

BIZ

LIGHT FOR LIFE

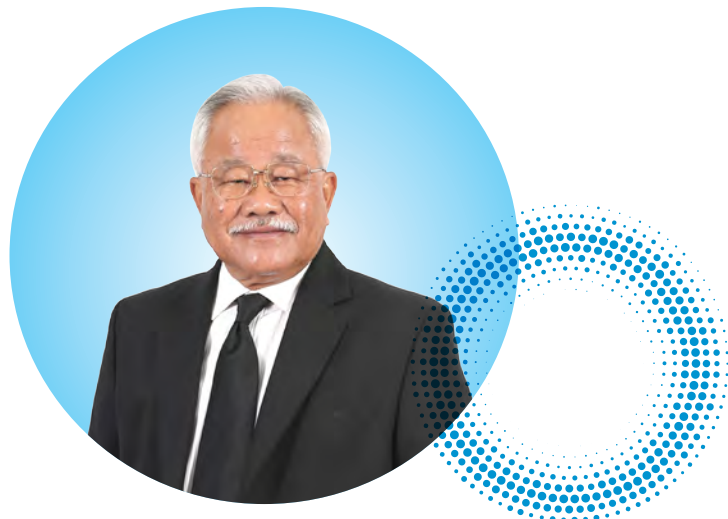
รายงานประจำปี
2560

บริษัท บิสซิเนสอะไลमेंท์ จำกัด (มหาชน)

สารบัญ

สารจากประธานกรรมการ	2
สารจากประธานเจ้าหน้าที่บริหาร	3
คณะกรรมการบริษัท	4
คณะกรรมการบริหาร	5
ข้อมูลทางการเงินโดยสรุป	6
นโยบายและภาพรวมการประกอบธุรกิจ	10
ข้อมูลทั่วไป และข้อมูลสำคัญอื่น	14
ลักษณะการประกอบธุรกิจ	16
ปัจจัยความเสี่ยง	33
ข้อมูลหลักทรัพย์และผู้ถือหุ้น	42
โครงสร้างการจัดการ	43
การกำกับดูแลกิจการ	53
ความรับผิดชอบต่อสังคม	72
รายการระหว่างกัน	78
ข้อมูลทางการเงินที่สำคัญ	84
การวิเคราะห์และคำอธิบายของฝ่ายจัดการ	89
รายงานความรับผิดชอบต่อสังคมของคณะกรรมการในการจัดทำรายงานทางการเงิน	105
รายงานของคณะกรรมการตรวจสอบ	106
รายงานของคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน	108
รายงานของผู้สอบบัญชีอนุญาต	109
หมายเหตุประกอบงบการเงิน	123
รายละเอียดเกี่ยวกับ กรรมการ ผู้บริหาร	155

สารจาก ประธานกรรมการ



“เราจะเป็นผู้นำในการจัดจำหน่าย
รวมทั้งการให้บริการทางการแพทย์
และสุขภาพ โดยเฉพาะอย่างยิ่ง
ในด้านการรักษาและป้องกันโรค
มะเร็ง เพื่อให้ประชาชนสามารถ
เข้าถึงเทคโนโลยีที่ทันสมัยและ
ทัดเทียมกับประเทศที่พัฒนาแล้ว”

ปี 2560 ที่ผ่านมามีปีที่เป็นปี “บิสซิเนสไฮแม็กซ์” หรือ “BIZ” มีการลงนามในสัญญาโครงการใหญ่ ๆ มากมาย อาทิเช่น การลงนามเปิดการซื้อขายเครื่องฉายรังสี และอุปกรณ์ประกอบอื่นกับโรงพยาบาล Calmette ประเทศกัมพูชา มูลค่า 2 ล้านดอลลาร์สหรัฐซึ่งในประเทศกัมพูชา มีโอกาสที่จะเติบโตได้อีก ความต้องการในเครื่องมือทางการแพทย์และเทคโนโลยีที่ทันสมัยเพื่อพัฒนาคุณภาพชีวิตของประชากรในประเทศที่ดียิ่งขึ้น รวมถึงโครงการที่เป็นความภาคภูมิใจ คือ โครงการจัดตั้งศูนย์รักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยอนุภาคโปรตอน ณ โรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ สภากาชาดไทย ซึ่งเป็นโครงการที่มีระยะเวลาในการส่งมอบงานถึง 40 เดือน มูลค่าสูงถึง 1,200 ล้านบาท ซึ่งเครื่องฉายรังสีดังกล่าวเป็นนวัตกรรมใหม่ที่เพิ่มทางเลือกให้กับผู้ป่วยโรคมะเร็งและแพทย์ผู้ทำการรักษาให้มีทางเลือกที่เหมาะสมกับผู้ป่วยมากยิ่งขึ้น และถือเป็นเครื่องแรกในภูมิภาคอาเซียนด้วย และยังมีโครงการกับโรงพยาบาลภาครัฐอีกหลายแห่ง เช่น โรงพยาบาลร้อยเอ็ด โรงพยาบาลมะเร็งลพบุรี เป็นต้น

อีกทั้ง BIZ เองก็อย่างเต็มที่ในการที่จะเพิ่มศักยภาพในการดำเนินธุรกิจในระยะยาว ด้วยการผลักดันโครงการร่วมลงทุนกับบุคลากรทางการแพทย์ในโครงการโรงพยาบาลเฉพาะทางด้านการรักษาโรคมะเร็ง ซึ่งเป็นโครงการที่คณะกรรมการและผู้บริหารได้ตั้งเป้าและวางแผนมาเป็นระยะเวลานานนับปี ซึ่งจะได้นำเสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นเพื่อพิจารณาอนุมัติการร่วมลงทุน

ในโครงการดังกล่าวต่อไป โครงการโรงพยาบาลเฉพาะทางดังกล่าว ทำให้ผู้ป่วยโรคมะเร็งสามารถเข้าถึงบริการและรับการรักษาได้มากขึ้น ซึ่งเมื่อโครงการดำเนินไปได้ด้วยดี ก็จะเป็นการเพิ่มแหล่งรายได้เพื่อกระจายความเสี่ยงไปสู่ธุรกิจอื่น ซึ่งจะเป็นการเพิ่มโอกาสในการมีรายได้และสร้างกระแสเงินสดที่มีเสถียรภาพมากยิ่งขึ้นในอนาคต

ในฐานะประธานกรรมการบริษัท ขอให้คำมั่นว่าจะให้ความสำคัญต่อการพัฒนาบริษัท ให้ก้าวหน้า และปฏิบัติตามวิสัยทัศน์ของบริษัท ที่ว่า “บริษัทจะเป็นผู้นำในการจัดจำหน่ายรวมทั้งการให้บริการทางการแพทย์ และสุขภาพ โดยเฉพาะอย่างยิ่งในด้านการรักษาและป้องกันโรคมะเร็ง เพื่อให้ประชาชนสามารถเข้าถึงเทคโนโลยีที่ทันสมัยและทัดเทียมกับประเทศที่พัฒนาแล้ว” และกระผมต้องขอขอบคุณท่านผู้ถือหุ้น ลูกค้า พันธมิตรทางธุรกิจ ผู้บริหาร และพนักงานที่ทุ่มเทแรงกายแรงใจปฏิบัติหน้าที่อย่างเต็มความสามารถ และเป็นกำลังสำคัญที่ทำให้บริษัทมีความมั่นคงและเจริญเติบโตอย่างต่อเนื่อง

นายวุฒิพงษ์ โปฬชาติ

ประธานกรรมการ

บริษัท บิสซิเนสไฮแม็กซ์ จำกัด (มหาชน)

สารจากประธาน เจ้าหน้าที่บริหาร



ท่ามกลางกระแสข่าวที่ว่า หน่วยงานราชการจะพิจารณาให้การรับรองหมอพื้นบ้าน ที่ใช้ยาสมุนไพรในการรักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งนั้น ผมในฐานะประธานเจ้าหน้าที่บริหาร คิดว่าก็เป็นสิ่งที่ดีและเป็นทางเลือกให้กับผู้ป่วย อย่างไรก็ตามผมยังคงมีความเชื่อว่าการรักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งที่ได้ผลเป็นที่ยอมรับในระดับสากลในปัจจุบัน คือ 1) การผ่าตัด 2) การให้ยาเคมีบำบัด 3) การฉายรังสี ซึ่งบริษัทฯ จะยังคงเดินหน้าทำพันธกิจหลัก คือ นำเข้า จัดจำหน่าย และให้บริการ ทางกายภาพ รวมทั้งผลิตภัณฑ์ทางการแพทย์ เพื่อช่วยให้แพทย์ รวมทั้งบุคลากรทางการแพทย์ที่เกี่ยวข้อง ให้สามารถรักษาผู้ป่วยด้วยเทคโนโลยีที่ทันสมัย และผู้ป่วยสามารถเข้าถึงเทคโนโลยีดังกล่าวได้โดยง่าย และบริษัทฯ ก็ไม่ปฏิเสธแพทย์ทางเลือกและได้คอยติดตามข่าวสารอยู่ตลอดเวลาเพื่อพิจารณาถึงโอกาสในทางธุรกิจเมื่อเวลานั้นมาถึง อย่างไรก็ตามบริษัทฯ ได้เริ่มต้นขยายโอกาสในการเข้าถึงการรักษาของผู้ป่วยโรคมะเร็ง ด้วยการร่วมลงทุนกับกลุ่มบุคลากรทางการแพทย์ที่มีชื่อเสียง เพื่อทำโครงการโรงพยาบาลเฉพาะทางด้านโรคมะเร็ง โดยโรงพยาบาลดังกล่าว จะจัดตั้งขึ้นในพื้นที่อำเภอศรีราชา จังหวัดชลบุรี ซึ่งมีการคมนาคมที่สะดวก อีกทั้งอยู่ในพื้นที่ส่งเสริมการลงทุนในพื้นที่ระเบียงเขตเศรษฐกิจพิเศษภาคตะวันออก และโครงการนี้ได้ยื่นขอรับการส่งเสริมการลงทุนจากสำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุนซึ่งปัจจุบันอยู่ในระหว่างการพิจารณา ทั้งนี้ คาดว่าโรงพยาบาลเฉพาะทางแห่งนี้ จะสามารถเปิดให้บริการแก่ผู้ป่วยได้ภายในปี 2562

สำหรับปี 2560 บริษัทฯ มีโอกาสได้ร่วมเป็นส่วนหนึ่งของกิจกรรมสร้างสรรค์เพื่อสังคมที่ได้จัดขึ้นโดยสมาคมตลาดหลักทรัพย์ mai คือ “โครงการสานพลัง พลิกชีวิตผู้ป่วยมะเร็ง 13,000 ราย” โดยวัตถุประสงค์ของโครงการเพื่อช่วยให้ผู้ป่วยมะเร็ง มีความรู้ความเข้าใจในการรับมือกับโรคมะเร็งอย่างถูกต้อง ซึ่งจะเป็นการเพิ่มอัตราการรอดชีวิต และเพิ่มคุณภาพชีวิตที่ดีขึ้นให้กับผู้ป่วยโรคมะเร็งในประเทศไทย รวมทั้งเป็นการส่งต่อกำลังใจ เพื่อให้ผู้ป่วยมะเร็งได้ผ่านช่วงเวลาที่ยากลำบากไปได้ โดยโครงการดังกล่าวได้จัดทำ Survivor Planner เพื่อแจกให้กับผู้ป่วย ญาติ และผู้ดูแลผู้ป่วย ในโรงพยาบาลต่าง ๆ แต่ละภูมิภาคทั่วประเทศตลอดทั้งปี 2561 ซึ่งถือว่าบริษัทฯ ยังให้ความสำคัญกับผู้มีส่วนได้เสียกับธุรกิจของบริษัทฯ ดำเนินการอยู่ โดย Survivor Planner ที่แจกจ่ายให้แก่ผู้ป่วยนั้น เหมือนหนึ่งเป็นการให้กำลังใจสำคัญต่อผู้ป่วยโรคมะเร็งในการรักษา

อีกหนึ่งความภูมิใจของบริษัทฯ คือ บริษัทฯ ได้รับการพิจารณาให้ได้รับรางวัล SMEs Excellence Awards 2017 : Silver Award ประเภทธุรกิจค้าปลีกและค้าส่ง โดยคุณสมบัติหลักคือ มีระบบการบริหารจัดการที่ดี เช่น ด้านการบริหารการเงิน ด้านการบริหารการตลาด ด้านความรับผิดชอบต่อสังคม ด้านนวัตกรรมและการสร้างสรรค์สิ่งใหม่ ๆ จัดโดย สมาคมการจัดการธุรกิจแห่งประเทศไทย

สำหรับผลประกอบการปี 2560 บริษัทฯ มีรายได้รวมเท่ากับ 623.43 ล้านบาท และกำไรสุทธิ 41.15 ล้านบาท ซึ่งสาเหตุสำคัญ คือ การรับรู้รายได้ของบริษัทฯ เป็นลักษณะการรับรู้เมื่อมีการส่งมอบงานทั้งโครงการ และในปี 2560 มีการรับรู้รายได้ที่เป็นโครงการใหญ่ประมาณ 3 โครงการ ทำให้รายได้รวมลดลงร้อยละ 16.12 เมื่อเทียบกับปี 2559 ส่วนอัตรากำไรสุทธิที่ลดลงจากปีก่อนหน้าเกิดจากการลดลงของอัตรากำไรขั้นต้น ในขณะที่รายได้รวมลดลง ทำให้สัดส่วนรายได้ต่อต้นทุนคงที่ลดลง

สุดท้ายนี้ ในนามของประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ขอขอบคุณท่านผู้ถือหุ้นทุกท่าน ที่ให้การสนับสนุนบริษัทฯ และเป็นกำลังใจในการที่บริษัทฯ จะก้าวต่อไปในการจัดหาเครื่องมือและเทคโนโลยีที่ทันสมัย รวมทั้งธุรกิจที่เกี่ยวข้อง เป้าหมายก็เพื่อช่วยให้ผู้ป่วยสามารถเข้าถึงเทคโนโลยีได้โดยสะดวก รวมถึงขอขอบคุณคณะผู้บริหารและพนักงานทุกระดับ ผู้มีส่วนเกี่ยวข้องในกิจการทั้งหมด ที่ปฏิบัติหน้าที่ที่รับผิดชอบอย่างขยันขันแข็ง ช่วยให้บริษัทฯ มีความเจริญเติบโต และเป็นที่ยอมรับจากทุกภาคส่วนมาจนถึงปัจจุบัน

นายสมพงษ์ ชื่นกิตติยานนท์

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

บริษัท บิซิเนสอะไลแบริ่ง จำกัด (มหาชน)

คณะกรรมการบริษัท



นายวุฒิพงษ์ โมฬีชาติ

- ประธานกรรมการบริษัท
- กรรมการอิสระ



นางสาวศรีรัตน์ ชูโชติการ

- กรรมการอิสระ
- ประธานกรรมการตรวจสอบ
- กรรมการสรรหาและพิจารณา
คำตอบแทน



นายวิฑูร ตระกูลสุน

- กรรมการอิสระ
- กรรมการตรวจสอบ
- ประธานกรรมการสรรหา
และพิจารณาคำตอบแทน



นายธนวัฒน์ เลิศวัฒนารักษ์

- กรรมการอิสระ
- กรรมการตรวจสอบ
- กรรมการสรรหาและพิจารณา
คำตอบแทน



นายสมพงษ์ ชื่นกิตติยานนท์*

- กรรมการบริษัท
- ประธานกรรมการบริหาร
- ประธานอนุกรรมการ
บริหารความเสี่ยง
- กรรมการสรรหาและพิจารณา
คำตอบแทน
- ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
- รองประธานเจ้าหน้าที่
บริหารฝ่ายปฏิบัติการ (รักษาการ)



นายวรวิทย์ สีสกุลสิทธิ์*

- กรรมการบริษัท
- กรรมการบริหาร
- อนุกรรมการบริหารความเสี่ยง
- กรรมการสรรหาและพิจารณา
คำตอบแทน
- รองประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
ด้านการเงินและทรัพยากรมนุษย์
- ผู้จัดการฝ่ายทรัพยากรมนุษย์
(รักษาการ)



นายณพดล สันระพาณิช*

- กรรมการบริษัท
- กรรมการบริหาร
- อนุกรรมการบริหารความเสี่ยง
- ผู้จัดการฝ่ายบริการหลังการขาย
และสารสนเทศ

*กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม

คณะกรรมการบริหาร



นายสมพงษ์ ชื่นกิตติวานนท์

- ประธานกรรมการบริหาร
- กรรมการบริษัท
- ประธานอนุกรรมการบริหารความเสี่ยง
- กรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน
- ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
- รองประธานเจ้าหน้าที่บริหารฝ่ายปฏิบัติการ (วิชาการ)



นายวรวิทย์ สีลกุลสิทธิ์

- กรรมการบริหาร
- กรรมการบริษัท
- อนุกรรมการบริหารความเสี่ยง
- กรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน
- รองประธานเจ้าหน้าที่บริหารด้านการเงินและทรัพยากรมนุษย์
- ผู้จัดการฝ่ายทรัพยากรมนุษย์ (วิชาการ)



นายพนพล สันนะพานิช

- กรรมการบริหาร
- กรรมการบริษัท
- อนุกรรมการบริหารความเสี่ยง
- ผู้จัดการฝ่ายบริการหลังการขายและสารสนเทศ



นางสาวสุกัญญา คำนวน

- กรรมการบริหาร
- อนุกรรมการบริหารความเสี่ยง
- ผู้จัดการฝ่ายการเงินและบัญชี

คณะกรรมการตรวจสอบ



นางสาวศรีรัตน์ ชูโชติถาวร

- กรรมการอิสระ
- ประธานกรรมการตรวจสอบ
- กรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน



นายวิฑูรดา ตระกูลสุข

- กรรมการอิสระ
- กรรมการตรวจสอบ
- ประธานกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน



นายธนวัฒน์ เลิศวัฒนารักษ์

- กรรมการอิสระ
- กรรมการตรวจสอบ
- กรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน



นางสาวศรีสุนันท์ อุนรพันธ์

- เลขาธิการบริษัท
- เลขาธิการคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน
- เลขาธิการคณะกรรมการบริหาร
- เลขาธิการคณะอนุกรรมการบริหารความเสี่ยง
- เลขาธิการคณะกรรมการตรวจสอบ

เลขาธิการบริษัท

ข้อมูลทางการเงินโดยสรุป

(หน่วย : ล้านบาท)

	ปี 2558	ปี 2559	ปี 2560
สำหรับปีสิ้นสุด ณ วันที่ 31 ธันวาคม	ตรวจสอบ	ตรวจสอบ	ตรวจสอบ
สินทรัพย์รวม	374.13	628.91	767.25
หนี้สินรวม	134.82	117.79	254.52
ส่วนของผู้ถือหุ้น	239.31	511.12	512.73
รายได้จากการขายและบริการ	310.54	737.84	616.55
รายได้รวม	318.94	743.23	623.43
กำไรขั้นต้น	48.98	122.66	85.67
กำไรสุทธิก่อนภาษี	26.15	83.69	51.45
กำไรสุทธิ	20.79	70.24	41.15
อัตราส่วนทางการเงิน			
อัตราส่วนสภาพคล่อง (เท่า)	2.80	6.14	7.65
อัตรากำไรขั้นต้น (%)	15.77	16.62	13.90
อัตรากำไรจากการดำเนินงาน (%)	5.80	11.94	7.71
อัตรากำไรสุทธิ (%)	6.52	9.45	6.60
อัตราผลตอบแทนสินทรัพย์ (%)	6.67	14.00	5.89
อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น (%)	9.05	18.72	8.04
อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (เท่า)	0.56	0.23	0.50
กำไรต่อหุ้น (บาท/หุ้น) ¹	2.08	0.23	0.10
มูลค่าทางบัญชีต่อหุ้น ¹	23.93	1.28	1.28
(คำนวณจากมูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท)			

หมายเหตุ: 1 การประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2559 เมื่อวันที่ 12 มีนาคม 2559 มีมติเปลี่ยนแปลงมูลค่าที่ตราไว้จากหุ้นละ 100.00 บาท เป็นหุ้นละ 0.50 บาท จึงคำนวณกำไรต่อหุ้น สำหรับปี 2556-2558 จากจำนวนหุ้นสามัญที่ปรับเป็นมูลค่าที่ตราไว้เท่ากับ 0.50 บาทต่อหุ้น เพื่อประโยชน์ในการเปรียบเทียบกำไรต่อหุ้น ณ ปัจจุบัน

โครงสร้างรายได้ของบริษัท

โครงสร้างรายได้แยกตามประเภทรายได้

รายได้ของบริษัท สามารถแบ่งออกเป็น 3 ลักษณะ ได้แก่

- รายได้จากการขาย ซึ่งเกิดจากการจำหน่ายและติดตั้งชุดเครื่องมือทางการแพทย์
- รายได้จากการบริการ ซึ่งเกิดจากการให้บริการซ่อมบำรุงรักษาชุดเครื่องมือทางการแพทย์ (Maintenance Service)
- รายได้จากการก่อสร้าง เกิดจากสัญญาโครงการจัดตั้งศูนย์รักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยอนุภาคโปรตอน

ประเภทรายได้	ปี 2558		ปี 2559		ปี 2560	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
รายได้จากการขาย	236.71	74.22	607.12	81.68	367.61	58.97
รายได้จากการบริการ ¹	73.83	23.15	130.72	17.59	128.28	20.58
รายได้จากการก่อสร้าง ²	-	-	-	-	120.66	19.35
รายได้จากการขายและบริการ	310.54	97.37	737.84	99.27	616.55	98.90
รายได้อื่น ³	8.40	2.63	5.39	0.73	6.88	1.10
รายได้รวม	318.94	100.00	743.23	100.00	623.43	100.00

หมายเหตุ: 1. รายได้จากการบริการ ได้แก่ รายได้จากการให้บริการในการซ่อมบำรุงรักษาเครื่องฉายรังสีและอุปกรณ์ต่างๆที่เกี่ยวข้อง รวมทั้งรายได้จากการให้บริการอัพเกรด (Upgrade) ระบบซอฟต์แวร์ที่เกี่ยวข้องกับผลิตภัณฑ์ในการฉายรังสี

2. รายได้จากการก่อสร้าง ได้แก่ รายได้ที่เกิดขึ้นจากสัญญาโครงการจัดตั้งศูนย์รักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยอนุภาคโปรตอน ให้แก่โรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ สภากาชาดไทย ซึ่งบริษัทได้รับงานโครงการดังกล่าวและเริ่มก่อสร้างในไตรมาสที่ 2 ปี 2560

3. รายได้อื่น ได้แก่ ดอกเบี้ยรับ กำไรจากการแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ กำไรจากการขายเงินลงทุน และรายได้อื่นๆ

รายได้ปี 2558



รายได้จากการขาย
236.71 ล้านบาท

รายได้จากการบริการ
73.83 ล้านบาท

รายได้อื่น
8.40 ล้านบาท

รายได้ปี 2559



รายได้จากการขาย
607.12 ล้านบาท

รายได้จากการบริการ
130.72 ล้านบาท

รายได้อื่น
5.39 ล้านบาท

รายได้ปี 2560



รายได้จากการขาย
367.61 ล้านบาท

รายได้จากการบริการ
128.28 ล้านบาท

รายได้จากการก่อสร้าง
120.66 ล้านบาท

รายได้อื่น
6.88 ล้านบาท

การเปรียบเทียบตัวเลขทางการเงิน สำหรับปี 2558 - 2560

(หน่วย : ล้านบาท)

สำหรับปี สิ้นสุด ณ วันที่ 31 ธันวาคม

	ปี 2558	ปี 2559	ปี 2560
รายได้รวม	318.94	743.23	623.43
กำไรสุทธิ	20.79	70.24	41.15
สินทรัพย์รวม	374.13	628.91	767.25
ส่วนของผู้ถือหุ้น	239.31	511.12	512.73

รายได้รวม



ปี 2558
318.94 ล้านบาท

ปี 2559
743.23 ล้านบาท

กำไรสุทธิ



ปี 2558
20.79 ล้านบาท

ปี 2559
70.24 ล้านบาท

สินทรัพย์รวม



ปี 2558
374.13 ล้านบาท

ปี 2559
628.91 ล้านบาท

ส่วนของผู้ถือหุ้น



ปี 2558
239.31 ล้านบาท

ปี 2559
511.12 ล้านบาท

โครงสร้างรายได้จากการขายและบริการแยกตามประเภทลูกค้า

โครงสร้างรายได้จากการขายและบริการแยกตามประเภทลูกค้า ปี 2558 - 2560 ดังนี้

ประเภทลูกค้า	ปี 2558		ปี 2559		ปี 2560	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
1. โรงพยาบาลสังกัดภาครัฐ	306.99	98.86	725.32	98.30	375.31	60.87
1.1 โรงพยาบาลสังกัดมหาวิทยาลัยแพทย์ ¹	261.26	84.13	235.32	31.89	150.58	24.42
1.2 โรงพยาบาลเฉพาะทางโรคมะเร็ง ²	32.69	10.53	372.76	50.52	90.53	14.68
1.3 โรงพยาบาลศูนย์/โรงพยาบาลทั่วไป ³	13.04	4.20	117.24	15.89	134.20	21.77
2. โรงพยาบาลเอกชน	0.00	0.00	0.00	0.00	157.96	25.62
3. อื่นๆ ⁴	3.55	1.14	12.52	1.70	83.28	13.51
รายได้จากการขายและบริการ	310.54	100.00	737.84	100.00	616.55	100.00

หมายเหตุ: 1 โรงพยาบาลสังกัดมหาวิทยาลัยแพทย์ หมายถึง โรงพยาบาลในมหาวิทยาลัยและโรงเรียนแพทย์ของคณะแพทยศาสตร์หรือวิทยาลัยแพทยศาสตร์ต่างๆ ซึ่งส่วนใหญ่สังกัดกระทรวงศึกษาธิการ โดยเป็นศูนย์บริการทางการแพทย์ระดับตติยภูมิขั้นสูง (Super Tertiary Care) ที่มีขีดความสามารถในการให้บริการและมีความพร้อมในการรักษาสูงสุด เนื่องจากเป็นโรงพยาบาลที่ใช้สำหรับการเรียนการสอนเพื่อผลิตบุคลากรทางการแพทย์ และเป็นโรงพยาบาลสำหรับการค้นคว้าวิจัยต่างๆ

2 โรงพยาบาลเฉพาะทางโรคมะเร็ง หมายถึง โรงพยาบาลในสังกัดกรมการแพทย์ที่มีการพัฒนาตนเองตามความเชี่ยวชาญ เพื่อมุ่งสู่ความเป็นเลิศด้านมะเร็งวิทยา

3 โรงพยาบาลศูนย์และโรงพยาบาลทั่วไป หมายถึง โรงพยาบาลสังกัดกระทรวงสาธารณสุข โดยเป็นโรงพยาบาลประจำจังหวัด ประจำภูมิภาค หรือประจำอำเภอขนาดใหญ่ที่มีขีดความสามารถระดับตติยภูมิและระดับตติยภูมิระดับสูง

4 อื่นๆ หมายถึง หอผู้ป่วยหรือองค์กรที่ไม่ใช่สถานพยาบาลหรือโรงพยาบาล อาทิเช่น กรมวิทยาศาสตร์การแพทย์ สำนักงานปรมาณูเพื่อสันติ สถาบันวิจัยแสงซินโครตรอน

โครงสร้างรายได้จากการขายแยกตามประเภทผลิตภัณฑ์และลักษณะงาน

โครงสร้างรายได้จากการขายแยกตามประเภทผลิตภัณฑ์และลักษณะงาน ปี 2558 - 2560 ดังนี้

ประเภทผลิตภัณฑ์และลักษณะงาน	ปี 2558		ปี 2559		ปี 2560	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
1. โครงการที่มีผลิตภัณฑ์หลักเป็นเครื่องฉายรังสีระยะไกลและระยะใกล้ ¹	186.92	78.97	580.05	95.54	309.27	84.13
2. ชุดเครื่องมือและระบบ ²	31.82	13.44	0.00	0.00	45.30	12.32
3. อุปกรณ์อื่นๆ ³	17.97	7.59	27.07	4.46	13.04	3.55
รวมรายได้จากการขาย	236.71	100.00	607.12	100.00	367.61	100.00

หมายเหตุ: 1 รายได้จากการขายประเภทที่ 1 และประเภทที่ 2 มีลักษณะเป็นงานโครงการ ซึ่งมีการรวมมูลค่าของผลิตภัณฑ์กลุ่มอื่น ๆ ที่อยู่ในโครงการด้วย แต่ผลิตภัณฑ์หลักของโครงการจะเป็นเครื่องฉายรังสีระยะไกล และเครื่องฉายรังสีระยะใกล้ ตามลำดับ

2 ชุดเครื่องมือและระบบ หมายถึง กลุ่มผลิตภัณฑ์ที่เป็นเครื่องมือหรือระบบที่มีเทคโนโลยีขั้นสูง เช่น เครื่องจำลองการฉายรังสี ชุดระบบคอมพิวเตอร์วางแผนการรักษา (Treatment Planning System) และชุดระบบฐานข้อมูลผู้ป่วยโรคมะเร็งด้านรังสีรักษา เป็นต้น โดยผลิตภัณฑ์ในกลุ่มนี้อาจเป็นการจำหน่ายในลักษณะงานโครงการ หรือซื้อขายไป

3 อุปกรณ์อื่นๆ หมายถึง กลุ่มผลิตภัณฑ์ที่เป็นส่วนประกอบของผลิตภัณฑ์หลัก เช่น อุปกรณ์เครื่องมือ (Applicator) สำหรับเครื่องสอดใส่แร่ แบตเตอรี่ เป็นต้น หรือกลุ่มผลิตภัณฑ์ที่เป็นอุปกรณ์เพื่อใช้ประกอบในกระบวนการรักษา เช่น เครื่องตรวจสอบและทวนสอบคุณภาพลำรังสีและแผนการรักษา (Quality Assurance and Pretreatment Verification Tool) และฟิล์ม Gafchromic เป็นต้น

นโยบายและภาพรวมการประกอบธุรกิจ

วิสัยทัศน์ (Vision)

“ บริษัทจะเป็นผู้นำ ในการจัดจำหน่ายรวมทั้งการให้บริการทางการแพทย์ และสุขภาพ โดยเฉพาะอย่างยิ่งในด้านการรักษา และป้องกันโรคมะเร็ง เพื่อให้ประชาชนสามารถเข้าถึงเทคโนโลยี ที่ทันสมัยและทัดเทียมกับประเทศที่พัฒนาแล้ว ”

พันธกิจ (Mission)

1. นำเข้าจัดจำหน่าย และให้บริการทางการแพทย์รวมทั้งผลิตภัณฑ์ทางการแพทย์ เพื่อช่วยให้แพทย์ รวมทั้งบุคลากรทางการแพทย์ที่เกี่ยวข้อง ให้สามารถรักษาผู้ป่วยด้วยเทคโนโลยี ที่ทันสมัย และผู้ป่วยสามารถเข้าถึงเทคโนโลยีดังกล่าวได้ โดยสะดวก
2. เป็นศูนย์กลางเพื่อพัฒนา ด้านการรักษาผู้ป่วยร่วมกับ โรงพยาบาล แพทย์ และบุคลากรทางการแพทย์ โดยเฉพาะอย่างยิ่งโรคมะเร็งให้มีคุณภาพชีวิตที่ดีทัดเทียมกับประเทศ ที่พัฒนาแล้ว
3. บริหารและจัดการ ภายใต้หลักบรรษัทภิบาล และจริยธรรมทางการแพทย์ เพื่อให้การบริหารและจัดการมีประสิทธิภาพ และประสิทธิผล
4. สร้างความพึงพอใจสูงสุดให้กับผู้ที่เกี่ยวข้องทั้งทางตรงและทางอ้อมในด้านคุณภาพ ราคา การส่งมอบ และการบริการ ในระดับสากล
5. มองหาและขยายธุรกิจ ที่เกี่ยวข้องกับด้านสุขภาพและสาธารณสุข เพื่อเป็นการป้องกันและส่งเสริมให้ประชาชนมีสุขภาพที่ดีขึ้น และเป็นการเพิ่มรายได้และผลกำไรให้เพิ่มขึ้น

ค่านิยม (Core Value)



Being the First
เป็นที่หนึ่ง



Accountability
มีความรับผิดชอบ



Respect
มีความเคารพ นอบน้อม



Enthusiasm
มีความกระตือรือร้น



Accomplishment
มีการสร้างผลงานเป็นเกียรติประวัติ



Commitment
มีความมุ่งมั่น พันธสัญญา



Honesty
มีความซื่อสัตย์

การเปลี่ยนแปลงและพัฒนาที่สำคัญ

2543

จดทะเบียนก่อตั้งบริษัท / รับการแต่งตั้งเป็นผู้จัดจำหน่าย
ผลิตภัณฑ์ของ Varian Medical Systems Inc. (Varian)

- วันที่ 12 พฤษภาคม 2543 ได้จดทะเบียนก่อตั้งบริษัท ด้วยทุนจดทะเบียน 1 ล้านบาท แบ่งเป็นหุ้นสามัญจำนวน 10,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท มีสำนักงานตั้งอยู่ที่ 312/20 ซอยเกียรตินาคิน ถนนสุขุมวิท-ดินแดง แขวงดินแดง เขตดินแดง กรุงเทพมหานคร เพื่อดำเนินธุรกิจในการนำเข้าเครื่องมือแพทย์ โดยเฉพาะเครื่องฉายรังสีสำหรับรักษาโรคมะเร็ง รวมถึงเครื่องมือที่เกี่ยวข้อง
- บริษัทได้รับการแต่งตั้งเป็นผู้จัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ของ Varian Medical Systems Inc. (“Varian”) ซึ่งเป็นบริษัทผู้นำของโลก จากประเทศสหรัฐอเมริกาด้านการผลิตและจำหน่ายเครื่องมือทางการแพทย์และระบบซอฟต์แวร์สำหรับการรักษาโรคมะเร็ง ด้วยวิธีรังสีรักษา การรักษาดูแลอนุภาคโปรตอน และการสอดใส่แร่ด้วยเทคโนโลยีที่มีความก้าวหน้าและทันสมัย รวมถึงหลอดเอกซเรย์ (X-Ray tube) สำหรับทางการแพทย์เครื่องเร่งอนุภาคสำหรับตรวจดูชิ้นส่งสินค้าด้วยแสงเอกซเรย์พลังงานสูง เป็นต้น นับได้ว่า Varian เป็นผู้ผลิตและจำหน่ายผลิตภัณฑ์ด้านรังสีรักษาที่มีคุณภาพสูง เป็นที่รู้จักอย่างแพร่หลายในวงการแพทย์ทางด้านรังสีรักษาทั้งในและต่างประเทศ

2549

ย้ายสำนักงานมาที่อาคารตั้งอ่าวปึก / เพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น
2 ล้านบาท

- วันที่ 24 เมษายน 2549 บริษัทได้ย้ายสำนักงานมาที่ 69/6 อาคารตั้งอ่าวปึก ชั้น 3 ซอยศึกษาวิทยา ถนนสีลม แขวงสีลม เขตบางรัก กรุงเทพมหานคร เพื่อรองรับการขยายตัวของธุรกิจ และเพิ่มความสะดวกในการติดต่อประสานงานกับลูกค้าและบริษัทผู้ผลิตเครื่องมือทางการแพทย์
- วันที่ 27 มิถุนายน 2549 บริษัทได้เพิ่มทุนจดทะเบียน เป็น 2 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 10,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท โดยเสนอขายให้แก่ผู้ถือหุ้นรายเดิมตามสัดส่วนในราคาที่ตราไว้ และเสนอขายหุ้นสามัญให้แก่ผู้ถือหุ้นใหม่ 2 ราย ในราคาหุ้นละ 300 บาท และให้เรียกเก็บค่าหุ้นเต็มจำนวนในคราวเดียวกัน เพื่อรองรับการขยายงาน

ที่เพิ่มขึ้นอย่างรวดเร็ว และพฤติกรรมคำสั่งซื้อของลูกค้าที่เปลี่ยนแปลงไป โดยจะมีลักษณะการซื้อแบบจ้างเหมาเบ็ดเสร็จ (Turn Key) มากขึ้น กล่าวคือบริษัทจะต้องรับผิดชอบทั้งด้านการปรับปรุงห้องหรืออาคาร รวมทั้งการก่อสร้างอาคารและการจัดหาเครื่องมือต่างๆ ที่เกี่ยวข้อง เพื่อให้เครื่องฉายรังสีที่จัดซื้อสามารถทำงานได้อย่างเต็มประสิทธิภาพ เป็นเหตุให้บริษัทได้ปรับเปลี่ยนนโยบายธุรกิจจากเดิมเป็นเพียงผู้นำเข้าเครื่องมือแพทย์ทางด้านเครื่องฉายรังสี มาเป็น Solution Provider ทางด้านการรักษาโรคมะเร็ง กล่าวคือบริษัทมีการจัดหาอุปกรณ์และส่วนควบต่างๆ ที่เกี่ยวข้อง รวมทั้งก่อสร้างและปรับปรุงสถานที่เพื่อให้เหมาะสมกับงานด้านรักษาโรคมะเร็งให้แก่โรงพยาบาลทั้งภาครัฐและเอกชน

2551

รับรางวัล จาก Award for outstanding achievement

- บริษัทได้รับรางวัล “Award for outstanding achievement 100% market share FY 2006/2007” จาก Varian Medical Systems Inc.

2553

ลงนามสัญญาการจัดซื้อเครื่องฉายรังสีโรคมะเร็งจาก
โรงพยาบาลจุฬารัตน์ / รับรางวัล จาก Award for Record
Orders FY 2009

- วันที่ 21 ธันวาคม 2553 บริษัทได้รับสัญญาการจัดซื้อเครื่องฉายรังสีโรคมะเร็ง รุ่น True Beam พร้อมการติดตั้งและปรับปรุงห้อง จำนวน 1 เครื่อง จากโรงพยาบาลจุฬารัตน์ ซึ่งเป็นเครื่องฉายรังสีที่ทันสมัยและมีความแม่นยำสูง ถือเป็นเครื่องแรกในภูมิภาคอาเซียนในขณะนั้น โดยเครื่องฉายรังสีดังกล่าวได้เริ่มทดลองใช้เมื่อเดือนพฤศจิกายน 2554 และได้ถูกใช้งานครั้งแรกอย่างเป็นทางการเมื่อเดือนมีนาคม 2555
- บริษัทได้รับรางวัล “Award for Record Orders FY 2009” จาก Varian Medical Systems Inc.

2554

รับรางวัล จาก Award for 100% / Emerging Market Rising Star

- บริษัทได้รับรางวัล “Award for 100% for Thailand 2011” จาก Varian Medical Systems Inc.
- บริษัทได้รับรางวัล “Emerging Market Rising Star 2011” จาก Thermo Fisher Scientific Inc.

2555

รับคำสั่งซื้อเครื่องฉายรังสีจากโรงพยาบาลขนาดใหญ่ / รับรางวัล จาก Award for placing order for a record 16M

- บริษัทได้รับคำสั่งซื้อเครื่องฉายรังสีเรอโนนาครุ่น True Beam พร้อมการก่อสร้างอาคารเพื่อรองรับและติดตั้งการใช้งานของเครื่องดังกล่าว จากโรงพยาบาลสงขลานครินทร์ คณะแพทยศาสตร์ มหาวิทยาลัยสงขลานครินทร์ จังหวัดสงขลา จำนวน 1 เครื่อง จากโรงพยาบาลศรีนครินทร์ คณะแพทยศาสตร์ มหาวิทยาลัยขอนแก่น จังหวัดขอนแก่น จำนวน 1 เครื่อง จากโรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ สภากาชาดไทยจำนวน 2 เครื่อง และจากคณะแพทยศาสตร์ศิริราชพยาบาล มหาวิทยาลัยมหิดล จำนวน 1 เครื่อง ส่งผลให้ประเทศไทยในขณะนั้นมีเครื่องฉายรังสีรุ่น True Beam ใช้งานมากที่สุดในภูมิภาคอาเซียนซึ่งถือเป็นเทคโนโลยีในการรักษาโรคมะเร็งด้วยการฉายรังสีที่ทันสมัยที่สุดในภูมิภาคในขณะนั้น สามารถทัดเทียมกับประเทศสหรัฐอเมริกาและประเทศในทวีปยุโรป ซึ่งถือเป็นปีที่บริษัทประสบความสำเร็จอย่างมากในการดำเนินธุรกิจ
- บริษัทได้รับรางวัล “Award for placing order for a record 16M including TrueBeams” จาก Varian Medical Systems Inc.

2556

รับรางวัล จาก Award for Excellent Sales Performance and Market Share

- บริษัทได้รับรางวัล “Award for Excellent Sales Performance and Market Share” จาก Varian Medical Systems Inc.

2557

เพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น 5 ล้านบาท

- วันที่ 19 พฤศจิกายน 2557 บริษัทได้เพิ่มทุนจดทะเบียน เป็น 5 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 30,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท โดยเสนอขายให้แก่ผู้ถือหุ้น รายเดิมตามสัดส่วน เพื่อรองรับการขยายธุรกิจที่มีการเติบโตขึ้นอย่างมาก

2558

ย้ายสำนักงานมาที่อาคารพาณิชย์ 2

- วันที่ 12 มิถุนายน 2558 บริษัทได้ย้ายที่ตั้งสำนักงานบริษัทมาอยู่ที่เลขที่ 92/45 อาคารพาณิชย์ 2 ชั้น 16 ถนนสาทรเหนือ แขวงสีลม เขตบางรัก กรุงเทพมหานคร 10500 เพื่อความสะดวกและคล่องตัวในการติดต่อประสานงานกับลูกค้ามากขึ้น

2559

เพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น 150 ล้านบาท / เพิ่มทุนจดทะเบียน เป็น 200 ล้านบาท / ประกาศเป็นบริษัทมหาชนจำกัด / เข้าทำการซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ mai

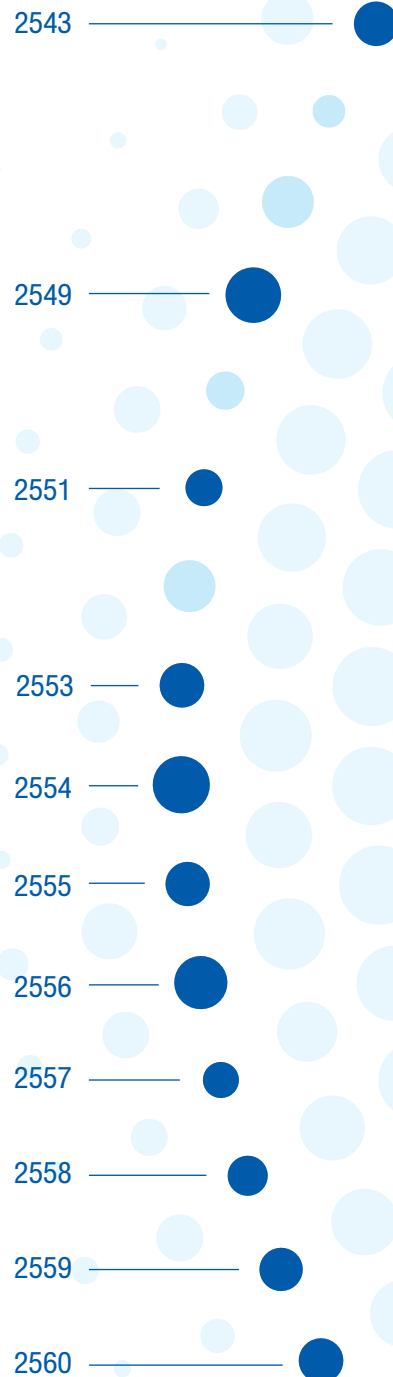
- วันที่ 4 กุมภาพันธ์ 2559 ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2559 ได้มีมติอนุมัติการเพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น 150.00 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 1,450,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท ในราคาเสนอขายหุ้นละ 100 บาท เสนอขายให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมตามสัดส่วน เพื่อจัดโครงสร้างทุนสำหรับการเตรียมความพร้อมในการเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ (mai)
- วันที่ 12 มีนาคม 2559 ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2559 ได้มีมติอนุมัติการเพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น 200.00 ล้านบาท แบ่งเป็นหุ้นสามัญจำนวน 400,000,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท แบ่งเป็นการจัดสรรหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัทจำนวน 100,000,000 หุ้น มูลค่าหุ้นที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท เพื่อเสนอขายให้แก่ประชาชนเป็นครั้งแรก (Initial Public Offering : IPO) หรือคิดเป็นร้อยละ 25.00 ของทุนชำระแล้วทั้งหมดภายหลังการเสนอขาย IPO

- วันที่ 21 มีนาคม 2559 บริษัทได้จดทะเบียนแปรสภาพเป็นบริษัทมหาชนจำกัด
- วันที่ 28 กรกฎาคม 2559 บริษัท บิซิเนสโซโลमेंท์ จำกัด (มหาชน) หรือ BIZ เข้าทำการซื้อขาย ในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ เป็นวันแรก

2560

จัดตั้งศูนย์รักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยอนุภาคโปรตอน โรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ / รับรางวัล SMEs Excellence Awards

- วันที่ 9 พฤษภาคม 2560 บริษัทได้ลงนามในสัญญาจ้างโครงการจัดตั้งศูนย์รักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยอนุภาคโปรตอน ณ โรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ สภากาชาดไทย
- วันที่ 30 พฤศจิกายน 2560 บริษัทได้รับรางวัล SMEs Excellence Awards 2017 : Silver Award ประเภทธุรกิจค้าปลีกและค้าส่ง (Trading) โดยคุณสมบัติหลักของวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมที่ได้รับรางวัลจะต้องเปิดดำเนินการมาแล้วไม่ต่ำกว่า 2 ปี โดยมีระบบการบริหารจัดการที่ดี จัดโดยสมาคมการจัดการธุรกิจแห่งประเทศไทย



ข้อมูลทั่วไปและข้อมูลสำคัญอื่น

บริษัทที่ออกหลักทรัพย์

เลขทะเบียนบริษัท

ชื่อย่อหลักทรัพย์

ลักษณะการประกอบธุรกิจ

ที่ตั้งสำนักงานใหญ่

เว็บไซต์ (URL)

ทุนจดทะเบียน

ทุนที่ออกและเรียกชำระแล้ว

มูลค่าหุ้นที่ตราไว้ต่อหุ้น

ชนิดและจำนวนหุ้นที่จำหน่ายแล้ว

ติดต่อส่วนงานนักลงทุนสัมพันธ์

นายทะเบียนหลักทรัพย์หุ้นสามัญ

ผู้สอบบัญชี

ที่ปรึกษาทางการเงิน

บริษัท บิสซิเนสอะไลमेंท์ จำกัด (มหาชน)

0107559000079

BIZ

จำหน่ายและติดตั้งชุดเครื่องมือทางการแพทย์สำหรับรักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยวิธีรังสีรักษา (Radiotherapy) รวมถึงการให้บริการซ่อมบำรุงรักษา

ชุดเครื่องมือทางการแพทย์ดังกล่าว (Maintenance Service)

เลขที่ 92/45 อาคารสาธิตาณี 2 ชั้น 16 ถนนสาทรเหนือ แขวงสีลม

เขตบางรัก กรุงเทพมหานคร 10500

โทรศัพท์ : 02-636-6828-9

โทรสาร : 02-236-3167

www.bizalignment.com

200.00 ล้านบาท (สองร้อยล้านบาทถ้วน)

200.00 ล้านบาท (สองร้อยล้านบาทถ้วน)

0.50 บาท (ห้าสิบบatangค์)

หุ้นสามัญจำนวน 400 ล้านหุ้น

IR@bizalignment.com (คุณศรีสุนันท์ อนุจรพันธุ์ : เลขานุการบริษัท)

บริษัท ศูนย์รับฝากหลักทรัพย์ (ประเทศไทย) จำกัด

อาคารตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ชั้น 1 Tower B (ข้างสถานีรถไฟฟ้า)

เลขที่ 93 ถนนรัชดาภิเษก แขวงดินแดง เขตดินแดง

กรุงเทพมหานคร 10400

โทรศัพท์ : 02-009-9000

โทรสาร : 02-009-9991

TSD Call center : 02-009-9999

บริษัท เอ็ม อาร์ แอนด์ แอสโซซิเอท จำกัด

นายพิศิษฐ์ ชีวะเรืองโรจน์

ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 2803

705-706 อาคารเจ้าพระยาทาวเวอร์ (โรงแรมแชงกรี-ลา)

เลขที่ 89 ซอยวัดสวนพลู ถนนเจริญกรุง เขตบางรัก

กรุงเทพมหานคร 10500

โทรศัพท์ : 02-630-7500

โทรสาร : 02-630-7506

บริษัท แอสเซท โปร แมเนจเม้นท์ จำกัด

เลขที่ 999/9 ดิ ออฟฟิศ เอส แอท เซ็นทรัล เวิลด์ ชั้น 10

ห้อง 1011-1012 ถนนพระราม 1 แขวงปทุมวัน เขตปทุมวัน

กรุงเทพมหานคร 10330

โทรศัพท์ : 02-264-5678

โทรสาร : 02-264-5679

ความสัมพันธ์กับกลุ่มธุรกิจของผู้ถือหุ้นใหญ่
บริษัทที่เกี่ยวข้อง

บริษัท สารร ชิกซ์ทีน จำกัด

วันที่ก่อตั้ง
ที่ตั้งสำนักงานใหญ่

ลักษณะการประกอบธุรกิจ
ทุนจดทะเบียนบริษัท
ทุนจดทะเบียนชำระแล้ว
ความสัมพันธ์กับบริษัท

วันที่ 10 กรกฎาคม 2557
92/45 อาคารสารธรธานี 2 ชั้นที่ 16 ถนนสาทรเหนือ แขวงสีลม
เขตบางรัก กรุงเทพมหานคร
ดำเนินธุรกิจให้เช่าสังฆาริมทรัพย์
1.00 ล้านบาท
1.00 ล้านบาท
มีผู้ถือหุ้นและกรรมการร่วมกันกับบริษัท ได้แก่
นายสมพงษ์ ชื่นกิตติญาณนท์
นายวรวิทย์ สีสกุลสิทธิ์
นายณพดล สันธนะพานิช

ลักษณะการประกอบธุรกิจ

บริษัท บิสซิเนสอะไลน์ จำกัด (มหาชน) (Business Alignment Public Company Limited) (“บริษัท” หรือ “BIZ”) ดำเนินธุรกิจจำหน่ายและติดตั้งชุดเครื่องมือทางการแพทย์สำหรับรักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยวิธีรังสีรักษา (Radiotherapy) โดยนำเข้าผลิตภัณฑ์จากบริษัทผู้ผลิตที่มีความเชี่ยวชาญเกี่ยวกับอุปกรณ์และเทคโนโลยีด้านการรักษาโรคมะเร็งระดับชั้นนำของโลก รวมถึงการให้บริการซ่อมบำรุงรักษาชุดเครื่องมือทางการแพทย์ดังกล่าว (Maintenance Service) โดยมีกลุ่มลูกค้าหลัก ได้แก่ โรงพยาบาลในสังกัดมหาวิทยาลัยแพทย์ โรงพยาบาลในเครือโรงพยาบาลมะเร็งของกรมการแพทย์ภายใต้กระทรวงสาธารณสุข โรงพยาบาลรัฐอื่น ๆ หน่วยงานหรือองค์กรด้านสาธารณสุขภายในประเทศ และโรงพยาบาลเอกชน

บริษัทเป็นผู้นำเข้าและจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ชุดเครื่องฉายรังสีแต่เพียงผู้เดียวในประเทศไทย (Exclusive Distributor) ให้กับ Varian Medical Systems Inc. และบริษัทในเครือ ซึ่งเป็นบริษัทผู้นำระดับโลกที่มีความน่าเชื่อถือและได้รับการยอมรับจากบุคลากรทางการแพทย์จากทั่วทุกมุมโลกในฐานะผู้ผลิตเครื่องมือทางการแพทย์และระบบซอฟต์แวร์สำหรับการรักษาโรคมะเร็งที่มีความก้าวหน้าด้านเทคโนโลยีสูง โดยบริษัทได้รับความไว้วางใจให้เป็นผู้จัดจำหน่ายมาเป็นเวลากว่า 17 ปี นอกจากนี้บริษัทยังมีคู่ค้า (Suppliers) ที่สำคัญในต่างประเทศ ซึ่งเป็นผู้จำหน่ายผลิตภัณฑ์อื่นๆ ให้แก่บริษัทอีกจำนวนหลายราย เช่น IBA Dosimetry GmbH ประเทศเยอรมนี Thermo Fisher Scientific Inc. ประเทศสหรัฐอเมริกา Xstrahl Limited. ประเทศอังกฤษ Deltabit Oy ประเทศฟินแลนด์ Vision RT Ltd. ประเทศอังกฤษ Computerized Imaging Reference Systems, Inc. (CIRS) ประเทศสหรัฐอเมริกา Radiation Product Design, Inc. ประเทศสหรัฐอเมริกา และ Ashland Inc. ประเทศสหรัฐอเมริกา เป็นต้น นอกจากการจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์แล้ว บริษัทยังให้บริการซ่อมบำรุงรักษาชุดเครื่องมือทางการแพทย์ให้กับลูกค้าที่มีการสั่งซื้อสินค้าจากบริษัท เพื่อช่วยให้ชุดเครื่องมือดังกล่าวสามารถใช้งานได้ตลอดอายุการใช้งาน

ผลิตภัณฑ์หลักที่บริษัทจำหน่ายได้แก่ ผลิตภัณฑ์ประเภทชุดเครื่องฉายรังสี (Treatment Delivery) โดยเฉพาะเครื่องเร่งอนุภาคอิเล็กตรอน (Linear Accelerator) ซึ่งเป็นผลิตภัณฑ์หลักที่ใช้ในการรักษาโรคมะเร็งด้วยวิธีรังสีรักษาด้วยการฉายรังสีระยะไกล (Teletherapy) และเป็นผลิตภัณฑ์ที่มีความสำคัญและมีมูลค่าต่อโครงการสูง นอกจากนี้บริษัทยังทำหน้าที่เป็น Solution Provider กล่าวคือ เป็นผู้รับผิดชอบในการจัดหาผลิตภัณฑ์และบริการอย่างครบวงจร เพื่อให้ลูกค้าสามารถใช้เครื่องรังสีรักษาได้อย่างมีประสิทธิภาพ ดังนั้นบริษัทจึงทำหน้าที่เป็นผู้จัดหาตั้งแต่กระบวนการก่อสร้าง ปรับปรุงห้องฉายรังสีให้มีมาตรฐานเพื่อป้องกันไม่ให้เกิดรังสีรั่วไหล ตลอดจนการจัดหาผลิตภัณฑ์อื่นๆ ที่จำเป็นต้องใช้ควบคู่ไปกับเครื่องฉายรังสี เพื่อช่วยเพิ่มประสิทธิภาพในกระบวนการรักษาผู้ป่วยให้ดียิ่งขึ้น เช่น ผลิตภัณฑ์ประเภทระบบคอมพิวเตอร์วางแผนการรักษา ผลิตภัณฑ์ประเภทระบบฐานข้อมูลผู้ป่วยด้านรังสีรักษา (Oncology Information System) ผลิตภัณฑ์ประเภทเครื่องตรวจสอบและทวนสอบคุณภาพลำรังสีและแผนการรักษา (Quality Assurance and Pretreatment Verification Tool) และผลิตภัณฑ์ประเภทอุปกรณ์ประกอบอื่น ๆ นอกจากนี้บริษัทยังให้บริการประสานงานและดูแลซ่อมบำรุงรักษาชุดเครื่องมือทางการแพทย์ (Maintenance Service) เพื่อรักษาประสิทธิภาพของเครื่องฉายรังสีและเครื่องมือที่เกี่ยวข้องให้ใช้งานได้ยาวนานตามอายุการใช้งานของแต่ละผลิตภัณฑ์

ลักษณะผลิตภัณฑ์และบริการ

ปัจจุบันบริษัท บิสซิเนสไฮแม้นท์ จำกัด (มหาชน) (“บริษัท” หรือ “BIZ”) ดำเนินธุรกิจจำหน่ายและติดตั้งชุดเครื่องมือทางการแพทย์สำหรับรักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยวิธีรังสีรักษา (Radiotherapy) และให้บริการซ่อมบำรุงรักษาชุดเครื่องมือทางการแพทย์ดังกล่าวให้กับลูกค้าที่มีการสั่งซื้อสินค้าจากบริษัท ปัจจุบันบริษัทเป็นผู้จัดจำหน่ายในประเทศไทย (Distributor) ให้แก่บริษัทผู้ผลิต จำนวน 2 รายได้แก่

บริษัทผู้ผลิต	ประเทศ	ประเภทผลิตภัณฑ์ที่จำหน่าย
Varian Medical Systems Inc.	สหรัฐอเมริกา	ชุดเครื่องฉายรังสี ระบบคอมพิวเตอร์วางแผนการรักษา ระบบฐานข้อมูลผู้ป่วยด้านรังสีรักษา
Mobius Medical Systems, LP	สหรัฐอเมริกา	ซอฟต์แวร์ตรวจสอบคุณภาพแผนการรักษา

นอกจากนี้ บริษัทมีคู่ค้า (Suppliers) ที่เป็นผู้จำหน่ายอุปกรณ์ทางการแพทย์อื่น ๆ ให้แก่บริษัท ดังนี้

บริษัทผู้ผลิต	ประเทศ	ประเภทผลิตภัณฑ์ที่จำหน่าย
IBA Dosimetry GmbH	เยอรมนี	เครื่องตรวจสอบและทวนสอบคุณภาพรังสีของเครื่องฉายรังสี
Thermo Fisher Scientific Inc.	สหรัฐอเมริกา	เครื่องตรวจวัดปริมาณรังสีรั่วไหล
Xstrahl Limited.	อังกฤษ	เครื่องฉายรังสีรักษารอยโรคในระดับต้น
Vision RT Ltd.	อังกฤษ	เครื่องช่วยจัดตำแหน่งผู้ป่วย
Deltabit Oy	ฟินแลนด์	เครื่องยืนยันผู้ป่วยก่อนการฉายรังสี
Radiation Product Design, Inc.	สหรัฐอเมริกา	อุปกรณ์ประกอบสำหรับงานรังสีรักษา
Computerized Imaging Reference Systems, Inc.	สหรัฐอเมริกา	หุ่นจำลองการวัดรังสี
Ashland Inc.	สหรัฐอเมริกา	ฟิล์มสำหรับตรวจสอบปริมาณรังสี
Best Medical Canada Ltd.	แคนาดา	เครื่องวัดปริมาณรังสี
QFix	สหรัฐอเมริกา	ชุดยึดตรึงผู้ป่วย
C-Rad	สวีเดน	ชุดตรวจจับการเคลื่อนไหวของผู้ป่วยระหว่างการฉายแสง

บริษัทสามารถแบ่งประเภทของผลิตภัณฑ์และบริการ ตามประเภทของรายได้ ดังนี้

1. รายได้จากการขาย

เกิดจากการเป็นผู้จัดจำหน่ายและ/หรือติดตั้งผลิตภัณฑ์กลุ่มต่างๆ ดังต่อไปนี้

1.1 ผลิตภัณฑ์ประเภทชุดเครื่องฉายรังสี

(Treatment Delivery)

เป็นผลิตภัณฑ์หลักที่บริษัทจำหน่าย โดยเป็นผลิตภัณฑ์ที่ใช้ในการรักษาโรคมะเร็งด้วยวิธีรังสีรักษา และเป็นผลิตภัณฑ์ที่มีมูลค่าสูงที่สุดเมื่อเทียบกับส่วนงานหรือผลิตภัณฑ์ประเภทอื่น ๆ ของบริษัทผลิตภัณฑ์ประเภทชุดเครื่องฉายรังสี สามารถจำแนกเป็น 2 กลุ่ม ได้แก่

- **เครื่องเร่งอนุภาคอิเล็กทรอนิกส์ (Linear Accelerator)**
เป็นผลิตภัณฑ์หลักที่ใช้ในการรักษาโรคมะเร็งด้วยวิธีรังสีรักษาด้วยการฉายรังสีระยะไกล (Teletherapy) โดยใช้หลักการฉายรังสีที่มีต้นกำเนิดของรังสีเอกซ์เรย์พลังงานสูงห่างจากบริเวณที่จะทำการรักษา ฉายไปตำแหน่งของเซลล์มะเร็ง เพื่อทำลายกลุ่มก้อนเซลล์มะเร็งนั้น เป็นผลิตภัณฑ์ที่มีเทคโนโลยีที่ทันสมัย มีความแม่นยำสูงและสามารถใช้กับตำแหน่งของเซลล์มะเร็งในหลายบริเวณ ปัจจุบันผลิตภัณฑ์ประเภทนี้จึงเป็นผลิตภัณฑ์ที่สร้างรายได้หลักให้แก่บริษัท

ผลิตภัณฑ์เครื่องเร่งอนุภาคอิเล็กทรอนิกส์ที่บริษัทเป็นผู้นำเข้ามาจัดจำหน่ายนั้นมาจาก Varian Medical Systems Inc. และบริษัทในเครือ (“Varian”) ซึ่งเป็นบริษัทผู้นำระดับโลกด้านเทคโนโลยีการรักษาโรคมะเร็งด้วยวิธีรังสีรักษา การรักษาด้วยอนุภาคโปรตอน และการสอดใส่แร่ที่มีความก้าวหน้าและทันสมัยและเป็นที่รู้จักอย่างแพร่หลายในวงการแพทย์ทางด้านรังสีรักษาทั้งในและต่างประเทศ

- **เครื่องฉายรังสีอนุภาคโปรตอน (Proton Therapy)**

เป็นผลิตภัณฑ์ที่ใช้ในการรักษาโรคมะเร็งด้วยการฉายรังสีระยะไกลโดยรังสีโปรตอนซึ่งได้จากอนุภาคโปรตอนที่ถูกเร่งด้วยเครื่องเร่งอนุภาค รังสีโปรตอนมีคุณสมบัติที่โดดเด่นที่เรียกว่า Bragg peak โดยมีอนุภาคในการทะลุผ่านร่างกายที่ต่ำกว่ารังสีเอกซ์จึงไม่ทะลุผ่านเนื้อเยื่อ ดังนั้นจึงทำให้สามารถถ่ายเทพลังงานเพื่อทำลายเนื้อเยื่อหรือเซลล์มะเร็งได้เป็นอย่างดี และเนื้อเยื่อส่วนที่ดีหรืออวัยวะปกติที่อยู่บริเวณข้างเคียงรอยโรคหรือก้อนเนื้อเยื่อในระหว่างทางที่รังสีผ่านก็ได้รับพลังงานน้อยกว่า จึงเกิดการเสียหายหรือถูกทำลายด้วยรังสีโปรตอนน้อยกว่า และเครื่องยิงรังสีโปรตอน ยังสามารถปรับขนาดและความเข้มของลำรังสีได้อย่างละเอียด ทำให้สามารถยิงลำรังสีโปรตอนเข้าไปยังเนื้อเยื่อได้อย่างแม่นยำ ดังนั้นจึงสามารถทำลายเนื้อเยื่อหรือเซลล์มะเร็งได้อย่างแม่นยำสูงสุดในขณะที่อวัยวะปกติบริเวณข้างเคียงนั้นจะได้รับปริมาณรังสีน้อยที่สุดหรือไม่ได้รับเลย ดังนั้นจึงทำให้การรักษาผู้ป่วยมะเร็งด้วยการฉายรังสีมีประสิทธิภาพสูงสุดและลดผลข้างเคียงจากการรักษาได้มากยิ่งขึ้น

- **เครื่องสอดใส่แร่ (Brachytherapy Afterloader)**

เป็นผลิตภัณฑ์ที่ใช้ในการรักษาโรคมะเร็งด้วยวิธีรังสีรักษาด้วยการฉายรังสีระยะใกล้ (Brachytherapy) โดยนำสารกัมมันตรังสีซึ่งห่อหุ้มเมล็ดมาวางชิดกับบริเวณที่ต้องการจะรักษา โดยจะใช้แร่รังสีอิริเดียม 192 สอดใส่ผ่านเครื่องมือเข้าไปในอวัยวะที่เป็นมะเร็ง การรักษาชนิดนี้สามารถจะให้ปริมาณรังสีในอวัยวะที่เป็นมะเร็งที่สูงและตรงจุด และลดความเสียหายของเนื้อเยื่อบริเวณรอบ ๆ ก้อนมะเร็ง จึงเหมาะกับการรักษาโรคมะเร็งบางชนิดเท่านั้น

ภาพตัวอย่างเครื่องเร่งอนุภาคอิเล็กตรอน (Linear Accelerator)



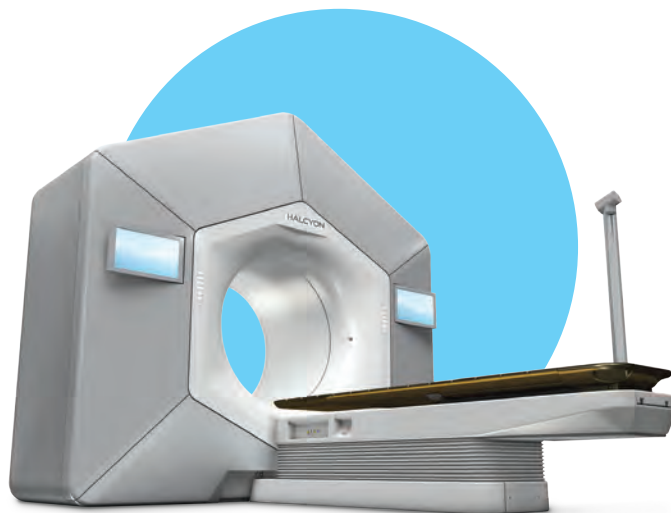
รุ่น Clinac iX2



รุ่น True Beam



รุ่น Edge



รุ่น Halcyon

ภาพตัวอย่างเครื่องสอดใส่แร่ (Brachytherapy Afterloader)



1.2 ผลิตภัณฑ์ประเภทชุดเครื่องมือและระบบ

เป็นผลิตภัณฑ์ที่เกี่ยวข้องกับชุดเครื่องมือและระบบที่มีเทคโนโลยีขั้นสูง โดยจะใช้ควบคู่ไปกับเครื่องฉายรังสีในการกระบวนการรักษาผู้ป่วยด้วยวิธีการฉายรังสี โดยผลิตภัณฑ์ที่สำคัญในกลุ่มนี้ ได้แก่ คอมพิวเตอร์ฮาร์ดแวร์ (Hardware) และโปรแกรมซอฟต์แวร์ (Software) สำหรับวางแผนการรักษาโรคมะเร็ง (Treatment Planning System) ระบบฐานข้อมูลผู้ป่วยโรคมะเร็งด้านรังสีรักษา (Oncology Information System) และเครื่องจำลองการฉายรังสี เป็นต้น

- ระบบคอมพิวเตอร์วางแผนการรักษา (Treatment Planning System)

ผลิตภัณฑ์ประเภทนี้เป็นระบบซอฟต์แวร์ (Software) วางแผนการรักษาเพื่อให้การฉายรังสีไปที่ก้อนมะเร็งมีความแม่นยำ ทำให้การฉายรังสีไม่กระทบกระเทือนต่อเนื้อเยื่อโดยรอบ ซึ่งอาจก่อให้เกิดอันตรายต่อผู้ป่วยเพิ่มเติมได้ ระบบซอฟต์แวร์วางแผนการรักษาคือเป็นเครื่องวางแผนการรักษาดำเนินการคอมพิวเตอร์ที่ทันสมัยสามารถวางแผนการรักษาในเทคนิคต่างๆ ได้ เช่น การวางแผนการรักษาแบบ 2 มิติ 3 มิติ การรักษาแบบปรับ

ความเข้ม (Intensity Modulated Radiation Therapy: IMRT) และการวางแผนการรักษาแบบแปรความเข้มเชิงปริมาตร (Volumetric Modulated Arc Therapy : VMAT) โดยใช้ภาพเอกซเรย์ของผู้ป่วยที่ได้จากเครื่องจำลองการรักษาคอมพิวเตอร์สามมิติมาประกอบการวางแผนการรักษา รังสีแพทย์สามารถกำหนดขนาดและรูปร่างของเป้าหมายที่ต้องการรักษาและอวัยวะสำคัญต่างๆ ได้อย่างชัดเจน นักฟิสิกส์ การแพทย์จะทำการวางแผนการรักษาในเทคนิคต่างๆ และประมวลผลการคำนวณ เพื่อดูการกระจายตัวของรังสีในก้อนมะเร็งที่ต้องการรักษา รวมทั้งรังสีที่กระจายรอบก้อนมะเร็ง หลังจากนั้นรังสีแพทย์จะเป็นผู้ประเมินว่าแผนการรักษาไหนเหมาะสมกับผู้ป่วยในแต่ละราย ซึ่งการกระจายตัวของรังสีต้องครอบคลุมก้อนมะเร็งเป้าหมายให้มากที่สุด และกระจายถูกอวัยวะสำคัญใกล้เคียงก้อนมะเร็งให้น้อยที่สุดและต้องอยู่ในเกณฑ์ที่ยอมรับได้ เมื่อรังสีแพทย์เห็นด้วยกับแผนการรักษานี้แล้ว นักฟิสิกส์การแพทย์จะส่งแผนการรักษาผ่านระบบเครือข่ายคอมพิวเตอร์ความเร็วสูงไปยังเครื่องฉายรังสีเพื่อทำการรักษาผู้ป่วยต่อไป

- **ระบบฐานข้อมูลผู้ป่วยด้านรังสีรักษา (Oncology Information System)**

ผลิตภัณฑ์ประเภทนี้เป็นระบบซอฟต์แวร์ (Software) ที่ใช้บันทึกและทวนสอบปริมาณรังสีที่ผู้ป่วยได้รับที่เกิดขึ้นทั้งหมดตลอดการรักษาระบบประสิทธิภาพสูง รวมทั้งเป็นระบบสารสนเทศทางด้านรังสีรักษาที่รองรับระบบเวชระเบียนอิเล็กทรอนิกส์ของโรงพยาบาล ระบบการนัดหมายผู้ป่วยในคลินิกรังสีรักษาและมะเร็งวิทยาสำหรับผู้ป่วยที่ได้รับการรักษาด้วยรังสีรักษาและเคมีบำบัด เป็นต้น อีกทั้งยังสามารถรองรับระบบบริหารจัดการข้อมูลภาพในด้านรังสีรักษาซึ่งใช้ในการตรวจสอบความถูกต้องของพื้นที่และตำแหน่งของการฉายรังสีว่ามีความถูกต้องตามแผนการรักษาหรือไม่

1.3 ผลิตภัณฑ์ประเภทอุปกรณ์อื่น ๆ

เป็นกลุ่มผลิตภัณฑ์ที่เป็นส่วนประกอบของผลิตภัณฑ์หลัก เช่น อุปกรณ์เครื่องมือ (Applicator) สำหรับเครื่องสอดใส่แร่ หรือกลุ่มผลิตภัณฑ์ที่เป็นอุปกรณ์เพื่อใช้ประกอบในกระบวนการรักษา เช่น เครื่องตรวจสอบและทวนสอบคุณภาพลำรังสีและแผนการรักษา (Quality Assurance and Pretreatment Verification Tool) ฟิล์ม Gafchromic อุปกรณ์ตรวจสอบการเคลื่อนไหวขณะการฉายแสง และอุปกรณ์ยึดตรึงผู้ป่วยขณะการรักษา เป็นต้น

2. รายได้จากการให้บริการซ่อมบำรุงรักษาชุดเครื่องมือทางการแพทย์ (Maintenance Service)

รายได้จากการให้บริการเป็นรายได้จากการให้บริการซ่อมบำรุงชุดเครื่องมือทางการแพทย์ภายหลังที่เครื่องของลูกค้าหมดระยะเวลาประกันเครื่องตามสัญญาซื้อขายหลังจากที่ส่งมอบงานแล้ว ซึ่งการรับประกัน (Warranty) การใช้งานของเครื่องหลังจากส่งมอบงานจะมีระยะเวลาประมาณ 1-2 ปี แล้วแต่ตกลงตามสัญญา

การบริการซ่อมบำรุงรักษาชุดเครื่องมือทางการแพทย์ดังกล่าวอย่างต่อเนื่อง จะช่วยให้เครื่องมือสามารถทำงานได้อย่างมีประสิทธิภาพตลอดอายุการใช้งาน โดยบริษัทจะมีการทำสัญญาบำรุงรักษา (Maintenance Agreement) ระหว่างบริษัทกับลูกค้า ในการให้บริการซ่อมบำรุงชุดเครื่องมือทางการแพทย์ทุกครั้งที่มีปัญหาหรือเมื่อถึงรอบการซ่อมบำรุงเพื่อช่วยให้เครื่องมือสามารถทำงานได้อย่างมีประสิทธิภาพตลอดอายุการใช้งาน โดยมีอายุสัญญาปีที่ต่อปี ซึ่งปกติลูกค้าของบริษัทจะมีการต่ออายุสัญญาอย่างต่อเนื่อง เพราะการขาดการบำรุงรักษาอย่างต่อเนื่องและถูกวิธีอาจส่งผลให้เครื่องมือไม่สามารถใช้งานได้อย่างมีประสิทธิภาพ นอกจากนี้ยังมีการให้บริการดูแลรักษา และจัดหาเครื่องมืออุปกรณ์ต่าง ๆ ที่ไม่ได้ครอบคลุมอยู่ในสัญญาบำรุงรักษา ซึ่งลูกค้าของบริษัทจะมีการแจ้งขอรับการให้บริการเป็นครั้ง ๆ ไป ตามลักษณะของปัญหาที่เกิดขึ้น เช่น งานบำรุงรักษาระบบซิลิเคอร์ หรืองานบำรุงรักษาระบบปรับอากาศ เป็นต้น และยังรวมถึงการให้บริการอัปเกรด (Upgrade) ระบบซอฟต์แวร์ที่เกี่ยวข้องกับผลิตภัณฑ์ในการฉายรังสี ซึ่งเป็นการพัฒนาให้ระบบซอฟต์แวร์มีประสิทธิภาพในการใช้งานได้มากยิ่งขึ้น เช่น การอัปเกรด (Upgrade) ระบบซอฟต์แวร์ที่เกี่ยวข้องกับโปรแกรมการวางแผนการรักษา เพื่อพัฒนาให้โปรแกรมวางแผนการรักษามีประสิทธิภาพมากขึ้น

3. รายได้จากการก่อสร้าง

รายได้ค่าก่อสร้าง เป็นรายได้ที่เกิดขึ้นจากสัญญาโครงการจัดตั้งศูนย์รักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยอนุภาคโปรตอน ให้แก่โรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ สภากาชาดไทย ซึ่งบริษัทได้รับงานโครงการดังกล่าวและเริ่มก่อสร้างในไตรมาสที่ 2 ปี 2560

การตลาดและภาวะการแข่งขัน

กลยุทธ์การตลาด

ผลิตภัณฑ์ชุดเครื่องฉายรังสี เครื่องมือ และอุปกรณ์อื่นๆ ที่เกี่ยวข้องที่บริษัทนำเข้าและจำหน่ายถือว่าเป็นผลิตภัณฑ์ที่มีลักษณะเฉพาะทาง มีการประยุกต์ใช้เทคโนโลยีขั้นสูง ซึ่งส่งผลให้ในภาวะอุตสาหกรรมโดยรวม มีบริษัทผู้ผลิตน้อยราย และบุคลากรผู้เชี่ยวชาญในผลิตภัณฑ์ดังกล่าวมีความสำคัญต่อการขับเคลื่อนภาวะอุตสาหกรรม ดังนั้นบริษัทจึงมีกลยุทธ์ทางการตลาดและการแข่งขัน และกลุ่มลูกค้าเป้าหมาย โดยมีรายละเอียดดังต่อไปนี้

1) กลยุทธ์ด้านผลิตภัณฑ์ (Product)

บริษัทมีนโยบายมุ่งเน้นไปที่คุณภาพของผลิตภัณฑ์เป็นหลัก เนื่องจากผลิตภัณฑ์ที่บริษัทจำหน่ายเกี่ยวข้องกับคุณภาพชีวิตของผู้ป่วยโรคมะเร็ง รวมทั้งอาจส่งผลต่อผู้ใกล้ชิดของผู้ป่วย ดังนั้นบริษัทจึงให้ความสำคัญต่อคุณภาพของผลิตภัณฑ์เป็นสำคัญ โดยเน้นจำหน่ายผลิตภัณฑ์ที่มีคุณภาพ ได้รับมาตรฐานสากล และเป็นที่ยอมรับจากบุคลากรในวงการแพทย์ทั้งในและต่างประเทศ โดยผลิตภัณฑ์ส่วนใหญ่ของบริษัทนำเข้าจากบริษัทผู้ผลิตในต่างประเทศที่ได้รับการรับรองมาตรฐานการผลิตในรูปแบบต่างๆ เช่น ระบบมาตรฐานการผลิตเครื่องมือแพทย์ (Good Manufacturing Practice : GMP) และระบบการบริหารจัดการคุณภาพอุตสาหกรรมเครื่องมือแพทย์ (Quality Management System) เช่น ISO13485 : 2003 รวมถึงผ่านการรับรองโดยสำนักงานคณะกรรมการอาหารและยา กระทรวงสาธารณสุข (อย.) โดยผลิตภัณฑ์ที่บริษัทจำหน่ายได้รับหนังสือรับรองการขาย และหนังสือรับรองระบบคุณภาพการผลิต ซึ่งออกโดยหน่วยงานของรัฐหรือเอกชนที่ทางราชการของประเทศผู้ผลิตรับรองและผ่านการตรวจสอบจากคณะกรรมการอาหารและยา ตามประกาศกระทรวงสาธารณสุข (ฉบับที่ 34) พ.ศ.2549 แห่งพระราชบัญญัติเครื่องมือแพทย์ พ.ศ.2531 ซึ่งปัจจุบันบริษัทเป็นผู้จัดจำหน่ายให้แก่ผู้ผลิต 2 ราย ได้แก่ Varian Medical Systems, Inc. และ Mobius Medical Systems, LP ประเทศสหรัฐอเมริกา และยังมีคู่ค้า (Suppliers) ที่สำคัญ

ในต่างประเทศหลายราย เช่น IBA Dosimetry GmbH ประเทศเยอรมนี Thermo Fisher Scientific Inc. ประเทศสหรัฐอเมริกา Xstrahl Limited. ประเทศอังกฤษ Deltabit Oy ประเทศฟินแลนด์ Vision RT Ltd. ประเทศอังกฤษ Computerized Imaging Reference Systems, Inc. (CIRS) ประเทศสหรัฐอเมริกา Radiation Product Design, Inc. ประเทศสหรัฐอเมริกา และ Ashland Inc. ประเทศสหรัฐอเมริกา ซึ่งล้วนเป็นผลิตภัณฑ์ที่มีคุณภาพสูงและเป็นที่ยอมรับจากบุคลากรในวงการแพทย์ทั้งในและต่างประเทศ

นอกเหนือจากมาตรฐานในตัวผลิตภัณฑ์แล้ว บริษัทยังมีนโยบายใน การทำธุรกิจแบบ Solution Provider ทางด้านการรักษาโรคมะเร็งอย่างครบวงจร กล่าวคือบริษัทมีการจัดหาและจำหน่ายอุปกรณ์ ตลอดจนอุปกรณ์ต่างๆ ที่เกี่ยวข้อง รวมถึงดูแลประสานงานการก่อสร้างและปรับปรุงสถานที่เพื่อให้เหมาะสมกับการใช้งานสำหรับการรักษาโรคมะเร็งด้วยวิธีรังสีรักษา ซึ่งบริษัทสามารถตอบสนองความต้องการให้แก่ลูกค้าได้อย่างครบวงจร ส่งผลให้บริษัทเป็นที่รู้จักและได้รับความไว้วางใจจากลูกค้ามาจนถึงปัจจุบัน

นอกจากการจำหน่ายและติดตั้งชุดเครื่องมือทางการแพทย์สำหรับรักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยวิธีรังสีรักษา (Radiotherapy) แล้วบริษัทยังให้ความสำคัญกับบริการหลังการขายโดยเฉพาะให้บริการซ่อมบำรุงรักษาชุดเครื่องมือทางการแพทย์ดังกล่าวให้กับลูกค้าที่มีการสั่งซื้อสินค้าจากบริษัท เพื่อช่วยให้เครื่องมือสามารถทำงานได้อย่างมีประสิทธิภาพตลอดอายุการใช้งาน เนื่องจากขาดการบำรุงรักษาอย่างต่อเนื่องและถูกวิธีอาจส่งผลให้เครื่องมือไม่สามารถใช้งานได้อย่างมีประสิทธิภาพ ซึ่งเป็นอันตรายต่อผู้ป่วยที่เข้ารับการรักษาได้

2) กลยุทธ์ด้านการกำหนดราคาขาย (Price)

บริษัทมีนโยบายการกำหนดราคาขายตามต้นทุนของผลิตภัณฑ์บวกด้วยอัตรากำไรที่เหมาะสม หรือวิธีการบวกส่วนเพิ่มจากต้นทุน (Cost Plus Margin) ซึ่งราคาขายของผลิตภัณฑ์จะถูกกำหนดตามต้นทุนต่างๆ ที่เกี่ยวข้อง ซึ่งประกอบด้วย ต้นทุนสินค้า ค่าประกันภัยและค่าขนส่งถึงปลายทางที่ตกลงกับผู้ซื้อ ค่าความเสี่ยงของอัตราการแลกเปลี่ยน ค่าบริการติดตั้งบวกค่าใช้จ่ายในการนำเข้าผลิตภัณฑ์ (Import Duty) และบวกกำไรส่วนเพิ่ม (Margin) โดยอ้างอิงราคาสินค้าจากบริษัทผู้ผลิตที่เป็นราคาแบบ Free on Board (FOB) หรือ Carriage and Insurance Paid To (CIP) ทั้งนี้ บริษัทมีการใช้บริการสินเชื่อเพื่อการนำเข้าสินค้าประเภทเลดเตอร้อพเครดิท (Letter of Credit: L/C) และทรัสต์รีซีพ (Trust Receipt: T/R) รวมทั้งสัญญาซื้อขายเงินตราต่างประเทศล่วงหน้ากับสถาบันการเงิน เพื่อลดความเสี่ยงด้านความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยนในการสั่งซื้อผลิตภัณฑ์จากผู้ผลิตในต่างประเทศ ส่วนรูปแบบการชำระเงินขึ้นอยู่กับข้อตกลงและเงื่อนไขเกี่ยวกับการชำระเงิน ค่าสินค้าตามที่ตกลงไว้ในสัญญาซื้อขาย ซึ่งจะมีเงื่อนไขที่แตกต่างกันเป็นราย ๆ ไป

สำหรับการให้บริการซ่อมบำรุงรักษาชุดเครื่องมือทางการแพทย์ให้กับลูกค้าที่มีการสั่งซื้อสินค้าจากบริษัท ที่เกิดขึ้นหลังจากที่ระยะเวลาประกันกับบริษัทผู้ผลิตหมดอายุลง บริษัทจะมีการคิดราคาด้วยวิธีการบวกส่วนเพิ่มจากต้นทุน (Cost Plus Margin) เช่นกัน

3) กลยุทธ์ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย (Place)

เนื่องจากลักษณะผลิตภัณฑ์และบริการของบริษัท เป็นเครื่องมือทางการแพทย์สำหรับการรักษาโรคเมะเร็ง ซึ่งเน้นกลุ่มลูกค้าเฉพาะทางด้านวงการแพทย์เป็นหลัก บริษัทจึงต้องใช้บุคลากรฝ่ายขายและการตลาดและบริการหลังการขายที่มีความรู้ ความเข้าใจในผลิตภัณฑ์และบริการเป็นอย่างดี เพื่อที่จะสามารถให้คำแนะนำที่ถูกต้องและชี้ให้เห็นถึงประโยชน์ที่จะได้รับจากการใช้ผลิตภัณฑ์และบริการของบริษัท ดังนั้นทีมงานขายถือเป็นช่องทางจัดจำหน่ายที่มีความสำคัญอย่างยิ่ง

กิจกรรมการติดต่อและเสนอผลิตภัณฑ์และบริการของบริษัทจะดำเนินการโดยฝ่ายขายและการตลาด ซึ่งบริษัทมีช่องทางการติดต่อและจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์และบริการไปยังลูกค้าจาก 2 ช่องทางหลักคือ

- การติดตามประกาศการจัดซื้อจัดจ้างของรัฐ
- การได้รับการติดต่อจากลูกค้ามายังบริษัทโดยตรง

ซึ่งที่ผ่านมาการจัดจำหน่ายชุดผลิตภัณฑ์ที่มีมูลค่าสูงของบริษัทจะผ่านช่องทางการติดตามการจัดซื้อจัดจ้างของรัฐ โดยมีรูปแบบการดำเนินการจัดซื้อจัดจ้าง 2 รูปแบบหลัก ๆ คือการประกวดราคาด้วยวิธีการทางอิเล็กทรอนิกส์และการจัดซื้อด้วยวิธีพิเศษ ซึ่งเป็นไปตามระบบการจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐ กรมบัญชีกลาง กระทรวงการคลัง เนื่องจากผลิตภัณฑ์ของบริษัทเป็นผลิตภัณฑ์ที่มีลักษณะเฉพาะและมีส่วนประกอบของรายละเอียดในตัวผลิตภัณฑ์ค่อนข้างมาก ดังนั้นการจัดซื้อจัดจ้างจึงต้องผ่านประกาศร่างขอบเขตงาน (TOR) จากระบบการจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐ

นอกจากนี้ บริษัทยังมีการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ที่ลูกค้าติดต่อสั่งซื้อมายังบริษัทโดยตรง ซึ่งผลิตภัณฑ์ส่วนใหญ่จะเป็นผลิตภัณฑ์ที่เป็นอุปกรณ์ชิ้นเล็กที่มีมูลค่าไม่สูงมาก นอกจากการติดตามข่าวสารความต้องการผลิตภัณฑ์ข้างต้น บริษัทยังมีการวางแผนเข้าพบกลุ่มลูกค้าเป้าหมาย เพื่อให้ความรู้เกี่ยวกับพัฒนาการและความก้าวหน้าของผลิตภัณฑ์เป็นระยะ เพื่อให้กลุ่มลูกค้าเป้าหมายดังกล่าวตระหนักถึงความจำเป็นที่จะต้องใช้ผลิตภัณฑ์ของบริษัท เพื่อตอบสนองต่อความต้องการของผู้ป่วยโรคเมะเร็งที่มีแนวโน้มเพิ่มมากขึ้นอย่างต่อเนื่อง ซึ่งหากลูกค้ามีความสนใจที่จะสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ของบริษัท ลูกค้าก็จะติดต่อสอบถามรายละเอียดมายังบริษัท และดำเนินการตามกระบวนการจัดซื้อจัดจ้างตามขั้นตอนต่าง ๆ ที่กำหนดโดยลูกค้าบริษัทหรือหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง นอกจากนี้ บริษัทยังมีการประสานงานกับกลุ่มลูกค้าเป้าหมายที่จะจัดซื้อจัดจ้างผลิตภัณฑ์ของบริษัท และนำเสนอให้ความรู้เกี่ยวกับผลิตภัณฑ์เพื่อเป็นข้อมูลประกอบการตัดสินใจซื้อต่อไป

4) กลยุทธ์ด้านการตลาดและการประชาสัมพันธ์ (Promotion)

บริษัทไม่มีการประชาสัมพันธ์ เนื่องจากเป็นธุรกิจที่ต้องใช้ความเชี่ยวชาญเฉพาะทาง มีผู้ใช้เฉพาะกลุ่ม และมีคู่แข่งน้อยราย ที่ผ่านมามีบริษัทเป็นที่รู้จักและได้รับความไว้วางใจจากบุคลากรทางการแพทย์ในด้านการบำบัดรักษาด้วยรังสีรักษา ทั้งในด้านของคุณภาพผลิตภัณฑ์ และการบริการหลังการขาย ทำให้บริษัทไม่มีความจำเป็นที่จะต้องดำเนินการประชาสัมพันธ์มากนัก นอกจากนี้ บริษัทไม่สามารถจัดทำโฆษณาประชาสัมพันธ์ผลิตภัณฑ์ของบริษัท เนื่องจากข้อจำกัดทางกฎหมาย ซึ่งกำหนดอยู่ในประกาศสำนักงานคณะกรรมการอาหารและยา เรื่อง กำหนดหลักเกณฑ์วิธีการและเงื่อนไขการโฆษณาเครื่องมือแพทย์ พ.ศ. 2553 ข้อ 3.2.4 ว่าห้ามโฆษณาเครื่องมือแพทย์ที่ไม่ปลอดภัยในการใช้ ซึ่งเครื่องฉายรังสีรักษาเป็นเครื่องมือแพทย์ประเภทดังกล่าว แต่อย่างไรก็ตาม ผลิตภัณฑ์ที่บริษัทนำเข้าเป็นผลิตภัณฑ์ที่มีชื่อเสียงและได้รับการยอมรับจากทั่วโลก จึงเป็นที่รู้จักของแพทย์และผู้เชี่ยวชาญทางด้านการฉายรังสีรักษาโรคมะเร็งอยู่แล้ว

อย่างไรก็ตาม บริษัทมีกิจกรรมทางการตลาดและการประชาสัมพันธ์อย่างสม่ำเสมอเพื่อเป็นการประชาสัมพันธ์บริษัทและให้ความรู้ลูกค้าเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์อย่างสม่ำเสมอ โดยผ่านช่องทางทางการเข้าร่วมงานสัมมนาความรู้เชิงวิชาการ การร่วมออกร้านในงานประชุมวิชาการประจำปีของสมาคมรังสีรักษาและมะเร็งวิทยาแห่งประเทศไทย และสมาคมนักฟิสิกส์การแพทย์ไทย ซึ่งจัดขึ้นสำหรับผู้ที่เกี่ยวข้องในวงการแพทย์โดยเฉพาะ ซึ่งเป็นการประชาสัมพันธ์ผลิตภัณฑ์ให้แก่มูลนิธิบุคลากรที่เกี่ยวข้องโดยตรง เพื่อการเสริมสร้างภาพลักษณ์ของบริษัท รวมถึงสร้างการรับรู้ (Brand Recognition) และจดจำ (Brand Awareness) ต่อกลุ่มลูกค้าเป้าหมายในผลิตภัณฑ์ของบริษัท

ลักษณะลูกค้าและกลุ่มลูกค้าเป้าหมาย

ลูกค้าส่วนใหญ่ของบริษัทในช่วงที่ผ่านมาเป็นโรงพยาบาลในสังกัดมหาวิทยาลัยแพทย์ โรงพยาบาลเฉพาะทางโรคมะเร็ง โรงพยาบาลศูนย์หรือโรงพยาบาลทั่วไปขนาดใหญ่ และโรงพยาบาลเอกชนชั้นนำของประเทศ โดยกลุ่มลูกค้าของบริษัทสามารถแบ่งประเภทได้ดังนี้

1. โรงพยาบาลในสังกัดมหาวิทยาลัยแพทย์ เช่น คณะแพทยศาสตร์ศิริราชพยาบาล มหาวิทยาลัยมหิดล โรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ สภากาชาดไทย คณะแพทยศาสตร์โรงพยาบาลรามาธิบดี มหาวิทยาลัยมหิดล โรงพยาบาลศรีนครินทร์ คณะแพทยศาสตร์ มหาวิทยาลัยขอนแก่น โรงพยาบาลสงขลานครินทร์ คณะแพทยศาสตร์ มหาวิทยาลัยสงขลานครินทร์ เป็นต้น
2. โรงพยาบาลเฉพาะทางโรคมะเร็ง เช่น โรงพยาบาลมะเร็งลพบุรี โรงพยาบาลมะเร็งชลบุรี โรงพยาบาลมะเร็งอุบลราชธานี โรงพยาบาลมหาวิทยาลัยราชภัฏวชิรเวศน์ (จังหวัดปทุมธานี) และโรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ เป็นต้น
3. โรงพยาบาลศูนย์หรือโรงพยาบาลทั่วไป เช่น โรงพยาบาลสวรรค์ประชารักษ์ โรงพยาบาลมหาสารคาม รพ.ศรีมา โรงพยาบาลภูมิพลอดุลยเดช โรงพยาบาลร้อยเอ็ด เป็นต้น
4. โรงพยาบาลเอกชนเฉพาะทางด้านโรคมะเร็ง เช่น โรงพยาบาลวัฒโนสถ (เครือ บริษัทกรุงเทพดุสิตเวชการ จำกัด (มหาชน)) และ สถานพยาบาลมะเร็งกรุงเทพ เป็นต้น

ภาวะอุตสาหกรรม

1) สถานการณ์โรงพยาบาลในประเทศไทยที่มีบริการรังสีรักษา

ปัจจุบันประเทศไทยมีจำนวนโรงพยาบาลระดับตติยภูมิและตติยภูมิระดับสูง และจำนวนโรงพยาบาลที่มีเครื่องบริการรังสีรักษา ดังนี้

โรงพยาบาลสังกัดภาครัฐ	จำนวนโรงพยาบาล ¹	โรงพยาบาลที่มีบริการรังสีรักษา ²
โรงพยาบาลสังกัดมหาวิทยาลัยแพทย์	21	12
โรงพยาบาลเฉพาะทางโรคมะเร็ง	9	9
โรงพยาบาลศูนย์และโรงพยาบาลทั่วไป	37	8
รวม	67	29

โรงพยาบาลเอกชน	จำนวนโรงพยาบาล ¹	โรงพยาบาลที่มีบริการรังสีรักษา ²
โรงพยาบาลสังกัดมหาวิทยาลัยแพทย์	2	0
โรงพยาบาลเฉพาะทางโรคมะเร็ง	2	2
โรงพยาบาลเอกชนขนาดใหญ่ (>250 เตียง)	17	5
รวม	21	7
รวมโรงพยาบาลรัฐและเอกชน (แห่ง)	88	36

ที่มา: 1 ข้อมูล "จำนวนโรงพยาบาล" เป็นข้อมูลจากสมาคมรังสีรักษาและมะเร็งวิทยาแห่งประเทศไทย

2 ข้อมูล "โรงพยาบาลที่มีบริการรังสีรักษา" เป็นข้อมูลจากบริษัท บิซิเนสอะไลเม้นท์ จำกัด (มหาชน)

หมายเหตุ: ข้อมูลจำนวนโรงพยาบาลจะรวมเฉพาะโรงพยาบาลระดับตติยภูมิและตติยภูมิระดับสูง ซึ่งเป็นโรงพยาบาลขนาดใหญ่ และเป็นกลุ่มลูกค้าเป้าหมายของบริษัท

จากข้อมูลข้างต้น จะเห็นได้ว่าโรงพยาบาลสังกัดภาครัฐระดับตติยภูมิและตติยภูมิระดับสูง มีจำนวนทั้งสิ้น 67 แห่ง โดยมีโรงพยาบาลที่มีบริการรังสีรักษาจำนวน 29 แห่ง ซึ่งประกอบด้วย โรงพยาบาลในสังกัดมหาวิทยาลัยแพทย์ที่มีรังสีรักษาจำนวน 12 แห่งจากทั้งหมดจำนวน 21 แห่ง โรงพยาบาลเฉพาะทางโรคมะเร็ง จำนวน 9 แห่ง ซึ่งมีบริการรังสีรักษาทั้งหมด และโรงพยาบาลศูนย์และโรงพยาบาลทั่วไปที่มีรังสีรักษาจำนวน 8 แห่งจากทั้งหมดจำนวน 37 แห่ง

โรงพยาบาลเอกชนกลุ่มเป้าหมายมีจำนวนทั้งสิ้น 21 แห่ง ซึ่งมีโรงพยาบาลที่มีบริการรังสีรักษาทั้งสิ้นจำนวน 7 แห่ง โดยสามารถแบ่งได้เป็นโรงพยาบาลในสังกัดมหาวิทยาลัยแพทย์จำนวน 2 แห่ง ซึ่งยังไม่มีบริการรังสีรักษา โรงพยาบาลเฉพาะทางโรคมะเร็งจำนวน 2 แห่ง ซึ่งมีบริการรังสีรักษาแล้ว และโรงพยาบาลเอกชนอื่นๆ จำนวน 17 แห่ง ซึ่งมีบริการรังสีรักษาเพียง 5 แห่ง

2) ภาพรวมสถานะผู้ป่วยโรคมะเร็ง

โรคมะเร็งเป็นโรคที่เกิดขึ้นมากในปัจจุบันและเป็นสาเหตุการเสียชีวิตอันดับต้น ๆ ของประชากรทั่วโลก โดยมีอัตราการเสียชีวิตจากโรคมะเร็งเทียบกับสาเหตุการเสียชีวิตทั้งหมดมากถึงร้อยละ 15.00 โดยองค์การอนามัยโลกพบว่า มีผู้เสียชีวิตจากโรคมะเร็งและเนื้องอกถึงปีละ 8.40 ล้านคนทั่วโลกในปี 2555 นอกจากนี้องค์การอนามัยโลกยังได้คาดการณ์ไว้ว่าในปี 2558 จะมีผู้เสียชีวิตจากโรคมะเร็งและเนื้องอกถึง 8.9 ล้านคนโดยมีอัตราการเสียชีวิตจากโรคมะเร็งเทียบกับสาเหตุการเสียชีวิตทั้งหมดมากถึงร้อยละ 15.59 และในปี 2573 จะมีผู้เสียชีวิตจากโรคมะเร็งและเนื้องอก 12.9 ล้านคน โดยมีอัตราการเสียชีวิตจากโรคมะเร็งเทียบกับสาเหตุการเสียชีวิตทั้งหมด ร้อยละ 18.45 จากข้อมูล "อุบัติการณ์ของโรคมะเร็งในปี 2555 จากองค์การอนามัยโลก" แสดงให้เห็นถึงอุบัติการณ์ของโรคมะเร็งหรือการเกิดผู้ป่วยโรคมะเร็งรายใหม่ในปี 2555 ซึ่งมีจำนวนอุบัติการณ์ของ

โรคมะเร็งต่อประชากร 1 แสนคน สูงสุดถึง 338.1 คน ต่อประชากร 1 แสนคน ต่ำสุด 63.4 คน ต่อประชากร 1 แสนคน และโดยเฉลี่ย 182.3 คน ต่อประชากร 1 แสนคน

ข้อมูลประมาณการอุบัติการณ์ของโรคมะเร็งในประเทศไทย จากองค์การอนามัยโลก ปี 2555-2578 พบว่า อุตติการณ์ของโรคมะเร็งในประเทศไทยมีแนวโน้มเพิ่มมากขึ้น โดยในปี 2555 โดยจะมีผู้ป่วยมะเร็งรายใหม่ถึง 123,000 ราย ในปี 2558 จำนวน 131,885 ราย ในปี 2563 จำนวน 149,758 ราย ในปี 2568 จำนวน 168,093 ราย ในปี 2573 จำนวน 185,735 ราย และในปี 2578 จำนวน 201,209 ราย

จากข้อมูล “สัดส่วนสาเหตุการเสียชีวิตด้วยโรคมะเร็งเทียบกับสาเหตุการเสียชีวิตทั้งหมดในประเทศไทย” พบว่าตั้งแต่ปี 2550 – 2557 มีคนไทยเสียชีวิตจากโรคมะเร็ง ปีละ 50,000-70,000 คน คิดเป็นสัดส่วน ร้อยละ 13.59-16.09 โดยอัตราการเสียชีวิตด้วยโรคมะเร็งมีแนวโน้มเพิ่มสูงขึ้นเรื่อยๆ และยังเป็นสาเหตุการตายอันดับ 1 ของคนไทยอีกด้วย

ข้อมูล “อัตราการตายจำแนกตามกลุ่มโรคมะเร็ง ต่อประชากร 100,000 คนของประเทศไทย ในปี 2553 - 2557” ซึ่งเป็นแผนภาพจากกระทรวงสาธารณสุข ได้แสดงอัตราการเสียชีวิตต่อปีด้วยโรคมะเร็งแต่ละประเภทของผู้ป่วยโรคมะเร็งในประเทศไทย ซึ่งบ่งชี้ว่ามะเร็งตับมีอัตราการเสียชีวิตสูงที่สุดด้วยอัตราสูงถึงร้อยละ 20 ต่อปี และอันดับที่ 2 คือ มะเร็งหลอดคอ หลอดลมใหญ่และปอด โดยทั้งมะเร็งตับและมะเร็งปอดมีปัจจัยหลักของการเกิดโรคมะเร็งจากพฤติกรรมของผู้ป่วย

3) สถานการณ์จำนวนเครื่องฉายรังสีในประเทศไทย

ในปัจจุบันเครื่องมือทางการแพทย์ที่เกี่ยวข้องกับการฉายรังสียังมีไม่เพียงพอต่อจำนวนผู้ป่วยโรคมะเร็งที่ต้องการได้รับการรักษาด้วยวิธีการฉายรังสี การคาดการณ์จำนวนผู้ป่วยโรคมะเร็งรายใหม่ในแต่ละปีจากองค์การอนามัยโลก (World Health Organization: WHO) ระบุถึงแนวโน้มที่เพิ่มมากขึ้นในอนาคต อีกทั้งโรคมะเร็งเป็นสาเหตุการเสียชีวิตอันดับหนึ่งของประเทศไทยซึ่งมีสาเหตุหนึ่งมาจากการที่ผู้ป่วยไม่สามารถเข้าถึงเทคโนโลยีรังสี

รักษาได้ เพราะโดยทั่วไป เครื่องเร่งอนุภาค 1 เครื่องสามารถรองรับผู้ป่วยรายใหม่ได้ประมาณ 400 - 500 รายต่อปี (ข้อมูลจากงานวิจัยของมหาวิทยาลัย Oxford ร่วมกับ International Network For Cancer Treatment and Research (INCR) โดย Mr. Massoud Samiei หัวข้อ "Challenge of Making Radiotherapy Accessible in Developing Countries" ปี 2556) แต่ปัจจุบันจากข้อมูลของสมาคมรังสีรักษาและมะเร็งวิทยาแห่งประเทศไทย กอปรกับการสำรวจของบริษัทระบุว่าในประเทศไทยมีเครื่องเร่งอนุภาค (Linac) เพียง 70 เครื่อง ในขณะที่จำนวนผู้ป่วยโรคมะเร็งที่จะต้องได้รับการฉายรังสีคาดว่าจะมีจำนวนประมาณ 65,943 ราย ในปี 2558 (WHO ได้ประมาณการผู้ป่วยใหม่ในปี 2558 ไว้ที่ 131,885 ราย ซึ่งข้อมูลจากงานวิจัยของมหาวิทยาลัย Oxford ร่วมกับ International Network For Cancer Treatment and Research (INCR) โดย Mr. Massoud Samiei หัวข้อ "Challenge of Making Radiotherapy Accessible in Developing Countries" เมื่อปี 2556 ระบุว่าผู้ป่วยโรคมะเร็งอย่างน้อยร้อยละ 50 จำเป็นจะต้องได้รับการรักษาด้วยวิธีการฉายรังสี) ดังนั้น ในปี 2558 ประเทศไทยจึงมีจำนวนผู้ป่วยโรคมะเร็งที่จะต้องได้รับการฉายรังสีต่อจำนวนเครื่องเร่งอนุภาค (Linac) เท่ากับ 942 คน ต่อ 1 เครื่อง ซึ่งไม่สามารถให้บริการแก่ผู้ป่วยได้อย่างทั่วถึง ตัวเลขดังกล่าวแสดงให้เห็นว่าประเทศไทยควรมีเครื่องเร่งอนุภาคจำนวนอย่างน้อย 165 เครื่อง เพื่อการรองรับผู้ป่วยอย่างเพียงพอ ซึ่งเมื่อหักลบกับจำนวนเครื่องเร่งอนุภาคที่มีอยู่ในปัจจุบันจำนวน 70 เครื่อง ประเทศไทยยังขาดแคลนเครื่องเร่งอนุภาคอีกอย่างน้อย 95 เครื่อง (ที่มา: ข้อมูลสมรรถนะของเครื่องเร่งอนุภาคจาก International Network For Cancer Treatment and Research (INCR) โดย Mr. Massoud Samiei หัวข้อ "Challenge of Making Radiotherapy Accessible in Developing Countries" ปี 2556 และ จำนวนเครื่องเร่งอนุภาคจากสมาคมรังสีรักษาและมะเร็งวิทยาแห่งประเทศไทย)

นอกจากข้อมูลความต้องการเครื่องเร่งอนุภาคที่กล่าวมาแล้วข้างต้นนั้น ยังมีกลุ่มเครื่องฉายรังสีจากแร่ธรรมชาติ (Cobalt-60 Machine) ที่ต้องมีการทดแทนด้วยเครื่องเร่งอนุภาค เพราะเครื่องฉายรังสีจากแร่ธรรมชาติเป็นเทคโนโลยีเก่า ซึ่งมีข้อจำกัดในการรักษาเมื่อเทียบกับเครื่องเร่งอนุภาค โดยใน

ปัจจุบัน ประเทศไทยมีเครื่องฉายรังสีจากแร่ธรรมชาติ (Cobalt-60 Machine) จำนวน 16 เครื่อง ซึ่งบริษัทมองว่าเครื่องฉายรังสีจากแร่ธรรมชาติเหล่านี้จะต้องถูกทดแทนด้วยเครื่องเร่งอนุภาค เนื่องจากเหตุผลในเรื่องของประสิทธิภาพในการรักษาข้างต้น ดังนั้นเมื่อรวมกับความต้องการเครื่องเร่งอนุภาคใหม่อีก 95 เครื่องข้างต้น จะทำให้ภาวะตลาดมีความต้องการเครื่องเร่งอนุภาครวมจำนวน 111 เครื่อง (ที่มา: จำนวนเครื่องเร่งอนุภาคจากสมาคมรังสีรักษาและมะเร็งวิทยาแห่งประเทศไทย)

ภาวะการแข่งขัน

ผู้ผลิตเครื่องฉายรังสีรักษา

การผลิตเครื่องฉายรังสีรักษาต้องอาศัยเทคโนโลยีขั้นสูง ทำให้มีผู้ผลิตน้อยราย ปัจจุบันประเทศไทยยังไม่สามารถผลิตเองได้ ดังนั้น จึงต้องอาศัยการนำเข้าจากต่างประเทศ เช่น ผลิตภัณฑ์ Varian Medical Systems, Inc. จากประเทศสหรัฐอเมริกา ผลิตภัณฑ์ Elekta AB จากประเทศสวีเดน ซึ่งทั้ง 2 บริษัทดังกล่าวถือเป็นผู้ผลิตและจัดจำหน่ายหลักในตลาดเครื่องฉายรังสีรักษาของโลก นอกจากนี้ก็มีเครื่องฉายรังสีจากประเทศจีนซึ่งมีส่วนแบ่งในตลาดโลกน้อยมาก รวมทั้งในประเทศไทยยังไม่มี การนำเข้าเครื่องฉายรังสีจากประเทศจีน

ภาวะการแข่งขันในประเทศไทย

อุตสาหกรรมการนำเข้าเครื่องมือแพทย์ เป็นอุตสาหกรรมที่มีการเจริญเติบโตสูงอย่างต่อเนื่อง โดยเฉพาะเครื่องมือแพทย์ที่มีเทคโนโลยีขั้นสูง เช่น เครื่องฉายรังสีรักษา ในปัจจุบันมีผู้ประกอบการธุรกิจนำเข้าและจำหน่ายผลิตภัณฑ์เครื่องฉายรังสีรักษา เครื่องมือและอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้อง เพียง 2 ราย โดยบริษัทเป็นผู้จัดจำหน่ายหลักของผลิตภัณฑ์เครื่องฉายรังสีจาก Varian Medical Systems, Inc. ประเทศสหรัฐอเมริกาในประเทศไทย ในขณะที่คู่แข่งของบริษัทที่กรายนั้นเป็นผู้จัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ของ Elekta AB ซึ่งเป็นคู่แข่งที่สำคัญของ Varian ในตลาดโลก จึงทำให้ภาวะการแข่งขันในอุตสาหกรรมเครื่องฉายรังสีรักษา เครื่องมือและอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องในประเทศไทยนั้น ถือได้ว่าจะถูกกำหนดโดยผู้จัดจำหน่ายหลักทั้ง 2 รายของบริษัทผู้ผลิตรายใหญ่ทั้ง 2 รายที่ได้กล่าวมาแล้วข้างต้นเป็นสำคัญ

จากข้อมูลจำนวนเครื่องฉายรังสีระยะไกลในประเทศไทยข้างต้น เครื่องเร่งอนุภาคยี่ห้อ Varian มีส่วนแบ่งทางการตลาดสูงที่สุดสำหรับตลาดภายในประเทศ โดยมีเครื่องเร่งอนุภาคในประเทศไทย 36 เครื่อง หรือคิดเป็นส่วนแบ่งทางการตลาด ร้อยละ 51.43 สำหรับคู่แข่งสำคัญซึ่งเป็นเครื่องเร่งอนุภาคยี่ห้อ Elekta มีจำนวน 22 เครื่อง หรือคิดเป็นส่วนแบ่งทางการตลาด ร้อยละ 31.43 ส่วนเครื่องเร่งอนุภาคยี่ห้อ Siemens มีจำนวน 12 เครื่อง หรือคิดเป็นส่วนแบ่งทางการตลาด ร้อยละ 17.14 ซึ่งเป็นเครื่องเร่งอนุภาคที่มีการใช้งานมานานแล้ว แต่อย่างไรก็ตาม ผู้ผลิตเครื่องเร่งอนุภาคอิเล็กทรอนิกส์ยี่ห้อ Siemens ได้เปลี่ยนแนวทางการดำเนินธุรกิจ โดยเน้นไปที่การผลิตและพัฒนาผลิตภัณฑ์เกี่ยวกับระบบการฉายภาพผู้ป่วย (Imaging Systems) เช่น เครื่อง CT Scan เป็นต้น เนื่องจากไม่สามารถแข่งขันกับบริษัทผู้ผลิตรายใหญ่ทั้ง 2 รายได้

การจัดหาผลิตภัณฑ์หรือบริการ

บริษัทดำเนินธุรกิจในรูปแบบของการเป็น Solution Provider ด้านรังสีรักษาให้กับลูกค้าโรงพยาบาล ดังนั้นการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ของบริษัทส่วนใหญ่จึงเป็นในรูปแบบของงานโครงการ กล่าวคือ บริษัทจะมีหน้าที่รับผิดชอบตั้งแต่ส่วนงานรับเหมาก่อสร้าง ปรับปรุงห้องฉายรังสี พร้อมจัดหาและติดตั้งเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ที่เกี่ยวข้องกับการฉายรังสีทั้งหมดจนสามารถใช้งานได้ จากนั้นบริษัทก็จะมีการส่งมอบงานให้แก่ลูกค้าและรับรู้รายได้ทั้งหมดเมื่อเสร็จสิ้นโครงการ

ด้วยรูปแบบการดำเนินงานในลักษณะงานโครงการข้างต้น บริษัทจึงต้องเป็นผู้จัดหาบุคลากรในด้านต่าง ๆ เช่นงานรับเหมาก่อสร้าง ปรับปรุงตกแต่งห้องฉายรังสี บุคลากรในการติดตั้งเครื่องมืออุปกรณ์ต่าง ๆ และบุคลากรในการบริการดูแลบำรุงรักษาเครื่องมือและอุปกรณ์ต่าง ๆ หลังจากส่งมอบผลิตภัณฑ์ให้กับลูกค้าแล้ว รวมทั้งบริษัทต้องเป็นผู้จัดซื้อจัดหาเครื่องมืออุปกรณ์ทั้งหมดที่ต้องใช้ในกระบวนการรักษา พร้อมทั้งการติดตั้งผลิตภัณฑ์ให้สามารถใช้งานได้อย่างสมบูรณ์แบบ

ในการจัดจำหน่ายชุดเครื่องมือทางการแพทย์สำหรับบำบัดรักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยวิธีรังสีรักษา (Radiotherapy) เช่น ชุดเครื่องฉายรังสี ระบบคอมพิวเตอร์วางแผนการรักษา ระบบฐานข้อมูลผู้ป่วยด้านรังสีรักษา บริษัทนำเข้าผลิตภัณฑ์จากบริษัท Varian Medical Systems Inc. และบริษัทในเครือ (“Varian”) ซึ่งบริษัทได้รับการแต่งตั้งอย่างเป็นทางการให้เป็นผู้นำเข้าและจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ของ Varian ในประเทศไทย (Distributor)

สำหรับการจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์อื่น ๆ เช่น เครื่องตรวจสอบและทดสอบคุณภาพลำรังสีและอุปกรณ์ประกอบอื่น ๆ บริษัทจะมีการสั่งซื้อและนำเข้าจากบริษัทผู้ผลิตในต่างประเทศอื่น ๆ จำนวน 12 ราย ได้แก่

- IBA Dosimetry GmbH ประเทศเยอรมนี
- Thermo Fisher Scientific Inc. ประเทศสหรัฐอเมริกา
- Xstrahl Limited. ประเทศอังกฤษ
- Deltabit Oy ประเทศฟินแลนด์
- Vision RT Ltd. ประเทศอังกฤษ
- Computerized Imaging Reference Systems, Inc. (CIRS) ประเทศสหรัฐอเมริกา
- Radiation Product Design, Inc. ประเทศสหรัฐอเมริกา
- Ashland Inc. ประเทศสหรัฐอเมริกา
- Best Medical Canada Ltd. ประเทศแคนาดา
- QFix ประเทศสหรัฐอเมริกา
- C-Rad ประเทศสวีเดน
- Mobius Medical Systems, LP ประเทศสหรัฐอเมริกา

การจัดหาบุคลากร

บุคลากรฝ่ายโครงการและคลังสินค้าของบริษัทจะมีหน้าที่หลักในการประเมินความเป็นไปได้ของการติดตั้งเครื่องมือต่าง ๆ ระบบการเดินสายสัญญาณ และการติดตั้งอุปกรณ์ที่ใช้ในห้องฉายรังสี ห้องจำลองการฉายรังสีและห้องใส่แร่ เป็นต้น มีหน้าที่ติดต่อประสานงานกับวิศวกร สถาปนิก ที่ปรึกษาโครงการ ลูกค้า เพื่อเตรียมพื้นที่และสิ่งอื่น ๆ ให้เหมาะสมกับการติดตั้งเครื่อง และประเมินติดตามความคืบหน้าของงานเป็นระยะ ๆ เพื่อให้เป็นไปตามเป้าหมายและกรอบเวลาการดำเนินงาน รวมถึงการติดต่อและประสานงานกับฝ่ายขายและลูกค้า เพื่อจัดหาผลิตภัณฑ์ในโครงการให้ตรงกับความต้องการของลูกค้า ดังนั้นบุคลากรฝ่ายโครงการและคลังสินค้าจึงต้องมีความรู้ทางด้านวิศวกรรมศาสตร์หรือวิทยาศาสตร์ สาขารังสีเทคนิคหรือเคยมีประสบการณ์ในการทำงานด้านฟิสิกส์การแพทย์

ในส่วนของขั้นตอนการติดตั้งชุดเครื่องมือทางการแพทย์ โดยเฉพาะผลิตภัณฑ์จาก Varian บริษัทผู้ผลิตจะเป็นผู้ทำหน้าที่ติดตั้งเครื่องให้แก่ลูกค้า

สำหรับการบริการบำรุงรักษาชุดเครื่องมือทางการแพทย์ (Maintenance Service) บุคลากรฝ่ายบริการหลังการขายของบริษัทจะเป็นผู้ประสานงานกับบุคลากรของผู้ผลิตให้เข้าตรวจสอบเครื่องมือและระบบต่าง ๆ สำหรับชุดผลิตภัณฑ์เครื่องเร่งอนุภาค และระบบซอฟต์แวร์ที่สำคัญ ส่วนการบำรุงรักษาเครื่องใส่แร่ บุคลากรฝ่ายบริการหลังการขายของบริษัทจะเป็นผู้รับผิดชอบในการเปลี่ยนเม็ดแร่ เมื่อถึงรอบระยะเวลาการเปลี่ยนตามกำหนดการ เป็นต้น

ดังนั้น บริษัทจึงให้ความสำคัญในการคัดเลือกบุคลากรที่มีความรู้ ความชำนาญและผ่านการอบรมจากบริษัทผู้ผลิตและมีประสบการณ์ในการซ่อมบำรุงชุดเครื่องมือทางการแพทย์สำหรับรักษาโรคมะเร็ง

การจัดหาผู้รับเหมา

ในขั้นตอนการเตรียมงานก่อนติดตั้งเครื่องในบางกรณี ลูกค้าจะให้บริษัทดำเนินการก่อสร้างหรือปรับปรุงสถานที่สำหรับติดตั้งเครื่องฉายรังสีรักษาและอุปกรณ์ประกอบต่าง ๆ ให้ได้มาตรฐานสากลและมีความเหมาะสมแก่การใช้งาน ดังนั้นบริษัทจะจัดหาและว่าจ้างผู้รับเหมาภายนอกมาเป็นผู้ดำเนินการ ซึ่งหมายรวมถึงผู้รับเหมาก่อสร้าง ผู้ออกแบบและผู้รับเหมาติดตั้งภายใน (Build-in) เนื่องจากบริษัทไม่มีทีมงานผู้รับเหมาก่อสร้างเป็นของตนเอง

เนื่องจากเครื่องฉายรังสีรักษาเป็นเครื่องมือที่ผลิตรังสีที่มีพลังงานสูง ดังนั้นในขั้นตอนการติดตั้งเครื่องจึงจำเป็นต้องติดตั้งในห้องที่มีการออกแบบเป็นการเฉพาะเพื่อป้องกันอันตรายจากรังสี บริษัทจะให้ความสำคัญต่อการคัดเลือกผู้รับเหมาในการสร้างห้องที่จะใช้สำหรับติดตั้ง ทั้งนี้ บริษัทมีหลักเกณฑ์ในการพิจารณาคัดเลือกผู้รับเหมาที่จะดำเนินการก่อสร้างหรือปรับปรุงห้องที่มีความรู้ ความสามารถ และมีประสบการณ์สูงในการก่อสร้างหรือปรับปรุงสถานที่สำหรับการติดตั้งเครื่องฉายรังสีรักษา ทำให้ผลงานที่ออกมาตรงกับความต้องการของลูกค้าของบริษัท

ขั้นตอนการจำหน่ายสินค้าและการให้บริการซ่อมบำรุงรักษา

1. การนำเสนอข้อมูลผลิตภัณฑ์และการได้รับการพิจารณาคัดเลือก
ในกระบวนการพิจารณาจัดซื้อผลิตภัณฑ์ของลูกค้าของบริษัท
ลูกค้าสามารถดำเนินการจัดซื้อได้ 2 รูปแบบหลัก ๆ ขึ้นอยู่กับ
รายละเอียดและความซับซ้อนของผลิตภัณฑ์ ดังนี้

1.1. วิธีประกวดราคาด้วยวิธีการทางอิเล็กทรอนิกส์

1.1.1 เมื่อลูกค้ามีความประสงค์ที่จะจัดซื้อผลิตภัณฑ์
คณะกรรมการจัดซื้อจะเชิญผู้จำหน่ายเครื่องฉาย
รังสีรักษา เข้ามานำเสนอข้อมูลแก่คณะกรรมการ
จัดซื้อจัดจ้างเพื่อประกอบการร่างขอบเขตงานจัดซื้อ
ผลิตภัณฑ์ (Term of Reference: TOR)

1.1.2 หลังจากบริษัทเข้าไปนำเสนอข้อมูลผลิตภัณฑ์
เบื้องต้นแล้ว ฝ่ายขายของบริษัทจะติดตามประกาศ
การประกวดราคาจัดซื้อและร่างขอบเขตงานจัดซื้อ
ผลิตภัณฑ์ (Term of Reference: TOR) ตามประกาศ
บนเว็บไซต์ของหน่วยงาน และเว็บไซต์ระบบการ
จัดซื้อจัดจ้างภาครัฐ ของกรมบัญชีกลาง กระทรวง
การคลัง และพิจารณาว่าบริษัทมีคุณสมบัติเป็นไป
ตามประกาศในแต่ละโครงการหรือไม่ โดยบริษัท
จะพิจารณาร่างขอบเขตงาน (TOR) ซึ่งหากบริษัท
มีคุณสมบัติตรงตามคุณสมบัติผู้เสนอราคาตาม
ประกาศ ฝ่ายขายและการตลาดของบริษัทจะ
คำนวณต้นทุนและค่าใช้จ่ายต่าง ๆ และในกรณีที่
ต้องมีการจัดเตรียมพื้นที่ก่อนการติดตั้งเครื่อง บริษัท
จะมอบหมายให้วิศวกร สถาปนิกและที่ปรึกษา
บริษัทเข้าสำรวจสถานที่และประเมินราคาของ
การก่อสร้างหรือการปรับปรุงพื้นที่ให้เหมาะกับการ
ติดตั้งเครื่องเพื่อประกอบการคำนวณต้นทุน
หลังจากนั้นฝ่ายธุรการจะเตรียมเอกสารสำหรับ
การยื่นขอประกวดราคาต่อไป

1.2. วิธีจัดซื้อด้วยวิธีพิเศษ

กรณีที่หน่วยงานมีความประสงค์ที่จะจัดซื้อด้วยวิธีพิเศษ
หน่วยงานจะจัดตั้งคณะกรรมการจัดซื้อด้วยวิธีพิเศษ
เพื่อทำหน้าที่กำหนดราคากลางและจัดทำรายละเอียด
คุณลักษณะเฉพาะของเครื่องมือต่าง ๆ และจะส่งหนังสือ
เชิญบริษัทให้มาเสนอราคา

2. หลังจากที่ได้รับทราบผลการคัดเลือกหรือได้รับการ
ตอบรับให้เป็นผู้จัดหาและจำหน่ายด้วยวิธีใดวิธีหนึ่งข้างต้นแล้ว
บริษัทจะดำเนินการติดต่อกับบริษัทผู้ผลิตในต่างประเทศ เพื่อ
เตรียมการสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ตามรายละเอียดโครงการ จัดเตรียม
เอกสารสำหรับยื่นขอวงเงินสินเชื่อจากธนาคาร รวมถึงจัดเตรียม
เอกสารที่เกี่ยวข้องเพื่อใช้ประกอบการลงนามในสัญญาซื้อขาย
กับหน่วยงานภาครัฐ ตลอดจนเตรียมเอกสารต่าง ๆ สำหรับ
การนำเข้าสินค้ามายังประเทศไทย

3. ในกรณีที่ต้องมีการจัดเตรียมพื้นที่ก่อนการติดตั้งเครื่อง บริษัท
จะประสานงานผู้รับเหมาภายนอกมาเป็นผู้ดำเนินการก่อสร้าง
หรือปรับปรุงพื้นที่ ซึ่งรวมถึง ผู้รับเหมาก่อสร้าง ผู้ออกแบบและ
ผู้รับเหมาติดตั้งภายใน (Build-in) เพื่อดำเนินการปรับปรุง
ตกแต่งสถานที่ เพื่อรองรับการติดตั้งชุดผลิตภัณฑ์เครื่องฉาย
รังสีรักษา พร้อมระบบและอุปกรณ์ประกอบต่าง ๆ โดยบริษัท
จะมีการควบคุม ตรวจสอบการทำงานของผู้รับเหมาเป็นระยะ ๆ
เพื่อควบคุมมาตรฐานและดูแลความเรียบร้อยของงานรับเหมา
ดังกล่าว

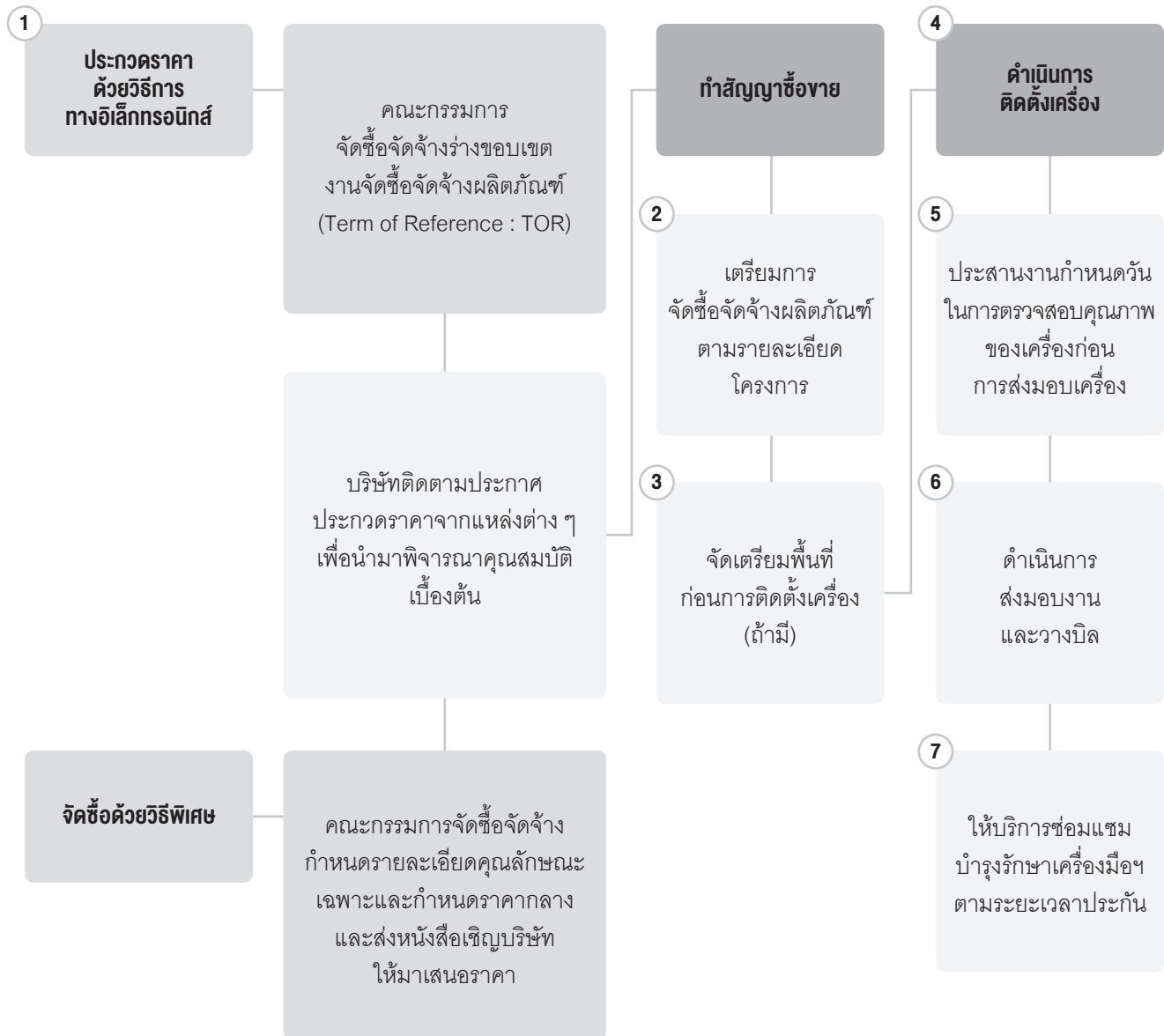
4. หลังจากผลิตภัณฑ์ส่งถึงประเทศไทยแล้ว บริษัทจะประสานงาน
ดำเนินการติดตั้งเครื่องมือและอุปกรณ์ตามสถานที่ที่ลูกค้า
กำหนด

5. เมื่อติดตั้งเครื่องเสร็จเรียบร้อยแล้ว บริษัทจะทำการนัดหมายกับ
หน่วยงาน เพื่อกำหนดวันในการตรวจสอบคุณภาพของเครื่อง
ก่อนการส่งมอบเครื่อง รวมถึงให้การอบรมการใช้เครื่องให้แก่
แพทย์หรือเจ้าหน้าที่ที่เกี่ยวข้อง ให้สามารถใช้งานได้อย่างถูกต้อง
ซึ่งมีการอบรมทั้งในประเทศและต่างประเทศ

6. บริษัทดำเนินการส่งมอบงานและวางบิล เพื่อเรียกเก็บเงิน
ตามที่กำหนดในสัญญา

7. บริษัทให้บริการซ่อมแซมบำรุงรักษาชุดเครื่องมือทางการแพทย์
ตามระยะเวลาประกันที่กำหนดไว้ในสัญญา

แผนภาพแสดงขั้นตอนการจัดจำหน่ายสินค้า



นอกจากนี้ กรณีที่การจัดซื้อที่มีมูลค่าไม่เกิน 100,000 บาท หน่วยงานอาจใช้วิธีจัดซื้อจัดจ้างด้วยวิธีตกลงราคา หรือในกรณีที่การจัดซื้อที่มีมูลค่าเกินกว่า 100,000 บาท แต่ไม่เกิน 2,000,000 บาท หน่วยงานอาจใช้วิธีการจัดซื้อด้วยการสอบราคา

ขั้นตอนการให้บริการซ่อมบำรุงรักษาชุดเครื่องมือทางการแพทย์ (Maintenance Service)

1. หลังจากการหมดระยะเวลาการรับประกันเครื่องจากบริษัท ผู้ผลิตบริษัทจะจัดทำเสนอราคาค่าบริการบำรุงรักษาต่อหน่วยงาน เพื่อให้หน่วยงานพิจารณาในการทำสัญญาการบำรุงรักษา (Maintenance Agreement) เพื่อให้เครื่องมือได้รับการดูแลและบำรุงรักษาอย่างต่อเนื่อง
2. บริษัทจะจัดส่งทีมวิศวกรเข้าซ่อมบำรุงรักษาเครื่องมือ หรือในบางกรณีบริษัทจะประสานงานติดต่อจัดหาผู้เชี่ยวชาญจากบริษัทผู้ผลิต เพื่อให้บริการซ่อมแซมบำรุงรักษาเครื่องมือหรืออุปกรณ์อื่น ๆ ตามเงื่อนไขในสัญญาบำรุงรักษา
3. บริษัทวางบิล เพื่อเรียกเก็บเงินจากลูกค้าเป็นงวด ๆ ตามงวดที่ระบุในสัญญาบำรุงรักษา

บริษัทมีนโยบายที่ชัดเจนในเรื่องการส่งมอบเครื่องมือซึ่งจะต้องตรงต่อเวลาที่กำหนดไว้ในสัญญา รวมทั้งคุณภาพของผลิตภัณฑ์จะต้องตรงตามข้อกำหนดในสัญญาซื้อขาย ตลอดจนการควบคุมคุณภาพในการติดตั้งชุดเครื่องฉายรังสีรักษา พร้อมระบบและอุปกรณ์ต่าง ๆ การบำรุงรักษาให้เครื่องมือสามารถใช้งานได้เต็มประสิทธิภาพตลอดอายุการใช้งาน

ผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม

การดำเนินธุรกิจของบริษัทนั้น ไม่ก่อให้เกิดผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อมภายนอก อย่างไรก็ตาม บริษัทได้ให้ความสำคัญด้านการจัดการต่อสิ่งแวดล้อมเป็นอย่างมาก เนื่องจากเครื่อง

ฉายรังสีรักษาเป็นเครื่องมือที่ผลิตรังสีที่มีพลังงานสูง ซึ่งอาจก่อให้เกิดอันตรายต่อชีวิตได้ ดังนั้นเพื่อป้องกันการรั่วไหลของรังสีสู่ภายนอกให้อยู่ในระดับมาตรฐานสากล บริษัทจึงให้ความสำคัญต่อการพิจารณาคัดเลือกผู้รับเหมาที่มีความรู้ความสามารถและมีประสบการณ์สูงในการก่อสร้างหรือปรับปรุงสถานที่สำหรับการติดตั้งเครื่องฉายรังสีรักษาให้ถูกต้องตามมาตรฐานสากล

นอกจากนี้เนื่องจากบริษัทประกอบธุรกิจเป็นผู้จัดจำหน่ายและติดตั้งชุดเครื่องมือทางการแพทย์สำหรับรักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยวิธีรังสีรักษา (Radiotherapy) บริษัทจึงไม่มีการวิจัยและพัฒนาในส่วนของการผลิตสินค้า อย่างไรก็ตาม บริษัทให้ความสำคัญกับการจัดหาผลิตภัณฑ์ชุดเครื่องมือทางการแพทย์สำหรับรักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยวิธีรังสีรักษา (Radiotherapy) โดยบริษัทนำเข้าเครื่องมือทางการแพทย์จากผู้ผลิตต่างประเทศ ซึ่งเป็นบริษัทผู้ผลิตที่มีความเชี่ยวชาญทางด้านเครื่องมือทางการแพทย์ชั้นนำระดับโลกที่มีชื่อเสียงและได้รับการยอมรับจากบุคลากรในวงการแพทย์ทั้งในและต่างประเทศ ซึ่งสินค้าของผู้ผลิตเหล่านี้มีมาตรฐานการผลิตเป็นไปตามมาตรฐานสากลที่ได้รับการรับรองจากองค์การอาหารและยาในประเทศของบริษัทผู้ผลิต นอกจากนี้บริษัทมีการให้บริการซ่อมบำรุงรักษาชุดเครื่องมือทางการแพทย์ เพื่อช่วยให้ชุดเครื่องมือดังกล่าวสามารถใช้งานได้ตลอดอายุการใช้งาน เพื่อเป็นการบริการลูกค้าอย่างครบวงจรแบบจ้างเหมาเบ็ดเสร็จ (Turn Key) แก่ลูกค้ามากขึ้น

งานที่ยังไม่ได้ส่งมอบ

ปัจจุบันบริษัทมีงานที่ยังไม่ได้ส่งมอบ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 โดยมีรายละเอียดดังนี้

ลำดับ	โครงการ/ลักษณะงาน	มูลค่าโครงการ	เวลาที่คาดว่าจะส่งมอบ
1	โครงการจัดตั้งศูนย์รักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยอนุภาคโปรตอน โรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ สภากาชาดไทย	1,200 ล้านบาท ¹	ปี 2563
2	ระบบชุดอุปกรณ์ และเครื่องมือ พร้อมเครื่องวางแผนรังสีรักษากับโรงพยาบาลมะเร็งลพบุรี จังหวัดลพบุรี	63.7 ล้านบาท	ไตรมาสที่ 2 ปี 2561
3	เครื่องเร่งอนุภาคที่ผลิตเฉพาะไฟตอนพลังงานมากกว่า 6 MV หรือผลิตลำรังสีอิเล็กตรอน ร่วมด้วยพร้อมชุดอุปกรณ์ฉายรังสีแบบแปรความเข้มลำรังสี กับโรงพยาบาลมะเร็งชลบุรี จังหวัดชลบุรี	98.6 ล้านบาท	ไตรมาสที่ 4 ปี 2561
4	สัญญาซื้อขายครุภัณฑ์การแพทย์ เครื่องฉายรังสีแบบเร่งอนุภาคอิเล็กตรอน กับมูลนิธิโรงพยาบาลนครท่าฉลอม	90 ล้านบาท	ไตรมาสที่ 4 ปี 2561
มูลค่าโครงการงานที่ยังไม่ได้ส่งมอบ		1,331.6 ล้านบาท	

ที่มา: ข้อมูลจากบริษัท

1 บริษัทได้รับงานโครงการดังกล่าวและเริ่มก่อสร้างในไตรมาสที่ 2 ปี 2560 และรับรู้รายได้แล้วบางส่วนจากรายได้ค่าก่อสร้าง ล่าสุด ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 เท่ากับ 120.66 ล้านบาท

อย่างไรก็ตาม มาตรฐานบัญชีในการรับรู้รายได้ของบริษัทกำหนดให้มีการรับรู้รายได้จากการขายทั้งโครงการในคราวเดียวเมื่อส่งมอบงาน ดังนั้นหากงานที่ยังไม่ได้ส่งมอบข้างต้นมีการเลื่อนการส่งมอบงานหรือส่งมอบงานไม่ได้ตามกำหนด ซึ่งส่วนใหญ่มีสาเหตุมาจากความไม่พร้อมของลูกค้าโรงพยาบาล

ในการส่งมอบพื้นที่ ทำให้บริษัทยังไม่สามารถเข้าไปดำเนินการก่อสร้างห้องฉายรังสีหรือปรับปรุงพื้นที่ได้ อาจส่งผลกระทบต่อวันส่งมอบงานและการรับรู้รายได้ของบริษัทอย่างมีนัยสำคัญในแต่ละงวดบัญชี

ปัจจัยความเสี่ยง

บริษัทมีปัจจัยความเสี่ยงหลักที่อาจส่งผลกระทบอย่างมีนัยสำคัญดังต่อไปนี้

ความเสี่ยงในการประกอบธุรกิจ

1) ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงผู้ผลิตเครื่องมือแพทย์รายใหญ่ในประเทศสหรัฐอเมริกา

ในการจัดจำหน่ายชุดเครื่องมือทางการแพทย์สำหรับบำบัดรักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยวิธีรังสีรักษา (Radiotherapy) เช่น ชุดเครื่องฉายรังสี ระบบคอมพิวเตอร์วางแผนการรักษาและระบบฐานข้อมูลผู้ป่วยด้านรังสีรักษานั้น บริษัทนำเข้าผลิตภัณฑ์จาก Varian Medical Systems Inc. และบริษัทในเครือ (“Varian”) ซึ่งเป็นบริษัทในสหรัฐอเมริกา และเป็นผู้นำด้านการผลิตและจำหน่ายเครื่องมือทางการแพทย์และระบบซอฟต์แวร์สำหรับการรักษาโรคมะเร็งด้วยวิธีรังสีรักษา การรักษาด้วยอนุภาคโปรตอน และการสอดใส่แร่ ด้วยเทคโนโลยีที่มีความก้าวหน้าและทันสมัย รวมถึงหลอดเอกซเรย์ (X-Ray tube) สำหรับทางการแพทย์ เครื่องเร่งอนุภาคสำหรับตรวจดูชนส่งสินค้าด้วยแสงเอกซเรย์พลังงานสูง เป็นต้น โดย Varian ถือได้ว่าเป็นผู้ผลิตและจำหน่ายผลิตภัณฑ์ด้านรังสีรักษาที่มีคุณภาพสูง เป็นที่รู้จักอย่างแพร่หลายในวงการแพทย์ทางด้านรังสีรักษาทั้งในและต่างประเทศ

บริษัทได้รับการแต่งตั้งเป็นผู้นำเข้าและจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ของ Varian แต่เพียงผู้เดียวในประเทศไทย (Exclusive Distributor) ตั้งแต่เริ่มก่อตั้งบริษัทจนถึงปัจจุบันมากกว่า 17 ปี โดยมีสัดส่วนต้นทุนขายและบริการจาก Varian ในปี 2558 – ปี 2560 มูลค่าเท่ากับ 206.81 ล้านบาท 455.62 ล้านบาทและ 322.76 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วน ร้อยละ 79.07 ร้อยละ 74.06 และ ร้อยละ 76.61 ของต้นทุนขายและบริการรวม ตามลำดับ

จากข้อมูลดังกล่าว จะเห็นได้ว่า บริษัทมีการพึ่งพิง Varian ในการดำเนินธุรกิจอย่างมีนัยสำคัญ กล่าวคือ นอกจากข้อมูลสัดส่วนต้นทุนขายและบริการจาก Varian ข้างต้น ที่แสดงให้เห็นถึงการพึ่งพิง Varian ในการดำเนินธุรกิจของบริษัทแล้ว ผลิตภัณฑ์ของ Varian ทั้งเครื่องฉายรังสี ระบบคอมพิวเตอร์วางแผนการรักษา และระบบฐานข้อมูลผู้ป่วยด้าน

รังสีรักษา ถือว่าเป็นผลิตภัณฑ์หลักที่สร้างรายได้ให้แก่บริษัท และเป็นส่วนสำคัญที่จะทำให้บริษัทสามารถจำหน่ายผลิตภัณฑ์และบริการประเภทอื่น ๆ ควบคู่กันต่อไป ดังนั้น ในกรณีที่บริษัทไม่ได้รับการแต่งตั้งเป็นผู้จัดจำหน่ายเครื่องมือแพทย์จากผู้ผลิตรายดังกล่าวในอนาคต หรือถูกยกเลิกการเป็นผู้จัดจำหน่ายสินค้าในประเทศไทย หรือในกรณีที่ผู้ผลิตรายดังกล่าวประสบปัญหาในการดำเนินธุรกิจจนไม่สามารถจำหน่ายสินค้าให้แก่บริษัทได้นั้น อาจส่งผลกระทบต่อบริษัทในการจัดซื้อเครื่องมือแพทย์จากผู้ผลิตรายใหญ่จนทำให้บริษัทไม่สามารถดำเนินธุรกิจต่อไปได้

อย่างไรก็ตาม เนื่องจากบริษัทดำเนินธุรกิจและเป็นคู่ค้ากับ Varian มาเป็นระยะเวลานานกว่า 17 ปี ตั้งแต่จัดตั้งบริษัท โดยบริษัทได้รับการแต่งตั้งจาก Varian ให้เป็นผู้จัดจำหน่ายในประเทศไทย ตั้งแต่ปี 2543 ซึ่งตลอดระยะเวลาที่ผ่านมา บริษัทสามารถปฏิบัติงานได้อย่างดีและมีส่วนสำคัญในการช่วยจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ของ Varian ให้กับลูกค้าในประเทศไทยด้วยดีมาโดยตลอด นอกจากนี้ Varian เป็นบริษัทผู้ผลิตและจำหน่ายเครื่องมือทางการแพทย์และระบบซอฟต์แวร์สำหรับการรักษาโรคมะเร็งรายใหญ่ในประเทศสหรัฐอเมริกาและเป็นบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์นิวยอร์ก (New York Stock Exchange: NYSE) มีฐานะทางการเงินที่มั่นคงและมีรายได้รวมกว่า 2,621.1 ล้านดอลลาร์สหรัฐในปี 2559 และ 2,668.2 ล้านดอลลาร์สหรัฐในปี 2560 (ที่มา: Varian Medical Systems 2017 Annual Report) จึงทำให้โอกาสที่จะเกิดปัญหาในการดำเนินธุรกิจของผู้ผลิตรายดังกล่าวอยู่ในระดับต่ำ ดังนั้นผู้บริหารบริษัทจึงเชื่อมั่นว่าบริษัทจะเป็นผู้จัดจำหน่ายสินค้าในประเทศไทย จากผู้ผลิตรายดังกล่าวอย่างต่อเนื่องและตราบได้ที่บริษัทยังคงสามารถปฏิบัติงานได้เป็นอย่างดี ก็ไม่น่าจะมีเหตุผลใดที่จะทำให้ Varian ยกเลิกสัญญาการแต่งตั้งบริษัทเป็นผู้นำเข้าและจัดจำหน่ายในประเทศไทย

2) ความเสี่ยงจากการไม่สามารถปฏิบัติตามเงื่อนไขที่สำคัญ ในสัญญาแต่งตั้งผู้แทนจำหน่ายกับ Varian

ในสัญญาแต่งตั้งผู้แทนจำหน่ายกับ Varian ของบริษัท มีการระบุเงื่อนไขในการเป็นผู้จัดจำหน่ายเพียงผู้เดียวที่สำคัญบางประการ ที่อาจเป็นความเสี่ยงต่อการดำเนินธุรกิจของบริษัทได้ในอนาคต คือ เรื่องระยะเวลาของสัญญาแต่งตั้งผู้แทนจำหน่ายฉบับปัจจุบัน ซึ่งมีระยะเวลาของสัญญา 1 ปี (1 ตุลาคม 2560 ถึง 30 กันยายน 2561) ดังนั้นการที่บริษัทมีการพึ่งพิง Varian ในการดำเนินธุรกิจอย่างมีนัยสำคัญ จึงอาจส่งผลให้บริษัทไม่สามารถดำเนินธุรกิจต่อไปได้ หาก Varian ไม่ต่อสัญญากับบริษัท ซึ่งจะเป็นความเสี่ยงที่จะเกิดขึ้นอย่างต่อเนื่องในอนาคตขึ้นอยู่กับระยะเวลาในสัญญาที่ต่ออายุในแต่ละครั้ง แต่อย่างไรก็ตาม บริษัทมองว่าไม่มีความกังวลในเรื่องความต่อเนื่องในการต่อสัญญา เพราะผลงานที่ผ่านมา 17 ปี ของบริษัทในการเป็นตัวแทนจำหน่ายให้แก่ Varian และการต่อสัญญามาตลอดระยะเวลา 17 ปี แสดงให้เห็นถึงความเชื่อมั่น และการพึ่งพาอาศัยซึ่งกันและกันระหว่างบริษัท และ Varian

3) ความเสี่ยงจากการเพิ่มขึ้นของคู่แข่ง

อุตสาหกรรมนำเข้าเครื่องมือทางการแพทย์เป็นอุตสาหกรรมที่มีการเจริญเติบโตสูงอย่างต่อเนื่อง โดยเฉพาะเครื่องมือทางการแพทย์ที่มีเทคโนโลยีสูง เช่น เครื่องมือการรักษาโรคมะเร็งด้วยวิธีรังสีรักษา (Radiotherapy) ซึ่งประเทศไทยไม่สามารถผลิตได้เอง และต้องนำเข้าเครื่องมือทางการแพทย์จากต่างประเทศเป็นส่วนใหญ่ ซึ่งในการประกอบธุรกิจเป็นผู้นำเข้าเครื่องมือแพทย์จากต่างประเทศ เพื่อจัดจำหน่ายเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ในประเทศไทยนั้นต้องมีการจดทะเบียนสถานประกอบการผลิตเครื่องมือแพทย์ หรือสถานประกอบการนำเข้าเครื่องมือแพทย์ให้ถูกต้องตามกฎหมาย ซึ่งการจดทะเบียนสถานประกอบการนั้นไม่ได้เป็นอุปสรรคในการเข้ามาแข่งขัน (Barrier to Entry) ของผู้ประกอบการรายใหม่มากนัก

ดังนั้น บริษัทจึงมีความเสี่ยงจากการเพิ่มขึ้นของผู้ประกอบการนำเข้าเครื่องมือแพทย์รายใหม่ ๆ และที่สำคัญบริษัทอาจมีความเสี่ยงที่ Varian จะเข้ามาทำธุรกิจแข่งขันกับบริษัทเอง ซึ่งจะส่งผลให้บริษัทไม่สามารถดำเนินธุรกิจต่อไปได้ เพราะผลิตภัณฑ์หลักของบริษัทเป็นผลิตภัณฑ์จาก Varian

อย่างไรก็ตาม บริษัทมองว่าการเกิดขึ้นของคู่แข่งรายใหม่หรือการที่ Varian จะเข้ามาทำธุรกิจแข่งขันกับบริษัทเอง เป็นไปได้ยากเนื่องด้วยเหตุผล 3 ประการ

ประการแรกคือ ผลิตภัณฑ์เครื่องฉายรังสีรักษา เครื่องมือ และอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องที่ได้รับการยอมรับจากบุคลากรในวงการแพทย์ทั้งในและต่างประเทศ มีเพียงผลิตภัณฑ์จาก 2 บริษัทผู้ผลิตเท่านั้น โดยหนึ่งในนั้นคือผลิตภัณฑ์ของ Varian Medical Systems Inc. ("Varian") จากประเทศสหรัฐอเมริกา ซึ่งบริษัทเป็นผู้จัดจำหน่ายอยู่ ส่วนผลิตภัณฑ์ของบริษัทผู้ผลิตอีกเจ้าหนึ่ง คือ Elekta AB จากประเทศสวีเดน ซึ่งคู่แข่งของบริษัทเป็นผู้จัดจำหน่ายอยู่ ดังนั้นความเสี่ยงจากการเพิ่มขึ้นของคู่แข่งในประเทศที่จะมีศักยภาพทัดเทียมกับบริษัทนั้น เป็นไปได้ยาก เนื่องจากในการจัดจำหน่ายเครื่องมือทางการแพทย์เกี่ยวกับโรคมะเร็งต้องมีความรู้ความชำนาญเกี่ยวกับสินค้า ประกอบกับบริษัทมีจุดแข็งในการให้จัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ทางการแพทย์โดยเฉพาะเครื่องมือบำบัดรักษาโรคมะเร็งอย่างครบวงจร ตั้งแต่การจัดหาเครื่องมืออุปกรณ์ และส่วนควบต่างๆที่เกี่ยวข้อง รวมถึงการปรับปรุงสถานที่เพื่อให้เหมาะสมในการติดตั้งเครื่องมือสำหรับการบำบัดรักษาโรคมะเร็ง ตลอดจนการให้บริการหลังการขายในการบำรุงรักษาเครื่องให้สามารถทำงานได้อย่างมีประสิทธิภาพตลอดอายุการใช้งาน อีกทั้งผลงานกว่า 17 ปีที่ผ่านมาของบริษัทได้สร้างความเชื่อมั่นต่อ Varian ซึ่งโอกาสที่ Varian จะเปลี่ยนผู้จัดจำหน่ายจึงมีน้อย เพราะมีความเสี่ยงที่ผู้จัดจำหน่ายใหม่จะไม่สามารถสร้างผลงานได้ตามมาตรฐาน ซึ่งจะส่งผลต่อภาพลักษณ์ของผลิตภัณฑ์จาก Varian เอง

ประการที่สอง คือ Varian จะมีต้นทุนด้านการเงินและเวลาในการบริหารการขาย การตลาด และการดูแลลูกค้าหลังการขายในพื้นที่ที่ Varian ไม่คุ้นเคย ซึ่งอาจไม่คุ้มค่า เมื่อเปรียบเทียบกับสัดส่วนยอดขายในประเทศไทย ดังนั้นการแต่งตั้งผู้จัดจำหน่ายจากบริษัทในพื้นที่ซึ่งมีความคุ้นเคยกับกลุ่มลูกค้าเป้าหมายและเข้าใจสภาวะแวดล้อมในประเทศของตนเป็นอย่างดีอยู่แล้ว จะส่งผลดีและสร้างความคุ้มค่าให้ Varian มากกว่า

ประการสุดท้าย คือ Varian ไม่สามารถตอบสนองรูปแบบความต้องการของลูกค้าในประเทศไทยได้ ซึ่งมีลักษณะของความต้องการผู้จัดจำหน่ายเครื่องมือทางการแพทย์ที่เป็น Solution Provider ซึ่งจะทำหน้าที่รับผิดชอบส่วนงานต่าง ๆ ทั้งหมด ตั้งแต่การจัดเตรียมสถานที่ไปจนถึงการดูแลการติดตั้งผลิตภัณฑ์จนสามารถใช้งานได้ เหมือนอย่าง que บริษัทดำเนินการอยู่ ซึ่งเป็นความต้องการของลูกค้าเพราะเป็นการสร้างความสะดวก รวดเร็ว และช่วยลดความซับซ้อนในการบริหารจัดการของลูกค้าได้ ซึ่งเมื่อเปรียบเทียบกับลักษณะความต้องการของลูกค้าในธุรกิจดังกล่าวนี้ในบางประเทศ เช่น สิงคโปร์ เป็นต้น ซึ่งลูกค้าไม่ได้มีความต้องการผู้จัดจำหน่ายที่เป็น Solution Provider เหมือนในประเทศไทย ทำให้ Varian สามารถดำเนินการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ได้เอง โดยลูกค้าจะเป็นผู้บริหารจัดการส่วนงานอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้องเองทั้งหมด ดังนั้นบริษัทจึงมองว่า ครอบคลุมความต้องการของลูกค้าในประเทศไทยยังมีลักษณะเช่นที่กล่าว Varian ก็จะไม่สามารถแข่งขันกับบริษัทได้

แม้ว่าบริษัทจะมีความได้เปรียบตามที่กล่าว บริษัทก็ยังตระหนักถึงความเสี่ยงจากการแข่งขันทางธุรกิจ บริษัทจึงมีนโยบายมุ่งเน้นสร้างความแตกต่างทางคุณภาพในการบริการ รวมทั้งพัฒนาประสิทธิภาพการทำงานของบริษัทให้ดีขึ้น บริษัทจึงเชื่อมั่นว่าบริษัทจะสามารถรักษาและเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันสำหรับการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ในประเทศไทยอย่างต่อเนื่องในระยะยาวได้

4) ความเสี่ยงจากมาตรฐานการรับรู้รายได้ทางบัญชีที่กำหนดให้รับรู้รายได้คราวเดียวเมื่อส่งมอบงาน

รายได้หลักของบริษัทเป็นรายได้จากการจัดจำหน่ายและติดตั้งชุดเครื่องมือทางการแพทย์สำหรับบำบัดรักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยวิธีรังสีรักษา (Radiotherapy) โดยสัดส่วนของรายได้จากการขายส่วนใหญ่มาจากงานที่มีมูลค่าต่อโครงการสูง ซึ่งโครงการส่วนใหญ่ที่มีมูลค่าสูงจะเป็นงานโครงการที่มีผลิตภัณฑ์หลักเป็นเครื่องฉายรังสีระยะไกล ซึ่งมูลค่าต่อโครงการเฉลี่ยจะอยู่ที่ประมาณ 50 – 250 ล้านบาทต่อโครงการ โดยปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 บริษัทมีรายได้จากงานโครงการที่มีผลิตภัณฑ์หลักเป็นเครื่องฉายรังสีระยะไกลเท่ากับ 186.92 ล้านบาท 580.05 ล้านบาท และ 309.27 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 78.97 ร้อยละ 95.54 และร้อยละ 84.13 ของรายได้จากการขายรวมตามลำดับ ซึ่งมาตรฐานการรับรู้รายได้ทางบัญชี กำหนดให้บริษัทสามารถรับรู้รายได้เมื่อบริษัทโอนความเสี่ยงในตัวผลิตภัณฑ์ให้แก่ลูกค้าแล้วเท่านั้น ซึ่งสำหรับงานโครงการขนาดใหญ่ บริษัทจะใช้เวลาประมาณ 210 – 360 วัน (นับจากวันที่มีการลงนามในสัญญาซื้อขาย) ในการดำเนินโครงการจนแล้วเสร็จและส่งมอบงานให้แก่ลูกค้า จึงสามารถรับรู้รายได้ทั้งหมดในคราวเดียว ดังนั้นหากบริษัทไม่สามารถติดตั้งหรือส่งมอบงานได้ภายในงวดบัญชีที่บริษัทได้วางแผนไว้ และหากโครงการที่มีการเลื่อนการส่งมอบนั้นเป็นโครงการที่มีมูลค่าสูง บริษัทจะมีความเสี่ยงจากความไม่ต่อเนื่องของรายได้ในแต่ละงวดบัญชี เพราะบริษัทต้องเลื่อนการรับรู้รายได้ไปในงวดบัญชีถัดไป เมื่อส่งมอบงานให้ลูกค้าเรียบร้อยแล้ว

อย่างไรก็ตาม บริษัทได้ตระหนักถึงความเสี่ยงจากการใช้มาตรฐานการรับรู้รายได้ทางบัญชีดังกล่าว โดยบริษัทได้เน้นในเรื่องของการบริหารจัดการโครงการให้เป็นไปตามกรอบเวลาที่ได้วางแผนไว้ ซึ่งในอดีตที่ผ่านมาบริษัทไม่เคยส่งมอบงานล่าช้าโดยมีสาเหตุมาจากบริษัทเอง แต่มีบางโครงการในอดีตที่มีการขยายระยะเวลาในการส่งมอบงาน แต่ก็เนื่องจากลูกค้าของบริษัทไม่สามารถส่งมอบพื้นที่ให้บริษัทเข้าไปดำเนินการได้ตามกรอบเวลาที่วางแผนไว้ จึงทำให้บางโครงการเกิดการเลื่อนการรับรู้รายได้ออกไปในงวดบัญชีถัดไป

5) ความเสี่ยงจากการที่บริษัทมีลูกค้าส่วนใหญ่เป็นโรงพยาบาลสังกัดภาครัฐ

ในอดีตที่ผ่านมา บริษัทมีกลุ่มลูกค้าเป็นโรงพยาบาลสังกัดภาครัฐเกือบทั้งหมด ซึ่งลูกค้าประเภทโรงพยาบาลสังกัดภาครัฐจะมีปัจจัยสำคัญปัจจัยหนึ่งที่เป็นตัวกำหนดความต้องการสั่งซื้อสินค้าจากบริษัท นั่นก็คืองบประมาณที่ได้รับการจัดสรรจากหน่วยงานต้นสังกัด กล่าวคือถึงแม้ว่าลูกค้าเหล่านี้จะมีความต้องการสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ของบริษัท แต่การได้รับการจัดสรรงบประมาณจากหน่วยงานต้นสังกัดเป็นปัจจัยสำคัญที่เป็นตัวกำหนดว่าจะเกิดการสั่งซื้อจากลูกค้าหรือไม่ โดยหากลูกค้าของบริษัทได้รับการจัดสรรงบประมาณลดลงหรือเท่าเดิม บริษัทก็อาจจะไม่ได้รับการสั่งซื้อจากกลุ่มลูกค้าเป้าหมาย ทำให้บริษัทอาจมีรายได้จากการขายลดลงอย่างมีนัยสำคัญ และอาจส่งผลกระทบต่อผลประกอบการในแต่ละงวดบัญชี

นอกจากนี้ ลักษณะของการจัดสรรงบประมาณประจำปีของภาครัฐยังส่งผลให้บริษัทมีรูปแบบรายได้เป็นลักษณะตามฤดูกาล (Seasonal) กล่าวคือ งบประมาณในแต่ละปีของภาครัฐจะครอบคลุมระยะเวลาตั้งแต่วันที่ 1 ของเดือนตุลาคม จนถึงวันที่ 30 ของเดือนกันยายนในปีถัดไป โดยในแต่ละรอบปีงบประมาณ หากลูกค้าของบริษัทได้รับการจัดสรรงบประมาณอย่างเพียงพอ ลูกค้าของบริษัทจะเริ่มมีการสั่งซื้อสินค้าของบริษัท (งานโครงการ) และดำเนินการลงนามในสัญญาซื้อขายในช่วงไตรมาสที่ 4 ของปี (หลังจากได้รับการจัดสรรงบประมาณมาแล้ว) จากนั้นบริษัทจะใช้เวลาในการดำเนินโครงการให้แล้วเสร็จประมาณ 210 – 360 วันนับจากวันที่มีการลงนามในสัญญาซื้อขาย ซึ่งทำให้โครงการต่าง ๆ พร้อมทั้งจะส่งมอบงานและรับรู้รายได้ในช่วงประมาณไตรมาสที่ 3 ถึงไตรมาสที่ 4 ในปีถัดไป ดังนั้น ด้วยลักษณะของงบประมาณประจำปีดังกล่าว จะเห็นได้ว่าบริษัทจะมีรายได้จากการขายงานโครงการสูงในช่วงไตรมาสที่ 3 และไตรมาสที่ 4 ของแต่ละปี ทำให้รายได้ในงวดบัญชีดังกล่าวสูง แต่ในขณะที่ ในไตรมาสที่ 1 และไตรมาสที่ 2 ของแต่ละปี บริษัทอาจมีรายได้ไม่สูง เพราะอาจไม่มีการส่งมอบงานโครงการที่มีมูลค่าสูง

ด้วยเหตุผล 2 ประการข้างต้น บริษัทจึงอาจมีความเสี่ยงที่จะไม่ได้รับการสั่งซื้อสินค้าจากโรงพยาบาลสังกัดภาครัฐอย่างต่อเนื่อง หากลูกค้าดังกล่าวไม่ได้รับการจัดสรรงบประมาณอย่างเพียงพอในแต่ละปีงบประมาณ กอปรกับลักษณะของการจัดสรรงบประมาณประจำปีของภาครัฐข้างต้น อาจทำให้บริษัทมีรายได้ต่ำอย่างต่อเนื่องในแต่ละงวดบัญชีรายไตรมาส ซึ่งปัจจัยเหล่านี้ ส่งผลให้บริษัทมีความเสี่ยงจากความไม่ต่อเนื่องและความไม่แน่นอนของรายได้

อย่างไรก็ตาม บริษัทยังมีรายได้จากการให้บริการดูแลซ่อมแซมและบำรุงรักษาผลิตภัณฑ์หลังการขาย ซึ่งเป็นรายได้ที่จะต่อเนื่องมาจากการการจำหน่ายชุดผลิตภัณฑ์หลักของบริษัท และเป็นรายได้ที่มีลักษณะคงที่และแน่นอนในแต่ละปี โดยหากบริษัทสามารถเพิ่มยอดขายชุดผลิตภัณฑ์ให้มากยิ่งขึ้น บริษัทก็จะมีรายได้จากการบริการมากขึ้น ซึ่งจะทำให้รายได้โดยรวมของบริษัทมีเสถียรภาพมากยิ่งขึ้น

6) ความเสี่ยงจากลักษณะเฉพาะ (Niche) ทางธุรกิจของบริษัทในด้านผลิตภัณฑ์และภาวะตลาด

ผลิตภัณฑ์หลักที่บริษัทจำหน่าย อาทิเช่น เครื่องเร่งอนุภาค หรือฮาร์ดแวร์ (Hardware) และซอฟต์แวร์ (Software) ของระบบวางแผนการรักษา เป็นต้น เป็นผลิตภัณฑ์ที่มีความเฉพาะทาง (Speciality) มีเทคโนโลยีขั้นสูง มีมูลค่าของตัวผลิตภัณฑ์สูง และมีบริษัทผู้ผลิตจำนวนน้อยราย ซึ่งปัจจัยเหล่านี้ส่งผลให้เกิดลักษณะเฉพาะของภาวะตลาดของธุรกิจของบริษัท กล่าวคือ กลุ่มลูกค้าของบริษัทจะมีลักษณะที่เป็นกลุ่มลูกค้าเฉพาะเจาะจง (Niche Market) โดยมีการใช้งานเฉพาะกลุ่มลูกค้าด้านสาธารณสุขเท่านั้น นอกจากนี้ผลิตภัณฑ์หลักของบริษัทโดยเฉพาะเครื่องเร่งอนุภาค มีอายุการใช้งานเฉลี่ยประมาณ 12 – 15 ปี ถึงจะมีความจำเป็นที่จะต้องซื้อเครื่องฉายรังสีใหม่เพื่อทดแทนเครื่องฉายรังสีที่มีอยู่เดิม อีกทั้งการเปลี่ยนแปลงในเทคโนโลยีของเครื่องฉายรังสีที่อาจต้องใช้ระยะเวลาในการพัฒนาและทดลองที่ค่อนข้างนาน เนื่องจากเป็นเครื่องมือด้านการแพทย์ที่มีผลกระทบต่อผู้ป่วยโดยตรง ดังนั้น ภาวะตลาดและความต้องการในผลิตภัณฑ์ของบริษัทอาจ

ถูกจำกัดอยู่ในกลุ่มลูกค้าที่เฉพาะเจาะจงเหล่านี้ หรืออาจถูกจำกัดด้วยรอบระยะเวลาที่ค่อนข้างนานในการสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ใหม่เพื่อทดแทนผลิตภัณฑ์เก่า โดยหากพิจารณาข้อมูลอายุการใช้งานของเครื่องเร่งอนุภาคยี่ห้อ Varian ช้างตัน ด้วยปัจจัยตามที่กล่าวมานี้ อาจส่งผลกระทบต่อความสามารถในการขยายตัวของรายได้ของบริษัทในระยะยาว ดังนั้นบริษัทจึงมีความเสี่ยงที่จะเกิดความไม่ต่อเนื่องและความไม่แน่นอนของรายได้ในอนาคต

อย่างไรก็ตาม บริษัทได้ตระหนักถึงผลกระทบด้านความไม่ต่อเนื่องและความไม่แน่นอนของรายได้ดังกล่าวเป็นอย่างมาก เพราะเป็นปัจจัยที่จะส่งผลกระทบต่อการดำเนินธุรกิจ และผลประกอบการในแต่ละงวดบัญชีของบริษัท โดยบริษัทมองว่าปัจจัยเรื่องการที่บริษัทมีกลุ่มลูกค้าเป้าหมายที่มีลักษณะเฉพาะเจาะจง (Niche Market) ไม่ได้เป็นข้อกีดกันของบริษัทแต่อย่างใด เพราะปัจจุบันเครื่องมือทางการแพทย์ที่เกี่ยวข้องกับการฉายรังสียังมีไม่เพียงพอต่อจำนวนผู้ป่วยโรคมะเร็งที่ต้องการการได้รับการรักษาด้วยวิธีการฉายรังสี โดยข้อมูลจากองค์การอนามัยโลก (World Health Organization: WHO) ได้คาดการณ์แนวโน้มผู้ป่วยโรคมะเร็งในประเทศไทยที่จะมีเพิ่มมากขึ้นในอนาคตอย่างต่อเนื่อง โดยที่เครื่องฉายรังสี 1 เครื่องมีความสามารถในการรองรับผู้ป่วยเพียง 400 – 500 คนต่อเครื่องต่อปีเท่านั้น ด้วยเหตุผลดังกล่าวนี้ บริษัทจึงมองว่า กลุ่มลูกค้าเป้าหมายจะยังมีความต้องการซื้อผลิตภัณฑ์ของบริษัทอย่างต่อเนื่อง และการจัดสรรงบประมาณมายังกลุ่มลูกค้าเป้าหมายของบริษัท (ทั้งโรงพยาบาลสังกัดภาครัฐและโรงพยาบาลเอกชน) ในการสั่งซื้อผลิตภัณฑ์เพื่อตอบสนองต่อความต้องการใช้งานของผู้ป่วยในปัจจุบันและในอนาคตจะกลายเป็นสิ่งจำเป็น และเป็นโอกาสที่หน่วยงานต้นสังกัดจะต้องพิจารณาเพื่อลงทุนในผลิตภัณฑ์ของบริษัท

7) ความเสี่ยงในการปฏิบัติตามระเบียบ ข้อบังคับ และกฎหมายที่เกี่ยวข้อง

ในการดำเนินธุรกิจ จำหน่ายและติดตั้งชุดเครื่องมือทางการแพทย์ สำหรับบำบัดรักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยวิธีรังสีรักษา (Radiotherapy) โดยนำเข้าผลิตภัณฑ์จากบริษัทผู้ผลิตที่มีความเชี่ยวชาญเกี่ยวกับอุปกรณ์และเทคโนโลยีด้านการรักษาโรคมะเร็งระดับชั้นนำของโลกรวมถึงการให้บริการซ่อมบำรุงรักษาชุดเครื่องมือทางการแพทย์ (Maintenance Service) นั้น บริษัทต้องปฏิบัติตามระเบียบ ประกาศ คำสั่ง กฎกระทรวง ข้อบังคับ พระราชบัญญัติและกฎหมายที่เกี่ยวข้องต่าง ๆ เช่น พระราชบัญญัติประกอบกิจการเครื่องมือแพทย์ พ.ศ. 2551 ประกาศกระทรวงสาธารณสุข ระเบียบและประกาศของสำนักงานคณะกรรมการอาหารและยา (อย.) พระราชบัญญัติความรับผิดต่อความเสียหายที่เกิดจากสินค้าที่ไม่ปลอดภัย พ.ศ. 2551 ของสำนักงานคณะกรรมการคุ้มครองผู้บริโภค ประกาศของสำนักงานคณะกรรมการป้องกันและปราบปรามการทุจริตแห่งชาติ (ป.ป.ช.) เรื่อง หลักเกณฑ์และวิธีการจัดทำและแสดงบัญชีรายการรับจ่ายของโครงการที่บุคคลหรือนิติบุคคลเป็นคู่สัญญากับหน่วยงานของรัฐ พ.ศ. 2554 เป็นต้น เพื่อควบคุมดูแลการประกอบธุรกิจของผู้ผลิต ผู้นำเข้า หรือ ผู้จำหน่ายเครื่องมือแพทย์ ตลอดจนเพื่อคุ้มครองความปลอดภัยและสิทธิของผู้บริโภค นอกจากนี้เนื่องจากกลุ่มลูกค้าส่วนใหญ่ของบริษัทเป็นโรงพยาบาลในสังกัดโรงเรียนแพทย์ โรงพยาบาลในเครือศูนย์มะเร็งของกระทรวงสาธารณสุขและโรงพยาบาลรัฐอื่น ๆ ภายในประเทศ ซึ่งจะมีวิธีประกวดราคาด้วยวิธีการทางอิเล็กทรอนิกส์ และการจัดซื้อด้วยวิธีพิเศษ ซึ่งภาครัฐได้มีการพัฒนาระบบการจัดซื้อจัดจ้างให้มีประสิทธิภาพและมีมาตรฐานมากยิ่งขึ้น

ดังนั้น เนื่องด้วยการประกอบธุรกิจภายใต้การควบคุมของกฎหมาย ระเบียบ และคำสั่งต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องข้างต้น บริษัทจึงมีหน้าที่ที่จะต้องปฏิบัติตามกฎระเบียบเหล่านี้อย่างเคร่งครัด เพราะหากบริษัทไม่ปฏิบัติตามกฎเหล่านี้ไม่ว่าจะเนื่องจากความผิดพลาดในการดำเนินการหรือความรู้เท่าไม่ถึงการณ์ อาจส่งผลให้การดำเนินธุรกิจของบริษัทหยุดชะงัก หรือเกิดความเสียหายต่อบริษัทได้ อาทิเช่น หากบริษัทไม่มีการต่ออายุใบอนุญาตนำเข้าเครื่องมือแพทย์ในตัวผลิตภัณฑ์ที่สำคัญที่บริษัทจะต้องจัดหาให้แก่ลูกค้าได้ทันเวลา บริษัทอาจถูกหน่วยงานภาครัฐระงับการนำเข้าตัวผลิตภัณฑ์ดังกล่าว ทำให้บริษัทไม่สามารถจำหน่ายผลิตภัณฑ์ให้แก่ลูกค้าได้ ซึ่งสุดท้ายอาจส่งผลกระทบต่อการส่งมอบงานทั้งโครงการ อันนำไปสู่ผลกระทบต่อผลประกอบการของบริษัท เป็นต้น ดังนั้นบริษัทจึงอาจมีความเสี่ยงในการปฏิบัติตามระเบียบ ข้อบังคับ และกฎหมายที่เกี่ยวข้อง

อย่างไรก็ตาม เพื่อลดความเสี่ยงของบริษัทจากการไม่ปฏิบัติตามระเบียบข้อบังคับ และกฎหมายที่เกี่ยวข้อง บริษัทจึงให้ความสำคัญในการสื่อสารไปยังพนักงานทุกคนให้รู้ถึงความสำคัญของหน้าที่ที่จะต้องปฏิบัติตาม ระเบียบ ประกาศ คำสั่ง กฎกระทรวง ข้อบังคับ พระราชบัญญัติ และกฎหมายต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องในการดำเนินธุรกิจของบริษัท รวมถึงจัดให้มีระบบการติดตามการเปลี่ยนแปลงกฎเกณฑ์และระเบียบต่าง ๆ โดยการติดตามข่าวสารใหม่ ๆ จากภาครัฐ หรือการสื่อสารกับลูกค้าอย่างต่อเนื่อง นอกจากนี้บริษัทได้ให้ความสำคัญกับการจัดการควบคุมติดตามเรื่องใบอนุญาตและเอกสารที่เกี่ยวข้องในการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ของบริษัทในทุก ๆ ขั้นตอน เพื่อไม่ให้เกิดข้อผิดพลาด จนทำให้บริษัทไม่สามารถส่งมอบงานให้แก่ลูกค้าได้ทันเวลา ทั้งนี้ ตลอดระยะเวลาตั้งแต่ก่อตั้งบริษัทจนถึงปัจจุบัน บริษัทยังไม่เคยเกิดปัญหาเกี่ยวกับการไม่ปฏิบัติตามกฎระเบียบหรือข้อบังคับ จนเกิดความเสียหายในการดำเนินธุรกิจของบริษัท

ความเสี่ยงด้านการบริหาร การจัดการ

ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงกรรมการและผู้บริหารหลักในการบริหารงาน

กรรมการและผู้บริหารหลักของบริษัทในปัจจุบัน ได้แก่ คุณสมพงษ์ ชื่นกิตติยานนท์ ดำรงตำแหน่งเป็นกรรมการ ประธานกรรมการบริหาร ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร และเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ของบริษัทในสัดส่วนร้อยละ 32.06 ของทุนชำระแล้วของบริษัท ณ วันที่ 29 ธันวาคม 2560 และคุณวรวิทย์ สีสกุลสิทธิ์ ดำรงตำแหน่งเป็นกรรมการ กรรมการบริหาร รองประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ด้านการเงินและทรัพยากรมนุษย์ และเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ของบริษัทในสัดส่วนร้อยละ 31.31 ของทุนชำระแล้วของบริษัท ณ วันที่ 29 ธันวาคม 2560 โดยทั้ง 2 ท่านเป็นผู้มีประสบการณ์ในธุรกิจมาเป็นเวลานาน เป็นผู้มีความซื่อสัตย์และมีหน้าที่โดยตรงในการกำหนดนโยบาย ทิศทางและการดำเนินธุรกิจหลักของบริษัท ดังนั้น หากมีการเปลี่ยนแปลงของกรรมการและผู้บริหารหลักรายดังกล่าว อาจทำให้บริษัทประสบปัญหาในการดำเนินธุรกิจในอนาคตก็ได้ ดังนั้น เพื่อเป็นการกระจายอำนาจการจัดการและลดความเสี่ยงในการพึ่งพิงกรรมการ บริษัทจึงจัดโครงสร้างองค์กรให้มีการแต่งตั้งกรรมการผู้ทรงคุณวุฒิและมีประสบการณ์ในการบริหาร และการดำเนินธุรกิจขึ้น และให้ผู้บริหารในระดับต่าง ๆ ได้มีส่วนร่วมในการตัดสินใจและกำหนดทิศทางของบริษัทมากขึ้น มีการกระจายอำนาจการบริหาร มีการกำหนดอำนาจหน้าที่ ความรับผิดชอบในงานด้านต่าง ๆ อย่างชัดเจน อย่างไรก็ตาม คุณสมพงษ์ ชื่นกิตติยานนท์และคุณวรวิทย์ สีสกุลสิทธิ์ ก็ยังจะเป็นผู้กำหนดนโยบายหลักของบริษัท และมีผู้บริหารแต่ละฝ่ายมีอำนาจตัดสินใจดำเนินการด้านต่าง ๆ ในรายละเอียด เพื่อลดความเสี่ยงจากการพึ่งพิงกรรมการและผู้บริหารหลัก

ความเสี่ยงด้านการเงิน

ความเสี่ยงจากความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ

เนื่องจากเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ เป็นผลิตภัณฑ์ที่ต้องนำเข้าจากต่างประเทศ เช่น ประเทศสหรัฐอเมริกา เยอรมนี อังกฤษ สวีเดน ซึ่งกำหนดเงื่อนไขในการชำระเงินเป็นเงินสกุลต่างประเทศ โดยในปี 2558 – 2560 บริษัทมีสัดส่วนการนำเข้าสินค้าจากต่างประเทศคิดเป็น ร้อยละ 66.48 ร้อยละ 63.05 และร้อยละ 66.50 ของต้นทุนขายและบริการตามลำดับ ดังนั้น บริษัทจึงอาจได้รับความเสี่ยงจากการความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ ซึ่งหากเกิดเหตุการณ์ทางเศรษฐกิจที่ทำให้ค่าเงินบาทมีแนวโน้มอ่อนค่าเมื่อเทียบกับค่าเงินตราต่างประเทศที่กล่าวมาข้างต้นก็อาจส่งผลกระทบต่อผลประกอบการของบริษัทได้ ดังจะเห็นได้ว่าใน ปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 บริษัทมีกำไร (ขาดทุน) จากอัตราแลกเปลี่ยนเท่ากับ (4.41) ล้านบาท 3.92 ล้านบาท และ 1.58 ล้านบาทตามลำดับ

อย่างไรก็ตาม เพื่อลดผลกระทบจากความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ บริษัทจึงมีนโยบายการบริหารจัดการความเสี่ยงจากความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยนด้วยการป้องกันความเสี่ยงอัตราแลกเปลี่ยน (Currency Hedging) สำหรับเงินสกุลต่างประเทศ โดยบริษัทไม่มีนโยบายการเก็งกำไรจากความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยนแต่อย่างใด บริษัทจึงกำหนดเป็นนโยบายในการดำเนินการเรื่องนี้ว่า เมื่อบริษัทดำเนินการเปิดเลตเตอร์ออฟเครดิต (Letter of Credit : L/C) ให้กับผู้ขาย บริษัทจะทำสัญญาซื้อขายเงินตราต่างประเทศล่วงหน้า (Forward Contract) ทั้งจำนวนของมูลค่าสำหรับเครื่องมือหรืออุปกรณ์ที่มีมูลค่าสูง โดยใช้อัตราแลกเปลี่ยน ณ วันที่ทำสัญญาซื้อขายล่วงหน้า นอกจากนี้ บริษัทยังมีการติดตามและประเมินสถานการณ์ความเสี่ยงด้านอัตราแลกเปลี่ยนอย่างใกล้ชิดเกี่ยวกับแนวโน้มและทิศทางการเคลื่อนไหวของอัตราแลกเปลี่ยนของเงินตราต่างประเทศ จากการวิเคราะห์ข้อมูลข่าวสารทางเศรษฐกิจต่าง ๆ ประกอบการดำเนินธุรกิจของบริษัทด้วย

ทรัพย์สินที่ใช้ในการประกอบธุรกิจ

ตารางแสดงทรัพย์สินของบริษัทที่ใช้ในการประกอบธุรกิจ ณ 31 ธันวาคม 2560

(หน่วย : พันบาท)

ประเภททรัพย์สิน	ลักษณะทรัพย์สิน	ลักษณะกรรมสิทธิ์	การผูกพัน	มูลค่าสุทธิ	การใช้ประโยชน์ในทรัพย์สิน
ยานพาหนะและ ส่วนปรับปรุง	รถกระบะและหลังคา รถกระบะ	บริษัท	-ไม่มี-	477.61	เพื่อใช้ในการติดต่อและ ขนส่งสินค้า
เครื่องมือเครื่องใช้	เครื่องมือทางการแพทย์ ขนาดเล็ก	บริษัท	-ไม่มี-	118.26	ใช้ในการติดตั้งและ ตรวจสอบคุณภาพของ ระบบการฉายรังสีรักษา
เครื่องใช้สำนักงาน	เครื่องใช้สำนักงานที่ใช้ใน อาคารสำนักงานของบริษัท	บริษัท	-ไม่มี-	2,118.47	เพื่อใช้ในสำนักงาน
ส่วนปรับปรุง สำนักงานเช่า	ส่วนปรับปรุงสำนักงานเช่า ของบริษัท ซึ่งตั้งอยู่เลขที่ 92/45 ชั้น 16, 92/32 ชั้น 14 อาคารสาธรรธานี 2 ถนนสาทรเหนือ แขวงสีลม เขตบางรัก กรุงเทพมหานคร	บริษัท	-ไม่มี-	3,653.75	เพื่อใช้ในสำนักงาน
อาคารชุด	เลขที่ 92/32 ชั้น 14 อาคารสาธรรธานี 2	บริษัท	-ไม่มี-	24,699.87	เพื่อใช้ในสำนักงาน
รวม				31,067.96	

สินทรัพย์ไม่มีตัวตนที่ใช้ในการประกอบธุรกิจ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทมีรายการสินทรัพย์ไม่มีตัวตนสุทธิ คือ โปรแกรมคอมพิวเตอร์โดยมีมูลค่าสุทธิ เท่ากับ 195,623 บาท

สัญญาสำคัญที่เกี่ยวข้องในการดำเนินธุรกิจ

ข้อตกลงและหนังสือรับรองการเป็นผู้จัดจำหน่าย

ลำดับ	รายละเอียดหลัก	คู่สัญญา	ระยะเวลาสัญญา
1	ข้อตกลงการเป็นผู้นำเข้าและจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ชุด เครื่องฉายรังสีในประเทศไทย เกี่ยวกับผลิตภัณฑ์ระบบ เครื่องฉายรังสีรักษา (Radiotherapy Products)	Varian Medical Systems Pacific, Inc.	1 ตุลาคม 2560 - 30 กันยายน 2561
2	ข้อตกลงการเป็นผู้จัดจำหน่ายได้รับการอนุญาตใน ประเทศกัมพูชา ผลิตภัณฑ์ระบบเครื่องฉายรังสีรักษา (Radiotherapy Products) ในกรณีที่ Varian มีการ จำหน่ายผลิตภัณฑ์ให้กับลูกค้าของบริษัทโดยตรงใน ประเทศกัมพูชา	Varian Medical Systems Pacific, Inc.	1 พฤศจิกายน 2560 - 30 กันยายน 2561

ลำดับ	รายละเอียดหลัก	คู่สัญญา	ระยะเวลาสัญญา
3	ข้อตกลงการเป็นผู้จัดจำหน่าย เกี่ยวกับระบบการยืนยันผู้ป่วย โดยสามารถกำหนดราคาและจัดจำหน่ายได้อย่างอิสระภายในราชอาณาจักรไทย	Deltabit Oy.	25 พฤศจิกายน 2558
4	ข้อตกลงการเป็นผู้จัดจำหน่ายเพียงผู้เดียว เกี่ยวกับซอฟต์แวร์ตรวจสอบคุณภาพแผนการรักษา (Treatment Plan Verification Software)	Mobius Medical Systems, LP.	ช่วงที่ 1: 1 มกราคม 2559 - 31 ธันวาคม 2561 (36 เดือน) ช่วงที่ 2: 1 มกราคม 2561-2562 (12 เดือน) (สัญญาจะต่ออายุโดยอัตโนมัติ)

เงินลงทุนในบริษัทย่อยและบริษัทที่เกี่ยวข้อง

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทไม่มีการลงทุนในบริษัทย่อยหรือบริษัทร่วม ในการพิจารณาการลงทุนในบริษัทย่อยหรือบริษัทร่วมรวมทั้งโครงการลงทุนแต่ละโครงการนั้น บริษัทจะให้ความสำคัญกับการพิจารณาลงทุนในธุรกิจที่เกื้อหนุนและเอื้อประโยชน์ต่อการดำเนินธุรกิจของบริษัทเป็นสำคัญ โดยคำนึงถึงผลตอบแทนจากการลงทุน ความเสี่ยงและสภาพคล่องทางการเงินของบริษัทอย่างรอบคอบซึ่งการลงทุนดังกล่าวจะต้องผ่านการพิจารณาจากคณะกรรมการบริษัทและที่ประชุมผู้ถือหุ้นตามขอบเขตอำนาจอนุมัติที่กำหนดไว้ และต้องดำเนินการให้เป็นไปตามข้อกำหนดและประกาศของคณะกรรมการกำกับตลาดทุนและตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย รวมถึงกฎหมาย กฎระเบียบหรือประกาศคำสั่งต่างๆ ที่เกี่ยวข้อง โดยบริษัทจะควบคุมผ่านการส่งกรรมการและ/หรือผู้บริหารของบริษัทเข้าไปเป็นกรรมการเพื่อควบคุมทิศทางและนโยบายการบริหารงานให้สอดคล้องกับการดำเนินธุรกิจของบริษัท

ข้อพิพาททางกฎหมาย

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทไม่มีข้อพิพาททางกฎหมายที่อาจมีผลกระทบด้านลบต่อการดำเนินธุรกิจของบริษัทอย่างมีนัยสำคัญ และบริษัทไม่มีข้อพิพาททางกฎหมายที่อาจมีผลกระทบด้านลบต่อสินทรัพย์ของบริษัทที่มีจำนวนสูงกว่าร้อยละ 5 ของส่วนของผู้ถือหุ้น

ข้อมูลหลักทรัพย์และผู้ถือหุ้น

ข้อมูลหลักทรัพย์และผู้ถือหุ้น

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทมีทุนจดทะเบียนและทุนจดทะเบียนเรียกชำระแล้วเท่ากับ 200,000,000 บาท แบ่งเป็นหุ้นสามัญจำนวน 400,000,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท

โครงสร้างผู้ถือหุ้น

รายชื่อผู้ถือหุ้นรายใหญ่ของบริษัท ณ วันที่ 29 ธันวาคม 2560 มีดังนี้

ลำดับ	รายชื่อผู้ถือหุ้น	จำนวนหุ้น (หุ้น)	สัดส่วน (%)
1	นายสมพงษ์ ชื่นกิตติยานนท์	128,250,000	32.06
2	กลุ่มครอบครัว สีลภูสิทธิ์	128,238,000	32.06
	2.1 นายวรวิทย์ สีลภูสิทธิ์	125,250,000	31.31
	2.2 นางสาววิภา สีลภูสิทธิ์	2,988,000	0.75
3	นายพนพล สันธนะพานิช	24,000,000	6.00
4	นางศรีน ชินอุดมทรัพย์	11,792,800	2.95
5	นายณัฐพงษ์ พันธุ์รัตนมงคล	6,248,400	1.56
6	บริษัท ไทยเอ็นวีดีอาร์ จำกัด	4,947,400	1.24
7	นายเชวง สุวรรณรัตน์	3,596,000	0.90
8	นายไพรินทร์ มอมไทรรัตน์	3,299,300	0.82
9	นายจิณณวัตร จีจรรย์นันท์	2,633,800	0.66
10	นายเชาวรัตน์ เวศม์ภิญโญ	2,115,500	0.53
	ผู้ถือหุ้นรายย่อยอื่น ๆ	84,878,800	21.22
รวม		400,000,000	100.00

ที่มา: บริษัท ศูนย์รับฝากหลักทรัพย์ (ประเทศไทย) จำกัด

การออกหลักทรัพย์อื่น

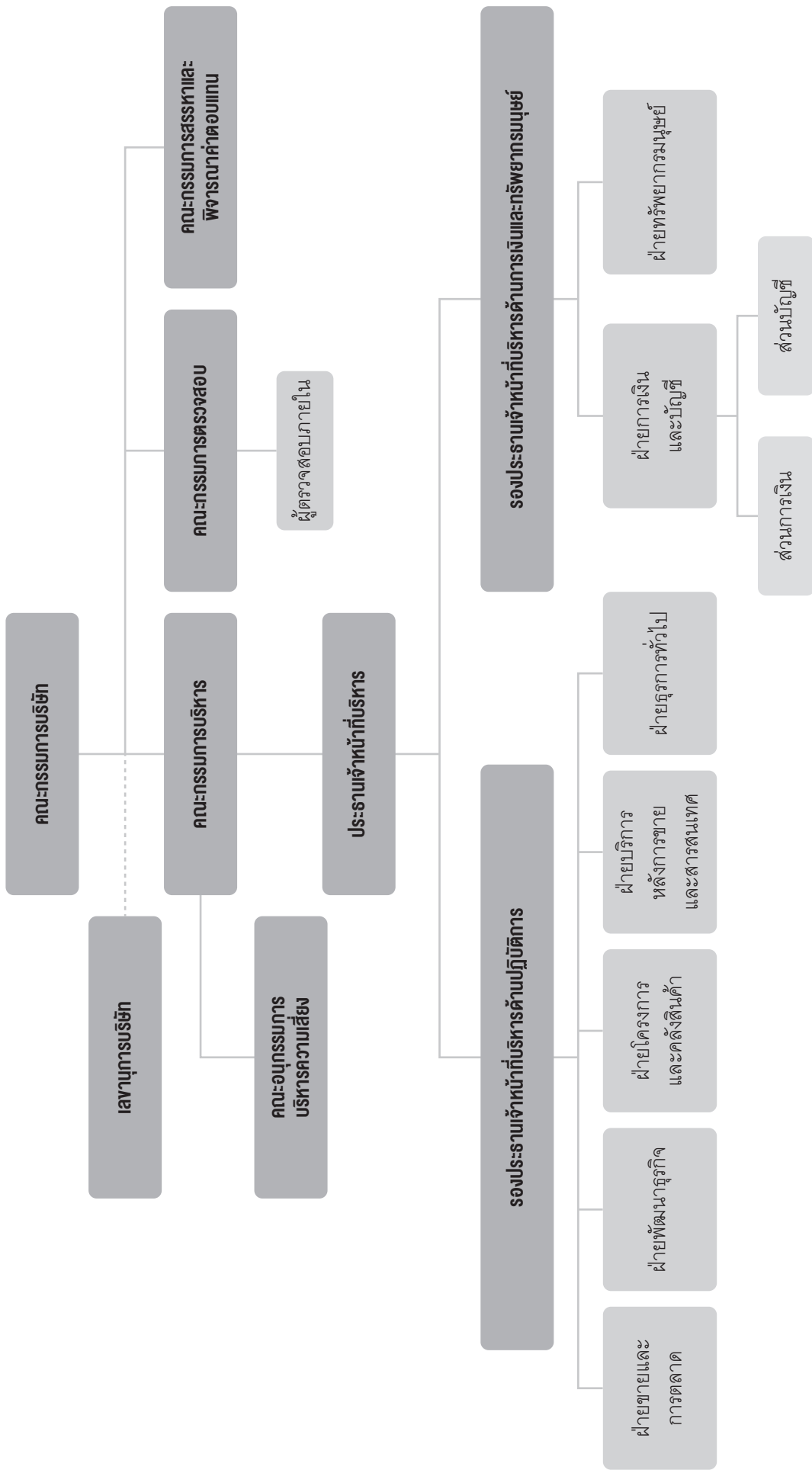
- ไม่มี -

นโยบายการจ่ายเงินปันผล

บริษัทกำหนดนโยบายการจ่ายเงินปันผลในแต่ละปีในอัตราไม่ต่ำกว่าร้อยละ 40 ของกำไรสุทธิหลังจากหักเงินสำรองต่างๆ ทุกประเภทตามที่ได้กำหนดไว้ในข้อบังคับของบริษัทและกฎหมาย หากไม่มีเหตุจำเป็นอื่นใดและการจ่ายเงินปันผลนั้นไม่มีผลกระทบต่อภาระดำเนินงานปกติของบริษัทอย่างมีนัยสำคัญ

อย่างไรก็ตาม การจ่ายเงินปันผลดังกล่าวอาจมีการเปลี่ยนแปลงโดยขึ้นอยู่กับผลการดำเนินงาน ฐานะทางการเงินของบริษัท สภาพคล่อง แผนการลงทุน รวมถึงปัจจัยที่เกี่ยวข้องในการบริหารงาน ความจำเป็น และความเหมาะสมอื่น ๆ ในอนาคต ซึ่งการจ่ายเงินปันผลดังกล่าวอยู่ในอำนาจของคณะกรรมการบริษัทเป็นผู้พิจารณา ทั้งนี้มติคณะกรรมการบริษัทเกี่ยวกับการอนุมัติการจ่ายเงินปันผลจะต้องนำเสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นเพื่อพิจารณา เว้นแต่เป็นการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาล ซึ่งคณะกรรมการบริษัทมีอำนาจอนุมัติจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลได้ โดยต้องแจ้งให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นทราบในการประชุมครั้งต่อไป

โครงสร้างการจัดการ



หมายเหตุ: - ผู้ตรวจสอบภายในของบริษัท เป็นการว่าจ้างบุคคลภายนอก (Outsource) โดยได้แต่งตั้ง บริษัท ยอนเนอริ ออดิท แอนด์ ไคเพอร์ จำกัด ทำหน้าที่ดังกล่าว

คณะกรรมการบริษัท (Board of Directors)

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทมีคณะกรรมการบริษัท จำนวน 7 ท่าน ดังนี้

ชื่อ – นามสกุล	ตำแหน่ง
1. นายวุฒิพงษ์ โมพิชาติ	ประธานกรรมการบริษัท/ กรรมการอิสระ
2. นางสาวศรีรัตน์ ชูโชติถาวร	กรรมการบริษัท/ ประธานกรรมการตรวจสอบ/ กรรมการอิสระ
3. นายวิภูธา ตระกูลสุน	กรรมการบริษัท/ กรรมการตรวจสอบ/ กรรมการอิสระ
4. นายธนวัฒน์ เลิศวัฒนารักษ์	กรรมการบริษัท/ กรรมการตรวจสอบ/ กรรมการอิสระ
5. นายสมพงษ์ ชื่นกิตติยานนท์	กรรมการบริษัท
6. นายวรวิทย์ สีสกุลสิทธิ์	กรรมการบริษัท
7. นายนพดล สันธนะพานิช	กรรมการบริษัท

โดยมีนางสาวศรีสุนันท์ อนุจรพันธุ์ ทำหน้าที่เป็นเลขานุการบริษัท กรรมการผู้มีอำนาจลงนามผูกพันบริษัท : นายสมพงษ์ชื่นกิตติยานนท์ นายวรวิทย์ สีสกุลสิทธิ์ นายนพดล สันธนะพานิช สองในสามคนนี้ ลงลายมือชื่อร่วมกันรวมเป็นสองคนและประทับตราสำคัญของ บริษัท

ขอบเขตอำนาจหน้าที่และความรับผิดชอบของคณะกรรมการบริษัท

- ปฏิบัติหน้าที่ด้วยความรับผิดชอบ ความระมัดระวัง ความซื่อสัตย์สุจริต ตลอดจนปฏิบัติตามหน้าที่ให้เป็นไปตามกฎหมาย วัตถุประสงค์ ข้อบังคับของบริษัท ตลอดจนมติของผู้ถือหุ้น
- พิจารณานุมัติแต่งตั้งบุคคลที่มีคุณสมบัติและไม่มีลักษณะต้องห้ามตามที่กำหนดใน พ.ร.บ.บริษัทมหาชนจำกัด พ.ศ. 2535 และกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ รวมถึงประกาศข้อบังคับ และ/หรือระเบียบที่เกี่ยวข้องกับตำแหน่ง กรรมการ ในกรณีที่ตำแหน่งกรรมการว่างลงเพราะเหตุอื่น นอกจากการออกตามวาระ
- พิจารณาแต่งตั้งคณะกรรมการบริหาร โดยเลือกจากกรรมการของบริษัท และ/หรือ ผู้บริหารของบริษัท และ/หรือพนักงานของบริษัท พร้อมทั้งกำหนดขอบเขตอำนาจหน้าที่และความรับผิดชอบของกรรมการบริหาร

- พิจารณาแต่งตั้งกรรมการอิสระและกรรมการตรวจสอบ โดยพิจารณาจากคุณสมบัติและลักษณะต้องห้ามของกรรมการอิสระและกรรมการตรวจสอบ ตามกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ รวมถึงประกาศข้อบังคับ และ/หรือ ระเบียบที่เกี่ยวข้องของตลาดหลักทรัพย์ฯ หรือเสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้น เพื่อพิจารณาแต่งตั้งเป็นกรรมการอิสระและกรรมการตรวจสอบของบริษัทต่อไป
- พิจารณากำหนดและแก้ไขเปลี่ยนแปลงชื่อกรรมการซึ่งมีอำนาจผูกพันบริษัทได้
- แต่งตั้งบุคคลอื่นใดให้ดำเนินกิจการของบริษัท ภายใต้การควบคุมของคณะกรรมการ หรืออาจมอบอำนาจเพื่อให้บุคคลดังกล่าวมีอำนาจ และ/หรือ ภายในเวลาตามที่คณะกรรมการเห็นสมควร ซึ่งคณะกรรมการอาจยกเลิก เพิกถอน เปลี่ยนแปลง หรือแก้ไขอำนาจนั้น ๆ ได้
- พิจารณานุมัติการทำรายการการได้มาหรือจำหน่ายไปซึ่งสินทรัพย์ของบริษัท เว้นแต่ในกรณีที่รายการดังกล่าวจะต้องได้รับอนุมัติจากที่ประชุมผู้ถือหุ้น ทั้งนี้ ในการพิจารณานุมัติดังกล่าวให้เป็นไปตามประกาศ ข้อบังคับ และ/หรือ ระเบียบที่เกี่ยวข้องของตลาดหลักทรัพย์ฯ

- พิจารณานุมัติการทำรายการที่เกี่ยวข้องกัน เว้นแต่ในกรณีที่รายการดังกล่าวจะต้องได้รับอนุมัติจากที่ประชุมผู้ถือหุ้น ทั้งนี้ในการพิจารณานุมัติดังกล่าวให้เป็นไปตามประกาศ ข้อบังคับ และ/หรือ ระเบียบที่เกี่ยวข้องกับตลาดหลักทรัพย์
- พิจารณานุมัติการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลให้แก่ผู้ถือหุ้น เมื่อเห็นได้ว่าบริษัทมีกำไรพอสมควรที่จะทำเช่นนั้น และรายงานการจ่ายเงินปันผลดังกล่าวให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นทราบในการประชุมผู้ถือหุ้นคราวต่อไป
- กำหนดวิสัยทัศน์ นโยบายและทิศทางการดำเนินงานของบริษัท กลยุทธ์ธุรกิจ งบประมาณประจำปี และกำกับควบคุมดูแลให้ฝ่ายบริหารดำเนินการให้เป็นไปตามนโยบายที่กำหนดไว้อย่างมีประสิทธิภาพและประสิทธิผลเพื่อเพิ่มมูลค่าทางเศรษฐกิจสูงสุดให้แก่ผู้ถือหุ้น และการเติบโตอย่างยั่งยืน
- รับผิดชอบต่อผลประโยชน์และการปฏิบัติหน้าที่ของฝ่ายบริหาร โดยมีความตั้งใจและระมัดระวัง ในการปฏิบัติงาน
- กำกับดูแลให้ฝ่ายบริหารมีระบบการบริหารความเสี่ยงอย่างเหมาะสมและมีประสิทธิภาพ
- กำกับดูแลให้มีการกำหนดเป้าหมายการดำเนินธุรกิจที่ชัดเจน และวัดผลได้ เพื่อใช้เป็นแนวทางในการกำหนดเป้าหมายในการปฏิบัติงาน โดยพิจารณาถึงความเป็นไปได้และความสมเหตุสมผล
- รับผิดชอบต่อผู้ถือหุ้นโดยสม่ำเสมอ ดำเนินงานโดยรักษาผลประโยชน์ของผู้ถือหุ้น มีการเปิดเผยข้อมูลที่เป็นสาระสำคัญต่อผู้ลงทุนอย่างถูกต้องครบถ้วน มีมาตรฐานและโปร่งใส
- พิจารณาดัดสนในเรื่องที่มีสาระสำคัญ เช่น นโยบายและแผนธุรกิจโครงการลงทุนขนาดใหญ่ อำนาจการบริหาร การได้มาหรือจำหน่ายไปซึ่งทรัพย์สิน และรายการอื่นใดที่กฎหมายกำหนด
- กำหนดอำนาจและระดับการอนุมัติในการทำธุรกรรม และการดำเนินการต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องกับงานของบริษัทให้คณะหรือบุคคลตามความเหมาะสม และให้เป็นไปตามข้อกำหนดที่เกี่ยวข้องโดยจัดทำเป็นคู่มืออำนาจดำเนินการ และให้มีการทบทวนอย่างน้อยปีละ 1 ครั้ง

- จัดให้มีระบบบัญชี การรายงานทางการเงินและการสอบบัญชีที่เชื่อถือได้ รวมทั้งดูแลจัดให้มีกระบวนการในการประเมินความเหมาะสมของการควบคุมภายใน
- ให้ความเห็นชอบในการเสนอแต่งตั้งผู้สอบบัญชี และพิจารณาค่าสอบบัญชีประจำปี เพื่อนำเสนอต่อผู้ถือหุ้นในการพิจารณานุมัติแต่งตั้ง
- รายงานความรับผิดชอบของคณะกรรมการในการจัดทำรายงานทางการเงินโดยแสดงควบคู่กับรายงานของผู้สอบบัญชีไว้ในรายงานประจำปี และครอบคลุมในเรื่องสำคัญ ๆ ตามนโยบายข้อพึงปฏิบัติที่ดีสำหรับกรรมการบริษัทจดทะเบียนของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย
- กำกับดูแลการปฏิบัติงานของคณะกรรมการชุดย่อยต่าง ๆ ให้เป็นไปตามกฎบัตรที่กำหนดไว้
- คณะกรรมการต้องประเมินผลการปฏิบัติงานรายบุคคล (ประเมินตนเอง) และประเมินผลการปฏิบัติงานโดยรวม

บทบาท หน้าที่ของประธานกรรมการบริษัท

1. ประธานกรรมการ มีหน้าที่เรียกประชุมคณะกรรมการบริษัท เป็นประธานการประชุมคณะกรรมการบริษัทและการประชุมผู้ถือหุ้น ตลอดจนมีบทบาทในการกำหนดระเบียบวาระการประชุมร่วมกับประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
2. ควบคุมการประชุมให้มีประสิทธิภาพ จัดสรรเวลาให้เพียงพอที่ฝ่ายจัดการจะนำเสนอข้อมูล สนับสนุนและเปิดโอกาสให้กรรมการซักถามและแสดงความคิดเห็นอย่างอิสระ ควบคุมประเด็นในการอภิปราย และสรุปมติที่ประชุม
3. มีบทบาทสำคัญ ในการส่งเสริมให้กรรมการบริษัท ปฏิบัติตามหลักการกำกับดูแลกิจการที่ดี
4. สื่อสารข้อมูลสำคัญต่าง ๆ ให้คณะกรรมการบริษัทได้รับทราบ

วาระการดำรงตำแหน่งกรรมการบริษัท

คณะกรรมการบริษัทที่มีหน้าที่ในการบริหารจัดการการดำเนินงานของบริษัท ให้มีวาระการดำรงตำแหน่งตามข้อบังคับของบริษัท กล่าวคือ ในการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปีทุกครั้ง ให้กรรมการออกจากตำแหน่งจำนวนหนึ่งในสาม (1/3) ของจำนวนกรรมการในขณะนั้น ถ้าจำนวนกรรมการจะแบ่งออกให้ตรงเป็นสามส่วนไม่ได้ ก็ให้ออกโดยจำนวนใกล้เคียงที่สุดกับส่วนหนึ่งในสาม (1/3) กรรมการซึ่งพ้นจากตำแหน่ง อาจได้รับเลือกให้กลับเข้ามารับตำแหน่งอีกได้

ทั้งนี้ การมอบอำนาจหน้าที่และความรับผิดชอบของคณะกรรมการบริษัท นั้น จะไม่มีลักษณะเป็นการมอบอำนาจ หรือมอบอำนาจช่วงที่ทำให้คณะกรรมการบริษัท หรือผู้รับมอบ

อำนาจจากคณะกรรมการบริษัท สามารถอนุมัติรายการที่ตนหรือบุคคลที่อาจมีความขัดแย้ง (ตามที่นิยามไว้ในประกาศคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์) สำหรับทั้งบริษัทและบริษัทย่อย

สถิติการเข้าร่วมประชุมคณะกรรมการบริษัท และคณะกรรมการชุดย่อย ปี 2560

คณะกรรมการบริษัท และคณะกรรมการชุดย่อย จะทราบตารางการประชุมล่วงหน้าตลอดทั้งปี เพื่อให้คณะกรรมการสามารถจัดสรรเวลาเข้าร่วมประชุมกรรมการได้ โดยเลขานุการบริษัทจัดส่งจดหมายเชิญประชุม แจ้งยืนยันวัน เวลา สถานที่ และวาระและเนื้อหาข้อมูลในการประชุมแต่ละครั้ง ล่วงหน้าอย่างน้อย 7 วันก่อนวันประชุม

ชื่อ – นามสกุล	ปี 2559		ปี 2560		
	กรรมการ บริษัท	กรรมการ ตรวจสอบ	กรรมการ บริษัท	กรรมการ ตรวจสอบ	กรรมการสหสาขาและ พิจารณาตอบแทน
1. นายวุฒิพงษ์ โมฬีชาติ	[8]/[8]	-	[8]/[8]	-	-
2. นางสาวศรีรัตน์ ชูโชติถาวร	[8]/[8]	[5]/[5]	[8]/[8]	[6]/[6]	[1]/[1]
3. นายวิภูธา ตระกูลสุน	[8]/[8]	[5]/[5]	[8]/[8]	[6]/[6]	[1]/[1]
4. นายธนวัฒน์ เลิศวัฒนารักษ์	[8]/[8]	[5]/[5]	[8]/[8]	[6]/[6]	[1]/[1]
5. นายสมพงษ์ ชื่นกิตติยานนท์	[8]/[8]	-	[8]/[8]	-	[1]/[1]
6. นายวรวิทย์ สิลลสิทธิ์	[8]/[8]	-	[8]/[8]	-	[1]/[1]
7. นายนพดล สันธนะพานิช	[8]/[7]	-	[8]/[8]	-	-

หมายเหตุ: [จำนวนครั้งในการประชุม]/[จำนวนครั้งที่เข้าร่วมประชุม]

ผู้บริหาร

คณะผู้บริหาร (Management Team)

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทมีคณะผู้บริหารจำนวน 8 ท่าน ดังนี้

ชื่อ – นามสกุล		ตำแหน่ง
1. นายสมพงษ์	ชี้นกิตติยานนท์	ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร / รองประธานเจ้าหน้าที่บริหารด้านปฏิบัติการ (รักษาการ)
2. นายวรวิทย์	สีลภูสิทธิ์	รองประธานเจ้าหน้าที่บริหารด้านการเงินและทรัพยากรมนุษย์ / ผู้จัดการฝ่ายทรัพยากรมนุษย์ (รักษาการ)
3. นายนพดล	สันธนะพานิช	ผู้จัดการฝ่ายบริการหลังการขายและสารสนเทศ
4. นางสาวสุกัลยา	คำนวน	ผู้จัดการฝ่ายการเงินและบัญชี
5. นายวุฒิชัย	บุญรัตน์	ผู้จัดการฝ่ายโครงการและคลังสินค้า
6. นางสาวศิวพร	อิมสำราญ	ผู้จัดการฝ่ายธุรการทั่วไป
7. นางสาวอัญชสา	แสงศรีจันทร์	ผู้จัดการฝ่ายขายและการตลาด
8. นางสาวปญฺษรศมี	ศักดิ์ธรรมเจริญ	ผู้จัดการฝ่ายพัฒนาธุรกิจ

**ขอบเขตอำนาจหน้าที่และความรับผิดชอบของประธาน
เจ้าหน้าที่บริหาร**

- ควบคุมการดำเนินงาน วางแผนกลยุทธ์ในการดำเนินงาน และบริหารงานประจำวันของบริษัท
- ตัดสินใจในเรื่องที่สำคัญของบริษัท กำหนดภารกิจ วัตถุประสงค์ แนวทาง นโยบายของบริษัท รวมถึงการควบคุมการบริหารงาน ในสายงานต่าง ๆ
- เป็นผู้มีอำนาจในการบังคับบัญชา ติดตาม สั่งการ ตลอดจน เข้าลงนามในนิติกรรมสัญญา เอกสารคำสั่ง หนังสือแจ้งใด ๆ ตามที่กำหนดไว้ในคู่มืออำนาจดำเนินการ
- มีอำนาจจ้าง แต่งตั้ง โยกย้าย บุคคลตามที่เห็นสมควร ตลอดจน กำหนดขอบเขตอำนาจหน้าที่ และผลตอบแทนที่เหมาะสม และให้มีอำนาจปลดออก ให้ออกตามความเหมาะสม ของ พนักงานระดับต่าง ๆ ตามที่กำหนดไว้ในคู่มืออำนาจดำเนินการ
- มีอำนาจในการกำหนดเงื่อนไขทางการค้า เพื่อประโยชน์ของ บริษัท
- พิจารณาการลงทุนในธุรกิจใหม่ หรือการเลิกธุรกิจ เพื่อนำเสนอ ต่อคณะกรรมการบริหาร และ/หรือกรรมการบริษัท

- อนุมัติและแต่งตั้งที่ปรึกษาต่าง ๆ ที่จำเป็นต่อการ ดำเนินงาน
- ดำเนินการใด ๆ ตามที่ได้รับมอบหมายจากคณะกรรมการ บริหาร และ/หรือกรรมการบริษัท

ทั้งนี้ การมอบหมายอำนาจหน้าที่และความรับผิดชอบของ ประธานเจ้าหน้าที่บริหารดังกล่าวข้างต้นนั้น ประธานเจ้าหน้าที่ บริหารจะต้องปฏิบัติตามข้อกำหนดและระเบียบวาระต่าง ๆ ที่ ได้รับอนุมัติจากคณะกรรมการบริษัท และจะไม่รวมถึงอำนาจ และ/หรือ การมอบอำนาจช่วงในการอนุมัติรายการใดที่ตน หรือ ผู้รับมอบอำนาจช่วง หรือบุคคลที่อาจมีความขัดแย้ง (ตามที่ นิยามไว้ในประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุน) มีส่วนได้เสีย หรือผลประโยชน์ในลักษณะอื่นใดขัดแย้งกับบริษัท ซึ่งการ อนุมัติรายการในลักษณะดังกล่าวจะต้องเสนอต่อที่ประชุม คณะกรรมการ และ/หรือที่ประชุมผู้ถือหุ้น (แล้วแต่กรณี) เพื่อ พิจารณาอนุมัติรายการดังกล่าวตามที่ขอบังคับของบริษัท หรือ กฎหมายที่เกี่ยวข้องกำหนด

เลขานุการบริษัท

ตามข้อกำหนดในมาตรา 89/15 พรบ.หลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ฉบับที่ 4) พ.ศ. 2551 กำหนดให้คณะกรรมการต้องจัดให้มีเลขานุการบริษัทรับผิดชอบในนามของบริษัทหรือคณะกรรมการบริษัท โดยที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท เมื่อวันที่ 23 ธันวาคม 2559 มีมติแต่งตั้งให้นางสาวศรีสุนันท์ อนุจรพันธุ์ ดำรงตำแหน่งเป็นเลขานุการบริษัท ซึ่งมีผลบังคับตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2560 โดยมีบทบาทหน้าที่และความรับผิดชอบสำหรับเลขานุการบริษัท ดังนี้

1. จัดทำและเก็บรักษาเอกสาร ดังต่อไปนี้
 - (ก) ทะเบียนกรรมการ
 - (ข) หนังสือนัดประชุมคณะกรรมการ รายงานการประชุมคณะกรรมการ และรายงานประจำปีของบริษัท
 - (ค) หนังสือนัดประชุมผู้ถือหุ้น และรายงานการประชุมผู้ถือหุ้น
2. เก็บรักษารายงานการมีส่วนได้เสียที่รายงานโดยกรรมการหรือผู้บริหารและส่งสำเนารายงานดังกล่าวให้ประธานกรรมการและประธานกรรมการตรวจสอบทราบภายในเจ็ดวันทำการนับแต่วันที่บริษัทได้รับรายงาน
3. จัดทำระบบการเก็บรักษาเอกสารและหลักฐานที่เกี่ยวข้องกับการแสดงข้อมูลดังต่อไปนี้ รวมทั้งดูแลให้มีการเก็บรักษาเอกสารหรือหลักฐานดังกล่าวให้ถูกต้องครบถ้วนและสามารถตรวจสอบได้ในระยะเวลาไม่น้อยกว่าห้าปีนับแต่วันที่มีการจัดทำเอกสารหรือข้อมูลดังกล่าวโดยการเก็บรักษาเอกสารและหลักฐานข้างต้นให้หมายความรวมถึงการเก็บรักษาด้วยระบบคอมพิวเตอร์หรือระบบอื่นใดที่สามารถเรียกดูได้โดยไม่มีการเปลี่ยนแปลงข้อความ
 - (1) การให้ข้อมูลประกอบการขอมติที่ประชุมผู้ถือหุ้น
 - (2) งบการเงินและรายงานเกี่ยวกับฐานะการเงินและผลการดำเนินงานของบริษัทหรือรายงานอื่นใดที่ต้องเปิดเผยตามมาตรา 56 มาตรา 57 มาตรา 58 หรือ มาตรา 199 แห่งพระราชบัญญัติหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์

- (3) ความเห็นของบริษัทเมื่อมีผู้ทำคำเสนอซื้อหุ้นของบริษัทจากผู้ถือหุ้นเป็นการทั่วไป
- (4) การให้ข้อมูลหรือรายงานอื่นใดเกี่ยวกับกิจการที่บริษัทจัดทำขึ้นเพื่อเผยแพร่ต่อผู้ถือหุ้นหรือประชาชนทั่วไปตามที่คณะกรรมการกำกับตลาดทุนกำหนด
4. ดำเนินการอื่น ๆ ตามที่คณะกรรมการกำกับตลาดทุนประกาศกำหนดต่อไป
5. ต้องปฏิบัติหน้าที่ด้วยความรับผิดชอบ ความระมัดระวังและซื่อสัตย์สุจริต รวมทั้งต้องปฏิบัติให้เป็นไปตามกฎหมายวัตถุประสงค์ ข้อบังคับของบริษัท มติคณะกรรมการตลอดจนมติผู้ถือหุ้นและไม่กระทำการใดอันเป็นการขัดหรือแย้งกับประโยชน์ของบริษัทอย่างมีนัยสำคัญ
6. ต้องปฏิบัติหน้าที่ด้วยความรับผิดชอบและความระมัดระวังเยี่ยงวิญญูชนผู้ประกอบธุรกิจเช่นนั้นจะพึงกระทำภายใต้สถานการณ์อย่างเดียวกัน โดย
 - (1) การตัดสินใจได้กระทำไปด้วยความเชื่อโดยสุจริตและสมเหตุสมผลว่าเป็นไปเพื่อประโยชน์สูงสุดของ บริษัท เป็นสำคัญ
 - (2) การตัดสินใจได้กระทำบนพื้นฐานข้อมูลที่เชื่อโดยสุจริตว่าเพียงพอ และ
 - (3) การตัดสินใจได้กระทำไปโดยตนไม่มีส่วนได้เสีย ไม่ว่าโดยตรงหรือโดยอ้อมในเรื่องที่ตัดสินใจนั้น

ทั้งนี้ ในกรณีที่เลขานุการบริษัทพ้นจากตำแหน่ง หรือไม่อาจปฏิบัติหน้าที่ได้ ให้คณะกรรมการบริษัทแต่งตั้งเลขานุการบริษัทคนใหม่ภายใน 90 วันนับแต่วันที่เลขานุการบริษัทคนเดิมพ้นจากตำแหน่งหรือไม่อาจปฏิบัติหน้าที่ได้

คำตอบแทนของกรรมการและผู้บริหาร

คำตอบแทนที่เป็นตัวเงิน

1) คำตอบแทนกรรมการบริษัท

ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2560 เมื่อวันที่ 18 เมษายน 2560 ได้มีมติอนุมัติกำหนดคำตอบแทนให้แก่คณะกรรมการบริษัท และคณะกรรมการชุดย่อย ประจำปี 2560 โดยมีรายละเอียดดังนี้

คำตอบแทนกรรมการและกรรมการชุดย่อย	ปี 2560 (บาท)	
	คำตอบแทนรายเดือน	ค่าเบี้ยประชุมต่อครั้ง
1. คณะกรรมการบริษัท		
• ประธานกรรมการ	20,000	15,000
• กรรมการอิสระ	15,000	10,000
• กรรมการที่เป็นผู้บริหาร	-	10,000
2. คณะกรรมการตรวจสอบ		
• ประธานกรรมการตรวจสอบ	-	15,000
• กรรมการตรวจสอบ	-	10,000
3. คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน		
• ประธานกรรมการสรรหาฯ	-	15,000
• กรรมการสรรหาฯ	-	10,000

ทั้งนี้ ที่ประชุมผู้ถือหุ้นได้กำหนดคำตอบแทนกรรมการ รวมถึงคำตอบแทนกรรมการในรูปแบบอื่น ๆ สำหรับปี 2560 ในวงเงินรวมไม่เกิน 2,000,000 บาท

สรุปคำตอบแทนกรรมการบริษัท ปี 2558 – 2560

ชื่อ – นามสกุล	ปี 2558 (บาท)	ปี 2559 (บาท)	ปี 2560 (บาท)
1. นายวุฒิพงษ์ โมฬีชาติ	15,000	120,000	375,000
2. นางสาวศรีรัตน์ ชูโชติถาวร	25,000	155,000	370,000
3. นายวิภูธา ตระกูลสุน	20,000	130,000	345,000
4. นายธนวัฒน์ เลิศวัฒนารักษ์	20,000	130,000	340,000
5. นายสมพงษ์ ชื่นกิตติยานนท์	10,000	80,000	90,000
6. นายวรวิทย์ สิลลูลิทธิ	10,000	80,000	90,000
7. นายพนพล สันณะพานิช	10,000	70,000	80,000
รวมเป็นเงินทั้งสิ้น	110,000	765,000	1,690,000

หมายเหตุ: - คำตอบแทนกรรมการบริษัทประจำปี 2558 และ ปี 2559 มีเฉพาะค่าเบี้ยประชุมในการเข้าร่วมประชุมแต่ละครั้ง
- คำตอบแทนกรรมการในปี 2560 รวมคำตอบแทนรายเดือนและค่าเบี้ยประชุมในการเข้าร่วมประชุมแต่ละครั้ง สำหรับนายสมพงษ์ ชื่นกิตติยานนท์ นายวรวิทย์ สิลลูลิทธิ นายพนพล สันณะพานิช กรรมการที่เป็นผู้บริหาร จะไม่มีคำตอบแทนรายเดือนในฐานะกรรมการ

สิทธิประโยชน์อื่น

- ไม่มี-

2) ค่าตอบแทนผู้บริหาร

ในการจ่ายค่าตอบแทนของบริษัท มีวัตถุประสงค์เพื่อให้ตอบแทนความสำเร็จในการดำเนินงานตามกลยุทธ์ของบริษัท และตอบแทนผลงานที่ผู้บริหารได้สร้างให้กับบริษัท และตามที่ได้รับมอบหมาย โดยการกำหนดค่าตอบแทนจะพิจารณาถึงด้านต่าง ๆ ดังนี้

- พิจารณาจากผลการปฏิบัติงาน ค่าตอบแทนของผู้บริหารจะแปรผันตรงกับการบรรลุผลสำเร็จของเป้าหมายตามกลยุทธ์ของบริษัท
- พิจารณาจากผลการประเมินการทำงานของแต่ละปี

- สามารถแข่งขันได้ในกลุ่มธุรกิจที่เกี่ยวข้อง เพื่อทำให้เกิดความมั่นใจว่าบริษัทสามารถที่จะดึงดูดและรักษาพนักงานที่ดี มีฝีมือ ให้มาทำงาน และอยู่สร้างผลงานให้กับบริษัทอย่างต่อเนื่อง

โดยการจ่ายค่าตอบแทนของบริษัท จะจ่ายในรูปแบบของเงินเดือน และสวัสดิการผลประโยชน์อื่น อาทิเช่น กองทุนสำรองเลี้ยงชีพ แผนประกันสุขภาพ การตรวจสุขภาพประจำปี ค่าโทรศัพท์ ค่าบำรุงรักษารถ ค่านายหน้า และสวัสดิการต่าง ๆ สอดคล้องกับแนวปฏิบัติในตลาดแรงงาน และตามที่กฎหมายกำหนด

ค่าตอบแทนผู้บริหาร	ปี 2559		ปี 2560	
	จำนวน (คน)	จำนวนเงิน (ล้านบาท)	จำนวน (คน)	จำนวนเงิน (ล้านบาท)
เงินเดือน	7	7.43	8	8.71
โบนัส	7	4.67	8	2.43
อื่นๆ ¹	7	3.56	8	3.87
รวม	7	15.66	8	15.01

หมายเหตุ: 1 ค่าตอบแทนผู้บริหารอื่น ๆ เช่น ค่าโทรศัพท์ ค่าบำรุงรักษารถ ค่านายหน้า ค่าล่วงเวลา ประกันภัยสุขภาพกลุ่ม ประกันสังคมกลุ่ม และกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ

ค่าตอบแทนอื่น

- ไม่มี -

บุคลากร

จำนวนพนักงาน (ไม่รวมคณะผู้บริหาร)

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทมีจำนวนพนักงาน ดังนี้

จำนวนพนักงาน	ณ 31 ธ.ค. 2559	ณ 31 ธ.ค. 2560
	จำนวน (คน)	จำนวน (คน)
ฝ่ายการเงินและบัญชี	2	2
ฝ่ายขายและการตลาด	1	2
ฝ่ายบริการหลังการขายและสารสนเทศ	3	2
ฝ่ายธุรการทั่วไป	1	1
ฝ่ายโครงการและคลังสินค้า	-	1
ฝ่ายเลขานุการบริษัท	-	1
รวม	7	9

ผลตอบแทนรวมของพนักงาน ลูกจ้างบริษัท และลักษณะผลตอบแทน

(หน่วย : ล้านบาท)

ผลตอบแทน	ปี 2559	ปี 2560
ค่าตอบแทนของพนักงานประจำในรูปเงินเดือน		
โบนัส ค่าล่วงเวลา ค่านายหน้า เงินประกันสังคม	7.34	6.89
เงินกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ และสวัสดิการต่าง ๆ		

ข้อพิพาทด้านแรงงานที่สำคัญในระยะ 3 ปีที่ผ่านมา

- ไม่มี -

นโยบายในการพัฒนาพนักงาน

บริษัทให้ความสำคัญต่อการพัฒนาบุคลากรของบริษัทเพื่อเพิ่มทักษะ ความรู้ และความเข้าใจเกี่ยวกับสินค้าที่บริษัทนำเข้ามาจำหน่าย โดยบริษัทได้จัดให้มีการอบรมและพัฒนาความรู้ (Training) แก่ผู้บริหารและพนักงานอย่างต่อเนื่องและสม่ำเสมอ ดังนี้

- การอบรมและพัฒนาความรู้ของฝ่ายช่างเทคนิค โดยบริษัทได้จัดส่งพนักงานฝ่ายช่างเทคนิคของบริษัทเข้ารับการอบรมและพัฒนาความรู้ (Training) เกี่ยวกับชุดเครื่องมือทางการแพทย์ที่บริษัทจำหน่าย รวมถึงการซ่อมแซมเครื่องในเบื้องต้น ซึ่งจัดโดยบริษัทผู้ผลิตเครื่องมือแพทย์ในต่างประเทศ ที่เป็นคู่ค้าของบริษัทอย่างต่อเนื่องเป็นประจำทุกปี
- การอบรมและพัฒนาความรู้ของฝ่ายขายและการตลาด เนื่องจากลักษณะผลิตภัณฑ์และบริการของบริษัท เป็นเครื่องมือทางการแพทย์สำหรับการรักษาโรคมะเร็ง ซึ่งเน้นกลุ่มลูกค้าเฉพาะทางด้านวงการแพทย์เป็นหลัก บริษัทจึงต้องใช้ฝ่ายขายและการตลาดและบริการหลังการขายที่มีความรู้ ความเข้าใจในผลิตภัณฑ์และบริการเป็นอย่างดี เพื่อที่จะสามารถให้คำแนะนำที่ถูกต้องและชี้ให้เห็นถึงประโยชน์ที่จะได้รับจากการใช้ผลิตภัณฑ์และบริการของบริษัท ที่ทีมงานขายจึงถือเป็นช่องทางจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์และบริการที่สำคัญ

ดังนั้น บริษัทจึงให้ความสำคัญต่อการพัฒนาบุคลากรทางด้านการขาย เพื่อให้บุคลากรดังกล่าวสามารถให้ความรู้ คำแนะนำ และอบรมสาธิตเกี่ยวกับการใช้งานผลิตภัณฑ์ที่บริษัทจะจำหน่ายให้แก่ลูกค้าได้เป็นอย่างดี

- การอบรมและพัฒนาความรู้ฝ่ายการเงินและบัญชี เนื่องจากบริษัทเป็นบริษัทมหาชน ดังนั้นต้องบันทึกบัญชีตามมาตรฐาน

การรายงานทางการเงิน (รวมมาตรฐานการบัญชี การตีความมาตรฐานการบัญชี และการตีความมาตรฐานการรายงานทางการเงิน) มาตรฐานการรายงานทางการเงินดังกล่าว ยังคงมีการปรับปรุงอย่างต่อเนื่อง ดังนั้นบริษัทจึงมีนโยบายในการอบรมและพัฒนาความรู้ฝ่ายการเงินและบัญชี โดยให้พนักงานบัญชีเข้ารับการอบรมมาตรฐานการรายงานทางการเงินในส่วนที่มีการปรับปรุงและเปลี่ยนแปลง และติดตามการปรับปรุงและเปลี่ยนแปลงของมาตรฐานการบัญชีอย่างใกล้ชิด

- การเดินทางศึกษาดูงานของบริษัทผู้ผลิตเครื่องมือแพทย์ที่บริษัทเป็นผู้จัดจำหน่ายในต่างประเทศ เช่น ประเทศสหรัฐอเมริกา และการเข้าร่วมอบรมในงานประชุมวิชาการทางการแพทย์ประจำปี ทั้งในและต่างประเทศ เพื่อเพิ่มพูนความรู้และอัปเดตข้อมูลเทคโนโลยีทางการแพทย์

นอกเหนือจากการพัฒนาบุคลากรของบริษัทแล้ว บริษัทยังให้การสนับสนุนพัฒนาบุคลากรที่เกี่ยวข้องของลูกค้า เช่น แพทย์รังสีแพทย์ นักฟิสิกส์การแพทย์ และนักรังสีการแพทย์ โดยการจัดหาและสนับสนุนการเข้ารับการอบรมการใช้เครื่องทั้งในประเทศและต่างประเทศ เพื่อให้บุคลากรเหล่านี้สามารถใช้งานเครื่องได้อย่างถูกต้อง

โดยในปี 2560 บริษัทเน้นพัฒนาบุคลากรในด้านพัฒนาศักยภาพของพนักงานให้มีความรู้เพิ่มขึ้น และความชำนาญมากขึ้น ในการพัฒนาตนเองไปสู่ความก้าวหน้าในหน้าที่และวิชาชีพ ปฏิบัติได้ถูกต้องตามกฎหมาย ระเบียบต่างๆ พนักงานสามารถนำความรู้ที่ได้จากการอบรมมาใช้ให้เกิดผลประโยชน์กับองค์กรอย่างเป็นรูปธรรม ในปี 2560 งบประมาณที่ใช้ในการฝึกอบรมผู้บริหาร และพนักงาน คิดเป็น 0.14 ล้านบาท และมีจำนวนชั่วโมงในการฝึกอบรม สัมมนา โดยเฉลี่ย 41.8 ชั่วโมงต่อคนต่อปี

การกำกับดูแลกิจการ

นโยบายการกำกับดูแลกิจการที่ดี

คณะกรรมการบริษัท มุ่งมั่นต่อการดำเนินธุรกิจให้มีความเจริญเติบโตอย่างมั่นคงและยั่งยืน ด้วยการสร้างมูลค่าเพิ่มให้แก่ผู้ถือหุ้นและผู้มีส่วนได้เสียทุกภาคส่วน คณะกรรมการบริษัทได้ให้ความสำคัญต่อการปฏิบัติตามแนวทางของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย เพื่อให้มีระบบธรรมาภิบาลที่ดี โดยได้กำหนดนโยบายการกำกับดูแลกิจการ และจรรยาบรรณ จริยธรรมทางธุรกิจ สำหรับกรรมการ ผู้บริหาร และ พนักงาน เพื่อให้ทุกคนนำไปใช้เป็นแนวทางในการปฏิบัติงานต่อผู้มีส่วนได้เสียทุกภาคส่วน ซึ่งได้มีประกาศและสื่อสารให้พนักงานได้รับทราบ รวมทั้งเผยแพร่ไว้ในเว็บไซต์ของบริษัท โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อให้พนักงานของบริษัท ตลอดจนผู้ที่เกี่ยวข้อง มีความรู้ ความเข้าใจในหลักการกำกับดูแลกิจการเป็นไปในทิศทางเดียวกันด้วยการยึดมั่นต่อความโปร่งใส เป็นธรรม ตรวจสอบได้ มีจริยธรรมในการดำเนินธุรกิจ มีการปฏิบัติที่สอดคล้องกับหลักกฎระเบียบข้อบังคับ และกฎหมายต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้อง ตลอดจนมีความรับผิดชอบต่อเศรษฐกิจ สังคม และสิ่งแวดล้อม

สำหรับส่วนที่ยังไม่ได้ปฏิบัติ บริษัทจะนำไปเป็นแนวทางในการปรับใช้ให้เหมาะสมต่อไป เช่น คณะกรรมการมีการกำหนดนโยบายจำกัดจำนวนปีในการดำรงตำแหน่งของกรรมการอิสระไว้ไม่เกิน 9 ปี ไร่หรือไม่ ซึ่งบริษัทยังไม่มี การจำกัดจำนวนปีในการดำรงตำแหน่ง เนื่องจากบริษัทมีความเชื่อมั่นว่ากรรมการอิสระทุกท่านเป็นผู้ที่มีความรู้และความสามารถ ประสบการณ์ที่เป็นคุณประโยชน์ต่อการดำเนินธุรกิจของบริษัทได้ดียิ่งขึ้น หรือการที่ยังไม่ได้ตั้งคณะกรรมการกำกับดูแลกิจการ เพื่อทำหน้าที่กำกับดูแลการดำเนินธุรกิจต่าง ๆ ของบริษัทให้เป็นไปด้วยความโปร่งใส ตามหลักบรรษัทภิบาลนั้น เนื่องจากการกระทำหน้าที่ดังกล่าว คณะกรรมการบริษัทยังคงให้ความเอาใจใส่และกำกับดูแลเรื่องดังกล่าวอย่างใกล้ชิด จึงยังไม่พิจารณาจัดตั้งคณะกรรมการชุดย่อยดังกล่าวในปัจจุบัน เป็นต้น

หมวดที่ 1: สิทธิของผู้ถือหุ้น

คณะกรรมการบริษัทตระหนักถึงความสำคัญในสิทธิพื้นฐานของผู้ถือหุ้น โดยวางหลักการในการปฏิบัติต่อผู้ถือหุ้นอย่างเป็นธรรมและเป็นไปตามกฎหมายโดยตลอด เช่น สิทธิในการซื้อขายและโอนหุ้น สิทธิในการรับเงินปันผล สิทธิในการได้รับข่าวสารข้อมูล

ของบริษัท สิทธิในการเข้าร่วมประชุมผู้ถือหุ้น สิทธิในการออกเสียงลงคะแนนในวาระต่าง ๆ ที่พิจารณาสิทธิในการมอบฉันทะให้ผู้อื่นเข้าประชุมแทน สิทธิในการแต่งตั้งกรรมการและผู้สอบบัญชี สิทธิในการแสดงความคิดเห็นและซักถามกรรมการในที่ประชุมผู้ถือหุ้น และสิทธิในการเสนอวาระการประชุมและเสนอชื่อกรรมการล่วงหน้า เป็นต้น และได้ดูแลให้ผู้ถือหุ้นได้รับสิทธิดังกล่าวโดยเคร่งครัด และไม่กระทำการใด ๆ อันเป็นการละเมิดหรือรบกวนสิทธิของผู้ถือหุ้น

1. การจัดประชุมผู้ถือหุ้น

บริษัทได้จัดให้มีการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี ตามข้อบังคับของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยโดยปฏิบัติตามแนวทางการจัดการประชุมผู้ถือหุ้นของสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.)

- 1.1 บริษัทได้มีการเปิดเผยนโยบายในการสนับสนุน หรือส่งเสริมผู้ถือหุ้นทุกกลุ่ม รวมถึงผู้ถือหุ้นที่เป็นนักลงทุนสถาบัน ให้เข้าร่วมประชุมผู้ถือหุ้น
- 1.2 บริษัทได้ดูแลให้มีการให้ข้อมูล วัน เวลา สถานที่ และวาระการประชุม โดยมีคำชี้แจงและเหตุผลประกอบในแต่ละวาระหรือประกอบมติที่ขอตามที่จะระบุไว้ในหนังสือเชิญประชุมสามัญและวิสามัญผู้ถือหุ้นหรือในเอกสารแนบวาระการประชุม
- 1.3 บริษัทได้อำนวยความสะดวกให้ผู้ถือหุ้นได้ใช้สิทธิในการเข้าร่วมประชุมและออกเสียงอย่างเต็มที่ และละเว้นการกระทำใด ๆ ที่เป็นการจำกัดโอกาสการเข้าประชุมของผู้ถือหุ้น เช่น การเข้าประชุมเพื่อออกเสียงลงมติไม่ควรมีวิธีการที่ยุ่งยากหรือมีค่าใช้จ่ายมากเกินไป สถานที่จัดประชุมผู้ถือหุ้นสะดวกต่อการเดินทาง เป็นต้น
- 1.4 บริษัทเปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นส่งคำถามล่วงหน้าก่อนวันประชุม โดยกำหนดหลักเกณฑ์การส่งคำถามล่วงหน้าให้ชัดเจน และแจ้งให้ผู้ถือหุ้นทราบพร้อมกับการนำส่งหนังสือเชิญประชุมผู้ถือหุ้น นอกจากนี้บริษัทได้เผยแพร่หลักเกณฑ์การส่งคำถามล่วงหน้าผ่านทาง Website ของบริษัท
- 1.5 บริษัทสนับสนุนให้ผู้ถือหุ้นใช้หนังสือมอบฉันทะรูปแบบที่ผู้ถือหุ้นสามารถกำหนดทิศทางการลงคะแนนเสียงได้ และควรเสนอชื่อกรรมการอิสระอย่างน้อย 1 คน เป็นทางเลือกในการมอบฉันทะของผู้ถือหุ้น

2. การดำเนินการในวันประชุมผู้ถือหุ้น

- 2.1 บริษัทได้ส่งเสริมให้มีการนำเทคโนโลยีมาใช้ในการประชุมผู้ถือหุ้น ทั้งการลงทะเบียนผู้ถือหุ้น การรับคะแนนด้วยระบบบาร์โค้ด และแสดงผลให้ทราบภายหลังการลงมติ เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพให้การดำเนินการประชุมสามารถกระทำได้อย่างรวดเร็ว ถูกต้อง แม่นยำ
- 2.2 จัดเตรียมอาคารแสดมปีให้กรณีผู้ถือหุ้นมีการมอบฉันทะมาประชุม โดยไม่มีค่าใช้จ่าย
- 2.3 กรรมการทุกคนควรเข้าร่วมประชุมผู้ถือหุ้น โดยผู้ถือหุ้นสามารถซักถามประธานคณะกรรมการชุดย่อยต่าง ๆ ในเรื่องที่เกี่ยวข้องได้
- 2.4 ในการประชุมผู้ถือหุ้นให้มีการลงมติเป็นแต่ละวาระ และมีการชี้แจงให้ผู้ถือหุ้นทราบถึงวิธีการออกเสียงลงคะแนนในแต่ละวาระ และวิธีการนับคะแนนเสียงเพื่อการลงมติในแต่ละวาระ ประมวลผลคะแนนในแต่ละวาระ และโปร่งใสตรวจสอบได้
- 2.5 คณะกรรมการบริษัทควรส่งเสริมหรือจัดให้มีบุคคลที่เป็นอิสระเป็นผู้ตรวจนับหรือตรวจสอบคะแนนเสียงในการประชุมสามัญและวิสามัญผู้ถือหุ้น และเปิดเผยให้ที่ประชุมทราบพร้อมบันทึกไว้ในรายงานการประชุม
- 2.6 ในวาระการแต่งตั้งกรรมการ บริษัทได้แนบประวัติของบุคคลที่ถูกเสนอชื่อเพื่อเข้ารับแต่งตั้งให้ดำรงตำแหน่ง/กลับเข้าดำรงตำแหน่งกรรมการอีกรวาระหนึ่ง และให้ผู้ถือหุ้นได้มีการพิจารณาและลงคะแนนแต่งตั้งกรรมการเป็นรายบุคคล
- 2.7 ประธานในที่ประชุมควรจัดสรรเวลาให้เหมาะสมและส่งเสริมให้ผู้ถือหุ้นมีโอกาสในการแสดงความเห็นและตั้งคำถามต่อที่ประชุมในเรื่องที่เกี่ยวข้องกับบริษัทได้

3. การจัดทำรายงานการประชุม และการเปิดเผยมติการประชุมผู้ถือหุ้น

- 3.1 รายงานการประชุมผู้ถือหุ้นจะบันทึกการชี้แจงขั้นตอนการลงคะแนน และวิธีการแสดงผลคะแนนให้ที่ประชุมทราบก่อนดำเนินการประชุม รวมทั้งการเปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นตั้งประเด็น หรือซักถาม นอกจากนี้ บริษัทจะบันทึกคำถาม คำตอบส่วนที่เป็นสาระสำคัญ และผลการลงคะแนนในแต่ละวาระว่ามีผู้ถือหุ้นเห็นด้วย

คัดค้าน และงดออกเสียงเป็นอย่างไร รวมถึงควรบันทึกรายชื่อกรรมการผู้เข้าร่วมประชุมและกรรมการที่ลาประชุมด้วย และได้แจ้งรายงานการประชุมดังกล่าวไปยังตลาดหลักทรัพย์ฯ ภายใน 14 วันนับจากวันประชุมผู้ถือหุ้น

- 3.2 บริษัทจะเปิดเผยให้สาธารณชนทราบถึงผลการลงคะแนนของแต่ละวาระในการประชุมสามัญและวิสามัญผู้ถือหุ้นภายในวันทำการถัดไปจากวันประชุมผู้ถือหุ้นผ่านทาง website ของบริษัท และเป็นจดหมายข่าวไปยังตลาดหลักทรัพย์ด้วย

หมวดที่ 2: การปฏิบัติต่อผู้ถือหุ้นอย่างเท่าเทียมกัน

การสร้างเชื่อมั่นให้กับผู้ถือหุ้นว่า คณะกรรมการบริษัทและฝ่ายบริหารจะดูแลให้การใช้เงินของผู้ถือหุ้นเป็นไปอย่างเหมาะสม เป็นปัจจัยสำคัญต่อความมั่นใจในการลงทุนกับบริษัท คณะกรรมการบริษัทจึงควรกำกับดูแลให้ผู้ถือหุ้นได้รับการปฏิบัติ และปกป้องสิทธิขั้นพื้นฐานอย่างเท่าเทียมกัน ดังนี้

1. สิทธิในการมอบฉันทะให้บุคคลอื่นเข้าประชุมผู้ถือหุ้น และออกเสียงลงคะแนนแทน

ในกรณีที่ผู้ถือหุ้นรายใดไม่สามารถเข้าร่วมประชุมด้วยตนเองได้ สามารถใช้สิทธิในการมอบฉันทะให้บุคคลอื่นหรือกรรมการอิสระของบริษัท ที่บริษัทเสนอชื่อให้เป็นผู้รับมอบฉันทะเข้าร่วมประชุมและออกเสียงลงคะแนนแทนได้ โดยผู้ถือหุ้นจะต้องส่งหนังสือมอบฉันทะที่ระบุรายละเอียดครบถ้วนพร้อมทั้งสำเนาบัตรประชาชนหรือหนังสือเดินทางหรือเอกสารแสดงตนอื่น ๆ ตามที่กำหนดกลับมายังบริษัทก่อนวันประชุมผู้ถือหุ้น หรือนำมาแสดง ณ วันประชุมก่อนเวลาประชุม

2. สิทธิในการเสนอวาระการประชุมเพิ่มเติม

บริษัทเปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นสามารถเสนอวาระการประชุมเพิ่มเติมนอกเหนือจากวาระการประชุมผู้ถือหุ้นสามัญประจำปี โดยในการเสนอวาระการประชุมเพิ่มเติมสามารถเสนอได้ตามขั้นตอน ดังนี้

- จัดส่งเรื่องที่จะเสนอให้บรรจุเข้าเป็นวาระการประชุมเพิ่มเติมพร้อมด้วยเหตุผล รายละเอียดข้อเท็จจริง และข้อมูลที่จำเป็นลงในแบบเสนอระเบียบวาระการประชุมสามัญผู้ถือหุ้น
- บริษัทจะตรวจสอบการเป็นผู้ถือหุ้นของผู้ขอเสนอเพิ่มวาระการประชุมกับทะเบียนผู้ถือหุ้น ณ วันปิดสมุดทะเบียนผู้ถือหุ้นซึ่งเกณฑ์การพิจารณาเรื่องที่มีผู้เสนอให้บรรจุเข้าเป็นวาระการประชุมเพิ่มเติมคือ ต้องเป็นเรื่องที่เกี่ยวข้องกับการดำเนินกิจการหรืออาจมีผลกระทบต่อดำเนินงานของบริษัทอย่างมีนัยสำคัญ หากคณะกรรมการบริษัทมีมติเห็นชอบกับเรื่องที่เสนอเพิ่มเติมแล้ว ก็จะบรรจุเข้าเป็นวาระในการประชุมผู้ถือหุ้น พร้อมทั้งระบุว่าเป็นวาระที่เสนอโดยผู้ถือหุ้น

3. สิทธิในการเสนอบุคคลเพื่อเข้าดำรงตำแหน่งกรรมการบริษัท

ผู้ถือหุ้นสามารถเสนอบุคคลเพื่อเข้าดำรงตำแหน่งกรรมการบริษัท โดยบริษัทขอสงวนสิทธิพิจารณาเฉพาะบุคคลที่มีคุณสมบัติตามเกณฑ์ที่กำหนด ดังนี้

- มีคุณสมบัติถูกต้องและไม่มีลักษณะต้องห้ามตามกฎหมายบริษัทมหาชนจำกัด กฎหมายหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ และการกำกับดูแลกิจการที่ดีของบริษัท
- มีวุฒิทางการศึกษา ประสบการณ์ในการทำงาน หรือคุณสมบัติอื่น ทั้งนี้ ตามที่บริษัทกำหนด
- ต้องอุทิศเวลาอย่างเพียงพอ และทุ่มเทความสามารถอย่างเต็มที่เพื่อประโยชน์สูงสุดของบริษัท โดยถือเป็นหน้าที่และพร้อมที่จะเข้าร่วมการประชุมของบริษัทอย่างสม่ำเสมอ

คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทนจะเป็นผู้พิจารณาคัดสรรผู้ที่มีคุณสมบัติเหมาะสม เพื่อเสนอให้ที่ประชุมคณะกรรมการพิจารณาเห็นชอบและนำเสนอที่ประชุมผู้ถือหุ้นพิจารณาลงมติ แต่หากที่ประชุมคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทนไม่คัดเลือกที่จะเสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้น ผู้ที่ได้รับเสนอชื่อดังกล่าวจะถูกเสนอให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นพิจารณานอกเหนือความเห็นของคณะกรรมการบริษัท เพื่อให้ที่ประชุมลงมติครั้งสุดท้าย ซึ่งเอกสารที่ผู้ถือหุ้นต้องแนบมาด้วย

ในการเสนอชื่อเสนอบุคคลเพื่อเข้าดำรงตำแหน่ง ได้แก่ (1) แบบฟอร์มเสนอชื่อบุคคลเพื่อเข้าดำรงตำแหน่งกรรมการบริษัท และ (2) ข้อมูลบุคคลผู้ได้รับการเสนอชื่อเข้าดำรงตำแหน่งกรรมการโดยแนบใบหุ้นหรือหนังสือยืนยันการถือหุ้นจากบริษัทหลักทรัพย์/ตัวแทน ซึ่งเจ้าของข้อมูลต้องลงนามยินยอมและรับรอง และส่งไปรษณีย์ลงทะเบียนถึงบริษัทภายในระยะเวลาที่บริษัทกำหนด

4. การป้องกันการใช้ข้อมูลภายใน

บริษัทมีนโยบายจำกัดการใช้ข้อมูลภายในให้อยู่ในวงเฉพาะผู้บริหารตั้งแต่ระดับกลางถึงระดับสูงที่เกี่ยวข้องภายในแผนกหรือบริษัทเท่านั้น สำหรับงบการเงินที่ผ่านการตรวจสอบแล้วจะถูกเก็บไว้ที่ผู้อำนวยการฝ่ายบัญชีและการเงิน ข้อมูลที่เป็นความลับอื่นจะใช้เพื่อการปรึกษาหารือกับบุคคลในระดับผู้จัดการขึ้นไปเท่านั้น บริษัทมีบทลงโทษกับบุคคลที่เกี่ยวข้อง หากมีการใช้ข้อมูลภายในที่ทำให้เกิดความเสียหาย นอกจากนั้น บริษัทกำหนดให้กรรมการและผู้บริหารรายงานการถือครองหลักทรัพย์ของบริษัทต่อสำนักงานคณะกรรมการ ก.ล.ด.

5. การกำกับดูแลเรื่องการซื้อขายหลักทรัพย์ภายใน

บริษัทมีนโยบายไม่ให้พนักงาน ผู้บริหาร และผู้ทราบข้อมูลภายในของผลการดำเนินงาน ซื้อขายหลักทรัพย์ของบริษัทตั้งแต่วันที่ทราบข้อมูลจนกระทั่งข้อมูลได้เปิดเผยสู่สาธารณชนเรียบร้อยแล้ว และห้ามนำข้อมูลภายในที่ไม่ควรเปิดเผยไปเผยแพร่เพื่อเป็นการสร้างราคาให้กับหลักทรัพย์โดยเฉพาะการซื้อขายหลักทรัพย์ในช่วง 1 เดือนก่อนที่งบการเงินจะออกเผยแพร่ต่อสาธารณชน และกำหนดให้คณะกรรมการและผู้บริหารระดับสูงแจ้งต่อเลขานุการบริษัท (ผู้ที่คณะกรรมการมอบหมาย) ล่วงหน้าอย่างน้อย 1 วันก่อนจะซื้อหรือขายหลักทรัพย์ของบริษัท

นอกจากนี้ กรรมการและผู้บริหารของบริษัทต้องรายงานการเปลี่ยนแปลงการถือครองหลักทรัพย์ของบริษัทต่อสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ ตามมาตรา 59 แห่งพระราชบัญญัติหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ พ.ศ. 2535 และรับทราบบทกำหนดลงโทษตามพระราชบัญญัติ

หลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ พ.ศ. 2535 รวมถึงการเปลี่ยนแปลงการถือครองหลักทรัพย์โดยคู่สมรสและบุตรที่ยังไม่บรรลุนิติภาวะ ทั้งนี้กรรมการและผู้บริหารจะต้องจัดส่งสำเนาการรายงานดังกล่าวแก่บริษัทในวันเดียวกับที่รายงานต่อสำนักงานคณะกรรมการ ก.ล.ต. ซึ่งกำหนดให้แจ้งภายใน 3 วันทำการนับแต่วันที่เกิดรายการขึ้น โดยมีการรายงานการถือหลักทรัพย์ของคณะกรรมการและผู้บริหารในที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ในแต่ละไตรมาส เพื่อให้ทราบความเคลื่อนไหวในการถือหลักทรัพย์ของบริษัทของคณะกรรมการและผู้บริหาร

หมวดที่ 3: บทบาทของผู้มีส่วนได้เสีย

บริษัทให้ความสำคัญกับการกำกับดูแลผู้มีส่วนได้เสียทุกกลุ่ม อาทิ ลูกค้า พนักงาน คู่ค้า ผู้ถือหุ้น หรือผู้ลงทุน เจ้าหนี้ และชุมชนที่บริษัทตั้งอยู่ เป็นต้น ผู้มีส่วนได้เสียจะได้รับการดูแลจากบริษัทตามสิทธิที่มีตามกฎหมายที่เกี่ยวข้องบริษัทจะไม่กระทำการใด ๆ ที่เป็นการละเมิดสิทธิของผู้มีส่วนได้เสียตามกฎหมายหรือตามข้อตกลงที่มี บริษัทได้พิจารณาให้มีกระบวนการส่งเสริมให้เกิดการมีส่วนร่วมของผู้มีส่วนได้เสียตามบทบาทและหน้าที่ที่มีในการสร้างเสริมผลการดำเนินงานของบริษัท เพื่อให้การดำเนินธุรกิจของบริษัทเป็นไปด้วยดี รวมถึงสร้างความมั่นคงอย่างยั่งยืนให้กับกิจการ และสร้างผลประโยชน์ที่เป็นธรรมให้แก่ทุกฝ่าย

พนักงาน บริษัทให้ความสำคัญและปฏิบัติต่อพนักงานทุกคนอย่างเท่าเทียมและเป็นธรรม ส่งเสริมและสนับสนุนด้านการพัฒนาและฝึกอบรมในหลักสูตรต่าง ๆ อย่างต่อเนื่องและสม่ำเสมอ การพิจารณาให้ผลตอบแทนที่เหมาะสมตามความรู้ความสามารถของพนักงานและสอดคล้องกับการดำเนินธุรกิจของบริษัท ในระยะสั้นและระยะยาว มีสวัสดิการด้านการดูแลสุขภาพพนักงานประจำปี สวัสดิการประกันกลุ่มพนักงาน สวัสดิการด้านกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ รวมถึงการดูแลสุขภาพแวดล้อมในการทำงานโดยคำนึงถึงคุณภาพชีวิตและความปลอดภัยของพนักงาน

ผู้ถือหุ้น บริษัทให้ความสำคัญในการปฏิบัติต่อผู้ถือหุ้นทุกรายโดยมีนโยบายและแนวทางปฏิบัติต่อผู้ถือหุ้นทุกราย รวมถึงนักลงทุนสถาบัน อย่างเสมอภาคและเท่าเทียมกัน การเปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นได้เข้าถึงสารสนเทศที่จำเป็นอย่างถูกต้อง เหมาะสม และทันเวลา

ลูกค้า บริษัทให้ความสำคัญในการปฏิบัติต่อลูกค้าด้วยความโปร่งใส เป็นธรรม ตรวจสอบได้ตลอดจนการมีความรับผิดชอบต่อลูกค้า มุ่งเน้นการให้บริการที่ตอบสนองความต้องการของลูกค้าอย่างมีคุณภาพ มีมาตรฐาน สะดวก รวดเร็วและตรงต่อเวลา บริษัทเอาใจใส่ดูแลติดตามลูกค้าอย่างใกล้ชิดและให้ความช่วยเหลืออย่างเสมอภาคและเท่าเทียมกัน โดยมุ่งหวังให้ลูกค้าเกิดความพึงพอใจสูงสุด ประสบความสำเร็จในการประกอบอาชีพและมีคุณภาพชีวิตที่ดีขึ้น

คู่ค้า บริษัทให้ความสำคัญในการปฏิบัติต่อคู่ค้าทุกรายของบริษัทอย่างเป็นธรรม บริษัทมีนโยบายในการคัดเลือกและคัดกรองคู่ค้าที่ชัดเจนและเป็นรูปธรรม ตลอดจนมุ่งเน้นการปฏิบัติตามข้อตกลงที่มีการตกลงกันไว้ มีการสื่อสารและแลกเปลี่ยนความคิดเห็นในการดำเนินงานด้านต่าง ๆ ระหว่างบริษัทและคู่ค้าอย่างสม่ำเสมอ ทั้งนี้เพื่อก่อให้เกิดการรักษาสัมพันธภาพและการพัฒนาปรับปรุงงานในด้านต่าง ๆ ให้บรรลุวัตถุประสงค์และเป้าหมายร่วมกัน

เจ้าหนี้ บริษัทให้ความสำคัญในการปฏิบัติต่อเจ้าหนี้อย่างเป็นธรรมและมีความรับผิดชอบต่อเจ้าหนี้ทุกรายของบริษัท โดยเฉพาะเรื่องการปฏิบัติตามเงื่อนไขและข้อตกลงต่าง โดยบริษัทมีการปฏิบัติต่อเจ้าหนี้อย่างเคร่งครัดตรงต่อเวลามาโดยตลอดและไม่เคยมีกรณีทำผิดข้อตกลงที่มีต่อเจ้าหนี้ของบริษัท

คู่แข่ง บริษัทให้ความสำคัญในการปฏิบัติต่อคู่แข่งด้วยการดำเนินธุรกิจภายใต้กรอบกติกาของการแข่งขันที่ดีปฏิบัติตามกฎระเบียบข้อบังคับและกฎหมายที่เกี่ยวข้อง ไม่ทำลายชื่อเสียงของคู่แข่ง ไม่แสวงหาความลับของคู่ค้าที่ไม่สุจริตหรือไม่เหมาะสม และไม่กระทำการที่เป็นการละเมิดลิขสิทธิ์ หรือทรัพย์สินทางปัญญาของผู้อื่น

สังคม ชุมชน และสิ่งแวดล้อม บริษัทมุ่งเน้นการดำเนินธุรกิจด้วยความรับผิดชอบต่อเศรษฐกิจ สังคม และสิ่งแวดล้อมมีการดำเนินงานและปฏิบัติตามกฎระเบียบข้อบังคับและกฎหมายที่เกี่ยวข้อง โดยการใช้จริยธรรมและคุณธรรมในการประกอบธุรกิจ ตลอดจนมีการดำเนินธุรกิจด้วยความโปร่งใส เป็นธรรม เสมอภาค และไม่เอารัดเอาเปรียบสังคม ชุมชนและสิ่งแวดล้อม และผู้มี

ส่วนได้เสียทุกภาคส่วน และไม่ทำการใด ๆ ที่ขัดหรือผิดกฎหมาย และเนื่องด้วยบริษัทดำเนินธุรกิจที่มีบทบาทและส่วนเกี่ยวข้องกับสังคม เพื่อให้เกิดการสร้างคุณค่าร่วมกันระหว่างบริษัท เศรษฐกิจ สังคม ชุมชน และสิ่งแวดล้อม ดังนั้นบริษัทจึงได้มีการสื่อสารกับพนักงานอย่างต่อเนื่อง เพื่อให้มีความรู้ความเข้าใจ ในด้านความรับผิดชอบต่อสังคมตลอดจนปลูกฝังจิตสำนึก ด้านการสร้างคุณค่าต่อสังคม และสิ่งแวดล้อมให้เป็นไปในทิศทางเดียวกัน

นอกจากนี้บริษัทยังเปิดโอกาสให้พนักงานและผู้มีส่วนได้เสีย มีช่องทางในการติดต่อกับบริษัท ถึงข้อสงสัยที่เกี่ยวกับการกระทำ ที่จะถูกต้องตามมาตรฐานจริยธรรมในการประกอบธุรกิจหรือไม่ หรือมีข้อร้องเรียน หรือมีข้อเสนอแนะ โดยพนักงานและผู้มีส่วนได้เสียสามารถสอบถาม ร้องเรียน แสดงความเห็น และแจ้งเบาะแสต่าง ๆ ได้โดยผ่านทางกรรมการอิสระโดยตรง หรือเลขานุการบริษัท ที่จะทำหน้าที่เป็นหน่วยรับข้อร้องเรียนด้านจริยธรรมในการประกอบธุรกิจ ดังนี้

1. จดหมายลายลักษณ์อักษรโดยตรง ส่งไปรษณีย์มาที่

กรรมการอิสระและประธานคณะกรรมการตรวจสอบ
(แจ้งเรื่องร้องเรียน) บริษัท บิสซิเนสออลิเมนต์ จำกัด (มหาชน)
92/45 อาคารสารธาณีย์ 2 ชั้น 16 ถนนสาทรเหนือ แขวงสีลม
เขตบางรัก กรุงเทพฯ 10500

2. ทางจดหมายอิเล็กทรอนิกส์

biz-cg@bizalignment.com

โดยเรื่องร้องเรียนและ/หรือข้อเสนอต่าง ๆ จะส่งตรงถึงกรรมการอิสระทุกท่าน เพื่อดำเนินการตรวจสอบข้อเท็จจริงต่อไป

บริษัทได้พิจารณาให้มีกระบวนการส่งเสริมให้เกิดความร่วมมือระหว่างบริษัทกับผู้มีส่วนได้เสียในการสร้างความมั่งคั่ง ความมั่นคงทางการเงิน และความยั่งยืนของกิจการ ดังนี้

- ให้ความสำคัญกับพนักงานทุกระดับของบริษัท โดยปฏิบัติกับพนักงานอย่างเท่าเทียม เป็นธรรมบนหลักสิทธิมนุษยชนขั้นพื้นฐาน เพื่อส่งเสริมการเคารพต่อสิทธิและเสรีภาพด้วยการไม่เลือกปฏิบัติ ส่งเสริมความเสมอภาค ไม่แบ่งแยกเพศ ถิ่นกำเนิด เชื้อชาติ อายุ ศาสนา สีผิว เป็นต้น และให้ผล

ตอบแทนที่เหมาะสมกับความรู้ความสามารถของพนักงานแต่ละคน ควบคู่ไปกับการมุ่งเน้นการพัฒนาศักยภาพและความรู้ความสามารถอย่างต่อเนื่อง รวมถึงการให้ความสำคัญกับการดูแลรักษาสภาพแวดล้อมในการทำงานโดยคำนึงถึงความปลอดภัยในการทำงานและคุณภาพชีวิตของพนักงานเป็นสำคัญ อีกทั้งบริษัทยึดมั่นที่จะปฏิบัติตามกฎหมายแรงงานอย่างเคร่งครัด

- การซื้อสินค้าและบริการจากคู่ค้าจะเป็นไปตามเงื่อนไขทางการค้า โดยจะปฏิบัติตามสัญญาที่ทำร่วมกันอย่างเคร่งครัด เพื่อสร้างความสัมพันธ์ที่จะก่อให้เกิดประโยชน์ในระยะยาวกับทั้งสองฝ่าย ตลอดจนหลีกเลี่ยงการซื้อสินค้าที่คู่ค้าละเมิดสิทธิมนุษยชน หรือละเมิดทรัพย์สินทางปัญญา
- การปฏิบัติตามเงื่อนไขการกู้ยืมตามข้อตกลงที่มี
- เอาใจใส่และรับผิดชอบต่อลูกค้า มีความรับผิดชอบต่อลูกค้าทั้งด้านคุณภาพสินค้า และการให้บริการที่ดีและได้มาตรฐานการรักษาความลับของลูกค้า และการให้ความสำคัญกับการกำหนดราคาที่เป็นธรรมและเท่าเทียม ภายใต้นโยบายการกำหนดราคาที่มี
- การปฏิบัติตามกรอบกติกา การแข่งขันที่ดี รวมถึงหลีกเลี่ยงวิธีการที่ไม่สุจริต เพื่อทำลายคู่แข่งทางการค้า
- ให้ความสำคัญและรับผิดชอบต่อชุมชนและสังคมใกล้เคียงเกี่ยวกับสภาพแวดล้อม รวมถึงให้การสนับสนุนกิจกรรมสาธารณประโยชน์ของชุมชน ตลอดจนพัฒนาสภาพแวดล้อมของชุมชนและสังคม เพื่อชีวิตความเป็นอยู่ที่ดีขึ้น โดยพิจารณาตามความเหมาะสม
- บริษัทให้ความสำคัญกับการไม่ละเมิดลิขสิทธิ์และทรัพย์สินทางปัญญาของผู้อื่น โดยไม่นำผลงานหรือข้อมูลอันเป็นสิทธิของบุคคลภายนอก นำมาใช้ประโยชน์ภายในบริษัทก่อนได้รับอนุญาต และจะตรวจสอบให้มั่นใจว่า จะไม่ละเมิดทรัพย์สินทางปัญญาของผู้อื่น

หมวดที่ 4: การเปิดเผยข้อมูลและความโปร่งใส

บริษัทให้ความสำคัญกับการเปิดเผยข้อมูล โดยคณะกรรมการจะดูแลให้บริษัทเปิดเผยข้อมูลสำคัญที่เกี่ยวข้องกับบริษัท ทั้งข้อมูลด้านการเงินและข้อมูลที่ไม่ใช่ด้านการเงินอย่างถูกต้อง ครบถ้วน ทันเวลา และโปร่งใส โดยเปิดเผยผ่านช่องทางต่าง ๆ ที่เข้าถึงข้อมูลได้ง่าย มีความเท่าเทียมกันและน่าเชื่อถือ เป็นไปตาม

ช่องทางที่กฎหมายกำหนด ซึ่งข้อมูลสำคัญที่บริษัทจะเปิดเผย ได้แก่ รายงานทางการเงินและข้อมูลที่มีใช้ข้อมูลทางการเงินต่าง ๆ ที่อาจส่งผลกระทบต่อราคาหลักทรัพย์ของบริษัท ซึ่งเป็นไปตามข้อกำหนดของสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ และตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

1. ช่องทางการสื่อสารและเผยแพร่ข้อมูลของบริษัท

1.1 เปิดเผยข้อมูลแบบแสดงรายการข้อมูลประจำปี (แบบ 56-1) และรายงานประจำปี (แบบ 56-2)

คณะกรรมการบริษัทจัดให้มีการจัดทำแบบแสดงรายการข้อมูลประจำปี (แบบ 56-1) และรายงานประจำปี (แบบ 56-2) เปิดเผยข้อมูลของบริษัทที่มีความถูกต้อง ครบถ้วน ชัดเจน และเป็นไปตามข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย เพื่อสะท้อนให้เห็นถึงข้อมูลที่เป็นประโยชน์ของผู้ถือหุ้น และผู้มีส่วนได้เสียเกี่ยวกับการดำเนินธุรกิจและผลการดำเนินงานในรอบปีที่ผ่านมา

1.2 เปิดเผยข้อมูลผ่านระบบการรายงานสารสนเทศของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และผ่านทางเว็บไซต์ของบริษัท

บริษัทเปิดเผยข้อมูลข่าวสารต่าง ๆ ให้แก่ผู้ถือหุ้น นักลงทุน และผู้ที่เกี่ยวข้องได้รับทราบผ่านระบบการรายงานสารสนเทศ (Set Community Portal) ของตลาดหลักทรัพย์ฯ ทั้งภาษาไทยและภาษาอังกฤษ จัดให้มีช่องทางการสื่อสารและเผยแพร่ข้อมูลผ่านทางเว็บไซต์ของบริษัท (www.bizalignment.com) และปรับปรุงข้อมูลอย่างสม่ำเสมอ

1.3 หน่วยงานเลขานุการบริษัท และ นักลงทุนสัมพันธ์

คณะกรรมการบริษัท กำหนดให้มีหน่วยงานเลขานุการบริษัท เพื่อรับผิดชอบดูแลการจัดประชุมระดับสูงของบริษัท เช่น การประชุมคณะกรรมการบริษัท และคณะกรรมการชุดย่อยที่ได้รับมอบหมาย การประชุมผู้ถือหุ้น เป็นต้น ทำหน้าที่เผยแพร่ข้อมูลสารสนเทศตามข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์อย่างถูกต้อง ครบถ้วนโปร่งใส โดยผ่านการพิจารณาตรวจสอบจากกรรมการผู้มีส่วนได้เสียหรือผู้ได้รับมอบหมาย รายงานสารสนเทศ รวมถึงการกำกับดูแลให้บริษัท คณะกรรมการบริษัท ผู้บริหาร มีการดำเนินการที่เป็นไปตามข้อกำหนดที่เกี่ยวข้อง รวมถึงการประสานงานในการติดต่อสื่อสารระหว่างผู้ถือหุ้น นักลงทุนสถาบัน

นักลงทุนทั่วไป นักวิเคราะห์ ในการเปิดเผยสารสนเทศที่สำคัญให้ทราบ โดยผู้ลงทุนสามารถติดต่อ เลขานุการบริษัท/ นักลงทุนสัมพันธ์ของบริษัทได้ทาง Email : ir@bizalignment.com หรือ โทรศัพท์ 0-6366828-9 ต่อ 25

2. การทำรายการที่มีความเกี่ยวโยงกันและมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์

คณะกรรมการได้จัดให้มีข้อปฏิบัติสำหรับกรรมการ ผู้บริหาร และพนักงานของบริษัท ให้พึงหลีกเลี่ยงการทำรายการที่เกี่ยวข้องกับตนเองที่อาจก่อให้เกิดความขัดแย้งทางผลประโยชน์กับบริษัท รวมถึง กรรมการ ผู้บริหาร หรือพนักงานที่มีส่วนได้เสียในรายการนั้น จะต้องไม่มีส่วนร่วมในการพิจารณาอนุมัติ กำหนดให้การเปิดเผยรายการที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์และรายการระหว่างกันที่มีสาระสำคัญโดยแสดงรายละเอียดบุคคลที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ ความสัมพันธ์ ลักษณะของรายการ เงื่อนไข นโยบายราคาและมูลค่ารายการ เหตุผลความจำเป็น โดยคำนึงถึงผลประโยชน์สูงสุดของผู้ถือหุ้นเป็นสำคัญ โดยแสดงความเห็นของคณะกรรมการตรวจสอบ เปิดเผยข้อมูลรายการระหว่างกันตามที่ปรากฏในแบบแสดงรายการข้อมูลประจำปี (แบบ 56-1) และรายงานประจำปี (แบบ 56-2) ของบริษัท

3. การจัดทำรายงานการมีส่วนได้เสีย

คณะกรรมการบริษัท กำหนดให้กรรมการ ผู้บริหาร (ตามคำนิยามของสำนักงาน ก.ล.ต. และตลาดหลักทรัพย์ฯ) บุคคลที่มีความเกี่ยวข้อง ดำเนินการตามมาตรา 89 แห่งพระราชบัญญัติหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ฯ ต้องจัดทำและส่งแบบรายงานการมีส่วนได้เสีย เพื่อรายงานให้บริษัททราบถึงการมีส่วนได้เสียของตนหรือของบุคคลที่มีความเกี่ยวข้อง (รวมถึงทุกครั้งที่มีการเปลี่ยนแปลง) ของกรรมการและผู้บริหาร ซึ่งเป็นส่วนได้เสียที่เกี่ยวข้องกับการบริหารจัดการกิจการของบริษัทหรือบริษัทย่อย โดยเลขานุการบริษัทเป็นผู้จัดเก็บ และสรุปรายงานการมีส่วนได้เสียที่มีการเปลี่ยนแปลงให้ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัททราบทุกปี หรือทุกครั้งที่มีการเปลี่ยนแปลง ถือเป็นการติดตามให้กรรมการและผู้บริหารปฏิบัติหน้าที่ด้วยความซื่อสัตย์สุจริต

บริษัทจะดูแลให้คุณภาพของรายงานทางการเงินมีความถูกต้อง เป็นไปตามมาตรฐานการบัญชีที่รับรองโดยทั่วไป และผ่านการตรวจสอบจากผู้สอบบัญชีที่เป็นอิสระซึ่งได้รับการรับรองจากสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ นอกจากนี้ บริษัทจะเปิดเผยข้อมูลต่อไปนี้ เพื่อแสดงถึงความโปร่งใสในการดำเนินธุรกิจ ได้แก่เปิดเผยข้อมูลการปฏิบัติหน้าที่ของคณะกรรมการบริษัท คณะกรรมการตรวจสอบ คณะกรรมการชุดย่อยต่าง ๆ อาทิ จำนวนครั้งของการประชุมและจำนวนครั้งที่กรรมการแต่ละท่านเข้าร่วมประชุมในปีที่ผ่านมา เปิดเผยนโยบายการจ่ายค่าตอบแทนแก่กรรมการและผู้บริหารระดับสูง การถือครองหลักทรัพย์ทั้งทางตรงและทางอ้อมและการมีส่วนได้เสีย รวมถึงรูปแบบและลักษณะของค่าตอบแทน และรายงานนโยบายการกำกับดูแลกิจการและผลการปฏิบัติงานตามนโยบาย ทั้งนี้ ข้อมูลต่าง ๆ ข้างต้น นอกจากจะเปิดเผยสู่สาธารณะผ่านช่องทางสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ หรือตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยแล้ว บริษัทจะเปิดเผยผ่านทางเว็บไซต์ของบริษัทด้วย

หมวดที่ 5: ความรับผิดชอบของคณะกรรมการ

คณะกรรมการบริษัทประกอบด้วยผู้ทรงคุณวุฒิที่มีความรู้ความสามารถ และประสบการณ์ที่หลากหลายซึ่งสามารถนำประสบการณ์ที่มีมาพัฒนาและกำหนดแนวนโยบายที่จะก่อให้เกิดประโยชน์ต่อการดำเนินธุรกิจของบริษัท โดยคณะกรรมการของบริษัทมีความเป็นอิสระในการตัดสินใจเพื่อประโยชน์สูงสุดของกิจการและผู้ถือหุ้นโดยรวม และมีหน้าที่สำคัญในการกำหนดนโยบายบริษัท รวมถึงกำกับดูแล ติดตามและตรวจสอบการปฏิบัติงานของฝ่ายบริหาร รวมถึงประเมินผลการดำเนินงานของกิจการเทียบกับแผนงานที่วางไว้ ซึ่งบริษัทมีคณะกรรมการจำนวน 7 ท่าน ประกอบด้วยกรรมการที่มาจากฝ่ายบริหารจำนวน 3 ท่าน กรรมการบริษัทที่ไม่เป็นผู้บริหารจำนวน 4 ท่าน โดยมีกรรมการที่มีคุณสมบัติเป็นอิสระจำนวน 4 ท่าน ซึ่งเกินกว่า 1 ใน 3 ของจำนวนกรรมการทั้งหมด จึงถือเป็นการถ่วงดุลของกรรมการที่เป็นผู้บริหารอย่างเหมาะสม นอกจากนี้ บริษัทได้แต่งตั้งคณะกรรมการตรวจสอบซึ่งประกอบด้วยกรรมการอิสระจำนวน 3 ท่าน และมีวาระการดำรงตำแหน่งคราวละ 3 ปี โดยได้กำหนดขอบเขตและอำนาจในการดำเนินการของคณะกรรมการดังกล่าวไว้อย่างชัดเจนในกฎบัตรคณะกรรมการตรวจสอบ

คณะกรรมการบริษัท มีบทบาทสำคัญในการกำหนดวิสัยทัศน์กลยุทธ์ เป้าหมายองค์กรให้เกิดการเติบโตอย่างยั่งยืน โดยในการประชุมคณะกรรมการบริษัทในช่วงเดือนพฤศจิกายนของทุกปี คณะกรรมการบริษัทจะพิจารณาบทวนกลยุทธ์ และเป้าหมายองค์กรสำหรับในระยะ 3 ปี ร่วมกับผู้บริหารระดับสูง และได้มอบหมายให้ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร และคณะกรรมการบริหารนำกลยุทธ์ไปปฏิบัติ และมีการรายงานผลการดำเนินงานต่าง ๆ ให้คณะกรรมการบริษัททราบในแต่ละไตรมาส

บริษัทมีกระบวนการกำหนดค่าตอบแทนที่ชัดเจนและโปร่งใส โดยนำเสนอเพื่อขอความเห็นชอบจากที่ประชุมผู้ถือหุ้น ซึ่งจะพิจารณาความเหมาะสมในการกำหนดค่าตอบแทนกรรมการตามขอบเขตภาระหน้าที่ความรับผิดชอบของกรรมการแต่ละคน เพื่อให้อยู่ในระดับที่สามารถจูงใจและรักษากรรมการที่มีความรู้ความสามารถให้ปฏิบัติหน้าที่กับบริษัทได้ รวมทั้งอัตราค่าตอบแทนที่กำหนดสามารถเทียบเคียงได้กับค่าตอบแทนกรรมการในอุตสาหกรรมเดียวกันหรือใกล้เคียงกัน

กรรมการของบริษัททุกคนเข้าใจถึงหน้าที่ความรับผิดชอบในฐานะกรรมการบริษัท และพร้อมที่จะแสดงความคิดเห็นของตนอย่างเป็นอิสระและปรับปรุงตัวเองให้ทันสมัยอยู่ตลอดเวลา รวมถึงปฏิบัติหน้าที่ด้วยความซื่อสัตย์สุจริต ะมัดระวังและรอบคอบ โดยคำนึงถึงประโยชน์สูงสุดของบริษัทและเป็นธรรมต่อผู้ถือหุ้นทุกคน นอกจากนี้ กรรมการบริษัททุกคนยังอุทิศเวลาเพื่อปฏิบัติหน้าที่ตามความรับผิดชอบอย่างเต็มที่และเพียงพอ รวมทั้งถือปฏิบัติในการเข้าประชุมคณะกรรมการ ยกเว้นกรณีที่มีเหตุผลจำเป็น

นอกจากนี้ คณะกรรมการของบริษัทยังให้ความสำคัญกับการเปิดเผยข้อมูลที่เพียงพอต่อผู้ถือหุ้น ผู้ลงทุนและผู้ที่เกี่ยวข้องทุกฝ่าย ข้อมูลที่เปิดเผยจะต้องมีความถูกต้อง ครบถ้วน โปร่งใสทั่วถึง และทันเวลา ซึ่งรวมถึงรายงานทางการเงิน ผลการดำเนินงาน ข้อมูลอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง ตลอดจนข้อมูลที่มีผลกระทบต่อราคาหลักทรัพย์ของบริษัทตามหลักการกำกับดูแลกิจการที่ดี โดยเผยแพร่ข้อมูลและข่าวสารต่าง ๆ เพื่อให้ผู้ถือหุ้น ผู้ลงทุน และผู้ที่เกี่ยวข้องได้ใช้ประกอบการตัดสินใจลงทุน ผ่านช่องทางต่าง ๆ ทั้งการจัดส่งเอกสารทางไปรษณีย์ สื่อของตลาดหลักทรัพย์และสำนักงาน ก.ล.ต. รวมถึงเว็บไซต์ของบริษัทภายหลังจากการนำหุ้นสามัญเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ แล้ว

คณะกรรมการชุดย่อย**คณะกรรมการตรวจสอบ (Audit Committee)**

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 คณะกรรมการตรวจสอบของบริษัทประกอบด้วย กรรมการอิสระ 3 ท่านที่มีคุณสมบัติครบถ้วนตามที่กำหนดโดยสำนักงาน ก.ล.ต. โดยมีรายชื่อดังต่อไปนี้

ชื่อ – นามสกุล	ตำแหน่ง
1. นางสาวศรีรัตน์ ชูโชติถาวร	ประธานกรรมการตรวจสอบ / กรรมการอิสระ
2. นายวิภูธา ตระกูลสุน *	กรรมการตรวจสอบ / กรรมการอิสระ
3. นายธนวัฒน์ เลิศวัฒนารักษ์	กรรมการตรวจสอบ / กรรมการอิสระ

หมายเหตุ: *กรรมการตรวจสอบ ที่มีความรู้และประสบการณ์ในการสอบทานความน่าเชื่อถือของงบการเงิน

ขอบเขตอำนาจหน้าที่และความรับผิดชอบของคณะกรรมการตรวจสอบ (Audit Committee)

1. สอบทานรายงานทางการเงินเพื่อให้มั่นใจว่า มีความถูกต้องและเชื่อถือได้ รวมถึงการเปิดเผยข้อมูลอย่างเพียงพอ โดยการประสานงานกับผู้สอบบัญชีภายนอก และผู้บริหารที่รับผิดชอบจัดทำรายงานทางการเงินทั้งรายไตรมาสและประจำปี
2. สอบทานให้บริษัทมีระบบการควบคุมภายใน (Internal Control) และการตรวจสอบภายใน (Internal Audit) ให้มีความเหมาะสมและมีประสิทธิภาพ และพิจารณาความเป็นอิสระของหน่วยงานตรวจสอบภายใน ตลอดจนให้ความเห็นชอบในการพิจารณาแต่งตั้ง โยกย้าย เลิกจ้างหัวหน้าหน่วยงานตรวจสอบภายใน หรือหน่วยงานอื่นใดที่รับผิดชอบเกี่ยวกับการตรวจสอบภายใน และอาจเสนอแนะให้มีการสอบทานหรือตรวจสอบรายการใดที่เห็นว่าจำเป็นและเป็นสิ่งสำคัญ พร้อมทั้งนำเสนอแนะเกี่ยวกับการปรับปรุงแก้ไขระบบการควบคุมภายในที่สำคัญและจำเป็นเสนอคณะกรรมการบริษัท โดยสอบทานร่วมกับผู้สอบบัญชีภายนอก และผู้จัดการแผนกตรวจสอบระบบงานภายใน
3. สอบทานการปฏิบัติตามกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์หรือข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์ฯ นโยบาย กฎ ระเบียบ ข้อบังคับ และกฎหมายอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้องกับการธุรกิจของบริษัท
4. พิจารณาคัดเลือก และเสนอแต่งตั้งบุคคลซึ่งมีความเป็นอิสระเพื่อทำหน้าที่เป็นผู้สอบบัญชี รวมถึงพิจารณาเสนอค่าตอบแทนของผู้สอบบัญชีของบริษัทต่อคณะกรรมการบริษัท รวมทั้งเข้าร่วมประชุมกับผู้สอบบัญชีโดยไม่มีฝ่ายจัดการเข้าร่วมประชุมด้วยอย่างน้อยปีละ 1 ครั้ง
5. สอบทานแผนงานตรวจสอบภายในของบริษัท ตามวิธีการและมาตรฐานที่ยอมรับโดยทั่วไป
6. พิจารณารายการที่เกี่ยวข้องกันหรือรายการที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ให้เป็นไปตามกฎหมายและข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์ ตลอดจนการเปิดเผยข้อมูลของบริษัทในเรื่องดังกล่าวให้มีความถูกต้องและครบถ้วน ทั้งนี้เพื่อให้มั่นใจว่ารายการดังกล่าวสมเหตุสมผลและเป็นประโยชน์สูงสุดต่อบริษัท
7. สอบทานให้บริษัทมีระบบการบริหารความเสี่ยงที่เหมาะสมและมีประสิทธิภาพ
8. รายงานผลการปฏิบัติงานของคณะกรรมการตรวจสอบ ให้คณะกรรมการบริษัททราบอย่างน้อยปีละ 4 ครั้ง (3 เดือนต่อครั้ง)
9. จัดทำรายงานของคณะกรรมการตรวจสอบโดยเปิดเผยไว้ในรายงานประจำปีของบริษัท ซึ่งรายงานดังกล่าวต้องลงนามโดยประธานคณะกรรมการตรวจสอบและต้องประกอบด้วยข้อมูลอย่างน้อยดังต่อไปนี้

- ความเห็นเกี่ยวกับความถูกต้อง ครบถ้วน เป็นที่เชื่อถือได้ของรายงานทางการเงินของบริษัทความเห็นเกี่ยวกับความเพียงพอของระบบควบคุมภายในของบริษัท
 - ความเห็นเกี่ยวกับการปฏิบัติตามกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ ข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์หรือกฎหมายที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจของบริษัท
 - ความเห็นเกี่ยวกับความเหมาะสมของผู้สอบบัญชี
 - ความเห็นเกี่ยวกับรายการที่เกี่ยวข้องกันหรือรายการที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์
 - จำนวนการประชุมคณะกรรมการตรวจสอบและการเข้าร่วมประชุมของกรรมการตรวจสอบแต่ละท่าน
 - ความเห็นหรือข้อสังเกตโดยรวมที่คณะกรรมการตรวจสอบได้รับจากการปฏิบัติหน้าที่ตามกฎหมาย
 - รายการอื่นที่เห็นว่าผู้ถือหุ้นและผู้ลงทุนทั่วไปควรทราบภายใต้ขอบเขตหน้าที่และความรับผิดชอบที่ได้รับมอบหมายจากคณะกรรมการบริษัท
10. ร่วมให้ความเห็นในการพิจารณาแต่งตั้ง ถอดถอน ประเมินผลงานของเจ้าหน้าที่ของหน่วยงานตรวจสอบภายใน
11. ในการปฏิบัติงานตามขอบเขตหน้าที่คณะกรรมการตรวจสอบมีอำนาจเชิญให้ฝ่ายจัดการ ผู้บริหาร หรือพนักงานของบริษัทที่เกี่ยวข้องมาให้ความเห็น เข้าร่วมประชุมหรือส่งเอกสารที่เห็นว่าเกี่ยวข้องหรือจำเป็น
12. คณะกรรมการตรวจสอบมีอำนาจว่าจ้างที่ปรึกษาหรือบุคคลภายนอกตามระเบียบของบริษัท มาให้ความเห็นหรือให้คำปรึกษาในกรณีจำเป็น
13. คณะกรรมการตรวจสอบต้องประเมินผลการปฏิบัติงานโดยการประเมินตนเองและรายงานผลการประเมินพร้อมทั้งปัญหาอุปสรรคในการปฏิบัติงานที่อาจเป็นเหตุให้การปฏิบัติงานไม่บรรลุวัตถุประสงค์ในการจัดตั้งคณะกรรมการตรวจสอบให้คณะกรรมการบริษัททราบทุกปี
14. พิจารณาทบทวนและปรับปรุงกฎบัตรคณะกรรมการตรวจสอบ

15. ปฏิบัติงานอื่นตามที่คณะกรรมการบริษัทมอบหมายภายในขอบเขตหน้าที่และความรับผิดชอบของคณะกรรมการตรวจสอบ

วาระการดำรงตำแหน่งกรรมการตรวจสอบ

วาระการดำรงตำแหน่งของคณะกรรมการตรวจสอบ มีวาระการดำรงตำแหน่งคราวละ 3 ปี นับจากวันที่มีมติแต่งตั้ง และเมื่อครบวาระแล้วหากคณะกรรมการบริษัทหรือที่ประชุมผู้ถือหุ้นยังไม่ได้มีมติแต่งตั้งคณะกรรมการตรวจสอบชุดใหม่ ก็ให้คณะกรรมการตรวจสอบชุดเดิมปฏิบัติหน้าที่ต่อไปจนกว่าคณะกรรมการบริษัทหรือที่ประชุมผู้ถือหุ้นจะได้แต่งตั้งคณะกรรมการตรวจสอบชุดใหม่แทนคณะกรรมการตรวจสอบชุดเดิมที่หมดวาระลง และ/หรือเป็นไปตามวาระการดำรงตำแหน่งกรรมการบริษัท โดยกรรมการตรวจสอบที่สรรหามาได้จะต้องเป็นกรรมการอิสระและมีคุณสมบัติเป็นคณะกรรมการตรวจสอบ

กรรมการตรวจสอบ มีวาระดำรงตำแหน่งคราวละ 3 ปี โดย 1 ปีในที่นี้ หมายถึง ช่วงเวลาระหว่างวันประชุมสามัญผู้ถือหุ้นของปีที่ได้รับการแต่งตั้งจนถึงวันประชุมสามัญผู้ถือหุ้นในปีถัดไป กรรมการตรวจสอบซึ่งพ้นจากตำแหน่งตามวาระอาจได้รับการเสนอชื่อและแต่งตั้งเข้าดำรงตำแหน่งใหม่ได้

คณะกรรมการบริหาร (Executive Committee)

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทมีคณะกรรมการบริหารจำนวน 4 ท่าน ประกอบด้วย

ชื่อ – นามสกุล	ตำแหน่ง
1. นายสมพงษ์ ชื่นกิตติยานนท์	ประธานกรรมการบริหาร
2. นายวรวิทย์ สิลลภูสิทธิ์	กรรมการบริหาร
3. นายนพดล สันธนะพานิช	กรรมการบริหาร
4. นางสาวสุกัลยา คำนวน	กรรมการบริหาร

ขอบเขตอำนาจหน้าที่และความรับผิดชอบของคณะกรรมการบริหาร (Executive Committee)

1. ทำหน้าที่ควบคุมการบริหารงานของบริษัท ให้เป็นไปตามนโยบายที่คณะกรรมการบริษัทกำหนดไว้และรายงานผลการดำเนินงานต่อคณะกรรมการบริษัท
2. พิจารณาการกำหนดอำนาจและระดับการอนุมัติของแต่ละบุคคลให้เป็นไปอย่างเหมาะสม และจัดให้มีการแบ่งแยกหน้าที่ที่อาจก่อให้เกิดการทำทุจริตออกจากกัน รวมถึงการกำหนดขั้นตอน และวิธีการทำธุรกรรมกับผู้ถือหุ้นรายใหญ่ กรรมการ ผู้บริหาร หรือผู้ที่เกี่ยวข้องกับบุคคลดังกล่าวอย่างเหมาะสม เพื่อป้องกันการถ่ายเทผลประโยชน์ และนำเสนอต่อคณะกรรมการบริษัทเพื่ออนุมัติหลักการรวมถึงควบคุมให้มีการถือปฏิบัติตามหลักการและข้อกำหนดที่ได้รับอนุมัติแล้ว
3. พิจารณางบประมาณประจำปีและขั้นตอนในการใช้จ่ายงบประมาณ เพื่อเสนอต่อคณะกรรมการบริษัท และควบคุมดูแลการใช้จ่ายตามงบประมาณที่ได้รับอนุมัติจากคณะกรรมการบริษัทแล้ว
4. พิจารณาปรับปรุงแผนการดำเนินธุรกิจของบริษัทให้เหมาะสม เพื่อประโยชน์ของบริษัท
5. พิจารณาอนุมัติการลงทุน และกำหนดงบประมาณในการลงทุน ตามอำนาจในคู่มืออำนาจดำเนินการ
6. พิจารณาการทำสัญญาต่างๆ ที่มีผลผูกพันบริษัท ตามอำนาจในคู่มืออำนาจดำเนินการ
7. รับผิดชอบให้มีข้อมูลที่สำคัญต่างๆ ของบริษัท อย่างเพียงพอเพื่อใช้ประกอบการตัดสินใจของคณะกรรมการบริษัท ผู้ถือหุ้น รวมถึงจัดทำรายงานทางการเงินที่น่าเชื่อถือ เป็นไปตามมาตรฐานที่ดีและโปร่งใส

8. พิจารณาผลกำไรและขาดทุนของบริษัท และเสนอจ่ายปันผลประจำปีต่อคณะกรรมการบริษัท
9. พิจารณาการดำเนินธุรกิจใหม่ หรือการเลิกธุรกิจ เพื่อเสนอต่อคณะกรรมการบริษัท
10. กำกับดูแลให้มีขั้นตอนให้ผู้ปฏิบัติงานต้องรายงานเหตุการณ์ หรือการกระทำที่ผิดปกติ หรือการกระทำผิดกฎหมาย ต่อคณะกรรมการบริหารอย่างทันท่วงที และในกรณีที่เหตุการณ์ดังกล่าวมีผลกระทบที่มีสาระสำคัญ จะต้องรายงานให้คณะกรรมการบริษัททราบ เพื่อพิจารณาแก้ไข ภายในระยะเวลาอันสมควร
11. ดำเนินการใด ๆ เพื่อสนับสนุนการดำเนินการดังกล่าวข้างต้น หรือตามความเห็นของคณะกรรมการบริษัท หรือตามที่ได้รับมอบอำนาจจากคณะกรรมการบริษัท
12. การดำเนินการที่เสนอต่อที่ประชุมคณะกรรมการบริหารในเรื่องใด ๆ ซึ่งได้รับการลงมติ และ/หรือ อนุมัติจากที่ประชุมคณะกรรมการบริหารที่เป็นสาระสำคัญ จะต้องรายงานให้คณะกรรมการบริษัททราบในการประชุมคณะกรรมการบริษัทครั้งถัดไป

ทั้งนี้ การมอบหมายอำนาจหน้าที่และความรับผิดชอบของคณะกรรมการบริหารดังกล่าวข้างต้นนั้น จะไม่รวมถึงอำนาจและ/หรือ การมอบอำนาจช่วงในการอนุมัติรายการใดที่ตน หรือผู้รับมอบอำนาจช่วง หรือบุคคลที่อาจมีความขัดแย้ง (ตามที่นิยามไว้ในประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุน) มีส่วนได้เสีย หรือผลประโยชน์ในลักษณะอื่นใดขัดแย้งกับบริษัท ซึ่งการอนุมัติรายการในลักษณะดังกล่าวจะต้องเสนอต่อที่ประชุมคณะกรรมการและ/หรือ ที่ประชุมผู้ถือหุ้น (แล้วแต่กรณี) เพื่อพิจารณาอนุมัติรายการดังกล่าว ตามที่ข้อบังคับของบริษัท หรือกฎหมายที่เกี่ยวข้องกำหนด

คณะกรรมการบริหารความเสี่ยง (Risk Management Sub-Committee)

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทมีคณะกรรมการบริหารความเสี่ยงจำนวน 8 ท่าน ประกอบด้วย

ชื่อ – นามสกุล	ตำแหน่ง
1. นายสมพงษ์ ชื่นกิตติญาณนท์	ประธานคณะกรรมการบริหารความเสี่ยง
2. นายวรวิทย์ สีสกุลสิทธิ์	อนุกรรมการบริหารความเสี่ยง
3. นายนพดล สันธนะพานิช	อนุกรรมการบริหารความเสี่ยง
4. นางสาวสุกัลยา คำนวน	อนุกรรมการบริหารความเสี่ยง
5. นางสาวศรีสุนันท์ อนุจรพันธุ์	อนุกรรมการบริหารความเสี่ยง/เลขานุการ
6. นายวุฒิชัย บุญรัตน์	อนุกรรมการบริหารความเสี่ยง
7. นางสาวศิวพร อิมสำราญ	อนุกรรมการบริหารความเสี่ยง
8. นางสาวอัญชสา แสงศรีจันทร์	อนุกรรมการบริหารความเสี่ยง

ขอบเขตอำนาจหน้าที่และความรับผิดชอบของคณะกรรมการบริหารความเสี่ยง

- กำหนดนโยบายและโครงสร้างการบริหารความเสี่ยง เพื่อเสนอต่อคณะกรรมการบริหารโดยให้สอดคล้องและเป็นไปตามแนวทางการบริหารความเสี่ยงของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และสมาคมผู้ตรวจสอบภายในแห่งประเทศไทย
- วางกลยุทธ์ให้สอดคล้องกับนโยบายการบริหารความเสี่ยง เพื่อให้สามารถประเมิน ติดตามและควบคุมความเสี่ยงแต่ละประเภทให้อยู่ในระดับที่ยอมรับได้ โดยให้หน่วยงานต่าง ๆ มีส่วนร่วมในการบริหารและควบคุมความเสี่ยง
- ประเมินความเสี่ยงในระดับองค์กร และกำหนดวิธีการบริหารความเสี่ยงนั้น ให้อยู่ในระดับที่ยอมรับได้ รวมทั้งควบคุมดูแลให้มีการบริหารความเสี่ยงตามวิธีการที่กำหนดไว้
- ทบทวนนโยบายการบริหารความเสี่ยงและปรับปรุงให้มีประสิทธิภาพและประสิทธิผลอย่างเพียงพอที่จะควบคุมความเสี่ยง

- มีอำนาจในการเรียกบุคคลที่เกี่ยวข้องมาชี้แจงหรือแต่งตั้ง และกำหนดบทบาทที่ให้ผู้ปฏิบัติงานทุกระดับ มีหน้าที่บริหารความเสี่ยงตามความเหมาะสม และให้รายงานต่อคณะกรรมการบริหารความเสี่ยงเพื่อให้การบริหารความเสี่ยงบรรลุวัตถุประสงค์
- รายงานผลของการบริหารความเสี่ยงต่อคณะกรรมการตรวจสอบอย่างน้อยปีละ 2 ครั้ง
- จัดทำคู่มือการบริหารความเสี่ยง
- ระบุความเสี่ยงด้านต่าง ๆ พร้อมทั้งวิเคราะห์ และประเมินความเสี่ยงที่อาจเกิดขึ้น รวมทั้งแนวโน้มซึ่งมีผลกระทบต่อบริษัท
- จัดทำแผนงานเพื่อป้องกัน และ/หรือลดความเสี่ยง
- ประเมินผล และจัดทำรายงานการบริหารความเสี่ยง
- จัดวางระบบบริหารความเสี่ยงแบบบูรณาการโดยเชื่อมโยงระบบสารสนเทศ
- ปฏิบัติงานอื่น ๆ ตามที่คณะกรรมการบริษัทเห็นสมควร

คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน (Nomination and Remuneration Committee)

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทมีคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน จำนวน 5 ท่าน ดังนี้

ชื่อ – นามสกุล	ตำแหน่ง
1. นายวิภูธา ตระกูลสุน	ประธานกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน
2. นางสาวศรีรัตน์ ชูโชติถาวร	กรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน
3. นายธนวัฒน์ เลิศวัฒนารักษ์	กรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน
4. นายสมพงษ์ ชื่นกิตติยานนท์	กรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน
5. นายวรวิทย์ สีสกุลสิทธิ์	กรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน

ขอบเขตหน้าที่และความรับผิดชอบของคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน**ด้านการสรรหา**

- กำหนดวิธีการสรรหาบุคคลที่เหมาะสมเพื่อดำรงตำแหน่งกรรมการให้เหมาะสมกับลักษณะและการดำเนินธุรกิจขององค์กร โดยการกำหนดคุณสมบัติ และความรู้ความชำนาญ แต่ละด้านที่ต้องการให้มี อีกทั้งยังคำนึงถึงความหลากหลาย ในโครงสร้างของคณะกรรมการ (Board Diversity) และจัดทำตารางความรู้ความชำนาญ (Board Skills Matrix) เพื่อประกอบการพิจารณา
- สรรหากรรมการ เมื่อถึงวาระที่จะต้องเสนอชื่อกรรมการให้แก่คณะกรรมการบริษัทพิจารณา โดยการสรรหาอาจพิจารณาจากกรรมการเดิมให้ดำรงตำแหน่งต่อ หรือเปิดรับการเสนอชื่อจากผู้ถือหุ้น หรือการใช้บริษัทภายนอกช่วยสรรหา หรือพิจารณาจากบุคคลจากทำเนียบกรรมการอาชีพ หรือการให้กรรมการแต่ละคนเสนอชื่อบุคคลที่เหมาะสม เป็นต้น
- พิจารณารายชื่อบุคคลที่ได้รับการเสนอชื่อมาและคัดเลือกบุคคลที่มีคุณสมบัติสอดคล้องกับเกณฑ์คุณสมบัติที่กำหนดไว้
- ตรวจสอบว่าบุคคลที่จะถูกเสนอชื่อนั้นมีคุณสมบัติตามกฎหมายและข้อกำหนดของหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง
- ดำเนินการทาบทามบุคคลที่มีคุณสมบัติสอดคล้องกับเกณฑ์คุณสมบัติที่กำหนดไว้ เพื่อให้มั่นใจว่าบุคคลดังกล่าวมีความยินดีที่จะมารับตำแหน่งกรรมการของบริษัท หากได้รับการแต่งตั้งจากผู้ถือหุ้น

- เสนอชื่อให้คณะกรรมการเพื่อพิจารณาและบรรจุชื่อในหนังสือนัดประชุมผู้ถือหุ้น เพื่อให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นพิจารณาแต่งตั้ง
- พิจารณาให้ความเห็นชอบการแต่งตั้งผู้บริหารระดับสูงตามที่ได้รับมอบหมายจากคณะกรรมการบริษัท
- พิจารณาทบทวนแผนการสืบทอดตำแหน่งประธานเจ้าหน้าที่บริหาร พร้อมทั้งสรรหารายชื่อผู้ที่เหมาะสมที่จะได้รับการพิจารณาสืบทอดตำแหน่ง และเสนอคณะกรรมการบริษัทพิจารณาแต่งตั้ง กรณีตำแหน่งว่างลง

ด้านการพิจารณาค่าตอบแทน

- พิจารณาลักษณะเกณฑ์การจ่ายค่าตอบแทนของกรรมการ กรรมการชุดย่อยและผู้บริหารระดับสูงตามที่ได้รับมอบหมายจากคณะกรรมการบริษัท เพื่อให้มีความเหมาะสม โดยทบทวนความเหมาะสมของเกณฑ์ที่ใช้อยู่ในปัจจุบัน เปรียบเทียบกับข้อมูลการจ่ายค่าตอบแทนของบริษัทอื่นที่อยู่ในอุตสาหกรรมเดียวกับบริษัท และกำหนดหลักเกณฑ์ให้เหมาะสมเพื่อให้เกิดผลงานตามที่คาดหวัง ให้มีความเป็นธรรม และเป็นการตอบแทนบุคคลที่ช่วยให้งานของบริษัทประสบความสำเร็จ
- ทบทวนรูปแบบการจ่ายค่าตอบแทนทุกประเภท เช่น ค่าตอบแทนประจำ ค่าตอบแทนตามผลการดำเนินงาน และค่าเบี้ยประชุม โดยคำนึงถึงแนวปฏิบัติที่อุตสาหกรรมเดียวกันใช้อยู่ ผลประกอบการและขนาดของธุรกิจของบริษัท และความรับผิดชอบ ความรู้ความสามารถและประสบการณ์ของกรรมการและกรรมการชุดย่อย

3. พิจารณาเกณฑ์การประเมินผลงานของผู้บริหารระดับสูงตามที่ได้รับมอบหมายจากคณะกรรมการบริษัท
4. กำหนดค่าตอบแทนประจำปีของคณะกรรมการและกรรมการชุดย่อย ตามหลักเกณฑ์การจ่ายได้พิจารณาไว้ และนำเสนอต่อคณะกรรมการบริษัทเพื่อเห็นชอบค่าตอบแทนดังกล่าว และให้คณะกรรมการบริษัทนำเสนอให้ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นเพื่อพิจารณาอนุมัติ
5. พิจารณาความเหมาะสมและให้ความเห็นชอบ ในกรณีที่มีการเสนอขายหลักทรัพย์ใหม่ให้กรรมการ ผู้บริหาร และพนักงาน โดยยึดหลักให้เกิดความเป็นธรรมต่อผู้ถือหุ้น และสร้างแรงจูงใจให้กรรมการผู้บริหาร และพนักงานปฏิบัติหน้าที่เพื่อให้เกิดการสร้างมูลค่าเพิ่มให้ผู้ถือหุ้นในระยะยาว และสามารถรักษานักวิชาการที่มีคุณภาพได้อย่างแท้จริง

นอกเหนือจากองค์ประกอบของคุณสมบัติของคณะกรรมการแล้ว คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทนยังอาจพิจารณาจากแนวทางเกี่ยวกับความหลากหลายของคุณสมบัติอื่น ๆ (Board Diversity) ของคณะกรรมการทั้งคณะ เช่น กรรมการจากกลุ่มผู้มีส่วนได้เสียต่าง ๆ พื้นฐานการศึกษา ประสบการณ์ในวิชาชีพ อายุ เพศ เป็นต้น อย่างไรก็ตาม หากบริษัทมีกลยุทธ์ในการดำเนินธุรกิจใหม่ที่นอกเหนือจากธุรกิจเดิมที่ดำเนินการอยู่ การสรรหากรรมการอาจจะเพิ่มเติมผู้มีคุณสมบัติและประสบการณ์ให้ตรงกับธุรกิจใหม่ที่บริษัทจะดำเนินการต่อไป

การสรรหาและแต่งตั้งกรรมการและผู้บริหารระดับสูงสุด

การคัดเลือกบุคคลที่จะแต่งตั้งเป็นกรรมการหรือผู้บริหารของบริษัทนั้น บุคคลที่ได้รับการแต่งตั้งให้ดำรงตำแหน่งกรรมการและผู้บริหารของบริษัทจะต้องเป็นบุคคลที่มีคุณสมบัติครบตามมาตรา 68 แห่งพระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัด พ.ศ. 2535 และตามประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุน ที่ ทจ. 28/2551 เรื่องการขออนุญาตและการอนุญาตให้เสนอขายหุ้นที่ออกใหม่ ฉบับลงวันที่ 15 ธันวาคม 2552 โดยมีองค์ประกอบและหลักเกณฑ์การสรรหาดังนี้

องค์ประกอบและการสรรหาคณะกรรมการบริษัท

1. ให้บริษัทมีคณะกรรมการของบริษัทเพื่อดำเนินกิจการของบริษัท ประกอบด้วยกรรมการอย่างน้อยห้า (5) คน โดยกรรมการไม่น้อยกว่ากึ่งหนึ่งของจำนวนกรรมการทั้งหมดจะต้องมีถิ่นที่อยู่ในราชอาณาจักรและกรรมการของบริษัทจะต้องเป็นผู้มีคุณสมบัติตามที่กฎหมายกำหนด และกรรมการบริษัทจะเป็นผู้ถือหุ้นของบริษัทหรือไม่ก็ได้
2. ให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นเป็นผู้แต่งตั้งกรรมการบริษัท ตามหลักเกณฑ์และวิธีการดังต่อไปนี้
 - 2.1 ผู้ถือหุ้นคนหนึ่งจะมีคะแนนเสียงเท่ากับหนึ่ง (1) หุ้นต่อหนึ่ง (1) เสียง
 - 2.2 ผู้ถือหุ้นแต่ละคนจะใช้คะแนนเสียงที่มีอยู่ทั้งหมดตาม
 - 2.1 เลือกตั้งบุคคลคนเดียวหรือหลายคนเป็นกรรมการก็ได้ กรณีเลือกบุคคลหลายคนเป็นกรรมการจะแบ่งคะแนนเสียงให้แก่ผู้ใดมากที่สุดเพียงใดไม่ได้
 - 2.3 บุคคลซึ่งได้รับคะแนนเสียงสูงสุดตามลำดับลงมาเป็นผู้ได้รับเลือกตั้งเป็นกรรมการเท่าจำนวนกรรมการที่จะพึงมีหรือจะพึงเลือกตั้งในครั้งนั้น ในกรณีที่บุคคลซึ่งได้รับการเลือกตั้งในลำดับถัดลงมาจะมีคะแนนเสียงเท่ากันเกินจำนวนกรรมการที่จะพึงมีหรือจะพึงเลือกตั้งในครั้งนั้น ให้เป็นประธานที่ประชุมเป็นผู้ออกเสียงชี้ขาด
3. ในการประชุมผู้ถือหุ้นสามัญประจำปีทุกครั้งให้กรรมการออกจากตำแหน่งจำนวนหนึ่งในสาม (1/3) ของจำนวนกรรมการในขณะนั้น ถ้าจำนวนกรรมการจะแบ่งออกให้ตรงเป็นสามส่วนไม่ได้ก็ให้ออกโดยจำนวนใกล้เคียงกับส่วนหนึ่งในสาม (1/3) และกรรมการซึ่งพ้นจากตำแหน่งอาจได้รับเลือกให้กลับเข้ามารับตำแหน่งอีกได้ และกรรมการที่จะต้องออกจากตำแหน่งในปีแรกและปีที่สองภายหลังจดทะเบียนบริษัทนั้นให้จับสลากกัน ส่วนปีหลัง ๆ ต่อไปให้กรรมการคนที่อยู่ในตำแหน่งนานที่สุดนั้นเป็นผู้ออกจากตำแหน่ง

4. กรรมการคนใดจะลาออกจากตำแหน่งให้ยื่นใบลาออกต่อบริษัท โดยการลาออกนั้นจะมีผลนับแต่วันที่ไปลาออกไปถึงบริษัท
5. ที่ประชุมผู้ถือหุ้นอาจลงมติให้กรรมการคนใดออกจากตำแหน่งก่อนถึงคราวออกตามวาระได้ด้วยคะแนนเสียงไม่น้อยกว่าสามในสี่ (3/4) ของจำนวนผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุมและมีสิทธิออกเสียงและมีหุ้นนับรวมกันได้ไม่น้อยกว่ากึ่งหนึ่งของจำนวนหุ้นที่ถือโดยผู้ถือหุ้นที่มาประชุมและมีสิทธิออกเสียง
6. ในกรณีที่ตำแหน่งกรรมการว่างลงเพราะเหตุอื่นนอกจากถึงคราวออกตามวาระ ให้คณะกรรมการเลือกบุคคลซึ่งมีคุณสมบัติและไม่มีลักษณะต้องห้ามตามกฎหมายว่าด้วยบริษัทมหาชนจำกัดหรือกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์เข้าเป็นกรรมการแทนในการประชุมคณะกรรมการคราวถัดไปเว้นแต่วาระของกรรมการผู้นั้นจะเหลือน้อยกว่าสอง (2) เดือน โดยบุคคลซึ่งเข้าเป็นกรรมการแทนดังกล่าวจะอยู่ในตำแหน่งกรรมการได้เพียงเท่าวาระที่ยังเหลืออยู่ของกรรมการที่ตนเข้ามาแทน และมติของคณะกรรมการตามความในวรรคแรกจะต้องประกอบด้วยคะแนนเสียงไม่น้อยกว่าสามในสี่ (3/4) ของจำนวนกรรมการที่ยังเหลืออยู่
7. ให้คณะกรรมการเลือกกรรมการหนึ่งคนเป็นประธานกรรมการ และในกรณีที่กรรมการพิจารณาเห็นสมควรจะเลือกกรรมการคนหนึ่งหรือหลายคนเป็นรองประธานกรรมการก็ได้ รองประธานกรรมการมีหน้าที่ตามข้อบังคับในกิจการซึ่งประธานกรรมการมอบหมาย

องค์ประกอบและการสรรหาคณะกรรมการตรวจสอบ

กรรมการตรวจสอบของบริษัทจะต้องได้รับการแต่งตั้งจากคณะกรรมการบริษัทและเห็นชอบโดยที่ประชุมผู้ถือหุ้นของบริษัท ให้ดำรงตำแหน่งกรรมการบริษัทและมีคุณสมบัติตามที่กฎหมายหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ รวมถึงประกาศ ข้อบังคับและ/หรือระเบียบของตลาดหลักทรัพย์กำหนด โดยมีจำนวนไม่น้อยกว่า 3 คน ทั้งนี้ กรรมการตรวจสอบอย่างน้อย 1 คนต้องเป็นผู้มีความรู้ด้านการบัญชีและการเงิน วาระการดำรงตำแหน่งของคณะกรรมการตรวจสอบมีวาระการดำรงตำแหน่งคราวละ 3 ปี นับจากวันที่มีมติแต่งตั้ง และเมื่อครบวาระแล้วหากคณะกรรมการบริษัทหรือที่ประชุมผู้ถือหุ้นยังไม่ได้มีมติแต่งตั้งคณะกรรมการ

ตรวจสอบชุดใหม่ก็ให้คณะกรรมการตรวจสอบชุดเดิมปฏิบัติหน้าที่ต่อไปจนกว่าคณะกรรมการบริษัทหรือที่ประชุมผู้ถือหุ้นจะได้แต่งตั้งคณะกรรมการตรวจสอบชุดใหม่แทนคณะกรรมการตรวจสอบชุดเดิมที่หมดวาระลง และ/หรือเป็นไปตามวาระการดำรงตำแหน่งกรรมการบริษัท โดยกรรมการตรวจสอบที่สรรหามาได้จะต้องเป็นกรรมการอิสระและมีคุณสมบัติเป็นคณะกรรมการตรวจสอบ ดังนี้

นิยามคุณสมบัติคณะกรรมการอิสระ

1. ถือหุ้นไม่เกินร้อยละ 1 ของจำนวนหุ้นที่มีสิทธิออกเสียงทั้งหมดของบริษัท บริษัทใหญ่ บริษัทย่อย บริษัทร่วม ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ หรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัท ทั้งนี้ นับรวมการถือหุ้นของผู้ที่เกี่ยวข้องของกรรมการอิสระรายนั้นๆ ด้วย
2. ไม่เป็นหรือเคยเป็นกรรมการที่มีส่วนร่วมบริหารงาน ลูกจ้าง พนักงาน ที่ปรึกษาที่ได้เงินเดือนประจำ หรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัท บริษัทใหญ่ บริษัทย่อย บริษัทร่วม บริษัทย่อยลำดับเดียวกัน ผู้ถือหุ้นรายใหญ่หรือของผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัท เว้นแต่จะได้พ้นจากการมีลักษณะดังกล่าวมาแล้วไม่น้อยกว่า 2 ปี ก่อนวันที่ยื่นคำขออนุญาตต่อสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ ทั้งนี้ ลักษณะต้องห้ามดังกล่าวไม่รวมถึงกรณีที่กรรมการอิสระเคยเป็นข้าราชการหรือที่ปรึกษาของส่วนราชการซึ่งเป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่หรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัท
3. ไม่เป็นบุคคลที่มีความสัมพันธ์ทางสายโลหิตหรือโดยการจดทะเบียนตามกฎหมายในลักษณะที่เป็นบิดามารดา คู่สมรส พี่น้อง และบุตร รวมทั้งคู่สมรสของบุตร ของผู้บริหาร ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ ผู้มีอำนาจควบคุม หรือบุคคลที่จะได้รับการเสนอให้เป็นผู้บริหารหรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัท
4. ไม่มีหรือเคยมีความสัมพันธ์ทางธุรกิจกับบริษัท บริษัทใหญ่ บริษัทย่อย บริษัทร่วม ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ หรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัท ในลักษณะที่อาจเป็นการขัดขวางการใช้วิจารณญาณอย่างอิสระของตนรวมทั้งไม่เป็นหรือเคยเป็นผู้ถือหุ้นที่มีนัยหรือผู้มีอำนาจควบคุมของผู้ที่มีความสัมพันธ์ทางธุรกิจกับบริษัท บริษัทใหญ่ บริษัทย่อย บริษัทร่วม ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ หรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัท เว้นแต่จะได้พ้นจากการมีลักษณะดังกล่าวมาแล้วไม่น้อยกว่า 2 ปี ก่อนวันที่ยื่นคำขออนุญาตต่อสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์

5. ไม่เป็นหรือเคยเป็นผู้สอบบัญชีของบริษัท บริษัทใหญ่ บริษัทย่อย บริษัทร่วม ผู้ถือหุ้นรายใหญ่หรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัทและไม่ใช่ผู้ถือหุ้นที่มีนัย ผู้มีอำนาจควบคุม หรือหุ้นส่วนของสำนักงานสอบบัญชีซึ่งมีผู้สอบบัญชีของบริษัท บริษัทใหญ่ บริษัทย่อย บริษัทร่วม ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ หรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัทสังกัดอยู่ เว้นแต่จะได้พ้นจากการมีลักษณะดังกล่าวมาแล้วไม่น้อยกว่า 2 ปี ก่อนวันที่ยื่นคำขออนุญาตต่อสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์
6. ไม่เป็นหรือเคยเป็นผู้ให้บริการทางวิชาชีพใด ๆ ซึ่งรวมถึงการให้บริการเป็นที่ปรึกษากฎหมายหรือที่ปรึกษาทางการเงิน ซึ่งได้รับค่าบริการเกินกว่า 2 ล้านบาทต่อปีจากบริษัท บริษัทใหญ่ บริษัทย่อย บริษัทร่วม ผู้ถือหุ้นรายใหญ่หรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัท และไม่ใช่ผู้ถือหุ้นที่มีนัย ผู้มีอำนาจควบคุมหรือหุ้นส่วนของผู้ให้บริการทางวิชาชีพนั้น เว้นแต่จะได้พ้นจากการมีลักษณะดังกล่าวมาแล้วไม่น้อยกว่า 2 ปี ก่อนวันที่ยื่นคำขออนุญาตต่อสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์
7. ไม่เป็นกรรมการที่ได้รับการแต่งตั้งขึ้นเพื่อเป็นตัวแทนของกรรมการของบริษัท ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ หรือผู้ถือหุ้นซึ่งเป็นผู้ที่เกี่ยวข้องกับผู้ถือหุ้นรายใหญ่
8. ไม่ประกอบกิจการที่มีสภาพอย่างเดียวกันและเป็นการแข่งขันที่มีนัยกับกิจการของบริษัทหรือบริษัทย่อยหรือไม่เป็นหุ้นส่วนที่มีนัยในหุ้นส่วนหรือเป็นกรรมการที่มีส่วนร่วมบริหารงาน ลูกจ้าง พนักงาน ที่ปรึกษาที่รับเงินเดือนประจำหรือถือหุ้นเกินร้อยละ 1 ของจำนวนหุ้นที่มีสิทธิออกเสียงทั้งหมดของบริษัทอื่นซึ่งประกอบกิจการที่มีสภาพอย่างเดียวกันและเป็นการแข่งขันที่มีนัยกับกิจการของบริษัท
9. ไม่มีลักษณะอื่นใดที่ทำให้ไม่สามารถให้ความเห็นอย่างเป็นอิสระเกี่ยวกับการดำเนินงานของบริษัท
10. กรรมการอิสระตามคุณสมบัติข้างต้น อาจได้รับมอบหมายจากคณะกรรมการบริษัทให้ตัดสินใจในการดำเนินกิจการของบริษัท บริษัทใหญ่ บริษัทย่อย บริษัทร่วม บริษัทย่อยลำดับเดียวกัน ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ หรือผู้มีอำนาจควบคุม โดยมีการตัดสินใจในรูปแบบองค์คณะ (Collective Decision) ได้

คุณสมบัติคณะกรรมการตรวจสอบ

1. ไม่เป็นกรรมการที่ได้รับมอบหมายจากคณะกรรมการให้ตัดสินใจในการดำเนินกิจการของบริษัท บริษัทใหญ่บริษัทย่อย บริษัทร่วม บริษัทย่อยลำดับเดียวกัน ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ หรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัท
2. ไม่เป็นกรรมการของบริษัทใหญ่ บริษัทย่อย หรือบริษัทย่อยลำดับเดียวกัน เฉพาะที่เป็นบริษัทจดทะเบียน
3. มีความรู้และประสบการณ์เพียงพอที่จะสามารถทำหน้าที่ในฐานะกรรมการตรวจสอบ ทั้งนี้ต้องมีกรรมการตรวจสอบอย่างน้อยหนึ่งคนที่มีความรู้และประสบการณ์เพียงพอที่จะสามารถทำหน้าที่ในการสอบทานความน่าเชื่อถือของงบการเงินได้
4. มีหน้าที่ในลักษณะเดียวกับที่กำหนดไว้ในประกาศตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยว่าด้วยคุณสมบัติและขอบเขตการดำเนินงานของคณะกรรมการตรวจสอบ

องค์ประกอบและการสรรหาคณะกรรมการบริหาร

คณะกรรมการบริหารจะต้องเป็นกรรมการบริษัท และ/หรือผู้บริหารของบริษัท และ/หรือพนักงานบริษัท และ/หรือบุคคลที่มีความเหมาะสม ซึ่งได้รับการแต่งตั้งจากคณะกรรมการบริษัท โดยมีจำนวนตามที่คณะกรรมการบริษัทเห็นสมควร และโดยที่คณะกรรมการบริษัทจะแต่งตั้งกรรมการบริหารคนหนึ่งเป็นประธานกรรมการบริหาร

องค์ประกอบและการสรรหาคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน

คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน จะต้องได้รับการแต่งตั้งจากคณะกรรมการบริษัท โดยประกอบด้วยกรรมการไม่น้อยกว่า 3 คน และควรประกอบด้วยกรรมการอิสระและ/หรือกรรมการที่ไม่เป็นผู้บริหารโดยส่วนใหญ่ ทั้งนี้ให้แต่งตั้งกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทนหนึ่งคน ขึ้นเป็นประธานคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน และควรเป็นกรรมการอิสระ

องค์ประกอบและการสรรหาคณะกรรมการบริหารความเสี่ยง

คณะกรรมการบริหารความเสี่ยง จะต้องเป็นกรรมการบริษัท และ/หรือผู้บริหารของบริษัท และ/หรือพนักงานของบริษัท และ/หรือบุคคลที่มีความเหมาะสม ซึ่งได้รับการแต่งตั้งจากคณะกรรมการบริษัท โดยมีจำนวนตามที่คณะกรรมการบริษัทเห็นสมควร และโดยที่คณะกรรมการบริษัทจะแต่งตั้งกรรมการบริหารความเสี่ยงคนหนึ่งเป็นประธานคณะกรรมการบริหารความเสี่ยง

องค์ประกอบและการสรรหาประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

ประธานเจ้าหน้าที่บริหารให้มาจากการเสนอชื่อของคณะกรรมการบริหารโดยคัดเลือกจากบุคคลที่มีชื่อเป็นคณะกรรมการบริหารอยู่ในขณะที่ทำการคัดเลือก หรือสรรหาจากบุคคลที่เหมาะสม โดยผ่านการพิจารณาจากคณะกรรมการเบื้องต้น จากคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน ตามคุณสมบัติที่ปรากฏในแผนการสืบทอดตำแหน่ง เพื่อนำเสนอให้คณะกรรมการบริษัทเป็นผู้อนุมัติแต่งตั้งบุคคลที่ถูกเสนอชื่อเข้ามาดำรงตำแหน่งประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

จรรยาบรรณในการดำเนินธุรกิจ

คณะกรรมการบริษัทได้ส่งเสริมให้จัดทำจรรยาบรรณในการดำเนินธุรกิจ สำหรับกรรมการ ผู้บริหาร และพนักงาน ได้ยึดถือและปฏิบัติ โดยถือเป็นภาระและความรับผิดชอบร่วมกัน รวมถึงส่งเสริมให้เกิดการปฏิบัติและติดตามการปฏิบัตินั้น เพื่อประโยชน์สูงสุดแก่ผู้มีส่วนได้ส่วนเสียของบริษัท ตลอดจนสร้างความน่าเชื่อถือในการดำเนินกิจการอันจะทำให้บริษัทเติบโตอย่างยั่งยืน

นโยบายด้านการบริหารความเสี่ยง

บริษัทได้กำหนดนโยบายการบริหารความเสี่ยงทั่วทั้งองค์กรขึ้นอย่างเป็นระบบ โดยมีการจัดตั้งคณะกรรมการบริหารความเสี่ยง ซึ่งอยู่ภายใต้คณะกรรมการบริหาร ตลอดจนมีการจัดทำนโยบาย วางระบบ และประเมินความเสี่ยงต่าง ๆ ทั้งที่เกิดจากปัจจัยภายนอกและจากการบริหารงาน และการปฏิบัติงานภายในองค์กร รวมทั้งกำหนดแนวทางในการบริหารและจัดการความเสี่ยงให้อยู่ในระดับที่ยอมรับได้ มีการสื่อสารแก่พนักงานให้ตระหนักถึงความสำคัญของการบริหารความเสี่ยง กระบวนการบริหารความเสี่ยงของบริษัท มีดังนี้

- การกำหนดนโยบายและหลักเกณฑ์การบริหารความเสี่ยง เป็นการกำหนดนโยบาย วัตถุประสงค์ ขอบเขต ความรับผิดชอบ หลักเกณฑ์และแนวทางบริหารความเสี่ยงให้สอดคล้องกับกลยุทธ์ เป้าหมาย แผนและทิศทางการดำเนินธุรกิจ และจะดำเนินการจัดทำพร้อมกันกับแผนธุรกิจเพื่อให้มีความสอดคล้องกัน
- การระบุความเสี่ยง เป็นการระบุความเสี่ยงที่อาจมีผลกระทบต่อการบรรลุวัตถุประสงค์และเป้าหมาย โดยพิจารณาจากความเสี่ยงที่เกิดจากปัจจัยภายในและปัจจัยภายนอก เช่น จากสภาพแวดล้อม กฎหมาย การเงิน ระบบสารสนเทศ ระบบข้อมูล เพื่อการตัดสินใจ ความพึงพอใจของนักลงทุน การบริหารเงินลงทุน ทรัพยากรบุคคล ชื่อเสียงและภาพลักษณ์ ระบบรักษาความปลอดภัย เป็นต้น ซึ่งบริษัทจะบริหารความเสี่ยงโดยพิจารณาจัดลำดับความเสี่ยงก่อนการพิจารณาระบบการควบคุม ซึ่งถ้าอยู่ในเกณฑ์สูงและสูงมากบริษัทจะนำมาความเสี่ยงเหล่านั้นมาวิเคราะห์เพื่อใช้ในการจัดการก่อน
- การวิเคราะห์ความเสี่ยง เป็นการวิเคราะห์เพื่อประเมินระดับความเสี่ยงที่เหลืออยู่หลังจากได้ประเมิน ระบบการควบคุมที่มีอยู่ และการจัดลำดับความสำคัญของความเสี่ยง ซึ่งหากความเสี่ยงที่เหลือยังคงอยู่ในระดับสูงหรือสูงมาก จะต้องกำหนดมาตรการการจัดการความเสี่ยงทันที โดยผู้บริหารระดับสูงที่รับผิดชอบ และหากความเสี่ยงที่เหลืออยู่ในระดับปานกลางหรือระดับต่ำให้กำหนดมาตรการจัดการในระดับฝ่ายหรือแก้ไขในกระบวนการปฏิบัติงาน
- การจัดการความเสี่ยง เป็นการกำหนดวิธีการจัดทำแผนในการจัดการความเสี่ยงที่มีความสำคัญ ตามที่ได้มีการจัดลำดับไว้ในขั้นตอนของการวิเคราะห์ความเสี่ยง การจัดการความเสี่ยงมีได้หลายวิธี เช่น การควบคุม การโอนความเสี่ยง การหลีกเลี่ยงความเสี่ยง การใช้ประโยชน์จากความเสี่ยง หรือการยอมรับความเสี่ยง
- การติดตามผลและการสอบทาน เป็นขั้นตอนของการติดตามผลการบริหารความเสี่ยงตามแผนที่กำหนดไว้ รวมทั้งประเมินผลการจัดการความเสี่ยง ซึ่งคณะกรรมการบริหารความเสี่ยงจะติดตามและรายงานให้ผู้บริหารระดับสูงและคณะกรรมการตรวจสอบ

แนวทางการกำหนดค่าตอบแทนกรรมการและกรรมการชุดย่อย

การพิจารณาค่าตอบแทนกรรมการและกรรมการชุดย่อย คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน จะพิจารณาตามหลักเกณฑ์การจ่ายค่าตอบแทน ตามผลการดำเนินงาน และค่าเบี้ยประชุม โดยคำนึงถึงแนวปฏิบัติที่อุตสาหกรรมเดียวกัน ผลประกอบการและขนาดของธุรกิจของบริษัท และความรับผิดชอบ ความรู้ ความสามารถและประสบการณ์ของกรรมการและกรรมการชุดย่อย ทั้งนี้ ค่าตอบแทนกรรมการบริษัทและกรรมการชุดย่อย ต้องได้รับอนุมัติจากที่ประชุมผู้ถือหุ้นด้วย

การประเมินผลตนเองของคณะกรรมการ

คณะกรรมการบริษัทมีการประเมินผลการปฏิบัติงานด้วยตนเอง โดยรวมเป็นประจำทุกปี เพื่อให้คณะกรรมการบริษัทร่วมกันพิจารณาผลงานและปัญหาเพื่อการปรับปรุงแก้ไขและเป็นการเพิ่มประสิทธิภาพในการทำงานร่วมกันของกรรมการ

- 1) แบบประเมินผลการปฏิบัติงานรายบุคคล (ประเมินตนเอง)
- 2) แบบประเมินผลการปฏิบัติงานกรรมการทั้งคณะ
- 3) แบบประเมินผลการปฏิบัติงานคณะกรรมการชุดย่อย
(คณะกรรมการตรวจสอบ และคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน)

หลักเกณฑ์และกระบวนการที่ใช้ในการประเมินผลการปฏิบัติงานของคณะกรรมการ

แบ่งออกเป็น 6 เรื่องหลัก คือ 1) โครงสร้างและคุณสมบัติของคณะกรรมการ 2) บทบาท หน้าที่ และความรับผิดชอบของคณะกรรมการ 3) การประชุมคณะกรรมการ 4) การทำหน้าที่ของกรรมการ 5) ความสัมพันธ์กับฝ่ายจัดการ 6) การพัฒนาตนเองของกรรมการและการพัฒนาผู้บริหาร โดยมีวิธีการให้คะแนนเป็นระดับ 5 ระดับ (คะแนน 0-4) ตั้งแต่ไม่เห็นด้วยอย่างยิ่ง (ควรปรับปรุง) จนถึง เห็นด้วยอย่างมาก (ดีเยี่ยม) สำหรับกระบวนการประเมิน คือ เลขานุการบริษัท เป็นผู้จัดเตรียมแบบประเมินให้กับคณะกรรมการเพื่อทำการประเมินเป็นประจำทุกปี และเป็นผู้เก็บรวบรวมข้อมูลพร้อมทั้งสรุปผลการประเมิน นำเสนอแนวทางในการปรับปรุงการปฏิบัติงาน และรายงานผลการประเมินให้คณะกรรมการรับทราบ

สำหรับผลการประเมินในปี 2560 อยู่ในระดับคะแนนดีและดีเยี่ยม
3 = เห็นด้วยค่อนข้างมาก หรือมีการดำเนินการในเรื่องนั้นดี
4 = เห็นด้วยอย่างมาก หรือมีการดำเนินการในเรื่องนั้นอย่างดีเยี่ยม

การประเมินผลการปฏิบัติงานของคณะกรรมการ

คะแนนเฉลี่ยผลการประเมิน (%)*

รายคณะ (กรรมการบริษัท)	95.86
รายคณะ (กรรมการตรวจสอบ)	95.48
รายคณะ (กรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน)	95.00
รายบุคคล	94.29

*ผลการประเมิน 100% หมายถึง การประเมินผลการปฏิบัติงานของคณะกรรมการชุดนั้น ได้คะแนนการประเมินเต็ม 4 (ดีเยี่ยม) ทุกข้อและทุกคน

การพัฒนากรรมการและผู้บริหาร

คณะกรรมการบริษัทกำหนดให้มีการปฐมนิเทศกรรมการเข้าใหม่ เพื่อให้กรรมการมีความรู้ความเข้าใจในธุรกิจของบริษัทและกฎระเบียบที่เกี่ยวข้อง นอกจากนี้คณะกรรมการบริษัทยังมีนโยบายส่งเสริมให้กรรมการทุกคน ผู้บริหารระดับสูง รวมทั้งเลขานุการบริษัท เข้ารับการอบรมเกี่ยวกับการกำกับดูแลกิจการของบริษัทอย่างต่อเนื่อง ทั้งจากการจัดอบรมภายในและจากสถาบันภายนอกอื่น ๆ เช่น ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย สำนักงานคณะกรรมการ ก.ล.ด. หรือสมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)

แผนสืบทอด (Succession Plan)

คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทนเป็นผู้พิจารณา ทบทวนนโยบายและหลักเกณฑ์ในการคัดเลือกผู้บริหารระดับสูง และ/หรือผู้เชี่ยวชาญเฉพาะทาง และนโยบายสืบทอดตำแหน่ง ในกรณีฉุกเฉินหรือเกษียณของผู้บริหารระดับสูง และ/หรือผู้เชี่ยวชาญเฉพาะทาง โดยมีกระบวนการที่โปร่งใส ซึ่งจะพิจารณาจากความรู้และความสามารถ รวมทั้งประสบการณ์และจริยธรรม และเสนอต่อคณะกรรมการบริษัทพิจารณาแต่งตั้งต่อไป

การปฐมนิเทศคณะกรรมการใหม่

สำหรับกรรมการ บริษัทได้จัดเตรียมข้อมูลเบื้องต้นเกี่ยวกับบริษัท อันได้แก่ โครงสร้างองค์กรและผู้บริหาร ลักษณะการดำเนินงาน สินค้าหลัก ระเบียบข้อบังคับของบริษัท และกฎหมายที่เกี่ยวข้องกับบริษัทรวมทั้งข้อกำหนดของสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ด.) และตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยที่เกี่ยวข้องให้แก่กรรมการใหม่ เพื่อให้กรรมการสามารถเข้าใจการดำเนินงานของบริษัท รวมทั้งรับทราบบทบาทหน้าที่และความรับผิดชอบในการเป็นกรรมการหรือกรรมการอิสระ ทั้งนี้บริษัทจะจัดส่งกรรมการใหม่เข้าอบรมและได้รับประกาศนียบัตรหลักสูตรพื้นฐานเกี่ยวกับแนวทางการพัฒนาด้านการกำกับดูแลกิจการสำหรับกรรมการด้วย

การประชุมกันเองระหว่างกรรมการที่ไม่เป็นผู้บริหาร

บริษัทได้จัดให้มีการประชุมของกรรมการที่ไม่ได้เป็นผู้บริหารได้ประชุมกันเอง และ/หรือร่วมกับผู้สอบบัญชี ตามความเหมาะสม เพื่อเปิดโอกาสให้กรรมการที่ไม่ได้เป็นผู้บริหารได้อภิปรายหาหรือปัญหาต่าง ๆ ที่เกิดในบริษัท และประเด็นเสนอแนะที่ควรนำไปพัฒนาการดำเนินงานของบริษัทปีละ 1 ครั้ง (โดยในปีที่ผ่านมาประชุมไปเมื่อช่วงเดือนพฤศจิกายน)

การกำกับดูแลการดำเนินงานของบริษัทย่อยและบริษัทร่วม

วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทไม่ได้มีเงินลงทุนในบริษัทย่อยหรือบริษัทร่วมแต่อย่างใด ทำให้ไม่มีการกำหนดนโยบายการกำกับดูแลการดำเนินงานของบริษัทย่อยและบริษัทร่วม

การดูแลเรื่องการใช้ข้อมูลภายใน

ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท มีมติที่เกี่ยวข้องกับระเบียบข้อบังคับในการนำข้อมูลภายในของบริษัทที่ยังไม่ได้เปิดเผยไปใช้เพื่อประโยชน์ของตนเองหรือผู้อื่น บริษัทมีข้อกำหนด ดังนี้

1. กรรมการ ผู้บริหาร พนักงาน และลูกจ้างของบริษัท ต้องปฏิบัติตามนี้
 - ก. ต้องรักษาความลับและ/หรือข้อมูลภายในของบริษัท
 - ข. ต้องไม่นำความลับและ/หรือข้อมูลภายในของบริษัทไปเปิดเผยหรือแสวงหาผลประโยชน์แก่ตนเองหรือเพื่อประโยชน์แก่บุคคลอื่นใดไม่ว่าจะโดยทางตรงหรือทางอ้อม และไม่ว่าจะได้รับผลตอบแทนหรือไม่ก็ตาม
 - ค. ต้องไม่ทำการซื้อขาย โอน หรือรับโอน หลักทรัพย์ของบริษัท โดยใช้ความลับและ/หรือข้อมูลภายในบริษัท และ/หรือเข้าทำนิติกรรมอื่นใดโดยใช้ความลับและ/หรือข้อมูลภายในของบริษัท อันอาจก่อให้เกิดความเสียหายต่อบริษัทไม่ว่าโดยทางตรงหรือทางอ้อม

ทั้งนี้ กรรมการ ผู้บริหาร พนักงาน และลูกจ้างของบริษัทซึ่งอยู่ในหน่วยงานที่ได้รับทราบข้อมูลภายในของบริษัท ควรหลีกเลี่ยงหรืองดการซื้อขายหลักทรัพย์ของบริษัทในช่วงระยะเวลา 1 เดือนก่อนการเปิดเผยงบการเงินต่อสาธารณชน และ 24 ชั่วโมงหลังจากการเปิดเผยงบการเงินหรือข้อมูลสารสนเทศที่สำคัญต่อสาธารณชน และกำหนดให้คณะกรรมการและผู้บริหารระดับสูงแจ้งต่อเลขานุการบริษัท (ผู้ที่คณะกรรมการมอบหมาย) ล่วงหน้าอย่างน้อย 1 วันก่อนจะซื้อขายหลักทรัพย์ของบริษัท โดยข้อกำหนดดังกล่าวให้รวมความถึงคู่สมรส/ผู้ที่อยู่กินด้วยกันฉันสามีภรรยา และบุตรที่ยังไม่บรรลุนิติภาวะของกรรมการ ผู้บริหาร พนักงาน และลูกจ้างของบริษัท ด้วย หากผู้ใดฝ่าฝืนระเบียบข้อบังคับดังกล่าวจะถือว่าได้กระทำความผิดร้ายแรง

2. กรรมการและผู้บริหารของบริษัทรวมถึงผู้สอบบัญชีของบริษัท ต้องรายงานการเปลี่ยนแปลงการถือครองหลักทรัพย์ในบริษัทของตนเอง ตลอดจนคู่สมรสและบุตรที่ยังไม่บรรลุนิติภาวะต่อสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ตามมาตรา 59

สำหรับบุคคลอื่นใดที่มีได้ดำรงตำแหน่งเป็นกรรมการและผู้บริหาร (ตามนิยามของสำนักงาน ก.ล.ต.) แต่มีโอกาที่จะ

ล่วงรู้ข้อมูลภายในของบริษัทเทียบเท่ากับกรรมการและผู้บริหาร (ตามนิยามของสำนักงาน ก.ล.ต.) ที่มีหน้าที่รายงานการถือหลักทรัพย์ตามมาตรา 59 นั้น บริษัทกำหนดให้บุคคลดังกล่าวจัดทำและเปิดเผยรายงานการถือหลักทรัพย์ของตนและของคู่สมรส/ผู้ที่อยู่กินด้วยกันฉันสามีภรรยา และบุตรที่ยังไม่บรรลุนิติภาวะ ซึ่งถือหลักทรัพย์ในบริษัท ตลอดจนการเปลี่ยนแปลงการถือหลักทรัพย์ดังกล่าว ต่อเลขานุการบริษัทภายใน 3 วันทำการ เพื่อให้เลขานุการบริษัทเก็บรวบรวมข้อมูลการซื้อขายและการเปลี่ยนแปลงการถือหลักทรัพย์ดังกล่าว เพื่อรายงานต่อคณะกรรมการบริษัทในการประชุมในแต่ละไตรมาส

3. บริษัทได้ประกาศข้อบังคับดังกล่าวให้กรรมการ ผู้บริหาร พนักงานและลูกจ้างทราบโดยทั่วกัน

ค่าตอบแทนของผู้สอบบัญชี

1. ค่าตอบแทนของผู้สอบบัญชี (Audit Fee)

บริษัทได้จ่ายค่าตอบแทนการตรวจสอบงบการเงินสำหรับงวดบัญชีปี 2559 และปี 2560 ให้แก่บริษัท เอ็ม อาร์ แอนด์ แอสโซซิเอท จำกัด โดยนายพิศิษฐ์ ธีระเรืองโรจน์ ผู้สอบบัญชีรับอนุญาต เลขทะเบียน 2803 ซึ่งเป็นผู้ตรวจสอบบัญชีของบริษัท โดยมีรายละเอียดค่าธรรมเนียมการสอบบัญชี ดังนี้

(หน่วย : บาท)

ค่าตอบแทนผู้สอบบัญชี	ปี 2559	ปี 2560
1. ค่าสอบบัญชีประจำปี	750,000	750,000
2. ค่าสอบทานงบการเงินรายไตรมาส	750,000	750,000
รวม	1,500,000	1,500,000

2. ค่าบริการอื่น ๆ (Non Audit Fee)

- ไม่มี-

ความรับผิดชอบต่อสังคม

บริษัทมีนโยบายเพื่อให้การดำเนินธุรกิจของบริษัทเป็นไปด้วยความรับผิดชอบต่อสังคม สิ่งแวดล้อมและกลุ่มผู้มีส่วนได้ส่วนเสีย ซึ่งเป็นไปตามแนวทางความรับผิดชอบต่อสังคมของกิจการที่จัดทำโดยตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยซึ่งกำหนดหลักการ 8 ข้อ ได้แก่ 1) การประกอบกิจการด้วยความเป็นธรรม 2) การต่อต้านการทุจริตคอร์รัปชัน 3) การเคารพสิทธิมนุษยชน 4) การปฏิบัติต่อแรงงานอย่างเป็นธรรม 5) ความรับผิดชอบต่อผู้บริโภค 6) การดูแลรักษาสิ่งแวดล้อม 7) การร่วมพัฒนาชุมชนหรือสังคม และ 8) การมีนวัตกรรมและเผยแพร่นวัตกรรมซึ่งได้จากการดำเนินงานที่มีความรับผิดชอบต่อสังคม สิ่งแวดล้อมและผู้มีส่วนได้เสีย

นโยบายภาพรวม

ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ได้มีมติอนุมัติคู่มือจริยธรรมทางธุรกิจ และนโยบายต่อต้านการทุจริตและคอร์รัปชัน เพื่อเป็นแนวทางการปฏิบัติในการดำเนินการของบริษัทให้แก่กรรมการผู้บริหารและพนักงานทุกคนยึดถือปฏิบัติตามอย่างเคร่งครัด โดยให้มีผลบังคับใช้ในทุกส่วนงานในการดำเนินธุรกิจให้มีระบบการบริหารจัดการที่มีประสิทธิภาพ โปร่งใส ตรวจสอบได้ซึ่งช่วยเพิ่มความเชื่อมั่นและความมั่นใจต่อผู้ถือหุ้น ผู้ลงทุน ผู้มีส่วนได้เสียและผู้ที่เกี่ยวข้องทุกฝ่ายผ่านการดำเนินธุรกิจปกติ ตั้งแต่กระบวนการจัดซื้อจัดหากับคู่ค้า การศึกษาและวิจัยผลิตภัณฑ์ บริการที่ไม่ส่งผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม รวมถึงการสร้างจิตสำนึกถึงบทบาทหน้าที่การเป็นสมาชิกที่ดีต่อสังคม โดยให้ความสำคัญในการมีส่วนร่วมและสร้างความสัมพันธ์อันดีให้เกิดขึ้นระหว่างบริษัทและสังคมบนพื้นฐานของความถูกต้อง โปร่งใส เป็นธรรม และส่งเสริมกิจกรรมด้านต่าง ๆ ที่เป็นประโยชน์ในการพัฒนาสังคมและชุมชน การดูแลสวัสดิการของพนักงาน โดยกำหนดระเบียบการปฏิบัติงานส่วนต่าง ๆ ที่ชัดเจนและบังคับใช้อย่างเคร่งครัดเพื่อความปลอดภัยและความเท่าเทียมในการทำงาน รวมถึงการกำหนดแนวทางปฏิบัติให้กรรมการ ผู้บริหารและพนักงานต้องปฏิบัติหน้าที่ของตนด้วยความซื่อสัตย์สุจริต การให้ความสำคัญและเอาใจใส่ต่อลูกค้า ตลอดจนการมอบสินค้าที่มีคุณภาพในราคาเป็นธรรมให้กับลูกค้าและผู้บริโภค ตามอุดมการณ์ของบริษัทที่ยึดมั่น จริใจ และซื่อตรงในการดำเนินธุรกิจมากกว่า 17 ปี

นอกจากนี้ บริษัทยังมีการกำกับดูแลระบบการบริหารจัดการให้มีประสิทธิภาพและป้องกันการความขัดแย้งทางผลประโยชน์ รวมถึงการทุจริตคอร์รัปชัน โดยผู้สอบบัญชีและผู้ตรวจสอบระบบควบคุมภายในที่ได้รับอนุญาตจากสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ เพื่อให้มั่นใจได้ว่า บริษัทรับรู้สิทธิของผู้มีส่วนได้เสียต่าง ๆ ทั้งที่ได้กำหนดไว้ในกฎหมายและที่บริษัทกำหนดนโยบายขึ้น ไม่ว่าจะเป็นการปฏิบัติต่อผู้ถือหุ้น พนักงาน ลูกค้า คู่ค้า เป็นต้น

การดำเนินงานและการจัดทำรายงาน

บริษัทมีการกำหนดความรับผิดชอบต่อสังคมภายใต้คู่มือจริยธรรมทางธุรกิจ (Code of Business Conduct) ดังนี้

1. การประกอบกิจการด้วยความเป็นธรรม

บริษัทมุ่งมั่นประกอบธุรกิจด้วยความซื่อสัตย์ สุจริต และดำเนินงานธุรกิจอย่างมีความรับผิดชอบต่อสังคม มุ่งมั่นทำความดีต่อบุคคล กลุ่มชุมชน สังคมและสิ่งแวดล้อม และประกอบธุรกิจโดยมีระบบการดำเนินงานที่มีมาตรฐานและมีการควบคุมที่ดี โดยใช้ความรู้ความสามารถอย่างเต็มที่ด้วยความระมัดระวัง ด้วยข้อมูลที่เพียงพอและมีหลักฐานสามารถอ้างอิงได้ รวมทั้งถือปฏิบัติตามข้อกำหนดและข้อกำหนดอย่างเคร่งครัด รวมถึงการปฏิบัติต่อลูกค้าอย่างเป็นธรรม ไม่เปิดเผยข้อมูลของลูกค้าที่บริษัทได้ล่วงรู้มาเนื่องจากการดำเนินธุรกิจ อันเป็นข้อมูลที่ตามปกติวิสัยจะพึงสงวนไว้ไม่เปิดเผย เว้นแต่จะเป็นการเปิดเผยตามที่ตามกฎหมาย

2. การต่อต้านการทุจริตคอร์รัปชัน

บริษัทมีแนวทางปฏิบัติให้กรรมการ ผู้บริหาร และพนักงานต้องไม่เรียกรับ รับเงิน ผลประโยชน์ หรือสิ่งของที่ไม่สมควร ไม่ทุจริตหรือเินปกตวิสัยจากผู้เกี่ยวข้องในกิจการของบริษัท รวมถึงไม่เรียกรับ รับเงิน ผลประโยชน์ หรือสิ่งของจากบุคคลหรือนิติบุคคลที่ร่วมทำธุรกิจด้วย ไม่ว่าจะเป็นการดำเนินการโดยตรงหรือโดยอ้อม เพื่อให้มีการตอบแทนปฏิบัติที่เอื้อประโยชน์ต่อกัน หรือหวังผลประโยชน์เกี่ยวกับงานของบริษัท

เนื่องจากบริษัทเป็นผู้จำหน่ายผลิตภัณฑ์เครื่องมือแพทย์นำเข้าจากต่างประเทศ โดยเน้นการนำเข้าจากประเทศสหรัฐอเมริกาเป็นหลัก ซึ่งประเทศสหรัฐอเมริกามีกฎหมายต่อต้านการทุจริตข้ามชาติ (U.S Foreign Corrupt Practices Act) โดยกฎหมายการต่อต้านทุจริตข้ามชาตินี้ เป็นการเอาผิดกับบริษัทสัญชาติสหรัฐอเมริกาที่ทำการติดต่อซื้อขายกับบริษัทต่างชาติที่มีการติดสินบนเจ้าหน้าที่รัฐ (กระทรวงยุติธรรมของสหรัฐอเมริกา (Department of Justice) ได้นิยาม “บริษัทที่มีสัญชาติสหรัฐอเมริกา” ให้รวมความถึง “กรรมการเจ้าหน้าที่ลูกจ้าง ตัวแทน ผู้จัดจำหน่าย และผู้ถือหุ้น ผู้ทำการเพื่อประโยชน์ของบริษัทที่มีสัญชาติสหรัฐอเมริกา”) ดังนั้นบริษัทจึงตระหนักถึงการต่อต้านทุจริตคอร์รัปชันอย่างมาก เพื่อดำรงความสัมพันธ์ที่ดีต่อคู่ค้าของบริษัท และสร้างความมั่นคงทางธุรกิจของบริษัทในระยะยาว โดยบริษัทจะไม่ดำเนินการติดสินบนแก่เจ้าหน้าที่รัฐโดยเด็ดขาด

3. การเคารพสิทธิมนุษยชน

บริษัทตระหนักต่อการเคารพต่อชีวิตและศักดิ์ศรีความเป็นมนุษย์ของทุกคนซึ่งนับเป็นรากฐานของการบริหารและการพัฒนาทรัพยากรบุคคล รวมทั้งการสร้างมนุษยสัมพันธ์ในสังคม ดังนั้นบริษัทจึงมีแนวทางส่งเสริมให้มีการปฏิบัติตามหลักการสิทธิมนุษยชนขั้นพื้นฐานและความเสมอภาคโดยไม่คำนึงถึงความแตกต่างในเรื่องเชื้อชาติ สีผิว เพศ ภาษา ศาสนา ความเชื่อทางการเมืองหรือความเชื่อในทางอื่นใด ชาติพันธุ์หรือพื้นเพทางสังคม ทรัพย์สิน กำเนิดหรือสถานะ ตลอดจนเปิดโอกาสให้พนักงาน และผู้มีส่วนได้เสียทุกภาคส่วนสามารถแสดงความคิดเห็นผ่านช่องทางการเสนอแนะของบริษัท ได้อย่างอิสระ

4. การปฏิบัติต่อแรงงานอย่างเป็นธรรม

บริษัทเชื่อว่าทรัพยากรบุคคลเป็นปัจจัยที่สำคัญที่สุดในการดำเนินธุรกิจ เพื่อการสร้างมูลค่าและผลตอบแทนให้แก่กิจการ เนื่องจากการปฏิบัติงานในด้านต่าง ๆ ของบริษัทจำเป็นต้องใช้ความรู้ ความสามารถ รวมทั้งความทุ่มเททั้งร่างกายและแรงใจ

ในการทำงานให้บรรลุเป้าหมาย ดังนั้นบริษัทจึงกำหนดแนวทางการปฏิบัติต่อพนักงานบริษัท โดยผู้บริหารจะต้องปฏิบัติต่อพนักงานอย่างยุติธรรม บริหารงานด้วยความไม่ลำเอียง สนับสนุนในการสร้างศักยภาพในความก้าวหน้าและเพิ่มประสิทธิภาพในการทำงานของพนักงานรวมทั้งส่งเสริมให้พนักงานมีความเข้าใจในเรื่องจรรยาบรรณที่พนักงานต้องพึงปฏิบัติ จัดสวัสดิการให้แก่พนักงานอย่างเหมาะสมและปฏิบัติต่อพนักงานด้วยความสุจริตใจ ด้วยการรับฟังข้อคิดเห็นและข้อเสนอแนะอย่างมีเหตุผล

บริษัทมีนโยบายที่แสดงถึงความตระหนักและถือว่าความปลอดภัย สุขอนามัย และสภาพแวดล้อมในการทำงาน เป็นส่วนหนึ่งของความสำเร็จในการดำเนินธุรกิจ พนักงานทุกคนของบริษัท จะต้องได้รับความปลอดภัย มีสุขภาพอนามัยที่ดีภายใต้สภาพการทำงานและ สิ่งแวดล้อมที่ดี ป้องกันมิให้มีหรือเกิด สถิติการเกิดอุบัติเหตุหรืออัตราการหยุดงาน ซึ่งในปี 2560 ที่ผ่านมามีไม่พบสถิติการเกิดอุบัติเหตุหรืออัตราการหยุดงานอันเนื่องมาจากความปลอดภัยในการทำงาน พนักงานเป็นทรัพยากรอันมีค่าสูงสุดและเป็นปัจจัยสำคัญสู่ความสำเร็จของบริษัท บริษัทจึงได้มุ่งพัฒนาเสริมสร้างวัฒนธรรมและบรรยากาศการทำงานที่ดี รวมทั้งส่งเสริมการทำงานเป็นทีม ปฏิบัติต่อพนักงานด้วยความสุภาพและให้ความเคารพต่อความเป็นปัจเจกชน การว่าจ้าง แต่งตั้งและโยกย้ายพนักงานจะพิจารณาบนพื้นฐานของคุณธรรมและการใช้ทรัพยากรบุคคลให้เกิดประโยชน์สูงสุดแก่บริษัท อีกทั้งมีนโยบายการกำกับดูแลการบริหารค่าตอบแทนและสวัสดิการให้เป็นไปอย่างยุติธรรม โดยคำนึงถึงปัจจัยต่าง ๆ ได้แก่ คุณวุฒิ ประสบการณ์ ระดับตำแหน่ง หน้าที่ความรับผิดชอบ อีกทั้งการจัดให้มีกองทุนสำรองเลี้ยงชีพสำหรับผู้บริหารและพนักงาน จัดให้มีการตรวจสุขภาพพนักงานประจำปี เป็นต้น ทั้งนี้บริษัทยึดมั่นปฏิบัติตามกฎหมายว่าด้วยแรงงานอย่างเคร่งครัด

5. ความรับผิดชอบต่อผู้บริโภค

บริษัทมีนโยบายที่จะส่งมอบผลิตภัณฑ์ที่มีคุณภาพได้ตามมาตรฐานที่กำหนดให้กับผู้บริโภค ใส่ใจในทุกกระบวนการคำนึงถึงความพึงพอใจสูงสุดของลูกค้าและมุ่งมั่นให้ลูกค้าได้รับผลิตภัณฑ์ที่ดี มีคุณภาพ ด้วยราคาที่เป็นธรรมและมีความรับผิดชอบต่อลูกค้า รวมถึงให้บริการลูกค้าด้วยความเต็มใจและสุภาพโดยการแนะนำให้อายุการใช้งานที่เหมาะสมต่อลูกค้า

6. การดูแลรักษาสิ่งแวดล้อม

ธุรกิจของบริษัท มิได้ส่งผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อมโดยตรง อย่างไรก็ตาม การให้ความสำคัญกับการดูแลรักษาสิ่งแวดล้อมและการอนุรักษ์และรักษาทรัพยากรธรรมชาติ ด้วยการ ปลูกฝังจิตสำนึกให้กับพนักงานด้วยการให้ความรู้ผ่านการสื่อสารและการรณรงค์ให้พนักงานรู้จักถึงวิธีการจัดการสิ่งแวดล้อมเบื้องต้น เช่น การประหยัดน้ำ ประหยัดไฟ การใช้ทรัพยากรอย่างคุ้มค่า การคัดแยกขยะ และของเสีย เพื่อให้เกิดการมีส่วนร่วมในความรับผิดชอบต่อสิ่งแวดล้อม รวมถึงการรณรงค์ส่งเสริมและสนับสนุนการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อมและใช้ทรัพยากรธรรมชาติอย่างคุ้มค่า เช่น

- การนำเทคโนโลยีดิจิทัลมาใช้สำหรับการประชุมต่าง ๆ เพื่อลดปริมาณการพิมพ์และใช้กระดาษ
- การส่งเสริมให้มีการเก็บข้อมูลด้วยการสแกนข้อมูลในรูปแบบ soft file แทนการจัดเก็บเอกสาร ด้วย hard copy โดยบริษัทได้เริ่มใช้การจัดเก็บเอกสารต่าง ๆ
- การส่งเสริมให้มีการสื่อสารทางอีเมล ทดแทนการใช้กระดาษ ในการส่งเอกสารภายในองค์กร รวมถึงการใช้กระดาษอย่างคุ้มค่า โดยการจัดพิมพ์แบบหน้า-หลัง หรือการนำกลับมารีไซเคิลใช้ทั้ง 2 หน้า
- การสนับสนุนและใช้ผลิตภัณฑ์ที่คำนึงถึงสิ่งแวดล้อม โดยเลือกใช้สินค้าและผลิตภัณฑ์ที่เป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อม เลือกซื้อผลิตภัณฑ์ หรือบรรจุภัณฑ์ที่สามารถรีไซเคิลได้ เพื่อลดผลกระทบที่อาจเกิดจากการผลิตบรรจุภัณฑ์ต่าง ๆ เป็นต้น
- การรณรงค์ประหยัดไฟฟ้า และการใช้น้ำ ภายในองค์กร ปิดเมื่อเลิกใช้งาน



7. การร่วมพัฒนาชุมชนหรือสังคม

จากการที่บริษัทดำเนินธุรกิจจำหน่ายและติดตั้งชุดเครื่องมือทางการแพทย์สำหรับรักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยรังสีวิทยานั้น ทำให้บริษัทได้พบปะกับแพทย์ผู้ทำการรักษา บุคลากรทางการแพทย์ แม้กระทั่งผู้ป่วยโรคมะเร็ง ทำให้ทราบว่า ในบางครั้ง การจะช่วยให้ผู้ป่วยมะเร็ง มีความรู้ความเข้าใจในการรับมือกับโรคมะเร็งอย่างถูกต้อง เพื่อเป็นการเพิ่มอัตราการรอดชีวิต และเพิ่มคุณภาพชีวิตที่ดีให้กับผู้ป่วยมะเร็งในประเทศไทย ในปี 2560 บริษัทได้มีโอกาสร่วมเป็นส่วนหนึ่งของกิจกรรมสร้างสรรค์เพื่อสังคม “โครงการสานพลัง พลิกชีวิตผู้ป่วยมะเร็ง 13,000 ราย” โดยวัตถุประสงค์ของโครงการเพื่อที่จะช่วยให้ผู้ป่วยมะเร็ง มีความรู้ความเข้าใจในการรับมือกับโรคมะเร็งอย่างถูกต้อง เพื่อเป็นการเพิ่มอัตราการรอดชีวิต และคุณภาพชีวิตที่ดีให้กับผู้ป่วยมะเร็งในประเทศไทย และเป็นการส่งต่อกำลังใจ ที่จะช่วยให้ผู้ป่วยได้ผ่านช่วงเวลา



ยากลำบากไปได้ ในการร่วมสนับสนุนทุนทรัพย์ในการจัดทำ Survivor Planner ซึ่งจะลงพื้นที่แจกจ่าย Survivor Planner และจัดกิจกรรมให้ความรู้เกี่ยวกับโรคมะเร็ง การรับมือ การวางแผนการรักษาและแนะนำวิธีการใช้ Survivor Planner ให้กับผู้ป่วย ญาติ ผู้ดูแลผู้ป่วยโรคมะเร็ง 5 โรงพยาบาลรัฐบาล และขยายต่อไปยังโรงพยาบาลแต่ละภูมิภาคทั่วประเทศไทย ตลอดทั้งปี 2561

8. การมีนวัตกรรมและเผยแพร่นวัตกรรมซึ่งได้จากการดำเนินงานที่มีความรับผิดชอบต่อสังคม สิ่งแวดล้อม และผู้มีส่วนได้เสีย

บริษัทจะสนับสนุนให้มีนวัตกรรมทั้งในระดับกระบวนการทำงานในองค์กรและในระดับความร่วมมือระหว่างองค์กร ซึ่งหมายถึงการทำสิ่งต่าง ๆ ด้วยวิธีใหม่ ๆ และยังสามารถหมายถึงการเปลี่ยนแปลงทางความคิด เป้าหมายของนวัตกรรมคือการเปลี่ยนแปลงในเชิงบวกเพื่อทำให้สิ่งต่าง ๆ เกิดเปลี่ยนแปลงในทางที่ดีขึ้น ก่อเกิดผลที่เพิ่มขึ้น ทั้งนี้เพื่อให้เกิดประโยชน์ต่อสังคมสูงสุด

การเผยแพร่วัตกรรมถือเป็นความรับผิดชอบต่อสังคมโดยการสื่อสารและเผยแพร่ให้กับกลุ่มผู้มีส่วนได้ส่วนเสียรับทราบทั้งทางตรงและทางอ้อม โดยผ่านช่องทางการอบรมเพื่อให้มั่นใจว่าความรู้ของบริษัทเข้าถึงกลุ่มผู้มีส่วนได้ส่วนเสียของบริษัทได้อย่างทั่วถึง โดยบริษัทให้ความร่วมมือกับสำนักงานปรมาณูเพื่อสันติ ในการจัดการอบรมเกี่ยวกับความปลอดภัยทางรังสีในงานรังสีรักษา เพื่อให้บุคลากรที่เกี่ยวข้องในงานรังสีรักษา และผู้ป่วยมีความปลอดภัยจากเครื่องฉายรังสี

กิจกรรมเพื่อประโยชน์ต่อสังคมและสิ่งแวดล้อม

บริษัทให้ความสำคัญในการมีส่วนร่วมในการสร้างความสัมพันธ์อันดีให้เกิดขึ้นระหว่างบริษัทกับสังคมและการศึกษาโดยให้การสนับสนุนส่งเสริมการดำเนินกิจกรรมด้านต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องกับ การพัฒนาสังคมและการศึกษา เช่น การบริจาคเงินและสิ่งของสนับสนุนโรงพยาบาลและมหาวิทยาลัยแพทย์ นอกจากนี้ยังมีการอบรมให้ความรู้เกี่ยวกับรังสีรักษากับบุคลากรทางการแพทย์ เช่น ผู้บริหารเป็นวิทยากรในโครงการฝึกอบรมหลักสูตร ความปลอดภัยทางรังสีในงานรังสีรักษา ครั้งที่ 1” จัดทำโดยกองพัฒนาระบบบริหารและจัดการงานวิชาการ (กพร.) สำนักงานปรมาณูเพื่อสันติ (ปส.) ในปี 2557

ในปี 2560 บริษัทร่วมกับผู้ก่อตั้งโครงการ ART for CANCER (อาร์ท ฟอว์ แคนเซอร์) โครงการงานศิลปะและงานสร้างสรรค์ เพื่อผู้ป่วยที่ยากไร้ ที่ผู้ก่อตั้งโครงการพบว่าตนเองเป็นโรคมะเร็ง และเกิดแรงบันดาลใจเริ่มทำโครงการตั้งแต่เมื่อยังรักษา โดยเลือกใช้ศักยภาพทางด้านศิลปะและงานสร้างสรรค์เพื่อระดมเงินทุนไปช่วยเหลือผู้ป่วยมะเร็งที่ขาดแคลนค่ารักษา ให้กับโรงพยาบาลศิริราช โรงพยาบาลรามาธิบดี และสถาบันมะเร็งแห่งชาติ ซึ่งโครงการดังกล่าวเป็นการช่วยเหลือเกื้อกูลกัน โดยเริ่มจากการมองปัญหาหลักของสังคม ที่เกี่ยวเนื่องกับสินค้าหลักของบริษัทฯ ที่ จะเข้าไปพัฒนาต่อไปในระยะยาว โดยบริษัทได้มีโอกาสร่วมจัดแสดงและมอบเป็นของขวัญที่ระลึกภายในงานนมธรรมสุขภาพ แหลมฉบับ ครั้งที่ 4 ซึ่งเป็นปีที่แผนการจัดงานเน้นเกี่ยวกับด้านโรคมะเร็ง ที่ศาลาประชาคมอ่าวอุดม อ.แหลมฉบับ จ.ชลบุรี จัดขึ้นระหว่างวันที่ 2 – 4 สิงหาคม 2560 เพื่อช่วยประชาสัมพันธ์ผลิตภัณฑ์จากโครงการให้เป็นที่รู้จักมากขึ้น และยังได้ชักชวนให้ผู้สนใจในผลิตภัณฑ์สามารถทราบช่องทางที่จะร่วมสมทบทุนสนับสนุนได้ตามช่องทางต่าง ๆ ซึ่งภายในงาน บริษัทฯ ได้ออกบูธนิทรรศการในงานดังกล่าวร่วมกับโรงพยาบาลมะเร็งชลบุรี เพื่อร่วมแนะนำให้ประชาชนที่เดินเยี่ยมชมงาน ได้รับทราบถึงวิธีการป้องกันจากโรคมะเร็ง และวิธีการรักษาผู้ป่วยโรคมะเร็ง

กิจกรรมนักลงทุนสัมพันธ์

บริษัทยังให้ความสำคัญกับการเผยแพร่ข้อมูลผ่านกิจกรรมนักลงทุนสัมพันธ์ โดยผู้บริหารระดับสูงได้มีส่วนร่วมในการให้ข้อมูลและพบปะนักลงทุน นักวิเคราะห์ เพื่อให้เกิดความเข้าใจที่ดีต่อการบริหารงานของบริษัท เสริมสร้างความสัมพันธ์ที่ดี รวมทั้งส่งเสริมให้เกิดการแลกเปลี่ยนความคิดเห็นอย่างต่อเนื่อง อาทิเช่น

- เข้าร่วมกิจกรรมบริษัทจดทะเบียนพบผู้ลงทุน (Opportunity Days) จัดโดยตลาดหลักทรัพย์ฯ ในทุกไตรมาส
- ร่วมงานพบนักลงทุนผ่านช่องทางใหม่ โครงการ Company Snapshot @NOMURA
- ผู้บริหารพบปะนักวิเคราะห์หลักทรัพย์ จาก บล. ฟิลลิป (ประเทศไทย), บล. โกลเบล็ก, บล. กรุงศรี เป็นต้น
- บริษัทจดทะเบียนพบผู้แนะนำการลงทุน บล. ฟิลลิป (ประเทศไทย)



- เข้าร่วมงาน mai FORUM 2017 : มหกรรมรวมพลังคน mai ครั้งที่ 4
- สัมมนารวมพลคนทันหุ้น ครั้งที่ 3/2560 หัวข้อ “เปิดมุมมองคนทันหุ้นผ่านผู้บริหารบริษัทจดทะเบียน”
- ร่วมกิจกรรมงาน Dinner Talk ผู้บริหารบริษัทจดทะเบียนพบนักลงทุน จัดโดย APM ณ ภูมิภาคต่าง ๆ เช่น อุดรธานี อุบลราชธานี ขอนแก่น เป็นต้น
- ร่วมกิจกรรมงาน Money Channel เขียนหุ้นสัญจร ณ เชียงใหม่, หาดใหญ่ สงขลา

การควบคุมภายในและการบริหาร จัดการความเสี่ยง

ระบบการควบคุมภายในและการบริหารความเสี่ยง

คณะกรรมการบริษัทได้ประเมินความเพียงพอของระบบการควบคุมภายในของบริษัทในแง่ต่าง ๆ ทั้ง 5 ประเด็น ได้แก่ ประเด็นเกี่ยวกับองค์กรและสภาพแวดล้อม การบริหารความเสี่ยง การควบคุมการปฏิบัติงานของฝ่ายบริหาร ระบบสารสนเทศ และการสื่อสารข้อมูล และระบบการติดตาม สำหรับปี 2560 คณะกรรมการบริษัทมีความเห็นว่า บริษัทมีระบบควบคุมภายในที่เพียงพอและเหมาะสมกับการดำเนินธุรกิจของบริษัทแล้ว

สำหรับการดำเนินการเกี่ยวกับระบบควบคุมภายใน บริษัทมีคณะกรรมการตรวจสอบเข้ามาสอบทานระบบการควบคุมภายใน และระบบการปฏิบัติงานของบริษัท โดยมีการประสานงานกับผู้สอบบัญชี ผู้ตรวจสอบระบบควบคุมภายในและผู้บริหารบริษัท เกี่ยวกับการสอบทานรายงานทางการเงินให้มีการเปิดเผยข้อมูลอย่างเพียงพอและเชื่อถือได้ เพื่อให้การปฏิบัติงานของบริษัทเป็นไปตามกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ ข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์ กฎ ระเบียบ ประกาศ และกฎหมายที่เกี่ยวข้องกับการดำเนินธุรกิจของบริษัท โดยจะมีการจัดทำรายงานการปฏิบัติงานของคณะกรรมการตรวจสอบเสนอต่อคณะกรรมการบริษัทและรายงานในรายงานประจำปีของบริษัท ซึ่งรายงานดังกล่าวลงนามโดยประธานคณะกรรมการตรวจสอบ

หน่วยงานตรวจสอบภายในและหน่วยงานกำกับดูแลกิจการ บริษัทไม่มีหน่วยงานตรวจสอบภายในของบริษัท อย่างไรก็ตาม บริษัทได้มีการแต่งตั้ง บริษัท ออนเนอร์ ออดิท แอนด์ แอดไวซอรี จำกัด ซึ่งเป็นสำนักงานตรวจสอบจากภายนอก (Outsource) เพื่อทำหน้าที่ตรวจสอบระบบการควบคุมภายในของบริษัทและประเมินความเพียงพอของระบบควบคุมภายใน และมีผู้ประสานงานโดยตรงกับผู้ตรวจสอบภายใน คือ รองประธานเจ้าหน้าที่บริหารด้านการเงินและทรัพยากรมนุษย์ โดยผู้ตรวจสอบภายในจะนำเสนอรายงานผลการตรวจสอบภายในต่อที่ประชุมคณะกรรมการตรวจสอบรวมทั้งจัดทำแผนการตรวจสอบภายในประจำปี เพื่อนำเสนอต่อที่ประชุมคณะกรรมการตรวจสอบเพื่อพิจารณาอนุมัติแผนงานสำหรับใช้ติดตามและตรวจสอบความถูกต้องสมบูรณ์ในการปฏิบัติงานให้สอดคล้องกับแผนงาน และนโยบายที่บริษัทกำหนด ซึ่งบริษัทได้ดำเนินการปรับปรุงและพัฒนาคุณภาพการควบคุมภายในอย่างต่อเนื่อง ทั้งนี้ คณะกรรมการตรวจสอบมีความเห็นว่า บริษัท ออนเนอร์ ออดิท แอนด์ แอดไวซอรี จำกัด ซึ่งทำหน้าที่ในฐานะหน่วยงานตรวจสอบภายในของบริษัทนั้น มีคุณสมบัติเหมาะสมเป็นผู้ตรวจสอบภายในเนื่องจากมีประวัติและประสบการณ์การตรวจสอบบริษัทที่จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ และมีความน่าเชื่อถือ

รายการระหว่างกัน

ลักษณะความสัมพันธ์

บริษัทมีการทำรายการกับบุคคลที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ซึ่งรายการระหว่างกันที่เกิดขึ้นนั้นเป็นการทำรายการกับกรรมการ และ/หรือ ผู้บริหาร และ/หรือ ผู้ถือหุ้นใหญ่ และบริษัทที่เกี่ยวข้องกันซึ่งมีบุคคลที่มีความขัดแย้งเป็นกรรมการ และ/หรือ ผู้บริหาร และ/หรือ ผู้ถือหุ้นใหญ่ของบริษัท ที่เกิดขึ้นในรอบบัญชีปี 2559 สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2559 และรอบบัญชีปี 2560 สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2560 ตามลำดับ มีดังนี้

บริษัท/บุคคลที่อาจมีความขัดแย้ง	ลักษณะความสัมพันธ์	รายการระหว่างกัน (มี=/, ไม่มี=X)	
		งวดปี 2559 สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2559	งวดปี 2560 สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2560
1. นายสมพงษ์ ชื่นกิตติฐานนท์	<ul style="list-style-type: none"> - ดำรงตำแหน่งเป็นกรรมการ ประธานกรรมการบริหาร ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ประธานอนุกรรมการบริหาร ความเสี่ยง กรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน และ รองประธานเจ้าหน้าที่บริหารด้านปฏิบัติการ (รักษาการ) ของบริษัท - ถือหุ้นใหญ่ของบริษัทในสัดส่วนร้อยละ 32.063 ของทุนชำระแล้วของบริษัท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 	/	/
2. นายวรวิทย์ สี่ลภูสิทธิ์	<ul style="list-style-type: none"> - ดำรงตำแหน่งเป็นกรรมการ กรรมการบริหาร รองประธานเจ้าหน้าที่บริหารด้านการเงินและทรัพยากรมนุษย์ อนุกรรมการบริหารความเสี่ยง กรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน และผู้จัดการฝ่ายทรัพยากรมนุษย์ (รักษาการ) ของบริษัท - ถือหุ้นใหญ่ของบริษัทในสัดส่วนร้อยละ 31.313 ของทุนชำระแล้วของบริษัท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 	/	/

รายละเอียดรายการระหว่างกัน

รายละเอียดรายการระหว่างกันของบริษัทกับบุคคลที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ที่เกิดขึ้นในรอบปี 2559 (สิ้นสุด ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2559) และปี 2560 (สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2560) มีดังนี้

บุคคลที่อาจมีความขัดแย้ง	ลักษณะรายการระหว่างกัน	มูลค่ารายการระหว่างกัน (ล้านบาท)		ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล
		ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2559	ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560	
1. นายสมพงษ์ ชื่นกิตติฐานนท์	<p><u>การค้าประกันวงเงินหนังสือค้ำประกันกับสถาบันการเงินให้แก่บริษัท</u></p> <p>- นายสมพงษ์ ชื่นกิตติฐานนท์ ค้ำประกันวงเงินหนังสือค้ำประกันให้แก่บริษัทในวงเงินรวม 198.32 ล้านบาทสำหรับปี 2559 และวงเงินรวม 123.53 ล้านบาทสำหรับงวดปี 2560 โดยไม่มีการคิดค่าตอบแทนในการค้ำประกันดังกล่าว และมียอดคงค้างของหนังสือค้ำประกันจากรายการดังกล่าว</p>	ยอดคงค้าง 63.51	ยอดคงค้าง 55.87	<p>บริษัทมีความจำเป็นต้องใช้วงเงินหนังสือค้ำประกันและวงเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงินในประเทศเพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในธุรกิจเพื่อให้บริษัทมีสภาพคล่องในการดำเนินธุรกิจโดยการค้ำประกันวงเงินกู้ยืมดังกล่าว ไม่มีการคิดค่าตอบแทนหรือค่าธรรมเนียมในการค้ำประกันแต่อย่างใด</p> <p><u>ความเห็นคณะกรรมการตรวจสอบ</u> คณะกรรมการตรวจสอบพิจารณาและมีความเห็นว่ารายการดังกล่าวมีความสมเหตุสมผล และเกิดขึ้นเนื่องจากมีความจำเป็นเพื่อก่อให้เกิดประโยชน์ต่อบริษัทในการขอใช้วงเงินหนังสือค้ำประกันและกู้ยืมเงินระยะสั้นจากสถาบันการเงิน เพื่อใช้ในการดำเนินธุรกิจของบริษัท</p>

บุคคลที่อาจมีความขัดแย้ง	ลักษณะรายการระหว่างกัน	มูลค่ารายการระหว่างกัน (ล้านบาท)		ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล
		ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2559	ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560	
2. นายวรวิทย์ สีลภูสิทธิ์	<p><u>การค้าประกันวงเงินหนังสือค้ำประกันกับสถาบันการเงินให้แก่บริษัท</u></p> <p>- นายวรวิทย์ สีลภูสิทธิ์ ค้ำประกันวงเงินหนังสือค้ำประกันในวงเงินรวม 198.32 ล้านบาทสำหรับปี 2559 และวงเงินรวม 123.53 ล้านบาทสำหรับงวดปี 2560 โดยไม่มีการคิดค่าตอบแทนในการค้ำประกันดังกล่าว และมียอดคงค้างของหนังสือค้ำประกันจากรายการดังกล่าว</p>	<p>ยอดคงค้าง 63.51</p>	<p>ยอดคงค้าง 55.87</p>	<p>บริษัทมีความจำเป็นต้องใช้วงเงินหนังสือค้ำประกันและวงเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงินในประเทศเพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในธุรกิจเพื่อให้บริษัทมีสภาพคล่องในการดำเนินธุรกิจโดยการค้ำประกันวงเงินกู้ยืมดังกล่าว ไม่มีการคิดค่าตอบแทนหรือค่าธรรมเนียมในการค้ำประกันแต่อย่างใด</p> <p><u>ความเห็นคณะกรรมการตรวจสอบ</u> คณะกรรมการตรวจสอบพิจารณาและมีความเห็นว่ารายการดังกล่าวมีความสมเหตุสมผล และเกิดขึ้นเนื่องจากมีความจำเป็นเพื่อก่อให้เกิดประโยชน์ต่อบริษัทในการขอใช้วงเงินหนังสือค้ำประกันและกู้ยืมเงินระยะสั้นจากสถาบันการเงิน เพื่อใช้ในการดำเนินธุรกิจของบริษัท</p>
3. บริษัท สาร ชิกซ์ทีน จำกัด	<p><u>ค่าใช้จ่ายจากการเช่าพื้นที่สำนักงาน</u></p> <p>- บริษัทเช่าพื้นที่สำนักงานของบริษัท สาร ชิกซ์ทีน จำกัด</p>	<p>ค่าเช่า 1.50</p>	<p>ค่าเช่า 1.50</p>	<p>บริษัททำสัญญาเช่าพื้นที่สำนักงานซึ่งเป็นกรรมสิทธิ์ของบริษัท สาร ชิกซ์ทีน จำกัด รวมพื้นที่ที่เช่า 227 ตารางเมตร เพื่อใช้สำหรับประกอบการสำนักงาน มีกำหนดระยะเวลาเช่า 27 เดือน เริ่มตั้งแต่วันที่ 1 พฤศจิกายน 2558 ถึง 31 มกราคม 2561 ในอัตรา</p>

บุคคลที่อาจมีความขัดแย้ง	ลักษณะรายการระหว่างกัน	มูลค่ารายการระหว่างกัน (ล้านบาท)		ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล
		ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2559	ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560	
3. บริษัท สาร ชิกซ์ทีน จำกัด (ต่อ)	สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	เงินมัดจำ	เงินมัดจำ	ค่าเช่าเท่ากับ 550 บาทต่อ ตารางเมตรต่อเดือน ซึ่งรวมเป็น ค่าเช่าเท่ากับ 124,850 บาท ต่อเดือน ซึ่งอัตราค่าเช่าดังกล่าว เป็นอัตราที่ใกล้เคียงกับอัตรา ค่าเช่าในพื้นที่บริเวณใกล้เคียง ซึ่งเท่ากับ 600 บาทต่อตารางเมตร ต่อเดือน โดยผู้เช่าสามารถต่อ สัญญาได้อีกครั้งละ 3 ปีนอกจากนี้ สัญญาเช่าได้ระบุให้ผู้เช่า (บริษัท) เป็นผู้รับผิดชอบชำระค่า สาธารณูปโภคและค่าบริการอื่นๆ ให้แก่บุคคลอาคารชุดสาธารณะ และการไฟฟ้านครหลวงโดยตรง หากผู้เช่ามีความประสงค์จะเช่า สถานที่เช่าต่อไป ต้องแจ้งความ ประสงค์ดังกล่าวไปยังผู้ให้เช่า ล่วงหน้าเป็นลายลักษณ์อักษร ภายใน 90 วันก่อนวันสิ้นสุดอายุ ของสัญญานี้ โดยทั้งสองฝ่ายจะ มีการตกลงอัตราค่าเช่าใหม่ <u>ความเห็นคณะกรรมการตรวจสอบ</u> คณะกรรมการตรวจสอบพิจารณา และมีความเห็นว่ารายการดังกล่าว มีความสมเหตุสมผล และเป็นไป เพื่อประโยชน์ของการดำเนิน ธุรกิจของบริษัท นอกจากนี้อัตรา ค่าเช่าและเงื่อนไขในสัญญามี ความเหมาะสม และเป็นไปตาม ลักษณะการดำเนินธุรกิจทั่วไป
	- บริษัทวางเงินมัดจำค่าเช่า พื้นที่สำนักงาน	ค่าเช่า 0.38	ค่าเช่า 0.38	
	เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น	ค่าภาษี	ค่าภาษี	
	- ค่าใช้จ่ายค้ำจ่าย	โรงเรือน 0.19	โรงเรือน 0.21	

มาตรการหรือขั้นตอนการอนุมัติการทำรายการระหว่างกัน
คณะกรรมการบริษัทได้พิจารณาอนุมัติหลักการเกี่ยวกับข้อตกลงทางการค้าที่มีเงื่อนไขการค้าโดยทั่วไปในการทำธุรกรรมระหว่างบริษัท กับบริษัทหรือกับบุคคลที่มีความเกี่ยวข้อง บุคคลที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ มีส่วนได้ส่วนเสียหรืออาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ในอนาคตโดยได้อนุมัติในหลักการให้ฝ่ายจัดการสามารถอนุมัติการทำธุรกรรมดังกล่าวได้ หากธุรกรรมนั้นมีข้อตกลงทางการค้าในลักษณะเดียวกับที่วิญญูชนจะพึงกระทำกับคู่สัญญาทั่วไปในสถานการณ์เดียวกัน ด้วยอำนาจต่อรองทางการค้าที่ปราศจากอิทธิพลในการที่ตนมีสถานะเป็นกรรมการ ผู้บริหารหรือบุคคลที่มีความเกี่ยวข้อง รายการระหว่างกัน ได้กระทำอย่างยุติธรรมตามราคาตลาด และเป็นไปตามปกติธุรกิจการค้า ทั้งนี้ ฝ่ายบริหารของบริษัทสามารถดำเนินการได้ตามปกติภายใต้หลักการที่คณะกรรมการบริษัทได้พิจารณาอนุมัติและจัดทำรายการสรุปการทำธุรกรรมดังกล่าวที่เกิดขึ้นในช่วงเวลาที่ผ่านมา เพื่อรายงานในการประชุมของคณะกรรมการตรวจสอบทุกไตรมาสหรือตามความประสงค์ของคณะกรรมการบริษัท

สำหรับในกรณีที่รายการระหว่างกันไม่เป็นรายการทางการค้าปกติ บริษัทจะจัดให้มีการเห็นโดยคณะกรรมการตรวจสอบเกี่ยวกับความจำเป็นและความเหมาะสมของรายการนั้น ในกรณีที่คณะกรรมการตรวจสอบไม่มีความชำนาญในการพิจารณารายการระหว่างกันที่อาจเกิดขึ้น บริษัทจะพิจารณาให้ผู้ประเมินราคาอิสระ ผู้เชี่ยวชาญอิสระเฉพาะด้านหรือผู้ตรวจสอบบัญชีเป็นผู้ให้ความเห็นเกี่ยวกับรายการระหว่างกันดังกล่าวต่อคณะกรรมการตรวจสอบเพื่อให้คณะกรรมการตรวจสอบใช้ในการประกอบการตัดสินใจและให้ความเห็นต่อคณะกรรมการบริษัทหรือผู้ถือหุ้นตามแต่กรณี เพื่ออนุมัติรายการดังกล่าวก่อนการเข้าทำรายการ ทั้งนี้บริษัทจะเปิดเผยรายการระหว่างกันไว้ในหมายเหตุประกอบงบการเงินที่ได้รับการตรวจสอบจากผู้สอบบัญชีของบริษัทและบริษัทจะเปิดเผยรายการระหว่างกันดังกล่าวไว้ในแบบแสดงรายการข้อมูลประจำปี (แบบ 56-1) และรายงานประจำปีของบริษัท (แบบ 56-2) ตามหลักเกณฑ์และกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ ทั้งนี้การพิจารณาอนุมัติการทำรายการระหว่างกันดังกล่าวต้องปฏิบัติให้เป็นไปตามกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ และข้อบังคับประกาศ คำสั่ง หรือข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

ประเทศไทย ซึ่งผู้ที่เกี่ยวข้องมีความขัดแย้งหรือมีส่วนได้เสียในการทำรายการระหว่างกันจะไม่มีสิทธิออกเสียงลงมติในการทำรายการระหว่างกันนั้น ๆ

นโยบายหรือแนวโน้มนำการทำรายการระหว่างกันในอนาคต
คณะกรรมการได้กำหนดนโยบายการเข้าทำรายการระหว่างกันไว้ว่าในอนาคต หากบริษัทมีความจำเป็นต้องทำรายการระหว่างกันกับบุคคลที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์กับบริษัท บริษัทจะกำหนดเงื่อนไขต่าง ๆ ให้เป็นไปตามลักษณะการดำเนินการค้าปกติและเป็นราคาตลาดซึ่งสามารถอ้างอิงเปรียบเทียบได้กับเงื่อนไขหรือราคาที่เกิดขึ้นกับธุรกิจประเภทเดียวกันกับที่บริษัทกระทำกับบุคคลภายนอก ทั้งนี้บริษัทจะให้คณะกรรมการตรวจสอบเป็นผู้ให้ความเห็นเกี่ยวกับราคา อัตราค่าตอบแทนรวมทั้งความจำเป็นและความเหมาะสมของรายการระหว่างกันดังกล่าว ในกรณีที่คณะกรรมการตรวจสอบไม่มีความชำนาญในการพิจารณารายการระหว่างกันที่อาจเกิดขึ้นบริษัทจะพิจารณาให้ผู้ประเมินราคาอิสระ ผู้เชี่ยวชาญอิสระเฉพาะด้านหรือผู้สอบบัญชีของบริษัทเป็นผู้ให้ความเห็นเกี่ยวกับการทำรายการระหว่างกันดังกล่าว เพื่อให้คณะกรรมการตรวจสอบใช้ในการประกอบการตัดสินใจและให้ความเห็นต่อคณะกรรมการบริษัทหรือผู้ถือหุ้นตามแต่กรณี ทั้งนี้บริษัทจะเปิดเผยรายการระหว่างกันไว้ในหมายเหตุประกอบงบการเงินที่ได้รับการตรวจสอบจากผู้สอบบัญชีของบริษัท และบริษัทจะเปิดเผยรายการระหว่างกันดังกล่าวไว้ในแบบแสดงรายการข้อมูลประจำปี (56-1) และรายงานประจำปีของบริษัท (56-2) ตามหลักเกณฑ์และกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์และข้อบังคับ ประกาศ คำสั่ง หรือข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

สำหรับรายการระหว่างกันที่อาจเกิดขึ้นในอนาคตนั้น กรรมการจะต้องปฏิบัติตามระเบียบต่าง ๆ ที่ได้กำหนดขึ้นและกรรมการจะต้องไม่อนุมัติรายการใด ๆ ที่ตนหรือบุคคลที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ในลักษณะอื่นใดกับบริษัท และจะต้องเปิดเผยรายการดังกล่าวต่อคณะกรรมการบริษัทเพื่อให้คณะกรรมการบริษัทพิจารณา ซึ่งบริษัทจะต้องปฏิบัติให้เป็นไปตามกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์และข้อบังคับ ประกาศ คำสั่งหรือข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย รวมถึงการปฏิบัติตามข้อกำหนดที่เกี่ยวข้องกับการเปิดเผยข้อมูลการทำรายการเกี่ยวโยงกันและการได้มาหรือจำหน่ายไป

ซึ่งทรัพย์สินของบริษัทและตามมาตรฐานบัญชีที่กำหนดโดยสมาคมนักบัญชีโดยเคร่งครัด นอกจากนี้บริษัทจะไม่ทำรายการระหว่างกันกับบริษัทที่เกี่ยวข้องที่ไม่ใช่การดำเนินธุรกิจตามปกติของบริษัท

อย่างไรก็ตาม สำหรับรายการระหว่างกันที่เป็นการกู้ยืมเงินระยะสั้นจากกรรมการของบริษัทนั้น บริษัทมีนโยบายที่จะไม่พึ่งพิงเงินกู้ยืมจากกรรมการบริษัทแล้ว เนื่องจากบริษัทมีนโยบายจะจัดหาแหล่งเงินทุนของบริษัทเอง อีกทั้งบริษัทก็คาดว่า เมื่อสามารถเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ ได้แล้ว จะมีเงินระดมทุนจากประชาชนเป็นครั้งแรก ซึ่งจะทำให้บริษัทมีเงินทุนหมุนเวียนสำหรับใช้ในการดำเนินธุรกิจอย่างเพียงพอ

ทั้งนี้ รายการระหว่างกันที่อาจเกิดขึ้นในอนาคตจะยังคงเป็นการเข้าพื้นที่สำนักงานของบริษัทจากบริษัท สารธร ซิกซ์ทีน จำกัด โดยมีเงื่อนไขและอัตราค่าเช่าที่มีความเหมาะสมและเป็นไปตามลักษณะการดำเนินธุรกิจทั่วไป อย่างไรก็ตาม หากในอนาคตบริษัทมีการเปลี่ยนแปลงเงื่อนไข ราคาหรือรายละเอียดใด ๆ ในการเข้าพื้นที่กับบริษัท สารธร ซิกซ์ทีน จำกัด บริษัทจะปฏิบัติตามระเบียบต่าง ๆ ที่ได้กำหนดขึ้น และเปิดเผยรายการดังกล่าวต่อคณะกรรมการตรวจสอบ และคณะกรรมการบริษัทเพื่อขอความเห็น และ/หรือพิจารณาก่อนการเข้าทำรายการใด ๆ

มาตรการคุ้มครองผู้ลงทุน

เพื่อเป็นการคุ้มครองผู้ลงทุนในอนาคต ถ้ามีรายการระหว่างกันของบริษัทเกิดขึ้นกับบุคคลที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์มีส่วนได้ส่วนเสีย หรืออาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ในอนาคต บริษัทจะจัดให้นำเสนอรายการดังกล่าวผ่านที่ประชุมคณะกรรมการที่มีกรรมการตรวจสอบเข้าร่วมประชุม (ยกเว้นการทำธุรกรรมรายการระหว่างกัน ที่มีข้อตกลงทางการค้าที่มีเงื่อนไขการค้าโดยทั่วไป) ทั้งนี้ เพื่อดูแลให้รายการระหว่างกันเป็นไปอย่างยุติธรรมและมีนโยบายการกำหนดราคาที่เหมาะสม โดยคณะกรรมการบริษัทจะต้องปฏิบัติหน้าที่ให้เป็นไปตามกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ และข้อบังคับประกาศ ข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย รวมถึงการปฏิบัติตามข้อกำหนดเกี่ยวกับการเปิดเผยข้อมูลการทำรายการที่เกี่ยวข้องกัน และการได้มาหรือจำหน่ายไปซึ่งทรัพย์สินที่สำคัญของบริษัทจดทะเบียนอย่างเคร่งครัด

ข้อมูลทางการเงินที่สำคัญ

ตารางสรุปฐานะการเงินและผลการดำเนินงาน

(1) งบแสดงฐานะการเงิน

	ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 ตรวจสอบแล้ว		ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2559 ตรวจสอบแล้ว		ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 ตรวจสอบแล้ว	
งบแสดงฐานะการเงิน	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
สินทรัพย์						
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	47.33	12.65	223.98	35.61	366.37	47.75
เงินลงทุนชั่วคราว	35.15	9.39	41.50	6.60	28.68	3.74
ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น	236.89	63.32	236.95	37.68	86.57	11.28
งานก่อสร้างตามสัญญาระหว่างก่อสร้าง	0.00	0.00	0.00	0.00	71.26	9.29
สินค้าคงเหลือ	44.67	11.94	107.45	17.08	9.25	1.21
รวมสินทรัพย์หมุนเวียน	364.04	97.30	609.88	96.97	562.13	73.27
เงินลงทุนระยะยาวอื่น	0.00	0.00	0.00	0.00	30.75	4.01
ลูกหนี้การค้าระยะยาว	0.00	0.00	7.91	1.26	5.43	0.71
ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์ – สุทธิ	4.39	1.17	4.08	0.65	31.07	4.05
สินทรัพย์ไม่มีตัวตน	0.08	0.02	0.20	0.03	0.19	0.02
สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี	3.92	1.05	6.41	1.02	6.16	0.80
เงินล่วงหน้าเพื่อซื้ออุปกรณ์ทางการแพทย์	0.00	0.00	0.00	0.00	89.86	11.71
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	1.70	0.46	0.43	0.07	41.66	5.43
รวมสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน	10.09	2.70	19.03	3.03	205.12	26.73
รวมสินทรัพย์	374.13	100.00	628.91	100.00	767.25	100.00
หนี้สินและส่วนผู้ถือหุ้น						
เงินเบิกเกินบัญชีและเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน	12.55	3.36	0.00	0.00	0.00	0.00
เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น	112.36	30.03	96.53	15.35	68.54	8.93
ภาษีเงินได้ค้างจ่าย	0.89	0.24	0.23	0.04	2.05	0.27
ประมาณการหนี้สินหมุนเวียนอื่น	4.42	1.18	2.62	0.41	2.93	0.38
รวมหนี้สินหมุนเวียน	130.22	34.81	99.38	15.80	73.52	9.58
เจ้าหนี้การค้าระยะยาว	0.00	0.00	12.55	2.00	7.54	0.98
ประมาณการหนี้สินสำหรับผลประโยชน์พนักงาน	4.35	1.16	5.51	0.88	5.82	0.76
ประมาณการหนี้สินไม่หมุนเวียนอื่น	0.25	0.07	0.35	0.05	0.80	0.10
เงินล่วงหน้าจากลูกค้า	0.00	0.00	0.00	0.00	135.04	17.60
หนี้สินทางการเงินไม่หมุนเวียนอื่น	0.00	0.00	0.00	0.00	31.80	4.15
รวมหนี้สินไม่หมุนเวียน	4.60	1.23	18.41	2.93	181.00	23.59
รวมหนี้สิน	134.82	36.04	117.79	18.73	254.52	33.17
ทุนที่ออกและเรียกชำระแล้ว	5.00	1.34	200.00	31.80	200.00	26.07
ส่วนเกินมูลค่าหุ้น	0.40	0.10	222.33	35.35	222.33	28.98
กำไรสะสม						
จัดสรรแล้ว-ทุนสำรองตามกฎหมาย	0.25	0.07	4.41	0.70	16.50	2.15
จัดสรรแล้ว-ทุนสำรองทั่วไป	10.00	2.67	10.00	1.59	0.00	0.00
ที่ยังไม่ได้จัดสรร	223.66	59.78	74.38	11.83	73.90	9.63
รวมส่วนของผู้ถือหุ้น	239.31	63.96	511.12	81.27	512.73	66.83
รวมหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น	374.13	100.00	628.91	100.00	767.25	100.00

- หมายเหตุ: - การประชุมสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2559 เมื่อวันที่ 4 กุมภาพันธ์ 2559 ได้มีมติอนุมัติการเพิ่มทุนของบริษัทจำนวน 145.00 ล้านบาท โดยการออกหุ้นใหม่เป็นหุ้นสามัญจำนวน 1,450,000 หุ้น มูลค่าหุ้นละ 100.00 บาท เพื่อเสนอขายต่อผู้ถือหุ้นรายเดิมตามสัดส่วนการถือหุ้น จึงทำให้ทุนจดทะเบียนของบริษัทเพิ่มขึ้นเป็น 150.00 ล้านบาท แบ่งออกเป็นหุ้นสามัญจำนวน 1,500,000 หุ้น มูลค่าตราไว้หุ้นละ 100.00 บาท
- การประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2559 เมื่อวันที่ 12 มีนาคม 2559 มีมติเปลี่ยนแปลงมูลค่าที่ตราไว้จากหุ้นละ 100.00 บาท เป็นหุ้นละ 0.50 บาท และมีมติให้เพิ่มทุนจดทะเบียนอีก 50.00 ล้านบาท เป็น 200.00 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 100,000,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท เพื่อเสนอขายให้แก่ประชาชนเป็นครั้งแรก (IPO) หรือคิดเป็นร้อยละ 25.00 ของทุนชำระแล้วทั้งหมดภายหลังการเสนอขาย IPO โดยบริษัทได้ดำเนินการจดทะเบียนเพิ่มทุนดังกล่าวกับกระทรวงพาณิชย์แล้วเมื่อวันที่ 21 มีนาคม 2559

(2) งบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ

งบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ	ปี 2558 ตรวจสอบแล้ว		ปี 2559 ตรวจสอบแล้ว		ปี 2560 ตรวจสอบแล้ว	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
รายได้จากการขาย	236.71	74.22	607.12	81.69	367.61	58.97
รายได้จากการบริการ	73.83	23.15	130.72	17.59	128.28	20.58
รายได้จากค่าก่อสร้าง	-	-	-	-	120.66	19.35
รายได้อื่น	8.40	2.63	5.39	0.72	6.88	1.10
รวมรายได้	318.94	100.00	743.23	100.00	623.43	100.00
ต้นทุนขาย	203.08	63.67	505.13	67.96	325.20	52.16
ต้นทุนบริการ	58.48	18.34	110.04	14.81	96.08	15.41
ต้นทุนการก่อสร้าง	-	-	-	-	109.60	17.58
กำไรขั้นต้น	48.98	15.77	122.67	16.62	85.67	13.90
(ไม่รวมรายได้อื่น)						
ค่าใช้จ่ายในการขาย	5.76	1.81	10.82	1.46	8.78	1.41
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	20.80	6.52	27.66	3.72	30.95	4.97
ขาดทุนจากอัตราแลกเปลี่ยน	4.41	1.38	-	-	-	-
รวมค่าใช้จ่าย	30.97	9.71	38.48	5.18	39.73	6.38
กำไรก่อนต้นทุนทางการเงินและภาษีเงินได้	26.41	8.28	89.58	12.05	52.82	8.47
ต้นทุนทางการเงิน	0.26	0.08	5.88	0.79	1.37	0.22
กำไรก่อนภาษีเงินได้	26.15	8.20	83.70	11.26	51.45	8.25
ค่าใช้จ่าย(รายได้)ภาษีเงินได้	5.36	1.68	13.46	1.81	10.30	1.65
กำไรสุทธิสำหรับงวด	20.79	6.52	70.24	9.45	41.15	6.60
กำไร(ขาดทุน)เบ็ดเสร็จอื่น	(1.48)	(0.46)	(0.36)	(0.05)	0.45	0.07
กำไรเบ็ดเสร็จรวมสำหรับปี	19.31	6.06	69.88	9.40	41.60	6.67
กำไรต่อหุ้น (บาท/หุ้น)	2.08		0.23		0.10	
(คำนวณจากมูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท)						

(3) งบกระแสเงินสด

(หน่วย : ล้านบาท)

งบกระแสเงินสด	ปี 2558 ตรวจสอบแล้ว	ปี 2559 ตรวจสอบแล้ว	ปี 2560 ตรวจสอบแล้ว
กระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงาน			
กำไร (ขาดทุน) ก่อนภาษีเงินได้	26.15	83.69	51.45
รายการปรับกระทบกำไร (ขาดทุน) เป็นเงินสดสุทธิ ได้มาจากกิจกรรมดำเนินงาน			
ค่าเสื่อมราคาและค่าใช้จ่ายตัดบัญชี	0.83	1.19	1.67
ประมาณการหนี้สินผลประโยชน์พนักงาน	0.53	0.72	0.88
ประมาณการหนี้สินจากการรับประกันสินค้า	2.50	3.86	1.07
ขาดทุน (กำไร) จากอัตราแลกเปลี่ยนที่ยังไม่เกิดขึ้นจริง	1.04	0.90	(0.26)
กำไร (ขาดทุน) จากการขายเงินลงทุนชั่วคราว	(3.72)	-	-
ดอกเบี้ยจ่าย	0.26	5.88	1.37
ดอกเบี้ยรับ	(0.20)	(0.79)	(2.61)
ขาดทุนจากการตัดจำหน่ายอุปกรณ์และสินทรัพย์ไม่มีตัวตน	0.32	-	-
กำไรจากการดำเนินงานก่อนการเปลี่ยนแปลงในสินทรัพย์ และหนี้สินดำเนินงาน	27.71	95.45	53.57
สินทรัพย์ดำเนินงาน (เพิ่มขึ้น) ลดลง			
ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น	(218.00)	(7.47)	153.09
งานก่อสร้างตามสัญญาระหว่างก่อสร้าง	-	-	(71.26)
สินค้าคงเหลือ	(39.19)	(61.91)	98.20
เงินล่วงหน้าเพื่อซื้ออุปกรณ์ทางการแพทย์	-	-	(89.86)
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	(0.29)	1.27	(9.43)
หนี้สินดำเนินงานเพิ่มขึ้น (ลดลง)			
เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น	95.94	(4.23)	(32.59)
เงินล่วงหน้าจากลูกค้า	-	-	135.04
จ่ายหนี้สินจากการรับประกันสินค้า	(4.14)	(5.56)	(0.30)
จ่ายภาษีเงินได้	(8.31)	(16.51)	(8.33)
เงินสดสุทธิได้มาจาก (ใช้ไปใน) กิจกรรมดำเนินงาน	(146.28)	1.04	228.13
กระแสเงินสดจากกิจกรรมลงทุน			
รับดอกเบี้ย	0.18	0.29	2.39
เงินลงทุนชั่วคราวเพิ่มขึ้น	-	(6.35)	(17.93)
เงินสดรับจากการขายเงินลงทุนชั่วคราว	180.94	-	-
ซื้ออุปกรณ์และสินทรัพย์ไม่มีตัวตน	(3.25)	(1.88)	(28.66)
เงินสดรับจากการขายอุปกรณ์	0.13	-	-
เงินสดสุทธิได้มาจาก (ใช้ไปใน) กิจกรรมลงทุน	178.00	(7.94)	(44.20)

(3) งบกระแสเงินสด (ต่อ)

(หน่วย : ล้านบาท)

งบกระแสเงินสด	ปี 2558 ตรวจสอบแล้ว	ปี 2559 ตรวจสอบแล้ว	ปี 2560 ตรวจสอบแล้ว
กระแสเงินสดจากกิจกรรมจัดหาเงิน			
จ่ายดอกเบี้ย	(0.24)	(5.82)	(1.39)
เงินเบิกเกินบัญชีและเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน เพิ่มขึ้น(ลดลง)	12.31	(12.56)	-
เงินรับจากการเพิ่มทุน	-	416.93	-
จ่ายเงินปันผล	-	(215.00)	(40.00)
เงินสดสุทธิได้มาจาก (ใช้ไปใน) กิจกรรมจัดหาเงิน	12.07	183.55	(41.39)
ผลกระทบจากอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ	-	-	(0.15)
ของเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด			
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้น (ลดลง) สุทธิ	43.79	176.65	142.39
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันต้นปี	3.54	47.33	223.98
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันสิ้นปี	47.33	223.98	366.37

(4) อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

อัตราส่วนทางการเงิน	ปี 2558 ตรวจสอบแล้ว	ปี 2559 ตรวจสอบแล้ว	ปี 2560 ตรวจสอบแล้ว
อัตราส่วนสภาพคล่อง (LIQUIDITY RATIO)			
อัตราส่วนสภาพคล่อง (เท่า)	2.80	6.14	7.65
อัตราส่วนสภาพคล่องหมุนเร็ว (เท่า)	2.37	4.85	6.18
อัตราส่วนสภาพคล่องกระแสเงินสด (เท่า)	(1.88)	0.01	2.64
อัตราส่วนหมุนเวียนลูกหนี้การค้า (เท่า)	2.71	3.34	4.48
ระยะเวลาเก็บหนี้เฉลี่ย (วัน)	133	108	80
อัตราส่วนหมุนเวียนสินค้าคงเหลือ (เท่า)	72.23	11.97	9.63
ระยะเวลาขายสินค้าเฉลี่ย (วัน)	5	30	37
อัตราส่วนหมุนเวียนเจ้าหนี้ (เท่า)	6.14	10.88	13.98
ระยะเวลาชำระหนี้ (วัน)	59	33	26
อัตราส่วนหมุนเวียนเงินสด (วัน)	79	105	91

(4) อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ (ต่อ)

อัตราส่วนทางการเงิน	ปี 2558 ตรวจสอบ	ปี 2559 ตรวจสอบ	ปี 2560 ตรวจสอบ
อัตราส่วนแสดงความสามารถในการหากำไร (PROFITABILITY RATIO)			
อัตรากำไรขั้นต้น (%)	15.77	16.62	13.90
อัตรากำไรจากการดำเนินงาน (%)	5.80	11.94	7.71
อัตราส่วนเงินสดต่อการทำกำไร (%)	(811.89)	1.17	480.05
อัตรากำไรสุทธิ (%)	6.52	9.45	6.60
อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น (%)	9.05	18.72	8.04
อัตราส่วนแสดงประสิทธิภาพในการดำเนินงาน (EFFICIENCY RATIO)			
อัตราผลตอบแทนสินทรัพย์ (%)	6.67	14.00	5.89
อัตราหมุนของสินทรัพย์ (เท่า)	1.02	1.48	0.89
อัตราส่วนวิเคราะห์นโยบายทางการเงิน (FINANCIAL POLICY RATIO)			
อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (เท่า)	0.56	0.23	0.50
อัตราส่วนความสามารถชำระดอกเบี้ย (เท่า)	(568.01)	3.49	172.38
อัตราส่วนความสามารถชำระภาระผูกพัน (Cash Basis) (เท่า)	(41.79)	0.00	3.26
อัตราการจ่ายเงินปันผล (%) ¹	1,034.09 ²	56.95 ³	77.77 ⁴

หมายเหตุ: 1 อัตราการจ่ายปันผลคำนวณจาก เงินปันผลจ่าย หาดด้วย กำไรสุทธิประจำปี

2 ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทครั้งที่ 1/2559 เมื่อวันที่ 20 มกราคม 2559 และที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2559 เมื่อวันที่ 4 กุมภาพันธ์ 2559 มีมติอนุมัติการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลจากกำไรสะสมที่ยังไม่ได้จัดสรร ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 ให้แก่ผู้ถือหุ้นที่มีรายชื่อในบัญชีรายชื่อผู้ถือหุ้นของบริษัท ณ วันที่ 4 กุมภาพันธ์ 2559 จำนวน 50,000 หุ้น ในอัตราหุ้นละ 4,300 บาท คิดเป็นเงินปันผลรวมทั้งสิ้น 215.00 ล้านบาท

3 ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทครั้งที่ 1/2560 เมื่อวันที่ 23 กุมภาพันธ์ 2560 มีมติอนุมัติการจ่ายเงินปันผลจากกำไรสุทธิประจำปี 2559 ให้แก่ผู้ถือหุ้นที่มีรายชื่อในบัญชีรายชื่อผู้ถือหุ้นของบริษัท ณ วันที่ 26 เมษายน 2560 จำนวน 400,000,000 หุ้น ในอัตราหุ้นละ 0.10 บาท คิดเป็นเงินปันผลรวมทั้งสิ้น 40 ล้านบาท

4 ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทครั้งที่ 1/2561 เมื่อวันที่ 23 กุมภาพันธ์ 2561 มีมติอนุมัติการจ่ายเงินปันผลจากกำไรสุทธิประจำปี 2560 ให้แก่ผู้ถือหุ้นที่มีรายชื่อในบัญชีรายชื่อผู้ถือหุ้นของบริษัท ณ วันที่ 26 เมษายน 2561 จำนวน 400,000,000 หุ้น ในอัตราหุ้นละ 0.08 บาท คิดเป็นเงินปันผลรวมทั้งสิ้น 32 ล้านบาท (รวมต่อนุมัติจากที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2561)

การวิเคราะห์และคำอธิบายของฝ่ายจัดการ

ผลการดำเนินงาน

บริษัท บิซิเนสโซโลแม้นท์ จำกัด (มหาชน) ดำเนินธุรกิจจำหน่ายและติดตั้งชุดเครื่องมือทางการแพทย์สำหรับรักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยวิธีรังสีรักษา (Radiotherapy) โดยนำเข้าผลิตภัณฑ์จากบริษัทผู้ผลิตที่มีความเชี่ยวชาญเกี่ยวกับอุปกรณ์และเทคโนโลยีด้านการรักษาโรคมะเร็งระดับชั้นนำของโลก รวมถึงการให้บริการซ่อมบำรุงรักษาชุดเครื่องมือทางการแพทย์ดังกล่าว (Maintenance Service) โดยมีกลุ่มลูกค้าหลัก ได้แก่ โรงพยาบาลในสังกัดมหาวิทยาลัยแพทย์ โรงพยาบาลในเครือโรงพยาบาลมะเร็งของกรมการแพทย์ภายใต้กระทรวงสาธารณสุข โรงพยาบาลรัฐอื่น ๆ หน่วยงานหรือองค์กรด้านสาธารณสุขภายในประเทศ และโรงพยาบาลเอกชน

สัดส่วนรายได้ส่วนใหญ่ของบริษัทเป็นรายได้จากการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ในลักษณะงานโครงการ กล่าวคือ บริษัททำหน้าที่เป็น Solution Provider โดยจะรับผิดชอบตั้งแต่ส่วนงานโครงสร้างและงานระบบต่าง ๆ อาทิเช่น งานระบบไฟฟ้า งานระบบหล่อเย็น และงานตกแต่งภายใน เพื่อจัดเตรียมห้องให้พร้อมสำหรับการติดตั้งเครื่องฉายรังสี และเครื่องมืออุปกรณ์ประกอบอื่น ๆ หลังจากนั้นบริษัทจะทำหน้าที่ในการจัดซื้อจัดหาและดูแลการติดตั้ง เครื่องมืออุปกรณ์ต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องกับการฉายรังสี อาทิเช่น เครื่องฉายรังสี เครื่องระบบวางแผนการรักษา และอุปกรณ์ประกอบอื่น ๆ ที่จำเป็น จนทำให้ผลิตภัณฑ์ที่ลูกค้าสั่งซื้อสามารถใช้งานได้

ลักษณะการประกอบธุรกิจเช่นนี้ส่งผลให้รูปแบบการรับรู้รายได้จากการขายของบริษัทเป็นการรับรู้รายได้ทั้งโครงการเมื่อส่งมอบงาน ซึ่งหมายความว่าบริษัทจะต้องดำเนินการก่อสร้างห้องฉายรังสี สั่งซื้อและติดตั้งเครื่องมืออุปกรณ์ต่างๆ และผ่านการตรวจรับงานจากคณะกรรมการตรวจรับงานของลูกค้า จึงจะสามารถรับรู้รายได้ทั้งโครงการได้ ซึ่งระยะเวลาในการดำเนินงานในแต่ละโครงการจะอยู่ระหว่าง 210 – 360 วัน จึงจะสามารถรับรู้รายได้ได้ ซึ่งเป็นปัจจัยหนึ่งที่ทำให้บริษัทมีความเสี่ยงจากความไม่แน่นอนและความไม่ต่อเนื่องของรายได้ หากบริษัทไม่สามารถส่งมอบงานได้ในงวดบัญชีที่บริษัทได้วางแผนไว้

ภาพรวมของผลการดำเนินงานที่ผ่านมา

ผลการดำเนินงานในรอบ 3 ปีที่ผ่านมา ตั้งแต่ ปี 2558 – ปี 2560 บริษัทมีรายได้หลักจากการขาย การให้บริการและการก่อสร้างเท่ากับ 310.54 ล้านบาท 737.84 ล้านบาท และ 616.55 ล้านบาท ตามลำดับ โดยเป็นรายได้จากการขายเท่ากับ 236.71 ล้านบาท

607.12 ล้านบาท และ 367.61 ล้านบาท ตามลำดับ เป็นรายได้จากการบริการเท่ากับ 73.83 ล้านบาท 130.72 ล้านบาท และ 128.28 ล้านบาท ตามลำดับ และเป็นรายได้จากค่าก่อสร้าง 0 ล้านบาท 0 ล้านบาท และ 120.66 ล้านบาท ตามลำดับ ในปี 2559 บริษัทมีรายได้จากการขายเพิ่มขึ้น 370.41 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นร้อยละ 156.48 จากปีก่อนหน้า เนื่องจากมีการส่งมอบงานให้แก่ลูกค้าและรับรู้รายได้จากงานโครงการที่มีมูลค่าสูงหลายโครงการ นอกจากนี้ยังรายได้จากการบริการเท่ากับ 130.72 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นถึงร้อยละ 77.04 ของรายได้จากการให้บริการปีก่อนหน้า เนื่องจากบริษัทมีการรับรู้รายได้จากงานให้บริการอัปเกรด (Upgrade) ระบบซอฟต์แวร์ที่เกี่ยวข้องกับผลิตภัณฑ์ในการฉายรังสีให้กับโรงพยาบาล 2 แห่ง เพื่อพัฒนาระบบซอฟต์แวร์ที่มีอยู่ในทันสมัยและเป็นปัจจุบันมากยิ่งขึ้น และบริษัทมีจำนวนสัญญาให้บริการบำรุงรักษาเพิ่มมากขึ้นจากช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า เนื่องจากช่วงรับประกันสินค้าตามสัญญาซื้อขายหลังจากส่งมอบงานของลูกค้าหลายรายหมดอายุลง จึงเริ่มทำสัญญาบำรุงรักษาดังกล่าวกับบริษัท สำหรับปี 2560 บริษัทมีรายได้จากการขายลดลง เนื่องจากมีการส่งมอบงานให้แก่ลูกค้าและรับรู้รายได้จากงานโครงการขนาดใหญ่จำนวนน้อยโครงการ รวมถึงมีรายได้จากการบริการลดลงเล็กน้อย อย่างไรก็ตาม หากไม่นับรวมรายได้จากการให้บริการอัปเกรดในปี 2559 นั้นจะเห็นได้ว่าในปี 2560 บริษัทมีรายได้จากการให้บริการเพิ่มขึ้นจากปีก่อนเท่ากับ 29.54 ล้านบาท เนื่องจากบริษัทมีจำนวนสัญญาให้บริการบำรุงรักษาเพิ่มมากขึ้นจากช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า เพราะช่วงรับประกันสินค้าตามสัญญาซื้อขายหลังจากส่งมอบงานของลูกค้าหลายรายหมดอายุลง ลูกค้าจึงเริ่มทำสัญญาบำรุงรักษาดังกล่าวกับบริษัท นอกจากนี้ ในปี 2560 บริษัทเริ่มมีรายได้จากค่าก่อสร้าง เป็นรายได้ที่เกิดขึ้นจากสัญญาโครงการจัดตั้งศูนย์รักษามะเร็งด้วยอนุภาคโปรตอน ให้แก่โรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ สภากาชาดไทย ซึ่งบริษัทได้รับงานโครงการดังกล่าวและเริ่มก่อสร้างในไตรมาสที่ 2 ปี 2560

บริษัทมีกำไรขั้นต้นรวมใน ปี 2558 ปี 2559 ปี 2560 เท่ากับ 48.98 ล้านบาท 122.67 ล้านบาท และ 85.67 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้นเท่ากับ ร้อยละ 15.77 ร้อยละ 16.62 และร้อยละ 13.90

สำหรับปี 2560 บริษัทมีกำไรขั้นต้นจากการขายเท่ากับ 42.41 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้นจากการขายอยู่ที่ร้อยละ 11.54 ของรายได้จากการขาย ซึ่งต่ำกว่าอัตรากำไรขั้นต้นในปีก่อนหน้าซึ่งเท่ากับร้อยละ 16.80 เนื่องจากบริษัทมีการส่งมอบงานและรับรู้รายได้จากโครงการมูลค่าสูงซึ่งมีอัตรากำไรต่ำ นอกจากนี้บริษัทมีกำไรขั้นต้นจากการบริการเท่ากับ 32.20 ล้านบาท คิดอัตรากำไรขั้นต้นจากการบริการอยู่ที่ร้อยละ 25.11 ของรายได้จากการบริการ ซึ่งสูงกว่าอัตรากำไรขั้นต้นสำหรับปีก่อนหน้าซึ่งเท่ากับร้อยละ 15.81 โดยอัตรากำไรขั้นต้นจากการบริการเพิ่มขึ้นเนื่องจากบริษัทมีการบริหารจัดการต้นทุนได้ดีขึ้นประกอบกับบริษัทมีการกำหนดราคาในสัญญาการให้บริการบำรุงรักษาใหม่สำหรับลูกค้าเดิมที่ต่อสัญญา และลูกค้าใหม่ที่ช่วงระยะเวลารับประกันหมดลงแล้ว ส่วนงานก่อสร้าง บริษัทมีกำไรขั้นต้นจากการก่อสร้าง ปี 2560 เท่ากับ 11.06 ล้านบาท คิดอัตรากำไรขั้นต้นจากการก่อสร้างอยู่ที่ร้อยละ 9.16 ของรายได้จากการก่อสร้าง

บริษัทมีกำไรสุทธิสำหรับ ปี 2558 ปี 2559 และ ปี 2560 เท่ากับ 20.79 ล้านบาท 70.24 ล้านบาท และ 41.15 ล้านบาท ตามลำดับ คิดเป็นอัตรากำไรสุทธิเท่ากับ ร้อยละ 6.52 ร้อยละ 9.45

และร้อยละ 6.60 ตามลำดับ โดยในปี 2559 บริษัทมีอัตรากำไรสุทธิที่สูงขึ้น เนื่องจากบริษัทสามารถบริหารจัดการต้นทุนและส่งผลต่อการเพิ่มขึ้นของอัตรากำไรขั้นต้น ในขณะที่บริษัทมีค่าใช้จ่ายในการบริหารที่เป็นต้นทุนคงที่ จึงส่งผลให้มีอัตรากำไรสุทธิที่ดีขึ้น และในปี 2560 บริษัทมีอัตรากำไรสุทธิร้อยละ 6.60 เมื่อเทียบกับปีก่อนที่มีกำไรสุทธิเท่ากับ 70.24 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรสุทธิร้อยละ 9.45 โดยในปี 2560 บริษัทมีอัตรากำไรสุทธิที่ลดลง เกิดจากการลดลงของอัตรากำไรขั้นต้น และรายได้ที่ลดลง ทำให้สัดส่วนรายได้ต่อต้นทุนคงที่ (Fixed Cost) ลดลง

ทั้งนี้ การวิเคราะห์ผลการดำเนินงานและฐานะทางการเงินสำหรับงวดบัญชีปี 2558 ปี 2559 และ ปี 2560 มีรายละเอียดดังนี้

การวิเคราะห์ผลการดำเนินงาน

รายได้

บริษัทมีรายได้รวมในปี 2558 ปี 2559 และ ปี 2560 เท่ากับ 318.94 ล้านบาท 743.23 ล้านบาท และ 623.43 ล้านบาท ตามลำดับ โดยมีรายละเอียดเกี่ยวกับโครงสร้างรายได้ ดังนี้

ตารางแสดงโครงสร้างรายได้ปี 2558 – ปี 2560

ประเภทรายได้	ปี 2558		ปี 2559		ปี 2560	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
รายได้จากการขาย	236.71	74.22	607.12	81.69	367.61	58.97
รายได้จากการบริการ ¹	73.83	23.15	130.72	17.59	128.28	20.58
รายได้จากการก่อสร้าง ²	-	-	-	-	120.66	19.35
รายได้จากการขายและบริการ	310.54	97.37	737.84	99.28	616.55	98.90
รายได้อื่น ³	8.40	2.63	5.39	0.72	6.88	1.10
รายได้รวม	318.94	100.00	743.23	100.00	623.43	100.00

- หมายเหตุ: 1 รายได้จากการบริการ ได้แก่ รายได้จากการให้บริการในการบำรุงรักษาและซ่อมแซมเครื่องฉายรังสีและอุปกรณ์ต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้อง รวมทั้งรายได้จากการให้บริการอัพเกรด (Upgrade) ระบบซอฟต์แวร์ที่เกี่ยวข้องกับผลิตภัณฑ์ในการฉายรังสี
- 2 รายได้จากการก่อสร้าง ได้แก่ รายได้ที่เกิดขึ้นจากสัญญาโครงการจัดตั้งศูนย์รักษามะเร็งด้วยอนุภาคโปรตอน ให้แก่โรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ สภากาชาดไทย ซึ่งบริษัทได้รับงานโครงการดังกล่าวและเริ่มก่อสร้างในไตรมาสที่ 2 ปี 2560
- 3 รายได้อื่น ได้แก่ ดอกเบี้ยรับ กำไรจากการแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ กำไรจากการขายเงินลงทุน และรายได้อื่น ๆ

รายได้จากการขาย บริการ และค่าก่อสร้าง

บริษัทมีรายได้หลักในปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 เท่ากับ 310.54 ล้านบาท 737.84 ล้านบาท และ 616.55 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 97.37 ร้อยละ 99.28 และร้อยละ 98.90 ของรายได้รวมตามลำดับ โดยรายได้หลัก สามารถแยกได้เป็น 3 ประเภท ดังนี้

1) รายได้จากการขาย

รายได้จากการขายส่วนใหญ่ของบริษัทเป็นรายได้จากการจำหน่ายและติดตั้งชุดเครื่องมือทางการแพทย์ในลักษณะงานโครงการตามสัญญาซื้อขายโดยมีลักษณะการรับรู้รายได้เมื่อได้โอนความเสี่ยงและผลตอบแทนที่เป็นสาระสำคัญของความเป็นเจ้าของสินค้าที่มีนัยสำคัญไปให้กับผู้ซื้อแล้ว ซึ่งจากลักษณะการประกอบธุรกิจของบริษัทตามที่กล่าวมาแล้ว หมายความว่าบริษัทจะต้องดำเนินการก่อสร้างห้องฉายรังสี (ถ้ามี) สั่งซื้อและติดตั้งเครื่องมืออุปกรณ์ต่าง ๆ และผ่านการตรวจรับงานจากคณะกรรมการตรวจรับงานของลูกค้า จึงจะสามารถรับรู้รายได้ทั้งโครงการได้ นอกจากนี้บริษัทยังมีรายได้จากการซื้อมาขายไปอุปกรณ์ประกอบทางการแพทย์อื่น ๆ ที่มีมูลค่าไม่สูงมาก

ในปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 บริษัทมีรายได้จากการขายเท่ากับ 236.71 ล้านบาท 607.12 ล้านบาท และ 367.61 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วนรายได้ ร้อยละ 74.22 ร้อยละ 81.69 และร้อยละ 58.97 ของรายได้รวมตามลำดับ เมื่อเปรียบเทียบรายได้จากการขายระหว่างปี 2558 – ปี 2560 จะเห็นได้ว่า ในปี 2559 บริษัทมีรายได้จากการขายเพิ่มขึ้น 370.41 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นร้อยละ 156.48 จากปีก่อนหน้า เนื่องจากการส่งมอบงานให้แก่ลูกค้าและรับรู้รายได้จากงานโครงการที่มีมูลค่าสูงหลายโครงการ เช่น งานโครงการลูกค้ารายศูนย์วิจัยและรักษามะเร็งกรุงเทพ งานโครงการลูกค้ารายโรงพยาบาลสวรรค์ประชารักษ์ งานโครงการลูกค้ารายโรงพยาบาลมะเร็งลพบุรี งานโครงการลูกค้ารายคณะแพทยศาสตร์ศิริราชพยาบาล เป็นต้น ซึ่งเป็นไปตามกำหนดการส่งมอบงานที่บริษัทได้เคยวางแผนไว้ สำหรับปี 2560 บริษัทมีรายได้จากการขาย 367.61 ล้านบาท หรือลดลงร้อยละ 39.45 จากปีก่อนหน้า เนื่องจากการส่งมอบงานให้แก่ลูกค้าและรับรู้รายได้จากงานโครงการขนาดใหญ่เพียง 3 โครงการ

2) รายได้จากการบริการ

รายได้จากการบริการเป็นรายได้จากการให้บริการซ่อมบำรุงชุดเครื่องมือทางการแพทย์ภายหลังที่เครื่องของลูกค้าหมดระยะเวลาประกันเครื่องตามสัญญาซื้อขายหลังจากที่ส่งมอบงานแล้ว ซึ่งการบริการดังกล่าวจะช่วยให้เครื่องมือสามารถทำงานได้อย่างมีประสิทธิภาพตลอดอายุการใช้งาน โดยบริษัทจะมีการทำสัญญาบำรุงรักษา (Maintenance Agreement) กับลูกค้าเป็นรายปี โดยมีการเฉลี่ยรับรู้รายได้เป็นรายเดือนในอัตราที่เท่ากันทุกเดือน อีกทั้งบริษัทยังมีการให้บริการดูแลรักษา และจัดหาเครื่องมืออุปกรณ์ต่าง ๆ ที่ไม่ได้ครอบคลุมอยู่ในสัญญาบำรุงรักษาซึ่งลูกค้าของบริษัทจะมีการแจ้งขอรับการให้บริการเป็นครั้ง ๆ ไป ตามลักษณะของปัญหาที่เกิดขึ้น เช่น งานบำรุงรักษาระบบซิลิโคน งานบำรุงรักษาระบบปรับอากาศและระบบหล่อเย็น เป็นต้น นอกจากนี้บริษัทยังมีรายได้จากการบริการที่มาจากการให้บริการอัปเกรด (Upgrade) ระบบซอฟต์แวร์ที่เกี่ยวข้องกับผลิตภัณฑ์ในการฉายรังสี ซึ่งเป็นการพัฒนาให้ระบบซอฟต์แวร์มีประสิทธิภาพในการใช้งานได้มากยิ่งขึ้น อาทิเช่น การอัปเกรด (Upgrade) ระบบซอฟต์แวร์ที่เกี่ยวข้องกับการวางแผนการรักษา เพื่อพัฒนาให้โปรแกรมวางแผนการรักษามีประสิทธิภาพและมีความแม่นยำมากขึ้น

ในปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 บริษัทมีรายได้จากการบริการเท่ากับ 73.83 ล้านบาท 130.72 ล้านบาท และ 128.28 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วน ร้อยละ 23.15 ร้อยละ 17.59 และร้อยละ 20.58 ของรายได้รวม ตามลำดับ

ในปี 2559 บริษัทมีรายได้จากการบริการเท่ากับ 130.72 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นถึงร้อยละ 77.04 ของรายได้จากการบริการปีก่อนหน้า เนื่องจากการรับรู้รายได้จากงานให้บริการอัปเกรด (Upgrade) ระบบซอฟต์แวร์ที่เกี่ยวข้องกับผลิตภัณฑ์ในการฉายรังสีให้กับโรงพยาบาล 2 แห่ง เพื่อพัฒนาระบบซอฟต์แวร์ที่มีอยู่ให้ทันสมัยและเป็นปัจจุบันมากยิ่งขึ้น โดยมูลค่าของงานบริการดังกล่าวรวมเท่ากับ 31.98 ล้านบาท นอกจากนี้รายได้จากการบริการที่เพิ่มมากขึ้นเกิดจากการที่บริษัทมีจำนวนสัญญาให้บริการบำรุงรักษาเพิ่มมากขึ้นจากช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า เนื่องจากช่วงรับประกันสินค้าตามสัญญาซื้อขายหลังจากส่งมอบงานของ

ลูกค้าหลายรายหมดอายุลง จึงเริ่มทำสัญญาบำรุงรักษาดังกล่าวกับบริษัท

สำหรับปี 2560 บริษัทมีรายได้จากการบริการเท่ากับ 128.28 ล้านบาท ซึ่งลดลงคิดเป็นร้อยละ 1.86 ของรายได้จากการบริการปีก่อนหน้า เนื่องจากในปี 2559 บริษัทมีการรับรู้รายได้จากงานให้บริการอัปเกรด (Upgrade) ระบบซอฟต์แวร์ที่เกี่ยวข้องกับผลิตภัณฑ์ในการฉายรังสีให้กับโรงพยาบาลแห่งหนึ่ง เพื่อพัฒนาระบบซอฟต์แวร์ที่มีอยู่ในทันสมัยและเป็นปัจจุบันมากยิ่งขึ้น โดยมูลค่าของงานบริการดังกล่าวเท่ากับ 31.98 ล้านบาท ซึ่งหากไม่รวมรายได้จากการให้บริการอัปเกรด จะเห็นได้ว่าในปี 2560 บริษัทมีรายได้จากการให้บริการเพิ่มขึ้นจากปีก่อนเท่ากับ 29.54 ล้านบาท เนื่องจากบริษัทมีจำนวนสัญญาให้บริการบำรุงรักษาเพิ่มมากขึ้นจากช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า เพราะช่วงรับประทานสินค้าตามสัญญาซื้อขายหลังจากส่งมอบงานของลูกค้าหลายรายหมดอายุลง ลูกค้าจึงเริ่มทำสัญญาบำรุงรักษาดังกล่าวกับบริษัท

3) รายได้จากค่าก่อสร้าง

รายได้จากค่าก่อสร้าง เป็นรายได้ที่เกิดขึ้นจากสัญญาโครงการจัดตั้งศูนย์รักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยอนุภาคโปรตอนให้แก่โรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ สภากาชาดไทย ซึ่งบริษัทได้รับงานโครงการดังกล่าวและเริ่มก่อสร้างในไตรมาสที่ 2 ปี 2560

ในปี 2560 บริษัทมีรายได้ค่าก่อสร้างเท่ากับ 120.66 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 19.35 ของรายได้รวม โดยการรับรู้รายได้ค่าก่อสร้างตามอัตราส่วนของต้นทุนงานตามสัญญาที่ทำเสร็จกับประมาณการต้นทุนงานตามสัญญา ซึ่งบริษัทรับรู้รายได้ค่าก่อสร้างคิดเป็นร้อยละ 54.54 ของรายได้ค่าก่อสร้างทั้งหมด

ต้นทุนและอัตรากำไรขั้นต้น

บริษัทมีต้นทุนจากการขาย บริการ และการก่อสร้าง ในปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 เท่ากับ 261.56 ล้านบาท 615.17 ล้านบาท และ 530.88 ล้านบาท หรือคิดเป็น ร้อยละ 82.01 ร้อยละ 82.77 และร้อยละ 85.15 ของรายได้รวม ตามลำดับ ซึ่งจะทำให้มีกำไรขั้นต้นรวมของบริษัท เท่ากับ 48.98 ล้านบาท 122.67 ล้านบาท และ 85.67 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้นเท่ากับร้อยละ 15.77 และร้อยละ 16.62 และร้อยละ 13.90 ตามลำดับ โดยต้นทุนรวมสามารถแบ่งเป็นต้นทุนขาย ต้นทุนจากการบริการ และต้นทุนจากการก่อสร้าง ซึ่งสอดคล้องกับประเภทของรายได้ซึ่งสามารถอธิบายการเปลี่ยนแปลงได้ดังนี้

ตารางแสดงโครงสร้างต้นทุนต่อรายได้รวมปี 2558 – ปี 2560

ประเภทต้นทุน	ปี 2558		ปี 2559		ปี 2560	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
ต้นทุนจากการขาย	203.08	63.67	505.13	67.96	325.20	52.16
ต้นทุนจากการบริการ	58.48	18.34	110.04	14.81	96.08	15.41
ต้นทุนจากการก่อสร้าง	-	-	-	-	109.60	17.58
ต้นทุนจากการขาย บริการ และการก่อสร้าง	261.56	82.01	615.17	82.77	530.88	85.15

ตารางแสดงต้นทุนจากการดำเนินงานและสัดส่วนต้นทุนต่อรายได้แยกตามประเภทงาน

ต้นทุนจากการดำเนินงานและ อัตราต้นทุนต่อรายได้แยกตามประเภท	ปี 2558		ปี 2559		ปี 2560	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
ต้นทุนจากการขาย	203.08	85.79	505.13	83.20	325.20	88.46
ต้นทุนจากการบริการ	58.48	79.21	110.04	84.19	96.08	74.89
ต้นทุนจากการก่อสร้าง	-	-	-	-	109.60	90.84
รวมต้นทุน	261.56		615.17		530.88	

ตารางแสดงกำไรขั้นต้นและอัตรากำไรขั้นต้นต่อรายได้แยกตามประเภทงาน

กำไรขั้นต้นและ อัตรากำไรขั้นต้นต่อรายได้แยกตามประเภทงาน	ปี 2558		ปี 2559		ปี 2560	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
กำไรขั้นต้นจากงานขาย	33.63	14.21	101.99	16.80	42.41	11.54
กำไรขั้นต้นจากการบริการ	15.35	20.79	20.68	15.81	32.20	25.11
กำไรขั้นต้นจากการก่อสร้าง	-	-	-	-	11.06	9.16
กำไรขั้นต้นรวม	48.98		122.67		85.67	
อัตรากำไรขั้นต้น (%) ¹	15.77%		16.62%		13.90%	

หมายเหตุ: 1 อัตรากำไรขั้นต้นคำนวณจากผลรวมของกำไรขั้นต้นรวมหารด้วยผลรวมของรายได้จากการขาย รายได้จากการบริการและรายได้ค่าก่อสร้าง

1) ต้นทุนจากการขายและอัตรากำไรขั้นต้นจากการขาย

ต้นทุนจากการขาย ประกอบด้วยต้นทุนค่าสินค้าประเภทเครื่องมือทางการแพทย์และอุปกรณ์ประกอบเสริมอื่น ๆ ต้นทุนค่าวัสดุอุปกรณ์ ต้นทุนในการปรับปรุง ตกแต่งสถานที่สำหรับติดตั้งเครื่องฉายรังสี ต้นทุนค่าแรง ค่าเดินทาง ค่าขนส่ง ค่าที่ปรึกษาในการดำเนินโครงการรวมถึงค่าใช้จ่ายอื่น ๆ และประมาณการหนี้สินตามสัญญารับประกัน โดยต้นทุนค่าสินค้าเป็นต้นทุนที่มีสัดส่วนมากที่สุด ประมาณร้อยละ 70 – 80 ของต้นทุนจากการขาย ซึ่งบริษัทสั่งซื้อเครื่องมือดังกล่าวจากผู้จำหน่ายหลายรายทั้งต่างประเทศและในประเทศ ส่วนต้นทุน ค่าแรง บริษัทมีการจ้างเหมาผู้รับเหมาช่วงเพื่อดำเนินการก่อสร้างงานโครงสร้างต่าง ๆ อาทิ งานโครงสร้าง งานระบบไฟฟ้า งานระบบปรับอากาศ เครื่องกลและงานปรับปรุงตกแต่งภายใน ซึ่งจะเป็นการว่าจ้างแบบจ้างเหมาค่าวัสดุอุปกรณ์และค่าแรง หรือจ้างเหมาค่าแรงอย่างเดียว เพื่อลดภาระในการบริหารจัดการเกี่ยวกับบุคลากรและแรงงาน อีกทั้งยังเป็นการช่วยให้สามารถบริหารจัดการต้นทุนโครงการได้อย่างมีประสิทธิภาพ

บริษัทมีต้นทุนจากการขายในปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 เท่ากับ 203.08 ล้านบาทและ 505.13 ล้านบาท และ 325.20 ล้านบาท และมีกำไรขั้นต้นจากการขายในปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 เท่ากับ 33.63 ล้านบาท 101.99 ล้านบาท และ 42.41 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้นจากการขายต่อรายได้จากการขายเท่ากับร้อยละ 14.21 ร้อยละ 16.80 และร้อยละ 11.54 ตามลำดับ

ในปี 2559 บริษัทมีอัตรากำไรขั้นต้นจากการขายอยู่ที่ร้อยละ 16.80 ของรายได้จากการขาย ซึ่งสูงกว่าอัตรากำไรขั้นต้นในปีก่อนหน้าซึ่งเท่ากับร้อยละ 14.21 เนื่องจากบริษัทสามารถบริหารจัดการต้นทุนงานโครงการอย่างมีประสิทธิภาพมากขึ้น

สำหรับปี 2560 บริษัทมีอัตรากำไรขั้นต้นจากการขายเท่ากับร้อยละ 11.54 ของรายได้จากการขาย ซึ่งต่ำกว่าอัตรากำไรขั้นต้นในปีก่อนหน้าซึ่งเท่ากับร้อยละ 16.80 เนื่องจากบริษัทมีการส่งมอบงานโครงการมูลค่าสูงที่มีอัตรากำไรต่ำ ก็เพื่อเป็นการขยายตลาดในพื้นที่ใหม่ๆ จึงส่งผลให้อัตรากำไรจากการขายโดยรวมในงวดดังกล่าวลดลง

2) ต้นทุนจากการบริการและอัตรากำไรขั้นต้นจากการบริการ

ต้นทุนจากการบริการ สามารถแบ่งได้เป็น 2 ลักษณะ ดังนี้

- ต้นทุนการทำสัญญาบริการบำรุงรักษา และ/หรือบริการอัปเกรด (Upgrade) ระบบซอฟต์แวร์ที่บริษัทจัดทำกับบริษัทผู้ผลิตต่อ (Back to back contract) สำหรับการบำรุงรักษาผลิตภัณฑ์ที่อยู่ในขอบข่ายการให้บริการของบริษัทผู้ผลิต ซึ่งสำหรับต้นทุนประเภทนี้ เมื่อลูกค้าต้องการการบำรุงรักษาหรือเกิดปัญหาขึ้นกับผลิตภัณฑ์ส่วนใด บริษัทสามารถประสานงานและดูแลให้บริษัทผู้ผลิตเข้าไปดำเนินการบำรุงรักษา หรือแก้ไขปัญหาให้แก่ลูกค้า โดยบริษัทไม่ต้องเสียค่าใช้จ่ายใด ๆ
- ต้นทุนค่าจ้างแรงงานและค่าวัสดุอุปกรณ์ในการบริการบำรุงรักษาเครื่องมือทางการแพทย์ให้กับลูกค้าสำหรับงานให้บริการ ดูแลรักษา และจัดหาเครื่องมืออุปกรณ์ต่าง ๆ ที่ไม่ได้ครอบคลุมอยู่ในสัญญาบำรุงรักษากับบริษัทผู้ผลิตต่อ (Back to back contract) ซึ่งต้นทุนส่วนนี้จะเกิดขึ้นเมื่อลูกค้าของบริษัทมีการแจ้งขอรับการให้บริการเป็นครั้ง ๆ ไป ตามลักษณะของปัญหาที่เกิดขึ้น

ในปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 บริษัทมีต้นทุนจากการบริการเท่ากับ 58.48 ล้านบาท 110.04 ล้านบาท และ 96.08 ล้านบาท และมีกำไรขั้นต้นจากการบริการในช่วงระยะเวลาดังกล่าว เท่ากับ 15.35 ล้านบาท 20.68 ล้านบาท และ 32.20 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้นจากการบริการต่อรายได้จากการบริการเท่ากับ ร้อยละ 20.79 ร้อยละ 15.81 และร้อยละ 25.11 ตามลำดับ โดยอัตรากำไรขั้นต้นจากการบริการในปี 2559 ลดลง เนื่องจากกระบวนการต่อสัญญาที่ล่าช้าของลูกค้าโรงพยาบาลรัฐบาลบางราย แต่บริษัทมีต้นทุนการทำสัญญาบริการบำรุงรักษาที่จัดทำกับบริษัทผู้ผลิตต่อ (Back to back contract) เกิดขึ้นแล้ว ซึ่งลูกค้าได้ดำเนินการต่อสัญญากับบริษัทเรียบร้อยแล้วตั้งแต่เดือนมกราคม 2560 ที่ผ่านมา

สำหรับปี 2560 บริษัทมีอัตรากำไรขั้นต้นจากการบริการเท่ากับร้อยละ 25.11 ของรายได้จากการให้บริการ ซึ่งสูงกว่าอัตรากำไรขั้นต้นสำหรับปีก่อนหน้าซึ่งเท่ากับร้อยละ 15.81 โดยอัตรากำไรขั้นต้นจากการบริการในปี 2560 เพิ่มขึ้นเนื่องจากบริษัทมีการบริหารจัดการต้นทุนได้ดีขึ้น ประกอบกับบริษัทมีการกำหนดราคาในสัญญาการให้บริการบำรุงรักษาใหม่สำหรับลูกค้าเดิมที่ต่อสัญญา และลูกค้าใหม่ที่ช่วงระยะเวลารับประกันหมดลงแล้ว

3) ต้นทุนจากการก่อสร้างและอัตรากำไรขั้นต้นจากการก่อสร้าง

ต้นทุนการก่อสร้าง เป็นต้นทุนที่เกิดขึ้นจากสัญญาโครงการจัดตั้งศูนย์รักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยอนุภาคโปรตอนให้แก่โรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ สภากาชาดไทย ซึ่งบริษัทได้รับงานโครงการดังกล่าวและเริ่มก่อสร้างในไตรมาสที่ 2 ปี 2560

สำหรับปี 2560 บริษัทมีต้นทุนการก่อสร้าง เท่ากับ 106.90 ล้านบาท และมีกำไรขั้นต้นจากการก่อสร้างเท่ากับ 11.06 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้นจากการก่อสร้างต่อรายได้ค่าก่อสร้าง เท่ากับร้อยละ 9.16 ของรายได้จากการก่อสร้าง ซึ่งอัตรากำไรขั้นต้นดังกล่าวเป็นไปตามงบประมาณโครงการที่วางไว้

ค่าใช้จ่ายในการขาย

ค่าใช้จ่ายในการขายส่วนใหญ่เป็นค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับเงินเดือนและผลตอบแทนพนักงานขาย นอกจากนี้ค่าใช้จ่ายในกลุ่มนี้ยังประกอบด้วย ค่านายหน้า และค่าใช้จ่ายในการขายอื่น ๆ เช่น ค่าฝึกอบรมสัมมนาลูกค้า ค่าใช้จ่ายในการจัดส่งสินค้า เป็นต้น โดยใน ปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 บริษัทมีค่าใช้จ่ายในการขายเท่ากับ 5.76 ล้านบาท 10.82 ล้านบาท และ 8.78 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 1.81 ร้อยละ 1.46 และร้อยละ 1.41 ของรายได้รวม ตามลำดับ

สำหรับปี 2559 บริษัทมีค่าใช้จ่ายในการขายเท่ากับ 10.82 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นร้อยละ 87.82 จากช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า โดยสาเหตุหลักของการเพิ่มขึ้นดังกล่าวเกิดจากการปรับเพิ่มขึ้นของค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวกับด้านบุคลากรเนื่องจากบริษัทมีการจ้างบุคลากรที่เกี่ยวข้องกับฝ่ายขายเพิ่มขึ้น ค่าใช้จ่ายในการจัดส่งสินค้าค่าใช้จ่ายในการประกวดราคา และค่านายหน้าที่เพิ่มขึ้นตามจำนวนโครงการที่สามารถส่งมอบมากขึ้นในปี 2559

ในปี 2560 บริษัทมีค่าใช้จ่ายในการขายเท่ากับ 8.78 ล้านบาท หรือลดลงร้อยละ 18.87 จากช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า โดยสาเหตุหลักของการลดลงดังกล่าวเกิดจากการลดลงของค่านายหน้าเนื่องจากยอดขายสินค้าลดลง ค่านายหน้าจึงผันแปรไปตามยอดขาย และการลดลงของค่าโฆษณาและส่งเสริมการขาย ค่าใช้จ่ายในการจัดส่งสินค้า เนื่องจากในปี 2560 บริษัทมีการออกบูธเพื่อจัดแสดงสินค้า แต่ไม่ได้จัดงานเพื่อเปิดตัวสินค้าใหม่ๆ จึงทำให้ค่าใช้จ่ายในส่วนนี้ลดลงจากปีก่อน

ค่าใช้จ่ายในการบริหาร

ค่าใช้จ่ายในการบริหารที่สำคัญประกอบด้วย เงินเดือน โบนัส ค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับพนักงาน ค่าใช้จ่ายเบ็ดเตล็ด ค่าเสื่อมราคา และค่าธรรมเนียมอื่น ๆ เป็นต้น โดยบริษัทมีค่าใช้จ่ายในการบริหารค่อนข้างคงที่ โดยในปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 เท่ากับ 20.80 ล้านบาท 27.66 ล้านบาท และ 30.95 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 6.52 ร้อยละ 3.72 และร้อยละ 4.97 ของรายได้รวมตามลำดับ

ในปี 2559 บริษัทมีค่าใช้จ่ายในการบริหารเท่ากับ 27.66 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นร้อยละ 33.00 จากช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า โดยสาเหตุหลักของการเพิ่มขึ้นดังกล่าวเกิดจากค่าใช้จ่ายในการบริหารที่เพิ่มขึ้น อาทิเช่น ค่าใช้จ่ายด้านบุคลากรซึ่งเกิดจากปรับโครงสร้างเงินเดือน ค่าเบี้ยประชุมกรรมการ และค่าธรรมเนียมธนาคารที่เกิดขึ้นจากการขอกู้เงินสินเชื่อเพื่อใช้ในการประกอบธุรกิจ

สำหรับปี 2560 ค่าใช้จ่ายในการบริหารเพิ่มขึ้นร้อยละ 11.91 จากช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า โดยสาเหตุหลักของการเพิ่มขึ้นดังกล่าวเกิดจากค่าใช้จ่ายในการบริหารที่เพิ่มขึ้น อาทิเช่น ค่าตอบแทนรายเดือนกรรมการ ค่าที่ปรึกษาทางการเงิน ค่าใช้จ่ายในการประชุมผู้ถือหุ้น ค่าเสื่อมราคาอาคารชุด เป็นต้น

ต้นทุนทางการเงิน

ค่าใช้จ่ายทางการเงินประกอบด้วยดอกเบี้ยจ่ายที่เกิดจากการใช้วงเงินสินเชื่อจากสถาบันทางการเงินและ/หรือแหล่งเงินกู้อื่น ๆ เช่น ดอกเบี้ยจ่ายการกู้ยืมเงิน เลตเตอร์ออฟเครดิต (L/C) และทรัสต์รีซีพ (Trust Receipt) ดอกเบี้ยจากภาระหนี้ตามสัญญาเป็นต้น ในปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 บริษัทมีต้นทุนทางการเงินเท่ากับ 0.26 ล้านบาท 5.88 ล้านบาท และ 1.37 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วน ร้อยละ 0.08 ร้อยละ 0.79 และร้อยละ 0.22 ของรายได้รวม ตามลำดับ

กำไรสุทธิและอัตรากำไรสุทธิ

บริษัทมีกำไรสุทธิในปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 เท่ากับ 20.79 ล้านบาท 70.24 ล้านบาท และ 41.15 ล้านบาท ตามลำดับ ในปี 2558 บริษัทมีกำไรสุทธิลดลงจากปีก่อนหน้าจำนวน 48.34 ล้านบาทหรือคิดเป็นอัตรากำไรลดลงร้อยละ 69.92 และในปี 2560 มีกำไรสุทธิลดลงจากปีก่อนหน้าจำนวน 29.09 ล้านบาทหรือคิดเป็นอัตรากำไรลดลงร้อยละ 41.42 ซึ่งเป็นผลจากการลดลงของรายได้จากการขายเป็นสำคัญ

อัตรากำไรสุทธิของบริษัทในปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 เท่ากับ ร้อยละ 6.52 ร้อยละ 9.45 และร้อยละ 6.60 ตามลำดับ ซึ่งสามารถอธิบายการเปลี่ยนแปลงของอัตรากำไรสุทธิได้ดังนี้ สำหรับปี 2559 บริษัทมีอัตรากำไรสุทธิอยู่ที่ร้อยละ 9.45 เพิ่มขึ้นจากปีก่อนหน้าที่มีอัตรากำไรสุทธิเท่ากับร้อยละ 6.52 เนื่องจากบริษัทสามารถบริหารจัดการต้นทุนและส่งผลต่อการเพิ่มขึ้นของอัตรากำไรขั้นต้น ในขณะที่บริษัทมีค่าใช้จ่ายในการบริหารที่เป็นต้นทุนคงที่ซึ่งหากรายได้เพิ่มขึ้นจะส่งผลให้มีอัตรากำไรสุทธิที่ดีขึ้น

ในปี 2560 บริษัทมีอัตรากำไรสุทธิอยู่ที่ร้อยละ 6.60 ซึ่งลดลงจากช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า อันเกิดจากการลดลงของอัตรากำไรขั้นต้น ในขณะที่รายได้ที่ลดลง ทำให้สัดส่วนรายได้ต่อต้นทุนคงที่ (Fixed Cost) ลดลง นอกจากนี้ค่าใช้จ่ายในการบริหารที่เพิ่มขึ้นยังส่งผลให้อัตรากำไรสุทธิลดลง

อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น

บริษัทมีอัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้นสำหรับ ปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 เท่ากับ ร้อยละ 9.05 ร้อยละ 18.72 และร้อยละ 8.04 ตามลำดับ สำหรับอัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้นสำหรับปี 2559 เพิ่มขึ้นจากปี 2558 เนื่องจากมีอัตรากำไรสุทธิที่สูงขึ้น ถึงแม้ว่าจะมีการเพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 5.00 ล้านบาทเป็น 200.00 ล้านบาท ซึ่งเป็นการเพิ่มทุนจากกำไรสะสมเพื่อปรับโครงสร้างทุนก่อนเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนต่อประชาชนเป็นครั้งแรก รวมถึงการเพิ่มขึ้นจากส่วนเกินมูลค่าหุ้นที่สูงขึ้นจากการออกหุ้นสามัญ เพื่อเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนต่อประชาชนเป็นครั้งแรก (IPO) ในปี 2560 อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้นลดลงจากปีก่อนหน้า เนื่องจากการลดลงของอัตรากำไรสุทธิในปี 2560 เป็นหลัก

ฐานะการเงินของบริษัท

สินทรัพย์รวม

ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 บริษัทมีมูลค่าสินทรัพย์รวม เท่ากับ 374.13 ล้านบาท 628.91 ล้านบาท และ 767.25 ล้านบาท ตามลำดับ โดยรายการสินทรัพย์ที่สำคัญที่มีผลต่อการเปลี่ยนแปลงในสินทรัพย์รวมของบริษัท มีดังนี้

สินทรัพย์หมุนเวียน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 บริษัทมีมูลค่าสินทรัพย์หมุนเวียน เท่ากับ 364.04 ล้านบาท 609.88 ล้านบาท และ 562.13 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วน ร้อยละ 97.30 ร้อยละ 96.97 และร้อยละ 73.27 ของสินทรัพย์รวมตามลำดับ โดยมีรายละเอียดในแต่ละรายการที่สำคัญ ดังต่อไปนี้

- เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด: ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 มีมูลค่าเท่ากับ 47.33 ล้านบาท 223.98 ล้านบาท และ 366.37 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วนต่อสินทรัพย์รวม เท่ากับ ร้อยละ 12.65 ร้อยละ 35.61 และร้อยละ 47.75 ตามลำดับ โดยประกอบด้วยเงินสดย่อย เงินฝากกระแสรายวันและเงินฝากประจำ ในปี 2560 บริษัทมีเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้นจำนวนมาก เนื่องจากบริษัทได้รับเงินล่วงหน้าจากลูกค้า และได้รับชำระเงินจากลูกค้างานโครงการที่ส่งมอบงานในปี 2560 ทั้งหมด

- เงินลงทุนชั่วคราว : ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 มีมูลค่าเท่ากับ 35.15 ล้านบาท 41.50 ล้านบาท และ 28.68 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วนต่อสินทรัพย์รวมเท่ากับ ร้อยละ 9.39 ร้อยละ 6.60 และร้อยละ 3.74 ตามลำดับ เงินลงทุนชั่วคราว ประกอบด้วย เงินฝากประจำซึ่งใช้เป็นหลักประกันสำหรับวงเงินสินเชื่อจากธนาคารในประเทศ ในปี 2559 บริษัทมีเงินลงทุนชั่วคราวเพิ่มขึ้นจากปี 2558 เนื่องจากบริษัทดำเนินการโครงการขนาดใหญ่หลายโครงการ จึงจำเป็นต้องนำเงินไปฝากในบัญชีเงินฝากประจำเพื่อค้ำประกันวงเงินสินเชื่อโครงการให้กับธนาคาร ต่อมาในปี 2560 เงินลงทุนชั่วคราวลดลงจากปีก่อนเนื่องจากการถอนอายุเงินค้ำประกันวงเงินสินเชื่อโครงการต่างๆ

- ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น – สุทธิ : ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 บริษัทมีรายการลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น-สุทธิ เท่ากับ 236.89 ล้านบาท 236.95 ล้านบาท และ 86.57 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วนต่อสินทรัพย์รวม เท่ากับ ร้อยละ 63.32 ร้อยละ 37.68 และร้อยละ 11.28 ตามลำดับ ซึ่งมีรายละเอียดดังนี้

(หน่วย : ล้านบาท)

	31 ส.ค.2558	31 ส.ค.2559	31 ส.ค.2560
ลูกหนี้การค้า	211.19	199.59	59.00
หัก ค่าเผื่อนี้สงสัยจะสูญ	(0.00)	(0.00)	(0.00)
ลูกหนี้การค้า – สุทธิ	211.19	199.59	59.00
ลูกหนี้อื่น – สุทธิ	25.70	37.36	27.57
รวมลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น – สุทธิ	236.89	236.95	86.57

จากการพิจารณามูลค่าลูกหนี้การค้า ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 พบว่ามูลค่าลูกหนี้การค้า ณ สิ้นปี 2558 และ 2559 มีมูลค่าสูง เนื่องจากในช่วงปลายปี 2558 และ 2559 บริษัทมีการส่งมอบงานที่มีมูลค่าสูงในช่วงปลายปีและรอชำระเงินจากลูกค้า จึงส่งผลให้มีมูลค่าลูกหนี้การค้า ณ สิ้นปี มีมูลค่าสูง

สำหรับลูกหนี้การค้าที่สำคัญ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 เช่น ลูกหนี้การค้ารายโรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ สภากาชาดไทย ซึ่งเป็นค่างานก่อสร้างที่ผู้รับเหมาเรียกเก็บตามงวดที่ระบุไว้ในสัญญาจ้าง

บริษัทมีนโยบายตั้งค่าเผื่อนี้สงสัยจะสูญตามจำนวนที่คาดว่าจะเรียกเก็บเงินจากลูกหนี้ไม่ได้โดยพิจารณาจากประสบการณ์ในการเรียกเก็บหนี้ในอดีตควบคู่กับการวิเคราะห์ฐานะปัจจุบันของลูกหนี้ อย่างไรก็ตาม เนื่องจากลูกหนี้การค้าส่วนใหญ่เป็นลูกค้าโรงพยาบาลในสังกัดมหาวิทยาลัยแพทย์ โรงพยาบาลในเครือโรงพยาบาลมะเร็งของกรมการแพทย์ภายใต้กระทรวงสาธารณสุขเป็นหลัก ซึ่งโอกาสในการเรียกเก็บจากลูกหนี้ไม่ได้จัดว่าอยู่ในระดับต่ำ บริษัทจึงพิจารณาไม่ตั้งค่าเผื่อนี้สงสัยจะสูญ โดยที่ผ่านมามีบริษัทไม่เคยประสบปัญหาจากการเก็บหนี้จากลูกค้าไม่ได้ ดังนั้นบริษัทจึงไม่เคยมีหนี้สูญตลอดระยะเวลาที่ดำเนินธุรกิจ

	ณ 31 ธ.ค. 2558		ณ 31 ธ.ค. 2559		ณ 31 ธ.ค. 2560	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
มูลค่าลูกหนี้การค้า						
ยังไม่ถึงกำหนดชำระเกินกำหนด	209.87	99.37	187.48	93.93	25.95	43.98
เกินกำหนด						
น้อยกว่าหรือเท่ากับ 3 เดือน	1.32	0.63	9.74	4.88	1.96	3.33
มากกว่า 3 เดือน	-	-	0.03	0.02	-	-
รวมลูกหนี้การค้า	211.19	100.00	197.25	98.83	27.91	47.31
ลูกหนี้การค้าที่ยังไม่ได้เรียกเก็บเงิน	14.98	6.63	17.64	8.16	28.61	48.49
ลูกหนี้การค้าระยะยาว	-	-	2.34	1.17	2.48	4.20
ที่ถึงกำหนดชำระภายใน 1 ปี						
ลูกหนี้การค้า-สุทธิ	211.19	100.00	199.59	100.00	59.00	100.00

บริษัทมีนโยบายการให้เครดิตต่อลูกหนี้การค้าเป็นระยะเวลาไม่เกิน 90 วัน จากตารางแสดงมูลค่าลูกหนี้แยกตามอายุหนี้คงค้าง (aging) ข้างต้น พบว่าลูกหนี้การค้าส่วนใหญ่เป็นลูกหนี้ที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระซึ่งมีมูลค่าเท่ากับ 209.60 ล้านบาท 186.42 ล้านบาท และ 25.95 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 92.78 ร้อยละ 86.24 และร้อยละ 43.98 ของลูกหนี้การค้ารวม ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 ตามลำดับ

สำหรับลูกหนี้การค้าอื่นๆ เช่น ลูกหนี้การค้าที่ยังไม่ได้เรียกเก็บเงิน เป็นลูกหนี้ที่เกิดจากการให้บริการตามสัญญาจ้างบำรุงรักษาเครื่อง ซึ่งต้องรอเรียกเก็บเงินตามเงื่อนไขที่กำหนดในสัญญา ส่วนลูกหนี้การค้าระยะยาวที่ถึงกำหนดชำระภายใน 1 ปี นั้นเป็นลูกหนี้การค้าจากการให้บริการอัพเกรด (Upgrade)

ระบบซอฟต์แวร์ ซึ่งมีเงื่อนไขการชำระค่าบริการเป็นการผ่อนชำระรายปี

- งานก่อสร้างตามสัญญาระหว่างก่อสร้าง : ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทมีงานก่อสร้างตามสัญญาระหว่างก่อสร้างจำนวน 71.26 ล้านบาท ซึ่งบริษัทอยู่ระหว่างรอเรียกเก็บเงิน ตามสัญญาโครงการจัดตั้งศูนย์รักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยอนุภาคโปรตอน ให้แก่โรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ สภากาชาดไทย
- สินค้าคงเหลือ-สุทธิ : ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 บริษัทมีสินค้าคงเหลือสุทธิเท่ากับ 44.67 ล้านบาท 107.45 ล้านบาท และ 9.25 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วนต่อสินทรัพย์รวม เท่ากับ ร้อยละ 11.94 ร้อยละ 17.08 และร้อยละ 1.21 ตามลำดับ

	ณ 31 ธ.ค. 2558		ณ 31 ธ.ค. 2559		ณ 31 ธ.ค. 2560	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
สินค้าระหว่างติดตั้ง	0.90	2.01	100.21	93.26	8.66	93.63
อะไหล่	0.87	1.95	0.77	0.72	0.59	6.37
สินค้าระหว่างทาง	42.90	96.04	6.47	6.02	-	-
สินค้าคงเหลือ-สุทธิ	44.67	100.00	107.45	100.00	9.25	100.00

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 รายการสินค้าคงเหลือส่วนใหญ่เป็นสินค้าระหว่างทางซึ่งมีมูลค่าเท่ากับ 42.90 ล้านบาท ซึ่งเป็นสินค้าที่บริษัทสั่งซื้อและอยู่ระหว่างการจัดส่งจากบริษัทผู้ผลิตในต่างประเทศ เพื่อรอติดตั้งและส่งมอบงานในปีถัดไป สำหรับ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2559 และ 2560 รายการสินค้าคงเหลือส่วนใหญ่เป็นสินค้าระหว่างติดตั้งงานให้แก่ลูกค้า ซึ่งมีมูลค่าเท่ากับ 100.21 ล้านบาท และ 8.66 ล้านบาท ตามลำดับ

สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 บริษัทมีมูลค่าสินทรัพย์ไม่หมุนเวียนเท่ากับ 10.09 ล้านบาท 19.03 ล้านบาท และ 205.12 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วน ร้อยละ 2.70 ร้อยละ 3.03 และร้อยละ 26.73 ของสินทรัพย์รวม ตามลำดับ โดยมีรายละเอียดในแต่ละรายการที่สำคัญ ดังต่อไปนี้

- เงินลงทุนระยะยาวอื่น : ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2560 บริษัทมีมูลค่าเงินลงทุนระยะยาวอื่นเท่ากับ 30.75 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วนต่อสินทรัพย์รวม เท่ากับ ร้อยละ 4.01 ซึ่งเป็นเงินฝากประจำ 12 เดือน เพื่อค้ำประกันวงเงินสินเชื่อโครงการให้กับธนาคารแห่งหนึ่ง ของสัญญาโครงการจัดตั้งศูนย์รักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยอนุภาคโปรตอน ให้แก่โรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ สภากาชาดไทย
- ลูกหนี้การค้าระยะยาว : ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 บริษัทมีลูกหนี้การค้าระยะยาวจำนวน 0.00 ล้านบาท 7.91 ล้านบาท และ 5.43 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนต่อสินทรัพย์รวมเท่ากับ ร้อยละ 0.00 ร้อยละ 1.26 และร้อยละ 0.71 ตามลำดับ รายการลูกหนี้การค้าระยะยาวเกิดจากรายได้ในการให้บริการอัพเกรด (Upgrade) ระบบซอฟต์แวร์ซึ่งมีเงื่อนไขการชำระค่าบริการเป็นการผ่อนชำระรายปีหลังส่งมอบงาน ซึ่งเมื่อนำไปรวมกับลูกหนี้การค้าระยะยาวที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปีจำนวน 2.34 ล้านบาท

และ 2.48 ล้านบาท ในปี 2559 และ ปี 2560 ตามลำดับ บริษัทจะมีมูลค่าลูกหนี้การค้าระยะยาวรวมเท่ากับ 10.25 ล้านบาท และ 7.91 ล้านบาท ในปี 2559 และ ปี 2560 ตามลำดับ

- ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์-สุทธิ : ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 บริษัทมีมูลค่าที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์-สุทธิ เท่ากับ 4.39 ล้านบาท 4.08 ล้านบาท และ 31.07 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วนต่อสินทรัพย์รวม เท่ากับร้อยละ 1.17 ร้อยละ 0.65 และร้อยละ 4.05 ตามลำดับ โดยประกอบด้วยเครื่องใช้สำนักงาน ส่วนปรับปรุงสำนักงาน ยานพาหนะ เป็นต้น ในปี 2560 ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์ มีมูลค่าสูงขึ้นเนื่องจากในช่วงต้นปี 2560 บริษัทได้ลงทุนซื้อห้องชุดสำนักงานเพิ่มเติม สำหรับใช้เป็นสำนักงาน ซึ่งมีมูลค่า 25.33 ล้านบาท
- เงินล่วงหน้าเพื่อซื้ออุปกรณ์ทางการแพทย์ : ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2560 บริษัทมีการจ่ายเงินล่วงหน้าเพื่อซื้ออุปกรณ์ทางการแพทย์ให้กับผู้จำหน่ายในต่างประเทศ รายหนึ่งเท่ากับ 89.86 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนต่อสินทรัพย์รวมเท่ากับร้อยละ 11.71 ตามสัญญาโครงการจัดตั้งศูนย์รักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยอนุภาคโปรตอน ให้แก่โรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ สภากาชาดไทย
- สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น : ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2560 บริษัทมีสินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่นเท่ากับ 41.66 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วนต่อสินทรัพย์รวม เท่ากับร้อยละ 5.43 ซึ่งประกอบด้วย มูลค่ายุติธรรมของสัญญาผูกมัดที่ยังไม่ได้รับรู้ จำนวน 31.81 ล้านบาท รายจ่ายรอตัดบัญชี 9.44 ล้านบาท ตามสัญญาโครงการจัดตั้งศูนย์รักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยอนุภาคโปรตอน ให้แก่โรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ สภากาชาดไทย และเงินมัดจำค่าเช่าสำนักงาน 0.41 ล้านบาท

แหล่งที่มาของเงินทุน**หนี้สิน****หนี้สินรวม**

ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 บริษัทมีหนี้สินรวมมูลค่าเท่ากับ 134.82 ล้านบาท 117.79 ล้านบาท และ 254.52 ล้านบาท ตามลำดับ หรือคิดเป็นสัดส่วน ร้อยละ 36.04 ร้อยละ 18.73 และร้อยละ 33.17 ของหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้นรวมตามลำดับ โดยรายการหนี้สินที่มีการเปลี่ยนแปลงที่สำคัญ มีดังนี้

หนี้สินหมุนเวียน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 บริษัทมีมูลค่าหนี้สินหมุนเวียนเท่ากับ 130.22 ล้านบาท 99.38 ล้านบาท

และ 73.52 ล้านบาทตามลำดับ หรือคิดเป็นสัดส่วน ร้อยละ 34.81 ร้อยละ 15.80 และร้อยละ 9.58 ของหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้นรวมตามลำดับ โดยมีรายละเอียดในแต่ละรายการที่สำคัญ ดังต่อไปนี้

- เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น : ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 มีมูลค่าเท่ากับ 112.36 ล้านบาท 96.53 ล้านบาท และ 68.54 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วนต่อหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้นเท่ากับร้อยละ 30.03 ร้อยละ 15.35 และร้อยละ 8.93 ตามลำดับ ซึ่งมีรายละเอียดตามตารางดังนี้

(หน่วย : ล้านบาท)

	31 ธ.ค.2558	31 ธ.ค.2559	31 ธ.ค.2560
เจ้าหนี้การค้า	81.38	29.82	44.75
ค่าใช้จ่ายค้างจ่าย	13.52	22.80	18.82
เงินมัดจำล่วงหน้า	12.67	39.49	-
เจ้าหนี้อื่น	4.79	4.42	4.97
รวมเจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น	112.36	96.53	68.54

จากข้อมูลข้างต้นพบว่ารายการส่วนใหญ่เป็นเจ้าหนี้การค้า ซึ่งเกิดจากการที่บริษัทมีการสั่งซื้อเครื่องมือและอุปกรณ์จากต่างประเทศ เพื่อมาใช้ในการโครงการต่างๆ ที่บริษัทดำเนินการอยู่ ส่วนรายการเจ้าหนี้อื่นๆ ที่สำคัญ ประกอบด้วย ประมาณการหนี้สินค่าอบรมสัมมนาลูกค้า เงินมัดจำล่วงหน้าค่าสินค้า เป็นต้น

- ประมาณการหนี้สินหมุนเวียนอื่น : ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 บริษัทมีภาระหนี้สินตาม

สัญญารับประกันสินค้า เท่ากับ 4.42 ล้านบาท 2.62 ล้านบาท และ 2.93 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วนต่อหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น เท่ากับ ร้อยละ 1.18 ร้อยละ 0.41 และร้อยละ 0.38 ตามลำดับ โดยรายการดังกล่าวเป็นประมาณการหนี้สินตามสัญญารับประกันสินค้าหลังจากการส่งมอบงาน ซึ่งเป็นส่วนงานที่บริษัทจะต้องรับผิดชอบค่าใช้จ่าย เพราะบริษัทผู้ผลิตไม่ครอบคลุมการรับประกันในส่วนงานดังกล่าว

หนี้สินไม่หมุนเวียน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 บริษัทมีหนี้สินไม่หมุนเวียน เท่ากับ 4.60 ล้านบาท 18.41 ล้านบาท และ 181.00 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วน ร้อยละ 1.23 ร้อยละ 2.93 และร้อยละ 23.59 ของหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้นรวม ตามลำดับ โดยมีรายละเอียด ดังต่อไปนี้

- เจ้าหนี้การค้าระยะยาว : ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 บริษัทมีมูลค่าเจ้าหนี้การค้าระยะยาว เท่ากับ 0.00 ล้านบาท 12.55 ล้านบาท และ 7.54 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนต่อสินทรัพย์รวมเท่ากับร้อยละ 0.00 ร้อยละ 2.00 และร้อยละ 0.98 ตามลำดับ โดยในปี 2559 และปี 2560 รายการเจ้าหนี้การค้าระยะยาวเกิดจากการที่บริษัทซื้อบริการอัพเกรด (Upgrade) ระบบซอฟต์แวร์จาก Supplier เพื่อขายต่อให้กับลูกค้า ซึ่งมีเงื่อนไขการชำระค่าบริการเป็นการผ่อนชำระ 4 งวดต่อปี ซึ่งเมื่อนำไปรวมกับมูลค่าเจ้าหนี้การค้าระยะยาวที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปีจำนวน 4.00 ล้านบาท และ 3.92 ล้านบาท ตามลำดับ บริษัทจะมีมูลค่าเจ้าหนี้การค้าระยะยาวรวม 16.55 ล้านบาทและ 11.46 ล้านบาท ตามลำดับ
- เงินล่วงหน้าจากลูกค้า : ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2560 บริษัทมีมูลค่าเงินล่วงหน้าจากลูกค้าเท่ากับ 135.04 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนต่อหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้นเท่ากับ ร้อยละ 17.60 ซึ่งเป็นเงินที่รับจากลูกค้าโครงการจัดตั้งศูนย์รักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยอนุภาคโปรตอน โรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ สภากาชาดไทย
- หนี้สินทางการเงินไม่หมุนเวียนอื่น : ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2560 บริษัทมีมูลค่าหนี้สินทางการเงินไม่หมุนเวียนอื่น เท่ากับ 31.80 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนต่อหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้นเท่ากับร้อยละ 4.15 ซึ่งเป็นมูลค่ายุติธรรมของสัญญาซื้อเงินตราต่างประเทศล่วงหน้า สำหรับสัญญาโครงการจัดตั้งศูนย์รักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยอนุภาคโปรตอน ให้แก่โรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ สภากาชาดไทย

ส่วนของผู้ถือหุ้น

ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 บริษัทมีส่วนของผู้ถือหุ้น เท่ากับ 239.31 ล้านบาท 511.12 ล้านบาท และ 512.73 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนต่อรายการหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้นเท่ากับ ร้อยละ 63.96 ร้อยละ 81.27 และร้อยละ 66.83 ตามลำดับ โดยมีรายละเอียดในแต่ละรายการที่สำคัญ ดังต่อไปนี้

ทุนจดทะเบียนที่ออกและเรียกชำระแล้ว

- ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 มีมูลค่าเท่ากับ 5.00 ล้านบาท แบ่งออกเป็นหุ้นสามัญจำนวน 50,000 หุ้น มูลค่าตราไว้หุ้นละ 100.00 บาท
- การประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2559 เมื่อวันที่ 4 กุมภาพันธ์ 2559 ได้มีมติอนุมัติการเพิ่มทุนของบริษัทจำนวน 145.00 ล้านบาท โดยการออกหุ้นใหม่เป็นหุ้นสามัญจำนวน 1,450,000 หุ้น มูลค่าหุ้นละ 100.00 บาท เพื่อเสนอขายต่อผู้ถือหุ้นรายเดิมตามสัดส่วนการถือหุ้น จึงทำให้ทุนจดทะเบียนของบริษัทเพิ่มขึ้นเป็น 150.00 ล้านบาท แบ่งออกเป็นหุ้นสามัญจำนวน 1,500,000 หุ้น มูลค่าตราไว้หุ้นละ 100.00 บาท
- การประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2559 เมื่อวันที่ 12 มีนาคม 2559 มีมติเปลี่ยนแปลงมูลค่าที่ตราไว้จากหุ้นละ 100.00 บาท เป็นหุ้นละ 0.50 บาท และมีมติให้เพิ่มทุนจดทะเบียนอีก 50.00 ล้านบาท เป็น 150.00 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 100,000,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท เพื่อเสนอขายให้แก่ประชาชนเป็นครั้งแรก (IPO) หรือคิดเป็นร้อยละ 25.00 ของทุนชำระแล้ว ทั้งหมดภายหลังการเสนอขาย IPO ส่งผลให้ปัจจุบันบริษัทมีทุนจดทะเบียนจำนวน 200.00 ล้านบาท ประกอบด้วยหุ้นสามัญจำนวน 400,000,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท และมีทุนชำระแล้ว 150.00 ล้านบาท ประกอบด้วยหุ้นสามัญจำนวน 300,000,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท จึงส่งผลให้ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2559 และ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทมีทุนจดทะเบียนเท่ากับ 200 ล้านบาท แบ่งออกเป็นหุ้นสามัญจำนวน 400 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท

ส่วนเกินมูลค่าหุ้นสามัญ : สำหรับ ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2559 และ 2560 บริษัทมีส่วนเกินมูลค่าหุ้นสามัญจำนวน 222.33 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนต่อรายการหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้นเท่ากับร้อยละ 35.35 จากการที่บริษัทได้ออกหุ้นสามัญใหม่จำนวน 100 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาทต่อหุ้น เพื่อเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนต่อประชาชนเป็นครั้งแรก (IPO) ระหว่างวันที่ 20-22 กรกฎาคม 2559 ที่ราคา 2.90 บาทต่อหุ้น โดยการออกเสนอขายหุ้นสามัญดังกล่าว บริษัทได้รับเงินสุทธิหลังหักค่าธรรมเนียมการจัดจำหน่ายและค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องกับการเสนอขายหุ้นเท่ากับ 221.93 ล้านบาท

กำไรสะสมที่ยังไม่ได้จัดสรร : ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 บริษัทมีกำไรส่วนที่ยังไม่ได้จัดสรรจำนวน 223.66 ล้านบาท 74.38 ล้านบาท และ 73.90 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนต่อรายการหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้นเท่ากับ ร้อยละ 59.78 ร้อยละ 11.83 และร้อยละ 9.63 ตามลำดับ โดยสาเหตุที่ทำให้กำไรสะสมที่ยังไม่ได้จัดสรร ณ สิ้นปี 2559 ลดลงอย่างมีนัยสำคัญ เนื่องจากที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทครั้งที่ 1/2559 เมื่อวันที่ 20 มกราคม 2559 และ ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นของบริษัทครั้งที่ 1/2559 เมื่อวันที่ 4 กุมภาพันธ์ 2559 ได้มีมติอนุมัติการจ่ายปันผลระหว่างกาลจากกำไรสะสมที่ยังไม่ได้จัดสรร นอกจากนี้ ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2560 ได้มีมติอนุมัติจ่ายเงินปันผลแก่ผู้ถือหุ้นจำนวน 40 ล้านบาท จึงส่งผลให้ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทมีกำไรสะสมที่ยังไม่ได้จัดสรรเท่ากับ 73.90 ล้านบาท

อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น

ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 บริษัทมีอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้นเท่ากับ 0.56 เท่า 0.23 เท่า และ 0.50 เท่า ตามลำดับ

อัตราส่วนความสามารถในการชำระดอกเบี้ยและภาระผูกพัน

ในปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 บริษัทมีอัตราส่วนความสามารถในการชำระดอกเบี้ยเท่ากับ -568.01 เท่า 3.49 เท่า และ 172.38 เท่า ตามลำดับ จากข้อมูลข้างต้นจะเห็นได้ว่าบริษัทมีอัตราส่วนความสามารถในการชำระดอกเบี้ยที่ผันผวนในแต่ละปีขึ้นอยู่กับว่าบริษัทสามารถส่งมอบงานและรับชำระเงินภายในงวดบัญชีนั้น ๆ ได้หรือไม่ เนื่องจากในปี 2558 บริษัทมีการส่งมอบงานในช่วงปลายปี แต่ยังไม่สามารถเรียกเก็บเงินจากลูกค้าได้ ทำให้กระแสเงินสดจากการดำเนินงานติดลบ และส่งผลให้อัตราส่วนความสามารถในการชำระดอกเบี้ยติดลบไปด้วย สำหรับปี 2560 บริษัทได้รับเงินล่วงหน้าจากลูกค้า และงานที่ส่งมอบในปีได้รับชำระเงินทั้งหมดเรียบร้อยแล้วจึงทำให้บริษัทมีกระแสเงินสดจากการดำเนินงานสูงและส่งผลให้อัตราส่วนความสามารถในการชำระดอกเบี้ยมีมูลค่าสูงขึ้น

ในปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 บริษัทมีอัตราส่วนความสามารถในการชำระภาระผูกพันเท่ากับ -41.79 เท่า 0.00 เท่า และ 3.26 เท่า ตามลำดับ ซึ่งเหตุผลที่อัตราส่วนดังกล่าวมีความผันผวนส่วนหนึ่งมาจากความผันผวนของกระแสเงินสดจากการดำเนินงานในแต่ละงวดบัญชี

ถึงแม้ว่าในบางงวดบัญชี บริษัทมีอัตราส่วนความสามารถในการชำระดอกเบี้ยและภาระผูกพันติดลบ ซึ่งสะท้อนถึงความไม่เพียงพอของกระแสเงินสดจากการดำเนินงานในการชำระภาระผูกพันที่เกิดขึ้น แต่บริษัทก็มีการบริหารจัดการสภาพคล่องโดยการใช้เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน เช่น L/C หรือ T/R หรือ O/D

เป็นต้น เพราะเป็นเรื่องปกติของบริษัทซึ่งมีการประกอบธุรกิจที่ โดยทั่วไปจะได้รับชำระหนี้จากลูกค้าเมื่อส่งมอบงานเท่านั้น ซึ่งหากบริษัทไม่ได้รับการชำระหนี้ภายในงวดบัญชีที่กำหนด บริษัทก็ต้องบริหารจัดการสภาพคล่องส่วนที่ขาดด้วยเงินกู้ยืม ระยะสั้นจากสถาบันการเงิน

สภาพคล่อง

ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 บริษัทมี สินทรัพย์หมุนเวียนเท่ากับ 364.04 ล้านบาท 609.88 ล้านบาท และ 562.13 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วนต่อสินทรัพย์รวม เท่ากับ ร้อยละ 97.30 ร้อยละ 96.97 และร้อยละ 73.27 ตามลำดับ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 บริษัทมี หนี้สินหมุนเวียนเท่ากับ 130.22 ล้านบาท 99.38 ล้านบาท และ 73.53 ล้านบาทหรือคิดเป็นสัดส่วนต่อหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น เท่ากับ ร้อยละ 34.81 ร้อยละ 15.80 และร้อยละ 9.58 ตามลำดับ

จากการเปลี่ยนแปลงของสินทรัพย์หมุนเวียนและหนี้สินหมุนเวียน ดังกล่าว ส่งผลให้บริษัทมีอัตราส่วนสภาพคล่อง ในปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 เท่ากับ 2.80 เท่า 6.14 เท่า และ 7.65 เท่า ตามลำดับ และมีอัตราส่วนสภาพคล่องหมุนเร็วเท่ากับ 2.37 เท่า 4.85 เท่า และ 6.18 เท่า ตามลำดับ บริษัทมีสภาพคล่องที่ดีขึ้น อย่างต่อเนื่อง เนื่องจากหลังจากที่บริษัทเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ และนำเงินที่ได้จากการระดมทุนมาใช้เป็นเงินทุน หมุนเวียนในการดำเนินธุรกิจ ส่งผลให้สภาพคล่องของบริษัทดีขึ้น

อัตราส่วนวงจรมูลหนี้เงินสด

ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 บริษัทมี อัตราส่วนวงจรมูลหนี้เงินสดเท่ากับ 79 วัน 105 วัน และ 91 วัน ตามลำดับ จากข้อมูลข้างต้น จะเห็นได้ว่าบริษัทมีอัตราส่วน หมูลหนี้เงินสดโดยเฉลี่ยค่อนข้างยาว เนื่องจากบริษัทมีการ ประกอบธุรกิจส่วนใหญ่ในรูปแบบของงานโครงการ ซึ่งจะใช้

เวลาในการดำเนินโครงการค่อนข้างนาน ทำให้บริษัทมีสินค้า คงคลังสูง ส่งผลให้อัตราส่วนหมุนเวียนสินค้าคงคลังต่ำและมี ระยะเวลาขายสินค้าเฉลี่ยสูง ในขณะที่ระยะเวลาเก็บหนี้เฉลี่ย ของบริษัทก็อยู่ในระดับที่สูงเช่นกัน เนื่องจากบริษัทมีการส่ง มอบงานและเรียกเก็บเงินสำหรับโครงการที่มีมูลค่าสูงในช่วง ปลายปี ทำให้มีรายการลูกหนี้การค้าเพิ่มขึ้นมากในช่วงปลายปี จึงส่งผลให้อัตราส่วนหมุนเวียนลูกหนี้การค้าต่ำลง ส่วนการซื้อ สินค้าจากผู้ผลิตต่างประเทศ หรือในประเทศจะมีระยะเวลาการ ชำระหนี้สั้น ส่งผลให้อัตราส่วนหมุนเวียนเจ้าหนี้การค้าสูง และระยะ เวลาชำระหนี้ต่ำ

นอกจากนี้ จะเห็นได้ว่า อัตราส่วนหมุนเวียนเงินสดมีความ ผันผวนตลอดช่วงระยะเวลาดังกล่าว ซึ่งเกิดจากลักษณะเฉพาะ ของการประกอบธุรกิจของบริษัทที่จะรับรู้รายได้เมื่อส่งมอบงาน เท่านั้น

กระแสเงินสด สำหรับงวดปี 2560 สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2560

เงินสดสุทธิได้มา (ใช้ไป) ในกิจกรรมดำเนินงาน

บริษัทมีเงินสดได้มาจากกิจกรรมดำเนินงาน เท่ากับ 228.13 ล้านบาท โดยมีรายการที่สำคัญจากการลดลงของลูกหนี้การค้า และสินค้าคงเหลือ รวมถึงการเพิ่มขึ้นของเงินล่วงหน้าจากลูกค้า

เงินสดสุทธิได้มา (ใช้ไป) ในกิจกรรมลงทุน

บริษัทมีเงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมลงทุน เท่ากับ 44.20 ล้านบาท ซึ่งเกิดจากการแสวงหาเงินสดจ่ายจากเงินลงทุนชั่วคราวจำนวน 17.93 ล้านบาท และการลงทุนจากการซื้อห้องชุดสำหรับใช้เป็น สำนักงานจำนวน 28.66 ล้านบาท

เงินสดสุทธิได้มา (ใช้ไป) ในกิจกรรมจัดหาเงิน

บริษัทมีเงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมจัดหาเงิน เท่ากับ 41.39 ล้านบาท ซึ่งเกิดจากการแสวงหาเงินสดจ่ายปันผลจำนวน 40 ล้านบาท เป็นหลัก

ปัจจัยที่มีผลกระทบต่อผลการดำเนินงานในอนาคต

ด้วยลักษณะการประกอบธุรกิจและลักษณะผลิตภัณฑ์ของบริษัทที่มีความเฉพาะทางทั้งในด้านเทคโนโลยีและรูปแบบการดำเนินธุรกิจ ตามที่ได้กล่าวมาแล้ว บริษัทจึงมีปัจจัยที่อาจส่งผลกระทบต่อผลการดำเนินงานของบริษัท ดังนี้

1. มาตรฐานการรับรู้รายได้ทางบัญชี กำหนดให้บริษัทสามารถรับรู้รายได้เมื่อบริษัทโอนความเสี่ยงในตัวผลิตภัณฑ์ให้แก่ลูกค้าแล้วเท่านั้น ซึ่งสำหรับงานโครงการที่มีมูลค่าสูง บริษัทจะใช้เวลาประมาณ 210 – 360 วัน (นับจากวันที่มีการลงนามในสัญญาซื้อขาย) ในการดำเนินโครงการจนแล้วเสร็จและส่งมอบงานให้แก่ลูกค้า จึงสามารถรับรู้รายได้ทั้งหมดในคราวเดียว ดังนั้นหากบริษัทไม่สามารถติดตั้งหรือส่งมอบงานได้ภายในงวดบัญชีที่บริษัทได้วางแผนไว้ และหากโครงการที่มีการเลื่อนการส่งมอบนั้นเป็นโครงการที่มีมูลค่าสูง บริษัทจะมีความเสี่ยงจากความไม่ต่อเนื่องของรายได้ในแต่ละงวดบัญชี เพราะบริษัทต้องเลื่อนการรับรู้รายได้ไปในงวดบัญชีถัดไป
2. ด้วยผลิตภัณฑ์ที่มีความเฉพาะทาง (Speciality) มีอายุการใช้งานเฉลี่ยประมาณ 12 – 15 ปี ก่อปรกกับการเปลี่ยนแปลงในเทคโนโลยีของเครื่องฉายรังสีที่อาจต้องใช้ระยะเวลาในการพัฒนาและทดลองที่ค่อนข้างนาน ได้ส่งผลให้เกิดลักษณะเฉพาะของภาวะตลาดของธุรกิจของบริษัท กล่าวคือ กลุ่มลูกค้าของบริษัทจะมีลักษณะที่เป็นกลุ่มลูกค้าเฉพาะเจาะจง (Niche Market) โดยมีการใช้งานเฉพาะกลุ่มลูกค้าด้านสาธารณสุขเท่านั้น ทำให้ภาวะตลาดและความต้องการในผลิตภัณฑ์ของบริษัทอาจถูกจำกัดอยู่ในกลุ่มลูกค้าที่เฉพาะเจาะจงเหล่านี้ หรืออาจถูกจำกัดด้วยรอบระยะเวลาที่ค่อนข้างนานในการสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ใหม่เพื่อทดแทนผลิตภัณฑ์เก่า ดังนั้นปัจจัยดังกล่าวถือเป็นปัจจัยที่อาจส่งผลกระทบต่อความสามารถในการขยายตัวของรายได้ของบริษัทในระยะยาว ดังนั้นบริษัทจึงมีความเสี่ยงที่จะเกิดความไม่ต่อเนื่องและความไม่แน่นอนของรายได้ในอนาคต

แต่อย่างไรก็ตาม จากข้อมูลโดยองค์การอนามัยโลก (World Health Organization: WHO) ได้คาดการณ์แนวโน้มผู้ป่วยโรคมะเร็งในประเทศไทยที่จะมีเพิ่มมากขึ้น ในขณะที่ปัจจุบันประเทศไทยมีเครื่องฉายรังสีไม่เพียงพอ บริษัทจึงมองว่ากลุ่มลูกค้าเป้าหมายจะยังมีความต้องการซื้อผลิตภัณฑ์ของบริษัทอย่างต่อเนื่อง และการจัดสรรงบประมาณมายังกลุ่มลูกค้าเป้าหมายของบริษัท (ทั้งโรงพยาบาลสังกัดภาครัฐและโรงพยาบาลเอกชน) ในการสั่งซื้อผลิตภัณฑ์เพื่อตอบสนองต่อความต้องการใช้งานของผู้ป่วยในปัจจุบันและในอนาคตจะกลายเป็นสิ่งจำเป็น และเป็นโอกาสที่หน่วยงานต้นสังกัดจะต้องพิจารณาเพื่อลงทุนในผลิตภัณฑ์ของบริษัท

รายงานความรับผิดชอบของคณะกรรมการ ในการจัดทำรายงานทางการเงิน

คณะกรรมการบริษัทตระหนักถึงหน้าที่และความรับผิดชอบในฐานะกรรมการของบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ในการกำกับดูแลให้รายงานทางการเงินประจำปีบัญชี 2560 ของบริษัท ที่จัดทำขึ้นมีข้อมูลทางบัญชีที่ถูกต้อง ครบถ้วนในสาระสำคัญ โปร่งใส อย่างเพียงพอที่จะดำรงรักษาไว้ซึ่งทรัพย์สินของบริษัท ป้องกันการทุจริตและการดำเนินการที่ผิดปกติ รวมทั้งได้ถือปฏิบัติตามมาตรฐานการบัญชีที่เหมาะสม และถือปฏิบัติอย่างสม่ำเสมอ ตลอดจนมีการพิจารณาถึงความเสี่ยงและผลตอบแทนในการจัดทำงบการเงินของบริษัท รวมถึงข้อมูลสารสนเทศทางการเงินที่ปรากฏในรายงานประจำปีบัญชี 2560 ของบริษัท

ดังนั้นเพื่อให้ผู้มีส่วนได้เสียเกิดความเชื่อมั่นต่อรายงานทางการเงินของบริษัท คณะกรรมการบริษัท จึงได้แต่งตั้งคณะกรรมการตรวจสอบ ประกอบด้วยกรรมการอิสระผู้ซึ่งมีคุณสมบัติครบถ้วนตามข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ทำหน้าที่สอบทานให้บริษัทมีการรายงานทางการเงิน และการดำเนินงานอย่างถูกต้องเพียงพอ มีการเปิดเผยข้อมูลรายการที่เกี่ยวข้องกัน หรือรายการที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ให้มีความโปร่งใส ถูกต้อง และครบถ้วน รวมทั้งให้มีความเพียงพอของการบริหารความเสี่ยง การควบคุมภายใน การตรวจสอบภายใน และการกำกับดูแลของบริษัทที่เหมาะสมและมีประสิทธิผล ตลอดจนมีความครบถ้วนเพียงพอ และเหมาะสมของกระบวนการติดตามการปฏิบัติตามกฎหมายระเบียบ ข้อบังคับ นโยบายต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้อง และข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

คณะกรรมการบริษัทมีความเห็นว่า งบการเงินของบริษัท ประจำปีบัญชี 2560 สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2560 ที่คณะกรรมการตรวจสอบได้สอบทานร่วมกับฝ่ายบริหารและผู้สอบบัญชี ได้แสดงฐานะการเงิน ผลการดำเนินงาน และกระแสเงินสด ถูกต้อง ครบถ้วน เชื่อถือได้ สมเหตุสมผล ถือปฏิบัติตามมาตรฐานการบัญชีที่รับรองโดยทั่วไป มีการใช้นโยบายบัญชีที่เหมาะสมและถือปฏิบัติอย่างสม่ำเสมอ เปิดเผยข้อมูลอย่างโปร่งใส เพียงพอ และปฏิบัติถูกต้องตามกฎหมาย และกฎระเบียบที่เกี่ยวข้อง



นายสมพงษ์ ชินกิตญาณนท์
ประธานกรรมการบริหารและ
กรรมการ



นายวรวิทย์ สีลกุลสิทธิ์
กรรมการ

รายงานของคณะกรรมการตรวจสอบ

คณะกรรมการตรวจสอบของบริษัท บิซิเนสโวลุ่มันท์ จำกัด (มหาชน) ประกอบด้วยกรรมการอิสระ 3 ท่าน ดังมีรายชื่อต่อไปนี้

1. นางสาวศรีรัตน์ ชูโชติถาวร

กรรมการอิสระและประธานคณะกรรมการตรวจสอบ

2. นายวิภูชา ตระกูลสุน*

กรรมการอิสระและกรรมการตรวจสอบ

3. นายธนวัฒน์ เลิศวัฒนารักษ์

กรรมการอิสระและกรรมการตรวจสอบ

*กรรมการตรวจสอบที่มีความรู้และประสบการณ์ในการสอบทาน
ความน่าเชื่อถือของงบการเงิน

โดยกรรมการแต่ละท่านมีคุณสมบัติตามที่กำหนดไว้ในกฎบัตรของคณะกรรมการตรวจสอบ ซึ่งสอดคล้องกับข้อกำหนดและแนวทางปฏิบัติตามหลักการกำกับดูแลกิจการที่ดีของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

ในรอบปี 2560 ที่ผ่านมา คณะกรรมการตรวจสอบได้มีการประชุมร่วมกัน โดยร่วมกับผู้ตรวจสอบภายใน และผู้สอบบัญชี พร้อมทั้งเชิญฝ่ายบริหาร และฝ่ายบัญชี เข้าร่วมประชุมตามวาระอันควร เพื่อสอบทานรายงานทางการเงิน แลกเปลี่ยนข้อคิดเห็นและให้ข้อเสนอแนะซึ่งกันและกัน เพื่อให้รายงานทางการเงินได้จัดทำอย่างถูกต้องตามหลักการบัญชีที่รับรองโดยทั่วไป มีการเปิดเผยข้อมูลอย่างเพียงพอ ไม่พบว่ามีกรปฏิบัติใด ๆ อันเป็นการขัดแย้งกับข้อกำหนดและกฎหมายที่เกี่ยวข้องกับบริษัท โดยในปี 2560 ได้จัดให้มีการประชุมคณะกรรมการตรวจสอบรวม 6 ครั้ง ทั้งนี้ได้มีการรายงานผลการปฏิบัติงานของคณะกรรมการตรวจสอบต่อคณะกรรมการบริษัท รับทราบทุกครั้งต่อที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ซึ่งสามารถสรุปประเด็นที่เป็นสาระสำคัญ ดังนี้

1. การสอบทานรายงานทางการเงิน

คณะกรรมการตรวจสอบได้สอบทานงบการเงินรายไตรมาสและงบการเงินประจำปีของบริษัทฯ ร่วมกับผู้สอบบัญชีฝ่ายบริหาร และฝ่ายตรวจสอบภายใน เพื่อนำเสนอต่อคณะกรรมการบริษัท

2. รายการที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์

คณะกรรมการตรวจสอบพิจารณาให้ความเห็นเกี่ยวกับการทำรายการระหว่างกัน หรือรายการที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ของบริษัทฯ โดยยึดหลักความสมเหตุสมผล และคำนึงถึงประโยชน์ของผู้มีส่วนได้เสียของบริษัทฯ รวมทั้งการเปิดเผยข้อมูลอย่างเพียงพอ ตามเงื่อนไขที่ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยกำหนด

3. การควบคุมภายในและการบริหารความเสี่ยง

คณะกรรมการตรวจสอบได้สอบทานความพอเพียงของระบบการควบคุมภายในของบริษัทฯ โดยพิจารณาจากรายงานของผู้ตรวจสอบภายในและของผู้สอบบัญชี เพื่อประเมินความเพียงพอของประสิทธิภาพระบบการควบคุมภายในที่ดี และการบริหารความเสี่ยงที่สำคัญ

4. การปฏิบัติตามกฎหมายและข้อกำหนด

คณะกรรมการตรวจสอบได้สอบทานการการปฏิบัติตามกฎหมายและข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์หรือกฎหมายที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจของบริษัทอย่างเคร่งครัด

5. การสอบทานการกำกับดูแลกิจการที่ดี

คณะกรรมการตรวจสอบได้สอบทานให้บริษัทมีการบริหารจัดการตามหลักการของการกำกับดูแลกิจการที่ดี เพื่อให้เกิดความโปร่งใสและเป็นธรรม เพื่อให้เกิดความเชื่อมั่นต่อผู้มีส่วนได้เสีย

6. การกำกับดูแลงานตรวจสอบภายใน

คณะกรรมการตรวจสอบ ได้พิจารณาวัตถุประสงค์และขอบเขตการปฏิบัติงาน รวมทั้งอนุมัติแผนการตรวจสอบประจำปี 2561 ของฝ่ายตรวจสอบภายใน พร้อมทั้งให้ข้อเสนอแนะและข้อสังเกตการรับทราบผลการตรวจสอบ และข้อเสนอแนะประจำปี 2560

ทั้งของผู้สอบบัญชีและฝ่ายตรวจสอบภายใน รวมถึงจัดทำ รายงานผลการประชุมคณะกรรมการตรวจสอบเสนอให้กับ คณะกรรมการบริษัททราบทุกครั้งที่มีการประชุม โดยได้ให้ ข้อเสนอแนะที่เป็นประโยชน์ต่อการบริหารงานของฝ่ายบริหาร ซึ่งฝ่ายบริหารได้ดำเนินการปรับปรุงแก้ไขตามข้อเสนอแนะ อย่างเหมาะสม เพื่อให้สอดคล้องกับแนวทางปฏิบัติที่ดีของ คณะกรรมการตรวจสอบ และข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์ แห่งประเทศไทย

7. การพิจารณาคัดเลือกผู้สอบบัญชีและการกำหนดค่า

ตอบแทน

การพิจารณาและเสนอแต่งตั้งผู้สอบบัญชีรับอนุญาตของ บริษัทและค่าตอบแทนผู้สอบบัญชีโดยพิจารณาถึงคุณภาพ ผู้สอบบัญชีความชำนาญในการตรวจสอบและเหมาะสม กับปริมาณงานที่ตรวจสำหรับรอบปีบัญชี 2561 คณะกรรมการ ตรวจสอบได้พิจารณาเสนอต่อคณะกรรมการบริษัท ให้เสนอ เพื่อนำเสนอขออนุมัติต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นให้แต่งตั้ง บริษัท เอ็ม อาร์ แอนด์ แอสโซซิเอท จำกัด ซึ่งมีความเป็นอิสระและมีคุณสมบัติที่ได้รับการยอมรับ และเป็นผู้สอบบัญชีที่ได้รับการ เห็นชอบจากสำนักงาน ก.ล.ต. เป็นผู้สอบบัญชีของ บริษัทฯ โดยมีรายชื่อผู้สอบบัญชี ดังนี้

นายพิศิษฐ์ ชีวะเรืองโรจน์

ผู้สอบบัญชีรับอนุญาต เลขทะเบียน 2803 หรือ

นายเมธี รัตนศรีเมธา

ผู้สอบบัญชีรับอนุญาต เลขทะเบียน 3425 หรือ

นายอัศวเดช เปลี้นสกุล

ผู้สอบบัญชีรับอนุญาต เลขทะเบียน 5389 หรือ

นางสาวกรทิพย์ วาณิชวิเศษกุล

ผู้สอบบัญชีรับอนุญาต เลขทะเบียน 6947

คณะกรรมการตรวจสอบมีความเห็นว่า ในปี 2560 บริษัทมี การรายงานข้อมูลทางการเงินและการดำเนินงานอย่างถูกต้อง มีระบบการควบคุมภายในที่เหมาะสมเพียงพอ และการปฏิบัติ เป็นไปตามกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ ข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์ หรือกฎหมายที่เกี่ยวข้องกับ ธุรกิจของบริษัท การตรวจสอบภายใน การบริหารความเสี่ยงที่ เหมาะสมและมีประสิทธิผล มีการปฏิบัติตามกฎหมาย ข้อกำหนด และข้อผูกพันต่าง ๆ มีการเปิดเผยรายการที่เกี่ยวข้องกันอย่าง ถูกต้องและมีการปฏิบัติงานที่สอดคล้องกับระบบการกำกับ ดูแลกิจการที่ดีอย่างเพียงพอ โปร่งใส และเชื่อถือได้

ศรีวิมล คุโศภิต

นางสาวศรีรัตน์ ชูโชติการ

ประธานคณะกรรมการตรวจสอบ

บริษัท บิสซิเนสไฮแม็ก จำกัด (มหาชน)

รายงานของคณะกรรมการ สรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน

คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทนของ บริษัท บิสซิเนสไฮแม็ก จำกัด (มหาชน) แต่งตั้งโดยคณะกรรมการ บริษัท ซึ่งประกอบด้วยคณะกรรมการ จำนวน 5 ท่าน คือ

1. นายวิภูธร ตระกูลสุน
กรรมการอิสระ/ประธานกรรมการสรรหาและพิจารณา
ค่าตอบแทน
2. นางสาวศรีรัตน์ ชูโชติถาวร
กรรมการอิสระ/กรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน
3. นายธนวัฒน์ เลิศวัฒนารักษ์
กรรมการอิสระ/กรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน
4. นายสมพงษ์ ชื่นกิตติยานนท์
กรรมการบริษัท/กรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน
5. นายวรวิทย์ สีสกุลสิทธิ์
กรรมการบริษัท/กรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน

โดยมีสัดส่วนของคณะกรรมการอิสระ คิดเป็น 60% ของ
คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน โดยจะจัดให้
มีการประชุมคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน
ในปี 2560 จำนวน 1 ครั้ง

คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน มีการกำหนด
นโยบาย หลักเกณฑ์และวิธีการในการสรรหาและพิจารณา
ค่าตอบแทนที่ชัดเจน เพื่อให้เป็นไปตามคุณสมบัติที่สอดคล้อง
ตามกฎหมายและข้อกำหนดที่เกี่ยวข้อง ได้แก่ พ.ร.บ. บริษัท
มหาชนจำกัด, พระราชบัญญัติหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์
พ.ศ. 2535 ขอบบังคับบริษัท และหลักการกำกับดูแลกิจการ
ที่ดีของบริษัท โดยการสรรหาและคัดเลือกบุคคลที่มีคุณสมบัติ
เหมาะสม โดยพิจารณาจาก

- ต้องไม่มีลักษณะต้องห้ามตามกฎหมาย และเกณฑ์ที่ทางการ
กำหนดไว้อย่างเคร่งครัด
- ไม่มีผลประโยชน์ทับซ้อนหรือมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์
กับบริษัท

- พิจารณาความเหมาะสมของความรู้ ประสบการณ์ ความ
สามารถเฉพาะด้านที่เป็นประโยชน์กับบริษัทที่มีประสบการณ์
ในธุรกิจหรืออุตสาหกรรมหลักที่บริษัทดำเนินกิจการอยู่
เพื่อให้คณะกรรมการบริษัทมีองค์ประกอบตามที่กำหนด
โดยจัดทำเป็น Board Skill Matrix ซึ่งช่วยทำให้การสรรหา
กรรมการมีความสอดคล้องกับทิศทางการดำเนินธุรกิจ
ของบริษัททั้งด้านธุรกิจ กลยุทธ์ กฎหมาย การเงิน การบัญชี
 เศรษฐศาสตร์ ธุรกิจระหว่างประเทศ เทคโนโลยีสารสนเทศ
 เพื่อผสานความรู้ความสามารถที่เป็นประโยชน์แก่การ
ดำเนินงานของบริษัท
- มีคุณธรรม จริยธรรม ความซื่อสัตย์สุจริต
- สามารถอุทิศเวลาในการปฏิบัติหน้าที่ได้อย่างเหมาะสม

โดยค่าตอบแทนของคณะกรรมการบริษัท จะพิจารณาจากหน้าที่
ความรับผิดชอบของคณะกรรมการและการทำงานของกรรมการ
สอดคล้องกับหน้าที่ความรับผิดชอบ ความตั้งใจของกรรมการ
ประเภทและขนาดธุรกิจของบริษัท โดยคำนึงถึงเกณฑ์ที่อยู่ใน
อุตสาหกรรมเดียวกันใช้อยู่ โดยที่ค่าตอบแทนดังกล่าวต้องอยู่
ในระดับที่เหมาะสมและเพียงพอที่จะจูงใจและรักษากรรมการ
ที่มีคุณภาพไว้

คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทนได้ปฏิบัติงานที่
ได้รับมอบหมายด้วยความระมัดระวัง รอบคอบ เต็มความสามารถ
และเป็นอิสระ ตามหลักการกำกับดูแลกิจการที่ดี โดยคำนึงถึง
ประโยชน์สูงสุดของบริษัท ผู้ถือหุ้น และผู้มีส่วนได้เสียทุกฝ่าย
เป็นสำคัญ

นายวิภูธร ตระกูลสุน

ประธานกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน
บริษัท บิสซิเนสไฮแม็ก จำกัด (มหาชน)

รายงานของผู้สอบบัญชีรับอนุญาต

เสนอ ผู้ถือหุ้นและคณะกรรมการของบริษัท บิสซิเนสโซโลเม้นท์ จำกัด (มหาชน)

ความเห็น

ข้าพเจ้าได้ตรวจสอบงบการเงินของบริษัท บิสซิเนสโซโลเม้นท์ จำกัด (มหาชน) (บริษัท) ซึ่งประกอบด้วยงบแสดงฐานะการเงิน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และงบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ งบแสดงการเปลี่ยนแปลงส่วนของผู้ถือหุ้นและงบกระแสเงินสดสำหรับปีสิ้นสุดวันเดียวกันและหมายเหตุประกอบงบการเงินรวมถึงหมายเหตุสรุปนโยบายการบัญชีที่สำคัญ

ข้าพเจ้าเห็นว่า งบการเงินข้างต้นนี้แสดงฐานะการเงินของบริษัท บิสซิเนสโซโลเม้นท์ จำกัด (มหาชน) ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และผลการดำเนินงานและกระแสเงินสดสำหรับปีสิ้นสุดวันเดียวกันโดยถูกต้องตามที่ควรในสาระสำคัญตามมาตรฐานการรายงานทางการเงิน

เกณฑ์ในการแสดงความเห็น

ข้าพเจ้าได้ปฏิบัติงานตรวจสอบตามมาตรฐานการสอบบัญชี ความรับผิดชอบของข้าพเจ้าได้กล่าวไว้ในวรรคของความรับผิดชอบของผู้สอบบัญชีต่อการตรวจสอบงบการเงินในรายงานของข้าพเจ้า ข้าพเจ้ามีความเป็นอิสระจากบริษัทตามข้อกำหนดจรรยาบรรณของผู้ประกอบวิชาชีพบัญชีที่กำหนดโดยสภาวิชาชีพบัญชีในส่วนที่เกี่ยวข้องกับการตรวจสอบงบการเงิน และข้าพเจ้าได้ปฏิบัติตามความรับผิดชอบด้านจรรยาบรรณอื่น ๆ ซึ่งเป็นไปตามข้อกำหนดเหล่านี้ ข้าพเจ้าเชื่อว่าหลักฐานการสอบบัญชีที่ข้าพเจ้าได้รับเพียงพอและเหมาะสมเพื่อใช้เป็นเกณฑ์ในการแสดงความเห็นของข้าพเจ้า

เรื่องสำคัญในการตรวจสอบ

เรื่องสำคัญในการตรวจสอบคือเรื่องต่าง ๆ ที่มีนัยสำคัญที่สุดตามดุลยพินิจของผู้ประกอบวิชาชีพของข้าพเจ้าในการตรวจสอบงบการเงินสำหรับงวดปัจจุบัน ข้าพเจ้าได้นำเรื่องเหล่านี้มาพิจารณาในบริบทของการตรวจสอบงบการเงินโดยรวมและในการแสดงความเห็นของข้าพเจ้า ทั้งนี้ ข้าพเจ้าไม่ได้แสดงความเห็นแยกต่างหากสำหรับเรื่องเหล่านี้

รายได้จากการให้บริการและต้นทุนที่เกี่ยวข้อง

ข้าพเจ้าให้ความสนใจเกี่ยวกับการรับรู้รายได้จากการให้บริการและต้นทุนที่เกี่ยวข้องในเดือนสุดท้ายของปี เพื่อตรวจสอบว่ารายได้และต้นทุนที่เกี่ยวข้องได้บันทึกในงวดบัญชีอย่างถูกต้อง

บริษัทให้บริการซ่อมแซมและบำรุงรักษาอุปกรณ์ทางการแพทย์ ช่วงระยะเวลาของสัญญาการให้บริการไม่เป็นไปตามงวดบัญชี ต้นทุนที่เกี่ยวข้องส่วนใหญ่จ่ายให้กับผู้รับเหมาช่วง ช่วงระยะเวลาของการให้บริการตามสัญญาไม่เป็นไปตามงวดบัญชีด้วย

เพื่อให้มั่นใจว่ารายได้จากการให้บริการและต้นทุนที่เกี่ยวข้องบันทึกในงวดบัญชีอย่างถูกต้อง บริษัทได้ทำรายละเอียดของรายได้จากการให้บริการและต้นทุนที่เกี่ยวข้องเป็นรายเดือน และสอบทานความถูกต้องของการรับรู้รายได้จากการให้บริการและต้นทุนที่เกี่ยวข้องอย่างสม่ำเสมอ

ข้าพเจ้าได้สอบทานรายละเอียดของรายได้จากการให้บริการและต้นทุนที่เกี่ยวข้องที่จัดเตรียมโดยบริษัท ข้าพเจ้ายังได้ทดสอบการรับรู้รายได้และต้นทุนที่เกี่ยวข้องกับสัญญา และทดสอบความถูกต้องของการคำนวณในรายละเอียดด้วย เพื่อให้มั่นใจว่ารายได้จากการให้บริการและต้นทุนที่เกี่ยวข้องได้บันทึกในงวดบัญชีอย่างถูกต้อง

รายได้ค่าก่อสร้าง

ตามที่กล่าวไว้ในหมายเหตุ 21 บริษัทได้ทำสัญญาเพื่อขายอุปกรณ์ทางการแพทย์รวมการติดตั้งและก่อสร้างอาคารกับโรงพยาบาลในประเทศแห่งนี้ มูลค่าของการก่อสร้างอาคาร (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) มีจำนวน 221.2 ล้านบาท

บริษัทรับรู้รายได้จากการก่อสร้างโดยคำนวณจากความสำเร็จของโครงการ ขั้นตอนความสำเร็จคำนวณจากอัตราส่วนของต้นทุนของโครงการในงวด ปัจจุบันกับต้นทุนรวมที่คาดว่าจะเกิดขึ้น

ข้าพเจ้าได้ตรวจสอบต้นทุนรวมที่คาดว่าจะเกิดขึ้นกับสัญญาก่อสร้างและเอกสารอื่นที่เกี่ยวข้องกับโครงการ ตรวจสอบต้นทุนของโครงการในงวด ปัจจุบันกับเอกสารที่เกี่ยวข้อง ตรวจสอบการคำนวณรายได้จากการก่อสร้าง ข้าพเจ้ายังได้ดูความคืบหน้าของโครงการอีกด้วย

ข้อมูลอื่น

ผู้บริหารเป็นผู้รับผิดชอบต่อข้อมูลอื่น ข้อมูลอื่นประกอบด้วยข้อมูลซึ่งรวมอยู่ในรายงานประจำปี แต่ไม่รวมถึงงบการเงินและรายงานของผู้สอบบัญชีที่อยู่ในรายงานนั้น ซึ่งคาดว่ารายงานประจำปีจะถูกจัดเตรียมให้ข้าพเจ้าภายหลังวันที่ในรายงานของผู้สอบบัญชีนี้

ความเห็นของข้าพเจ้าต้องการเงินไม่ครอบคลุมถึงข้อมูลอื่นและข้าพเจ้าไม่ได้ให้ความเชื่อมั่นต่อข้อมูลอื่น

ความรับผิดชอบของข้าพเจ้าที่เกี่ยวเนื่องกับการตรวจสอบงบการเงินคือ การอ่านและพิจารณาว่าข้อมูลอื่นมีความขัดแย้งที่มีสาระสำคัญกับงบการเงินหรือความรู้ที่ได้รับจากการตรวจสอบของข้าพเจ้า หรือปรากฏว่าข้อมูลอื่นมีการแสดงข้อมูลที่ขัดต่อข้อเท็จจริงอันเป็นสาระสำคัญหรือไม่

เมื่อข้าพเจ้าได้อ่านข้อมูลซึ่งรวมอยู่ในรายงานประจำปี หากข้าพเจ้าสรุปได้ว่าการแสดงข้อมูลที่ขัดต่อข้อเท็จจริงอันเป็นสาระสำคัญ ข้าพเจ้าต้องสื่อสารเรื่องดังกล่าวกับคณะกรรมการตรวจสอบ

ความรับผิดชอบของผู้บริหารและคณะกรรมการตรวจสอบต่องบการเงิน

ผู้บริหารมีหน้าที่รับผิดชอบในการจัดทำและนำเสนองบการเงินเหล่านี้โดยถูกต้องตามที่ควรตามมาตรฐานการรายงานทางการเงิน และรับผิดชอบเกี่ยวกับการควบคุมภายในที่ผู้บริหารพิจารณาว่าจำเป็นเพื่อให้สามารถจัดทำงบการเงินที่ปราศจากการแสดงข้อมูลที่ขัดต่อข้อเท็จจริงอันเป็นสาระสำคัญไม่ว่าจะเกิดจากการทุจริตหรือข้อผิดพลาด

ในการจัดทำงบการเงิน ผู้บริหารรับผิดชอบในการประเมินความสามารถของบริษัทในการดำเนินงานต่อเนื่อง เปิดเผยเรื่องที่เกี่ยวข้องกับการดำเนินงานต่อเนื่อง และการใช้เกณฑ์การบัญชีสำหรับการดำเนินงานต่อเนื่องเว้นแต่ผู้บริหารมีความตั้งใจที่จะเลิกบริษัทหรือหยุดดำเนินงานหรือไม่สามารถดำเนินงานต่อเนื่องต่อไปได้

คณะกรรมการตรวจสอบมีหน้าที่ในการสอดส่องดูแลกระบวนการในการจัดทำรายงานทางการเงินของบริษัท

ความรับผิดชอบของผู้สอบบัญชีต่อการตรวจสอบงบการเงิน

การตรวจสอบของข้าพเจ้ามีวัตถุประสงค์เพื่อให้ได้ความเชื่อมั่นอย่างสมเหตุสมผลว่างบการเงินโดยรวมปราศจากการแสดงข้อมูลที่ขัดต่อข้อเท็จจริงอันเป็นสาระสำคัญหรือไม่ ไม่ว่าจะเกิดจากการทุจริตหรือข้อผิดพลาด และเสนอรายงานของผู้สอบบัญชีซึ่งรวมความเห็นของข้าพเจ้าอยู่ด้วย ความเชื่อมั่นอย่างสมเหตุสมผลคือความเชื่อมั่นในระดับสูงแต่ไม่ได้เป็นการรับประกันว่าการปฏิบัติงานตรวจสอบตามมาตรฐานการสอบบัญชีจะสามารถตรวจพบข้อมูลที่ขัดต่อข้อเท็จจริงอันเป็นสาระสำคัญที่มีอยู่ได้เสมอไป ข้อมูลที่ขัดต่อข้อเท็จจริงอาจเกิดจากการทุจริตหรือข้อผิดพลาดและถือว่ามีสาระสำคัญเมื่อคาดการณ์ได้อย่างสมเหตุสมผลว่ารายการที่ขัดต่อข้อเท็จจริงแต่ละรายการหรือทุกรายการรวมกันจะมีผลต่อการตัดสินใจทางเศรษฐกิจของผู้ใช้งบการเงินจากการใช้งบการเงินเหล่านี้

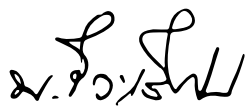
ในการตรวจสอบของข้าพเจ้าตามมาตรฐานการสอบบัญชี ข้าพเจ้าได้ใช้ดุลยพินิจและการสังเกตและสงสัยเชิงผู้ประกอบวิชาชีพตลอดการตรวจสอบ การปฏิบัติงานของข้าพเจ้ารวมถึง

- ระบุและประเมินความเสี่ยงจากการแสดงข้อมูลที่ขัดต่อข้อเท็จจริงอันเป็นสาระสำคัญในงบการเงินไม่ว่าจะเกิดจากการทุจริตหรือข้อผิดพลาด ออกแบบและปฏิบัติงานตามวิธีการตรวจสอบเพื่อตอบสนองต่อความเสี่ยงเหล่านั้น และได้หลักฐานการสอบบัญชีที่เพียงพอและเหมาะสมเพื่อเป็นเกณฑ์ในการแสดงความเห็นของข้าพเจ้า ความเสี่ยงที่ไม่พบข้อมูลที่ขัดต่อข้อเท็จจริงอันเป็นสาระสำคัญซึ่งเป็นผลมาจากการทุจริตจะสูงกว่าความเสี่ยงที่เกิดจากข้อผิดพลาด เนื่องจากการทุจริตอาจเกี่ยวกับการสมรู้ร่วมคิด การปลอมแปลงเอกสารหลักฐาน การตั้งใจละเว้นการแสดงผล การแสดงผลที่ไม่ตรงตามข้อเท็จจริงหรือการแทรกแซงการควบคุมภายใน
- ทำความเข้าใจระบบการควบคุมภายในที่เกี่ยวข้องกับการตรวจสอบ เพื่อออกแบบวิธีการตรวจสอบที่เหมาะสมกับสถานการณ์ แต่ไม่ใช่เพื่อวัตถุประสงค์ในการแสดงความเห็นต่อความมีประสิทธิภาพของการควบคุมภายในของบริษัท
- ประเมินความเหมาะสมของนโยบายการบัญชีที่ผู้บริหารใช้และความสมเหตุสมผลของประมาณการทางบัญชีและการเปิดเผยข้อมูลที่เกี่ยวข้องซึ่งจัดทำขึ้นโดยผู้บริหาร
- สรุปเกี่ยวกับความเหมาะสมของการใช้เกณฑ์การบัญชีสำหรับการดำเนินงานต่อเนื่องของผู้บริหารและจากหลักฐานการสอบบัญชีที่ได้รับ สรุปว่ามีความไม่แน่นอนที่มีสาระสำคัญเกี่ยวกับเหตุการณ์หรือสถานการณ์ที่อาจเป็นเหตุให้เกิดข้อสงสัยอย่างมีนัยสำคัญต่อความสามารถของบริษัทในการดำเนินงานต่อเนื่องหรือไม่ ถ้าข้าพเจ้าได้ข้อสรุปว่ามีความไม่แน่นอนที่มีสาระสำคัญ ข้าพเจ้าต้องกล่าวไว้ในรายงานของผู้สอบบัญชีของข้าพเจ้าโดยให้ข้อสังเกตถึงการเปิดเผยข้อมูลในงบการเงินที่เกี่ยวข้อง หรือถ้าการเปิดเผยดังกล่าวไม่เพียงพอความเห็นของข้าพเจ้าจะเปลี่ยนแปลงไป ข้อสรุปของข้าพเจ้าขึ้นอยู่กับหลักฐานการสอบบัญชีที่ได้รับจนถึงวันที่ในรายงานของผู้สอบบัญชีของข้าพเจ้า อย่างไรก็ตาม เหตุการณ์หรือสถานการณ์ในอนาคตอาจเป็นเหตุให้บริษัทต้องหยุดการดำเนินงานต่อเนื่อง
- ประเมินการนำเสนอ โครงสร้างและเนื้อหาของงบการเงินโดยรวม รวมถึงการเปิดเผยข้อมูลว่างบการเงินแสดงรายการและเหตุการณ์ในรูปแบบที่ทำให้มีการนำเสนอข้อมูลโดยถูกต้องตามที่ควรหรือไม่

ข้าพเจ้าได้สื่อสารกับคณะกรรมการตรวจสอบในเรื่องต่าง ๆ ที่สำคัญ ซึ่งรวมถึงขอบเขตและช่วงเวลาของการตรวจสอบตามที่ได้วางแผนไว้ ประเด็นที่มีนัยสำคัญที่พบจากการตรวจสอบรวมถึงข้อบกพร่องที่มีนัยสำคัญในระบบการควบคุมภายในหากข้าพเจ้าได้พบในระหว่างการตรวจสอบของข้าพเจ้า

ข้าพเจ้าได้ให้คำรับรองแก่คณะกรรมการตรวจสอบว่าข้าพเจ้าได้ปฏิบัติตามข้อกำหนดจรรยาบรรณที่เกี่ยวข้องกับความเป็นอิสระและได้สื่อสารกับคณะกรรมการตรวจสอบเกี่ยวกับความสัมพันธ์ทั้งหมดตลอดจนเรื่องอื่นซึ่งข้าพเจ้าเชื่อว่ามีเหตุผลที่บุคคลภายนอกอาจพิจารณาว่ากระทบต่อความเป็นอิสระของข้าพเจ้าและมาตรการที่ข้าพเจ้าใช้เพื่อป้องกันไม่ให้ข้าพเจ้าขาดความเป็นอิสระ

จากเรื่องที่ได้สื่อสารกับคณะกรรมการตรวจสอบ ข้าพเจ้าได้พิจารณาเรื่องต่าง ๆ ที่มีนัยสำคัญมากที่สุดในการตรวจสอบงบการเงินในงวดปัจจุบันและกำหนดเป็นเรื่องสำคัญในการตรวจสอบ ข้าพเจ้าได้อธิบายเรื่องเหล่านี้ในรายงานของผู้สอบบัญชีเว้นแต่กฎหมายหรือข้อบังคับไม่ให้เปิดเผยต่อสาธารณะเกี่ยวกับเรื่องดังกล่าว หรือในสถานการณ์ที่ยากที่จะเกิดขึ้น ข้าพเจ้าพิจารณาว่าไม่ควรสื่อสารเรื่องดังกล่าวในรายงานของข้าพเจ้าเพราะการกระทำดังกล่าวสามารถคาดการณ์ได้อย่างสมเหตุสมผลว่าจะมีผลกระทบในทางลบมากกว่าผลประโยชน์ต่อส่วนได้เสียสาธารณะจากการสื่อสารดังกล่าว



(นายพิชิต ชีวะเรืองโรจน์)

ผู้สอบบัญชีรับอนุญาต

เลขทะเบียน 2803

บริษัท เอ็ม อาร์ แอนด์ แอสโซซิเอท จำกัด

กรุงเทพมหานคร

23 กุมภาพันธ์ 2561

บริษัท บิสซิเนสไฮแม้นท์ จำกัด (มหาชน)

งบแสดงฐานะการเงิน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

สินทรัพย์

หมายเหตุ	บาท	
	2560	2559
สินทรัพย์หมุนเวียน		
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	366,374,373	223,976,737
เงินลงทุนชั่วคราว 5	28,675,013	41,497,013
ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น 6	86,573,537	236,957,262
งานก่อสร้างตามสัญญาระหว่างก่อสร้าง 21	71,259,475	-
สินค้าคงเหลือ 7	9,252,327	107,452,628
รวมสินทรัพย์หมุนเวียน	562,134,725	609,883,640
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน		
เงินลงทุนระยะยาวอื่น 5	30,750,000	-
ลูกหนี้การค้าระยะยาว 6	5,425,021	7,909,460
ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์ 8	31,067,955	4,083,588
สินทรัพย์ไม่มีตัวตน	195,623	195,803
สินทรัพย์ภายใต้การควบคุม 9	6,156,675	6,412,210
เงินล่วงหน้าเพื่อซื้ออุปกรณ์ทางการแพทย์ 21	89,862,300	-
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น 4, 10	41,660,502	430,050
รวมสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน	205,118,076	19,031,111
รวมสินทรัพย์	767,252,801	628,914,751

หมายเหตุประกอบงบการเงินเป็นส่วนหนึ่งของงบการเงินนี้

บริษัท บิสซิเนสออลไม้นท์ จำกัด (มหาชน)

งบแสดงฐานะการเงิน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

หนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น

		บาท	
	หมายเหตุ	2560	2559
หนี้สินหมุนเวียน			
เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น	4, 11	68,541,352	96,532,914
ภาษีเงินได้ค้างจ่าย		2,056,655	229,215
ประมาณการหนี้สินหมุนเวียนอื่น	12	2,927,722	2,615,245
รวมหนี้สินหมุนเวียน		73,525,729	99,377,374
หนี้สินไม่หมุนเวียน			
เจ้าหนี้การค้าระยะยาว	11	7,539,624	12,554,638
ประมาณการหนี้สินสำหรับผลประโยชน์พนักงาน	13	5,817,197	5,508,190
ประมาณการหนี้สินไม่หมุนเวียนอื่น	12	800,000	350,000
เงินล่วงหน้าจากลูกค้า	21	135,039,000	-
หนี้สินทางการเงินไม่หมุนเวียนอื่น	21	31,805,137	-
รวมหนี้สินไม่หมุนเวียน		181,000,958	18,412,828
รวมหนี้สิน		254,526,687	117,790,202

หมายเหตุประกอบงบการเงินเป็นส่วนหนึ่งของงบการเงินนี้

บริษัท บิสซิเนสไฮแม็กซ์ จำกัด (มหาชน)

งบแสดงฐานะการเงิน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

หนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น (ต่อ)

หมายเหตุ	บาท	
	2560	2559
ส่วนของผู้ถือหุ้น		
ทุนเรือนหุ้น		
ทุนจดทะเบียน	14	200,000,000
ทุนที่ออกและชำระแล้ว	14	200,000,000
ส่วนเกินมูลค่าหุ้นสามัญ	14, 15	222,332,048
กำไรสะสม		
จัดสรรแล้ว		
ทุนสำรองตามกฎหมาย	16	16,494,702
ทุนสำรองเงินทุนหมุนเวียน	16	-
ยังไม่ได้จัดสรร		73,899,364
รวมส่วนของผู้ถือหุ้น		512,726,114
รวมหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น		767,252,801

หมายเหตุประกอบงบการเงินเป็นส่วนหนึ่งของงบการเงินนี้

บริษัท บิซิเนสอะไลमेंท์ จำกัด (มหาชน)
งบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

	หมายเหตุ	บาท	
		2560	2559
รายได้			
รายได้จากการขาย		367,610,962	607,124,886
รายได้จากการให้บริการ		128,283,409	130,715,835
รายได้ค่าก่อสร้าง		120,660,970	-
กำไรจากอัตราแลกเปลี่ยน		1,580,568	3,922,257
รายได้อื่น		5,298,569	1,465,925
รวมรายได้		623,434,478	743,228,903
ค่าใช้จ่าย	17		
ต้นทุนขาย		325,203,606	505,132,721
ต้นทุนบริการ		96,075,561	110,043,490
ต้นทุนการก่อสร้าง		109,604,277	-
ต้นทุนในการจัดจำหน่าย		8,775,737	10,817,018
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	4	30,953,993	27,660,475
ต้นทุนทางการเงิน		1,373,103	5,881,646
รวมค่าใช้จ่าย		571,986,277	659,535,350
กำไรก่อนภาษีเงินได้		51,448,201	83,693,553
ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	9	10,302,434	13,457,350
กำไรสำหรับปี		41,145,767	70,236,203

หมายเหตุประกอบงบการเงินเป็นส่วนหนึ่งของงบการเงินนี้

บริษัท บิสซิเนสไฮแม็กซ์ จำกัด (มหาชน)

งบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ (ต่อ)

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

	หมายเหตุ	บาท	
		2560	2559
กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น	18		
รายการที่จะไม่มีการจัดประเภทรายการใหม่			
เข้าไปไว้ในกำไรหรือขาดทุนในภายหลัง			
- กำไร (ขาดทุน) จากการประมาณการตามหลักคณิตศาสตร์			
ประกันภัยสำหรับโครงการผลประโยชน์พนักงาน		455,778	(355,270)
กำไรเบ็ดเสร็จรวมสำหรับปี		41,601,545	69,880,933
กำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน	19	0.10	0.23

หมายเหตุประกอบงบการเงินเป็นส่วนหนึ่งของงบการเงินนี้

บริษัท บิซิเนสอะไลแمنท์ จำกัด (มหาชน)
 งบแสดงการเปลี่ยนแปลงส่วนของผู้ถือหุ้น
 สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

	บาท						
	หมายเหตุ	ทุนที่ออกและ ชำระแล้ว	ส่วนเกินมูลค่า หุ้นสามัญ	ทุนสำรอง ตามกฎหมาย	กำไรสะสม		
					เงินลงทุน หมุนเวียน	ยังไม่จัดสรร	
							จัดสรรแล้ว
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 1 มกราคม 2560		200,000,000	222,332,048	4,414,625	10,000,000	74,377,876	511,124,549
กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จสำหรับปี		-	-	-	-	41,145,767	41,145,767
กำไรสำหรับปี		-	-	-	-	455,778	455,778
กำไรเบ็ดเสร็จรวมสำหรับปี		-	-	-	-	41,601,545	41,601,545
จัดสรรเป็นทุนสำรองตามกฎหมาย	16	-	-	2,080,077	-	(2,080,077)	-
โอนทุนสำรองเงินทุนหมุนเวียน	16	-	-	10,000,000	(10,000,000)	-	-
ไปเป็นทุนสำรองตามกฎหมาย	20	-	-	-	-	(39,999,980)	(39,999,980)
เงินปันผล							
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560		200,000,000	222,332,048	16,494,702	-	73,899,364	512,726,114

หมายเหตุประกอบงบการเงินเป็นส่วนหนึ่งของงบการเงินนี้

บริษัท บิสซิเนสออลิเมนต์ จำกัด (มหาชน)
งบแสดงการเปลี่ยนแปลงส่วนของผู้ถือหุ้น
ถ้ารับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

	บาท					
	หมายเหตุ	กำไรสะสม				
		จัดสรรแล้ว				
		ทุนที่ออกและชำระแล้ว	ส่วนเกินมูลค่าหุ้นสามัญ	ทุนสำรองตามกฎหมาย	เงินทุนหมุนเวียน	ยังไม่ได้จัดสรร
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 1 มกราคม 2559	5,000,000	400,000	256,270	10,000,000	223,655,298	239,311,568
กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จสำหรับปี	-	-	-	-	70,236,203	70,236,203
กำไรสำหรับปี	-	-	-	-	(355,270)	(355,270)
ขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่นสำหรับปี	-	-	-	-	69,880,933	69,880,933
กำไรเบ็ดเสร็จรวมสำหรับปี	-	-	-	-	-	-
เพิ่มทุน	195,000,000	221,932,048	-	-	-	416,932,048
จัดสรรเป็นทุนสำรองตามกฎหมาย	-	-	4,158,355	-	(4,158,355)	-
เงินปันผล	-	-	-	-	(215,000,000)	(215,000,000)
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2559	200,000,000	222,332,048	4,414,625	10,000,000	74,377,876	511,124,549

หมายเหตุประกอบงบการเงินเป็นส่วนหนึ่งของงบการเงินนี้

บริษัท บิซิเนสอะไลमेंท์ จำกัด (มหาชน)

งบกระแสเงินสด

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

	บาท	
	2560	2559
กระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงาน		
กำไรก่อนภาษีเงินได้	51,448,201	83,693,553
รายการปรับปรุง		
ค่าเสื่อมราคาและค่าใช้จ่ายตัดบัญชี	1,672,946	1,187,541
ประมาณการหนี้สิน	1,944,729	4,573,329
ขาดทุน (กำไร) จากอัตราแลกเปลี่ยนที่ยังไม่เกิดขึ้นจริง	(257,783)	909,348
ดอกเบี้ยรับ	(2,614,738)	(793,149)
ดอกเบี้ยจ่าย	1,373,103	5,881,646
ขาดทุนจากการขายอุปกรณ์	2,846	-
	53,569,304	95,452,268
สินทรัพย์ดำเนินงานลดลง (เพิ่มขึ้น)		
ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น	153,092,205	(7,472,117)
งานก่อสร้างตามสัญญาระหว่างก่อสร้าง	(71,259,475)	-
สินค้าคงเหลือ	98,200,301	(61,907,371)
เงินล่วงหน้าเพื่อซื้ออุปกรณ์ทางการแพทย์	(89,862,300)	-
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	(9,425,315)	1,270,000
หนี้สินดำเนินงานเพิ่มขึ้น (ลดลง)		
เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น	(32,585,019)	(4,233,515)
เงินล่วงหน้าจากลูกค้า	135,039,000	-
จ่ายประมาณการหนี้สิน	(303,523)	(5,562,162)
จ่ายภาษีเงินได้	(8,333,403)	(16,513,942)
เงินสดสุทธิได้มาจากกิจกรรมดำเนินงาน	228,131,775	1,033,161

หมายเหตุประกอบงบการเงินเป็นส่วนหนึ่งของงบการเงินนี้

บริษัท บิสซิเนสไฮแม้นท์ จำกัด (มหาชน)

งบกระแสเงินสด (ต่อ)

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

	บาท	
	2560	2559
กระแสเงินสดจากกิจกรรมลงทุน		
รับดอกเบี้ย	2,391,794	290,377
เงินลงทุนเพิ่มขึ้น	(17,928,000)	(6,349,500)
ซื้อที่ดิน อาคารและอุปกรณ์และสินทรัพย์ไม่มีตัวตน	(28,660,633)	(1,877,478)
เงินรับจากการขายอุปกรณ์	654	-
เงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมลงทุน	(44,196,185)	(7,936,601)
กระแสเงินสดจากกิจกรรมจัดหาเงิน		
จ่ายดอกเบี้ย	(1,391,125)	(5,826,913)
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงินลดลง	-	(12,558,222)
เงินรับจากการเพิ่มทุน	-	416,932,048
จ่ายเงินปันผล	(39,999,980)	(215,000,000)
เงินสดสุทธิได้มาจาก (ใช้ไปใน) กิจกรรมจัดหาเงิน	(41,391,105)	183,546,913
ผลกระทบจากอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ		
ของเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	(146,849)	-
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้นสุทธิ	142,397,636	176,643,473
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันต้นปี	223,976,737	47,333,264
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันสิ้นปี	366,374,373	223,976,737
<u>เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันสิ้นปี</u>		
เงินสดในมือ	40,000	40,000
เงินฝากธนาคารประเภทกระแสรายวัน	20,630,753	219,950,058
เงินฝากธนาคารประเภทออมทรัพย์	320,842,574	30,688
เงินฝากประจำ - ระยะสั้นกว่า 3 เดือนนับจากวันลงทุน	24,861,046	3,955,991
รวม	366,374,373	223,976,737

หมายเหตุประกอบงบการเงินเป็นส่วนหนึ่งของงบการเงินนี้

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

1. ข้อมูลทั่วไป

บริษัท บิสซิเนสโลอ์เมนต์ จำกัด (“บริษัท”) เป็นนิติบุคคลที่จัดตั้งขึ้นในประเทศไทย และมีที่อยู่จดทะเบียนที่เลขที่ 92/45 อาคารสารธานี 2 ชั้น 16 ถนนสาทรเหนือ แขวงสีลม เขตบางรัก กรุงเทพมหานคร บริษัทได้จดทะเบียนแปรสภาพของบริษัทเป็นบริษัทมหาชนกับกระทรวงพาณิชย์เมื่อวันที่ 21 มีนาคม 2559

กิจกรรมหลักของบริษัท คือ การขายอุปกรณ์ทางการแพทย์พร้อมการติดตั้งและกิจกรรมที่เกี่ยวข้อง เช่น การก่อสร้างอาคารที่เป็นที่ตั้งของอุปกรณ์ทางการแพทย์ การซ่อมแซมและการบำรุงรักษา และการเพิ่มประสิทธิภาพของอุปกรณ์ทางการแพทย์

2. เกณฑ์การจัดทำงบการเงิน

งบการเงินนี้ได้จัดทำเป็นเงินบาทและเป็นภาษาไทยตามมาตรฐานการรายงานทางการเงินของประเทศไทย ทั้งนี้ งบการเงินนี้มีวัตถุประสงค์ที่จัดทำขึ้นเพื่อแสดงฐานะการเงิน ผลการดำเนินงาน และกระแสเงินสดตามมาตรฐานการรายงานทางการเงินของประเทศไทยเท่านั้น

ยกเว้นที่กล่าวไว้ในนโยบายการบัญชี งบการเงินนี้จัดทำขึ้นโดยถือเกณฑ์การบันทึกตามราคาทุนเดิม

บริษัทเปิดเผยข้อมูลสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2559 เพื่อเป็นข้อมูลเปรียบเทียบในงบการเงินสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2560 ในลักษณะของตัวเลขที่เกี่ยวข้อง

เพื่อความสะดวกของผู้อ่านงบการเงิน บริษัทได้จัดทำงบการเงินฉบับภาษาอังกฤษขึ้นจากงบการเงินฉบับภาษาไทยนี้ ซึ่งได้นำเสนอเพื่อวัตถุประสงค์ของการรายงานทางการเงินเพื่อใช้ในประเทศ

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)

วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

การปรับปรุงมาตรฐานการบัญชีและมาตรฐานการรายงานทางการเงินรวมถึงการตีความมาตรฐาน

สภาวิชาชีพบัญชีได้ออกประกาศสภาวิชาชีพบัญชีเพิ่มเติมหลายฉบับเกี่ยวกับการปรับปรุงมาตรฐานการบัญชีและมาตรฐานการรายงานทางการเงินรวมถึงการตีความมาตรฐานการบัญชีและการตีความมาตรฐานการรายงานทางการเงินซึ่งมีผลบังคับใช้สำหรับรอบระยะเวลาบัญชีที่เริ่มต้นในหรือหลังวันที่ 1 มกราคม 2560 การนำมาตรฐานการบัญชีและมาตรฐานการรายงานทางการเงินรวมถึงการตีความมาตรฐานการบัญชี และการตีความมาตรฐานการรายงานทางการเงินที่ปรับปรุงดังกล่าวมาเริ่มถือปฏิบัติไม่มีผลกระทบที่เป็นสาระสำคัญต่องบการเงินของบริษัท

สภาวิชาชีพบัญชีได้ออกประกาศสภาวิชาชีพบัญชีหลายฉบับเกี่ยวกับการปรับปรุงมาตรฐานการบัญชีและมาตรฐานการรายงานทางการเงินรวมถึงการตีความมาตรฐานการบัญชีและการตีความมาตรฐานการรายงานทางการเงินซึ่งมีผลบังคับใช้สำหรับรอบระยะเวลาบัญชีที่เริ่มต้นในหรือหลังวันที่ 1 มกราคม 2561 บริษัทยังไม่ได้นำมาเริ่มถือปฏิบัติในการจัดทำงบการเงินนี้และไม่มีนโยบายในการนำมาเริ่มถือปฏิบัติก่อนวันที่มีผลบังคับใช้ ซึ่งมีดังต่อไปนี้

มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 1 (ปรับปรุง 2560)	การนำเสนองบการเงิน
มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 2 (ปรับปรุง 2560)	สินค้าคงเหลือ
มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 7 (ปรับปรุง 2560)	งบกระแสเงินสด
มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 8 (ปรับปรุง 2560)	นโยบายการบัญชี การเปลี่ยนแปลงประมาณการทางบัญชีและข้อผิดพลาด
มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 10 (ปรับปรุง 2560)	เหตุการณ์ภายหลังรอบระยะเวลารายงาน
มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 11 (ปรับปรุง 2560)	สัญญาก่อสร้าง
มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 12 (ปรับปรุง 2560)	ภาษีเงินได้
มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 16 (ปรับปรุง 2560)	ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์
มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 17 (ปรับปรุง 2560)	สัญญาเช่า
มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 18 (ปรับปรุง 2560)	รายได้
มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 19 (ปรับปรุง 2560)	ผลประโยชน์ของพนักงาน
มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 20 (ปรับปรุง 2560)	การบัญชีสำหรับเงินอุดหนุนจากรัฐบาลและการเปิดเผยข้อมูลเกี่ยวกับความช่วยเหลือจากรัฐบาล
มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 21 (ปรับปรุง 2560)	ผลกระทบจากการเปลี่ยนแปลงของอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ
มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 23 (ปรับปรุง 2560)	ต้นทุนการกู้ยืม
มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 24 (ปรับปรุง 2560)	การเปิดเผยข้อมูลเกี่ยวกับบุคคลหรือกิจการที่เกี่ยวข้องกัน

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)

วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 26 (ปรับปรุง 2560)	การบัญชีและการรายงานโครงการผลประโยชน์เมื่อออกจากงาน
มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 27 (ปรับปรุง 2560)	งบการเงินเฉพาะกิจการ
มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 28 (ปรับปรุง 2560)	เงินลงทุนในบริษัทร่วม และการร่วมค้า
มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 29 (ปรับปรุง 2560)	การรายงานทางการเงินในสภาพเศรษฐกิจที่เงินเฟ้อรุนแรง
มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 33 (ปรับปรุง 2560)	กำไรต่อหุ้น
มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 34 (ปรับปรุง 2560)	การรายงานทางการเงินระหว่างกาล
มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 36 (ปรับปรุง 2560)	การด้อยค่าของสินทรัพย์
มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 37 (ปรับปรุง 2560)	ประมาณการหนี้สิน หนี้สินที่อาจเกิดขึ้น และสินทรัพย์ที่อาจเกิดขึ้น
มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 38 (ปรับปรุง 2560)	สินทรัพย์ไม่มีตัวตน
มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 40 (ปรับปรุง 2560)	อสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุน
มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 41 (ปรับปรุง 2560)	เกษตรกรรม
มาตรฐานการรายงานทางการเงินฉบับที่ 2 (ปรับปรุง 2560)	การจ่ายโดยใช้หุ้นเป็นเกณฑ์
มาตรฐานการรายงานทางการเงินฉบับที่ 3 (ปรับปรุง 2560)	การรวมธุรกิจ
มาตรฐานการรายงานทางการเงินฉบับที่ 4 (ปรับปรุง 2560)	สัญญาประกันภัย
มาตรฐานการรายงานทางการเงินฉบับที่ 5 (ปรับปรุง 2560)	สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนที่ถือไว้เพื่อขายและการดำเนินงานที่ยกเลิก
มาตรฐานการรายงานทางการเงินฉบับที่ 6 (ปรับปรุง 2560)	การสำรวจและประเมินค่าแหล่งทรัพยากรแร่
มาตรฐานการรายงานทางการเงินฉบับที่ 8 (ปรับปรุง 2560)	ส่วนงานดำเนินงาน
มาตรฐานการรายงานทางการเงินฉบับที่ 10 (ปรับปรุง 2560)	งบการเงินรวม
มาตรฐานการรายงานทางการเงินฉบับที่ 11 (ปรับปรุง 2560)	การร่วมกิจการ
มาตรฐานการรายงานทางการเงินฉบับที่ 12 (ปรับปรุง 2560)	การเปิดเผยข้อมูลเกี่ยวกับส่วนได้เสียในกิจการอื่น
มาตรฐานการรายงานทางการเงินฉบับที่ 13 (ปรับปรุง 2560)	การวัดมูลค่ายุติธรรม

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)

วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

การตีความมาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 10
(ปรับปรุง 2560)การตีความมาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 15
(ปรับปรุง 2560)การตีความมาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 25
(ปรับปรุง 2560)การตีความมาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 27
(ปรับปรุง 2560)การตีความมาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 29
(ปรับปรุง 2560)การตีความมาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 31
(ปรับปรุง 2560)การตีความมาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 32
(ปรับปรุง 2560)การตีความมาตรฐานการรายงานทางการเงิน
ฉบับที่ 1 (ปรับปรุง 2560)การตีความมาตรฐานการรายงานทางการเงิน
ฉบับที่ 4 (ปรับปรุง 2560)การตีความมาตรฐานการรายงานทางการเงิน
ฉบับที่ 5 (ปรับปรุง 2560)การตีความมาตรฐานการรายงานทางการเงิน
ฉบับที่ 7 (ปรับปรุง 2560)การตีความมาตรฐานการรายงานทางการเงิน
ฉบับที่ 10 (ปรับปรุง 2560)การตีความมาตรฐานการรายงานทางการเงิน
ฉบับที่ 12 (ปรับปรุง 2560)การตีความมาตรฐานการรายงานทางการเงิน
ฉบับที่ 13 (ปรับปรุง 2560)การตีความมาตรฐานการรายงานทางการเงิน
ฉบับที่ 14 (ปรับปรุง 2560)ความช่วยเหลือจากรัฐบาล - กรณีที่ไม่มีความเกี่ยวข้องอย่าง
เฉพาะเจาะจงกับกิจกรรมดำเนินงาน

สัญญาเช่าดำเนินงาน - สิ่งจูงใจที่ให้แก่ผู้เช่า

ภาษีเงินได้ - การเปลี่ยนแปลงสถานภาพทางภาษีของกิจการหรือ
ของผู้ถือหุ้น

การประเมินเนื้อหาสัญญาเช่าที่เพิ่มขึ้นตามรูปแบบกฎหมาย

การเปิดเผยข้อมูลของข้อตกลงสัมปทานบริการ

รายได้ - รายการแลกเปลี่ยนเกี่ยวกับบริการโฆษณา

สินทรัพย์ไม่มีตัวตน - ต้นทุนเว็บไซต์

การเปลี่ยนแปลงในหนี้สินที่เกิดขึ้นจากการรื้อถอน การบูรณะ และ
หนี้สินที่มีลักษณะคล้ายคลึงกัน

การประเมินว่าข้อตกลงประกอบด้วยสัญญาเช่าหรือไม่

สิทธิในส่วนได้เสียจากกองทุนการรื้อถอน การบูรณะและการ
ปรับปรุงสภาพแวดล้อมการปรับปรุงย้อนหลังภายใต้มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 29 (ปรับปรุง
2560) เรื่อง การรายงานทางการเงินในสภาพเศรษฐกิจที่มีเงินเฟ้อรุนแรง
การรายงานทางการเงินระหว่างกาลและการด้อยค่า

ข้อตกลงสัมปทานบริการ

โปรแกรมสิทธิพิเศษแก่ลูกค้า

ข้อจำกัดสินทรัพย์ตามโครงการผลประโยชน์ ข้อกำหนดเงินทุน
ขั้นต่ำและปฏิสัมพันธ์ของรายการเหล่านี้ สำหรับมาตรฐานการบัญชี
ฉบับที่ 19 (ปรับปรุง 2560) เรื่อง ผลประโยชน์ของพนักงาน

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)

วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

การตีความมาตรฐานการรายงานทางการเงิน ฉบับที่ 15 (ปรับปรุง 2560)	สัญญาสำหรับการก่อสร้างอสังหาริมทรัพย์
การตีความมาตรฐานการรายงานทางการเงิน ฉบับที่ 17 (ปรับปรุง 2560)	การจ่ายสินทรัพย์ที่ไม่ใช่เงินสดให้เจ้าของ
การตีความมาตรฐานการรายงานทางการเงิน ฉบับที่ 18 (ปรับปรุง 2560)	การโอนสินทรัพย์จากลูกค้า
การตีความมาตรฐานการรายงานทางการเงิน ฉบับที่ 20 (ปรับปรุง 2560)	ต้นทุนการเปิดหน้าดินในช่วงการผลิตสำหรับเหมืองผิวดิน
การตีความมาตรฐานการรายงานทางการเงิน ฉบับที่ 21 (ปรับปรุง 2560)	เงินที่นำส่งรัฐ

ทั้งนี้ฝ่ายบริหารของบริษัทได้ประเมินในเบื้องต้นและเชื่อว่า เมื่อนำมาตรฐานการบัญชีและมาตรฐานการรายงานทางการเงินรวมถึงการตีความมาตรฐานการบัญชีและการตีความมาตรฐานการรายงานทางการเงินที่ปรับปรุงดังกล่าวข้างต้น มาเริ่มถือปฏิบัติจะไม่มีผลกระทบที่เป็นสาระสำคัญต่องบการเงินของบริษัท

3. นโยบายการบัญชีที่สำคัญ

นโยบายการบัญชีที่สำคัญที่บริษัทใช้ในการจัดทำงบการเงินมีดังนี้

รายการบัญชีที่เป็นเงินตราต่างประเทศ

รายการบัญชีที่เป็นเงินตราต่างประเทศแปลงค่าเป็นเงินบาท โดยใช้อัตราแลกเปลี่ยน ณ วันที่เกิดรายการ

สินทรัพย์และหนี้สินที่เป็นตัวเงินและเป็นเงินตราต่างประเทศ ณ วันที่รายงาน แปลงค่าเป็นเงินบาทโดยใช้อัตราแลกเปลี่ยน ณ วันนั้น ถ้าไรหรือขาดทุนจากการแปลงค่าบันทึกในกำไรหรือขาดทุน

สินทรัพย์และหนี้สินที่ไม่เป็นตัวเงินซึ่งเกิดจากรายการบัญชีที่เป็นเงินตราต่างประเทศซึ่งบันทึกตามเกณฑ์ราคาทุนเดิม แปลงค่าเป็นเงินบาทโดยใช้อัตราแลกเปลี่ยน ณ วันที่เกิดรายการ

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)

วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

เครื่องมือทางการเงินที่เป็นตราสารอนุพันธ์

บริษัทดำเนินธุรกิจกับต่างประเทศและมีความเสี่ยงจากการเปลี่ยนแปลงของอัตราแลกเปลี่ยน บริษัทได้ใช้เครื่องมือทางการเงินเพื่อลดความเสี่ยงดังกล่าว ผลกำไรหรือขาดทุนจากการทำประกันความเสี่ยงรับรู้ในกำไรหรือขาดทุน

เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด

เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดประกอบด้วย เงินสด เงินฝากธนาคารประเภทเผื่อเรียก และเงินลงทุนระยะสั้นที่มีสภาพคล่องสูงและไม่มีข้อจำกัดการเบิกใช้

ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น

ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น แสดงในราคาตามใบแจ้งหนี้หรือจำนวนที่ค้างรับหักค่าเผ่อนับสงสัยจะสูญ

บริษัทตั้งค่าเผ่อนับสงสัยจะสูญตามจำนวนที่คาดว่าจะเรียกเก็บเงินจากลูกหนี้ไม่ได้ ทั้งนี้โดยพิจารณาจากประสบการณ์ในการเรียกเก็บหนี้ในอดีตควบคู่กับการวิเคราะห์ฐานะปัจจุบันของลูกหนี้

สินค้าคงเหลือ

สินค้าคงเหลือแสดงในราคาทุน (หลังจากหักค่าเผ่อนับสินค้าเสื่อมสภาพและเคลื่อนไหวช้า) หรือมูลค่าสุทธิที่จะได้รับแล้วแต่ราคาใดจะต่ำกว่า ต้นทุนของสินค้าคำนวณโดยวิธีดังต่อไปนี้

อุปกรณ์ทางการแพทย์และงานระหว่างทำ	- ราคาเฉพาะเจาะจง
อะไหล่และวัสดุสิ้นเปลือง	- เช้าก่อนออกก่อน

ต้นทุนสินค้าประกอบด้วยต้นทุนที่ซื้อ ต้นทุนในการดัดแปลงหรือต้นทุนอื่นเพื่อให้สินค้าอยู่ในสถานที่และสภาพปัจจุบัน

มูลค่าสุทธิที่จะได้รับเป็นการประมาณราคาที่จะขายได้จากการดำเนินธุรกิจปกติหักด้วยค่าใช้จ่ายที่จำเป็นในการขาย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)

วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

เงินลงทุน

ตราสารหนี้และตราสารทุนซึ่งเป็นหลักทรัพย์ในความต้องการของตลาดนอกเหนือจากที่ถือไว้เพื่อค้าหรือตั้งใจถือไว้จนครบกำหนด จัดประเภทเป็นหลักทรัพย์เพื่อขายและแสดงในมูลค่ายุติธรรม ถ้าไรหรือขาดทุนจากการตีราคาหลักทรัพย์เพื่อขายบันทึกในกำไรเบ็ดเสร็จอื่น

ตราสารหนี้ซึ่งบริษัทตั้งใจและสามารถถือจนครบกำหนดจัดประเภทเป็นเงินลงทุนที่จะถือจนครบกำหนด เงินลงทุนที่จะถือจนครบกำหนดแสดงในราคาทุนตัดจำหน่ายหักด้วยขาดทุนจากการด้อยค่าของเงินลงทุน (ถ้ามี)

ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์

ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์แสดงด้วยราคาทุนสุทธิจากค่าเสื่อมราคาสะสมและค่าเผื่อผลขาดทุนจากการด้อยค่า (ถ้ามี)

ค่าเสื่อมราคาที่ดินเป็นค่าใช้จ่ายในกำไรหรือขาดทุนคำนวณโดยวิธีเส้นตรงตามเกณฑ์อายุการให้ประโยชน์โดยประมาณของสินทรัพย์แต่ละรายการ ค่าเสื่อมราคาคำนวณจากต้นทุนของสินทรัพย์หักมูลค่าคงเหลือของสินทรัพย์ อายุการให้ประโยชน์ของสินทรัพย์และมูลค่าคงเหลือทบทวนทุกสิ้นปี อายุการให้ประโยชน์ของสินทรัพย์โดยประมาณแสดงได้ดังนี้

	ระยะเวลา (ปี)
อาคารชุด - สำนักงาน	20
ส่วนปรับปรุงสำนักงานและสิทธิการเช่าสำนักงาน	10
อุปกรณ์ เครื่องตกแต่งและเครื่องใช้สำนักงาน	3, 5
ยานพาหนะ	5

สินทรัพย์ไม่มีตัวตน

สินทรัพย์ไม่มีตัวตน เป็นโปรแกรมคอมพิวเตอร์ซึ่งแสดงในราคาทุนสุทธิจากค่าตัดจำหน่ายสะสมและค่าเผื่อผลขาดทุนจากการด้อยค่า (ถ้ามี)

ค่าตัดจำหน่าย

ค่าตัดจำหน่ายบันทึกเป็นค่าใช้จ่ายในกำไรหรือขาดทุน คำนวณโดยวิธีเส้นตรงตามเกณฑ์ระยะเวลาที่คาดว่าจะได้รับประโยชน์เชิงเศรษฐกิจของสินทรัพย์ไม่มีตัวตนเป็นเวลา 10 ปี

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)

วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

การด้อยค่าของสินทรัพย์

ยอดสินทรัพย์คงเหลือตามบัญชีของบริษัทได้รับการทบทวน ณ ทุกวันที่ในรายงานว่ามีข้อบ่งชี้เรื่องการด้อยค่าหรือไม่ ในกรณีที่ข้อบ่งชี้จะทำการประมาณมูลค่าสินทรัพย์ที่คาดว่าจะได้รับคืน (ราคาขายสุทธิของสินทรัพย์หรือมูลค่าจากการใช้ของสินทรัพย์นั้นแล้วแต่ราคาใดจะสูงกว่า) โดยที่การสอบทานจะพิจารณาจากสินทรัพย์แต่ละรายการหรือพิจารณาจากหน่วยสินทรัพย์ที่ก่อให้เกิดเงินสดแล้วแต่กรณี

ในกรณีที่ราคาตามบัญชีของสินทรัพย์สูงกว่ามูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืน บริษัทจะรับรู้ขาดทุนจากการด้อยค่าโดยการลดมูลค่าของราคาตามบัญชีให้เท่ากับมูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนและรับรู้ในกำไรหรือขาดทุน และบริษัทจะบันทึกโอนกลับรายการขาดทุนจากการด้อยค่าโดยถือเป็นรายได้อื่น เมื่อมีข้อบ่งชี้ว่าการด้อยค่าดังกล่าวไม่มีอยู่อีกต่อไปหรือยังคงมีอยู่แต่เป็นไปในทางที่ลดลง ทั้งนี้ การกลับรายการผลขาดทุนจากการด้อยค่าจะไม่สูงกว่ามูลค่าตามบัญชีของสินทรัพย์นั้นสุทธิจากค่าเสื่อมราคาหรือค่าตัดจำหน่ายประหนึ่งว่าไม่มีการรับรู้ผลขาดทุนจากการด้อยค่าของสินทรัพย์นั้นในปีก่อน ๆ

เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น

เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่นแสดงในราคาทุน

ผลประโยชน์พนักงาน

ผลประโยชน์ระยะสั้นของพนักงาน

เงินเดือน ค่าจ้าง โบนัส และเงินสมทบกองทุนประกันสังคมรับรู้เป็นค่าใช้จ่ายเมื่อเกิดรายการและตามเกณฑ์คงค้าง

ผลประโยชน์ของพนักงานหลังออกจากการงาน

ภาระผูกพันสำหรับผลประโยชน์หลังออกจากการงานประเภทโครงการสมทบเงินซึ่งได้แก่ กองทุนสำรองเลี้ยงชีพบันทึกเป็นค่าใช้จ่ายในกำไรหรือขาดทุนเมื่อมีการจ่ายเงินสมทบไปยังกองทุนตามเกณฑ์คงค้าง

ภาระผูกพันของบริษัทที่เกี่ยวข้องกับผลประโยชน์ของพนักงานหลังออกจากการงานซึ่งเป็นเงินชดเชยตามกฎหมายคุ้มครองแรงงานถูกรับรู้เป็นหนี้สินและค่าใช้จ่ายในงบการเงินด้วยจำนวนเงินที่คำนวณโดยนักคณิตศาสตร์ประกันภัย ซึ่งใช้วิธีคิดลดแต่ละหน่วยที่ประมาณการไว้ ค่าใช้จ่ายจากการประมาณการหนี้สินผลประโยชน์ของพนักงานหลังออกจากการงานที่ถูกรับรู้ในกำไรหรือขาดทุนประกอบด้วยต้นทุนบริการปัจจุบัน และต้นทุนดอกเบี้ย ส่วนกำไรหรือขาดทุนตามหลักคณิตศาสตร์ประกันภัยรับรู้ในกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น โครงการผลประโยชน์ของพนักงานนี้ไม่ได้ถูกจัดตั้งเป็นกองทุนและไม่มีสินทรัพย์ของโครงการเกิดขึ้น

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)

วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

ประมาณการหนี้สิน

ประมาณการหนี้สินจะรับรู้ก็ต่อเมื่อบริษัทมีภาระหนี้สินตามกฎหมายที่เกิดขึ้นในปัจจุบันหรือที่ก่อตัวขึ้นอันเป็นผลมาจากเหตุการณ์ในอดีต และมีความเป็นไปได้ค่อนข้างแน่นอนว่าประโยชน์เชิงเศรษฐกิจจะต้องถูกจ่ายไปเพื่อชำระภาระหนี้สินดังกล่าวและสามารถประมาณจำนวนภาระหนี้สินได้อย่างน่าเชื่อถือ ถ้าผลกระทบดังกล่าวมีจำนวนที่เป็นสาระสำคัญ ประมาณการหนี้สินพิจารณาจากการคิดลดกระแสเงินสดที่จะจ่ายในอนาคตโดยใช้อัตราคิดลดในตลาดปัจจุบันก่อนคำนวณภาษีเงินได้ เพื่อให้สะท้อนจำนวนที่อาจประเมินได้ในตลาดปัจจุบันซึ่งแปรไปตามเวลาและความเสี่ยงที่มีต่อหนี้สิน

รายได้

รายได้ที่รับรู้ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่มและแสดงสุทธิจากส่วนลดการค้า

รายได้จากการขายรับรู้ในกำไรหรือขาดทุนเมื่อได้โอนความเสี่ยงและผลตอบแทนที่เป็นสาระสำคัญของความเป็นเจ้าของสินค้าที่มีนัยสำคัญไปให้ กับผู้ซื้อแล้ว และจะไม่รับรู้รายได้ถ้าฝ่ายบริหารยังมีการควบคุมหรือบริหารสินค้าที่ขายไปแล้วนั้น หรือมีความไม่แน่นอนที่มีนัยสำคัญในการได้รับประโยชน์จากรายการบัญชีนั้นไม่อาจวัดมูลค่าของจำนวนรายได้และต้นทุนที่เกิดขึ้นได้อย่างน่าเชื่อถือ หรือมีความเป็นไปได้ค่อนข้างแน่นอนที่จะต้องรับคืนสินค้า

รายได้จากการให้บริการของบริษัทได้มาจากการให้บริการซ่อมแซมและการบำรุงรักษา และการเพิ่มประสิทธิภาพของเครื่องมือทางการแพทย์ รายได้นี้รับรู้โดยวิธีเส้นตรงตลอดช่วงเวลาที่ให้บริการ หากกิจการไม่สามารถจำแนกบริการที่ให้บริการเนื่องจากต้องให้บริการหลายอย่างในช่วงเวลาที่มีการกำหนดไว้และการให้บริการนั้นประกอบด้วยกิจกรรมหลักซึ่งมีความสำคัญกว่าการบริการอื่น ๆ กิจการไม่รับรู้รายได้จนกระทั่งการให้บริการหลักนั้นได้ดำเนินการแล้ว

เมื่อผลงานตามสัญญาสามารถประมาณได้อย่างน่าเชื่อถือ รายได้จากสัญญาก่อสร้างจะรับรู้ในกำไรหรือขาดทุนโดยคำนวณจากความสำเร็จของกิจกรรมงานตามสัญญา ณ วันที่รายงาน ขึ้นความสำเร็จของงานตามสัญญาคำนวณจากอัตราส่วนของต้นทุนงานตามสัญญาที่ทำเสร็จจนถึงวันที่รายงานกับประมาณการต้นทุนงานตามสัญญาทั้งสิ้น ในกรณีที่มีความเป็นไปได้ค่อนข้างแน่นอนว่าต้นทุนทั้งสิ้นของโครงการเกินกว่ามูลค่ารายได้ตามสัญญา บริษัทจะรับรู้ประมาณการขาดทุนดังกล่าวเป็นค่าใช้จ่ายทันทีในกำไรหรือขาดทุน

รายได้อื่นรับรู้ตามเกณฑ์คงค้าง

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)

วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

ค่าใช้จ่าย

รายจ่ายภายใต้สัญญาเช่าดำเนินงานบันทึกในกำไรหรือขาดทุนโดยวิธีเส้นตรงตลอดอายุสัญญาเช่า

ดอกเบี้ยจ่ายและค่าใช้จ่ายในทำนองเดียวกันบันทึกในกำไรหรือขาดทุนในงวดที่ค่าใช้จ่ายดังกล่าวเกิดขึ้น

ภาษีเงินได้

ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้สำหรับปีประกอบด้วยภาษีเงินได้ของงวดปัจจุบันและภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี

ภาษีเงินได้ของงวดปัจจุบันได้แก่ภาษีที่ต้องจ่ายชำระ หรือสามารถขอคืนได้ซึ่งเกิดจากกำไรหรือขาดทุนทางภาษีสำหรับปี โดยใช้อัตราภาษีที่ประกาศใช้หรือที่คาดว่าจะมีผลบังคับใช้ ณ วันที่รายงาน ตลอดจนการปรับปรุงทางภาษีที่เกี่ยวกับรายการในปีก่อน ๆ

ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีบันทึกโดยคำนวณจากผลแตกต่างชั่วคราวที่เกิดขึ้นระหว่างมูลค่าตามบัญชีของสินทรัพย์ และหนี้สินและจำนวนที่ใช้เพื่อความมุ่งหมายทางภาษี ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีวัดมูลค่าโดยใช้อัตราภาษีที่คาดว่าจะใช้กับผลแตกต่างชั่วคราวเมื่อมีการกลับรายการโดยอิงกับกฎหมายที่ประกาศใช้หรือที่คาดว่าจะมีผลบังคับใช้ ณ วันที่รายงาน

สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีจะบันทึกต่อเมื่อมีความเป็นไปได้ค่อนข้างแน่นอนว่ากำไรเพื่อเสียภาษีในอนาคตจะมีจำนวนเพียงพอกับการใช้ประโยชน์จากผลแตกต่างชั่วคราวดังกล่าว สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีจะถูกทบทวน ณ ทุกวันที่รายงานและจะถูกปรับลดลงเท่าที่ประโยชน์ทางภาษีจะมีโอกาสถูกใช้จริง

การใช้ประมาณการ

ในการจัดทำงบการเงินตามมาตรฐานการรายงานทางการเงินในประเทศไทย ฝ่ายบริหารมีความจำเป็นต้องใช้ประมาณการและข้อสมมติฐานที่กระทบต่อรายได้ ค่าใช้จ่าย สินทรัพย์ และหนี้สิน เพื่อประโยชน์ในการกำหนดมูลค่าของสินทรัพย์ หนี้สิน ตลอดจนหนี้สินที่อาจเกิดขึ้น ด้วยเหตุดังกล่าวผลของรายการเมื่อเกิดขึ้นจริงจึงอาจแตกต่างไปจากที่ได้ประมาณการไว้

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)

วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

ประมาณการและข้อสมมติฐานที่ใช้ในการจัดทำงบการเงินจะได้รับการทบทวนอย่างสม่ำเสมอ การปรับประมาณการจะบันทึกในงวดบัญชีที่การประมาณการดังกล่าวได้รับการทบทวนหากการปรับประมาณการกระทบเฉพาะงวดบัญชีนั้น ๆ หรือบันทึกในงวดบัญชีที่ปรับและงวดบัญชีในอนาคตหากการปรับประมาณการกระทบทั้งงวดบัญชีในปัจจุบันและอนาคต ประมาณการและข้อสมมติฐานที่สำคัญที่ใช้ในการจัดทำงบการเงินซึ่งอาจมีความไม่แน่นอนมาเกี่ยวข้องมีดังต่อไปนี้

- ค่าใช้จ่ายค้างจ่าย
- ประมาณการหนี้สิน
- รายได้ค่าก่อสร้าง

4. รายการบัญชีกับบุคคลหรือกิจการที่เกี่ยวข้องกัน

บุคคลหรือกิจการที่เกี่ยวข้องกัน หมายถึง บุคคลหรือกิจการที่อยู่ภายใต้การควบคุมของบริษัท หรือสามารถควบคุมบริษัททั้งทางตรงและทางอ้อม หรือมีอิทธิพลอย่างเป็นสาระสำคัญในการตัดสินใจด้านการเงินหรือการดำเนินงานของบริษัท

ชื่อบุคคลและกิจการ	ลักษณะความสัมพันธ์
บริษัท สาทร ซิกซ์ทีน จำกัด ผู้บริหารสำคัญ	ผู้ถือหุ้น และกรรมการร่วมกัน บุคคลที่มีอำนาจและความรับผิดชอบการวางแผน สั่งการและควบคุมกิจกรรมต่าง ๆ ของกิจการไม่ว่าทางตรงหรือทางอ้อม ทั้งนี้รวมถึงกรรมการของบริษัท (ไม่ว่าจะทำหน้าที่ในระดับบริหารหรือไม่)
นโยบายการกำหนดราคา มีดังนี้	
ประเภทรายการ	นโยบายการกำหนดราคา
ค่าเช่า	ราคาตลาด

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)

วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

ยอดคงเหลือที่มีสาระสำคัญของสินทรัพย์และหนี้สินกับบุคคลหรือกิจการที่เกี่ยวข้องกัน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559 มีดังนี้

	พันบาท	
	2560	2559
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น		
- เงินมัดจำค่าเช่า	375	375
เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น		
- ค่าใช้จ่ายค้างจ่าย	214	187

รายการที่มีสาระสำคัญที่เกิดขึ้นระหว่างบุคคลหรือกิจการที่เกี่ยวข้องกันสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559 มีดังนี้

	พันบาท	
	2560	2559
ค่าเช่า	1,498	1,498
ค่าตอบแทนผู้บริหารสำคัญ		
ผลประโยชน์ระยะสั้น	7,829	9,043
ผลประโยชน์หลังออกจากงาน	681	656
รวม	8,510	9,699

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)

วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

บริษัทได้ทำสัญญาเช่าพื้นที่สำนักงานจากบริษัท สาธร ซิกซ์ทีน จำกัด สัญญาสิ้นสุดวันที่ 31 มกราคม 2561 ภาระผูกพันตามสัญญาเช่าดำเนินงานที่ยกเลิกไม่ได้ มีดังนี้

	พันบาท	
	2560	2559
ภายในหนึ่งปี	125	1,498
หลังจากหนึ่งปีแต่ไม่เกินเดือนมกราคม 2561	-	125
รวม	125	1,623

บริษัทได้ต่ออายุของสัญญาเป็นสิ้นสุดวันที่ 31 มกราคม 2562

5. เงินลงทุนและวงเงินสินเชื่อ

	พันบาท	
	2560	2559
เงินลงทุนชั่วคราว		
หน่วยลงทุน	-	-
เงินฝากประจำ	28,675	41,497
รวม	28,675	41,497
เงินลงทุนระยะยาวอื่น		
เงินฝากประจำ	30,750	-

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)

วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

วงเงินสินเชื่อ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559 บริษัทมีวงเงินสินเชื่อจากธนาคารในประเทศ ดังต่อไปนี้

	ล้านบาท	
	2560	2559
เงินเบิกเกินบัญชี	10,000	10,000
ตั๋วสัญญาใช้เงิน	165,000	30,000
เลตเตอร์ออฟเครดิตและทรัสต์รีซีพ	400,640	292,000
หนังสือค้ำประกัน	386,805	208,323
สัญญาซื้อเงินตราต่างประเทศล่วงหน้า	40,000	-

วงเงินสินเชื่อเหล่านี้มีหลักประกันคือ เงินฝากประจำ (แสดงภายใต้เงินลงทุนชั่วคราวและเงินลงทุนระยะยาวอื่น) ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559 จำนวนเงินรวม 58.8 ล้านบาท และ 41.5 ล้านบาท ตามลำดับ และค้ำประกันโดยกรรมการบางท่านของบริษัท (ไม่คิดค่าธรรมเนียม)

6.

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)

วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น และลูกหนี้การค้าระยะยาว

ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น

	พันบาท	
	2560	2559
ลูกหนี้การค้า		
ยังไม่ถึงกำหนดชำระ	25,951	186,417
เกินกำหนดชำระ		
ไม่เกิน 3 เดือน	1,958	9,741
มากกว่า 3 เดือน	-	30
	27,909	196,188
ลูกหนี้การค้าที่ยังไม่ได้เรียกเก็บเงิน	28,613	17,641
ลูกหนี้การค้าระยะยาวที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	2,484	2,342
	59,006	216,171
ค่าใช้จ่ายล่วงหน้า	12,169	5,349
ลูกหนี้กรมสรรพากร	4,167	8,340
อื่น ๆ	11,232	7,097
	27,568	20,786
รวม	86,574	236,957

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)

วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

ลูกหนี้การค้าระยะยาว

	พันบาท	
	2560	2559
ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	2,484	2,342
ถึงกำหนดชำระหลังจากหนึ่งปีแต่ไม่เกินเดือนพฤษภาคม 2563	5,425	7,909
รวม	7,909	10,251

ลูกหนี้การค้าระยะยาวแสดงด้วยจำนวนทั้งสิ้นที่จะได้รับในอนาคตคิดลดด้วยอัตราดอกเบี้ยร้อยละ 6 ต่อปี

7. สินค้ำคงเหลือ

	พันบาท	
	2560	2559
อุปกรณ์ทางการแพทย์และงานระหว่างทำ	8,663	100,215
อะไหล่และวัสดุสิ้นเปลือง	589	770
สินค้ำระหว่างทาง	-	6,468
รวม	9,252	107,453

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)
วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

8. ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์

	พันบาท			
	อาคารชุดและ ส่วนปรับปรุง สำนักงานและ สิทธิการเช่า สำนักงาน	อุปกรณ์ เครื่องตกแต่ง และเครื่องใช้ สำนักงาน	ยานพาหนะ	รวม
ราคาทุน				
ณ วันที่ 1 มกราคม 2559	1,499	3,879	877	6,255
เพิ่มขึ้น	-	1,689	48	1,737
โอน	-	(2,275)	-	(2,275)
ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2559	1,499	3,293	925	5,717
เพิ่มขึ้น	27,897	739	-	28,636
จำหน่าย	-	(41)	-	(41)
ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560	29,396	3,991	925	34,312
ค่าเสื่อมราคาสะสม				
ณ วันที่ 1 มกราคม 2559	87	1,693	85	1,865
ค่าเสื่อมราคาสำหรับปี	150	839	177	1,166
โอน	-	(1,398)	-	(1,398)
ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2559	237	1,134	262	1,633
ค่าเสื่อมราคาสำหรับปี	806	658	185	1,649
จำหน่าย	-	(38)	-	(38)
ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560	1,043	1,754	447	3,244
มูลค่าสุทธิตามบัญชี				
ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2559	1,262	2,159	663	4,084
ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560	28,353	2,237	478	31,068

ราคาทุนของอุปกรณ์ที่ตัดค่าเสื่อมราคาทั้งจำนวนแล้วแต่ยังคงใช้งานอยู่ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559 มีจำนวนเงิน 0.40 ล้านบาท และ 0.06 ล้านบาท ตามลำดับ

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)

วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

9. ภาษีเงินได้

รายละเอียดของสินทรัพย์ (หนี้สิน) ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559 มีดังนี้

	พันบาท	
	2560	2559
ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น	(1,660)	(2,050)
เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น	5,908	6,767
ประมาณการหนี้สินสำหรับผลประโยชน์พนักงาน	1,163	1,102
ประมาณการหนี้สินอื่น	746	593
รวม	6,157	6,412

ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้

	พันบาท	
	2560	2559
ภาษีเงินได้ของงวดปัจจุบัน	10,161	15,855
ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี		
การเปลี่ยนแปลงของผลแตกต่างชั่วคราว	141	(2,398)
รวม	10,302	13,457

การกระทบยอดเพื่อหาอัตราภาษีที่แท้จริง

กำไรก่อนภาษีเงินได้	51,448	83,693
ภาษีตามอัตราภาษีเงินได้ (20%)	10,289	16,739
อื่น ๆ	13	(3,282)
รวม	10,302	13,457

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)

วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

10. สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น

หมายเหตุ	พันบาท	
	2560	2559
มูลค่ายุติธรรมของสัญญาผูกมัดที่ยังไม่ได้รับรู้	31,805	-
รายจ่ายรอตัดบัญชี	9,443	-
อื่น ๆ	413	430
รวม	41,661	430

11. เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น และเจ้าหนี้การค้าระยะยาว

เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น

	พันบาท	
	2560	2559
เจ้าหนี้การค้า	39,696	25,826
เจ้าหนี้การค้าที่ยังไม่ได้เรียกเก็บ	1,137	1,387
เจ้าหนี้การค้าระยะยาวที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	3,915	3,999
	44,748	31,212
ค่าใช้จ่ายค้างจ่าย	18,816	21,415
เงินรับล่วงหน้าจากลูกค้า	-	39,486
อื่น ๆ	4,977	4,420
	23,793	65,321
รวม	68,541	96,533

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)

วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

เจ้าหนี้การค้าระยะยาว

	พันบาท	
	2560	2559
ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	3,915	3,999
ถึงกำหนดชำระหลังจากหนึ่งปีแต่ไม่เกินเดือนกันยายน 2563	7,540	12,555
รวม	11,455	16,554

เจ้าหนี้การค้าระยะยาวแสดงด้วยจำนวนทั้งสิ้นที่จะจ่ายในอนาคตคิดลดด้วยอัตราดอกเบี้ยร้อยละ 7 ต่อปี

12. ประมาณการหนี้สินอื่น

	พันบาท
ณ วันที่ 1 มกราคม 2560	2,965
จำนวนที่รับรู้เพิ่มเติม	1,120
จำนวนที่จ่าย	(303)
กลับรายการจำนวนที่ไม่ได้ใช้	(54)
ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560	3,728

	พันบาท	
	2560	2559
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม แสดงภายใต้		
ประมาณการหนี้สินหมุนเวียนอื่น	2,928	2,615
ประมาณการหนี้สินไม่หมุนเวียนอื่น	800	350
รวม	3,728	2,965

ประมาณการหนี้สินนี้เป็นค่าใช้จ่ายระหว่างการรับประกันโดยประมาณ สำหรับอุปกรณ์ทางการแพทย์ที่ขายไป

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)

วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

13. ประมาณการหนี้สินสำหรับผลประโยชน์พนักงาน

การเปลี่ยนแปลงในมูลค่าปัจจุบันของภาระผูกพัน (ไม่ได้จัดเป็นกองทุน) มีดังนี้

	พันบาท	
	2560	2559
ณ วันที่ 1 มกราคม	5,508	4,348
ต้นทุนบริการปัจจุบัน	686	542
ดอกเบี้ยจากภาระผูกพัน	193	174
ค่าใช้จ่ายที่รับรู้ในกำไรหรือขาดทุน	879	716
ขาดทุน (กำไร) จากการประมาณการตามหลักคณิตศาสตร์ประกันภัย		
รับรู้ในกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น	(570)	444
ณ วันที่ 31 ธันวาคม	5,817	5,508

กำไรหรือขาดทุนจากการประมาณการตามหลักคณิตศาสตร์ประกันภัยที่รับรู้ในกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่นเกิดจากการปรับปรุงมูลค่าตามประสบการณ์จริง

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)

วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

ข้อสมมติฐานหลักในการประมาณการตามหลักคณิตศาสตร์ประกันภัย

	ร้อยละ	
	2560	2559
อัตราคิดลด	3.5	4.0
อัตราการขึ้นเงินเดือน	7.0	7.5
อัตราการหมุนเวียนของพนักงาน	0.0	0.0
อัตราการเสียชีวิต - ตามอัตราของตารางมรณะไทย	ปี 2560	ปี 2551
อัตราการทุพพลภาพ - ร้อยละ 15 ของตารางมรณะไทย	ปี 2560	ปี 2551

การวิเคราะห์ความอ่อนไหว

การเปลี่ยนแปลงในแต่ละข้อสมมติฐานที่เกี่ยวข้องในการประมาณการตามหลักคณิตศาสตร์ประกันภัยที่อาจเป็นไปได้ อย่างสมเหตุสมผล ณ วันที่รายงาน โดยถือว่าข้อสมมติฐานอื่น ๆ คงที่ จะมีผลกระทบต่อภาระผูกพันผลประโยชน์ที่กำหนดไว้เป็นจำนวนเงินดังต่อไปนี้

	พันบาท	
	เพิ่มขึ้น	ลดลง
ภาระผูกพันของผลประโยชน์ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560		
อัตราคิดลด (เปลี่ยนแปลงร้อยละ 1)	(677)	820
อัตราการขึ้นเงินเดือน (เปลี่ยนแปลงร้อยละ 1)	756	(639)
อัตราการหมุนเวียนพนักงาน (เปลี่ยนแปลงร้อยละ 1)	(708)	-

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)
วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

14. ทุนเรือนหุ้น

	หุ้น	หุ้นสามัญ
ทุนจดทะเบียน - หุ้นสามัญ		
มูลค่าหุ้นละ 100 บาท		
ณ วันที่ 1 มกราคม 2559	50	5,000
เมื่อวันที่ 15 กุมภาพันธ์ 2559 - เพิ่มขึ้น	1,450	145,000
	1,500	150,000
เมื่อวันที่ 21 มีนาคม 2559		
เปลี่ยนมูลค่าหุ้นเป็นหุ้นละ 0.50 บาท	300,000	150,000
เพิ่มขึ้น (ภายใต้พระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัด)	100,000	50,000
ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2559 และ 2560	400,000	200,000
ทุนที่ออกและชำระแล้ว - หุ้นสามัญ		
มูลค่าหุ้นละ 100 บาท		
ณ วันที่ 1 มกราคม 2559	50	5,000
เมื่อวันที่ 15 กุมภาพันธ์ 2559 - เพิ่มขึ้น	1,450	145,000
	1,500	150,000
เมื่อวันที่ 21 มีนาคม 2559		
เปลี่ยนมูลค่าหุ้นเป็นหุ้นละ 0.50 บาท	300,000	150,000
เพิ่มขึ้น (ภายใต้พระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัด)	100,000	50,000
ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2559 และ 2560	400,000	200,000

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)**วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559**

เมื่อวันที่ 4 กุมภาพันธ์ 2559 ผู้ถือหุ้นได้อนุมัติการเพิ่มทุนจดทะเบียนของบริษัทจาก 5,000,000 บาท (หุ้นสามัญจำนวน 50,000 หุ้น มูลค่าหุ้นละ 100 บาท) เป็น 150,000,000 บาท (หุ้นสามัญจำนวน 1,500,000 หุ้น มูลค่าหุ้นละ 100 บาท) บริษัทได้จดทะเบียนการเพิ่มทุนนี้กับกระทรวงพาณิชย์เมื่อวันที่ 15 กุมภาพันธ์ 2559

เมื่อวันที่ 12 มีนาคม 2559 ผู้ถือหุ้นได้อนุมัติการเปลี่ยนแปลงมูลค่าหุ้นของบริษัทเป็นมูลค่าหุ้นละ 0.50 บาท และเพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น 200 ล้านบาท บริษัทได้จดทะเบียนการเปลี่ยนแปลงนี้กับกระทรวงพาณิชย์เมื่อวันที่ 21 มีนาคม 2559

ระหว่างวันที่ 20 ถึงวันที่ 22 กรกฎาคม 2559 บริษัทออกหุ้นสามัญจำนวน 100,000,000 หุ้น ที่ราคา 2.90 บาท ต่อหุ้น เงินสดรับจากการออกหุ้นมีจำนวนเงิน 290 ล้านบาท (ประกอบด้วย ทุนชำระแล้วจำนวนเงิน 50 ล้านบาท และส่วนเกินมูลค่าหุ้นจำนวน 240 ล้านบาท) บริษัทได้จดทะเบียนการเพิ่มทุนชำระแล้วกับกระทรวงพาณิชย์เมื่อวันที่ 25 กรกฎาคม 2559 ค่าธรรมเนียมการจัดจำหน่ายหุ้นและค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องกับการออกหุ้นจำนวน 18.07 ล้านบาท ได้แสดงเป็นรายการหักจากส่วนเกินมูลค่าหุ้น

เมื่อวันที่ 27 กรกฎาคม 2559 ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยได้รับหุ้นสามัญของบริษัทจำนวน 400 ล้านหุ้น เป็นหลักทรัพย์จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ และได้เสนอซื้อขายตั้งแต่วันที่ 28 กรกฎาคม 2559 เป็นต้นไป

15. ส่วนเกินมูลค่าหุ้น

ส่วนเกินมูลค่าหุ้นได้แก่ ส่วนต่างของจำนวนเงินที่บริษัทได้รับจากการออกจำหน่ายหุ้นสูงกว่ามูลค่าหุ้นที่จดทะเบียนไว้ ส่วนเกินมูลค่าหุ้นนี้จะนำไปจ่ายเป็นเงินปันผลไม่ได้

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)

วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

16. ทูลสำรองตามกฎหมาย

ตามบทบัญญัติแห่งพระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัด พ.ศ. 2535 มาตรา 116 บริษัทต้องจัดสรรทูลสำรอง (“ทูลสำรองตามกฎหมาย”) อย่างน้อยร้อยละ 5 ของกำไรสุทธิประจำปีหลังจากหักขาดทุนสะสมยกมา (ถ้ามี) จนกว่าทูลสำรองดังกล่าวจะมีจำนวนไม่น้อยกว่าร้อยละ 10 ของทุนจดทะเบียน ทูลสำรองตามกฎหมายนี้จะนำไปจ่ายเป็นเงินปันผลไม่ได้

เมื่อวันที่ 18 เมษายน 2560 ผู้ถือหุ้นได้อนุมัติการโอนทูลสำรองเงินทูลหมุนเวียนจำนวน 10,000,000 บาท ไปยังทูลสำรองตามกฎหมาย

17. ค่าใช้จ่ายตามลักษณะ

ค่าใช้จ่ายตามลักษณะที่สำคัญ มีดังนี้

	พันบาท	
	2560	2559
ต้นทุนจากการขายสินค้า	325,204	505,133
ต้นทุนจากการให้บริการ	90,865	104,829
ต้นทุนจากการก่อสร้าง	109,604	-
ค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับพนักงาน	14,868	14,448
ค่าตอบแทนกรรมการและผู้บริหาร	10,510	10,564
ค่าโฆษณาและค่าส่งเสริมการขาย	801	2,608
ค่าเช่า	1,984	1,864
ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย	1,673	1,188

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)

วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

18. กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น

	พันบาท		
	จำนวนเงิน	ค่าใช้จ่าย (รายได้) ภาษีเงินได้	สุทธิ
รายการที่จะไม่มีการจัดประเภทรายการใหม่ เข้าไปไว้ในกำไรหรือขาดทุนในภายหลัง			
- กำไร (ขาดทุน) จากการประมาณการตามหลัก คณิตศาสตร์ประกันภัยสำหรับโครงการ ผลประโยชน์พนักงาน			
2560	570	114	456
2559	(444)	(89)	(355)

19. กำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน

กำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐานสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559 คำนวณโดยการหารกำไรสำหรับปีด้วย
จำนวนหุ้นสามัญถ่วงเฉลี่ยถ่วงน้ำหนักที่ออกจำหน่ายแล้วในระหว่างปี ดังนี้

	พันบาท/ พันหุ้น	
	2560	2559
กำไรสำหรับปี	41,146	70,236
จำนวนหุ้นสามัญ ณ วันที่ 1 มกราคม (มูลค่าหุ้นละ 0.50 บาท)	400,000	10,000
ผลกระทบจากหุ้นที่ออกจำหน่าย	-	298,060
จำนวนหุ้นสามัญถ่วงเฉลี่ยถ่วงน้ำหนัก	400,000	308,060
กำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน (บาท)	0.10	0.23

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)

วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

20. เงินปันผล

เมื่อวันที่ 4 กุมภาพันธ์ 2559 ผู้ถือหุ้นมีมติอนุมัติเงินปันผลจำนวนเงิน 215,000,000 บาท (50,000 หุ้น หุ้นละ 4,300 บาท)

เมื่อวันที่ 18 เมษายน 2560 ผู้ถือหุ้นมีมติอนุมัติเงินปันผลจำนวนเงิน 40,000,000 บาท (400,000,000 หุ้น หุ้นละ 0.10 บาท) เงินปันผลได้จ่ายในเดือนพฤษภาคม 2560 เป็นจำนวนเงิน 39,999,980 บาท

21. โครงการจัดตั้งศูนย์รักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยอนุภาคโปรตรอน

บริษัทได้ทำสัญญาเพื่อขายอุปกรณ์ทางการแพทย์รวมการติดตั้งและก่อสร้างอาคาร (ภายใต้โครงการจัดตั้งศูนย์รักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยอนุภาคโปรตรอน) กับโรงพยาบาลในประเทศแห่งหนึ่งเป็นจำนวนเงิน 1,200 ล้านบาท ภายใต้สัญญาบริษัทจะเรียกชำระค่างวดจนถึงวันสิ้นสุดโครงการและต้องส่งมอบโครงการภายในเดือนกันยายน 2563 รายละเอียด มีดังนี้

	พันบาท		
	ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม	ภาษีมูลค่าเพิ่ม	รวม
ขายอุปกรณ์ทางการแพทย์พร้อมติดตั้ง	900,260	63,018	963,278
ก่อสร้างอาคารสำหรับติดตั้งอุปกรณ์ทางการแพทย์	221,234	15,486	236,720
รวม	1,121,494	78,504	1,199,998

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)

วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

อุปกรณ์ทางการแพทย์

ในเดือนกรกฎาคม 2560 บริษัทได้รับชำระค่างวดจำนวน 144.5 ล้านบาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่มจำนวน 9.5 ล้านบาท) เงินจำนวน 135 ล้านบาท (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) แสดงเป็น “เงินล่วงหน้าจากลูกค้า” ภายใต้ “หนี้สินไม่หมุนเวียน” ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 เนื่องจากโครงการนี้จะส่งมอบเกินหนึ่งปีนับจากวันที่ 31 ธันวาคม 2560

บริษัทได้ทำสัญญาเพื่อซื้ออุปกรณ์ทางการแพทย์รวมการติดตั้งจากบริษัทในต่างประเทศแห่งหนึ่งเป็นจำนวนเงิน 17.4 ล้านดอลลาร์สหรัฐอเมริกา ภายใต้สัญญาบริษัทจะจ่ายเงินเป็นงวดจนถึงเดือนตุลาคม 2563 ในเดือนกรกฎาคม 2560 บริษัทได้จ่ายค่างวดจำนวน 2.6 ล้านดอลลาร์สหรัฐอเมริกา (89.9 ล้านบาท) เงินจำนวนนี้ได้แสดงเป็น “เงินล่วงหน้าเพื่อซื้ออุปกรณ์ทางการแพทย์” ภายใต้ “สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน” ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 เนื่องจากอุปกรณ์ทางการแพทย์จะได้รับเกินหนึ่งปีนับจากวันที่ 31 ธันวาคม 2560 ยอดคงเหลือจำนวน 14.8 ล้านดอลลาร์สหรัฐอเมริกา มีสัญญาซื้อเงินตราต่างประเทศล่วงหน้าเพื่อป้องกันความเสี่ยงเป็นจำนวน 509 ล้านบาท

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 มูลค่ายุติธรรมของสัญญาซื้อเงินตราต่างประเทศล่วงหน้าแสดงเป็นหนี้สินทางการเงิน ภายใต้ “หนี้สินทางการเงินไม่หมุนเวียนอื่น” เป็นจำนวนเงิน 31.8 ล้านบาท

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 มูลค่ายุติธรรมของสัญญาผูกมัดที่ยังไม่ได้รับรู้ให้สอดคล้องกับมูลค่ายุติธรรมของสัญญาซื้อเงินตราต่างประเทศล่วงหน้าแสดงภายใต้ “สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น” เป็นจำนวนเงิน 31.8 ล้านบาท

การก่อสร้าง

	พันบาท
	31 ธันวาคม 2560
ต้นทุนที่เกิดขึ้นและกำไรที่รับรู้	120,661
จำนวนที่เรียกเก็บจากลูกค้า	(49,402)
สุทธิ	71,259
ภาระผูกพันกับผู้รับเหมาสำหรับการก่อสร้าง (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)	77,402

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)

วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

22. ข้อมูลจำแนกตามส่วนงาน

บริษัทประกอบธุรกิจเกี่ยวกับการขายอุปกรณ์ทางการแพทย์พร้อมการติดตั้งและกิจกรรมที่เกี่ยวข้อง เช่น การก่อสร้างอาคารที่เป็นที่ตั้งของอุปกรณ์ทางการแพทย์ การซ่อมแซมและการบำรุงรักษา และการเพิ่มประสิทธิภาพของอุปกรณ์ทางการแพทย์ในประเทศไทยเท่านั้น ฝ่ายบริหารจึงพิจารณาว่าบริษัทมีส่วนงานดำเนินงานเพียงส่วนงานเดียว

รายได้จากการขายและการให้บริการจากลูกค้ารายใหญ่สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559 มีจำนวนเงินประมาณ 430 ล้านบาท และ 586 ล้านบาท ตามลำดับ

23. กองทุนสำรองเลี้ยงชีพของพนักงานซึ่งจดทะเบียนแล้ว

บริษัทได้จัดให้มีเงินกองทุนสำรองเลี้ยงชีพพนักงานตามความในพระราชบัญญัติกองทุนสำรองเลี้ยงชีพสำหรับพนักงานของบริษัทบนพื้นฐานความสมัครใจของพนักงานในการเป็นสมาชิกของกองทุน ตามข้อบังคับของกองทุน บริษัทและพนักงานจะจ่ายเงินสมทบและเงินสะสมเข้ากองทุนในอัตราร้อยละ 3 ถึงอัตราร้อยละ 8 ของเงินเดือนพนักงาน

ส่วนที่บริษัทจ่ายสมทบซึ่งบันทึกเป็นค่าใช้จ่ายสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559 มีจำนวนเงิน 0.7 ล้านบาท และ 0.7 ล้านบาท ตามลำดับ

24. สัญญาตัวแทนจำหน่าย

บริษัทได้ทำสัญญาตัวแทนจัดจำหน่ายสองฉบับกับบริษัทในต่างประเทศแห่งหนึ่ง ภายใต้สัญญานี้บริษัทได้รับการแต่งตั้งให้เป็นตัวแทนการจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์การรักษาโรคมะเร็งโดยการฉายรังสี และผลิตภัณฑ์การรักษาโรคมะเร็งชนิดสอดใส่แร่ในประเทศไทยและประเทศกัมพูชาและจะใช้ความพยายามอย่างดีที่สุดเพื่อซื้อผลิตภัณฑ์ดังกล่าวไม่น้อยกว่าจำนวนขั้นต่ำที่ระบุไว้ในสัญญา สัญญานี้มีผลบังคับหนึ่งปีสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2561 สัญญานี้อาจยกเลิกก่อนกำหนดได้โดยฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งบอกเลิกเป็นหนังสือให้อีกฝ่ายหนึ่งล่วงหน้าอย่างน้อยสามสิบวัน

บริษัทได้ทำสัญญาตัวแทนจัดจำหน่ายกับบริษัทในต่างประเทศอีกแห่งหนึ่ง ภายใต้สัญญานี้บริษัทได้รับการแต่งตั้งให้เป็นตัวแทนจำหน่ายซอฟต์แวร์เพื่อใช้สำหรับผลิตภัณฑ์การรักษาโรคมะเร็งด้วยการฉายรังสีในประเทศไทยและจะซื้อซอฟต์แวร์ดังกล่าวไม่น้อยกว่าจำนวนขั้นต่ำที่ระบุไว้ในสัญญา สัญญานี้มีผลบังคับสามปีจากวันที่ 1 มกราคม 2560 และต่ออายุได้โดยอัตโนมัติอีกหนึ่งปี สัญญานี้สามารถยกเลิกก่อนกำหนดได้โดยฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งบอกเลิกเป็นหนังสือให้อีกฝ่ายหนึ่ง

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)

วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

25. การวัดมูลค่ายุติธรรม

มูลค่ายุติธรรมเป็นราคาที่กิจการจะได้รับจากการขายสินทรัพย์หรือจะจ่ายเพื่อโอนหนี้สินในรายการที่เกิดขึ้นในสภาพปกติระหว่างผู้ร่วมตลาด ณ วันที่วัดมูลค่า ตลาดที่มีสภาพคล่องเป็นตลาดที่รายการสำหรับสินทรัพย์และหนี้สินนั้น ๆ เกิดขึ้นซึ่งมีความถี่และปริมาณอย่างเพียงพอเพื่อให้ข้อมูลราคาอย่างต่อเนื่อง ผู้ร่วมตลาดได้แก่ ผู้ซื้อและผู้ขายในตลาดหลักหรือตลาดที่ให้ประโยชน์สูงสุดสำหรับสินทรัพย์หรือหนี้สินนั้น ๆ โดยผู้ร่วมตลาดต้องมีความเป็นอิสระจากกัน มีความรอบรู้และความเข้าใจอย่างสมเหตุสมผล สามารถที่จะเข้าทำรายการสำหรับสินทรัพย์หรือหนี้สินนั้น ๆ และเต็มใจที่จะเข้าทำรายการสำหรับสินทรัพย์หรือหนี้สินนั้น ๆ

เพื่อให้การวัดมูลค่ายุติธรรมและเปิดเผยข้อมูลที่เกี่ยวข้องในงบการเงินมีความสม่ำเสมอและสามารถเปรียบเทียบได้ จึงมีการกำหนดลำดับชั้นของมูลค่ายุติธรรมออกเป็น 3 ระดับตามประเภทของข้อมูลที่ใช้ในเทคนิคการประเมินมูลค่าเพื่อวัดมูลค่ายุติธรรม ทั้งนี้ ลำดับชั้นของมูลค่ายุติธรรมให้ลำดับความสำคัญสูงสุดกับราคาเสนอซื้อขายที่ไม่ต้องปรับปรุงในตลาดที่มีสภาพคล่องสำหรับสินทรัพย์หรือหนี้สินอย่างเดียวกัน (“ข้อมูลระดับ 1”) รองลงมาคือข้อมูลอื่นที่สามารถสังเกตได้ (“ข้อมูลระดับ 2”) และต่ำสุดคือข้อมูลที่ไม่สามารถสังเกตได้ (“ข้อมูลระดับ 3”)

ข้อมูลระดับ 1 ได้แก่ ราคาเสนอซื้อขาย (ไม่ต้องปรับปรุง) ในตลาดที่มีสภาพคล่องสำหรับสินทรัพย์หรือหนี้สินอย่างเดียวกันและกิจการสามารถเข้าถึง ณ วันที่วัดมูลค่า

ข้อมูลระดับ 2 ได้แก่ ข้อมูลอื่นนอกเหนือจากราคาเสนอซื้อขายซึ่งรวมอยู่ในระดับ 1 ที่สามารถสังเกตได้โดยตรงหรือโดยอ้อมสำหรับสินทรัพย์นั้นหรือหนี้สินนั้น

ข้อมูลระดับ 3 ได้แก่ ข้อมูลที่ไม่สามารถสังเกตได้ซึ่งนำมาใช้กับสินทรัพย์นั้นหรือหนี้สินนั้น

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559 บริษัทมีเงินลงทุนชั่วคราวในหน่วยลงทุนที่มีการวัดมูลค่าและแสดงด้วยมูลค่ายุติธรรมในงบแสดงฐานะการเงิน (ทั้งที่เกิดขึ้นประจำหรือเกิดขึ้นไม่ประจำ) จำนวน 13 บาท (ข้อมูลระดับ 1)

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทมีหนี้สินทางการเงินไม่หมุนเวียนอื่นและมูลค่ายุติธรรมของสัญญาผูกมัดที่ยังไม่ได้รับรู้ (แสดงภายใต้ “สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น”) ที่มีการวัดมูลค่าและแสดงด้วยมูลค่ายุติธรรมในงบแสดงฐานะการเงิน (ทั้งที่เกิดขึ้นประจำหรือเกิดขึ้นไม่ประจำ) จำนวน 31.8 ล้านบาท (ข้อมูลระดับ 1)

อย่างไรก็ดี บริษัทมีสินทรัพย์และหนี้สินทางการเงินที่ไม่ได้วัดมูลค่าและแสดงด้วยมูลค่ายุติธรรมในงบแสดงฐานะการเงิน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559 แต่มีการเปิดเผยข้อมูลมูลค่ายุติธรรมที่เกี่ยวข้องไว้ในหมายเหตุ 26

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)

วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

26. การเปิดเผยข้อมูลสำหรับเครื่องมือทางการเงิน

บริษัทมีความเสี่ยงจากการดำเนินธุรกิจตามปกติจากการเปลี่ยนแปลงอัตราดอกเบี้ยและอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ และความเสี่ยงจากการขาดสภาพคล่อง บริษัทไม่มีการออกเครื่องมือทางการเงินที่เป็นตราสารอนุพันธ์เพื่อการค้า

ความเสี่ยงด้านอัตราดอกเบี้ย

ความเสี่ยงด้านอัตราดอกเบี้ย หมายถึง ความเสี่ยงที่เกิดจากการเปลี่ยนแปลงที่จะเกิดในอนาคตของอัตราดอกเบี้ยในตลาด ซึ่งส่งผลกระทบต่อการทำงานและกระแสเงินสดของบริษัท บริษัทมีความเสี่ยงด้านอัตราดอกเบี้ยจากเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงิน

ความเสี่ยงจากเงินตราต่างประเทศ

บริษัทมีความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ ซึ่งเกิดจากการซื้อสินค้าและค่าใช้จ่ายที่เป็นเงินตราต่างประเทศ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทมียอดคงเหลือของหนี้สินที่เป็นเงินตราต่างประเทศที่ไม่มีสัญญาซื้อเงินตราต่างประเทศล่วงหน้าจำนวน 0.6 ล้านดอลลาร์สหรัฐอเมริกา (เทียบเท่า 19.5 ล้านบาท) ผู้บริหารเชื่อว่าความเสี่ยงที่เกิดจากอัตราแลกเปลี่ยนดังกล่าวมีน้อย

ความเสี่ยงจากการขาดสภาพคล่อง

บริษัทมีการควบคุมความเสี่ยงจากการขาดสภาพคล่องโดยการรักษาระดับของเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดให้เพียงพอต่อการดำเนินงานของกิจการและเพื่อให้ผลกระทบจากความผันผวนของกระแสเงินสดลดลง

หมายเหตุประกอบงบการเงิน (ต่อ)

วันที่ 31 ธันวาคม 2560 และ 2559

มูลค่ายุติธรรม

เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด เงินลงทุนชั่วคราว ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่นมีมูลค่าตามบัญชีใกล้เคียงกับมูลค่ายุติธรรม เนื่องจากเครื่องมือทางการเงินเหล่านี้จะครบกำหนดในระยะเวลาอันสั้น (ข้อมูลระดับ 2)

เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่นมีมูลค่าตามบัญชีใกล้เคียงกับมูลค่ายุติธรรม เนื่องจากเครื่องมือทางการเงินเหล่านี้จะครบกำหนดในระยะเวลาอันสั้น (ข้อมูลระดับ 2)

เงินลงทุนระยะยาวอื่น ลูกหนี้การค้าระยะยาว และเจ้าหนี้การค้าระยะยาวมีมูลค่าตามบัญชีใกล้เคียงกับมูลค่ายุติธรรม เนื่องจากเครื่องมือทางการเงินเหล่านี้มีอัตราดอกเบี้ยในอัตราตลาด (ข้อมูลระดับ 2)

27. การบริหารจัดการทุน

วัตถุประสงค์ในการบริหารจัดการทุนที่สำคัญของบริษัทคือ การจัดให้มีซึ่งโครงสร้างทางการเงินและโครงสร้างของเงินทุนที่เหมาะสมและการดำรงไว้ซึ่งสภาพคล่องทางการเงินและความสามารถในการดำเนินธุรกิจอย่างต่อเนื่องไปได้ตามปกติ

28. เหตุการณ์ภายหลังรอบระยะเวลารายงาน

ในเดือนมกราคม 2561 บริษัทย่อยได้จัดตั้งขึ้นเพื่อลงทุนในโครงการโรงพยาบาลเฉพาะทางด้านการรักษาโรคมะเร็ง ณ วันที่ 23 กุมภาพันธ์ 2561 ทุนจดทะเบียนของบริษัทย่อยมีจำนวน 200 ล้านบาท ทุนชำระแล้วมีจำนวน 100 ล้านบาท และเงินลงทุนของบริษัทมีจำนวน 65 ล้านบาท

เมื่อวันที่ 23 กุมภาพันธ์ 2561 คณะกรรมการของบริษัทได้มีมติให้เสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นให้อนุมัติเงินปันผล จำนวน 32,000,000 บาท (400,000,000 หุ้น หุ้นละ 0.08 บาท)

29. การอนุมัติงบการเงิน

งบการเงินนี้ได้รับการอนุมัติให้ออกโดยคณะกรรมการของบริษัทเมื่อวันที่ 23 กุมภาพันธ์ 2561



BIZ

รายละเอียดเกี่ยวกับกรรมการ
ผู้บริหาร ผู้มีอำนาจควบคุม
และเลขาธิการบริษัท

รายละเอียดเกี่ยวกับกรรมการ ผู้บริหาร ผู้มีอำนาจควบคุมและเลขานุการบริษัท

นายวุฒิพงษ์ โมฬีชาติ

ประธานกรรมการบริษัท/กรรมการอิสระ

อายุ 69 ปี

สัดส่วนการถือหุ้น ณ 29/12/2560 -ไม่มี-

การเปลี่ยนแปลงจำนวนหุ้นระหว่างปี -ไม่มี-

ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างผู้บริหาร -ไม่มี-

การถือหุ้นทางอ้อมของคู่สมรสและบุตรที่ยังไม่บรรลุนิติภาวะ -ไม่มี-

วันที่แต่งตั้ง 16 ธันวาคม 2558

คุณวุฒิทางการศึกษา

- เศรษฐศาสตรบัณฑิต มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์

ประวัติการอบรม

- Anti-Corruption for Executive Program (สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย: IOD) ปี 2558
- Director Certification Program Update (สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย: IOD) รุ่นที่ 3/2558
- Director Certification Program (สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย: IOD) รุ่นที่ 130/2553

ประสบการณ์ย้อนหลัง 5 ปี

ตำแหน่งในบริษัทจดทะเบียนอื่น

- 2559 - ปัจจุบัน ประธานกรรมการตรวจสอบ/กรรมการอิสระ บมจ. ทริฟเพิล โฮ โฮลดิ้งส์
- 2555 - ปัจจุบัน ประธานกรรมการบริษัท/กรรมการอิสระ บมจ. อินเทอร์เน็ตชั่นแนล รีเสิร์ช คอร์ปอเรชั่น
- 2555 - ปัจจุบัน ที่ปรึกษา บมจ. หลักทรัพย์จัดการกองทุน เอ็มเอฟซี
- 2552 - ปัจจุบัน ประธานกรรมการบริษัท/ประธานกรรมการอิสระ/ประธานกรรมการสรรหาและกำกับดูแลกิจการ/กรรมการตรวจสอบ/กรรมการพิจารณาคำตอบแทน บมจ. ซิมโฟนี คอมมูนิเคชั่น

ตำแหน่งในบริษัทอื่น

- 2555 - 2558 กรรมการ บจก.แอลโซลาร์ 1
- 2552 - 2558 กรรมการสภาสถาบันผู้ทรงคุณวุฒิสถาบันเทคโนโลยีพระจอมเกล้าเจ้าคุณทหารลาดกระบัง
- 2551 - 2557 กรรมการ ฝ่ายออกบัตรธนาคาร ธนาคารแห่งประเทศไทย
- 2553 - 2556 กรรมการ/กรรมการตรวจสอบ/กรรมการกิจการสัมพันธ์ บจก.บริหารสินทรัพย์สุขุมวิท

นางสาวศรีรัตน์ ชูโชติการ

กรรมการอิสระ/ประธานกรรมการตรวจสอบ/

กรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน

อายุ 49 ปี

สัดส่วนการถือหุ้น ณ 29/12/2560 -ไม่มี-

การเปลี่ยนแปลงจำนวนหุ้นระหว่างปี -ไม่มี-

ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างผู้บริหาร -ไม่มี-

การถือหุ้นทางอ้อมของคู่สมรสและบุตรที่ยังไม่บรรลุนิติภาวะ -ไม่มี-

วันที่แต่งตั้ง 16 ธันวาคม 2558

คุณวุฒิทางการศึกษา

- วิทยาศาสตร์มหาบัณฑิต สาขาเทคโนโลยีสารสนเทศทางธุรกิจ ฟ้าลงกรณ์มหาวิทยาลัย
- วิศวกรรมศาสตรบัณฑิต สถาบันเทคโนโลยีพระจอมเกล้าเจ้าคุณทหารลาดกระบัง
- ที่ปรึกษารับอนุญาตจาก SAP ในระบบบัญชีการเงินและบัญชีบริหาร (Certified SAP consultant in FI/CO)

ประวัติการอบรม

- Director Certification Program (สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย: IOD) รุ่นที่ 219/2559

ประสบการณ์ย้อนหลัง 5 ปี

ตำแหน่งในบริษัทจดทะเบียนอื่น

-ไม่มี-

ตำแหน่งในบริษัทอื่น

- 2556 - ปัจจุบัน กรรมการบริษัท บจก. เอนนี ไอ คอร์ปอเรชั่น
- 2554 - ปัจจุบัน กรรมการบริษัท บจก. ไดด์ ไอที คอนซัลตติ้ง
- 2554 - ปัจจุบัน กรรมการบริษัท บจก. ไอเค็ช
- 2554 - ปัจจุบัน กรรมการบริษัท บจก. ไอทีเอส - เทคชิป
- 2553 - ปัจจุบัน กรรมการบริษัท บจก. ไอ เอช อาร์ คอนซัลตติ้ง
- 2552 - ปัจจุบัน กรรมการบริษัท บจก. เบสเลย์ เทคโนโลยีคอนซัลแต้นท์ส
- 2549 - ปัจจุบัน กรรมการบริษัท บจก.อีซีเอ็ม คอนซัลตติ้ง

นายวิฑูรา ตระกูลสุข

กรรมการอิสระ/กรรมการตรวจสอบ/
ประธานกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน

อายุ 51 ปี

สัดส่วนการถือหุ้น ณ 29/12/2560 -ไม่มี-
การเปลี่ยนแปลงจำนวนหุ้นระหว่างปี -ไม่มี-
ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างผู้บริหาร -ไม่มี-
การถือหุ้นทางอ้อมของคู่สมรสและบุตรที่ยังไม่บรรลุนิติภาวะ -ไม่มี-
วันที่แต่งตั้ง 16 ธันวาคม 2558

คุณวุฒิทางการศึกษา

- บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต สถาบันบริหารธุรกิจศศินทร์
- บริหารธุรกิจบัณฑิต (บจ.บ.) สาขาการธนาคารและการเงิน
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ประวัติการอบรม

- Director Accreditation Program
(สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย: IOD)
รุ่นที่ 117/2558

ประสบการณ์ย้อนหลัง 5 ปี

ตำแหน่งในบริษัทจดทะเบียนอื่น

- 2559 - ปัจจุบัน กรรมการอิสระ/กรรมการตรวจสอบ
บมจ. ทริฟเฟิล ไอ โลจิสติกส์
- 2557 - ปัจจุบัน กรรมการอิสระ บมจ. มิลล์คอน สตีล
- 2557 - ปัจจุบัน กรรมการอิสระ บมจ. แมคทริค
- 2554 - 2556 รองกรรมการผู้จัดการใหญ่/ผู้บริหารสายงาน
ธุรกิจขนาดใหญ่ บมจ. ธนาकरกรุงเทพ

ตำแหน่งในบริษัทอื่น

- 2557 - ปัจจุบัน กรรมการบริษัท บจก.ครีเอทีฟ พาวเวอร์
- 2556 ประธานกรรมการบริษัท บจก.กรุงเทพ
ไอบีเจ ลิสซิ่ง

นายธนวัฒน์ เลิศวัฒนารักษ์

กรรมการอิสระ/กรรมการตรวจสอบ/
กรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน

อายุ 47 ปี

สัดส่วนการถือหุ้น ณ 29/12/2560 -ไม่มี-
การเปลี่ยนแปลงจำนวนหุ้นระหว่างปี -ไม่มี-
ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างผู้บริหาร -ไม่มี-
การถือหุ้นทางอ้อมของคู่สมรสและบุตรที่ยังไม่บรรลุนิติภาวะ -ไม่มี-
วันที่แต่งตั้ง 16 ธันวาคม 2558

คุณวุฒิทางการศึกษา

- วิศวกรรมศาสตรมหาบัณฑิต สาขาวิศวกรรมอุตสาหการ
มหาวิทยาลัยเทนเนสซี ประเทศสหรัฐอเมริกา
- วิศวกรรมศาสตรบัณฑิต สาขาวิศวกรรมอุตสาหการ
มหาวิทยาลัยเทนเนสซี ประเทศสหรัฐอเมริกา
- วิทยาศาสตร์บัณฑิต สาขาวิชาวิทยาการคอมพิวเตอร์
สถาบันเทคโนโลยีพระจอมเกล้าเจ้าคุณทหารลาดกระบัง

ประวัติการอบรม

- Director Certification Program
(สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย: IOD)
รุ่นที่ 219/2559

ประสบการณ์ย้อนหลัง 5 ปี

ตำแหน่งในบริษัทจดทะเบียนอื่น

-ไม่มี-

ตำแหน่งในบริษัทอื่น

- 2556 - ปัจจุบัน กรรมการบริษัท บจก. เอนี่ไอ คอร์ปอเรชั่น
- 2554 - ปัจจุบัน กรรมการบริษัท บจก. โค้ด ไอที คอนซัลติ้ง
- 2554 - ปัจจุบัน กรรมการบริษัท บจก. ไอโค้ด
- 2554 - ปัจจุบัน กรรมการบริษัท บจก. ไอทีเอส - เทคชิป
- 2553 - ปัจจุบัน กรรมการบริษัท บจก. ไอ เอส อาร์ คอนซัลติ้ง
- 2552 - ปัจจุบัน กรรมการบริษัท บจก. เบสไลน์ เทคโนโลยี
คอนซัลแต้นท์ส
- 2549 - ปัจจุบัน ที่ปรึกษาคณะกรรมการ บจก. อีซีเอ็ม
คอนซัลติ้ง
- 2547 - ปัจจุบัน กรรมการบริษัท บจก. ไอแอม คอนซัลติ้ง

นายสมพงษ์ ชื่นกิตติยานนท์

กรรมการบริษัท/ประธานกรรมการบริหาร/
ประธานอนุกรรมการบริหารความเสี่ยง/
กรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน/
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร/
รองประธานเจ้าหน้าที่บริหารฝ่ายปฏิบัติการ (วิชาการ)
(กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม)

อายุ 55 ปี

สัดส่วนการถือหุ้น ณ 29/12/2560 32.06%

การเปลี่ยนแปลงจำนวนหุ้นระหว่างปี -ไม่มี-
ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างผู้บริหาร -ไม่มี-
การถือหุ้นทางอ้อมของคู่สมรสและบุตรที่ยังไม่บรรลุนิติภาวะ -ไม่มี-

วันที่แต่งตั้ง 12 พฤษภาคม 2543

คุณวุฒิทางการศึกษา

- สถาบันบัณฑิตพัฒนบริหารศาสตร์
- วิทยาศาสตรมหาบัณฑิต สาขาวิชานิติวิทยาศาสตร์ มหาวิทยาลัยมหิดล
- วิทยาศาสตรบัณฑิต สาขาวิชารังสีเทคนิค มหาวิทยาลัยมหิดล

ประวัติการอบรม

- Director Certification Program
(สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย: IOD)
รุ่นที่ 204/2558
- Thailand's Big Strategic Move Conference 2017 by SET
- ร่วมหารือเกี่ยวกับการดำเนินโครงการแนวร่วมปฏิบัติของภาคเอกชนไทยในการต่อต้านการทุจริต 2560
- SET Social Impact Day 2017: Partnership for the Goals
“รวมพลังเพื่อความยั่งยืน”

ประสบการณ์ย้อนหลัง 5 ปี

ตำแหน่งในบริษัทจดทะเบียนอื่น

-ไม่มี-

ตำแหน่งในบริษัทอื่น

2557 - ปัจจุบัน กรรมการบริษัท บจก. สาร ชิกซ์ทีน

นายวรวิทย์ สลักสิทธิ์

กรรมการบริษัท/กรรมการบริหาร/
อนุกรรมการบริหารความเสี่ยง/
กรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน/
รองประธานเจ้าหน้าที่บริหารด้านการเงินและทรัพยากรมนุษย์/
ผู้จัดการฝ่ายทรัพยากรมนุษย์ (วิชาการ)
(กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม)

อายุ 52 ปี

สัดส่วนการถือหุ้น ณ 29/12/2560 31.31%

การเปลี่ยนแปลงจำนวนหุ้นระหว่างปี -ไม่มี-
ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างผู้บริหาร -ไม่มี-
การถือหุ้นทางอ้อมของคู่สมรสและบุตรที่ยังไม่บรรลุนิติภาวะ 0.75%

วันที่แต่งตั้ง 12 พฤษภาคม 2543

คุณวุฒิทางการศึกษา

- พัฒนศาสตร์มหาบัณฑิตทางพัฒนาการเศรษฐกิจสาขาวิชา เศรษฐศาสตร์การเงิน สถาบันบัณฑิตพัฒนบริหารศาสตร์
- วิศวกรรมศาสตรมหาบัณฑิต สาขาวิศวกรรมอุตสาหการ และการผลิตสถาบันเทคโนโลยีแห่งเอเชีย
- วิศวกรรมศาสตรบัณฑิต สาขาวิชาอิเล็กทรอนิกส์ สถาบันเทคโนโลยีพระจอมเกล้าเจ้าคุณทหารลาดกระบัง

ประวัติการอบรม

- Director Certification Program
(สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย: IOD)
รุ่นที่ 205/2558

ประสบการณ์ย้อนหลัง 5 ปี

ตำแหน่งในบริษัทจดทะเบียนอื่น

-ไม่มี-

ตำแหน่งในบริษัทอื่น

2557 - ปัจจุบัน กรรมการบริษัท บจก. สาร ชิกซ์ทีน

นายพศ สันตะพานิช

กรรมการบริษัท/กรรมการบริหาร/
อนุกรรมการบริหารความเสี่ยง/
ผู้จัดการฝ่ายบริการหลังการขายและสารสนเทศ
(กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม)

อายุ 45 ปี

สัดส่วนการถือหุ้น ณ 29/12/2560 6.00%

การเปลี่ยนแปลงจำนวนหุ้นระหว่างปี -ไม่มี-

ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างผู้บริหาร -ไม่มี-

การถือหุ้นทางอ้อมของคู่สมรสและบุตรที่ยังไม่บรรลุนิติภาวะ -ไม่มี-

วันที่แต่งตั้ง 3 เมษายน 2558

คุณวุฒิทางการศึกษา

- อดิศาสตรบัณฑิต สาขาวิชาวิศวกรรมโทรคมนาคม มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีมหานคร

ประวัติการอบรม

- Directors Accreditation Program
(สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย: IOD)
รุ่นที่ 123/2559

ประสบการณ์ย้อนหลัง 5 ปี

ตำแหน่งในบริษัทจดทะเบียนอื่น

-ไม่มี-

ตำแหน่งในบริษัทอื่น

2557 - ปัจจุบัน กรรมการบริษัท บจก. สาร ชิกซ์ทีน

นางสาวสุกัลยา คำนวน

กรรมการบริหาร/อนุกรรมการบริหารความเสี่ยง/
ผู้จัดการฝ่ายการเงินและบัญชี

อายุ 33 ปี

สัดส่วนการถือหุ้น ณ 29/12/2560 -ไม่มี-

การเปลี่ยนแปลงจำนวนหุ้นระหว่างปี -ไม่มี-

ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างผู้บริหาร -ไม่มี-

การถือหุ้นทางอ้อมของคู่สมรสและบุตรที่ยังไม่บรรลุนิติภาวะ -ไม่มี-

วันที่แต่งตั้ง 23 ธันวาคม 2558

คุณวุฒิทางการศึกษา

- บริหารธุรกิจบัณฑิต สาขาวิชาการบัญชี มหาวิทยาลัย
รามคำแหง

ประวัติการอบรม

- Directors Accreditation Program
(สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย: IOD)
รุ่นที่ 136/2560
- โครงการทุนอบรมหลักสูตร “เตรียมความพร้อมรองรับการ
เปลี่ยนแปลงมาตรฐานรายงานทางการเงินเกี่ยวกับเครื่องมือ
ทางการเงิน” ปี 2560
- Communication on Strengths by ADDIE the Change
Consulting Co., Ltd. ปี 2560
- การจัดการความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยน ปี 2560

ประสบการณ์ย้อนหลัง 5 ปี

ตำแหน่งในบริษัทจดทะเบียนอื่น

-ไม่มี-

ตำแหน่งในบริษัทอื่น

-ไม่มี-

นางสาวศรีสุนันท์ อนุจรพันธุ์

เลขาธิการบริษัท/เลขาธิการคณะกรรมการสรรหา
และพิจารณาคำตอบแทน/
เลขาธิการคณะกรรมการบริหาร/
เลขาธิการคณะอนุกรรมการบริหารความเสี่ยง/
เลขาธิการคณะกรรมการตรวจสอบ

อายุ 40 ปี

สัดส่วนการถือหุ้น ณ 29/12/2560 -ไม่มี-

การเปลี่ยนแปลงจำนวนหุ้นระหว่างปี 8,000 หุ้น

ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างผู้บริหาร -ไม่มี-

การถือหุ้นทางอ้อมของคู่สมรสและบุตรที่ยังไม่บรรลุนิติภาวะ -ไม่มี-

วันที่แต่งตั้ง 23 ธันวาคม 2559 และมีผลวันที่ 1 มกราคม 2560

คุณวุฒิทางการศึกษา

- บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต โครงการสำหรับผู้บริหาร มหาวิทยาลัยรังสิต
- บริหารธุรกิจบัณฑิต สาขาบริหารงานบุคคล คณะมนุษยศาสตร์ และสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยบูรพา

ประวัติการอบรม

- Board Reporting Program (BRP) (สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย: IOD) รุ่นที่ 23/2560
- ความรับผิดชอบทางอาญาของกรรมการและผู้แทนนิติบุคคล ปี 2560
- การจัดทำแผน HR อย่างไรให้เป็นยุทธศาสตร์องค์กร (รุ่นที่ 7/2560)
- Basic Finance for IR ปี 2560
- Communication on Strengths by ADDIE the Change Consulting Co., Ltd. ปี 2560
- Enhancing Good Corporate Governance based on CGR Scorecard (สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย: IOD) ปี 2560
- โครงการ Smart Disclosure Program (SDP) ปี 2560
- Company Reporting Program (CRP) (สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย: IOD) รุ่นที่ 13/2558
- Company Secretary Program (CSP) (สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย: IOD) รุ่นที่ 46/2555

- Corporate Secretary Development Program (คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย) รุ่นที่ 12/2548

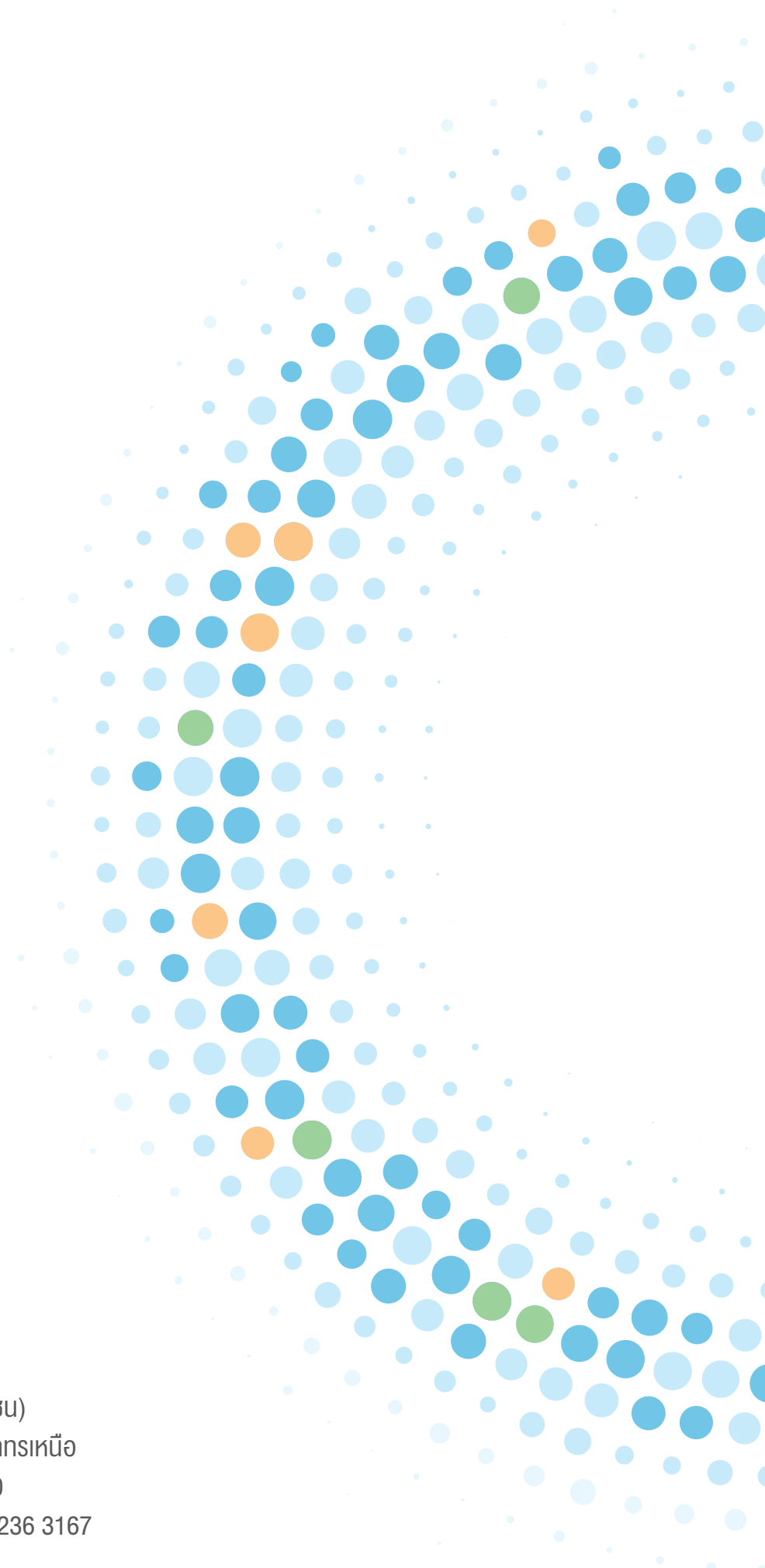
ประสบการณ์ย้อนหลัง 5 ปี

ตำแหน่งในบริษัทจดทะเบียนอื่น

2542 - 2559 เลขานุการบริษัทและผู้จัดการฝ่ายธุรการทั่วไป บมจ. บิซิเนส ออนไลน์

ตำแหน่งในบริษัทอื่น

-ไม่มี-



บริษัท บีซีเนสอะไลमेंท์ จำกัด (มหาชน)
92/45 อาคารสารธรณี 2 ชั้น 16 ถ.สาทรเหนือ
แขวงสีลม เขตบางรัก กรุงเทพฯ 10500
โทร. +66 2636 6838-9 แฟกซ์ +66 2236 3167
Email : ir@bizalignment.com