่เกี่ยวข้อง เพื่อให้สิทธิของผู้มีส่วนได้เสียเหล่านี้ได้รับการดูแลอย่างดี

4) การเปิดเผยข้อมูลและความโปร่งใส

การเปิดเผยข้อมูล

บริษัทตระหนักดีถึงความสำคัญของการเปิดเผยข้อมูลที่มีความถูกต้อง ครบถ้วน และโปร่งใส ทั้งรายงานข้อมูลทางการเงินและข้อมูลทั่วไป ตามหลักเกณฑ์ของสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ และตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ตลอดจนข้อมูลอื่นที่สำคัญที่มีผลกระทบต่อราคาหลักทรัพย์ของบริษัทซึ่งล้วนมีผลต่อกระบวนการตัดสินใจของผู้ลงทุนและผู้มีส่วนได้เสียของบริษัท โดยบริษัทได้เผยแพร่ข้อมูลสารสนเทศของบริษัทต่อผู้ถือหุ้น นักลงทุน และสาธารณชนผ่านช่องทางและสื่อการเผยแพร่ข้อมูลต่าง ๆ ของสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ และตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย รวมถึงเว็บไซต์ของบริษัท คือ www.eforl-aim.com

บริษัทมีส่วนงานนักลงทุนสัมพันธ์ (Investor Relations) ทำหน้าที่ติดต่อสื่อสารกับผู้ลงทุน ผู้ถือหุ้น รวมทั้งนักวิเคราะห์และภาครัฐที่เกี่ยวข้องเพื่อเป็นตัวแทนในการสื่อสารข้อมูลข่าวสารที่เป็นประโยชน์ให้แก่ ผู้ถือหุ้น ผู้ลงทุน นักวิเคราะห์หลักทรัพย์และผู้มีส่วนได้เสีย และมีส่วนงานกำกับดูแลการปฏิบัติงาน (Compliance) เพื่อดูแลการเปิดเผยข้อมูลที่สำคัญของบริษัทผ่านช่องทางต่างๆ เช่น เว็บไซต์บริษัท เว็บไซต์ตลาดหลักทรัพย์ รายงานประจำปี เป็นต้น โดยการสื่อสารข้อมูลและการเปิดเผยข้อมูลจะยึดหลักตามนโยบายการเปิดเผยสารสนเทศและนโยบายการกำกับดูแลกิจการของบริษัท ทั้งนี้ ช่องทางในการติดต่อส่วนงานนักลงทุนสัมพันธ์และส่วนงานการกำกับดูแลการปฏิบัติงาน มีดังนี้

โทรศัพท์ (66) 2883 0871

E-mail: ir@eforl-aim.com

คณะกรรมการบริษัทเป็นผู้รับผิดชอบต่อการเงินของบริษัท และสารสนเทศทางการเงินที่ปรากฏในรายงานประจำปีงบการเงินดังกล่าวจัดทำขึ้นตามมาตรฐานการบัญชีที่รับรองทั่วไปในประเทศไทย โดยเลือกใช้นโยบายบัญชีที่เหมาะสมและถือปฏิบัติอย่างสม่ำเสมอ รวมทั้งมีการเปิดเผยข้อมูลอย่างเพียงพอในงบการเงิน ซึ่งคณะกรรมการตรวจสอบจะเป็นผู้สอบทานคุณภาพของรายงานทางการเงินและระบบควบคุมภายใน รวมถึงการเปิดเผยข้อมูลสำคัญอย่างเพียงพอในหมายเหตุประกอบงบการเงิน

คณะกรรมการตรวจสอบกำหนดนโยบายการแจ้งเบาะแสการกระทำผิด (Whistle Blowing) โดยกำหนดกำหนดวิธีการแจ้งเบาะแสให้พนักงานทราบ มีการจัดกล่องรับข้อความการแจ้งเบาะแสการกระทำผิดให้พนักงานใช้เป็นช่องทางการแจ้งข้อเบาะแสรายการกระทำผิด ให้ประธานกรรมการตรวจสอบ ทราบโดยตรง ซึ่งอาจมอบหมายให้เลขานุการคณะกรรมการตรวจสอบเป็นผู้นำส่งถึงประธานกรรมการตรวจสอบ

บริษัทได้รับการรับรองมาตรฐานด้านคุณภาพ ISO 9001: 2015 จาก BUREAU VERITAS อย่างเป็นทางการ 1) การนำเข้า การจัดจำหน่าย และการบริการซ่อมบำรุงเครื่องมือแพทย์ (วิสัญญีวิทยา โรคหัวใจและหลอดเลือดห้องปฏิบัติการทางคลินิก

สถานบริการสุขภาพ กุมารเวชศาสตร์ แพทย์ทางเดินหายใจ และรังสีวิทยา) และ 2) คลังสินค้าเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์
อย่างเป็นทางการ โดยการรับรองนี้ มีผลตั้งแต่วันที่ 4 เมษายน 2560

ความขัดแย้งของผลประโยชน์

บริษัทกำหนดให้เรื่องความขัดแย้งของผลประโยชน์เป็นนโยบายสำคัญที่จะไม่ให้กรรมการ ผู้บริหาร และพนักงานใช้โอกาสจากการเป็นกรรมการ ผู้บริหาร หรือพนักงาน บริษัทแสวงหาผลประโยชน์ส่วนตน โดยกำหนดแนวปฏิบัติให้หลีกเลี่ยงการทำรายการที่เกี่ยวข้องกับตนเองที่อาจก่อให้เกิดความขัดแย้งทางผลประโยชน์กับบริษัทและในกรณีที่ต้องทำรายการดังกล่าวต้องกระทำโดยมีราคาและเงื่อนไขเสมือนการทำรายการกับบุคคลภายนอก และกรรมการหรือพนักงานที่มีส่วนได้เสียในรายการนั้นจะต้องไม่มีส่วนในการพิจารณาอนุมัติ หากรายการใดเข้าข่ายเป็นรายการที่เกี่ยวข้องกันภายใต้ประกาศของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย จะต้องปฏิบัติตามหลักเกณฑ์ วิธีการ และการเปิดเผยข้อมูลรายการที่เกี่ยวข้องกันของบริษัทจดทะเบียนอย่างเคร่งครัด

คณะกรรมการตรวจสอบจะนำเสนอคณะกรรมการบริษัทเกี่ยวกับรายการที่เกี่ยวข้องกัน และรายการที่มีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ ซึ่งได้มีการพิจารณาความเหมาะสมอย่างรอบคอบ และได้ปฏิบัติตามหลักเกณฑ์ที่ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และหรือสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ รวมทั้งจะได้มีการเปิดเผยไว้ในงบการเงิน รายงานประจำปี และแบบแสดงรายการข้อมูลประจำปี (แบบ 56-1) ด้วย

5) ความรับผิดชอบของคณะกรรมการ

1.หน้าที่ความรับผิดชอบของคณะกรรมการ

คณะกรรมการบริษัทประกอบด้วยบุคคลซึ่งมีความรู้ความสามารถ โดยเป็นผู้มีบทบาทสำคัญในการกำหนดนโยบายและภาพรวมขององค์กร ตลอดจนมีบทบาทสำคัญในการกำกับดูแล ตรวจสอบ และประเมินผลการดำเนินงานของบริษัทให้เป็นไปตามแผนที่วางไว้อย่างเป็นอิสระ

บริษัทได้แบ่งแยกบทบาทหน้าที่และความรับผิดชอบระหว่างคณะกรรมการบริษัท คณะกรรมการชุดต่าง ๆ เพื่อติดตามและดูแลการดำเนินงานของบริษัทและผู้บริหารอย่างชัดเจน โดยคณะกรรมการบริษัททำหน้าที่ในการกำหนดนโยบายและกำกับการดูแลการดำเนินงานของผู้บริหารในระดับนโยบาย ในขณะที่ผู้บริหารทำหน้าที่บริหารงานของบริษัทในด้านต่างๆ ให้เป็นไปตามนโยบายที่กำหนด โดยทั้งสองตำแหน่งต้องผ่านการคัดเลือกจากคณะกรรมการบริษัทเพื่อให้ได้บุคคลที่มีความเหมาะสมที่สุด

คณะกรรมการบริษัท ประกอบด้วยบุคคลที่มีความรู้ ทักษะและความเชี่ยวชาญที่หลากหลาย และมีภาวะผู้นำ ซึ่งเป็นที่ยอมรับ โดยมีส่วนร่วมในการกำหนดวิสัยทัศน์ ภารกิจ กลยุทธ์ นโยบายแนวทางในการประกอบธุรกิจ และกำกับดูแลการปฏิบัติงานของบริษัทให้เป็นไปตามกฎหมาย วัตถุประสงค์ ข้อบังคับ และมติของที่ประชุมผู้ถือหุ้น และเพื่อประโยชน์ในการติดตามและกำกับดูแลการดำเนินงานของบริษัทอย่างใกล้ชิด

ทั้งนี้ บริษัทมีเลขานุการคณะกรรมการบริษัทซึ่งทำหน้าที่ให้คำแนะนำด้านกฎเกณฑ์ต่างๆ ที่คณะกรรมการจะต้องทราบ และปฏิบัติหน้าที่ในการดูแลกิจกรรมของคณะกรรมการ รวมทั้งประสานงานให้มีการปฏิบัติตามมติคณะกรรมการ

2. ระบบการควบคุมภายใน

บริษัทได้ให้ความสำคัญต่อระบบควบคุมภายในทั้งในระดับบริหาร และระดับปฏิบัติงาน และเพื่อให้เกิดความมีประสิทธิภาพในการดำเนินงาน บริษัทจึงได้กำหนดภาระหน้าที่ อำนาจการดำเนินการของผู้ปฏิบัติงานและผู้บริหารไว้เป็นลายลักษณ์อักษรอย่างชัดเจน มีการควบคุมดูแลการใช้ทรัพย์สินของบริษัทให้เกิดประโยชน์ และมีการแบ่งแยกหน้าที่ผู้ปฏิบัติงาน ผู้ติดตามควบคุมและประเมินผลออกจากกัน โดยบริษัทได้มีการแต่งตั้งคณะกรรมการตรวจสอบ เพื่อทำหน้าที่ในการสอบทานระบบการควบคุมภายใน และการตรวจสอบภายในให้มีความเหมาะสม และมีประสิทธิผล

3. การประชุมคณะกรรมการ

คณะกรรมการมีการกำหนดการประชุมโดยปกติเป็นประจำทุกเดือน และจะมีการประชุมพิเศษเพิ่มเติมตามความจำเป็น โดยมีการกำหนดวาระที่ชัดเจน นำส่งเอกสารก่อนการประชุมล่วงหน้า เพื่อให้คณะกรรมการได้มีเวลาศึกษาข้อมูลอย่างเพียงพอ ก่อนการประชุม เว้นแต่กรณีมีเหตุจำเป็นเร่งด่วน และมีการบันทึกรายงานการประชุมและจัดเก็บรวบรวมเอกสารรายงานที่รับรองแล้วเพื่อใช้ในการอ้างอิงและสามารถตรวจสอบได้ อย่างไรก็ตามในปี 2561 บริษัทจัดประชุมคณะกรรมการบริษัท จำนวน 22 ครั้ง

ในการประชุม บริษัทมีนโยบายกำหนดองค์ประชุมขั้นต่ำโดยกำหนดให้องค์ประชุมคณะกรรมการจะต้องประกอบด้วยกรรมการไม่น้อยกว่าสองในสามของจำนวนกรรมการทั้งหมดจึงจะครบเป็นองค์ประชุม

ประธานกรรมการบริษัทเป็นผู้กำหนดวาระการประชุมและพิจารณาเรื่องเข้าวาระการประชุมคณะกรรมการบริษัท โดยเปิดโอกาสให้กรรมการแต่ละคนสามารถเสนอเรื่องต่างๆ เพื่อเข้ารับการพิจารณาเป็นวาระการประชุมได้

ในการพิจารณาเรื่องต่างๆ ประธานกรรมการบริษัท ซึ่งทำหน้าที่ประธานในที่ประชุมจะเปิดโอกาสให้กรรมการแสดงความคิดเห็นได้อย่างอิสระ โดยในบางวาระอาจมีผู้บริหารระดับสูงเข้าร่วมประชุมด้วยเพื่อให้สารสนเทศรายละเอียดข้อมูลที่เป็นประโยชน์เพิ่มเติมในฐานของผู้ที่เกี่ยวข้อง รวมทั้งจะได้รับทราบนโยบายโดยตรงเพื่อให้สามารถนำไปปฏิบัติอย่างมีประสิทธิภาพ ทั้งนี้ในการลงมติในที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทให้ถือนิติของเสียงข้างมาก โดยให้กรรมการคนหนึ่งมีเสียงหนึ่งเสียง โดยกรรมการที่มีส่วนได้เสียจะไม่เข้าร่วมประชุมและ /หรือไม่ใช้สิทธิออกเสียงลงคะแนนในเรื่องนั้น และถ้าคะแนนเสียงเท่ากัน ประธานในที่ประชุมจะออกเสียงเพิ่มขึ้นอีกหนึ่งเสียงเป็นเสียงชี้ขาด

ในปี 2561 บริษัทได้จัดประชุมคณะกรรมการทั้งสิ้น 22 ครั้ง ประชุมคณะกรรมการตรวจสอบ 14 ครั้ง ประชุมคณะกรรมการบริหาร - ครั้ง เนื่องจากกรรมการบริหารทั้ง 3 รายเป็นบุคคลเดียวกันกับคณะกรรมการบริษัท คณะกรรมการบริษัทจึงดำเนินงานโดยการเรื่องเสนอต่อคณะกรรมการบริษัทเพื่อพิจารณา และคณะอนุกรรมการบริหารความเสี่ยง 7 ครั้ง รวมทั้งสิ้น 43 ครั้ง ทั้งนี้ ในการประชุมคณะกรรมการ ปี 2561 บริษัทดำเนินการจัดส่งเอกสารประกอบวาระการประชุมล่วงหน้า เพื่อให้กรรมการบริษัทมีเวลาศึกษาข้อมูลในเรื่องต่าง ๆ อย่างเพียงพอ และจะมอบหมายให้เลขานุการคณะกรรมการเข้าร่วมการประชุมด้วยทุกครั้ง โดยเลขานุการคณะกรรมการจะเป็นผู้บันทึกรายงานการประชุม และจัดส่งให้ประธานกรรมการบริษัทพิจารณาลงลายมือชื่อรับรองความถูกต้อง โดยเสนอให้ที่ประชุมรับรองในวาระแรกของการประชุมครั้งถัดไป รวมทั้งเป็นผู้จัดเก็บข้อมูลหรือเอกสารเกี่ยวกับการประชุมต่าง ๆ เพื่อสะดวกในการสืบค้นอ้างอิงในภายหลัง

4. รายงานของคณะกรรมการ

คณะกรรมการบริษัทเป็นผู้รับผิดชอบในรายงานงบการเงินรวมของบริษัทและบริษัทย่อย และสารสนเทศทางการเงินที่ปรากฏในรายงานประจำปี รายงานงบการเงินดังกล่าวจัดทำขึ้นตามมาตรฐานการบัญชีที่รับรองทั่วไปในประเทศไทย โดยเลือกใช้

นโยบายบัญชีที่เหมาะสมและถือปฏิบัติสม่ำเสมอ ซึ่งคณะกรรมการตรวจสอบและผู้สอบบัญชีจะร่วมกันพิจารณาหาความเหมาะสมของนโยบายบัญชีที่ถือปฏิบัติอยู่เป็นประจำ ในการจัดทำรายงานงบการเงิน คณะกรรมการบริษัทเน้นย้ำให้ผู้จัดทำใช้ดุลยพินิจอย่างระมัดระวังในการจัดทำ รวมทั้งมีการเปิดเผยข้อมูลสำคัญอย่างเพียงพอในหมายเหตุประกอบงบการเงิน โดยคณะกรรมการบริษัทได้มอบหมายให้คณะกรรมการตรวจสอบเป็นผู้รับผิดชอบดูแลเกี่ยวกับคุณภาพของรายงานทางการเงินและระบบควบคุมภายใน และความเห็นของคณะกรรมการตรวจสอบเกี่ยวกับเรื่องนี้ได้ปรากฏในรายงานของคณะกรรมการตรวจสอบซึ่งแสดงไว้ในรายงานประจำปีนี้แล้ว คณะกรรมการบริษัทมีความเห็นว่า รายงานงบการเงินของบริษัทฯ และบริษัทย่อย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 เป็นรายงานที่ถูกต้อง ครบถ้วน เพียงพอ และเชื่อถือได้

5. การประเมินผลการประเมินการปฏิบัติงานของคณะกรรมการบริษัท

บริษัทมีนโยบายจัดให้คณะกรรมการบริษัทมีการประเมินผลการปฏิบัติงานอย่างน้อยปีละ 1 ครั้ง เพื่อช่วยให้คณะกรรมการได้มีการพิจารณาหาบทวนผลงาน ประเด็นและอุปสรรคต่างๆ ในระหว่างปีที่ผ่านมาและเพิ่มประสิทธิภาพการทำงานของคณะกรรมการตามหลักการการกำกับดูแลกิจการที่ดี

กระบวนการในการประเมินผลงานคณะกรรมการทั้งคณะและรายบุคคล

เลขานุการบริษัท จะนำส่งแบบประเมินผลการปฏิบัติงานของคณะกรรมการส่งให้คณะกรรมการทุกคนประเมินผลการปฏิบัติงานประจำปีทั้งแบบคณะและรายบุคคล ซึ่งภายหลังกรรมการแต่ละคนประเมินเสร็จเรียบร้อยแล้ว จะนำส่งแบบประเมินให้แก่เลขานุการบริษัท เพื่อรวบรวมผลคะแนนการประเมินของกรรมการแต่ละคน และสรุปผลวิเคราะห์การประเมินการปฏิบัติงานของคณะกรรมการบริษัทในรอบปี และรายงานให้คณะกรรมการบริษัทพิจารณา ในปี 2561 มีการประเมินผลงานในการประชุมคณะกรรมการบริษัทครั้งที่ 22/2561 เมื่อวันที่ 26 ธันวาคม 2561 เกณฑ์การประเมินผลจะคิดเป็นร้อยละจากคะแนนเต็มในแต่ละข้อ

หากคะแนนถึง 4 = มีการดำเนินการในเรื่องนั้นอย่างดียเยี่ยม คะแนน 3 = มีการดำเนินการในเรื่องนั้นดี คะแนน 2 = เห็นมีการดำเนินการในเรื่องนั้นพอสมควร คะแนน 1 = มีการดำเนินการในเรื่องนั้นเล็กน้อย คะแนน 0 = ไม่มีการดำเนินการในเรื่องนั้น

การประเมินผลการปฏิบัติงานของคณะกรรมการ จัดทำเป็น 2 ลักษณะ ดังนี้

- 5.1 การประเมินผลการปฏิบัติงานของคณะกรรมการทั้งคณะ ในการประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 22/2561 เมื่อวันที่ 26 ธันวาคม 2561 โดยประเมินด้านต่าง ๆ คือ 1) โครงสร้างและคุณสมบัติของกรรมการ 2) การประชุมคณะกรรมการ 3) บทบาท/หน้าที่/ความรับผิดชอบของกรรมการ 4) ความสัมพันธ์กับฝ่ายบริหาร และ 5) การพัฒนาตนเอง
- 5.2 การประเมินผลการปฏิบัติงานของคณะกรรมการรายบุคคล โดยประเมินด้านต่างๆ คือ 1) โครงสร้างและคุณสมบัติของกรรมการ 2) การประชุมคณะกรรมการชุดย่อย 3) บทบาท/หน้าที่/ความรับผิดชอบของกรรมการชุดย่อย คณะกรรมการบริหาร
- 5.3 การประเมินผลการปฏิบัติงานของประธานเจ้าหน้าที่บริหาร โดยประเมินความเป็นผู้นำ การกำหนดกลยุทธ์ การปฏิบัติตามกลยุทธ์ การปฏิบัติตามกลยุทธ์ การวางแผนและผลปฏิบัติทางการเงิน ความสัมพันธ์กับคณะกรรมการ ความสัมพันธ์กับภายนอก การบริหารงานและความสัมพันธ์กับบุคลากร การสืบทอดตำแหน่ง ความรู้ด้าน

ผลิตภัณฑ์และบริการ และคุณลักษณะส่วนตัว ซึ่งการประเมินนั้นผลการประเมินจะเป็นส่วนหนึ่งของการกำหนดค่าตอบแทนประธานเจ้าหน้าที่บริหารในแต่ละปีด้วย

6. การประเมินผลการปฏิบัติงานของคณะกรรมการชุดย่อย

คณะกรรมการบริษัท จัดให้มีการประเมินผลการปฏิบัติงานประจำปีของคณะกรรมการชุดย่อย อาทิ คณะกรรมการตรวจสอบ เพื่อใช้เป็นกรอบในการตรวจสอบการปฏิบัติงานในระหว่างปีที่ผ่านมา เพื่อ

สามารถมาแก้ไขและเพิ่มประสิทธิภาพการทำงาน โดยนำเสนอผลการประเมินที่ได้ต่อที่ประชุมคณะกรรมการ บริษัทเพื่อพิจารณา รับทราบ

7. การรวมหรือแยกตำแหน่ง

คณะกรรมการบริษัทกำหนดให้ประธานกรรมการเป็นบุคคลเดียวกับประธานเจ้าหน้าที่บริหาร แต่กำหนดบทบาทอำนาจ และหน้าที่แยกออกจากกันอย่างชัดเจน เพื่อสร้างดุลยภาพระหว่างการบริหารและการกำกับดูแลกิจการที่ดี

8. ค่าตอบแทน

บริษัทได้กำหนดนโยบายค่าตอบแทนกรรมการผู้จัดการ ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการไว้อย่างชัดเจนโดยได้กำหนดค่าตอบแทนกรรมการไว้อย่างเหมาะสมกับหน้าที่ความรับผิดชอบบริษัทมีคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน เป็นผู้พิจารณากัน กรอง และเสนอให้คณะกรรมการบริษัทพิจารณา ซึ่งค่าตอบแทน กรรมการได้ขออนุมัติจากที่ประชุมผู้ถือหุ้น เป็นที่เรียบร้อยแล้วทุกปี บริษัทได้เปิดเผยค่าตอบแทนเป็นรายบุคคลและจำนวนครั้งที่กรรมการแต่ละท่านเข้าประชุม ภายใต้เรื่อง” โครงสร้างการจัดการ” หัวข้อ “ค่าตอบแทนกรรมการและผู้บริหาร”

2. คณะกรรมการชุดย่อย

โครงสร้างกรรมการบริษัท ประกอบด้วยคณะกรรมการชุดย่อย 4 ชุด ได้แก่ คณะกรรมการตรวจสอบ คณะกรรมการบริหาร คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน และคณะอนุกรรมการบริหารความเสี่ยง เพื่อปฏิบัติหน้าที่เฉพาะเรื่องและเสนอเรื่องให้คณะกรรมการบริษัทพิจารณาหรือรับทราบตามขอบเขตอำนาจหน้าที่ ที่กำหนด

(1) คณะกรรมการตรวจสอบ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 คณะกรรมการตรวจสอบประกอบด้วยกรรมการอิสระ 3 คน ดังนี้

1. นายมนัส แจ่มเวหา* ประธานกรรมการตรวจสอบ
2. นายรุจพงศ์ ประภาสะโนบล** กรรมการ
3. นายสัมพันธ์ หุ่นพยนต์ กรรมการ

หมายเหตุ * เมื่อวันที่ 14 กุมภาพันธ์ 2562 คณะกรรมการบริษัทแต่งตั้งนายพิพัฒน์ ยิ่งเสรี เข้าดำรงตำแหน่งกรรมการตรวจสอบแทนนายมนัส แจ่มเวหา ซึ่งลาออกเมื่อวันที่ 2 กุมภาพันธ์ 2562

** เมื่อวันที่ 14 กุมภาพันธ์ 2562 คณะกรรมการบริษัทแต่งตั้งนายรุจพงศ์ ประภาสะโนบล เข้าดำรงตำแหน่งประธานกรรมการตรวจสอบแทนนายมนัส แจ่มเวหา ซึ่งลาออกเมื่อวันที่ 2 กุมภาพันธ์ 2562

ปัจจุบันคณะกรรมการตรวจสอบประกอบด้วยกรรมการอิสระ 3 คน ดังนี้

1. นายนายรุพงษ์ ประภาสะโนบล ประธานกรรมการตรวจสอบ
2. นายสัมพันธ์ หุ่นยนต์ กรรมการตรวจสอบ
3. นายพิพัฒน์ ยิ่งเสรี กรรมการตรวจสอบ

นางสาวมัทธนา หนูปลอด เป็นเลขานุการคณะกรรมการตรวจสอบ

กรรมการตรวจสอบมีวาระการดำรงตำแหน่ง 3 ปี นับตั้งแต่วันที่ได้รับการแต่งตั้งและจะสิ้นสุดวาระการดำรงตำแหน่งในวันประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี

โดยกรรมการตรวจสอบทุกคนมีความรู้ความเข้าใจและมีประสบการณ์การด้านบัญชีหรือการเงิน และนายรุพงษ์ ประภาสะโนบล เป็นกรรมการตรวจสอบที่มีความรู้ ความเชี่ยวชาญและประสบการณ์เพียงพอในการสอบทานความถูกต้องและความน่าเชื่อถือของงบการเงินของบริษัท

อำนาจหน้าที่ของคณะกรรมการตรวจสอบ

คณะกรรมการตรวจสอบมีหน้าที่รับผิดชอบการสอบทานรายการด้านการเงินของบริษัทสอบทานความเพียงพอของระบบการควบคุมภายในระบบการบริหารความเสี่ยง การปฏิบัติตามกฎหมาย กฎเกณฑ์ ระเบียบที่เกี่ยวข้องและจัดทำรายงานหรือให้ความเห็นต่อคณะกรรมการบริษัท เพื่ออนุมัติหรือเพื่อเสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้น แล้วแต่กรณี ซึ่งรายละเอียดการสอบทานมีดังนี้

1. สอบทานกฎบัตรคณะกรรมการตรวจสอบอย่างน้อยปีละหนึ่งครั้ง และพิจารณาแก้ไขในประเด็นที่เห็นว่าจำเป็นและเหมาะสม
2. สอบทานให้บริษัทมีการรายงานทางการเงินอย่างถูกต้องและเพียงพอ
3. สอบทานให้บริษัทมีระบบการควบคุมภายใน (Internal Control) และการตรวจสอบภายใน (Internal Audit) ที่เหมาะสมและมีประสิทธิภาพ
4. สอบทานให้บริษัทปฏิบัติตามกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ฯ ข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์ฯ และกฎหมายที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจของบริษัท
5. พิจารณา คัดเลือก เสนอแต่งตั้งบุคคลซึ่งมีความเป็นอิสระเพื่อทำหน้าที่เป็นผู้สอบบัญชีของบริษัทและเสนอคำตอบแทนของบุคคลดังกล่าว รวมทั้งเข้าร่วมประชุมกับผู้สอบบัญชีโดยไม่มีฝ่ายจัดการเข้าร่วม
6. พิจารณารายการเกี่ยวโยงกันหรือรายการที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ ให้เป็นไปตามกฎหมายและข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์ ทั้งนี้ เพื่อให้มั่นใจว่ารายการดังกล่าวสมเหตุสมผลและเป็นประโยชน์สูงสุดต่อบริษัท
7. จัดทำรายงานของคณะกรรมการตรวจสอบโดยเปิดเผยไว้ในรายงานประจำปีของบริษัท ซึ่งรายงานดังกล่าวลงนามโดยประธานคณะกรรมการตรวจสอบ ประกอบด้วยข้อมูลอย่างน้อยดังต่อไปนี้:-
 - 7.1 ความเห็นเกี่ยวกับความถูกต้อง ครบถ้วน เป็นที่เชื่อถือได้ของรายงานทางการเงินของบริษัท
 - 7.2 ความเห็นเกี่ยวกับความเพียงพอของระบบควบคุมภายในของบริษัท
 - 7.3 ความเห็นเกี่ยวกับการปฏิบัติตามกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ ข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์ หรือกฎหมายที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจของบริษัท
 - 7.4 ความเห็นเกี่ยวกับความเหมาะสมของผู้สอบบัญชี

- 7.5 ความเห็นเกี่ยวกับรายการที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์
- 7.6 จำนวนการประชุมคณะกรรมการตรวจสอบ และการเข้าร่วมประชุมของคณะกรรมการตรวจสอบแต่ละท่าน
- 7.7 ความเห็นหรือข้อสังเกตโดยรวมที่คณะกรรมการตรวจสอบได้รับจากการปฏิบัติหน้าที่ตามกฎบัตร (Charter)
- 7.8 รายการอื่นที่เห็นว่าผู้ถือหุ้นและผู้ลงทุนทั่วไปควรทราบ ภายใต้ขอบเขตหน้าที่และความรับผิดชอบที่ได้รับมอบหมายจากคณะกรรมการบริษัท
8. สอบทานและติดตามการบริหารความเสี่ยงที่สำคัญอย่างต่อเนื่องจากคณะกรรมการบริหารคณะอนุกรรมการบริหารความเสี่ยงและฝ่ายบริหาร
9. พิจารณาความเป็นอิสระของหน่วยงานตรวจสอบภายใน รวมทั้งให้ความเห็นเกี่ยวกับแผนงานและผลการปฏิบัติงาน ตลอดจนให้ความเห็นชอบในการพิจารณาแต่งตั้ง เลิกจ้างผู้ตรวจสอบภายใน
10. ในการปฏิบัติตามขอบเขตอำนาจหน้าที่ ให้คณะกรรมการตรวจสอบเชิญฝ่ายจัดการหรือหัวหน้างานเข้าร่วมประชุมเพื่อชี้แจงหรือให้ส่งเอกสารที่เกี่ยวข้องได้
11. คณะกรรมการตรวจสอบสามารถรับคำปรึกษาจากผู้เชี่ยวชาญอิสระตามความเหมาะสมด้วยค่าใช้จ่ายของบริษัทตามขอบเขตงานที่ได้รับมอบหมาย
12. ปฏิบัติการอื่นใดตามที่คณะกรรมการบริษัท มอบหมายด้วยความเห็นชอบจากคณะกรรมการตรวจสอบ
13. ประชุมร่วมกับผู้สอบบัญชีเพื่อประชุมหารือ โดยไม่มีฝ่ายจัดการร่วมด้วยอย่างน้อยปีละครั้ง

(2) คณะกรรมการบริหาร

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 คณะกรรมการบริหารประกอบด้วยกรรมการ 3 คน ดังนี้

- | | |
|---------------------------------|-------------------------------|
| 1. นายปรีชา นันทน์ภูมิ | ประธานกรรมการ |
| 2. นายธีรวิทย์ ปางวิรุฬห์รักษ์* | กรรมการ |
| 3. นายโกศล วรฤทธิธินา** | กรรมการ |
| นางสาวมัทธนา หนูปลอด | เป็นเลขานุการคณะกรรมการบริหาร |

หมายเหตุ * นายธีรวิทย์ ปางวิรุฬห์รักษ์ ลาออกจากตำแหน่งเมื่อวันที่ 15 พฤษภาคม 2561

** นายโกศล วรฤทธิธินา ลาออกจากตำแหน่งเมื่อวันที่ 27 กุมภาพันธ์ 2562

ปัจจุบันคณะกรรมการบริหารประกอบด้วยกรรมการ 4 คน ดังนี้

- | | |
|----------------------------------|---------------------|
| 1. นายปรีชา นันทน์ภูมิ | ประธานกรรมการบริหาร |
| 2. นายจักรกริสัน โลหะเจริญทรัพย์ | กรรมการบริหาร |
| 3. นายศุภชัย พลฤกษ์เมธากุล* | กรรมการบริหาร |
| 4. นายปัญญา อยูโต** | กรรมการบริหาร |

นางสาวมัทธนา หนูปลอด เป็นเลขานุการคณะกรรมการบริหาร

หมายเหตุ * นายศุภชัย พลฤกษ์เมธากุล ได้รับการแต่งตั้งให้ดำรงตำแหน่งกรรมการบริหารแทนนายโกศล วรฤทธิธินา เมื่อวันที่ 21 มีนาคม 2562

** นายปัญญา อยูโต ได้รับการแต่งตั้งให้ดำรงตำแหน่งกรรมการบริหารเพิ่มอีก 1 คน เมื่อวันที่ 21 มีนาคม 2562

อำนาจหน้าที่คณะกรรมการบริหาร

คณะกรรมการบริหารมีอำนาจ หน้าที่ และความรับผิดชอบตามที่คณะกรรมการบริษัทกำหนดและมอบหมาย และตามขอบเขตอำนาจ หน้าที่และความรับผิดชอบที่กำหนดโดยคณะกรรมการบริษัท สรุปอำนาจหน้าที่และความรับผิดชอบที่สำคัญได้ดังนี้

1. รับผิดชอบการบริหารงานในเรื่องเกี่ยวกับการดำเนินงานตามปกติ งานบริหารของบริษัท พิจารณากำหนดนโยบาย เป้าหมาย ทิศทาง และกลยุทธ์ การดำเนินธุรกิจของบริษัท กำหนดแผนการเงิน งบประมาณ การบริหารทรัพยากรบุคคล การลงทุน ด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ การประชาสัมพันธ์ของบริษัท กำกับดูแลการบริหารความเสี่ยง เพื่อเสนอให้ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทพิจารณา และอนุมัติและ/หรือให้ความเห็นชอบ รวมตลอดถึง การตรวจสอบ และติดตามผลการดำเนินงานของบริษัทตามนโยบายที่กำหนด
2. ดำเนินกิจการและบริหารกิจการของบริษัทตามวัตถุประสงค์ ข้อบังคับ นโยบาย ระเบียบ ข้อกำหนด คำสั่ง และมติของที่ประชุมคณะ กรรมการและ/หรือมติที่ประชุม ผู้ถือหุ้นของบริษัททุกประการ
3. อนุมัติ การทำธุรกรรมด้านการขายสินค้าและบริการ (Price List), การขายในรายการที่เกี่ยวข้องกัน, การส่งเสริมแผนการขาย, การอนุมัติเกี่ยวกับการประมูลงาน งานราชการและเอกชน, การลงทุนในสินทรัพย์ไม่มีตัวตน, การลงทุนในหลักทรัพย์, การลงทุนอื่น เช่นการร่วมทุน การกู้ยืม, การบริหารเงิน, เงินลงทุน เงินฝาก ตามตารางอำนาจอนุมัติของบริษัท
4. มีอำนาจพิจารณาแต่งตั้ง และควบคุมกำกับดูแลให้การดำเนินงานของ คณะทำงานที่แต่งตั้ง บรรลุตามนโยบายและเป้าหมายที่กำหนด
5. กำหนดโครงสร้างองค์กร อำนาจการบริหารองค์กร รวมถึง การแต่งตั้ง การว่าจ้าง การโยกย้าย การกำหนดเงินค่าจ้าง ค่าตอบแทน โบนัสพนักงานระดับผู้บริหารซึ่งมิได้ ดำรงตำแหน่งกรรมการบริหาร และ การเลิกจ้าง ทั้งนี้ อำนาจของคณะกรรมการบริหาร จะไม่รวมถึงการอนุมัติ รายการใดที่อาจมีความขัดแย้ง หรือรายการใดที่คณะกรรมการบริหาร หรือบุคคลที่อาจมีความขัดแย้ง มีส่วนได้เสีย หรือผลประโยชน์ในลักษณะอื่นใด ขัดแย้งกับบริษัท หรือบริษัทย่อย ตามกฎเกณฑ์ของ สำนักงานคณะกรรมการกำกับ หลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ และ ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ซึ่งการอนุมัติรายการในลักษณะดังกล่าวจะต้องเสนอต่อที่ประชุมคณะกรรมการและ/หรือที่ประชุมผู้ถือหุ้นเพื่อพิจารณาและอนุมัติรายการดังกล่าวตามที่ข้อบังคับของบริษัท
6. จัดประชุมเพื่อพิจารณาหรือนำเสนอต่อคณะกรรมการบริษัททุกฝ่ายทุกไตรมาส หนึ่งครั้งเพื่อพิจารณาการเงิน และพิจารณาผลการดำเนินงานของบริษัท เว้นแต่จะมีกรณีต้องพิจารณาเป็นสำคัญหรือต้องพิจารณาเป็นพิเศษจึงจะมีการประชุมเพื่อพิจารณาหารือในเรื่องนั้น ๆ

(3) คณะอนุกรรมการบริหารความเสี่ยง

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 คณะอนุกรรมการบริหารความเสี่ยงประกอบด้วยกรรมการอิสระและพนักงานระดับหัวหน้างานของบริษัท รวม 10 คน ดังนี้

1. นายชาย วัฒนสุวรรณ ประธานอนุกรรมการ
2. นายจุพงศ์ ประภาสโนบล อนุกรรมการผู้เชี่ยวชาญการบริหารความเสี่ยง
3. นายสัมพันธ์ หุ่นพยนต์ อนุกรรมการผู้เชี่ยวชาญการบริหารความเสี่ยง

- | | | |
|------------------|-----------|------------|
| 4. นายอภิรักษ์ | กาญจนคงคา | อนุกรรมการ |
| 5. นายธวัช | แสงเถิง | อนุกรรมการ |
| 6. นางสาวมัทธนา | หนูปลอด | อนุกรรมการ |
| 7. นางสาวสุนันทา | มีระเปียบ | อนุกรรมการ |
| 8. นางสาวบังอร | ปิยะทัต | อนุกรรมการ |
| 9. นางสาวหฤทัย | ภูเี่ยม | อนุกรรมการ |
| 10. นางสาวชลธิชา | พุ่มพฤษ | อนุกรรมการ |

นางสาวชลธิชา พุ่มพฤษ ทำหน้าที่เลขานุการคณะกรรมการบริหารความเสี่ยง

อำนาจหน้าที่คณะกรรมการบริหารความเสี่ยง

1. ศึกษาทิศทางการกลยุทธ์ของบริษัทและบริษัทในเครือ
2. กำกับดูแลการดำเนินงานของฝ่ายบริหารอย่างใกล้ชิดและต่อเนื่อง เพื่อให้ผลการดำเนินการบรรลุวัตถุประสงค์ได้อย่างเป็นรูปธรรม
3. ป้องกันความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยนและทำหน้าที่เป็น Compliance เพื่อป้องกันความเสี่ยงจากการบริหารจัดการกิจกรรมอื่น ๆ
4. รายงานต่อคณะกรรมการตรวจสอบอย่างสม่ำเสมอ เกี่ยวกับการบริหาร การดำเนินงาน และสถานะความเสี่ยงของบริษัท กำหนดแนวทางการแก้ไขปรับปรุงเพื่อให้สอดคล้องกับนโยบายและกลยุทธ์ที่กำหนด
5. ปฏิบัติหน้าที่อื่นใดตามที่คณะกรรมการตรวจสอบ คณะกรรมการบริษัท มอบหมาย

(4) คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน ประกอบด้วยกรรมการอิสระ 3 คนดังนี้

- | | | |
|----------------|-------------|--------------------------------------|
| 1. นายมนัส | แจ่มเวหา | ประธานกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน |
| 2. นายจุพงษ์ | ประภาสะโนบล | กรรมการ |
| 3. นายสัมพันธ์ | หุ้ณพนธ์ | กรรมการ |

หมายเหตุ * เมื่อวันที่ 14 กุมภาพันธ์ 2562 คณะกรรมการบริษัทแต่งตั้งนายพิพัฒน์ ยิ่งเสรี เข้าดำรงตำแหน่ง กรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน แทนนายมนัส แจ่มเวหา ซึ่งลาออกเมื่อวันที่ 2 กุมภาพันธ์ 2562

** เมื่อวันที่ 14 กุมภาพันธ์ 2562 คณะกรรมการบริษัทแต่งตั้งนายสัมพันธ์ หุ้ณพนธ์ เข้าดำรงตำแหน่งประธานกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน แทนนายมนัส แจ่มเวหา ซึ่งลาออกเมื่อวันที่ 2 กุมภาพันธ์ 2562

ปัจจุบันคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทนประกอบด้วยกรรมการอิสระ 3 คน ดังนี้

- | | | |
|-----------------|-------------|--------------------------------------|
| 1. นายสัมพันธ์ | หุ้ณพนธ์ | ประธานกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน |
| 2. นายนายจุพงษ์ | ประภาสะโนบล | กรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน |
| 2. นายพิพัฒน์ | ยิ่งเสรี | กรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน |

นายอภิรักษ์ กาญจนคงคา ทำหน้าที่เป็นเลขานุการ คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน

อำนาจหน้าที่คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน

1. พิจารณานำเสนอโครงสร้าง องค์ประกอบ และคุณสมบัติของคณะกรรมการบริษัท และคณะกรรมการชุดย่อยต่าง ๆ
 2. พิจารณาหลักเกณฑ์และกระบวนการในการสรรหา และเสนอชื่อบุคคลที่เหมาะสมที่จะมาดำรงตำแหน่งกรรมการ และกรรมการผู้จัดการ เมื่อครบวาระหรือตำแหน่งว่างลง หรือตำแหน่งผู้บริหารอื่นตามที่คณะกรรมการบริษัทมอบหมาย ให้คณะกรรมการบริษัทพิจารณาเพื่อนำเสนอต่อที่ประชุมคณะกรรมการ และ/หรือ ที่ประชุมผู้ถือหุ้น (แล้วแต่กรณี)
 3. เสนอรายชื่อกรรมการที่จะดำรงตำแหน่งในคณะกรรมการย่อยชุดต่างๆ ของบริษัท
 4. พิจารณาให้ความเห็นชอบแผนการสืบทอดตำแหน่งผู้บริหารระดับสูงของบริษัท
 5. พิจารณากำหนดเกณฑ์ในการประเมินผลการทำงานของกรรมการบริหารและคณะกรรมการบริหาร และนำเสนอให้คณะกรรมการบริษัทพิจารณาให้ความเห็นชอบ
 6. ประเมินผลการปฏิบัติงานของกรรมการบริหารและคณะกรรมการบริหาร และนำเสนอให้คณะกรรมการบริษัทพิจารณา
 7. เสนอแนะแนวทางการจ่ายผลตอบแทน วิธีการจ่ายค่าตอบแทนและผลประโยชน์อื่นใด ให้แก่คณะกรรมการบริษัท และคณะกรรมการชุดย่อยต่าง ๆ ที่คณะกรรมการบริษัทแต่งตั้ง
 8. พิจารณาเสนอแนะการกำหนดค่าตอบแทนประจำปีของกรรมการ กรรมการผู้จัดการ รวมถึง ค่าเบี้ยประชุม โบนัสประจำปี สวัสดิการ และผลประโยชน์ตอบแทนอื่น ๆ โดยนำเสนอค่าตอบแทนต่อคณะกรรมการบริษัท และ/หรือ ที่ประชุมผู้ถือหุ้น (แล้วแต่กรณี)
 9. ประเมินผลการปฏิบัติหน้าที่ของตนเองเป็นประจำ เพื่อทบทวนผลงานที่ผ่านมาและพิจารณาปัญหาเพื่อการปรับปรุงแก้ไขต่อไป
 10. ปฏิบัติการอื่นใดตามที่คณะกรรมการบริษัท และ/หรือ ที่ประชุมผู้ถือหุ้นมอบหมาย อันเกี่ยวกับการสรรหา และพิจารณาคำตอบแทนของคณะกรรมการบริษัท คณะกรรมการชุดย่อยต่าง ๆ และผู้บริหารระดับสูง
- กรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน มีวาระการดำรงตำแหน่ง 3 ปี นับแต่เดือนกุมภาพันธ์ 2561 และจะสิ้นสุดวาระการดำรงตำแหน่งในวันประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี พร้อมกำหนดวาระตำแหน่งกรรมการอิสระ

3. การสรรหากรรมการและแต่งตั้งกรรมการและผู้บริหารระดับสูงสุด

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 บริษัทมีกรรมการอิสระ ร้อยละ 50 ของคณะกรรมการบริษัท ประกอบด้วย

- | | |
|--------------------------|--------------|
| 1. นายมนัส แจ่มเวหา* | กรรมการอิสระ |
| 2. นายรุจพงศ์ ประภาสโนบล | กรรมการอิสระ |
| 3. นายสัมพันธ์ หุ่นพยนต์ | กรรมการอิสระ |

หมายเหตุ * เมื่อวันที่ 2 กุมภาพันธ์ 2562 นายมนัส แจ่มเวหา ลาออกจากตำแหน่ง และเมื่อวันที่ 14 กุมภาพันธ์ 2562 คณะกรรมการบริษัทแต่งตั้งนายพิพัฒน์ ยิ่งเสรีให้ดำรงตำแหน่งกรรมการอิสระ แทนนายมนัส แจ่มเวหา

บริษัท อี พอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) กำหนดนิยามกรรมการอิสระไว้ เท่ากับข้อกำหนดของ คณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ และ ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ตามประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุนที่ ทจ. 39/2559 ลงวันที่ 16 พฤศจิกายน 2559 เรื่องคุณสมบัติของกรรมการอิสระ กล่าวคือ “กรรมการอิสระ” หมายถึง กรรมการที่มีคุณสมบัติ ดังนี้

1. ถือหุ้นไม่เกินร้อยละหนึ่งของจำนวนทุนจดทะเบียนที่ออกและเรียกชำระแล้วของบริษัท และบริษัทที่เกี่ยวข้องโดยรวมหุ้นที่ถือโดยบุคคลที่เกี่ยวข้องด้วย
2. ไม่เป็นผู้ที่มีความสัมพันธ์กับบริษัทและบริษัทที่เกี่ยวข้องในลักษณะที่มีส่วนได้เสีย หรือได้ผลประโยชน์ในด้านการเงินหรือการบริหารงาน ทั้งในปัจจุบันและช่วง 2 ปีก่อนเป็นกรรมการอิสระ โดยลักษณะความสัมพันธ์ดังกล่าว ได้แก่
 - เป็นกรรมการที่มีส่วนร่วมในการบริหารงาน พนักงาน ลูกจ้าง ที่ปรึกษาที่รับเงินเดือนประจำหรือผู้มีอำนาจควบคุม
 - เป็นผู้ให้บริการทางวิชาชีพ เช่น เป็นผู้สอบบัญชี ที่ปรึกษากฎหมาย ที่ปรึกษาทางการเงิน หรือผู้ประเมินราคาทรัพย์สิน
 - เป็นผู้ที่มีความสัมพันธ์ทางธุรกิจ เช่น ซื้อ/ขายสินค้าหรือบริการ ซื้อขายสินทรัพย์ ให้/รับความช่วยเหลือทางการเงิน เป็นต้น
3. ไม่เป็นบุคคลที่มีความสัมพันธ์ทางสายโลหิต หรือโดยการจดทะเบียนตามกฎหมายในลักษณะที่เป็น บิดามารดา คู่สมรส พี่น้อง และบุตร รวมทั้งคู่สมรสของบุตร ของผู้บริหาร ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ ผู้มีอำนาจควบคุม หรือบุคคลที่จะได้รับการเสนอให้เป็นผู้บริหารหรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัท
4. ไม่มีความสัมพันธ์ทางธุรกิจกับบริษัทหรือนิติบุคคลที่อาจมีความขัดแย้ง ในลักษณะที่อาจเป็นการขัดขวางการใช้วิจารณญาณอย่างอิสระและไม่มีลักษณะอื่นใดที่ทำให้ไม่สามารถให้ความเห็นอย่างเป็นอิสระเกี่ยวกับการดำเนินงานของบริษัท
5. ไม่เป็นกรรมการตรวจสอบเป็นกรรมการใด ๆ ในบริษัทอื่นในกลุ่มที่เป็นบริษัทจดทะเบียน

นอกจากนี้ กรรมการอิสระที่ดำรงตำแหน่งกรรมการตรวจสอบอย่างน้อย 1 คน จะต้องเป็นบุคคลที่มีความรู้และประสบการณ์ด้านการบัญชีหรือการเงินเพียงพอที่จะสามารถทำหน้าที่ในการสอบทานความน่าเชื่อถือของงบการเงินได้ รวมทั้งบริษัทจะพิจารณาคุณสมบัติในด้านอื่นๆ ประกอบด้วย เช่น ประสบการณ์ในธุรกิจ ความเชี่ยวชาญเฉพาะทางที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจ ความมีจริยธรรม เป็นต้น

สำหรับหลักเกณฑ์และวิธีการแต่งตั้งกรรมการตรวจสอบจะดำเนินการตามหลักเกณฑ์และวิธีการแต่งตั้งกรรมการบริษัท โดยกรรมการตรวจสอบซึ่งพ้นจากตำแหน่งตามวาระอาจได้รับการแต่งตั้งให้กลับมาดำรงตำแหน่งใหม่ได้ ในกรณีที่ตำแหน่งกรรมการตรวจสอบว่างลงเพราะเหตุอื่นใดนอกจากถึงคราวออกตามวาระ ให้คณะกรรมการบริษัทแต่งตั้งบุคคลที่มีคุณสมบัติครบถ้วนเป็นกรรมการตรวจสอบเพื่อให้กรรมการตรวจสอบมีจำนวนครบตามที่คณะกรรมการบริษัทกำหนด โดยบุคคลที่เป็นกรรมการตรวจสอบแทนจะอยู่ในตำแหน่งได้เพียงวาระที่เหลืออยู่ของกรรมการตรวจสอบซึ่งตนทดแทน และบริษัทต้องแจ้งตลาดหลักทรัพย์ฯ ทันทีก่อนที่กรรมการตรวจสอบลาออกหรือถูกให้ออกก่อนครบวาระ

การสรรหากรรมการและผู้บริหารสูงสุด

คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทนทำหน้าที่ในการพิจารณาสรรหากรรมการที่ครบวาระหรือทดแทนตำแหน่งที่ว่างลง รวมถึงบริหารระดับสูงสุด โดยมีหลักเกณฑ์และขั้นตอน ดังต่อไปนี้

การสรรหากรรมการ

1. ทบทวนโครงสร้างและองค์ประกอบที่เหมาะสมของคณะกรรมการบริษัททั้งคณะ เพื่อเสริมสร้างความเข้มแข็งในภาพรวมให้กับคณะกรรมการบริษัทให้สอดคล้องกับหลักการกำกับดูแลกิจการที่ดี ข้อกฎหมาย ข้อบังคับบริษัท และกฎระเบียบที่เกี่ยวข้อง ดังนี้
 - 1.1 คณะกรรมการบริษัทประกอบด้วยกรรมการไม่น้อยกว่า 5 คน และกรรมการไม่น้อยกว่ากึ่งหนึ่งของจำนวนกรรมการทั้งหมดต้องมีถิ่นที่อยู่ในราชอาณาจักร และกรรมการต้องมีคุณสมบัติตามที่กฎหมายกำหนด
 - 1.2 ในการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปีทุกครั้ง กรรมการออกจากตำแหน่งในอัตราหนึ่งในสาม ถ้าจำนวนกรรมการที่จะแบ่งออกให้ตรงเป็นสามส่วนไม่ได้ ก็ให้ออกโดยจำนวนใกล้เคียงที่สุดกับส่วนหนึ่งในสาม กรรมการที่จะต้องออกจากตำแหน่งในปีแรกและปีที่สองภายหลังจดทะเบียนบริษัทนั้น ให้จับสลากกันว่าผู้ใดจะออก ส่วนปีหลังต่อไป ให้กรรมการคนที่อยู่ในตำแหน่งนานที่สุดนั้นเป็นผู้ออกจากตำแหน่ง กรรมการซึ่งพ้นจากตำแหน่งแล้วนั้นอาจได้รับเลือกตั้งกลับเข้ามาเป็นกรรมการใหม่ได้
2. ทบทวนคุณสมบัติทั่วไปคุณสมบัติเฉพาะคุณสมบัติของกรรมการอิสระ พิจารณาจากปัจจัยหลาย ๆ ด้านประกอบกัน เช่น ความรู้ ความสามารถ ประสบการณ์ความชำนาญที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจ และกำหนดเพิ่มเติมหลักเกณฑ์ในการสรรหาและคัดเลือกเพื่อให้ตรงกับสถานการณ์และความต้องการของบริษัทและให้เป็นไปตามข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย เมื่อผ่านการพิจารณาเห็นชอบจากคณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทนแล้วจะเสนอต่อคณะกรรมการบริษัทเพื่อพิจารณา เมื่อผ่านการเห็นชอบแล้วจะเสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นเพื่อลงมติแต่งตั้งเป็นกรรมการบริษัท โดยใช้เสียงข้างมากตามหลักเกณฑ์และวิธีการดังต่อไปนี้
 - 2.1 ผู้ถือหุ้นคนหนึ่ง มีคะแนนเสียงเท่ากับหนึ่งหุ้นต่อหนึ่งเสียง
 - 2.2 ในการเลือกกรรมการ อาจใช้วิธีออกเสียงลงคะแนนเลือกกรรมการเป็นรายบุคคล คราวละคนหรือคราวละหลายคนรวมกันเป็นคณะ ตามแต่ที่ประชุมผู้ถือหุ้นจะเห็นสมควร แต่ในการลงมติแต่ละครั้งผู้ถือหุ้นต้องออกเสียงด้วยคะแนนที่มีอยู่ทั้งหมด จะแบ่งคะแนนเสียงแก่คนใดหรือคณะใดมากน้อยเพียงใดไม่ได้
 - 2.3 การออกเสียงลงคะแนนเลือกตั้งกรรมการให้ใช้เสียงข้างมาก หากมีคะแนนเสียงเท่ากันให้ผู้เป็นประธานในที่ประชุมเป็นผู้ออกเสียงชี้ขาด
 - 2.4 ในกรณีที่ตำแหน่งกรรมการว่างลงเพราะเหตุอื่นนอกจากถึงคราวออกตามวาระ ให้คณะกรรมการสรรหาฯ เลือกบุคคลซึ่งมีคุณสมบัติและไม่มีลักษณะต้องห้ามตามกฎหมายว่าด้วยบริษัทมหาชนจำกัดเข้าเป็นกรรมการแทนในการประชุมคณะกรรมการคราวถัดไป เว้นแต่วาระของกรรมการจะเหลือน้อยกว่าสองเดือน โดยบุคคลซึ่งเข้าเป็นกรรมการดังกล่าวแทนจะอยู่ในตำแหน่งกรรมการได้เพียงเท่าวาระที่ยังเหลืออยู่ของกรรมการที่ตนแทน โดยมติดังกล่าวของคณะกรรมการจะต้องประกอบด้วยคะแนนเสียงไม่น้อยกว่าสามในสี่ของจำนวนกรรมการที่ยังเหลืออยู่
 - 2.5 ที่ประชุมผู้ถือหุ้นอาจลงมติให้กรรมการคนใดออกจากตำแหน่งก่อนถึงคราวออกตามวาระได้ ด้วยคะแนนเสียงไม่น้อยกว่าสามในสี่ของจำนวนผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุมและมีสิทธิออกเสียง และมีหุ้นนับรวมกันได้ไม่น้อยกว่ากึ่งหนึ่งของจำนวนหุ้นที่ถือโดยผู้ถือหุ้นที่มาประชุมและมีสิทธิออกเสียง

คณะกรรมการบริษัท และ/หรือบุคคลที่ได้รับมอบหมายจากคณะกรรมการบริษัทพิจารณาแต่งตั้งคณะกรรมการชุดย่อย โดยพิจารณาบุคลากรที่มีประสบการณ์และมีความรู้ความสามารถในการบริหารงาน เช่น เป็นผู้มีความรู้ความสามารถในการสอบทานความเชื่อถือของงบการเงินบริษัท

การสรรหาผู้บริหาร

คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทนและหรือบุคคลที่ได้รับมอบหมายจากคณะกรรมการบริษัทจะพิจารณากลับกรองคุณสมบัติผู้ทรงคุณวุฒิเพื่อแต่งตั้งผู้บริหารโดยคำนึงถึงคุณสมบัติบุคลากรที่มีประสบการณ์และมีความรู้ความสามารถ และมีความเชี่ยวชาญในการบริหารงานในสายงานที่เกี่ยวข้อง

4. การกำกับดูแลการดำเนินงานของบริษัทย่อยและบริษัทร่วม

บริษัทมีนโยบายบริหารจัดการบริษัทย่อยรวมถึงกำหนดแนวทางการดำเนินธุรกิจโดยใช้หลักการกำกับดูแลกิจการที่ดีตามมาตรฐานเดียวกับบริษัท เพื่อให้การบริหารงานเป็นไปอย่างมีศักยภาพ มีประสิทธิภาพ

มีการกำหนดนโยบายเสนอซื้อและใช้สิทธิออกเสียงโดยการแต่งตั้งบุคคลเป็นกรรมการในบริษัทย่อยดำเนินการโดยฝ่ายจัดการ กำหนดระเบียบปฏิบัติให้การเสนอซื้อและใช้สิทธิออกเสียงดังกล่าวต้องได้รับอนุมัติจากคณะกรรมการบริษัทด้วย โดยบุคคลที่ได้รับแต่งตั้งให้เป็นกรรมการในบริษัทย่อย มีหน้าที่ดำเนินการเพื่อประโยชน์ที่ดีที่สุดของบริษัทย่อย และบริษัทได้กำหนดให้บุคคลที่ได้รับการแต่งตั้งนั้น ต้องได้รับอนุมัติจากคณะกรรมการบริษัทก่อนที่จะไปลงมติหรือใช้สิทธิออกเสียงในเรื่องสำคัญในระดับเดียวกับที่ต้องได้รับอนุมัติจากคณะกรรมการบริษัท หากเป็นการดำเนินการโดยบริษัทเอง ทั้งนี้การส่งกรรมการเพื่อเป็นตัวแทนในบริษัทย่อยดังกล่าวเป็นไปตามสัดส่วนการถือหุ้นของบริษัท

นอกจากนี้ บริษัท ได้กำหนดระเบียบให้บุคคลที่ได้รับการแต่งตั้งจากบริษัทนั้น ต้องดูแลให้บริษัทย่อยมีข้อบังคับในเรื่องการรายการเกี่ยวข้องการได้มาหรือจำหน่ายไปซึ่งสินทรัพย์หรือการทำรายการสำคัญอื่นใดของบริษัทให้ครบถ้วนถูกต้อง และใช้หลักเกณฑ์ที่เกี่ยวข้องกับการเปิดเผยข้อมูลและการทำรายการข้างต้นในลักษณะเดียวกับหลักเกณฑ์ของบริษัท รวมถึงมีการกำกับดูแลให้มีการจัดเก็บข้อมูลและการบันทึกบัญชีของบริษัทย่อยให้บริษัทสามารถตรวจสอบและรวบรวมมาจัดทำงบการเงินรวมได้ทันตามกำหนด

นโยบายการลงทุนของบริษัทและบริษัทย่อย

1. ฝ่ายบริหารจะต้องมีการศึกษาและประเมินผลการศึกษาเบื้องต้น คณะกรรมการบริหารและหรือคณะกรรมการบริษัทจะเป็นผู้กลั่นกรองการลงทุนแล้วจึงนำเสนอผลการประเมิน พร้อมทั้งสรุปภาพการณ์ลงทุนเพื่อ นำเสนอยังคณะกรรมการบริษัทหรือที่ประชุมผู้ถือหุ้นเพื่อพิจารณาอนุมัติโครงการ ซึ่งจะต่อเนื่องถึงการพัฒนาคำโครงการ การขยายการลงทุน และการอนุมัติงบประมาณลงทุน
2. นโยบายที่สำคัญของบริษัทย่อย หากต้องมีการจัดตั้งบริษัทย่อย หรือยกเลิกบริษัทย่อยเพื่อการบริหารจัดการของบริษัทให้เป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพ คณะกรรมการบริษัทจะเป็นผู้มีอำนาจอนุมัติดังกล่าว
3. คณะกรรมการบริษัท พิจารณานุมัติรายการลงทุนที่มีลักษณะเข้าข่ายตามประกาศคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์กำหนด เช่น รายการที่เกี่ยวข้องกัน รายการได้มาหรือจำหน่ายไปซึ่งสินทรัพย์
4. บริษัทย่อยต้องรายงานการดำเนินงานของธุรกิจที่สำคัญ ผลการประกอบการรายไตรมาส ทุกๆ ไตรมาส ต่อบริษัทภายในระยะเวลาที่ฝ่ายบริหารของบริษัทและบริษัทย่อยตกลงร่วมกันและประเมินผลโดยเปรียบเทียบกับเป้าหมาย รวมถึงแสดงความคิดเห็น หรือข้อเสนอแนะแนวทางการบริหารกิจการของแต่ละบริษัทย่อยเพื่อใช้ประกอบการพิจารณากำหนดนโยบายหรือปรับปรุงส่งเสริมให้ธุรกิจของบริษัทในเครือมีการพัฒนาและเจริญเติบโตอย่างต่อเนื่อง

นโยบายการควบคุมภายในและนโยบายการบริหารงานส่วนกลาง

คณะกรรมการบริษัทและฝ่ายบริหารให้สายงานตรวจสอบภายในรายงานตรงต่อคณะกรรมการตรวจสอบ เพื่อการทำหน้าที่อย่างอิสระและรายงานผลการตรวจสอบให้คณะกรรมการบริษัททราบความคืบหน้าเป็นรายไตรมาส

สำหรับการบริหารงานในบริษัทย่อยได้บริหารตามสัดส่วนการลงทุนและคณะกรรมการบริษัท มีหน้าที่แต่งตั้งผู้บริหารที่จะไปปฏิบัติหน้าที่กรรมการในบริษัทต่างๆ เพื่อให้มีทิศทางที่สอดคล้องและเชื่อมโยงในด้านนโยบายและกลยุทธ์ ทั้งนี้โดยพิจารณาจากความรู้ มีความเชี่ยวชาญในการบริหารงานในสายงานที่เกี่ยวข้อง

นโยบายด้านงบประมาณ

การทำงานงบประมาณลงทุนและดำเนินการต้องเป็นไปตามระเบียบงบประมาณของแต่ละบริษัทย่อยที่สอดคล้องกับระเบียบงบประมาณของบริษัทและการจัดทำและทบทวนงบประมาณต้องดำเนินการตามกรอบเวลาและจัดส่งข้อมูลให้สอดคล้องกับการดำเนินการของบริษัท

5. การดูแลเรื่องการใช้ข้อมูลภายใน

บริษัทมีนโยบายและวิธีการดูแลกรรมการและผู้บริหารในการนำข้อมูลภายในของบริษัท ซึ่งยังไม่เปิดเผยต่อสาธารณชนไปใช้เพื่อแสวงหาประโยชน์ส่วนตน รวมทั้งการซื้อขายหลักทรัพย์ ดังนี้:-

- ให้ความรู้แก่กรรมการรวมทั้งผู้บริหารฝ่ายต่างๆ เกี่ยวกับหน้าที่ที่ต้องรายงานการถือครองหลักทรัพย์ของตน คู่สมรส และบุตรที่ยังไม่บรรลุนิติภาวะ ต่อสำนักงานกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ และตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ตามมาตรา 59 และบทกำหนดโทษ ตามมาตรา 59 และบทกำหนดโทษ ตามมาตรา 275 แห่งพระราชบัญญัติหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ พ.ศ.2535.
- กำหนดให้กรรมการและผู้บริหารมีหน้าที่ต้องรายงานการเปลี่ยนแปลงการถือหลักทรัพย์ต่อสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ ตามมาตรา 59 แห่งพระราชบัญญัติหลักทรัพย์ และตลาดหลักทรัพย์ พ.ศ.2535 ภายในวันทำการถัดไปจากวันที่เกิดรายการเปลี่ยนแปลงและจัดส่งสำเนารายงานนี้ให้แก่บริษัทในวันเดียวกับวันที่ส่งรายงานต่อสำนักงานกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์.
- บริษัทจะกำหนดให้กรรมการ ผู้บริหาร และผู้ปฏิบัติงานที่เกี่ยวข้องที่ได้รับทราบข้อมูลภายในที่เป็นสาระสำคัญ ซึ่งมีผลต่อการเปลี่ยนแปลงราคาหลักทรัพย์ จะต้องระงับการซื้อขายหลักทรัพย์ของบริษัทเป็นระยะเวลาอย่างน้อย 1 เดือน ก่อนที่จะการเงินหรือข้อมูลภายในนั้นจะเปิดเผยต่อสาธารณชน และควรระงับอย่างน้อย 24 ชั่วโมงภายหลังการเปิดเผยข้อมูลให้แก่สาธารณชนแล้ว รวมทั้งห้ามไม่ให้เปิดเผยข้อมูลที่เป็นสาระสำคัญนั้นต่อบุคคลอื่น.

บริษัทกำหนดบทลงโทษทางวินัยหากมีการฝ่าฝืนนำข้อมูลภายในไปใช้หาประโยชน์ส่วนตน ซึ่งเริ่มตั้งแต่การตักเตือนเป็นหนังสือ ตัดค่าจ้าง พักงานชั่วคราวโดยไม่ได้รับค่าจ้าง หรือให้ออกจากงาน ทั้งนี้ การลงโทษจะพิจารณาจากเจตนาของการกระทำและความร้ายแรงของความผิดนั้นๆ

6. ค่าตอบแทนของผู้สอบบัญชี

ในปี 2561 ที่ประชุมผู้ถือหุ้นมีมติแต่งตั้ง ผู้สอบบัญชีของบริษัท ดังมีรายชื่อต่อไปนี้

- | | |
|----------------------------------|--------------------------------------|
| 1. นายสมคิด เตียตระกูล | ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 2785 หรือ |
| 2. นายธีรศักดิ์ ฉั่วศรีสกุล | ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 6624 หรือ |
| 3. นางสาวคันสนีย์ พูลสวัสดิ์ | ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 6977 หรือ |
| 4. นางสาวกัญญาณัฐ ศรีรัตนัชชาลัย | ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 6549 หรือ |
| 5. นายณรินทร์ จูระมงคล | ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 8593 |

แห่งบริษัท แกรนด์ธอนตัน จำกัด เป็นผู้สอบบัญชีของบริษัทและบริษัทย่อยสำหรับรอบระยะเวลาบัญชีปี 2561 และรอบระหว่างกาล 3 ไตรมาส โดยบริษัท บริษัทย่อย และบริษัทย่อยทางอ้อม ได้ชำระค่าตอบแทนจากการสอบบัญชีให้แก่ผู้สอบบัญชีเป็นเงินจำนวน 9,600,000 บาท โดยไม่รวมค่าใช้จ่ายอื่นที่เกี่ยวข้อง ทั้งนี้ ค่าตอบแทนจากการสอบบัญชีเฉพาะส่วนของบริษัทสำหรับรอบระยะเวลาบัญชีปี 2561 และรอบ ระหว่างกาล 3 ไตรมาส เป็นเงินจำนวน 2,270,000 บาท

7. การปฏิบัติตามหลักการกำกับดูแลกิจการที่ดีในเรื่องอื่น ๆ

บริษัทมีการปฏิบัติตามหลักการกำกับดูแลกิจการที่ดีสำหรับบริษัทจดทะเบียนตามแนวทางที่ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยกำหนด

ในปี 2561 บริษัทมีแนวปฏิบัติที่ดี ที่สำคัญ ได้แก่

- บริษัทแสดงเจตนารมณ์เข้าร่วมโครงการแนวร่วมปฏิบัติของภาคเอกชนไทยในการต่อต้านการทุจริต (Thai Private Sector Collective Action Coalition against Corruption หรือ CAC)
- บริษัทมีแนวปฏิบัติเรื่องการกำหนดองค์ประชุมโดยกำหนดให้องค์ประชุมคณะกรรมการจะต้องประกอบด้วยกรรมการไม่น้อยกว่าสองในสามของจำนวนกรรมการทั้งหมดจึงจะครบเป็นองค์ประชุม

ความรับผิดชอบต่อสังคม

ข้อมูลโดยรวม

บริษัทตระหนักถึงความรับผิดชอบต่อสังคม โดยกำหนดไว้เป็นหนึ่งในวิสัยทัศน์ของบริษัท และบริษัทย่อยให้ถือเป็นภาพ (Picture หรือ View) ที่ต้องทำให้บังเกิดขึ้นจริง ตามมุมมองของผู้มีส่วนได้เสีย ซึ่งหมายความรวมถึงสังคมด้วย โดยให้ประชาชนมีการดำรงชีวิตและคุณภาพชีวิตที่ดี ให้ถือเป็นส่วนหนึ่งในการดำเนินงานตามปกติ (in-process)

นอกจากนี้ ในถ้อยแถลงพันธกิจ (Mission Statement) ของบริษัทและบริษัทย่อยได้ให้ความสำคัญกับการดำเนินการด้านต่าง ๆ เช่น ด้านกระบวนการธุรกิจ (นำเข้า จัดจำหน่ายและให้บริการ) การปฏิบัติต่อลูกค้าและคู่แข่ง (ด้วยราคายุติธรรม) การประเมินความเสี่ยงในการประกอบธุรกิจ (ขยายธุรกิจใหม่ ๆ เพิ่มฐานรายได้ และการบริหารความเสี่ยง) การจัดหาวัตถุดิบ การปฏิบัติต่อพนักงาน (บริหารงานด้วยระบบการจัดการที่มีประสิทธิภาพและประสิทธิผล ตามหลักบรรษัทภิบาล) เป็นต้น เพื่อนำไปสู่การเติบโตอย่างยั่งยืนไปด้วยกันทั้งบริษัทผู้มีส่วนได้เสียและสังคมที่มั่นคงยั่งยืน (Sustainable Growth)

สืบเนื่องจากแนวทางเกี่ยวกับ “ความรับผิดชอบต่อสังคมของกิจการ” ซึ่งจัดทำโดยตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ปัจจุบันกำหนดหลักการไว้ดังนี้ (“หลักการ 8 ข้อ”)

- 1) การประกอบกิจการด้วยความเป็นธรรม
- 2) การต่อต้านการทุจริตคอร์รัปชัน
- 3) การเคารพสิทธิมนุษยชน
- 4) การปฏิบัติต่อแรงงานอย่างเป็นธรรม
- 5) ความรับผิดชอบต่อผู้บริโภค
- 6) การดูแลรักษาสิ่งแวดล้อม
- 7) การร่วมพัฒนาชุมชนหรือสังคม และ
- 8) การมีนวัตกรรมและเผยแพร่นวัตกรรมซึ่งได้จากการดำเนินงานที่มีความรับผิดชอบต่อสังคม สิ่งแวดล้อม และผู้มีส่วนได้เสีย

บริษัทอยู่ในภาวะเริ่มต้นในการดำเนินการด้านความรับผิดชอบต่อสังคม (Corporate Social Responsibility) อย่างจริงจัง และสามารถแสดงนโยบายให้การดำเนินธุรกิจของบริษัท เป็นไปด้วยความรับผิดชอบต่อสังคม สิ่งแวดล้อม และกลุ่มผู้มีส่วนได้เสียตามหลักการ 8 ข้อ ดังนี้

- 1) การประกอบกิจการด้วยความเป็นธรรม บริษัทเน้นจรรยาบรรณในการประกอบธุรกิจ ครอบคลุมกับการเคารพกฎหมาย ไม่มีส่วนได้ส่วนเสียและผลประโยชน์ที่มีความขัดแย้งกัน การรักษาความลับ การใช้ข้อมูลภายใน การปฏิบัติต่อลูกค้า คู่แข่ง พนักงาน ความปลอดภัยด้านสุขอนามัยและสิ่งแวดล้อม บริษัทมีการจัดทำคู่มือพนักงาน พัฒนาระบบการวัดประสิทธิผลของระบบ นำหลักการด้านคุณภาพ ตามแนวทางรางวัลคุณภาพแห่งชาติ (Thailand Quality Award – TQA) หรือเกณฑ์เพื่อการดำเนินงานที่เป็นเลิศ (The Seven Malcolm Baldrige Criteria)
- 2) การต่อต้านการทุจริตคอร์รัปชันบริษัทใช้นโยบายการดำเนินกิจการให้ถูกต้องตามกฎหมาย และเป็นประโยชน์ต่อสังคม สนับสนุนให้พนักงานปฏิบัติงานอย่างมีคุณธรรมและเป็นพลเมืองที่ดี บริษัทกำลังพัฒนามาตรการหรือตัวชี้วัดด้านต่าง ๆ รวมทั้งการวัดความเป็นประชาชนที่ดี (Measures of Good Citizenship) โดยบริษัทได้ประกาศเจตนารมณ์การเข้าร่วมโครงการต่อต้าน

คอร์รัปชัน ที่มีชื่อว่าโครงการแนวร่วมปฏิบัติของภาคเอกชนไทยในการต่อต้านทุจริต (Collective Anti-Corruption – CAC) และในปี 2558 บริษัทมีแผนการดำเนินการตามการประกาศเจตนารมณ์อย่างเป็นทางการต่อไป

3 การเคารพสิทธิมนุษยชน บริษัทมีนโยบายที่จะปฏิบัติตามกฎหมายและข้อบังคับที่เกี่ยวข้องกับพนักงานและหลักการเกี่ยวกับสิทธิมนุษยชน ถือปฏิบัติต่อพนักงานอย่างเท่าเทียม เคารพในความเป็นปัจเจกและความมีศักดิ์ศรี โดยที่ผ่านมาไม่เคยมีข้อร้องเรียนที่เป็นหลักฐานเชิงประจักษ์เรื่องการละเมิดสิทธิมนุษยชน

4) การปฏิบัติต่อแรงงานอย่างเป็นธรรม บริษัทตระหนักดีว่า บุคลากรเป็นทรัพยากรที่มีค่าของบริษัท ปฏิบัติต่อพนักงานเป็นไปตามกฎหมายแรงงาน หรือให้สวัสดิการประโยชน์ต่าง ๆ ที่สมเหตุสมผลสอดคล้องกับสถานะเศรษฐกิจ

5) ความรับผิดชอบต่อผู้บริโภค บริษัทมีพิธีถือนในการคัดสรรผลิตภัณฑ์และบริการแก่ลูกค้ากลุ่มเป้าหมาย เน้นด้วยเกี่ยวความงาม สุขภาพ อนามัยของผู้บริโภค ผลิตภัณฑ์ องค์ประกอบทุกรายการที่จำเป็น จะต้องได้รับการรับรองจากองค์การอาหารและยา (อย.) ตลอดจนบริษัทคัดสรรผลิตภัณฑ์ระดับแนวหน้าด้านคุณภาพ ประสิทธิภาพ ภาพลักษณ์ ความเป็นผู้นำด้านเทคโนโลยีและความปลอดภัย ตลอดจนสุขอนามัยให้แก่ผู้บริโภค ผู้รับบริการ รวมทั้งบุคลากรทางการแพทย์ และบุคลากรด้านความงาม

6) การดูแลรักษาสิ่งแวดล้อม บริษัทตระหนักดีว่าการประหยัดพลังงาน การใช้วัสดุสำนักงาน สิ่งของต่าง ๆ อย่างคุ้มค่า เช่น การใช้กระดาษรีไซเคิล (Re-used) การเปิด-ปิดเครื่องไฟฟ้า เครื่องปรับอากาศระหว่างช่วงพัก การจัดซื้อแยกเป็นซีดี หรือ Soft files แทนที่จะเป็นกระดาษ จัดทำเป็นรูปเล่ม เน้นการสื่อสาร ประชุม จัดทำธุรกรรมต่าง ๆ ทางอินเทอร์เน็ตให้มากขึ้น ลดการเดินทางไป-มาภายในระหว่างสำนักงาน เป็นต้น

7) การร่วมพัฒนาชุมชนหรือสังคมบริษัทตระหนักถึงการทำประโยชน์เพื่อสังคม บริษัทได้มีส่วนร่วมในการสนับสนุนเครื่องมือแพทย์ ประกอบการอบรมโครงการฝึกอบรมการช่วยชีวิตขั้นพื้นฐาน หรือ ปฏิบัติการช่วยฟื้นคืนชีพ (Cardiopulmonary resuscitation) CPR คือการช่วยเหลือผู้ที่อยู่ในภาวะหยุดหายใจหรือภาวะหัวใจหยุดเต้นให้กลับมามีการหายใจและไหลเวียนคืนสู่สภาพเดิม CPR และร่วมสนับสนุนงบประมาณการปรับปรุงห้องเจาะเลือด สำหรับโรงพยาบาลที่ไม่ได้อยู่ในกรุงเทพ

8) การมีนวัตกรรมและเผยแพร่นวัตกรรมซึ่งได้จากการดำเนินงานที่มีความรับผิดชอบต่อสังคม สิ่งแวดล้อม และผู้มีส่วนได้เสีย เป็นกิจกรรมการสัมมนา การให้องค์ความรู้ด้านเทคนิคและเครื่องมือทางการแพทย์ใหม่ ๆ ให้แก่ แพทย์ และบุคลากรทางการแพทย์ต่าง ๆ


กิจกรรมการเพื่อสังคมและสิ่งแวดล้อม

ในรอบปี 2561 บริษัทและบริษัทย่อยได้มีกิจกรรม, ผลิตภัณฑ์หรือเงินทุนที่บริจาค หรือองค์ความรู้ที่เป็นวิทยาทานแก่บุคลากร สถาบันหรือหน่วยงานต่าง ๆ มีรายละเอียดดังนี้

ที่	วันเดือน	กิจกรรม	รายละเอียด	ภาพ
1	24 ก.พ. 61	งานประชุมบริษัทประจำปี	บริษัทและบริษัทในเครือ (บจก. สเปซเมด) ได้ร่วมกันจัดงานประชุมประจำปีขึ้น ณ โรงแรมรอยัล ริเวอร์ มีพนักงานเข้าร่วมประชุมรวม 407 คน โดยเป็นการเสวนาเรื่อง สิ่งที่เราคาดหวังมุมมองที่มีต่อบริษัทฯ พนักงาน และผู้บริหารได้มอบนโยบายก้าวต่อไป EFORL ผลิตภัณฑ์ บริการ และกลยุทธ์ปี 2561	
2	1 มี.ค. 61	การประชุมประจำปี 2561 ฝ่ายขายและการตลาดเครื่องมือแพทย์	บริษัทได้จัดสัมมนาประจำปีของ Medical Device Division ที่จังหวัดนครนายก ผู้เข้าร่วมสัมมนาเป็นผู้บริหารและพนักงานในส่วนที่ดูแลและบริการลูกค้าโดยตรง มีวัตถุประสงค์เพื่อทบทวนประเมินการปฏิบัติงานในปีที่ผ่านมา กำหนดแผนกลยุทธ์ แผนการขาย แผนการให้บริการ และเสนอผลิตภัณฑ์ใหม่ ๆ ที่จะสนองต่อลูกค้ากลุ่มเป้าหมายในปี 2561 มีการระดมความคิดเพื่อทราบปัญหาและแนวทางการป้องกันและแก้ไข ลดขั้นตอนทำให้กระบวนการสั้นรวดเร็วมีประสิทธิภาพ พร้อมทั้งรับทราบองค์ความรู้ใหม่ ๆ และหน่วยงานที่ประเมินติดตามบริษัท ทั้งในระดับประเทศและนานาชาติ	
3	24 มี.ค. 61	กิจกรรมความรับผิดชอบต่อสังคมของกิจการ (CSR) ที่ ต.สลกบาตร อ.ชาณุวรลักษบุรี จ.กำแพงเพชร	บริษัทและบริษัทในเครือ บริษัท สเปซเมด จำกัด ได้ดำเนินการตามโครงการ “อี พอร์ แอล เอ็ม สัญจรสู่สังคมครั้งที่ 7” โดยได้เข้าร่วมกิจกรรมกับมูลนิธิหน่วยแพทย์และทันตแพทย์เคลื่อนที่ สำนักการแพทย์ทางเลือก กระทรวงสาธารณสุข พร้อมทั้ง	

ที่	วันเดือน	กิจกรรม	รายละเอียด	ภาพ
			<p>เครือข่ายในพื้นที่ อาทิ ธนาคารกรุงเทพ โรตารีอำเภอขามเฒ่า ลักษณะบุรี สาธารณสุขจังหวัด ส่วนราชการระดับอำเภอและจังหวัด เป็นต้น ได้ร่วมกันให้บริการด้านการแพทย์ ทันตกรรม แพทย์ ทางเลือก โดยไม่คิดค่าใช้จ่าย จัดขึ้นที่อำเภอขามเฒ่าลักษณะบุรี จังหวัดกำแพงเพชร เมื่อวันที่ 24 มีนาคม 2561 โดย สามารถให้บริการแก่ประชาชนในอำเภอขามเฒ่าลักษณะบุรีและพื้นที่ ใกล้เคียง ซึ่งเป็นผู้ที่ด้อยโอกาสในอันที่จะเข้าถึงบริการทาง การแพทย์ ทันตกรรมและแพทย์ทางเลือก โดยมีผู้มาลงทะเบียน ทั้งสิ้น 796 ราย ประกอบด้วยด้านทันตกรรม 460 ราย ทั้งหมด 146 ราย และด้านแพทย์ทางเลือก 190 ราย ทำให้กิจกรรมใน โครงการนี้มีความสมบูรณ์ในการให้บริการแก่ผู้ด้อยโอกาส สม ตามเจตนารมณ์ของโครงการ.</p>	
4	12 มิ.ย. 61	<p>อบรมพื้นฐานการนวดหัวใจผาย ปอดกู้ชีพและการใช้เครื่องกระตุก หัวใจไฟฟ้าชนิดอัตโนมัติ (Basic CPR & AED)</p>	<p>บริษัท ได้จัดอบรมพื้นฐานการนวดหัวใจผายปอดกู้ชีพ (Cardiopulmonary Resuscitation หรือ CPR Basic Training) และการใช้เครื่องกระตุกหัวใจไฟฟ้าชนิดอัตโนมัติ (Automated External Defibrillatorหรือ AED) ณ บริษัท เอ เชียนฮอนด้ามอเตอร์ จำกัด นิคมอุตสาหกรรมเวลโกรว์ เมื่อวันที่ 12 มิถุนายน 2561 โดยเป็นการฝึกอบรมเชิงปฏิบัติการให้แก่ เจ้าหน้าที่บริษัท เอเชียนฮอนด้ามอเตอร์ จำกัด รวม 20 ท่าน และมีวิทยากรจากฝ่ายฝึกอบรมของมูลนิธิป่อเต็กตึ๊งมาให้ความรู้ ในการอบรมครั้งนี้ด้วย โดยบริษัทนำเครื่อง AED ยี่ห้อ Nihon Kohden มาสาธิต พร้อมให้ทดลองใช้ เพื่อให้เกิดความรู้และ ทักษะในการช่วยนวดหัวใจผายปอดกู้ชีพขั้นพื้นฐาน และ</p>	

ที่	วันเดือน	กิจกรรม	รายละเอียด	ภาพ
5	13 ก.ค. 61	EFORL มอบเครื่องกระตุกหัวใจด้วยไฟฟ้าชนิดอัตโนมัติสำหรับพระภิกษุสงฆ์อาพาธ ณ โรงพยาบาลมหาราชนครเชียงใหม่	สามารถใช้เครื่องกระตุกหัวใจไฟฟ้าชนิดอัตโนมัติได้อย่างถูกต้อง ผู้บริหารด้านการตลาดและการขาย ได้มอบเครื่องกระตุกหัวใจด้วยไฟฟ้าชนิดอัตโนมัติ แบบ BIPHASIC มูลค่า 300,000 บาท สำหรับ พระภิกษุสงฆ์ที่อาพาธ ณ โรงพยาบาลสงฆ์แห่งโรงพยาบาลมหาราชนครเชียงใหม่ โดยมี ศ.นพ.บรรณกิจ โลจนาภิวัฒน์ คณบดีคณะแพทยศาสตร์ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ เป็นผู้รับมอบ ณ ห้องรับรองชั้น 8 อาคารราชนครินทร์ คณะแพทยศาสตร์ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่	
6	26 ก.ย. 61	การอบรมบุคลากรภายในบริษัท เพื่อเตรียมความพร้อมและป้องกันอุบัติเหตุจากการหยุดหายใจฉับพลัน ด้วยวิธีการ CPR และด้วยเครื่อง AED ในหลักสูตร “การช่วยชีวิตขั้นพื้นฐานด้วยเครื่อง AED” รุ่นที่ 1	บริษัทอบรมพนักงานให้มีความความเข้าใจสามารถปฏิบัติได้จริงตามขั้นตอน CPR และการใช้เครื่องกระตุกหัวใจไฟฟ้าอัตโนมัติ AED (AUTOMATED EXTERNAL DEFIBRILLATOR) บริษัทฯ จึงได้จัดอบรมในหลักสูตร “การช่วยชีวิตขั้นพื้นฐานด้วยเครื่อง AED” รุ่นที่ 1 ขึ้น ณ สำนักงานการขายและการตลาดของบริษัทฯ เมื่อวันที่ 26 กันยายน 2561 มีพนักงานเข้าร่วมรับฟังการบรรยาย การสาธิต และร่วมฝึกฝนเป็นจำนวนมาก ผลการประเมินเป็นที่น่าพอใจ มีความพึงพอใจในการอบรมอยู่ในเกณฑ์สูง	
7	28 ต.ค. 61	กิจกรรมความรับผิดชอบต่อสังคมของกิจการ (CSR) ที่โรงเรียนประถมณนทรี ยานนาวา กรุงเทพมหานคร	บริษัทและบริษัทในเครือ บริษัท สเปซเมด จำกัด ได้ดำเนินการตามโครงการ “อี ฟอร์ แอล เอ็ม สัญจรสู่สังคมครั้งที่ 9” โดยร่วมกิจกรรมกับมูลนิธิหน่วยแพทย์และทันตแพทย์เคลื่อนที่ สำนักงานแพทย์ทางเลือก กระทรวงสาธารณสุข พร้อมทั้งเครือข่ายในพื้นที่ ธนาคารกรุงเทพ โรตารี ส่วน	

ที่	วันเดือน	กิจกรรม	รายละเอียด	ภาพ
			<p>ราชการ เป็นต้น ได้ร่วมกันให้บริการด้านการแพทย์ ทันตกรรม แพทย์ทางเลือก โดยไม่คิดค่าใช้จ่าย กิจกรรมจัดขึ้น ณ เขตยานนาวา โดยสามารถให้บริการแก่ประชาชนแขวงช่องนนทรี และพื้นที่ใกล้เคียง ซึ่งเป็นผู้ที่ด้อยโอกาสในเข้าถึงบริการทางการแพทย์ ทันตกรรมและแพทย์ทางเลือก ทำให้กิจกรรมในโครงการนี้มีความสมบูรณ์ในการให้บริการแก่ผู้ด้อยโอกาส สมตามเจตนารมณ์ของโครงการ</p>	

การควบคุมภายในและการบริหารจัดการความเสี่ยง

ความเห็นของคณะกรรมการบริษัทเกี่ยวกับระบบการควบคุมภายในของบริษัท

บริษัทมีระบบการควบคุมภายในและการบริหารจัดการความเสี่ยงที่เหมาะสมกับการดำเนินธุรกิจ คณะกรรมการตรวจสอบมอบหมายให้ผู้ตรวจสอบภายในซึ่งได้รับการแต่งตั้ง ปฏิบัติงานการตรวจสอบประเมินความเพียงพอและความเหมาะสมของระบบการควบคุมภายในปี 2561 เพื่อให้มั่นใจว่าบริษัทสามารถดำเนินงานอย่างมีประสิทธิภาพและประสิทธิผลรวมทั้งการปฏิบัติตามกฎระเบียบข้อบังคับที่เกี่ยวข้อง เพื่อให้บริษัทและกลุ่มบริษัทสามารถบริหารงานได้อย่างมีประสิทธิภาพและประสิทธิผลสอดคล้องกับเจตนารมณ์ในการดำเนินธุรกิจให้เจริญเติบโตอย่างยั่งยืน โปร่งใส มีคุณธรรม และสามารถตรวจสอบได้ สามารถลดหรือป้องกันความเสี่ยงต่าง ๆ บริษัทและบริษัทย่อยมีการกำหนดแนวทางระบบควบคุมภายในที่สอดคล้องกับแนวทางการควบคุมภายในตามมาตรฐานสากลของ COSO (The Committee of Sponsoring Organizations of the Tread way Commission)

ในการประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 3/2562 เมื่อวันที่ 7 มีนาคม 2562 ซึ่งมีกรรมการอิสระและกรรมการตรวจสอบจำนวน 3 ท่านเข้าร่วมประชุมด้วย คณะกรรมการบริษัทพิจารณาและประเมินความเพียงพอของระบบการควบคุมภายในของบริษัท โดยการสอบถามข้อมูลจากฝ่ายบริหารและตรวจสอบเอกสารหลักฐานจากฝ่ายจัดการระบบงานคลังสินค้า โดยพิจารณาจากผลการตรวจสอบของผู้ตรวจสอบภายในแล้ว

คณะกรรมการบริษัทมีความเห็นว่าภาพรวมระบบการควบคุมภายในของระบบงานคลังสินค้าปัจจุบันยังคงมีความเพียงพอมีการปฏิบัติงานเป็นไปตามนโยบายและคู่มือการปฏิบัติงานของบริษัท แม้ยังคงพบข้อบกพร่องที่เกิดขึ้น เช่น สินค้าไม่เคลื่อนไหวเกิน 1 ปี และมีสินค้าค้างค่านานมูลค่าสูง มีการยืมสินค้าเกินกำหนด ซึ่งบริษัทมีนโยบายกำหนดมาตรการลงโทษเพื่อให้ผู้ยืมและฝ่ายจัดการติดตามรายงานและแก้ไขดำเนินการให้ถูกต้องตามนโยบาย

ผู้ทำหน้าที่ตรวจสอบภายในของบริษัท คือ บริษัท รี-แอ๊ด จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทอิสระจากภายนอก เพื่อทำหน้าที่ในการสำรวจและประเมินระบบควบคุมภายในของบริษัท พร้อมทั้งรายงานผลการตรวจสอบต่อคณะกรรมการตรวจสอบและคณะกรรมการบริษัท ซึ่งมีการพิจารณาแต่งตั้งจัดจ้างโดยมติที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 5/2561 เมื่อวันที่ 26 กุมภาพันธ์ 2561 ซึ่งผ่านการพิจารณาเห็นชอบจากคณะกรรมการตรวจสอบแล้ว โดยบริษัท รี-แอ๊ด จำกัด ได้มอบหมายให้นายฐิติวัชร สุพรรณพงศ์ เป็นผู้รับผิดชอบหลักในการปฏิบัติหน้าที่ผู้ตรวจสอบภายในของบริษัท

คณะกรรมการตรวจสอบได้พิจารณาคุณสมบัติของคือ บริษัท รี-แอ๊ด จำกัด และนายฐิติวัชร สุพรรณพงศ์ แล้วเห็นว่ามีความเหมาะสมเพียงพอกับการปฏิบัติหน้าที่ดังกล่าวเนื่องจากมีความเป็นอิสระและมีประสบการณ์ในการปฏิบัติงานด้านการตรวจสอบภายใน

บริษัท รี - แอ๊ด จำกัด ได้เข้าตรวจสอบระบบการควบคุมภายในของบริษัท สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2561 พร้อมทั้งทั้งการศึกษาและประเมินประสิทธิภาพระบบการควบคุมภายในของบริษัทในการปฏิบัติตามระเบียบการปฏิบัติงานและระบบการควบคุมภายในที่มีอยู่ของบริษัทตามที่เห็นว่าจำเป็น เพื่อประโยชน์ในการกำหนดขอบเขตการปฏิบัติงานตรวจสอบให้รัดกุมและเหมาะสม โดยผู้ตรวจสอบระบบการควบคุมภายในมีข้อสังเกตจากการตรวจสอบ จึงได้เสนอข้อคิดเห็นพร้อมทั้งข้อเสนอแนะเพื่อให้บริษัทดำเนินการแก้ไขปรับปรุงให้เหมาะสมและบริษัทได้ปฏิบัติตามข้อเสนอแนะของผู้ตรวจสอบภายในแล้ว

การดำเนินการสอบทานการควบคุมภายในของบริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) และบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด

ในระหว่างปี 2561 บริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) (จดทะเบียนแปรสภาพเป็นบริษัทมหาชนจำกัด เมื่อวันที่ 23 กรกฎาคม 2561) และบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด (กลุ่มบริษัทวุฒิสักดิ์) มีการเปลี่ยนแปลงโครงสร้างคณะกรรมการบริษัทและทีมบริหารชุดใหม่

ในระหว่างปี 2561 บริษัทดำเนินการสอบทานการควบคุมภายในของกลุ่มบริษัทวุฒิสักดิ์ โดยมอบหมายให้คณะกรรมการบริษัทของกลุ่มบริษัทวุฒิสักดิ์ ทบทวนระบบการควบคุมภายในทุกวงจร ซึ่งเคยผ่านการตรวจสอบจากบริษัท พีแอนด์แอล อินเทอร์เน็ต ออดิท จำกัด (P&L) ผู้ตรวจสอบภายในและออกรายงานการตรวจสอบให้แก่ บริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด โดยให้ความเห็นว่าระบบการควบคุมภายในไม่มีประเด็นเป็นนัยสำคัญ

บริษัทมีนโยบายการการสอบทานการควบคุมภายในของ บริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) และบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป โดยส่งบุคคลซึ่งเป็นตัวแทนของบริษัท เข้าเป็นตัวแทน ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) และบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด และมอบหมายให้กรรมการตัวแทนรายงานและสื่อสารเกี่ยวกับระบบงานของบริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) และบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป ต่อคณะกรรมการบริษัทและหรือคณะกรรมการตรวจสอบแล้วแต่กรณี ซึ่งในช่วงไตรมาสที่ 4 ปี 2561 บริษัทมีนโยบายจัดตั้งหน่วยงานกำกับดูแลกิจการบริษัทย่อย เพื่อให้เป็นตามนโยบายการกำกับร่วม และเป็นไปตามเกณฑ์การกำกับดูแลกิจการที่ดี

รายการระหว่างกัน

รายการระหว่างกันกับบุคคลที่อาจมีความขัดแย้ง

สินทรัพย์ หนี้สิน รายได้และค่าใช้จ่าย ส่วนหนึ่งของบริษัทเกิดจากรายการบัญชีกับกิจการที่เกี่ยวข้องกัน บุคคลหรือกิจการที่เกี่ยวข้องกัน หมายถึง บุคคลหรือกิจการที่อยู่ภายใต้การควบคุมของบริษัท หรือสามารถควบคุมบริษัททั้งทางตรงและทางอ้อม หรือมีอิทธิพลอย่างเป็นสาระสำคัญในการตัดสินใจด้านการเงินหรือการดำเนินงานของบริษัท

บุคคลที่อาจมีความ ขัดแย้ง / ความสัมพันธ์ กับบริษัท	ลักษณะรายการ	มูลค่ารายการระหว่างกันที่มี สาระสำคัญสิ้นสุด 31 ธ.ค. 2561 ของบริษัทและบริษัทย่อย (พันบาท)		ความสมเหตุสมผลของ การทำรายการและ นโยบายการกำหนดราคา
		งบการเงิน	งบการเงิน	
		รวม	เฉพาะบริษัท	
1. บริษัท สเปซเมด จำกัด ประกอบธุรกิจตัวแทน จำหน่ายเครื่องมือและ อุปกรณ์ทางการแพทย์ โดยมีสัดส่วนการถือหุ้น ร้อยละ 100.00	1.รายได้จากการขาย	-	550	บริษัทมีรายได้จากการ ขายสินค้าให้บริษัทย่อย โดยขายในราคาต้นทุน บวกกำไรส่วนเพิ่ม
	2.รายได้ค่าบริการ	-	949	บริษัทมีรายได้ค่าบริการ จากการให้บริษัทย่อยใช้ พื้นที่จัดเก็บสินค้าและชั้น วางสินค้า โดยอัตรา ค่าบริการเป็นไปตามราคา ตลาด
	3.รายได้เงินปันผล	-	15,000	บริษัทได้รับเงินปันผลจาก บริษัทย่อยตามที่ประกาศ จ่าย
	4.ซื้อสินค้า	-	21,140	บริษัทซื้อสินค้าจากบริษัท ย่อย ในราคาต้นทุนบวก กำไรส่วนเพิ่ม
	5.ค่าเช่า	-	600	บริษัทเช่าอาคารสำนักงาน ของบริษัทย่อย อัตราค่า เช่าเดือนละ 50,000 บาท

บุคคลที่อาจมีความ ขัดแย้ง / ความสัมพันธ์ กับบริษัท	ลักษณะรายการ	มูลค่ารายการระหว่างกันที่มี สาระสำคัญสิ้นสุด 31 ธ.ค. 2561 ของบริษัทและบริษัทย่อย (พันบาท)		ความสมเหตุสมผลของ การทำรายการและ นโยบายการกำหนดราคา
		งบการเงิน	งบการเงิน	
		รวม	เฉพาะบริษัท	
	6. ดอกเบี้ยจ่าย	-	121	บริษัทกู้ยืมเงินบริษัทย่อย คิดอัตราดอกเบี้ยร้อยละ 4.00 ต่อปี
	7. ค่าใช้จ่ายอื่น	-	320	บริษัทได้จ้างบริษัทย่อยใน การสาธิตสินค้า ในราคา ตลาด
	8. ลูกหนี้การค้า	-	69	บริษัทย่อยซื้อสินค้าจาก บริษัทในราคาต้นทุนบวก กำไรส่วนเพิ่ม และยังไม่ ครบกำหนดการชำระเงิน
	9. ลูกหนี้อื่น	-	55	บริษัทย่อยจ้างบริษัทใน การจัดส่งสินค้า ในราคา ตามที่ตกลงกัน และยังไม่ ครบกำหนดการชำระเงิน
	10. เจ้าหนี้การค้า	-	12,655	บริษัทซื้อสินค้าจากบริษัทย่อย โดยยังไม่ถึงกำหนดชำระเงิน
	11. เจ้าหนี้อื่น	-	36	บริษัทได้จ้างบริษัทย่อยในการ สาธิตสินค้า โดยยังไม่ครบ กำหนดการชำระ
2. บริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด ประกอบธุรกิจด้านการลงทุน โดยลงทุนในบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด โดยมีสัดส่วนการถือหุ้นร้อยละ 63.70	1. รายได้อื่น	-	1,391	บริษัทมีรายได้เป็น ค่าธรรมเนียมจากการ จัดหาเงินกู้ยืมให้กับบริษัท ย่อย
	2. ดอกเบี้ยรับ	-	89	บริษัทให้บริษัทย่อยกู้ยืม เงิน อัตราดอกเบี้ยร้อยละ 5.25 – 6.15 ต่อปี
	3. เงินให้กู้ยืม - บริษัทย่อยที่	-	48,000	บริษัทให้เงินกู้ยืมแก่บริษัท

บุคคลที่อาจมีความ ขัดแย้ง / ความสัมพันธ์ กับบริษัท	ลักษณะรายการ	มูลค่ารายการระหว่างกันที่มี สาระสำคัญสิ้นสุด 31 ธ.ค. 2561 ของบริษัทและบริษัทย่อย (พันบาท)		ความสมเหตุสมผลของ การทำรายการและ นโยบายการกำหนดราคา
		งบการเงิน	งบการเงิน	
		รวม	เฉพาะบริษัท	
	กำหนดชำระภายในหนึ่งปี			ย่อยที่ถึงกำหนดชำระ ภายในหนึ่งปี อัตรา ดอกเบี้ยร้อยละ 6.15 ต่อ ปี โดยมีหลักประกันเป็น ที่ดินพร้อมสิ่งปลูกสร้าง ของบริษัทย่อยทางอ้อม และบริษัทย่อยยินยอมให้ จำนำหุ้นสามัญของบริษัท ย่อยทางอ้อมไว้กับสถาบัน การเงินสองแห่ง
	4.เงินให้กู้ยืม - บริษัทย่อย	-	699,961	บริษัทให้เงินกู้ยืมแก่บริษัท ย่อย อัตราดอกเบี้ยร้อยละ 6.15 ต่อปี หลักประกัน เป็นที่ดินพร้อมสิ่งปลูก สร้างของบริษัทย่อย ทางอ้อมและบริษัทย่อย ยินยอมให้จำนำหุ้นสามัญ ของบริษัทย่อยทางอ้อมไว้ กับสถาบันการเงินสอง แห่ง
3. บริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด ประกอบธุรกิจ บริการด้าน ความงามและธุรกิจแฟรนไชส์ ถือหุ้นโดย บริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) ใน สัดส่วนร้อยละ 99.99	1.รายได้อื่น	-	382	บริษัทซื้อสินค้าของบริษัท ย่อยทางอ้อม ตามราคา ตกลงกัน
	2.ค่าใช้จ่ายอื่น	-	46	บริษัทซื้อสินค้าของบริษัท ย่อยทางอ้อม ตามราคา ตลาด
4. บริษัท วุฒิสักดิ์ คอสเมติก อินเตอร์ จำกัด	1.เจ้าหนี้อื่น	-	49	บริษัทซื้อสินค้าของบริษัท ย่อยทางอ้อม ตามราคา

บุคคลที่อาจมีความ ขัดแย้ง / ความสัมพันธ์ กับบริษัท	ลักษณะรายการ	มูลค่ารายการระหว่างกันที่มี สาระสำคัญสิ้นสุด 31 ธ.ค. 2561 ของบริษัทและบริษัทย่อย (พันบาท)		ความสมเหตุสมผลของ การทำรายการและ นโยบายการกำหนดราคา
		งบการเงิน	งบการเงิน	
		รวม	เฉพาะบริษัท	
ประกอบธุรกิจ ซื้อมาขายไป เครื่องสำอางและอาหารเสริม ถือหุ้นโดยบริษัท วุฒิคักดี คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด ใน สัดส่วนร้อยละ 99.97				ตลาด โดยยังไม่ครบ กำหนดการชำระ
5. บริษัท สยามสเนล จำกัด ประกอบธุรกิจผลิตและ จำหน่ายเมือกหอยทากและ ผลิตภัณฑ์ด้านความงามที่มี เมือกหอยทาก โดยมีสัดส่วน การถือหุ้นร้อยละ 51.00	1.ค่าใช้จ่ายอื่น	-		118 บริษัทซื้อสินค้าของบริษัท ย่อย ตามราคาตลาด
6. บริษัท เค แอนด์ ดับบลิว (ประเทศไทย) จำกัด ประกอบธุรกิจจำหน่าย เครื่องมือแพทย์ ถือหุ้นโดย ญาติกรรมการในบริษัทย่อย สาเหตุของรายการระหว่างกัน เกิดจาก 2 กรณี 1) บริษัทต้องใช้บริการด้านโล จิสติกส์กับบริษัท เค แอนด์ ดับบลิว (ประเทศไทย) จำกัด เพื่อนำสินค้าที่บริษัทได้รับ แต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่าย แล้ว แต่ยังอยู่ระหว่างการขอ ใบอนุญาต (อ.ย.) 2) กรณีที่บริษัท เค แอนด์ ดับบลิว (ประเทศไทย) จำกัด ยังคงมีภาระผูกพันกับลูกค้า ตามสัญญาเรื่องการส่งมอบ	1.รายได้จากการขาย	15,021 ⁽¹⁾	15,021	บริษัทขายสินค้าให้กับ บริษัท เค แอนด์ ดับบลิว (ประเทศไทย) จำกัด ("K&W") ในราคาต้นทุน บวกกำไรส่วนเพิ่ม ⁽²⁾
	2.ซื้อสินค้า	26,019 ⁽³⁾	19,795	บริษัทและบริษัทย่อยได้ ซื้อสินค้าจากบริษัท K&W ในราคาต้นทุนบวกกำไร ส่วนเพิ่ม
	3.ต้นทุนอื่น	33,538	33,191	บริษัทและบริษัทย่อยมี ต้นทุนจากการใช้บริการ เครื่องมือแพทย์ของบริษัท K&W เพื่อขายน้ำยา วิเคราะห์ในห้องปฏิบัติการ ราคาตามที่ตกลงกัน
	4.ซื้อสินทรัพย์	5	-	บริษัทย่อยซื้อสินทรัพย์ จากบริษัท K&W ในราคา ต้นทุนบวกกำไรส่วนเพิ่ม

บุคคลที่อาจมีความ ขัดแย้ง / ความสัมพันธ์ กับบริษัท	ลักษณะรายการ	มูลค่ารายการระหว่างกันที่มี สาระสำคัญสิ้นสุด 31 ธ.ค. 2561 ของบริษัทและบริษัทย่อย (พันบาท)		ความสมเหตุสมผลของ การทำรายการและ นโยบายการกำหนดราคา
		งบการเงิน	งบการเงิน	
		รวม	เฉพาะบริษัท	
สินค้าจึงจำเป็นต้องซื้อสินค้า จากบริษัท เพื่อนำส่งมอบให้ ลูกค้า	5.ค่าใช้จ่ายอื่น	2,274	2,274	บริษัทได้จ้างบริษัท K&W ในการนำเข้าสินค้า ขนส่ง สินค้า เป็นต้น ในราคา ตามที่ตกลงกัน
	6.ลูกหนี้การค้า	158	158	บริษัท K&W ซื้อสินค้าจาก บริษัทและบริษัทย่อย โดย ยังไม่ครบกำหนดการชำระ
	7.เจ้าหนี้การค้า	90,405	85,978	บริษัทและบริษัทย่อยซื้อ สินค้าจากบริษัท K&W โดยยังไม่ครบกำหนดการ ชำระ
	8.เจ้าหนี้อื่น	92,880	92,837	บริษัทและบริษัทย่อยได้ใช้ บริการเครื่องมือแพทย์ และบริการการนำเข้า สินค้า และการขนส่งจาก บริษัท K&W โดยยังไม่ ครบกำหนดการชำระ
7. นางสุชาณี วรฤทธิธินา ญาติกรรมการ	1. ค่าเช่า	3,348	3,348	บริษัทเช่าอาคารสำนักงาน จากนางสุชาณี วรฤทธิ ธินา เดือนละ 278,947 บาท
8. กรรมการบริษัทย่อย	1.รายได้จากการขาย	2,439	-	บริษัท สยามสเนล จำกัด ขายสินค้าให้กรรมการ บริษัทย่อย ในราคาต้นทุน บวกกำไรส่วนเพิ่ม
9. กรรมการ	1.ดอกเบี้ยจ่าย	4,775	2,721	บริษัทและบริษัทย่อย กู้ยืมเงินกรรมการในอัตรา ดอกเบี้ยร้อยละ 4.00 -

บุคคลที่อาจมีความ ขัดแย้ง / ความสัมพันธ์ กับบริษัท	ลักษณะรายการ	มูลค่ารายการระหว่างกันที่มี สาระสำคัญสิ้นสุด 31 ธ.ค. 2561 ของบริษัทและบริษัทย่อย (พันบาท)		ความสมเหตุสมผลของ การทำรายการและ นโยบายการกำหนดราคา
		งบการเงิน	งบการเงิน	
		รวม	เฉพาะบริษัท	
				15.00 ต่อปี
	2.เจ้าหนี้อื่น	2,494		- บริษัทย่อยยังไม่ชำระ ค่าตอบแทนกรรมการ
	3.เงินกู้ยืมและดอกเบี้ยค้าง จ่าย	44,494	42,993	บริษัทและบริษัทย่อยได้ กู้ยืมเงินจากกรรมการ โดย มีอัตราดอกเบี้ยร้อยละ 4.00 – 15.00 ต่อปี

การผูกพันผลประโยชน์พนักงาน ผู้บริหารที่สำคัญ สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2561 และ 2560 มีดังนี้

พันบาท	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2561	2560	2561	2560
ผลประโยชน์หลังออกจากงาน	6,841	4,464	5,084	3,273

การวิเคราะห์และคำอธิบายของฝ่ายจัดการ

(Management Discussion and Analysis: MD&A)

การวิเคราะห์ผลการดำเนินงาน

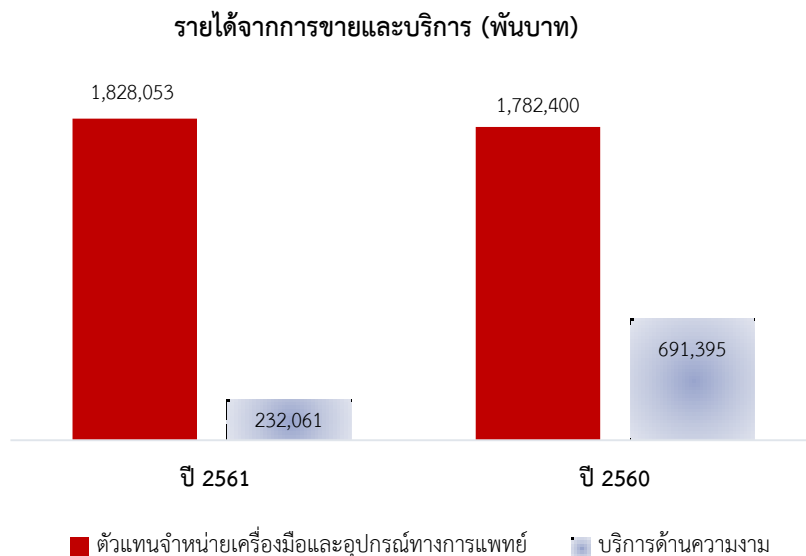
1) ผลประกอบการประจำปี 2561 ของ บริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) (“บริษัท”) และบริษัทย่อย

ตารางแสดงผลประกอบการปี 2561 เปรียบเทียบกับปี 2560 สรุปได้ดังนี้

หน่วย : พันบาท	งบการเงินรวม		Δ%	งบการเงินเฉพาะของบริษัท		Δ%
	2561	2560		2561	2560	
รายได้จากการขายและบริการ	2,060,114	2,473,795	-17%	1,640,996	1,631,566	1%
รายได้ดอกเบี้ยรับ	2,302	1,045	120%	679	36,148	-98%
รายได้เงินปันผล	-	-	-	15,000	35,000	-57%
กำไรจากการขายทรัพย์สิน	308,107	-	100%	663	-	100%
รายได้อื่น	27,987	34,987	-20%	9,226	9,890	-7%
รวมรายได้ทั้งหมด	2,398,510	2,509,827	-4%	1,666,564	1,712,604	-3%
กำไรขั้นต้น	629,111	444,601	42%	583,940	559,959	4%
อัตรากำไร	31%	18%		36%	34%	
กำไร (ขาดทุน) จากการดำเนินงาน	(55,009)	(379,799)	-85%	175,211	159,943	10%
อัตรากำไร	-3%	-15%		11%	10%	
กำไร (ขาดทุน) ทางบัญชีก่อนการ						
ด้อยค่า	149,195	(514,097)	129%	129,365	145,783	-11%
อัตรากำไร	7%	-21%		8%	9%	
กำไร (ขาดทุน) ก่อนดอกเบี้ยและ						
ภาษี	(221,748)	(2,202,353)	90%	(500,440)	(1,134,625)	56%
อัตรากำไร	-11%	-89%		-30%	-70%	
กำไร (ขาดทุน) สำหรับปี	(344,719)	(2,415,470)	86%	(621,089)	(1,261,212)	51%
อัตรากำไร	-17%	-98%		-38%	-77%	
กำไร (ขาดทุน) สำหรับปีส่วนที่เป็น						
ของผู้ถือหุ้นของบริษัท	(166,308)	(1,163,113)	85%	(621,089)	(1,261,212)	51%
อัตรากำไร	-8%	-47%		-38%	-77%	

ผลประกอบการประจำปี 2561

ปี 2561 กลุ่มบริษัทมีรายได้จากการขายและบริการจำนวน 2,060 ล้านบาท ลดลงจากปีก่อนร้อยละ 17 ซึ่งสาเหตุหลักมาจากจากรายได้จากการให้บริการลดลงจำนวน 447 ล้านบาท หรือ ร้อยละ 68 เมื่อเปรียบเทียบกับปีก่อน



กราฟแสดง การเปรียบเทียบรายได้จากการขายและบริการของธุรกิจตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์และ บริการด้านความงาม ในปี 2561 และ 2560

รายได้จากการให้บริการจากธุรกิจบริการความงามลดลง เนื่องจากบริษัท วุฒิสกดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด เปลี่ยนรูปแบบโครงสร้างธุรกิจจากการบริหารงานโดยบริษัทเอง เป็นรูปแบบการขายสิทธิแฟรนไชส์ตั้งแต่ ปี 2560 ซึ่งรายได้จากการให้สิทธิแฟรนไชส์ตามสัญญาการขายแฟรนไชส์กับผู้ลงทุนบางรายจะถูกรับรู้เป็นรายได้ในปี 2563 อีกทั้งตลาดธุรกิจความงามมีการแข่งขันสูง ทั้งทางตรงและทางอ้อม มีการใช้กลยุทธ์ด้านราคามาเป็นเครื่องมือในการแข่งขัน อีกทั้งโรงพยาบาลหลายแห่งเริ่มขยายธุรกิจโดยการเปิดศูนย์ผิวพรรณ ศูนย์ศัลยกรรมความงาม และศูนย์ anti-aging ส่งผลกระทบให้สาขาบางสาขาของแฟรนไชส์และบริษัทเองต้องปิดตัวลงในปี 2561

จากผลการดำเนินงานของธุรกิจบริการด้านความงามที่ไม่เป็นไปตามคาด ส่งผลกระทบต่อการลดลงของมูลค่าธุรกิจเนื่องจากมูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนต่ำกว่ามูลค่าตามบัญชีทำให้บริษัทต้องบันทึกผลขาดทุนจากด้อยค่าสินทรัพย์รวมจำนวน 505 ล้านบาท ซึ่งประกอบด้วยค่าความนิยมจำนวน 86 ล้านบาท เครื่องหมายการค้าจำนวน 342 ล้านบาท อาคารและส่วนปรับปรุงอาคารจำนวน 54 ล้านบาท และส่วนปรับปรุงพื้นที่เช่าจำนวน 23 ล้านบาท ทำให้งบการเงินรวมมีผลขาดทุนสำหรับปี 2561 จำนวน 345 ล้านบาท ขาดทุนลดลงร้อยละ 86 เมื่อเปรียบเทียบกับปีก่อน

ในขณะทั้งงบการเงินเฉพาะของบริษัทการรับรู้ผลขาดทุนจากการด้อยค่าทั้งสิ้นจำนวน 701 ล้านบาท ประกอบด้วยขาดทุนจากการด้อยค่าเงินลงทุนในบริษัทย่อยจำนวน 437 ล้านบาท และขาดทุนจากการด้อยค่าเงินให้กู้ยืมแก่บริษัทย่อยจำนวน 265 ล้านบาท ทำให้งบการเงินเฉพาะของบริษัทมีผลขาดทุนสำหรับปี 2561 จำนวน 621 ล้านบาท

2) สรุปผลประกอบการจำแนกตามกลุ่มธุรกิจ

รายได้ตามกลุ่มธุรกิจ	งบการเงินรวม		
หน่วย : พันบาท	2561	2560	Δ%
ตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์	1,828,053	1,782,400	3%
กำไรขั้นต้น	649,877	623,323	4%
บริการความงาม	232,061	691,395	-66%
กำไรขั้นต้น	(22,995)	(178,013)	-87%

■ ธุรกิจตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์

ธุรกิจตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ ดำเนินการโดยบริษัทและบริษัท สเปซเมด จำกัด (บริษัทย่อย)

ในปี 2561 รายได้จากการขายและบริการในกลุ่มธุรกิจตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์จำนวน 1,828 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 3 เมื่อเทียบกับปีก่อน

อย่างไรก็ตาม ในระยะ 1-3 ปีข้างหน้าคาดว่าจะตลาดเครื่องมือแพทย์จะเติบโตต่อเนื่องในอัตราเฉลี่ยร้อยละ 8.5 ถึงร้อยละ 10 โดยมีปัจจัยมาจาก 1) นโยบายภาครัฐสนับสนุนด้านสิทธิพิเศษการลงทุน และตั้งเป้าหมายให้ไทยเป็นศูนย์กลางทางการแพทย์และการส่งออก (Medical Hub) ภายในปี 2563 2) การเจ็บป่วยที่เพิ่มขึ้นของคนไทยโดยเฉพาะจำนวนผู้ป่วยจากโรคหัวใจ โรคหลอดเลือดสมอง โรคมะเร็ง และโรคเบาหวาน ส่วนหนึ่งเนื่องจากจำนวนประชากรผู้สูงอายุที่มีมากขึ้น 3) สัดส่วนจำนวนผู้ป่วยต่างชาติที่เข้ามาใช้บริการในไทยมีแนวโน้มเพิ่มขึ้น จากความเชื่อมั่นในมาตรฐานการรักษาและเติบโตของกลุ่ม Expatriate และ Medical Tourists และ 4) แผนขยายการลงทุนของธุรกิจโรงพยาบาลทั้งการสร้างโรงพยาบาลใหม่และการลงทุนทางด้านเครื่องมือทางการแพทย์ จะยิ่งสนับสนุนให้ความต้องการอุปกรณ์ทางการแพทย์ในไทยขยายตัวอย่างต่อเนื่อง จึงทำให้ธุรกิจของบริษัทจะได้รับผลกระทบในเชิงบวกต่อยอดขายในอนาคต

ธุรกิจตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์มีแผนปรับปรุงและเพิ่มทีมขายให้มีประสิทธิภาพในการขายเพิ่มขึ้น มุ่งขยายตลาดในฐานะลูกค้าเดิม และฐานลูกค้าใหม่ รวมทั้งผลิตภัณฑ์เดิมและผลิตภัณฑ์ใหม่ ได้แก่

- Early Warning Score Program (EWS) โปรแกรมระบบเตือนและเฝ้าระวังป้องกันการติดเชื้อในกระแสโลหิตล่วงหน้า
- ระบบเชื่อมต่ออุปกรณ์ทางการแพทย์อื่น ๆ กับระบบอิเล็กทรอนิกส์เวชระเบียนงานระงับความรู้สึก (Anesthesia Record System)
- โปรแกรมระบบการดูแลผู้ป่วย และเก็บข้อมูลคลื่นไฟฟ้าหัวใจ (ECG) ร่วมกับระบบเวชระเบียนของโรงพยาบาล (HIS) แบบอัตโนมัติ
- โปรแกรมระบบส่งต่อข้อมูลของเครื่องวัดความดันโลหิต ร่วมกับระบบเวชระเบียนของ โรงพยาบาล (HIS) แบบอัตโนมัติ

- สร้างและพัฒนาระบบควบคุมและติดตามสถานะของเครื่องกระตุ้นหัวใจแบบ AED (AED Networking Control System)
- Clean Room, OR, Ceiling Pendant

กำไรขั้นต้นสำหรับธุรกิจตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ในปี 2561 จำนวน 650 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 4 เมื่อเปรียบเทียบกับปีก่อน โดยมีอัตรากำไรขั้นต้นคิดเป็นร้อยละ 36 โดยสัดส่วนรายได้ของธุรกิจเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ต่อรายได้รวมเท่ากับร้อยละ 89

■ ธุรกิจบริการด้านความงาม

ธุรกิจบริการความงาม ดำเนินการโดย บริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด (“วุฒิสักดิ์ คลินิก”) ถือหุ้นโดยบริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) (บริษัทย่อย) และบริษัท สยามสเนล จำกัด (บริษัทย่อย) มีรายได้จากการขายและบริการปี 2561 จำนวน 232 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 66 เมื่อเปรียบเทียบกับปีก่อน สาเหตุหลักเกิดจากการเปลี่ยนรูปแบบธุรกิจของบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด จากรูปแบบการบริหารจัดการคลินิกความงามด้วยความเป็นเจ้าของ (Company owned) เปลี่ยนแปลงเป็นการขายสิทธิแฟรนไชส์ (Franchise model) เพื่อลดภาระค่าใช้จ่าย ลดการใช้เงินลงทุนในการดำเนินงาน

แต่เนื่องจากสภาวะการแข่งขันที่รุนแรงในธุรกิจความงาม ซึ่งผู้ประกอบการเปลี่ยนพฤติกรรมจากการให้บริการดูแลผิวพรรณ อย่างค่อยเป็นค่อยไป เป็นเสริมความงามโดยการทำเลสิกกรรม อีกทั้งมีสงครามราคาเป็นเครื่องมือในการแข่งขัน จึงส่งผลกระทบต่อธุรกิจของ “วุฒิสักดิ์” คลินิก โดยตรง ทำให้กิจการต้องปิดสาขาที่ไม่ทำกำไรหลายสาขา

อย่างไรก็ตาม จากการแข่งขันที่รุนแรงทั้งทางตรงและทางอ้อม รวมถึงโรงพยาบาลที่มีการให้บริการศูนย์ความงามแบบเต็มรูป ทำให้กลุ่มบริษัทย่อยในธุรกิจบริการด้านความงามมีแผนขยายธุรกิจใหม่ ประกอบด้วย

- ศูนย์ศัลยกรรม อยู่ระหว่างการเจรจากับพันธมิตรในกลุ่มธุรกิจโรงพยาบาลและคลินิกศัลยกรรมระดับแนวหน้าของเกาหลีใต้ เพื่อดำเนินงานขยายธุรกิจในด้านศัลยกรรมภายใต้ชื่อ วุฒิสักดิ์ เพื่อช่วยยกระดับให้วุฒิสักดิ์เป็นธุรกิจด้านความงามที่ครบวงจร
- พัฒนาและปรับปรุง Course ใหม่ จัดหาเครื่องมือและอุปกรณ์ให้ครบและสมบูรณ์ รวมถึงด้านบุคลากร พิจารณาเปิดสาขาใหม่ที่มีศักยภาพ
- พัฒนาลิขสิทธิ์ใหม่ ไม่ว่าจะเป็นผลิตภัณฑ์ความงาม เครื่องสำอาง อาหารเสริม Anti-Aging โดยจัดหา และ นำสินค้าที่มีอยู่มาศึกษาและจัดช่องทางการจำหน่ายให้เหมาะสม
- บิวตี้เซ็นเตอร์ เป็นศูนย์บริการความงามโดยไม่มีแพทย์ ซึ่งอยู่ระหว่างการศึกษาความเป็นไปได้และความเหมาะสมสำหรับสาขาด้านแบบ เพื่อทดลองและเตรียมขยายสาขาแบบแฟรนไชส์ในอนาคต
- พัฒนาหน่วยงานฝึกอบรม “วุฒิสักดิ์ อคาเดมี่” เพื่อควบคุมและให้คำปรึกษาสำหรับธุรกิจขององค์กร

ขาดทุนขั้นต้นสำหรับธุรกิจบริการด้านความงามในปี 2561 จำนวน 23 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 87 เมื่อเปรียบเทียบกับปีก่อน เนื่องจากการบริหารในรูปแบบแฟรนไชส์ และ การปิดสาขาที่มีผลประกอบการไม่เป็นไปตามคาด ทำให้กลุ่มบริษัทความงามไม่ต้องรับภาระต้นทุนและค่าใช้จ่ายต่าง ๆ สัดส่วนรายได้ของธุรกิจบริการความงามต่อรายได้รวมเท่ากับร้อยละ 11

3) รายการหลักในงบกำไรขาดทุนสำหรับผลประกอบการปี 2561 และปี 2560

หน่วย: พันบาท	งบการเงินรวม		Δ%	งบการเงินเฉพาะของบริษัท		Δ%
	2561	2560		2561	2560	
รายได้จากการขายและบริการ	2,060,114	2,473,795	-17%	1,640,996	1,631,566	1%
ต้นทุนขายและบริการ	(1,431,003)	(2,029,194)	-29%	(1,057,056)	(1,071,607)	-1%
กำไรขั้นต้น	629,111	444,601	42%	583,940	559,959	4%
รายได้ดอกเบี้ยรับ	2,302	1,045	120%	679	36,148	-98%
รายได้เงินปันผล	-	-		15,000	35,000	-57%
กำไรจากการขายทรัพย์สิน	308,107	-	100%	663	-	100%
รายได้อื่น	27,987	34,987	-20%	9,226	9,890	-7%
ค่าใช้จ่ายในการขาย	(358,432)	(474,193)	-24%	(291,139)	(286,193)	2%
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	(325,688)	(350,207)	-7%	(117,590)	(113,823)	3%
ขาดทุนจากการด้อยค่าเงินลงทุนในบริษัทย่อย	-	-		(436,500)	(1,375,606)	-68%
ขาดทุนจากการด้อยค่าเงินให้กู้ยืมบริษัทย่อย	-	-		(264,719)	-	100%
ขาดทุนจากการด้อยค่าสินทรัพย์และสินทรัพย์ไม่มีตัวตน	(505,135)	(1,858,586)	-73%	-	-	
ต้นทุนทางการเงิน	(134,192)	(170,330)	-21%	(71,414)	(95,198)	-25%
ขาดทุนก่อนภาษีเงินได้	(355,940)	(2,372,683)	85%	(571,854)	(1,229,823)	54%
ผลประโยชน์ (ค่าใช้จ่าย) ภาษีเงินได้	13,925	8,634	61%	(49,235)	(31,389)	57%
ขาดทุนสำหรับปี – การดำเนินการต่อเนื่อง	(342,015)	(2,364,049)	86%	(621,089)	(1,261,212)	51%
ขาดทุน – การดำเนินงานที่ยกเลิก	(2,704)	(51,421)	95%	-	-	
ขาดทุนสำหรับปี	(344,719)	(2,415,470)	86%	(621,089)	(1,261,212)	51%
กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่นสำหรับปี						
รายการที่อาจจะถูกจัดประเภทรายการใหม่เข้าไปไว้ในกำไรหรือขาดทุนในภายหลัง						
ส่วนเกินทุนจากการตีราคาที่ดินใหม่	66,240	-	100%	-	-	
รายการที่ไม่ต้องจัดประเภทรายการใหม่เข้าไปไว้ในกำไรหรือขาดทุนในภายหลัง						
กำไร (ขาดทุน) จากการประมาณการตามหลักคณิตศาสตร์ประกันภัย	4,273	7,490	-43%	498	(656)	176%
กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จรวมสำหรับปี	(274,206)	(2,407,980)	89%	(620,591)	(1,261,868)	51%

หน่วย: พันบาท	งบการเงินรวม		Δ%	งบการเงินเฉพาะของบริษัท		Δ%
	2561	2560		2561	2560	
กำไร (ขาดทุน) สำหรับปีที่เป็นของ						
ส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัท	(166,308)	(1,163,113)	86%	(621,089)	(1,261,212)	51%
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	(178,411)	(1,252,357)	86%	-	-	
	(344,719)	(2,415,470)	86%	(621,089)	(1,261,212)	51%
กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จรวมสำหรับปีที่เป็นของ						
ส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัท	(121,712)	(1,155,623)	89%	(620,591)	(1,261,868)	51%
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	(152,494)	(1,252,357)	88%	-	-	
	(274,206)	(2,407,980)	89%	(620,591)	(1,261,868)	51%
กำไร (ขาดทุน) ต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน						
ขาดทุน (บาทต่อหุ้น)	(0.0073)	(0.0762)	-90%	(0.0273)	(0.0827)	-67%
จำนวนหุ้นสามัญถัวเฉลี่ยถ่วงน้ำหนัก (พันหุ้น)	22,740,610	15,257,471	49%	22,740,610	15,257,471	49%
อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ						
อัตรากำไรขั้นต้น	30.5%	18.0%	12.6%	35.6%	34.3%	1.3%
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารต่อรายได้รวม	-33.2%	-33.3%	0.1%	-24.9%	-24.5%	-0.4%
อัตรากำไรสุทธิ	-16.7%	-97.6%	80.9%	-37.8%	-77.3%	39.5%
อัตรากำไรสุทธิส่วนที่เป็นของผู้ถือหุ้นบริษัท	-8.1%	-47.0%	38.9%	-37.8%	-77.3%	39.5%

■ รายได้จากการขายและให้บริการ

สำหรับปี 2561 บริษัทมีรายได้จากการขายและให้บริการจำนวน 2,060 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 17 เมื่อเปรียบเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน สาเหตุหลักมาจากรายได้จากการให้บริการจากธุรกิจบริการด้านความงามลดลงจากเหตุผลที่กล่าวข้างต้น

■ กำไรขั้นต้น

สำหรับปี 2561 กำไรขั้นต้นเท่ากับ 629 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 42 เมื่อเปรียบเทียบกับปีก่อน อัตรากำไรขั้นต้นของปี 2561 เท่ากับร้อยละ 30.5 เพิ่มขึ้นร้อยละ 12.6 เมื่อเปรียบเทียบกับปีก่อน

■ กำไรจากการขายทรัพย์สิน

กำไรจากการขายทรัพย์สินในปี 2561 จำนวน 308 ล้านบาท เกิดจากการขายสิทธิแฟรนไชส์และขายสินทรัพย์ตามสัญญาแฟรนไชส์ที่เกี่ยวข้อง

■ ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร

สำหรับปี 2561 บริษัทมีค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารจำนวน 684 ล้านบาท จำแนกเป็นค่าใช้จ่ายในการขายจำนวน 358 ล้านบาท และค่าใช้จ่ายในการบริหารจำนวน 326 ล้านบาท ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารปี 2561 ลดลงร้อยละ 17 เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน

■ ขาดทุนจากการด้อยค่าเงินลงทุนในบริษัทย่อยและเงินให้กู้ยืมแก่บริษัทย่อย

งบการเงินเฉพาะของบริษัท ในปี 2561 แสดงผลขาดทุนจากการด้อยค่าเงินลงทุนในบริษัทย่อยจำนวน 437 ล้านบาท และขาดทุนจากการด้อยค่าเงินให้กู้ยืมแก่บริษัทย่อยจำนวน 265 ล้านบาท ผลขาดทุนดังกล่าวเกิดจากบริษัทย่อยมีผลการดำเนินงานที่ไม่เป็นไปตามคาด ทำให้มูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนต่ำกว่ามูลค่าตามบัญชี เพื่อให้เป็นไปตามมาตรฐานทางบัญชีจึงพิจารณาตั้งสำรองการด้อยค่าเงินลงทุนในบริษัทย่อย ซึ่งหากบริษัทย่อยมีผลการดำเนินงานดีขึ้นในอนาคต บริษัทสามารถพิจารณาถัวจ่ายการผลขาดทุนจากการด้อยค่าเงินลงทุนในบริษัทย่อยให้เป็นบวกได้ต่อไป

■ ขาดทุนจากการด้อยค่าสินทรัพย์

งบการเงินรวม สำหรับปี 2561 ขาดทุนจากการด้อยค่าสินทรัพย์ทั้งหมดจำนวน 505 ล้านบาท ประกอบด้วยค่าความนิยมจำนวน 86 ล้านบาท เครื่องหมายการค้าจำนวน 342 ล้านบาท อาคารและส่วนปรับปรุงจำนวน 54 ล้านบาท และส่วนปรับปรุงพื้นที่เช่าจำนวน 23 ล้านบาท เนื่องจากมีผลการดำเนินงานขาดทุนต่อเนื่อง ประกอบกับแผนธุรกิจรูปแบบใหม่ยังไม่ส่งผลให้เห็นภาพชัดเจนเพียงพอ ทำให้มูลค่าที่ได้รับคืน ซึ่งประเมินโดยผู้ประเมินอิสระมีมูลค่าลดลงจากปีก่อน และทำให้ผู้สอบบัญชีพิจารณาตั้งสำรองด้อยค่าทางบัญชีดังกล่าว

■ ต้นทุนทางการเงิน

สำหรับปี 2561 ต้นทุนทางการเงินเท่ากับ 134 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 21 เมื่อเปรียบเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน เนื่องจากกลุ่มธุรกิจมีการชำระคืนเงินกู้

■ ขาดทุนสุทธิ

สำหรับปี 2561 บริษัทและบริษัทย่อยขาดทุนสุทธิจำนวน 345 ล้านบาท อัตราขาดทุนสุทธิเท่ากับร้อยละ 16.7 และขาดทุนส่วนที่เป็นของผู้ถือหุ้นของบริษัทเท่ากับ 166 ล้านบาท อัตราขาดทุนสุทธิส่วนที่เป็นของผู้ถือหุ้นบริษัทเท่ากับร้อยละ 8.1

การวิเคราะห์ฐานะทางการเงิน

งบการเงินรวม ตัวเลขทางการเงินบัญชีที่สำคัญ	2561 พันบาท	2560 พันบาท	Δ%
สินทรัพย์			
ลูกหนี้การค้า	624,540	608,811	3%
เงินให้กู้ยืม - บริษัทอื่น	100,000	0	100%
สินค้าคงเหลือ	629,121	712,747	-12%
สินทรัพย์ที่ถือไว้เพื่อขาย	0	137,974	-100%
ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์สุทธิ	398,450	524,105	-24%
สินทรัพย์ไม่มีตัวตน	1,203,804	1,552,685	-22%
ค่าความนิยม	0	85,929	-100%
เงินประกันสัญญาเช่า	25,124	141,099	-82%
รวมสินทรัพย์	3,217,343	3,885,629	-17%

สินทรัพย์รวมของบริษัทและบริษัทย่อย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 มีจำนวนทั้งสิ้น 3,217 ล้านบาท ลดลงจากสิ้นปีก่อน จำนวน 668 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 17 สาเหตุหลักมาจากการลดลงของสินทรัพย์ถาวร และ สินทรัพย์ไม่มีตัวตน จากการตั้งสำรองการด้อยค่าทางบัญชี

■ ลูกหนี้การค้า

ลูกหนี้การค้า จำนวน 625 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 16 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 3 เป็นการเพิ่มขึ้นตามการเพิ่มขึ้นของยอดขายในธุรกิจเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ ทั้งนี้ในธุรกิจเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์นั้นลูกค้าส่วนใหญ่จะเป็นสถานพยาบาลภาครัฐ จึงมีโอกาสน้อยที่บัญชีลูกหนี้การค้าจะเป็นหนี้สูญ จะมีเฉพาะส่วนลูกค้าที่เป็นภาคเอกชนเท่านั้น ที่มีโอกาสเป็นหนี้สูญอยู่บ้าง โดยบริษัทได้มีนโยบายด้านการกำหนดค่าเผื่อสำรองหนี้สูญไว้ดังนี้ “เพื่อให้งานด้านการดูแลลูกหนี้ของบริษัทฯ มีการติดตามหนี้ได้อย่างมีประสิทธิภาพ ลดปัญหานี้สูญ มีแนวทางปฏิบัติที่ชัดเจน มีการกำหนดค่าเผื่อสำรองหนี้สูญจะช่วยให้การบันทึกบัญชีมีความถูกต้องตามมาตรฐานบัญชี

การกำหนดค่าเผื่อสำรองหนี้สูญ

1. ลูกหนี้ภาครัฐ รัฐวิสาหกิจ ได้แก่ โรงพยาบาล มหาวิทยาลัย สถาบันการศึกษา องค์กรอิสระ เป็นต้น ให้กำหนดค่าเผื่อสำรองหนี้สูญจากอายุลูกหนี้เกินกว่า 18 เดือน นับจากวันที่ในใบกำกับภาษี
2. ลูกหนี้ภาคเอกชน ให้กำหนดค่าเผื่อสำรองหนี้สูญจากอายุลูกหนี้เกินกว่า 12 เดือน นับจากวันที่ในใบกำกับภาษี
3. ข้อยกเว้นจากข้อ 1 ข้อ 2 กรณีอายุลูกหนี้เกินกว่ากำหนด แต่มีหลักฐานการติดตามหนี้เพียงพอว่าหนี้ดังกล่าวสามารถจัดเก็บหนี้คืนค่าได้ ให้พิจารณากำหนดระยะเวลาเฉพาะกรณี โดยให้มีการลงนามจากผู้จัดการ”

ดังนั้นบัญชีลูกหนี้ค้างชำระมากกว่า 12 เดือนของธุรกิจเครื่องมือแพทย์ตามที่ปรากฏในงบการเงินเฉพาะของบริษัทนั้น ถือเป็นจำนวนที่ปกติและเป็นลักษณะเฉพาะของธุรกิจด้านตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์

ปี 2561 อัตราส่วนหมุนเวียนลูกหนี้การค้าเท่ากับ 3.34 เท่า ซึ่งน้อยกว่าปี 2560 ที่อัตราส่วนหมุนเวียนลูกหนี้การค้าเท่ากับ 3.54 เท่า

■ เงินให้กู้ยืม - บริษัทอื่น

ในระหว่างปี 2561 บริษัทย่อยทางอ้อมให้เงินกู้ยืมกับบริษัทแห่งหนึ่งจำนวน 100 ล้านบาท ในรูปตัวสัญญาใช้เงิน โดยมีอัตราดอกเบี้ยร้อยละ 6.50 ต่อปี ซึ่งมีกำหนดชำระคืนเงินต้นและดอกเบี้ยในวันที่ 30 มิถุนายน 2562 ซึ่งนอกจากจะได้ผลตอบแทนในรูปดอกเบี้ย ยังจะได้รับสิทธิประโยชน์เป็นกรณีพิเศษในการเป็นผู้สนับสนุนการประกวด Miss universe 2018

■ สินค้าคงเหลือ

สินค้าคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 จำนวน 629 ล้านบาท ลดลงจำนวน 84 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 12 เมื่อเปรียบเทียบกับ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560

โดยบริษัทมีนโยบายการตั้งสำรองมูลค่าของสินค้าดังต่อไปนี้

1. สินค้าประเภท เครื่องมือแพทย์และเครื่องมือห้องชันสูตรโรค รวมทั้งส่วนประกอบของเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ต่าง ๆ

อายุเกิน 3 – 5 ปี

ให้สำรองมูลค่าลดลงของสินค้า สะสมร้อยละ 20

อายุเกิน 5 – 10 ปี

ให้สำรองมูลค่าลดลงของสินค้า สะสมร้อยละ 50

อายุเกิน 10 ปี	ให้สำรองมูลค่าลดลงของสินค้า สะสมร้อยละ 100
2. สินค้าประเภท ของใช้สิ้นเปลือง (Medical Supply, Consumable)	
อายุเกิน 3 – 5 ปี	ให้สำรองมูลค่าลดลงของสินค้า สะสมร้อยละ 20
อายุเกิน 5 – 10 ปี	ให้สำรองมูลค่าลดลงของสินค้า สะสมร้อยละ 50
อายุเกิน 10 ปี	ให้สำรองมูลค่าลดลงของสินค้า สะสมร้อยละ 100
3. สินค้าประเภท อะไหล่ (Spare Part)	
อายุ 5 ปี	ให้สำรองมูลค่าลดลงของสินค้า สะสมร้อยละ 20
อายุเกิน 5 - 8 ปี	ให้สำรองมูลค่าลดลงของสินค้า สะสมร้อยละ 35
อายุเกิน 8-12 ปี	ให้สำรองมูลค่าลดลงของสินค้า สะสมร้อยละ 75
อายุเกิน 12 ปี	ให้สำรองมูลค่าลดลงของสินค้า สะสมร้อยละ 100
4. สินค้าประเภท กลุ่ม I-Health	
อายุเกิน 3 – 5 ปี	ให้สำรองมูลค่าลดลงของสินค้า สะสมร้อยละ 20
อายุเกิน 5 ปี	ให้สำรองมูลค่าลดลงของสินค้า สะสมร้อยละ 100
5. สินค้าชำรุดไม่สามารถใช้งานได้และไม่อยู่ในสภาพพร้อมขาย ให้สำรองมูลค่าลดลงของสินค้า ในอัตราร้อยละ 100	
6. กลุ่มสินค้าที่มีการกำหนดวันหมดอายุจากผู้ผลิต ถ้าหมดอายุแล้ว ให้สำรองมูลค่าลดลงของสินค้า ในอัตราร้อยละ 100	
เมื่อพิจารณาอัตราหมุนเวียนสินค้าคงเหลือในปี 2561 คิดเป็น 2.13 เท่า ซึ่งน้อยกว่าปี 2560 ที่อัตราหมุนเวียนสินค้าคงเหลือเท่ากับ 2.57 เท่า	

■ สินทรัพย์ที่ถือไว้เพื่อขาย

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 งบการเงินรวมของบริษัทไม่ได้บันทึกสินทรัพย์ที่ถือไว้เพื่อขาย (หรือไม่มียอด) เนื่องจากบริษัทย่อยทางอ้อมโอนสินทรัพย์ที่เกิดจากการขายสินทรัพย์และสิทธิในการดำเนินธุรกิจ “ร้านวุฒิศักดิ์ คลินิก” ดังกล่าวแล้วเสร็จในช่วงไตรมาส 1 ของปี 2561

สินทรัพย์ที่ถือไว้เพื่อขาย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 จำนวน 138 ล้านบาท เกิดจากบริษัทย่อยทางอ้อมทำสัญญาขายสินทรัพย์และสิทธิในการดำเนินธุรกิจ “ร้านวุฒิศักดิ์ คลินิก” ในช่วงไตรมาส 4 และจะต้องส่งมอบสินทรัพย์ให้แล้วเสร็จภายในต้นปี 2561 ตามเงื่อนไขในสัญญา ดังนั้นรายการสินทรัพย์ที่เกี่ยวข้องกับสัญญาซื้อขายแฟรนไชส์ดังกล่าว ที่แสดงอยู่ในงบการเงินจะถูกขายออกไปในปี 2561 บริษัทย่อยจึงต้องเปิดเผยยอดสินทรัพย์รวมของสาขาแฟรนไชส์ที่ขายทั้งหมดไว้เป็น “สินทรัพย์ที่ถือไว้เพื่อขาย”

เมื่อวันที่ 30 ตุลาคม 2560 บริษัทย่อยทางอ้อมทำสัญญาขายสิทธิแฟรนไชส์และสัญญาขายสินทรัพย์ เป็นจำนวน 260 ล้านบาท มีอายุสัญญา 8 ปี 3 เดือน และสามารถต่ออายุได้อีก 4 ปี บริษัทย่อยทางอ้อมได้รับค่าสิทธิร้อยละ 6 และค่าการตลาดร้อยละ 4 ของยอดขายรายต่อเดือน ค่าสิทธิจะได้รับชำระหลังจาก 2 ปีแรก และเมื่อวันที่ 1 มีนาคม 2561 บริษัทย่อยทางอ้อมทำสัญญาขายสิทธิแฟรนไชส์และสัญญาขายสินทรัพย์เพิ่มจำนวน 9 สาขาปัจจุบัน สัญญาขายสิทธิแฟรนไชส์และสัญญาขายสินทรัพย์กับคู่สัญญารายนี้มีทั้งหมด 34 สาขา

เมื่อวันที่ 9 กุมภาพันธ์ 2561 บริษัทย่อยทางอ้อมแห่งหนึ่งเข้าทำสัญญาขายสินทรัพย์ 21 สาขา เป็นจำนวน 170 ล้านบาท และเมื่อวันที่ 12 กุมภาพันธ์ 2561 บริษัทย่อยทางอ้อมทำสัญญาขายสิทธิแฟรนไชส์ 25 สาขา เป็นจำนวน 50 ล้านบาท อายุสัญญา 8 ปี และสามารถต่ออายุอีก 4 ปี บริษัทย่อยทางอ้อมรับค่าสิทธิร้อยละ 6 และ ค่าการตลาดอัตราร้อยละ 4 ของยอดขายรายรับต่อเดือน บริษัทย่อยทางอ้อมรับประกันผลตอบแทนกำไรจากการดำเนินงานของสาขาไมต่ำกว่าจำนวน 17 ล้านบาทต่อปี เป็นเวลา 10 ปี

รายละเอียดของเงินรับล่วงหน้า ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 มีดังนี้

			(หน่วย : พันบาท)
			เงินรับล่วงหน้า
แฟรนไชส์ซี	มูลค่าตามสัญญา	วันที่ทำสัญญา	31 ธันวาคม 2560
บริษัท ดับบลิว เวลเนส เวิลด์ จำกัด	260,000	30 ตุลาคม 2560	260,000
บริษัท ไฮ เฮลธ์แคร์ เซ็นเตอร์ จำกัด	220,000	12 กุมภาพันธ์ 2561	125,000
รวม	480,000		385,000

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทได้จัดประเภทสินทรัพย์และหนี้สินที่ขายตามสัญญาข้างต้นในงบการเงินรวมเป็น “สินทรัพย์ที่ถือไว้เพื่อขาย” ดังต่อไปนี้

		(หน่วย : พันบาท)
		งบการเงินรวม
		31 ธันวาคม 2560
สินทรัพย์		
ค่าเช่าจ่ายล่วงหน้าส่วนที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี		1,490
ค่าเช่าจ่ายล่วงหน้าระยะยาว		4,471
ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์ - สุทธิ		132,013
สินทรัพย์ที่ถือไว้เพื่อขาย		137,974

■ ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์สุทธิ

ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์ ประกอบด้วย ที่ดิน อาคารและส่วนปรับปรุงอาคาร ส่วนปรับปรุงพื้นที่เช่า อุปกรณ์และเครื่องมือแพทย์ เครื่องมือและอุปกรณ์ เครื่องตกแต่งและเครื่องใช้สำนักงาน ยานพาหนะ และสินทรัพย์ระหว่างก่อสร้าง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 จำนวน 398 ล้านบาท ลดลงจำนวน 126 ล้านบาท หรือร้อยละ 24 จาก ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 ส่วนหนึ่งมาจากการถูกพิจารณาต่อค่าหรือสำรองทางบัญชีจำนวน 77 ล้าน เนื่องจากมูลค่าราคาตามบัญชีของสินทรัพย์ของบริษัทย่อยสูงกว่ามูลค่าสุทธิที่คาดว่าจะได้รับคืน

■ สินทรัพย์ไม่มีตัวตน

สินทรัพย์ไม่มีตัวตนประกอบด้วย โปรแกรมคอมพิวเตอร์ เครื่องหมายการค้า ความสัมพันธ์กับลูกค้า สิทธิการขยายกิจการในต่างประเทศ และสินทรัพย์ทางปัญญา ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 จำนวน 1,204 ล้านบาท ลดลงจำนวน 349 ล้านบาท หรือร้อยละ 22 จากปีก่อน เนื่องจากการบันทึกค่าเพื่อการด้อยค่าของเครื่องหมายการค้า 343 ล้านบาท ในงวดบัญชีปี 2561

■ ค่าความนิยมสุทธิ

ค่าความนิยมสุทธิ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 จำนวน 85 ล้านบาทถูกตั้งสำรองด้อยค่าไว้เต็มจำนวน โดยเป็นค่าความนิยมที่เกิดจากการซื้อธุรกิจเสริมความงามซึ่งเกิดขึ้นในปี 2557 รายการเคลื่อนไหวสำหรับมูลค่าของค่าความนิยม มีดังนี้

(หน่วย : พันบาท)

	งบการเงินรวม	
	2561	2560
มูลค่าตามบัญชี - สุทธิ ณ วันที่ 1 มกราคม	85,929	
หัก ด้อยค่า	(85,929)	(1,334,882)
มูลค่าตามบัญชี - สุทธิ ณ วันที่ 31 ธันวาคม	-	85,929

การทดสอบการด้อยค่า

การทดสอบการด้อยค่าประจำปี ผู้บริหารคำนวณมูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนของธุรกิจเสริมความงาม โดยได้ว่าจ้างบริษัทที่ปรึกษาทางการเงินแห่งหนึ่งเพื่อทำการประเมินมูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืน ที่ปรึกษาทางการเงินได้ประมาณการกระแสเงินสดอ้างอิงจากการประมาณการทางการเงิน อ้างอิงจากแผนการเงินและการดำเนินงานของธุรกิจเสริมความงาม ซึ่งได้รับการอนุมัติจากผู้บริหารผู้บริหารกำหนดมูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนโดยประเมินจากมูลค่ายุติธรรมหักต้นทุนในการจำหน่ายของสินทรัพย์นั้น การประเมินมูลค่านี้อิงพิจารณาจากข้อมูลระดับ 3 เนื่องจากมีการใช้ข้อมูลที่ไม่สามารถสังเกตได้นำมาใช้ในการประเมินมูลค่า

ข้อสมมติฐานที่ใช้ในการคำนวณมูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนมีดังต่อไปนี้

อัตราการเติบโต (ร้อยละ)	2.00
อัตราคิดลด (ร้อยละ)	12.30

สมมติฐานของกระแสเงินสด

ผู้บริหารประมาณการกำไรขั้นต้นเทียบกับอัตรากำไรขั้นต้นของบริษัทในกลุ่มอุตสาหกรรมเดียวกัน และคาดการณ์การเติบโตของตลาด ผู้บริหารเชื่อว่าเป็นข้อมูลที่ดีที่สุดที่สามารถหาได้ในการประมาณการนี้

อัตราการเติบโต

อัตราการเติบโตถ่วงเฉลี่ยถ่วงน้ำหนักที่ใช้อ้างอิงจากอัตราการเติบโตเศรษฐกิจของประเทศ อัตราการเติบโตถ่วงเฉลี่ยใช้ในการคาดการณ์กระแสเงินสดหลังจากการประมาณการ

ต้นทุนในการจำหน่าย

ประมาณการมาจากประสบการณ์ในอดีตของบริษัทในการขายสินทรัพย์

อัตราคิดลด

อัตราคิดลดได้สะท้อนถึงการประเมินสถานการณ์ตลาดในปัจจุบันของมูลค่าเงินตามเวลาและความเสี่ยงเฉพาะเจาะจงของสินทรัพย์

ในระหว่างปี 2561 และ 2560 บริษัทรับรู้ขาดทุนจากการด้อยค่าของค่าความนิยม จำนวน 86 ล้านบาท และ 1,335 ล้านบาท ซึ่งปัจจัยหลักที่มีผลต่อการขาดทุนดังกล่าวเกิดจากการลดลงของรายได้ที่เคยคาดการณ์ไว้อย่างมีสาระสำคัญ แผนธุรกิจที่เปลี่ยนแปลงไปเนื่องจากปัจจัยภายนอกต่าง ๆ ตลอดจนภาวะการณ์โดยรวม

ในระหว่างปี 2561 บริษัทรับรู้ผลจากการด้อยค่าของกลุ่มธุรกิจความงามจำนวน 505 ล้านบาท โดยนำไปลดค่าความนิยมจากการซื้อธุรกิจความงามจำนวน 86 ล้านบาท ผลขาดทุนจากการด้อยค่าที่เหลืออยู่นำไปลดมูลค่าตามบัญชีของสินทรัพย์ที่เกี่ยวข้องตามสัดส่วน ได้แก่ เครื่องหมายการค้า 342 ล้านบาท อาคารและส่วนปรับปรุงอาคาร 54 ล้านบาท และ ส่วนปรับปรุงพื้นที่เช่า 23 ล้านบาท

ผู้บริหารไม่ได้พิจารณาถึงการเปลี่ยนแปลงอื่นที่อาจเกิดขึ้นและอาจจำเป็นต้องเปลี่ยนแปลงประมาณการที่สำคัญ อย่างไรก็ตาม มูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนมีความอ่อนไหวจากการเปลี่ยนแปลงของอัตราคิดลด ซึ่งหากอัตราคิดลดเพิ่มขึ้น/ลดลง ร้อยละ 0.25 มีผลทำให้มูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนลดลง/เพิ่มขึ้น จำนวน 61 ล้านบาท และ 65 ล้านบาท ตามลำดับ

■ เงินประกันสัญญาเช่า

เงินประกันสัญญาเช่า เป็นเงินประกันที่เกิดจากบริษัทย้อยหรือธุรกิจความงาม ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 จำนวน 25 ล้านบาท ลดลงจำนวน 116 ล้านบาท หรือร้อยละ 82 จากปีก่อน เนื่องจากการเปลี่ยนรูปแบบการบริหารงานของธุรกิจความงามในรูปแบบแบบแฟรนไชส์ และธุรกิจความงามมีการแข่งขันสูง สาขาบางสาขาถูกปิดไปจำนวนหนึ่งในปี 2561

งบการเงินรวม	2561	2560	
ตัวเลขทางบัญชีที่สำคัญ	พันบาท	พันบาท	Δ%
หนี้สิน			
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน	830,303	913,994	-9%
เจ้าหนี้การค้า	649,498	574,983	13%
เจ้าหนี้อื่น - บริษัทที่เกี่ยวข้อง	95,374	54,910	74%
เงินกู้ยืมระยะสั้นและดอกเบี้ยค้างจ่าย	44,494	144,969	-69%
รายได้รับล่วงหน้า	24,434	161,981	-85%
รายได้รับล่วงหน้าค่าแฟรนไชส์	91,589	-	100%
ค่านายหน้าค้างจ่าย	26,748	57,181	-53%
หนี้สินหมุนเวียนอื่น	245,590	712,288	-66%
หนี้สินส่วนที่เกี่ยวข้องโดยตรงกับสินทรัพย์ที่ถือไว้เพื่อขาย	-	88,804	-100%
เงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน	620,801	895,234	-31%
รวมหนี้สิน	2,940,626	3,981,192	-26%

หนี้สินรวมของบริษัทและบริษัทย่อย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 มีจำนวนทั้งสิ้น 2,941 ล้านบาท ลดลงจากสิ้นปีก่อน จำนวน 1,041 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 26 สาเหตุหลักเกิดจากธุรกรรมที่เกี่ยวข้องกับสัญญาการขายสิทธิแฟรนไชส์และทรัพย์สินมีการส่งมอบ โอน และรับรู้รายการบัญชีแล้วเสร็จในปี 2561

■ เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน

เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 จำนวน 830 ล้านบาท ลดลงจำนวน 84 ล้านบาท หรือร้อยละ 9 เมื่อเทียบกับสิ้นปีก่อน ซึ่งมีรายละเอียดดังนี้

(หน่วย : พันบาท)

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2561	2560	2561	2560
เงินเบิกเกินบัญชี	1,505	-	-	-
ตัวสัญญาใช้เงิน	10,000	10,000	-	-
หนี้สินภายใต้สัญญาทรัสต์รีซีท	463,798	522,994	400,706	454,985
ตัวแลกเงิน	355,000	381,000	-	-
รวม	830,303	913,994	400,706	454,985

บริษัทและบริษัทย่อยมีหนี้สินระยะสั้นในรูปแบบตัวสัญญาใช้เงิน หนี้สินภายใต้สัญญาทรัสต์รีซีท และตัวแลกเงิน โดยมีอัตราดอกเบี้ยอยู่ระหว่างร้อยละ 2.00 – 15.00 ต่อปี เพื่อใช้สำหรับการซื้อสินค้า

ในระหว่างปี 2560 บริษัทย่อยแห่งหนึ่งมีหนี้สินระยะสั้นที่ตราสารหนี้ประเภทตัวแลกเงินกับบริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุนแห่งหนึ่งจำนวน 355 ล้านบาท และถูกบริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุนดังกล่าวฟ้องร้องให้ชำระหนี้ และบริษัทถูกฟ้องในฐานะผู้ค้ำประกันตัวแลกเงินที่ผิดนัดชำระจำนวน 255 ล้านบาท บริษัทย่อยได้บันทึกอัตราดอกเบี้ยโดยใช้อัตราดอกเบี้ยผิดนัดชำระร้อยละ 7.5 ถึงร้อยละ 15 ต่อปี จนกว่าจะชำระหนี้เรียบร้อย ในเดือนกรกฎาคม 2561 ศาลชั้นต้นพิพากษาให้บริษัทย่อยชำระหนี้จำนวน 355 ล้านบาท พร้อมดอกเบี้ยจนกว่าจะชำระหนี้เรียบร้อย ซึ่งขณะนี้บริษัทย่อยอยู่ในระหว่างยื่นอุทธรณ์

■ เจ้าหนี้การค้า

บริษัทและบริษัทย่อยมีเจ้าหนี้การค้าทั้งของผู้ค้าทั่วไปและบริษัทที่เกี่ยวข้อง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 จำนวน 649 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจำนวน 74 ล้านบาท หรือร้อยละ 13 จากสิ้นปี 2560 เนื่องจากกลุ่มธุรกิจตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ส่งเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์มาเพื่อเตรียมขายและยังไม่ครบกำหนดการชำระเงิน จึงทำให้เจ้าหนี้การค้าของมีจำนวนเพิ่มขึ้น

■ เจ้าหนี้อื่น – บริษัทที่เกี่ยวข้อง

บริษัทและบริษัทย่อยมีเจ้าหนี้อื่น – บริษัทที่เกี่ยวข้อง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 จำนวน 95 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 40 ล้านบาท หรือ ร้อยละ 74 จากสิ้นปีก่อน ซึ่งเกิดจากการเช่าเครื่องมือทางการแพทย์กับบริษัทที่เกี่ยวข้อง

■ เงินกู้ยืมและดอกเบี้ยค้างจ่าย

บริษัทและบริษัทย่อยมีเงินกู้ยืมและดอกเบี้ยค้างจ่ายจำนวน 44 ล้านบาท ลดลงจำนวน 100 ล้านบาท หรือร้อยละ 69 จากสิ้นปีก่อน เกิดจากการจ่ายคืนภาระหนี้ในปี 2561

■ รายได้รับล่วงหน้า

รายได้รับล่วงหน้า ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 จำนวน 24 ล้านบาท ลดลงจากปีก่อนจำนวน 138 ล้านบาท หรือร้อยละ 85 ซึ่งส่วนใหญ่เกิดจากรายได้รับล่วงหน้าของบริษัทย่อยที่ลดลง จากการเปลี่ยนแปลงการบริหารในรูปแบบแฟรนไชส์ โดยสัญญาจำหน่ายสิทธิการใช้แฟรนไชส์ให้กับนักลงทุนบางรายรวมการจำหน่ายรายได้รับล่วงหน้าบางส่วนไปด้วย

■ รายได้รับล่วงหน้าค่าแฟรนไชส์

รายได้รับล่วงหน้าค่าแฟรนไชส์ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 จำนวน 92 ล้านบาท เกิดจากการทำธุรกรรมสัญญาขายสิทธิแฟรนไชส์ อาทิ รายได้แรกเข้า รายได้จากการฝึกอบรม โดยจะรับรู้เป็นรายได้เมื่อได้ให้บริการแล้วเสร็จและต้องมีการปันส่วนของราคาให้แก่การดังกล่าวอย่างเหมาะสม

■ ค่านายหน้าค้างจ่าย

ค่านายหน้าค้างจ่าย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 จำนวน 27 ล้านบาท ลดลงจำนวน 30 ล้านบาท หรือร้อยละ 53 เกิดจากบริษัทย่อยทางอ้อมมีการเปลี่ยนแปลงการบริหารเป็นรูปแบบแฟรนไชส์ ค่าใช้จ่ายพนักงานและค่านายหน้าจะเป็นผู้ซื้อสิทธิแฟรนไชส์

ในส่วนของการเงินเฉพาะของบริษัท การตั้งค่านายหน้าค้างจ่ายจะจ่ายให้กับผู้แทนขาย (Sales Representative) โดยคำนวณจากยอดขายและรายได้ค่าบริการก่อนภาษีมูลค่าเพิ่มโดยรวมแล้ว จะต้องไม่เกินร้อยละ 5 ของรายได้ ส่วนในการจ่ายค่านายหน้านั้น บริษัทจะจ่ายจากยอดเงินที่ได้รับชำระแล้วเท่านั้น (Cash Basis) ดังนั้นค่านายหน้าค้างจ่ายจะมียอดแปรผันโดยตรงกับลูกหนี้ค้างชำระ โดยบริษัทได้ประกาศนโยบายการจ่ายเงินค่าคอมมิชชั่นและเงินรางวัลการขายสินค้าให้พนักงาน ดังนี้ "ในการจ่ายเงินค่าคอมมิชชั่น เงินรางวัลจากรายได้ของการขายสินค้า บริการต่าง ๆ มีหลักการระเบียบปฏิบัติดังนี้

1. การคำนวณจ่ายค่าคอมมิชชั่น เงินรางวัลจากการขายสินค้า การบริการ ให้ตัดจากยอดรายได้ก่อนภาษีมูลค่าเพิ่มรวมแล้วต้องไม่เกินร้อยละ 5 ของรายได้
2. การจ่ายเงินค่าคอมมิชชั่น เงินรางวัลต่อเมื่อได้รับการชำระค่าสินค้าเรียบร้อยแล้ว จะจ่ายให้ภายในเดือนถัดไป"

■ หนี้สินหมุนเวียนอื่น

หนี้สินหมุนเวียนอื่น ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 จำนวน 245 ล้านบาท ลดลงจำนวน 466 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 66 หนี้สินหมุนเวียนอื่นรายละเอียดดังต่อไปนี้

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2561	2560	2561	2560
ผลประโยชน์พนักงานค้างจ่าย	604	38,060	-	-
ค่าตอบแทนค้างจ่าย	13,134	14,435	12,947	12,979
ค่าโฆษณาค้างจ่าย	193	21,572	-	-
ภาษีหัก ณ ที่จ่ายค้างจ่าย	4,949	8,493	-	-
ภาษีค้างจ่าย	44,555	-	-	-
ค่าสาธารณูปโภคค้างจ่าย	80	823	-	-
ค่าใช้จ่ายค้างจ่าย	105,300	190,728	801	401
โบนัสค้างจ่าย	9,355	19,107	7,996	16,693
เงินรับล่วงหน้าค่าแฟรนไชส์	-	385,000	-	-
ประมาณการหนี้สิน	15,077	-	-	-
อื่นๆ	52,343	34,070	35,104	20,054
รวม	245,590	712,288	56,848	50,127

■ หนี้สินส่วนที่เกี่ยวข้องโดยตรงกับสินทรัพย์ที่ถือไว้เพื่อขาย

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 งบการเงินรวมของบริษัทไม่ได้บันทึกหนี้สินส่วนที่เกี่ยวข้องโดยตรงกับสินทรัพย์ที่ถือไว้เพื่อขาย (หรือไม่มียอด) เนื่องจากบริษัทย่อยทางออนไลน์และส่งมอบรายการทรัพย์สินและหนี้สินที่เกี่ยวข้องกับการขายสินทรัพย์และสิทธิในการดำเนินธุรกิจ “ร้านวุฒิศักดิ์ คลินิก” เสร็จสิ้นตั้งแต่ไตรมาส 1 ของปี 2561

หนี้สินส่วนที่เกี่ยวข้องโดยตรงกับสินทรัพย์ที่ถือไว้เพื่อขาย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 จำนวน 89 ล้านบาท ประกอบด้วย รายได้รับล่วงหน้าจากลูกค้าของสาขาที่ขายสิทธิในการดำเนินธุรกิจ ร้านวุฒิศักดิ์ คลินิก จำนวน 86 ล้านบาท และอื่นๆ จำนวน 3 ล้านบาท

■ เงินกู้ยืมจากสถาบันการเงิน

เงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงินเป็นเงินกู้ยืมที่มีหลักประกัน เงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 จำนวน 621 ล้านบาท ลดลงจำนวน 257 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 38 เนื่องจากในระหว่างปี 2561 บริษัทมีการจ่ายชำระคืนเงินกู้ให้กับสถาบันการเงิน

(หน่วย : พันบาท)

31 ธันวาคม 2561

	งบการเงินรวม			งบการเงินเฉพาะของบริษัท		
	ค่าธรรมเนียม			ค่าธรรมเนียม		
	ทางการเงิน			ทางการเงิน		
	เงินกู้	รอดัดบัญชี	สุทธิ	เงินกู้	รอดัดบัญชี	สุทธิ
วงเงินกู้ 1,400 ล้านบาท	357,412	(4,614)	352,798	357,412	(4,614)	352,798
วงเงินกู้ 290 ล้านบาท	75,382	(840)	74,542	75,382	(840)	74,542
วงเงินกู้ 494 ล้านบาท	191,181	(2,553)	188,628	191,181	(2,553)	188,628
วงเงินกู้ 30 ล้านบาท	4,833	-	4,833	-	-	-
รวม	628,808	(8,007)	620,801	623,975	(8,007)	615,968
หัก ส่วนที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	(212,829)	4,921	(207,908)	(207,996)	4,921	(203,075)
เงินกู้ยืมระยะยาว – สุทธิ	415,979	(3,086)	412,893	415,979	(3,086)	412,893

รายละเอียดของแต่ละวงเงินกู้ยืม ดังต่อไปนี้

	อัตรา ดอกเบี้ยต่อปี	เงื่อนไขการชำระคืนเงินต้น	หลักประกันเพื่อค้ำประกัน
1. วงเงินกู้ 1,400 ล้านบาท	MLR ลบ ร้อยละ 1	ณ วันที่ 31 มีนาคม 2560 บริษัททำสัญญาขยายระยะเวลาการผ่อนชำระหนี้เป็นรายเดือนๆละ 5.2 ล้านบาทจนถึงเดือนกันยายน 2563 และเดือนละ 17.32 ล้านบาทจนถึงเดือนตุลาคม 2564 และชำระเงินต้นพร้อมดอกเบี้ยส่วนที่เหลือทั้งจำนวนในเดือนพฤศจิกายน 2564 (เดิม - จ่ายชำระคืนเงินกู้ 400 ล้านบาทภายในวันที่ 30 ธันวาคม 2558 เงินกู้ยืมส่วนที่เหลือผ่อนชำระคืนเป็นรายไตรมาสๆละ 52.63 ล้านบาท เริ่มชำระงวดแรกในเดือนมีนาคม 2558 จนถึงเดือนกันยายน 2562)	- ค้ำประกันร่วมโดยบริษัท เค แอนด์ ดับบลิว (ประเทศไทย) จำกัด - หุ่นของบริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) - ค้ำประกันโดยกรรมการสองท่าน
2. วงเงินกู้ 65 ล้านบาท	MLR ลบ ร้อยละ 1	ผ่อนชำระคืนเป็นเดือนๆละ 1.85 ล้านบาท เริ่มชำระงวดแรกในเดือนเมษายน 2559 จนถึงเดือนเมษายน 2562 ซึ่งงวดสุดท้ายชำระเงินต้นและดอกเบี้ยที่เหลือทั้งจำนวน	- จัดจ้างองที่ดินและอาคารสำนักงานใหญ่ของบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์ กรุ๊ป จำกัด - หุ่นของบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์ กรุ๊ป จำกัด และ หุ่นของบริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) ถือโดยกรรมการของบริษัท บริษัทย่อย และบริษัทที่เกี่ยวข้องกัน - ค้ำประกันโดยกรรมการของบริษัท บริษัทย่อย และบริษัทที่เกี่ยวข้องกัน

	อัตรา ดอกเบี้ยต่อปี	เงื่อนไขการชำระคืนเงินต้น	หลักประกันเพื่อค้ำประกัน
3. วงเงินกู้ 70 ล้านบาท	MLR ลบ ร้อยละ 1	ผ่อนชำระคืนเป็นเดือนๆละ 1.95 ล้านบาท เริ่มชำระงวดแรกในเดือนมิถุนายน 2559 จนถึงเดือนมิถุนายน 2562 ซึ่งงวดสุดท้าย ชำระเงินต้นและดอกเบี้ยที่เหลือทั้งจำนวน	<ul style="list-style-type: none"> - จัดทำนองที่ดินและอาคารสำนักงานใหญ่ของบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์ กรุ๊ป จำกัด - หุ่นของบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์ กรุ๊ป จำกัด และ หุ่นของบริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) ถือโดยกรรมการของบริษัท บริษัทย่อย และบริษัทที่เกี่ยวข้องกัน - ค้ำประกันโดยกรรมการของบริษัท บริษัทย่อย และบริษัทที่เกี่ยวข้องกัน
4. วงเงินกู้ 290 ล้านบาท	MLR ลบ ร้อยละ 0.6	ผ่อนชำระคืนเป็นเดือนๆละ 4.49 ล้านบาท เริ่มชำระงวดแรกในเดือนเมษายน 2560 จนถึงเดือนสิงหาคม 2565 ซึ่งงวดสุดท้าย ชำระเงินต้นและดอกเบี้ยที่เหลือทั้งจำนวน	<ul style="list-style-type: none"> - จัดทำนองที่ดินและอาคารสำนักงานใหญ่ของบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์ กรุ๊ป จำกัด - หุ่นของบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์ กรุ๊ป จำกัด และ หุ่นของบริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) ถือโดยกรรมการของบริษัท บริษัทย่อย และบริษัทที่เกี่ยวข้องกัน - ค้ำประกันโดยกรรมการของบริษัท บริษัทย่อย และบริษัทที่เกี่ยวข้องกัน
5. วงเงินกู้ 494 ล้านบาท	MLR ลบ ร้อยละ 0.6	ผ่อนชำระคืนเป็นเดือนๆละ 7.64 ล้านบาท เริ่มชำระงวดแรกในเดือนเมษายน 2560 จนถึงเดือนสิงหาคม 2565 ซึ่งงวดสุดท้าย ชำระเงินต้นและดอกเบี้ยที่เหลือทั้งจำนวน	<ul style="list-style-type: none"> - จัดทำนองที่ดินและอาคารสำนักงานใหญ่ของบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์ กรุ๊ป จำกัด - หุ่นของบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์ กรุ๊ป จำกัด และ หุ่นของบริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) ถือโดยกรรมการของบริษัท บริษัทย่อย และบริษัทที่เกี่ยวข้องกัน - ค้ำประกันโดยกรรมการของบริษัท บริษัทย่อย และบริษัทที่เกี่ยวข้องกัน
6. วงเงินกู้ 30 ล้านบาท	MLR ลบ ร้อยละ 1.75	ผ่อนชำระคืนเป็นเดือนๆละ 0.3 ล้านบาท เริ่มชำระงวดแรกในเดือนกุมภาพันธ์ 2560 จนถึงเดือนกุมภาพันธ์ 2563 ซึ่งงวดสุดท้าย ชำระเงินต้นและดอกเบี้ยที่เหลือทั้งจำนวน	<ul style="list-style-type: none"> - ค้ำประกันโดยบริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) - สินทรัพย์ของบริษัทย่อย

ส่วนของผู้ถือหุ้นบริษัท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 มีจำนวนทั้งสิ้น 442 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากสิ้นปี 2560 จำนวน 311 ล้านบาท หรือลดลงร้อยละ 237 เนื่องจากในระหว่างปี 2561 บริษัทมีการเพิ่มทุนจำนวน 634 ล้านบาท

การวิเคราะห์งบกระแสเงินสด

บริษัทและบริษัทย่อยมีกระแสเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 จำนวน 79 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปีก่อนจำนวน 16 ล้านบาท

งบการเงินรวม (พันบาท)	2561	2560
เงินสดที่ได้มาจาก (ใช้ไปใน) การดำเนินงาน	(17,184)	613,642
เงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมลงทุน	(34,993)	(167,512)
เงินสดสุทธิได้มาจาก(ใช้ไปใน)กิจกรรมจัดหาเงิน	179,437	(736,519)
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้น (ลดลง) สุทธิ	16,249	(495,345)

ปี 2561 บริษัทมีกระแสเงินสดสุทธิเพิ่มขึ้น 16 ล้านบาท เป็นการเพิ่มขึ้นของกระแสเงินสดจากกิจกรรมจัดหาเงินจำนวน 179 ล้านบาท จากการเพิ่มทุนของบริษัทในช่วงไตรมาส 3 ของปี 2561 จำนวน 644 ล้านบาท ขณะที่กลุ่มบริษัทมีการจ่ายคืนหนี้เงินกู้รวมจำนวน 463 ล้านบาท

อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

■ อัตราส่วนสภาพคล่อง

ผลลัพธ์ที่ได้สามารถชี้ถึงฐานะการเงินระยะสั้นของกลุ่มบริษัทในปี 2561 ดีขึ้นกว่าปี 2560 โดยที่ปี 2561 สภาพคล่องของกลุ่มบริษัทเท่ากับร้อยละ 0.69 ขณะที่ปี 2560 กลุ่มบริษัทมีสภาพคล่องเท่ากับร้อยละ 0.52 เนื่องจากบริษัทมีเงินสดเพิ่มขึ้นจากการเพิ่มทุนในระหว่างปี 2561

■ อัตราส่วนแสดงความสามารถในการหากำไร

เนื่องจากกลุ่มบริษัทมีผลขาดทุนสุทธิ อัตราส่วนแสดงความสามารถในการหากำไรของกลุ่มบริษัทจึงแสดงตัวเลขติดลบ โดยสาเหตุหลักมาจากการตั้งสำรองทางบัญชี อย่างไรก็ตาม หากพิจารณาอัตรากำไรขั้นต้น ที่ไม่ได้รับผลกระทบจากการตั้งสำรองดังกล่าว กลุ่มบริษัทมีอัตรากำไรดีขึ้นจากปีก่อน เนื่องจากการรื้อกิจการเครื่องมือแพทย์มีผลประกอบการดีขึ้น โดยอัตรากำไรขั้นต้นปี 2561 เท่ากับร้อยละ 30.54 สูงกว่าปี 2560 ซึ่งมีอัตรากำไรขั้นต้นเท่ากับร้อยละ 18.01

■ อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น

อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้นปี 2561 เท่ากับ 6.65 เท่า ในปี 2560 เท่ากับ 30.29 เท่า และในปี 2559 เท่ากับ 4.94 เท่า เนื่องจากในระหว่างปี 2561 บริษัทมีการเพิ่มทุนให้บุคคลในวงจำกัดจำนวน 644 ล้านบาท อีกทั้งมีการจ่ายคืนหนี้บางส่วนให้กับสถาบันการเงิน

ปัจจัยหรือเหตุการณ์ที่อาจมีผลต่อฐานะการเงินหรือการดำเนินงานอย่างมีนัยสำคัญในอนาคต

- ในปี 2561 บริษัทมีการขยายรายได้และบริการโดยพัฒนาห้องปลอดเชื้อ (Clean room) ให้กับลูกค้าโรงพยาบาล ตลอดจนมีแผนพัฒนา Software ที่ให้บริการแก่ลูกค้า ซึ่งตอบสนองกับตลาดเครื่องมือแพทย์ ที่ได้รับปัจจัยสนับสนุนจากนโยบายภาครัฐในการตั้งเป้าหมายให้ไทยเป็น Medical Hub ตลอดจนแผนการขยายการลงทุนของ ธุรกิจโรงพยาบาลทั้งการสร้างโรงพยาบาลใหม่และการลงทุนทางด้านเครื่องมือแพทย์ จึงส่งผลกระทบในเชิงบวก แก่บริษัท
- ขณะเดียวกันบริษัทยังมีปัจจัยเสี่ยงในเรื่องของการถูกตั้งสำรองทางบัญชีจากธุรกิจความงาม ที่อาจจะส่งผลกระทบ ต่อการเงินรวมในส่วนของ non cash ซึ่งกลุ่มธุรกิจความงามกำลังอยู่ในช่วงปรับโครงสร้างทุน โครงสร้างหนี้ ตลอดจนโครงสร้างการดำเนินงานธุรกิจ เพื่อให้มีผลการดำเนินงานที่ดีขึ้นในท่ามกลางของอุตสาหกรรมที่มีการแข่งขัน สูง ตลอดจนยังมีปัจจัยเสี่ยงจากการเป็นคดีความ ตามที่ระบุไว้ในหัวข้อปัจจัยความเสี่ยง และการบริหารความเสี่ยง

รายงานของผู้สอบบัญชีรับอนุญาต

เสนอ ผู้ถือหุ้นบริษัท อี พอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน)

ความเห็นอย่างมีเงื่อนไขต่อการเงินรวม

ข้าพเจ้าได้ตรวจสอบงบการเงินรวมของบริษัท อี พอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย (“กลุ่มบริษัท”) ซึ่งประกอบด้วยงบแสดงฐานะการเงินรวม ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 งบกำไรขาดทุนและกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่นรวม งบแสดงการเปลี่ยนแปลงส่วนของผู้ถือหุ้นรวม และงบกระแสเงินสดรวม สำหรับปีสิ้นสุดวันเดียวกัน และหมายเหตุประกอบงบการเงินรวม รวมถึงหมายเหตุสรุปนโยบายการบัญชีที่สำคัญ และข้าพเจ้าได้ตรวจสอบงบการเงินเฉพาะของบริษัท อี พอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) (“บริษัท”) ซึ่งประกอบด้วย งบแสดงฐานะการเงิน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 งบกำไรขาดทุนและกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น งบแสดงการเปลี่ยนแปลงส่วนของผู้ถือหุ้น และงบกระแสเงินสดสำหรับปีสิ้นสุดวันเดียวกัน และหมายเหตุประกอบงบการเงินเฉพาะของบริษัท รวมถึงหมายเหตุสรุปนโยบายการบัญชีที่สำคัญ

ข้าพเจ้าเห็นว่า ยกเว้นผลกระทบซึ่งอาจจะเกิดขึ้นจากเรื่องที่กล่าวไว้ในวรรคเกณฑ์ในการแสดงความเห็นอย่างมีเงื่อนไขต่อการเงินรวม งบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะของบริษัทดังกล่าวข้างต้นนี้แสดงฐานะการเงินรวมของกลุ่มบริษัท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 ผลการดำเนินงานรวม และกระแสเงินสดรวม สำหรับปีสิ้นสุดวันเดียวกัน และฐานะการเงินเฉพาะของบริษัท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 ผลการดำเนินงาน และกระแสเงินสดเฉพาะของบริษัท สำหรับปีสิ้นสุดวันเดียวกันโดยถูกต้องตามที่ควรในสาระสำคัญตามมาตรฐานการรายงานทางการเงิน

เกณฑ์ในการแสดงความเห็นอย่างมีเงื่อนไขต่อการเงินรวม

ตามที่ได้เปิดเผยไว้ในหมายเหตุประกอบงบการเงินข้อ 8 ในระหว่างปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2561 บริษัทย่อยทางอ้อมได้รับรู้กำไรจำนวน 307 ล้านบาท จากการขายสินทรัพย์และหนี้สินตามสัญญาขายสิทธิแฟรนไชส์และขายสินทรัพย์ อย่างไรก็ตาม บริษัทย่อยทางอ้อมอยู่ระหว่างการตรวจสอบรายการเนื่องจากสัญญาไม่ได้รับบุสินทรัพย์และหนี้สินที่เกี่ยวข้องกับการขายแฟรนไชส์ในรายละเอียด โดยเฉพาะ สินค้าคงเหลือ สินทรัพย์อื่น และหนี้สินอื่นที่ได้มีการโอนไปให้ผู้รับสิทธิแฟรนไชส์ซึ่งไม่รวมอยู่ในสัญญาขายสินทรัพย์ และรายการที่เกิดขึ้นภายหลัง ซึ่งผู้บริหารของบริษัทย่อยทางอ้อมเชื่อว่าบริษัทมีสิทธิได้รับชำระเงินคืน โดยได้แสดงรายการสุทธิดังกล่าวไว้ในลูกหนี้อื่น ผู้บริหารของบริษัทย่อยทางอ้อมอยู่ระหว่างการเจรจากับผู้รับสิทธิเพื่อตกลงเรื่องที่แตกต่าง ซึ่งยังไม่สามารถสรุปได้ นอกจากนี้ รายได้รับล่วงหน้าค่าแฟรนไชส์จำนวน 92 ล้านบาท ที่รวมอยู่ในสัญญาขายสิทธิแฟรนไชส์และขายสินทรัพย์ ปัจจุบันยังไม่ถูกตัดจำหน่ายเนื่องจากบริษัทย่อยทางอ้อมไม่สามารถกำหนดต้นทุนที่เกี่ยวข้องเพื่อใช้ปันส่วนราคาให้แก่ภาระที่ต้องปฏิบัติให้กับผู้รับสิทธิ แฟรนไชส์ได้ รวมถึงอยู่ระหว่างการโต้แย้งตามสัญญาทำให้ไม่สามารถระบุได้ว่าการบริการได้

เกิดขึ้นแล้วข้าพเจ้าไม่สามารถตรวจสอบความเหมาะสมของการรับรู้กำไรจากการขายสินทรัพย์และบัญชีที่เกี่ยวข้องกับสัญญาขาย สิทธิแฟรนไชส์และขายสินทรัพย์ดังกล่าว รวมถึงผลกระทบของรายการสินทรัพย์ที่โอนภายหลัง และข้าพเจ้ายังไม่สามารถประเมิน ความเหมาะสมของรายได้รับล่วงหน้า ดังนั้น ข้าพเจ้าไม่สามารถระบุรายการปรับปรุงที่อาจเกิดขึ้น (ถ้ามี) เมื่อต้องรับรู้กำไรที่ เกิดขึ้นที่เกี่ยวข้องกับสัญญาขายสิทธิ แฟรนไชส์และขายสินทรัพย์รวมถึงรายการรายได้รับล่วงหน้า

ข้าพเจ้าได้ปฏิบัติงานตรวจสอบตามมาตรฐานการสอบบัญชี โดยได้รับความรับผิดชอบของข้าพเจ้าไว้ในรายงานของข้าพเจ้าใน วรรคความรับผิดชอบของผู้สอบบัญชีในการตรวจสอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะของบริษัท ทั้งนี้ ข้าพเจ้ามีความเป็น อิสระจากกลุ่มบริษัทตามข้อกำหนดจรรยาบรรณของผู้ประกอบวิชาชีพบัญชีที่กำหนดโดยสภาวิชาชีพบัญชี ในส่วนที่เกี่ยวข้องกับ การตรวจสอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะของบริษัท และข้าพเจ้าได้ปฏิบัติตามความรับผิดชอบด้านจรรยาบรรณอื่น ๆ ซึ่ง เป็นไปตามข้อกำหนดเหล่านี้ ข้าพเจ้าเชื่อว่าหลักฐานการสอบบัญชีที่ข้าพเจ้าได้รวบรวมมานั้นเพียงพอและเหมาะสมเพื่อใช้เป็น เกณฑ์ในการแสดงความเห็นอย่างมีเงื่อนไขของข้าพเจ้า

ข้อมูลและเหตุการณ์ที่เน้น

ข้าพเจ้าขอให้สังเกตข้อมูลดังต่อไปนี้

- 1) ตามหมายเหตุประกอบงบการเงินข้อ 1 ในระหว่างปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2561 กลุ่มบริษัทและบริษัทมีหนี้สิน หมุนเวียนสุทธิและมีขาดทุนสะสมเป็นจำนวนมาก โดยมีสาเหตุหลักมาจากผลขาดทุนจากการดำเนินงานและการด้อยค่า สินทรัพย์ของธุรกิจให้บริการด้านความงาม อนึ่ง บริษัทอยู่ระหว่างการพิจารณาปรับโครงสร้างธุรกิจของบริษัทย่อยให้มี ผลการดำเนินงานที่ดีขึ้น และมีกระแสเงินสดในการดำเนินงานที่ดีต่อไปในอนาคต
- 2) ตามหมายเหตุประกอบงบการเงินข้อ 16 บริษัทย่อยทางอ้อมได้เปลี่ยนแปลงนโยบายการบัญชีเกี่ยวกับการแสดงมูลค่า ของที่ดินจากวิธีราคาทุนเป็นวิธีราคาตีใหม่

ทั้งนี้ข้าพเจ้ามิได้แสดงความเห็นอย่างมีเงื่อนไขสำหรับเรื่องนี้

เรื่องสำคัญในการตรวจสอบ

เรื่องสำคัญในการตรวจสอบคือเรื่องต่างๆ ที่มีนัยสำคัญที่สุดตามดุลยพินิจของผู้ประกอบวิชาชีพของข้าพเจ้าในการตรวจสอบ งบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะของบริษัทสำหรับงวดปัจจุบัน ข้าพเจ้าได้นำเรื่องเหล่านี้มาพิจารณาในบริบทของ การตรวจสอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะของบริษัทโดยรวมและในการแสดงความเห็นของข้าพเจ้า ทั้งนี้ข้าพเจ้าไม่ได้แสดง ความเห็นแยกต่างหากสำหรับเรื่องเหล่านี้ นอกจากเรื่องที่กำลังกล่าวไว้ในวรรคเกณฑ์ในการแสดงความเห็นอย่างมีเงื่อนไข ข้าพเจ้าได้ กำหนดเรื่องที่จะกล่าวต่อไปนี้เป็นเรื่องสำคัญในการตรวจสอบเพื่อสื่อสารในรายงานของข้าพเจ้า

เรื่องสำคัญจากการตรวจสอบ	การตอบสนองความเสี่ยงโดยผู้สอบบัญชี
<p><i>ค่าเผื่อสินค้าล้าสมัย</i></p> <p>กลุ่มบริษัทบันทึกค่าเผื่อสินค้าล้าสมัยสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2561 จำนวน 28.56 ล้านบาท</p> <p>ข้าพเจ้าให้ความสำคัญสำหรับเรื่องนี้เนื่องจากค่าเผื่อสินค้าล้าสมัยของกลุ่มบริษัทต้องใช้ดุลยพินิจในการพิจารณาจากอายุของสินค้าแต่ละประเภท กลุ่มบริษัทต้องเก็บอุปกรณ์หรืออะไหล่เพื่อใช้ในการซ่อมบำรุงให้แก่ลูกค้าโดยเฉพาะซึ่งกลุ่มบริษัทจำเป็นต้องเก็บรักษาไว้หลายปี</p> <p>กลุ่มบริษัทได้เปิดเผยนโยบายการบัญชีและค่าเผื่อสินค้าล้าสมัยในหมายเหตุประกอบงบการเงินข้อ 3.5 และข้อ 9</p>	<p>วิธีการตรวจสอบของข้าพเจ้ารวมถึง</p> <ul style="list-style-type: none"> - ทำความเข้าใจถึงลักษณะและประเภทของสินค้าคงเหลือ รวมถึงนโยบาย วิธีการประเมินและการคำนวณค่าเผื่อสินค้าล้าสมัยที่จัดทำโดยผู้บริหาร - พิจารณาค่าเผื่อสินค้าล้าสมัยแยกแต่ละประเภทของสินค้า และสุ่มตัวอย่างเพื่อทดสอบรายการอายุสินค้าแต่ละประเภท เพื่อทดสอบการคำนวณค่าเผื่อสินค้าล้าสมัย และเปรียบเทียบกับอัตราการพิจารณาค่าเผื่อสินค้าล้าสมัยกับที่ผู้บริหารประเมิน โดยพิจารณาถึงข้อมูลในอดีตและข้อมูลในตลาด - เปรียบเทียบการคำนวณมูลค่าที่คาดหวังกับค่าเผื่อสินค้าล้าสมัยที่ผู้บริหารประเมิน - ตรวจสอบรายการขายหลังวันสิ้นงวด เพื่อให้ได้ความเชื่อมั่นในมูลค่าที่คาดว่าจะได้รับสูงกว่าสินค้าคงเหลือและอุปกรณ์อะไหล่ - สังเกตการณ์สภาพของสินค้าคงเหลือที่มีอายุค้ำงนาน ว่ายังมีสภาพดี และยังสามารถใช้งานได้ - ตรวจสอบหนังสือรับรองจากผู้ขายถึงนโยบายที่เกี่ยวข้องกับระยะเวลาในการสำรองอุปกรณ์หลังการจำหน่าย - ประเมินความเพียงพอและเหมาะสมของการเปิดเผยข้อมูลเกี่ยวกับค่าเผื่อสินค้าล้าสมัย

เรื่องสำคัญจากการตรวจสอบ	การตอบสนองความเสี่ยงโดยผู้สอบบัญชี
<p><i>การด้อยค่าของสินทรัพย์</i></p> <p>กลุ่มบริษัทมีความนิยม เครื่องหมายการค้า สินทรัพย์ถาวร ซึ่งเกิดจากการลงทุนในกลุ่มธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับความงาม ในระหว่างปี กลุ่มบริษัทบันทึกการด้อยค่าของค่าความนิยม เครื่องหมายการค้ารวมถึงสินทรัพย์ถาวรเป็นจำนวน 85 ล้านบาท 342 ล้านบาท และ 77 ล้านบาท ตามลำดับ นอกจากนี้บริษัทได้บันทึกการด้อยค่าของเงินลงทุนในบริษัทย่อยและเงินให้กู้ยืมแก่บริษัทย่อยจำนวน 437 ล้านบาท และ 265 ล้านบาท ตามลำดับ</p> <p>ตามมาตรฐานการรายงานทางการเงิน บริษัทต้องมีการทดสอบการด้อยค่าของค่าความนิยมทุกปีและสินทรัพย์อื่นที่มีข้อบ่งชี้การด้อยค่า</p> <p>ในการทดสอบการด้อยค่าของผู้บริหารต้องใช้ดุลยพินิจอย่างมาก มีความซับซ้อน และอาศัยข้อสมมติฐานโดยเฉพาะที่เกี่ยวกับการประมาณการกระแสเงินสดรับและจ่ายในอนาคตที่คาดว่าจะได้รับจากการดำเนินงานอย่างต่อเนื่องของกลุ่มธุรกิจความงาม และการใช้อัตราคิดลดที่สามารถเปลี่ยนแปลงตามสภาวะทางเศรษฐกิจสถานการณ์ตลาดปัจจุบันและความเสี่ยงที่เฉพาะเจาะจงของสินทรัพย์</p> <p>กลุ่มบริษัทได้เปิดเผยเกี่ยวกับค่าความนิยม เครื่องหมายการค้า สินทรัพย์ถาวร เงินลงทุนในบริษัทย่อยและเงินให้กู้ยืมแก่บริษัทย่อย ในหมายเหตุประกอบงบการเงินข้อ 18 17 16 และ 12 ตามลำดับ</p>	<p>วิธีการตรวจสอบของข้าพเจ้ารวมถึง</p> <ul style="list-style-type: none"> - ประเมินความสมเหตุสมผลของข้อสมมติฐานและวิธีการที่ผู้บริหารใช้ในการคำนวณประมาณการกระแสเงินสดรับและจ่ายในอนาคตที่คาดว่าจะได้รับ ตรวจสอบกับผลการดำเนินงานในปัจจุบันและในอดีต -หารือกับผู้บริหารเพื่อให้เข้าใจถึงสมมติฐานที่ผู้บริหารใช้และแผนการดำเนินธุรกิจในอนาคต และตรวจสอบความถูกต้องของเอกสารประกอบ - ประเมินความสมเหตุสมผลของอัตราคิดลดที่ผู้บริหารใช้เพื่อคิดลดกระแสเงินสดในอนาคต โดยทดสอบการคำนวณมูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนจากการดำเนินธุรกิจในอนาคต - ทดสอบความถูกต้องของวิธีการคำนวณแบบจำลองและตรวจสอบข้อมูลกับเอกสารประกอบ - สอบทานการวิเคราะห์การอ่อนไหวที่จัดทำโดยฝ่ายบริหารและพิจารณาผลกระทบต่อมูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืน - ประเมินความเพียงพอและความเหมาะสมของการเปิดเผยข้อมูลของกลุ่มบริษัทเกี่ยวกับข้อสมมติฐาน และมูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนของสินทรัพย์

เรื่องสำคัญจากการตรวจสอบ	การตอบสนองความเสี่ยงโดยผู้สอบบัญชี
<p>รายได้จากการให้บริการด้านความงามของบริษัทย่อยทางอ้อม</p> <p>รายได้จากการให้บริการด้านความงามสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2561 จำนวน 169 ล้านบาทและรายได้รับล่วงหน้าที่เกี่ยวข้องจำนวน 24.43 ล้านบาทซึ่งจะถูกเรียกเก็บล่วงหน้าและรับรู้เป็นรายได้ในงวดที่ให้บริการโดยอ้างอิงตามขั้นของความเสร็จของงานที่ทำเสร็จ ซึ่งขั้นความสำเร็จของบริการนั้นได้กำหนดจากสัดส่วนของต้นทุนในการให้บริการที่เกิดขึ้นจริงเปรียบเทียบกับประมาณการต้นทุนทั้งหมดของการให้บริการ</p> <p>ข้าพเจ้าให้ความสนใจในเรื่องการรับรู้รายได้ เนื่องจากรายได้จากการให้บริการด้านความงามมีมูลค่าที่เป็นสาระสำคัญต่อการเงิน และการกำหนดขั้นความสำเร็จของบริการนั้นมีความเกี่ยวข้องกับการใช้ดุลยพินิจ และประมาณการต้นทุน</p> <p>กลุ่มบริษัทเปิดเผยนโยบายบัญชีและรายละเอียดของรายได้และรายได้รับล่วงหน้าตามหมายเหตุประกอบงบการเงินข้อ 3 และข้อ 21</p>	<p>วิธีการตรวจสอบของข้าพเจ้ารวมถึง</p> <ul style="list-style-type: none"> - เข้าใจถึงลักษณะรายได้ที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจด้านความงาม และวิธีการรับรู้รายได้ - เปรียบเทียบยอดที่ได้รับชำระที่บันทึกอยู่ในระบบกับที่ได้รับจริง - ทดสอบความมีประสิทธิภาพของระบบการควบคุมภายในที่เกี่ยวข้องกับรายการขายเงินสด - คำนวณมูลค่าที่คาดหวังตามขั้นความสำเร็จของบริการสำหรับแต่ละของโปรแกรมการรักษา - กระทบยอดต้นทุนบริการกับเอกสารประกอบหลักฐาน - คำนวณหายอดคงเหลือสิ้นปีโดยใช้วิธีอัตราส่วนของบริการที่แล้วเสร็จและสุ่มตรวจความถูกต้องของข้อมูลในระบบ

ข้อมูลอื่น

ผู้บริหารเป็นผู้รับผิดชอบต่อข้อมูลอื่น ข้อมูลอื่นประกอบด้วยข้อมูลซึ่งรวมอยู่ในรายงานประจำปี แต่ไม่รวมถึงงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะของบริษัทและรายงานของผู้สอบบัญชีที่อยู่ในรายงานนั้น ซึ่งคาดว่ารายงานประจำปีจะถูกจัดเตรียมให้ข้าพเจ้าภายหลังวันที่ในรายงานของผู้สอบบัญชีนี้

ความเห็นของข้าพเจ้าต่อการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะของบริษัทไม่ครอบคลุมถึงข้อมูลอื่นและข้าพเจ้าไม่ได้ให้ความเชื่อมั่นต่อข้อมูลอื่น

ความรับผิดชอบของข้าพเจ้าที่เกี่ยวข้องเนื่องกับการตรวจสอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะของบริษัท คือ การอ่านข้อมูลอื่นตามที่ระบุข้างต้นเมื่อจัดทำแล้ว และพิจารณาว่าข้อมูลอื่นมีความขัดแย้งที่มีสาระสำคัญกับ งบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะของบริษัทหรือกับความรู้ที่ได้รับจากการตรวจสอบของข้าพเจ้า หรือปรากฏว่าข้อมูลอื่นมีการแสดงข้อมูลที่ขัดต่อข้อเท็จจริงอันเป็นสาระสำคัญหรือไม่

เมื่อข้าพเจ้าได้อ่านรายงานประจำปี หากข้าพเจ้าสรุปได้ว่าการแสดงข้อมูลที่ขัดต่อข้อเท็จจริงอันเป็นสาระสำคัญ ข้าพเจ้าต้องสื่อสารเรื่องดังกล่าวกับผู้มีส่วนที่ในการกำกับดูแลเพื่อให้ผู้มีส่วนที่ในการกำกับดูแลดำเนินการแก้ไขข้อมูลที่แสดงขัดต่อข้อเท็จจริง

ความรับผิดชอบของผู้บริหารและผู้มีส่วนที่ในการกำกับดูแลต่องบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะของบริษัท

ผู้บริหารมีหน้าที่รับผิดชอบในการจัดทำและนำเสนอของงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะของบริษัทเหล่านี้โดยถูกต้องตามที่ควรตามมาตรฐานการรายงานทางการเงิน และรับผิดชอบเกี่ยวกับการควบคุมภายในที่ผู้บริหารพิจารณาว่าจำเป็นเพื่อให้สามารถจัดทำงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะของบริษัทที่ปราศจากการแสดงข้อมูลที่ขัดต่อข้อเท็จจริงอันเป็นสาระสำคัญไม่ว่าจะเกิดจากการทุจริตหรือข้อผิดพลาด

ในการจัดทำงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะของบริษัท ผู้บริหารรับผิดชอบในการประเมินความสามารถของกลุ่มบริษัทในการดำเนินงานต่อเนื่อง การเปิดเผยเรื่องที่เกี่ยวข้องกับการดำเนินงานต่อเนื่องในกรณีที่มิใช่เรื่องดังกล่าว และการใช้เกณฑ์การบัญชีสำหรับการดำเนินงานต่อเนื่องเว้นแต่ผู้บริหารมีความตั้งใจที่จะเลิกกลุ่มบริษัท หรือหยุดดำเนินงานหรือไม่สามารถดำเนินงานต่อเนื่องต่อไปได้

ผู้มีส่วนที่ในการกำกับดูแลมีหน้าที่ในการสอดส่องดูแลกระบวนการในการจัดทำรายงานทางการเงินของกลุ่มบริษัท

ความรับผิดชอบของผู้สอบบัญชีต่อการตรวจสอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะของบริษัท

การตรวจสอบของข้าพเจ้ามีวัตถุประสงค์เพื่อให้ได้ความเชื่อมั่นอย่างสมเหตุสมผลว่างบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะของบริษัทโดยรวมปราศจากการแสดงข้อมูลที่ขัดต่อข้อเท็จจริงอันเป็นสาระสำคัญหรือไม่ ไม่ว่าจะเกิดจากการทุจริตหรือข้อผิดพลาด และเสนอรายงานของผู้สอบบัญชีซึ่งรวมความเห็นของข้าพเจ้าอยู่ด้วย ความเชื่อมั่นอย่างสมเหตุสมผลคือความเชื่อมั่นในระดับสูงแต่ไม่ได้เป็นการรับประกันว่าการปฏิบัติงานตรวจสอบตามมาตรฐานการสอบบัญชีจะสามารถตรวจพบข้อมูลที่ขัดต่อข้อเท็จจริงอันเป็นสาระสำคัญที่มีอยู่ได้เสมอไป ข้อมูลที่ขัดต่อข้อเท็จจริงอาจเกิดจากการทุจริตหรือข้อผิดพลาดและถือว่ามีสาระสำคัญเมื่อคาดการณ์ได้อย่างสมเหตุสมผลว่ารายการที่ขัดต่อข้อเท็จจริงแต่ละรายการหรือทุกรายการรวมกันจะมีผลต่อการตัดสินใจทางเศรษฐกิจของผู้ใช้งบการเงินจากการใช้งบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะของบริษัทเหล่านี้

ในการตรวจสอบของข้าพเจ้าตามมาตรฐานการสอบบัญชี ข้าพเจ้าได้ใช้ดุลยพินิจและการสังเกตและสงสัยเยี่ยงผู้ประกอบวิชาชีพ ตลอดจนการตรวจสอบ การปฏิบัติงานของข้าพเจ้ารวมถึง

- ระบุและประเมินความเสี่ยงจากการแสดงข้อมูลที่ขัดต่อข้อเท็จจริงอันเป็นสาระสำคัญในงบการเงิน รวมและงบการเงินเฉพาะของบริษัทไม่ว่าจะเกิดจากการทุจริตหรือข้อผิดพลาด ออกแบบและปฏิบัติงานตามวิธีการตรวจสอบเพื่อตอบสนองต่อความเสี่ยงเหล่านั้น และได้หลักฐานการสอบบัญชีที่เพียงพอและเหมาะสมเพื่อเป็นเกณฑ์ในการแสดงความเห็นของข้าพเจ้า ความเสี่ยงที่ไม่พบข้อมูลที่ขัดต่อข้อเท็จจริงอันเป็นสาระสำคัญซึ่งเป็นผลมาจากการทุจริตจะสูงกว่าความเสี่ยงที่เกิดจากข้อผิดพลาด เนื่องจากการทุจริตอาจเกี่ยวกับการสมรู้ร่วมคิด การปลอมแปลงเอกสารหลักฐาน การตั้งใจละเว้นการแสดงผล การแสดงข้อมูลที่ไม่ตรงตามข้อเท็จจริงหรือการแทรกแซงการควบคุมภายใน
- ทำความเข้าใจในระบบการควบคุมภายในที่เกี่ยวข้องกับการตรวจสอบ เพื่อออกแบบวิธีการตรวจสอบที่เหมาะสมกับสถานการณ์ แต่ไม่ใช่เพื่อวัตถุประสงค์ในการแสดงความเห็นต่อความมีประสิทธิภาพของการควบคุมภายในของกลุ่มบริษัท
- ประเมินความเหมาะสมของนโยบายการบัญชีที่ผู้บริหารใช้และความสมเหตุสมผลของประมาณการทางบัญชีและการเปิดเผยข้อมูลที่เกี่ยวข้องซึ่งจัดทำขึ้นโดยผู้บริหาร
- สรุปร่วมกับความเหมาะสมของการใช้เกณฑ์การบัญชีสำหรับการดำเนินงานต่อเนื่องของผู้บริหารและจากหลักฐานการสอบบัญชีที่ได้รับ สรุปว่ามีความไม่แน่นอนที่มีสาระสำคัญที่เกี่ยวกับเหตุการณ์หรือสถานการณ์ที่อาจเป็นเหตุให้เกิดข้อสงสัยอย่างมีนัยสำคัญต่อความสามารถของกลุ่มบริษัทในการดำเนินงานต่อเนื่องหรือไม่ ถ้าข้าพเจ้าได้ข้อสรุปว่ามีความไม่แน่นอนที่มีสาระสำคัญ ข้าพเจ้าต้องกล่าวไว้ในรายงานของผู้สอบบัญชีของข้าพเจ้าโดยให้ข้อสังเกตถึงการเปิดเผยข้อมูลในงบการเงินรวมและ งบการเงินเฉพาะของบริษัทที่เกี่ยวข้อง หรือถ้าการเปิดเผยข้อมูลดังกล่าวไม่เพียงพอ ความเห็นของข้าพเจ้าจะเปลี่ยนแปลงไป ข้อสรุปของข้าพเจ้าขึ้นอยู่กับหลักฐานการสอบบัญชีที่ได้รับจนถึงวันที่ในรายงานของผู้สอบบัญชีของข้าพเจ้า อย่างไรก็ตาม เหตุการณ์หรือสถานการณ์ในอนาคตอาจเป็นเหตุให้กลุ่มบริษัทต้องหยุดการดำเนินงานต่อเนื่อง
- ประเมินการนำเสนอโครงสร้างและเนื้อหาของงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะของบริษัทโดยรวม รวมถึงการเปิดเผยข้อมูลว่างบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะของบริษัทแสดงรายการและเหตุการณ์ในรูปแบบที่ทำให้มีการนำเสนอข้อมูลโดยถูกต้องตามที่ควรหรือไม่
- ได้รับหลักฐานการสอบบัญชีที่เหมาะสมอย่างเพียงพอเกี่ยวกับข้อมูลทางการเงินของบริษัทภายในกลุ่มหรือกิจกรรมทางธุรกิจภายในกลุ่มบริษัทเพื่อแสดงความเห็นต่องบการเงินรวม ข้าพเจ้ารับผิดชอบต่อการกำหนดแนวทาง การควบคุมดูแล และการปฏิบัติงานตรวจสอบกลุ่มบริษัท ข้าพเจ้าเป็นผู้รับผิดชอบแต่เพียงผู้เดียวต่อความเห็นของข้าพเจ้า

ข้าพเจ้าได้สื่อสารกับผู้มีส่วนเกี่ยวข้องในการกำกับดูแลในเรื่องต่างๆที่สำคัญซึ่งรวมถึงขอบเขตและช่วงเวลาของการตรวจสอบตามที่ได้วางแผนไว้ ประเด็นที่มีนัยสำคัญที่พบจากการตรวจสอบ รวมถึงข้อบกพร่องที่มีนัยสำคัญในระบบการควบคุมภายในหากข้าพเจ้าได้พบในระหว่างการตรวจสอบของข้าพเจ้า

ข้าพเจ้าได้ให้คำรับรองแก่ผู้มีส่วนเกี่ยวข้องในการกำกับดูแลแล้วข้าพเจ้าได้ปฏิบัติตามข้อกำหนดจรรยาบรรณที่เกี่ยวข้องกับความเป็นอิสระ และได้สื่อสารกับผู้มีส่วนเกี่ยวข้องในการกำกับดูแลเกี่ยวกับความสัมพันธ์ทั้งหมดตลอดจนเรื่องอื่นซึ่งข้าพเจ้าเชื่อว่ามีเหตุผลที่บุคคลภายนอกอาจพิจารณาว่ากระทบต่อความเป็นอิสระของข้าพเจ้าและมาตรการที่ข้าพเจ้าใช้เพื่อป้องกันไม่ให้ข้าพเจ้าขาดความเป็นอิสระ

จากเรื่องที่สื่อสารกับผู้มีส่วนที่ในการกำกับดูแล ข้าพเจ้าได้พิจารณาเรื่องต่างๆ ที่มีนัยสำคัญมากที่สุดในการตรวจสอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะของบริษัทในงวดปัจจุบันและกำหนดเป็นเรื่องสำคัญในการตรวจสอบ ข้าพเจ้าได้อธิบายเรื่องเหล่านี้ในรายงานของผู้สอบบัญชีเว้นแต่กฎหมายหรือข้อบังคับไม่ให้เปิดเผยต่อสาธารณะเกี่ยวกับเรื่องดังกล่าว หรือในสถานการณ์ที่ยากที่จะเกิดขึ้น ข้าพเจ้าพิจารณาว่าไม่ควรสื่อสารเรื่องดังกล่าวในรายงานของข้าพเจ้าเพราะการกระทำดังกล่าวสามารถคาดการณ์ได้อย่างสมเหตุสมผลว่าจะมีผลกระทบในทางลบมากกว่าผลประโยชน์ต่อส่วนได้เสียสาธารณะจากการสื่อสารดังกล่าว

นายธีรศักดิ์ ฉั่วศรีสกุล

ผู้สอบบัญชีรับอนุญาต

เลขทะเบียน 6624

บริษัท แกรนท์ ธอนตัน จำกัด

กรุงเทพมหานคร

7 มีนาคม 2562

บริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย
งบแสดงฐานะการเงิน

(หน่วย : พันบาท)

		งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	หมายเหตุ	31 ธันวาคม	31 ธันวาคม	31 ธันวาคม	31 ธันวาคม
สินทรัพย์					
สินทรัพย์หมุนเวียน					
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	6	79,117	62,868	55,390	35,504
เงินลงทุนชั่วคราว		146	144	-	-
ลูกหนี้การค้า - ลูกค้าทั่วไป	7	624,382	599,141	574,444	551,477
- บุคคลและบริษัทที่เกี่ยวข้อง	5	158	9,670	227	9,398
ลูกหนี้อื่น - ลูกค้าทั่วไป	8	98,116	-	-	-
- บริษัทย่อย	5	-	-	55	64,654
เงินให้กู้ยืม - บริษัทย่อยที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	5	-	-	48,000	-
เงินให้กู้ยืม - บริษัทอื่น	15	100,000	-	-	-
สินค้าคงเหลือ	9	629,121	712,747	470,240	496,585
ส่วนของลูกหนี้ตามสัญญาเช่าการเงิน					
ที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	10	10,266	5,305	10,266	5,297
ค่าเช่าจ่ายล่วงหน้าส่วนที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี		1,128	1,153	-	-
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น		12,787	17,786	2,359	4,369
สินทรัพย์ที่ถือไว้เพื่อขาย	8	-	137,974	-	-
รวมสินทรัพย์หมุนเวียน		1,555,221	1,546,788	1,160,981	1,167,284
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน					
ลูกหนี้ตามสัญญาเช่าการเงิน	10	9,478	4,826	9,478	4,826
เงินฝากธนาคารที่มีข้อจำกัดในการใช้	11	15,690	15,632	15,690	15,632
เงินลงทุนในบริษัทย่อย	12	-	-	69,591	69,591
เงินลงทุนในบริษัทอื่น	14	-	-	-	-
ค่าเช่าจ่ายล่วงหน้าระยะยาว		-	1,128	-	-
เงินให้กู้ยืม - บริษัทย่อย	5	-	-	699,961	1,014,714
ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	16	398,450	524,105	114,863	155,293
สินทรัพย์ที่ไม่มีตัวตน	17	1,203,804	1,552,685	32,062	28,192
ค่าความนิยม	18	-	85,929	-	-
สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี	26	7,700	11,315	5,946	10,147
เงินประกันสัญญาเช่า	19	25,124	141,099	-	-
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น		1,876	2,122	932	842
รวมสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน		1,662,122	2,338,841	948,523	1,299,237
รวมสินทรัพย์		3,217,343	3,885,629	2,109,504	2,466,521

บริษัท อี พอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย
งบแสดงฐานะการเงิน

(หน่วย : พันบาท)

		งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	หมายเหตุ	31 ธันวาคม	31 ธันวาคม	31 ธันวาคม	31 ธันวาคม
หนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น					
หนี้สินหมุนเวียน					
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน	20	830,303	913,994	400,706	454,985
เจ้าหนี้การค้า - ผู้ค้าทั่วไป		559,093	462,157	331,571	382,028
- บริษัทที่เกี่ยวข้อง	5	90,405	112,826	98,633	122,938
เจ้าหนี้ค่าซื้อสินทรัพย์ - ผู้ค้าทั่วไป		-	1,961	-	-
- บริษัทที่เกี่ยวข้อง	5	-	28,695	-	5,210
เจ้าหนี้อื่น - บริษัทที่เกี่ยวข้อง	5	95,374	54,910	92,922	55,601
เงินกู้ยืมระยะสั้นและดอกเบี้ยค้างจ่าย					
- บุคคลและบริษัทอื่นๆ		-	2,242	-	-
- บุคคลและบริษัทที่เกี่ยวข้อง	5	44,494	142,725	42,993	76,763
รายได้รับล่วงหน้า	21	24,434	161,981	5,001	4,010
รายได้รับล่วงหน้าค่าแฟรนไชส์	8	91,589	-	-	-
ส่วนที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี					
- หนี้สินตามสัญญาเช่าการเงิน	22	3,382	1,493	1,626	1,493
- เงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน	24	207,908	225,002	203,075	221,402
- ภาระผูกพันผลประโยชน์พนักงาน	25	4,406	-	4,219	-
ประมาณการหนี้สินภายใต้โปรแกรมส่งเสริม					
การขายกับลูกค้า		131	598	-	-
ภาษีเงินได้ค้างจ่าย		21,764	11,827	20,893	10,546
ค่านายหน้าค้างจ่าย		26,748	57,181	25,278	23,897
หนี้สินหมุนเวียนอื่น	23	245,590	712,288	56,848	50,127
หนี้สินส่วนที่เกี่ยวข้องโดยตรงกับสินทรัพย์ที่ถือไว้เพื่อ	8	-	88,804	-	-
รวมหนี้สินหมุนเวียน		2,245,621	2,978,684	1,283,765	1,409,000
หนี้สินไม่หมุนเวียน					
หนี้สินตามสัญญาเช่าการเงิน	22	14,762	9,714	8,088	9,714
เงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน	24	412,893	670,232	412,893	665,398
ภาระผูกพันผลประโยชน์พนักงาน	25	12,562	16,128	7,323	8,463
หนี้สินภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี	26	250,230	300,078	-	-
หนี้สินไม่หมุนเวียนอื่น		4,558	6,356	-	-
รวมหนี้สินไม่หมุนเวียน		695,005	1,002,508	428,304	683,575
รวมหนี้สิน		2,940,626	3,981,192	1,712,069	2,092,575

บริษัท อี พอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย
งบแสดงฐานะการเงิน

(หน่วย : พันบาท)

หมายเหตุ	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	31 ธันวาคม	31 ธันวาคม	31 ธันวาคม	31 ธันวาคม
หนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น (ต่อ)				
ส่วนของผู้ถือหุ้น				
ทุนเรือนหุ้น - หุ้นสามัญ มูลค่าหุ้นละ 0.075 บาท				
- ทุนจดทะเบียน 34,366,517,806 หุ้น	27	2,577,489	1,597,430	2,557,489
(2560: 21,299,064,874 หุ้น)				
- ทุนเรือนหุ้นที่ออกและรับชำระแล้ว				
หุ้นสามัญ 32,216,851,992 หุ้น	27	2,416,264	1,208,122	2,416,264
(2560: 16,108,289,826 หุ้น)				
ส่วนเกิน (ต่ำ) มูลค่าหุ้น	27	(299,078)	264,984	(299,078)
ส่วนเกินทุนจากการลดทุน		29,845	29,845	29,845
ส่วนเกินทุนจากการตีราคาที่ดิน	16	42,195	-	-
ผลต่างจากการเปลี่ยนแปลงสัดส่วนเงินลงทุน				
ในบริษัทย่อย	12	5,493	216,816	-
กำไร (ขาดทุน) สะสม				
- จัดสรรเพื่อเป็นสำรองตามกฎหมาย	29	37,000	37,000	37,000
- ยังไม่ได้จัดสรร		(1,789,259)	(1,625,352)	(1,786,596)
รวมส่วนของผู้ถือหุ้นบริษัท		442,460	131,415	397,435
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	13	(165,743)	(226,978)	-
รวมส่วนของผู้ถือหุ้น		276,717	(95,563)	397,435
รวมหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น		3,217,343	3,885,629	2,109,504
				2,466,521

บริษัท อี พอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย
งบกำไรขาดทุนและกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม

(หน่วย : พันบาท)

หมายเหตุ	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2561	2560	2561	2560
รายได้จากการขายและบริการ				
รายได้จากการขาย	1,849,140	1,815,827	1,640,996	1,631,566
รายได้จากการให้บริการ	210,974	657,968	-	-
รวมรายได้จากการขายและบริการ	2,060,114	2,473,795	1,640,996	1,631,566
ต้นทุนขายและบริการ				
ต้นทุนขาย	(1,183,532)	(1,162,402)	(1,057,056)	(1,071,607)
ต้นทุนการให้บริการ	(247,471)	(866,792)	-	-
รวมต้นทุนขายและบริการ	(1,431,003)	(2,029,194)	(1,057,056)	(1,071,607)
กำไรขั้นต้น				
รายได้ดอกเบี้ยรับ	5	2,302	1,045	679
รายได้เงินปันผล	5, 12	-	-	15,000
กำไรจากการขายทรัพย์สิน	8	308,107	-	663
รายได้อื่น	5	27,987	34,987	9,226
ค่าใช้จ่ายในการขาย	5, 33	(358,432)	(474,193)	(291,139)
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	5, 33	(325,688)	(350,207)	(117,590)
ขาดทุนจากการด้อยค่าเงินลงทุนในบริษัทย่อย	12	-	-	(436,500)
ขาดทุนจากการด้อยค่าเงินให้กู้ยืมแก่บริษัทย่อย	5	-	-	(264,719)
ขาดทุนจากการด้อยค่าสินทรัพย์	16, 17	(505,135)	(1,858,586)	-
ต้นทุนทางการเงิน	33	(134,192)	(170,330)	(71,414)
ขาดทุนก่อนภาษีเงินได้		(355,940)	(2,372,683)	(571,854)
ผลประโยชน์ (ค่าใช้จ่าย) ภาษีเงินได้		13,925	8,634	(49,235)
ขาดทุนสำหรับปี - การดำเนินงานต่อเนื่อง		(342,015)	(2,364,049)	(621,089)
ขาดทุน - การดำเนินงานที่ยกเลิก	8	(2,704)	(51,421)	-
ขาดทุนสำหรับปี		(344,719)	(2,415,470)	(621,089)
กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่นสำหรับปี				
รายการที่อาจจะถูกจัดประเภทรายการใหม่เข้าไปไว้				
ในกำไรหรือขาดทุนในภายหลัง				
ส่วนเกินทุนจากการตีราคาที่ดิน - สู้ทิจจากภาษี	18, 15	66,240	-	-
รายการที่ไม่ต้องจัดประเภทรายการใหม่เข้าไปไว้				
ในกำไรหรือขาดทุนในภายหลัง				
กำไร (ขาดทุน) จากการประมาณการตามหลักคณิตศาสตร์ประกันภัย				
- สู้ทิจจากภาษี	25	4,273	7,490	498
กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จรวมสำหรับปี		(274,206)	(2,407,980)	(620,591)
ขาดทุนสำหรับปีที่เป็นของ				
ส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัท		(166,308)	(1,163,113)	(621,089)
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม		(178,411)	(1,252,357)	-
		(344,719)	(2,415,470)	(621,089)
กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จรวมสำหรับปีที่เป็นของ				
ส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัท		(121,712)	(1,155,623)	(620,591)
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม		(152,494)	(1,252,357)	-
		(274,206)	(2,407,980)	(620,591)
กำไร (ขาดทุน) ต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน				
ขาดทุน (บาทต่อหุ้น)		(0.0073)	(0.0762)	(0.0273)
จำนวนหุ้นสามัญเฉลี่ยถ่วงน้ำหนัก (พันหุ้น)		22,740,610	15,257,471	22,740,610
		22,740,610	15,257,471	22,740,610

บริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย
งบแสดงการเปลี่ยนแปลงส่วนของผู้ถือหุ้น
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม

(หน่วย : พันบาท)

ส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัท											
งบการเงินรวม	หมายเหตุ	ทุนที่ออก และชำระแล้ว	ส่วนเกิน (ต่ำ) มูลค่าหุ้น	ส่วนเกิน จากการลดทุน	ส่วนเกินทุนจาก การตีราคาที่ดิน	ผลต่างจากการ	กำไร (ขาดทุน) สะสม			ส่วนได้เสีย	
						เปลี่ยนแปลง สัดส่วนเงินลงทุน ในบริษัทย่อย	สำรองตาม	ยังไม่ได้	รวม	อำนาจควบคุม	รวม
							กฎหมาย	จัดสรร			
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 1 มกราคม 2560		1,034,307	114,518	29,845	-	216,816	37,000	(469,729)	962,757	1,025,379	1,988,136
เพิ่มทุนระหว่างปี	27	173,815	150,466	-	-	-	-	-	324,281	-	324,281
รายการกับผู้ถือหุ้น		173,815	150,466	-	-	-	-	-	324,281	-	324,281
ขาดทุนสำหรับปี		-	-	-	-	-	-	(1,163,113)	(1,163,113)	(1,252,357)	(2,415,470)
กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่นสำหรับปี		-	-	-	-	-	-	7,490	7,490	-	7,490
กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จรวมสำหรับปี		-	-	-	-	-	-	(1,155,623)	(1,155,623)	(1,252,357)	(2,407,980)
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560		1,208,122	264,984	29,845	-	216,816	37,000	(1,625,352)	131,415	(226,978)	(95,563)
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 1 มกราคม 2561		1,208,122	264,984	29,845	-	216,816	37,000	(1,625,352)	131,415	(226,978)	(95,563)
การเปลี่ยนแปลงสัดส่วนเงินลงทุนในบริษัทย่อย	12	-	-	-	-	(211,323)	-	-	(211,323)	211,323	-
การเปลี่ยนแปลงส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	12	-	-	-	-	-	-	-	-	2,406	2,406
เพิ่มทุนระหว่างปี	27	1,208,142	(564,062)	-	-	-	-	-	644,080	-	644,080
รายการกับผู้ถือหุ้น		1,208,142	(564,062)	-	-	(211,323)	-	-	432,757	213,729	646,486
ขาดทุนสำหรับปี		-	-	-	-	-	-	(166,308)	(166,308)	(178,411)	(344,719)
กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่นสำหรับปี		-	-	-	42,195	-	-	2,401	44,596	25,917	70,513
กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จรวมสำหรับปี		-	-	-	42,195	-	-	(163,907)	(121,712)	(152,494)	(274,206)
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561		2,416,264	(299,078)	29,845	42,195	5,493	37,000	(1,789,259)	442,460	(165,743)	276,717

บริษัท อี พอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย
งบแสดงการเปลี่ยนแปลงส่วนของผู้ถือหุ้น
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม

(หน่วย : พันบาท)

งบการเงินเฉพาะของบริษัท	หมายเหตุ	ทุนที่ออก และชำระแล้ว	ส่วนเกิน (ต่ำ) มูลค่าหุ้น	ส่วนเกินทุน จากการลดทุน	กำไร (ขาดทุน) สะสม		รวม
					สำรองตาม กฎหมาย	ยังไม่ได้ จัดสรร	
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 1 มกราคม 2560		1,034,307	114,518	29,845	37,000	95,863	1,311,533
เพิ่มทุนระหว่างปี	27	173,815	150,466	-	-	-	324,281
รายการกับผู้ถือหุ้น		173,815	150,466	-	-	-	324,281
ขาดทุนสำหรับปี		-	-	-	-	(1,261,212)	(1,261,212)
กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่นสำหรับปี		-	-	-	-	(656)	(656)
กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จรวมสำหรับปี		-	-	-	-	(1,261,868)	(1,261,868)
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560		1,208,122	264,984	29,845	37,000	(1,166,005)	373,946
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 1 มกราคม 2561		1,208,122	264,984	29,845	37,000	(1,166,005)	373,946
เพิ่มทุนระหว่างปี	27	1,208,142	(564,062)	-	-	-	644,080
รายการกับผู้ถือหุ้น		1,208,142	(564,062)	-	-	-	644,080
ขาดทุนสำหรับปี		-	-	-	-	(621,089)	(621,089)
กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่นสำหรับปี		-	-	-	-	498	498
กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จรวมสำหรับปี		-	-	-	-	(620,591)	(620,591)
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561		2,416,264	(299,078)	29,845	37,000	(1,786,596)	397,435

บริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

งบกระแสเงินสด

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม

(หน่วย : พันบาท)

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2561	2560	2561	2560
กระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงาน				
ขาดทุนก่อนภาษีเงินได้				
ส่วนที่ยังดำเนินงานต่อเนื่อง	(355,940)	(2,372,683)	(571,854)	(1,229,823)
ส่วนดำเนินงานที่ยกเลิก	(2,704)	(51,421)	-	-
	(358,644)	(2,424,104)	(571,854)	(1,229,823)
รายการปรับปรุงเพื่อกระทบขาดทุนก่อนภาษีเงินได้เป็นเงินสดสุทธิได้มาจาก (ใช้ไปใน) กิจกรรมดำเนินงาน				
ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย	112,404	226,095	57,350	50,738
ตัดจำหน่ายค่าธรรมเนียมทางการเงิน	7,893	14,929	7,893	14,929
ตัดจำหน่ายค่าเช่าจ่ายล่วงหน้า	1,153	2,644	-	-
ตัดจำหน่ายรายได้รับล่วงหน้า	-	-	-	-
ขาดทุนจากการตัดจำหน่ายสินทรัพย์	7,756	28,734	441	-
กำไรจากการขายทรัพย์สิน	(308,107)	(1,598)	(663)	(3)
ค่าเผื่อการด้อยค่าของเงินลงทุนในบริษัทย่อย	-	-	436,500	1,375,606
ค่าเผื่อการด้อยค่าของเงินให้กู้ยืมแก่บริษัทย่อย	-	-	264,719	-
ค่าเผื่อการด้อยค่าของสินทรัพย์และสินทรัพย์ไม่มีตัวตน	531,966	1,823,425	-	-
ค่าเผื่อนี้สงสัยจะสูญ	3,261	4,362	1,576	1,547
ค่าเผื่อสินค้าเสื่อมคุณภาพ	16,841	423	7,774	3,576
กำไรที่ยังไม่เกิดขึ้นของเงินลงทุนชั่วคราว	(2)	(2)	-	-
ขาดทุน (กำไร) จากอัตราแลกเปลี่ยนที่ยังไม่เกิดขึ้นจริง	(922)	281	(982)	(203)
ขาดทุนจากการเลิกกิจการบริษัทย่อย	-	-	-	83
กลับรายการประมาณการหนี้สินภายใต้โปรแกรมส่งเสริมการขายกับลูกค้า	(467)	(422)	-	-
ประมาณการหนี้สินผลประโยชน์พนักงาน	4,674	5,893	3,339	2,722
เงินปันผลรับ	-	-	(15,000)	(35,000)
ดอกเบี้ยรับ	(2,302)	(1,045)	(679)	(36,148)
ดอกเบี้ยจ่าย	126,299	155,401	63,521	80,269
เงินสดสุทธิ (ใช้ไปใน) ได้มาจากการดำเนินงานก่อนการเปลี่ยนแปลง				
ในสินทรัพย์และหนี้สินดำเนินงาน	141,803	(164,984)	253,935	228,293
สินทรัพย์ดำเนินงานลดลง (เพิ่มขึ้น)				
ลูกหนี้การค้า - ลูกหนี้ทั่วไป	(28,502)	182,712	(24,542)	169,574
- บุคคลและบริษัทที่เกี่ยวข้อง	9,512	(7,825)	9,171	(7,656)
ลูกหนี้อื่น - บุคคลและบริษัทที่เกี่ยวข้อง	-	-	(715)	(20,227)
- ลูกหนี้ทั่วไป	(70,461)	-	-	-
สินค้าคงเหลือ	63,701	155,534	15,487	64,985
ลูกหนี้ตามสัญญาเช่าการเงิน	(9,613)	(2,078)	(9,621)	(2,105)
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น	2,886	13,669	2,688	1,313
เงินประกันสัญญาเช่า	(488)	(952)	-	-
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	246	(744)	(90)	40
หนี้สินดำเนินงานเพิ่มขึ้น (ลดลง)				
เจ้าหนี้การค้า - ผู้ค้าทั่วไป	176,870	(148,190)	(49,605)	(65,046)
- บริษัทที่เกี่ยวข้อง	(22,421)	12,799	(24,305)	8,713
เจ้าหนี้อื่น - บริษัทที่เกี่ยวข้อง	40,464	36,258	37,321	36,238
รายได้รับล่วงหน้า	(110,404)	(4,810)	991	152
ค่านายหน้าค้างจ่าย	(30,433)	8,159	1,381	1,388
หนี้สินหมุนเวียนอื่น	(178,546)	532,501	(3,014)	(5,862)
หนี้สินไม่หมุนเวียนอื่น	(1,798)	1,593	-	-
เงินสดได้มาจาก (ใช้ไปใน) การดำเนินงาน	(17,184)	613,642	209,082	409,800

บริษัท อี พอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย
งบกระแสเงินสด (ต่อ)
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม

(หน่วย : พันบาท)

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2561	2560	2561	2560
เงินสดได้มาจาก (ใช้ไปใน) การดำเนินงาน (ต่อ)				
จ่ายดอกเบี้ย	(72,792)	(152,104)	(63,600)	(77,625)
จ่ายภาษีเงินได้	(38,219)	(52,852)	(34,687)	(44,137)
เงินสดได้มาจาก (ใช้ไปใน) กิจกรรมดำเนินงาน	(128,195)	408,686	110,795	288,038
กระแสเงินสดจากกิจกรรมลงทุน				
เงินฝากธนาคารที่มีข้อกำหนดในการใช้เพิ่มขึ้น	(58)	(14,846)	(58)	(14,846)
เงินสดจ่ายเพื่อซื้อสินทรัพย์	(18,915)	(148,632)	(9,787)	(107,748)
เงินสดจ่ายเพื่อซื้อสินทรัพย์ไม่มีตัวตน	(3,900)	(7,771)	(3,900)	(35)
เงินสดรับจากการขายสินทรัพย์	87,145	2,942	993	12
รับดอกเบี้ย	735	795	679	6,796
รับเงินปันผล	-	-	15,000	35,000
เงินให้กู้ยืมระยะสั้นกับบริษัทย่อยเพิ่มขึ้น	-	-	(20,391)	(16,677)
เงินให้กู้ยืมระยะสั้นกับบริษัทอื่น	(100,000)	-	-	-
เงินสดรับคืนเงินลงทุนในบริษัทย่อย	-	-	-	167
เงินสดจ่ายซื้อเงินลงทุนในบริษัทย่อย	-	-	(436,500)	-
เงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมลงทุน	(34,993)	(167,512)	(453,964)	(97,331)
กระแสเงินสดจากกิจกรรมจัดหาเงิน				
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงินลดลง	(83,773)	(201,497)	(54,097)	(119,965)
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากบุคคลและบริษัทอื่นๆลดลง	(2,242)	(447,758)	(33,770)	-
จ่ายชำระเจ้าหนี้ตามสัญญาเช่าการเงิน	(1,808)	(2,854)	(1,493)	(1,921)
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากบุคคลและบริษัทที่เกี่ยวข้องเพิ่มขึ้น(ลดลง)	(96,900)	127,900	87,060	54,200
เงินกู้ยืมระยะยาวเพิ่มขึ้น	-	965	-	-
เงินกู้ยืมระยะยาวลดลง	(282,326)	(537,556)	(278,725)	(520,801)
เงินสดรับค่าหุ้นจากส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	2,406	-	-	-
เงินสดรับจากการเพิ่มทุน	644,080	324,281	644,080	324,281
เงินสดสุทธิได้มาจาก (ใช้ไปใน) กิจกรรมจัดหาเงิน	179,437	(736,519)	363,055	(264,206)
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้น (ลดลง) สุทธิ	16,249	(495,345)	19,886	(73,499)
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันต้นปี	62,868	558,213	35,504	109,003
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันสิ้นปี	79,117	62,868	55,390	35,504
รายการที่ไม่กระทบกระแสเงินสด				
เจ้าหนี้การค้าซื้อสินทรัพย์ - ผู้ค้าทั่วไป	-	1,961	-	-
- บริษัทที่เกี่ยวข้อง	-	28,695	-	5,210
เจ้าหนี้การค้าซื้อสินทรัพย์ไม่มีตัวตน - ผู้ค้าทั่วไป	10,000	-	10,000	-
คืนสินทรัพย์ให้บริษัทที่เกี่ยวข้อง	(21,819)	-	-	-
ซื้อทรัพย์สินภายใต้สัญญาเช่าทางการเงิน	8,745	-	-	-
หักกลบเงินประกันสัญญาเช่ากับเจ้าหนี้	(78,879)	-	-	-
ส่วนเกินทุนจากการตีราคาที่ดิน	(82,800)	-	-	-

บริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

วันที่ 31 ธันวาคม 2561

1. ข้อมูลทั่วไป

บริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) จัดทะเบียนเป็นบริษัทมหาชนในประเทศไทยและจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ บริษัทดำเนินธุรกิจหลักเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ บริษัทย่อยประกอบธุรกิจจำหน่ายเครื่องมือแพทย์และให้บริการด้านความงาม ที่อยู่ของบริษัทตั้งอยู่เลขที่ 184 ถนนราชวิถี แขวงบางยี่ขัน เขตบางพลัด กรุงเทพมหานคร

ในระหว่างปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2561 และ 2560 กลุ่มบริษัทมีผลขาดทุนจำนวน 344.72 ล้านบาท และ 2,415.47 ล้านบาท ตามลำดับ โดยมีสาเหตุหลักมาจากการขาดทุนจากการด้อยค่าของสินทรัพย์ในธุรกิจบริการด้านความงาม จำนวน 505.14 ล้านบาท และ 1,858.59 ล้านบาท ตามลำดับ โดยมีรายละเอียดอยู่ในหมายเหตุ 12 และ 18 อนึ่ง บริษัทอยู่ระหว่างการพิจารณาปรับแผนธุรกิจของย่อยให้มีผลการดำเนินงานที่ดีขึ้น และมีกระแสเงินสดในการดำเนินงานที่ดีต่อไปในอนาคต

2. เกณฑ์ในการจัดทำการเงินและการนำเสนองบการเงินรวม

2.1 เกณฑ์การถือปฏิบัติ

งบการเงินนี้ได้จัดทำขึ้นตามพระราชบัญญัติการบัญชี พ.ศ. 2543 และตามมาตรฐานการรายงานทางการเงินที่ออกภายใต้พระราชบัญญัติวิชาชีพบัญชี พ.ศ. 2547 และตามข้อกำหนดของคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ว่าด้วยการจัดทำและนำเสนอรายงานทางการเงินภายใต้พระราชบัญญัติหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ พ.ศ. 2535 โดยจัดทำเป็นทางการเป็นภาษาไทย การแปลงงบการเงินฉบับนี้เป็นภาษาอื่น ให้ยึดถืองบการเงินที่จัดทำขึ้นเป็นภาษาไทยเป็นเกณฑ์

2.2 เกณฑ์ในการจัดทำการเงินรวม

งบการเงินรวมนี้ได้รวมงบการเงินของบริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อยที่บริษัทมีอำนาจควบคุมหรือถือหุ้นเกินกว่าร้อยละ 50 ของหุ้นที่มีสิทธิออกเสียง ดังต่อไปนี้

บริษัทย่อย	ประเทศที่ จดทะเบียน	สัดส่วนการลงทุน (ร้อยละ)		ลักษณะธุรกิจ
		2561	2560	
บริษัท สเปซเมด จำกัด	ไทย	100.00	100.00	ตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์
บริษัท สยามสเนล จำกัด	ไทย	51.00	51.00	ผลิตและจำหน่ายเมือกหอยทากและผลิตภัณฑ์ด้านความงามที่มีเมือกหอยทาก
บริษัท ดับบลิวซีโอ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน)	ไทย	63.70	50.17	ลงทุนในบริษัท วุฒิสกดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด

บริษัทย่อยทางอ้อม	ประเทศที่ จดทะเบียน	สัดส่วนการลงทุน โดยบริษัทย่อย (ร้อยละ)		ลักษณะธุรกิจ
		2561	2560	
บริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด	ไทย	99.99	99.99	บริการด้านความงามและธุรกิจแฟรนไชส์
บริษัท วุฒิสักดิ์ คอสเมติก อินเตอร์ จำกัด	ไทย	99.97	99.97	ซื้อมาขายไปเครื่องสำอางและอาหารเสริม
บริษัท วุฒิสักดิ์ ฟาร์มาซี อินเตอร์ จำกัด	ไทย	99.99	99.99	ซื้อมาขายไปผลิตภัณฑ์ยาและอาหารเสริม (หยุดดำเนินงาน)
บริษัท ดับบลิว เวลเนส อินเตอร์ จำกัด (เดิมชื่อ “บริษัท วุฒิสักดิ์ แกรนด์ อินเตอร์ จำกัด”)	ไทย	99.97	99.97	สถาบันฝึกอบรม
บริษัท ดับบลิว. เอส. เซอร์จี่ 2014 จำกัด	ไทย	99.98	99.98	ซื้อมาขายไปและให้บริการเสริมความงามโดยการทำ ศัลยกรรมพลาสติกและตกแต่ง (หยุดดำเนินงาน)

รายการบัญชีระหว่างบริษัทกับบริษัทย่อยและบริษัทย่อยทางอ้อมที่มีสาระสำคัญได้ถูกตัดรายการในการทำ
งบการเงินรวมแล้ว

งบการเงินรวมนี้ได้จัดทำขึ้นโดยใช้นโยบายการบัญชีเดียวกันสำหรับรายการบัญชีที่เหมือนกันหรือเหตุการณ์
ทางบัญชีที่คล้ายคลึงกันสำหรับการจัดทำงบการเงินของบริษัท

2.3 มาตรฐานการรายงานทางการเงิน การตีความมาตรฐานและแนวปฏิบัติทางบัญชีที่ประกาศใช้ใหม่และมีการเปลี่ยนแปลง

2.3.1 การเปลี่ยนแปลงและการตีความมาตรฐานที่มีผลบังคับใช้สำหรับรอบระยะเวลาบัญชีที่เริ่มในหรือหลัง วันที่ 1 มกราคม 2561 เป็นต้นไป

สภาวิชาชีพบัญชีได้ปรับปรุงมาตรฐานรายงานทางการเงิน การตีความและแนวปฏิบัติทางบัญชี ที่มีผลบังคับใช้
สำหรับรอบระยะเวลาบัญชีที่เริ่มในหรือหลังวันที่ 1 มกราคม 2561 เป็นต้นไป การปรับปรุงมาตรฐานรายงาน
ทางการเงินดังกล่าวมีขึ้นเพื่อให้มีเนื้อหาเท่าเทียมกับมาตรฐานรายงานทางการเงินระหว่างประเทศ ซึ่งส่วนใหญ่
เป็นการปรับปรุงถ้อยคำและคำศัพท์ การตีความและการให้แนวปฏิบัติทางการบัญชี

การนำมาตรฐานที่ปรับปรุงข้างต้นมาถือปฏิบัติ ไม่มีผลกระทบต่องบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะของ
บริษัทอย่างเป็นสาระสำคัญ ยกเว้นการเปิดเผยข้อมูลเพิ่มเติมตามมาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 7 (ตามหมายเหตุ
39)

2.3.2 มาตรฐานใหม่ที่มีผลบังคับใช้สำหรับรอบระยะเวลาบัญชีที่เริ่มในหรือหลังวันที่ 1 มกราคม 2562 เป็นต้น ไป

ในระหว่างปี สภาวิชาชีพบัญชีได้เผยแพร่มาตรฐานการรายงานทางการเงิน ฉบับที่ 15 เรื่อง “รายได้จากสัญญา
ที่ทำกับลูกค้า” (TFRS 15) มาตรฐานการรายงานทางการเงิน ฉบับที่ 15 มีผลบังคับใช้สำหรับรอบระยะเวลา

บัญชีที่เริ่มในหรือหลังวันที่ 1 มกราคม 2562 ซึ่งมีการกำหนดหลักในการรับรู้รายได้ใหม่ แทนการใช้มาตรฐานการบัญชี ฉบับที่ 18 เรื่อง “รายได้” มาตรฐานการบัญชี ฉบับที่ 11 “สัญญาก่อสร้าง” รวมถึงการตีความมาตรฐานที่เกี่ยวข้องกับรายได้ อีกหลายฉบับ มาตรฐานฉบับใหม่ได้มีการกำหนดหลักเกณฑ์ให้ผู้ขายหรือผู้ให้บริการต้องคำนึงถึงภาระที่ต้องปฏิบัติในการรับรู้รายได้และให้แนวปฏิบัติทางบัญชีเพิ่มเติมในหลายเรื่อง ซึ่งมีข้อจำกัดในรายละเอียดในมาตรฐานการรายงานทางการเงินที่ใช้ในปัจจุบัน

ผู้บริหารของกลุ่มบริษัทอยู่ในระหว่างการทบทวนผลกระทบขั้นสุดท้ายจากการใช้มาตรฐานการรายงานทางการเงินฉบับใหม่

2.3.3 มาตรฐานใหม่ที่ผลบังคับใช้สำหรับรอบระยะเวลาบัญชีที่เริ่มในหรือหลังวันที่ 1 มกราคม 2563 เป็นต้นไป

ในระหว่างปี สภาวิชาชีพบัญชีได้เผยแพร่มาตรฐานการรายงานทางการเงินสำหรับเครื่องมือทางการเงิน ซึ่งประกอบด้วย TFRS 9 “เครื่องมือทางการเงิน” TAS 32 “การแสดงรายการสำหรับเครื่องมือทางการเงิน” TFRS 7 “การเปิดเผยข้อมูลสำหรับเครื่องมือทางการเงิน” TFRIC 16 “การป้องกันความเสี่ยงของเงินลงทุนสุทธิในหน่วยงานต่างประเทศ” และ TFRIC 19 “การชำระหนี้สินทางการเงินด้วยตราสารทุน” มีผลบังคับใช้สำหรับรอบระยะเวลาบัญชีที่เริ่มในหรือหลังวันที่ 1 มกราคม 2563 ซึ่งมีข้อกำหนดใหม่เกี่ยวกับนิยาม การรับรู้รายการ การจัดประเภทรายการ การวัดมูลค่า และการด้อยค่าของสินทรัพย์ทางการเงิน รวมถึงให้แนวทางปฏิบัติเกี่ยวกับการบัญชีป้องกันความเสี่ยง

3. นโยบายการบัญชีที่สำคัญ

3.1 การรับรู้รายได้

รายได้จากการขายสินค้า

บริษัทและบริษัทย่อยรับรู้รายได้จากการขายสินค้าเมื่อได้โอนความเสี่ยงและผลตอบแทนที่เป็นสาระสำคัญของความเป็นเจ้าของของสินค้าให้กับผู้ซื้อแล้ว

รายได้จากการให้บริการ

รายได้จากการให้บริการแก่ลูกค้ารับรู้โดยอ้างอิงตามขั้นความสำเร็จของงานที่ทำเสร็จ โดยใช้วิธีอัตราส่วนของบริการที่ให้งจนถึงปัจจุบันเทียบกับบริการทั้งสิ้นที่ต้องให้แก่ลูกค้า

รายได้จากการให้บริการประเภทเรียกเก็บเงินล่วงหน้าจากลูกค้าจะถูกบันทึกเป็นรายได้รับล่วงหน้าและรับรู้เป็นรายได้ในงวดที่ให้บริการ

รายได้จากแฟรนไชส์รับรู้ตามเกณฑ์คงค้างซึ่งเป็นไปตามเนื้อหาทางเศรษฐกิจของข้อตกลงที่เกี่ยวข้อง

ดอกเบี้ยรับรู้ตามเกณฑ์คงค้างตามสัดส่วนของเวลาโดยคำนึงถึงอัตราดอกเบี้ยที่แท้จริงของสินทรัพย์

บริษัทรับรู้รายได้ค่าธรรมเนียมแรกเข้าสำหรับสัญญาแฟรนไชส์ เมื่อได้ให้บริการแก่ผู้รับสิทธิเสร็จสิ้นแล้ว

เงินปันผลถือเป็นรายได้เมื่อบริษัทมีสิทธิในการรับเงินปันผล

รายได้อื่นรับรู้ตามเกณฑ์คงค้าง

3.2 เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด

เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด หมายถึง เงินสดในมือและเงินฝากธนาคารทุกประเภทที่มีสภาพคล่องสูง (ซึ่งไม่มีข้อจำกัดในการใช้) และพร้อมที่จะเปลี่ยนเป็นเงินสดที่แน่นอนเมื่อครบกำหนด ซึ่งมีความเสี่ยงในการเปลี่ยนแปลงมูลค่าน้อย

3.3 เงินลงทุนชั่วคราว

เงินลงทุนชั่วคราวถือเป็นหลักทรัพย์เพื่อค้าซึ่งแสดงด้วยมูลค่ายุติธรรม ถ้าไรหรือขาดทุนจากการปรับมูลค่าหลักทรัพย์รับรู้ในงบกำไรขาดทุน

3.4 ลูกหนี้การค้าและค่าเผื่อนหนี้สงสัยจะสูญ

ลูกหนี้การค้า แสดงในราคาตามใบแจ้งหนี้สุทธิจากค่าเผื่อนหนี้สงสัยจะสูญ (ถ้ามี) บริษัทและบริษัทย่อยบันทึกค่าเผื่อนหนี้สงสัยจะสูญตามจำนวนหนี้ที่คาดว่าจะเรียกเก็บจากลูกหนี้ไม่ได้ ทั้งนี้โดยการประมาณจากประสบการณ์การเรียกเก็บหนี้ในอดีตควบคู่กับการวิเคราะห์สถานะปัจจุบันของลูกหนี้

3.5 สินค้าคงเหลือ

บริษัทและบริษัทย่อยตีราคาสินค้าคงเหลือตามราคาทุนหรือมูลค่าสุทธิที่ได้รับแล้วแต่ราคาใดจะต่ำกว่า ราคาทุนคำนวณโดยวิธีถัวเฉลี่ยถ่วงน้ำหนัก ต้นทุนของการซื้อประกอบด้วยราคาซื้อ และค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องโดยตรงกับการซื้อสินค้านั้น เช่น ค่าอากรขาเข้าและค่าขนส่งหักด้วยส่วนลดและอื่นๆ มูลค่าสุทธิที่คาดว่าจะได้รับ ประมาณจากราคาที่คาดว่าจะขายได้ตามปกติของธุรกิจหักด้วยค่าใช้จ่ายที่จำเป็นในการขาย

บริษัทและบริษัทย่อยบันทึกค่าเผื่อนสินค้าเคลื่อนไหวช้าและสินค้าเสียหายโดยพิจารณาจากประสบการณ์ที่ผ่านมาในอดีตและข้อมูลที่มีอยู่ในปัจจุบัน

3.6 ลูกหนี้ตามสัญญาเช่าการเงิน

ลูกหนี้ตามสัญญาเช่าการเงิน แสดงด้วยจำนวนหนี้คงเหลือตามสัญญาหักด้วยรายได้ทางการเงินรอรับรู้และ ค่าเผื่อนหนี้สงสัยจะสูญ บริษัทตั้งค่าเผื่อนหนี้สงสัยจะสูญตามระยะเวลาค้างชำระของลูกหนี้

3.7 เงินลงทุน

เงินลงทุนในบริษัทย่อยในงบการเงินเฉพาะบริษัท แสดงตามวิธีราคาทุน และบริษัทจะบันทึกผลกำไรหรือขาดทุนจากการจำหน่ายในงบกำไรขาดทุนในปีที่มีการจำหน่ายเงินลงทุนนั้น กรณีที่เงินลงทุนดังกล่าวเกิดการด้อยค่า บริษัทจะรับรู้ผลขาดทุนจากการด้อยค่าเป็นค่าใช้จ่ายในงบกำไรขาดทุน

เงินลงทุนระยะยาวอื่นแสดงในราคาทุนหักค่าเผื่อการด้อยค่า (ถ้ามี)

3.8 การรวมธุรกิจ

บริษัทบันทึกบัญชีสำหรับการรวมธุรกิจโดยถือปฏิบัติตามวิธีซื้อ บริษัท (ผู้ซื้อ) วัดมูลค่าต้นทุนการซื้อธุรกิจด้วยผลรวมของสิ่งตอบแทนที่โอนให้ซึ่งวัดมูลค่าด้วยมูลค่ายุติธรรม ณ วันที่ซื้อ และจำนวนของส่วนของผู้ที่ไม่มีอำนาจควบคุมในผู้ถูกซื้อ ในการรวมธุรกิจแต่ละครั้ง บริษัทจะวัดมูลค่าส่วนของผู้ที่ไม่มีอำนาจควบคุมในผู้ถูกซื้อด้วยมูลค่ายุติธรรมหรือมูลค่าของสินทรัพย์สุทธิที่ระบุได้ของผู้ถูกซื้อตามสัดส่วนของหุ้นที่ถือโดยผู้ที่ไม่มีอำนาจควบคุมนั้น

ค่าความนิยมถูกวัดมูลค่า ณ วันที่ซื้อ โดยวัดจากมูลค่ายุติธรรมของสิ่งตอบแทนที่โอนให้ซึ่งรวมถึงการรับรู้จำนวนส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุมในผู้ถูกซื้อหักด้วยมูลค่าสุทธิ (มูลค่ายุติธรรม) ของสินทรัพย์ที่ระบุได้ที่ได้มาและหนี้สินที่รับมาซึ่งวัดมูลค่า ณ วันที่ซื้อ

หนี้สินที่อาจเกิดขึ้นของบริษัทที่ถูกซื้อที่รับมาจากการรวมธุรกิจ รับรู้เป็นหนี้สินหากมีภาระผูกพันในปัจจุบันซึ่งเกิดขึ้นจากเหตุการณ์ในอดีตและสามารถวัดมูลค่ายุติธรรมได้อย่างน่าเชื่อถือ

ต้นทุนที่เกี่ยวข้องกับการซื้อที่เกิดขึ้นซึ่งเป็นผลมาจากการรวมธุรกิจ เช่น ค่าที่ปรึกษากฎหมาย ค่าธรรมเนียมวิชาชีพ และค่าที่ปรึกษาอื่นๆ ถือเป็นค่าใช้จ่ายเมื่อเกิดขึ้น

บริษัทย่อย

บริษัทย่อยเป็นกิจการที่อยู่ภายใต้การควบคุมของบริษัท การควบคุมเกิดขึ้นเมื่อบริษัทมีอำนาจควบคุมทั้งทางตรงหรือทางอ้อมในการกำหนดนโยบายทางการเงินและการดำเนินงานของกิจการนั้น เพื่อได้มาซึ่งประโยชน์จากกิจกรรมของบริษัทย่อย งบการเงินของบริษัทย่อยได้รวมอยู่ในงบการเงินรวม นับแต่วันที่มีการควบคุมจนถึงวันที่การควบคุมสิ้นสุดลง

นโยบายการบัญชีของบริษัทย่อยได้ถูกเปลี่ยนตามความจำเป็นเพื่อให้เป็นนโยบายเดียวกันกับของบริษัท ผลขาดทุนในบริษัทย่อยจะถูกปันส่วนไปยังส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุมแม้ว่าการปันส่วนดังกล่าวจะทำให้ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุมมียอดคงเหลือติดลบก็ตาม

3.9 การด้อยค่าของสินทรัพย์

สินทรัพย์ที่มีอายุการให้ประโยชน์ไม่ทราบแน่ชัด เช่น ค่าความนิยม เครื่องหมายการค้าและสิทธิการขยายกิจการในต่างประเทศ ซึ่งไม่มีการตัดจำหน่ายจะถูกทดสอบการด้อยค่าเป็นประจำทุกปี สินทรัพย์อื่นที่มีการตัดจำหน่ายจะมีการทบทวนการด้อยค่า เมื่อมีเหตุการณ์หรือสถานการณ์บ่งชี้ว่ามูลค่าตามบัญชีอาจสูงกว่า มูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืน รายการขาดทุนจากการด้อยค่าจะรับรู้เมื่อราคาตามบัญชีของสินทรัพย์สูงกว่ามูลค่าสุทธิที่คาดว่าจะได้รับคืน ซึ่งหมายถึงจำนวนที่สูงกว่าระหว่างมูลค่ายุติธรรมหักต้นทุนในการขายเทียบกับมูลค่าจากการใช้ สินทรัพย์จะถูกจัดเป็นหน่วยที่เล็กที่สุดที่สามารถแยกออกมาได้ เพื่อวัตถุประสงค์ของการประเมินการด้อยค่า สินทรัพย์ที่ไม่ใช่

สินทรัพย์ทางการเงินนอกเหนือจากค่าความนิยมซึ่งรับรู้รายการขาดทุนจากการด้อยค่าไปแล้ว จะถูกประเมินความเป็นไปได้ที่จะกลับรายการขาดทุนจากการด้อยค่า ณ วันสิ้นรอบระยะเวลารายงาน

3.10 ที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์

ในระหว่างปี 2561 บริษัทย่อยทางอ้อมเปลี่ยนนโยบายการบัญชีการแสดงผลค่าของที่ดินจากวิธีราคาทุนเป็นวิธีราคาตีใหม่

ที่ดินแสดงด้วยมูลค่ายุติธรรมซึ่งประเมินโดยผู้ประเมินราคาอิสระ การเปลี่ยนแปลงมูลค่ายุติธรรมของที่ดินรับรู้ในองค์ประกอบอื่นของส่วนผู้ถือหุ้น ในงบแสดงการเปลี่ยนแปลงส่วนของผู้ถือหุ้น ผู้ประเมินราคาอิสระประเมินมูลค่ายุติธรรมของที่ดิน โดยใช้วิธีเปรียบเทียบราคาตลาด ซึ่งการประเมินมูลค่าดังกล่าวต้องอาศัยข้อสมมติฐานและการประมาณบางประการ

อาคาร และอุปกรณ์ แสดงมูลค่าตามราคาทุนหักค่าเสื่อมราคาสะสมและค่าเผื่อการด้อยค่า (ถ้ามี)

ค่าเสื่อมราคาคำนวณโดยวิธีเส้นตรงตามอายุการใช้งาน ดังนี้

อาคาร	20 ปี
ส่วนปรับปรุงอาคารและส่วนปรับปรุงพื้นที่เช่า	10 - 20 ปี
อุปกรณ์และเครื่องมือทางการแพทย์	5 ปี
เครื่องมือและอุปกรณ์	5 ปี
เครื่องตกแต่งและเครื่องใช้สำนักงาน	5 ปี
ยานพาหนะ	5 ปี

ไม่มีการคิดค่าเสื่อมราคาสำหรับที่ดินและสินทรัพย์ที่อยู่ระหว่างการก่อสร้าง

รายจ่ายเกี่ยวกับการต่อเติม การต่ออายุ หรือการปรับปรุงถือเป็นราคาทุนของสินทรัพย์ ส่วนค่าซ่อมแซมและค่าบำรุงรักษารับรู้เป็นค่าใช้จ่ายในรอบระยะเวลาบัญชีที่เกิดขึ้น

กำไรและขาดทุนจากการจำหน่ายที่ดิน อาคารและอุปกรณ์ คำนวณโดยเปรียบเทียบจากมูลค่าตามบัญชีกับราคาขายและรับรู้ในงบกำไรขาดทุน

3.11 สินทรัพย์ไม่มีตัวตน

โปรแกรมคอมพิวเตอร์และลิขสิทธิ์

สินทรัพย์ไม่มีตัวตนซึ่งมีอายุการใช้งานจำกัดแสดงในราคาทุน หักค่าตัดจำหน่ายสะสม และค่าเผื่อการด้อยค่า (ถ้ามี)

ค่าตัดจำหน่ายบันทึกเป็นค่าใช้จ่ายในงบกำไรขาดทุน คำนวณโดยวิธีเส้นตรงตามเกณฑ์ระยะเวลาที่คาดว่าจะได้รับประโยชน์เชิงเศรษฐกิจของสินทรัพย์ไม่มีตัวตน ดังนี้

โปรแกรมคอมพิวเตอร์	5 ปี
--------------------	------

เครื่องหมายการค้า

เครื่องหมายการค้าของกลุ่มบริษัทเป็นเครื่องหมายการค้าภายใต้ชื่อ “วุฒิศักดิ์” เครื่องหมายการค้าที่ได้มาจากการรวมกิจการจะรับรู้ด้วยมูลค่ายุติธรรม ณ วันรวมธุรกิจ กลุ่มบริษัทใช้เครื่องหมายการค้าอย่างต่อเนื่องในเชิงพาณิชย์ และเครื่องหมายการค้าได้รับการประเมินว่ามีอายุการให้ประโยชน์ไม่ทราบแน่ชัด

สิทธิการขยายกิจการในต่างประเทศและสินทรัพย์ทางปัญญา

สิทธิการขยายกิจการในต่างประเทศและสินทรัพย์ทางปัญญามาจากการรวมธุรกิจที่สามารถรับรู้แยกเป็นสินทรัพย์ไม่มีตัวตนรับรู้ด้วยมูลค่ายุติธรรม โดยบริษัทจะทดสอบการด้อยค่าทุกปี สิทธิการขยายกิจการในต่างประเทศและสินทรัพย์ทางปัญญาได้รับการประเมินว่ามีอายุการให้ประโยชน์ไม่จำกัด

ความสัมพันธ์กับลูกค้า

ความสัมพันธ์กับลูกค้าที่ได้มาจากการรวมธุรกิจ จะรับรู้ด้วยมูลค่ายุติธรรม ณ วันรวมธุรกิจ ความสัมพันธ์กับลูกค้าที่เกี่ยวข้องมีอายุการให้ประโยชน์ที่ทราบได้แน่นอน และวัดมูลค่าที่ราคาทุนหักค่าตัดจำหน่ายสะสม การตัดจำหน่ายคำนวณโดยใช้วิธีเส้นตรงตลอดอายุที่คาดว่าจะให้ประโยชน์ของความสัมพันธ์กับลูกค้าภายในระยะเวลา 3 ปี

3.12 กำไรหรือขาดทุนจากการดำเนินงานที่ยกเลิก

การดำเนินงานที่ยกเลิกเป็นส่วนประกอบของกลุ่มที่ถูกขายหรือจัดประเภทไว้เพื่อขาย กำไรหรือขาดทุนจากการดำเนินงานที่ยกเลิกซึ่งประกอบด้วยจากการวัดมูลค่าของกำไรขาดทุนก่อนและหลังภาษีของการดำเนินงานที่ยกเลิก และการขายสินทรัพย์ที่จัดประเภทไว้เพื่อขาย

3.13 เงินกู้ยืม

เงินกู้ยืมรับรู้เริ่มแรกด้วยมูลค่ายุติธรรมของสิ่งตอบแทนที่ได้รับหักด้วยต้นทุนการจัดทำรายการที่เกิดขึ้น

ค่าธรรมเนียมที่จ่ายไปเพื่อให้ได้เงินกู้มาจะรับรู้เป็นต้นทุนการจัดทำรายการเงินกู้ในกรณีที่มีความเป็นไปได้ที่จะใช้วงเงินกู้บางส่วนหรือทั้งหมด ในกรณีนี้ค่าธรรมเนียมจะรอการรับรู้จนกระทั่งมีการถอนเงิน หากไม่มีหลักฐานที่มีความเป็นไปได้ที่จะใช้วงเงินบางส่วนหรือทั้งหมดค่าธรรมเนียมจะรับรู้เป็นค่าใช้จ่ายจ่ายล่วงหน้าสำหรับการให้บริการสภาพคล่องและจะตัดจำหน่ายตามระยะเวลาของวงเงินกู้ที่เกี่ยวข้อง

เงินกู้ยืมจัดประเภทเป็นหนี้สินหมุนเวียนเมื่อกลุ่มบริษัทไม่มีสิทธิอันปราศจากเงื่อนไขให้เลื่อนชำระหนี้ออกไปอีกเป็นเวลานานน้อยกว่า 12 เดือน นับจากวันที่โนบยแสดงฐานะการเงิน หากเงินกู้ยืมนั้นไม่เข้าเงื่อนไขดังกล่าวข้างต้น จะจัดประเภทเป็นหนี้สินไม่หมุนเวียน

ต้นทุนการกู้ยืมของเงินกู้ยืมรับรู้ตามวิธีอัตราดอกเบี้ยที่แท้จริง

3.14 สัญญาเช่าระยะยาว - กรณีที่บริษัทเป็นผู้เช่า

สัญญาเช่าอุปกรณ์ที่ความเสี่ยงและผลตอบแทนของความเป็นเจ้าของส่วนใหญ่ได้โอนไปให้กับผู้เช่าถือเป็นสัญญาเช่าการเงิน สัญญาเช่าการเงินจะบันทึกเป็นรายจ่ายฝ่ายทุนตามมูลค่าปัจจุบันสุทธิของจำนวนเงินที่ต้องจ่ายตามสัญญาเช่า โดยจำนวนเงินที่ต้องจ่ายจะป็นส่วนระหว่างหนี้สิน และค่าใช้จ่ายทางการเงินเพื่อให้ได้อัตราดอกเบี้ยคงที่ต่อหนี้สินคงค้างอยู่ การระบุพันตามสัญญาเช่าหักค่าใช้จ่ายทางการเงินจะบันทึกเป็นหนี้สินระยะยาว ส่วนค่าใช้จ่ายทางการเงินจะบันทึกในงบกำไรขาดทุนตลอดอายุของสัญญาเช่า สินทรัพย์ภายใต้สัญญาเช่าการเงินจะคิดค่าเสื่อมราคาตลอดอายุการใช้งานของสินทรัพย์นั้น

สัญญาเช่าสินทรัพย์โดยที่ความเสี่ยง และผลตอบแทนของความเป็นเจ้าของส่วนใหญ่ตกอยู่กับผู้ให้เช่าจะจัดเป็นสัญญาเช่าดำเนินงาน เงินที่ต้องจ่ายภายใต้สัญญาเช่าดำเนินงานจะบันทึกในงบกำไรขาดทุนโดยใช้วิธีเส้นตรงตลอดอายุของสัญญาเช่า นั้น ค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นจากการยกเลิกสัญญาเช่าดำเนินงานก่อนหมดอายุการเช่า เช่น เบี้ยปรับที่ต้องจ่ายให้แก่ผู้ให้เช่า จะบันทึกเป็นค่าใช้จ่ายในระยะเวลาบัญชีที่การยกเลิกนั้นเกิดขึ้น

3.15 ประมาณการหนี้สินภายใต้โปรแกรมส่งเสริมการขายกับลูกค้า

บริษัทย่อยให้สิทธิพิเศษสำหรับลูกค้าที่เป็นสมาชิกบัตร โดยถือเป็นส่วนหนึ่งของรายการขายหรือบริการโดยลูกค้าจะได้รับคะแนนสะสมเพื่อสามารถนำไปใช้สิทธิได้ในอนาคตเพื่อรับสินค้าหรือบริการเป็นส่วนลดหรือเงินสด โดยไม่ต้องจ่ายค่าตอบแทนตามเงื่อนไขที่กำหนดในบัตร

ภายใต้การตีความมาตรฐานการรายงานทางการเงินฉบับที่ 13 การวัดมูลค่าภาระผูกพันที่กิจการต้องจัดหาสินค้าหรือบริการในอนาคตพิจารณาจากสิ่งตอบแทนที่ได้รับจากการขายซึ่งป็นส่วนระหว่าง รายการขายและให้บริการเริ่มแรก ซึ่งรับรู้เป็นรายได้และประมาณการต้นทุนในอนาคตของการจัดหารางวัลให้แก่ลูกค้าซึ่งจะรับรู้เป็นรายได้เมื่อลูกค้ามาใช้สิทธิและบริษัทย่อยได้ปฏิบัติตามสัญญาภาระผูกพันที่จะจัดหารางวัลนั้น

บริษัทย่อยจะรับรู้มูลค่าสิ่งตอบแทนของคะแนนสะสมเป็นรายได้รอตัดบัญชีและเมื่อลูกค้ามาใช้สิทธิและเมื่อกลุ่มบริษัทได้ปฏิบัติตามภาระผูกพันที่จะจัดหารางวัลนั้นจึงจะรับรู้รายได้รอตัดบัญชีเป็นรายได้

3.16 ผลประโยชน์ของพนักงาน

ผลประโยชน์ระยะสั้นของพนักงาน

เงินเดือน ค่าจ้าง โบนัส และเงินสมทบกองทุนประกันสังคมรับรู้เป็นค่าใช้จ่ายเมื่อเกิดรายการ

ผลประโยชน์หลังจากออกจากงานของพนักงาน (โครงการสมทบเงิน)

บริษัทและบริษัทย่อย และพนักงานของบริษัทได้ร่วมกันจัดตั้งกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ ซึ่งประกอบด้วยเงินที่พนักงานจ่ายสะสมและเงินที่บริษัทและบริษัทย่อยจ่ายสมทบให้เป็นรายเดือน สินทรัพย์ของกองทุนสำรองเลี้ยงชีพได้แยกออก

จากสินทรัพย์ของบริษัทและบริษัทย่อย เงินที่บริษัทและบริษัทย่อยจ่ายสมทบกองทุนสำรองเลี้ยงชีพบันทึกเป็นค่าใช้จ่ายในปีที่เกิดรายการ

ผลประโยชน์หลังออกจากงานของพนักงาน (โครงการผลประโยชน์)

บริษัทและบริษัทย่อยมีภาระต้องจ่ายเงินชดเชยให้แก่พนักงานเมื่อออกจากงานตามกฎหมายแรงงาน ซึ่งบริษัทและบริษัทย่อยบันทึกหนี้สินตามโครงการผลประโยชน์หลังออกจากงานของพนักงานจากการคำนวณตามหลักคณิตศาสตร์ประกันภัย โดยใช้วิธีคิดลดแต่ละหน่วยที่ประมาณการไว้

หนี้สินของโครงการผลประโยชน์หลังออกจากงานของพนักงาน ประกอบด้วย มูลค่าปัจจุบันของภาระผูกพันตามโครงการผลประโยชน์ และกำไร (ขาดทุน) จากการประมาณการตามหลักคณิตศาสตร์ประกันภัย

กำไรหรือขาดทุนจากการประมาณการตามหลักคณิตศาสตร์ประกันภัยสำหรับโครงการผลประโยชน์หลังออกจากงานของพนักงานจะรับรู้ในกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น

3.17 ภาษีเงินได้

ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้สำหรับปี ประกอบด้วย ภาษีเงินได้ปัจจุบันและภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี ภาษีเงินได้ปัจจุบันและภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีรับรู้ในกำไรหรือขาดทุน เว้นแต่ในส่วนที่เกี่ยวกับรายการที่รับรู้โดยตรงในส่วนของผู้ถือหุ้นหรือกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น

ภาษีเงินได้ปัจจุบัน

ภาษีเงินได้ปัจจุบัน ได้แก่ ภาษีที่คาดว่าจะจ่ายชำระหรือจะได้รับชำระ โดยคำนวณจากกำไรหรือขาดทุนประจำปีที่ต้องเสียภาษี ซึ่งแตกต่างจากกำไรขาดทุนที่ปรากฏในงบการเงิน คุณด้วยอัตราภาษีที่ประกาศใช้หรือที่คาดว่าจะมีบังคับใช้ ณ วันสิ้นรอบระยะเวลารายงาน และรวมรายการการปรับปรุงทางภาษีที่เกี่ยวกับรายการในปีก่อนๆ

ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี

ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีบันทึกโดยคำนวณจากผลแตกต่างชั่วคราวที่เกิดขึ้นระหว่างมูลค่าตามบัญชีของสินทรัพย์และหนี้สินและจำนวนที่ใช้เพื่อการคำนวณทางภาษี ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีวัดมูลค่าโดยใช้อัตราภาษีที่คาดว่าจะใช้กับผลแตกต่างชั่วคราวเมื่อมีการกลับรายการโดยใช้อัตราภาษีที่ประกาศใช้หรือที่คาดว่าจะมีผลบังคับใช้ ณ วันสิ้นรอบระยะเวลารายงาน

สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีจะบันทึกต่อเมื่อมีความเป็นไปได้ค่อนข้างแน่ว่ากำไรเพื่อเสียภาษี ในอนาคตจะมีจำนวนเพียงพอกับการใช้ประโยชน์จากผลแตกต่างชั่วคราวดังกล่าว สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีจะถูกทบทวน ณ ทุกวันสิ้นรอบระยะเวลารายงานและจะถูกปรับลดลงเท่าที่ประโยชน์ทางภาษีจะมีโอกาสถูกใช้จริง

3.18 รายการบัญชีที่เป็นเงินตราต่างประเทศ

รายการบัญชีที่เกิดขึ้นในระหว่างปีที่มีค่าเป็นเงินตราต่างประเทศแปลงค่าเป็นเงินบาท โดยใช้อัตราแลกเปลี่ยน ณ วันที่เกิดรายการ สินทรัพย์และหนี้สินที่มีค่าเป็นเงินตราต่างประเทศ ณ วันที่ในงบแสดงฐานะการเงินแปลงค่าเป็นเงินบาท โดยใช้อัตราแลกเปลี่ยน ณ วันนั้น กำไรหรือขาดทุนจากการแปลงค่าเงินตราต่างประเทศบันทึกเป็นรายได้หรือค่าใช้จ่ายของรอบระยะเวลาบัญชี

3.19 สัญญาซื้อขายเงินตราต่างประเทศล่วงหน้า

เจ้าหน้าที่ตามสัญญาซื้อขายเงินตราต่างประเทศล่วงหน้า แปลงค่าเป็นเงินบาทตามอัตราแลกเปลี่ยน ณ วันที่ในรายงานกำไรขาดทุนที่ยังไม่เกิดขึ้นจากการแปลงค่าเงินตราต่างประเทศดังกล่าวจะถูกบันทึกในงบกำไรขาดทุน

3.20 การจ่ายเงินปันผล

เงินปันผลจ่าย บันทึกในงบการเงินในรอบระยะเวลาบัญชีซึ่งที่ประชุมผู้ถือหุ้นหรือคณะกรรมการได้อนุมัติการจ่ายเงินปันผล

3.21 กำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน

กำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน คำนวณโดยการหารกำไร (ขาดทุน) ด้วยจำนวนหุ้นสามัญถัวเฉลี่ยถ่วงน้ำหนักที่ออกจำหน่ายและชำระแล้วในระหว่างปี

3.22 กำไรต่อหุ้นปรับลด

กำไรต่อหุ้นปรับลด คำนวณโดยกำไร (ขาดทุน) สำหรับปีหารด้วยจำนวนหุ้นสามัญ บวกจำนวนหุ้นสามัญเทียบเท่าของใบสำคัญแสดงสิทธิ โดยถัวเฉลี่ยถ่วงน้ำหนักในระหว่างงวด

3.23 ส่วนงานดำเนินงาน

ผลการดำเนินงานของส่วนงานที่รายงานต่อผู้มีอำนาจตัดสินใจสูงสุดด้านการดำเนินงาน จะแสดงถึงรายการที่เกิดขึ้นจากส่วนงานดำเนินงานนั้นโดยตรงรวมถึงรายการที่ได้รับการปันส่วนอย่างสมเหตุสมผล

3.24 ประมาณการหนี้สินและค่าใช้จ่าย และสินทรัพย์ที่อาจจะเกิดขึ้น

บริษัทและบริษัทย่อยจะบันทึกประมาณการหนี้สินและค่าใช้จ่ายไว้ในงบการเงิน เมื่อบริษัทและบริษัทย่อย มีภาระผูกพันตามกฎหมายหรือเป็นภาระผูกพันที่ค่อนข้างแน่นอนที่มีผลสืบเนื่องจากเหตุการณ์ในอดีต ซึ่งอาจทำให้บริษัท

ต้องชำระหรือชดใช้ตามภาระผูกพันนั้น และจำนวนที่ต้องชดใช้ดังกล่าวสามารถประมาณได้อย่างสมเหตุสมผล
สินทรัพย์ที่อาจเกิดขึ้นจะถูกรับรู้เป็นสินทรัพย์แยกต่างหาก เมื่อมีปัจจัยสนับสนุนว่าจะได้รับค้ำประกันแน่นอน

4. ประมาณการทางบัญชีที่สำคัญ ข้อสมมติฐาน และการใช้ดุลยพินิจ

ในการจัดทำงบการเงิน ผู้บริหารต้องใช้การประมาณการและข้อสมมติฐานหลายประการ ซึ่งมีผลกระทบต่อจำนวนเงินที่เกี่ยวข้องกับรายได้ ค่าใช้จ่าย สินทรัพย์ หนี้สิน และการเปิดเผยข้อมูลเกี่ยวกับสินทรัพย์และหนี้สินที่อาจเกิดขึ้น ซึ่งผลที่เกิดขึ้นจริงอาจแตกต่างจากจำนวนที่ได้ประมาณการไว้

ประมาณการทางบัญชีที่สำคัญ ข้อสมมติฐาน และการใช้ดุลยพินิจ มีดังนี้

4.1 การด้อยค่าของลูกหนี้

บริษัทและบริษัทย่อยได้บันทึกค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญเพื่อให้สะท้อนถึงการด้อยค่าของลูกหนี้อันเกิดมาจากการที่ ไม่มีความสามารถในการชำระหนี้ ค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญนั้นเป็นการประเมินบนพื้นฐานจากความไม่แน่นอนในการรับชำระหนี้และพิจารณาโดยผู้บริหาร

4.2 การด้อยค่าเงินลงทุน

บริษัทและบริษัทย่อยพิจารณาค่าเผื่อการด้อยค่าของเงินลงทุน เมื่อพบว่ามูลค่ายุติธรรมของเงินลงทุนดังกล่าวลดลงอย่างมีสาระสำคัญและเป็นระยะเวลานาน ซึ่งความมีสาระสำคัญและระยะเวลานั้นขึ้นอยู่กับดุลยพินิจของฝ่ายบริหาร

4.3 ค่าเผื่อสำหรับสินค้าเก่า และเสื่อมคุณภาพ

บริษัทและบริษัทย่อยได้ประมาณการค่าเผื่อสำหรับสินค้าเก่า และเสื่อมคุณภาพเพื่อให้สะท้อนถึงการด้อยค่าของสินค้าคงเหลือ โดยการประมาณการนั้นจะพิจารณาจากการหมุนเวียนและการเสื่อมสภาพของสินค้าคงเหลือประเภทต่างๆ

4.4 อาคารและอุปกรณ์

ฝ่ายบริหารเป็นผู้ประมาณการของอายุการใช้งานและมูลค่าซากของอาคารและอุปกรณ์ของบริษัทและบริษัทย่อย โดยจะทบทวนค่าเสื่อมราคาเมื่ออายุการใช้งานและมูลค่าซากมีความแตกต่างไปจากการประมาณการในงวดก่อน หรือมีการตัดจำหน่ายสินทรัพย์ที่เสื่อมสภาพหรือไม่ได้ใช้งานอีกต่อไป

4.5 ค่าความนิยม และสินทรัพย์ไม่มีตัวตน

ในการบันทึกและวัดมูลค่าของค่าความนิยมและสินทรัพย์ไม่มีตัวตน ณ วันที่ได้มา ตลอดจนการทดสอบการด้อยค่าในภายหลัง ฝ่ายบริหารจำเป็นต้องประมาณการกระแสเงินสดที่คาดว่าจะได้รับในอนาคตของสินทรัพย์ หรือ

หน่วยของสินทรัพย์ที่ก่อให้เกิดเงินสด รวมทั้งการเลือกอัตราคิดลดที่เหมาะสมในการคำนวณหามูลค่าปัจจุบันของกระแสเงินสดนั้นๆ

4.6 การด้อยค่าของสินทรัพย์

บริษัทและบริษัทย่อยพิจารณาค่าเพื่อการด้อยค่าของสินทรัพย์ เมื่อพบว่ามูลค่ายุติธรรมของสินทรัพย์ดังกล่าวลดลงต่ำกว่าทุนอย่างมีสาระสำคัญ หรือเป็นระยะเวลานาน ซึ่งความมีสาระสำคัญและระยะเวลานั้นขึ้นอยู่กับดุลยพินิจของฝ่ายบริหาร

4.7 ผลประโยชน์หลังจากออกจากงานของพนักงาน (โครงการผลประโยชน์)

หนี้สินตามโครงการผลประโยชน์หลังจากออกจากงานของพนักงานประมาณการตามหลักคณิตศาสตร์ประกันภัย ซึ่งข้อสมมติฐานในการประมาณการดังกล่าวประกอบด้วย อัตราคิดลด จำนวนเงินเดือนที่คาดว่าจะเพิ่มขึ้นในอนาคต อัตราภาระและปัจจัยที่เกี่ยวข้องในเชิงประชากรศาสตร์ อย่างไรก็ตาม ผลประโยชน์หลังการเลิกจ้างงานที่เกิดขึ้นจริงนั้นอาจแตกต่างไปจากที่ประมาณไว้

4.8 การรับรู้รายได้

บริษัทย่อยรับรู้รายได้จากการให้บริการตามขั้นความสำเร็จของงานที่สำเร็จโดยใช้วิธีอัตราส่วนของบริการที่ให้แก่ถึงปัจจุบันเทียบกับบริการทั้งสิ้นที่ต้องให้แก่ลูกค้า ฝ่ายบริหารเป็นผู้จัดทำอัตราส่วนดังกล่าวแยกตามจำนวนครั้งของการให้บริการในแต่ละประเภทโดยอาศัยประสบการณ์ในการประมาณราคาทุนและปริมาณการใช้ตามหลักการต้นทุนมาตรฐานอ้างอิงจากลักษณะของการให้บริการซึ่งรวมไปถึง ประมาณการเวลาที่ใช้ในการให้บริการของแพทย์และผู้เชี่ยวชาญ ประมาณการปริมาณยาและผลิตภัณฑ์ต่างๆ ที่ใช้ตลอดจนราคาต้นทุนมาตรฐานที่เกี่ยวข้องซึ่งต้นทุนที่เกิดขึ้นเมื่อลูกค้าซื้อบริการและรับบริการแต่ละครั้งจะสัมพันธ์กับลักษณะของการให้บริการ

4.9 สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี

สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีรับรู้โดยการประมาณการในการประเมินความสามารถในการทำกำไรทางภาษีในอนาคตของบริษัทที่นำมาหักกับผลแตกต่างชั่วคราวที่สามารถใช้ประโยชน์ได้ นอกจากนั้น ผู้บริหารต้องใช้ดุลยพินิจในการประเมินผลกระทบของกฎหมายหรือข้อจำกัดทางด้านเศรษฐกิจหรือความไม่แน่นอนของกฎหมายภาษีอากร

4.10 คดีฟ้องร้อง

บริษัทและบริษัทย่อยมีหนี้สินที่อาจเกิดขึ้นจากข้อพิพาททางกฎหมายและการถูกฟ้องร้องเรียกค่าเสียหายตามปกติธุรกิจ ซึ่งฝ่ายบริหารได้ใช้ดุลยพินิจในการประเมินผลของข้อพิพาทและคดีที่ถูกฟ้องร้องแล้วผลที่เกิดขึ้นจริงอาจแตกต่างไปจากที่ได้มีการประมาณการไว้

4.11 มูลค่ายุติธรรมและหนี้สินทางการเงิน

มูลค่ายุติธรรมของสินทรัพย์และหนี้สินทางการเงินที่ไม่ได้อยู่ในความต้องการของตลาดซื้อขายคล่องจะวัดมูลค่าโดยใช้เทคนิคการประเมินมูลค่าต่างๆ ผู้บริหารของกลุ่มบริษัทมีการใช้ดุลยพินิจในการเลือกเทคนิคการประเมินมูลค่าและสมมติฐานที่มาจากประสบการณ์และข้อมูลในอดีตในช่วงวันสิ้นปีบัญชี

5. รายการกับบุคคลและบริษัทที่เกี่ยวข้องกัน

บริษัทมีรายการบัญชีที่เกิดขึ้นกับบุคคลและบริษัทที่เกี่ยวข้องกัน บริษัทเหล่านี้เกี่ยวข้องกันโดยการมีผู้ถือหุ้นและหรือกรรมการร่วมกัน ดังนั้นงบการเงินนี้จึงแสดงรวมถึงผลของรายการเหล่านี้ตามมูลฐานที่พิจารณาร่วมกันระหว่างบริษัทกับบุคคลและบริษัทที่เกี่ยวข้องกัน ซึ่งมูลฐานที่ใช้บางกรณีอาจแตกต่างจากมูลฐานที่ใช้สำหรับรายการที่เกิดขึ้นกับบุคคลหรือบริษัทที่ไม่เกี่ยวข้องกัน

ชื่อ	ประเภทธุรกิจ	ลักษณะความสัมพันธ์
บริษัท เค แอนด์ ดับบลิว (ประเทศไทย) จำกัด	ตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์	ถือหุ้นโดยญาติกรรมการบริษัท
บริษัท แดทโซ เอเซีย คอร์ปอเรชั่น จำกัด	บริการด้านความงาม	ถือหุ้นโดยบริษัท
บริษัท วีเอสเอ โฮลดิ้ง จำกัด	บริหารจัดการแฟรนไชส์	กรรมการและผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัทย่อย (สิ้นสุดเดือนมีนาคม 2561)
บริษัท บอน - ซอง จำกัด	จำหน่ายสินค้าแฟชั่น	กรรมการบริษัทย่อย
บริษัท ดี ตรีม จำกัด	ให้คำปรึกษาด้านการบริหารจัดการ	กรรมการและผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัทย่อย
นายสันติ สาทิพย์พงษ์	-	กรรมการบริษัทย่อย (สิ้นสุดเดือนมีนาคม 2561)
คุณณกรณ์ กรณ์ศิริ	-	กรรมการบริษัทย่อย (สิ้นสุดเดือนมกราคม 2562)
คุณจักรกริสน์ โลหะเจริญทรัพย์	-	กรรมการ
คุณปรีชา นันทน์ถมิต	-	กรรมการ
คุณสุชาณี วรฤทธิธินา	-	ญาติกรรมการ

รายการบัญชีที่มีสาระสำคัญกับบุคคลและบริษัทที่เกี่ยวข้องกันสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2561 และ 2560 มีดังนี้

		(หน่วย : พันบาท)			
		งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
		สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม			
	นโยบายการกำหนดราคา	2561	2560	2561	2560
<u>รายได้จากการขาย</u>					
บริษัทย่อย	ต้นทุนบวกกำไรส่วนเพิ่ม	-	-	550	3,660
บริษัทที่เกี่ยวข้องกัน	ต้นทุนบวกกำไรส่วนเพิ่ม	15,021	46,401	15,021	46,401
กรรมการ	ต้นทุนบวกกำไรส่วนเพิ่ม	2,439	3,197	-	-
รวม		17,460	49,598	15,571	50,061
<u>รายได้ค่าบริการ</u>					
บริษัทย่อย	ราคาตลาด	-	-	949	330
<u>รายได้เงินปันผล</u>					
บริษัทย่อย	ตามที่ประกาศจ่าย	-	-	15,000	35,000
<u>รายได้อื่น</u>					
บริษัทย่อย	ราคาตามที่ตกลงกัน	-	-	1,773	998
<u>ดอกเบี้ยรับ</u>					
บริษัทย่อย	ร้อยละ 5.25 – 6.15 ต่อปี	-	-	89	35,364
<u>ซื้อสินค้า</u>					
บริษัทย่อย	ต้นทุนบวกกำไรส่วนเพิ่ม	-	-	21,140	14,488
บริษัทที่เกี่ยวข้องกัน	ต้นทุนบวกกำไรส่วนเพิ่ม	26,019	50,110	19,795	42,463
กรรมการบริษัทย่อย	ต้นทุนบวกกำไรส่วนเพิ่ม	-	7,583	-	-
รวม		26,019	57,693	40,935	56,951
<u>ต้นทุนอื่น</u>					
บริษัทที่เกี่ยวข้องกัน	ราคาตามที่ตกลงกัน	33,538	55,126	33,191	54,611
<u>ซื้อสินทรัพย์</u>					
บริษัทที่เกี่ยวข้องกัน	ต้นทุนบวกกำไรส่วนเพิ่ม/ ราคาตามที่ตกลงกัน	5	41,127	-	3,000

(หน่วย : พันบาท)

		งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
		สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม			
	นโยบายการกำหนดราคา	2561	2560	2561	2560
ค่าเช่า					
บริษัทย่อย	เดือนละ 50,000 บาท	-	-	600	600
ญาติกรรมการ	เดือนละ 278,947 บาท	3,348	3,348	3,348	3,348
รวม		3,348	3,348	3,948	3,948
ดอกเบี้ยจ่าย					
บริษัทย่อย	ร้อยละ 4.00 ต่อปี	-	-	121	776
กรรมการ	ร้อยละ 4.00 – 15.00 ต่อปี	4,775	5,682	2,721	3,229
รวม		4,775	5,682	2,842	4,005
ค่าใช้จ่ายอื่น					
บริษัทย่อย	ราคาตลาด	-	-	438	-
บริษัทย่อยทางอ้อม	ราคาตลาด	-	-	46	-
บริษัทที่เกี่ยวข้องกัน	ราคาตามที่ตกลงกัน	2,274	2,661	2,274	2,661
รวม		2,274	2,661	2,758	2,661
ค่าตอบแทนผู้บริหาร					
ผลประโยชน์ระยะสั้นของพนักงาน		17,952	33,295	10,540	16,240
ผลประโยชน์หลังออกจากงาน		1,516	1,499	1,138	981
รวม		19,468	34,794	11,678	17,221

ยอดคงเหลือกับบุคคลและบริษัทที่เกี่ยวข้องกันที่มีสาระสำคัญ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 และ 2560 มีดังนี้

(หน่วย : พันบาท)

		งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
		2561	2560	2561	2560
ลูกหนี้การค้า – บุคคลและบริษัทที่เกี่ยวข้อง					
บริษัทย่อย		-	-	69	135
บริษัทที่เกี่ยวข้องกัน		158	9,263	158	9,263
กรรมการ		-	407	-	-
รวม		158	9,670	227	9,398
ลูกหนี้อื่น – บริษัทย่อย					
บริษัทย่อย		-	-	55	64,654

(หน่วย : พันบาท)

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2561	2560	2561	2560
<u>เงินให้กู้ยืม – บริษัทย่อยที่กำหนดชำระ</u>				
<u>ภายในหนึ่งปี</u>				
บริษัทย่อย	-	-	48,000	-
<u>เงินให้กู้ยืม – บริษัทย่อย</u>				
บริษัทย่อย	-	-	699,961	1,014,714

ในระหว่างปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2561 และ 2560 รายการเคลื่อนไหวของเงินให้กู้ยืมบริษัทย่อย มีดังต่อไปนี้

(หน่วย : พันบาท)

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2561	2560	2561	2560
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 1 มกราคม	-	-	1,014,714	591,763
จัดประเภทเงินทดรองจ่าย	-	-	64,635	137,335
บวก ให้กู้เพิ่ม	-	-	19,000	334,474
หัก รับชำระ	-	-	(87,060)	(28,650)
หัก ค่าธรรมเนียมทางการเงินรอดัตบัญชี	-	-	-	(20,208)
บวก ตัดจำหน่ายค่าธรรมเนียมทางการเงิน				
รอดัตบัญชี	-	-	1,391	-
หัก ค่าเผื่อการด้อยค่า	-	-	(264,719)	-
	-	-	747,961	1,014,714
ส่วนที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	-	-	(48,000)	-
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม	-	-	699,961	1,014,714

บริษัทยังไม่ได้รับรู้รายได้ดอกเบี้ยของเงินให้กู้ยืมแก่บริษัทย่อยบางส่วนในงบการเงิน เนื่องจากยังมีความไม่แน่นอนในการรับชำระ

บริษัทบันทึกค่าเผื่อการด้อยค่าเงินให้กู้ยืมบริษัทย่อยจำนวน 264.72 ล้านบาท เนื่องจากมูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนต่ำกว่ามูลค่าตามบัญชี (มูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนตามที่ได้เปิดเผยไว้ในหมายเหตุ 18)

เมื่อวันที่ 12 กันยายน 2561 บริษัทได้ปรับปรุงโครงสร้างสัญญาเงินกู้ยืมกับบริษัทย่อยแห่งหนึ่ง โดยมีการเปลี่ยนแปลงดังนี้

เงื่อนไขในสัญญา	เดิม (ปี 2560)	ใหม่ (ปี 2561)
จำนวนสัญญาเงินกู้ยืม	4 ฉบับ	3 ฉบับ
จำนวนเงินกู้ตามสัญญา (ล้านบาท)	1,034	1,157
ดอกเบี้ยและอื่นๆ (ล้านบาท)	123	-
การชำระคืน	แบ่งชำระเป็น 62 - 65 งวด	แบ่งชำระเป็น 12 - 47 งวด
อัตราดอกเบี้ย	MLR ลบด้วยอัตราร้อยละ 0.10 ต่อปี (เท่ากับร้อยละ 6.15 ต่อปี)	MLR ลบด้วยอัตราร้อยละ 0.10 ต่อปี (เท่ากับร้อยละ 6.15 ต่อปี)
เริ่มชำระงวดแรก	เดือนกันยายน 2560	เดือนกันยายน 2561
หลักประกัน	ที่ดินพร้อมสิ่งปลูกสร้างของบริษัท ย่อยทางอ้อมและบริษัทย่อยยินยอม ให้จำนำหุ้นสามัญของบริษัทย่อย ทางอ้อมไว้กับสถาบันการเงินสองแห่ง	ที่ดินพร้อมสิ่งปลูกสร้างของบริษัทย่อย ทางอ้อมและบริษัทย่อยยินยอมให้ จำนำหุ้นสามัญของบริษัทย่อย ทางอ้อมไว้กับสถาบันการเงินสองแห่ง

บริษัทได้รับชำระหนี้เงินกู้ยืมงวดแรกจำนวน 50 ล้านบาท (รวมดอกเบี้ย) ในเดือนกันยายน 2561

	(หน่วย : พันบาท)			
	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2561	2560	2561	2560
<u>เจ้าหนี้การค้า – บริษัทที่เกี่ยวข้อง</u>				
บริษัทย่อย	-	-	12,655	13,305
บริษัทที่เกี่ยวข้องกัน	90,405	112,826	85,978	109,633
รวม	90,405	112,826	98,633	122,938
<u>เจ้าหนี้ค่าซื้อสินทรัพย์ – บริษัทที่เกี่ยวข้อง</u>				
บริษัทที่เกี่ยวข้องกัน	-	28,695	-	5,210
<u>เจ้าหนี้อื่น – บุคคลและบริษัทที่เกี่ยวข้อง</u>				
บริษัทย่อย	-	-	36	-
บริษัทที่เกี่ยวข้องกัน	92,880	54,910	92,837	54,889
บริษัทย่อยทางอ้อม	-	-	49	712
กรรมการ	2,494	-	-	-
รวม	95,374	54,910	92,922	55,601

(หน่วย : พันบาท)

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2561	2560	2561	2560
<u>หนี้สินหมุนเวียนอื่น – บุคคลที่เกี่ยวข้อง</u>				
กรรมการและผู้ถือหุ้น - บริษัทย่อย	-	835	-	-
กรรมการบริษัทย่อย	-	1,500	-	-
รวม	-	2,335	-	-

เงินกู้ยืมและดอกเบี้ยค้างจ่ายจากบุคคลและบริษัทที่เกี่ยวข้อง

บริษัทย่อย	-	-	-	6,882
กรรมการ	44,494	142,725	42,993	69,881
รวม	44,494	142,725	42,993	76,763

ในระหว่างปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2561 และ 2560 รายการเคลื่อนไหวของเงินกู้ยืม (ไม่รวมดอกเบี้ย) มีดังต่อไปนี้

(หน่วย : พันบาท)

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2561	2560	2561	2560
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 1 มกราคม	137,900	10,000	74,200	20,000
<u>บวก</u> กู้เพิ่ม	12,000	186,200	12,000	147,000
<u>หัก</u> จ่ายชำระ	(108,900)	(58,300)	(46,700)	(92,800)
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม	41,000	137,900	39,500	74,200

เงินกู้ยืมระยะสั้นจากบุคคลและบริษัทที่เกี่ยวข้องดังกล่าวอยู่ในรูปแบบตัวสัญญาใช้เงิน โดยมีอัตราดอกเบี้ยร้อยละ 4.00 – 6.00 ต่อปี (2560 : ร้อยละ 4.00 – 15.00 ต่อปี) และมีกำหนดชำระคืนเมื่อทวงถาม โดยไม่มีหลักประกัน

(หน่วย : พันบาท)

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2561	2560	2561	2560
<u>ภาระผูกพันผลประโยชน์พนักงาน</u>				
<u>ผู้บริหารสำคัญ</u>				
- ผลประโยชน์หลังออกจากงาน	6,841	4,464	5,084	3,273

6. เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด

	(หน่วย : พันบาท)			
	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2561	2560	2561	2560
เงินสด	1,294	4,074	318	331
เงินฝากธนาคาร				
เงินฝากกระแสรายวัน	34,073	15,362	29,594	7,339
เงินฝากออมทรัพย์	43,659	43,342	25,478	27,834
เงินฝากประจำ	91	90	-	-
รวม	79,117	62,868	55,390	35,504

7. ลูกหนี้การค้า

ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 และ 2560 แยกตามอายุหนี้ที่ค้างชำระได้ดังนี้

	(หน่วย : พันบาท)			
	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2561	2560	2561	2560
ยังไม่ครบกำหนดชำระ	246,112	308,995	221,035	283,765
เกินกำหนดชำระ				
น้อยกว่า 3 เดือน	285,987	187,242	262,864	170,660
3 – 6 เดือน	55,108	51,959	53,945	49,105
6 – 12 เดือน	31,350	43,692	31,109	37,546
มากกว่า 12 เดือน	99,420	97,587	8,367	11,701
รวม	717,977	689,475	577,320	552,777
หัก ค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญ	(93,595)	(90,334)	(2,876)	(1,300)
สุทธิ	624,382	599,141	574,444	551,477

ในระหว่างปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2561 และ 2560 รายการเคลื่อนไหวของค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญ มีดังต่อไปนี้

(หน่วย : พันบาท)

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2561	2560	2561	2560
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 1 มกราคม	90,334	86,466	1,300	248
บวก ค่าเผื่อนี้สงสัยจะสูญ	4,141	4,619	1,786	1,052
หัก กลับรายการค่าเผื่อนี้สงสัยจะสูญ	(880)	(751)	(210)	-
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม	93,595	90,334	2,876	1,300

8. สินทรัพย์ที่ถือไว้เพื่อขาย

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทย่อยทางอ้อมทำสัญญาขายสิทธิแฟรนไชส์และขายสินทรัพย์ ธุรกิจ “ร้านวุฒิคัดดี คลินิก” (“สาขา”) จำนวน 55 สาขา สัญญาขายสิทธิแฟรนไชส์มีระยะเวลาประมาณ 8 ปี และสามารถต่ออายุได้อีก 4 ปี บริษัทย่อยทางอ้อมได้รับค่าสิทธิร้อยละ 6 และค่าการตลาดร้อยละ 4 ของรายได้ต่อเดือน โดยมีเงื่อนไข สำหรับ 34 สาขา จะเริ่มจ่ายชำระค่าสิทธิหลังจากวันที่ 1 มกราคม 2563 และ สำหรับ 21 สาขา บริษัทย่อยทางอ้อมรับประกันผลตอบแทนกำไรจากการดำเนินงานของสาขาจำนวนไม่ต่ำกว่า 17 ล้านบาทต่อปี เป็นเวลา 10 ปี

สัญญาขายสิทธิแฟรนไชส์และขายสินทรัพย์และหนี้สินของสาขามีมูลค่าทั้งสิ้น 449 ล้านบาท ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม (480 ล้านบาท รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) ในจำนวนนี้เป็นการขายสินทรัพย์และหนี้สินจำนวน 357 ล้านบาท และอีก 92 ล้านบาท เกี่ยวข้องกับการบริการที่บริษัทย่อยทางอ้อมต้องจัดให้ผู้รับสิทธิในอนาคต จำนวนดังกล่าวรวมอยู่ในรายได้รับล่วงหน้า โดยจะรับรู้ตามระยะเวลาของสัญญาขายสิทธิแฟรนไชส์และเมื่อได้ให้บริการแล้ว อย่างไรก็ตาม บริษัทย่อยทางอ้อมไม่สามารถปันส่วนของราคาให้แก่ภาระดังกล่าวได้อย่างเหมาะสม รวมถึงอยู่ระหว่างการโต้แย้งตามสัญญา ทำให้ไม่สามารถระบุได้ว่าการบริการได้เกิดขึ้นแล้ว ดังนั้นจึงยังไม่มีกรรับรู้รายได้ในระหว่างปี 2561

รายละเอียดของเงินรับล่วงหน้า ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 มีดังนี้

แฟรนไชส์ซี	มูลค่าตามสัญญา	วันที่ทำสัญญา	(หน่วย : พันบาท) เงินรับล่วงหน้า 31 ธันวาคม 2560
บริษัท ดับบลิว เวนเนส เวลด์ จำกัด	260,000	30 ตุลาคม 2560	260,000
บริษัท ไฮ เฮลธ์แคร์ เซ็นเตอร์ จำกัด	220,000	12 กุมภาพันธ์ 2561	125,000
รวม	480,000		385,000

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทได้จัดประเภทสินทรัพย์และหนี้สินที่ขายตามสัญญาข้างต้นในงบการเงินรวมเป็น “สินทรัพย์ที่ถือไว้เพื่อขาย” ดังต่อไปนี้

(หน่วย : พันบาท)

งบการเงินรวม

31 ธันวาคม 2560

สินทรัพย์

ค่าเช่าจ่ายล่วงหน้าส่วนที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี

1,490

ค่าเช่าจ่ายล่วงหน้าระยะยาว

4,471

ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์ - สุทธิ

132,013

สินทรัพย์ที่ถือไว้เพื่อขาย

137,974

(หน่วย : พันบาท)

งบการเงินรวม

31 ธันวาคม 2560

หนี้สิน

รายได้รับล่วงหน้า

85,898

ภาระผูกพันผลประโยชน์พนักงาน

793

หนี้สินไม่หมุนเวียนอื่น

2,113

หนี้สินที่เกี่ยวข้องโดยตรงกับสินทรัพย์ที่จัดประเภท**เป็นสินทรัพย์ที่ถือไว้เพื่อขาย**

88,804

ในระหว่างปี 2561 บริษัทย่อยทางอ้อมได้ตัดรายการสินทรัพย์และหนี้สินของสาขาและรับรู้กำไรจากการขายสินทรัพย์ ดังนี้

(หน่วย : พันบาท)

งบการเงินรวม

ค่าเช่าจ่ายล่วงหน้าระยะยาว

5,961

ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์ - สุทธิ

150,312

รายได้รับล่วงหน้า

(113,041)

หนี้สินไม่หมุนเวียนอื่น

(2,599)

มูลค่าตามบัญชีสุทธิของสินทรัพย์และหนี้สินที่โอน

40,633

เงินสดรับจากการขายสินทรัพย์

357,009

หัก มูลค่าตามบัญชีสุทธิของสินทรัพย์และหนี้สินที่โอน

(40,633)

หัก ค่าธรรมเนียมการโอน

(9,179)

กำไรจากการขายสินทรัพย์

307,197

บริษัทย่อยทางอ้อมอยู่ระหว่างการตรวจสอบรายการขายและรายการโอนสินทรัพย์และหนี้สินเนื่องจากมีความแตกต่างที่เกิดขึ้นระหว่างรายการสินทรัพย์และหนี้สินที่โอน กับจำนวนที่ระบุไว้ในสัญญาขายสิทธิแฟรนไชส์และขายสินทรัพย์ นอกจากนี้ มีรายการที่เกิดขึ้นหลังจากการโอนสินทรัพย์ที่อยู่ระหว่างการเจรจาของผู้บริหารของบริษัทย่อยทางอ้อมกับผู้รับสิทธิให้ชำระเงินคืน ได้แก่ สินค้าที่โอนไปยังแฟรนไชส์และเงินมัดจำ รายการดังกล่าวถูกบันทึกเป็น ลูกหนี้อื่น จำนวน 98.12 ล้านบาท

ผลการดำเนินงานของการดำเนินงานที่ยกเลิก มีรายละเอียดดังต่อไปนี้

	(หน่วย : พันบาท)	
	งบการเงินรวม	
	31 ธันวาคม 2561	31 ธันวาคม 2560
ผลการดำเนินงานของการดำเนินงานที่ยกเลิก		
รายได้จากการให้บริการ	68,075	634,677
ต้นทุนการให้บริการ	(67,376)	(623,811)
กำไรขั้นต้น	699	10,866
รายได้อื่น	25	2,097
ค่าใช้จ่ายในการขาย	(999)	(41,227)
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	(2,429)	(23,157)
ขาดทุนสำหรับปีจากการดำเนินงานที่ยกเลิก	(2,704)	(51,421)

คณะกรรมการบริษัทมีหนังสือลงวันที่ 13 กุมภาพันธ์ 2561 แจ้งไปยังกรรมการของบริษัทย่อย ให้ระงับการทำนิติกรรมเกี่ยวกับการจำหน่ายสินทรัพย์ของบริษัทย่อยทางอ้อม อย่างไรก็ตาม ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทย่อยทางอ้อม เมื่อวันที่ 20 กุมภาพันธ์ 2561 ยังดำเนินการให้สัตยาบันการลงนามสัญญาจำหน่ายสิทธิแฟรนไชส์ 21 สาขา

หลังจากบริษัทย่อยดำเนินการตรวจสอบความเหมาะสมในการทำนิติกรรมเกี่ยวกับการจำหน่ายสินทรัพย์ของบริษัทย่อยทางอ้อมแล้ว จึงดำเนินการทางกฎหมาย ปัจจุบันคดีดังกล่าวอยู่ในกระบวนการพิจารณาของศาลชั้นต้น

9. สินค้าคงเหลือ

	(หน่วย : พันบาท)			
	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2561	2560	2561	2560
สินค้าสำเร็จรูป	618,594	703,644	479,933	502,364
งานระหว่างทำ	38,495	20,231	3,860	-
วัสดุบรรจุภัณฑ์	594	593	-	-
รวม	657,683	724,468	483,793	502,364
หัก ค่าเผื่อสินค้าเสื่อมคุณภาพ	(28,562)	(11,721)	(13,553)	(5,779)
สุทธิ	629,121	712,747	470,240	496,585

ในระหว่างปี รายการเคลื่อนไหวของค่าเผื่อสินค้าเสื่อมคุณภาพ มีดังต่อไปนี้

	(หน่วย : พันบาท)			
	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2561	2560	2561	2560
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 1 มกราคม	11,721	11,298	5,779	2,203
<u>บวก</u> ค่าเผื่อสินค้าเสื่อมคุณภาพ	17,203	9,862	7,774	3,576
<u>หัก</u> กลับรายการค่าเผื่อสินค้าเสื่อมคุณภาพ	(362)	(9,439)	-	-
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม	28,562	11,721	13,553	5,779

10. ลูกหนี้ตามสัญญาเช่าการเงิน

	(หน่วย : พันบาท)			
	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2561	2560	2561	2560
ลูกหนี้ตามสัญญาเช่าการเงิน				
ไม่เกิน 1 ปี	12,537	6,334	12,537	6,326
เกิน 1 ปี แต่ไม่เกิน 5 ปี	10,099	5,124	10,099	5,124
รวม	22,636	11,458	22,636	11,450
<u>หัก</u> ค่าเผ่อนึ่งสงสัยจะสูญ	(495)	(495)	(495)	(495)
<u>หัก</u> รายได้ทางการเงินรอรับรู้	(2,397)	(832)	(2,397)	(832)
รวม	19,744	10,131	19,744	10,123
<u>หัก</u> ส่วนที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	(10,266)	(5,305)	(10,266)	(5,297)
สุทธิ	9,478	4,826	9,478	4,826

บริษัทได้ทำสัญญาให้เช่าเครื่องมือแพทย์กับลูกค้า มีระยะเวลา 6 เดือน - 4 ปี

11. เงินฝากธนาคารที่มีข้อจำกัดในการใช้

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 และ 2560 บริษัทมีเงินฝากออมทรัพย์จำนวน 15.69 ล้านบาท และ 15.63 ล้านบาท ตามลำดับ ซึ่งมีข้อจำกัดในการใช้เนื่องจากนำไปค้ำประกันตามสัญญาเงินกู้

12. เงินลงทุนในบริษัทย่อย

(หน่วย : พันบาท)

	งบการเงินเฉพาะของบริษัท							
	ทุนชำระแล้ว		สัดส่วนร้อยละการลงทุน		วิธีราคาทุน		เงินปันผลรับ	
	31 ธ.ค. 2561	31 ธ.ค. 2560	31 ธ.ค. 2561	31 ธ.ค. 2560	31 ธ.ค. 2561	31 ธ.ค. 2560	31 ธ.ค. 2561	31 ธ.ค. 2560
บริษัท สเปซเมค จำกัด	50,000	50,000	100.00	100.00	59,391	59,391	15,000	35,000
บริษัท สยามสเนล จำกัด	20,000	20,000	51.00	51.00	10,200	10,200	-	-
บริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน)	1,596,500	1,160,000	63.70	50.17	2,212,004	1,775,504	-	-
รวม					2,281,595	1,845,095	15,000	35,000
หัก ค่าเผื่อการด้อยค่า					(2,212,004)	(1,775,504)		
สุทธิ					69,591	69,591		

เมื่อวันที่ 29 มิถุนายน 2561 บริษัทย่อยแห่งหนึ่งมีมติจัดสรรหุ้นเพิ่มทุนให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมตามสัดส่วนการถือหุ้นในอัตราส่วน 4 หุ้นเดิมต่อ 3 หุ้นใหม่ เมื่อวันที่ 14 สิงหาคม 2561 ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทครั้งที่ 15/2561 มีมติจองซื้อหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัทย่อยดังกล่าว จำนวน 43.65 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 10 บาท บริษัทชำระค่าหุ้นเพิ่มทุนในบริษัทย่อยจำนวน 236.50 ล้านบาท และจำนวน 200.00 ล้านบาท เมื่อวันที่ 17 สิงหาคม 2561 และวันที่ 17 กันยายน 2561 ตามลำดับ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 บริษัทย่อยดังกล่าวได้รับชำระค่าหุ้นเพิ่มทุนจากผู้ถือหุ้นรายอื่นเพียงบางส่วน ทำให้สัดส่วนการลงทุนในบริษัทย่อยเพิ่มขึ้นจากร้อยละ 50.17 เป็นร้อยละ 63.70 และบันทึกส่วนต่างจากการเปลี่ยนแปลงสัดส่วนเงินลงทุนในบริษัทย่อย จำนวน 211.32 ล้านบาท ในงบการเงินรวม และเมื่อวันที่ 15 กุมภาพันธ์ 2562 ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นบริษัทย่อยดังกล่าว มีมติขยายระยะเวลาการจัดสรรหุ้นเพิ่มทุนส่วนที่เหลือและเรียกชำระเงินค่าหุ้นภายในวันที่ 30 มิถุนายน 2562

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 และ 2560 เงินลงทุนในบริษัทย่อยแห่งหนึ่งจำนวน 2,212 ล้านบาท และ 1,776 ล้านบาท ตามลำดับ นำไปวางเป็นหลักประกัน เพื่อค้ำประกันวงเงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงินให้กับบริษัท (หมายเหตุ 24)

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2561 และ 2560 เงินลงทุนในบริษัทย่อยมีการเปลี่ยนแปลง ดังนี้

(หน่วย : พันบาท)

	งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2561	2560
มูลค่าสุทธิตามบัญชี ณ วันที่ 1 มกราคม	69,591	1,445,447
บวก เงินลงทุนเพิ่ม	436,500	-
หัก จำหน่ายเงินลงทุน	-	(250)
หัก ค่าเผื่อการด้อยค่า	(436,500)	(1,375,606)
มูลค่าสุทธิตามบัญชี ณ วันที่ 31 ธันวาคม	69,591	69,591

บริษัทบันทึกค่าเพื่อการด้อยค่าเงินลงทุนในบริษัทย่อยจำนวน 436.50 ล้านบาท เนื่องจากว่ามูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนต่ำกว่ามูลค่าตามบัญชีของเงินลงทุน (มูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนตามที่ได้เปิดเผยไว้ในหมายเหตุ 18)

บริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน)

บริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) มีผลขาดทุนสะสมเป็นจำนวนเงิน 4,307 ล้านบาท รวมถึงมีหนี้สินหมุนเวียนมากกว่าสินทรัพย์หมุนเวียน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 จำนวน 590 ล้านบาท บริษัทย่อยอยู่ระหว่างการพิจารณาปรับโครงสร้างธุรกิจให้มีผลการดำเนินงานที่ดีขึ้น ซึ่งความสามารถในการดำเนินงานต่อเนื่องนั้นขึ้นอยู่กับความสำเร็จของแผนดังกล่าวในอนาคต และการบริหารกระแสเงินสดเพื่อชำระหนี้สินที่มีอยู่

ในการประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ของบริษัทดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด ครั้งที่ 2/2561 เมื่อวันที่ 29 มิถุนายน 2561 ที่ประชุมมีมติอนุมัติตามรายละเอียดดังนี้

- แปรสภาพบริษัทจากบริษัทจำกัด เป็นบริษัทมหาชนจำกัด (ดำเนินการแล้วเมื่อวันที่ 23 กรกฎาคม 2561)
- เพิ่มทุนจดทะเบียนของบริษัทจำนวน 870,000,020 บาท จากเดิม 1,160,000,000 บาท เป็น 2,030,000,020 บาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 87,000,002 หุ้น มูลค่าหุ้นที่ตราไว้หุ้นละ 10 บาท (ดำเนินการแล้วเมื่อวันที่ 20 กันยายน 2561)

โดยวัตถุประสงค์ของการเพิ่มทุนนั้นเพื่อปรับโครงสร้างธุรกิจ โครงสร้างทุน และโครงสร้างหนี้ ซึ่งจะนำเงินเพิ่มทุนบางส่วนไปชำระหนี้ให้กับบริษัทใหญ่ตามแผนการชำระหนี้

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 บริษัทย่อยได้รับชำระเงินเพิ่มทุนแล้วจำนวน 438.91 ล้านบาท และได้มีการขยายระยะเวลาชำระส่วนที่เหลือจนถึงวันที่ 30 มิถุนายน 2562

วันที่ 8 พฤศจิกายน 2561 ที่ประชุมกรรมการบริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) (มหาชน) มีมติพิจารณาปรับโครงสร้างการถือหุ้นในบริษัทย่อย และ บริษัทย่อยทางอ้อม โดยซื้อหุ้นสามัญทั้งหมด ของบริษัท วุฒิสักดิ์ คอสเมติกอินเตอร์ จำกัด บริษัท ดับบลิว เวลเนส จำกัด และ บริษัท ดับบลิว. เอส. เซอร์จี้รี 2014 จำกัด จาก บริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์ กรุ๊ป จำกัด ในราคาตามมูลค่า (par value) เพื่อให้ธุรกิจมีความเหมาะสมในการดำเนินงาน

13. ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม

บริษัทย่อยที่มีส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุมที่เป็นสาระสำคัญ

(หน่วย : พันบาท)

บริษัท	สัดส่วนการถือของ ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจ ควบคุม (ร้อยละ)		กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จจัดสรร ให้ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจ ควบคุม		ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจ ควบคุมสะสม	
	2561	2560	2561	2560	2561	2560
บริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน)	36.30	49.83	(148,807)	(1,249,620)	(167,452)	(232,373)
บริษัท สยามสเนล จำกัด	49.00	49.00	(3,687)	(2,737)	1,709	5,395
รวม			(152,494)	(1,252,357)	(165,743)	(226,978)

สรุปข้อมูลทางการเงินของบริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) และบริษัท สยามสเนล จำกัด ก่อนการตัดรายการระหว่างกันและรายการปรับปรุงอื่นในการจัดทำงบการเงินรวม มีดังนี้

(หน่วย : พันบาท)

	บริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน)		บริษัท สยามสเนล จำกัด	
	2561	2560	2561	2560
สินทรัพย์หมุนเวียน	267,959	279,263	10,902	21,098
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน	1,448,659	1,967,541	18,512	21,816
รวมสินทรัพย์	1,716,618	2,246,804	29,414	42,914
หนี้สินหมุนเวียน	858,193	1,761,454	27,025	28,167
หนี้สินไม่หมุนเวียน	1,360,526	1,122,459	2,285	7,119
รวมหนี้สิน	2,218,719	2,883,913	29,310	35,286
ส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัท	(319,838)	(319,638)	53	3,890
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	(182,263)	(317,471)	51	3,738

	บริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง		บริษัท สยามสเนล จำกัด	
	จำกัด (มหาชน)			
	2561	2560	2561	2560
รายได้	211,090	657,968	21,975	41,782
ขาดทุนส่วนที่เป็นของผู้ถือหุ้นของบริษัท	(238,467)	(1,461,332)	(3,837)	(2,848)
ขาดทุนส่วนที่เป็นของส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	(135,892)	(1,451,429)	(3,687)	(2,737)
ขาดทุนสำหรับปี	(374,359)	(2,912,761)	(7,524)	(5,585)
กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จรวมของผู้ถือหุ้นของบริษัท	(246,327)	(1,457,267)	(3,837)	(2,848)
กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จรวมของส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	(140,371)	(1,447,391)	(3,687)	(2,737)
กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จรวมสำหรับปี	(386,698)	(2,904,658)	(7,524)	(5,585)

(หน่วย : พันบาท)

	บริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด		บริษัท สยามสเนล จำกัด	
	(มหาชน)			
	2561	2560	2561	2560
เงินสดสุทธิจาก (ใช้ไปใน) กิจกรรมดำเนินงาน	(289,045)	(271,680)	2,092	7,521
เงินสดสุทธิจาก (ใช้ไปใน) กิจกรรมการลงทุน	(12,134)	(40,927)	-	(1,737)
เงินสดสุทธิจาก (ใช้ไปใน) กิจกรรมจัดหาเงิน	298,492	(98,426)	(3,412)	(7,685)
เงินสดรับ (จ่าย) สุทธิ	(2,687)	(411,033)	(1,320)	(1,901)

14. เงินลงทุนในบริษัทอื่น

(หน่วย : พันบาท)

	งบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะของบริษัท					
	ทุนชำระแล้ว		สัดส่วนร้อยละการลงทุน		วิธีราคาทุน	
	2561	2560	2561	2560	2561	2560
บริษัท แคทโซ เอเชีย คอร์ปอเรชั่น จำกัด	300,000	300,000	12.00	12.00	36,000	36,000
บริษัท อิมจีแมกซ์ จำกัด	108,000	108,000	7.40	7.40	8,000	8,000
รวม					44,000	44,000
หัก ค่าเผื่อการด้อยค่า					(44,000)	(44,000)
สุทธิ					-	-

บริษัทบันทึกค่าเผื่อการด้อยค่าเงินลงทุนในบริษัทอื่นทั้งจำนวน เนื่องจากผู้บริหารพิจารณาว่ามูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนต่ำกว่ามูลค่าตามบัญชีของเงินลงทุน

เมื่อวันที่ 24 ตุลาคม 2560 ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นบริษัท แดทโซ เอเชีย คอร์ปอเรชั่น จำกัด มีมติอนุมัติให้เพิ่มทุนจดทะเบียนจำนวน 100 ล้านบาท จากเดิมจำนวน 200 ล้านบาท เป็นจำนวน 300 ล้านบาท โดยออกหุ้นสามัญจำนวน 1,000,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้ หุ้นละ 100 บาท ให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมในอัตราส่วน 2 หุ้นเดิมต่อ 1 หุ้นสามัญใหม่

ในการประชุมคณะกรรมการบริษัทครั้งที่ 19/2560 เมื่อวันที่ 10 พฤศจิกายน 2560 คณะกรรมการมีมติสละสิทธิจองซื้อหุ้นเพิ่มทุนของบริษัท แดทโซ เอเชีย คอร์ปอเรชั่น จำกัด ทำให้สัดส่วนในการถือหุ้นของบริษัทลดลงเหลือร้อยละ 12

15. เงินให้กู้ยืม - บริษัทอื่น

วันที่ 5 ตุลาคม 2561 บริษัทย่อยทางอ้อมแห่งหนึ่งทำสัญญาให้กู้ยืมเงินแก่บริษัทแห่งหนึ่งจำนวน 100 ล้านบาท ในรูปตัวสัญญาใช้เงิน โดยมีอัตราดอกเบี้ยร้อยละ 6.50 ต่อปี มีกำหนดชำระคืนเงินต้นและดอกเบี้ยในวันที่ 30 มิถุนายน 2562 โดยมีวัตถุประสงค์การให้กู้เพื่อให้ได้รับผลประโยชน์ตอบแทนจากดอกเบี้ยและได้รับสิทธิประโยชน์เป็นกรณีพิเศษในการเป็นผู้สนับสนุนการจัดประกวด Miss Universe 2018

16. ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์

(หน่วย : พันบาท)

	งบการเงินรวม								
	ที่ดิน	อาคารและ ส่วนปรับปรุงอาคาร	ส่วนปรับปรุง พื้นที่เช่า	อุปกรณ์และ เครื่องมือแพทย์	เครื่องมือและ อุปกรณ์	เครื่องตกแต่งและ เครื่องใช้สำนักงาน	ยานพาหนะ	สินทรัพย์ระหว่าง ก่อสร้าง	รวม
ราคาทุน									
1 มกราคม 2560	83,200	183,883	478,031	177,975	423,943	184,435	32,566	122	1,564,155
ซื้อเพิ่ม	-	2,716	6,718	12,369	24,258	3,336	334	28,832	78,563
จำหน่าย	-	-	(55,955)	(9)	-	(3,307)	(5,684)	-	(64,955)
โอนเข้า / (โอนออก)	-	-	6,053	16,866	25,288	134	-	(28,943)	19,398
จัดประเภทเป็นสินทรัพย์ที่ถือไว้เพื่อขาย	-	-	(196,796)	-	(185,202)	(38,538)	-	-	(420,536)
31 ธันวาคม 2560	83,200	186,599	238,051	207,201	288,287	146,060	27,216	11	1,176,625
ซื้อเพิ่ม	-	-	5,090	3,505	262	1,264	8,702	-	18,823
ปรับมูลค่า	82,800	-	-	-	-	-	-	-	82,800
จำหน่าย	-	-	-	(1,233)	(55)	(21,730)	-	-	(23,018)
ตัดจำหน่ายสินทรัพย์	-	-	(85,120)	-	(29,700)	(2,065)	-	-	(116,885)
โอนเข้า / (โอนออก)	-	-	-	3,084	-	-	-	-	3,084
จัดประเภทเป็นสินทรัพย์ที่ถือไว้เพื่อขาย	-	-	(53,038)	-	(47,089)	(14,357)	-	-	(114,484)
31 ธันวาคม 2561	166,000	186,599	104,983	212,557	211,705	109,172	35,918	11	1,026,945
1. ค่าเสื่อมราคาสะสม									
1 มกราคม 2560	-	42,395	209,288	34,204	301,891	135,612	8,936	-	732,326
ค่าเสื่อมราคาสำหรับปี	-	11,429	57,258	37,878	74,576	25,701	4,463	-	211,305
ค่าเสื่อมราคาสำหรับส่วนที่จำหน่าย	-	-	(27,488)	-	-	(2,981)	(4,408)	-	(34,877)
จัดประเภทเป็นสินทรัพย์ที่ถือไว้เพื่อขาย	-	-	(110,289)	-	(145,781)	(32,452)	-	-	(288,522)
31 ธันวาคม 2560	-	53,824	128,769	72,082	230,686	125,880	8,991	-	620,232
ค่าเสื่อมราคาสำหรับปี	-	11,070	11,354	43,002	20,330	10,603	4,271	-	100,630
ค่าเสื่อมราคาสำหรับส่วนที่จำหน่าย	-	-	(26)	(462)	(7,881)	(21,651)	-	-	(30,020)
ค่าเสื่อมราคาสำหรับส่วนที่ตัดจ่าย	-	-	(53,824)	-	(51)	(1,932)	-	-	(55,807)
จัดประเภทเป็นสินทรัพย์ที่ถือไว้เพื่อขาย	-	-	(39,057)	-	(44,010)	(13,095)	-	-	(96,162)
31 ธันวาคม 2561	-	64,894	47,216	114,622	199,074	99,805	13,262	-	538,873

(หน่วย : พันบาท)

งบการเงินรวม								
ที่ดิน	อาคารและ ส่วนปรับปรุงอาคาร	ส่วนปรับปรุง พื้นที่เช่า	อุปกรณ์และ เครื่องมือแพทย์	เครื่องมือและ อุปกรณ์	เครื่องตกแต่งและ เครื่องใช้สำนักงาน	ยานพาหนะ	สินทรัพย์ระหว่าง ก่อสร้าง	รวม
หัก ค่าเผื่อการด้อยค่าของสินทรัพย์								
1 มกราคม 2560	-	-	64,430	-	1,949	1,070	-	67,449
เพิ่มขึ้น	-	-	2,489	-	-	-	-	2,489
ลดลง	-	-	(34,631)	-	(1,949)	(1,070)	-	(37,650)
31 ธันวาคม 2560	-	-	32,288	-	-	-	-	32,288
เพิ่มขึ้น	-	54,284	27,137	-	-	-	-	81,421
ลดลง	-	-	(24,087)	-	-	-	-	(24,087)
31 ธันวาคม 2561	-	54,284	35,338	-	-	-	-	89,622
มูลค่าสุทธิตามบัญชี								
31 ธันวาคม 2560	83,200	132,775	76,994	135,119	57,601	20,180	11	524,105
31 ธันวาคม 2561	166,000	67,421	22,429	97,935	12,631	9,367	11	398,450
ค่าเสื่อมราคาสำหรับปี 2560								
ต้นทุนขาย								192,835
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร								18,470
รวม								211,305
ค่าเสื่อมราคาสำหรับปี 2561								
ต้นทุนขาย								81,728
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร								18,902
รวม								100,630

(หน่วย : พันบาท)

งบการเงินเฉพาะของบริษัท

ราคาทุน

1 มกราคม 2560	-	-	-	177,975	1,620	2,906	23,103	-	205,604
ซื้อเพิ่ม	-	-	-	12,369	94	86	333	-	12,882
จำหน่าย	-	-	-	(9)	-	-	-	-	(9)
โอนเข้า / (โอนออก)	-	-	-	16,866	2,550	-	-	-	19,416
31 ธันวาคม 2560	-	-	-	207,201	4,264	2,992	23,436	-	237,893
ซื้อเพิ่ม	-	-	-	3,505	263	809	-	-	4,577
จำหน่าย	-	-	-	(1,233)	-	-	-	-	(1,233)
โอนเข้า / (โอนออก)	-	-	-	3,084	-	-	-	-	3,084
31 ธันวาคม 2561	-	-	-	212,557	4,527	3,801	23,436	-	244,321

2. ค่าเสื่อมราคาสะสม

1 มกราคม 2560	-	-	-	34,204	408	952	4,473	-	40,037
ค่าเสื่อมราคาสำหรับปี	-	-	-	37,878	629	593	3,463	-	42,563
31 ธันวาคม 2560	-	-	-	72,082	1,037	1,545	7,936	-	82,600
ค่าเสื่อมราคาสำหรับปี	-	-	-	42,259	876	698	3,487	-	47,320
ค่าเสื่อมราคาสำหรับส่วนที่จำหน่าย	-	-	-	(462)	-	-	-	-	(462)
31 ธันวาคม 2561	-	-	-	113,879	1,913	2,243	11,423	-	129,458

3.

4. มูลค่าสุทธิตามบัญชี

31 ธันวาคม 2560	-	-	-	135,119	3,227	1,447	15,500	-	155,293
31 ธันวาคม 2561	-	-	-	98,678	2,614	1,558	12,013	-	114,863

(หน่วย : พันบาท)

งบการเงินเฉพาะของบริษัท

ที่ดิน	อาคารและ ส่วนปรับปรุงอาคาร	ส่วนปรับปรุง พื้นที่เช่า	อุปกรณ์และ เครื่องมือแพทย์	เครื่องมือและ อุปกรณ์	เครื่องตกแต่งและ เครื่องใช้สำนักงาน	ยานพาหนะ	สินทรัพย์ระหว่าง ก่อสร้าง	รวม
ค่าเสื่อมราคาสำหรับปี 2560								
ต้นทุนขาย								37,878
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร								4,685
รวม								42,563
ค่าเสื่อมราคาสำหรับปี 2561								
ต้นทุนขาย								42,259
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร								5,061
รวม								47,320

ในระหว่างปี 2561 บริษัทย่อยทางอ้อมเปลี่ยนแปลงการแสดงผลค่าของที่ดินเป็นวิธีตีราคาใหม่ โดยใช้ผู้เชี่ยวชาญอิสระภายใต้หลักเกณฑ์ที่ระบุไว้ในนโยบายบัญชีของบริษัท มูลค่าที่ดิน ที่ตีใหม่ใช้วิธีการประเมินราคาแบบวิธีเปรียบเทียบราคาตลาด โดยบันทึกส่วนเกินทุนจากการตีราคาที่ดิน ไว้ในส่วนผู้ถือหุ้นในงบแสดงฐานะการเงิน จำนวนรวม 82.80 ล้านบาท (สุทธิจากภาษีจำนวน 66.24 ล้านบาท)

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 และ 2560 บริษัทและบริษัทย่อย

1) มีอุปกรณ์ตามสัญญาเช่าการเงินโดยมีมูลค่าสุทธิตามบัญชีของสินทรัพย์ดังกล่าว จำนวนเงินประมาณ 14.81 ล้านบาท (2560 : 1.53 ล้านบาท)

2) มีอุปกรณ์ส่วนหนึ่ง ที่คิดค่าเสื่อมราคาเต็มมูลค่า และยังใช้งานอยู่ โดยมีราคาทุนประมาณ 313.86 ล้านบาท (2560 : 145.59 ล้านบาท)

3) บริษัทย่อยบันทึกค่าเผื่อการด้อยค่าของอาคารและส่วนปรับปรุงอาคาร และส่วนปรับปรุงพื้นที่เช่า จำนวน 54.28 ล้านบาท และ 23.14 ล้านบาท อันเป็นผลเนื่องมาจากการประเมินมูลค่าธุรกิจ ตามหมายเหตุข้อ 18

17. ไม่มีตัวตน

(หน่วย : พันบาท)

	งบการเงินรวมของบริษัท					
	โปรแกรมคอมพิวเตอร์	เครื่องหมายการค้า	ความสัมพันธ์กับลูกค้า	สิทธิการขยายกิจการในต่างประเทศ	สินทรัพย์ทางปัญญา	รวม
ราคาทุน						
1 มกราคม 2560	72,638	1,506,461	12,185	523,704	4,230	2,119,218
ซื้อเพิ่ม	10,771	-	-	-	-	10,771
โอนเข้า (โอนออก)	(2,550)	-	-	-	-	(2,550)
31 ธันวาคม 2560	80,859	1,506,461	12,185	523,704	4,230	2,127,439
ซื้อเพิ่ม	13,900	-	-	-	-	13,900
31 ธันวาคม 2561	94,759	1,506,461	12,185	523,704	4,230	2,141,339
หัก ค่าตัดจำหน่ายสะสม						
1 มกราคม 2560	28,138	-	8,122	-	-	36,260
ค่าตัดจำหน่ายสำหรับปี	10,727	-	4,063	-	-	14,790
31 ธันวาคม 2560	38,865	-	12,185	-	-	51,050
ค่าตัดจำหน่ายสำหรับปี	11,774	-	-	-	-	11,774
31 ธันวาคม 2561	50,639	-	12,185	-	-	62,824
หัก ค่าเผื่อการด้อยค่า						
1 มกราคม 2560	-	-	-	-	-	-
เพิ่มขึ้น	-	-	-	523,704	-	523,704
31 ธันวาคม 2560	-	-	-	523,704	-	523,704
เพิ่มขึ้น	9,227	341,780	-	-	-	351,007
31 ธันวาคม 2561	9,227	341,780	-	523,704	-	874,711
5. มูลค่าสุทธิตามบัญชี						
31 ธันวาคม 2560	41,994	1,506,461	-	-	4,230	1,552,685
31 ธันวาคม 2561	34,893	1,164,681	-	-	4,230	1,203,804
ค่าตัดจำหน่ายสำหรับปี 2560						
ต้นทุนขาย						2,284
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร						12,506
รวม						14,790
ค่าตัดจำหน่ายสำหรับปี 2561						
ต้นทุนขาย						1,531
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร						10,243
รวม						11,774

	(หน่วย : พันบาท)
	งบการเงินเฉพาะของบริษัท
	โปรแกรมคอมพิวเตอร์
ราคาทุน	
1 มกราคม 2560	47,624
ซื้อเพิ่ม	3,035
โอนเข้า (โอนออก)	(2,550)
31 ธันวาคม 2560	48,109
ซื้อเพิ่ม	13,900
31 ธันวาคม 2561	62,009
6.	
7. ค่าตัดจำหน่ายสะสม	
1 มกราคม 2560	11,742
ค่าตัดจำหน่ายสำหรับปี	8,175
31 ธันวาคม 2560	19,917
ค่าตัดจำหน่ายสำหรับปี	10,030
31 ธันวาคม 2561	29,947
8. มูลค่าสุทธิตามบัญชี	
31 ธันวาคม 2560	28,192
31 ธันวาคม 2561	32,062
ค่าตัดจำหน่ายสำหรับปี 2560	
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	8,175
ค่าตัดจำหน่ายสำหรับปี 2561	
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	10,030

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 และ 2560 บริษัทและบริษัทย่อยมีโปรแกรมคอมพิวเตอร์ ส่วนหนึ่งที่ตั้งจำหน่ายเต็มมูลค่า และ
ยังใช้งานอยู่ โดยมีราคาทุนประมาณ 18.46 ล้านบาท และ 12.15 ล้านบาท ตามลำดับ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทย่อยบันทึกค่าเผื่อการด้อยค่าของสิทธิการขยายกิจการในต่างประเทศจำนวน 523.70 ล้าน
บาท เนื่องจากผู้บริหารพิจารณาว่ายังไม่มีแผนการขยายกิจการในต่างประเทศในอนาคตอันใกล้

บริษัทบันทึกค่าเพื่อการด้อยค่าของเครื่องหมายการค้าจำนวน 341.78 ล้านบาท อันเป็นผลเนื่องมาจากการประเมินมูลค่าธุรกิจตามหมายเหตุข้อ 18

18. ค่าความนิยม

ค่าความนิยมเกิดจากการซื้อธุรกิจเสริมความงาม ในระหว่างปี 2557

รายการเคลื่อนไหวสำหรับมูลค่าของค่าความนิยม มีดังนี้

	(หน่วย : พันบาท)	
	งบการเงินรวม	
	2561	2560
มูลค่าตามบัญชี - สุทธิ ณ วันที่ 1 มกราคม	85,929	1,420,811
หัก ด้อยค่า	(85,929)	(1,334,882)
มูลค่าตามบัญชี - สุทธิ ณ วันที่ 31 ธันวาคม	-	85,929

การทดสอบการด้อยค่า

การทดสอบการด้อยค่าประจำปี ผู้บริหารคำนวณมูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนของธุรกิจเสริมความงาม โดยได้จ้างบริษัทที่ปรึกษาทางการเงินแห่งหนึ่งเพื่อทำการประเมินมูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืน ที่ปรึกษาทางการเงินได้ประมาณการกระแสเงินสดอ้างอิงจากการประมาณการทางการเงิน อ้างอิงจากแผนการเงินและการดำเนินงานของธุรกิจเสริมความงาม ซึ่งได้รับการอนุมัติจากผู้บริหาร ผู้บริหารกำหนดมูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนโดยประเมินจากมูลค่ายุติธรรมหักต้นทุนในการจำหน่ายของสินทรัพย์นั้น การประเมินมูลค่านี้นพิจารณาจากข้อมูลระดับ 3 เนื่องจากมีการใช้ข้อมูลที่ไม่สามารถสังเกตได้นำมาใช้ในการประเมินมูลค่า

ข้อสมมติฐานที่ใช้ในการคำนวณมูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนมีดังต่อไปนี้

อัตราการเติบโต (ร้อยละ)	2
อัตราคิดลด (ร้อยละ)	12.30

สมมติฐานของกระแสเงินสด

ผู้บริหารประมาณการกำไรขั้นต้นเทียบกับอัตรากำไรขั้นต้นของบริษัทในกลุ่มอุตสาหกรรมเดียวกัน และคาดการณ์การเติบโตของตลาด ผู้บริหารเชื่อว่าเป็นข้อมูลที่ดีที่สุดที่สามารถหาได้ในการประมาณการนี้

อัตราการเติบโต

อัตราการเติบโตถ่วงเฉลี่ยถ่วงน้ำหนักที่ใช้อ้างอิงจากอัตราการเติบโตเศรษฐกิจของประเทศ อัตราการเติบโตถ่วงเฉลี่ยใช้ในการคาดการณ์กระแสเงินสดหลังจากการประมาณการ

ต้นทุนในการจำหน่าย

ประมาณการมาจากประสบการณ์ในอดีตของบริษัทในการขายสินทรัพย์

อัตราคิดลด

อัตราคิดลดได้สะท้อนถึงการประเมินสถานการณ์ตลาดในปัจจุบันของมูลค่าเงินตามเวลาและความเสี่ยงเฉพาะเจาะจงของสินทรัพย์

ในระหว่างปี 2561 และ 2560 บริษัทรับรู้ขาดทุนจากการด้อยค่าของค่าความนิยม จำนวน 86 ล้านบาท และ 1,335 ล้านบาท ซึ่งปัจจัยหลักที่มีผลต่อการขาดทุนดังกล่าวเกิดจากการลดลงของรายได้ที่เคยคาดการณ์ไว้อย่างมีสาระสำคัญ แผนธุรกิจที่เปลี่ยนแปลงไปเนื่องจากปัจจัยภายนอกต่าง ๆ ตลอดจนภาวะการณ์โดยรวม

ในระหว่างปี 2561 บริษัทรับรู้ผลจากการด้อยค่าของกลุ่มธุรกิจความงามจำนวน 505 ล้านบาท โดยนำไปลดค่าความนิยมจากการซื้อธุรกิจความงามจำนวน 86 ล้านบาท ผลขาดทุนจากการด้อยค่าที่เหลืออยู่นำไปลดมูลค่าตามบัญชีของสินทรัพย์ที่เกี่ยวข้องตามสัดส่วน ได้แก่ เครื่องหมายการค้า 342 ล้านบาท อาคารและส่วนปรับปรุงอาคาร 54 ล้านบาท และ ส่วนปรับปรุงพื้นที่เช่า 23 ล้านบาท

ผู้บริหารไม่ได้พิจารณาถึงการเปลี่ยนแปลงอื่นที่อาจเกิดขึ้นและอาจจำเป็นต้องเปลี่ยนแปลงประมาณการที่สำคัญ อย่างไรก็ตาม มูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนมีความอ่อนไหวจากการเปลี่ยนแปลงของอัตราคิดลด ซึ่งหากอัตราคิดลดเพิ่มขึ้น/ลดลงร้อยละ 0.25 มีผลทำให้มูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนลดลง/เพิ่มขึ้น จำนวน 61 ล้านบาท และ 65 ล้านบาท ตามลำดับ

19. เงินประกันสัญญาเช่า

	(หน่วย : พันบาท)	
	งบการเงินรวม	
	2561	2560
เงินประกันสัญญาเช่า	35,053	141,099
หัก ค่าเผื่อเงินประกันสัญญาเช่า	(9,929)	-
สุทธิ	25,124	141,099

20. เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน

	อัตราดอกเบี้ย ร้อยละต่อปี	(หน่วย : พันบาท)			
		งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
		2561	2560	2561	2560
เงินเบิกเกินบัญชี	7.12	1,505	-	-	-
ตั๋วสัญญาใช้เงิน	6.50	10,000	10,000	-	-
หนี้สินภายใต้สัญญาทรัสต์รีซีท	2 - 4	463,798	522,994	400,706	454,985
ตั๋วแลกเงิน	7.50 - 15.00	355,000	381,000	-	-
รวม		830,303	913,994	400,706	454,985

ตั๋วแลกเงิน ที่ออกโดยบริษัทย่อยจำนวน 255 ล้านบาท ค้ำประกันโดยบริษัท

ในระหว่างปี 2560 บริษัทย่อยแห่งหนึ่งผิดนัดชำระหนี้ตราสารหนี้ประเภทตั๋วแลกเงินกับบริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุนแห่งหนึ่งจำนวน 355 ล้านบาท และถูกบริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุนดังกล่าวฟ้องร้องให้ชำระหนี้ และบริษัทถูกฟ้องในฐานะผู้ค้ำประกันตั๋วแลกเงินที่ผิดนัดชำระจำนวน 255 ล้านบาท บริษัทย่อยได้บันทึกอัตราดอกเบี้ยใช้อัตราดอกเบี้ยผิดนัดชำระร้อยละ 7.5 ถึงร้อยละ 15 ต่อปี จนกว่าจะชำระหนี้เรียบร้อย ในเดือนกรกฎาคม 2561 ศาลชั้นต้นพิพากษาให้บริษัทย่อยชำระหนี้จำนวน 355 ล้านบาท พร้อมดอกเบี้ยจนกว่าจะชำระหนี้เรียบร้อย ซึ่งขณะนี้บริษัทย่อยอยู่ในระหว่างยื่นอุทธรณ์

21. รายได้รับล่วงหน้า

	(หน่วย : พันบาท)			
	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2561	2560	2561	2560
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 1 มกราคม	161,981	252,689	4,010	3,858
<u>บวก</u> เพิ่มขึ้นระหว่างปี	143,100	1,086,032	17,809	29,353
<u>หัก</u> รับรู้เป็นรายได้ระหว่างปี	(253,504)	(1,090,842)	(16,818)	(29,201)
<u>หัก</u> จัดประเภทเป็นหนี้สินที่เกี่ยวข้องโดยตรง				
กับสินทรัพย์ที่ถือไว้เพื่อขาย	(27,143)	(85,898)	-	-
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม	24,434	161,981	5,001	4,010

22. หนี้สินตามสัญญาเช่าการเงิน

(หน่วย : พันบาท)

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2561	2560	2561	2560
หนี้สินตามสัญญาเช่าการเงิน				
ไม่เกิน 1 ปี	4,186	2,332	2,332	2,332
เกินกว่า 1 ปี แต่ไม่เกิน 5 ปี	15,297	10,810	8,478	10,810
รวม	19,483	13,142	10,810	13,142
หัก ดอกเบี้ยจ่ายรอดัดบัญชี	(1,339)	(1,935)	(1,096)	(1,935)
	18,144	11,207	9,714	11,207
หัก ส่วนที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	(3,382)	(1,493)	(1,626)	(1,493)
สุทธิ	14,762	9,714	8,088	9,714

บริษัทและบริษัทย่อยได้ทำสัญญาเช่าการเงินกับบริษัทในประเทศหลายแห่งเพื่อเช่าซื้อรถยนต์ โดยมีระยะเวลา 36 - 60 เดือน

23. หนี้สินหมุนเวียนอื่น

(หน่วย : พันบาท)

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2561	2560	2561	2560
ผลประโยชน์พนักงานค้างจ่าย	604	38,060	-	-
ค่าตอบแทนค้างจ่าย	13,134	14,435	12,947	12,979
ค่าโฆษณาค้างจ่าย	193	21,572	-	-
ภาษีหัก ณ ที่จ่ายค้างจ่าย	4,949	8,493	-	-
ภาษีค้างจ่าย	44,555	-	-	-
ค่าสาธารณูปโภคค้างจ่าย	80	823	-	-
ค่าใช้จ่ายค้างจ่าย	105,300	190,728	801	401
โบนัสค้างจ่าย	9,355	19,107	7,996	16,693
เงินรับล่วงหน้าค่าแฟรนไชส์	-	385,000	-	-
ประมาณการหนี้สิน	15,077	-	-	-
อื่นๆ	52,343	34,070	35,104	20,054
รวม	245,590	712,288	56,848	50,127

24. เงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน

เงินกู้ยืมระยะยาวเป็นเงินกู้ยืมที่มีหลักประกันซึ่งบริษัทและบริษัทย่อยได้รับจากธนาคารพาณิชย์ในประเทศสองแห่งโดยมีรายละเอียดดังนี้

(หน่วย : พันบาท)

	31 ธันวาคม 2561					
	งบการเงินรวม			งบการเงินเฉพาะของบริษัท		
	ค่าธรรมเนียม			ค่าธรรมเนียม		
	ทางการเงิน			ทางการเงิน		
	เงินกู้	รอดัดบัญชี	สุทธิ	เงินกู้	รอดัดบัญชี	สุทธิ
วงเงินกู้ 1,400 ล้านบาท	357,412	(4,614)	352,798	357,412	(4,614)	352,798
วงเงินกู้ 290 ล้านบาท	75,382	(840)	74,542	75,382	(840)	74,542
วงเงินกู้ 494 ล้านบาท	191,181	(2,553)	188,628	191,181	(2,553)	188,628
วงเงินกู้ 30 ล้านบาท	4,833	-	4,833	-	-	-
รวม	628,808	(8,007)	620,801	623,975	(8,007)	615,968
หัก ส่วนที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	(212,829)	4,921	(207,908)	(207,996)	4,921	(203,075)
เงินกู้ยืมระยะยาว – สุทธิ	415,979	(3,086)	412,893	415,979	(3,086)	412,893

(หน่วย : พันบาท)

	31 ธันวาคม 2560					
	งบการเงินรวม			งบการเงินเฉพาะของบริษัท		
	ค่าธรรมเนียม			ค่าธรรมเนียม		
	ทางการเงิน			ทางการเงิน		
	เงินกู้	รอดัดบัญชี	สุทธิ	เงินกู้	รอดัดบัญชี	สุทธิ
วงเงินกู้ 1,400 ล้านบาท	434,811	(7,489)	427,322	434,811	(7,489)	427,322
วงเงินกู้ 70 ล้านบาท	20,730	-	20,730	20,730	-	20,730
วงเงินกู้ 290 ล้านบาท	139,618	(2,548)	137,070	139,618	(2,548)	137,070
วงเงินกู้ 494 ล้านบาท	307,541	(5,863)	301,678	307,541	(5,863)	301,678
วงเงินกู้ 30 ล้านบาท	8,434	-	8,434	-	-	-
รวม	911,134	(15,900)	895,234	902,700	(15,900)	886,800
หัก ส่วนที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	(232,326)	7,324	(225,002)	(228,726)	7,324	(221,402)
เงินกู้ยืมระยะยาว – สุทธิ	678,808	(8,576)	670,232	673,974	(8,576)	665,398

	อัตราดอกเบี้ย ต่อปี	เงื่อนไขการชำระเงินต้น	หลักประกันเพื่อค้ำประกัน
วงเงินกู้ 1,400 ล้านบาท	MLR ลบ ร้อยละ 1	ณ วันที่ 31 มีนาคม 2560 บริษัททำสัญญาขายระยะเวลาก่อนชำระหนี้เป็นรายเดือนละ 5.2 ล้านบาทจนถึงเดือนกันยายน 2563 และเดือนละ 17.32 ล้านบาทจนถึงเดือนตุลาคม 2564 และชำระเงินต้นพร้อมดอกเบี้ยส่วนที่เหลือทั้งจำนวนในเดือนพฤศจิกายน 2564 (เดิม - จ่ายชำระคืนเงินกู้ 400 ล้านบาทภายในวันที่ 30 ธันวาคม 2558 เงินกู้ยืมส่วนที่เหลือผ่อนชำระคืนเป็นรายไตรมาสละ 52.63 ล้านบาท เริ่มชำระงวดแรกในเดือนมีนาคม 2558 จนถึงเดือนกันยายน 2562)	<ul style="list-style-type: none"> - ค้ำประกันร่วมโดยบริษัท เค แอนด์ ดับบลิว (ประเทศไทย) จำกัด - หุ่นของบริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) - ค้ำประกันโดยกรรมการสองท่าน
วงเงินกู้ 65 ล้านบาท	MLR ลบ ร้อยละ 1	ผ่อนชำระคืนเป็นเดือนละ 1.85 ล้านบาท เริ่มชำระงวดแรกในเดือนเมษายน 2559 จนถึงเดือนเมษายน 2562 ซึ่งงวดสุดท้ายชำระเงินต้นและดอกเบี้ยที่เหลือทั้งจำนวน	<ul style="list-style-type: none"> - จัดจ้างที่ดินและอาคารสำนักงานใหญ่ของบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์ กรุ๊ป จำกัด - หุ่นของบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์ กรุ๊ป จำกัด และ หุ่นของบริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) ถือโดยกรรมการของบริษัท บริษัทย่อย และบริษัทที่เกี่ยวข้องกัน - ค้ำประกันโดยกรรมการของบริษัท บริษัทย่อย และบริษัทที่เกี่ยวข้องกัน
วงเงินกู้ 70 ล้านบาท	MLR ลบ ร้อยละ 1	ผ่อนชำระคืนเป็นเดือนละ 1.95 ล้านบาท เริ่มชำระงวดแรกในเดือนมิถุนายน 2559 จนถึงเดือนมิถุนายน 2562 ซึ่งงวดสุดท้ายชำระเงินต้นและดอกเบี้ยที่เหลือทั้งจำนวน	<ul style="list-style-type: none"> - จัดจ้างที่ดินและอาคารสำนักงานใหญ่ของบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์ กรุ๊ป จำกัด - หุ่นของบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์ กรุ๊ป จำกัด และ หุ่นของบริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) ถือโดยกรรมการของบริษัท บริษัทย่อย และบริษัทที่เกี่ยวข้องกัน - ค้ำประกันโดยกรรมการของบริษัท บริษัทย่อย และบริษัทที่เกี่ยวข้องกัน
วงเงินกู้ 290 ล้านบาท	MLR ลบ ร้อยละ 0.6	ผ่อนชำระคืนเป็นเดือนละ 4.49 ล้านบาท เริ่มชำระงวดแรกในเดือนเมษายน 2560 จนถึงเดือนสิงหาคม 2565 ซึ่งงวดสุดท้ายชำระเงินต้นและดอกเบี้ยที่เหลือทั้งจำนวน	<ul style="list-style-type: none"> - จัดจ้างที่ดินและอาคารสำนักงานใหญ่ของบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์ กรุ๊ป จำกัด - หุ่นของบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์ กรุ๊ป จำกัด และ หุ่นของบริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) ถือโดยกรรมการของบริษัท บริษัทย่อย และบริษัทที่เกี่ยวข้องกัน - ค้ำประกันโดยกรรมการของบริษัท บริษัทย่อย และบริษัทที่เกี่ยวข้องกัน
วงเงินกู้ 494 ล้านบาท	MLR ลบ ร้อยละ 0.6	ผ่อนชำระคืนเป็นเดือนละ 7.64 ล้านบาท เริ่มชำระงวดแรกในเดือนเมษายน 2560 จนถึงเดือนสิงหาคม 2565 ซึ่งงวดสุดท้ายชำระเงินต้นและดอกเบี้ยที่เหลือทั้งจำนวน	<ul style="list-style-type: none"> - จัดจ้างที่ดินและอาคารสำนักงานใหญ่ของบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์ กรุ๊ป จำกัด - หุ่นของบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์ กรุ๊ป จำกัด และ หุ่นของบริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) ถือโดยกรรมการของบริษัท บริษัทย่อย และบริษัทที่เกี่ยวข้องกัน - ค้ำประกันโดยกรรมการของบริษัท บริษัทย่อย และบริษัทที่เกี่ยวข้องกัน
วงเงินกู้ 30 ล้านบาท	MLR ลบ ร้อยละ 1.75	ผ่อนชำระคืนเป็นเดือนละ 0.3 ล้านบาท เริ่มชำระงวดแรกในเดือนกุมภาพันธ์ 2560 จนถึงเดือนกุมภาพันธ์ 2563 ซึ่งงวดสุดท้ายชำระเงินต้นและดอกเบี้ยที่เหลือทั้งจำนวน	<ul style="list-style-type: none"> - ค้ำประกันโดยบริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) - สินทรัพย์ของบริษัทย่อย

การเปลี่ยนแปลงของเงินกู้ยืมระยะยาวสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2561 และ 2560 มีดังนี้

(หน่วย : พันบาท)

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2561	2560	2561	2560
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 1 มกราคม	895,234	922,896	886,800	629,733
<u>บวก</u> กู้เพิ่มเติม	-	784,439	-	783,474
<u>หัก</u> จ่ายชำระ	(282,326)	(806,495)	(278,725)	(520,801)
<u>หัก</u> ค่าธรรมเนียมทางการเงินรอตตัดบัญชี	-	(20,535)	-	(20,535)
ตัดจ่ายค่าธรรมเนียมทางการเงินรอตตัดบัญชี	7,893	14,929	7,893	14,929
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม	620,801	895,234	615,968	886,800

ค่าธรรมเนียมทางการเงินรอตตัดบัญชีเป็นค่าธรรมเนียมทางการเงินในการจัดหาเงินกู้ยืมระยะยาวของบริษัทและบริษัทย่อย ค่าธรรมเนียมทางการเงินรอตตัดบัญชีตัดจำหน่ายคำนวณโดยวิธีอัตราดอกเบี้ยที่แท้จริงตามอายุสัญญาที่เกี่ยวข้อง

ภายใต้สัญญาเงินกู้ บริษัทและบริษัทย่อยต้องปฏิบัติตามเงื่อนไขทางการเงินบางประการตามที่ระบุในสัญญา เช่น การดำรงอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น และอัตราส่วนความสามารถในการชำระหนี้ให้เป็นไปตามสัญญา เป็นต้น

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 บริษัทและบริษัทย่อยไม่สามารถดำรงอัตราส่วนทางการเงินตามที่ระบุในสัญญาเงินกู้ยืมเงินกับธนาคารได้ ซึ่งไม่เป็นไปตามเงื่อนไขของสัญญาเงินกู้ยืม อย่างไรก็ตาม บริษัทและบริษัทย่อยได้รับหนังสือให้ความยินยอมจากธนาคารแล้วภายในรอบระยะเวลารายงาน

25. ภาระผูกพันผลประโยชน์พนักงาน

(หน่วย : พันบาท)

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะบริษัท	
	2561	2560	2561	2560
ผลประโยชน์หลังออกจากงาน	16,968	16,128	11,542	8,463
ผลประโยชน์ระยะยาวอื่น	-	-	-	-
รวม	16,968	16,128	11,542	8,463
<u>หัก</u> ส่วนที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	(4,406)	-	(4,219)	-
สุทธิ	12,562	16,128	7,323	8,463

- รายการเคลื่อนไหวภาระผูกพันหนี้สินผลประโยชน์พนักงาน สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2561 และ 2560 มีดังนี้

	(หน่วย : พันบาท)			
	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2561	2560	2561	2560
ภาระผูกพันผลประโยชน์พนักงาน ณ วันที่ 1 มกราคม	16,128	20,982	8,463	4,705
ต้นทุนบริการปีปัจจุบัน	4,674	5,894	3,339	2,722
ดอกเบี้ยจ่าย	452	587	363	216
การปรับมูลค่า – ผลขาดทุน (กำไร) ตามหลักคณิตศาสตร์				
ประกันภัย	(4,286)	(10,542)	(623)	820
หนี้สินผลประโยชน์พนักงานที่เกี่ยวข้องกับสินทรัพย์ที่มีไว้เพื่อ				
ขาย	-	(793)	-	-
ภาระผูกพันผลประโยชน์พนักงาน ณ วันที่ 31 ธันวาคม	16,968	16,128	11,542	8,463
ไม่ได้จัดตั้งเป็นกองทุนทั้งหมด	16,968	16,128	11,542	8,463

- ข้อสมมติหลักที่สำคัญในการประมาณการตามหลักคณิตศาสตร์ประกันภัย ณ วันที่รายงาน สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2561 และ 2560 มีดังนี้

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2561	2560	2561	2560
	(ร้อยละ)	(ร้อยละ)	(ร้อยละ)	(ร้อยละ)
อัตราคิดลด (ต่อปี)	2.30 - 3.51	1.87 - 3.08	3.13	3.08
อัตราการเพิ่มขึ้นของเงินเดือน (ต่อปี)	2.79 - 5.83	2.53 - 4.31	5.83	4.31
อัตรามรณะ	100 ของตารางมรณะ ไทยปี 2560	100 ของตารางมรณะ ไทยปี 2560	100 ของตาราง มรณะไทยปี 2560	100 ของตารางมรณะ ไทยปี 2560

มูลค่าปัจจุบันของโครงการผลประโยชน์พนักงาน ถูกวัดโดยใช้วิธีคิดลดแต่ละหน่วยที่ประมาณการระยะเวลาก่อนเกษียณ ถ่วงน้ำหนักของภาระผูกพันผลประโยชน์ที่กำหนดไว้ 5 – 24 ปี

- ค่าใช้จ่ายในโครงการผลประโยชน์ของพนักงาน
ผลกำไรหรือขาดทุนที่เกี่ยวข้องกับผลประโยชน์ของพนักงานมีดังนี้

(หน่วย : พันบาท)

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2561	2560	2561	2560
ต้นทุนการบริการปีปัจจุบัน	4,674	5,894	3,339	2,722
ดอกเบี้ยจ่ายสุทธิ	452	587	363	216
รวมค่าใช้จ่ายที่รับรู้ในกำไรหรือขาดทุน	5,126	6,481	3,702	2,938

ต้นทุนการให้บริการในปัจจุบันจะรวมอยู่ในค่าใช้จ่ายผลประโยชน์ของพนักงาน และดอกเบี้ยจ่ายสุทธิจะรวมอยู่ในต้นทุนทางการเงิน

- ผลประโยชน์ในกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่นที่เกี่ยวข้องกับผลประโยชน์ของพนักงานมีดังนี้

(หน่วย : พันบาท)

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2561	2560	2561	2560
ผลขาดทุน (กำไร) ตามหลักคณิตศาสตร์ประกันภัยจาก				
การเปลี่ยนแปลงของข้อสมมติฐานประสบการณ์	(5,170)	(9,993)	(738)	1,874
ผลขาดทุน (กำไร) ตามหลักคณิตศาสตร์ประกันภัยจาก				
การเปลี่ยนแปลงสมมติฐานด้านประชากรศาสตร์	175	1,045	(964)	(1,064)
ผลขาดทุน (กำไร) ตามหลักคณิตศาสตร์ประกันภัยจาก				
การเปลี่ยนแปลงของข้อสมมติฐานทางการเงิน	709	496	1,079	10
รวมรับรู้ในกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น	(4,286)	(10,542)	(623)	820

รายการทั้งหมดข้างต้นจะถูกรวมอยู่ในรายการที่ไม่ต้องจัดประเภทใหม่เข้าไปไว้ในกำไรหรือขาดทุนใน ภายหลัง

- การวิเคราะห์ความอ่อนไหว

การเปลี่ยนแปลงในแต่ละข้อสมมติฐานที่เกี่ยวข้องในการประมาณการตามหลักคณิตศาสตร์ประกันภัยที่อาจเป็นไปได้
อย่างสมเหตุสมผล ณ วันที่รายงาน โดยถือว่าข้อสมมติฐานอื่นๆ คงที่ จะมีผลกระทบต่อภาระผูกพันผลประโยชน์ที่
กำหนดไว้เป็นจำนวนเงินดังต่อไปนี้

	(หน่วย : พันบาท)			
	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2561		2561	
	เพิ่มขึ้น	ลดลง	เพิ่มขึ้น	ลดลง
	ร้อยละ 0.5-1	ร้อยละ 0.5-1	ร้อยละ 0.5	ร้อยละ 0.5
อัตราคิดลด				
การเพิ่มขึ้น (ลดลง) ของภาระผูกพันผลประโยชน์พนักงาน	(679)	764	(358)	388
อัตราการเพิ่มขึ้นของเงินเดือน				
การเพิ่มขึ้น (ลดลง) ของภาระผูกพันผลประโยชน์พนักงาน	716	(645)	349	(326)
อัตราการหมุนเวียนพนักงาน				
การเพิ่มขึ้น (ลดลง) ของภาระผูกพันผลประโยชน์พนักงาน	(748)	582	(398)	430

	(หน่วย : พันบาท)			
	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2560		2560	
	เพิ่มขึ้น	ลดลง	เพิ่มขึ้น	ลดลง
	ร้อยละ 0.5-1	ร้อยละ 0.5-1	ร้อยละ 0.5	ร้อยละ 0.5
อัตราคิดลด				
การเพิ่มขึ้น (ลดลง) ของภาระผูกพันผลประโยชน์พนักงาน	(605)	667	(267)	287
อัตราการเพิ่มขึ้นของเงินเดือน				
การเพิ่มขึ้น (ลดลง) ของภาระผูกพันผลประโยชน์พนักงาน	669	(616)	282	(266)
อัตราการหมุนเวียนพนักงาน				
การเพิ่มขึ้น (ลดลง) ของภาระผูกพันผลประโยชน์พนักงาน	(692)	578	(293)	314

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 ผลประโยชน์พนักงานที่คาดว่าจะจ่ายก่อนคิดลด มีดังนี้

	(หน่วย : พันบาท)	
	งบการเงินรวม	งบการเงินเฉพาะของบริษัท
ภายใน 1 ปี	4,406	4,219
ระหว่าง 2 - 5 ปี	11,202	5,535
ระหว่าง 6 - 10 ปี	12,773	8,653
ระหว่าง 11 - 15 ปี	19,832	11,510
มากกว่า 15 ปี	92,977	-
รวม	141,190	29,917

26. ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีและภาษีเงินได้

26.1 ภาษีเงินได้

ภาษีเงินได้รับรู้สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2561 และ 2560 ประกอบด้วย

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2561	2560	2561	2560
ภาษีเงินได้งวดปัจจุบัน	43,519	39,731	45,158	34,639
ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี	(29,594)	(48,365)	4,077	(3,250)
รวม	(13,925)	(8,634)	49,235	31,389

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2561	2560	2561	2560
ขาดทุนทางบัญชีก่อนภาษี	(355,940)	(2,424,104)	(571,854)	(1,229,823)
อัตราภาษี	20	20	20	20
ภาษีคำนวณจากอัตราภาษี	(71,188)	(484,821)	(114,371)	(245,965)
ผลกระทบ :				
ค่าใช้จ่ายที่ไม่สามารถหักภาษี	99,224	15,618	26,652	5,577
รายได้ที่ไม่ต้องเสียภาษีและค่าใช้จ่าย				
ที่หักเพิ่มได้	(60,470)	(3,347)	(3,290)	(3,345)
สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอตัดบัญชีที่ไม่รับรู้	18,509	463,915	140,244	275,121
ภาษีเงินได้งวดปัจจุบัน	(13,925)	(8,635)	49,235	31,388
ปรับปรุงภาษีเงินได้งวดบัญชีก่อน	-	1	-	1
ภาษีเงินได้	(13,925)	(8,634)	49,235	31,389

26.2 ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี

สินทรัพย์และหนี้สินภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีสามารถวิเคราะห์ได้ดังนี้

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	2561	2560	2561	2560
สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี	8,508	12,605	6,754	11,437
หนี้สินภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี	(251,038)	(301,368)	(808)	(1,290)
สุทธิ	(242,530)	(288,763)	5,946	10,147

การเปลี่ยนแปลงในสินทรัพย์และหนี้สินภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี มีรายละเอียดดังนี้

(หน่วย : พันบาท)

	งบการเงินรวม			
	บันทึกใน			31 ธันวาคม 2561
	1 มกราคม 2561	งบกำไรขาดทุน	ส่วนของ ผู้ถือหุ้น	
สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีจาก :				
ค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญ	672	(67)	-	605
ค่าเผื่อสินค้าเสียหาย	1,840	2,063	-	3,903
หนี้สินตามสัญญาเช่าการเงิน	434	(24)	-	410
ลูกหนี้ตามสัญญาเช่าการเงิน	265	313	-	578
หนี้สินผลประโยชน์พนักงาน	2,013	952	(124)	2,841
ค่าเผื่อด้อยค่าของเงินลงทุน	7,200	(7,200)	-	-
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น	181	(10)	-	171
	12,605	(3,973)	(124)	8,508
หนี้สินภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีจาก :				
ค่าธรรมเนียมทางการเงินรอตัดบัญชี	1,290	482	-	808
ส่วนเกินทุนจากการตีราคาที่ดิน	-	-	16,560	16,560
ผลแตกต่างชั่วคราวจากการรวมธุรกิจ	300,078	(66,408)	-	233,670
	301,368	(66,890)	16,560	251,038

	งบการเงินรวม			
	บันทึกใน			31 ธันวาคม 2560
	1 มกราคม 2560	งบกำไรขาดทุน	ส่วนของ ผู้ถือหุ้น	
สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีจาก :				
ค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญ	17,094	(16,422)	-	672
ค่าเผื่อสินค้าเสียหาย	1,966	(126)	-	1,840
หนี้สินตามสัญญาเช่าการเงิน	181	253	-	434
ลูกหนี้ตามสัญญาเช่าการเงิน	(168)	433	-	265
หนี้สินผลประโยชน์พนักงาน	3,713	(5,060)	3,360	2,013
ผลประโยชน์ระยะยาวอื่น	2,917	(2,917)	-	-
ประมาณการหนี้สินภายใต้โปรแกรม				
ส่งเสริมการขายกับลูกค้า	204	(204)	-	-
ประมาณการค่ารีดถอน	332	(332)	-	-
ค่าเผื่อด้อยค่าของสินทรัพย์	13,490	(13,490)	-	-
ค่าเผื่อด้อยค่าของเงินลงทุน	7,200	-	-	7,200
ค่าเสื่อมราคาของส่วนปรับปรุงอาคารเช่า	21,518	(21,518)	-	-
หนี้สินหมุนเวียนอื่น	685	(685)	-	-
กำไรในสินค้าคงเหลือ	3,354	(3,354)	-	-
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น	-	181	-	181
	<u>72,486</u>	<u>(63,241)</u>	<u>3,360</u>	<u>12,605</u>

หนี้สินภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีจาก :

สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น	237	(237)	-	-
ค่าธรรมเนียมทางการเงินรอตัดบัญชี	17,798	(16,508)	-	1,290
ผลแตกต่างชั่วคราวจากการรวมธุรกิจ	388,528	(88,450)	-	300,078
	<u>406,563</u>	<u>(105,195)</u>	<u>-</u>	<u>301,368</u>

(หน่วย : พันบาท)

	งบการเงินเฉพาะของบริษัท			
	บันทึกใน			31 ธันวาคม 2561
	1 มกราคม 2561	งบกำไรขาดทุน	ส่วนของ ผู้ถือหุ้น	
สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีจาก :				
ค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญ	508	67	-	575
ค่าเผื่อสินค้าเสียหาย	1,155	1,555	-	2,710
หนี้สินตามสัญญาเช่าการเงิน	434	(24)	-	410
ลูกหนี้ตามสัญญาเช่าการเงิน	265	313	-	578
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น	181	(10)	-	171
หนี้สินผลประโยชน์พนักงาน	1,694	740	(124)	2,310

(หน่วย : พันบาท)

งบการเงินเฉพาะของบริษัท

	บันทึกใน		
	1 มกราคม 2561	งบกำไรขาดทุน	ส่วนของผู้ถือหุ้น
ค่าเผื่อการด้อยค่าของเงินลงทุน	7,200	(7,200)	-
	11,437	(4,559)	(124)
			31 ธันวาคม 2561
			6,754

หนี้สินภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีจาก :

ค่าธรรมเนียมทางการเงินรอตัดบัญชี	1,290	(482)	-	808
	1,290	(482)	-	808

(หน่วย : พันบาท)

งบการเงินเฉพาะของบริษัท

	บันทึกใน			
	1 มกราคม		ส่วนของ	31 ธันวาคม
	2560	งบกำไรขาดทุน	ผู้ถือหุ้น	2560
สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีจาก :				
ค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญ	-	508	-	508
ค่าเผื่อสินค้าเสียหาย	440	715	-	1,155
หนี้สินตามสัญญาเช่าการเงิน	378	56	-	434
ลูกหนี้ตามสัญญาเช่าการเงิน	156	109	-	265
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น	-	181	-	181
หนี้สินผลประโยชน์พนักงาน	793	737	164	1,694
ค่าเผื่อการด้อยค่าของเงินลงทุน	7,200	-	-	7,200
	8,967	2,306	164	11,437

หนี้สินภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีจาก :

หนี้สินหมุนเวียนอื่น	175	(175)	-	-
ค่าธรรมเนียมทางการเงินรอตัดบัญชี	2,059	(769)	-	1,290
	2,234	(944)	-	1,290

(หน่วย : พันบาท)

งบการเงินรวม

งบการเงินเฉพาะกิจการ

2561	2560	2561	2560
ภาษีเงินได้ที่รับรู้ในกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น :			
ส่วนเกินทุนจากการตีราคาที่ดิน	-	16,560	-
(กำไร) ขาดทุนจากการประมาณการตามหลัก			
คณิตศาสตร์ประกันภัย	13	3,052	(124)
	13	19,612	(124)

27. ทุนเรือนหุ้น

ในการประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2561 เมื่อวันที่ 21 พฤษภาคม 2561 ที่ประชุมมีมติอนุมัติดังนี้

- ลดทุนจดทะเบียนของบริษัทจำนวน 228,062,767 บาท จากเดิม 1,597,429,866 บาท เป็นจำนวน 1,369,367,099 บาท โดยวิธีการตัดหุ้นสามัญที่ยังไม่ได้จำหน่ายจำนวน 3,040,836,894 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้ 0.075 บาท
- เพิ่มทุนจดทะเบียนของบริษัทจำนวน 1,208,121,737 บาท จากทุนจดทะเบียนจำนวน 1,369,367,099 บาท เป็น 2,577,488,835 บาท โดยการออกหุ้นสามัญจำนวน 16,108,289,826 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.075 บาท เพื่อเสนอขายแก่บุคคลในวงจำกัด (Private Placement) จำนวน 5 ราย ในราคาหุ้นละ 0.040 บาท มูลค่ารวม 644,331,593 บาท

ในระหว่างปี บริษัทได้รับชำระเงินค่าหุ้นสามัญเพิ่มทุนที่เสนอขายแก่บุคคลในวงจำกัดจำนวน 5 ราย รวมเป็นเงินทั้งสิ้นจำนวน 644.33 ล้านบาท คิดเป็นจำนวนหุ้นสามัญรวม 16,108 ล้านหุ้น

ในการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นของบริษัท เมื่อวันที่ 7 เมษายน 2560 ที่ประชุมผู้ถือหุ้นได้มีมติอนุมัติ ดังนี้

- ลดทุนจดทะเบียนจำนวน 694,412 บาท จากเดิม 1,035,001,519 บาท เป็น 1,034,307,107 บาท โดยวิธีการตัดหุ้นที่ยังไม่ได้จำหน่ายจำนวน 9,258,820 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.075 บาท
- เพิ่มทุนจดทะเบียนจำนวน 563,122,758 บาท จาก 1,034,307,107 บาท เป็น 1,597,429,866 บาท โดยการออกหุ้นสามัญจำนวน 7,508,303,444 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้ 0.075 บาท ดังนี้
 1. จัดสรรหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 4,596,920,476 หุ้น ให้กับผู้ถือหุ้นเดิม ตามสัดส่วนในอัตรา 3 หุ้นเดิม ต่อ 1 หุ้นสามัญใหม่ ในราคาเสนอขายหุ้นละ 0.14 บาท
 2. จัดสรรหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวนไม่เกิน 1,379,076,143 หุ้น เพื่อรองรับการใช้สิทธิของใบสำคัญแสดงสิทธิ EFORL-W3 ที่เสนอขายให้กับผู้ถือหุ้นเดิมตามสัดส่วนการถือหุ้น ในอัตรา 10 หุ้นเดิม ต่อ 1 หน่วยใบสำคัญแสดงสิทธิ โดยไม่คิดมูลค่า โดยใบสำคัญแสดงสิทธิมีอายุ 3 ปี นับตั้งแต่วันที่ออก 2 มิถุนายน 2560 ราคาใช้สิทธิหุ้นละ 0.60 บาท โดยใช้สิทธิครั้งแรกวันที่ 22 ธันวาคม 2560
 3. จัดสรรหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวนไม่เกิน 1,532,306,825 หุ้น เพื่อรองรับการใช้สิทธิของใบสำคัญแสดงสิทธิ EFORL-W4 ที่เสนอขายให้กับผู้ถือหุ้นเดิม ที่ใช้สิทธิซื้อหุ้นสามัญเพิ่มทุนตามสัดส่วนการถือหุ้น ในอัตรา 3 หุ้นสามัญเพิ่มทุนใหม่ต่อใบสำคัญแสดงสิทธิ ต่อ 1 หน่วย โดยไม่คิดมูลค่า โดยใบสำคัญแสดงสิทธิมีอายุ 3 ปี นับตั้งแต่วันที่ออก 2 มิถุนายน 2560 ราคาใช้สิทธิหุ้นละ 0.50 บาท โดยใช้สิทธิครั้งแรกวันที่ 22 ธันวาคม 2560

- การออกและเสนอขายใบสำคัญแสดงสิทธิ EFORL-W3 และ EFORL-W4 ตามจำนวนหุ้นสามัญเพิ่มทุนที่จัดสรรตามที่กล่าวไว้ข้างต้น

รายการเคลื่อนไหวของทุนจดทะเบียนและทุนที่ชำระแล้วสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2561 และ 2560 มีดังนี้

ทุนจดทะเบียน	จำนวนหุ้น (พันหุ้น)	มูลค่าหุ้นละ (บาท)	พันบาท
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 1 มกราคม 2560	13,800,020	0.075	1,035,002
ลดทุน	(9,259)	0.075	(694)
เพิ่มทุน	7,508,304	0.075	563,122
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560	21,299,065	0.075	1,597,430
ลดทุน	(3,040,837)	0.075	(228,063)
เพิ่มทุน	16,108,290	0.075	1,208,122
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561	34,366,518		2,577,489

ทุนชำระแล้ว	จำนวนหุ้น (พันหุ้น)	มูลค่าหุ้นละ (บาท)	พันบาท	ส่วนเกิน (ต่ำ) มูลค่าหุ้น (พันบาท)
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 1 มกราคม 2560	13,790,761	0.075	1,034,307	114,518
เพิ่มทุน	2,317,528	0.075	173,815	150,466
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560	16,108,289	0.075	1,208,122	264,984
เพิ่มทุน	16,108,563	0.075	1,208,142	(564,062)
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561	32,216,852		2,416,264	(299,078)

28. ใบสำคัญแสดงสิทธิ

ในระหว่างปี 2560 บริษัทออกและจัดสรรใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัทครั้งที่ 3 และ 4 (“ใบสำคัญแสดงสิทธิ ครั้งที่ 3 และ 4”)

ในระหว่างไตรมาส 4/2561 ผู้ถือใบสำคัญแสดงสิทธิครั้งที่ 3 (EFORL-W3) ได้มาใช้สิทธิจำนวน 272,340 หน่วย เพื่อซื้อหุ้นสามัญ จำนวน 272,340 หุ้น ที่ราคา 0.60 บาทต่อสิทธิ และมีส่วนเกินมูลค่าหุ้นจำนวนหุ้นละ 0.53 บาท บริษัทจึงมีทุนจดทะเบียนที่ชำระแล้วเพิ่มขึ้นจำนวน 20,425 บาท จากการใช้สิทธิ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 และ 2560 บริษัทมีใบสำคัญแสดงสิทธิคงเหลือดังนี้

	จำนวนใบสำคัญแสดงสิทธิ (หน่วย)	
	2561	2560
EFORL-W3	1,377,156,827	1,377,429,167
EFORL-W4	772,508,987	772,508,987

29. สำรองตามกฎหมาย

ตามบทบัญญัติแห่งพระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัด พ.ศ. 2535 มาตรา 116 บริษัทจะต้องจัดสรรทุนสำรอง (“สำรองตามกฎหมาย”) อย่างน้อยร้อยละ 5 ของกำไรสุทธิประจำปีหลังจากหักขาดทุนสะสมยกมา (ถ้ามี) จนกว่าสำรองดังกล่าวมีจำนวนไม่น้อยกว่าร้อยละ 10 ของทุนจดทะเบียน เงินสำรองนี้จะนำไปจ่ายเป็นเงินปันผลไม่ได้

30. กำไรต่อหุ้น

กำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน คำนวณโดยการหารกำไร (ขาดทุน) ด้วยจำนวนหุ้นสามัญถัวเฉลี่ยถ่วงน้ำหนักที่ออกจำหน่ายและชำระแล้วในระหว่างปี

เนื่องจากราคาหุ้นสามัญถัวเฉลี่ยในระหว่างงวดต่ำกว่าราคาใช้สิทธิของใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญ บริษัทจึงไม่ได้คำนวณการปรับลดในกำไรต่อหุ้นที่อาจเกิดจากการใช้สิทธิของใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญ

31. เงินกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ

บริษัทและบริษัทย่อยได้จดทะเบียนจัดตั้งกองทุนสำรองเลี้ยงชีพพนักงานตามพระราชบัญญัติกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ พ.ศ. 2530 ตามระเบียบกองทุนบริษัทจ่ายสมทบเข้ากองทุนนี้เท่ากับส่วนที่พนักงานจ่ายในอัตราร้อยละ 2 ของเงินเดือนพนักงาน บริษัทได้แต่งตั้ง บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุนทิสโก้ จำกัด เป็นผู้จัดการกองทุน

บริษัทและบริษัทย่อยจ่ายเงินสมทบเข้ากองทุนสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2561 และ 2560 เป็นจำนวนเงิน 3.34 ล้านบาท และ 1.87 ล้านบาท ตามลำดับ

32. ค่าใช้จ่ายตามลักษณะ

	(หน่วย : พันบาท)			
	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม			
	2561	2560	2561	2560
ซื้อสินค้า	1,101,438	1,300,887	943,524	938,728
เงินเดือนและผลประโยชน์อื่นของพนักงาน	349,950	716,194	190,187	186,721
ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย	122,404	226,095	57,350	50,738
ค่าเช่า	136,772	312,011	9,358	7,283
ค่านายหน้า	100,068	291,579	63,253	60,747
ค่าเดินทาง	49,538	51,608	41,240	40,099
การเปลี่ยนแปลงในสินค้าสำเร็จรูปและงานระหว่างทำ	(14,290)	(47,509)	(18,571)	(64,984)

33. ส่วนงานดำเนินงาน

บริษัทและบริษัทย่อยมีส่วนงานที่รายงานทั้งสิ้น 2 ส่วนงานหลักคือ (1) ส่วนงานธุรกิจตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ (2) ธุรกิจบริการความงาม และดำเนินธุรกิจในส่วนงานทางภูมิศาสตร์หลักในประเทศไทย บริษัทประเมินผลการปฏิบัติงานของส่วนงานโดยพิจารณาจากรายได้และกำไรขั้นต้นของแต่ละส่วนงาน และประเมินกำไรหรือขาดทุนจากการดำเนินงานของทั้งกลุ่มโดยใช้เกณฑ์เดียวกับที่ใช้ในการวัดกำไรหรือขาดทุนจากการดำเนินงานในงบการเงิน ข้อมูลรายได้และกำไรขั้นต้นตามส่วนงานของบริษัทและบริษัทย่อยสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2561 และ 2560 มีดังต่อไปนี้

	(หน่วย : พันบาท)							
	งบการเงินรวม							
	สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม							
	ตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์		บริการด้านความงาม		ตัดรายการระหว่างกัน		รวม	
	2561	2560	2561	2560	2561	2560	2561	2560
รายได้จากการขายและบริการจากลูกค้าภายนอก	1,828,053	1,782,400	232,061	691,395	-	-	2,060,114	2,473,795
รายได้จากการขายและบริการระหว่างส่วนงาน	21,690	18,989	1,004	8,355	(22,694)	(27,344)	-	-
รวมรายได้	1,849,743	1,801,389	233,065	699,750	(22,694)	(27,344)	2,060,114	2,473,795
กำไร (ขาดทุน) ขั้นต้นตามส่วนงาน	649,877	623,323	(22,995)	(178,013)	2,229	(709)	629,111	444,601

(หน่วย : พันบาท)

	งบการเงินรวม							
	สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม							
	ตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและ		บริการด้าน		ตัดรายการ			
	อุปกรณ์ทางการแพทย์		ความงาม		ระหว่างกัน		รวม	
	2561	2560	2561	2560	2561	2560	2561	2560
รายได้ดอกเบี้ยรับ							2,302	1,045
ต้นทุนทางการเงิน							(134,192)	(170,330)
ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย							(122,404)	(226,095)
กำไร (ขาดทุน) ก่อนภาษีเงินได้	(556,487)	(1,208,915)	(53,869)	(2,919,529)	254,417	1,755,761	(355,940)	(2,372,683)
สินทรัพย์รวม	2,291,994	2,641,011	2,132,000	2,289,718	(1,206,651)	(1,045,100)	3,217,343	3,885,629
หนี้สินรวม	1,807,161	2,176,339	2,310,636	2,919,200	(1,177,172)	(1,114,347)	2,940,625	3,981,192

ลูกค้าย่อยใหญ่

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2561 และ 2560 บริษัทมีรายได้จากการจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์เครื่องมือการแพทย์จากลูกค้าย่อยใหญ่ จำนวน 1,180 ล้านบาท และ 1,138 ล้านบาท ตามลำดับ

34. เครื่องมือทางการเงินนโยบายการบริหารความเสี่ยงทางการเงิน

บริษัทและบริษัทย่อยมีความเสี่ยงจากการดำเนินธุรกิจตามปกติจากการเปลี่ยนแปลงอัตราดอกเบี้ยและอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ และจากการไม่ปฏิบัติตามข้อกำหนดตามสัญญาของลูกค้าสัญญา บริษัทและบริษัทย่อยไม่มีการออก หรือถือเครื่องมือทางการเงินที่เป็นตราสารอนุพันธ์ เพื่อการเก็งกำไรหรือการค้า

ความเสี่ยงด้านสภาพคล่อง

บริษัทและบริษัทย่อยมีการควบคุมความเสี่ยงจากการขาดสภาพคล่องโดยการรักษาระดับของเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดให้เพียงพอต่อการดำเนินงานของกิจการและเพื่อให้ผลกระทบจากความผันผวนของกระแสเงินสดลดลง

ความเสี่ยงด้านการให้สินเชื่อ

บริษัทและบริษัทย่อยไม่มีการกระจุกตัวของลูกหนี้ที่เป็นสาระสำคัญ เนื่องจากบริษัทและบริษัทย่อยมีลูกค้าเป็นจำนวนมาก และบริษัทและบริษัทย่อยมีนโยบายที่ดีในการควบคุมการให้สินเชื่อแก่ลูกหนี้ อย่างไรก็ตาม หากมีลูกหนี้ที่บริษัทและบริษัทย่อยคาดว่าจะมีปัญหาด้านการชำระเงินแล้ว ผู้บริหารของกิจการมีนโยบายที่จะบันทึกค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญให้เพียงพอ กับโอกาสที่จะเกิดความสูญเสียดังกล่าว

ความเสี่ยงของอัตราแลกเปลี่ยน

บริษัทและบริษัทย่อยมีรายการบางรายการเป็นเงินตราต่างประเทศ ซึ่งทำให้เกิดความเสี่ยงจากการเปลี่ยนแปลงของอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ บริษัทได้ป้องกันความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยนบางส่วนแล้ว ตามที่เปิดเผยในหมายเหตุ

35 อย่างไรก็ตาม ผู้บริหารเชื่อว่าความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศไม่เป็นสาระสำคัญ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 บริษัทมีหนี้สินที่เป็นเงินตราต่างประเทศดังนี้

	งบการเงินรวม		
	31 ธันวาคม 2561		
	จำนวนเงิน ตราต่างประเทศ	อัตราแลกเปลี่ยนที่ บันทึกบัญชี	จำนวนเงินเทียบเท่า เงินบาท
<u>เจ้าหนี้การค้า</u>			
ดอลลาร์สหรัฐ	3,697,357	32.6148	120,588,559
สวิตเซอร์แลนด์	676,610	33.2639	22,506,687
ยูโร	298,074	37.4884	11,174,317
ดอลลาร์สิงคโปร์	568,598	23.9720	13,630,421

	งบการเงินเฉพาะของบริษัท		
	31 ธันวาคม 2561		
	จำนวนเงิน ตราต่างประเทศ	อัตราแลกเปลี่ยนที่ บันทึกบัญชี	จำนวนเงินเทียบเท่า เงินบาท
<u>เจ้าหนี้การค้า</u>			
ดอลลาร์สหรัฐ	3,666,240	32.6148	119,573,684
สวิตเซอร์แลนด์	676,610	33.2639	22,506,687
ยูโร	298,074	37.4884	11,174,317

ความเสี่ยงของอัตราดอกเบี้ย

ความเสี่ยงจากอัตราดอกเบี้ย หมายถึง ความเสี่ยงที่เกิดจากการเปลี่ยนแปลงของอัตราดอกเบี้ยในตลาดในอนาคต ซึ่งส่งผลกระทบต่อกระแสเงินสดของบริษัทและบริษัทย่อย เนื่องจากเงินกู้ยืมส่วนใหญ่มีอัตราดอกเบี้ยแบบลอยตัว บริษัทและบริษัทย่อยมีความเสี่ยงด้านอัตราดอกเบี้ยของกระแสเงินสดที่เกิดจากเงินกู้ยืม โดยความเสี่ยงจากอัตราดอกเบี้ยดังกล่าวเกิดจากการเปลี่ยนแปลงของอัตราดอกเบี้ยในตลาด

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 และ 2560 สินทรัพย์ทางการเงินและหนี้สินทางการเงินที่มีความเสี่ยงด้านราคา และด้านกระแสเงินสด อันเกิดจากการเปลี่ยนแปลงอัตราดอกเบี้ยสรุปได้ดังนี้

(หน่วย : พันบาท)

2561

	งบการเงินรวม						งบการเงินเฉพาะของบริษัท					
	เงินสด			อัตราดอกเบี้ยถัวเฉลี่ย (ร้อยละ)			เงินสด			อัตราดอกเบี้ยถัวเฉลี่ย (ร้อยละ)		
	อัตราดอกเบี้ย	อัตรา	ไม่มี	อัตราดอกเบี้ย ปรับ	อัตราดอกเบี้ยคงที่		อัตราดอกเบี้ย	อัตรา	ไม่มี	อัตราดอกเบี้ย	อัตราดอกเบี้ยคงที่	
	ปรับขึ้นลงตาม	ดอกเบี้ย	ดอกเบี้ย	ขึ้นลงตาม อัตรา	ตลาด		ปรับขึ้นลงตาม	ดอกเบี้ย	ดอกเบี้ย	ปรับขึ้นลงตาม	อัตราตลาด	อัตราดอกเบี้ยคงที่
	อัตราตลาด	คงที่	ดอกเบี้ย	รวม			อัตราตลาด	คงที่	ดอกเบี้ย	รวม	อัตราตลาด	อัตราดอกเบี้ยคงที่
สินทรัพย์												
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	43,659	-	-	43,659	0.125% - 0.75%	-	25,478	-	-	25,478	0.125% - 0.75%	-
ลูกหนี้การค้า - ลูกค้าทั่วไป	-	-	624,382	624,382	-	-	-	-	574,444	574,444	-	-
เงินให้กู้ยืมบริษัทย่อย	-	-	-	-	-	-	747,961	-	-	747,961	MLR – 1.00%	-
เงินให้กู้ยืมระยะสั้น – บุคคลและบริษัทอื่นๆ	-	100,000	-	100,000	-	6.50%	-	-	-	-	-	-
ลูกหนี้ตามสัญญาเช่าการเงิน	-	19,744	-	19,744	-	5.00%-10.00%	-	19,744	-	19,744	-	5.00 - 10.00%
หนี้สิน												
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน	475,303	355,000	-	830,303	MOR – 1.00%	7.50% - 15.00%	-	400,706	-	400,706	-	2.00% - 4.00%
เจ้าหนี้การค้า - ผู้ค้าทั่วไป	-	-	559,093	559,093	-	-	-	-	331,571	331,571	-	-
เงินกู้ยืมระยะสั้น – บุคคลและบริษัทอื่นๆ	-	41,000	-	41,000	-	4.00% - 8.00%	-	39,500	-	39,500	-	4.00% - 6.00%
เงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน	628,808	-	-	628,808	MLR – 1.00%	-	623,975	-	-	623,975	MLR – 1.00%	-
หนี้สินตามสัญญาเช่าการเงิน	-	-	18,144	18,144	-	5.12%	-	-	9,714	9,714	-	5.12%

(หน่วย : พันบาท)

2560

	งบการเงินรวม						งบการเงินเฉพาะของบริษัท					
	เงินทุน			อัตราดอกเบี้ยถัวเฉลี่ย (ร้อยละ)			เงินทุน			อัตราดอกเบี้ยถัวเฉลี่ย (ร้อยละ)		
	อัตราดอกเบี้ย	อัตรา	ไม่มี	ปรับขึ้นลงตาม			อัตราดอกเบี้ย	อัตรา	ไม่มี	ปรับขึ้นลงตาม		
	ปรับขึ้นลงตาม	ดอกเบี้ย	ดอกเบี้ย				ปรับขึ้นลงตาม	ดอกเบี้ย	ดอกเบี้ย			
	อัตราตลาด	คงที่		อัตราตลาด	คงที่		อัตราตลาด	คงที่		อัตราตลาด	อัตราดอกเบี้ยคงที่	
สินทรัพย์												
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	43,432	-	-	43,432	0.125%-0.75%	-	27,834	-	-	27,834	0.125% - 0.75%	-
ลูกหนี้การค้า - ลูกค้าทั่วไป	-	-	599,141	599,141	-	-	-	-	551,477	551,477	-	-
เงินให้กู้ยืมบริษัทย่อย	-	-	-	-	-	-	1,014,714	-	-	1,014,714	MLR – 1.00%	-
ลูกหนี้ตามสัญญาเช่าการเงิน	-	10,131	-	10,131	-	5.00%	-	10,123	-	10,123	-	-
หนี้สิน												
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน	532,994	381,000	-	913,994	MOR-1.00%	2.00% - 15.00%	-	-	-	454,985	-	2.00% - 4.35%
เจ้าหนี้การค้า - ผู้ค้าทั่วไป	-	-	462,157	462,157	-	-	-	-	382,028	382,028	-	-
เงินกู้ยืมระยะสั้น – บุคคลและบริษัท												
อื่นๆ	-	2,242	-	2,242	-	7.50% - 12.00%	-	-	-	-	-	-
เงินกู้ยืมระยะสั้น – บุคคลและบริษัทที่												
เกี่ยวข้อง	-	135,500	-	135,500	-	4.00% - 23.55%	-	74,200	-	74,200	-	4.00% - 6.00%
เงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน					MLR - 1.00% -							
	911,234	-	-	911,234	1.75%	-	902,700	-	-	902,700	MLR – 1.00%	-
หนี้สินตามสัญญาเช่าการเงิน	-	-	11,207	11,207	-	5.12%	-	-	11,207	11,207	-	5.12%

35. สัญญาซื้อขายเงินตราต่างประเทศล่วงหน้า

บริษัทและบริษัทย่อยไม่มีนโยบายที่จะประกอบธุรกรรมตราสารทางการเงินที่เป็นตราสารอนุพันธ์เพื่อการเก็งกำไรหรือเพื่อการค้า สัญญาซื้อขายเงินตราต่างประเทศล่วงหน้าและออปชั่นมีไว้เพื่อช่วยในการบริหารความเสี่ยงที่เกิดจากการผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 บริษัทมีสัญญาซื้อขายเงินตราต่างประเทศล่วงหน้า ดังนี้

	งบการเงินเฉพาะของบริษัท	
	จำนวนเงินตราต่างประเทศ	อัตราแลกเปลี่ยนตามสัญญา
ดอลลาร์สหรัฐ	2,866,101	32.57 - 32.62

36. การวัดมูลค่ายุติธรรม

มูลค่ายุติธรรม หมายถึง ราคาที่ได้รับจากการขายสินทรัพย์หรือจะจ่ายเพื่อโอนหนี้สินในรายการที่เกิดขึ้นในสถานการณ์ปกติระหว่างผู้ร่วมตลาด ณ วันที่วัดมูลค่า

สินทรัพย์และหนี้สินทางการเงินวัดมูลค่ายุติธรรมในงบแสดงฐานะการเงินโดยกำหนดลำดับขั้นของมูลค่ายุติธรรมเป็น 3 ระดับตามประเภทของข้อมูลที่น่ามาใช้ในการประเมินมูลค่า ดังนี้

- ข้อมูลระดับ 1 เป็นราคาเสนอซื้อขาย (ไม่ต้องปรับปรุง) ในตลาดที่มีสภาพคล่องสำหรับสินทรัพย์หรือหนี้สินอย่างเดียวกัน
- ข้อมูลระดับ 2 เป็นข้อมูลอันนอกเหนือจากราคาเสนอซื้อขายซึ่งรวมอยู่ในระดับ 1 ที่สามารถสังเกตได้โดยตรงหรือโดยอ้อม สำหรับสินทรัพย์หรือหนี้สินนั้น
- ข้อมูลระดับ 3 เป็นข้อมูลที่ไม่สามารถสังเกตได้ซึ่งนำมาใช้กับสินทรัพย์หรือหนี้สินนั้น

สินทรัพย์และหนี้สินที่วัดมูลค่าด้วยมูลค่ายุติธรรม ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 และ 2560 ประกอบด้วยรายการดังต่อไปนี้

(หน่วย : พันบาท)

	งบการเงินรวม			
	2561			
	ข้อมูลระดับ 1	ข้อมูลระดับ 2	ข้อมูลระดับ 3	รวม
สินทรัพย์ทางการเงิน				
เงินลงทุนระยะสั้น – กองทุนรวมตราสารแห่งหนี้	-	146	-	146
หนี้สินทางการเงิน				
สัญญาซื้อขายเงินตราต่างประเทศล่วงหน้า	-	854	-	854
ประมาณการหนี้สินภายใต้โปรแกรมส่งเสริมการขายกับลูกค้า	-	-	131	131
รวม	-	854	131	985

(หน่วย : พันบาท)

งบการเงินรวม				
2560				
	ข้อมูลระดับที่ 1	ข้อมูลระดับที่ 2	ข้อมูลระดับที่ 3	รวม
สินทรัพย์ทางการเงิน				
เงินลงทุนระยะสั้น – กองทุนรวมตราสารแห่งหนี้	-	144	-	144
หนี้สินทางการเงิน				
สัญญาซื้อขายเงินตราต่างประเทศล่วงหน้า	-	904	-	904
ประมาณการหนี้สินภายใต้โปรแกรมส่งเสริมการขายกับลูกค้า	-	-	598	598
รวม	-	904	598	1,502

(หน่วย : พันบาท)

งบการเงินเฉพาะของบริษัท				
2561				
	ข้อมูลระดับที่ 1	ข้อมูลระดับที่ 2	ข้อมูลระดับที่ 3	รวม
หนี้สินทางการเงิน				
สัญญาซื้อขายเงินตราต่างประเทศล่วงหน้า	-	854	-	854

(หน่วย : พันบาท)

งบการเงินเฉพาะของบริษัท				
2560				
	ข้อมูลระดับที่ 1	ข้อมูลระดับที่ 2	ข้อมูลระดับที่ 3	รวม
หนี้สินทางการเงิน				
สัญญาซื้อขายเงินตราต่างประเทศล่วงหน้า	-	904	-	904

37. การจัดการความเสี่ยงในส่วนลงทุน

วัตถุประสงค์ของบริษัทในการบริหารทุนนั้นเพื่อดำรงไว้ซึ่งความสามารถในการดำเนินงานอย่างต่อเนื่องของบริษัท เพื่อสร้างผลตอบแทนต่อผู้ถือหุ้นและเป็นประโยชน์ต่อผู้ที่มีส่วนได้เสียอื่น เพื่อดำรงไว้ซึ่งโครงสร้างของทุนที่เหมาะสม

ในการดำรงไว้หรือปรับโครงสร้างของทุน บริษัทอาจออกหุ้นใหม่หรือออกหุ้นกู้เพื่อปรับโครงสร้างหนี้ หรือขายสินทรัพย์เพื่อลดภาระหนี้

38. ภาระผูกพันและหนี้สินที่อาจเกิดขึ้น

38.1 วันที่ 31 ธันวาคม 2561 บริษัทและบริษัทย่อยมีภาระผูกพันเกี่ยวกับสัญญาเช่าและบริการที่จะต้องชำระมีดังนี้

(หน่วย : พันบาท)

	งบการเงินรวม	งบการเงินเฉพาะของบริษัท
ภายใน 1 ปี	55,441	11,473
เกินกว่า 1 ปี แต่ไม่เกิน 5 ปี	27,344	9,060
รวม	82,785	20,533

38.2 ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 บริษัททำสัญญาว่าจ้างที่ปรึกษาทางการเงิน โดยมีค่าตอบแทนจำนวน 1.32 ล้านบาท

38.3 ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 บริษัทและบริษัทย่อยมีภาระผูกพันจากการที่ธนาคารออกหนังสือค้ำประกันในนาม ของ บริษัทและบริษัทย่อย ซึ่งเกี่ยวเนื่องกับภาระผูกพันทางปฏิบัติบางประการตามปกติธุรกิจจำนวน 153.73 ล้านบาท และ 12.58 ล้านบาท ตามลำดับ

38.4 บริษัททำสัญญาจ้างพัฒนาโปรแกรมซอฟต์แวร์โดยมีมูลค่าสัญญาและภาระผูกพันจำนวน 13.38 ล้านบาท

38.5 ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 บริษัทและบริษัทย่อยตกลงทำสัญญาตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์กับบริษัทใน ต่างประเทศ 17 แห่ง และ 9 แห่ง ตามลำดับ โดยบริษัทและบริษัทย่อยได้รับอนุญาตให้เป็นตัวแทนจำหน่าย เครื่องมือแพทย์ในประเทศไทย สัญญามีผลตั้งแต่วันที่ลงนามในสัญญา และจะสิ้นสุดเมื่อถูกบอกเลิกโดยฝ่ายใดฝ่าย หนึ่ง

38.6 บริษัทย่อยมีภาระผูกพันจากการทำสัญญาถ่ายทอดเทคโนโลยีกับมหาวิทยาลัยแห่งหนึ่ง โดยมีค่าตอบแทนตามอัตรา ร้อยละของยอดขายดังนี้

ยอดขาย	อัตราร้อยละ
ปี 2557 ถึง 2561	ร้อยละ 1 ของยอดขาย
ปี 2562 ถึง 2563	ร้อยละ 2 ของยอดขาย
ปี 2564 เป็นต้นไป	ร้อยละ 3 ของยอดขาย

38.7 บริษัทและบริษัทย่อยมีวงเงินสินเชื่อและหนี้สินที่อาจเกิดขึ้นจากสถาบันการเงิน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 ดังนี้

(หน่วย: พันบาท)

		งบการเงินรวม		
	สกุลเงิน	วงเงิน	ใช้ไป	คงเหลือ
วงเงินสินเชื่อ				
เงินเบิกเกินบัญชี	บาท	17,000	(1,505)	15,495
เงินกู้ยืมระยะยาว	บาท	1,884,000	(628,808)	1,255,192
ตัวเงินในประเทศ	บาท	10,000	(10,000)	-
หนี้สินที่อาจเกิดขึ้น				
เลตเตอร์ออฟเครดิตและทรัสต์รีซีท	บาท	710,000	(463,798)	246,202

(หน่วย: พันบาท)

	งบการเงินเฉพาะของบริษัท			
	สกุลเงิน	วงเงิน	ใช้ไป	คงเหลือ
วงเงินสินเชื่อ				
เงินเบิกเกินบัญชี	บาท	15,000	-	15,000
เงินกู้ยืมระยะยาว	บาท	1,854,000	(623,975)	1,230,025
หนี้สินที่อาจเกิดขึ้น				
เลตเตอร์ออฟเครดิตและทรัสต์รีซีท	บาท	600,000	(400,706)	199,294

39. การปรับกระทบหนี้สินที่เกิดขึ้นจากกิจกรรมจัดหาเงิน

การเปลี่ยนแปลงในมาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 7 ซึ่งมีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2561 กำหนดให้กลุ่มบริษัทต้องเปิดเผยข้อมูลเกี่ยวกับการเปลี่ยนแปลงในหนี้สินที่เกิดขึ้นจากกิจกรรมจัดหาเงิน กลุ่มบริษัทจัดประเภทการเปลี่ยนแปลงเป็นการเปลี่ยนแปลงที่เกิดขึ้นจากกระแสเงินสดและการเปลี่ยนแปลงที่ไม่ใช่กระแสเงินสดพร้อมหมวดย่อยเพิ่มเติมตามที่กำหนดในมาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 7

การเปลี่ยนแปลงต่อหนี้สินที่เกิดขึ้นจากกิจกรรมจัดหาเงินของกลุ่มบริษัทดังนี้

(หน่วย: พันบาท)				
งบการเงินรวม				
	หนี้สินตามสัญญา เข้าการเงิน	เงินกู้ยืมระยะสั้น จากสถาบัน การเงิน	เงินกู้ยืมระยะสั้น จากบุคคลที่ เกี่ยวข้องกัน	เงินกู้ยืมระยะ ยาวจาก สถาบัน การเงิน
				รวม
1 มกราคม 2561	11,207	913,994	137,900	895,234
รายการที่เกิดขึ้นจากกระแสเงินสด:				
การจ่ายเงิน	(2,404)	(85,278)	(108,900)	(282,326)
เงินสตรับ	-	1,505	12,000	-
รายการที่ไม่ใช่กระแสเงินสด:				
การได้มา	8,745	-	-	-
ค่าธรรมเนียมรอตัดบัญชี	-	-	-	7,893
ดอกเบี้ยรอตัดบัญชี	596	-	-	-
อัตราแลกเปลี่ยน	-	82	-	-
31 ธันวาคม 2561	18,144	830,303	41,000	620,801
(หน่วย: พันบาท)				
	หนี้สินตามสัญญา เข้าการเงิน	เงินกู้ยืมระยะสั้น จากสถาบัน การเงิน	เงินกู้ยืมระยะสั้น จากบุคคลที่ เกี่ยวข้องกัน	เงินกู้ยืมระยะ ยาวจาก สถาบัน การเงิน
				รวม
1 มกราคม 2560	14,061	1,634,540	10,000	922,896
รายการที่เกิดขึ้นจากกระแสเงินสด:				
การจ่ายเงิน	(3,853)	(225,537)	(58,300)	(806,495)
เงินสตรับ	-	-	186,200	290,439
รายการที่ไม่ใช่กระแสเงินสด:				
ค่าธรรมเนียมรอตัดบัญชี	-	-	-	(5,606)
ดอกเบี้ยรอตัดบัญชี	969	-	-	-
โอนเข้า (ออก)	-	(494,000)	-	494,000
อัตราแลกเปลี่ยน	-	(1,009)	-	-
31 ธันวาคม 2560	11,207	913,994	137,900	895,234

(หน่วย: พันบาท)

	งบการเงินเฉพาะของบริษัท			
	หนี้สินตามสัญญา เข้าการเงิน	เงินกู้ยืมระยะสั้น จากสถาบัน การเงิน	เงินกู้ยืมระยะสั้น จากบุคคลที่ เกี่ยวข้องกัน	เงินกู้ยืมระยะ ยาวจาก สถาบันการเงิน
				รวม
1 มกราคม 2561	11,207	454,985	74,200	886,800
				1,427,192
รายการที่เกิดขึ้นจากกระแสเงินสด:				
การจ่ายเงิน	(2,331)	(54,461)	(46,700)	(278,725)
เงินสตรับ	-	-	12,000	-
				12,000
รายการที่ไม่ใช่กระแสเงินสด:				
ค่าธรรมเนียมรอดัดบัญชี	-	-	-	7,893
ดอกเบี้ยรอดัดบัญชี	838	-	-	-
อัตราแลกเปลี่ยน	-	182	-	-
				1,106
31 ธันวาคม 2561	9,714	400,706	39,500	615,968
				1,065,888

(หน่วย: พันบาท)

	งบการเงินเฉพาะของบริษัท			
	หนี้สินตามสัญญา เข้าการเงิน	เงินกู้ยืมระยะสั้น จากสถาบัน การเงิน	เงินกู้ยืมระยะสั้น จากบุคคลที่ เกี่ยวข้องกัน	เงินกู้ยืมระยะ ยาวจาก สถาบันการเงิน
				รวม
1 มกราคม 2560	13,127	1,070,118	20,000	640,027
				1,743,272
รายการที่เกิดขึ้นจากกระแสเงินสด:				
การจ่ายเงิน	(2,889)	(119,965)	(92,800)	(520,801)
เงินสตรับ	-	(494,000)	147,000	783,474
				436,474
รายการที่ไม่ใช่กระแสเงินสด:				
ค่าธรรมเนียมรอดัดบัญชี	-	-	-	(15,900)
ดอกเบี้ยรอดัดบัญชี	969	-	-	-
อัตราแลกเปลี่ยน	-	(1,168)	-	-
				(1,168)
31 ธันวาคม 2560	11,207	454,985	74,200	886,800
				1,427,192

40. คดีฟ้องร้อง

- 40.1 บริษัทและบริษัทย่อยทางอ้อมถูกฟ้องร้องเป็นจำเลยร่วมกับผู้อื่นอีก 12 ราย เพื่อเรียกร้องค่าเสียหายให้ชำระเงินค่าบริการโฆษณา โดยให้ชำระหนี้จำนวน 5.20 ล้านบาท และ 12.67 ล้านบาทตามลำดับ ปัจจุบันคดีดังกล่าวอยู่ระหว่างการพิจารณาของศาลฎีกา ซึ่งฝ่ายบริหารเชื่อว่าบริษัทไม่มีภาระหนี้และไม่ต้องรับผิดชอบชำระหนี้ในคดีนี้
- 40.2 เมื่อวันที่ 9 กรกฎาคม 2560 และ 30 กันยายน 2560 บริษัทและบริษัทย่อยถูกฟ้องร้องในฐานะผู้ค้ำประกันตัวแลกเงินและจำเลยเนื่องจากการผิดนัดชำระหนี้ตัวแลกเงินกับบริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุนเป็นจำนวนเงิน 255 ล้านบาท(ในฐานะผู้ค้ำประกัน) และ 355 ล้านบาท ตามลำดับ (ตามที่กล่าวไว้ในหมายเหตุ 20) ซึ่งปัจจุบันคดีอยู่ระหว่างการพิจารณาของศาลอุทธรณ์ ซึ่งบริษัทย่อยแห่งหนึ่งได้บันทึกหนี้สินไว้ทั้งหมดแล้ว
- 40.3 เมื่อวันที่ 17 กันยายน 2560 บริษัทถูกฟ้องร้องเป็นจำเลยร่วมกับผู้อื่นอีก 5 ราย โดยโจทก์ขอให้ศาลมีคำสั่งให้การซื้อขายหุ้นเป็นโมฆะและขอให้บริษัทชำระเงินคืนพร้อมดอกเบี้ยถึงวันฟ้องเป็นเงินจำนวน 275 ล้านบาท และชำระ

ดอกเบี๋ยอัตราร้อยละ 7.5 ต่อปี ของต้นเงินจำนวน 242 ล้านบาท ให้แก่โจทก์ ปัจจุบันอยู่ระหว่างการพิจารณาของศาลชั้นต้น

- 40.4 เมื่อวันที่ 11 พฤศจิกายน 2560 บริษัทย่อยทางอ้อมและกรรมการถูกฟ้องร้องในคดีอาญาข้อหายักยอกทรัพย์ จำนวน 0.9 ล้านบาท เนื่องจากไม่ส่งมอบทรัพย์สินคืนภายในระยะเวลาที่กำหนด ปัจจุบันคดีอยู่ระหว่างการพิจารณาของศาลชั้นต้น
- 40.5 เมื่อวันที่ 19 กุมภาพันธ์ 2561 บริษัทย่อยทางอ้อมถูกฟ้องร้องเพื่อเรียกร้องค่าเสียหายให้ชำระเงินค่าโปรแกรมคอมพิวเตอร์และสิทธิในการใช้งานเป็นเงินจำนวน 2.34 ล้านบาท และชำระดอกเบี๋ยอัตราร้อยละ 7.5 ต่อปี ของต้นเงินจำนวน 2.29 ล้านบาท ปัจจุบันคดีดังกล่าวอยู่ระหว่างขั้นตอนพิจารณาของศาลชั้นต้น
- 40.6 เมื่อวันที่ 22 กุมภาพันธ์ 2561 บริษัทย่อยทางอ้อมแห่งหนึ่งถูกฟ้องร้องโดยผู้รับสิทธิแฟรนไชส์ในต่างประเทศสำหรับการผลิตสัญญาแฟรนไชส์จำนวน 591 ล้านบาท และค่าความเสียหายอื่น จำนวน 7 ล้านบาท ซึ่งขณะนี้คดีดังกล่าวอยู่ในระหว่างขั้นตอนพิจารณาของศาลชั้นต้น บริษัทย่อยทางอ้อมยังไม่ได้บันทึกหนี้สินดังกล่าวเนื่องจากเชื่อว่าการเรียกร้องไม่ถูกต้อง
- 40.7 ในระหว่างเดือนมิถุนายนถึงสิงหาคม 2561 บริษัทย่อยทางอ้อมแห่งหนึ่งและกรรมการผู้มีอำนาจถูกฟ้องร้องโดยเจ้าหนี้จำนวน 60.22 ล้านบาท ภายใต้ พ.ร.บ. ว่าด้วยความผิดอันเกิดจากการใช้เช็ค ซึ่งคดีอยู่ในกระบวนการพิจารณาของศาลชั้นต้น บริษัทย่อยทางอ้อมบันทึกหนี้สินดังกล่าวไว้ทั้งหมดแล้ว
- 40.8 ในระหว่างเดือนพฤษภาคม 2561 บริษัทย่อยแห่งหนึ่งถูกฟ้องร้องเป็นจำเลยร่วมกับบุคคลอื่นอีก 3 ราย รวมเป็นจำนวน 173 ล้านบาท สำหรับการซื้อหุ้นในบริษัทย่อยทางอ้อมของโจทก์ที่ยังไม่ได้รับใบหุ้น บริษัทย่อยยังไม่ได้บันทึกหนี้สินดังกล่าวเนื่องจากเชื่อว่าการเรียกร้องไม่ถูกต้อง
- 40.9 เมื่อวันที่ 13 กันยายน 2561 บริษัทย่อยทางอ้อมแห่งหนึ่งถูกฟ้องขอให้ศาลมีคำสั่งเพิกถอนนิติกรรมสัญญาให้สิทธิแฟรนไชส์และขายทรัพย์สินให้แก่บริษัทเอกชนสองแห่ง ซึ่งคดีอยู่ในกระบวนการศาลศาลชั้นต้น
- 40.10 เมื่อวันที่ 19 พฤศจิกายน 2561 บริษัทย่อยทางอ้อมแห่งหนึ่งและกรรมการผู้มีอำนาจถูกฟ้องร้องเรียกค่าเสียหายจำนวน 77 ล้านบาท ซึ่งขณะนี้คดีดังกล่าวอยู่ในระหว่างขั้นตอนการพิจารณาของศาลชั้นต้น
- 40.11 เมื่อวันที่ 14 ธันวาคม 2561 บริษัทย่อยและกรรมการผู้มีอำนาจคนหนึ่งถูกฟ้องเป็นจำเลยร่วมกับบุคคลอื่นอีก 8 ราย โดยโจทก์ฟ้องในเรื่องของการผลิตสัญญา และ เรียกร้องค่าเสียหายจำนวน 606 ล้านบาท ซึ่งขณะนี้คดีดังกล่าวอยู่ในระหว่างขั้นตอนพิจารณาทางกฎหมาย ผู้บริหารบริษัทย่อยเชื่อว่าการเรียกร้องไม่ถูกต้อง
- 40.12 เมื่อวันที่ 18 ธันวาคม 2561 บริษัทย่อยทางอ้อมแห่งหนึ่งถูกฟ้องให้ปฏิบัติตามสัญญาแฟรนไชส์ ซึ่งขณะนี้คดีดังกล่าวอยู่ในระหว่างขั้นตอนการพิจารณาของศาลชั้นต้น

40.13 ในระหว่างไตรมาส 4 ของปี 2561 บริษัทย่อยทางอ้อมถูกฟ้องร้องเรียกค่าเสียหายให้ชำระหนี้เป็นคดี จำนวน 10 คดี จำนวนเงินรวม 9.75 ล้านบาท ซึ่งขณะนี้คดีดังกล่าวทั้งหมด อยู่ในระหว่างขั้นตอนการพิจารณาของศาลชั้นต้น

41. เหตุการณ์ภายหลังวันสิ้นสุด

เมื่อวันที่ 7 มีนาคม 2562 ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท อี พอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) ครั้งที่ 3/2562 มีมติอนุมัติให้ บริษัทสละสิทธิการจองซื้อหุ้นสามัญเพิ่มทุนของ บริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) ซึ่งเป็นบริษัทย่อยของบริษัทตาม สัดส่วนการถือหุ้น จำนวน 42,882,808 หุ้น โดยยังคงรักษาสัดส่วนการเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ ในสัดส่วนไม่ต่ำกว่าร้อยละ 50.17

42. การอนุมัติงบการเงิน

งบการเงินนี้ได้รับอนุมัติจากคณะกรรมการของบริษัทแล้ว เมื่อวันที่ 7 มีนาคม 2562

ข้อมูลหลักทรัพย์และผู้ถือหุ้น

จำนวนทุนจดทะเบียนและทุนชำระแล้ว

ทุนจดทะเบียนและทุนที่ชำระแล้วของบริษัท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 มีดังนี้ :-

ทุนจดทะเบียน	2,577,488,835.45 บาท
ทุนที่ชำระแล้ว	2,416,263,899.40 บาท
แบ่งเป็นหุ้นสามัญ	32,216,851,992 หุ้น
มูลค่าตราไว้	0.075 บาทต่อหุ้น

การออกหลักทรัพย์อื่น

ใบสำคัญแสดงสิทธิ

ใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) รุ่นที่ 3 (EFORL-W3)	
ชนิดของใบสำคัญแสดงสิทธิ	: ชนิดระบุชื่อผู้ถือและโอนเปลี่ยนมือได้
จำนวนใบสำคัญแสดงสิทธิที่ออก	: 1,377,429,167 หน่วย
อายุของใบสำคัญแสดงสิทธิ	: 3 ปี นับตั้งแต่วันที่ออกและเสนอขาย
วันที่ออกใบสำคัญแสดงสิทธิ	: วันที่ 2 มิถุนายน 2560
วันที่หมดอายุใบสำคัญแสดงสิทธิ	: วันที่ 1 มิถุนายน 2563
อัตราการใช้สิทธิ	: ใบสำคัญแสดงสิทธิ 1 หน่วยต่อ 1 หุ้นสามัญใหม่
ราคาการใช้สิทธิ	: ราคาการใช้สิทธิของใบสำคัญแสดงสิทธิจะเท่ากับ 0.60 บาทต่อหุ้น (มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.075 บาท)
จำนวนคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561	: 1,377,156,827 หน่วย
ใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) รุ่นที่ 4 (EFORL-W4)	
ประเภทของใบสำคัญแสดงสิทธิ	: ชนิดระบุชื่อผู้ถือและโอนเปลี่ยนมือได้
จำนวนใบสำคัญแสดงสิทธิที่ออก	: 772,508,987 หน่วย
อายุของใบสำคัญแสดงสิทธิ	: 3 ปี นับตั้งแต่วันที่ออกและเสนอขาย
วันที่ออกใบสำคัญแสดงสิทธิ	: วันที่ 2 มิถุนายน 2560
วันที่หมดอายุใบสำคัญแสดงสิทธิ	: วันที่ 1 มิถุนายน 2563
อัตราการใช้สิทธิ	: ใบสำคัญแสดงสิทธิ 1 หน่วยต่อ 1 หุ้นสามัญใหม่
ราคาการใช้สิทธิ	: ราคาการใช้สิทธิของใบสำคัญแสดงสิทธิจะเท่ากับ 0.50 บาทต่อหุ้น (มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.075 บาท)
จำนวนคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561	: 772,508,987 หน่วย

ผู้ถือหุ้น

รายชื่อผู้ถือหุ้นรายใหญ่ 10 รายแรก ณ วันที่ 21 มีนาคม 2562 จัดทำโดยบริษัท ศูนย์รับฝากหลักทรัพย์ (ประเทศไทย) จำกัด มีดังนี้

ลำดับ	รายชื่อผู้ถือหุ้นใหญ่	จำนวนหุ้นสามัญ	สัดส่วนการถือหุ้น %
1.	นายวิชัย ทองแดง	7,308,289,826	22.68
2.	ดร.ชาคริต ศีกษากิจ	4,000,000,000	12.42
3.	นายเกรียงไกร เขียรนุกูล	2,400,000,000	7.45
4.	นายชวลิต เศรษฐเมธิกุล	1,600,000,000	4.97
5.	นายศุภชัย วัฒนาสุวิสุทธิ์	1,075,283,733	3.34
6.	นายโกศล วรฤทธินิภา	1,025,000,000	3.18
7.	นายเกรียงไกร ภูริระวณิชกุล	800,000,000	2.48
8.	นางทัศนีย์ วงศ์ฉนิโรจน์	729,362,587	2.26
9.	นายจักรพงษ์ โลหะเจริญทรัพย์	618,000,000	1.92
10.	นายณัฐพล จุฬางกูร	396,284,800	1.23
11.	อื่น ๆ	12,264,631,046	38.07
รวม		32,216,851,992	100.00

นโยบายการจ่ายเงินปันผล

บริษัทมีนโยบายจ่ายเงินปันผลในอัตราไม่ต่ำกว่าร้อยละ 40 ของกำไรสุทธิหลังหักภาษีเงินได้นิติบุคคลของงบการเงิน เฉพาะหลังหักสำรองตามกฎหมาย และเงินสะสมอื่นๆ ตามที่บริษัทกำหนด ทั้งนี้การจ่ายเงินปันผลดังกล่าวอาจมีการเปลี่ยนแปลง ขึ้นอยู่กับฐานะการเงิน ผลการดำเนินงาน แผนการลงทุน ความจำเป็นและความเหมาะสมอื่นๆ ในอนาคต ตามที่คณะกรรมการ บริษัทและ/หรือผู้ถือหุ้นของบริษัทเห็นสมควร

ข้อมูลทั่วไปและข้อมูลสำคัญอื่น

1. ข้อมูลทั่วไปของบริษัทที่ออกหลักทรัพย์

บริษัท อี ฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน)

ชื่อย่อในตลาดหลักทรัพย์ฯ	EFORL
ประเภทธุรกิจ	เป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์
เลขทะเบียนบริษัท	0107551000142
ที่ตั้งสำนักงานใหญ่	184 ถนนราชวิถี แขวงบางยี่ขัน เขตบางพลัด กรุงเทพมหานคร 10700
โทรศัพท์	02-8830871-9
โทรสาร	02-8835051
เว็บไซต์	www.eforl-aim.com
ทุนจดทะเบียน	2,577,488,835.45 บาท
ทุนชำระแล้ว	2,416,263,899.40 บาท ประกอบด้วย หุ้นสามัญ 32,216,851,992 หุ้น
มูลค่าที่ตราไว้ต่อหุ้น	0.075 บาท

2. ข้อมูลทั่วไปของบริษัทที่เกี่ยวข้อง

บริษัท สเปซเมด จำกัด

ประเภทธุรกิจ	ตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์
เลขทะเบียนบริษัท	0105548031031
ที่ตั้งสำนักงาน	402 ซอยจรัญสนิทวงศ์ 66/1 ถนนจรัญสนิทวงศ์ แขวงบางพลัด เขตบางพลัด กรุงเทพมหานคร 10700
โทรศัพท์	02-8835081-4
โทรสาร	02-8835085
เว็บไซต์	-
ทุนจดทะเบียน	50,000,000.00 บาท
ทุนชำระแล้ว	50,000,000.00 บาท ประกอบด้วย หุ้นสามัญ 500,000 หุ้น
มูลค่าที่ตราไว้ต่อหุ้น	100.00 บาท
สัดส่วนการลงทุนโดยบริษัท	ร้อยละ 100.00 ของทุนจดทะเบียนที่ชำระแล้ว

บริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน)

ประเภทธุรกิจ	ลงทุนในบริษัท วุฒิสกดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด
เลขทะเบียนบริษัท	0107561000331
ที่ตั้งสำนักงาน	160 ถนนงามวงศ์วาน ตำบลบางเขน อำเภอเมืองนนทบุรี จังหวัดนนทบุรี 11000
โทรศัพท์	02-8446600
โทรสาร	02-8446678
เว็บไซต์	-
ทุนจดทะเบียน	2,030,000,020.00 บาท
ทุนชำระแล้ว	1,598,906,220.00 บาท ประกอบด้วย หุ้นสามัญ 159,890,622 หุ้น
มูลค่าที่ตราไว้ต่อหุ้น	10.00 บาท
สัดส่วนการลงทุนโดยบริษัท	ร้อยละ 63.70 ของทุนจดทะเบียนที่ชำระแล้ว
หมายเหตุ	<ol style="list-style-type: none"> 1. มีมติพิเศษให้แปรสภาพจากบริษัทจำกัดเป็นบริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) ในการประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 2/2561 วันที่ 29 มิถุนายน 2561 2. มีมติพิเศษให้เพิ่มทุนของบริษัทฯ อีก 870,000,020.00 บาท โดยการออกหุ้นใหม่เป็น หุ้นสามัญจำนวน 87,000,002 หุ้น มูลค่าหุ้นละ 10.00 บาท

บริษัท วุฒิสกดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด

ประเภทธุรกิจ	ให้บริการด้านความงามและธุรกิจแฟรนไชส์
เลขทะเบียนบริษัท	0125555004451
ที่ตั้งสำนักงาน	160 ถนนงามวงศ์วาน ตำบลบางเขน อำเภอเมืองนนทบุรี จังหวัดนนทบุรี 11000
โทรศัพท์	02-8346600
โทรสาร	02-8346678
เว็บไซต์	-
ทุนจดทะเบียน	1,533,950.00 บาท
ทุนชำระแล้ว	1,533,950.00 บาท ประกอบด้วยหุ้นสามัญ 153,395 หุ้น
มูลค่าที่ตราไว้ต่อหุ้น	10.00 บาท
สัดส่วนการลงทุน	ถือหุ้นโดยบริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด ร้อยละ 100.00 ของทุนจดทะเบียนที่ชำระแล้ว

บริษัท วุฒิสักดิ์ คอสเมติกอินเตอร์ จำกัด

ประเภทธุรกิจ	ผลิตและจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์เครื่องสำอางและผลิตภัณฑ์อาหารเสริม
เลขทะเบียนบริษัท	0125555004604
ที่ตั้งสำนักงาน	160 ถนนงามวงศ์วาน ตำบลบางเขน อำเภอเมืองนนทบุรี จังหวัดนนทบุรี 11000
โทรศัพท์	02-8446600 ต่อ 633
โทรสาร	02-8446667
เว็บไซต์	-
ทุนจดทะเบียน	100,000.00 บาท
ทุนชำระแล้ว	100,000.00 บาท ประกอบด้วย หุ้นสามัญ 10,000 หุ้น
มูลค่าที่ตราไว้ต่อหุ้น	10.00 บาท
สัดส่วนการลงทุน	ถือหุ้นโดยบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด ร้อยละ 99.97 ของทุนจดทะเบียนที่ชำระแล้ว

บริษัท วุฒิสักดิ์ ฟาร์มาซีอินเตอร์ จำกัด

ประเภทธุรกิจ	ผลิตและจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ยาและผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร
เลขทะเบียนบริษัท	0125555004621
ที่ตั้งสำนักงาน	160 ถนนงามวงศ์วาน ตำบลบางเขน อำเภอเมืองนนทบุรี จังหวัดนนทบุรี 11000
โทรศัพท์	02-8446600
โทรสาร	02-8446678
เว็บไซต์	-
ทุนจดทะเบียน	2,000,000.00 บาท
ทุนชำระแล้ว	2,000,000.00 บาท ประกอบด้วย หุ้นสามัญ 200,000 หุ้น
มูลค่าที่ตราไว้ต่อหุ้น	10.00 บาท
สัดส่วนการลงทุน	ถือหุ้นโดยบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด ร้อยละ 99.99 ของทุนจดทะเบียนที่ชำระแล้ว

บริษัท ดับบลิว เวลเนส อินเตอร์ จำกัด

ประเภทธุรกิจ	ให้บริการเกี่ยวกับสถาบันฝึกอบรม และพัฒนาบุคลากร
เลขทะเบียนบริษัท	0125555004612
ที่ตั้งสำนักงาน	160 ถนนงามวงศ์วาน ตำบลบางเขน อำเภอเมืองนนทบุรี จังหวัดนนทบุรี 11000
โทรศัพท์	02-8446600
โทรสาร	02-8446678
เว็บไซต์	-
ทุนจดทะเบียน	100,000.00 บาท
ทุนชำระแล้ว	100,000.00 บาท ประกอบด้วย หุ้นสามัญ 10,000 หุ้น
มูลค่าที่ตราไว้ต่อหุ้น	10.00 บาท
สัดส่วนการลงทุน	ถือหุ้นโดยบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด ร้อยละ 99.97 ของทุนจดทะเบียนที่ชำระแล้ว

บริษัท ดับบลิว.เอส.เซอร์จี้ 2014 จำกัด

ประเภทธุรกิจ	ให้บริการเสริมความงามโดยการทำศัลยกรรมตกแต่ง
เลขทะเบียนบริษัท	0105556193621
ที่ตั้งสำนักงาน	4, 4/1-2, 4/4 อาคารศูนย์การค้าเซ็นทรัลเวิลด์ ห้องเลขที่ ปี 506/2 ชั้น 5 ถนนราชดำริห์ แขวงปทุมวัน เขตปทุมวัน กรุงเทพมหานคร 10330
โทรศัพท์	02-8446600
โทรสาร	02-8446678
เว็บไซต์	-
ทุนจดทะเบียน	1,000,000.00 บาท
ทุนชำระแล้ว	1,000,000.00 บาท ประกอบด้วย หุ้นสามัญ 10,000 หุ้น
มูลค่าที่ตราไว้ต่อหุ้น	100.00 บาท
สัดส่วนการลงทุน	ถือหุ้นโดยบริษัท วุฒิสักดิ์ คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด ร้อยละ 99.98 ของทุนจดทะเบียนที่ชำระแล้ว

บริษัท สยามสเนล จำกัด

ประเภทธุรกิจ	เป็นผู้วิจัยและพัฒนาผลิตภัณฑ์จากเมือกหอยทาก
เลขทะเบียนบริษัท	0105557174752
ที่ตั้งสำนักงาน	942/119 ซ4 อาคารชาลยอัสสระทาวเวอร์ 1 ชั้น 4 ถนนพระราม 4 แขวงสุริยวงศ์ เขตบางรัก กรุงเทพมหานคร 10500
โทรศัพท์	02-6328958
โทรสาร	02-6328958
เว็บไซต์	www.siamsnail.com
ทุนจดทะเบียน	20,000,000.00 บาท
ทุนชำระแล้ว	20,000,000.00 บาท ประกอบด้วย หุ้นสามัญ 2,000,000 หุ้น
มูลค่าที่ตราไว้ต่อหุ้น	10.00 บาท
สัดส่วนการลงทุนโดยบริษัท	ร้อยละ 51.00 ของทุนจดทะเบียนที่ชำระแล้ว

บริษัท แดทโซ เอเชีย คอร์ปอเรชั่น จำกัด

ประเภทธุรกิจ	เป็นผู้นำเข้าสินค้าเครื่องสำอางและบริการเสริมความงาม, ร้านขายปลีกเครื่องสำอาง
เลขทะเบียนบริษัท	0105553045184
ที่ตั้งสำนักงาน	361 ถนนบอนด์สตรีท ตำบลบางพูด อำเภอปากเกร็ด จังหวัดนนทบุรี 11120
โทรศัพท์	02-5035023-4
โทรสาร	02-5035026
เว็บไซต์	www.thatsoasia.co.th
ทุนจดทะเบียน	300,000,000.00 บาท
ทุนชำระแล้ว	300,000,000.00 บาท ประกอบด้วย หุ้นสามัญ 3,000,000 หุ้น
มูลค่าที่ตราไว้ต่อหุ้น	100.00 บาท
สัดส่วนการลงทุนโดยบริษัท	ร้อยละ 12.00 ของทุนจดทะเบียนที่ชำระแล้ว

3. ข้อมูลของบุคคลอ้างอิง

นายทะเบียนหลักทรัพย์

บริษัท ศูนย์รับฝากหลักทรัพย์ (ประเทศไทย) จำกัด
เลขที่ 93 ถนนรัชดาภิเษก แขวงดินแดง เขตดินแดง กรุงเทพมหานคร 10400
โทรศัพท์ : 02-00999999
เว็บไซต์ www.set.or.th/tsd

ผู้สอบบัญชี

นายธีรศักดิ์ ฉั่วศรีสกุล
ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขทะเบียน 6624
บริษัท แกรนท์ธอนตัน จำกัด
87/1 อาคารแคปปิตอล ทาวเวอร์ฮอลล์ ซีซั่นส์เพลส ชั้น 18 ถนนวิทยุ แขวงลุมพินี เขตปทุม
วัน กรุงเทพมหานคร 10330
โทรศัพท์ : 02-2058222
โทรสาร : 02-6543339
เว็บไซต์ www.grantthornton.co.th



บริษัท อี พอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน)

184 ถนนราชวิถี แขวงบางยี่ขัน
เขตบางพลัด กรุงเทพฯ 10700

โทร : +66(0) 2883 0871 – 9

แฟกซ์ : +66(0) 2883 5051

เว็บไซต์ : www.eforl-aim.com

E for L Aim Public Co., Ltd.

184 Rajvithee Road, Bangyeekhan Sub District,
Bangplad District, Bangkok 10700

Tel : +66(0) 2883 0871 – 9

Fax : +66(0) 2883 5051

Website : www.eforl-aim.com

