



แบบแสดงรายการข้อมูลประจำปี/รายงานประจำปี 2568
แบบ 56-1 One Report
ในรูปแบบอิเล็กทรอนิกส์ (e-One Report)

บริษัท เทอร์ราไบต์ พลัส จำกัด (มหาชน)

สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2568

สารบัญ

หน้า

ส่วนที่ 1 การประกอบธุรกิจและผลการดำเนินงาน

1. โครงสร้างและการดำเนินงานของกลุ่มบริษัท

1.1 นโยบายและภาพรวมการประกอบธุรกิจ	1
1.2 ลักษณะการประกอบธุรกิจ	19
1.3 โครงสร้างการถือหุ้นของกลุ่มบริษัท	57
1.4 จำนวนทุนจดทะเบียนและทุนชำระแล้ว	63
1.5 การออกหลักทรัพย์อื่น	64
1.6 นโยบายการจ่ายเงินปันผล	65

2. การบริหารจัดการความเสี่ยง

2.1 นโยบายและแผนการบริหารความเสี่ยง	67
2.2 ปัจจัยความเสี่ยงต่อการดำเนินธุรกิจของบริษัท	68

3. การขับเคลื่อนธุรกิจเพื่อความยั่งยืน

3.1 นโยบายและเป้าหมายการจัดการด้านความยั่งยืน	74
3.2 การจัดการผลกระทบต่อผู้มีส่วนได้เสียในห่วงโซ่คุณค่าของธุรกิจ	75
3.3 การจัดการด้านความยั่งยืนในมิติสิ่งแวดล้อม	80
3.4 การจัดการความยั่งยืนในมิติสังคม	87

4. การวิเคราะห์และคำอธิบายของฝ่ายจัดการ

4.1 วิเคราะห์การดำเนินงานและฐานะทางการเงินการเปลี่ยนแปลงที่สำคัญ	99
4.2 ปัจจัยหรือเหตุการณ์ที่อาจมีผลต่อฐานะการเงินหรือการดำเนินงานอย่างมีนัยสำคัญ	115
4.3 ข้อมูลจากงบการเงิน และอัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ	117

5. ข้อมูลทั่วไปและข้อมูลสำคัญอื่น

5.1 ข้อมูลทั่วไป	130
5.2 ข้อมูลสำคัญอื่น	133
5.3 ข้อพิพาททางกฎหมาย	134
5.4 ตลาดรอง	135
5.5 สถาบันการเงินที่ติดต่oprประจำ (กรณีออกตราสารหนี้)	136

สารบัญ (ต่อ)

หน้า

ส่วนที่ 2 การกำกับดูแลกิจการ

6. นโยบายการกำกับดูแลกิจการ

6.1 ภาพรวมของนโยบายและแนวปฏิบัติการกำกับดูแลกิจการ	137
6.2 จรรยาบรรณธุรกิจ (ถ้ามี)	144
6.3 การเปลี่ยนแปลงและพัฒนาการที่สำคัญของนโยบายและระบบการกำกับดูแลกิจการในรอบปีที่ผ่านมา	153

7. โครงสร้างการกำกับดูแลกิจการ และข้อมูลสำคัญเกี่ยวกับคณะกรรมการคณะกรรมการชุดย่อย ผู้บริหาร พนักงานและอื่น ๆ

7.1 โครงสร้างการกำกับดูแลกิจการ	154
7.2 ข้อมูลเกี่ยวกับคณะกรรมการ	156
7.3 ข้อมูลเกี่ยวกับคณะกรรมการชุดย่อย	165
7.4 ข้อมูลเกี่ยวกับผู้บริหาร	175
7.5 ข้อมูลเกี่ยวกับพนักงาน	179
7.6 ข้อมูลสำคัญอื่น ๆ	183

8. รายงานผลการดำเนินงานสำคัญด้านการกำกับดูแลกิจการ

8.1 สรุปผลการปฏิบัติหน้าที่ของคณะกรรมการในรอบปีที่ผ่านมา	185
8.2 รายงานผลการปฏิบัติหน้าที่ของคณะกรรมการตรวจสอบในรอบปีที่ผ่านมา	202
8.3 สรุปผลการปฏิบัติหน้าที่ของคณะกรรมการชุดย่อยอื่น ๆ	203

9. การควบคุมภายในและรายการระหว่างกัน

9.1 การควบคุมภายใน	206
9.2 รายการระหว่างกัน	210

ส่วนที่ 3 งบการเงิน

รายงานของผู้สอบบัญชีเชิ้อนุญาต	216
งบการเงิน	222
หมายเหตุประกอบงบการเงิน	231

เอกสารแนบ

เอกสารแนบ	286
-----------	-----

ส่วนที่ 1 การประกอบธุรกิจและผลการดำเนินงาน

1. โครงสร้างและการดำเนินงานของกลุ่มบริษัท

1.1 นโยบายและภาพรวมการประกอบธุรกิจ

1.1.1 วิสัยทัศน์ วัตถุประสงค์ เป้าหมาย หรือกลยุทธ์ในการดำเนินงาน

สารจากประธานกรรมการ

กลุ่มบริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน) (TERA หรือ บริษัทฯ) ได้ดำเนินกิจการก้าวเข้าสู่ปีที่ 22 เมื่อวันที่ 18 กุมภาพันธ์ 2569 ที่ผ่านมา ปัจจุบัน บริษัทฯ มีทุนจดทะเบียนชำระแล้ว 120 ล้านบาท โดยมีบริษัทย่อย 2 แห่ง ได้แก่ บริษัท คลัสเตอร์ ซิสเต็มส์ จำกัด และบริษัท สกายฟร็อก จำกัด ซึ่งทั้งสองบริษัทมีทุนจดทะเบียนชำระแล้ว 10 ล้านบาท ซึ่ง TERA ถือหุ้นในสัดส่วน 99.99%

TERA ได้เข้าเป็นบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์เอ็ม เอ ไอ (mai) โดยทำการขายหุ้นเพิ่มทุนต่อประชาชนทั่วไปเป็นครั้งแรก (Initial Public Offering หรือ IPO) และได้เริ่มมีการซื้อขายหลักทรัพย์ในตลาดหลักทรัพย์ฯ วันแรก (First Trading Day: FTD) เมื่อวันที่ 24 เมษายน 2567 ซึ่งจะครบรอบ 2 ปีของการ IPO ในวันที่ 23 เมษายน 2569 ที่จะถึงนี้

ตลอดระยะหลายปีที่ผ่านมา TERA ประสบความสำเร็จในการ Transform ธุรกิจ จากการเป็นผู้จัดจำหน่ายและให้บริการ Hardware Infrastructure (On-premise) ในแบบ Project-base (หรือธุรกิจ System Integrator: SI) เพียงอย่างเดียว ซึ่งเป็นลักษณะรายได้ที่ธรรมชาติมีความไม่สม่ำเสมอในแต่ละงวด โดย TERA ได้หันมามุ่งสู่ธุรกิจการให้บริการ ทั้งบริการด้าน Enterprise IT โดยเฉพาะอย่างยิ่ง การให้บริการ T.Cloud ซึ่งเป็นบริการ Local Cloud สำหรับองค์กร และ Public Cloud และได้เริ่มเป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับ AWS เพิ่มเติม ซึ่งเป็น Public Cloud Provider ในระดับโลก และการให้บริการระบบซอฟต์แวร์ Skyfrog ซึ่งมีอัตรากำไรขั้นต้นที่สูงกว่า และมีเสถียรภาพในด้านรายได้มากกว่าการขาย On-premise Hardware แบบ Project-base ทำให้บริษัทฯ มีรายได้แบบประจำสม่ำเสมอเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องมาโดยตลอด โดยในปี 2568 ที่ผ่านมา บริษัทฯ มีรายได้จากการให้บริการคิดเป็นสัดส่วน 75.05% (มีสัดส่วนสูงขึ้นจากปี 2567 ที่ 60.45% ของรายได้รวม) โดยรายได้จากการให้บริการ มีอัตราการเติบโตโดยเฉลี่ยย้อนหลัง 5 ปี (Compound Annual Growth Rate: CAGR) ประมาณ +16.69% และมีสัดส่วนรายได้จากการให้บริการประเภท Recurring คิดเป็นสัดส่วน 70.11% จากรายได้รวม เนื่องจากรายได้จากการให้บริการ มีอัตรากำไรขั้นต้นที่สูงกว่าการขาย Hardware แบบ Project-base ในปีที่ผ่านมา กำไรขั้นต้นจึงมีสัดส่วนคิดเป็น 78.58% ของรายได้รวม ซึ่งแนวโน้มที่เพิ่มขึ้นของรายได้จากการให้บริการอย่างต่อเนื่อง โดยเฉพาะอย่างยิ่ง รายได้แบบ Recurring เป็นแนวโน้มสำคัญที่จะทำให้อัตราประกอบการมีเสถียรภาพมากขึ้นเรื่อยๆ เป็นไปตามกลยุทธ์ Service First และ Recurring First ของบริษัทฯ เป็นความสำเร็จในการทำ Business Transformation ในระยะเวลา 9 ปีที่ผ่านมา จากผู้ขาย Hardware Project-based เพียงอย่างเดียว มาเป็น Service Company อีกด้วย หรือจะกล่าวอีกนัยหนึ่ง

**“TERA: เป็น IT Service Company ชัดเจน
ที่เก่ง On-premise Infra. ไม่แพ้กัน”**

นี่จะเป็นคำนิยามของ TERA ที่น่าจะตรงที่สุดของ TERA ในปัจจุบัน

ในปี 2568 ที่ผ่านมา TERA มีรายได้รวมประมาณ 454.40 ล้านบาท ลดลงจากปีก่อนประมาณ 51.11 ล้านบาท หรือลดลงประมาณ 10.11% YoY มีปัจจัยสำคัญมาจากการลดลงของรายได้แบบ Project-base ที่มีความไม่สม่ำเสมอในแต่ละงวดตามธรรมชาติของรายได้แบบ Project-base และบริษัทฯ มีแนวโน้มการขาย Hardware Project-base ที่ลดลงอย่างต่อเนื่อง และมีกำไรสุทธิ 12.53 ล้านบาท ลดลงจากปีก่อนที่มีกำไร 29.58 ล้านบาท หรือลดลงประมาณ 17.05 ล้านบาท หรือลดลงประมาณ 57.65% YoY เนื่องมาจากค่าใช้จ่ายพิเศษในปี 2568 จำนวน 3 รายการหลัก รวมประมาณ 14.62 ล้านบาท (ซึ่งเป็นเหตุการณ์ชั่วคราว ซึ่งจะมีรายละเอียดในสารของ CEO ที่บริษัทฯ จะได้กล่าวถึงต่อไป)

ภายหลังการ IPO: TERA ก็ได้ดำเนินการลงทุนโครงการ T.Cloud Gen3 เป็นการดำเนินการตามหนึ่งในวัตถุประสงค์การระดมทุน IPO โครงการนี้ได้เริ่มรับรู้รายได้ไตรมาส 1/2568 ซึ่งเป็นปีแรกของโครงการฯ โดยมีการเติบโตอย่างต่อเนื่อง ดังเป้าที่จะมีกำไรไตรมาส 3/2569 สำหรับการลงทุนในรูปแบบ M&A บริษัทฯ ได้พิจารณาถ่วงดุลบริษัทด้านไอทีที่มีศักยภาพเพื่อเพิ่มพูนธุรกิจ สร้างความเจริญเติบโตให้กับบริษัทฯ อย่างยั่งยืนต่อไป ตามวัตถุประสงค์การระดมทุน IPO

TERA อยู่ในธุรกิจซึ่งเป็นเมกะเทรนด์ที่มีการเติบโตอย่างต่อเนื่อง โดยเฉพาะอย่างยิ่งในด้าน Cloud, เอไอ (AI) และแอปพลิเคชันด้านโลจิสติกส์ / ด้วยการเติบโตของความต้องการด้าน Cloud, นโยบาย Cloud First ของรัฐบาล, การมาเริ่มต้นเปิดให้บริการ Thailand Region ของผู้ให้บริการ Public Cloud ระดับโลก โครงการ T.Cloud Gen3 ที่ได้รับการยอมรับและมีการเติบโตอย่างต่อเนื่อง รวมถึงกระแสด้านเอไอ จะเป็นปัจจัยบวกให้ TERA เติบโตต่อไปในอนาคตได้เป็นอย่างดี

สุดท้ายนี้ ในนามคณะกรรมการบริษัท ผมขอขอบคุณท่านผู้ถือหุ้น พันธมิตรทางธุรกิจ และลูกค้าของบริษัทฯ ทุกท่าน ที่ได้ให้ความไว้วางใจต่อกลุ่ม TERA ด้วยดีเสมอมา ตลอดจนนักลงทุนผู้ให้ความสนใจในการลงทุนในหุ้น TERA ทุกท่าน ผมขอชื่นชมและขอขอบคุณคณะผู้บริหาร และพนักงานที่ได้ทุ่มเทการทำงานให้แก่บริษัทฯ อย่างต่อเนื่องจนทำให้กลุ่มบริษัท TERA เจริญก้าวหน้าอย่างมั่นคงในปัจจุบัน

(นายอุดมศักดิ์ โรจน์วิบูลย์ชัย)
ประธานกรรมการ

รูปภาพสารจากประธานกรรมการ



นายอุดมศักดิ์ โรจน์วิบูลย์ชัย ประธานกรรมการ

สารจากประธานเจ้าหน้าที่บริหาร (CEO)

นายสุรสิทธิ์ คิวประสพศักดิ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร (CEO) และเลขานุการบริษัท



สภาพัฒนาการเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ (National Economics and Social Development Council: NESDC หรือ สภาพัฒนาฯ) ได้รายงานภาพรวมเศรษฐกิจไทย ในปี 2568 มีการขยายตัวทางเศรษฐกิจประมาณ 2.4% ใกล้เคียงกับการขยายตัวทางเศรษฐกิจในปี 2567

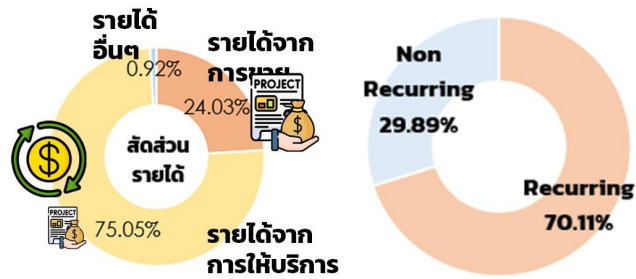
อุตสาหกรรมไอทีอยู่ในเมกะเทรนด์ โดยเป็นกลุ่มธุรกิจที่มีอัตราการเติบโตที่ต่อเนื่อง โดยเฉพาะอย่างยิ่งด้านบริการ Cloud, Data Center, เอไอ (AI) และบริการด้านดิจิทัล ซอฟต์แวร์ เนื่องจากไอทีเป็นส่วนสำคัญของธุรกิจและชีวิตประจำวันของคนทั่วโลก โดย Statista (ผู้ให้บริการฐานข้อมูลสถิติและข้อมูลเชิงลึกทางธุรกิจที่ใหญ่ที่สุดแห่งหนึ่งของโลก) มีการคาดการณ์ว่าตลาด Public Cloud และเอไอในประเทศจะเติบโตในอัตราเฉลี่ยหรือ CAGR +18.63% ต่อปี (ระหว่างปี 2568 ถึง 2572) และ +27.71% ต่อปี (ระหว่างปี 2568 ถึง 2573) สำหรับขนาดตลาดในประเทศในด้าน Public Cloud และเอไอ ตามลำดับ ซึ่งจะเพิ่มขึ้นจากความต้องการและแนวโน้มการใช้ Cloud และเอไอของภาคธุรกิจ ภาครัฐ และผู้คนทั่วโลก โดยมีปัจจัยเร่งจากการที่ Players ด้าน Public Cloud ระดับโลก ได้มาลงทุนด้าน Cloud และ Data Center เพื่อให้ไทยเป็นหนึ่งในศูนย์กลางการให้บริการ Public Cloud ในภูมิภาค / ในปี 2568 ที่ผ่านมา สำนักงานส่งเสริมการลงทุน (BOI) ได้เปิดเผยข้อมูลการขอรับการส่งเสริมการลงทุนด้าน Data Centers และ Cloud Services รวม 36 โครงการ มูลค่าเงินลงทุน 728,000 ล้านบาท (สูงขึ้นจากปี 2567

ที่มีการอนุมัติเงินลงทุน 98,539 ล้านบาท) และยังมีปัจจัยเร่งจากนโยบาย Cloud First ของภาครัฐ / ส่วนการใช้จ่ายด้านไอที ทาง Gartner (บริษัทที่ปรึกษาระดับโลก) ได้มีการคาดการณ์ว่าการใช้จ่ายด้านไอทีทั่วโลกโดยรวมยังเติบโตขึ้นประมาณ 9.8% ต่อปี โดยคาดว่าจะเติบโตประมาณ 10.4%, 14.2% และ 23.2% สำหรับอุปกรณ์คอมพิวเตอร์, ซอฟต์แวร์ และด้าน Data Center ตามลำดับ ส่วนรายได้ของธุรกิจบริการดิจิทัลและซอฟต์แวร์ วิจัยกรุงศรีคาดการณ์ว่าขนาดตลาดในประเทศโดยรวม จะมีการเติบโตเฉลี่ยในอัตรา 19% - 20% ต่อปี สำหรับบริการดิจิทัลและซอฟต์แวร์ ซึ่งการคาดการณ์ตัวเลขขนาดตลาดและอัตราการเติบโตของอุตสาหกรรมด้านไอทีที่เกี่ยวข้อง (จากทั้งหน่วยงานภาครัฐที่มีการกำหนดยุทธศาสตร์โดยตรง ที่ปรึกษา และผู้ให้บริการฐานข้อมูลสถิติและข้อมูลทางธุรกิจระดับโลก เหล่านี้) แสดงถึงการที่บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน) (“TERA” หรือ บริษัทฯ) อยู่ในอุตสาหกรรมที่ยังมีการเติบโตที่ดี จึงมีโอกาสดำเนินการเติบโตทางธุรกิจอีกมากในอนาคต

ในปี 2568 ที่ผ่านมา TERA สามารถทำรายได้ และกำไรสุทธิรวมประมาณ 454.40 และ 12.53 ล้านบาท ตามลำดับ โดยมีรายได้รวมลดลงจากงวดเดียวกันของปีก่อนประมาณ 51.11 ล้านบาท หรือลดลง 10.11% และมีกำไรสุทธิลดลง 17.05 ล้านบาท หรือลดลง 57.65%

รายได้ที่ลดลงในงวดปี 2568 มีสาเหตุมาจากรายได้จากการขาย Project-base ที่บริษัทฯ มีรายได้จากการขายลดลงจากงวดเดียวกันของปีก่อน 86.06 ล้านบาท หรือลดลง 44.07% YoY เนื่องจากบริษัทฯ มีแนวโน้มการขาย Hardware Project-base ที่ลดลงอย่างต่อเนื่อง ตามการใช้งานของภาคธุรกิจที่เปลี่ยนจากการซื้อ Hardware เป็นการใช้บริการ Cloud อย่างต่อเนื่อง ส่วนรายได้จากการให้บริการเติบโตขึ้นประมาณ 35.42 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 10.11% โดยรายได้บริการที่เติบโตมากที่สุดจะเป็นรายได้จากการให้บริการ Cloud ที่เติบโตขึ้นประมาณ 27.54 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 22.74%

โดยในปี 2568 ที่ผ่านมา TERA มีสัดส่วนรายได้จากการให้บริการ สัดส่วนรายได้จากการขาย และสัดส่วนรายได้อื่นๆ คิดเป็นสัดส่วนประมาณ 75.05%, 24.03% และ 0.92% ตามลำดับ โดยแบ่งเป็นรายได้ประเภทประจำสม่ำเสมอ (Recurring Revenue) คิดเป็นสัดส่วนประมาณ 70.11% ซึ่งเป็นสัดส่วนที่เติบโตขึ้นอย่างต่อเนื่องจากปีก่อนๆ แสดงถึงเสถียรภาพในด้านรายได้ของ TERA ที่มีความแข็งแกร่งมาก ส่วนที่เหลืออีก 29.89% เป็นรายได้แบบ Project-base (Non Recurring Revenue)



บริษัทฯ มีจุดเด่นในด้านรายได้จากการให้บริการที่เติบโตขึ้นอย่างต่อเนื่อง (โดยเฉพาะรายได้จากการให้บริการแบบ Recurring) โดยในปี 2568 บริษัทฯ มีรายได้จากการให้บริการประมาณ 341.01 ล้านบาท ซึ่งเป็นการเติบโตอย่างต่อเนื่องคิดเป็นประมาณ 3.4 เท่า เมื่อเปรียบเทียบกับรายได้จากการให้บริการประมาณ 100.88 ล้านบาทเมื่อ 8 ปีก่อน (ปี 2561) ซึ่งเป็นความสำเร็จจากการ Transform ธุรกิจ ตลอด 9 ปีที่ผ่านมา จากการเป็นผู้ขายฮาร์ดแวร์ On-premise (หรือธุรกิจ System Integrator: SI) ที่มีลักษณะรายได้แบบ Project-base มุ่งเน้นการขายรายได้จากการให้บริการ โดยเฉพาะรายได้ประจำสม่ำเสมอ (Recurring) ทำให้บริษัทฯ มีรายได้ที่มั่นคง มีเสถียรภาพ และมีอัตรากำไรขั้นต้นที่สูงขึ้น ทั้งนี้ เป็นไปภายใต้กลยุทธ์ **Service First** และ **Recurring First** ที่บริษัทฯ ได้เริ่มต้นตั้งแต่ปี 2559 เป็นต้นมา ซึ่งเป็นปีที่ TERA ได้เริ่มต้นให้บริการ Local Cloud ภายใต้แบรนด์ T.Cloud Generation ที่ 1 (T.Cloud Gen1) และได้เริ่มต้นเป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับ Public Cloud ระดับโลก ได้แก่ Microsoft เพื่อร่วมกันให้บริการ Microsoft Azure Public Cloud ในปีต่อมา / โดยในปี 2568 ที่ผ่านมา TERA มีสัดส่วนรายได้แบบประจำสม่ำเสมอ (Recurring) สูงถึงประมาณ 70.11% ซึ่งเป็นสัดส่วนรายได้ Recurring ที่เติบโตขึ้นอย่างต่อเนื่องจากปีก่อนๆ



ในด้านของกำไรขั้นต้น TERA มีกำไรขั้นต้นรวมประมาณ 110.23 ล้านบาท ลดลงประมาณ 22.20 ล้านบาท หรือลดลง 16.76% YoY โดยมีอัตรากำไรขั้นต้น (Gross Profit Margin: GPM) อยู่ที่ 24.48% ลดลงจากปี 2567 ที่มี GPM อยู่ที่ 26.20% โดยสัดส่วนกำไรขั้นต้นจากรายได้จากการให้บริการ และกำไรขั้นต้นจากการขาย คิดเป็นสัดส่วนประมาณ 78.59% และ 21.41% ของกำไรขั้นต้นรวม ตามลำดับ กำไรขั้นต้นที่ลดลงจากปีก่อน สาเหตุหลักมาจากกำไรขั้นต้นที่ลดลงตามการลดลงของรายได้จากการขาย และบริษัทฯ มีผลขาดทุนจากโครงการ T.Cloud Gen3 จำนวนประมาณ 8.65 ล้านบาท ทำให้มีกำไรขั้นต้นที่ลดลงและมีอัตรากำไรขั้นต้นที่ลดลง YoY



ในปี 2568 ที่ผ่านมา บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายพิเศษจำนวน 3 รายการหลักรวมประมาณ 14.62 ล้านบาท ซึ่งกระทบต่อกำไรขั้นต้นและกำไรสุทธิของบริษัทฯ (ซึ่งเป็นรายการพิเศษที่เกิดขึ้นแค่เป็นการชั่วคราว) ดังต่อไปนี้:

- ผลขาดทุนจากโครงการ T.Cloud Gen3 ประมาณ 8.65 ล้านบาท:** บริษัทฯ ได้ลงทุนในโครงการ T.Cloud Gen3 (เป็นไปตามวัตถุประสงค์การระดมทุน โดยได้เริ่มรับรู้รายได้ในไตรมาส 1/2568 เป็นต้นมา และเกิดต้นทุนทางบัญชี (ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่ายทรัพย์สิน, ค่าเช่า Data Center, ค่าไฟฟ้า, ค่าจ้างพนักงานในโครงการนี้) ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2568 รวมประมาณ 15.74 ล้านบาท แต่ในด้านรายได้ของโครงการจะต้องใช้เวลาในการทำตลาด จึงรับรู้รายได้ในปีแรกเพียง 7.08 ล้านบาท ทำให้เกิดผลขาดทุนจากโครงการดังกล่าว กระทบต่อกำไรขั้นต้นและอัตรากำไรขั้นต้นของบริษัทฯ ในปี 2568 ที่ผ่านมา
- ส่วนต่างระหว่างค่าชดเชยและสำรอง Employee Benefits จากโครงการเกษียณอายุที่กำหนดที่เกิดขึ้นระหว่างไตรมาส 3-4/2568 ประมาณ 2.94 ล้านบาท:** บริษัทฯ ได้จัดทำโครงการเกษียณอายุที่กำหนด เพื่อลดขนาดองค์กรให้เหมาะสมกับการหดตัวของรายได้จากการขาย Hardware Project-base โดยมีพนักงานที่เข้าร่วมโครงการนี้จำนวน 5 คน บริษัทฯ มีการบันทึกบัญชีสำรองผลประโยชน์พนักงานตามมาตรฐานรายงานทางการเงินไว้แล้ว แต่ตัวเลขสำรองทางบัญชีดังไว้มีไม่เพียงพอ เนื่องจากการประเมินตั้งสำรอง Employee Benefits คำนวณตามการเกษียณอายุตามปกติ ทำให้เกิดส่วนต่างค่าชดเชยที่บริษัทฯ ต้องจ่ายกับสำรอง Employee Benefits จำนวนดังกล่าว
- การด้อยค่า Customer Relations ของบริษัทย่อย (บริษัท สกายฟร็อก จำกัด) ประมาณ 3.03 ล้านบาท:** ซึ่งรายการนี้เป็นรายการบันทึกผลขาดทุนจากการด้อยค่าของสินทรัพย์ไม่มีตัวตน (จากค่าความนิยม Customer Relationships ของบริษัทย่อย บริษัท สกายฟร็อก จำกัด จากการประเมินในขณะที่ทำการซื้อกิจการดังกล่าว Under Common Control เข้ามาในปี 2562)

ในปี 2568 บริษัท สกายฟร็อก จำกัด (บริษัทย่อย) สามารถทำผลประกอบการ New High ตั้งแต่ตั้งบริษัทฯ โดยมีรายได้และกำไรสุทธิทำสถิติสูงสุดที่ 40.98 และ 4.76 ล้านบาท ตามลำดับ โดยโครงการ Skyfrog Next Gen เป็นโครงการที่ได้รับการส่งเสริมการลงทุนจากสำนักงานส่งเสริมการลงทุน (BOI) ตั้งแต่วันที่ 4/2567 เป็นต้นมา โดยจะได้รับสิทธิยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลสำหรับรายได้จากโครงการนี้เป็นระยะเวลา 8 ปี นับจากวันเริ่มมีรายได้ดังกล่าว

ภายหลังการ IPO: TERA ก็ได้ดำเนินการโครงการต่างๆ เพื่อให้เป็นไปตามวัตถุประสงค์การระดมทุน IPO โดย มีความคืบหน้าที่สำคัญของการลงทุน T.Cloud Gen3 และแผนการลงทุนในธุรกิจเกี่ยวเนื่องที่มีศักยภาพ ดังต่อไปนี้:

- โครงการ T.Cloud Gen3:** บริษัทฯ ได้ดำเนินการลงทุนโครงการดังกล่าว เป็นที่เรียบร้อยแล้วในไตรมาส 4/2567 โดยได้เริ่มรับรู้รายได้ในปี 2568 เป็นปีแรก แม้จะมีผลขาดทุนจากโครงการนี้ในปีแรกประมาณ 8.65 ล้านบาท แต่โครงการนี้มีการเติบโตของรายได้ในแต่ละไตรมาสอย่างต่อเนื่อง บริษัทฯ ได้สัญญาลูกค้ายาวถึง 10 ปี จำนวน 2 โครงการ (ทั้งในประเทศและต่างประเทศ) โดยมี Backlog รวมของโครงการนี้ประมาณ 51.85 ล้านบาท บริษัทฯ ตั้งเป้าที่โครงการนี้จะพลิกมามีกำไรได้ภายในไตรมาส 3/2569 เป็นต้นไป
- ลงทุนในธุรกิจที่เกี่ยวข้องที่มีศักยภาพ:** บริษัทฯ ตั้งเป้าที่จะเข้าลงทุนในบริษัทที่มีศักยภาพ ภายในปี 2569 นี้

หมายเหตุ: สำหรับการขยายกิจการด้วยการ Merger and Acquisition ในกิจการอื่น (M&A): TERA มีแนวทางการลงทุนในบริษัทด้านไอทีที่มีศักยภาพ โดยเป็นกิจการที่ได้ดำเนินธุรกิจและพิสูจน์ผลงานมาระยะเวลาหนึ่งพอสมควรแล้ว กล่าวคือ อยู่ในสเกลของการเป็น SME (Small and Medium-sized Enterprise) ซึ่งมีประวัติการทำงานที่ต่อเนื่อง สามารถจะเสริมธุรกิจซึ่งกันและกันกับ TERA ได้ เมื่อเข้าไปลงทุนแล้ว ต้องมาเสริมต่อ TERA ในอนาคต (ไม่มาเป็นภาระ) / ณ ขณะนี้ นโยบายพิจารณาการลงทุน TERA จะไม่พิจารณาเข้าลงทุนในกิจการของบริษัทอื่นที่ยังอยู่เพียงสแตตาร์ทอัพ (Startup)

บริษัทฯ ขอเรียนให้ทราบถึงความคืบหน้าการใช้เงิน ตามวัตถุประสงค์การระดมทุน IPO ดังต่อไปนี้:

วัตถุประสงค์การระดมทุน IPO

หน่วย: ล้านบาท

	1 ลงทุนในระบบ Cloud	2 ลงทุนในธุรกิจที่เกี่ยวข้องที่มีศักยภาพ	3 เป็นเงินทุนหมุนเวียนในกิจการ	
Plan	60.00	70.00	9.40	139.40
ใช้ไป	60.00 	-	-	60.00
คงเหลือ	-	70.00	9.40	79.40

ในด้านของฐานะการเงินและสภาพคล่อง: TERA มีฐานะการเงินและสภาพคล่องที่แข็งแกร่ง มีอัตราส่วนทางการเงินที่ดีในทุกๆ มิติ โดยบริษัทฯ มีอัตราส่วนทางการเงินไม่ร้อนเงิน ทั้ง Current Ratio และ Quick Ratio ที่ 2.36 และ 1.62 เท่า ตามลำดับ ไกล่เคียงกันกับปีก่อน และในส่วนของอัตราส่วนหนี้สินต่อทุนเพียง 0.80 เท่า ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 บริษัทฯ ไม่มีหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ย (Interest Bearing Debt) โดยส่วนใหญ่หนี้สินของบริษัทฯ เป็นเจ้าหนี้การค้า และหนี้สินที่เกิดการบันทึกบัญชีตามมาตรฐานการบัญชี หรือมาตรฐานรายงานทางการเงิน เช่น หนี้สินหมุนเวียนที่เกิดจากสัญญา หนี้สินตามสัญญาเช่า และการผลประโยชน์ผูกพันพนักงาน (สำรอง Employee Benefits) เป็นต้น มิใช่เป็นหนี้สินที่เกิดจากการกู้หนี้ยืมสิน โดย TERA ยังคงไม่มีหนี้เงินกู้ยืมจากสถาบันการเงินแต่อย่างใด



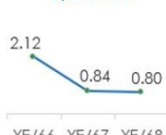
Current Ratio



Quick Ratio



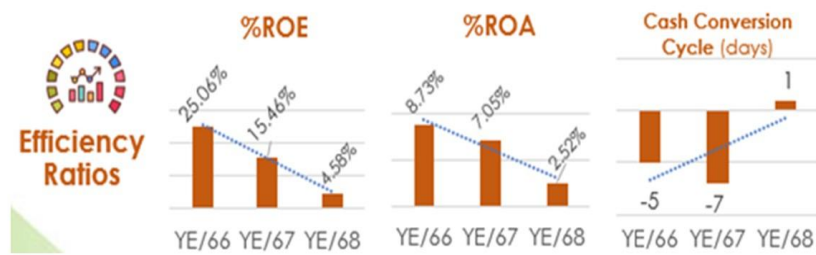
D/E Ratio



IBD/E Ratio



บริษัทฯ มี Cash Conversion Cycle ที่ 1 (เพิ่มขึ้นจากปีก่อนที่มี Cash Cycle ติดลบ 7) มีอัตราผลตอบแทนของผู้ถือหุ้น (Return On Equity: ROE) และอัตราผลตอบแทนของทรัพย์สิน (Return On Asset: ROA) ในอัตรา 4.58% และ 2.52% ตามลำดับ ซึ่งลดลงตามผลประกอบการที่ลดลง



TERA มีนโยบายการจ่ายเงินปันผลไม่น้อยกว่า 50% ของกำไรสุทธิเฉพาะกิจการ (หลังหักสำรองต่างๆ) โดยมีประวัติการจ่ายเงินปันผลแก่ผู้ถือหุ้นในอัตราผลตอบแทนที่ค่อนข้างต่อเนื่องมาโดยตลอด ตั้งแต่ปี 2564 ที่ผ่านมา บริษัทฯ มีอัตราการจ่ายเงินปันผลเกินกว่า 75% ของกำไร (สุทธิ และ/หรือ กำไรสะสม) / โดยในปี 2568 ที่ผ่านมา TERA มีการจ่ายเงินปันผลจากกำไรสุทธิปี 2567 เมื่อวันที่ 20 พฤษภาคม 2568 จำนวน 0.08 บาทต่อหุ้น ซึ่งคิดเป็นอัตราการจ่ายเงินปันผล 80.80% (ของกำไรสุทธิเฉพาะกิจการ) / สำหรับเงินปันผลจากกำไรสุทธิปี 2568 คณะกรรมการบริษัทได้มีมติเห็นชอบการจ่ายเงินปันผลจากกำไรสะสม ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 เป็นเงินปันผล 0.067 บาทต่อหุ้น (คิดเป็นอัตราการจ่ายเงินปันผลประมาณ 76.03% ของกำไรสะสม ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568) ซึ่งจะได้นำเสนอต่อที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2569 พิจารณานุมัติต่อไป)

นอกจากด้านการเติบโตของผลประกอบการ ความมั่นคงแข็งแกร่งของฐานะการเงิน และกระแสเงินสด รวมถึงศักยภาพการแข่งขันที่ดีแล้ว TERA ยังมีความสำคัญและให้ความสำคัญกับการสร้างความยั่งยืนของสังคม สิ่งแวดล้อม และบรรษัทภิบาล (Environment, Social และ Governance: ESG) ควบคู่ไปกับการเติบโตทางธุรกิจมาโดยตลอด TERA ได้ดำเนินโครงการต่างๆ ในด้านการช่วยเหลือสังคม สิ่งแวดล้อม และเป็นการสร้างความยั่งยืนให้กับองค์กร มาอย่างต่อเนื่อง ในด้านของโครงการเพื่อสังคมในปี 2568 TERA ได้มีโครงการสนับสนุนการศึกษาให้กับเด็กจำนวน 2 รุ่น (รวม 15 คน) ซึ่งเป็นโครงการที่ได้ดำเนินการมาอย่างต่อเนื่องเป็นปีที่ 4 เพื่อให้โอกาสแก่นักศึกษาที่กำลังจะจบการศึกษาได้มีเวทีในการทำงานจริง ทั้งยังเป็นเครื่องมือการบริหารจัดการด้านต้นทุนค่าใช้จ่ายในเรื่องค่าตอบแทนพนักงาน (ซึ่งเป็นค่าใช้จ่ายที่มีสัดส่วนมากที่สุดประมาณกว่า 80% ของค่าใช้จ่ายรวมของบริษัทฯ) และที่สำคัญอย่างยิ่งคือการสร้างความยั่งยืนในด้านบุคลากรที่มีศักยภาพสูงให้กับบริษัทฯ ในอนาคต (โดยการได้พิจารณาคัดเลือกนักศึกษาฝึกงานที่มีศักยภาพ มีความรับผิดชอบสูง มีความประพฤติดี จองตัวเช่นสัญญาเพื่อให้เข้ามาเป็นพนักงานประจำของบริษัทฯ) นอกจากนี้ TERA ยังได้จัดกิจกรรมให้ความรู้และประชาสัมพันธ์บริษัทฯ แก่นักศึกษาในระดับอุดมศึกษาในสถาบันการศึกษาต่างๆ จำนวนหลายครั้งด้วยกัน ซึ่งโครงการต่างๆ เหล่านี้ เป็นโครงการที่สร้างความยั่งยืนด้านบุคลากรที่มีความสามารถสูงและมีประสบการณ์ที่พร้อมจะทำงานได้ทันที ให้กับกลุ่มบริษัทฯ ได้ในอนาคตเป็นอย่างดี / ในด้านของการเพื่อสิ่งแวดล้อม TERA ได้ทำกิจกรรมปลูกป่า (ปี 3) ที่สวนเบญจกิติ เมื่อวันที่ 10 กุมภาพันธ์ 2568 ที่ผ่านมา / TERA ได้จัดทำรายงานผลกระทบการปล่อยก๊าซเรือนกระจก และได้ตกลงว่าจ้างผู้เชี่ยวชาญที่ได้รับอนุญาตจากองค์การบริหารจัดการก๊าซเรือนกระจก (องค์การมหาชน) (อบก.) หรือ Thailand Greenhouse Gas Management Organization (Public Organization) เพื่อสอบทานและรับรองการคำนวณและจัดทำรายงานผลกระทบการปล่อยก๊าซเรือนกระจกของบริษัทฯ และบริษัทย่อย อย่างต่อเนื่องเป็นปีที่ 4 / ในปี 2568 TERA ได้จัดทำโครงการช่วยเหลือสังคมจำนวนหลายโครงการ ได้แก่ โครงการร่วมส่งกำลังใจและบริจาคสิ่งของที่จำเป็นเพื่อสนับสนุนทหารไทยรัฐของชาติ ณ กรมปศุ. 1, โครงการบริจาคเงินสนับสนุนทางการแพทย์ ณ โรงพยาบาลรัตนประชารักษ์, ร่วมบริจาคเครื่องมือแพทย์ให้กับ รพ. พนมดงรัก, โครงการบริจาคสิ่งของและเงินสมทบทุน ให้แก่ "มูลนิธิองค์กรทำดี" เพื่อช่วยเหลือผู้ประสบภัยน้ำท่วมที่อำเภอหาดใหญ่ จังหวัดสงขลา และกิจกรรมบริจาคโลหิตด้วยหัวใจ หนึ่งคนให้หลายคนรับ (ครั้งที่ 4) ให้กับสภาอากาศไทย

ในด้านการพัฒนาบุคลากร TERA ให้ความสำคัญอย่างยิ่งยวดมาโดยตลอด โดยมีการส่งเสริมการพัฒนาผู้บริหารและพนักงานในกลุ่มมีศักยภาพมากขึ้นเรื่อยๆ มีการลงทุนการฝึกอบรมผู้บริหารและพนักงานในด้านต่างๆ ทั้งส่งไปฝึกอบรมจากผู้เชี่ยวชาญภายนอก ร่วมกับการจัดฝึกอบรมแบบ In-house ภายใต้โครงการ T.Group Academy ที่สอนน้อง ในหลายหัวข้อด้วยกัน โดย TERA มีหลักในการพัฒนาบุคลากร ให้มี

คุณสมบัติพื้นฐานที่สำคัญคือ 1) เก่ง 2) มีอาชีพ และ 3) มี Service Mind ที่ดี เป็นหลักการสำคัญในการพัฒนาบุคลากรของกลุ่ม TERA มากกว่า 21 ปี ซึ่งถือเป็นเสาเข็มเสาหลักที่ทำให้ TERA มีทีมงานบุคลากรที่มีคุณภาพ มีชื่อเสียงในด้านความเป็นมืออาชีพ และชื่อเสียงในด้านบริการที่เป็นเลิศมาโดยตลอด

ในนามของกลุ่มบริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน) หรือ “TERA” ผม คณะกรรมการบริหาร และพนักงานทุกคนของบริษัทฯ และบริษัทย่อย จะมุ่งมั่นทุ่มเททำงานอย่างเต็มที่ เพื่อให้กลุ่มบริษัท TERA มีการเจริญเติบโตอย่างมั่นคง ยั่งยืน และสร้างมูลค่าให้แก่ผู้ถือหุ้นอย่างไม่หยุดยั้ง โดยยึดหลักความโปร่งใส การรักษาผลประโยชน์ของผู้ถือหุ้นทุกท่านด้วยความเท่าเทียม และเป็นธรรม และขอถือโอกาสนี้ในการขอบคุณลูกค้า คู่ค้า กรรมการ พนักงาน ผู้ถือหุ้น และท่านนักลงทุนทุกท่าน ที่ได้ให้กำลังใจและเป็นพลังสนับสนุนกลุ่มบริษัท TERA ให้ประสบความสำเร็จด้วยดีเสมอมา ผมขอขอบคุณทุกท่านมา ณ โอกาสนี้

(นายสุรสิทธิ์ คิวประสพศักดิ์)
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
และเลขานุการบริษัท

สารจากประธานกรรมการตรวจสอบ

นายมนตรี อรุณ ประธานกรรมการตรวจสอบ



คณะกรรมการตรวจสอบของบริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน) (“TERA” หรือ บริษัทฯ) ประกอบด้วยกรรมการอิสระจำนวน 3 ท่าน เป็นไปตามเกณฑ์ของสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ และตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย โดยมีผู้ช่วยเลขานุการบริษัทฯ ทำหน้าที่เป็นเลขานุการคณะกรรมการตรวจสอบ

คณะกรรมการตรวจสอบได้ปฏิบัติหน้าที่ตามความรับผิดชอบที่ได้กำหนดไว้ รวมทั้งปฏิบัติหน้าที่ตามที่ได้รับมอบหมายจากคณะกรรมการบริษัท โดยให้ความสำคัญกับการปฏิบัติตามจริยธรรม ความโปร่งใส การถ่วงดุลอำนาจ และความสามารถที่ตรวจสอบได้ รวมทั้งได้ประเมินความเพียงพอของระบบการควบคุมภายในด้านต่างๆ ได้แก่ องค์กรและสภาพแวดล้อม การบริหารความเสี่ยง การควบคุมการปฏิบัติงานของฝ่ายบริหาร ระบบสารสนเทศและการสื่อสารข้อมูล และระบบการติดตาม และมีความเห็นว่าในปีที่ผ่านมา บริษัทฯ และบริษัทย่อย มีการควบคุมภายในอย่างเพียงพอแล้ว และบริษัทฯ ยังคงมุ่งมั่นที่จะพัฒนาปรับปรุงให้ดียิ่งๆ ขึ้นได้อีก คณะกรรมการตรวจสอบได้ทำงานอย่างเข้มข้น โดยได้ให้ความเห็น ข้อเสนอแนะ แก่ฝ่ายบริหารซึ่งรับคำแนะนำต่างๆ ไปปรับปรุงพัฒนาบริษัทฯ อย่างต่อเนื่อง

บริษัทฯ ได้ตกลงว่าจ้างและแต่งตั้งบริษัท ไพร์วฮอเวอร์เตอร์เฮาส์คูเปอร์ส เอบีเอส จำกัด (Pricewaterhouse-Coopers ABAS Ltd. หรือ PwC) ผู้สอบบัญชีในระดับสากล เป็นผู้สอบบัญชีของบริษัทฯ และบริษัทย่อย ประจำปี 2568 (เป็นการต่อเนื่องตั้งแต่ปี 2565 เป็นต้นมา) เพื่อเป็นการสร้างความมั่นใจในของข้อมูลถูกต้องครบถ้วนของข้อมูลทางการเงิน ตรงตามหลักบัญชี PAEs (Publicly Accountable Entities) ตลอดระยะเวลาที่ผ่านมา บริษัทฯ ได้ให้ความสำคัญของข้อมูลถูกต้องได้มาตรฐานของการเงินอย่างถึงที่สุด จึงได้จัดทำบัญชี PAEs และใช้บริการผู้สอบบัญชีที่ได้รับการรับรองโดยสำนักงานก.ล.ต. มาถึง 15 ปีเต็ม ระบบบัญชีของบริษัทฯ และบริษัทย่อย จึงได้รับการจัดทำให้สอดคล้องกับมาตรฐานบัญชี PAEs และมีความแข็งแกร่งเป็นอย่างมาก โดยงบการเงินปี 2568 ของบริษัทฯ และบริษัทย่อย ได้รับการตรวจสอบและรับรองโดย PwC เป็นงบการเงินแบบไม่มีเงื่อนไข

นอกจากนั้น บริษัทฯ ยังได้ตกลงว่าจ้างและแต่งตั้งบริษัท พีพี อินเทอร์เน็ต ออดีท จำกัด (“PPIA”) เข้าเป็นผู้ตรวจสอบภายในอิสระของบริษัทฯ และบริษัทย่อย ประจำปี 2568 เพื่อยกระดับระบบการควบคุมภายในด้านต่างๆ ทั้ง 7 ด้าน Operations ที่สำคัญ ทั้งหมด ได้แก่ ด้านบัญชีการเงิน ด้านจัดซื้อ ด้านรายได้ ด้านต้นทุนและการบริหารโครงการ ด้าน H/R ด้าน IT และด้านกฎหมายคุ้มครองข้อมูลส่วนบุคคล (PDPA) ให้ได้มาตรฐานตามเกณฑ์ที่กำหนดโดยสำนักงาน ก.ล.ต. และตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย โดยคณะกรรมการตรวจสอบได้รับรายงานความคืบหน้าการตรวจสอบและความคืบหน้าการปรับปรุงระบบการตรวจสอบระบบการควบคุมภายในโดยผู้ตรวจสอบภายในอิสระอย่างต่อเนื่อง โดย TERA มีพัฒนาการปรับปรุงระบบการควบคุมภายใน ในระดับที่เพียงพอ ครบตามเกณฑ์ที่กำหนดไว้โดยสำนักงาน ก.ล.ต. และตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

ในปี 2568 คณะกรรมการตรวจสอบได้มีการประชุมรวมจำนวน 5 ครั้ง และนำเสนอต่อคณะกรรมการบริษัท ในเรื่องที่สำคัญต่างๆ ซึ่งพอจะสรุปได้ดังต่อไปนี้:

1. สอบทานงบการเงิน สอบทานและเห็นชอบในการเสนอรายงานทางการเงินประจำปีต่อคณะกรรมการ
2. รับทราบและเสนอความคิดเห็นต่อผลการตรวจสอบของผู้สอบบัญชีรับอนุญาต
3. รับทราบและเสนอความคิดเห็นต่อผลและพัฒนาการ ผลตรวจสอบระบบการควบคุมภายใน โดยผู้ตรวจสอบภายใน
4. ดูแลให้มีการปฏิบัติตามกฎหมายและข้อกำหนดของหน่วยงานที่กำกับและดูแลบริษัทฯ

นอกจากนั้น ตั้งแต่ปี 2566 เป็นต้นมา คณะกรรมการตรวจสอบได้จัดให้มีการประชุมประจำปี ร่วมกับผู้ตรวจสอบบัญชีและผู้ตรวจสอบภายในอิสระ โดยไม่มีฝ่ายบริหารเข้าร่วมประชุมด้วย ทั้งนี้ ก็เพื่อให้ผู้ตรวจสอบบัญชีและผู้ตรวจสอบภายในอิสระได้ให้ข้อมูลผลการตรวจสอบบัญชีและผลการตรวจสอบภายในได้อย่างอิสระ ซึ่งในปี 2568 ที่ผ่านมา ผลการประชุมร่วมดังกล่าว ก็มีผลเป็นที่น่าพอใจอย่างยิ่ง กล่าวคือ ทั้งผู้ตรวจสอบบัญชีและผู้ตรวจสอบภายในอิสระได้รายงานว่าเป็นบริษัทฯ มีผลการตรวจสอบบัญชีและผลการตรวจสอบระบบการควบคุมภายในที่ดี และได้ให้ความเห็นว่าฝ่ายบริหารมีความตั้งใจ ให้ความร่วมมือ ให้การสนับสนุน และศึกษาดูรายละเอียดด้วยตัวเอง ทำให้การตรวจสอบในทุกด้านเป็นไปได้อย่างราบรื่น

สำหรับในปี 2568 คณะกรรมการตรวจสอบยังได้ทำหน้าที่อย่างเต็มกำลังความสามารถ เพื่อทำหน้าที่ในการตรวจสอบ ถ่วงดุล และทำหน้าที่ในการกลั่นกรอง เห็นชอบ แบบประเมินความเสี่ยงของระบบการควบคุมภายใน เพื่อให้เกิดความมั่นใจอย่างยิ่งถึงที่สุด ในระบบการควบคุมภายในของบริษัทฯ และบริษัทย่อย โดยเฉพาะอย่างยิ่งสำหรับการเป็นบริษัทจดทะเบียนที่มีคุณภาพ รักษาและพัฒนาธรรมาภิบาลของบริษัทฯ ให้ดียิ่งๆ ขึ้นไป และทำหน้าที่รักษาผลประโยชน์แทนท่านนักลงทุนอย่างเต็มที่ต่อไป

การปฏิบัติหน้าที่ของคณะกรรมการตรวจสอบในปี 2568 ได้รับความร่วมมืออย่างดีจากทุกฝ่ายที่เกี่ยวข้อง คณะกรรมการตรวจสอบจึงขอขอบคุณทุกท่านมา ณ โอกาสนี้

(นายมนตรี อรุณ)

ประธานกรรมการตรวจสอบ

1.1 นโยบายและภาพรวมการประกอบธุรกิจ

1.1 นโยบายและภาพรวมการประกอบธุรกิจ

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน) (“TERA” หรือ “บริษัทฯ”) จดทะเบียนก่อตั้งขึ้นเมื่อวันที่ 18 กุมภาพันธ์ 2548 ภายใต้ชื่อเดิมคือ “บริษัท เทอร์ราไบท์ เน็ต โซลูชั่น จำกัด” ด้วยทุนจดทะเบียน 5 ล้านบาท โดยนายสุรสิทธิ์ คิวประสพศักดิ์ และทีมงานผู้ร่วมก่อตั้ง (Co-founder) ได้แก่ นายจิราวัฒน์ จารุจิตพันธ์ุ (เกษียณอายุไปเมื่อปลายปี 2566) นายบุญชัย ตั้งวัฒนาพรชัย นายศราวุธ ร่วมสนิท (เกษียณอายุไปเมื่อปลายปี 2568) นายศุทธิสันต์ สุทัศน์ ณ อยุธยา และนายศรัณย์ บุญธรรมธนะรุ่ง ซึ่งมีความเป็นมืออาชีพและมีประสบการณ์การทำงานด้านการออกแบบและให้บริการโซลูชันโครงสร้างพื้นฐานด้านเทคโนโลยี รวมถึงมีพื้นฐานการเขียนโปรแกรมคอมพิวเตอร์และระบบฐานข้อมูล เป็นเวลากว่า 10 ปี (ในขณะนั้น) ได้ร่วมกันริเริ่มก่อตั้งบริษัทโดยมีวัตถุประสงค์เริ่มต้นในการประกอบธุรกิจเป็นผู้จัดทำนายอุปกรณ์เครือข่ายไอที และให้บริการด้านระบบโครงสร้างพื้นฐานทางด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร (Information and Communication Technology: “ICT”) ขนาดใหญ่แบบครบวงจร เช่น ระบบเซิร์ฟเวอร์ (Server) ระบบจัดเก็บข้อมูล (Storage) ระบบเครือข่าย (Network) ระบบรักษาความปลอดภัยทางไซเบอร์ (Cyber Security) เป็นต้น

ในปี 2548 ซึ่งเป็นปีแรกของการก่อตั้ง TERA ก็ได้รับการแต่งตั้งเป็น “HP Premier Enterprise Business Partner” จากบริษัท ฮิวเลตต์-แพคการ์ด (ประเทศไทย) จำกัด (“HP” ชื่อเดิมในขณะนั้น) ซึ่งเป็นหนึ่งใน Principal IT Vendors ที่สำคัญด้านระบบโครงสร้างพื้นฐานทางเทคโนโลยีเป็นหนึ่งในยักษ์ใหญ่ด้านไอทีระดับโลกแสดงถึงการได้รับการยอมรับจากบริษัทระดับโลก

อย่าง HP ถึงศักยภาพและประสบการณ์ของกลุ่มผู้ก่อตั้งและผู้บริหารนับเป็นจุดเริ่มต้นการเป็นพันธมิตรกับบริษัทด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสารที่มีชื่อเสียงระดับโลก เรื่อยมาจนกระทั่งปี 2555 บริษัทฯ ได้รับการเลื่อนขั้นพันธมิตร โดยได้รับการแต่งตั้งเป็น “HP ESSN Platinum Partner” (ESSN ย่อมาจาก Enterprise Server, Storage and Networking) ซึ่งเป็นพันธมิตรในระดับสูงสุดของ HP ในกลุ่มสินค้าในระดับ Enterprise ทำให้บริษัทฯ ได้รับการสนับสนุนสูงสุดจาก HP ในด้านต่างๆ อาทิเช่น การร่วมสนับสนุนกิจกรรมทางการตลาด เงินคืนที่ได้จากการซื้อสินค้า (Rebate) ส่วนลดการค้า การสนับสนุนทางเทคนิคจากผู้เชี่ยวชาญ และการเข้าถึงผลิตภัณฑ์ใหม่ของ HP เป็นอย่างดี โดยภายหลังเมื่อ HP ได้แบ่งแยกธุรกิจของกลุ่มและเปลี่ยนชื่อเป็นบริษัท ฮิวเลตต์-แพคการ์ด เอ็นเตอร์ไพรส์ (ประเทศไทย) จำกัด (“HPE”) แล้ว ปัจจุบัน บริษัทฯ เป็นพันธมิตรในระดับ Gold Partner ของ HPE ต่อมาบริษัทฯ ได้รับการแต่งตั้งเป็นพันธมิตรกับบริษัทเจ้าของผลิตภัณฑ์เทคโนโลยีสารสนเทศที่มีชื่อเสียงระดับโลกรายอื่นๆ เพิ่มเติมอย่างต่อเนื่อง เช่น Dell Technologies, Aruba, Microsoft, AWS, Fortinet, VMWare, Veeam และ APC (Schneider Electric) เป็นต้น จวบจนปัจจุบัน

ในปี 2559 TERA มีนโยบายในการสร้างความเติบโตทางธุรกิจอย่างยั่งยืน จึงผลักดันกลยุทธ์ Service First และ Recurring First เพื่อเน้นการสร้างการเติบโตของรายได้จากการให้บริการ โดยเฉพาะบริการในรูปแบบสมาชิกแบบต่อเนื่อง (Recurring Services) ให้มากยิ่งขึ้น ประกอบกับความต้องการใช้บริการคลาวด์ (Cloud) ที่เพิ่มขึ้น บริษัทฯ เล็งเห็นโอกาสนี้ จึงเริ่มจัดจำหน่ายและให้บริการ Local Cloud ภายใต้ตราสินค้าของบริษัทฯ “T.Cloud” และได้ขยายธุรกิจไปยังการให้บริการ Public Cloud อาทิ Microsoft Azure จากบริษัท ไมโครซอฟท์ (ประเทศไทย) จำกัด (“Microsoft”) และ AWS จากบริษัท อะเมซอน เว็บ เซอร์วิส (ประเทศไทย) จำกัด (“AWS”) ในเวลาต่อมา โดยมีเป้าหมายในการเพิ่มสัดส่วนรายได้จากการให้บริการซึ่งมีอัตรากำไรขั้นต้น (Gross Profit: GP) ที่สูงกว่าการขาย Hardware On-premise และเป็นการเพิ่มสัดส่วนรายได้ประจำสม่ำเสมอ (Recurring Revenue) เพื่อความมั่นคงและเสถียรภาพของรายได้ เพิ่มอัตรากำไรสุทธิ (Net Profit Margin: NPM) ของบริษัทฯ

ต่อมาในปี 2561 บริษัท เน็กซ์ พอยท์ จำกัด (มหาชน) (“NEX”) เดิมชื่อ บริษัท ซิงเกิ้ล พอยท์ พาร์ต (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) หรือ “SPPT” ต้องการขยายธุรกิจในด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร ทำให้ NEX ตัดสินใจเข้าลงทุนในบริษัทฯ ซึ่งขณะนั้นถือว่าเป็นบริษัทที่มีความเชี่ยวชาญและชื่อเสียงตรงตามธุรกิจเป้าหมายของ NEX โดยเจรจาเข้าซื้อหุ้นสามัญจากผู้ถือหุ้นเดิมของบริษัทฯ ในสัดส่วน 51% ทำให้บริษัทฯ มีสถานะเป็นบริษัทย่อยของ NEX ตั้งแต่ปี 2561 เป็นต้นมา โดยภายหลังการ IPO TERA เมื่อวันที่ 24 เมษายน 2567 ที่ผ่านมา สัดส่วนการถือหุ้นของ NEX ใน TERA ได้ลดลงมาเป็น 31.88% ของทุนชำระแล้ว (ซึ่งเป็น Dilution Effect ของการเพิ่มทุน IPO)

นับตั้งแต่ปี 2563 เป็นต้นมา จากการที่เทคโนโลยีเข้ามามีบทบาทในการดำเนินชีวิต โลฟส์สไตล์ และการประกอบธุรกิจมากขึ้น ไม่ว่าจะเป็นนโยบายการทำงานจากที่บ้าน (Work from Home / Work from Anywhere) สังคมไร้เงินสด (Cashless Society) และกระแสการมาของเอไอ (Artificial Intelligence: AI) ทำให้บริการในกลุ่ม Cloud เป็นที่นิยมมากขึ้นเรื่อยๆ โดย T.Cloud เป็นหนึ่งในการให้บริการ Local Cloud ที่มียอดขายเติบโตขึ้นอย่างต่อเนื่อง และได้รับการยอมรับจากลูกค้าทั้งในด้านคุณภาพและการให้บริการ

ภายหลังการเข้าเป็นบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์เอ็ม เอ ไอ (mai) เมื่อวันที่ 24 เมษายน 2567 TERA ก็ได้เดินหน้าการลงทุนโครงการ T.Cloud Gen3 (เป็นไปตามแผนระดมทุน IPO) โดยได้ดำเนินการเสร็จสิ้น และเริ่มรับรู้รายได้ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2568 เป็นต้นมา ปัจจุบัน บริษัทฯ มีบริษัทย่อย 2 บริษัท (ศึกษารายละเอียดเพิ่มเติมหัวข้อ 1.3 โครงสร้างการถือหุ้นของกลุ่มบริษัท) ประกอบด้วย:

1. บริษัท คลัสเตอร์ ซิสเต็มส์ จำกัด (“CTS”) : จัดตั้งโดยกลุ่มผู้บริหารของบริษัทฯ เมื่อวันที่ 27 กุมภาพันธ์ 2551 ด้วยทุนจดทะเบียน 5 ล้านบาท เพื่อเป็นตัวแทนในการจัดจำหน่ายสินค้าของ DELL Technologies และ IBM โดยในปี 2554 บริษัทฯ ได้เข้าซื้อหุ้นสามัญจากผู้ถือหุ้นเดิมเพื่อจัดโครงสร้างกลุ่มบริษัทสำหรับเตรียมตัวนำบริษัทเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ ต่อมาในปี 2565 CTS ได้เพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น 10 ล้านบาท โดยเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนตามสัดส่วนการถือหุ้น ปัจจุบัน บริษัทฯ ยังคงถือหุ้น CTS ในสัดส่วน 99.99% ของทุนจดทะเบียน CTS บริษัทฯ ได้จัดโครงสร้างองค์กร โดยได้ย้าย Business Operation และพนักงานทั้งหมดมาอยู่ใต้ TERA ตั้งแต่วันที่ 1 กันยายน 2568 เป็นต้นมา โดย CTS จะยังคงมีเฉพาะสัญญาบริการกับลูกค้าที่ยังมีผลอยู่ สำหรับ Proposal ใหม่ๆ จะเสนอชื่อ TERA เป็นหลัก
2. บริษัท สกายฟร็อก จำกัด (“SKF”) : จดทะเบียนจัดตั้งเมื่อวันที่ 31 สิงหาคม 2549 ด้วยทุนจดทะเบียน 3 ล้านบาท เดิมชื่อ บริษัท ไชแมท ซอฟท์ จำกัด โดยในปี 2562 บริษัทฯ ได้เข้าซื้อหุ้นสามัญ SKF จากผู้ถือหุ้นเดิม คือ บริษัท เอสพีที อินเทลลิเจนซ์ จำกัด ในสัดส่วน 99.99% ที่ราคา 25 ล้านบาท (ทุนจดทะเบียนของ SKF ขณะนั้น คือ 3 ล้านบาท) เพื่อขยายธุรกิจไปยังการให้บริการด้านระบบการบริหารจัดการระบบขนส่งของธุรกิจบนคลาวด์ (Transportation Management System : TMS หรือ Logistics Application) นอกจากนั้น SKF ยังเป็นเจ้าของทรัพย์สินทางปัญญา ซอฟต์แวร์แอปพลิเคชัน “Skyfrog” อีกด้วย ภายหลังการซื้อหุ้นจึงได้เปลี่ยนชื่อบริษัทเป็น “บริษัท สกายฟร็อก จำกัด” เมื่อวันที่ 9 กันยายน 2562 ต่อมาในปี 2565 SKF ได้เพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น 10 ล้านบาท โดยเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนตามสัดส่วนการถือหุ้น ปัจจุบัน TERA ยังคงถือหุ้น SKF ในสัดส่วน 99.99% ของทุนจดทะเบียน SKF

วิสัยทัศน์

“เป็นหนึ่งใน IT Solution Provider ที่สำคัญของประเทศ นำเสนอโซลูชันไอทีที่มีคุณภาพ ให้บริการที่เป็นเลิศด้วยทีมงานมืออาชีพ มีความเชี่ยวชาญในโซลูชันที่ทำเป็นอย่างดี ขยายธุรกิจด้วยการลงทุนสร้างสรรค์นวัตกรรมด้านไอทีแอปพลิเคชัน เพื่อสร้างประโยชน์ต่อลูกค้าอยู่เสมอ”

วัตถุประสงค์

1. **ด้านลูกค้า:** สร้างความพึงพอใจสูงสุดให้แก่ลูกค้าด้วยการคิดสรรโซลูชันไอที Cloud Services และ Cyber Security ที่มีคุณภาพ และให้บริการด้วย Service Mind ที่ดี ให้บริการที่เป็นเลิศด้วยทีมงานมืออาชีพ รวมทั้งมุ่งสร้างสรรค์นวัตกรรมด้านไอทีที่มีความแตกต่าง มีมูลค่าเพิ่ม และเป็นประโยชน์ต่อลูกค้าอยู่เสมอ
2. **ด้านพนักงาน:** พัฒนาศักยภาพ ความสามารถ ความเป็นมืออาชีพ และ Service Mind ของพนักงานอย่างต่อเนื่อง เข้าถึง ดูแลชีวิตความเป็นอยู่ของพนักงานและครอบครัว ให้ค่าตอบแทนที่เหมาะสมและแข่งขันในอุตสาหกรรมได้ และดูแลขวัญกำลังใจของพนักงาน เพื่อให้พนักงานทำงานอย่างมีความสุข มีคุณภาพชีวิตที่ดี เป็นกำลังสำคัญในการสร้างความเติบโตของบริษัทฯ อย่างยั่งยืน
3. **ด้านผู้ลงทุน:** มุ่งมั่นการบริหารจัดการองค์กรตามหลักธรรมาภิบาลที่ดี และสร้างผลประโยชน์ที่ดีในระยะยาว สร้างการเติบโตทางธุรกิจทั้งแบบ Organic Growth โดยเฉพาะการเติบโตด้วยรายได้ประเภทประจำสม่ำเสมอ (Recurring Services) และให้ความสำคัญต่อการสร้าง New S-curve Business รวมถึงการเติบโตในรูปแบบการขยายกิจการเชิงกลยุทธ์ (Integration Strategy) มุ่งเน้นการขยายกิจการด้วยการลงทุนในบริษัท SME (Small and Medium-sized Enterprise) ที่มีนวัตกรรม เป็นเจ้าของแอปพลิเคชันที่มีศักยภาพ เพื่อสร้างการเติบโตของผลประกอบการบริษัทฯ อย่างยั่งยืน
4. **ด้านสิ่งแวดล้อมและสังคม:** ส่งเสริมและดำเนินโครงการด้าน ESG (Environment, Social and Governance) โดยมีส่วนร่วมดูแลรับผิดชอบต่อสิ่งแวดล้อม สังคม และบรรษัทภิบาล เพื่อการเติบโตของบริษัทฯ อย่างยั่งยืน

เป้าหมาย

1. เป็นบริษัทฯ จดทะเบียน ที่มีอัตราการเติบโตที่ดี โดยมีกำไรสุทธิเติบโตไม่ต่ำกว่า ร้อยละ 10 ต่อปี
2. เป็นบริษัทฯ จดทะเบียน ที่มีนโยบายการจ่ายเงินปันผล (Dividend Payout Ratio) ไม่น้อยกว่า ร้อยละ 50 ของกำไรสุทธิ
3. ขยายธุรกิจโดยการลงทุนในบริษัท SME ที่มีศักยภาพ เพิ่มขึ้นในกลุ่ม อย่างน้อย 1 บริษัทฯ ทุกๆ 5 ปี
4. เป็นบริษัทฯ ไอที ที่มีชื่อเสียง ได้รับความไว้วางใจจากลูกค้า

กลยุทธ์ในการดำเนินงาน

บริษัทฯ มีนโยบายในการดำเนินธุรกิจอย่างโปร่งใส ถูกต้องและเป็นธรรม ยึดมั่นในคุณค่าของความซื่อตรง (Integrity) และจริยธรรม โดยมีการกำหนดจรรยาบรรณธุรกิจเป็นลายลักษณ์อักษร ปรากฏตามคู่มือนโยบายการกำกับดูแลกิจการ ข้อกำหนดเกี่ยวกับจริยธรรมทางธุรกิจและข้อพึงปฏิบัติในการทำงาน (Code of Conduct) ซึ่งได้รับการพิจารณาอนุมัติโดยที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท โดยได้เผยแพร่ให้แก่กรรมการ ผู้บริหาร และพนักงานได้ยึดถือและปฏิบัติตามนโยบายดังกล่าวอย่างเคร่งครัด และบริษัทฯ มีนโยบายให้ผู้บริหาร พนักงานของบริษัทฯ และบริษัทย่อย มีการทบทวนการปฏิบัติตามนโยบายดังกล่าว ผ่านการกรอกแบบสำรวจทางอิเล็กทรอนิกส์ เป็นประจำสม่ำเสมอในทุกๆ ปี

1.1.2 การเปลี่ยนแปลงและพัฒนาการที่สำคัญ (1)

รายละเอียดการเปลี่ยนแปลงและพัฒนาการที่สำคัญ

ปี	การเปลี่ยนแปลงและพัฒนาการที่สำคัญ
2569	- ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 1/2569 มีมติเห็นชอบการจัดสรรกำไรและจ่ายเงินปันผลจากกำไรสุทธิปี 2568 หัก 0.067 บาทต่อหุ้น กำหนดวันผู้มีสิทธิได้รับเงินปันผล (Record Date) วันที่ 30 เมษายน 2569 กำหนดการจ่ายเงินปันผลภายใน 30 วันหลังการประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2569 รวมจำนวนเงินปันผลที่จะจ่าย 16.08 ล้านบาท และให้นำเสนอต่อที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2569 เพื่อพิจารณาอนุมัติการจ่ายปันผลจากกำไรสุทธิปี 2568 ตามมติที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทต่อไป

ปี	การเปลี่ยนแปลงและพัฒนาการที่สำคัญ
2568	<ul style="list-style-type: none"> - บริษัทฯ ได้รับการแต่งตั้งเป็น Value Added Reseller Partner ของ บริษัท วีเอ็ม ซอฟต์แวร์ (ประเทศไทย) จำกัด หรือ Veeam (Thailand) - บริษัทฯ ได้รับรางวัล "Best Dealer Awards 2024" จากบริษัท VSTECS (Thailand) Co., Ltd. ซึ่งเป็นหนึ่งในพันธมิตรที่สำคัญทางด้าน Distributor ระดับ Top ของประเทศ - ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 1/2568 มีมติเห็นชอบการจัดสรรกำไรและจ่ายเงินปันผลจากกำไรสุทธิปี 2567 หัก 0.08 บาทต่อหุ้น กำหนดวันผู้มีสิทธิได้รับเงินปันผล (Record Date) วันที่ 30 เมษายน 2568 และจ่ายเงินปันผลเมื่อวันที่ 21 พฤษภาคม 2568 รวมเงินปันผลที่จ่าย 19.20 ล้านบาท
2567	<ul style="list-style-type: none"> - บริษัทฯ ได้รับรางวัล “Best Reseller of the Year-Intel” ประจำปี 2566 จากบริษัท ฮิวเลตต์-แพคการ์ด เอ็นเตอร์ไพรส์ (ประเทศไทย) จำกัด (“HPE”) - บริษัทฯ ได้รับรางวัล “Thailand Excellent Brand Marketing Award” ประจำปี 2566 จากบริษัท เอช3ซี เทคโนโลยีส์ (ประเทศไทย) จำกัด (“H3C”) - บริษัทฯ ได้รับรางวัล “Best Performance Award: Cloud – Enterprise Product” ประจำปี 2566 จากบริษัท อินแกรมไมโคร (ประเทศไทย) จำกัด (“Ingram”) - ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2567 เมื่อวันที่ 26 มีนาคม 2567 มีมติงดจ่ายเงินปันผลสำหรับผลการดำเนินงานของบริษัทฯ สำหรับปีบัญชี สิ้นสุด ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2566 เพื่อรอรับการจ่ายเงินปันผล เมื่อมีผู้ถือหุ้นรายย่อยในอนาคต (ภายหลังการและเนื่องจากในปี 2566 มีการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลไปแล้วจำนวน 2 ครั้ง รวมจำนวนเงินปันผลทั้งสิ้น 26.10 ล้านบาท - ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 2/2567 เมื่อวันที่ 8 พฤษภาคม 2567 มีมติอนุมัติการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลจากกำไรสะสม ณ สิ้นสุด วันที่ 31 ธันวาคม 2566 หัก 0.045 บาทต่อหุ้น กำหนดวันผู้มีสิทธิได้รับเงินปันผล (Record Date) วันที่ 23 พฤษภาคม 2567 และจ่ายเงินปันผลเมื่อวันที่ 7 มิถุนายน 2567 รวมจำนวนเงินปันผลที่จ่าย 10.80 ล้านบาท - บริษัทฯ ได้เข้าเป็นบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ โดยได้เข้าซื้อขายหลักทรัพย์วันแรก (First Trading Day: FTD) และใช้ Symbol “TERA” เมื่อวันที่ 24 เมษายน 2567 ที่ผ่านมา <p>ภายหลังการ IPO บริษัทฯ ได้มีพัฒนาการที่สำคัญ 2 เรื่องดังนี้</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. เริ่มต้นให้บริการ IT Outsourcing สำหรับบริษัทที่กำลังเตรียมตัว IPO: ซึ่งประกอบไปด้วยบริการ IT Manager as a Service, IT Consultant as a Service และ IT Support as a Service: โดยบริการดังกล่าวเป็นบริการที่มีรายได้แบบRecurring ที่บริษัทฯ จะทำหน้าที่เป็น IT Manager และ/หรือ IT Consultant และ/หรือ IT Support: โดยนำประสบการณ์ในด้านการวางระบบและปรับปรุงระบบควบคุมภายใน (ในด้านการเกี่ยวข้องกับไอที) ผสมกับความเชี่ยวชาญด้านไอทีของบริษัทฯ เพื่อช่วยให้ลูกค้าที่กำลังเตรียมตัว IPO สามารถจะปรับปรุงระบบตรวจสอบภายในด้านไอที ให้มีระบบการควบคุมภายในที่เพียงพอเป็นไปตามเกณฑ์ของสำนักงานก.ล.ด. ทั้งนี้ เพื่อให้ลูกค้ามีความพร้อมในการ IPO มากที่สุด และประสบความสำเร็จในการ IPO ในที่สุด 2. บริษัทฯ ได้ลงทุนในโครงการ T.Cloud Gen3 (ซึ่งเป็นไปตามหนึ่งในวัตถุประสงค์การระดมทุน IPO) เพื่อต่อยอดความสำเร็จของโครงการ T.Cloud ทั้ง 2 เจเนอเรชัน (Gen1 และ Gen2 ที่ได้เริ่มต้นให้บริการลูกค้าตั้งแต่ปี 2559 เป็นต้นมา) บริษัทฯ สามารถดำเนินโครงการได้ตามแผนที่วางไว้ โดยได้เริ่มรับรู้รายได้ของโครงการนี้ตั้งแต่ไตรมาส 1/2568 เป็นต้นมา

ปี	การเปลี่ยนแปลงและพัฒนาการที่สำคัญ
2566	<p>- ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2566 เมื่อวันที่ 27 มีนาคม 2566 อนุมัติการเพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 75 เป็น 120 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 90 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท เพื่อเสนอขายต่อประชาชนเป็นครั้งแรก (Initial Public Offering : IPO)</p> <p>- ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566 ของบริษัทฯ เมื่อวันที่ 5 พฤษภาคม 2566 อนุมัติให้นำหุ้นสามัญของบริษัทฯ เข้าจดทะเบียนเป็นหลักทรัพย์จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ</p> <p>- คณะกรรมการบริษัทอนุมัติการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลให้แก่ผู้ถือหุ้น 2 ครั้ง รวมจำนวน 0.174 บาทต่อหุ้น คิดเป็นจำนวนเงิน 26.10 ล้านบาท ประกอบด้วย:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● เงินปันผลระหว่างกาล ครั้งที่ 1/2566 อัตรา 0.094 บาทต่อหุ้น จ่ายเมื่อวันที่ 25 กรกฎาคม 2566 และ ● เงินปันผลระหว่างกาล ครั้งที่ 2/2566 อัตรา 0.08 บาทต่อหุ้น จ่ายเมื่อวันที่ 23 สิงหาคม 2566 <p>- บริษัทฯ ได้ริเริ่มการลงทุนโครงการ “Skyfrog Next Gen” ซึ่งเป็นโครงการพัฒนาระบบ Skyfrog ขึ้นมาใหม่หมด เพื่อให้ระบบมีประสิทธิภาพสูงขึ้น, มีความสามารถ Scalable ได้อย่างมีความยืดหยุ่นสูง เพื่อรองรับการเติบโตความต้องการของลูกค้าได้เพิ่มขึ้นจำนวนมากในอนาคต โดยการพัฒนาได้ใช้เทคโนโลยีใหม่ล่าสุดในทุกๆ ด้าน เช่น Microservices, Native Mobile Application Development, Database, DevSecOps, ระบบเอไอ สำหรับวางแผนเส้นทางการขนส่งโดยอัตโนมัติในระดับ Advance (Advanced Vehicle Route Planning: VRP) และระบบวิเคราะห์ข้อมูลสำหรับการบริหารจัดการที่มีประสิทธิภาพ ทั้งนี้ เพื่อวางรากฐานรองรับการเติบโตในอนาคต ได้อีกนับสิบปีขึ้นไป โครงการนี้ ได้รับการส่งเสริมการลงทุนจากสำนักงานส่งเสริมการลงทุน บัตรส่งเสริมเลขที่ 66-1725-2-00-5-0 เมื่อวันที่ 4 ธันวาคม 2566 โดยจะได้รับการยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลจากโครงการนี้เป็นระยะเวลา 8 ปี นับจากมีรายได้จากโครงการครั้งแรก (Skyfrog Next Gen) เมื่อวันที่ 1 ตุลาคม 2567 ที่ผ่าน</p> <p>มา</p> <p><u>หมายเหตุ:</u> ใช้เงินสภาพคล่องคงเหลือของบริษัทย่อย (บริษัท สกายฟร็อก จำกัด) ในการลงทุนโครงการดังกล่าว</p>

ปี	การเปลี่ยนแปลงและพัฒนาการที่สำคัญ
2565	<ul style="list-style-type: none"> - เปลี่ยนชื่อบริษัท จากเดิมชื่อ “บริษัท เทอร์ราไบท์ เน็ต โซลูชั่น จำกัด (มหาชน)” เป็น “บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)” และเปลี่ยนตราสัญลักษณ์ ของบริษัท เมื่อวันที่ 4 เมษายน 2565 - บริษัทฯ เริ่มต้นขยายธุรกิจด้าน Cyber Security โดยเริ่มการให้บริการ “ตรวจสอบสุขภาพระบบไอที ป้องกันมัลแวร์เรียกค่าไถ่ (Ransomware)” เพื่อช่วยลูกค้าในการป้องกันความเสี่ยงภัยคุกคามจากอินเทอร์เน็ต - บริษัทฯ ได้รับการแต่งตั้งเป็น “AWS Registered Partner” ในการจำหน่าย AWS Public Cloud Services จากบริษัท อะเมซอน เว็บ เซอร์วิส (ประเทศไทย) จำกัด หรือ “AWS” - ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2565 ของบริษัท เมื่อวันที่ 24 สิงหาคม 2565 มีมติอนุมัติดังนี้ <ol style="list-style-type: none"> 1. ลดทุนจดทะเบียนจาก 55.00 เหลือ 43.00 ล้านบาท เท่ากับทุนชำระแล้วในขณะนั้น 2. เปลี่ยนแปลงมูลค่าที่ตราไว้ของหุ้นสามัญของบริษัทจากเดิมหุ้นละ 0.25 บาท เป็นหุ้นละ 0.50 บาท 3. เพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 43.00 เป็น 75.00 ล้านบาท และจัดสรรหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 64 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท เพื่อเสนอขายให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมตามสัดส่วนการถือหุ้น (Rights Offering) ในราคา 0.50 บาท เพื่อนำเงินไปลงทุนในบริษัทย่อยและใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียน - ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2565 ของบริษัท คลัสเตอร์ ซิสเต็มส์ จำกัด (บริษัทย่อย) เมื่อวันที่ 16 กันยายน 2565 อนุมัติเพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 5 เป็น 10 ล้านบาท เพื่อรองรับการขยายธุรกิจ และเพิ่มสภาพคล่องทางการเงินของบริษัทย่อย โดยการออกและเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนให้แก่ผู้ถือหุ้นตามสัดส่วน ซึ่งบริษัทฯ เข้าลงทุนซื้อหุ้นเพิ่มทุนเพื่อรักษาสัดส่วนการถือหุ้น 99.99% ของทุนจดทะเบียนชำระแล้วของ CTS - ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2565 ของบริษัท สกายฟร็อก จำกัด จำกัด(บริษัทย่อย) เมื่อวันที่ 16 กันยายน 2565 อนุมัติเพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 3 เป็น 10 ล้านบาท เพื่อรองรับการขยายธุรกิจ และเพิ่มสภาพคล่องทางการเงินของบริษัทย่อย โดยการออกและเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนให้แก่ผู้ถือหุ้นตามสัดส่วนซึ่งบริษัทฯ เข้าลงทุนซื้อหุ้นเพิ่มทุนเพื่อรักษาสัดส่วนการถือหุ้น 99.99% ของทุนจดทะเบียนชำระแล้วของ SKF - ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 2/2565 ของบริษัทฯ เมื่อวันที่ 29 พฤศจิกายน 2565 มีมติอนุมัติให้บริษัทฯ ดำเนินการดังนี้ <ol style="list-style-type: none"> 1. ซื้อหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัท คลัสเตอร์ ซิสเต็มส์ จำกัด ตามสัดส่วนการถือหุ้นเดิมของบริษัทฯ 2. ซื้อหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัท สกายฟร็อก จำกัด ตามสัดส่วนการถือหุ้นเดิมของบริษัทฯ
2564	<ul style="list-style-type: none"> - บริษัทฯ ได้รับการแต่งตั้งเป็นพันธมิตรทางธุรกิจในระดับ “Veeam Value-Added Reseller Gold Level” จากบริษัท วีเอ็ม ซอฟต์แวร์ (ประเทศไทย) จำกัด หรือ “Veeam” - บริษัทฯ ได้รับการแต่งตั้งเป็นพันธมิตรทางธุรกิจในระดับ “SAS Authorized Partner” จากบริษัท แซส ซอฟต์แวร์ (ไทยแลนด์) จำกัด หรือ “SAS (Thailand)” - บริษัทฯ ได้เริ่มต้นธุรกิจด้านการจัดจำหน่ายโซลูชันและให้บริการด้านการวิเคราะห์ข้อมูล (Data Analytics)
2563	<ul style="list-style-type: none"> - บริษัทฯ ได้รับการแต่งตั้งเป็น “Co-Sell Prioritized Partner for SAP Workload” จาก Microsoft - บริษัทฯ ได้รับรางวัล “Azure Customer Success Partner of the Year 2020 SAP on Azure” จาก Microsoft
2562	<ul style="list-style-type: none"> - บริษัทฯ ได้เข้าลงทุนในบริษัท สกายฟร็อก จำกัด หรือ “SKF” (SKF มีทุนจดทะเบียน ณ ขณะนั้น 3 ล้านบาท โดยแบ่งเป็นหุ้นสามัญ จำนวน 300,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 10 บาท) โดยตัดสินใจซื้อหุ้นสามัญจากผู้ถือหุ้นเดิม (บริษัท เอสพีพี อินเทลลิเจนซ์ จำกัด) ในจำนวน 299,998 หุ้น มูลค่า ที่ตราไว้หุ้นละ 10 บาท คิดเป็นสัดส่วน 99.99% ของทุนชำระแล้วของ SKF เพื่อขยายธุรกิจไปยังการเป็นผู้ให้บริการซอฟต์แวร์แอปพลิเคชันแบบ Software-as-a-Service (SaaS) ภายใต้แบรนด์ “Skyfrog” ซึ่งเป็นการให้บริการระบบบริหารจัดการ การขนส่งกระจายสินค้าและโลจิสติกส์ (Transportation Management System: TMS หรือ Logistics Application) เพื่อเพิ่มสัดส่วนรายได้จากการให้บริการ โดยเฉพาะรายได้แบบ Recurring ภายใต้กลยุทธ์ Service First และ Recurring First ของบริษัทฯ
2561	<ul style="list-style-type: none"> - บริษัท ซิงเกิ้ล พอยท์ พาร์ต (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) หรือ “SPPT” ซึ่งต่อมาได้เปลี่ยนชื่อเป็น บริษัท เน็กซ์ พอยท์ จำกัด (มหาชน) หรือ “NEX” เข้าลงทุนในบริษัทฯ โดยการซื้อหุ้นสามัญจากกลุ่มผู้ถือหุ้นเดิมของบริษัทฯ ในสัดส่วน 51.00% ของทุนชำระแล้ว บริษัทฯ จึงมีสถานะเป็นบริษัทย่อยของ NEX นับตั้งแต่นั้นเป็นต้นมา

ปี	การเปลี่ยนแปลงและพัฒนาการที่สำคัญ
2560	- บริษัทฯ เริ่มต้นจำหน่ายบริการ Public Cloud และให้บริการที่เกี่ยวข้อง โดยได้เป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับบริษัท ไมโครซอฟท์ (ประเทศไทย) จำกัด (“Microsoft”) โดยได้ร่วมมือกันให้บริการ Azure Public Cloud โดยบริษัทฯ ได้รับการแต่งตั้งเป็นพันธมิตรทางธุรกิจในระดับ Gold Partner ของ Microsoft และได้รับการแต่งตั้งเป็นผู้เชี่ยวชาญด้าน Gold Cloud Platform, Gold Cloud Productivity, Gold Messaging, Gold Datacenter, Gold Collaboration and Content ของ Microsoft
2559	- บริษัทฯ เริ่มต้นให้บริการคลาวด์แบบ Local Cloud ภายใต้แบรนด์ “T.Cloud” ที่มีศูนย์ Data Center ตั้งอยู่ในประเทศไทย
2558	- บริษัทฯ จัดสรรหุ้นสามัญเพิ่มทุนบางส่วนเสนอขายให้แก่คุณธนวัฒน์ เลิศวัฒนารักษ์ และคุณศรัทธิน ชูโชติถาวร ซึ่งเป็นผู้เชี่ยวชาญธุรกิจการวางระบบ SAP และเป็นผู้แนะนำลูกค้าให้แก่ TERA ท่านละ 6 ล้านหุ้น โดยเสนอขายในราคายุติธรรม (Fair Value) ซึ่งประเมินราคามูลค่ายุติธรรมโดยที่ปรึกษาทางการเงิน ส่งผลให้ทั้ง 2 ท่านมีสัดส่วนการถือหุ้นท่านละ 3.49% ของทุนชำระแล้วของบริษัทฯ (ทุนจดทะเบียน 55 ล้านบาท / ทุนชำระแล้ว 43 ล้านบาท) ทั้งนี้ บริษัทฯ ไม่ได้รับผลกระทบจากการจ่ายโดยใช้หุ้นเป็นเกณฑ์ (Share-based Payment)
2555	<p>- บริษัทฯ ได้รับการเลื่อนขั้นระดับพันธมิตรโดยได้รับการแต่งตั้งให้เป็น “HP ESSN Platinum Partner” (ESSN ย่อมาจาก Enterprise Server, Storage and Networking) จาก HP / โดยระดับพันธมิตรทางธุรกิจนี้ ภายหลังได้เปลี่ยนชื่อเป็น “HPE HIT Platinum Partner” (HIT ย่อมาจาก Hybrid IT) ของบริษัท ฮิวเลตต์แพคการ์ด เอ็นเตอร์ไพรส์ (ประเทศไทย) จำกัด (“HPE”) ปัจจุบัน บริษัทเป็นพาร์ทเนอร์ในระดับ Gold Partner ของบริษัทฯ ดังกล่าว</p> <p><u>หมายเหตุ:</u> HPE คือบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์นิวยอร์กในประเทศสหรัฐอเมริกา ซึ่งถูกแยกมาจากหน่วยธุรกิจของบริษัท HP เดิม เพื่อให้เกิดความชัดเจนและเกิด Focus ในการทำธุรกิจของแต่ละกลุ่มธุรกิจ ตั้งแต่ปี 2558 เป็นต้นมา โดย HP เดิม ได้ถูกแยกออกเป็น 2 บริษัทดังนี้:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● สินค้าและบริการด้าน Enterprise คือ Hewlett-Packard Enterprise (HPE) และ ● สินค้าด้าน Commercial คือ HP Inc. <p>- ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 2/2555 เมื่อวันที่ 23 ตุลาคม 2555 มีมติอนุมัติเพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 40 ล้านบาท เป็น 55 ล้านบาท และเปลี่ยนแปลงมูลค่าที่ตราไว้ของหุ้นสามัญจากหุ้นละ 10 บาท เป็นหุ้นละ 0.25 บาท โดยหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 60 ล้านหุ้น ถูกจัดสรรเสนอขายให้ประชาชนเป็นครั้งแรก (IPO) จำนวน 54 ล้านหุ้น และจัดสรรเสนอขายต่อกรรมการ ผู้บริหาร และพนักงานของบริษัทฯ และบริษัทย่อย จำนวน 6 ล้านหุ้น*โดยเสนอขายในราคาเดียวกันกับราคา IPO ตามปกติ และอนุมัตินำบริษัทเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ</p> <p><u>หมายเหตุ:</u> * กรรมการ ผู้บริหาร และพนักงานของบริษัทฯ และบริษัทย่อย มีการใช้สิทธิซื้อหุ้น IPO TERA เป็นจำนวนรวม 4,998,500 หุ้น หรือคิดเป็นสัดส่วนประมาณ 2.08% ของจำนวนหุ้นทั้งหมดภายหลังการ IPO</p> <p>- บริษัทฯ ได้ดำเนินการแปรสภาพบริษัทเป็นบริษัทมหาชนจำกัด และเปลี่ยนชื่อบริษัทเป็น “บริษัท เทอร์ราไบท์ เน็ต โซลูชั่น จำกัด (มหาชน)” เมื่อวันที่ 26 ตุลาคม 2555</p>
2554	<p>- บริษัทฯ ได้เข้าลงทุนในบริษัท คลัสเตอร์ ซิสเต็มส์ จำกัด (CTS) โดยการซื้อหุ้นสามัญจำนวน 499,998 หุ้น จากผู้ถือหุ้นเดิมของ CTS คิดเป็นสัดส่วน 99.99% ของทุนจดทะเบียน CTS เพื่อจัดโครงสร้างกลุ่มบริษัทฯ ในการรองรับแผนการนำบริษัทฯ เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ</p> <p>- บริษัทฯ ได้รับการแต่งตั้งเป็น “APC Premier Partner” จากบริษัท ชไนเดอร์ อิเล็คทริก ซิสเต็มส์ (ประเทศไทย) จำกัด เพื่อจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์เครื่องสำรองไฟฟ้า (UPS) และผลิตภัณฑ์ด้านศูนย์ข้อมูล (Data Center)</p>
2553	<p>- บริษัทฯ ได้เพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 15 เป็น 40 ล้านบาท โดยการออกและเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนตามสัดส่วน จำนวน 2.50 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 10 บาท เพื่อเป็นเงินทุนหมุนเวียน และปรับโครงสร้างทุนเพื่อรองรับแผนการเตรียมนำบริษัทฯ เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ</p> <p>- บริษัทฯ ได้รับการเลื่อนขั้นระดับพันธมิตรเป็น “HP GOLD Certified Partner” จาก HP อันเนื่องมาจากการเติบโตของยอดขายสินค้าและบริการจาก HP และความเชี่ยวชาญเฉพาะทางของบุคลากรของบริษัทฯ</p>

ปี	การเปลี่ยนแปลงและพัฒนาการที่สำคัญ
2552	- บริษัทฯ ได้ทำการเพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 5 เป็น 15 ล้านบาท โดยการออกและเสนอขายหุ้นสามัญ เพิ่มทุนตามสัดส่วนจำนวน 1.00 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 10 บาท เพื่อรองรับการขยายกิจการ
2551	- กลุ่มผู้บริหารของบริษัทฯ ได้ร่วมกันจัดตั้งบริษัท คลัสเตอร์ ซิสเต็มส์ จำกัด (“CTS”) เมื่อวันที่ 27 กุมภาพันธ์ 2551 ด้วยทุนจดทะเบียน 5 ล้านบาท เพื่อเป็นตัวแทนจัดจำหน่ายสินค้าของบริษัทไอทีชั้นนำแบรนด์อื่นเพิ่มเติม อาทิ DELL Technologies และ IBM เป็นต้น - บริษัทฯ ได้รับการแต่งตั้งเป็นระดับ “Microsoft Gold Certified Partner” จากบริษัท ไมโครซอฟท์ (ประเทศไทย) จำกัด หรือ “Microsoft”
2550	- บริษัทฯ ได้รับการแต่งตั้งเป็น “VMware VIP Enterprise Partner” จากบริษัท วิเอ็มแวลร์ (ประเทศไทย) จำกัด หรือ “VMware” - บริษัทฯ ได้รับการแต่งตั้งเป็น “HP ProCurve Professional Networking” จาก HP
2549	- บริษัทฯ ได้รับการแต่งตั้งเป็น “HP Storage Elite Partner” จาก HP - บริษัทฯ ได้รับการแต่งตั้งเป็น “Cisco Premier Certified Partner” - จากบริษัท ซิสโก้ ซิสเต็มส์ (ประเทศไทย) จำกัด หรือ “Cisco”
2548	- นายสุรสิทธิ์ คิวประสพศักดิ์ และผู้ร่วมก่อตั้ง (Co-founder) ซึ่งเป็นทีมงานที่มีความรู้ ความเชี่ยวชาญด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร ร่วมกันจัดตั้งบริษัท เทอร์ราโบท์ เน็ต โซลูชั่น จำกัด (“TERA” หรือ “บริษัทฯ”) ในวันที่ 18 กุมภาพันธ์ 2548 ด้วยทุนจดทะเบียนเริ่มต้น 5 ล้านบาท แบ่งเป็นหุ้นสามัญจำนวน 500,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 10 บาท เพื่อประกอบธุรกิจเป็นผู้จัดจำหน่ายอุปกรณ์เครือข่ายไอทีและให้บริการด้านระบบโครงสร้างพื้นฐานทางด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร (Information and Communication Technology: ICT) ขนาดใหญ่แบบครบวงจร - บริษัทฯ ได้รับการแต่งตั้งเป็น “HP Premier Enterprise Business Partner” จากบริษัท ฮิวเลตต์-แพคการ์ด (ประเทศไทย) จำกัด หรือ “HP”

หมายเหตุ : ⁽¹⁾ หมายเหตุ: การได้รับการแต่งตั้งเป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับ Principal IT Vendors ตามประวัติพัฒนาการที่สำคัญของบริษัทฯ ข้างต้น เป็นสิ่งที่มีการเปลี่ยนแปลงขึ้น-ลง-หรือแม้แต่การยกเลิกจากพันธมิตรเหล่านั้นได้ โดยมีปัจจัยสำคัญคือ ทิศทางธุรกิจที่สอดคล้องตรงกันกับพันธมิตรทางธุรกิจ ยอดขายในกลุ่มผลิตภัณฑ์นั้นๆ Certifications ที่มี ตลอดจนการดำรงคงอยู่ของ Principal IT Vendor รายนั้นๆ เอง (อาจมีกรณีที่บริษัทเหล่านี้ถูกควบรวมกิจการกับบริษัทอื่น) และการดำรงคงอยู่ของกลุ่มผลิตภัณฑ์ของ Principal IT Vendor นั้นๆ / ในหลายกรณี Principal IT Vendor เหล่านี้ ก็ได้ยกเลิกไลน์การผลิตกลุ่มผลิตภัณฑ์นั้นๆ ไป หรือ อาจมีการควบรวม ยุบ จัดกลุ่มผลิตภัณฑ์ใหม่ เปลี่ยนแปลงวิธีการและระดับการเป็นพันธมิตรทางธุรกิจ (ซึ่งเป็นเรื่องที่เกิดขึ้นได้ตลอดเวลา) ดังนั้น การได้รับการแต่งตั้งเป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับ Principal IT Vendors ต่างๆ เหล่านี้ จึงเป็นเรื่องเฉพาะ ณ เวลานั้นๆ (จนกว่าจะมีการเปลี่ยนแปลง) ซึ่งเป็นเรื่องที่ไม่อาจดำรงคงอยู่ได้อย่างถาวร และในกรณีที่มีการเปลี่ยนแปลงไปจากเดิม เช่น จาก Partner Level หนึ่ง มาเป็นระดับที่ต่ำลง ก็ไม่ได้หมายความว่า ศักยภาพการแข่งขันของบริษัทฯ จะสูญเสียไปแต่อย่างใด แต่อาจมาจากเหตุแห่งทิศทางธุรกิจที่อาจไม่สอดคล้องตรงกัน เช่น กรณีที่บริษัทฯ เติบโตด้านบริการ Cloud ก็อาจกระทบต่อ Partner Level ที่อาจมีการเปลี่ยนแปลงที่ลดระดับลงกับความเป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับ Principal IT Vendors ก็จะเป็นความเป็นไปได้ และบริษัทฯ สงวนสิทธิ์ที่จะต้องแจ้งให้ผู้ที่เกี่ยวข้องได้ทราบถึงการเปลี่ยนแปลงนั้นๆ ในอนาคต

1.1.3 การใช้เงินระดมทุนตามวัตถุประสงค์ที่แจ้งในแบบแสดงรายการข้อมูลการเสนอขายหลักทรัพย์

มีการเสนอขายตราสารทุน หรือตราสารหนี้หรือไม่ : ไม่มี

1.1.4 ข้อผูกพันที่บริษัทให้คำมั่นไว้ในแบบแสดงรายการข้อมูล รวมทั้งการปฏิบัติให้เป็นไปตามข้อผูกพันหรือเงื่อนไขดังกล่าวในปีต่อ ๆ มา

มีการออกตราสารที่มีข้อผูกพันหรือเงื่อนไขหรือไม่ : ไม่มี

1.1.5 ข้อมูลทั่วไปของบริษัท

ชื่อบริษัท : บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

ชื่อย่อหลักทรัพย์ : TERA

สถานที่ตั้งสำนักงานใหญ่ : เลขที่ 230 อาคารซี เอส ทาวเวอร์ ชั้น 12 ถนนรัชดาภิเษก แขวง
ห้วยขวาง เขตห้วยขวาง

จังหวัด : กรุงเทพฯ

รหัสไปรษณีย์ : 10310

ประเภทธุรกิจ : จัดจำหน่ายและให้บริการระบบโครงสร้างพื้นฐานด้านเทคโนโลยี
สารสนเทศและการสื่อสาร (Information and
Communication Technology: ICT) ความปลอดภัยทาง
ไซเบอร์ ซอฟต์แวร์ระบบบริหารจัดการการขนส่งกระจายสินค้า
และโลจิสติกส์ และบริการอื่นๆ ด้านไอที

เลขทะเบียนบริษัท : 0107555000457

โทรศัพท์ : 0-2692-8731-4

เว็บไซต์บริษัท : <https://www.terabyteplus.com>

อีเมล : tera_ir@terabyteplus.com

จำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้แล้วทั้งหมด (หุ้น)

หุ้นสามัญ : 240,000,000

หุ้นบุริมสิทธิ : 0



1.2 ลักษณะการประกอบธุรกิจ

1.2.1 โครงสร้างรายได้

โครงสร้างรายได้ของสายผลิตภัณฑ์หรือกลุ่มธุรกิจ

	2566	2567	2568
รายได้จากการดำเนินงานรวม (พันบาท)	604.09	505.50	454.40
รายได้จากการขายและบริการ (พันบาท)	599.46	500.86	450.21
อื่น ๆ (พันบาท)	4.63	4.64	4.19
รายได้จากการดำเนินงานรวม (%)	100.00%	100.00%	100.00%
รายได้จากการขายและบริการ (%)	99.23%	99.08%	99.08%
อื่น ๆ (%)	0.77%	0.92%	0.92%

โครงสร้างรายได้จากในประเทศและจากต่างประเทศ

	2566	2567	2568
รายได้จากการดำเนินงานรวม (พันบาท)	604.09	505.50	454.40
รายได้จากในประเทศ (พันบาท)	604.09	505.50	454.40
รายได้จากต่างประเทศ (พันบาท)	0.00	0.00	0.00
รายได้จากการดำเนินงานรวม (%)	100.00%	100.00%	100.00%
รายได้จากในประเทศ (%)	100.00%	100.00%	100.00%
รายได้จากต่างประเทศ (%)	0.00%	0.00%	0.00%

รายได้อื่น ตามที่ระบุในงบการเงิน

	2566	2567	2568
รายได้อื่นรวม (พันบาท)	4.63	4.64	4.18
รายได้อื่นจากการดำเนินงาน (พันบาท)	0.00	0.00	0.00
รายได้อื่นนอกเหนือจากการดำเนินงาน (พันบาท)	4.63	4.64	4.18




ส่วนแบ่งกำไร (ขาดทุน) ของการร่วมค้าและบริษัทร่วมตามวิธีส่วนได้เสีย

	2566	2567	2568
ส่วนแบ่งกำไร (ขาดทุน) (พันบาท)	0.00	0.00	0.00

1.2.2 ข้อมูลเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์

กลุ่มบริษัทฯ ประกอบธุรกิจจัดจำหน่ายและให้บริการระบบโครงสร้างพื้นฐานด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร (Information and Communication Technology: ICT) ความปลอดภัยทางไซเบอร์ (Cyber Security) ซอฟต์แวร์ระบบบริหารจัดการการขนส่งกระจายสินค้า และโลจิสติกส์ (Transportation Management System: TMS) และให้บริการอื่นๆ ด้านไอที โดยแบ่งกลุ่มธุรกิจออกเป็น 4 กลุ่มธุรกิจ ได้แก่

1. กลุ่มธุรกิจบริการระบบคลาวด์และบริการในรูปแบบสมาชิกแบบต่อเนื่อง (Cloud & Recurring Services)
2. กลุ่มธุรกิจจัดจำหน่ายโซลูชันและให้บริการที่เกี่ยวข้องกับระบบโครงสร้างพื้นฐานทางด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร และระบบรักษาความปลอดภัยทางไซเบอร์ (n-premise Hardware & Cyber Security)
3. กลุ่มธุรกิจระบบซอฟต์แวร์บริหารจัดการ การขนส่งกระจายสินค้าและโลจิสติกส์ (Transportation Management System: TMS) หรือ Logistics Application ภายใต้แบรนด์ “Skyfrog”
4. บริการอื่นๆ ด้านไอที

 1 Cloud & Recurring Services	 2 On-premise Hardware & Cyber Security	 3 Logistics Application	4 บริการอื่นๆ ด้านไอที
<p>ให้บริการระบบ Cloud ทั้งในรูปแบบ Local Cloud ภายใต้เครื่องหมายการค้า “T.Cloud” จัดจำหน่ายและให้บริการ Public Cloud Services (Azure และ AWS) โดยเป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับ Microsoft และ AWS ให้บริการ Value-added Services ที่เกี่ยวข้องกับ Cloud และ On-premise Hardware ได้แก่ บริการซ่อมบำรุงและรักษาอุปกรณ์ (M/A) ให้บริการ T.Support และ T.Support Plus</p>	<p>จัดจำหน่ายโซลูชัน และให้บริการที่เกี่ยวข้องกับโครงสร้างพื้นฐานด้านไอที และระบบความปลอดภัยทางไซเบอร์ (Cyber Security) โดยเป็นพันธมิตรกับ ผู้ผลิตด้านไอทีชั้นนำระดับโลก อาทิ HPE, DELL Technologies, Lenovo, Nutanix, Aruba, CISCO, Microsoft, VMware, Veeam, Fortinet เป็นต้น</p>	<p>SKF (บริษัทย่อย) เป็นผู้พัฒนาและเป็นเจ้าของซอฟต์แวร์ แอปพลิเคชัน ภายใต้เครื่องหมายการค้า “Skyfrog” ซึ่งเป็นซอฟต์แวร์ระบบบริหารจัดการวางแผน และติดตามการขนส่ง (Transportation Management System: TMS) โดยจัดจำหน่ายทั้งแบบ Software-as-a-Service (SaaS) และจำหน่ายสิทธิการใช้งาน (Perpetual Licenses)</p>	<p>จัดจำหน่ายโซลูชันและให้บริการ ให้บริการ Outsource ด้านไอที จัดจำหน่ายโซลูชัน และบริการสำหรับรองรับด้าน AI และ Data Analytics สำหรับองค์กร</p>

1.2.2.1 ลักษณะผลิตภัณฑ์หรือบริการ และการพัฒนานวัตกรรมธุรกิจ

1. กลุ่มธุรกิจบริการระบบคลาวด์และบริการในรูปแบบสมาชิกแบบต่อเนื่อง (Cloud & Recurring Services)

1. บริการระบบคลาวด์ (Cloud)

การดำเนินธุรกิจในยุคที่เทคโนโลยีมีบทบาทสำคัญทำให้การมีเทคโนโลยีที่ทันสมัยและสอดคล้องกับการประกอบธุรกิจสามารถสร้างความได้เปรียบให้กับบริษัทฯ ดังนั้น การนำเอาเทคโนโลยีเข้ามาปรับใช้ภายในองค์กรนั้นเป็นสิ่งที่หลายๆ องค์กรให้ความสำคัญเพิ่มมากขึ้น ซึ่งการให้บริการคลาวด์ (Cloud Services) จึงเป็นอีกหนึ่งเทคโนโลยีที่ได้รับความนิยมในการนำเข้ามาเป็นส่วนหนึ่งของการบริหารจัดการทรัพยากรภายในองค์กร โดยระบบ Cloud เป็นเทคโนโลยีจัดการข้อมูลอิเล็กทรอนิกส์ที่มีระบบนิรภัยแบบไร้เซิร์ฟเวอร์ (Serverless for Users) เปรียบเสมือนกับมีศูนย์กลางของข้อมูลที่ใช้สามารถเข้าใช้งาน แก้ไข ประมวลผล ได้ตลอดเวลา โดยที่ลูกค้าไม่ต้องลงทุนซื้ออุปกรณ์ และติดตั้งระบบผู้ให้บริการจะทำหน้าที่เหล่านั้นแทน นอกจากนี้ลูกค้าสามารถเพิ่มและลดทรัพยากร (เช่น CPU, RAM, HDD) ตามปริมาณและลักษณะการใช้งาน ขณะนั้น โดยผู้ให้บริการจะเป็นผู้อัพเกรดเทคโนโลยีใหม่ๆ และคอยบำรุงรักษา (Maintenance) ระบบ ทำให้ลูกค้าเกิดความคล่องตัวในการดำเนินธุรกิจและสามารถดำเนินธุรกิจได้อย่างต่อเนื่องและมีประสิทธิภาพ สำหรับค่าบริการจะเรียกเก็บตามการใช้งาน (และ/หรือจ่ายเป็นแบบ

Fixed Rate ขึ้นอยู่กับข้อตกลง) ส่งผลให้ลูกค้ามีความคล่องตัว สามารถลดภาระการดูแลระบบ และจ่ายค่าใช้จ่ายในการลงทุนที่ต่ำกว่า (ไม่ต้องจ่ายเงินก้อน จ่ายเป็นรายเดือน) รวมถึงจะมีค่าใช้จ่ายด้านการดูแลรักษาระบบและค่าจ้างพนักงานในด้านไอทีที่ควบคุมได้ บริการคลาวด์ จึงได้รับการยอมรับและมีอัตราการเติบโตของขนาดตลาดสูงขึ้นอย่างปัจจุบัน บริษัทฯ ได้จัดจำหน่าย ให้คำปรึกษา ออกแบบโซลูชัน และให้บริการที่เกี่ยวข้องกับบริการ Cloud ใน 3 รูปแบบ ดังต่อไปนี้:

1.1 บริการ Public Cloud

บริษัทฯ จัดจำหน่ายและให้บริการ Public Cloud ตั้งแต่ปี 2560 เป็นต้นมา โดยเริ่มต้นจากการเป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับ บริษัท ไมโครซอฟท์ (ประเทศไทย) จำกัด (“Microsoft”) เพื่อจัดจำหน่าย Microsoft Azure Public Cloud และบริการที่เกี่ยวข้อง ต่อมา บริษัทฯ ก็ได้เริ่มต้นจัดจำหน่าย Amazon Web Services (AWS) Public Cloud จากบริษัท อะเมซอน เว็บ เซอร์วิส (ประเทศไทย) จำกัด

Public Cloud Providers ยักษ์ใหญ่ระดับโลกเหล่านี้ ครองส่วนแบ่งการตลาดทั่วโลกรวมกันประมาณ 55% (ข้อมูลส่วนแบ่งตลาดทั่วโลก ในปี 2567) ซึ่งในอดีต Data Center ที่ให้บริการ Public Cloud เหล่านี้ ล้วนตั้งอยู่ในต่างประเทศ แต่ผู้ให้บริการ Public Cloud เหล่านี้ ได้มีโครงการลงทุนสร้าง Data Centers และให้บริการ Thailand Region เพื่อเป็น Hub ให้บริการในระดับภูมิภาค ตั้งแต่ปี 2567 เป็นต้นมา และมีโครงการลงทุนต่อเนื่องไปในอนาคตอีกเป็นเม็ดเงินมหาศาล ซึ่งจะทำให้เกิดการตื่นตัว ความต้องการที่เพิ่มขึ้นและการขยายตัวของตลาด (ที่ไม่ใช่แค่การให้บริการในประเทศ แต่ยังรวมการเป็น Hub ในการให้บริการ Public Cloud ให้กับต่างประเทศอีกด้วย เช่นเดียวกับที่ในอดีต เรา จะเลือกใช้บริการ Public Cloud จาก Microsoft Azure และ AWS ได้จากสิงคโปร์ ฮองกง ที่ไกลที่สุด เป็นต้น) จึงจะสร้างโอกาสในการเติบโตในตลาดคลาวด์ในประเทศอีกมากในอนาคต

บริการ Public Cloud จากทั้ง Microsoft Azure และ AWS: มีลักษณะทั้งแบบ Fixed Rate จ่ายรายเดือน/รายไตรมาส/รายปี หรือจะเป็นแบบ Pay Per Use (เรียกเก็บตามการใช้งานจริง) ลักษณะคล้ายๆ กับการใช้น้ำ-ใช้ไฟ เป็นต้น

1.2 บริการ Local Cloud

บริษัทฯ เป็นผู้ให้บริการ Local Cloud (บริการคลาวด์ที่มี Data Centers ตั้งอยู่ในประเทศ) ภายใต้แบรนด์ “T.Cloud” ของบริษัทฯ ซึ่งเป็นบริการ Local Cloud ที่บริษัทฯ ได้ให้บริการมาแล้วกว่า 8 ปี ใน 2 Generations (Gen1 และ Gen2) โดยภายหลังการ IPO เมื่อวันที่ 24 เมษายน 2567 บริษัทฯ ก็ได้ลงทุนโครงการ T.Cloud Gen3 (เป็นไปตามหนึ่งในวัตถุประสงค์การระดมทุน IPO) เพื่อยุติความสำเร็จของโครงการ T.Cloud ทั้ง 2 Generations / โดยในโครงการ T.Cloud Gen3 บริษัทฯ ได้ติดตั้งอุปกรณ์ฮาร์ดแวร์ ซอฟต์แวร์ในโครงการไว้ที่ Data Center ในประเทศไทย 2 แห่ง ซึ่งบริษัทฯ ได้ทำสัญญาเช่า Data Center ระยะยาว ได้แก่ 1. STT GDC (ถนนรามคำแหง) และ 2. Proen Data Center (ตึก CAT Telecom ถนนบางรัก) ซึ่งเป็นศูนย์ข้อมูลที่มีเสถียรภาพการให้บริการสูง ผ่านมาตรฐาน Tier 3 Data Center ทั้งด้านการออกแบบ (Design) และด้านการอำนวยความสะดวก (Facility) รวมถึงการรักษาสิ่งแวดล้อมตั้งแต่การออกแบบและการก่อสร้าง ศูนย์ Data Center ซึ่งได้รับ LEED Gold Level Certification โดยศูนย์ข้อมูลทั้ง 2 แห่ง มีการเชื่อมต่อกันด้วยเครือข่ายอินเทอร์เน็ตความเร็วสูง รองรับบริการสำรองและกู้คืนระบบในกรณีที่ศูนย์ข้อมูลแห่งหนึ่งได้รับความเสียหาย รวมถึงผ่านมาตรฐานการจัดการความมั่นคงความปลอดภัยระบบสารสนเทศ ISO/IEC 27001 และมาตรฐานงานบริการ ISO/IEC 20000-1 นอกจากนี้ จากการที่มีเครื่องเซิร์ฟเวอร์ และผู้ให้บริการเป็น Cloud ในประเทศ ทำให้เกิดความคล่องตัวในการติดต่อสื่อสาร การแก้ปัญหา รวมถึงการโยกย้ายระบบสู่ Cloud (Migrate to Cloud) เนื่องจากบริษัทฯ มีบุคลากรที่มีความเชี่ยวชาญด้าน Cloud (ทั้ง Local และ Public Cloud) ประเทศ ให้การช่วยเหลือ ทั้งนี้ บริษัทฯ มี Model รายได้การเรียกเก็บเงินลูกค้าเป็นแบบ Fixed Rate รายเดือนหรือรายปี

บริษัทฯ มีจุดเด่นด้านความเชี่ยวชาญและประสบการณ์โครงสร้างพื้นฐานด้าน IT Enterprise ในระดับ Expert ที่พร้อมให้บริการลูกค้า และยังมีความรู้ความเข้าใจด้านแอปพลิเคชันต่างๆ โดยเฉพาะระบบ Enterprise Resource Planning (ERP) ที่สำคัญ เช่น ระบบ SAP ECC/HANA/B1, Microsoft Dynamics, Microsoft Solution ที่เกี่ยวข้องกับ IT Infrastructure, File share, VDI, Data Analytics and AI และอื่นๆ จึงทำให้บริษัทฯ มีศักยภาพการแข่งขันในธุรกิจการให้บริการ Cloud Services ที่เป็นประโยชน์ต่อลูกค้าได้เป็นอย่างดี

1.3 บริการระบบเก็บข้อมูลและประมวลผลระบบสารสนเทศบนเครือข่ายอินเทอร์เน็ต ภายใต้แบรนด์ HPE Green Lake

บริษัทฯ จัดจำหน่ายและให้บริการระบบเก็บข้อมูลและประมวลผลระบบสารสนเทศบนเครือข่ายอินเทอร์เน็ตแบบที่มีความเป็นส่วนตัวสูง ภายใต้แบรนด์ HPE Green Lake ซึ่งเป็นบริการในรูปแบบ Cloud-like ของ HPE ทั้งนี้ จุดเด่นของบริการนี้ คือ ลูกค้าที่ต้องการด้าน Data Privacy สูงที่สุด และต้องการมีฮาร์ดแวร์ทั้งหมดอยู่ที่ Site ของตัวเอง (โดยไม่ไปฝากไว้ที่ Data Center หรือ Cloud Provider เจ้าใดๆ) แต่ต้องการจ่ายเงินเป็นรายเดือนในรูปแบบ Cloud รวมถึงต้องการที่จะใช้ Resources เพิ่มเติมได้ เมื่อมีความต้องการเป็นช่วงๆ (และจะจ่ายเงินส่วนการใช้เพิ่มเติม เมื่อมีการเปิดใช้งานเป็นการชั่วคราวเท่านั้น) ทั้งนี้ Hardware ถือเป็นกรรมสิทธิ์ของ HPE กรณีที่ Hardware เกิดความเสียหายตลอดระยะเวลาการใช้งาน HPE จะเป็นผู้รับประกัน ซึ่งเป็นทางเลือกใหม่สำหรับลูกค้าที่ต้องการใช้ระบบ Cloud ที่มีอุปกรณ์ฮาร์ดแวร์และซอฟต์แวร์ รวมไปถึงเซิร์ฟเวอร์ ที่ติดตั้งใน Data Center หรือที่สำนักงานของลูกค้า บริการนี้เรียกว่าบริการ HPE Green Lake ซึ่งมีระบบรักษาความปลอดภัยในข้อมูลขั้นสูง มีขั้นตอนในการจำกัดสิทธิ์การเข้าถึงข้อมูลอย่างละเอียด โดยผู้ใช้งานสามารถเลือกใช้บริการต่างๆ ตามความต้องการ ณ ขณะนั้นได้ ประกอบกับผู้ใช้งานสามารถควบคุมระบบการเข้าถึงข้อมูลของตนเองได้อย่างเต็มที่ และสามารถบริหารจัดการ

อุปกรณ์ต่างๆ ทั้งหมดได้ด้วยตนเอง และมีรูปแบบการให้บริการในลักษณะ Fixed Rate ในการจ่ายค่าบริการเป็นส่วนหนึ่ง และส่วนที่เหลือเป็นลักษณะ Consumption-based กล่าวคือการคิดค่าบริการตามปริมาณการใช้งานจริง (เมื่อต้องการใช้งานในส่วนที่เกิดกว่า Fixed Rate) และสามารถเปลี่ยนแปลงหรือขยายระบบการใช้งานได้ทันที (Scale as Needed) โดยไม่จำเป็นต้องลงทุนเปิดเครื่องตั้งแต่ครั้งแรก ทั้งนี้ เพื่อตอบสนองการเติบโตของธุรกิจอย่างต่อเนื่อง ให้เกิดความยืดหยุ่น และความคล่องตัวทางธุรกิจ (Business Agility) ที่สูงที่สุด

ในปี 2568 ที่ผ่านมา บริษัทฯ มีสัดส่วนรายได้ที่เกิดจากการให้บริการ Local Cloud ภายใต้แบรนด์ T.Cloud คิดเป็นสัดส่วนประมาณ 64.98% ส่วนที่เหลือ 35.02% เป็นรายได้ที่เกิดจากการให้บริการ Public Cloud และบริการ HPE Green Lake

โดยในปี 2568 ที่ผ่านมา บริษัทฯ มีรายได้จากการให้บริการ Cloud ทั้งหมด คิดเป็นสัดส่วนประมาณ 32.72% จากรายได้รวม โดยแบ่งเป็นรายได้จากการให้บริการ T.Cloud และ Public Cloud (รวมกับ HPE Green Lake) คิดเป็นสัดส่วน ประมาณ 21.26% และ 11.46% ของรายได้รวม ตามลำดับ

2. การให้บริการด้านไอทีในรูปแบบสมาชิกแบบต่อเนื่อง (Recurring Services)

การให้บริการในรูปแบบสมาชิกแบบต่อเนื่อง (Recurring Services) เป็นการให้บริการซอฟต์แวร์ และบริการซ่อมแซม ดูแล ระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ โดยผู้ใช้งานจ่ายค่าบริการตามระยะเวลา ลักษณะและเงื่อนไขการบริการที่เลือกใช้เท่านั้น ผู้ใช้สามารถเปลี่ยนแปลงลักษณะการใช้งานเพื่อตอบสนองความต้องการที่เปลี่ยนแปลงไป และตอบสนองต่อเทคโนโลยีใหม่ๆ ได้อยู่เสมอ ทั้งนี้ การให้บริการของบริษัทฯ แบ่งออกเป็น 3 บริการ ดังต่อไปนี้

2.1 การให้บริการเข้าใช้ซอฟต์แวร์ของ Microsoft

บริษัทฯ เป็นตัวแทนในการจัดจำหน่ายและให้บริการซอฟต์แวร์ Microsoft 365 ในรูปแบบ Software-as-a-Service (“SaaS”) ซึ่งเป็น แปรนต์ที่มีชื่อเสียง มีการใช้งานอย่างแพร่หลาย และมีผลิตภัณฑ์ให้เลือกมากมาย มีคุณสมบัติ (Feature) ที่ตอบโจทย์ผู้ใช้ อาทิ ระบบความปลอดภัย (Security) ระบบการควบคุมเอกสาร เพื่อป้องกันการรั่วไหล โดยบริษัทฯ จะช่วยลูกค้าเลือกซอฟต์แวร์ และแผนการใช้งานที่เหมาะสมกับความต้องการของลูกค้า ตัวอย่างผลิตภัณฑ์ของ Microsoft ได้แก่ Workflow (Power Automate), Power BI และ Microsoft Office เป็นต้น

2.2 บริการรับประกันการซ่อมแซมและบำรุงรักษาอุปกรณ์ (Maintenance Agreement: M/A)

บริษัทฯ จัดจำหน่ายและให้บริการซ่อมแซมและบำรุงรักษาอุปกรณ์ระบบไอที (Maintenance Agreement: M/A) โดยการจำหน่ายบริการ M/A จากเจ้าของผลิตภัณฑ์ (Principal Vendor) ให้กับลูกค้า เพื่อให้ลูกค้าสามารถใช้งานระบบได้อย่างต่อเนื่อง กรณีอุปกรณ์มีปัญหา ลูกค้าจะได้รับการบริการการเปลี่ยนอะไหล่ ให้ความช่วยเหลือด้านเทคนิค เพื่อให้ระบบสามารถกลับมาใช้งานได้ตามปกติ โดยเร็วที่สุด ณ จุดติดตั้ง บริษัทฯ จะจำหน่ายสัญญา M/A ให้กับลูกค้าที่ซื้ออุปกรณ์ฮาร์ดแวร์และซอฟต์แวร์กับบริษัทฯ ภายหลังจากประกันสินค้าของลูกค้าจากการติดตั้งครั้งแรกหมดอายุลง หรือในบางครั้งลูกค้าอาจจะซื้อ M/A ตั้งแต่ตอนสั่งซื้ออุปกรณ์ฮาร์ดแวร์และซอฟต์แวร์กับบริษัทฯ ตั้งแต่แรก ซึ่งจะได้รับข้อเสนอราคาที่ถูกลง ทั้งนี้ อายุของสัญญา M/A ขึ้นอยู่กับประเภทสินค้าที่บริษัทเจ้าของผลิตภัณฑ์นำเสนอ โดยอายุของสัญญา M/A เฉลี่ยอยู่ที่ 1-3 ปี สำหรับลูกค้าที่ไม่ได้ซื้อผลิตภัณฑ์จากบริษัทฯ ก็ยังสามารถใช้บริการนี้ได้สอดคล้องกับแผนกลยุทธ์ที่ทำให้บริษัทฯ สามารถเข้าถึงลูกค้ากลุ่มใหม่และยังเป็นการขยายฐานลูกค้าให้เพิ่มขึ้นอีกด้วย

2.3 บริการดูแล และแก้ไขปัญหาโครงสร้างพื้นฐานทางด้านไอทีจากผู้เชี่ยวชาญของบริษัท

บริษัทฯ มุ่งเน้นการให้บริการที่มีคุณภาพ และครอบคลุมความต้องการของลูกค้าในทุกๆ ด้านเพื่อให้ลูกค้าดำเนินธุรกิจได้อย่างต่อเนื่อง และใช้งานอุปกรณ์ไอทีได้อย่างมีประสิทธิภาพสูงสุด บริษัทฯ จึงนำเสนอบริการให้คำปรึกษาและแก้ไขปัญหาที่เกิดจากการใช้งาน ที่อยู่นอกเหนือจากการรับประกันของ Principal Vendor โดยผู้เชี่ยวชาญด้านไอทีของบริษัทฯ เพื่อช่วยแก้ไขปัญหาในเชิงเทคนิคให้แก่ลูกค้านอกเหนือจากปัญหาทั่วไป (Day-to-Day Operations) จากผู้เชี่ยวชาญที่มีความรู้เฉพาะด้านของบริษัทฯ โดยบริษัทฯ จะนำเสนอการบริการนี้ควบคู่ไปกับการจัดจำหน่ายโซลูชันต่างๆ และบริการอื่นๆ เพื่อคอยดูแล และอำนวยความสะดวกให้กับลูกค้ากรณีเกิดปัญหาการใช้งานอุปกรณ์เทคโนโลยี โดยรูปแบบการให้บริการแบบ Premium Services ของบริษัทฯ มี 2 ประเภทดังนี้

1. **T.Support** เป็นการให้คำปรึกษา แนะนำ แก้ไขปัญหาผ่านทาง อีเมล โลกซ์ หรือโทรศัพท์แล้วแต่กรณี เมื่อลูกค้าได้แจ้งปัญหา บริษัทฯ จะดำเนินการแก้ไขอย่างเร่งด่วนภายใน 4 ชั่วโมง ให้บริการทุกวัน ไม่เว้นวันหยุดราชการและวันหยุดนักขัตฤกษ์ (24 ชั่วโมง x 7 วัน) หากจำเป็นที่จะต้องดำเนินการแก้ไขปัญหา ณ สำนักงานของลูกค้า บริษัทฯ จะจัดส่ง Engineer ที่มีความรู้ ความเชี่ยวชาญไปดำเนินการแก้ไข นอกเหนือจากการแก้ไขปัญหาแล้ว บริษัทฯ ยังให้บริการอัปเดตเฟิร์มแวร์ (กรณีจำเป็น และให้บริการช่วยเหลือในขณะการชักซ่อมแผนไฟฟ้าดับ และเมื่อเกิดเหตุการณ์จริง โดยสัญญาบริการจะกำหนดเป็นจำนวนครั้งที่ลูกค้าสามารถเรียกรับบริการได้ต่อปี
2. **T.Support Plus** ลักษณะการให้บริการครอบคลุมบริการแบบ T.Support โดยมีบริการให้ความช่วยเหลือการกู้ข้อมูลคืนจากการโดนเรียกค่าไถ่ (เพิ่มเติมเข้ามา กรณีลูกค้าจัดซื้อสินค้าหรือบริการจากกลุ่มบริษัทฯ เป็นครั้งแรก บริษัทฯ จะขยายพ่วงบริการ T.Support หรือ T.Support Plus โดยมีอายุของสัญญา 3-5 ปี เมื่อสัญญาครั้งแรกหมดอายุลง ลูกค้าสามารถต่ออายุสัญญารายปี เพื่อให้แน่ใจว่าปัญหาด้านเทคโนโลยีจะได้รับการแก้ไขจากผู้มีความเชี่ยวชาญเฉพาะด้านของบริษัทฯ

รูปภาพ 1. กลุ่มธุรกิจบริการระบบคลาวด์และบริการในรูปแบบสมาชิกแบบต่อเนื่อง (Cloud & Recurring Services)



2. กลุ่มธุรกิจจัดจำหน่ายโซลูชันและให้บริการที่เกี่ยวข้องกับโครงสร้างพื้นฐานด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร และระบบรักษาความปลอดภัยทางไซเบอร์ (On-premise Hardware & Cyber Security)

การดำเนินงานของธุรกิจในโลกยุคดิจิทัล จำเป็นอย่างยิ่งที่จะต้องมียุทธศาสตร์โครงสร้างพื้นฐานด้านไอที (IT Infrastructure) ที่มีความเสถียรของระบบและสอดคล้องกับลักษณะการดำเนินงานธุรกิจ เพื่อรักษาและเพิ่มศักยภาพในการแข่งขัน โดยระบบ On-premise ถือเป็นรูปแบบหนึ่งของระบบโครงสร้างพื้นฐานที่องค์กรธุรกิจเลือกใช้

ระบบ On-premise เป็นการวางระบบและอุปกรณ์เซิร์ฟเวอร์ไว้ภายในพื้นที่ขององค์กรเอง อาศัยการแชร์ข้อมูลจากส่วนกลางของเซิร์ฟเวอร์ ทำให้ผู้ใช้ทุกคนที่อยู่ในสำนักงานหรือพื้นที่ปฏิบัติงานสามารถเข้าถึงข้อมูลที่แชร์ผ่านเซิร์ฟเวอร์ได้แม้ไม่ได้เชื่อมต่อบริเวณอินเทอร์เน็ตก็ตาม ซึ่งการใช้ระบบแบบ On-premise ทำให้องค์กรสามารถจัดการตั้งแต่เรื่องการดูแลระบบ การใช้งาน การรักษาความปลอดภัย ไปจนถึงการบำรุงรักษาด้วยตัวบริษัทเองอีกด้วย ทั้งนี้องค์กรสามารถเลือกใช้และควบคุมระบบรักษาความปลอดภัยของข้อมูลในองค์กรด้วยบุคลากรทางด้านเทคโนโลยีสารสนเทศของบริษัทฯ ได้เอง

กลุ่มบริษัทฯ ได้รับความไว้วางใจจากบริษัทชั้นนำในระดับโลก เพื่อเป็นตัวแทนในการจัดจำหน่ายสินค้าและบริการ อาทิ Hewlett-Packard Enterprise หรือ “HPE” โดยบริษัทฯ ได้รับการแต่งตั้งเป็นผู้จำหน่ายผลิตภัณฑ์ Hybrid IT ในระดับ Gold Partner / ได้รับการแต่งตั้งเป็น “Gold Certified Partner Level” จาก Veeam ผู้นำด้านโซลูชันสำรองข้อมูลและบริการจัดการข้อมูลบนคลาวด์ / และ CTS (บริษัทย่อย) ได้รับการแต่งตั้งจาก DELL Technologies ผู้นำด้านระบบจัดเก็บข้อมูลสำหรับธุรกิจองค์กร ให้เป็นพันธมิตรในระดับ Gold Partner เป็นต้น โดยปัจจุบันบริษัทฯ ให้บริการ ออกแบบ จัดทำ จัดจำหน่ายและติดตั้ง อุปกรณ์ฮาร์ดแวร์และซอฟต์แวร์ที่เกี่ยวข้องกับระบบโครงสร้างพื้นฐานด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ (Infrastructure System) และระบบเครือข่ายโครงสร้างพื้นฐาน (Network Infrastructure) จากทีมงานที่มีความเชี่ยวชาญเฉพาะด้าน และให้บริการติดตั้งให้กับลูกค้า พร้อมตั้งค่าอุปกรณ์

ฮาร์ดแวร์และซอฟต์แวร์ ให้สามารถเชื่อมต่อและทำงานร่วมกันได้ เพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้อย่างมีประสิทธิภาพ โดยสามารถแบ่งประเภทสินค้าออกเป็น 2 ส่วนหลักๆ ได้แก่

1. ระบบโครงสร้างพื้นฐานด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ (Infrastructure System)

1.1. ระบบเซิร์ฟเวอร์แม่ข่ายระบบจัดเก็บข้อมูลขนาดใหญ่ (Server & Storage) และระบบ Hyper-Converged Infrastructure (หรือ “HCI”)

เซิร์ฟเวอร์และอุปกรณ์จัดเก็บข้อมูลขนาดใหญ่ หมายถึง อุปกรณ์ฮาร์ดแวร์เครื่องแม่ข่าย และอุปกรณ์เก็บข้อมูล ที่ออกแบบมาเพื่อใช้งานระบบ โดยทำหน้าที่เป็นตัวควบคุมคอมพิวเตอร์เครื่องอื่นๆ ที่มาเชื่อมต่อให้เป็นเครือข่ายเดียวกัน จัดเก็บข้อมูลต่างๆ รวมถึงการจัดสรรการเข้าถึงข้อมูลตามผู้ใช้ต้องการ

ระบบ Hyper-Converged Infrastructure (หรือ “HCI”) เป็นระบบนวัตกรรมเทคโนโลยีที่เป็นการรวมเอาระบบคอมพิวเตอร์ (Computer) ระบบจัดเก็บข้อมูล (Storage) ระบบเครือข่าย (Network) และระบบบริหารจัดการจากศูนย์กลาง (Management) เข้ามาด้วยกัน โดยใช้ซอฟต์แวร์เป็นตัวควบคุมการทำงาน (Software Defined Data Center) ทำให้ลดความยุ่งยากในการติดตั้งระบบโครงสร้างพื้นฐานแบบเดิม จึงเป็นทางเลือกในการลงทุนโครงสร้างพื้นฐานด้านไอที ที่องค์กรต่างๆ ลงทุนกันอย่างแพร่หลายมากยิ่งขึ้น

ปัจจุบัน บริษัทฯ จัดจำหน่ายอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องกับระบบดังกล่าวจากแบรนด์ชั้นนำ เช่น HPE, DELL Technologies และ Nutanix เป็นต้น เนื่องจากเป็นบริษัทที่มีชื่อเสียงและมีผู้ใช้จำนวนมากทั้งในประเทศไทย และต่างประเทศ นอกจากนี้ยังมีลักษณะ (feature) ที่หลากหลายรองรับความต้องการของลูกค้าในระดับองค์กรขนาดเล็กจนถึงขนาดใหญ่ ตัวอย่างผลิตภัณฑ์ อาทิ HPE Proliant Servers, HPE Alletra Storage, HPE dHCI and Simplivity HCI Solutions, HPE StoreOnce, Dell PowerEdge Servers, Dell PowerStore, Dell VxRail, Dell PowerProtect, Nutanix HCI (On HPE and DELL Servers) และ VMware vSAN เป็นต้น

1.2. ระบบซอฟต์แวร์ที่ใช้ในการดำเนินงาน (Operating Software)

ระบบซอฟต์แวร์ที่ใช้ในการดำเนินงานเป็นระบบปฏิบัติการที่ทำหน้าที่เป็นตัวกลางเชื่อมต่อระหว่างอุปกรณ์ฮาร์ดแวร์ และแอปพลิเคชัน เพื่อให้อุปกรณ์ฮาร์ดแวร์ใช้งานได้ โดยบริษัทฯ เป็นผู้จัดหาจัดจำหน่ายและติดตั้งซอฟต์แวร์ที่ใช้ในการดำเนินงานให้กับองค์กร โดยบริษัทฯ ช่วยคัดเลือกซอฟต์แวร์ที่เหมาะสมกับจำนวนผู้ใช้งานลักษณะการใช้งานเพื่อรองรับการดำเนินธุรกิจได้อย่างมีประสิทธิภาพ ตัวอย่างระบบซอฟต์แวร์ที่ใช้ในการดำเนินงาน

ชื่อผลิตภัณฑ์	คำอธิบายผลิตภัณฑ์	ตราผลิตภัณฑ์
Windows Server	ผลิตภัณฑ์ Windows Server เหมาะกับการใช้งานกับเซิร์ฟเวอร์ที่มีการประมวลผลข้อมูลพร้อมๆ กันจำนวนมาก รองรับการเข้าใช้งานหรือเข้าถึงข้อมูลพร้อมกันหลายๆ ผู้ใช้ โดยมีสินค้าหลายระดับตามแต่ขนาดองค์กรและลักษณะการใช้งาน	
SUSE Linux Enterprise Server	ผลิตภัณฑ์ SUSE Linux ที่รองรับระบบขนาดใหญ่ อาทิ เช่น SAP ที่ช่วยให้องค์กรบริหารจัดการระบบ ERP ทั้งหมดได้อย่างมีประสิทธิภาพจากศูนย์กลาง นอกจากนี้ซอฟต์แวร์นี้ยังมีความทนทานและมีความมั่นคงปลอดภัยสูง ทำให้ลูกค้าสามารถลดต้นทุนด้านการดูแลรักษาระบบได้	
Red Hat Enterprise Linux	ผลิตภัณฑ์ Red Hat เป็นระบบปฏิบัติการที่มีความเสถียร ปลอดภัยสูง รองรับการดำเนินงาน (workload) ที่หลากหลายและทำงานร่วมกันกับระบบอื่นๆ ได้อีกมากมาย	
Ubuntu	ผลิตภัณฑ์ Ubuntu คือระบบปฏิบัติการลินุกซ์ (Linux) ที่ใช้งานง่ายและได้รับความนิยมสูงสุดในปัจจุบัน เหมาะกับทั้งผู้ใช้งานทั่วไป นักพัฒนา โปรแกรมเมอร์ และองค์กรต่างๆ เพราะรองรับงานหลายรูปแบบ เช่น งานเซิร์ฟเวอร์ งานด้านกราฟิก และงานพัฒนาซอฟต์แวร์ โดย Ubuntu ใช้ เครื่องมือโอเพ่นซอร์ส (Open Source Tools) ทำให้สามารถปรับแต่งและพัฒนาได้อย่างอิสระ ช่วยลดต้นทุน และสนับสนุนการเรียนรู้ด้านเทคโนโลยีด้วย	

1.3 ซอฟต์แวร์เทคโนโลยีสารสนเทศเสมือน (Virtualization Software)

ซอฟต์แวร์เทคโนโลยีสารสนเทศเสมือนเป็นเทคโนโลยีที่จำลองสภาพแวดล้อมและการทำงานของคอมพิวเตอร์จริงในระบบ ไปเป็นระบบคอมพิวเตอร์เสมือนจริงหลายๆ ระบบในเครื่องคอมพิวเตอร์ โดยเทคโนโลยีนี้ช่วยให้ลูกค้าสามารถใช้งานระบบปฏิบัติการและแอปพลิเคชันได้หลายๆ ระบบพร้อมกัน และมีความเป็นอิสระไม่ขึ้นอยู่กับทรัพยากรจริงแม้ว่าจะเป็นคนละ platform ก็ตาม เป็นการใช้ทรัพยากร ที่มีอย่างคุ้มค่า อีกทั้งยังช่วยทำให้ระบบมีเสถียรภาพสูง สามารถทำงานทดแทนกันได้ นอกจากนี้เทคโนโลยีเสมือนยังช่วยรวบรวมทรัพยากรด้านการประมวลผลและการจัดเก็บข้อมูลมารวมไว้ที่ศูนย์กลาง ทำให้ผู้ใช้สามารถบริหารจัดการทรัพยากรสารสนเทศ (Resource) ได้มีประสิทธิภาพยิ่งขึ้น โดยในปัจจุบันบริษัทฯ เป็นผู้จัดหาและจัดจำหน่ายซอฟต์แวร์ที่เกี่ยวข้องกับระบบเทคโนโลยีสารสนเทศคอมพิวเตอร์แบบเสมือนจากบริษัท VMware, Proxmox, HPE VME และ Linux KVM ค่ายต่างๆ ซึ่งเป็นบริษัทชั้นนำด้านเทคโนโลยีดังกล่าว

1.4 ระบบสำรองข้อมูล (Backup System)

การมีระบบสำรองข้อมูลที่เหมาะสมกับองค์กรถือเป็นหนึ่งในองค์ประกอบโครงสร้างพื้นฐานที่สำคัญขององค์กร เนื่องจากการสำรองข้อมูลช่วยป้องกันข้อมูลสูญหาย และกู้ข้อมูลคืนจากการโดนโจมตีของ Ransomware หรือเหตุการณ์ไม่คาดฝันต่างๆ โดยการสำรองข้อมูลเป็นวิธีการกู้คืนไฟล์ที่ถูกลบหรือเกิดความเสียหายที่ดียิ่งที่สุด ดังนั้นทุกองค์กรจึงควรให้ความสำคัญกับการจัดเก็บข้อมูลสำรองให้มีความปลอดภัยโดยเฉพาะอย่างยิ่งความปลอดภัยจากการถูกลบหรือเข้ารหัสข้อมูลเพื่อไม่ให้สามารถกู้ข้อมูลคืนได้

2. ระบบเครือข่าย และระบบความปลอดภัยทางไซเบอร์ (Network and Cyber Security System)

ระบบเครือข่ายโครงสร้างพื้นฐานและระบบรักษาความปลอดภัยถือเป็นหัวใจสำคัญในระบบเทคโนโลยีสารสนเทศที่สำคัญของกิจการ โดยมีหน้าที่ในการเชื่อมต่อเครื่องคอมพิวเตอร์และอุปกรณ์ต่างๆ เข้าด้วยกัน เพื่อให้ผู้ใช้งาน สามารถนำข้อมูลที่ถูกจัดเก็บไปใช้งานได้อย่างสะดวกและรวดเร็ว แม้จะอยู่สถานที่เดียวกันหรือต่างสถานที่กันก็ตาม นอกจากนี้การมีระบบรักษาความปลอดภัยที่ดีจะช่วยป้องกันการเข้าถึงข้อมูลจากบุคคลที่ไม่ได้รับอนุญาต และความเสี่ยงจากภัยคุกคามทางไซเบอร์ที่อาจส่งผลกระทบต่อองค์กรได้

2.1 เครือข่ายโครงสร้างพื้นฐาน (Network Infrastructure)

เครือข่ายและโครงสร้างพื้นฐาน (Network Infrastructure) ทำหน้าที่เป็นตัวกลางในการส่งข้อมูลระหว่างจุด เพื่อรองรับข้อมูล ที่ส่งผ่านจากต้นทางไปยังปลายทาง ทั้งในรูปแบบของตัวอักษร ภาพถ่าย ระบบเสียง ระบบโทรศัพท์ รวมถึงระบบการโทรศัพท์ในรูปแบบ Video Conference ที่เป็นไฟล์ขนาดใหญ่ และมีความละเอียดสูง

ปัจจุบัน บริษัทฯ ให้บริการออกแบบ จัดจำหน่าย ให้บริการติดตั้งและบริการหลังการขาย เครือข่ายและโครงสร้างพื้นฐาน (Network Infrastructure) โดยมีตัวอย่างผลิตภัณฑ์ดังนี้

ชื่อผลิตภัณฑ์	คำอธิบายผลิตภัณฑ์	ตราผลิตภัณฑ์	รูปภาพผลิตภัณฑ์
Router	อุปกรณ์คอมพิวเตอร์ที่ใช้หาเส้นทางและส่งข้อมูลระหว่างเครือข่ายคอมพิวเตอร์ ไปยังเครือข่ายปลายทางที่ต้องการ	HPE Aruba, Cisco, Ruckus	
Switch	อุปกรณ์ที่ทำหน้าที่เชื่อมต่อเครื่องคอมพิวเตอร์ ให้สามารถสื่อสาร แลกเปลี่ยนข้อมูลซึ่งกันและกันได้	HPE Aruba, Cisco, Ruckus, H3C	
Access Point	อุปกรณ์ที่มีหน้าที่ในการกระจายสัญญาณโครงข่ายไร้สาย	HPE Aruba, Cisco, Ruckus, H3C	
Local Area Network (LAN)	อุปกรณ์ระบบเครือข่ายในการส่งสัญญาณข้อมูล ในระยะจำกัด หรือภายในองค์กร	HPE Aruba, Cisco, Ruckus, H3C	
Wide Area Network (WAN)	อุปกรณ์ระบบเครือข่ายในการส่งสัญญาณข้อมูลในระยะไกล หรือระหว่างสำนักงาน	HPE Aruba, Cisco, Ruckus, H3C	
Rack	ตู้สำหรับจัดเก็บจัดวางอุปกรณ์คอมพิวเตอร์	HPE, Link, Germany Rack, APC	

2.2 ระบบรักษาความปลอดภัยทางไซเบอร์ (Cyber Security)

การรักษาความมั่นคงปลอดภัยทางไซเบอร์มีความสำคัญอย่างมากในปัจจุบัน เนื่องจากองค์กรต่างๆ จัดเก็บข้อมูลจำนวนมากบนคอมพิวเตอร์ และระบบ Cloud ซึ่งสามารถเข้าใช้งานได้ผ่านโทรศัพท์มือถือ อุปกรณ์แท็บเล็ตและคอมพิวเตอร์บนอินเทอร์เน็ต ทำให้ผู้ใช้เกิดความคล่องตัวในการใช้งาน แต่ในขณะเดียวกันก็จะมีความเสี่ยงจากการโดนโจมตีทางเทคโนโลยี โดยข้อมูลที่โดนโจรกรรมอาจเป็นข้อมูลที่ละเอียดอ่อน เช่น ข้อมูลทางการเงิน ข้อมูลส่วนบุคคล ข้อมูลการรักษาพยาบาล หรือสูตรการผลิต เป็นต้น โดยปัจจุบันบริษัทฯ ให้บริการออกแบบ จัดทำ ติดตั้งและจัดจำหน่ายอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องกับระบบรักษาความปลอดภัยทางไซเบอร์ (Cyber Security) ซึ่งประกอบด้วยระบบรักษาความปลอดภัยของเครือข่ายคอมพิวเตอร์ (Firewall) ซอฟต์แวร์ตรวจจับการบุกรุก (Intrusion Detection Software : IDS) รวมถึง

ระบบป้องกันการเรียกค่าไถ่ (Ransomware) หรือผู้บุกรุกอื่นๆ โดยจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ของ Fortinet และ Palo Alto ซึ่งเป็นผู้นำด้านผลิตภัณฑ์ดังกล่าว เมื่อเทียบกับผู้ผลิตรายอื่นทั่วโลก นอกจากนี้ Fortinet ยังมีความหลากหลายของผลิตภัณฑ์สูง และมีการพัฒนาผลิตภัณฑ์อย่างต่อเนื่อง ในขณะที่ Palo Alto ก็เป็นสินค้าที่นิยมใช้กันอย่างแพร่หลายในระดับลูกค้าองค์กรขนาดใหญ่

2.3 โซลูชันระบบศูนย์ข้อมูล (Data Center Solution)

ระบบศูนย์ข้อมูลเป็นโครงสร้างพื้นฐานที่ใช้ในการรวบรวมทรัพยากรของระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ โดยประกอบด้วยเครื่องเซิร์ฟเวอร์ อุปกรณ์เครือข่าย ระบบการเชื่อมต่อ ระบบสำรองไฟฟ้า (Uninterruptable Power Supply : UPS) ซึ่งเป็นระบบป้องกันความเสียหายที่อาจเกิดขึ้นกรณีที่ระบบไฟฟ้าขัดข้อง โดยเป็นอุปกรณ์ที่มีหน้าที่ในการสำรองไฟโดยสามารถจ่ายพลังงานไฟฟ้าให้กับอุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์ได้อย่างต่อเนื่อง แม้ในเวลาที่เกิดไฟดับ หรือเกิดปัญหาแรงดันไฟฟ้าผันผวนผิดปกติ เครื่องสำรองไฟฟ้าจะทำการปรับระดับแรงดันไฟฟ้าให้คงที่ และอยู่ในระดับที่ปลอดภัยต่ออุปกรณ์ไฟฟ้าและอุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์ เพื่อป้องกันความเสียหาย ในส่วนของการออกแบบและคัดเลือกอุปกรณ์ฮาร์ดแวร์สำหรับการสำรองข้อมูลให้เหมาะสมกับสภาพแวดล้อมทางเทคโนโลยีของธุรกิจคือปัจจัยสำคัญที่จะทำให้ระบบดังกล่าวดำเนินงานได้อย่างมีประสิทธิภาพ โดยบริษัทฯ ได้รับการแต่งตั้งเป็น “APC by Schneider Electric Registered Partner” จากบริษัท ชไนเดอร์ อิเล็คทริก ซิสเต็มส์ (ประเทศไทย) จำกัด หรือ APC by Schneider (Thailand) นอกจากนี้ระบบศูนย์ข้อมูลยังประกอบด้วย ระบบสายสัญญาณเคเบิล (Cabling) และระบบอื่นๆที่มีความสำคัญต่อศูนย์ข้อมูล

ปัจจุบัน บริษัทฯ ให้บริการออกแบบ จัดจำหน่าย ให้บริการติดตั้งและบริการหลังการขายที่เกี่ยวกับห้องศูนย์ข้อมูล (Data Center) แบบครบวงจร ตั้งแต่การออกแบบห้องศูนย์ข้อมูล วางระบบไฟฟ้า การเดินสายเคเบิล (Cabling) ระบบแอร์-ทำความเย็น และระบบเครื่องปั่นไฟ (Power Generator) ซึ่งบริษัทฯ จะจ้างผู้รับเหมาภายนอกที่มีความเชี่ยวชาญในแต่ละด้านเพื่อให้บริการลูกค้าอย่างมีประสิทธิภาพ โดยบริษัทฯ เป็นผู้ควบคุมคุณภาพของงานให้ได้มาตรฐาน ภายใต้การบริหารจัดการของบริษัทฯ และบริษัทย่อย

3. ระบบบริหารจัดการการขนส่งกระจายสินค้าและโลจิสติกส์ (Transportation Management System : TMS)

บริษัท สกายฟร็อก จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทย่อยเป็นผู้จัดจำหน่าย ให้บริการ และเป็นเจ้าของผลิตภัณฑ์ทรัพย์สินปัญญา ภายใต้เครื่องหมายการค้า “Skyfrog” ซึ่งเป็นการให้บริการซอฟต์แวร์ระบบบริหารจัดการ วางแผน และติดตามการขนส่ง Transportation Management System (หรือ TMS) โดยแอปพลิเคชัน Skyfrog สามารถติดตั้งบนโทรศัพท์มือถือ (ที่ใช้ระบบปฏิบัติการ Android หรือ iOS) หรือ Handheld Devices

กลุ่มบริษัทจัดจำหน่ายระบบ Skyfrog ทั้งในรูปแบบ Software-as-a-Service (SaaS) บนระบบ Cloud ของบริษัทฯ หรือนำไปติดตั้งบนระบบของลูกค้า (On-premise) ก็ได้ โดยมีการให้บริการใน 2 รูปแบบ ได้แก่

1. การทำสัญญาการให้บริการกับลูกค้าในแบบสัญญาบริการประจำสม่ำเสมอ (Recurring Services) โดยปกติอายุสัญญาเฉลี่ยอยู่ที่ 1-5 ปี และ
2. การจัดจำหน่ายในรูปแบบการขายสิทธิการใช้งาน (Perpetual Licenses) และมีการคิดค่าซ่อมแซมและบำรุงรักษา (Maintenance Agreement : M/A) เมื่อหมดระยะเวลาการรับประกัน

ตั้งแต่ไตรมาส 4/2568 เป็นต้นมา บริษัทฯ ได้เริ่มต้นให้บริการและเริ่มรับรู้รายได้ผลิตภัณฑ์ใหม่ ที่ชื่อว่า Skyfrog Next Gen (การลงทุนในโครงการ T.Cloud Gen3 ซึ่งเป็นโครงการที่ได้รับการส่งเสริมการลงทุนจาก BOI) ซึ่งเป็นระบบบริหารจัดการการขนส่งและโลจิสติกส์ ที่ถูกพัฒนาด้วยโครงสร้างใหม่ทั้งหมด เป็นต่อยอดมาจากตัว Skyfrog เดิม โดย Skyfrog Next Gen มีการออกแบบ UX/UI ใหม่ ให้ทันสมัย น่าใช้งาน อีกทั้งยังใช้เทคโนโลยีใหม่ล่าสุด ในการพัฒนา และสามารถรันบน Native Cloud ได้เป็นอย่างดี Skyfrog Next Gen มีฟีเจอร์หลักๆ ตั้งแต่ระบบวางแผนรถและเส้นทาง (Vehicle Route Planning: VRP) ระบบยืนยันการจัดส่งสินค้า Electronic Proof-of-Delivery (ePOD) ระบบติดตามตำแหน่ง (GPS Tracking) และระบบรายงาน (Dashboard & Reports) ซึ่งจะต่อยอดไปถึงระบบ Logistics Ecosystem หรือ Logistics e-Marketplace ที่เราเรียกว่า Skyfrog TMS Connect ได้อีกด้วย

ผลิตภัณฑ์แอปพลิเคชัน Skyfrog Next Gen มีคุณสมบัติครบถ้วนจะประกอบด้วย 4 คุณสมบัติหลัก ดังนี้

1. ระบบวางแผนเส้นทางขนส่งแบบอัตโนมัติ (New Vehicle Route Planning หรือ New VRP) เป็นระบบการจัดเส้นทางขนส่งอัตโนมัติโดยระบบ Skyfrog AI (Artificial Intelligence) โดยระบบสามารถตรวจสอบข้อมูลเส้นทาง การเดินทาง และการจราจร รวมทั้งช่วยวางแผนเรื่องจำนวนรถและประเภทรถ ที่จำเป็นต้องใช้ในการจัดส่งสินค้า รวมถึงวางลำดับและจัดเส้นทางในการจัดส่งให้แบบอัตโนมัติ ซึ่งแผนการจัดส่งที่ระบบออกแบบให้ นั้น จะมีต้นทุนรวมในการจัดส่งต่ำที่สุด โดยระบบได้พิจารณาเงื่อนไขการจัดส่งในทุกมิติแล้ว เช่น ปริมาตรบรรทุกของรถ น้ำหนักบรรทุกของรถ ความสามารถของคนขับรถ เวลาในการทำงานของคนขับรถ ช่วงเวลาเปิด/ปิดในการรับสินค้าของปลายทาง สภาพการจราจร เป็นต้น ดังนั้นระบบ VRP จึงช่วยลดต้นทุน ในการขนส่งให้ลูกค้าได้อย่างมีประสิทธิภาพ

โดยที่ระบบ New VRP นี้ จะเป็นระบบที่มีความฉลาดยิ่งขึ้น รวดเร็วกว่าเดิมและสามารถตอบสนองต่อความต้องการของลูกค้าได้อย่างมีประสิทธิภาพ สามารถซื้อแยกได้จากระบบหลัก ทำให้ลูกค้ามีความยืดหยุ่นในการเลือกใช้ระบบตามความต้องการเฉพาะของแต่ละองค์กร การเลือกซื้อแยกช่วยให้ลูกค้าสามารถประหยัดค่าใช้จ่ายและปรับแต่งระบบตามความต้องการของธุรกิจได้อย่างมีประสิทธิภาพ

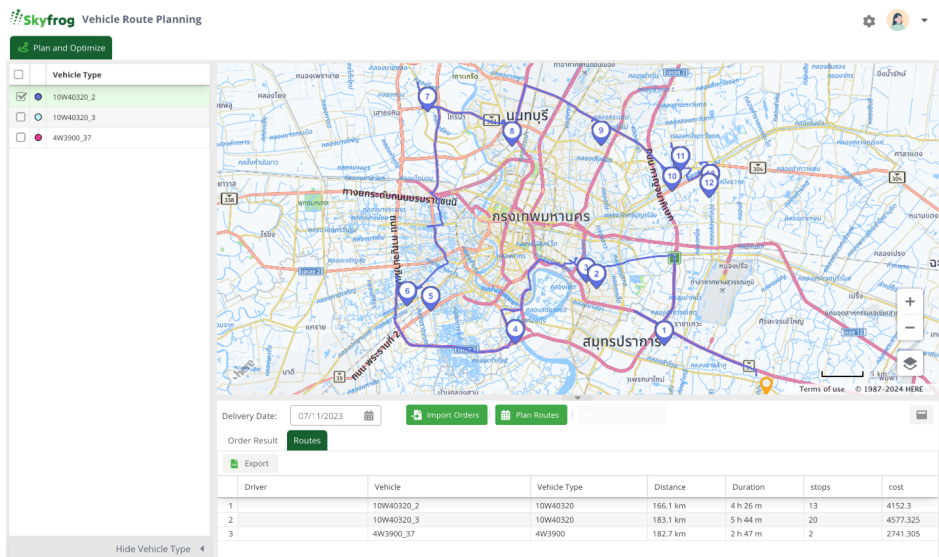
2. **ระบบการติดตามการขนส่ง (New GPS Tracking)** เป็นระบบการตรวจสอบติดตามตำแหน่งยานพาหนะแบบทันที (Real Time) ด้วย GPS และมีการแจ้งเตือนเมื่อมีการขั้รบกเินความเร็วที่กำหนด เพื่อเพิ่มความปลอดภัยให้ผู้ขับขี่และผู้โดยสารและผู้ดูแลรถร่วมกัน นอกจากนี้ยังมีระบบนำทาง (เพื่อให้ผู้ขับไปถึงจุดหมายได้ถูกเส้นทางและยังช่วยประหยัดเวลาอีกด้วย ระบบ New GPS Tracking ใหม่ยังสามารถเก็บข้อมูลแบบ ffile ได้ ซึ่งหมายความว่าแม้ในสถานการณ์ที่ไม่มีสัญญาณอินเทอร์เน็ต ข้อมูล GPS ก็จะไม่ขาดหาย และจะถูกอัปเดตทันทีเมื่อกลับมาที่มีสัญญาณอีกครั้ง เก็บข้อมูลลงคลิดก่อน เพื่อไม่ให้กระทบการทำงาน ใช้ฐานข้อมูลแบบ Time-Series เพื่อให้ได้ประสิทธิภาพสูงสุด
3. **ระบบยืนยันการรับ-ส่งงาน (New Proof-of-Delivery : POD)** เป็นระบบการติดตามและยืนยันสถานะรับ-ส่งสินค้า ซึ่งสามารถมอบหมายงานผ่านซอฟต์แวร์ Skyfrog และพนักงานขับจะรับงานอัตโนมัติผ่านแอปพลิเคชันบนโทรศัพท์มือถือ เมื่อดำเนินการจัดส่งสินค้าเรียบร้อยแล้ว ระบบจะส่งข้อมูลยืนยันการจัดส่งสินค้าด้วยรูปภาพ ลายเซ็น รวมถึงการบันทึก วันที่ เวลา และตำแหน่งลูกค้ากลับเข้าไปในระบบ โดยระบบนี้เป็นการให้บริการผ่านโทรศัพท์มือถือ Smartphone หรือคอมพิวเตอร์มือถือพกพา (Handheld) ทั้งนี้บริษัทฯ ยังให้สิทธิ์ลูกค้าในการเลือกซื้อ Handheld ของตัวเองหรือจะเช่าใช้ Handheld กับบริษัทฯ ก็ได้ โดยบริษัทฯ จัดจำหน่ายและให้บริการอุปกรณ์ Handheld Devices ของแบรนด์ Zebra ซึ่งเป็นแบรนด์ที่มีชื่อเสียง และนิยมใช้อย่างกว้างขวางในอุตสาหกรรมโลจิสติกส์ ระบบ New POD โฉมใหม่ถูกออกแบบให้มีหน้าตาที่ทันสมัยและสวยงาม ทำให้การใช้งานเป็นไปอย่างราบรื่น การใช้สั้สันและองค์ประกอบการออกแบบที่เข้ากัน ทำให้ผู้ใช้สามารถเข้าใจและใช้งานได้ง่าย ด้วยการปรับปรุงระบบเบื้องหลังและการใช้เทคโนโลยีที่ทันสมัย POD โฉมใหม่สามารถทำงานได้อย่างรวดเร็วและมีประสิทธิภาพมากขึ้น การประมวลผลข้อมูลและการทำงานต่างๆ ของ POD สามารถทำได้ในเวลาที่สั้นลง ทำให้ผู้ใช้สามารถทำงานได้อย่างมีประสิทธิภาพมากขึ้น อินเตอร์เฟสของ POD ใหม่ถูกออกแบบมาให้ใช้งานง่าย ด้วยการจัดวางเมนูและฟังก์ชันต่างๆ ที่เป็นระเบียบและชัดเจน ผู้ใช้สามารถเข้าถึงข้อมูลและฟังก์ชันต่างๆ ได้อย่างสะดวก รวดเร็ว และไม่ซับซ้อน ลดเวลาที่ใช้ในการเรียนรู้และใช้งาน
4. **ระบบรายงานสรุปผลการทำงานและการวิเคราะห์ข้อมูล (Dashboards and Reports)** เป็นระบบรายงานสรุปสถานะงาน สถานภาพ การเดินทางโดยรวม และรายงานอื่นๆ เช่น อัตราการจัดส่งสำเร็จ อัตราการจัดส่งล่าช้า อัตราความพึงพอใจของลูกค้าในการใช้บริการจัดส่งสินค้า เป็นต้น ระบบ Skyfrog เป็นระบบที่ช่วยเพิ่มประสิทธิภาพการวางแผน บริหารจัดการ ติดตาม และลดต้นทุนในด้านการขนส่งได้เป็นอย่างดี จากตัวอย่างการเก็บข้อมูลผลตอบแทนทางการเงินของลูกค้าที่ใช้ระบบ Skyfrog ที่อยู่ในกลุ่มธุรกิจ Hotel, Restaurant และ Cafe แห่งหนึ่ง: มีระยะเวลาคืนทุนจากการลงทุนระบบ Skyfrog เพียงแค่ 6 เดือนเท่านั้น และมีอัตราผลตอบแทนภายใน (Internal Rate of Return: IRR) ภายในระยะเวลา 5 ปี สูงถึง 186% ต่อปี

บริษัทฯ นำเสนอแพ็คเกจการใช้งานระบบ Skyfrog ทั้งหมด 3 รูปแบบ ดังต่อไปนี้:

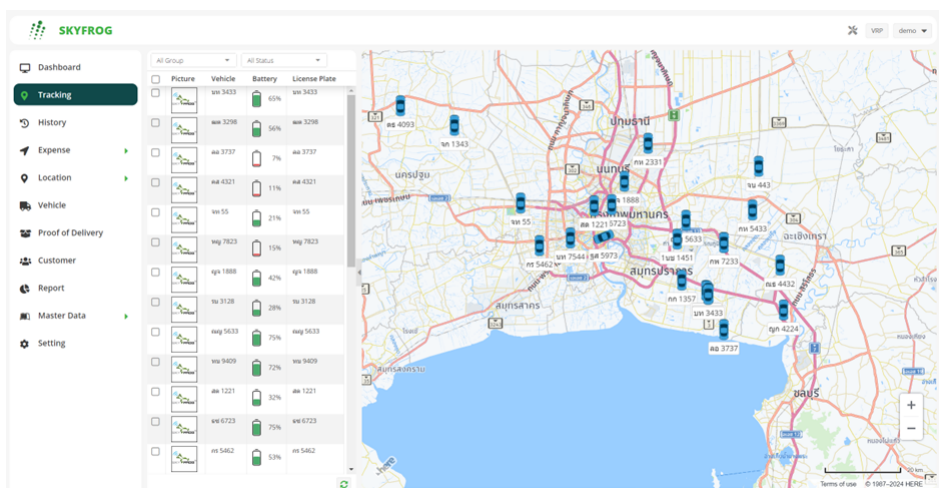
1. Tracking เป็นแพ็คเกจขั้นพื้นฐานที่ให้บริการระบบซอฟต์แวร์การติดตามการขนส่ง ซึ่งช่วยให้ลูกค้าสามารถตรวจสอบตำแหน่งยานพาหนะได้ในทันที (Real-time) โดยเป็นการให้บริการบน Cloud Services ของ Skyfrog ซึ่งช่วยให้ลูกค้าไม่ต้องลงทุนเครื่องเซิร์ฟเวอร์และระบบโครงสร้างพื้นฐานทางด้านไอที (IT Infrastructure) ต่างๆ เอง ช่วยประหยัดต้นทุน และสามารถเริ่มใช้บริการได้อย่างรวดเร็วผ่าน Web Application ของบริษัท นอกจากนี้ลูกค้าสามารถดูรายงานสรุปสถานะงานต่างๆ ในช่วงเวลาที่ผ่านมามาผ่านระบบรายงานสรุปผลการทำงานและการวิเคราะห์ข้อมูล (Dashboards and Reports)
2. Standard ในแพ็คเกจนี้จะให้บริการขั้นพื้นฐานเดียวกันกับแพ็คเกจ Tracking ทั้งหมด และจะมีฟังก์ชันระบบยืนยันการรับ-ส่งงาน (Proof-of-Delivery) เพิ่มเข้ามา เพื่อให้ทราบรายละเอียดในการจัดส่งสินค้าแต่ละครั้ง
3. Advance ในแพ็คเกจนี้จะให้บริการเดียวกันกับแพ็คเกจ Standard ทั้งหมดและมีฟังก์ชันระบบวางแผนเส้นทางขนส่งแบบอัตโนมัติ (Vehicle Route Planning หรือ เพิ่มเข้ามา เพื่อช่วยในการวางแผนการขนส่งได้อย่างมีประสิทธิภาพยิ่งขึ้น

ระบบ Skyfrog ได้รับการยอมรับจากลูกค้าเป็นอย่างดีทั้งในประเทศและต่างประเทศ โดยลูกค้าที่ใช้ระบบ Skyfrog มีตั้งแต่องค์กรขนาดเล็กโดยมีผู้ใช้ขั้นต่ำ 30 ผู้ใช้งาน (Subscribers) จนถึงองค์กรขนาดใหญ่ที่มีผู้ใช้ 300 Subscribers ขึ้นไป โดยมีอัตราการเติบโตของ Subscribers ต่อเนื่องมาโดยตลอด ปัจจุบัน Skyfrog มีลูกค้าที่ใช้งานมากกว่า 100 องค์กร และมีอัตราการเติบโตของผู้ใช้งานอย่างต่อเนื่อง โดย ณ สิ้นปี 2568 มีจำนวนผู้ใช้งาน Skyfrog มากกว่า 4,560 Subscribers และบริษัทฯ ตั้งเป้าว่าจะมีจำนวนผู้ใช้งานเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องในอนาคต)

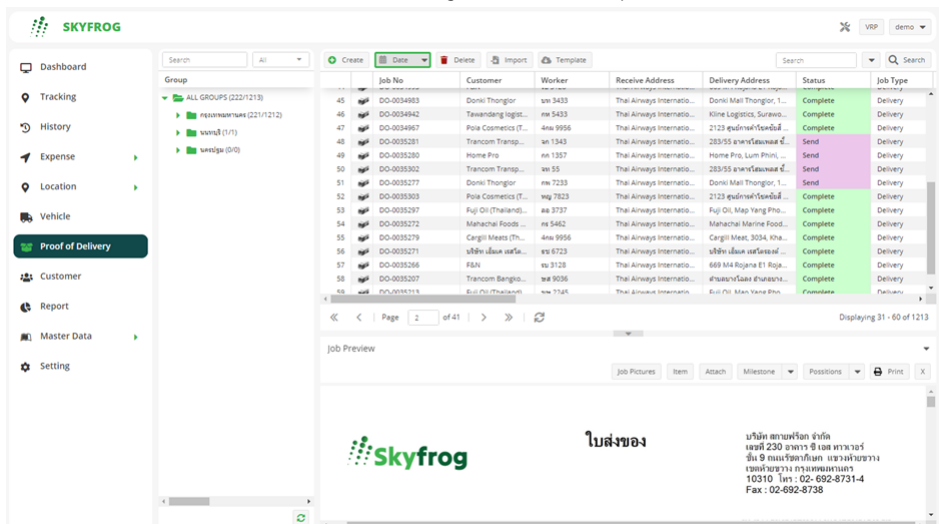
รูปภาพ 3. ระบบบริหารจัดการการขนส่งกระจายสินค้าและโลจิสติกส์ (Transportation Management System : TMS)



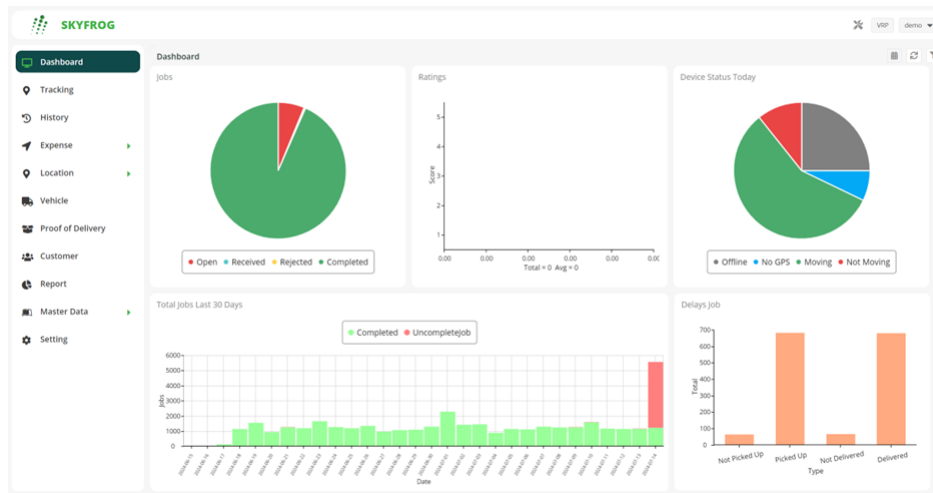
ตัวอย่างหน้าจอผลลัพธ์การใช้งานระบบจัดเส้นทางอัตโนมัติของระบบ New VRP



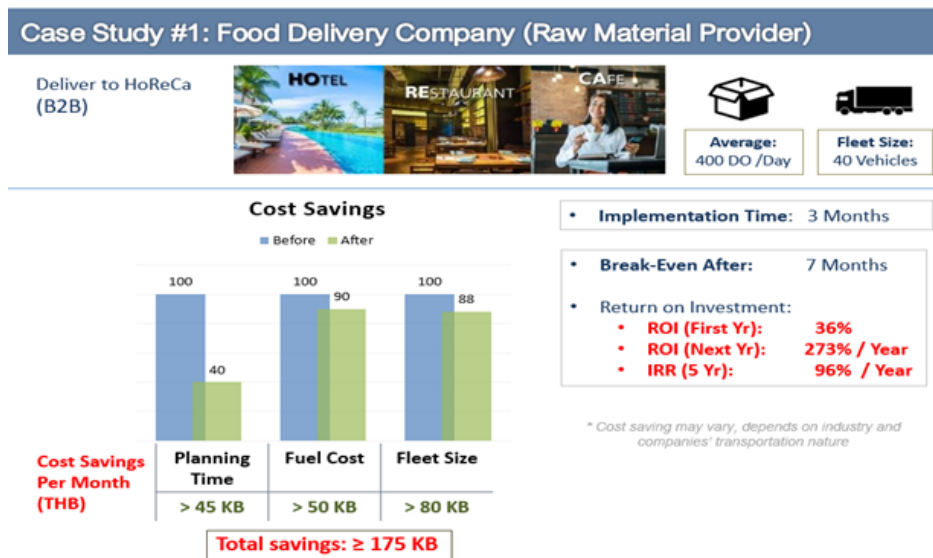
ตัวอย่างหน้าจอ GPS Tracking ใหม่ และ History ที่ออกแบบใหม่



ตัวอย่างหน้าจอ POD ที่ออกแบบใหม่



ตัวอย่างหน้าจอ New Skyfrog BI Dashboard



ตัวอย่างการวัดผลตอบแทนจากการลงทุน (ROI) ของการนำเอาซอฟต์แวร์ Skyfrog ไปใช้ในองค์กร

FEATURE SKYFROG TMS	TRACKING	STANDARD	ADVANCE
GPS Tracking ซอฟต์แวร์การติดตามด้วย GPS ดีไซน์ โดยระบบ Real-Time ผ่าน SKYFROG Web Portal บนระบบ Cloud	✓	✓	✓
Cloud Service SKYFROG Cloud ย้ายข้อมูลทั้งหมดไปอยู่บนระบบคลาวด์ สามารถเรียกดูข้อมูลได้ตลอดเวลา และปลอดภัย	✓	✓	✓
Dashboards & Reports รวบรวมรายงานสรุปสถานะต่างๆ เพื่อส่งมอบงานให้กับลูกค้า ภาพการดำเนินงานโดยรวมของกิจการและสินค้า 30 วัน	✓	✓	✓
Proof-of-Delivery (ePOD) การติดตามและยืนยันสถานะสินค้าส่งให้ด้วยอุปกรณ์และแอปพลิเคชัน รวมถึงการบันทึกข้อมูลการส่งมอบสินค้าให้กับลูกค้าด้วยระบบผ่านโทรศัพท์มือถือ		✓	✓
Fleet & Route Optimization การวางแผนและบริหารจัดการเส้นทางส่งมอบสินค้าให้ถูกจุด บนระบบอัจฉริยะระบบ SKYFROG Vehicle Route Planning			✓

แพ็คเกจการใช้งานระบบ Skyfrog ทั้งหมด 3 รูปแบบ

4. บริการอื่นๆ

ให้บริการ Outsourcing ด้านไอที จัดจำหน่ายโซลูชัน และบริการด้าน AI และ Data Analytics สำหรับองค์กร

นโยบายการวิจัยและพัฒนาในด้านต่าง ๆ และรายละเอียดเกี่ยวกับการพัฒนานวัตกรรมในกระบวนการ สินค้าและ/หรือบริการ หรือโมเดลธุรกิจ

นโยบายการวิจัยและพัฒนา (R&D) : ไม่มี

1.2.2.2 นโยบายการตลาดของผลิตภัณฑ์หรือบริการที่สำคัญในปีที่ผ่านมา

การตลาดและกลยุทธ์การแข่งขัน

1. กลยุทธ์

1. กลยุทธ์ด้านผลิตภัณฑ์และการบริการ

● เป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับลูกค้าเจ้าของผลิตภัณฑ์ที่ได้รับการยอมรับในระดับสากล

นับตั้งแต่บริษัทฯ ได้เริ่มต้นธุรกิจในปี 2548 บริษัทฯ มีการมีการสร้างความสัมพันธ์ที่ดีทางธุรกิจกับลูกค้าอย่างต่อเนื่อง โดยเริ่มจากงานจัดจำหน่ายอุปกรณ์ฮาร์ดแวร์และซอฟต์แวร์ บริษัทฯ ได้รับการแต่งตั้งเป็นพันธมิตรในระดับ “HP Premier Enterprise Business Partner” จากบริษัทเจ้าของผลิตภัณฑ์ “HP” และได้รับการเลื่อนขั้นพันธมิตรอย่างต่อเนื่อง บริษัทฯ ได้รับการแต่งตั้งให้เป็นลูกค้าในระดับ “Gold Partner” ของ HPE (Hewlett-Packard Enterprise) ในประเทศไทย โดยในการได้รับการแต่งตั้งและดำรงสถานะการเป็นบริษัทพันธมิตรทางธุรกิจกับเจ้าของผลิตภัณฑ์ บริษัทฯ จะต้องลงทะเบียนสมาชิกตามเว็บไซต์ของบริษัทเจ้าของผลิตภัณฑ์ และปฏิบัติตามเงื่อนไขการดำรงสถานะการเป็นบริษัทพันธมิตร ซึ่งจะระบุไว้ในระบบสมาชิก โดยเงื่อนไขการดำรงสถานะเป็นบริษัทพันธมิตรอาจมีการเปลี่ยนแปลงซึ่งจะมีการทบทวนและประกาศบนระบบปีละ 1 ครั้ง นอกจากนี้บริษัทยังเป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับบริษัทเจ้าของผลิตภัณฑ์ที่มีชื่อเสียงระดับโลกอีกมากมาย เช่น พันธมิตรระดับ “Gold Partner” ในความเชี่ยวชาญด้านต่างๆ ของ Microsoft ได้แก่ Gold Cloud Platform, Gold Cloud Productivity, Gold Messaging, Gold Data Center และ Gold Collaboration Content และพันธมิตรระดับ “Value Added Reseller - Platinum Level” จาก Veeam ผู้นำด้านโซลูชันสำรองข้อมูลและบริการจัดการข้อมูลบนคลาวด์ เป็นต้น ซึ่งสะท้อนถึงชื่อเสียง ความน่าเชื่อถือ และการดำเนินงานที่มีประสิทธิภาพของกลุ่มบริษัทจากการมีความสัมพันธ์ที่ดีกับลูกค้าทำให้ลูกค้าส่งรายชื่อลูกค้าที่ต้องการซื้อสินค้ามาให้ (Qualified Lead Generation) ส่งผลให้บริษัทสามารถขยายฐานลูกค้าได้อย่างกว้างขวาง นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังได้นำเสนอสินค้าและบริการที่หลากหลายให้กับลูกค้า เพื่อตอบสนองต่อการเปลี่ยนแปลงของเทคโนโลยี โดยเป็นตัวแทนจำหน่ายผลิตภัณฑ์และบริการหลายรายภายใต้ตราสินค้าชั้นนำที่ได้รับการรับรองมาตรฐานระดับสากล มีชื่อเสียงในระดับโลก รวมถึงได้รับการยอมรับอย่างกว้างขวาง นอกจากนี้บริษัทจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ระบบ Cloud ภายใต้ตราสินค้าของบริษัท “T.Cloud” ซึ่งได้รับมาตรฐานในระดับสากล จึงสามารถสร้างความมั่นใจเรื่องคุณภาพและบริการที่ลูกค้าจะได้รับเพื่อให้ลูกค้าดำเนินธุรกิจได้อย่างมีประสิทธิภาพ

● การบริการหลังการขาย

บริษัทฯ ให้ความสำคัญในเรื่องการบริการหลังการขายเป็นหัวใจหลักในการดำเนินธุรกิจ การให้บริการ ที่ดีและมีคุณภาพจะทำให้บริษัทสามารถสร้างความพึงพอใจให้กับลูกค้าและรักษาลูกค้าเดิมไว้ต่อเนื่อง อีกทั้งยังเพิ่มโอกาสการได้รับการแนะนำลูกค้ารายใหม่ให้กับบริษัท จากการที่บริษัทนำเสนอการบริการหลังการขายจากพนักงานที่มีความเชี่ยวชาญ และประสบการณ์ เพื่อให้ลูกค้าได้รับบริการที่ดีและมีคุณภาพ โดยลูกค้าสามารถแจ้งข้อร้องเรียนได้อย่างต่อเนื่อง นอกจากนั้น ฝ่ายบริหารของบริษัทฯ ยังได้มีการติดต่อสื่อสารเพื่อสอบถามความพึงพอใจของลูกค้าภายหลังการให้บริการเพื่อนำไปพัฒนาการบริการให้ดียิ่งขึ้น

● ทีมงานที่มีความเชี่ยวชาญ ความเป็นมืออาชีพ และความพร้อมในการส่งมอบบริการ

บริษัทฯ ตระหนักว่าทรัพยากรมนุษย์เป็นปัจจัยสำคัญในการขับเคลื่อนธุรกิจให้ประสบความสำเร็จ โดยตลอดระยะเวลาที่ผ่านมา บริษัทฯ มีการเติบโตอย่างแข็งแกร่ง สร้างการรับรู้ของแบรนด์ (Brand Awareness) และได้รับการยอมรับจากลูกค้าอย่างกว้างขวาง เนื่องจากการมีพนักงานที่มีความรู้ ความสามารถ และความพร้อมในการให้บริการ ทำให้สามารถส่งมอบบริการที่มีคุณภาพ ภายในระยะเวลาที่กำหนด โดยบริษัทฯ มีนโยบายการสร้างคุณสมบัติพื้นฐานรวมอย่างน้อย 3 ประการ ให้มีในพนักงานทุกระดับ ซึ่งเป็นเสมือนเสาหลักในการพัฒนาบุคลากร เพื่อความยั่งยืนขององค์กร โดยคุณสมบัติพื้นฐานรวมมีดังต่อไปนี้

1. มีความเชี่ยวชาญเฉพาะทางในโซลูชันและบริการที่จัดจำหน่าย

ลูกค้าของบริษัทฯ เป็นองค์กรภาคธุรกิจขนาดใหญ่-กลางที่ส่วนใหญ่ระบบไอทีมีความสำคัญอย่างยิ่งต่อธุรกิจของลูกค้า การออกแบบระบบให้คำปรึกษา และให้บริการ จึงจำเป็นต้องใช้ผู้เชี่ยวชาญเฉพาะด้านที่มีความรู้และประสบการณ์ สามารถช่วยแก้ไขปัญหาระบบให้กับลูกค้าได้อย่างรวดเร็ว ฉับไว บริษัทฯ จึงมีแนวทางคัดเลือกพนักงานที่จะเข้ามาทำงาน ต้องมีความรู้ ความเชี่ยวชาญ เฉพาะด้านอยู่เป็นพื้นฐาน มีความขยัน ใฝ่รู้ และเมื่อได้เข้ามาร่วมงานกับบริษัทฯ แล้ว บริษัทฯ มีนโยบายเสริมสร้างและพัฒนาศักยภาพความเชี่ยวชาญเฉพาะทางให้พนักงานผ่านการฝึกอบรมโดยบุคลากรที่มีประสบการณ์การทำงานมาอย่างยาวนาน รวมถึงการส่งพนักงานไปฝึกอบรมด้านต่างๆ ในงานที่รับผิดชอบ ตลอดจนจัดส่งพนักงานเข้าทดสอบความเชี่ยวชาญ (Certify) เพื่อสร้างความมั่นใจให้กับลูกค้า และคู่ค้าในการให้บริการ

2. ความเป็นมืออาชีพ

บริษัทฯ ให้ความสำคัญกับความเป็นมืออาชีพของพนักงาน ในด้านต่างๆ โดยมีการฝึกอบรม ฝึกสอน พนักงานในการเป็นมืออาชีพ เพื่อให้ลูกค้าเกิดความพึงพอใจ และประทับใจในการให้บริการมากที่สุด

3. มีความพร้อมในการส่งมอบบริการที่ดีและมีคุณภาพ (Service Mind)

นอกจากความเชี่ยวชาญเฉพาะทางในโซลูชัน และความเป็นมืออาชีพแล้ว พนักงานทุกคนจะต้องมีความพร้อมในการให้บริการที่ดีและมีคุณภาพจะทำให้บริษัทสามารถสร้างความพึงพอใจให้กับลูกค้ารักษาฐานลูกค้าเดิมได้ต่อเนื่อง นำไปสู่การซื้อสินค้าและบริการด้านอื่นๆ เพิ่มขึ้น รวมถึงได้รับการแนะนำบอกต่อลูกค้ารายใหม่ให้บริษัทฯ

2. กลยุทธ์ด้านการกำหนดราคา

บริษัทฯ มีระเบียบปฏิบัติการกำหนดราคาขายสินค้าและเสนอบริการ รวมถึงการให้ส่วนลดทางการค้าให้สอดคล้องกับกลุ่มธุรกิจ โดยบริษัทฯ จะดำเนินการตรวจสอบข้อมูลราคาต้นทุนบริการและอุปกรณ์จากผู้จำหน่ายสินค้า และคำนวณชั่วโมงการทำงานและค่าแรงของพนักงานที่มีความเชี่ยวชาญเฉพาะด้าน และค่าใช้จ่ายอื่นๆ ประกอบกับการวิเคราะห์ราคาคู่แข่ง เพื่อนำข้อมูลต้นทุนและค่าใช้จ่ายทั้งหมดมาประกอบการคำนวณต้นทุนรวมของโครงการ หลังจากนั้น จะบวกเพิ่มด้วยอัตรากำไรที่เหมาะสม (Cost Plus Margin) ทั้งนี้ บริษัทฯ มีการกำหนดอัตรากำไรที่แตกต่างกันแล้วแต่กลุ่มผลิตภัณฑ์หรือบริการ โดยคำนึงถึงความสามารถในการแข่งขันของแต่ละโครงการ และโอกาสในการได้งาน ทำให้บริษัทฯ สามารถรักษาความสามารถในการแข่งขันได้ / สำหรับบริการซอฟต์แวร์ระบบบริหารจัดการวางแผนและติดตามการขนส่ง “Skyfrog” บริษัทฯ มีการกำหนดราคา (Price List) และมีระเบียบกำหนดการให้ส่วนลดที่ชัดเจน โดยคำนึงถึงอัตรากำไรขั้นต้นและศักยภาพการแข่งขันด้วยเช่นกัน

3. กลยุทธ์ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย (Place)

• การจัดจำหน่ายให้กับลูกค้าโดยตรง

บริษัทฯ มีความสัมพันธ์อันดีกับลูกค้าเสมอมา ทำให้บริษัทฯ สามารถนำเสนอผลิตภัณฑ์และบริการผ่านลูกค้าได้โดยตรง โดยพนักงานขายจะติดต่อลูกค้าเพื่อนำเสนอสินค้า โซลูชัน และบริการต่างๆ ให้แก่ลูกค้าโดยตรง ทั้งนี้ กรณีที่ลูกค้าพบปัญหาและต้องการผลิตภัณฑ์ใหม่ เพื่อตอบสนองในการดำเนินธุรกิจ ลูกค้าสามารถติดต่อกลับมาที่พนักงาน เพื่อให้บริษัทฯ เข้าไปนำเสนอ และออกแบบโซลูชันตามความต้องการของลูกค้าได้อย่างรวดเร็ว

• การจัดจำหน่ายผ่านบริษัทพันธมิตรทางธุรกิจ

บริษัทฯ ยังมุ่งสร้างความสัมพันธ์ที่ดีกับบริษัทคู่ค้าและพันธมิตรของกลุ่มบริษัทอีกด้วย โดยบริษัทดังกล่าวจะแนะนำลูกค้าให้กับบริษัท และ/หรือ ซื้อสินค้าจากบริษัทเพื่อนำไปเป็นส่วนหนึ่งของโครงการที่บริษัทพันธมิตรรับงานโครงการมา โดยบริษัทพันธมิตรส่วนใหญ่ดำเนินธุรกิจด้านการออกแบบระบบเครือข่ายและระบบสื่อสารอย่างครบวงจร (System Integrator หรือ SI)

4. กลยุทธ์ด้านการส่งเสริมการขาย (Promotion)

การมีความสัมพันธ์ที่ดีกับลูกค้าเป็นหนึ่งในกลยุทธ์ของบริษัทฯ บริษัทฯ จึงกำหนดนโยบายให้ผู้บริหารและพนักงานมีการติดต่อสื่อสารพบปะและประชุมร่วมกับลูกค้าอย่างสม่ำเสมอเพื่อทำความเข้าใจปัญหาและความต้องการของลูกค้า ตลอดจนให้ความช่วยเหลือในการแก้ไขปัญหาและส่งเสริมสินค้าเพื่อให้ลูกค้าดำเนินธุรกิจได้อย่างต่อเนื่องและมีประสิทธิภาพสูงสุด นอกจากนี้บริษัทฯ ยังมุ่งขยายฐานลูกค้าและประชาสัมพันธ์ผ่านการออกงานจัดกิจกรรมทางการตลาดต่างๆ รวมถึงการจัดงาน Marketing Event อาทิเช่น การจัดงาน Terabyte Solution Day, Cluster Solution Day และ Skyfrog Solution Day ซึ่งเป็นงานประจำปีของบริษัทฯ งาน Executive Dinner และ Customer Executive Outing เป็นต้น เพื่อประชาสัมพันธ์ผลิตภัณฑ์และบริการใหม่ๆ และยังเป็นการสร้างความสัมพันธ์อันดีกับลูกค้า นอกจากนี้ จากการที่บริษัทฯ มุ่งเน้นส่งเสริมสินค้าและบริการที่มีคุณภาพ เพื่อช่วยสร้างความสัมพันธ์อันดี รับฟังข้อเสนอแนะของลูกค้า เพื่อนำมาปรับปรุงการให้บริการของบริษัทฯ อย่างต่อเนื่อง และรักษาความสัมพันธ์อันดีกับคู่ค้าและลูกค้า ทำให้เกิดการบอกต่อ (Word-of-Mouth) ส่งผลให้บริษัทฯ มีชื่อเสียงและเป็นที่ยอมรับมากยิ่งขึ้น

2. ลักษณะลูกค้าเป้าหมาย

กลุ่มลูกค้าของกลุ่มบริษัทฯ ประกอบด้วยกลุ่มลูกค้าภาคเอกชนและภาครัฐที่มีขนาดกลางไปจนถึงขนาดใหญ่ ในหลากหลายกลุ่มธุรกิจ ซึ่งมีความต้องการผลิตภัณฑ์และบริการที่เกี่ยวข้องกับระบบเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร ระบบ Cloud Services ระบบรักษาความปลอดภัยทางไซเบอร์ (Cyber Security) ระบบเอไอ (AI) และการวิเคราะห์ข้อมูล (Data Analytics) ระบบบริหารจัดการการขนส่งกระจายสินค้าและโลจิสติกส์ (Transportation Management System: TMS) เพื่อสนับสนุนการดำเนินงานของธุรกิจ และเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพความปลอดภัยของระบบข้อมูลในองค์กร รวมถึงองค์กรที่กำลังเตรียม IPO (ต้องการ IT Manager/IT Consult/IT Support แบบ Outsource ที่มีประสบการณ์ที่จะนำพาลูกค้าให้ผ่านระบบ Internal Audit/Internal Control สำหรับการเตรียม IPO ได้) โดยสามารถแบ่งฐานกลุ่มลูกค้าออกเป็น 2 กลุ่ม ดังนี้

1. กลุ่มลูกค้าภาคเอกชน

กลุ่มลูกค้าภาคเอกชนของกลุ่มบริษัทฯ ประกอบด้วยบริษัทขนาดกลาง ไปจนถึงบริษัทขนาดใหญ่และบริษัทมหาชนที่จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย รวมถึงบริษัทข้ามชาติ ซึ่งอยู่ในหลากหลายกลุ่มธุรกิจ ที่ต้องการเทคโนโลยีสารสนเทศในการดำเนินกิจการ อาทิ กลุ่มโรงงานอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ กลุ่มค้าปลีกและค้าส่ง กลุ่มพัฒนาอสังหาริมทรัพย์และรับเหมาก่อสร้าง กลุ่มอุตสาหกรรมอาหาร กลุ่มธุรกิจขนส่ง เป็นต้น ทั้งนี้บริษัทฯ มีนโยบายในการจัดจำหน่ายสินค้าและบริการ แบบขายตรงให้กับลูกค้าเป็นส่วนใหญ่ โดยมีพนักงานขายที่มีความเชี่ยวชาญเฉพาะด้านในการให้บริการลูกค้าในแต่ละโซลูชัน นอกจากนี้บริษัทฯ ยังจัดจำหน่ายสินค้าและบริการผ่านบริษัทพันธมิตรทางธุรกิจที่เป็นผู้จำหน่ายและติดตั้งซอฟต์แวร์ระบบ (Software Implementer) อีกด้วย

2. กลุ่มลูกค้าภาครัฐ

ที่ผ่านมากลุ่มบริษัทฯ มีกลุ่มลูกค้าภาคเอกชนเป็นส่วนใหญ่ จึงมีรายได้จากการให้บริการกับหน่วยงานภาครัฐในสัดส่วนไม่มากนักเมื่อเทียบกับรายได้จากการขายและให้บริการทั้งหมดของกลุ่มบริษัท อย่างไรก็ตาม กลุ่มบริษัทฯ มีความสามารถในการแข่งขันและเข้าร่วมประมูลเพื่อรับงาน และมีความพร้อมที่จะส่งมอบสินค้าและบริการที่มีประสิทธิภาพให้กับหน่วยงานภาครัฐและรัฐวิสาหกิจ โดยลูกค้าของกลุ่มบริษัทฯ ที่เป็นหน่วยงานภาครัฐและรัฐวิสาหกิจ อาทิ ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย กรมทรัพยากรน้ำ องค์การขนส่งมวลชนกรุงเทพ ธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร เป็นต้น โดยบริษัทมีนโยบายจำหน่ายสินค้าและบริการให้ลูกค้าในกลุ่มภาครัฐและภาครัฐวิสาหกิจ ผ่านบริษัทพันธมิตรทางธุรกิจแบบที่ให้บริการส่งมอบโซลูชันส์ตามความต้องการของลูกค้า (System Integrator) และบริษัทติดตั้งซอฟต์แวร์ระบบ (Software Implementer) เป็นส่วนใหญ่ ทั้งนี้บริษัทยังมีทิศทางการดำเนินธุรกิจที่จะขยายรายได้ไปยังลูกค้าภาครัฐ และรัฐวิสาหกิจมากขึ้นในอนาคต เพื่อให้กลุ่มบริษัทเป็นส่วนหนึ่งในการขับเคลื่อนประเทศในอนาคต

สภาพการแข่งขันภายในอุตสาหกรรมในปีที่ผ่านมา

ภาวะอุตสาหกรรมและการแข่งขัน

1. ภาพรวมเศรษฐกิจไทยปี 2568

สภาพพัฒนาการเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ (National Economics and Social Development Council: NESDC หรือ สภาพัฒนาฯ) ได้รายงานภาพรวมเศรษฐกิจไทย ในปี 2568 มีการขยายตัวทางเศรษฐกิจประมาณ 2.4% ไกล่เคียงกับปี 2567 โดยการส่งออกสินค้าขยายตัว 11.9% การส่งออกบริการลดลง 1.9% การลงทุนขยายตัว 4.9% โดยการลงทุนภาคเอกชนขยายตัว 3.5% และการลงทุนภาครัฐขยายตัว 8.9% การอุปโภคบริโภคภาคเอกชนขยายตัว 2.7%

2. แนวโน้มเศรษฐกิจไทยปี 2569

สภาพพัฒนาการเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ (National Economics and Social Development Council: NESDC หรือ สภาพัฒนาฯ) ได้คาดการณ์แนวโน้มเศรษฐกิจไทยในปี 2569 คาดว่าจะขยายตัวในช่วง 1.2% - 2.2% (ค่ากลางการประมาณการ 1.7%) โดยมีปัจจัยสนับสนุน ทั้งการขยายตัวต่อเนื่องของการอุปโภคบริโภคและการลงทุนภาคเอกชนแรงขับเคลื่อนจากการใช้จ่ายภาครัฐบาล การฟื้นตัวของภาคการท่องเที่ยว และการเพิ่มขึ้นของผลผลิตทางการเกษตรโดยได้รับปัจจัยบวกจากการท่องเที่ยว การอุปโภคบริโภค และการลงทุนเอกชน แต่มีความเสี่ยงสูงจากภูมิรัฐศาสตร์ (ตะวันออกกลาง) มาตรการกีดกันทางการค้า และหนี้ครัวเรือน

ที่มา: สำนักงานสภาพัฒนาการเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ

ประมาณการเศรษฐกิจ ปี 2569								
(%YoY)	2567	2568						2569 (f)
	ทั้งปี	ทั้งปี	Q1	Q2	Q3	Q4	ทั้งปี	
GDP (CVM)	2.9	2.4	3.1	2.8	1.2	2.5	1.5 - 2.5	
การลงทุนรวม ^{1/}	-0.3	4.9	4.6	5.8	1.4	8.1	1.8	
ภาคเอกชน	-1.9	3.5	-0.9	4.1	4.5	6.5	1.9	
ภาครัฐ	4.5	8.9	25.7	10.2	-5.3	13.3	1.7	
การบริโภคภาคเอกชน	4.4	2.7	2.4	2.5	2.5	3.3	2.1	
การอุปโภคบริโภคภาคครัวเรือน	2.6	0.6	3.4	2.4	-3.9	1.3	1.2	
มูลค่าการส่งออกสินค้า ^{2/}	5.9	12.7	15.4	14.9	11.5	9.4	2.0	
ปริมาณ ^{2/}	4.4	12.0	14.5	14.4	10.9	8.3	1.0	
มูลค่าการนำเข้าสินค้า ^{2/}	5.6	13.0	6.2	15.8	12.2	17.5	3.2	
ปริมาณ ^{2/}	4.8	9.7	2.7	14.2	8.9	13.0	1.7	
ดุลบัญชีเดินสะพัด								
ต่อ GDP (%)	2.2	3.1	8.6	1.1	2.2	0.6	2.4	
เงินเพื่อ	0.4	-0.1	1.1	-0.3	-0.7	-0.5	(-0.3) - 0.7	

หมายเหตุ: ^{1/} การลงทุนรวม หมายถึง การสะสมทุนถาวรเบื้องต้น

^{2/} ฐานข้อมูลดุลการค้าเงินของธนาคารแห่งประเทศไทย

3. ภาพรวมและแนวโน้มอุตสาหกรรม

● ขนาดตลาดและแนวโน้ม Public Cloud ในประเทศไทย

Statista (ผู้ให้บริการฐานข้อมูลสถิติและข้อมูลเชิงลึกทางธุรกิจที่ใหญ่ที่สุดแห่งหนึ่งของโลก) คาดการณ์ขนาดตลาดและแนวโน้มด้าน Public Cloud ดังต่อไปนี้:

- ในประเทศไทย รายได้ในตลาด Public Cloud คาดว่าจะถึง 83,520 ล้านบาท (2.32 พันล้านดอลลาร์สหรัฐ) ในปี 2569
- Infrastructure as a Service คาดว่าจะครองตลาดในประเทศไทย โดยมีมูลค่าตลาดที่คาดการณ์ไว้ที่ 27,329 ล้านบาท (759.15 ล้านดอลลาร์สหรัฐ) ในปี 2569
- นอกจากนี้ รายได้ในประเทศไทยคาดว่าจะมีอัตราการเติบโตเฉลี่ยต่อปี (CAGR 2025-2029) ที่ 18.63% นำไปสู่มูลค่าตลาดรวม 165,240 ล้านบาท (4.59 พันล้านดอลลาร์สหรัฐ) ภายในปี 2572
- ในบริบทระดับโลก รายได้ส่วนใหญ่จะมาจากประเทศสหรัฐอเมริกา โดยมีมูลค่า 16.78 ล้านล้านบาท (466.06 พันล้านดอลลาร์สหรัฐ) ในปี 2569
- ในประเทศไทย ตลาด Public Cloud กำลังเติบโตอย่างมีนัยสำคัญ เนื่องจากธุรกิจต่างๆ หันมาใช้กลยุทธ์การเปลี่ยนผ่านสู่ดิจิทัลมากขึ้น เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการดำเนินงานและความสามารถในการแข่งขัน

ที่มา: <https://www.statista.com/outlook/tmo/public-cloud/thailand>

วิจัยกรุงศรี คาดการณ์:

- แนวโน้มการเติบโต: ตลาด Public Cloud ในไทยมีทิศทางเติบโตสูงกว่าบริการ Colocation หรือ Data Center แบบดั้งเดิม โดยคาดว่าจะเติบโตราว 29% ต่อปี
- บริการยอดนิยม: บริการ Infrastructure-as-a-service (IaaS) เติบโตสูงที่สุดกว่า 39.6% ในปี 2567 ตามมาด้วย Software-as-a-service (SaaS)
- ปัจจัยขับเคลื่อน:
 - Generative AI (GenAI): องค์กรเร่งปรับเปลี่ยนแอปพลิเคชันให้ทันสมัยด้วย AI
 - การลงทุนของยักษ์ใหญ่ (Hyperscalers): การขยายตัวของ AWS, Google Cloud, Microsoft Azure ในไทย
 - ความต้องการใช้งาน: ทั้งจากองค์กรขนาดใหญ่ SMEs และสตาร์ทอัพ ที่ต้องการเพิ่มความเร็วและความเสถียรของระบบ

ที่มา: <https://www.krungsri.com/th/research/industry/industry-outlook/services/data-center/io/io-data-center-2025-2027>

● แนวโน้มด้าน Data Centers และบริการ Cloud ในประเทศไทย

ไทยถือเป็นหนึ่งในเป้าหมายสำคัญของการลงทุน Data Center ทั้งจากผู้เล่นไทยและระดับโลก โดยเฉพาะอย่างยิ่ง ผู้เล่นระดับโลก ที่ต้องการตั้งไทยเป็นศูนย์กลาง Data Center ในภูมิภาค โดยใน 3 ปี ที่ผ่านมา ขนาด Data Center ของไทยเติบโตกว่า 54% เป็นอันดับ 3 ของอาเซียน รองจากสิงคโปร์และมาเลเซีย

ในปี 2568 ที่ผ่านมา สำนักงานส่งเสริมการลงทุน (BOI) ได้เปิดเผยว่ามีผู้ขอรับส่งเสริมการลงทุนด้าน Data Center และ Cloud Services รวม 36 โครงการ มูลค่าเงินลงทุน 728,000 ล้านบาท (สูงขึ้นจากปี 2567 ที่มีการอนุมัติเงินลงทุน 98,539 ล้านบาท) บริษัทชั้นนำจากทั่วโลกต่างทยอยเข้ามาลงทุนในไทยอย่างคึกคัก สะท้อนถึงศักยภาพและพื้นฐานทางเศรษฐกิจที่ดีของประเทศไทย รวมทั้งความเชื่อมั่นของนักลงทุนที่มีต่อนโยบายรัฐบาลและมาตรการสนับสนุนของรัฐ

จากการที่ยักษ์ใหญ่เทคโนโลยีระดับโลกอย่าง AWS, Microsoft และ Google ต่างมุ่งหมายปักหมุดลงทุน Data Centers ในประเทศไทย สะท้อนให้เห็นถึงโอกาสอันมหาศาลที่รออยู่เบื้องหน้า พร้อมทั้งอนาคตอันสดใสของไทยในฐานะ "ศูนย์กลางเศรษฐกิจดิจิทัล" แห่งใหม่ในภูมิภาค

ศูนย์วิจัยกสิกรไทยคาดการณ์ในระยะข้างหน้า ไทยน่าจะยังคงสามารถดึงดูดการลงทุน Data Center ได้อย่างต่อเนื่อง โดยได้รับแรงหนุนจาก 3 ปัจจัย ได้แก่ ความต้องการ Data Center จากภาคธุรกิจไทยที่กำลังขยายตัว ปริมาณไฟฟ้าสำรองของไทยที่อยู่ในระดับสูงมากกว่า 30% และนโยบายส่งเสริมการลงทุน Data Center ของภาครัฐ

โดยในปี 2567-2570 ศูนย์วิจัยกสิกรไทยคาดการณ์ว่า ไทยน่าจะดึงดูด การลงทุน Data Center ได้เป็นมูลค่าราว 7.8 พันล้านดอลลาร์ฯ หรือราว 2.6 แสนล้านบาท อย่างไรก็ตาม ไทยยังต้องเร่งพัฒนาด้านบุคลากร เพื่อรองรับการเติบโตของตลาด รวมถึงสร้างความมั่นใจด้านนโยบายในระยะยาว เพื่อดึงดูดการลงทุน และสร้าง Ecosystem ที่เอื้อต่อการเติบโตอย่างยั่งยืน

ที่มา: <https://techsauce.co/tech-and-biz/bigtech-investment-data-center-and-cloud-service-thailand>

ปัจจัยสำคัญที่ทำให้เติบโต:

1. **การย้ายฐานของบิ๊กเทค:** Google, AWS, และผู้ให้บริการ Data Center ระดับโลกเลือกไทยเป็นศูนย์กลางในภูมิภาค
2. **ความต้องการ AI และ Cloud:** การใช้งาน AI, AI Chatbot, และ Cloud Computing เพิ่มขึ้นอย่างมากในกลุ่มค้าปลีก การเงิน และ สุขภาพ
3. **โครงสร้างพื้นฐานและทำเล:** ไทยมีระบบไฟฟ้าที่มั่นคง โครงข่ายอินเทอร์เน็ตความเร็วสูง และเป็นศูนย์กลางเชื่อมต่อ CLMVT
4. **นโยบายรัฐ:** การสนับสนุนจาก BOI ผ่านมาตรการส่งเสริมการลงทุนด้าน Data Center และ Cloud Service

● บริการดิจิทัลและซอฟต์แวร์

สถานการณ์ปี 2568

บริการดิจิทัล: รายได้เติบโต 30% จากการที่บริษัทเอกชนแข่งขันกันให้บริการลูกค้าผ่านแพลตฟอร์มต่างๆ มากขึ้น

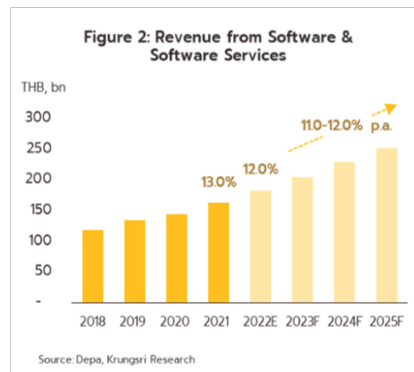
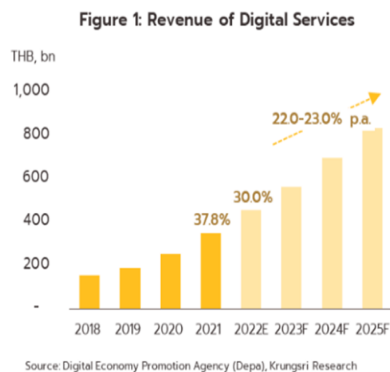
ซอฟต์แวร์และบริการซอฟต์แวร์: รายได้เพิ่มขึ้น 12.0% จากการขยายตัวของเทคโนโลยีระบบ Cloud พร้อมกับการพัฒนาเครือข่าย 5G ที่ครอบคลุมมากขึ้น เอื้อต่อระบบให้บริการด้าน Cloud-based Software as a Service (SaaS) รองรับการปรับตัวของภาคเอกชนสู่ Digital transformation ที่เข้มข้นมากขึ้นตลอดทั้งห่วงโซ่อุปทานการผลิตและบริการ

แนวโน้มปี 2568-2570

รายได้ของธุรกิจบริการดิจิทัลและซอฟต์แวร์ในช่วงปี 2568-2570 มีแนวโน้มเติบโตต่อเนื่องในอัตรา 19%-20% โดยกลุ่มบริการดิจิทัลยังเป็นธุรกิจขับเคลื่อนหลัก

บริการดิจิทัล: รายได้คาดว่าจะเติบโตต่อเนื่อง 22%-23% ต่อปี เหตุปัจจัยจาก (1) บริษัทเอกชนแข่งขันกันให้บริการลูกค้าผ่านแพลตฟอร์มมากขึ้นและ (2) เทคโนโลยีใหม่ๆ โดยเฉพาะ Metaverse และ AI ทำให้มีการพัฒนาแพลตฟอร์มที่รองรับการบริการได้หลายรูปแบบมากขึ้น โดยธุรกิจที่มีศักยภาพเติบโตสูงอยู่ในกลุ่ม e-Retail, e-Logistics, Online media และ Fintech

ซอฟต์แวร์และบริการซอฟต์แวร์: รายได้มีแนวโน้มเพิ่มขึ้น 11-12% ต่อปี จากการขยายตัวของเทคโนโลยีระบบ Cloud การพัฒนาเครือข่าย 5G การปรับตัวสู่ Digital transformation ทำให้บริษัททั้งขนาดใหญ่และ SMEs มีการลงทุนด้านซอฟต์แวร์ในการพัฒนาองค์กรมากขึ้น โดยธุรกิจที่มีศักยภาพเติบโตสูง ได้แก่ SaaS, Software integration & consultation



● ภาวะอุตสาหกรรมและแนวโน้มอุตสาหกรรมธุรกิจบริการขนส่งสินค้าทางถนน

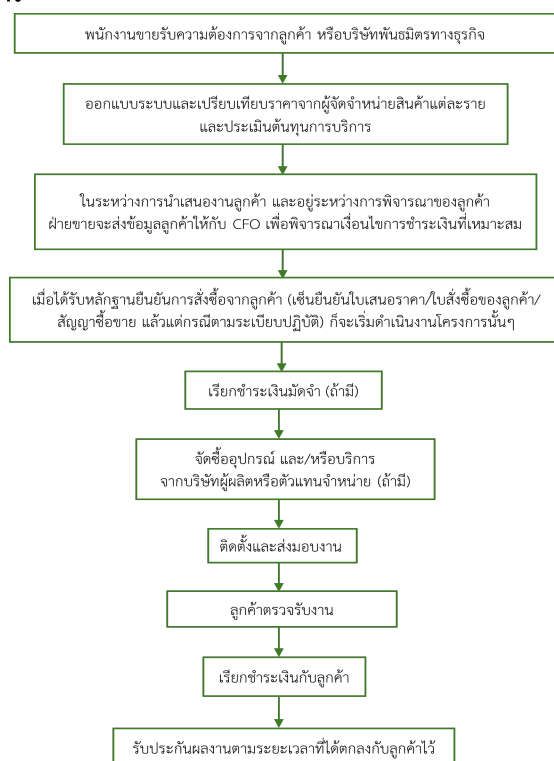
วิจัยกรุงศรีคาดการณ์แนวโน้มอุตสาหกรรมบริการขนส่งสินค้าทางถนนปี 2568-2570 มีแนวโน้มเติบโตเฉลี่ย 2.0%-3.0% ต่อปี โดยมีปัจจัยหนุนจากการทยอยฟื้นตัวของกิจกรรมในภาคการผลิต การค้า และการลงทุน รวมถึงภาคท่องเที่ยวที่เติบโตต่อเนื่อง นอกจากนี้ ธุรกิจยังได้อานิสงส์จากการค้าชายแดนและผ่านแดน รวมถึงธุรกรรมการค้าออนไลน์ ซึ่งหนุนความต้องการขนส่งสินค้าอุปโภคบริโภค สินค้าอุตสาหกรรม วัสดุก่อสร้างและเครื่องจักรกลต่างๆ

การแข่งขันของธุรกิจมีแนวโน้มรุนแรงมากขึ้น จากผู้ประกอบการรายใหญ่ทั้งทุนไทยและต่างชาติ ซึ่งมีแนวโน้มขยายเครือข่ายบริการครอบคลุมการขนส่งต่อเนื่องทุกรูปแบบ (รถ-ราง-เรือ) รวมถึงปัจจัยท้าทายด้านการเพิ่มขึ้นของต้นทุนขนส่ง และค่าใช้จ่ายลงทุนเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพงานขนส่ง ท่ามกลางการขนส่งสินค้าทางรางที่ทวีความสำคัญมากขึ้น ปัจจัยข้างต้นอาจกดดันกำไรของธุรกิจโดยเฉพาะผู้ประกอบการ รายกลางและรายเล็กซึ่งส่วนใหญ่มีข้อจำกัดด้านเงินทุน ขอบเขตการให้บริการ ระบบบริหารจัดการเทคโนโลยีและเครือข่ายพันธมิตร จึงแข่งขันกับผู้ประกอบการรายใหญ่ได้ยาก

ภาวะอุตสาหกรรมของการขนส่งสินค้าทางถนนส่งผลต่อความต้องการใช้งานระบบการจัดส่งสินค้าของผู้ประกอบการ ซึ่งบริษัท สกายฟร็อก จำกัด (บริษัทย่อย) ในฐานะผู้จัดทำนาย ให้บริการ และเป็นเจ้าของซอฟต์แวร์ “Skyfrog” ระบบจัดการขนส่งสินค้าบน Cloud อาจได้รับผลกระทบจากภาวะอุตสาหกรรมดังกล่าวตามมา ขณะที่การปรับขึ้นค่าบริการขนส่งทำได้จำกัด เนื่องจากการแข่งขันระหว่างผู้ประกอบการค่อนข้างรุนแรง

1.2.2.3 การจัดหาผลิตภัณฑ์และบริการ

ขั้นตอนการจัดหาผลิตภัณฑ์และการบริการ



ระยะเวลาในการติดตั้ง จนถึงส่งมอบงานให้กับลูกค้าเฉลี่ย 7-15 วัน ทั้งนี้บริษัทจะมีการรับประกันงานติดตั้งหลังจากวันที่ส่งมอบงานเป็นระยะเวลา 1 เดือน

กำลังการผลิตของบริษัท

	กำลังการผลิต	ใช้ไปทั้งหมด (ร้อยละ)
คอมพิวเตอร์ (ชิ้น)	0.00	0.00

การจัดหาวัตถุดิบที่ใช้ในการผลิตหรือ การให้บริการ

การจัดซื้ออุปกรณ์และผลิตภัณฑ์ของบริษัท

บริษัทฯ ให้ความสำคัญในเรื่องคุณภาพของผลิตภัณฑ์ และการให้บริการกับลูกค้า อันเป็นหัวใจในการดำเนินธุรกิจของบริษัท ดังนั้น บริษัทฯ จึงใส่ใจการเลือกสินค้าและคู่ค้าเป็นอย่างมาก เพื่อที่จะส่งมอบสินค้าและบริการที่ตรงต่อเวลาและสอดคล้องกับความต้องการของลูกค้า ให้ได้มากที่สุด ดังนั้น คุณภาพของผลิตภัณฑ์ ความน่าเชื่อถือของบริษัทเจ้าของผลิตภัณฑ์จึงเป็นปัจจัยสำคัญในการพิจารณาการสั่งซื้อ นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังมีนโยบายการกระจายการจัดซื้อหรือจัดหาผลิตภัณฑ์จากบริษัทผู้ผลิตระดับโลกหลายบริษัท ซึ่งส่วนใหญ่มีสำนักงานสาขาในประเทศ เพื่อลดการพึ่งพิงจากบริษัทใดบริษัทหนึ่ง ปัจจุบัน บริษัทฯ จัดจำหน่ายและให้บริการติดตั้งอุปกรณ์ระบบเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร และซอฟต์แวร์จากผู้ผลิตชั้นนำของโลก เช่น Hewlett Packard Enterprise (HPE), DELL Technologies, Microsoft, Cisco, Fortinet, H3C, Aruba, Veeam, VMware, Palo Alto Networks และ Nutanix เป็นต้น เพื่อเป็นทางเลือกให้กับลูกค้า ลูกค้าสามารถเลือกผลิตภัณฑ์ที่มีคุณสมบัติสอดคล้องกับลักษณะการใช้งานและงบประมาณในด้านเทคโนโลยีสารสนเทศให้ได้อย่างมาก นอกจากนี้บริษัทฯ ยังมั่นใจนโยบายในการนำเสนอจุดเด่นและจุดด้อยของแต่ละผลิตภัณฑ์และการให้บริการที่แตกต่างกันแก่ลูกค้า เมื่อลูกค้าตัดสินใจที่จะใช้ผลิตภัณฑ์ของเจ้าของเทคโนโลยีใดแล้ว บริษัทฯ จะจัดหาผลิตภัณฑ์ด้วยการสั่งซื้อสินค้าในประเทศผ่านตัวแทนจัดจำหน่ายและบริษัทต่างประเทศที่มีสำนักงานสาขที่ตั้งอยู่ในประเทศไทย โดยมีการเจรจาถึงเงื่อนไขทางการค้า เช่น เครดิตทางการค้าที่บริษัทจะได้รับ ก่อนทำการซื้อขาย

จากการที่บริษัทฯ จัดจำหน่ายสินค้าของบริษัทเจ้าของผลิตภัณฑ์ที่ได้รับการยอมรับในระดับสากลอย่างต่อเนื่อง ทำให้บริษัทได้รับการแต่งตั้งให้เป็นพันธมิตรในระดับต่างๆ จากบริษัทเจ้าของผลิตภัณฑ์ ตัวอย่างเช่น ได้รับการแต่งตั้งให้เป็น “HIT Gold Partner” ของ HPE ส่งผลให้บริษัทได้รับการสนับสนุนสูงสุดทั้งในเรื่องส่วนลดทางการค้า ค่า Rebate จากการซื้อสินค้า รวมไปถึงการสนับสนุนทางเทคนิคจากผู้เชี่ยวชาญ และการเข้าถึงผลิตภัณฑ์ใหม่ของ HPE โดยไม่มีเงื่อนไขหรือข้อกำหนดในการห้ามบริษัทจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ของคู่แข่งแต่อย่างใด

นอกจากนี้บริษัทยังได้รับการแต่งตั้งให้เป็นพันธมิตรในระดับ “Gold Certified Partner” ของ Microsoft พันธมิตรในระดับ “Value-Added Reseller- Platinum Level” ของ Veeam รวมถึงบริษัทเจ้าของผลิตภัณฑ์อื่นๆ ระดับโลกอีกมากมาย ซึ่งทำให้บริษัทได้รับสิทธิพิเศษดังกล่าวจากหลายบริษัทคู่ค้า

ภายหลังจากผู้ผลิตหรือผู้จัดจำหน่ายจัดส่งสินค้าที่บริษัททำการสั่งซื้อไปยังพื้นที่สำนักงานที่ใช้สำหรับการติดตั้งของลูกค้า พนักงานของบริษัทจะดำเนินการติดตั้งอุปกรณ์ฮาร์ดแวร์และซอฟต์แวร์ดังกล่าวในพื้นที่ของลูกค้าก่อนที่จะส่งมอบงาน โดยระยะเวลาในการติดตั้ง จนถึงส่งมอบงานให้กับลูกค้าเฉลี่ย 7-15 วัน ทั้งนี้ ในระหว่างส่งมอบงาน สินค้าที่บริษัทได้รับจากผู้จัดจำหน่ายสินค้าข้างต้นจะเป็นสินค้าคงเหลือประเภทงานระหว่างทำ โดยกรรมสิทธิ์ในสินค้ายังเป็นของบริษัท จนกว่าลูกค้าได้รับมอบงานเรียบร้อยแล้ว ดังนั้น สินค้าคงเหลือทั้งหมดที่อยู่ในงบการเงินของบริษัท ณ ปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2568 ส่วนมากเป็นงานระหว่างทำของบริษัท อย่างไรก็ตาม บริษัทมีนโยบายในการนับสินค้าคงเหลือ รวมถึงการส่งหนังสือยืนยันสินค้าคงเหลือที่อยู่ระหว่างติดตั้งที่สำนักงานของลูกค้า โดยฝ่ายบัญชีของบริษัทฯ ได้จัดทำทะเบียนคุมรายการสินค้าคงเหลือที่อยู่ระหว่างติดตั้ง และฝ่ายวิศวกรรมทำหน้าที่ตรวจนับสินค้าคงเหลือตามรายละเอียดที่ระบุในทะเบียนคุมรายการสินค้าที่อยู่ระหว่างติดตั้ง โดยมีเจ้าหน้าที่ฝ่ายบัญชี รวมตรวจนับ ณ สิ่งจวดบัญชีของทุกไตรมาสในกรณีที่มีผลต่างจากการตรวจนับดังกล่าว พนักงานฝ่ายบัญชี พนักงานฝ่ายวิศวกรรม และผู้ดูแลสินค้าของลูกค้าจะร่วมกันติดตามหาสาเหตุของผลแตกต่าง และจัดทำรายงานเพื่อเสนอผู้บริหารของบริษัทรับทราบต่อไป

การจัดหาบริการ

บริษัทฯ มีนโยบายในการรับพนักงานประจำ เพื่อทำการติดตั้ง และให้บริการหลังการขายโดยพนักงานประจำของบริษัทฯ เป็นหลัก อย่างไรก็ตาม ในงานบางประเภท บริษัทฯ มีนโยบายจ้างผู้รับเหมาช่วง (Outsource) ให้ทำงานในนามของบริษัทฯ โดยยังไม่มียกยอรับพนักงานประจำ เช่น:

1. **งานเดินสายเคเบิล (Cabling)** ในการวางระบบห้องศูนย์ข้อมูล (Data Center) ซึ่งเป็นงานที่ต้องใช้แรงงานช่างเทคนิคจำนวนมาก
2. **งานด้าน AI และ Data Analytics** เนื่องจากเป็นธุรกิจที่บริษัทฯ เริ่มต้นได้ไม่นาน ปัจจุบันบริษัทฯ จึงมีทีม Data Engineer ซึ่งเป็นพนักงานประจำ แต่สำหรับส่วนงานด้าน Pre-sales Consult และการทำ AI/ML Model บริษัทฯ มีนโยบายจ้าง Data Scientist ซึ่งเป็นผู้เชี่ยวชาญจากภายนอก

ทั้งนี้ บริษัทฯ ได้พิจารณาคัดเลือกผู้รับเหมาภายนอกที่มีความรู้ ความเชี่ยวชาญและประสบการณ์การทำงานในด้านนั้นๆ โดยพิจารณาจากประวัติการทำงานในอดีต คุณภาพงาน ชื่อเสียงและความสามารถในการส่งมอบงานตามระยะเวลาที่กำหนด บางส่วนประกอบอาชีพหลักเป็นอาจารย์มหาวิทยาลัยในประเทศไทย ซึ่งบริษัทฯ มีการบันทึกข้อมูลพนักงานภายนอกที่บริษัทจัดจ้าง และติดตามผลการดำเนินงานอย่างสม่ำเสมอ เพื่อสร้างความมั่นใจว่าผู้ให้บริการจากภายนอกแต่ละรายมีศักยภาพในการทำงานและส่งมอบบริการที่มีคุณภาพให้กับลูกค้า ทั้งนี้ บริษัทฯ มีการจัดทำสัญญาการให้บริการเพื่อให้แน่ใจว่าผู้ให้บริการจากภายนอกดังกล่าวจะส่งมอบงานตามความต้องการของลูกค้าได้อย่างมีประสิทธิภาพภายในระยะเวลาที่กำหนด นอกจากนี้ ทีมขายและวิศวกรของบริษัทจะเป็นผู้ตรวจรับงานและอนุมัติและควบคุมการทำงานของผู้รับเหมาภายนอกอย่างใกล้ชิด

สถานะการแข่งขันและคู่แข่ง

สถานะการแข่งขันและคู่แข่ง

ตลาดไอทีกำลังเผชิญการเปลี่ยนแปลงครั้งสำคัญ โดยเฉพาะการเข้ามาให้บริการ Thailand Region ของผู้ให้บริการด้าน Public Cloud ในระดับโลก เช่น AWS, Microsoft Azure และ Google Cloud จะทำให้เกิดความต้องการด้านบริการ Cloud สูงขึ้น นอกจากนั้น ไทยยังจะมีโอกาสทางธุรกิจจากการเป็นหนึ่งใน Hub ผู้ให้บริการด้าน Cloud ในภูมิภาค บริษัทฯ มีการให้บริการ Local Cloud ภายใต้เครื่องหมายการค้า T.Cloud Gen1 และ Gen2 ที่ให้บริการมาแล้วกว่า 9 ปี ปัจจุบันมีสัญญามากกว่า 100 สัญญา ซึ่งบริการ T.Cloud เป็นบริการที่เป็น Boutique และ Premium Cloud ที่เน้นคุณภาพการให้บริการลูกค้าองค์กรที่ต้อง Enterprise Cloud เพื่อรองรับงานที่เป็นหัวใจทางธุรกิจ และมีจุดขายที่แตกต่างและโดดเด่น การมาของ Public Cloud ขนาดใหญ่ แม้อาจจะมีผลกระทบต่องานเลือกของลูกค้าซึ่งอาจกระทบต่อรายได้ของ T.Cloud แต่ในด้านผลกระทบเชิงบวก จาก Market Awareness ฝ่ายบริหารของบริษัทฯ ประเมินว่าจะเป็นผลกระทบในเชิงบวกมากกว่า อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ เป็นพันธมิตรทางธุรกิจของ Public Cloud Providers ที่สำคัญ ทั้ง Microsoft และ AWS ดังนั้น การมาของ Public Cloud Providers ที่ให้บริการ Thailand Region ฝ่ายบริหารจึงประเมินแล้วว่าจะเป็นผลดีต่อการเติบโตรายได้ของการให้บริการของบริษัทฯ ให้เติบโตขึ้นในอนาคตได้ นอกจากนั้น รัฐบาลยังมีนโยบาย Cloud First Policy ที่จะทำให้เกิดการเติบโตด้าน Cloud มากขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ

เอไอ (AI) กลายเป็นจุดเปลี่ยนสำคัญของการแข่งขัน องค์กรต่างๆ กำลังเปลี่ยนผ่านจากการใช้เอไอ เป็นเพียงส่วนเสริม ไปสู่การใช้ AI เป็นเทคโนโลยีหลักในการขับเคลื่อนธุรกิจ การแข่งขันจึงมุ่งเน้นไปที่การพัฒนาโซลูชันที่ตอบโจทย์เฉพาะอุตสาหกรรม และการสร้างความแตกต่างผ่านบริการที่มีความเฉพาะทางมากขึ้น อย่างไรก็ตาม การมาของ AI ก็เป็นโอกาสทางธุรกิจของบริษัทฯ ในการนำเสนอโซลูชันด้าน Private

Gen AI และ Enterprise AI for Business สำหรับทั้งองค์กรภาครัฐและภาคเอกชน และโซลูชันเหล่านี้ จะนำมาซึ่งการขยายฮาร์ดแวร์ On-premise และบริการ Cloud (โดยเฉพาะบริการ T.Cloud) ได้เติบโตขึ้นในอนาคต

แนวโน้มการแข่งขันในอนาคตจะมุ่งเน้นไปที่การพัฒนาโซลูชันที่ยั่งยืนและเป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม รวมถึงการผสมผสานเทคโนโลยีใหม่ๆ เช่น Edge Computing และ Green IT เข้ากับบริการที่มีอยู่ การสร้างพันธมิตรทางธุรกิจและการพัฒนาโมเดลธุรกิจใหม่ๆ จะเป็นกลยุทธ์สำคัญในการสร้างความได้เปรียบในการแข่งขัน ส่วนประเด็นด้านความปลอดภัยและการปฏิบัติตามกฎระเบียบด้านข้อมูลกลายเป็นปัจจัยสำคัญในการแข่งขัน โดยเฉพาะในยุคที่การรั่วไหลของข้อมูลและภัยคุกคามทางไซเบอร์เพิ่มสูงขึ้น ผู้ให้บริการจึงต้องลงทุนอย่างมากในการพัฒนาระบบรักษาความปลอดภัยและการปกป้องข้อมูล

ผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม

ที่ผ่านมา บริษัทฯ ดำเนินธุรกิจที่ไม่ได้ส่งผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อมหรือก่อให้เกิดมลพิษต่างๆ อย่างมีนัยสำคัญ ต่อทั้งสภาพทางน้ำ ทางอากาศ และทางเสียงกับสิ่งแวดล้อมและชุมชน บริษัทประกอบธุรกิจจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์และบริการด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ โดยไม่มีโรงงานผลิตของตนเอง การดำเนินธุรกิจเป็นการบริการโดยใช้บุคลากรผู้เชี่ยวชาญ ให้บริการ Cloud Services และให้บริการซอฟต์แวร์ระบบ “Skyfrog” ซึ่งมีผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อมเล็กน้อย จากการใช้ไฟฟ้าตามปกติในสำนักงานและการใช้น้ำมันเชื้อเพลิงในการเดินทางไปพบลูกค้าหรือคู่ค้า ซึ่งบริษัทฯ มีการจัดทำรายงานการประเมินคาร์บอนฟุตพริ้นท์ ในปี 2568 (ดูรายละเอียดผลการทวนสอบได้ใน ส่วนที่ 2.2-3 การขับเคลื่อนธุรกิจเพื่อความยั่งยืน)

นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังได้ให้ความสำคัญกับการประกอบธุรกิจตามหลักความยั่งยืน โดยคำนึงถึงสิ่งแวดล้อม (Environment) สังคม (Social) และธรรมาภิบาล (Governance) กลุ่มบริษัทฯ จึงได้มีการจัดทำโครงการต่างๆ ด้าน ESG หลายโครงการอย่างต่อเนื่อง อาทิ โครงการบริจาคโลหิตด้วยหัวใจ หนึ่งคนให้ หลายคนรับ (ครั้งที่ 3), โครงการมอบทุนการศึกษาแบบต่อเนื่องให้กับนักศึกษา ณ ภาควิชาวิทยาการคอมพิวเตอร์ คณะวิทยาศาสตร์ สถาบันเทคโนโลยีพระจอมเกล้าเจ้าคุณทหารลาดกระบัง และ โครงการมอบทุนการศึกษาแบบต่อเนื่องให้กับนักศึกษาคณะวิศวกรรมศาสตร์ มหาวิทยาลัยศรีนครินทรวิโรฒ (องครักษ์, โครงการ “ส่งน้ำใจ ไปอ้อมผาง” และโครงการปลูกป่า (ปี 3) ที่สวนเบญจกิติ กรุงเทพมหานคร

สัดส่วนการซื้อวัตถุดิบในประเทศและต่างประเทศ

ประเทศ	ชื่อวัตถุดิบ	มูลค่า (บาท)
ไทย	ฮาร์ดแวร์ ซอฟต์แวร์	85,603,904.00

ผู้จำหน่ายวัตถุดิบที่สำคัญ

จำนวนผู้จำหน่ายวัตถุดิบที่สำคัญ (ราย) : 5

กลุ่มบริษัทฯ มียอดซื้อสินค้าและบริการ จากผู้จำหน่ายที่สำคัญแต่ละรายมากกว่าร้อยละ 10 ของยอดซื้อรวม และมีระยะเวลาในการติดต่อซื้อขายกันเกินกว่า 5 ปี โดยบางรายติดต่อกันเกินกว่า 10 ปี

1.2.2.4 ทรัพย์สินที่ใช้ในการประกอบธุรกิจ

ทรัพย์สินถาวรหลัก

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีทรัพย์สินถาวรหลักที่ใช้ในการประกอบธุรกิจ มูลค่าสุทธิเท่ากับ 50.90 ล้านบาท โดยมีรายละเอียด ดังนี้

ราคาประเมินทรัพย์สินถาวรหลัก

ชื่อสินทรัพย์	มูลค่าตามบัญชี / ราคาประเมิน	ลักษณะกรรมสิทธิ์	ภาระผูกพัน	รายละเอียดเพิ่มเติม

ชื่อสินทรัพย์	มูลค่าตามบัญชี / ราคาประเมิน	ลักษณะกรรมสิทธิ์	ภาระผูกพัน	รายละเอียดเพิ่มเติม
อาคารและส่วนปรับปรุงอาคาร	0.01	O.CS.1) พื้นที่ สำนักงานเลขที่ 230 อ. ซี เอส ทาวเวอร์ ชั้น 9 บล็อก J ถ.รัชดาภิเษก แขวง/เขต ห้วยขวาง	-	สัญญาเช่า การใช้ประโยชน์ใน ทรัพย์สิน (สำนักงานบริษัท)
อาคารและส่วนปรับปรุงอาคาร	0.01	O.CS.2) พื้นที่ สำนักงานที่ตั้งเดียว กับรายการ O.CS.1) ชั้น 12 บล็อก I เนื้อที่ 135 ตร.ม.	-	สัญญาเช่า การใช้ประโยชน์ใน ทรัพย์สิน (สำนักงาน บริษัท)
อาคารและส่วนปรับปรุงอาคาร	0.01	O.CS.3) พื้นที่ สำนักงานที่ตั้งเดียว กับรายการ O.CS.1) ชั้น 12 บล็อก J เนื้อที่ 155 ตร.ม.	-	สัญญาเช่า การใช้ประโยชน์ใน ทรัพย์สิน (สำนักงาน บริษัท)
อาคารและส่วนปรับปรุงอาคาร	0.01	O.CS.4) พื้นที่ สำนักงานที่ตั้งเดียว กับรายการ O.CS.1) ชั้น 12 บล็อก K เนื้อที่ 138 ตร.ม.	-	สัญญาเช่า การใช้ประโยชน์ใน ทรัพย์สิน (สำนักงาน บริษัท ย่อย)
อาคารและส่วนปรับปรุงอาคาร	0.01	O.CS.5) พื้นที่ สำนักงานที่ตั้งเดียว กับรายการ O.1) ชั้น 12 บล็อก L เนื้อที่ 135 ตร.ม.	-	สัญญาเช่า การใช้ประโยชน์ใน ทรัพย์สิน (สำนักงานบริษัท)
อาคารและส่วนปรับปรุงอาคาร	0.01	O.NK.1) พื้นที่อาค าโรโกะ ปาร์ค เลข ที่ 1105/2 ห้อง B01 ถ.ประชา พัฒนา แขวงทับ ยาว เขต ลาดกระบัง กรุงเทพฯ	-	สัญญาเช่า การใช้ประโยชน์ใน ทรัพย์สิน (สำนักงานบริษัท ย่อย)

ชื่อสินทรัพย์	มูลค่าตามบัญชี / ราคาประเมิน	ลักษณะกรรมสิทธิ์	ภาระผูกพัน	รายละเอียดเพิ่มเติม
อาคารและส่วนปรับปรุงอาคาร	0.01	O.NK.2) พื้นที่ สำนักงานที่ตั้งเดียว กับรายการ O.NK.1) ห้อง B02 เนื้อที่ 40 ตร.ม.	-	สัญญาเช่า การใช้ประโยชน์ใน ทรัพย์สิน (สำนักงานบริษัท ย่อย)
อาคารและส่วนปรับปรุงอาคาร	0.01	O.NK.3) พื้นที่ สำนักงานที่ตั้งเดียว กับรายการ O.NK.1) ห้อง B03 เนื้อที่ 40 ตร.ม.	-	สัญญาเช่า การใช้ประโยชน์ใน ทรัพย์สิน (สำนักงานบริษัท ย่อย)
อาคารและส่วนปรับปรุงอาคาร	0.01	O.NK.4) พื้นที่ สำนักงานที่ตั้งเดียว กับรายการ O.NK.1) ห้อง B04 เนื้อที่ 40 ตร.ม.	-	สัญญาเช่า การใช้ประโยชน์ใน ทรัพย์สิน (สำนักงานบริษัท ย่อย)
อาคารและส่วนปรับปรุงอาคาร	0.01	บริษัท เอสทีที จีดี ซี (ประเทศไทย) จำกัด (สาขา: ศูนย์ Data Center)	-	ซอยรามคำแหง 28 (โรงเรียนช่างกล) แขวงหัวหมาก เขต บางกะปิ กรุงเทพมหานคร (เพื่อติดตั้งอุปกรณ์ สำหรับให้บริการใน โครงการ T.Cloud Gen3) สัญญาเช่า Data Center (แห่ง ที่ 1) สำหรับ T.Cloud Gen3

ชื่อสินทรัพย์	มูลค่าตามบัญชี / ราคาประเมิน	ลักษณะกรรมสิทธิ์	ภาระผูกพัน	รายละเอียดเพิ่มเติม
อาคารและส่วนปรับปรุงอาคาร	0.01	บริษัท โปรเอ็น คอร์ป จำกัด (มหาชน) (ศูนย์ Data Center @NT บางรัก)	-	72 อาคาร โทรคมนาคม บางรัก ชั้นที่ 4,18 ถนนเจริญกรุง แขวงบางรัก เขต บางรัก กรุงเทพมหานคร (เพื่อติดตั้งอุปกรณ์ สำหรับให้บริการใน โครงการ T.Cloud Gen3) สัญญาเช่า Data Center (แห่ง ที่ 2) สำหรับ T.Cloud Gen3
เครื่องใช้สำนักงาน	1.88	เครื่องใช้ใน สำนักงานของบริษัทฯ และบริษัท ย่อย	-	TERA/CTS/SKF ใช้ในการดำเนินงาน
เครื่องตกแต่งและอุปกรณ์สำนักงาน	3.27	เครื่องตกแต่งและ อุปกรณ์สำนักงาน ของบริษัทฯ และ บริษัทย่อย	-	TERA/CTS/SKF ใช้ในการดำเนินงาน
คอมพิวเตอร์	45.74	คอมพิวเตอร์ สำนักงาน	-	TERA/CTS/SKF ใช้ในการ ดำเนิน งาน

สินทรัพย์สิทธิการใช้

สินทรัพย์สิทธิการใช้

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีสินทรัพย์สิทธิการใช้เท่ากับ 16.77 ล้านบาท โดยเป็นรายการที่เกิดจากการทำสัญญาเช่าพื้นที่อาคารสำนักงานและสัญญาบริการพื้นที่ศูนย์ข้อมูล (Colocation Space) เพื่อใช้ในการประกอบธุรกิจ ที่มีอายุสัญญาคงเหลือมากกว่า 1 ปี

สินทรัพย์ไม่มีตัวตน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีสินทรัพย์ไม่มีตัวตนสุทธิ เท่ากับ 6.92 ล้านบาท คือ ซอฟต์แวร์คอมพิวเตอร์ และชื่อทางการค้า

สัญญาสำคัญที่เกี่ยวข้องในการดำเนินธุรกิจ

1. สัญญาเช่าสินทรัพย์

สัญญาเช่าที่ 1

ผู้ให้เช่า	บริษัท เค.ที.เอสเตท จำกัด
ผู้เช่า	บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)
ทรัพย์สินที่เช่า	พื้นที่อาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ เลขที่ 230 อาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ ชั้น 9 บล็อก J ถนนรัชดาภิเษก แขวงห้วยขวาง เขตห้วยขวาง กรุงเทพมหานคร เนื้อที่ 155 ตารางเมตร
วัตถุประสงค์ในการเช่า	เพื่อใช้เป็นสำนักงานบริษัท
ระยะเวลาเช่า และการต่ออายุสัญญาเช่า	3 ปี 1 เดือน นับตั้งแต่วันที่ 1 เมษายน 2566 ถึงวันที่ 30 เมษายน 2569 หากประสงค์จะเช่าต่อ ต้องแจ้งผู้ให้เช่าทราบล่วงหน้าอย่างน้อย 3 เดือนก่อนครบสัญญา และจะร่วมกันพิจารณาอัตราค่าเช่า ระยะเวลาเช่า และเงื่อนไขอื่นๆ อีกครั้ง
อัตราค่าเช่า	39,060 บาทต่อเดือน
เงื่อนไขอื่นๆ	ในระหว่างอายุสัญญาเช่า หากผู้เช่าต้องการโอนสิทธิการเช่าไปให้ผู้อื่น หรือต้องการเปลี่ยนชื่อผู้เช่า ต้องได้รับความยินยอมเป็นลายลักษณ์อักษรจากผู้ให้เช่าก่อนเท่านั้น โดยผู้เช่าตกลงยินยอมปฏิบัติตามเงื่อนไขและระเบียบการเปลี่ยนสัญญา รวมทั้งตกลงยินยอมชำระค่าใช้จ่ายในการเปลี่ยนสัญญาตามที่ผู้ให้เช่ากำหนดและเรียกเก็บ ในกรณีที่ผู้เช่ามีความประสงค์ที่จะให้บริษัทอื่นที่มีกรรมการผู้มีอำนาจลงนามเป็นบุคคลเดียวกันกับผู้เช่าใช้อาคารเป็นที่ตั้งสำนักงาน ต้องได้รับอนุญาตจากผู้ให้เช่าก่อน และผู้เช่าต้องชำระค่าธรรมเนียมในการใช้อาคารเป็นจำนวนเงิน 10,000 บาท ต่อ 1 บริษัทที่ขออนุญาต และบริษัทที่ขออนุญาตจะต้องปฏิบัติตามกฎระเบียบและข้อบังคับต่างๆเปรียบเสมือนผู้เช่าทุกประการ

สัญญาเช่าที่ 2

ผู้ให้เช่า	บริษัท เค.ที.เอสเตท จำกัด
ผู้เช่า	บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)
ทรัพย์สินที่เช่า	พื้นที่อาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ เลขที่ 230 อาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ ชั้น 12 บล็อก I ถนนรัชดาภิเษก แขวงห้วยขวาง เขตห้วยขวาง กรุงเทพมหานคร เนื้อที่ 135 ตารางเมตร
วัตถุประสงค์ในการเช่า	เพื่อใช้เป็นสำนักงานบริษัท
ระยะเวลาเช่า และการต่ออายุสัญญาเช่า	2 ปี 10 เดือน 15 วัน นับตั้งแต่วันที่ 16 มิถุนายน 2566 ถึงวันที่ 30 เมษายน 2569 หากประสงค์จะเช่าต่อ ต้องแจ้งผู้ให้เช่าทราบล่วงหน้าอย่างน้อย 3 เดือนก่อนวันครบสัญญา และจะร่วมกันพิจารณาอัตราค่าเช่า ระยะเวลาเช่า และเงื่อนไขอื่นๆ อีกครั้ง
อัตราค่าเช่า	34,020 บาทต่อเดือน
เงื่อนไขอื่นๆ	ในระหว่างอายุสัญญาเช่า หากผู้เช่าต้องการโอนสิทธิการเช่าไปให้ผู้อื่น หรือต้องการเปลี่ยนชื่อผู้เช่า ต้องได้รับความยินยอมเป็นลายลักษณ์อักษรจากผู้ให้เช่าก่อนเท่านั้น โดยผู้เช่าตกลงยินยอมปฏิบัติตามเงื่อนไขและระเบียบการเปลี่ยนสัญญา รวมทั้งตกลงยินยอมชำระค่าใช้จ่ายในการเปลี่ยนสัญญาตามที่ผู้ให้เช่ากำหนดและเรียกเก็บ ในกรณีที่ผู้เช่ามีความประสงค์ที่จะให้บริษัทอื่นที่มีกรรมการผู้มีอำนาจลงนามเป็นบุคคลเดียวกันกับผู้เช่าใช้อาคารเป็นที่ตั้งสำนักงาน ต้องได้รับอนุญาตจากผู้ให้เช่าก่อน และผู้เช่าต้องชำระค่าธรรมเนียมในการใช้อาคารเป็นจำนวนเงิน 10,000 บาท ต่อ 1 บริษัทที่ขออนุญาต และบริษัทที่ขออนุญาตจะต้องปฏิบัติตามกฎระเบียบและข้อบังคับต่างๆเปรียบเสมือนผู้เช่าทุกประการ

สัญญาเช่าที่ 3

ผู้ให้เช่า	บริษัท เค.ที.เอสเตท จำกัด
ผู้เช่า	บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)
ทรัพย์สินที่เช่า	พื้นที่อาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ เลขที่ 230 อาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ ชั้น 12 บล็อก J ถนนรัชดาภิเษก แขวงห้วยขวาง เขตห้วยขวาง กรุงเทพมหานคร เนื้อที่ 155 ตารางเมตร
วัตถุประสงค์ในการเช่า	เพื่อใช้เป็นสำนักงานบริษัท
ระยะเวลาเช่า และการต่ออายุสัญญาเช่า	2 ปี 10 เดือน 15 วัน นับตั้งแต่วันที่ 16 มิถุนายน 2566 ถึงวันที่ 30 เมษายน 2569 หากประสงค์จะเช่าต่อ ต้องแจ้งผู้ให้เช่าทราบล่วงหน้าอย่างน้อย 3 เดือนก่อนวันครบสัญญา และจะร่วมกันพิจารณาอัตราค่าเช่า ระยะเวลาเช่า และเงื่อนไขอื่นๆอีกครั้ง
อัตราค่าเช่า	39,060 บาทต่อเดือน
เงื่อนไขอื่นๆ	ในระหว่างอายุสัญญาเช่า หากผู้เช่าต้องการโอนสิทธิการเช่าไปให้ผู้อื่น หรือต้องการเปลี่ยนชื่อผู้เช่า ต้องได้รับความยินยอมเป็นลายลักษณ์อักษรจากผู้ให้เช่าก่อนเท่านั้น โดยผู้เช่าตกลงยินยอมปฏิบัติตามเงื่อนไขและระเบียบการเปลี่ยนสัญญา รวมทั้งตกลงยินยอมชำระค่าใช้จ่ายในการเปลี่ยนสัญญาตามที่ผู้ให้เช่ากำหนดและเรียกเก็บ ในกรณีที่ผู้เช่ามีความประสงค์ที่จะให้บริษัทอื่นที่มีกรรมการผู้มีอำนาจลงนามเป็นบุคคลเดียวกันกับผู้เช่าใช้อาคารเป็นที่ตั้งสำนักงาน ต้องได้รับอนุญาตจากผู้ให้เช่าก่อน และผู้เช่าต้องชำระค่าธรรมเนียมในการใช้อาคารเป็นจำนวนเงิน 10,000 บาท ต่อ 1 บริษัทที่ขออนุญาต และบริษัทที่ขออนุญาตจะต้องปฏิบัติตามกฎระเบียบและข้อบังคับต่างๆเปรียบเสมือนผู้เช่าทุกประการ

สัญญาเช่าที่ 4

ผู้ให้เช่า	บริษัท เค.ที.เอสเตท จำกัด
ผู้เช่า	บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)
ทรัพย์สินที่เช่า	พื้นที่อาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ เลขที่ 230 อาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ ชั้น 12 บล็อก L ถนนรัชดาภิเษก แขวงห้วยขวาง เขตห้วยขวาง กรุงเทพมหานคร เนื้อที่ 135 ตารางเมตร
วัตถุประสงค์ในการเช่า	เพื่อใช้เป็นสำนักงานบริษัท
ระยะเวลาเช่า และการต่ออายุสัญญาเช่า	3 ปี นับตั้งแต่วันที่ 1 พฤษภาคม 2566 ถึงวันที่ 30 เมษายน 2569 หากประสงค์จะเช่าต่อ ต้องแจ้งผู้ให้เช่าทราบล่วงหน้าอย่างน้อย 3 เดือนก่อนวันครบสัญญา และจะร่วมกันพิจารณาอัตราค่าเช่า ระยะเวลาเช่า และเงื่อนไขอื่นๆอีกครั้ง
อัตราค่าเช่า	34,020 บาทต่อเดือน
เงื่อนไขอื่นๆ	ในระหว่างอายุสัญญาเช่า หากผู้เช่าต้องการโอนสิทธิการเช่าไปให้ผู้อื่น หรือต้องการเปลี่ยนชื่อผู้เช่า ต้องได้รับความยินยอมเป็นลายลักษณ์อักษรจากผู้ให้เช่าก่อนเท่านั้น โดยผู้เช่าตกลงยินยอมปฏิบัติตามเงื่อนไขและระเบียบการเปลี่ยนสัญญา รวมทั้งตกลงยินยอมชำระค่าใช้จ่ายในการเปลี่ยนสัญญาตามที่ผู้ให้เช่ากำหนดและเรียกเก็บ ในกรณีที่ผู้เช่ามีความประสงค์ที่จะให้บริษัทอื่นที่มีกรรมการผู้มีอำนาจลงนามเป็นบุคคลเดียวกันกับผู้เช่าใช้อาคารเป็นที่ตั้งสำนักงาน ต้องได้รับอนุญาตจากผู้ให้เช่าก่อน และผู้เช่าต้องชำระค่าธรรมเนียมในการใช้อาคารเป็นจำนวนเงิน 10,000 บาท ต่อ 1 บริษัทที่ขออนุญาต และบริษัทที่ขออนุญาตจะต้องปฏิบัติตามกฎระเบียบและข้อบังคับต่างๆเปรียบเสมือนผู้เช่าทุกประการ

สัญญาเช่าที่ 5

ผู้ให้เช่า	บริษัท เค.ที.เอสเตท จำกัด
ผู้เช่า	บริษัท คลัสเตอร์ ซิสเต็มส์ จำกัด
ทรัพย์สินที่เช่า	พื้นที่อาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ เลขที่ 230 อาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ ชั้น 12 บล็อก K ถนนรัชดาภิเษก แขวงห้วยขวาง เขตห้วยขวาง กรุงเทพมหานคร เนื้อที่ 138 ตารางเมตร
วัตถุประสงค์ในการเช่า	เพื่อใช้เป็นสำนักงานบริษัทย่อย
ระยะเวลาเช่า และการต่ออายุสัญญาเช่า	2 ปี 10 เดือน 15 วัน นับตั้งแต่วันที่ 16 มิถุนายน 2566 ถึงวันที่ 30 เมษายน 2569 หากประสงค์จะเช่าต่อ ต้องแจ้งผู้ให้เช่าทราบล่วงหน้าอย่างน้อย 3 เดือนก่อนวันครบสัญญา และจะร่วมกันพิจารณาอัตราค่าเช่า ระยะเวลาเช่า และเงื่อนไขอื่นๆอีกครั้ง
อัตราค่าเช่า	34,776 บาทต่อเดือน
เงื่อนไขอื่นๆ	ในระหว่างอายุสัญญาเช่า หากผู้เช่าต้องการโอนสิทธิการเช่าไปให้ผู้อื่น หรือต้องการเปลี่ยนชื่อผู้เช่า ต้องได้รับความยินยอมเป็นลายลักษณ์อักษรจากผู้ให้เช่าก่อนเท่านั้น โดยผู้เช่าตกลงยินยอมปฏิบัติตามเงื่อนไขและระเบียบการเปลี่ยนสัญญา รวมทั้งตกลงยินยอมชำระค่าใช้จ่ายในการเปลี่ยนสัญญาตามที่ผู้ให้เช่ากำหนดและเรียกเก็บ ในกรณีที่ผู้เช่ามีความประสงค์ที่จะให้บริษัทอื่นที่มีกรรมการผู้มีอำนาจลงนามเป็นบุคคลเดียวกันกับผู้เช่าใช้อาคารเป็นที่ตั้งสำนักงาน ต้องได้รับอนุญาตจากผู้ให้เช่าก่อน และผู้เช่าต้องชำระค่าธรรมเนียมในการใช้อาคารเป็นจำนวนเงิน 10,000 บาท ต่อ 1 บริษัทที่ขออนุญาต และบริษัทที่ขออนุญาตจะต้องปฏิบัติตามกฎระเบียบและข้อบังคับต่างๆเปรียบเสมือนผู้เช่าทุกประการ

สัญญาเช่าที่ 6

ผู้ให้เช่า	บริษัท เค.ที.เอสเตท จำกัด
ผู้เช่า	บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)
ทรัพย์สินที่เช่า	พื้นที่อาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ เลขที่ 230 อาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ ชั้น 12 บล็อก M ถนนรัชดาภิเษก แขวงห้วยขวาง เขตห้วยขวาง กรุงเทพมหานคร เนื้อที่ 132 ตารางเมตร
วัตถุประสงค์ในการเช่า	เพื่อใช้เป็นสำนักงานบริษัทย่อย
ระยะเวลาเช่า และการต่ออายุสัญญาเช่า	1 ปี 4 เดือน นับตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2568 ถึงวันที่ 30 เมษายน 2569 หากประสงค์จะเช่าต่อ ต้องแจ้งผู้ให้เช่าทราบล่วงหน้าอย่างน้อย 3 เดือนก่อนวันครบสัญญา และจะร่วมกันพิจารณาอัตราค่าเช่า ระยะเวลาเช่า และเงื่อนไขอื่นๆอีกครั้ง
อัตราค่าเช่า	33,264 บาทต่อเดือน
เงื่อนไขอื่นๆ	ในระหว่างอายุสัญญาเช่า หากผู้เช่าต้องการโอนสิทธิการเช่าไปให้ผู้อื่น หรือต้องการเปลี่ยนชื่อผู้เช่า ต้องได้รับความยินยอมเป็นลายลักษณ์อักษรจากผู้ให้เช่าก่อนเท่านั้น โดยผู้เช่าตกลงยินยอมปฏิบัติตามเงื่อนไขและระเบียบการเปลี่ยนสัญญา รวมทั้งตกลงยินยอมชำระค่าใช้จ่ายในการเปลี่ยนสัญญาตามที่ผู้ให้เช่ากำหนดและเรียกเก็บ ในกรณีที่ผู้เช่ามีความประสงค์ที่จะให้บริษัทอื่นที่มีกรรมกรผู้มีอำนาจลงนามเป็นบุคคลเดียวกันกับผู้เช่าใช้อาคารเป็นที่ตั้งสำนักงาน ต้องได้รับอนุญาตจากผู้ให้เช่าก่อน และผู้เช่าต้องชำระค่าธรรมเนียมในการใช้อาคารเป็นจำนวนเงิน 10,000 บาท ต่อ 1 บริษัทที่ขออนุญาต และบริษัทที่ขออนุญาตจะต้องปฏิบัติตามกฎระเบียบและข้อบังคับต่างๆเปรียบเสมือนผู้เช่าทุกประการ

สัญญาเช่าที่ 7

ผู้ให้เช่า	บริษัท ดับบลิว ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด
ผู้เช่า	บริษัท สกายฟร็อก จำกัด
ทรัพย์สินที่เช่า	พื้นที่อาคาร เนโกะ ปาร์ค เลขที่ 1105/2 ห้อง B01 ถนนประชาพัฒนา แขวงทับยาว เขตลาดกระบัง กรุงเทพมหานคร เนื้อที่ 40 ตารางเมตร
วัตถุประสงค์ในการเช่า	เพื่อใช้เป็นสำนักงานบริษัทย่อย
ระยะเวลาเช่า และการต่ออายุสัญญาเช่า	1 ปี นับตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2568 ถึงวันที่ 31 ธันวาคม 2568 หากประสงค์จะเช่าต่อ ต้องแจ้งผู้ให้เช่าทราบล่วงหน้าอย่างน้อย 1 เดือนก่อนวันครบสัญญา และจะร่วมกันพิจารณาอัตราค่าเช่า ระยะเวลาเช่า และเงื่อนไขอื่นๆ อีกครั้ง
อัตราค่าเช่า	6,000 บาทต่อเดือน
เงื่อนไขอื่นๆ	1. อัตราค่าบริการสาธารณูปโภค คิดตามจำนวนที่ใช้จริง (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) โดยคิดอัตราค่าน้ำประปา 15 บาทต่อยูนิต และค่าไฟฟ้า 7 บาทต่อยูนิต 2. ห้ามผู้เช่านำสถานที่เช่าไปให้ผู้อื่นเช่าช่วง เว้นแต่ได้รับความยินยอมจากผู้ให้เช่าก่อน

สัญญาเช่าที่ 8

ผู้ให้เช่า	บริษัท ดับบลิว ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด
ผู้เช่า	บริษัท สกายฟร็อก จำกัด
ทรัพย์สินที่เช่า	พื้นที่อาคาร เนโกะ ปาร์ค เลขที่ 1105/2 ห้อง B02 ถนนประชาพัฒนา แขวงทับยาว เขตลาดกระบัง กรุงเทพมหานคร เนื้อที่ 40 ตารางเมตร
วัตถุประสงค์ในการเช่า	เพื่อใช้เป็นสำนักงานบริษัทย่อย
ระยะเวลาเช่า และการต่ออายุสัญญาเช่า	1 ปี นับตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2568 ถึงวันที่ 31 ธันวาคม 2568 หากประสงค์จะเช่าต่อ ต้องแจ้งผู้ให้เช่าทราบล่วงหน้าอย่างน้อย 1 เดือนก่อนวันครบสัญญา และจะร่วมกันพิจารณาอัตราค่าเช่า ระยะเวลาเช่า และเงื่อนไขอื่นๆ อีกครั้ง
อัตราค่าเช่า	6,000 บาทต่อเดือน
เงื่อนไขอื่นๆ	1. อัตราค่าบริการสาธารณูปโภค คิดตามจำนวนที่ใช้จริง (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) โดยคิดอัตราค่าน้ำประปา 15 บาทต่อยูนิต และค่าไฟฟ้า 7 บาทต่อยูนิต 2. ห้ามผู้เช่านำสถานที่เช่าไปให้ผู้อื่นเช่าช่วง เว้นแต่ได้รับความยินยอมจากผู้ให้เช่าก่อน

สัญญาเช่าที่ 9

ผู้ให้เช่า	บริษัท ดับบลิว ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด
ผู้เช่า	บริษัท สกายฟร็อก จำกัด
ทรัพย์สินที่เช่า	พื้นที่อาคาร เนโกะ ปาร์ค เลขที่ 1105/2 ห้อง B03 ถนนประชาพัฒนา แขวงทับยาว เขตลาดกระบัง กรุงเทพมหานคร เนื้อที่ 40 ตารางเมตร
วัตถุประสงค์ในการเช่า	เพื่อใช้เป็นสำนักงานบริษัทย่อย
ระยะเวลาเช่า และการต่ออายุสัญญาเช่า	1 ปี นับตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2568 ถึงวันที่ 31 ธันวาคม 2568 หากประสงค์จะเช่าต่อ ต้องแจ้งผู้ให้เช่าทราบล่วงหน้าอย่างน้อย 1 เดือนก่อนวันครบสัญญา และจะร่วมกันพิจารณาอัตราค่าเช่า ระยะเวลาเช่า และเงื่อนไขอื่นๆ อีกครั้ง
อัตราค่าเช่า	6,000 บาทต่อเดือน
เงื่อนไขอื่นๆ	1. อัตราค่าบริการสาธารณูปโภค คิดตามจำนวนที่ใช้จริง (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) โดยคิดอัตราค่าน้ำประปา 15 บาทต่อยูนิต และค่าไฟฟ้า 7 บาทต่อยูนิต 2. ห้ามผู้เช่านำสถานที่เช่าไปให้ผู้อื่นเช่าช่วง เว้นแต่ได้รับความยินยอมจากผู้ให้เช่าก่อน

สัญญาเช่าที่ 10

ผู้ให้เช่า	บริษัท ดับบลิว ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด
ผู้เช่า	บริษัท สกายฟร็อก จำกัด
ทรัพย์สินที่เช่า	พื้นที่อาคาร เนโกะ ปาร์ค เลขที่ 1105/2 ห้อง B04 ถนนประชาพัฒนา แขวงทับยาว เขตลาดกระบัง กรุงเทพมหานคร เนื้อที่ 40 ตารางเมตร
วัตถุประสงค์ในการเช่า	เพื่อใช้เป็นสำนักงานบริษัทย่อย
ระยะเวลาเช่า และการต่ออายุสัญญาเช่า	1 ปี นับตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2568 ถึงวันที่ 31 ธันวาคม 2568 หากประสงค์จะเช่าต่อ ต้องแจ้งผู้ให้เช่าทราบล่วงหน้าอย่างน้อย 1 เดือนก่อนวันครบสัญญา และจะร่วมกันพิจารณาอัตราค่าเช่า ระยะเวลาเช่า และเงื่อนไขอื่นๆ อีกครั้ง
อัตราค่าเช่า	5,500 บาทต่อเดือน
เงื่อนไขอื่นๆ	1. อัตราค่าบริการสาธารณูปโภค คิดตามจำนวนที่ใช้จริง (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) โดยคิดอัตราค่าน้ำประปา 15 บาทต่อยูนิต และค่าไฟฟ้า 7 บาทต่อยูนิต 2. ห้ามผู้เช่านำสถานที่เช่าไปให้ผู้อื่นเช่าช่วง เว้นแต่ได้รับความยินยอมจากผู้ให้เช่าก่อน

สัญญาเช่าที่ 11

ผู้ให้เช่าช่วง	บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)
ผู้เช่าช่วง	บริษัท สกายฟร็อก จำกัด
ทรัพย์สินที่เช่า	พื้นที่อาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ เลขที่ 230 อาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ ชั้น 9 บล็อก J ถนนรัชดาภิเษก แขวงห้วยขวาง เขตห้วยขวาง กรุงเทพมหานคร เนื้อที่ 50 ตารางเมตร
วัตถุประสงค์ในการเช่า	เพื่อใช้เป็นสำนักงานบริษัทย่อย
ระยะเวลาเช่า	1 ปี นับตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2568 ถึงวันที่ 31 ธันวาคม 2568
อัตราค่าเช่า	28,733.91 บาทต่อเดือน
เงื่อนไขอื่นๆ	ผู้ให้เช่าเป็นผู้เสียภาษีโรงเรือน ค่าไฟฟ้า ค่าน้ำประปา และค่าใช้จ่ายอื่นๆ ในสถานที่ให้เช่าทั้งหมด

a. สัญญาบริการ

สัญญาบริการที่ 1

ผู้ให้บริการ	บริษัท ยู.ลัคกี้ จำกัด
ผู้รับบริการ	บริษัท เทอร์ราโบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)
การให้บริการ	ให้บริการในความสะอาดต่างๆในอาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ เช่น บริการเครื่องปรับอากาศ ลิฟท์ น้ำประปา การทำความสะอาดบริเวณด้านนอกสถานที่ ตลอดจนบริการอื่น ซึ่งจะจัดให้ตามความจำเป็น (สัญญานี้เป็นส่วนหนึ่งของสัญญาเช่าพื้นที่อาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ ชั้น 9 บล็อก J)
ระยะเวลาการให้บริการ	3 ปี 1 เดือน นับตั้งแต่วันที่ 1 เมษายน 2566 ถึงวันที่ 30 เมษายน 2569 เมื่อครบกำหนดระยะเวลาการให้บริการดังกล่าว หากผู้รับบริการประสงค์จะรับบริการต่อ ผู้รับบริการต้องแจ้งผู้ให้บริการทราบล่วงหน้าเป็นลายลักษณ์อักษรอย่างน้อย 3 เดือนก่อนวันครบสัญญา และจะร่วมกันพิจารณาอัตราค่าบริการ และเงื่อนไขอื่นๆอีกครั้ง
อัตราค่าเช่า	26,040 บาทต่อเดือน
เงื่อนไขอื่นๆ	การบริการไม่รวมค่าโทรศัพท์ และค่าไฟฟ้า โดยผู้รับบริการต้องชำระแยกต่างหาก โดยแบ่งเป็น 1. ค่าโทรศัพท์ ผู้รับบริการต้องชำระตามใบแจ้งหนี้ของบริษัท ทีโอที จำกัด (มหาชน) 2. ค่าไฟฟ้า ผู้รับบริการต้องชำระในอัตรายูนิตละ 6.75 บาท ของจำนวนยูนิตทั้งหมดที่ผู้รับบริการใช้ในแต่ละเดือน ซึ่งค่าไฟฟ้าในอัตราดังกล่าวอาจเปลี่ยนแปลงได้ โดยผู้ให้บริการจะทำหนังสือแจ้งให้ผู้รับบริการทราบ

สัญญาบริการที่ 2

ผู้ให้บริการ	บริษัท ยู.ลัคกี้ จำกัด
ผู้รับบริการ	บริษัท เทอร์ราโบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)
การให้บริการ	ให้บริการความสะอาดต่างๆในอาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ เช่น บริการเครื่องปรับอากาศ ลิฟท์ น้ำประปา การทำความสะอาดบริเวณด้านนอกสถานที่ ตลอดจนบริการอื่น ซึ่งจะจัดให้ตามความจำเป็น (สัญญานี้เป็นส่วนหนึ่งของสัญญาเช่าพื้นที่อาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ ชั้น 12 บล็อก I)
ระยะเวลาการให้บริการ	2 ปี 10 เดือน 15 วัน นับตั้งแต่วันที่ 16 มิถุนายน 2566 ถึงวันที่ 30 เมษายน 2569 เมื่อครบกำหนดระยะเวลาการให้บริการดังกล่าว หากผู้รับบริการประสงค์จะรับบริการต่อผู้รับบริการต้องแจ้งผู้ให้บริการทราบล่วงหน้าเป็นลายลักษณ์อักษรอย่างน้อย 3 เดือนก่อนวันครบสัญญา และจะร่วมกันพิจารณาอัตราค่าบริการ และเงื่อนไขอื่นๆ อีกครั้ง
อัตราค่าเช่า	22,680 บาทต่อเดือน
เงื่อนไขอื่นๆ	การบริการไม่รวมค่าโทรศัพท์ และค่าไฟฟ้า โดยผู้รับบริการต้องชำระแยกต่างหาก โดยแบ่งเป็น 1. ค่าโทรศัพท์ ผู้รับบริการต้องชำระตามใบแจ้งหนี้ของบริษัท ทีโอที จำกัด (มหาชน) 2. ค่าไฟฟ้า ผู้รับบริการต้องชำระในอัตรายูนิตละ 6.75 บาท ของจำนวนยูนิตทั้งหมดที่ผู้รับบริการใช้ในแต่ละเดือน ซึ่งค่าไฟฟ้าในอัตราดังกล่าวอาจเปลี่ยนแปลงได้ โดยผู้ให้บริการจะทำหนังสือแจ้งให้ผู้รับบริการทราบ

สัญญาบริการที่ 3

ผู้ให้บริการ	บริษัท ยู.ลัคกี้ จำกัด
ผู้รับบริการ	บริษัท เทอร์ราโบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)
การให้บริการ	ให้บริการความสะดวกต่างๆในอาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ เช่น บริการเครื่องปรับอากาศ ลิฟท์ น้ำประปา การทำความสะอาดบริเวณด้านนอกสถานที่ ตลอดจนบริการอื่น ซึ่งจัดให้ตามความจำเป็น (สัญญานี้เป็นส่วนหนึ่งของสัญญาเช่าพื้นที่อาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ ชั้น 12 บล็อก J)
ระยะเวลาการให้บริการ	2 ปี 10 เดือน 15 วัน นับตั้งแต่วันที่ 16 มิถุนายน 2566 ถึงวันที่ 30 เมษายน 2569 เมื่อครบกำหนดระยะเวลาการให้บริการดังกล่าว หากผู้รับบริการประสงค์จะรับบริการต่อ ผู้รับบริการต้องแจ้งผู้ให้บริการทราบล่วงหน้าเป็นลายลักษณ์อักษรอย่างน้อย 3 เดือนก่อนวันครบสัญญา และจะร่วมกันพิจารณาอัตราค่าบริการ และเงื่อนไขอื่นๆอีกครั้ง
อัตราค่าเช่า	26,040 บาทต่อเดือน
เงื่อนไขอื่นๆ	การบริการไม่รวมค่าโทรศัพท์ และค่าไฟฟ้า โดยผู้รับบริการต้องชำระแยกต่างหาก โดยแบ่งเป็น 1. ค่าโทรศัพท์ ผู้รับบริการต้องชำระตามใบแจ้งหนี้ของบริษัท ทีโอที จำกัด (มหาชน) 2. ค่าไฟฟ้า ผู้รับบริการต้องชำระในอัตรายูนิตละ 6.75 บาท ของจำนวนยูนิตทั้งหมดที่ผู้รับบริการใช้ในแต่ละเดือน ซึ่งค่าไฟฟ้าในอัตราดังกล่าวอาจเปลี่ยนแปลงได้ โดยผู้ให้บริการจะทำหนังสือแจ้งให้ผู้รับบริการทราบ

สัญญาบริการที่ 4

ผู้ให้บริการ	บริษัท ยู.ลัคกี้ จำกัด
ผู้รับบริการ	บริษัท คลัสเตอร์ ซิสเต็มส์ จำกัด
การให้บริการ	ให้บริการความสะดวกต่างๆในอาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ เช่น บริการเครื่องปรับอากาศ ลิฟท์ น้ำประปา การทำความสะอาดบริเวณด้านนอกสถานที่ ตลอดจนบริการอื่น ซึ่งจัดให้ตามความจำเป็น (สัญญานี้เป็นส่วนหนึ่งของสัญญาเช่าพื้นที่อาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ ชั้น 12 บล็อก K)
ระยะเวลาการให้บริการ	2 ปี 10 เดือน 15 วัน นับตั้งแต่วันที่ 16 มิถุนายน 2566 ถึงวันที่ 30 เมษายน 2569 เมื่อครบกำหนดระยะเวลาการให้บริการดังกล่าว หากผู้รับบริการประสงค์จะรับบริการต่อ ผู้รับบริการต้องแจ้งผู้ให้บริการทราบล่วงหน้าเป็นลายลักษณ์อักษรอย่างน้อย 3 เดือนก่อนวันครบสัญญา และจะร่วมกันพิจารณาอัตราค่าบริการ และเงื่อนไขอื่นๆอีกครั้ง
อัตราค่าเช่า	23,184 บาทต่อเดือน
เงื่อนไขอื่นๆ	การบริการไม่รวมค่าโทรศัพท์ และค่าไฟฟ้า โดยผู้รับบริการต้องชำระแยกต่างหาก โดยแบ่งเป็น 1. ค่าโทรศัพท์ ผู้รับบริการต้องชำระตามใบแจ้งหนี้ของบริษัท ทีโอที จำกัด (มหาชน) 2. ค่าไฟฟ้า ผู้รับบริการต้องชำระในอัตรายูนิตละ 6.75 บาท ของจำนวนยูนิตทั้งหมดที่ผู้รับบริการใช้ในแต่ละเดือน ซึ่งค่าไฟฟ้าในอัตราดังกล่าวอาจเปลี่ยนแปลงได้ โดยผู้ให้บริการจะทำหนังสือแจ้งให้ผู้รับบริการทราบ

สัญญาบริการที่ 5

ผู้ให้บริการ	บริษัท ยู.ลัคกี้ จำกัด
ผู้รับบริการ	บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)
การให้บริการ	ให้บริการความสะดวกต่างๆในอาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ เช่น บริการเครื่องปรับอากาศ ลิฟท์ น้ำประปา การทำความสะอาดบริเวณด้านนอกสถานที่ ตลอดจนบริการอื่น ซึ่งจัดให้ตามความจำเป็น (สัญญานี้เป็นส่วนหนึ่งของสัญญาเช่าพื้นที่อาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ ชั้น 12 บล็อก L)
ระยะเวลาการให้บริการ	3 ปี นับตั้งแต่วันที่ 1 พฤษภาคม 2566 ถึงวันที่ 30 เมษายน 2569 เมื่อครบกำหนดระยะเวลาการให้บริการดังกล่าว หากผู้รับบริการประสงค์จะรับบริการต่อ ผู้รับบริการต้องแจ้งผู้ให้บริการทราบล่วงหน้าเป็นลายลักษณ์อักษรอย่างน้อย 3 เดือนก่อนวันครบสัญญา และจะร่วมกันพิจารณาอัตราค่าบริการ และเงื่อนไขอื่นๆ อีกครั้ง
อัตราค่าเช่า	22,680 บาทต่อเดือน
เงื่อนไขอื่นๆ	การบริการไม่รวมค่าโทรศัพท์ และค่าไฟฟ้า โดยผู้รับบริการต้องชำระแยกต่างหาก โดยแบ่งเป็น 1. ค่าโทรศัพท์ ผู้รับบริการต้องชำระตามใบแจ้งหนี้ของบริษัท ทีโอที จำกัด (มหาชน) 2. ค่าไฟฟ้า ผู้รับบริการต้องชำระในอัตรารายันิตละ 6.75 บาท ของจำนวนยูนิตทั้งหมดที่ผู้รับบริการใช้ในแต่ละเดือน ซึ่งค่าไฟฟ้าในอัตราดังกล่าวอาจเปลี่ยนแปลงได้ โดยผู้ให้บริการจะทำหนังสือแจ้งให้ผู้รับบริการทราบ

สัญญาบริการที่ 6

ผู้ให้บริการ	บริษัท ยู.ลัคกี้ จำกัด
ผู้รับบริการ	บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)
การให้บริการ	ให้บริการความสะดวกต่างๆในอาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ เช่น บริการเครื่องปรับอากาศ ลิฟท์ น้ำประปา การทำความสะอาดบริเวณด้านนอกสถานที่ ตลอดจนบริการอื่น ซึ่งจัดให้ตามความจำเป็น (สัญญานี้เป็นส่วนหนึ่งของสัญญาเช่าพื้นที่อาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ ชั้น 12 บล็อก M)
ระยะเวลาการให้บริการ	1 ปี 4 เดือน นับตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2568 ถึงวันที่ 30 เมษายน 2569 เมื่อครบกำหนดระยะเวลาการให้บริการดังกล่าว หากผู้รับบริการประสงค์จะรับบริการต่อ ผู้รับบริการต้องแจ้งผู้ให้บริการทราบล่วงหน้าเป็นลายลักษณ์อักษรอย่างน้อย 3 เดือนก่อนวันครบสัญญา และจะร่วมกันพิจารณาอัตราค่าบริการ และเงื่อนไขอื่นๆ อีกครั้ง
อัตราค่าเช่า	22,176 บาทต่อเดือน
เงื่อนไขอื่นๆ	การบริการไม่รวมค่าโทรศัพท์ และค่าไฟฟ้า โดยผู้รับบริการต้องชำระแยกต่างหาก โดยแบ่งเป็น 1. ค่าโทรศัพท์ ผู้รับบริการต้องชำระตามใบแจ้งหนี้ของบริษัท ทีโอที จำกัด (มหาชน) 2. ค่าไฟฟ้า ผู้รับบริการต้องชำระในอัตรารายันิตละ 6.75 บาท ของจำนวนยูนิตทั้งหมดที่ผู้รับบริการใช้ในแต่ละเดือน ซึ่งค่าไฟฟ้าในอัตราดังกล่าวอาจเปลี่ยนแปลงได้ โดยผู้ให้บริการจะทำหนังสือแจ้งให้ผู้รับบริการทราบ

สัญญาบริการที่ 7

ผู้ให้บริการ	บริษัท โปรเอ็น คอร์ป จำกัด (มหาชน)
ผู้รับบริการ	บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)
การให้บริการ	ให้บริการพื้นที่ศูนย์ข้อมูล (Colocation Space) ที่อาคารโทรคมนาคม บางรัก ชั้น 18 พร้อมสิ่งความสะดวกต่างๆที่จำเป็น เช่น IP Address, Port up Link, Dedicated Bandwidth ตลอดจนบริการรักษาความปลอดภัยและบริการอื่น ซึ่งจัดให้ตามความจำเป็น
ระยะเวลาการให้บริการ	3 ปี นับตั้งแต่วันที่ 1 ตุลาคม 2567 ถึงวันที่ 30 กันยายน 2570 เมื่อครบกำหนดระยะเวลาการให้บริการดังกล่าว หากผู้ให้บริการมิได้แสดงความประสงค์เป็นลายลักษณ์อักษรในการขอใช้บริการต่อ ให้สัญญาการใช้บริการที่ได้ทำขึ้นตามรายละเอียดของการใช้บริการฉบับนี้มีผลใช้ต่อไปจนกว่าจะมีการตกลงกันใหม่เป็นลายลักษณ์อักษร เว้นแต่จะมีหนังสือแจ้งความประสงค์ที่จะไม่ขยายระยะเวลาออกไปอีกมาถึงผู้ให้บริการล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 30 วันก่อนครบกำหนดระยะเวลาให้บริการนั้น
อัตราค่าเช่า	80,000 บาทต่อเดือน
เงื่อนไขอื่นๆ	ค่าบริการต่างๆ นี้ไม่ครอบคลุมถึงค่าไฟฟ้าและค่าซ่อมแซมหรือบำรุงรักษาที่เกี่ยวข้องกับการเชื่อมต่อเครือข่ายอินเทอร์เน็ต รวมทั้งค่าอะไหล่และอุปกรณ์ใดๆ ของอุปกรณ์ที่แถมฟรี ซึ่งสมาชิกจะต้องจ่ายเพิ่มเติมต่างหาก

สัญญาบริการที่ 8

ผู้ให้บริการ	บริษัท เอสทีที จีดีซี (ประเทศไทย) จำกัด
ผู้รับบริการ	บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)
การให้บริการ	ให้บริการพื้นที่ศูนย์ข้อมูล (Colocation Space) ที่อาคาร South Building ซอยรามคำแหง 28 พร้อมสิ่งความสะดวกต่างๆที่จำเป็น เช่น IP Address, Port 2 Link (Jastel and Symphony) , Fiber Cross connect ตลอดจนบริการรักษาความปลอดภัยและบริการอื่น ซึ่งจัดให้ตามความจำเป็น
ระยะเวลาการให้บริการ	3 ปี นับตั้งแต่วันที่ 1 ตุลาคม 2567 ถึงวันที่ 30 กันยายน 2570 หากสัญญานี้สิ้นสุดลง คำสั่งซื้อทั้งหมดจะถูกยกเลิกทันที หรือคู่สัญญาฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งสามารถยกเลิกคำสั่งซื้อหรือบริการโดยแจ้งเป็นลายลักษณ์อักษรล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 6 เดือน หลังจากการยกเลิกหรือสิ้นสุดสัญญา คำสั่งซื้อ หรือบริการนี้ ต้องทำการคืนพื้นที่ Co-location ให้อยู่ในสภาพเดิม หากผู้ให้บริการไม่ใช้สิทธิ์ในการแจ้งเตือนเพื่อถอดถอนอุปกรณ์ภายในระยะเวลาที่กำหนด จะถือว่าผู้รับบริการยังคงครอบครองพื้นที่ Co-location และรับบริการในรูปแบบเดือนต่อเดือน
อัตราค่าเช่า	194,600 บาทต่อเดือน
เงื่อนไขอื่นๆ	ค่าบริการต่างๆ นี้ไม่ครอบคลุมถึงค่าไฟฟ้า ซึ่งสมาชิกจะต้องจ่ายเพิ่มเติมต่างหาก

b. สัญญากรรมธรรม์

กรรมธรรม์ประกันภัยความเสี่ยงภัยทรัพย์สิน	
วันที่เริ่มประกันภัย	1 ตุลาคม 2568
วันครบอายุ	16 พฤษภาคม 2569
ผู้เอาประกันภัย	บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน) และ/หรือ บริษัท คลัสเตอร์ ซิสเต็มส์ จำกัด และ/หรือ บริษัท สกายฟร็อก จำกัด
ประเภทการประกันภัย	การประกันภัยทรัพย์สิน
ทุนประกันภัย	17.43 ล้านบาท
รายละเอียดการประกันภัย	<p>รายละเอียดทรัพย์สินที่เอาประกันภัยประกอบด้วย ดังนี้</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. เพอร์เนเจอร์ เครื่องตกแต่งติดตั้งติดตั้งเครื่องคอมพิวเตอร์ อุปกรณ์สำนักงาน เครื่องคอมพิวเตอร์ คอมพิวเตอร์โน้ตบุ๊ก พริ้นเตอร์และอุปกรณ์ต่อพ่วงทุกชนิด เครื่องใช้ไฟฟ้า โทรศัพท์มือถือ เครื่องปรับอากาศ เครื่องมือเครื่องใช้ต่างๆ รวม 12.43 ล้านบาท 2. สต็อกสินค้า อุปกรณ์คอมพิวเตอร์ อุปกรณ์ฮาร์ดแวร์ อุปกรณ์storage รวมถึง อุปกรณ์ที่เกี่ยวข้อง (ไม่รวมซอฟต์แวร์) รวม 5.00 ล้านบาท
สถานที่เอาประกันภัย	<p>สถานที่ตั้ง 1 บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน) และบริษัท คลัสเตอร์ ซิสเต็มส์ จำกัด และ บริษัท สกายฟร็อก จำกัด อาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ ชั้น 9 และ 12 ถนนรัชดาภิเษก เขต ห้วยขวาง แขวงห้วยขวาง กทม. 10320</p> <p>สถานที่ตั้ง 2 บริษัท สกายฟร็อก จำกัด อาคารโครงการเนโกะปาร์ค เลขที่ 1105/2 ห้องเลขที่ B04 และ C01 ถนนประชาพัฒนา แขวงทับยาว เขตลาดกระบัง กทม. 10520</p>
รายละเอียดความคุ้มครอง	<p>ความสูญเสีย หรือความเสียหายต่อทรัพย์สินที่เอาประกันภัย อันมีสาเหตุจากไฟไหม้ ฟ้าผ่า ภัยระเบิด ภัยลมพายุ ภัยเนื่องจากน้ำ (ไม่รวมน้ำท่วม) ภัยลูกเห็บ ภัยจากควีน ภัยจากอากาศยาน ภัยจากแผ่นดินไหวหรือภูเขาไฟระเบิดหรือคลื่นใต้น้ำหรือสึนามิ ภัยจากการเฉี่ยวหรือการชนของยานพาหนะ ภัยจากการนัดหยุดงาน การจลาจล หรือ การกระทำอันที่เจตนาร้าย รวมถึงอุบัติเหตุจากปัจจัยภายนอก ภายใต้งบเงื่อนไขและข้อยกเว้นของกรรมธรรม์ประกันความเสี่ยงภัยทรัพย์สินฉบับมาตรฐาน (GIA FORM)</p>

กรรมธรรม์ประกันภัยความรับผิดตามกฎหมายต่อบุคคลภายนอก	
วันที่เริ่มประกันภัย	1 ตุลาคม 2568
วันครบอายุ	16 พฤษภาคม 2569
ผู้เอาประกันภัย	บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน) และ/หรือ บริษัท คลัสเตอร์ ซิสเต็มส์ จำกัด และ/หรือ บริษัท สกายฟร็อก จำกัด
ประเภทการประกันภัย	การประกันภัยต่อบุคคลภายนอก
ทุนประกันภัย	2.00 ล้านบาทต่อครั้ง
อาณาเขตความคุ้มครอง	สถานที่ตั้ง 1 บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน) และบริษัท คลัสเตอร์ ซิสเต็มส์ จำกัด และบริษัท สกายฟร็อก จำกัด อาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ ชั้น 9 และ 12 ถนนรัชดาภิเษก เขตห้วยขวาง แขวงห้วยขวาง กทม. 10320 สถานที่ตั้ง 2 บริษัท สกายฟร็อก จำกัด อาคารโครงการเนโกะปาร์ค เลขที่ 1105/2 ห้องเลขที่ B04 และ C01 ถนนประชาพัฒนา แขวงทับยาว เขตลาดกระบัง กทม. 10520
รายละเอียดความคุ้มครอง	ความรับผิดตามกฎหมายของผู้เอาประกันภัย สำหรับความสูญเสีย หรือความเสียหาย อันเกิดจากบุคคลภายนอก ซึ่งผู้เอาประกันภัยจะต้องรับผิดตามกฎหมายอันสืบเนื่องหรือเป็นผลมาจากอุบัติเหตุจากการประกอบธุรกิจที่เอาประกันภัย ภายใต้ขอบเขตของการเสี่ยงภัย ในระหว่างระยะเวลาเอาประกันภัย ณ อาณาเขตความคุ้มครอง สำหรับ 1. ความสูญเสียต่อชีวิต ร่างกาย การบาดเจ็บ เจ็บป่วย หรืออนามัยของบุคคลภายนอก 2. ความสูญเสีย หรือเสียหายต่อทรัพย์สินของบุคคลภายนอก ทั้งนี้ ข้อตกลงคุ้มครองข้อ 1 และ 2 ให้หมายความรวมถึง ค่าใช้จ่าย ค่าธรรมเนียมในการเรียกร้องค่าสินไหมทดแทน ซึ่งผู้เอาประกันภัยต้องขอใช้ตามกฎหมายให้กับผู้เรียกร้อง 3. ค่าใช้จ่ายในการต่อสู้คดี

c. สัญญาแต่งตั้งผู้แทนจำหน่าย

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 บริษัทฯ มีการจัดทำสัญญาแต่งตั้งตัวแทนจำหน่ายกับนิติบุคคล 14 ราย เพื่อจำหน่ายงานบริการ Skyfrog Solution โดยมีรายละเอียดสาระสำคัญของสัญญา ดังนี้

สัญญาแต่งตั้งตัวแทนจำหน่าย	
ผู้ให้สัญญา	บริษัท สกายฟร็อก จำกัด (“บริษัท” หรือ “SKF”)
ผู้รับสัญญา	นิติบุคคลที่เป็นผู้แทนจำหน่าย (“ผู้แทนจำหน่าย”)
ระยะเวลาสัญญา	1-2 ปี
ประเภทของสินค้า	บริการ Skyfrog Solution
วัตถุประสงค์ของสัญญา	ให้ผู้แทนจำหน่ายนำมาซึ่งบริการจัดหาโปรแกรมคอมพิวเตอร์สำหรับโทรศัพท์เคลื่อนที่ และระบบคอมพิวเตอร์ที่สามารถเชื่อมต่อการทำงานร่วมกันระหว่าง Skyfrog Solution และระบบบริการของเครือข่ายโทรศัพท์มือถือ

หน้าที่ของตัวแทนจำหน่าย	<ul style="list-style-type: none"> • ติดต่อ และนำเสนอบริการ Skyfrog Solution ให้กับกลุ่มลูกค้าเป้าหมายที่เป็นฐานลูกค้าของผู้แทนจำหน่าย • ดำเนินการรับลงทะเบียนสมัครใช้บริการ Skyfrog Solution ให้ลูกค้า • จัดทำสัญญาการใช้บริการ ออกใบแจ้งหนี้ และเรียกเก็บค่าบริการจากลูกค้า • โฆษณาประชาสัมพันธ์ Skyfrog Solution • จัดการและดูแลส่วนงานหลังการขายในระดับที่ 1(1st tier service)กรณีลูกค้าพบปัญหาต่างๆ • ผู้แทนจำหน่ายตกลงจะไม่จัดทำบริการที่มีลักษณะเหมือน หรือคล้ายคลึงกับบริการ Skyfrog Solution เพื่อนำเสนอให้แก่ลูกค้าเอง เว้นแต่จะได้รับความยินยอมเป็นลายลักษณ์อักษรจากSKFแล้วเท่านั้น
หน้าที่ของผู้ให้สัญญา	<ul style="list-style-type: none"> • ลงทุนจัดซื้อ จัดหา ติดตั้ง พัฒนา ตลอดจนบำรุงรักษาระบบและอุปกรณ์สำหรับ Skyfrog Solution รวมทั้งการเชื่อมต่อกับระบบคอมพิวเตอร์ของลูกค้าให้มีจำนวนเพียงพอต่อความต้องการของลูกค้า ซึ่งต้องเป็นไปตามมาตรฐานการใช้งาน และสามารถเข้าใช้งานได้อย่างมีประสิทธิภาพตลอดอายุการใช้งาน • ระบบคอมพิวเตอร์ของSKFที่ใช้ในการให้บริการ Skyfrog Solution ต้องมีคุณสมบัติอย่างน้อยตามคุณสมบัติของ Skyfrog Solution • จัดการนำส่ง Skyfrog Solution ไปยังระบบAndroid marketและตามข้อตกลงของลูกค้า • จัดการและดูแล ติดตั้ง Skyfrog Solution ให้ลูกค้า • จัดการและดูแลส่วนงานหลังการขายในระดับที่ 2(2nd tier service)กรณีลูกค้าพบปัญหาต่างๆ • จัดทำใบแจ้งหนี้ค่าบริการตามอัตราค่าตอบแทนที่ตกลงกันและเรียกเก็บค่าบริการจากผู้แทนจำหน่าย
อัตราค่าตอบแทนและเงื่อนไขการชำระ	<ul style="list-style-type: none"> • ค่าใช้บริการ Skyfrog Solution เป็นไปตามราคาที่ตกลงกันในสัญญาต่อการให้บริการต่อเดือน • ค่าตอบแทนแบ่งออกเป็น 2 รูปแบบ คือ • กรณีผู้แทนจำหน่ายแนะนำให้ลูกค้ามาซื้อโดยตรงจากSKF: หากพนักงานขายของ SKF ปิดการขายได้ และรับชำระเงินจากลูกค้าได้เรียบร้อยแล้ว จะจ่ายค่าแนะนำให้กับผู้แทนจำหน่าย • กรณีผู้แทนจำหน่ายซื้อSkyfrog Solution เพื่อนำไปจำหน่ายต่อ :SKFจะให้ส่วนลดตามที่กำหนดในสัญญา ซึ่งผู้แทนจำหน่ายสามารถนำไปทำราคาเสนอต่อลูกค้าได้เอง
การสิ้นสุดของสัญญา	<ul style="list-style-type: none"> • ฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งมีสิทธิบอกเลิกสัญญาได้ โดยบอกกล่าวให้อีกฝ่ายทราบล่วงหน้าเป็นลายลักษณ์อักษรไม่น้อยกว่า 60 วัน ก่อนวันสิ้นสุดสัญญา • กรณีฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งผิดข้อสัญญาข้อใดข้อหนึ่ง ให้ฝ่ายที่ได้รับความเสียหายมีสิทธิบอกเลิกสัญญาได้ทันที และเรียกร้องค่าเสียหายที่เกิดขึ้น พร้อมดอกเบี้ยอัตราร้อยละ 15%ต่อปี นับตั้งแต่ความเสียหายเกิดขึ้นจนกว่าจะชำระเสร็จสิ้น นอกจากนี้ ฝ่ายที่ปฏิบัติผิดสัญญาดตกลงยินยอมชดใช้ค่าใช้จ่าย ค่าธรรมเนียมในการดำเนินคดีให้แก่อีกฝ่ายหนึ่ง

เครื่องหมายทางการค้า

เครื่องหมายทางการค้า

บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีเครื่องหมายการค้าหลัก (Trademark) ตราสินค้า สำหรับการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ของบริษัทที่จดทะเบียนเครื่องหมายการค้ากับกรมทรัพย์สินทางปัญญา กระทรวงพาณิชย์ ดังนี้

ลำดับที่	เครื่องหมายการค้า	กรรมสิทธิ์	ประเภทสินค้าและบริการ	วันที่จดทะเบียน	วันที่สิ้นสุด
1.		บริษัท	ตราสัญลักษณ์ (Logo) ของบริษัท	ยื่นจดทะเบียน 19 เมษายน 2566	
2.		บริษัทย่อย (CTS)	ตราสัญลักษณ์ (Logo) ของบริษัทย่อย	ยื่นจดทะเบียน 19 เมษายน 2566	
3.		บริษัทย่อย (SKF)	ตราสัญลักษณ์ (Logo) ของบริษัทย่อย	ยื่นจดทะเบียน 19 เมษายน 2566	
4.		บริษัทย่อย (SKF)	โปรแกรมคอมพิวเตอร์	11 พฤศจิกายน 2554	10 พฤศจิกายน 2574
5.		บริษัท	ตราสัญลักษณ์ (Logo) บริการ T.Cloud	ยื่นจดทะเบียน 19 เมษายน 2566	
6.		บริษัท	ตราสัญลักษณ์ (Logo) บริการ T.Support	ยื่นจดทะเบียน 19 เมษายน 2566	
7.		บริษัท	ตราสัญลักษณ์ (Logo) บริการ T.Support Plus	ยื่นจดทะเบียน 19 เมษายน 2566	
8.		บริษัท	โปรแกรมคอมพิวเตอร์ (ปัจจุบัน เลิกจำหน่ายแล้ว)	18 พฤษภาคม 2555	17 พฤษภาคม 2575

ลิขสิทธิ์

บริษัทฯ และบริษัทย่อย มีลิขสิทธิ์ของบริษัทที่จดทะเบียนกับกรมทรัพย์สินทางปัญญา กระทรวงพาณิชย์ ดังนี้

ลำดับที่	ลิขสิทธิ์	กรรมสิทธิ์	ประเภทสินค้าและบริการ	วันที่จดทะเบียน
1.		บริษัทย่อย (SKF)	โปรแกรมคอมพิวเตอร์	26 กันยายน 2562
2.		บริษัท	โปรแกรมคอมพิวเตอร์ (ปัจจุบัน เลิกจำหน่ายแล้ว)	9 กรกฎาคม 2555
3.		บริษัท	โปรแกรมคอมพิวเตอร์ (ปัจจุบัน เลิกจำหน่ายแล้ว)	6 มิถุนายน 2554
4.		บริษัท	โปรแกรมคอมพิวเตอร์ (ปัจจุบัน เลิกจำหน่ายแล้ว)	3 กันยายน 2551

นโยบายการลงทุนในบริษัทย่อยและบริษัทร่วม

นโยบายการลงทุนในบริษัทย่อยและบริษัทร่วม : ไม่มี

1.2.2.5 งานที่ยังไม่ได้ส่งมอบ ⁽¹⁾

งานที่ยังไม่ได้ส่งมอบ : ไม่มี

รายละเอียดงานที่ยังไม่ได้ส่งมอบ

จำนวนงานทั้งหมด : N/A

มูลค่างานทั้งหมด : N/A

มูลค่ารับรู้แล้ว : N/A

มูลค่างานคงเหลือที่ยังไม่รับรู้ : N/A

รายละเอียดเพิ่มเติม : -

หมายเหตุ : ⁽¹⁾ หมายเหตุ รายได้ดังกล่าวได้รวมรายได้ของ TERA CTS และ SKF แล้ว

*บริการในรูปแบบสมาชิกแบบต่อเนื่อง ประกอบด้วย บริการซ่อมแซมและบำรุงรักษาอุปกรณ์ (Maintenance Agreement) บริการซอฟต์แวร์, บริการให้คำปรึกษาเพื่อปรับปรุงระบบ Internal Audit ด้านไอทีจากผู้เชี่ยวชาญของบริษัท และบริการดูแลและแก้ไขปัญหาโครงสร้างพื้นฐานทางด้านไอทีจากผู้เชี่ยวชาญของบริษัท (T.Support / T.Support Plus)

1.3 โครงสร้างการถือหุ้นของกลุ่มบริษัท

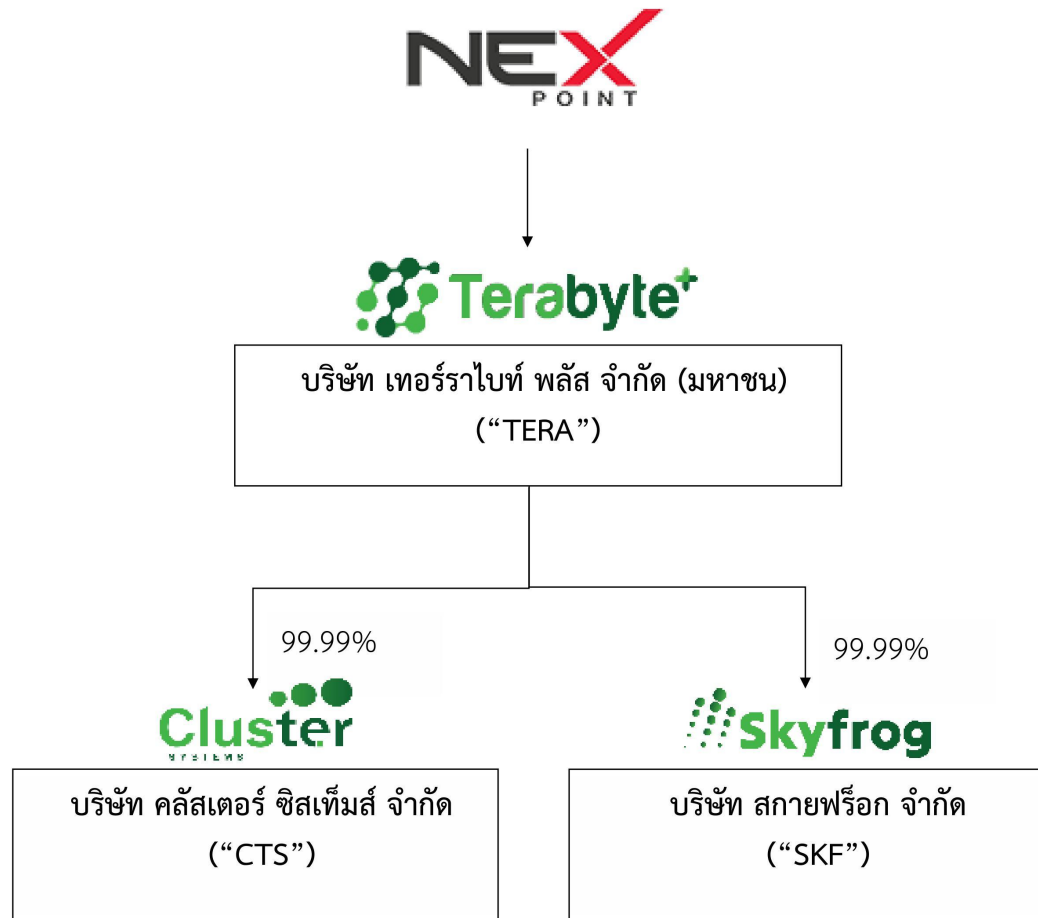
1.3.1 โครงสร้างการถือหุ้นของกลุ่มบริษัท

นโยบายการแบ่งการดำเนินงานของบริษัทในกลุ่ม

สัดส่วนการถือหุ้นและสัดส่วนของสิทธิออกเสียงของกลุ่มบริษัทฯ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 เป็นดังนี้

แผนผังโครงสร้างการถือหุ้นของกลุ่มบริษัท

บริษัทของท่านมีการถือหุ้นในบริษัทอื่นหรือไม่ : มี



โครงสร้างการถือหุ้นของกลุ่มบริษัท

บริษัทย่อย

ชื่อบริษัท	นิติบุคคลที่ถือหุ้นในบริษัทนี้	สัดส่วนการถือหุ้น (%)	สัดส่วนสิทธิออกเสียง (%)
บริษัท คลัสเตอร์ ซิสเต็มส์ จำกัด (“CTS”)	บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)	99.99%	99.99%
บริษัท สกายฟร็อก จำกัด (“SKF”)	บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)	99.99%	99.99%

บริษัทที่ถือหุ้นตั้งแต่ร้อยละ 10 ขึ้นไปของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้แล้วทั้งหมด

ชื่อบริษัทและสถานที่ตั้ง สำนักงานใหญ่	ลักษณะธุรกิจ	ประเภทหุ้น	จำนวนหุ้น	จำนวนหุ้น ที่จำหน่ายแล้ว
บริษัท คลัสเตอร์ ซิสเต็มส์ จำกัด (“CTS”) 230 อาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ ชั้น 12 ถนนรัชดาภิเษก แขวงห้วยขวาง เขต ห้วยขวาง จังหวัดกรุงเทพ 10301 โทรศัพท์ : 0-2692-6971-2 โทรสาร : -	จัดจำหน่าย และให้บริการโครงสร้าง พื้นฐานด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ แบบครบวงจร โดยเป็นตัวแทนในการ จัดจำหน่ายสินค้าของ DELL Technologies และ IBM	หุ้นสามัญ	999,996	999,996
บริษัท สกายฟร็อก จำกัด (“SKF”) 230 อาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ ชั้น 9 ถนนรัชดาภิเษก แขวงห้วยขวาง เขต ห้วยขวาง จังหวัดกรุงเทพ 10301 โทรศัพท์ : 0-2692-8731 Ext. 4 โทรสาร : -	จัดจำหน่ายและให้บริการใช้ ซอฟต์แวร์ ระบบการบริหารจัดการ ระบบขนส่ง “Skyfrog”	หุ้นสามัญ	999,994	999,994

1.3.2 การถือหุ้นของบุคคลที่อาจมีความขัดแย้งถือหุ้นในบริษัทย่อยหรือบริษัทรวมเกินกว่า ร้อยละ 10 ของจำนวนหุ้นที่มีสิทธิออกเสียงของบริษัท

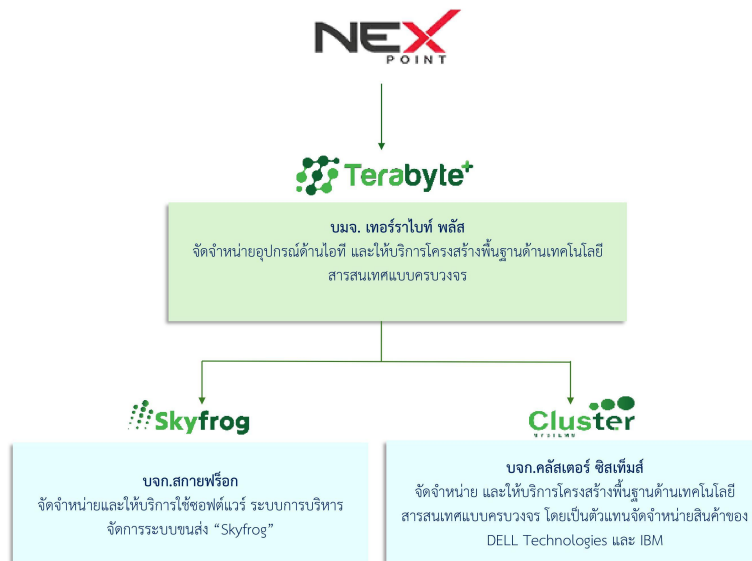
บริษัทที่มีการถือหุ้นของบุคคลที่อาจมีความขัดแย้งถือหุ้น ในบริษัทย่อย : ไม่มี
หรือบริษัทรวมหรือไม่

1.3.3 ความสัมพันธ์กับกลุ่มธุรกิจของผู้ถือหุ้นใหญ่ (1)

บริษัทมีความสัมพันธ์กับกลุ่มธุรกิจของผู้ถือหุ้นใหญ่หรือไม่ : มี

บริษัทฯ และบริษัทย่อยเป็นผู้ให้บริการเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสารขนาดใหญ่แบบครบวงจร ในขณะที่บริษัทอื่นในเครือมีลักษณะการประกอบธุรกิจแตกต่างออกไป ประกอบกับความเชี่ยวชาญและประสบการณ์ด้านเทคโนโลยีของบริษัทฯ และความต้องการรับบริการของบริษัทในเครือ จึงมีรายได้จากการจัดจำหน่ายสินค้าและบริการระหว่างกลุ่มบริษัทฯ และบริษัทในเครือ

แผนภาพโครงสร้างธุรกิจของผู้ถือหุ้นใหญ่



หมายเหตุ : ⁽¹⁾ อย่างไรก็ตาม กลุ่มบริษัทฯ ไม่มีความสัมพันธ์หรือเกี่ยวข้องกับการดำเนินธุรกิจอื่นของกลุ่มผู้ถือหุ้นใหญ่อ่างมีนัยสำคัญ (ศึกษารายละเอียดเพิ่มเติมได้ในหัวข้อรายการระหว่างกัน) ทั้งนี้การจัดจำหน่ายสินค้าและบริการให้แก่บริษัทในเครือดังกล่าว มีเงื่อนไขไม่แตกต่างจากการจัดจำหน่ายให้กับลูกค้ารายอื่น

1.3.4 ผู้ถือหุ้น

รายชื่อผู้ถือหุ้นใหญ่ (2)

รายชื่อและสัดส่วนการถือหุ้นของผู้ถือหุ้นของบริษัท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 มีรายละเอียด ดังนี้

กลุ่ม/รายชื่อผู้ถือหุ้นใหญ่	จำนวนหุ้น (หุ้น)	% หุ้น
1. บมจ. เน็กซ์ พอยท์/4	76,500,000	31.88
2. นายสุรสิทธิ์ คิวประสพศักดิ์/1	21,433,304	8.93
3. นายจิราวัฒน์ จารุจิตพันธ์ุ	18,967,275	7.90
4. บริษัท อีเอ โมบิลิตี โฮลดิ้ง จำกัด	11,967,491	4.99
5. นายบุญชัย ตั้งวัฒนาพรชัย/2	10,549,470	4.40
6. นายสรสรรรค คูหรัตน์พิศาล	7,200,000	3.00
7. นายดำรง จิรเสาวภาคย์/3	6,757,983	2.82
8. นายศุทธิสันติ สุทัศน์ ณ อยุธยา	6,174,513	2.57
9. นายเอราวัฒน์ แสนสืบ	2,999,900	1.25
10. ว่าที่ ร.ต. ศราวุธ ร่วมสนิท	2,656,124	1.11
11. นายโชคชัย ศรีเสวกกาญจน	2,500,000	1.04
12. นายศรัณย์ บุญธรรมธนะรุ่ง	2,053,707	0.86
13. น.ส. พรรรัตน์ อัจฉริยหิรัญชัย	2,000,000	0.83
14. นายธนการ ดำรงรัตน์	1,636,800	0.68
15. นายเมธัช อุดมมหันตีสุข	1,540,000	0.64
16. นายนพพร พจน์พรพิทักษ์	1,525,500	0.64
17. นายเชาวน์ โล่ห์สถาพรพิพิธ	1,500,000	0.63
18. นายยุทธพงษ์ ชูประเสริฐ	1,400,000	0.58
19. นายฐิตติพงษ์ อินทรขาว	1,395,000	0.58
20. นางนิตยา ลี	1,332,694	0.56
21. ผู้ถือหุ้นอื่น	57,910,239	24.13

หมายเหตุ : (2) หมายเหตุ: /1 นายสุรสิทธิ์ คิวประสพศักดิ์ เป็นกรรมการบริษัท ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร และกรรมการบริษัทย่อย (CTS และ SKF)
 /2 นายบุญชัย ตั้งวัฒนาพรชัย เป็นกรรมการบริษัท รองประธานเจ้าหน้าที่บริหารของบริษัท และกรรมการบริษัทย่อย (CTS และ SKF)
 /3 นายดำรง จิรเสาวภาคย์ เป็นกรรมการบริหาร
 /4 บมจ.เน็กซ์ พอยท์ เป็นบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ

ข้อตกลงระหว่างผู้ถือหุ้นใหญ่ (shareholders' agreement)

บริษัทมีข้อตกลงระหว่างผู้ถือหุ้นใหญ่หรือไม่ : ไม่มี

1.4 จำนวนทุนจดทะเบียนและทุนชำระแล้ว

1.4.1 ทุนจดทะเบียนและทุนชำระแล้ว

ทุนจดทะเบียนและทุนชำระแล้ว

ทุนจดทะเบียน (ล้านบาท) : 120,000,000.00

เรียกชำระแล้ว (ล้านบาท) : 120,000,000.00

หุ้นสามัญ (จำนวนหุ้น) : 240,000,000

มูลค่าหุ้นสามัญ (หุ้นละ) (บาท) : 0.50

หุ้นบุริมสิทธิ (จำนวนหุ้น) : 0

มูลค่าหุ้นบุริมสิทธิ (หุ้นละ) (บาท) : 0.00

บริษัทได้เข้าไปจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์อื่นหรือไม่

บริษัทได้เข้าไปจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์อื่นหรือไม่ : ไม่มี

1.4.2 หุ้นประเภทอื่นที่มีสิทธิหรือเงื่อนไขแตกต่างจากหุ้นสามัญ

หุ้นประเภทอื่นที่มีสิทธิหรือเงื่อนไขแตกต่างจากหุ้นสามัญ : ไม่มี

1.4.3 การถือหุ้นโดย บริษัท ไทยเอ็นวีดีอาร์ จำกัด (NVDR)

มีการถือหุ้นโดย บริษัท ไทยเอ็นวีดีอาร์ จำกัด (NVDR) : ไม่มี

1.5 การออกหลักทรัพย์อื่น

1.5.1 หลักทรัพย์แปลงสภาพ

หลักทรัพย์แปลงสภาพ : ไม่มี

1.5.2 หลักทรัพย์ที่เป็นตราสารหนี้

หลักทรัพย์ที่เป็นตราสารหนี้ : ไม่มี

1.6 นโยบายการจ่ายเงินปันผล

คณะกรรมการบริษัทจะเสนอจ่ายเงินปันผลประจำปีของบริษัทฯ โดยต้องได้รับความเห็นชอบจากที่ประชุมผู้ถือหุ้น เว้นแต่ เป็นการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลซึ่งคณะกรรมการบริษัทมีอำนาจอนุมัติให้จ่ายเงินปันผลได้เป็นครั้งคราว เมื่อเห็นว่าบริษัทฯ มีผลกำไรสมควรพอจะทำเช่นนั้นได้ แล้วให้รายงานที่ประชุมผู้ถือหุ้นทราบในการประชุมคราวต่อไป

นโยบายการจ่ายเงินปันผลของบริษัท

บริษัทฯ มีนโยบายการจ่ายเงินปันผลในอัตราไม่น้อยกว่า 50% ของกำไรสุทธิ (งบการเงินเฉพาะบริษัท) หลังหักเงินสำรองต่างๆ ทุกประเภทตามที่กฎหมายกำหนดและตามที่กำหนดไว้ในข้อบังคับบริษัท คณะกรรมการบริษัทจะพิจารณาการจ่ายเงินปันผล โดยคำนึงถึงผลประโยชน์ต่อผู้ถือหุ้นเป็นหลัก และการจ่ายเงินปันผลนั้นจะต้องไม่มีผลกระทบต่อการดำเนินงานตามปกติอย่างมีนัยสำคัญ ทั้งนี้ การจ่ายเงินปันผลดังกล่าวอาจมีการเปลี่ยนแปลงได้ ขึ้นอยู่กับผลการดำเนินงานและฐานะการเงิน สภาพคล่องทางการเงิน แผนการขยายธุรกิจ ความจำเป็นและความเหมาะสมอื่นใด ในอนาคตและปัจจัยอื่นๆ ที่เกี่ยวข้องในการบริหารงานของบริษัทฯ ตามที่คณะกรรมการบริษัท และ/หรือผู้ถือหุ้นเห็นสมควร

นโยบายการจ่ายเงินปันผลของบริษัทย่อย

บริษัทย่อยมีนโยบายการจ่ายเงินปันผลในอัตราไม่น้อยกว่า 50% ของกำไรสุทธิ (งบการเงินเฉพาะบริษัท) หลังหักเงินสำรองต่างๆ ทุกประเภทตามที่กฎหมายกำหนดและตามที่กำหนดไว้ในข้อบังคับบริษัท คณะกรรมการบริษัทย่อย จะพิจารณาการจ่ายเงินปันผล โดยคำนึงถึงผลประโยชน์ต่อผู้ถือหุ้นเป็นหลัก และการจ่ายเงินปันผลนั้นจะต้องไม่มีผลกระทบต่อการดำเนินงานตามปกติอย่างมีนัยสำคัญ ทั้งนี้ การจ่ายเงินปันผลดังกล่าวอาจมีการเปลี่ยนแปลงได้ ขึ้นอยู่กับผลการดำเนินงานและฐานะการเงิน สภาพคล่องทางการเงิน แผนการขยายธุรกิจ ความจำเป็นและความเหมาะสมอื่นใด ในอนาคตและปัจจัยอื่นๆ ที่เกี่ยวข้องในการบริหารงานของบริษัทฯ ตามที่คณะกรรมการบริษัทย่อย และ/หรือผู้ถือหุ้นเห็นสมควร ทั้งนี้ คณะกรรมการของบริษัทจะกำกับดูแลบริษัทย่อยให้จ่ายเงินปันผลตามนโยบายของแต่ละบริษัทย่อยกำหนด

ข้อมูลการจ่ายเงินปันผลย้อนหลัง

	2564	2565	2566	2567	2568
อัตรากำไรสุทธิต่อหุ้น (บาท : หุ้น)	0.1000	0.1700	0.2200	0.1200	0.0700
อัตราเงินปันผลต่อหุ้น (บาท : หุ้น)	0.0700	0.1380	0.0000	0.0800	0.0670
ปันผลระหว่างกาล ครั้งที่ 1 (บาท : หุ้น)	0.0000	0.0000	0.0940	0.0450	0.0000
ปันผลระหว่างกาล ครั้งที่ 2 (บาท : หุ้น)	0.0000	0.0000	0.0800	0.0000	0.0000
อัตราส่วนหุ้นปันผล (จำนวน หุ้นเดิม : หุ้นปันผล)	0.0000 : 0.0000	0.0000 : 0.0000	0.0000 : 0.0000	0.0000 : 0.0000	0.0000 : 0.0000
มูลค่าหุ้นปันผลต่อหุ้น (บาท : หุ้น)	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000
รวมมูลค่าการจ่ายปันผล (บาท : หุ้น)	12.0400	20.7000	26.1000	30.0000	16.0800
อัตราการจ่ายเงินปันผลเทียบกับกำไรสุทธิ (%)	80.66	85.03	78.23	117.84	92.30

2.1 นโยบายและแผนการบริหารความเสี่ยง

นโยบายและแผนการบริหารความเสี่ยง

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน) ตระหนักว่าการบริหารความเสี่ยงเป็นส่วนหนึ่งของการกำกับดูแลกิจการที่ดี เนื่องจากเป็นพื้นฐานสำคัญที่จะช่วยให้สามารถบรรลุวัตถุประสงค์ในการดำเนินธุรกิจ การระบุและจัดการความเสี่ยงจะช่วยสนับสนุนให้บริษัทมีการวางแผนและตัดสินใจที่ดีขึ้น และช่วยให้มองเห็นโอกาส ตลอดจนสามารถบรรเทาผลกระทบจากเหตุการณ์สำคัญที่อาจเกิดขึ้นกับบริษัทฯ หรือผู้ถือหุ้นได้ ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 1/2566 เมื่อวันที่ 16 กุมภาพันธ์ 2566 จึงได้อนุมัตินโยบายการบริหารความเสี่ยง เพื่อใช้เป็นกรอบและแนวทางในกระบวนการบริหารความเสี่ยงของบริษัทสำหรับนำไปปฏิบัติทั่วทั้งองค์กร และให้มั่นใจได้ว่าการกำหนดหน้าที่ความรับผิดชอบในการควบคุมความเสี่ยงที่ได้ระบุไว้อย่างเหมาะสม โดยบริษัทฯ มีนโยบายในการบริหารความเสี่ยง ดังนี้

1. กรรมการ ผู้บริหารและพนักงานทุกคนของบริษัทเป็นผู้รับผิดชอบความเสี่ยง และต้องตระหนักถึงความเสี่ยงที่มีในการปฏิบัติงานในหน่วยงานของตนและองค์กร โดยให้ความสำคัญในการบริหารความเสี่ยงด้านต่างๆ ให้อยู่ในระดับที่เพียงพอและเหมาะสม
2. คณะกรรมการบริษัทมอบหมายให้คณะกรรมการบริหารทำการประเมินความเสี่ยงทางธุรกิจ (Risk Assessment) ทั้งที่มาจากภายนอกและภายใน กำหนดแนวทางป้องกันและบรรเทาความเสี่ยงจากการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทเพื่อป้องกันความเสียหาย ความสูญเสียที่อาจเกิดขึ้น อย่างสม่ำเสมอ อย่างน้อยทุกๆ ไตรมาส และให้รายงานสรุปผลการประเมินความเสี่ยง ให้ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทพิจารณาต่อไป
3. กำหนดให้นำระบบการบริหารความเสี่ยงองค์กรมาเป็นส่วนหนึ่งในการตัดสินใจ การวางแผนกลยุทธ์ แผนงาน และการดำเนินงานของกลุ่มบริษัท รวมถึงการมุ่งเน้นให้บรรลุวัตถุประสงค์ เป้าหมาย วิสัยทัศน์ พันธกิจ กลยุทธ์ที่กำหนดไว้ เพื่อสร้างความเป็นเลิศในการปฏิบัติงานและสร้างความเชื่อมั่นแก่ผู้เกี่ยวข้อง
4. กำหนดให้มีการเผยแพร่ นโยบายบริหารความเสี่ยง และประกาศต่างๆ ที่เกี่ยวข้องกับระบบควบคุม-ตรวจสอบภายใน เพื่อให้พนักงานทุกระดับสามารถเข้าถึงข้อมูลต่างๆ ได้อย่างทั่วถึง
5. กำหนดให้มีกระบวนการ และแนวทาง ในการบริหารความเสี่ยงที่มีคุณภาพเหมาะสม รวมถึงการบ่งชี้ วิเคราะห์ ประเมิน จัดลำดับ ควบคุม ติดตาม รายงานประเมินผล โดยมีการกำหนดผู้รับผิดชอบและกำหนดเวลาแล้วเสร็จ

2.2 ปัจจัยความเสี่ยงต่อการดำเนินธุรกิจของบริษัท

2.2.1 ความเสี่ยงต่อการดำเนินธุรกิจของบริษัทหรือกลุ่มบริษัทในปัจจุบัน

ความเสี่ยงที่ 1 1. ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงผู้จัดจำหน่ายสินค้า (Supplier) รายใหญ่

หัวข้อความเสี่ยงที่เกี่ยวข้อง : ความเสี่ยงด้านกลยุทธ์และการประกอบธุรกิจ

- การพึ่งพาผู้ค้าหรือตัวแทนจำหน่ายรายใหญ่หรือน้อยราย

ลักษณะความเสี่ยง

บริษัทฯ เป็นผู้จัดจำหน่ายอุปกรณ์เครือข่ายไอทีและฮาร์ดแวร์/ซอฟต์แวร์ที่เกี่ยวข้องกับระบบโครงสร้างพื้นฐานเทคโนโลยีสารสนเทศ ให้บริการเช่าใช้ซอฟต์แวร์ โดยบริษัทเป็นพันธมิตรกับเจ้าของเทคโนโลยีระดับโลก (Certified Partner) หลายราย อาทิ HPE, DELL Technologies, Lenovo, H3C, IBM, Microsoft, AWS, VMware, Veeam, Fortinet เป็นต้น บริษัทฯ จะต้องจัดหาสินค้าของเจ้าของเทคโนโลยีดังกล่าวผ่านทางผู้จัดจำหน่ายหลัก (Distributor) ของแต่ละรายเท่านั้น โดยกลุ่มบริษัทฯ ไม่มีการทำสัญญาซื้อสินค้าและบริการระยะยาวกับผู้จัดจำหน่ายหลักรายใดเลย โดยกลุ่มบริษัทฯ จัดหาสินค้าและบริการจากผู้จัดจำหน่ายหลักในประเทศ 3 รายแรกคิดเป็นสัดส่วนประมาณ 60%-70% ของมูลค่าการซื้อสินค้าและบริการทั้งหมดในแต่ละปี

ในช่วงปี 2566-2568 บริษัทฯ ทำการจัดซื้อสินค้าและบริการ จาก Distributor รายหลัก ดังต่อไปนี้:

1. บริษัท เอสไอเอส ดิสทริบิวชั่น (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) หรือ "SIS" ซึ่งเป็น 1 ใน 5 ผู้จัดจำหน่ายหลักของ HPE ในประเทศไทย คิดเป็นสัดส่วน 46.64%, 33.97% และ 33.23% ของมูลค่าการซื้อสินค้าและบริการทั้งหมดในแต่ละงวด ตามลำดับ
2. บริษัท วีเอสที อีซีเอส (ประเทศไทย) จำกัด หรือ "VSTECS" คิดเป็นสัดส่วน 6.79%, 10.97% และ 13.02% ของมูลค่าการซื้อสินค้าและบริการทั้งหมดในแต่ละงวด ตามลำดับ
3. บริษัท อินแกรม ไมโคร (ประเทศไทย) หรือ "Ingram" ส่วนใหญ่เป็นผลิตภัณฑ์ในด้าน Public Cloud รวมถึงสินค้าและบริการด้านไอทีอื่นๆ คิดเป็นสัดส่วน 14.56%, 19.67% และ 28.98% ของมูลค่าการซื้อสินค้าและบริการทั้งหมดในแต่ละงวด ตามลำดับ

ผลกระทบจากความเสี่ยง

การพึ่งพาผู้จัดจำหน่ายหลักในประเทศเพียงไม่กี่รายในการจัดหาสินค้าและบริการจากเจ้าของเทคโนโลยี อาจทำให้บริษัทฯ เผชิญความเสี่ยงด้านความต่อเนื่องในการจัดหาสินค้า เงื่อนไขทางการค้า หรือราคาสินค้า หากผู้จัดจำหน่ายหลักไม่สามารถจัดส่งสินค้าได้ตามกำหนด หรือมีการเปลี่ยนแปลงเงื่อนไขทางธุรกิจ อาจส่งผลกระทบต่อการส่งมอบงาน การดำเนินธุรกิจ และผลการดำเนินงานของบริษัทฯ

มาตรการจัดการความเสี่ยง

ที่ผ่านมาบริษัทฯ และบริษัทย่อยไม่เคยประสบเหตุการณ์ดังกล่าว เนื่องจาก SIS, VSTECS, Ingram และผู้จัดจำหน่ายหลักรายอื่น มีความสัมพันธ์อันดีกับบริษัทฯ และกลุ่มผู้บริหารของบริษัทฯ มาเป็นระยะเวลานาน ยอดสั่งซื้อเฉลี่ยแต่ละปีของกลุ่มบริษัทฯ เป็นไปตามเป้าหมายและเป็นที่พอใจทั้ง 2 ฝ่ายและเติบโตขึ้นอย่างต่อเนื่อง กลุ่มบริษัทฯ ได้รับความไว้วางใจให้มีระยะเวลาในการชำระค่าสินค้า (Credit Term) ที่เฉลี่ยประมาณ 60-90 วัน กอปรกับเจ้าของเทคโนโลยีกำหนดช่องทางการจำหน่ายรูปแบบนี้และมีอำนาจในการแต่งตั้ง-ยกเลิกผู้จัดจำหน่ายหลัก (Distributor) ซึ่งจะเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้าด้านไอทีต่อไปให้แก่กลุ่มบริษัทฯ ในฐานะผู้จัดจำหน่ายรายย่อย (Reseller) อย่างไรก็ตาม กลุ่มบริษัทฯ ยังมีทางเลือกในการจัดซื้อสินค้าและบริการจากผู้จัดจำหน่ายสินค้า (Distributor) รายอื่นได้เช่นกัน ดังนั้น บริษัทฯ ได้ประเมินว่าความเสี่ยงดังกล่าวไม่ส่งผลกระทบต่อบริษัทฯ อย่างมีนัยสำคัญ

ความเสี่ยงที่ 2 2. ความเสี่ยงจากการเปลี่ยนแปลงเทคโนโลยี

หัวข้อความเสี่ยงที่เกี่ยวข้อง : ความเสี่ยงด้านกลยุทธ์และการประกอบธุรกิจ

- การเปลี่ยนแปลงด้านเทคโนโลยี

ลักษณะความเสี่ยง

กลุ่มบริษัทฯ ประกอบธุรกิจเป็นผู้จัดจำหน่ายอุปกรณ์ด้านไอทีและให้บริการเกี่ยวกับระบบโครงสร้างพื้นฐานทางด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร (Information and Communication Technology: ICT) ขนาดใหญ่แบบครบวงจร ทำให้บริษัทฯ ต้องติดตามข้อมูลข่าวสารด้านเทคโนโลยีอย่างใกล้ชิดเพื่อพร้อมรับกับการเปลี่ยนแปลงที่เกิดขึ้น และสร้างโอกาสในการดำเนินธุรกิจให้กับบริษัทฯ

ผลกระทบจากความเสี่ยง

หากบริษัทฯ ไม่สามารถปรับตัวกับการเปลี่ยนแปลง และ/หรือไม่สามารถเข้าถึงผลิตภัณฑ์ใหม่ได้ อาจส่งผลให้บริษัทฯ มีความหลากหลายของผลิตภัณฑ์ลดลงและ/หรือล้าสมัยไม่สามารถนำเสนอผลิตภัณฑ์ที่ตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้อย่างมีประสิทธิภาพ ซึ่งอาจทำให้บริษัทฯ มีส่วนแบ่งทางการตลาดลดลง และส่งผลกระทบต่อผลการดำเนินงานได้

มาตรการจัดการความเสี่ยง

ทั้งนี้ บริษัทฯ มีการติดตามข้อมูลข่าวสารที่เกี่ยวข้องกับเทคโนโลยีอย่างใกล้ชิด ผู้บริหารและพนักงานมีการพูดคุยสื่อสารเกี่ยวกับความก้าวหน้าและสถานการณ์เทคโนโลยีร่วมกับคู่ค้าอย่างสม่ำเสมอ นอกจากนี้ บริษัทฯ มีนโยบายให้พนักงานเข้ารับการอบรมพัฒนาความรู้อย่างสม่ำเสมอ ทั้งจากเจ้าของเทคโนโลยีผลิตภัณฑ์ ตัวแทนจำหน่าย และมีการว่าจ้างผู้เชี่ยวชาญภายนอกมาให้ความรู้กับพนักงาน เพื่อให้พนักงานก้าวทันต่อการเปลี่ยนแปลงของเทคโนโลยี และนำการเปลี่ยนแปลงมาเป็นโอกาสในการดำเนินธุรกิจ ดังเช่นการที่ผู้บริโภคนำมาใช้บริการระบบเก็บข้อมูลและประมวลผลระบบสารสนเทศบนเครือข่ายอินเทอร์เน็ต (Cloud) ทดแทนการเก็บข้อมูลในเครื่องเซิร์ฟเวอร์ ทำให้บริษัทฯ มีรายได้จากกลุ่มผลิตภัณฑ์อุปกรณ์ฮาร์ดแวร์ (On-premise Hardware) ลดลง อย่างไรก็ตามจากการที่บริษัทติดตามข่าวสารด้านเทคโนโลยีอย่างใกล้ชิด บริษัทฯ จึงได้ให้บริการ Local Cloud ภายใต้ Branding “T.Cloud” และยังได้จำหน่ายและให้บริการ Public Cloud โดยเป็นพันธมิตรกับ Public Cloud Providers ในระดับโลก ทั้ง Microsoft Azure และ AWS ทำให้บริษัทฯ มีรายได้จากกลุ่มดังกล่าวเพิ่มสูงขึ้น นอกจากนี้ การที่บริษัทมีความสัมพันธ์อันดีกับผู้จัดการจำหน่ายสินค้า ประกอบกับความรู้ ความเชี่ยวชาญของพนักงาน ทำให้บริษัทฯ ประสบความสำเร็จในการจำหน่าย Local Cloud ภายใต้ตราสินค้าของตนเอง “T.Cloud” ดังนั้น บริษัทฯ ประเมินว่าความเสี่ยงดังกล่าว จะไม่ส่งผลกระทบต่อบริษัทฯ อย่างมีนัยสำคัญ

ความเสี่ยงที่ 3. ความเสี่ยงจากการขาดแคลนแรงงานที่มีความเชี่ยวชาญ

หัวข้อความเสี่ยงที่เกี่ยวข้อง : ความเสี่ยงด้านการบริหารจัดการและการปฏิบัติงาน

- การขาดแคลนหรือพึ่งพิงแรงงานที่มีศักยภาพ

ลักษณะความเสี่ยง

ในการดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ ต้องอาศัยผู้ที่มีความรู้ ความเชี่ยวชาญและประสบการณ์เฉพาะด้าน ไม่ว่าจะเป็นด้านเทคโนโลยีโครงสร้างพื้นฐาน (Technology Infrastructure) ด้านซอฟต์แวร์ระบบ (System Software) และความเชี่ยวชาญด้านโปรแกรมต่างๆ เพื่อที่จะสามารถให้บริการแก่ลูกค้าและตอบโต้ความต้องการของลูกค้าได้อย่างดีที่สุด และพร้อมรับการเปลี่ยนแปลงทางเทคโนโลยี ดังนั้น บุคลากรที่มีความเชี่ยวชาญเฉพาะด้านจึงมีความสำคัญกับการดำเนินธุรกิจและการประสบความสำเร็จของบริษัทฯ เป็นอย่างมาก ดังนั้นการย้ายงาน หรือลาออกของผู้เชี่ยวชาญเฉพาะทาง อาจทำให้บริษัทฯ ไม่สามารถสรรหาหรือพัฒนาบุคลากรที่เหมาะสมมาทดแทนได้ทัน และอาจทำให้ได้รับผลกระทบ ทั้งในด้านการดำเนินงานและชื่อเสียงของบริษัท

ผลกระทบจากความเสี่ยง

การสูญเสียบุคลากรที่มีความรู้ ความเชี่ยวชาญ และประสบการณ์เฉพาะด้าน อาจทำให้บริษัทฯ ไม่สามารถสรรหาหรือพัฒนาบุคลากรที่เหมาะสมมาทดแทนได้ทัน ส่งผลให้การดำเนินงาน การให้บริการลูกค้า และความสามารถในการรองรับการเปลี่ยนแปลงทางเทคโนโลยีอาจได้รับผลกระทบ รวมถึงอาจกระทบต่อชื่อเสียงและความสามารถในการแข่งขันของบริษัทฯ

มาตรการจัดการความเสี่ยง

การดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ จำเป็นต้องอาศัยผู้เชี่ยวชาญเฉพาะทางในการให้บริการแก่ลูกค้า ดังนั้น การรักษาพนักงานที่มีความรู้ ความสามารถให้ทำงานร่วมกับบริษัทฯ พร้อมทั้งสรรหาพนักงานที่เหมาะสมมาร่วมงานเป็นหัวใจสำคัญในการขับเคลื่อนธุรกิจ บริษัทฯ จึงมีมาตรการลดความเสี่ยงดังต่อไปนี้:

1. กำหนดผลตอบแทนและสวัสดิการให้กับพนักงานในระดับที่เหมาะสม และสามารถแข่งขันกับผู้ประกอบการรายอื่นในอุตสาหกรรมเดียวกันได้
2. สร้างสภาพแวดล้อมการทำงานที่ดี สร้างความสัมพันธ์อันดี ระหว่างพนักงาน เพื่อสร้างขวัญกำลังใจ โดยบริษัทฯ มีนโยบายให้ผู้บริหารได้พบปะพนักงานอย่างสม่ำเสมอ เพื่อกระชับความสัมพันธ์ระหว่างกัน อีกทั้งยังเป็นการแลกเปลี่ยนความคิดเห็นและข้อเสนอแนะต่างๆ

3. มีนโยบายส่งเสริมให้มีการพัฒนาความรู้ ความสามารถของพนักงานอย่างต่อเนื่อง โดยส่งพนักงานเข้ารับการอบรมสัมมนาทั้งในประเทศและต่างประเทศ ตามความเหมาะสมในแต่ละสายงาน และที่สำคัญคือการให้พนักงานได้มีส่วนร่วมในการถือหุ้นสามัญของบริษัทฯ (ผ่านการใช้สิทธิซื้อหุ้น IPO ของพนักงาน) เพื่อสร้างจิตสำนึกในความเป็นเจ้าของร่วมกัน
4. มีนโยบายกระจายความเชี่ยวชาญไปยังพนักงานมากกว่า 1 คน เพื่อให้พนักงานสามารถทำงานทดแทนกันได้ และไม่เป็นอุปสรรคต่อการให้บริการลูกค้า เพื่อลดความเสี่ยงจากการขาดแคลนแรงงานที่มีความเชี่ยวชาญ
5. บริษัทฯ มีนโยบายรับสมัครนักศึกษาฝึกงานสหกิจ ซึ่งทำงานอยู่กับบริษัทฯ ในระยะเวลา 6-7 เดือน ซึ่งเป็นนโยบายด้าน H/R: เพื่อหาเลือดใหม่เข้ามาเติมในทีม ที่มีการสอนงาน ทราบฝีมือ ความรับผิดชอบ และนิสัยใจคอเป็นที่เรียบร้อยแล้ว ภูทางสู่การรับเข้ามาเป็นพนักงานประจำในปีถัดไป ได้เริ่มต้นโครงการนี้ตั้งแต่ปี 2565 เป็นต้นมา ในปี 2568 ที่ผ่านมา บริษัทฯ ได้รับนักศึกษาฝึกงานสหกิจ เข้ามาทำงานจำนวน 2 รุ่น (รวม 15 คน) การรับสมัครนักศึกษาฝึกงานสหกิจนี้ นอกจากจะเป็นโครงการช่วยเหลือสังคมแล้ว ยังเป็นการบริหารค่าใช้จ่ายขายและบริหารได้ดี (มีค่าตอบแทนต่ำกว่าการจ้างพนักงานประจำ) อีกทั้ง ยังเป็นการสร้างความยั่งยืนในการสรรหาบุคลากรที่มีศักยภาพเข้ามาเสริมทีม และลดความเสี่ยงของบริษัทฯ ในระยะยาวได้เป็นอย่างดี เพราะตลอดระยะเวลา 6-7 เดือนที่ฝึกงาน (ทำงานจริงนี้) หากนักศึกษาฝึกงานคนใด มีความสามารถทำงาน มีศักยภาพ และความปลอดภัยที่ดี บริษัทฯ ก็จะเจรจา เปิดโอกาสให้เซ็นสัญญาเพื่อเข้าเป็นพนักงานในทันที หลังการจบการศึกษา
6. บริษัทฯ มีโครงการให้ทุนการศึกษาแบบต่อเนื่อง กับนักศึกษาที่มีฐานะขาดแคลน โดยเป็นทุนฯ ที่มีสัญญาข้อตกลงให้นักศึกษาจะต้องเข้าฝึกงานสหกิจ และเข้าทำงานกับกลุ่มบริษัทฯ (โดยบริษัทฯ มีสิทธิ์เลือกเพียงฝ่ายเดียว) เป็นระยะเวลาตามที่ตกลงกันตามสัญญา เป็นการสร้างความยั่งยืนในด้านกำลังคนในอนาคต
7. มีการทำ Succession Plan สำหรับระดับบริหาร จะต้องมีการมี Successor ในทุกๆ ตำแหน่ง และมีการพัฒนา Successor เพื่อให้สามารถทำงานทดแทนผู้บริหารในแต่ละระดับ เพื่อลดความเสี่ยงของการย้ายงานของระดับผู้บริหาร

ความเสี่ยงที่ 4. ความเสี่ยงจากปัจจัยภายนอกที่ส่งผลกระทบต่อความสม่ำเสมอของรายได้

หัวข้อความเสี่ยงที่เกี่ยวข้อง : ความเสี่ยงด้านการเงิน

- ความผันผวนของรายได้

ลักษณะความเสี่ยง

บริษัทฯ มีฐานรายได้เฉลี่ยประมาณ 40%-50% ของรายได้รวมต่อปี มาจากงานโครงการกลุ่มธุรกิจจัดจำหน่ายโซลูชันและให้บริการที่เกี่ยวข้องกับระบบโครงสร้างพื้นฐานทางด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร และระบบรักษาความปลอดภัยทางไซเบอร์ (On-premise Hardware & Cyber Security) ซึ่งลูกค้าส่วนใหญ่ของบริษัทฯ เป็นลูกค้าภาคเอกชน การเปลี่ยนแปลงทางเทคโนโลยี ภาวะเศรษฐกิจ งบประมาณการลงทุนและงบประมาณการบำรุงรักษาทางเทคโนโลยีสารสนเทศขององค์กรต่างๆ ส่งผลกระทบต่อความสม่ำเสมอของรายได้ของบริษัทฯ โดยบริษัทฯ มีระยะเวลาในการติดตั้ง จนถึงส่งมอบงานให้กับลูกค้าเฉลี่ย 7-15 วัน ประกอบกับบริษัทฯ สามารถรับรู้รายได้ต่อเมื่องานนั้นเสร็จเรียบร้อยและส่งมอบให้กับลูกค้าแล้ว

ผลกระทบจากความเสียง

รายได้ของบริษัทฯ ส่วนหนึ่งมาจากงานโครงการในกลุ่มโซลูชันด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและความปลอดภัยทางไซเบอร์ ซึ่งขึ้นอยู่กับภาวะเศรษฐกิจ การเปลี่ยนแปลงทางเทคโนโลยี และงบประมาณการลงทุนของลูกค้าภาคเอกชน อีกทั้งบริษัทฯ รับรู้รายได้เมื่อดำเนินงานแล้วเสร็จและส่งมอบงานให้กับลูกค้าแล้วเท่านั้น หากเกิดความล่าช้าในการดำเนินโครงการ อาจส่งผลให้รายได้ขาดความสม่ำเสมอ และกระทบต่อผลการดำเนินงานและฐานะทางการเงินของบริษัทฯ

มาตรการจัดการความเสี่ยง

บริษัทฯ ให้ความสำคัญกับความต่อเนื่องของรายได้อย่างสม่ำเสมอ จึงมีการให้บริการในรูปแบบสมาชิกต่อเนื่อง (Recurring Services) โดยเป็นบริการที่เรียกชำระค่าบริการตามรอบระยะเวลา ซึ่งจะช่วยให้บริษัทมีรายได้ที่สม่ำเสมอขึ้น เช่น บริการระบบเก็บข้อมูลและประมวลผลระบบสารสนเทศบนเครือข่ายอินเทอร์เน็ต (Cloud Services) บริการเช่าใช้ซอฟต์แวร์ และฮาร์ดแวร์ตามความต้องการของลูกค้า บริการเสริม (Value-added Services) ที่นำเสนอให้กับลูกค้า เช่น บริการซ่อมแซมและบำรุงรักษาอุปกรณ์ (Maintenance Agreement) บริการ “T.Support” และ “T.Support Plus” เป็นต้น นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังนำเสนอระบบซอฟต์แวร์บริหารจัดการ การขนส่งกระจายสินค้า และโลจิสติกส์ ภายใต้ตราสินค้าของบริษัท “Skyfrog” ซึ่งส่วนมากมีลักษณะการรับรู้รายได้แบบประจำสม่ำเสมอ (Recurring Income) และ

สำหรับโครงการที่ต้อง Implement เป็นระยะเวลานานจะรับรู้รายได้ตามขั้นความสำเร็จของงาน ทั้งนี้ บริษัทฯ จะนำเสนอบริการ T.Support และ/หรือ T.Support Plus ภายหลังการติดตั้งและส่งมอบงานให้กับลูกค้าเรียบร้อยแล้ว จึงทำให้บริษัทฯ ไม่จำเป็นต้องพึ่งพิงรายได้ที่มีลักษณะเป็นงานโครงการเป็นพิเศษ

ในปี 2568 บริษัทฯ มีสัดส่วนรายได้ประจำสม่ำเสมอ (Recurring Income) อยู่ที่ประมาณ 70% ของรายได้รวมต่อปี และรายได้จากการให้บริการมีอัตรากำไรขั้นต้นที่สูงกว่ารายได้จากการจัดจำหน่ายและให้บริการ On-premise Hardware & Cyber Security

นอกจากนั้น บริษัทฯ มีนโยบายมุ่งเน้นขยายธุรกิจในกลุ่มธุรกิจบริการระบบเก็บข้อมูลและประมวลผลระบบสารสนเทศบนเครือข่ายอินเทอร์เน็ต และบริการในรูปแบบสมาชิกแบบต่อเนื่อง (Cloud & Recurring Services) ให้มากขึ้น โดยรายได้ในกลุ่มนี้มีการเติบโตอย่างต่อเนื่องตลอด 7 ปีที่ผ่านมา ซึ่งจะสามารถช่วยลดความเสี่ยงจากความไม่ต่อเนื่องของรายได้ของบริษัทฯ ได้เป็นอย่างดี

ความเสี่ยงที่ 5.5 ความเสี่ยงจากการขาดสภาพคล่องทางการเงิน

หัวข้อความเสี่ยงที่เกี่ยวข้อง : ความเสี่ยงด้านการเงิน

- ความเสี่ยงจากการขาดสภาพคล่องในการดำเนิน

ธุรกิจ

ลักษณะความเสี่ยง

เนื่องจากสภาพการแข่งขันในธุรกิจนี้โดยส่วนใหญ่จะมีการให้เครดิตทางการค้าแก่ลูกค้า เพราะผลิตภัณฑ์ที่ซื้อขายมีจำนวนมากและมีมูลค่าสูง การให้เครดิตกับลูกค้าจึงเป็นส่วนที่ช่วยให้ลูกค้าตัดสินใจซื้อสินค้ากับบริษัทฯ ได้ง่ายยิ่งขึ้น นอกจากนี้ บริษัทฯ มีความจำเป็นต้องใช้เงินทุนหมุนเวียนสำหรับการเข้าประมูลงาน การจัดซื้อสินค้า และวัสดุอุปกรณ์ ดังนั้นจากความต้องการใช้เงินทุนเพื่อดำเนินธุรกิจทั้งหมดนี้ จึงทำให้บริษัทฯ มีความเสี่ยงจากการมีสภาพคล่องทางการเงินไม่เพียงพอ ซึ่งอาจมีสาเหตุมาจากการบริหารโครงการที่ไม่มีประสิทธิภาพส่งผลให้ส่งมอบงานล่าช้ากว่าแผน และ/หรือลูกค้าชำระเงินล่าช้ากว่ากำหนด อาจเป็นเหตุให้บริษัทฯ ต้องชำระค่าสินค้าให้กับผู้จัดจำหน่ายสินค้าไปก่อน ทำให้บริษัทฯ ขาดสภาพคล่องทางการเงินที่จะใช้ในการเข้ารับงานโครงการใหม่ และจะส่งผลกระทบต่อฐานะทางการเงินและผลการดำเนินงานโดยรวมของบริษัทฯ

ผลกระทบจากความเสี่ยง

การให้เครดิตทางการค้าแก่ลูกค้า รวมถึงความจำเป็นในการใช้เงินทุนหมุนเวียนสำหรับการเข้าประมูลงาน การจัดซื้อสินค้า และวัสดุอุปกรณ์ อาจทำให้บริษัทฯ เผชิญความเสี่ยงด้านสภาพคล่องทางการเงิน หากการส่งมอบงานล่าช้ากว่าแผนหรือมีการชำระเงินจากลูกค้าล่าช้า ซึ่งอาจทำให้บริษัทฯ ต้องชำระค่าสินค้าให้แก่ผู้จัดจำหน่ายล่วงหน้า ส่งผลให้ขาดสภาพคล่องในการรับงานโครงการใหม่ และอาจกระทบต่อฐานะทางการเงินและผลการดำเนินงานโดยรวมของบริษัทฯ

มาตรการจัดการความเสี่ยง

บริษัทฯ ได้ตระหนักถึงความเสี่ยงด้านสภาพคล่องทางการเงินเป็นอย่างดี จึงได้หาแนวทางป้องกันดังนี้

1. บริษัทฯ มีนโยบาย และระเบียบวิธีปฏิบัติงาน หลักเกณฑ์การรับงานลูกค้าเพื่อประเมินคุณภาพลูกค้าก่อนรับงาน โดยบริษัทฯ จะตรวจสอบความน่าเชื่อถือของบริษัทรู้จักหรือผู้บริหาร สถานะทางการเงินของลูกค้า และตรวจสอบประวัติการชำระเงิน หลังจากนั้นจะให้เครดิตทางการค้าที่เหมาะสม โดยคำนึงถึงความเป็นไปได้ในการชำระเงินค่าสินค้าหรือบริการ
2. บริษัทฯ มีการกำหนดเงื่อนไขการเก็บเงินมัดจำ ร่วมกับการเก็บเงินสด ณ วันส่งของ และ/หรือการเก็บเช็คล่วงหน้าเพื่อลดความเสี่ยงที่บริษัทฯ จะได้รับชำระเงินล่าช้าและอาจก่อให้เกิดหนี้สูญ
3. บริษัทฯ สนับสนุนให้ลูกค้าซื้อสินค้าผ่านบัตรเครดิต (เพื่อเป็นการลดความเสี่ยงในการเก็บหนี้ไม่ได้ และ/หรือการได้รับชำระเงินล่าช้า
4. บริษัทฯ มีการจัดทำประมาณการ กรอบเวลาในแต่ละโครงการที่รับงาน และให้ความสำคัญในการส่งมอบสินค้าและบริการที่มีคุณภาพภายในระยะเวลาที่กำหนด เพื่อลดความเสี่ยงที่อาจทำให้ส่งมอบสินค้าล่าช้าและอาจส่งผลกระทบต่อฐานะทางการเงินที่คล่องตัวที่สุด
5. บริษัทฯ จัดทำหนังสือส่งมอบงาน (Sign-Off) เพื่อให้ลูกค้าเซ็นรับงานทุกครั้งภายหลังการให้บริการ และ/หรือส่งมอบสินค้าแล้วเสร็จ ทั้งนี้เพื่อเป็นการป้องกันความเสี่ยงที่ลูกค้าจะปฏิเสธการชำระเงิน

อย่างไรก็ตาม หากพิจารณาสภาพคล่องทางการเงินในปี 2566-2568 บริษัทฯ มีอัตราส่วนสภาพคล่อง (Liquidity Ratio) เท่ากับ 1.57 เท่า 2.33 เท่า และ 2.36 เท่า ตามลำดับ แสดงให้เห็นได้ว่าบริษัทฯ มีอัตราส่วนสภาพคล่องที่ดี โดยบริษัทฯ ได้รับการสนับสนุนเครดิตเทอมจาก Supplier ที่บริษัทฯ ซื้อสินค้าหรือบริการโดยเฉลี่ย 60-90 วัน และบริษัทฯ มีเงินสดสภาพคล่องคงเหลือเพียงพอ นอกจากนี้ ภายหลังการเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ บริษัทฯ มีเงินที่ได้จาก IPO อีกประมาณ 139.40 ล้านบาท ยิ่งทำให้บริษัทฯ มีกระแสเงินสดที่แข็งแกร่งและ

มันคงมาก นอกจากนั้น การเป็นบริษัทจดทะเบียนฯ ยังมีเครื่องมือทางการเงินผ่านกลไกของตลาดหลักทรัพย์ฯ ในการจัดหาแหล่งเงินทุนเพิ่มเติม ตลอดจนเพิ่มความสามารถในการกู้ยืมเงินจากสถาบันการเงินอีกด้วย ดังนั้น บริษัทฯ มีความมั่นใจว่าความเสี่ยงดังกล่าวจะไม่ส่งผลกระทบต่อการดำเนินงานอย่าง มีนัยสำคัญ

ความเสี่ยงที่ 6. ความเสี่ยงจากการที่บริษัทฯ มีผู้ถือหุ้นรายใหญ่ซึ่งถือหุ้นเกินกว่า 25.00%

หัวข้อความเสี่ยงที่เกี่ยวข้อง : ความเสี่ยงด้านกลยุทธ์และการประกอบธุรกิจ

- ความเสี่ยงจากโครงสร้างผู้ถือหุ้น

ลักษณะความเสี่ยง

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 บริษัทฯ มีผู้ถือหุ้นรายใหญ่ คือ บริษัท เน็กซ์ พอยท์ จำกัด (มหาชน) (“NEX”) โดยถือหุ้น 31.88% ของทุนชำระแล้ว (เป็นสัดส่วนหลังการ IPO) จึงทำให้ผู้ถือหุ้นรายดังกล่าวสามารถใช้สิทธิคัดค้านหรือไม่อนุมัติการลงมติในการประชุมผู้ถือหุ้นในเรื่องต่างๆ ที่ข้อบังคับบริษัทฯ หรือกฎหมายที่เกี่ยวข้องกำหนดให้ต้องได้รับคะแนนเสียงไม่น้อยกว่า 3 ใน 4 ของจำนวนเสียงทั้งหมดของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุมและมีสิทธิออกเสียงลงคะแนนได้ อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ มีกรรมการบริษัทที่เป็นตัวแทนผู้ถือหุ้นของ NEX เข้ามาช่วยกลั่นกรองพิจารณาการเสนอนำเสนอผู้ถือหุ้น เพื่อให้มั่นใจได้ว่า NEX จะลงคะแนนเสียงเห็นด้วยในวาระใดๆ ก็ตามที่เป็นประโยชน์ต่อบริษัทฯ และผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ ทุกฝ่าย ทั้งนี้ กรณีวาระใดก็ตามที่ NEX จะมีส่วนได้เสียเป็นพิเศษ กรรมการบริษัทที่เป็นตัวแทนของ NEX จะไม่สามารถเข้าร่วมและลงคะแนนเสียงในวาระนั้นๆ ในที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทได้ รวมถึง NEX จะไม่มีสิทธิออกเสียงลงคะแนนในวาระนั้นๆ ในฐานะผู้ถือหุ้นที่มีส่วนได้เสียในที่ประชุมผู้ถือหุ้นได้

ผลกระทบจากความเสี่ยง

การมีผู้ถือหุ้นรายใหญ่ถือหุ้นในสัดส่วนที่มีนัยสำคัญ อาจส่งผลให้การพิจารณาและอนุมัติเรื่องสำคัญของบริษัทฯ ที่ต้องได้รับคะแนนเสียงไม่น้อยกว่า 3 ใน 4 ของจำนวนเสียงทั้งหมดของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุมและมีสิทธิออกเสียง อาจไม่สามารถดำเนินการได้ตามที่บริษัทฯ เสนอ ส่งผลให้การตัดสินใจเชิงกลยุทธ์หรือการดำเนินงานบางประการอาจล่าช้าหรือขาดความคล่องตัว ซึ่งอาจกระทบต่อการดำเนินธุรกิจและการเติบโตของบริษัทฯ ในระยะยาว รวมถึงความเชื่อมั่นของผู้ลงทุนได้

2.2.2 ความเสี่ยงต่อการลงทุนของผู้ถือหลักทรัพย์

มีปัจจัยความเสี่ยงต่อการลงทุนของ : มี

ผู้ถือหลักทรัพย์หรือไม่

ความเสี่ยงที่ 1 1. ผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ อาจมีข้อจำกัดในการใช้สิทธิในการซื้อหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัทฯ ในอนาคต

หัวข้อความเสี่ยงที่เกี่ยวข้อง : ความเสี่ยงการลงทุนของผู้ถือหลักทรัพย์

- การลงทุนของผู้ถือหลักทรัพย์

ลักษณะความเสี่ยง

ในอนาคต บริษัทฯ อาจมีการออกหลักทรัพย์หรือตราสารต่างๆ อาทิ หุ้นสามัญเพิ่มทุน ใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นเพิ่มทุน (Stock Warrant) หรือใบแสดงสิทธิในการซื้อหุ้นเพิ่มทุนที่โอนสิทธิได้ (TSR) หรือหุ้นกู้แปลงสภาพ เป็นต้น โดยอาจจัดสรรให้กับผู้ถือหุ้นสามัญตามสัดส่วนการถือหุ้น (Rights Offering) ในกรณีที่บริษัทฯ เสนอหรือให้สิทธิแก่ผู้ถือหุ้นสามัญในการซื้อหุ้นสามัญเพิ่มทุนหรือสิทธิใดๆ ในรูปแบบใดๆ บริษัทฯ มีสิทธิใช้ดุลยพินิจในการดำเนินการเสนอขายตราสารดังกล่าวแก่ผู้ถือหุ้น โดยบริษัทฯ อาจไม่เสนอสิทธิในการจองซื้อหลักทรัพย์หรือตราสารดังกล่าวแก่ผู้ถือหุ้นสามัญที่มีถิ่นที่อยู่นอกประเทศไทย นอกจากนี้ ภายใต้กฎหมายที่ใช้อยู่ บริษัทฯ อาจถูกห้ามมิให้เสนอขายหลักทรัพย์หรือตราสารดังกล่าวแก่ผู้ถือหุ้นในบางประเทศ เว้นแต่ได้ปฏิบัติตามขั้นตอนที่เกี่ยวข้อง ตัวอย่างเช่น บริษัทฯ ไม่อาจเสนอสิทธิดังกล่าวแก่ผู้ถือหุ้นสามัญที่มีสถานะเป็นบุคคลอเมริกัน (U.S. Person) ตามความกฎหมายตามกฎ Regulation S ภายใต้พระราชบัญญัติหลักทรัพย์ของประเทศสหรัฐอเมริกา ค.ศ. 1933 (รวมทั้งที่แก้ไขเพิ่มเติม) เว้นแต่ (ก) มีแบบแสดงรายการข้อมูลการเสนอขายหลักทรัพย์ที่มีผลใช้บังคับภายใต้พระราชบัญญัติหลักทรัพย์ของประเทศสหรัฐอเมริกาดังกล่าว หรือ (ข) เป็นการเสนอขายสิทธิดังกล่าวให้แก่ผู้ถือหุ้นตามข้อยกเว้นภายใต้พระราชบัญญัติหลักทรัพย์ของประเทศสหรัฐอเมริกา การปฏิบัติตามกฎหมายหลักทรัพย์หรือข้อกำหนดของกฎเกณฑ์อื่นในบางประเทศ อาจทำให้ผู้ลงทุนไม่สามารถใช้สิทธิในการซื้อหลักทรัพย์หรือตราสารตามสัดส่วนได้ ซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อสัดส่วนการถือหุ้นของผู้ลงทุนดังกล่าว (Control Dilution Effect) ทั้งนี้ บริษัทฯ ไม่มีหน้าที่ต้องดำเนินการยื่นขอจดทะเบียนหุ้นสามัญของบริษัทฯ ในประเทศใดๆ เพื่อให้ผู้ถือหุ้นต่างชาติสามารถใช้สิทธิในการซื้อหุ้นสามัญเพิ่มทุนตามสัดส่วนในอนาคต

ผลกระทบจากความเสี่ยง

ในกรณีที่บริษัทฯ มีการออกและเสนอขายหลักทรัพย์หรือตราสารต่างๆ ในอนาคต ผู้ถือหุ้นบางรายอาจไม่สามารถใช้สิทธิในการจองซื้อหลักทรัพย์ตามสัดส่วนได้ เนื่องจากข้อจำกัดตามกฎหมายหรือกฎเกณฑ์ในบางประเทศ ส่งผลให้สัดส่วนการถือหุ้นลดลง (Control Dilution Effect) และอาจกระทบต่อสิทธิในการออกเสียงและผลประโยชน์ของผู้ถือหุ้นดังกล่าว

ความเสี่ยงที่ 2.2 ความเสี่ยงจากความผันผวนของราคาหุ้นสามัญของบริษัทฯ ซึ่งอาจก่อให้เกิดผลขาดทุนอย่างมีนัยสำคัญต่อผู้ลงทุนที่ซื้อหุ้นสามัญของบริษัทฯ ในการเสนอขายหุ้นสามัญต่อประชาชนในครั้งนี้

หัวข้อความเสี่ยงที่เกี่ยวข้อง : ความเสี่ยงการลงทุนของผู้ถือหลักทรัพย์

- การลงทุนของผู้ถือหลักทรัพย์

ลักษณะความเสี่ยง

ราคาหุ้นสามัญของบริษัทฯ ภายหลังจากการเสนอขายหุ้นสามัญต่อประชาชนในครั้งนี้ อาจมีการปรับตัวเพิ่มขึ้น หรือลดลงอย่างรุนแรง ทั้งนี้ ขึ้นอยู่กับปัจจัยหลายประการ และบางปัจจัยก็อยู่นอกเหนือการควบคุมของบริษัทฯ โดยปัจจัย ที่อาจส่งผลกระทบต่อราคาหุ้นสามัญของบริษัทฯ ได้แก่

- ทัศนคติที่มีต่อโอกาสสำหรับธุรกิจและการประกอบธุรกิจของบริษัทฯ และอุตสาหกรรมโดยทั่วไป
- ความแตกต่างระหว่างผลประกอบการทางการเงิน และผลการดำเนินงานที่แท้จริง กับผลประกอบการทางการเงิน และผลการดำเนินงานที่ผู้ลงทุน และนักวิเคราะห์คาดหวัง
- การเปลี่ยนแปลงคำแนะนำ หรือทัศนะของนักวิเคราะห์
- การเปลี่ยนแปลงในเงื่อนไขต่างๆ ที่มีผลกระทบต่ออุตสาหกรรม สภาพเศรษฐกิจโดยทั่วไป บรรยากาศการลงทุนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย หรือเหตุการณ์หรือปัจจัยอื่นๆ
- การประกาศผลประกอบการของบริษัทอื่นๆ ที่อยู่ใต้อุตสาหกรรมเดียวกันกับบริษัท หรือประกอบธุรกิจที่คล้ายคลึงกัน
- การเปลี่ยนแปลงในการประเมินมูลค่าตลาด และราคาหุ้นสามัญของบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ซึ่งดำเนินธุรกิจคล้ายคลึงกับบริษัท
- ความผันผวนของราคาหุ้นสามัญซึ่งซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

ทั้งนี้ อาจมีปัจจัยอื่นๆ นอกเหนือไปจากปัจจัยต่างๆ ที่ได้กล่าวไว้ในข้างต้น ซึ่งส่งผลกระทบต่อราคาหุ้นสามัญของบริษัทฯ อย่างมีนัยสำคัญ

ผลกระทบจากความเสี่ยง

ความผันผวนของราคาหุ้นสามัญของบริษัทฯ สามารถเกิดขึ้นได้จากหลายปัจจัยข้างต้น ประกอบกัน ซึ่งจะส่งผลกระทบต่อราคาหุ้นสามัญของบริษัทฯ อย่างมีนัยสำคัญ

2.2.3 ความเสี่ยงต่อการลงทุนในหลักทรัพย์ต่างประเทศ (กรณีผู้ออกหลักทรัพย์เป็นบริษัทต่างประเทศ)

มีปัจจัยความเสี่ยงต่อการลงทุน ในหลักทรัพย์ต่างประเทศของบริษัท : ไม่มี

หรือไม่

3. การขับเคลื่อนธุรกิจเพื่อความยั่งยืน

3.1 นโยบายและเป้าหมายการจัดการด้านความยั่งยืน

นโยบายด้านความยั่งยืน

นโยบายด้านความยั่งยืน : มี

กลุ่มบริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน) ตระหนักและให้ความสำคัญถึงการดำเนินธุรกิจภายใต้การกำกับกิจการที่ดีโดยคำนึงถึงผู้ที่มีส่วนได้เสีย (Stakeholders) ที่เกี่ยวข้องทั้งภายในและภายนอกองค์กร ตั้งแต่ผู้ถือหุ้น พนักงาน ลูกค้า ชุมชน ตลอดจนสังคมในวงกว้าง และดำเนินงานด้วยความเป็นธรรมกับทุกฝ่ายที่เกี่ยวข้อง ทั้งนี้เพื่อนำไปสู่การพัฒนารูปร่างอย่างยั่งยืน กลุ่มบริษัทฯ มีนโยบายความรับผิดชอบต่อสังคมและสิ่งแวดล้อม เป็นกรอบในการปฏิบัติงานด้านต่างๆ ให้คณะกรรมการบริษัท ผู้บริหาร และพนักงานทุกคนยึดถือปฏิบัติด้วยความเชื่อมั่น ศรัทธา และเข้าใจในหลักการกำกับดูแลกิจการที่ดี เพื่อปลูกฝังจิตสำนึกเรื่องความรับผิดชอบต่อสังคมและสิ่งแวดล้อมให้เกิดขึ้นในทุกระดับ พร้อมให้การสนับสนุนต่อชุมชนและสังคม โดยมุ่งเน้นส่งเสริมการพัฒนาที่สอดคล้องกับความต้องการของชุมชนเพื่อยกระดับคุณภาพชีวิตและความเป็นอยู่ของชุมชนในระยะยาว

เป้าหมายการจัดการด้านความยั่งยืน

บริษัทมีการตั้งเป้าหมายการจัดการด้านความยั่งยืนหรือไม่ : มี

เพื่อปลูกฝังจิตสำนึกเรื่องความรับผิดชอบต่อสังคมและสิ่งแวดล้อมให้เกิดขึ้นในทุกระดับ พร้อมให้การสนับสนุนต่อชุมชนและสังคม โดยมุ่งเน้นส่งเสริมการพัฒนาที่สอดคล้องกับความต้องการของชุมชนเพื่อยกระดับคุณภาพชีวิตและความเป็นอยู่ของชุมชนในระยะยาว

การทบทวนนโยบายและ/หรือเป้าหมายการจัดการด้านความยั่งยืนในรอบปีที่ผ่านมา

ในรอบปีที่ผ่านมาบริษัทมีการทบทวนนโยบายและ/หรือ : มี

เป้าหมายการจัดการด้านความยั่งยืน

ในรอบปีที่ผ่านมาบริษัทมีการเปลี่ยนแปลงและพัฒนากิจการเกี่ยวกับ : ไม่มี

นโยบายและ/หรือเป้าหมายการจัดการด้านความยั่งยืน

3.2 การจัดการผลกระทบต่อนักมีส่วนได้เสียในห่วงโซ่มูลค่าของธุรกิจ

3.2.1 ห่วงโซ่มูลค่าธุรกิจ

บริษัทฯ ดำเนินธุรกิจโดยตั้งมั่นในความยุติธรรม ความมีคุณธรรม และคำนึงถึงผู้มีส่วนได้เสียตลอดห่วงโซ่มูลค่าของบริษัท ตั้งแต่ผู้มีส่วนได้เสียต้นน้ำของห่วงโซ่ จนถึงปลายน้ำของห่วงโซ่ รวมถึงผู้เกี่ยวข้องทางตรงและทางอ้อม โดยบริษัทฯ มีการจัดการผลกระทบต่อนักมีส่วนได้เสีย ดังนี้

ลักษณะกิจกรรมตามห่วงโซ่มูลค่าของบริษัทฯ และการจัดการผลกระทบต่อนักมีส่วนได้เสีย

กิจกรรมหลักของบริษัท (Primary Activities)	การจัดการผลกระทบต่อนักมีส่วนได้เสีย
1. ผู้ผลิต / คู่ค้า : การจัดซื้อวัตถุดิบ	<ul style="list-style-type: none"> ● บริษัทฯ มุ่งมั่นในการจัดหาสินค้าและให้บริการอย่างมีมาตรฐาน ภายใต้หลักการแข่งขันบนฐานข้อมูลที่เหมาะสม มีหลักเกณฑ์ในการประเมินและคัดเลือกคู่ค้า และคู่สัญญา จัดทำรูปแบบสัญญาที่เหมาะสม จัดการให้มีระบบการจัดการและติดตามเพื่อให้มั่นใจว่ามีการปฏิบัติตามเงื่อนไขของสัญญาอย่างครบถ้วนและป้องกันการทุจริตและประพฤติมิชอบในทุกขั้นตอนของกระบวนการจัดหาจัดซื้อจัดจ้าง กรณีที่เจ้าหนี้ไม่สามารถปฏิบัติตามได้ต้องรีบแจ้งกับคู่ค้าเป็นการล่วงหน้า เพื่อร่วมกันหาแนวทางแก้ไขและป้องกันไม่ให้เกิดความเสียหาย และมีหลักการจ่ายเงินให้แก่คู่ค้าและคู่สัญญาตรงเวลา ตามเงื่อนไขการชำระเงินที่ตกลงกัน ● มุ่งมั่นในการพัฒนาและรักษาความสัมพันธ์ที่ยั่งยืนกับคู่ค้าและคู่สัญญาที่มีวัตถุประสงค์ชัดเจนในเรื่องคุณภาพของสินค้าหรือบริการที่คู่ควรกับมูลค่าเงินคุณภาพทางเทคนิค และมีความเชื่อถือซึ่งกันและกัน ● บริษัทฯ จัดหาผลิตภัณฑ์จากผู้จัดจำหน่ายที่มีคุณภาพในระดับสากล เพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าจาก ผู้จัดจำหน่ายหลัก (Distributor) หลายราย เพื่อลดความเสี่ยงการพึ่งพิงการจัดซื้อจัดจ้างจากผู้จัดจำหน่ายหลักรายใดรายหนึ่ง ● บริษัทฯ สร้างและรักษาความสัมพันธ์กับเจ้าของเทคโนโลยีและผู้จัดจำหน่ายหลักผลิตภัณฑ์ทั้งในประเทศและต่างประเทศ เพื่อให้ธุรกิจเติบโตอย่างยั่งยืนไปพร้อมกัน ● ห้ามพนักงานเรียกรับ หรือรับผลประโยชน์ใดๆ ที่ไม่สุจริตหรือเป็นผลประโยชน์ส่วนตัวจากคู่ค้าและคู่สัญญา
2. การดำเนินธุรกิจ	<ul style="list-style-type: none"> ● บริษัทฯ ให้ความสำคัญกับการพัฒนาทรัพยากรมนุษย์ เนื่องจากความเชี่ยวชาญของพนักงานเป็นหัวใจสำคัญในการดำเนินธุรกิจของบริษัท บริษัทฯ จึงให้ความสำคัญตั้งแต่กระบวนการคัดเลือกพนักงานที่มีความรู้ ความเชี่ยวชาญตามตำแหน่งงาน รวมถึงการจ่ายค่าตอบแทน และสวัสดิการในระดับที่เหมาะสม พร้อมทั้งมีการจัดอบรมภายในอย่างสม่ำเสมอ และสนับสนุนการเข้าอบรม เพิ่มความรู้จากหน่วยงานภายนอก และปรับเปลี่ยนตำแหน่งให้กับพนักงานที่มีความรู้ ความสามารถ เพื่อเป็นการให้โอกาสพนักงานที่มีศักยภาพเจริญเติบโตในสายอาชีพ โดยบริษัทฯ มีกรอบนโยบายในการมุ่งสร้างบุคลากรของบริษัทให้มีคุณสมบัติร่วมกันคือ 1. มีความเก่งในสายอาชีพ 2. มีความเป็นมืออาชีพในการทำงาน และ 3. มีหัวใจในการให้บริการ การสร้างคุณสมบัติร่วมกันนี้เพื่อให้พนักงานเกิด ความรักและความเข้าใจลูกค้า ซึ่งจะส่งผลให้บริษัทส่งมอบสินค้าและบริการที่มีมาตรฐานให้แก่ลูกค้าทุกราย ● บริษัทฯ ส่งมอบสินค้าที่มีคุณภาพและได้มาตรฐานในระดับโลกเสมอมา โดยบริษัทฯ ให้ความสำคัญตั้งแต่การเลือกคู่ค้าที่จัดหาผลิตภัณฑ์ให้กับบริษัทฯ ซึ่งคู่ค้าส่วนใหญ่เป็นบริษัทที่มีชื่อเสียงและได้รับการยอมรับในระดับสากล นอกจากนี้บริษัทฯ ยังให้บริการอย่างมีประสิทธิภาพตั้งแต่ การออกแบบ ให้คำปรึกษา การติดตั้ง และการบำรุงรักษา เพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าอย่างดีที่สุด

3. มาตรฐานสากล	<ul style="list-style-type: none"> ● สินค้าของบริษัทฯ ส่วนใหญ่ได้รับใบรับรองที่เป็นมาตรฐานสากล เพื่อให้ลูกค้ามีความมั่นใจในคุณภาพของสินค้า และเชื่อมั่นในการเก็บรักษาความลับของลูกค้า
4. ความรับผิดชอบต่อลูกค้าและบริการหลังการขาย	<ul style="list-style-type: none"> ● บริษัทฯ มุ่งมั่นที่จะปฏิบัติตามเงื่อนไขทางธุรกิจที่มีต่อลูกค้าอย่างเคร่งครัด มีความเป็นธรรมและเชื่อถือได้ ● ศึกษาและทำความเข้าใจความต้องการของลูกค้าโดยละเอียด ก่อนจะเสนอสินค้าหรือบริการต่อลูกค้า เพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้อย่างถูกต้อง รวมทั้งต้องให้ข้อมูลความรู้อยู่เสมอ และสั่งสมประสบการณ์ในการทำงานให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น เพื่อเพิ่มความพึงพอใจให้กับลูกค้า ● ปฏิบัติต่อลูกค้าด้วยความสุภาพ ให้เกียรติต่อลูกค้า และใช้วาจาที่อ่อนน้อมอยู่เสมอ ● มีทัศนคติที่ดีต่องานบริการลูกค้า ให้ความสำคัญต่องานบริการและปฏิบัติอย่างเต็มที่ อันส่งผลให้งานบริการมีคุณค่าและมีประสิทธิภาพอันจะนำไปสู่ความเป็นเลิศด้านบริการ ● พนักงานต้องเคารพการตัดสินใจ และข้อคิดเห็นของลูกค้า ตลอดจนไม่ละเมิดสิทธิส่วนบุคคลของลูกค้า ● การรับข้อร้องเรียน ข้อคิดเห็น ข้อเสนอแนะจากทางลูกค้า โดยคำนึงถึงความคาดหวังจากลูกค้า ● การบริหารความสัมพันธ์กับลูกค้า เพื่อให้เกิดการบริหารจัดการร่วมกันอย่างยั่งยืน

กิจกรรมเสริมของบริษัท (Support Activities)	การจัดการผลกระทบต่อผู้มีส่วนได้เสีย
1. การพัฒนาเทคโนโลยีเพื่อสินค้าที่มีคุณภาพมากยิ่งขึ้น	<ul style="list-style-type: none"> ● บริษัทฯ ติดตามข่าวสารที่เกี่ยวข้องกับเทคโนโลยีอย่างสม่ำเสมอ เพื่อให้พร้อมรับการเปลี่ยนแปลงและก้าวทันเทคโนโลยีใหม่ๆ ● บริษัทฯ คิดค้นบริการภายใต้ตราสินค้าของบริษัทฯ เพื่อรองรับความต้องการของลูกค้าที่เพิ่มสูงขึ้น
2. พนักงาน	<ul style="list-style-type: none"> ● บริษัทฯ จัดให้มีกิจกรรมสานสัมพันธ์กันระหว่างผู้บริหาร และพนักงาน ภายในบริษัทอย่างสม่ำเสมอ ● บริษัทฯ ให้ความสำคัญกับการพัฒนาความรู้ ความสามารถของพนักงาน จึงจัดอบรมเพื่อพัฒนาพนักงานในด้านการปฏิบัติงาน และพัฒนาศักยภาพของพนักงาน

3.2.2 การวิเคราะห์ผู้มีส่วนได้เสียในห่วงโซ่คุณค่าของธุรกิจ

บริษัทฯ มีการประเมินความคาดหวังจากผู้มีส่วนได้เสียตลอดห่วงโซ่คุณค่าของบริษัทฯ โดยผ่านวิธีการสอบถาม รับฟัง และการตอบสนองความคาดหวังเหล่านั้นทุกๆ ปี โดยสามารถแสดงรายละเอียดดังตารางต่อไปนี้

รายละเอียดการวิเคราะห์ผู้มีส่วนได้เสียในห่วงโซ่คุณค่าธุรกิจ

กลุ่มผู้มีส่วนได้เสีย	ความคาดหวังของผู้มีส่วนได้เสีย	การตอบสนองความคาดหวังของผู้มีส่วนได้เสีย	ช่องทางการมีส่วนร่วมและสื่อสาร
ผู้มีส่วนได้เสียภายในองค์กร			

กลุ่มผู้มีส่วนได้เสีย	ความคาดหวังของผู้มีส่วนได้เสีย	การตอบสนองความคาดหวังของผู้มีส่วนได้เสีย	ช่องทางการมีส่วนร่วมและสื่อสาร
<ul style="list-style-type: none"> พนักงาน 	<ul style="list-style-type: none"> - ค่าตอบแทนและผลประโยชน์อื่นๆ ที่เหมาะสม - หน้าที่การงานที่มั่นคงและก้าวหน้า - ความปลอดภัยในการทำงานและอาชีวอนามัย - ความเคารพในสิทธิและการได้รับการปฏิบัติที่เป็นธรรม - การพัฒนาองค์ความรู้ - ความสุขใจในการทำงาน - การเปิดเผยข้อมูลการดำเนินงานของผู้บริหาร 	<ul style="list-style-type: none"> - กำหนดระเบียบปฏิบัติของบริษัท นโยบาย และวิธีปฏิบัติของฝ่ายทรัพยากรบุคคล ให้สอดคล้องกับกฎหมายที่เกี่ยวข้อง - กำหนดนโยบายสิทธิมนุษยชน จัดทำการตรวจสอบด้านสิทธิมนุษยชนอย่างรอบด้าน พร้อมทั้งติดตามประเมิน - ส่งเสริมความก้าวหน้าในสายอาชีพสำหรับพนักงานในองค์กร และให้ค่าตอบแทนและผลประโยชน์อื่นๆ ที่เหมาะสม - จัดหลักสูตรฝึกอบรม เพื่อส่งเสริมและพัฒนาศักยภาพของพนักงาน - จัดทำการประเมินผลงานประจำปี - จัดกิจกรรมที่ส่งเสริมการมีส่วนร่วมของพนักงานในแต่ละหน่วยงานขององค์กร - จัดช่องทางที่ปลอดภัยในการให้ข้อเสนอแนะและข้อร้องเรียน 	<ul style="list-style-type: none"> • การติดต่อและสื่อสารผ่านช่องทางออนไลน์ • การประชุมภายในองค์กร • การรับเรื่องข้อร้องเรียน • อื่น ๆ <ul style="list-style-type: none"> • การประเมินศักยภาพของพนักงานรายปี • การแลกเปลี่ยนความคิดเห็นระหว่างหัวหน้า สายงานและพนักงานในสังกัด • ผู้บริหารพบพนักงาน รายปี
ผู้มีส่วนได้เสียภายนอกองค์กร			
<ul style="list-style-type: none"> • ผู้ถือหุ้น 	<ul style="list-style-type: none"> - การให้ผลตอบแทนจากการลงทุนที่เป็นรูปธรรม และเติบโตอย่างต่อเนื่อง - มีการกำกับดูแลกิจการที่ดี - ผู้บริหารทำธุรกิจอย่างโปร่งใส มีธรรมาภิบาล และสามารถตรวจสอบได้ - การบริหารความเสี่ยงและการจัดการวิกฤติที่ดี - ความโปร่งใสของข้อมูลทางธุรกิจ - การเปิดเผยข้อมูลที่ถูกต้องตามกำหนดเวลา - การสื่อสารกับผู้ถือหุ้น อย่างมีประสิทธิภาพ 	<ul style="list-style-type: none"> - สร้างผลประโยชน์ที่ดี และจ่ายเงินปันผลตามนโยบายอย่างสม่ำเสมอ - เปิดเผยข้อมูลของบริษัทอย่างโปร่งใส ผ่านการประชุมคณะกรรมการบริษัท และการประชุมผู้ถือหุ้น - จัดทำและปรับปรุงนโยบายและวิธีปฏิบัติที่เกี่ยวข้องกับการกำกับดูแลกิจการที่ดีอย่างต่อเนื่อง 	<ul style="list-style-type: none"> • การติดต่อและสื่อสารผ่านช่องทางออนไลน์ • การประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี • การรับเรื่องข้อร้องเรียน

กลุ่มผู้มีส่วนได้เสีย	ความคาดหวังของผู้มีส่วนได้เสีย	การตอบสนองความคาดหวังของผู้มีส่วนได้เสีย	ช่องทางการมีส่วนร่วมและสื่อสาร
ผู้มีส่วนได้เสียภายนอกองค์กร			
<ul style="list-style-type: none"> ลูกค้า 	<ul style="list-style-type: none"> - ส่งมอบสินค้า ตามมาตรฐานความคาดหวัง และตามกฎหมายที่เกี่ยวข้อง - รักษาความมั่นคงปลอดภัยในการทำการค้า - การให้บริการที่ดี ทั้งก่อนและหลังการขาย - การจัดส่งผลิตภัณฑ์และบริการที่ตรงต่อเวลา - ปกป้องข้อมูลส่วนบุคคลและความเป็นส่วนตัวของลูกค้า 	<ul style="list-style-type: none"> - ส่งมอบผลิตภัณฑ์ และบริการมีคุณภาพและได้มาตรฐาน - ทำการตรวจสอบ และรับประกันคุณภาพของผลิตภัณฑ์และบริการ - คิดค้นผลิตภัณฑ์ หรือช่องทางการให้บริการใหม่ๆ ที่ตอบสนองต่อความต้องการของลูกค้า - สำรวจความคิดเห็นของลูกค้า และตอบคำถามผ่านช่องทางการติดต่อสื่อสารต่างๆ - สื่อสัต์ต่อคำสัญญาที่ให้กับลูกค้า - พัฒนาและวางระบบความปลอดภัยด้านข้อมูลและไซเบอร์รวมถึงข้อมูลส่วนบุคคลและความเป็นส่วนตัวของลูกค้า 	<ul style="list-style-type: none"> • การติดต่อและสื่อสารผ่านช่องทางออนไลน์ • การรับเรื่องข้อร้องเรียน • การสำรวจความพึงพอใจ • อื่น ๆ <ul style="list-style-type: none"> • การพบปะในงานมหกรรมต่างๆ
ผู้มีส่วนได้เสียภายนอกองค์กร			
<ul style="list-style-type: none"> คู่ค้า 	<ul style="list-style-type: none"> - ปฏิบัติต่อคู่ค้าอย่างเป็นธรรมและเท่าเทียม - กระบวนการจัดซื้อจัดจ้างที่เป็นธรรม โปร่งใสและเป็นธรรม - พันธสัญญาต่อผู้จัดจำหน่ายสินค้าและคู่ค้า ในเรื่องของคำสั่งซื้อที่ชัดเจนและสม่ำเสมอ - ส่งคำสั่งซื้อสินค้าล่วงหน้า เพื่อให้จัดหาสินค้า บริการได้ทันเวลา - ให้ความยืดหยุ่นในการปรับเปลี่ยนราคาสินค้าและบริการตามความเหมาะสม 	<ul style="list-style-type: none"> - จัดทำนโยบายจัดซื้อจัดจ้าง ซึ่งประกอบด้วย การคัดเลือกคู่ค้า การประเมินผลงาน และการตรวจสอบคู่ค้า รวมถึงการพัฒนาและเสริมสร้างศักยภาพให้กับคู่ค้า - ผู้บริหารเข้าร่วมในการประชุมธุรกิจกับคู่ค้าเป็นประจำ เพื่อนำเสนอภาพธุรกิจ เข้าใจปัญหาและวางแผนดำเนินธุรกิจร่วมกัน - จัดทำระเบียบปฏิบัติด้านการรักษาความมั่นคงปลอดภัย และระบบเทคโนโลยีสารสนเทศในการรักษาความลับของคู่ค้า 	<ul style="list-style-type: none"> • การติดต่อและสื่อสารผ่านช่องทางออนไลน์ • การประชุมร่วมกับองค์กรภายนอก • การรับเรื่องข้อร้องเรียน

กลุ่มผู้มีส่วนได้เสีย	ความคาดหวังของผู้มีส่วนได้เสีย	การตอบสนองความคาดหวังของผู้มีส่วนได้เสีย	ช่องทางการมีส่วนร่วมและสื่อสาร
ผู้มีส่วนได้เสียภายนอกองค์กร			
<ul style="list-style-type: none"> ชุมชน 	<ul style="list-style-type: none"> - สนับสนุนความเป็นอยู่ของสังคมและสิ่งแวดล้อมของชุมชน - ลดผลกระทบทางลบที่มีต่อสังคมและสิ่งแวดล้อมในชุมชน 	<ul style="list-style-type: none"> - ส่งเสริมการมีส่วนร่วมในการสร้างสังคมให้เข้มแข็ง และนำอยู่ผ่านการสนับสนุนด้านการศึกษาและความเป็นอยู่ 	<ul style="list-style-type: none"> • การจัดกิจกรรมเพื่อสังคม • การรับเรื่องข้อร้องเรียน

3.3 การจัดการด้านความยั่งยืนในมิติสิ่งแวดล้อม

3.3.1 นโยบายและแนวปฏิบัติด้านสิ่งแวดล้อม

นโยบายและแนวปฏิบัติด้านสิ่งแวดล้อม

นโยบายและแนวปฏิบัติด้านสิ่งแวดล้อม : มี

แนวปฏิบัติด้านสิ่งแวดล้อม : การจัดการก๊าซเรือนกระจกและการเปลี่ยนแปลงสภาพภูมิอากาศ,

บริษัทฯ มีนโยบายการดำเนินธุรกิจ โดยคำนึงถึงและความรับผิดชอบต่อสิ่งแวดล้อม ด้วยตระหนักว่า บริษัทเป็นส่วนหนึ่งของสังคมและประเทศ ที่จะร่วมก้าวเดินไปสู่การพัฒนาชุมชน สังคม และสิ่งแวดล้อม ด้วยธรรมาภิบาล เพื่อความยั่งยืนสืบไป บริษัทฯ จึงดำเนินกิจกรรมเพื่อสิ่งแวดล้อมอย่างต่อเนื่อง ควบคู่กับการดำเนินธุรกิจภายใต้ความรับผิดชอบต่อสิ่งแวดล้อมโดยรวม ดังนี้

- ดำเนินกิจกรรมเพื่อสิ่งแวดล้อมอย่างสม่ำเสมอเพื่อให้ชุมชนที่บริษัทตั้งอยู่มีคุณภาพชีวิตที่ดี ทั้งที่ดำเนินการเองและร่วมมือกับหน่วยงานของภาครัฐ ภาคเอกชน และชุมชน
- ตอบสนองอย่างรวดเร็วและมีประสิทธิภาพต่อเหตุการณ์ที่มีผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม อันเนื่องมาจากการดำเนินงานของบริษัทฯ โดยให้ความร่วมมืออย่างเต็มที่กับเจ้าหน้าที่ภาครัฐ และหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง
- ส่งเสริมให้พนักงานทุกระดับตระหนักถึงความสำคัญ และมีจิตสำนึกของความรับผิดชอบต่อสิ่งแวดล้อม ส่งเสริมการดำเนินงานด้านจิตอาสาที่เกี่ยวข้องกับการพัฒนา และปลูกจิตสำนึกด้านความรับผิดชอบต่อสิ่งแวดล้อมให้กับพนักงานทุกระดับ

การทบทวนนโยบาย แนวปฏิบัติ และ/หรือเป้าหมายด้านสิ่งแวดล้อมในรอบปีที่ผ่านมา

การทบทวนนโยบาย แนวปฏิบัติ และ/หรือเป้าหมายด้านสิ่งแวดล้อม : มี

ในรอบปีที่ผ่านมา

นโยบาย แนวปฏิบัติ และ/หรือเป้าหมายด้านสิ่งแวดล้อมที่มีการ : การจัดการก๊าซเรือนกระจกและการเปลี่ยนแปลงสภาพภูมิอากาศ, เปลี่ยนแปลง

บริษัทฯ มีนโยบายการดำเนินธุรกิจ โดยคำนึงถึงและความรับผิดชอบต่อสิ่งแวดล้อม ด้วยตระหนักว่า บริษัทฯ เป็นส่วนหนึ่งของสังคมและประเทศ ที่จะร่วมก้าวเดินไปสู่การพัฒนาชุมชน สังคม และสิ่งแวดล้อม ด้วยธรรมาภิบาล เพื่อความยั่งยืนสืบไป บริษัทฯ จึงดำเนินกิจกรรมเพื่อสิ่งแวดล้อมอย่างต่อเนื่อง ควบคู่กับการดำเนินธุรกิจภายใต้ความรับผิดชอบต่อสิ่งแวดล้อมโดยรวม ดังนี้

- ดำเนินกิจกรรมเพื่อสิ่งแวดล้อมอย่างสม่ำเสมอเพื่อให้ชุมชนที่บริษัทตั้งอยู่มีคุณภาพชีวิตที่ดี ทั้งที่ดำเนินการเองและร่วมมือกับหน่วยงานของภาครัฐ ภาคเอกชน และชุมชน
- ตอบสนองอย่างรวดเร็วและมีประสิทธิภาพต่อเหตุการณ์ที่มีผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม อันเนื่องมาจากการดำเนินงานของบริษัทฯ โดยให้ความร่วมมืออย่างเต็มที่กับเจ้าหน้าที่ภาครัฐ และหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง
- ส่งเสริมให้พนักงานทุกระดับตระหนักถึงความสำคัญ และมีจิตสำนึกของความรับผิดชอบต่อสิ่งแวดล้อม ส่งเสริมการดำเนินงานด้านจิตอาสาที่เกี่ยวข้องกับการพัฒนา และปลูกจิตสำนึกด้านความรับผิดชอบต่อสิ่งแวดล้อมให้กับพนักงานทุกระดับ

3.3.2 ผลการดำเนินงานด้านสิ่งแวดล้อม

ข้อมูลเกี่ยวกับการจัดการพลังงาน

แผนการจัดการพลังงาน

แผนการจัดการพลังงานของบริษัท : มี

1. การใช้พลังงาน

บริษัทฯ เล็งเห็นความสำคัญของการใช้พลังงานอย่างมีประสิทธิภาพ บริษัทฯ จึงมุ่งเน้นการลดการใช้ไฟฟ้าภายในอาคารสำนักงาน โดยรณรงค์ให้ปิดสวิตช์ไฟทันทีเมื่อเลิกใช้งาน รวมถึงกำหนดปิดเครื่องปรับอากาศภายหลังเวลาเลิกงานที่กำหนดไว้ และในช่วงวันหยุด เพื่อไม่ให้เกิดการใช้ทรัพยากรไฟฟ้าอย่างสิ้นเปลือง

2. การใช้น้ำ

บริษัทฯ ให้ความรู้กับพนักงานด้านการประหยัดน้ำและพลังงาน นอกจากนี้ บริษัทฯ มีการณรงค์ให้พนักงาน ใช้น้ำอย่างประหยัด ปิดน้ำทุกครั้งเมื่อไม่ใช้ ทั้งนี้เพื่อปลูกฝังให้พนักงานรู้คุณค่าของการใช้น้ำ

3. การจัดการขยะ ของเสีย และมลพิษ

บริษัทฯ ตระหนักถึงความสำคัญของการจัดการขยะและมลพิษภายในองค์กร จึงสนับสนุนให้พนักงานใช้อุปกรณ์สำนักงานอย่างคุ้มค่า และมีการนำกลับไปใช้ซ้ำ เช่น การใช้กระดาษรีไซเคิล การสนับสนุนให้พนักงานใช้แก้วส่วนตัวเพื่อลดปริมาณขยะ นอกจากนี้ บริษัทฯ มินโยบายการแยกขยะระหว่างขยะทั่วไป และขยะรีไซเคิล เช่น ขวดพลาสติก แก้ว กระดาษ กระบอง เป็นต้น โดยในปี 2565 เป็นต้นมา บริษัทฯ จัดให้มีการแยกขยะเพื่อเป็นการบริหารจัดการของเสียในองค์กรอย่างมีประสิทธิภาพ โดยเริ่มการแยกขยะตั้งแต่โต๊ะทำงานของพนักงาน ตลอดจนจัดให้มีถังขยะส่วนกลางที่แยกระหว่างขยะทั่วไป ขยะสด และขยะรีไซเคิลประเภทต่างๆ นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังได้จัดทำโครงการปลูกผักและต้นไม้ จากขยะรีไซเคิลโดยการนำเอาขยะ Recycle เช่น แก้วพลาสติก ขวดน้ำพลาสติกใช้แล้ว นำมาปลูกผักและปลูกต้นไม้ เมื่อวันที่ 20 มกราคม 2566 รวมถึงการจัดกิจกรรมปลูกป่า (ปี 3) ซึ่งเป็นเป็นกิจกรรมด้าน ESG ต่อเนื่องมา โดยได้ดำเนินการไปเมื่อวันที่ 10 กุมภาพันธ์ 2568 ที่ผ่านมา

4. การจัดการเพื่อลดปัญหาก๊าซเรือนกระจก

จากการเปลี่ยนแปลงของอุณหภูมิโลก และการเปลี่ยนแปลงสภาพอากาศ อันเกิดจากปริมาณก๊าซเรือนกระจกที่ถูกปล่อยสู่ชั้นบรรยากาศ ที่มากเกินไปจนขีดความสามารถในการดูดซับของธรรมชาติ ซึ่งส่งผลให้เกิด “ปรากฏการณ์เรือนกระจก” บริษัทฯ ตระหนักถึงผลกระทบที่เกิดขึ้น และมุ่งมั่นที่จะเป็นส่วนหนึ่งของการแก้ปัญหา จึงดำเนินธุรกิจโดยคำนึงถึงสิ่งแวดล้อมโดยจัดให้มีการทวนสอบคาร์บอนฟุตพริ้นท์ และจัดกิจกรรมปลูกป่าร่วมกับพนักงานของบริษัท เพื่อเป็นประโยชน์ทั้งในระดับองค์กรและสังคม

ในปี 2569 บริษัทฯ มีการจัดทำรายงานการประเมินคาร์บอนฟุตพริ้นท์ขององค์กร เพื่อใช้สำหรับเป็นข้อมูลพื้นฐาน ซึ่งอาศัยการเก็บรวบรวมข้อมูลย้อนหลังนับตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2568 ถึง 31 ธันวาคม 2568 โดยมีบริษัท แอล อาร์คิว เอ (ประเทศไทย) จำกัด เป็นผู้ทวนสอบซึ่งเป็นหน่วยงานทวนสอบประเภทคาร์บอนฟุตพริ้นท์ขององค์กรบริหารจัดการก๊าซเรือนกระจก (อบก.) มีรายละเอียดผลการทวนสอบฯ ดังนี้

แหล่งปล่อยก๊าซเรือนกระจก	ต้นคาร์บอนไดออกไซด์เทียบเท่า
การเผาไหม้น้ำมันจากยานพาหนะ	25.07
การปล่อย CH ₄ จากการบำบัดน้ำเสีย (Septic tank)	5.89
ปริมาณการใช้พลังงานไฟฟ้าที่สำนักงาน	111.69

5. กิจกรรมปลูกป่า

เพื่อร่วมช่วยกันเพิ่มพื้นที่สีเขียว เพิ่มพื้นที่ป่าในเมือง สร้างโลกของเราให้น่าอยู่มากยิ่งขึ้น โดยมีวัตถุประสงค์ เพื่อร่วมเป็นส่วนหนึ่ง ในการตระหนักถึงการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อมและทรัพยากรให้คงอยู่ต่อไป

การตั้งเป้าหมายการจัดการไฟฟ้าและ/หรือน้ำมันและเชื้อเพลิง

บริษัทมีการตั้งเป้าหมายการจัดการไฟฟ้า : ไม่มี

และ/หรือน้ำมันและเชื้อเพลิงหรือไม่

ผลการดำเนินงานและผลลัพธ์ด้านการจัดการพลังงาน

ผลการดำเนินงานและผลลัพธ์ด้านการจัดการพลังงาน : ไม่มี

การจัดการพลังงาน : การใช้เชื้อเพลิง

	2566	2567	2568
น้ำมันเครื่องบิน (ลิตร)	0.00	0.00	0.00
น้ำมันดีเซล (ลิตร)	4,265.01	2,948.98	3,105.61
น้ำมันเบนซิน (ลิตร)	10,293.00	9,120.50	7,287.26
น้ำมันเตา (ลิตร)	0.00	0.00	0.00
น้ำมันดิบ (บาร์เรล)	0.00	0.00	0.00
ก๊าซธรรมชาติ (ลูกบาศก์ฟุต)	0.00	0.00	0.00
ก๊าซหุงต้ม (กิโลกรัม)	0.00	0.00	0.00
ไอน้ำ (ตัน)	0.00	0.00	0.00
ถ่านหิน (ตัน)	0.00	0.00	0.00

การจัดการพลังงาน : การใช้ไฟฟ้า

	2566	2567	2568
ปริมาณการใช้ไฟฟ้ารวม (กิโลวัตต์-ชั่วโมง)	189,598.00	211,495.00	223,420.00
ปริมาณการซื้อไฟฟ้ามาใช้ (กิโลวัตต์-ชั่วโมง)	189,598.00	211,495.00	223,420.00
ปริมาณการซื้อหรือผลิตไฟฟ้ามาใช้จากแหล่งพลังงานทดแทน (กิโลวัตต์-ชั่วโมง)	0.00	0.00	0.00

ข้อมูลเกี่ยวกับการจัดการน้ำ

แผนการจัดการน้ำ

แผนการจัดการน้ำของบริษัท : ไม่มี

การตั้งเป้าหมายการจัดการน้ำ

บริษัทมีการตั้งเป้าหมายการจัดการน้ำหรือไม่ : ไม่มี

ผลการดำเนินงานและผลลัพธ์ด้านการจัดการน้ำ

ผลการดำเนินงานและผลลัพธ์ด้านการจัดการน้ำ : ไม่มี

การจัดการน้ำ : ปริมาณการใช้น้ำของบริษัท จำแนกตามแหล่งน้ำ

	2566	2567	2568
ปริมาณการใช้น้ำรวม (ลูกบาศก์เมตร)	0.00	0.00	0.00
ปริมาณการใช้น้ำประปาหรือน้ำจากองค์กรอื่น (ลูกบาศก์เมตร)	0.00	0.00	0.00
ปริมาณการใช้น้ำผิวดิน (ลูกบาศก์เมตร)	0.00	0.00	0.00
ปริมาณการใช้น้ำบาดาล (ลูกบาศก์เมตร)	0.00	0.00	0.00
ปริมาณการใช้น้ำทะเล (ลูกบาศก์เมตร)	0.00	0.00	0.00
ปริมาณการใช้น้ำจากกระบวนการผลิต (ลูกบาศก์ เมตร)	0.00	0.00	0.00

การจัดการน้ำ : ปริมาณน้ำทิ้งของบริษัท จำแนกตามแหล่งปล่อย

	2566	2567	2568
ร้อยละของน้ำทิ้งที่ได้รับการบำบัด (%)	0.00	0.00	0.00
ปริมาณน้ำทิ้งรวม (ลูกบาศก์เมตร)	0.00	0.00	0.00
ปริมาณน้ำทิ้งที่ปล่อยสู่องค์กรอื่น (ลูกบาศก์เมตร)	0.00	0.00	0.00
ปริมาณน้ำทิ้งที่ปล่อยสู่แหล่งน้ำผิวดิน (ลูกบาศก์ เมตร)	0.00	0.00	0.00
ปริมาณน้ำทิ้งที่ปล่อยสู่แหล่งน้ำบาดาล (ลูกบาศก์ เมตร)	0.00	0.00	0.00
ปริมาณน้ำทิ้งที่ปล่อยสู่ทะเล (ลูกบาศก์เมตร)	0.00	0.00	0.00

การจัดการน้ำ : ปริมาณการใช้น้ำของบริษัท

	2566	2567	2568
ปริมาณการใช้น้ำสุทธิ (ลูกบาศก์เมตร)	0.00	0.00	0.00

การจัดการน้ำ : ปริมาณการใช้น้ำรีไซเคิลของบริษัท

	2566	2567	2568
ปริมาณการใช้น้ำรีไซเคิล (ลูกบาศก์เมตร)	0.00	0.00	0.00

ข้อมูลเกี่ยวกับการจัดการขยะและของเสีย

แผนการจัดการขยะและของเสีย

แผนการจัดการขยะและของเสียของบริษัท : ไม่มี

การตั้งเป้าหมายการจัดการขยะและของเสีย

บริษัทมีการตั้งเป้าหมายการจัดการขยะและของเสียหรือไม่ : ไม่มี

ผลการดำเนินงานและผลลัพธ์ด้านการจัดการขยะและของเสีย

ผลการดำเนินงานและผลลัพธ์ด้านการจัดการขยะและของเสีย : ไม่มี

การจัดการขยะและของเสีย : ปริมาณขยะและของเสียของบริษัท

	2566	2567	2568
ปริมาณขยะและของเสียรวม (กิโลกรัม)	0.00	0.00	0.00
ปริมาณขยะและของเสียไม่อันตรายรวม (กิโลกรัม)	0.00	0.00	0.00
ขยะและของเสียไม่อันตราย - การฝังกลบ (กิโลกรัม)	0.00	0.00	0.00
ขยะและของเสียไม่อันตราย - การเผาซึ่งได้พลังงานกลับมา (กิโลกรัม)	0.00	0.00	0.00
ขยะและของเสียไม่อันตราย - การเผาซึ่งไม่ได้พลังงานกลับมา (กิโลกรัม)	0.00	0.00	0.00
ขยะและของเสียไม่อันตราย - อื่น ๆ (กิโลกรัม)	0.00	0.00	0.00
ปริมาณขยะและของเสียอันตรายรวม (กิโลกรัม)	0.00	0.00	0.00
ขยะและของเสียอันตราย - การฝังกลบ (กิโลกรัม)	0.00	0.00	0.00
ขยะและของเสียอันตราย - การเผาซึ่งได้พลังงานกลับมา (กิโลกรัม)	0.00	0.00	0.00
ขยะและของเสียอันตราย - การเผาซึ่งไม่ได้พลังงานกลับมา (กิโลกรัม)	0.00	0.00	0.00
ขยะและของเสียอันตราย - อื่น ๆ (กิโลกรัม)	0.00	0.00	0.00

การจัดการขยะและของเสีย : ปริมาณขยะและของเสียที่นำไปใช้ซ้ำ (Reuse) / รีไซเคิล (Recycle) ของบริษัท

	2566	2567	2568
ปริมาณขยะและของเสียที่นำไปใช้ซ้ำ (Reuse) / รีไซเคิล (Recycle) รวม (กิโลกรัม)	0.00	0.00	0.00
ปริมาณขยะและของเสียไม่อันตรายที่นำไปใช้ซ้ำ (Reuse) / รีไซเคิล (Recycle) (กิโลกรัม)	0.00	0.00	0.00
ปริมาณขยะและของเสียไม่อันตรายที่นำไปใช้ซ้ำ (Reuse) (กิโลกรัม)	0.00	0.00	0.00
ปริมาณขยะและของเสียไม่อันตรายที่นำไปรีไซเคิล (Recycle) (กิโลกรัม)	0.00	0.00	0.00
ปริมาณขยะและของเสียอันตรายที่นำไปใช้ซ้ำ (Reuse) / รีไซเคิล (Recycle) (กิโลกรัม)	0.00	0.00	0.00
ปริมาณขยะและของเสียอันตรายที่นำไปใช้ซ้ำ (Reuse) (กิโลกรัม)	0.00	0.00	0.00
ปริมาณขยะและของเสียอันตรายที่นำไปรีไซเคิล (Recycle) (กิโลกรัม)	0.00	0.00	0.00

ข้อมูลเกี่ยวกับการจัดการก๊าซเรือนกระจก

แผนการจัดการก๊าซเรือนกระจก

แผนการจัดการก๊าซเรือนกระจกของบริษัท : ไม่มี

การปฏิบัติตามหลักการและมาตรฐานด้านการจัดการก๊าซเรือนกระจกหรือการเปลี่ยนแปลงสภาพภูมิอากาศ

หลักการและมาตรฐานด้านการจัดการก๊าซเรือนกระจก : องค์การบริหารจัดการก๊าซเรือนกระจก (อบก.)
หรือการเปลี่ยนแปลงสภาพภูมิอากาศ

การตั้งเป้าหมายการปล่อยก๊าซเรือนกระจก

บริษัทมีการตั้งเป้าหมายการจัดการก๊าซเรือนกระจก : ไม่มี

ผลการดำเนินงานและผลลัพธ์ด้านการจัดการก๊าซเรือนกระจก

ผลการดำเนินงานและผลลัพธ์ด้านการจัดการก๊าซเรือนกระจก : ไม่มี

การจัดการเพื่อลดปัญหาก๊าซเรือนกระจก : ปริมาณการปล่อยก๊าซเรือนกระจกขององค์กร

	2566	2567	2568
ปริมาณการปล่อยก๊าซเรือนกระจกรวม (ตันคาร์บอนไดออกไซด์เทียบเท่า)	135.00	141.00	143.00
การปล่อยก๊าซเรือนกระจก - ขอบเขตที่ 1 (ตันคาร์บอนไดออกไซด์เทียบเท่า)	40.00	35.00	31.00
การปล่อยก๊าซเรือนกระจก - ขอบเขตที่ 2 (ตันคาร์บอนไดออกไซด์เทียบเท่า)	95.00	106.00	112.00
การปล่อยก๊าซเรือนกระจก - ขอบเขตที่ 3 (ตันคาร์บอนไดออกไซด์เทียบเท่า)	0.00	0.00	0.00

การจัดการเพื่อลดปัญหาก๊าซเรือนกระจก : การทวนสอบปริมาณการปล่อยก๊าซเรือนกระจกของบริษัทในรอบปีที่ผ่านมา

การทวนสอบปริมาณการปล่อยก๊าซเรือนกระจกของบริษัท : มี

รายชื่อหน่วยงานผู้ทวนสอบข้อมูลปริมาณการปล่อยก๊าซเรือนกระจก : บริษัท แอลอาร์คิวเอ (ประเทศไทย) จำกัด

ไฟล์เอกสารการรับรองการทวนสอบปริมาณการปล่อยก๊าซเรือน : <https://eonemedia.setlink.set.or.th/report/>

กระจก 1865/2025/1772066951234.pdf

ข้อมูลเหตุการณ์ที่เกี่ยวกับละเมิดกฎหมายหรือสร้างผลกระทบทางลบต่อสิ่งแวดล้อม

จำนวนกรณีและเหตุการณ์ที่ละเมิดกฎหมายหรือสร้างผลกระทบทางลบต่อสิ่งแวดล้อม

	2566	2567	2568
จำนวนกรณีหรือเหตุการณ์ที่ละเมิดกฎหมายหรือสร้างผลกระทบทางลบต่อสิ่งแวดล้อมอย่างมีนัยสำคัญ ((กรณี))	0	0	0

3.4 การจัดการความยั่งยืนในมิติสังคม

3.4.1 นโยบายและแนวปฏิบัติด้านสังคม

นโยบายและแนวปฏิบัติด้านสังคมและสิทธิมนุษยชน : มี

แนวปฏิบัติด้านสังคมและสิทธิมนุษยชน : สิทธิของพนักงาน, สิทธิชุมชนและสิ่งแวดล้อม, การไม่เลือกปฏิบัติ, สิทธิคู่ค้า

บริษัทฯ ให้ความสำคัญต่อการเคารพสิทธิมนุษยชน โดยได้ตระหนักในคุณค่าของทรัพยากรมนุษย์และประสงค์ที่จะให้พนักงานมีความภาคภูมิใจในองค์กร จึงได้ส่งเสริมบรรยากาศการทำงานอย่างมีส่วนร่วมและมอบโอกาสความก้าวหน้าในสายอาชีพอย่างเท่าเทียมกัน โดยพนักงานจะได้รับการพัฒนาส่งเสริมให้มีความรู้ ความสามารถอย่างทั่วถึงและต่อเนื่อง เพื่อสร้างคุณค่าและดำรงความเป็นเลิศในธุรกิจ ภายใต้แนวทางการบริหารงานทรัพยากรบุคคล โดยมีสาระสำคัญดังนี้

ด้านความเสมอภาคและโอกาสที่เท่าเทียม

- ผู้บริหารของบริษัทฯ มีการปฏิบัติต่อพนักงานทุกคนด้วยความเคารพศักดิ์ศรีและคุณค่าแห่งความเป็นมนุษย์อย่างเท่าเทียมกัน
- การสรรหาและคัดเลือกบุคลากรดำเนินการโดยยึดถือประโยชน์และผลสำเร็จของบริษัทด้วยหลักคุณธรรม หลักความเสมอภาค หลักความสามารถ และความจำเป็นในการประกอบธุรกิจ เพื่อให้ได้ “คนดี” และ “คนเก่ง” ที่มีทัศนคติสอดคล้องกับงานและวัฒนธรรมขององค์กร โดยคำนึงถึงคุณสมบัติของแต่ละตำแหน่ง คุณวุฒิทางการศึกษา ประสบการณ์และข้อกำหนดอื่นๆ ที่จำเป็นแก่งาน และไม่มีข้อกีดกันเรื่องเพศ เพศสภาพ อายุ เชื้อชาติ ศาสนา หรือความสัมพันธ์ส่วนบุคคล
- สนับสนุนส่งเสริมให้พนักงานได้รับการพัฒนาอย่างต่อเนื่อง ทั้งทางด้านความสามารถหลักตามประเภทธุรกิจ ความสามารถในการบริหารจัดการ และความสามารถในการปฏิบัติงาน โดยสนับสนุนทั้งทางด้านงบประมาณและเวลาในการพัฒนาอย่างสม่ำเสมอต่อเนื่อง เพื่อพัฒนาความสามารถในการทำงาน เปิดโอกาสให้พนักงานก้าวหน้าในอาชีพการงาน ตลอดจนพัฒนาบุคลากรให้เป็นคนมีคุณภาพ มีทัศนคติที่ดีและมีความรู้ในการทำงาน
- บริษัทฯ ไม่เลือกปฏิบัติต่อพนักงาน และในขณะเดียวกันจะปฏิบัติต่อพนักงานอย่างเท่าเทียมกัน

ด้านการล่วงละเมิด

- พนักงานทุกคนต้องไม่กระทำการใดๆ ที่เป็นการละเมิดหรือคุกคาม ไม่ว่าจะเป็นทางวาจา หรือการกระทำต่อผู้อื่นบนพื้นฐานของเชื้อชาติ ศาสนา อายุ เพศสภาพ ความพิการทางร่างกายและจิตใจ

ด้านสิทธิทางการเมือง

- บริษัทฯ ส่งเสริมให้พนักงานทุกระดับปฏิบัติตามกฎหมายรัฐธรรมนูญ ยึดมั่นในระบอบประชาธิปไตยอันมีพระมหากษัตริย์เป็นประมุข และส่งเสริมให้พนักงานทุกระดับสามารถใช้สิทธิทางการเมืองของตนตามควรของกฎหมายในฐานะพลเมืองดี สามารถแสดงออก เข้าร่วมสนับสนุน ใช้สิทธิทางการเมืองนอกเวลาทำงานของบริษัทฯ

การปฏิบัติตามหลักการและมาตรฐานด้านสิทธิมนุษยชน

หลักการและมาตรฐานด้านการจัดการสิทธิมนุษยชน : มาตรฐานแรงงานไทย ความรับผิดชอบทางสังคมของธุรกิจไทย (มรท. 8001-2533) ของกระทรวงแรงงาน

การทบทวนนโยบาย แนวปฏิบัติและ/หรือเป้าหมายด้านสังคมและสิทธิมนุษยชนในรอบปีที่ผ่านมา

การทบทวนนโยบาย แนวปฏิบัติ และ/หรือเป้าหมายด้านสังคมและ : ไม่มี

สิทธิมนุษยชนในรอบปีที่ผ่านมา

การตรวจสอบด้านสิทธิมนุษยชนอย่างรอบด้าน (Human Rights Due Diligence: HRDD)

บริษัทมีกระบวนการตรวจสอบ HRDD : ไม่มี

3.4.2 ผลการดำเนินงานด้านสังคม

ข้อมูลเกี่ยวกับพนักงานและแรงงาน

แผนการจัดการพนักงานและแรงงาน

แผนการจัดการพนักงานและแรงงานของบริษัท : มี

แผนการจัดการพนักงานและแรงงานที่บริษัทดำเนินการในรอบปีที่ผ่านมา : การจ่ายค่าตอบแทนพนักงานอย่างเป็นธรรม, การฝึกอบรมและพัฒนาพนักงาน, การส่งเสริมความสัมพันธ์และการมีส่วนร่วมของพนักงาน

1. กิจกรรมปลูกป่า (ปีที่ 3)

นอกเหนือจากกิจกรรมในด้านการช่วยเหลือสังคม กลุ่มบริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน) ให้ตระหนักถึงความสำคัญทางด้านการรักษาและฟื้นฟูสิ่งแวดล้อม ซึ่งเป็นรากฐานของการดำรงอยู่ของทุกชีวิต ตามที่ทุกท่านได้ทราบถึงปัญหาของปรากฏการณ์เอลนีโญ และลานีญา นำมาสู่ภาวะอุทกภัย ที่นับวันยิ่งทวีความรุนแรงทั่วโลก สำหรับในประเทศไทย ในปี 2568 ที่ผ่านมาก็ได้มีอุทกภัยในจังหวัดทางภาคเหนือ และภาคอุทกภัยที่ อ. หาดใหญ่ จังหวัดสงขลา ในช่วงเดือนธันวาคม 2568 และจังหวัดใกล้เคียงรุนแรงสุดในรอบหลายสิบปี / ปัญหาภัยแล้ง ไฟป่าที่รุนแรงทั่วโลก เช่น ไฟป่ารุนแรงครั้งประวัติศาสตร์ที่เกิดขึ้นที่รัฐแคลิฟอร์เนีย ลอสแอนเจลิส ประเทศสหรัฐอเมริกา ซึ่งเกิดขึ้นเมื่อต้นปี 2568 ที่ผ่านมานี้ ได้ทำความเสียหายของบ้านเรือนและสิ่งก่อสร้างกว่า 18,000 หลังคาเรือน ทำให้มีผู้เสียชีวิต 29 คน และต้องการอพยพของประชาชนกว่า 200,000 คน โดยเกิดจากปัญหาสภาพที่แปรปรวน อากาศแห้งแล้งและร้อนจัดผิดปกติ การเปลี่ยนแปลงสภาพภูมิอากาศอย่างฉับพลันและลมซานตาแอนนา ที่พัดโหมกระหน่ำ ในขณะที่อีกซีกโลกหนึ่ง ประเทศทะเลทราย อย่างซาอุดีอาระเบีย กลับเกิดฝนตกหนักและน้ำท่วมฉับพลันหลายเมืองในซาอุดีอาระเบีย แม้แต่ในสนามบินที่ต้องหยุดการบินเป็นการชั่วคราว ซึ่งเป็นเหตุการณ์ภัยธรรมชาติที่เกิดขึ้นเมื่อเดือนมกราคม 2568 ที่ผ่านมา / นอกจากนี้ ปัญหาฝุ่น PM2.5 ที่สร้างปัญหาสุขภาพของประชาชนเป็นจำนวนมาก ซึ่งต้นเหตุแห่งปัญหาเหล่านี้เมื่อรวมลงแล้ว ก็มีสาเหตุมาจากการตัดไม้ทำลายป่า การใช้ทรัพยากรอย่างเกินพอดี ปัญหาเหล่านี้ มิใช่เกิดขึ้นเพียงแค่เพียง ครั้งคราวเท่านั้น แต่ยังเกิดซ้ำแล้วซ้ำเล่า และทวีความรุนแรงเพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ สถานะวิกฤติทางธรรมชาติเหล่านี้ นักวิชาการด้านสิ่งแวดล้อม เรียกปัญหาเหล่านี้ว่าปัญหาโลกเดือด (ไม่ใช่แค่เพียงปัญหาโลกร้อนแล้วเท่านั้น) / อุทกภัยที่เกิดขึ้นในปี 2568 ได้ส่งผลกระทบต่อความเสียหายต่อพืชผลทางการเกษตร หรือพืชผลการเกษตรไม่สามารถให้ผลผลิตได้ กระทบต่อรายได้ของเกษตรกรทั่วประเทศ จึงเกิดปัญหากำลังซื้อของภาคครัวเรือน (ซึ่งเป็นคนส่วนใหญ่ของประเทศ) ส่งผลกระทบต่อเศรษฐกิจชุมชน และส่งผลกระทบต่อความเสียหายทางเศรษฐกิจเป็นวงกว้าง ดังนั้น การช่วยดูแลรักษาและฟื้นฟูสิ่งแวดล้อม การปลูกป่า จึงเป็นเรื่องสำคัญอย่างยิ่งยวด ต่อการดำรงคงอยู่ของมนุษยชาติ ซึ่งต้องการความร่วมมือจากทุกภาคส่วน โดยเฉพาะภาคธุรกิจ อย่างจริงจัง

กลุ่มบริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน) ได้ตระหนักถึงความสำคัญของความยั่งยืนด้านสิ่งแวดล้อม และเล็งเห็นถึงความจำเป็นอย่างยิ่งยวดในเรื่องดังกล่าว จึงได้ทำโครงการที่เกี่ยวข้องด้านสิ่งแวดล้อมมาอย่างต่อเนื่อง ไม่ว่าจะเป็นกิจกรรมปลูกป่า (ปี 1), กิจกรรมปลูกผัก-ต้นไม้ จากขยะ Recycle, กิจกรรมปลูกป่า (ปี 2) เป็นต้น ล่าสุด เมื่อวันที่ 10 กุมภาพันธ์ 2568 ที่ผ่านมา กลุ่มบริษัทฯ ก็ได้จัดกิจกรรม "ปลูกป่า (ปี 3)" ณ สวนเบญจกิติ เพื่อร่วมกันสร้างโอโซนและลมยังได้สุขภาพที่ดี ตอบรับนโยบาย ปลูกต้นไม้ล้านต้น สร้างพื้นที่สีเขียวและกำแพงกรองฝุ่นทั่วกรุง นำทีมโดย คุณสุรสิทธิ์ คิวประสพศักดิ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน) และกลุ่มพนักงานบริษัทกลุ่ม ซึ่งเป็นหนึ่งกิจกรรม ESG ในด้าน Environmental ความรับผิดชอบต่อสิ่งแวดล้อม เพื่อร่วมช่วยกันเพิ่มพื้นที่สีเขียว เพิ่มพื้นที่ป่าในเมือง สร้างโลกของเราให้น่าอยู่มากยิ่งขึ้น โดยมีวัตถุประสงค์ เพื่อร่วมเป็นส่วนหนึ่ง ในการตระหนักถึงการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อมและทรัพยากรให้คงอยู่ต่อไป

ประมวลภาพกิจกรรมปลูกป่า (ปีที่ 3)

ณ สวนเบญจกิติ กรุงเทพมหานคร

วันที่ทำกิจกรรม: 10 กุมภาพันธ์ 2568



**ขอเชิญชวน
ชาว T. GROUP
ร่วมกิจกรรมปลูกป่า ปี 3**

และถ่ายภาพ & VIDEO รวมพนักงาน
ในโอกาสฉลองครบรอบ 20 ปีบริษัท

ณ สวนเบญจกิติ

วันจันทร์ที่ 10 กุมภาพันธ์ 2568
เวลา 14.00 - 18.00 น.



Terabyte+ Cluster Skyfrog



2. กิจกรรม T.Group Academy พิสนอน้อง

โครงการ T.Group Academy พิสนอน้อง เป็นโครงการที่กลุ่มบริษัทฯ ได้ริเริ่มขึ้นเมื่อ ประมาณ 4-5 ปีที่ผ่านมา โดยจุดประสงค์ เพื่อเป็นการพัฒนาศักยภาพบุคลากรในด้านต่างๆ ทั้งในด้านเทคนิค และ Soft Skill ในด้านต่างๆ โดยหลักจะคัดเลือกวิทยากรผู้สอนจากภายในเป็นหลัก ภายใต้โครงการนี้ บริษัทฯ ได้เปิดการสอนในหลายเรื่อง เป็นการพัฒนาศักยภาพของกลุ่มบริษัทฯ

1.1 PDPA In Action การคุ้มครองข้อมูลส่วนบุคคลภาคปฏิบัติสำหรับภาคเอกชน

เนื่องจากบริษัทฯ ให้ความสำคัญกับการดำเนินงานให้สอดคล้องกับพระราชบัญญัติคุ้มครองข้อมูลส่วนบุคคล พ.ศ.2562 (PDPA) ซึ่งมีผลบังคับใช้แล้ว จึงได้จัดกิจกรรม Training ในหลักสูตร “PDPA In Action การคุ้มครองข้อมูลส่วนบุคคลภาคปฏิบัติสำหรับภาคเอกชน” ซึ่งได้มีโอกาสให้อาจารย์ปัทมรา อังคยศ และ ดร.อุดมธิปก ไพรเกษตร ผู้เชี่ยวชาญจากบริษัท ดีบีซี กรุ๊ป จำกัด มาให้ความรู้กับพนักงานกันถึงบริษัทฯ เมื่อวันที่ 17-18 กรกฎาคม 2568 ที่ผ่านมา ซึ่งกิจกรรมดังกล่าว มีวัตถุประสงค์เพื่อเสริมสร้างความเข้าใจเกี่ยวกับสิทธิของเจ้าของข้อมูล แนวทางการจัดการข้อมูลส่วนบุคคล และข้อควรระวังในการดำเนินงานที่เกี่ยวข้องกับข้อมูลของลูกค้า พนักงาน และบุคคลภายนอก โดยการบรรยายจะสร้างความรู้ความเข้าใจความตระหนักรู้ และการนำไปปฏิบัติได้จริงให้เล็งเห็นความสำคัญของการคุ้มครองข้อมูลส่วนบุคคลและผลกระทบในการไม่ปฏิบัติตาม

ประมวลภาพกิจกรรม T.Group Academy พิสนอน้อง

ในหัวข้อ PDPA In Action การคุ้มครองข้อมูลส่วนบุคคลภาคปฏิบัติสำหรับภาคเอกชน

ณ บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน) Zone M

วันที่ทำกิจกรรม: 17-18 กรกฎาคม 2568



การตั้งเป้าหมายการจัดการพนักงานและแรงงาน

บริษัทมีการตั้งเป้าหมายการจัดการพนักงานและแรงงานหรือไม่ : ไม่มี

ผลการดำเนินงานและผลลัพธ์ด้านการจัดการพนักงานและแรงงาน

ผลการดำเนินงานและผลลัพธ์ด้านการจัดการพนักงานและแรงงาน : ไม่มี

การจัดการพนักงานและแรงงาน : การจ้างงาน

การจ้างงานพนักงาน

	2566	2567	2568
พนักงานรวม (คน)	77	80	72

การจ้างงานผู้พิการ

	2566	2567	2568
การจ้างงานผู้พิการรวม (คน)	N/A	N/A	N/A
พนักงานผู้พิการรวม (คน)	N/A	N/A	N/A
พนักงานผู้พิการชาย (คน)	N/A	N/A	N/A
พนักงานผู้พิการหญิง (คน)	N/A	N/A	N/A
ลูกจ้างผู้พิการที่ไม่ใช่พนักงานรวม (คน)	N/A	N/A	N/A
การส่งเสริมเข้ากองทุนส่งเสริมและพัฒนาคุณภาพชีวิตคนพิการ	N/A	N/A	N/A

การจัดการพนักงานและแรงงาน : การจ่ายค่าตอบแทน

การจ่ายค่าตอบแทนพนักงาน

	2566	2567	2568
ค่าตอบแทนพนักงานรวม (บาท)	86,300,000.00	82,830,000.00	87,915,988.47

การจัดการพนักงานและแรงงาน : ความปลอดภัย อาชีวอนามัย และสภาพแวดล้อมในการทำงาน

ความปลอดภัย อาชีวอนามัย และสภาพแวดล้อมในการทำงาน

	2566	2567	2568
จำนวนเหตุการณ์บาดเจ็บจากการทำงานของพนักงานจนถึงขั้นหยุดงาน (ครั้ง)	0	0	0

การรวมกลุ่มของพนักงานภายในองค์กร

การรวมกลุ่มของพนักงานภายในองค์กร : มี

รูปแบบการรวมกลุ่มของพนักงานภายในองค์กร : คณะกรรมการสวัสดิการ

ข้อมูลเกี่ยวกับลูกค้า

แผนการจัดการลูกค้า

แผนการจัดการลูกค้าของบริษัท : มี

แผนการจัดการลูกค้าที่บริษัทดำเนินการในรอบปีที่ผ่านมา : การผลิตและบริการอย่างมีความรับผิดชอบต่อลูกค้า, การสื่อสารข้อมูลเกี่ยวกับผลกระทบของสินค้าและบริการแก่ลูกค้า/ผู้บริโภค, การพัฒนาความพึงพอใจและการเสริมสร้างความสัมพันธ์กับลูกค้า, การรักษาข้อมูลส่วนบุคคลของลูกค้า

- บริษัทมุ่งมั่นที่จะปฏิบัติตามเงื่อนไขทางธุรกิจที่มีต่อลูกค้าอย่างเคร่งครัด มีความเป็นธรรมและเชื่อถือได้
- ศึกษาและทำความเข้าใจความต้องการของลูกค้าโดยละเอียด ก่อนจะเสนอสินค้าหรือบริการต่อลูกค้า เพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้อย่างถูกต้อง รวมทั้งต้องให้ข้อมูลความรู้อยู่เสมอ และส่งเสริมประสบการณ์ในการทำงานให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น เพื่อเพิ่มความพึงพอใจให้กับลูกค้า
- ปฏิบัติต่อลูกค้าด้วยความสุภาพ ให้เกียรติต่อลูกค้า และใช้วาจาที่อ่อนน้อมอยู่เสมอ
- มีทัศนคติที่ดีต่องานบริการลูกค้า ให้ความสำคัญต่องานบริการและปฏิบัติอย่างเต็มที่ อันส่งผลให้งานบริการมีคุณค่าและมีประสิทธิภาพ อันจะนำไปสู่ความเป็นเลิศด้านบริการ
- พนักงานต้องเคารพการตัดสินใจ และข้อคิดเห็นของลูกค้า ตลอดจนไม่ละเมิดสิทธิส่วนบุคคลของลูกค้า
- การรับข้อร้องเรียน ข้อคิดเห็น ข้อเสนอแนะจากทางลูกค้า โดยคำนึงถึงความคาดหวังจากลูกค้า
- การบริหารความสัมพันธ์กับลูกค้า เพื่อให้เกิดการบริหารจัดการร่วมกันอย่างยั่งยืน

การตั้งเป้าหมายการจัดการลูกค้า

บริษัทมีการตั้งเป้าหมายการจัดการลูกค้าหรือไม่ : ไม่มี

ผลการดำเนินงานและผลลัพธ์ด้านการจัดการลูกค้า

ผลการดำเนินงานและผลลัพธ์ด้านการจัดการลูกค้า : ไม่มี

ข้อมูลเกี่ยวกับชุมชนและสังคม

แผนการจัดการชุมชนและสังคม

แผนการจัดการชุมชนและสังคมของบริษัท : มี

แผนการจัดการชุมชนและสังคมที่บริษัทดำเนินการในรอบปีที่ผ่านมา : การศึกษา, ป่าไม้และทรัพยากรธรรมชาติ, ผู้ด้อยโอกาสและกลุ่มผู้เปราะบาง

การศึกษา

กลุ่มบริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน) มีการมอบทุนการศึกษาให้นักศึกษาแบบต่อเนื่อง โดยเป็นโครงการเพื่อสังคม ที่จะช่วยให้นักศึกษาที่ขาดแคลนทุนทรัพย์ ได้มีโอกาสเรียนจนจบระดับปริญญาตรี และยังเป็นการสร้างความยั่งยืนด้านกำลังคน (ที่มีคุณภาพ) ให้กับกลุ่มบริษัทฯ ในอนาคต แก้ไขปัญหาการขาดแคลนบุคลากรด้านไอทีที่มีความสามารถ โดยเฉพาะอย่างยิ่ง บุคลากรทางด้านการพัฒนาแอปพลิเคชัน และด้าน AI/Data Analytics ซึ่งยังขาดแคลนและเป็นที่ต้องการอีกมากของอุตสาหกรรม

ป่าไม้และทรัพยากรธรรมชาติ

กลุ่มบริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน) จัดกิจกรรมปลูกป่า อย่างต่อเนื่อง เพื่อร่วมกันสร้างโอโซนและแก้มังได้สุขภาพที่ดี ตอบรับนโยบาย ปลูกต้นไม้ล้านต้น สร้างพื้นที่สีเขียวและกำแพงกรองฝุ่นทั่วกรุงเทพฯ

ผู้ด้อยโอกาสและกลุ่มผู้เปราะบาง

กลุ่มบริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน) ให้ความสำคัญกับการพัฒนาสังคม จึงได้มีการทำโครงการเพื่อพัฒนาสังคมอย่างต่อเนื่องมาโดยตลอด ปัญหาความเหลื่อมล้ำและการขาดแคลนทรัพยากรในพื้นที่ชนบททางไกลยังคงเป็นปัญหาที่ท้าทายความสามารถ ขององค์กรและชุมชนในการจัดการ ด้วยเหตุนี้ กลุ่มบริษัทฯ จึงได้ริเริ่ม โครงการ “ส่งน้ำใจ ไปอ้อมผาง” เพื่อรวบรวมทรัพยากรทั้งเงินและสิ่งของบริจาค นำไปช่วยเหลือผู้คนในพื้นที่อำเภออ้อมผาง จังหวัดตาก ซึ่งเป็นหนึ่งในพื้นที่ที่มีความต้องการการสนับสนุนมากที่สุดในประเทศ

การตั้งเป้าหมายการจัดการชุมชนและสังคม

บริษัทมีการตั้งเป้าหมายการจัดการชุมชนและสังคมหรือไม่ : ไม่มี

ผลการดำเนินงานและผลลัพธ์ด้านการจัดการชุมชนและสังคม

ผลการดำเนินงานและผลลัพธ์ด้านการจัดการชุมชนและสังคม : ไม่มี

ข้อมูลเกี่ยวกับการจัดการสังคมด้านอื่น ๆ

แผนงาน ผลการดำเนินงาน ผลลัพธ์เกี่ยวกับการจัดการด้านสังคมอื่น ๆ

“ร่วมส่งกำลังใจ และบริจาคสิ่งของที่จำเป็น” เพื่อสนับสนุนทหารไทย “รั้วของชาติ” และช่วยเหลือพี่น้องผู้ประสบภัยที่อยู่ในศูนย์พักพิง

ทีมผู้บริหาร บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน) นำโดย คุณสุรสิทธิ์ คิวประสพศักดิ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร, คุณบุญชัย ตั้งวัฒนาพรชัย รองประธานเจ้าหน้าที่บริหาร,นายศราวุธ ร่วมสนธิ กรรมการผู้จัดการ และนายเมธัช อุดมมหันตีสุข กรรมการผู้จัดการ บริษัท สกายฟร็อก จำกัด ได้เดินทางไป “ร่วมส่งกำลังใจ และบริจาคสิ่งของที่จำเป็น” เพื่อสนับสนุนทหารไทย “รั้วของชาติ” และช่วยเหลือพี่น้องผู้ประสบภัยที่อยู่ในศูนย์พักพิง ที่ได้รับผลกระทบจากสถานการณ์บริเวณชายแดนไทย-กัมพูชา ณ กรมทหารปืนใหญ่ต่อสู้อากาศยานที่ 1 (ปตอ.1)



Terabyte Plus ร่วมบริจาคเงินสนับสนุนทางการแพทย์ ณ โรงพยาบาลรัตนประชารักษ์

เมื่อวันที่ 20 สิงหาคม 2568 ที่ผ่านมา บริษัท เทอร์บายท์ พลัส จำกัด (มหาชน) นำโดย คุณสุรสิทธิ์ คิวประสพศักดิ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร, คุณบุญชัย ตั้งวัฒนาพรชัย รองประธานเจ้าหน้าที่บริหาร, นายศราวุธ ร่วมสนธิ กรรมการผู้จัดการ ได้เดินทางไป “ร่วมบริจาคเงินสนับสนุนทางการแพทย์” ณ โรงพยาบาลรัตนประชารักษ์ โรงพยาบาลแห่งนี้เป็นหน่วยงานที่ให้บริการทางการแพทย์แก่ประชาชนในพื้นที่คลองสามวาตะวันออกมาอย่างต่อเนื่อง ทั้งในภาวะปกติและภาวะฉุกเฉิน แต่ในปัจจุบันยังประสบปัญหาในการขาดแคลนงบประมาณและเครื่องมือทางการแพทย์ที่จำเป็นต่อการให้บริการ

บริษัทฯ หวังเป็นอย่างยิ่งว่า การสนับสนุนครั้งนี้ จะช่วยเสริมศักยภาพให้โรงพยาบาลสามารถดำเนินการกิจด้านการรักษาพยาบาลได้อย่างต่อเนื่องและมีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น เพื่อประโยชน์ต่อพี่น้องประชาชนในพื้นที่ต่อไป



Terabyte Plus ส่งมอบอุปกรณ์ทางการแพทย์ไปยังโรงพยาบาลที่ได้รับความเสียหายจากเหตุการณ์ การปะทะบริเวณชายแดนไทย-กัมพูชา

เมื่อวันที่ 2 ตุลาคม 2568 ที่ผ่านมามีบริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน) และบริษัทในเครือ ได้มีการส่งมอบอุปกรณ์ทางการแพทย์ เพื่อส่งความช่วยเหลือไปยังโรงพยาบาลที่ได้รับความเสียหายจากเหตุการณ์ การปะทะบริเวณชายแดนไทย-กัมพูชา

โดยมี ร.อ.จิรายุ สุพรรณเภสัช ประจำแผนกกองเภสัชกรรม และ จ.ส.อ. ชีรพันธ์ ถาวรระ นายสิบซ่อมเวชภัณฑ์ จากโรงพยาบาลค่ายสุรนารี มาเป็นตัวแทนรับของบริจาคในครั้งนี้ และจะนำอุปกรณ์ทางการแพทย์ดังกล่าว ส่งต่อไปให้โรงพยาบาลพนมดงรักเฉลิมพระเกียรติ ๘๐ พรรษา จังหวัดสุรินทร์ ต่อไปค่ะ

บริษัทฯ หวังเป็นอย่างยิ่งว่า การสนับสนุนครั้งนี้ จะช่วยเสริมศักยภาพให้โรงพยาบาลสามารถดำเนินการกิจด้านการรักษาพยาบาลได้อย่างต่อเนื่องและมีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น เพื่อประโยชน์ต่อพี่น้องประชาชนในพื้นที่ต่อไป



TERA ร่วมใจช่วยเหลือผู้ประสบภัยน้ำท่วมในพื้นที่ภาคใต้

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อยในเครือ ขอร่วมเป็นส่วนหนึ่งในการสนับสนุนการช่วยเหลือผู้ประสบภัยในพื้นที่ภาคใต้ โดยได้มอบสิ่งของอุปโภคบริโภคและเงินสมทบทุน รวมมูลค่า 62,000 บาท ให้แก่ “มูลนิธิองค์กรทำดี” เพื่อนำไปใช้ในการช่วยเหลือผู้ได้รับความเดือดร้อน รวมถึงร่วมสมทบทุนค่าน้ำมันสำหรับหน่วยกู้ภัยต่างๆ ที่มูลนิธิฯ ให้การสนับสนุนในการลงพื้นที่ปฏิบัติงาน

ทั้งนี้ บริษัทฯ ขอขอบพระคุณ บริษัท เอส.ซี.เอส.ไอ. ทรานสปอร์ต จำกัด ที่ได้สนับสนุนการขนส่งสิ่งของบริจาคไปยังมูลนิธิองค์กรทำดีโดยไม่คิดค่าใช้จ่าย

บริษัทฯ ขอเป็นกำลังใจให้พี่น้องชาวใต้ทุกท่านปลอดภัย และผ่านพ้นสถานการณ์ภัยพิบัตินี้ไปได้โดยเร็ว



Terabyte Group ร่วมกับสภาอากาศไทย จัดกิจกรรม “บริจาคโลหิตด้วยหัวใจ หนึ่งคนให้ หลายคนรับ” ประจำปี 2568

Terabyte Group ร่วมกับสภาอากาศไทย จัดกิจกรรม “บริจาคโลหิตด้วยหัวใจ หนึ่งคนให้ หลายคนรับ” “ประจำปี 2568” ร่วมบริจาคโลหิตเพื่อมอบให้แก่สภาอากาศไทย นำทีมโดย คุณสุรสิทธิ์ คิวประสพศักดิ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน) และกลุ่มพนักงานบริษัทฯ ในเครือ

เพื่อให้ความช่วยเหลือแก่ผู้ป่วยที่ต้องการโลหิตในการรักษาพยาบาล ชาว T.Group ให้ความสำคัญทางด้านการแพทย์ จึงขอร่วมเป็นส่วนหนึ่งในการเติมเต็มธนาคารเลือด เพื่อให้เพียงพอต่อการช่วยเหลือผู้อื่นต่อไป



ข้อมูลเหตุการณ์ที่เกี่ยวข้องกับละเมิดกฎหมายหรือข้อบังคับด้านสังคมและสิทธิมนุษยชน

จำนวนกรณีและเหตุการณ์ที่ละเมิดกฎหมายหรือข้อบังคับด้านสังคมและสิทธิมนุษยชนอย่างมีนัยสำคัญ

	2566	2567	2568
จำนวนกรณีหรือเหตุการณ์ที่ละเมิดกฎหมายหรือข้อบังคับด้านสังคมและสิทธิมนุษยชนอย่างมีนัยสำคัญรวม กรณี	0	0	0
จำนวนกรณีหรือเหตุการณ์ที่ทำให้เกิดข้อพิพาทด้านแรงงานที่สำคัญ (กรณี)	0	0	0
จำนวนเหตุการณ์หรือข้อร้องเรียนที่เกี่ยวข้องกับการละเมิดสิทธิผู้บริโภค (กรณี)	0	0	0
จำนวนเหตุการณ์หรือข้อร้องเรียนที่เกี่ยวข้องกับการละเมิดสิทธิคู่ค้า (กรณี)	0	0	0
จำนวนกรณีหรือเหตุการณ์ที่ทำให้เกิดข้อพิพาทกับชุมชน / สังคม (กรณี)	0	0	0
จำนวนกรณีหรือเหตุการณ์ที่เกี่ยวข้องความปลอดภัยของไซเบอร์หรือข้อมูลลูกค้ารั่วไหล (กรณี)	0	0	0
จำนวนกรณีหรือเหตุการณ์ที่เกี่ยวข้องความปลอดภัยและอาชีวอนามัยในการทำงาน (กรณี)	0	0	0

4. การวิเคราะห์และคำอธิบายของฝ่ายจัดการ

4.1 วิเคราะห์การดำเนินงานและฐานะทางการเงินการเปลี่ยนแปลงที่สำคัญ

การวิเคราะห์และอธิบายผลการดำเนินงานของบริษัทฯ และบริษัทย่อยสำหรับงวดบัญชีปี 2566-2568 และการวิเคราะห์ฐานะการเงินของบริษัทฯ และบริษัทย่อย สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2566 วันที่ 31 ธันวาคม 2567 และวันที่ 31 ธันวาคม 2568 จะอ้างอิงจากงบการเงินฉบับตรวจสอบและ/หรือฉบับสอบทานโดยผู้สอบบัญชีของบริษัท โดยบริษัทฯ อาจจะมีการจัดหมวดหมู่ของรายได้และค่าใช้จ่ายบางรายการใหม่ ซึ่งจะทำให้มีความแตกต่างจากข้อมูลตัวเลขที่แสดงอยู่ในงบการเงินฉบับตรวจสอบและ/หรือฉบับสอบทานโดยผู้สอบบัญชี ทั้งนี้เพื่อวัตถุประสงค์ในการนำเสนอข้อมูลการวิเคราะห์และอธิบายผลการดำเนินงานและฐานะการเงินในเอกสารฉบับนี้เท่านั้น

ภาพรวมของการดำเนินงาน

บริษัทฯ ประกอบธุรกิจเป็นผู้จำหน่ายอุปกรณ์ด้านไอที และให้บริการเกี่ยวกับระบบโครงสร้างพื้นฐานทางด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร (Information and Communication Technology : ICT) ขนาดใหญ่แบบครบวงจร โดยแบ่งลักษณะการประกอบธุรกิจออกเป็น 4 กลุ่มธุรกิจ ได้แก่

1. กลุ่มธุรกิจบริการระบบคลาวด์และบริการในรูปแบบสมาชิกแบบต่อเนื่อง (Cloud & Recurring Services)
2. กลุ่มธุรกิจจำหน่ายโซลูชันและให้บริการที่เกี่ยวข้องกับระบบโครงสร้างพื้นฐานทางด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร และระบบรักษาความปลอดภัยทางไซเบอร์ (On-premise Hardware & Cyber Security)
3. กลุ่มธุรกิจระบบซอฟต์แวร์บริหารจัดการ การขนส่งกระจายสินค้าและโลจิสติกส์ (Transportation Management System: TMS) หรือ Logistics Application ภายใต้ตราสินค้า "Skyfrog"
4. บริการอื่นๆ เช่น กลุ่มธุรกิจจำหน่ายและให้บริการด้านเอไอ (Artificial Intelligence: AI) และ Data Analytics สำหรับองค์กร และกลุ่มธุรกิจบริการให้คำปรึกษาด้าน IT Outsourcing Services สำหรับบริษัทที่เตรียมตัว IPO เพื่อเป็นบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ

รายได้รวมของบริษัทฯ และบริษัทย่อย ประกอบด้วย รายได้จากการขาย และรายได้จากการบริการ ซึ่งสรุปได้ดังนี้

1. รายได้จากการขาย มีสัดส่วนเฉลี่ยแต่ละปีคิดประมาณ 30%-40% ของรายได้รวม เป็นรายได้ที่เกิดจากการจำหน่ายอุปกรณ์ด้านไอที และการจำหน่ายพร้อมติดตั้งอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องกับระบบเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร ด้วยการนำเสนอโซลูชันต่างๆ ให้กับลูกค้า โดยเป็นการจำหน่ายฮาร์ดแวร์และซอฟต์แวร์ (On-premise Hardware & Cyber Security) อาทิ เครื่องแม่ข่ายและอุปกรณ์จัดเก็บข้อมูล (Server and Storage) ระบบรักษาความปลอดภัยเครือข่าย (Network and Security) เป็นต้น บริษัทฯ จะรับรู้รายได้เมื่อติดตั้งอุปกรณ์ให้กับลูกค้าแล้วเสร็จและลูกค้าเซ็นหนังสือส่งมอบงาน (Sign off) เนื่องจากระยะเวลาติดตั้งให้พร้อมใช้งานจะใช้เวลาไม่นาน โดยระยะเวลาในการติดตั้ง จนถึงส่งมอบงานให้กับลูกค้าเฉลี่ย 7-15 วัน
2. รายได้จากการบริการ มีสัดส่วนเฉลี่ยแต่ละปีคิดประมาณ 60%-70% ของรายได้รวม โดยบริษัทฯ มีเป้าหมายที่จะทำให้สัดส่วนรายได้จากการบริการให้เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง โดยเฉพาะรายได้บริการแบบประจำสม่ำเสมอ (Recurring Services) ปัจจุบัน กลุ่มรายได้จากการบริการนี้สามารถแบ่งได้ 8 ประเภท คือ

2.1 รายได้จากการบริการ Cloud (Local Cloud / Public Cloud / HPE Green Lake) บริษัทฯ เรียกเก็บค่าบริการตามรอบชำระเงินตามสัญญา กรณีเป็นรายเดือนจะรับรู้รายได้เป็นเดือนๆ ตามเกณฑ์คงค้าง และกรณีเก็บค่าบริการเป็นยอดรวมมาก่อน รายได้ทั้งหมดจะเข้าไปอยู่ในหนี้สินที่เกิดจากสัญญา และทยอยรับรู้เป็นเส้นตรงตลอดอายุของสัญญา

2.2 รายได้จากการบริการ Maintenance Agreement (M/A) เป็นการขายการรับประกันจากเจ้าของแบรนด์ หลังจากครบกำหนดระยะเวลาประกัน (Warranty) จากการซื้อครั้งแรก หากลูกค้าพบปัญหาจากการใช้งานอุปกรณ์สามารถติดต่อมายังบริษัท ซึ่งบริษัทจะส่งทีมงานเพื่อเข้าไปตรวจสอบปัญหา หากปัญหาเกิดจากตัวอุปกรณ์ บริษัทฯ จะช่วยประสานงานต่อไปยังเจ้าของแบรนด์ โดยลูกค้าสามารถ Claim จากเจ้าของแบรนด์กรณีอุปกรณ์ชำรุด/เสียหาย บริษัทฯ จะเก็บเงินจากลูกค้าเป็นยอดรวมมาก่อน รายได้ทั้งหมดจะเข้าไปอยู่ในหนี้สินที่เกิดจากสัญญา และทยอยรับรู้เป็นเส้นตรงตลอดอายุของสัญญา

2.3 รายได้จากการบริการ Software ซึ่งบริษัทฯ จัดจำหน่ายและให้บริการซอฟต์แวร์ Microsoft 365 ในรูปแบบ Software-as-a-Service ("SaaS") โดยบริษัทฯ เรียกเก็บค่าบริการตามรอบชำระเงินตามสัญญากรณีเป็นรายเดือนจะรับรู้รายได้เป็นเดือนๆ ตามเกณฑ์คงค้าง และกรณีเก็บค่าบริการเป็นยอดรวมมาก่อน รายได้ทั้งหมดจะเข้าไปอยู่ในหนี้สินที่เกิดจากสัญญา และทยอยรับรู้เป็นเส้นตรงตลอดอายุของสัญญา

2.4 รายได้จากการติดตั้งระบบ เป็นรายได้ที่เกี่ยวข้องกับการขายพร้อมติดตั้ง บริษัทฯ จะรับรู้รายได้จากการขายซึ่งเป็นค่าสินค้า พร้อมกับรายได้จากการให้บริการติดตั้ง หลังจากส่งมอบงานให้กับลูกค้าเสร็จสมบูรณ์แล้วเท่านั้น โดยระยะเวลาในการติดตั้ง จนถึงส่งมอบงานให้กับลูกค้าเฉลี่ย 7-15 วัน ซึ่งบริษัทฯ ได้แยกรายได้จากการติดตั้งระบบมาอยู่ในหมวดของรายได้จากการบริการ

2.5 รายได้จากการให้บริการ Software Skyfrog ซึ่งเป็นการให้บริการซอฟต์แวร์ (Software-as-a-Service: SaaS) ระบบการบริหารจัดการระบบขนส่งของธุรกิจบนคลาวด์ โดยเรียกชำระค่าบริการจากลูกค้าตามสัญญา กรณีเป็นรายเดือนจะรับรู้รายได้เป็นเดือนๆ ตามเกณฑ์คงค้าง และกรณีเก็บค่าบริการเป็นยอดรวมมาก่อน รายได้ทั้งหมดจะเข้าไปอยู่ในหนี้สินที่เกิดจากสัญญา และทยอยรับรู้เป็นเส้นตรงตลอดอายุของสัญญา

2.6 รายได้จากการให้บริการ T.Support/T.Support Plus ซึ่งเป็นการให้บริการดูแลและแก้ไขปัญหาด้านไอทีจากผู้เชี่ยวชาญของบริษัทฯ โดยจะเก็บเงินจากลูกค้าเป็นยอดรวมมาก่อน รายได้ทั้งหมดจะเข้าไปอยู่ในหนี้สินที่เกิดจากสัญญา และทยอยรับรู้เป็นเส้นตรงตลอดอายุของสัญญา

2.7 รายได้จากการให้บริการวิเคราะห์ข้อมูล (Data Analytics) รับรู้รายได้แบบ Over Time ตามความสำเร็จของงาน (Percentage of Completion : PoC) เนื่องจากมีการทยอย implement และมีแบ่งงานบริการออกเป็นเฟสๆ

2.8 บริการ IT Outsourcing Services for IPO (IT Manager/IT Consultant/IT Support as a Service) ซึ่งเป็นการบริการให้คำปรึกษาเพื่อปรับปรุงระบบ Internal Control ด้านไอทีจากผู้เชี่ยวชาญของบริษัทฯ ให้แก่ลูกค้าที่กำลังเตรียมตัวเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ โดยบริษัทฯ เรียกเก็บชำระค่าบริการตามรอบชำระเงินตามสัญญาเป็นรายเดือน โดยจะรับรู้รายได้เป็นเดือนๆ ตามเกณฑ์คงค้าง

งวดบัญชีปี 2566-2568 บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีรายได้จากการขายและบริการรวมเท่ากับ 599.46 ล้านบาท 500.86 ล้านบาท และ 450.21 ล้านบาท ตามลำดับ มีกำไรสุทธิเท่ากับ 28.96 ล้านบาท 29.58 ล้านบาท และ 12.53 ล้านบาท ซึ่งคิดเป็นอัตรากำไรสุทธิเท่ากับ 4.79% 5.85% และ 2.76% ของรายได้รวมแต่ละงวด ตามลำดับ

ข้อมูลในการวิเคราะห์การดำเนินงานและฐานะทางการเงิน

ผลการดำเนินงาน และความสามารถในการทำกำไร ⁽¹⁾

บริษัทฯ มีโครงสร้างรายได้จากการขายและการให้บริการ ปี 2566-2568 ดังนี้

โครงสร้างรายได้ตามกลุ่มผลิตภัณฑ์	ปี 2566 (ม.ค.-ธ.ค.)		ปี 2567 (ม.ค.-ธ.ค.)		ปี 2568 (ม.ค.-ธ.ค.)	
	ล้านบาท	สัดส่วน	ล้านบาท	สัดส่วน	ล้านบาท	สัดส่วน
รายได้จากการขาย	300.89	49.81%	195.27	38.63%	109.21	24.03%
รายได้จากการให้บริการ	298.57	49.42%	305.59	60.45%	341.01	75.05%
บริการ Cloud	106.81	17.68%	121.12	23.96%	148.66	32.72%
บริการ Maintenance Agreement (M/A)	65.19	10.79%	60.51	11.97%	57.78	12.72%
บริการ Software	55.52	9.19%	65.53	12.96%	73.74	16.23%
บริการติดตั้งระบบ	48.00	7.95%	35.09	6.94%	25.37	5.58%
บริการ Software SKF	13.62	2.25%	11.22	2.22%	22.09	4.86%
บริการ T.Support/T.Support Plus	9.43	1.56%	10.76	2.13%	12.19	2.68%
บริการวิเคราะห์ข้อมูล (Data Analytics)	0.00	0.00%	0.00	0.00%	0.00	0.00%
บริการ IT Outsourcing Services for IPO (IT Manager/IT Consultant/IT Support As as a Service)	0.00	0.00%	1.36	0.27%	1.19	0.26%
รวมรายได้จากการขายและบริการ	599.46	99.23%	500.86	99.08%	450.21	99.08%
รายได้อื่น	4.63	0.77%	4.64	0.92%	4.18	0.92%
รายได้รวม	604.09	100.00%	505.50	100.00%	454.40	100.00%

1. รายได้จากการขาย

รายได้จากการขาย On-premise Hardware & Cyber Security ของบริษัทแบ่งออกเป็น 2 ประเภท ได้แก่

1. รายได้จากการจำหน่ายอุปกรณ์ด้านไอทีที่เกี่ยวข้องกับระบบเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร ประเภทฮาร์ดแวร์ และซอฟต์แวร์ ซึ่งบริษัทจะรับรู้รายได้จากการขายเมื่อส่งมอบอุปกรณ์ฮาร์ดแวร์และซอฟต์แวร์ให้กับลูกค้า และ
2. รายได้จากการจำหน่ายอุปกรณ์ด้านไอทีพร้อมติดตั้งระบบเครือข่าย โดยมีระยะเวลาการติดตั้งจนถึงวันส่งมอบงานให้กับลูกค้าเฉลี่ย 7-15 วัน ทั้งนี้ บริษัทจะรับรู้รายได้จากการขาย (เฉพาะส่วนมูลค่าของอุปกรณ์ฮาร์ดแวร์และซอฟต์แวร์) เมื่อบริษัทฯ ติดตั้งอุปกรณ์ด้านไอทีให้ลูกค้าแล้วเสร็จ และส่งมอบงานระบบให้กับลูกค้าเสร็จสมบูรณ์แล้ว สำหรับค่าบริการติดตั้งระบบเครือข่าย บริษัทฯ จัดกลุ่มเป็นรายได้จากการให้บริการ ซึ่งจะบันทึกรับรู้รายได้บริการเมื่อส่งมอบงานให้ลูกค้าเสร็จสมบูรณ์แล้วเช่นกัน

ในปี 2566 ปี 2567 และปี 2568 บริษัทฯ มีรายได้จากการขายเท่ากับ 300.89 ล้านบาท 195.27 ล้านบาท และ 109.21 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วน 49.81% 38.63% และ 24.03% ของรายได้รวมแต่ละงวด

ในปี 2566 บริษัทฯ มีรายได้จากการขายลดลงจากปีก่อนหน้า 9.10 ล้านบาท หรือลดลง 2.94% YoY จากการปิดโครงการและส่งมอบโครงการได้ลดลง

ในปี 2567 บริษัทฯ มีรายได้จากการขายลดลงจากปีก่อนหน้า 105.62 ล้านบาท หรือลดลง 35.10% YoY เนื่องจากในปี 2566 บริษัทฯ ได้รับงานจากลูกค้าซึ่งเป็นการขายอุปกรณ์พร้อมติดตั้งที่มีมูลค่างานสูงเป็นพิเศษ ซึ่งเป็นงานโครงการมูลค่าประมาณ 150 ล้านบาท ของลูกค้ารายหนึ่ง โดยลูกค้าดังกล่าวได้ยุติการลงทุนโครงการดังกล่าวไป จึงไม่มีการลงทุนเพิ่มอีกในปี 2567 แต่อย่างไรก็ดี หากวิเคราะห์โดยเปรียบเทียบด้วยการตัดรายได้จากโครงการลูกค้ารายดังกล่าวในปี 2566 ออกไป ก็จะทำให้เห็นได้ว่าในปี 2567 บริษัทฯ ก็ยังจะมีรายได้เพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันของปีก่อน (YoY) ประมาณ 51.41 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นประมาณ 35.74%

ในปี 2568 บริษัทฯ มีรายได้จากการขายลดลงจากปีก่อนหน้า 86.06 ล้านบาท หรือลดลง 44.07% เนื่องจากลูกค้าภาคเอกชนมีแนวโน้มเปลี่ยนรูปแบบการซื้อจาก On-premise ซึ่งเป็นการลงทุนใน Hardware และ Software เป็นการซื้อบริการแบบ As a Services ในรูปแบบของ Cloud Services หรือ Software Subscription มากขึ้น

2. รายได้จากการบริการ

โครงสร้างรายได้ตามกลุ่มผลิตภัณฑ์	ปี 2566 (ม.ค.-ธ.ค.)		ปี 2567 (ม.ค.-ธ.ค.)		ปี 2568 (ม.ค.-ธ.ค.)	
	ล้านบาท	สัดส่วน	ล้านบาท	สัดส่วน	ล้านบาท	สัดส่วน
รายได้จากการให้บริการ	298.57	100.00%	305.59	100.00%	341.01	100.00%
บริการ Cloud	106.81	35.77%	121.12	39.63%	148.66	43.59%
บริการ Maintenance Agreement (M/A)	65.19	21.83%	60.51	19.80%	57.78	16.94%
บริการ Software	55.52	18.59%	65.53	21.44%	73.74	21.62%
บริการติดตั้งระบบ	48.00	16.07%	35.09	11.48%	25.37	7.44%
บริการ Software SKF	13.62	4.56%	11.22	3.67%	22.09	6.48%
บริการ T.Support/T.Support Plus	9.43	3.16%	10.76	3.52%	12.19	3.57%
บริการวิเคราะห์ข้อมูล (Data Analytics)	0.00	0.00%	0.00	0.00%	0.00	0.00%
บริการ IT Outsourcing Services for IPO	0.00	0.00%	1.36	0.46%	1.19	0.35%

ในปี 2566 บริษัทฯ มีรายได้จากการให้บริการเพิ่มขึ้นจากปีก่อนหน้า 53.27 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 21.72% จาก 1) รายได้จากการให้บริการ Cloud เพิ่มขึ้น 26.64 ล้านบาท จากสัญญาของลูกค้าต่อเนื่องและลูกค้ารายใหม่เพิ่มขึ้นตามความต้องการใช้ระบบ Cloud ที่มากขึ้นจากทั้ง T.Cloud และ Public Cloud 2) รายได้จากการให้บริการ M/A เพิ่มขึ้น 2.72 ล้านบาท ซึ่งสอดคล้องกับจำนวนรายลูกค้าจากการขายสินค้า On-premise Hardware ทำให้สามารถขาย M/A ให้กับลูกค้าได้มากขึ้น 3) รายได้จากการบริการ Software เพิ่มขึ้น 8.90 ล้านบาท จากลูกค้าเดิมที่ซื้อ Software Licenses เพิ่มเติม และลูกค้ารายใหม่ และ 4) รายได้จากการบริการติดตั้งระบบ เพิ่มขึ้น 18.43 ล้านบาท เนื่องจากบริษัทฯ ได้รับงานขายพร้อมบริการติดตั้งจากลูกค้ารายหนึ่งในปี 2566

ในปี 2567 บริษัทฯ มีรายได้จากการให้บริการเพิ่มขึ้นจากปีก่อนหน้า 7.02 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 2.35% จาก 1) รายได้จากการให้บริการ Cloud เพิ่มขึ้น 14.31 ล้านบาท จากสัญญาของลูกค้าต่อเนื่องและลูกค้ารายใหม่เพิ่มขึ้นตามความต้องการใช้ระบบ Cloud ที่มากขึ้นจากทั้ง T.Cloud และ Public Cloud 2) รายได้จากการบริการ Software เพิ่มขึ้น 10.01 ล้านบาท จากลูกค้าเดิมที่ซื้อ Software Licenses เพิ่มเติมและลูกค้ารายใหม่ 3) รายได้จากการบริการติดตั้งระบบ ลดลง 12.91 ล้านบาท ซึ่งสอดคล้องกับจำนวนรายลูกค้าจากการขายสินค้า On-premise Hardware ที่ลดลง และ 4) รายได้จากการให้บริการ M/A ลดลง 4.68 ล้านบาท เนื่องจากลูกค้าจากการขายสินค้า On-premise Hardware ที่ลดลง

ในปี 2568 บริษัทฯ มีรายได้จากการให้บริการเพิ่มขึ้นจากปีก่อนหน้า 35.42 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 11.59% จาก 1) รายได้จากการให้บริการ Cloud เพิ่มขึ้น 27.54 ล้านบาท จากสัญญาของลูกค้าต่อเนื่องและลูกค้ารายใหม่เพิ่มขึ้นตามความต้องการใช้ระบบ Cloud ที่มากขึ้นจากทั้ง T.Cloud และ Public Cloud 2) รายได้จากการบริการ Software เพิ่มขึ้น 19.08 ล้านบาท จากลูกค้าเดิมที่ซื้อ Software Licenses เพิ่มเติมและลูกค้ารายใหม่รวมถึงความต้องการใช้ระบบไอที ในรูปแบบของ SaaS ที่เพิ่มมากขึ้น 3) รายได้จากการให้บริการ T.Support & T.Support Plus เพิ่มขึ้น 1.43 ล้านบาท 4) รายได้จากการบริการติดตั้งระบบ ลดลง 9.72 ล้านบาท ซึ่งสอดคล้องกับจำนวนรายลูกค้าจากการขายสินค้า On-premise Hardware ที่ลดลง และ 5) รายได้จากการให้บริการ M/A ลดลง 2.73 ล้านบาท เนื่องจากลูกค้าจากการขายสินค้า On-premise Hardware ที่ลดลง

3. รายได้อื่น

รายได้อื่นของบริษัทฯ ประกอบด้วย กำไรจากการบันทึกบัญชีมูลค่าหน่วยลงทุนที่เพิ่มขึ้น (Marked to Market) กำไรจากการจำหน่ายทรัพย์สิน ดอกเบี้ยรับเงินกองทุนสำรองเลี้ยงชีพได้รับคืนจากการลาออกของพนักงาน เงินช่วยเหลือส่งเสริมการจ้างงาน เงินสนับสนุนในการจัดงาน Marketing Events เช่น Terabyte Solution Day, Cluster Solution Day และ Skyfrog Solution Day เป็นต้น บริษัทฯ มีรายได้อื่นในปี 2566, 2567 และ 2568 เท่ากับ 4.63, 4.64 และ 4.18 ล้านบาท ตามลำดับ

ต้นทุนขายและกำไรขั้นต้น

รายการ	ปี 2566 (ม.ค.-ธ.ค.)		ปี 2567 (ม.ค.-ธ.ค.)		ปี 2568 (ม.ค.-ธ.ค.)	
	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%
รายได้จากการขาย	300.89	100.00%	195.27	100.00%	109.21	100.00%
ต้นทุนขาย	255.22	84.82%	154.23	78.98%	85.61	78.39%
กำไรขั้นต้นจากการขาย	45.67	15.18%	41.04	21.02%	23.60	21.61%

ต้นทุนขาย ประกอบด้วย ต้นทุนค่าสินค้า และรายได้จากค่าสนับสนุนการขาย (Rebate) (เมื่อได้รับค่า Rebate บริษัทฯ บันทึกเพื่อเป็นส่วนหักต้นทุนค่าสินค้า ซึ่งเป็นไปตามมาตรฐานการบัญชี และมาตรฐานรายงานทางการเงิน) โดยในปี 2566 บริษัทฯ มีกำไรขั้นต้นจากการขาย 45.67 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้นจากการขาย 15.18% กำไรขั้นต้นจากการขายและอัตรากำไรขั้นต้นจากการขายลดลงจากปีก่อนหน้า จากการแข่งขันในธุรกิจเทคโนโลยีสารสนเทศที่เพิ่มขึ้น และบริษัทฯ ได้รับงานลูกค้าภาครัฐซึ่งมีอัตรากำไรขั้นต้นจากการขายไม่สูง

ในปี 2567 บริษัทฯ มีกำไรขั้นต้นจากการขาย 41.04 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้นจากการขาย 21.02% ซึ่งบริษัทฯ สามารถทำอัตรากำไรขั้นต้นจากการขายได้เพิ่มขึ้นจากปี 2566 ที่มีอัตรากำไรขั้นต้นจากการขายเพียง 15.18% เท่านั้น

ในปี 2568 บริษัทฯ มีกำไรขั้นต้นจากการขาย 23.60 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้นจากการขาย 21.61% โดยบริษัทฯ สามารถทำอัตรากำไรขั้นต้นจากการขายได้เพิ่มขึ้นจากปี 2567 ที่มีอัตรากำไรขั้นต้นจากการขายอยู่ที่ 21.02%

ต้นทุนการให้บริการและกำไรขั้นต้น

รายการ	ปี 2566 (ม.ค.-ธ.ค.)		ปี 2567 (ม.ค.-ธ.ค.)		ปี 2568 (ม.ค.-ธ.ค.)	
	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%
รายได้จากการให้บริการ	298.57	100.00%	305.59	100.00%	341.01	100.00%
ต้นทุนการให้บริการ	207.34	69.44%	214.20	70.10%	254.39	74.60%
กำไรขั้นต้นจากการให้บริการ	91.23	30.56%	91.39	29.90%	86.62	25.40%

ต้นทุนการให้บริการ ประกอบด้วย ต้นทุนการให้บริการ Cloud ต้นทุนการบริการ M/A ต้นทุนการให้บริการติดตั้ง ต้นทุนการให้บริการ T.Support/T.Support Plus ต้นทุนการให้บริการตามสัญญาเช่า SKF และต้นทุนที่เกี่ยวข้องกับพนักงานให้บริการ โดยในปี 2566 บริษัทฯ มีกำไรขั้นต้นจากการให้บริการ 91.23 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้นจากการให้บริการ 30.56% บริษัทฯ มียอดกำไรขั้นต้นจากการให้บริการเพิ่มขึ้นจากรายได้จากการให้บริการที่เพิ่มขึ้น ซึ่งมาจากการให้บริการ Cloud การให้บริการ M/A ในขณะเดียวกันอัตรากำไรขั้นต้นจากการให้บริการก็เพิ่มขึ้นเล็กน้อยเมื่อเทียบกับปีก่อนหน้า จากการที่บริษัทฯ สามารถให้บริการ Cloud ในรูปแบบ T.Cloud ได้มากขึ้น ซึ่งเป็นบริการที่มีความสามารถในการทำอัตรากำไรขั้นต้นสูงกว่า Public Cloud

ในปี 2567 บริษัทฯ มีกำไรขั้นต้นจากการให้บริการ 91.39 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้นจากการให้บริการ 29.90% บริษัทฯ มียอดกำไรขั้นต้นจากการให้บริการที่เพิ่มขึ้นเล็กน้อยเมื่อเทียบกับปีก่อนหน้า จากการให้บริการ Cloud บริการ Software ในขณะเดียวกันอัตรากำไรขั้นต้นจากการให้บริการก็ลดลงเล็กน้อยเมื่อเทียบกับปีก่อนหน้า จากการลดลงของรายได้บริการติดตั้ง ซึ่งสอดคล้องกับการลดลงของรายได้จากการขายแบบ Project-based

ในปี 2568 บริษัทฯ มีกำไรขั้นต้นจากการให้บริการ 86.62 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้นจากการให้บริการ 25.40% บริษัทฯ มียอดกำไรขั้นต้นจากการให้บริการที่ลดลงเมื่อเทียบกับปีก่อนหน้า จากการที่บริษัทฯ เริ่มต้นให้บริการและมีรายได้จากโครงการ T.Cloud Gen3 ซึ่งเป็นโครงการขนาดใหญ่โดยมีเงินลงทุนในโครงการดังกล่าวจนถึงวันที่ 31 ธันวาคม 2568 ประมาณ 63.41 ล้านบาท ในจำนวนนี้เป็นการลงทุนในรูปแบบของสินทรัพย์ที่ใช้ให้บริการในโครงการประมาณ 55.28 ล้านบาท ทำให้เมื่อบริษัทฯ เริ่มต้นมีรายได้บาทแรกเมื่อวันที่ 1 มกราคม 2568 เป็นต้นมา ก็จะต้องเริ่มต้นตัดค่าเสื่อมราคาและ Amortization ทรัพย์สิน (ตามอายุใช้งาน) เป็นไปตามมาตรฐานบัญชีและมาตรฐานรายงานทางการเงิน ส่งผลให้ บริษัทฯ มีต้นทุนและค่าใช้จ่ายในลักษณะ Fixed Cost เช่น ค่าเสื่อมราคา และ Amortization ทรัพย์สิน รวมถึงค่าเช่า Data Centers, ค่าไฟฟ้า, ค่าตอบแทนพนักงานดูแลระบบ Network Operation Center (NOC) ที่ให้บริการแบบ 7x24 รวมถึง Cost

Allocation จากค่าตอบแทน Cloud Engineers ที่เพิ่มขึ้นเฉพาะโครงการนี้ 15.74 ล้านบาท ในขณะที่รายได้จากโครงการ T.Cloud Gen3 เพิ่งอยู่ในช่วงเริ่มต้น ซึ่งมีรายได้ในปี 2568 เพียง 7.08 ล้านบาท บริษัทฯ จึงมีต้นทุนและค่าใช้จ่ายมากกว่ารายได้ ผลประกอบการในปี 2568 จึงเกิดผลขาดทุนจากโครงการดังกล่าวในปีแรก ประมาณ 8.65 ล้านบาท

ค่าใช้จ่ายในการขายและค่าใช้จ่ายในการบริหาร

1. ค่าใช้จ่ายในการขาย

ค่าใช้จ่ายในการขาย ประกอบด้วยรายการที่สำคัญ ได้แก่ ค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับพนักงานขาย ค่าเดินทางและที่พัก ค่าส่งเสริมการขาย และค่าใช้จ่ายในการขายอื่นๆ อาทิ ค่าโฆษณา ค่าเสื่อมราคาของอุปกรณ์และเครื่องใช้สำนักงาน ค่ารับรองลูกค้า เป็นต้น ในปี 2566, 2567 และ 2568 บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายในการขายเท่ากับ 42.63, 40.42 และ 39.26 ล้านบาท หรือคิดเป็น 7.11%, 8.07% และ 8.72% ของรายได้จากการขายและบริการแต่ละปี ตามลำดับ

ในปี 2566 บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายในการขายลดลง 4.75 ล้านบาท หรือลดลง 10.02% เมื่อเทียบกับปี 2565 เนื่องจากคุณศราวุธ ร่วมสนธิ มีการปรับตำแหน่งเป็นกรรมการผู้จัดการ (Managing Director: MD) ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2566 เงินเดือนและค่าตอบแทนของคุณศราวุธ จึงย้ายไปบันทึกอยู่ในค่าใช้จ่ายในการบริหารแทน

ในปี 2567 บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายในการขายลดลง 2.21 ล้านบาท หรือลดลง 5.18% เมื่อเทียบกับปี 2566 ซึ่งส่วนใหญ่มาจากการควบคุมกำลังคนให้เหมาะสมกับรายได้ประเภท Project-based ที่ลดลง และการบริหารค่าใช้จ่ายในการขายที่มีประสิทธิภาพขึ้น

ในปี 2568 บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายในการขายลดลง 1.16 ล้านบาท หรือลดลง 2.88% เมื่อเทียบกับปี 2567 ซึ่งสาเหตุหลักมาจากการปรับลดประมาณการค่าใช้จ่ายให้สอดคล้องกับผลประกอบการ (เป็นไปตามงบประมาณ Revised ครึ่งปีหลัง/2568)

2. ค่าใช้จ่ายในการบริหาร

ค่าใช้จ่ายในการบริหารประกอบด้วยรายการที่สำคัญ ได้แก่ เงินเดือน โบนัส ค่าตอบแทนกรรมการ ค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับพนักงาน ค่าเดินทาง ค่าเสื่อมราคา เป็นต้น โดยในปี 2566, 2567 และ 2568 บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายในการบริหาร เท่ากับ 61.41, 58.39 และ 55.26 ล้านบาท หรือคิดเป็น 10.24%, 11.66% และ 12.27% ของรายได้จากการขายและบริการแต่ละปี ตามลำดับ

ในปี 2566 บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายในการบริหารเพิ่มขึ้นเท่ากับ 14.33 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 30.44% เมื่อเทียบกับปี 2565 จากการเพิ่มขึ้นของผลตอบแทนพนักงาน เงินเดือน โบนัส จากการปรับขึ้นเงินเดือนพนักงานประจำปี และมีการปรับตำแหน่งคุณศราวุธ ร่วมสนธิ เป็น กรรมการผู้จัดการ ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2566 เงินเดือนและค่าตอบแทน จึงย้ายจากค่าใช้จ่ายในการขายมาบันทึกอยู่ในค่าใช้จ่ายในการบริหารแทนและบริษัทฯ ยังมีค่าใช้จ่ายพิเศษที่เกี่ยวข้องกับการนำบริษัทฯ เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ อาทิ ค่าที่ปรึกษาทางการเงิน ค่าประชาสัมพันธ์บริษัท (P/R) เป็นต้น

ในปี 2567 บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายในการบริหารลดลงเท่ากับ 3.02 ล้านบาท หรือลดลง 4.91% ซึ่งส่วนใหญ่มาจากการบริหารจัดการควบคุมค่าใช้จ่ายในการบริหาร โดยเฉพาะกำลังคน และค่าตอบแทนพนักงานที่เหมาะสมกับรายได้ประเภท Project-based ที่ลดลง

ในปี 2568 บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายในการบริหารลดลงเท่ากับ 3.13 ล้านบาท หรือลดลง 5.37% ซึ่งสาเหตุหลักมาจากการที่บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายพิเศษซึ่งเป็นส่วนต่างระหว่างค่าชดเชยและสำรอง Employee Benefits อันเกิดจากโครงการเกษียณอายุก่อนกำหนดของพนักงานโดยสมัครใจ เมื่อรวมกับค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับ IPO ที่ลดลง (งวด YE/2567 มีค่าใช้จ่ายพิเศษที่เกี่ยวข้องกับการนำบริษัทเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์เอ็ม เอ ไอ (mai) อาทิ ค่าที่ปรึกษาทางการเงิน, ค่าประชาสัมพันธ์บริษัท (P/R) และค่า Roadshow เป็นต้น ในงวด YE/2568 คงเหลือเพียงค่าบริการที่ปรึกษาทางการเงิน หรือ FA ตามสัญญาดูแลหลังการ IPO ระยะเวลา 1 ปี ซึ่งได้สิ้นสุดสัญญาแล้ว ตั้งแต่วันที่ 23 เมษายน 2568 ที่ผ่านมา) และการปรับลดประมาณการค่าใช้จ่ายให้สอดคล้องกับผลประกอบการ เป็นไปตามงบประมาณ Revised ครึ่งปีหลัง/2568 จึงส่งผลให้ค่าใช้จ่ายในการบริหารลดลงจากปีก่อน

ต้นทุนทางการเงิน

ต้นทุนทางการเงินของบริษัทฯ ประกอบไปด้วย ดอกเบี้ยจ่ายหนี้สินตามสัญญาเช่า และดอกเบี้ยจ่ายจากสิทธิการใช้สินทรัพย์ ตามมาตรฐานการรายงานทางการเงิน ฉบับที่ 16 เรื่องสัญญาเช่า โดยในปี 2566, 2567 และปี 2568 บริษัทฯ มีต้นทุนทางการเงิน เท่ากับ 1.47, 1.84 และ 2.17 ล้านบาท ตามลำดับ

กำไรสุทธิและอัตรากำไรสุทธิ

ในปี 2566, 2567 และ 2568 บริษัทฯ มีกำไรสุทธิ (งบการเงินรวม) เท่ากับ 28.96, 29.58 และ 12.53 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตรากำไรสุทธิ 4.79%, 5.85% และ 2.76% ของรายได้รวมแต่ละงวดตามลำดับ

ในปี 2566 บริษัทฯ มีกำไรสุทธิ 28.96 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 12.29% เมื่อเทียบกับปี 2565 และมีอัตรากำไรสุทธิ 4.79% ซึ่งสูงกว่าปี 2565 โดยมีกำไรสุทธิและอัตรากำไรสุทธิเพิ่มขึ้น เป็นผลจากการที่บริษัทฯ มีรายได้จากการให้บริการ และอัตรากำไรขั้นต้นจากการให้บริการเพิ่มขึ้น ประกอบกับค่าใช้จ่ายจากการขายที่ลดลง ถึงแม้ว่าบริษัทฯ จะมีค่าใช้จ่าย ที่เกี่ยวข้องกับการนำบริษัทฯ เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ ซึ่งเป็นค่าใช้จ่ายพิเศษแบบ One-time Expense บริษัทฯ ยังสามารถสร้างกำไรสุทธิและอัตรากำไรสุทธิได้มากขึ้นกว่าปีก่อนหน้า

ในปี 2567 บริษัทฯ มีกำไรสุทธิ 29.58 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 2.15% เมื่อเทียบกับปี 2566 และมีอัตรากำไรสุทธิ 5.85% ซึ่งสูงกว่าปี 2566 โดยยอดกำไรสุทธิและอัตรากำไรสุทธิเพิ่มขึ้น เป็นผลจากบริษัทฯ สามารถเพิ่มอัตรากำไรขั้นต้นได้ดีขึ้นกว่างวดเดียวกันของปีก่อน ประกอบกับบริษัทฯ สามารถควบคุมบริหารค่าใช้จ่ายได้ดี ถึงแม้ว่าบริษัทฯ จะมีค่าใช้จ่ายพิเศษแบบครั้งเดียว (One Time Expense) ที่เกิดขึ้นในช่วงก่อนและภายหลังการ IPO ค่าใช้จ่ายในการว่าจ้างผู้สอบบัญชีในการทำ Due Diligence ด้าน Accounting บริษัทเป้าหมายในการพิจารณาเข้าลงทุน และค่าใช้จ่ายในการลงทุนโครงการ T.Cloud Gen3 ที่ไม่สามารถจะตัดค่าเสื่อมราคา หรือ Amortization ทรัพย์สินได้ รวมจำนวนค่าใช้จ่ายพิเศษในปี 2567 ถึงประมาณ 6.68 ล้านบาท แต่บริษัทฯ ก็ยังสามารถสร้างกำไรสุทธิและอัตรากำไรสุทธิได้มากขึ้นกว่าปีก่อนหน้า

ในปี 2568 บริษัทฯ มีกำไรสุทธิ 12.53 ล้านบาท ลดลง 57.65% เมื่อเทียบกับปี 2567 และมีอัตรากำไรสุทธิ 2.76% ซึ่งลดลงจากปี 2567 โดยมีปัจจัยหลักจากการลดลงของรายได้จากการดำเนินงาน (ส่วนใหญ่จากรายได้จากการขาย Project-base ที่ลดลง) จากการที่บริษัทฯ มีต้นทุนในลักษณะที่เป็น Fixed Cost จากโครงการ T.Cloud Gen3 เพิ่มขึ้น ถึงแม้ว่าบริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารที่ลดลงจากปีก่อน 4.30 ล้านบาท และจากการที่บริษัทฯ ต้องบันทึกผลขาดทุนจากการด้อยค่าของสินทรัพย์ไม่มีตัวตน จำนวน 3.03 ล้านบาท (สินทรัพย์ไม่มีตัวตน Customer Relationship ของบริษัททยอย: บริษัท สกายฟร็อก จำกัด)

หมายเหตุ: ⁽¹⁾ หมายเหตุ: รายได้อื่น ประกอบด้วย กำไรจากการบันทึกบัญชีมูลค่าหน่วยลงทุนที่เพิ่มขึ้น (Marked to Market) กำไรจากการจำหน่ายทรัพย์สิน ดอกเบี้ยรับ เงินกองทุนสำรองเลี้ยงชีพได้รับคืนจากการลาออกของพนักงาน เงินช่วยเหลือส่งเสริมการจ้างงาน เงินสนับสนุนในการจัดงาน Solution Day เป็นต้น

ความสามารถในการบริหารทรัพย์สิน

การวิเคราะห์ฐานะการเงิน

สินทรัพย์

บริษัทฯ มีสินทรัพย์รวม ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2566, 2567 และ 2568 เท่ากับ 330.30, 508.53 และ 485.53 ล้านบาท ตามลำดับ โดยบริษัทฯ มีรายการสินทรัพย์ที่สำคัญ ได้แก่ เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้หมุนเวียนอื่นสินทรัพย์หมุนเวียนที่เกิดจากสัญญา ลูกหนี้ตามสัญญาเช่าเงินทุนที่ถึงกำหนดรับชำระภายในหนึ่งปี สินค้าคงเหลือ ต้นทุนบริการจ่ายล่วงหน้า สินทรัพย์สิทธิการใช้ และค่าความนิยม รวมทั้งสิ้นคิดเป็นสัดส่วน 85.62%, 80.51% และ 78.80% ของสินทรัพย์รวม ณ สิ้นปี 2566 - 2568 ตามลำดับ โดยมีรายละเอียดที่สำคัญดังนี้

สินทรัพย์หมุนเวียน

บริษัทฯ มีสินทรัพย์หมุนเวียน ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2566, 2567 และ 2568 เท่ากับ 267.99, 390.02 และ 372.79 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วน 81.13%, 76.70% และ 76.78% ของสินทรัพย์รวม ตามลำดับ โดยบริษัทฯ มีรายการสินทรัพย์หมุนเวียนที่สำคัญ ดังนี้

(1) เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด

บริษัทฯ มีเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2566, 2567 และ 2568 เท่ากับ 97.00, 237.69 และ 184.99 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วน 29.37%, 46.74% และ 38.10% ของสินทรัพย์รวม ตามลำดับ โดยส่วนมากเป็นเงินฝากธนาคาร ทั้งนี้ การเปลี่ยนแปลงสำคัญของเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเป็นผลมาจากเงินที่ได้จากการเพิ่มทุน IPO การทำกำไรสุทธิอย่างต่อเนื่องทุกปี การลงทุนในโครงการ T.Cloud Gen3 และมีการจ่ายเงินปันผลต่อเนื่องทุกปี

(2) ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้หมุนเวียนอื่น

บริษัทฯ มีลูกหนี้การค้าและลูกหนี้หมุนเวียนอื่น ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2566, 2567 และ 2568 เท่ากับ 70.66, 58.61 และ 70.11 ล้านบาท ตามลำดับ

รายละเอียดลูกหนี้	ณ 31 ธ.ค. 66		ณ 31 ธ.ค. 67		ณ 31 ธ.ค. 68	
	ล้านบาท	สัดส่วน	ล้านบาท	สัดส่วน	ล้านบาท	สัดส่วน
ลูกหนี้การค้า						
อายุหนี้คงค้างนับจากวันที่ถึงกำหนดชำระ						
ยังไม่ถึงกำหนดชำระ	31.01	43.72%	40.53	69.06%	48.65	68.96%
ค้างชำระ						
น้อยกว่า 3 เดือน	22.17	31.26%	7.21	12.28%	10.77	15.27%
3 - 6 เดือน	0.00	0.00%	0.02	0.03%	0.60	0.85%
6 - 12 เดือน	0.00	0.00%	0.00	0.00%	0.00	0.00%
มากกว่า 12 เดือน	0.13	0.18%	0.00	0.00%	0.36	0.51%
ลูกหนี้การค้า-กิจการที่เกี่ยวข้องกัน	0.02	0.02%	0.01	0.02%	0.01	0.01%
รายได้ค่าบริการค้างรับ	17.32	24.42%	10.64	18.13%	10.16	14.40%
เช็ครับลงวันที่ล่วงหน้า	0.27	0.39%	0.28	0.48%	0.00	0.00%
รวม	70.92	100.00%	58.69	100.00%	70.55	100.00%
หัก : ค่าเผื่อผลขาดทุนจากการด้อยค่า	(0.29)	(0.41)%	(0.17)	(0.30)%	(0.49)	(0.69)%
รวมลูกหนี้การค้า – สุทธิ	70.63		58.52		70.06	
ลูกหนี้หมุนเวียนอื่น	0.03	0.04%	0.00	0.00%	0.00	0.00%
ดอกเบี้ยค้างรับ	0.00	0.00%	0.09	0.16%	0.05	0.07%
รวมลูกหนี้การค้าและลูกหนี้หมุนเวียนอื่น - สุทธิ	70.66		58.61		70.11	

หมายเหตุ: -รายได้ค่าบริการค้างรับเกิดจากรายการให้บริการ Cloud หรือ M/A ที่ลูกค้า Signed-back Quotation ยืนยันคำสั่งซื้อ หรือยืนยันการต่ออายุ และระยะเวลาการให้บริการดังกล่าวได้เริ่มแล้ว แต่ยังไม่ถึงรอบการวางบิลของลูกค้า อย่างไรก็ตาม เมื่อบริษัทฯ ได้วางบิลกับลูกค้าแล้ว จะย้ายรายการไปบันทึกเป็นลูกหนี้การค้า

-เช็ครับลงวันที่ล่วงหน้า เกิดจากลูกค้าชำระค่าสินค้าหรือบริการมาเป็นเช็ค และบริษัทฯ ยังไม่ได้นำไปขึ้นเงิน ในทางบัญชีถือว่าเป็นลูกหนี้การค้าประเภทหนึ่ง

-รายได้ค่าติดตั้งค้างรับ : บริษัทให้บริการติดตั้งเสร็จแล้ว แต่ยังไม่ถึงรอบวางบิลของลูกค้า เช่น ติดตั้งแล้วเสร็จวันที่ 27 ธ.ค.68 แต่วางบิลไม่ได้ เพราะลูกค้าแจ้งว่าได้ปิดการวางบิลเดือนนั้นไปแล้ว บริษัทจึงต้องวางบิลในเดือนถัดไปแทน

บริษัทฯ มีนโยบายการให้เทอมเครดิตชำระหนี้ (Credit Term) กับลูกค้าที่เหมาะสม โดยมีการวิเคราะห์ฐานะการเงิน ผลประกอบการ ความน่าเชื่อถือ อัตราส่วนทางการเงินของลูกค้า และกำหนดเงื่อนไขการชำระเงินที่เหมาะสม เช่น เก็บเป็นเงินสด เก็บเงินมัดจำบางส่วน หรือเรียกเก็บเป็นเช็คล่วงหน้า (Post Date Cheque) เป็นต้น กรณีเป็นลูกค้าที่มีประวัติการซื้อสินค้าจากบริษัทฯ ต่อเนื่องแล้ว บริษัทฯ จะพิจารณาให้เครดิตเทอม ในกรอบ 30-60 วัน ขึ้นอยู่กับการเจรจา ทั้งนี้ ในปี 2566, 2567 และปี 2568 บริษัทฯ มีระยะเวลาการเก็บหนี้เฉลี่ย เท่ากับ 41, 47 และ 52 วัน ตามลำดับ

บริษัทฯ มีขั้นตอนการติดตามหนี้สำหรับลูกหนี้ค้างกำหนดชำระ โดยมีข้อกำหนดว่าฝ่ายบัญชีการเงินจัดทำรายงานลูกหนี้ค้างชำระ (A/R Aging) ให้ฝ่ายบริหารรับทราบทุกเดือน และสรุปลูกหนี้ค้างชำระเพื่อรายงานต่อคณะกรรมการตรวจสอบและคณะกรรมการบริษัททุกๆ ไตรมาส ในกรณีที่ลูกหนี้คงค้างเกินระยะเวลาที่กำหนดฝ่ายการเงินและฝ่ายขายจะดำเนินการติดตามหนี้ทางวาจาและอีเมลก่อน หากลูกหนี้ยังคงค้างชำระต่อเนื่องถึงระยะเวลา ที่กำหนดฝ่ายการเงินและฝ่ายขายจะดำเนินการออกหนังสือทวงถามหนี้ค้างชำระให้แก่ลูกหนี้ ซึ่งหากพ้นระยะเวลาแล้วบริษัทฯ ยังไม่ได้รับชำระหนี้จากลูกหนี้ ฝ่ายการเงินและฝ่ายขายจะเสนอเรื่องลูกหนี้ค้างชำระรายดังกล่าวให้ผู้มีอำนาจพิจารณาสั่งการให้ดำเนินการทางกฎหมายต่อไป

ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2563 เป็นต้นมา บริษัทฯ ได้นำเอามาตรฐานการรายงานทางการเงิน ฉบับที่ 9 เรื่องเครื่องมือทางการเงิน มาถือปฏิบัติเป็นครั้งแรกในการประเมินมูลค่ายุติธรรมของลูกหนี้ บริษัทฯ ได้เปลี่ยนแปลงวิธีการพิจารณาตั้งค่าเผื่อผลขาดทุนจากการด้อยค่าจากรูป

แบบเดิมเป็นการรับรู้ผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น (Expected Credit Loss) โดยพิจารณาจากเหตุการณ์ในอดีต สถานการณ์ในปัจจุบัน และสถานการณ์ในอนาคต บริษัทฯ ได้จำแนกกลุ่มลูกหนี้ด้วยการพิจารณากลุ่มลูกหนี้ที่มีรูปแบบของความเสี่ยงด้านเครดิตที่คล้ายคลึงกัน แล้วจึงพิจารณาตั้งค่าเผื่อผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นตามอัตราความเสี่ยงของลูกหนี้การการค้าแต่ละกลุ่ม โดยเริ่มตั้งค่าเผื่อผลขาดทุนตั้งแต่วันแรกที่ลูกหนี้รายดังกล่าวเป็นลูกหนี้ของบริษัทฯ ซึ่งเป็นไปตามอัตราความเสี่ยงของแต่ละกลุ่มลูกหนี้ที่สะท้อนความเสี่ยงจากสถิติการค้ากับแต่ละกลุ่มลูกหนี้ในอดีตที่ผ่านมา รวมทั้งการพิจารณาอายุคงค้างของลูกหนี้การค้าแต่ละราย ทั้งนี้ บริษัทฯ ไม่มีนโยบายในการตัดจำหน่ายลูกหนี้การค้าออกจากบัญชีจนกว่าจะมีการดำเนินการตามกฎหมายกับลูกหนี้ที่ค้างชำระเกินกว่า 1 ปี

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2566 บริษัทฯ มีลูกหนี้การค้า (ก่อนหักค่าเผื่อผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น) เพิ่มขึ้นจาก ณ สิ้นปี 2565 เท่ากับ 6.22 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 9.61% โดยเป็นการเพิ่มขึ้นของลูกหนี้การค้าที่ค้างชำระน้อยกว่า 3 เดือนจากรายลูกหนี้ที่ครบกำหนดชำระช่วงปลายปี 2566 ก่อนบริษัทฯ จะปิดงบบัญชีปี 2566 แต่ผลการรอบการวางบิลของลูกหนี้บางรายที่ต้องไปรอวางบิลต้นเดือนมกราคม 2567 ตามเงื่อนไข และการเพิ่มขึ้นของรายได้ค่าบริการค้างรับ จากที่ลูกหนี้ Signed-back Quotation ยืนยันคำสั่งซื้อ หรือยืนยันการต่ออายุ และระยะเวลาการให้บริการดังกล่าวได้เริ่มแล้ว แต่ยังไม่ถึงรอบการวางบิลของลูกหนี้

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2567 บริษัทฯ มีลูกหนี้การค้า (ก่อนหักค่าเผื่อผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น) ลดลงจาก ณ สิ้นปี 2566 เท่ากับ 12.23 ล้านบาท หรือลดลง 17.24% โดยเป็นการลดลงของลูกหนี้การค้าที่ค้างชำระน้อยกว่า 3 เดือนและจากการลดลงของรายได้ค่าบริการค้างรับ เนื่องจากบริษัทฯ สามารถวางบิลและเก็บเงินจากลูกหนี้ภายในรอบระยะเวลาการจ่ายเงินของลูกหนี้ได้มากขึ้น

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 บริษัทฯ มีลูกหนี้การค้า (ก่อนหักค่าเผื่อผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น) เพิ่มขึ้นจาก ณ สิ้นปี 2567 เท่ากับ 11.86 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 20.21% โดยเป็นการเพิ่มขึ้นของลูกหนี้การค้าที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระ และที่ค้างชำระน้อยกว่า 3 เดือนเนื่องจากบริษัทฯ มีรายได้จากการบริการเพิ่มมากขึ้น และส่วนมากมีรูปแบบการวางบิลแบบรายเดือน

(3) ลูกหนี้ตามสัญญาเช่าเงินทุนที่ถึงกำหนดรับชำระภายในหนึ่งปี

บริษัทฯ มีลูกหนี้ตามสัญญาเช่าเงินทุนที่ถึงกำหนดรับชำระภายในหนึ่งปี ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2566, 2567 และ 2568 เท่ากับ 3.94, 7.12 และ 8.27 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วน 1.19%, 1.40% และ 1.70% ของสินทรัพย์รวมตามลำดับ โดยลูกหนี้ตามสัญญาเช่าเงินทุนที่ถึงกำหนดรับชำระภายในหนึ่งปีส่วนใหญ่เกิดจากรายการที่ SKF ซื้อเครื่อง Handheld Devices ยี่ห้อ Zebra มาให้บริการแก่ลูกค้ารายหนึ่ง โดยเครื่องรุ่นดังกล่าวจะใช้ได้เฉพาะกับลูกค้ารายนี้เท่านั้น และเนื่องจากเงื่อนไขที่กำหนดว่าภายหลังจากครบกำหนดสัญญา ลูกค้ารายดังกล่าวมีสิทธิซื้อเครื่องจาก บริษัทฯ และจากการที่ TERA ซื้ออุปกรณ์ไอทีและซอฟต์แวร์โดยให้ลูกค้าจ่ายชำระเป็นงวด และเมื่อครบกำหนดตามสัญญาลูกค้ามีสิทธิซื้อเครื่องจากบริษัทฯ หรือกรณีที่เช่าซอฟต์แวร์ เมื่อชำระเงินงวดสุดท้าย ลูกค้าจะได้ลิขสิทธิ์ของซอฟต์แวร์นั้นไป จึงถือเป็นรายการลักษณะสัญญาเช่าเงินทุน (Financial Lease) ตามมาตรฐานการรายงานทางการเงิน ฉบับที่ 16 เรื่องสัญญาเช่า

(4) สินค้ำคงเหลือ

บริษัทฯ มีสินค้ำคงเหลือ-สุทธิ ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2566, 2567 และ 2568 เท่ากับ 28.71, 9.74 และ 18.83 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วน 8.69%, 1.92% และ 3.88% ของสินทรัพย์รวมตามลำดับ

เนื่องจากลักษณะการประกอบธุรกิจของบริษัทฯ จะดำเนินการสั่งซื้ออุปกรณ์ หลังจากลูกค้าได้แจ้งบริษัทฯ ในการดำเนินการแล้ว ทำให้บริษัทฯ ไม่จำเป็นต้องซื้อสินค้าล่วงหน้าเพื่อเป็นสินค้ำคงคลัง อีกทั้งอุปกรณ์ในแต่ละงานมีลักษณะและคุณสมบัติที่แตกต่างกันตามความต้องการของลูกค้าแต่ละราย สินค้ำคงเหลือของบริษัทฯ ส่วนใหญ่จึงเป็นสินค้าและอุปกรณ์สำหรับใช้ในงานติดตั้งให้กับลูกค้า โดยสินค้าสำเร็จรูปเป็นสินค้าที่อยู่ในคลังของบริษัทฯ รอการขนย้ายไปยัง Site ของลูกค้า และงานระหว่างทำเป็นสินค้าที่อยู่ระหว่างการติดตั้ง ซึ่งอยู่ที่ Site ของลูกค้า

รายละเอียด	ณ 31 ธ.ค. 66		ณ 31 ธ.ค. 67		ณ 31 ธ.ค. 68	
	ล้านบาท	สัดส่วน	ล้านบาท	สัดส่วน	ล้านบาท	สัดส่วน
สินค้าสำเร็จรูป	2.76	9.58%	0.25	2.56%	14.74	77.42%
งานระหว่างทำ	26.03	90.42%	9.65	97.44%	4.30	22.58%
รวมสินค้ำคงเหลือ	28.78	100.00%	9.90	100.00%	19.04	100.00%
หัก : ค่าเผื่อมูลค่าสินค้ำลดลง	(0.07)	(0.26%)	(0.16)	(1.65%)	(0.21)	(1.10)%
รวมสินค้ำคงเหลือ-สุทธิ	28.71		9.74		18.83	

หมายเหตุ: /1 การปรับลดราคาทุนให้เป็นมูลค่าสุทธิที่จะได้รับ ประกอบด้วย การพิจารณาตั้งสำรองค่าเผื่อสินค้าเสื่อมสภาพ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2566 บริษัทฯ มีสินค้าคงเหลือ (ก่อนค่าเผื่อมูลค่าสินค้าลดลง) ลดลงจากสิ้นปีก่อนหน้าเท่ากับ 12.38 ล้านบาท หรือลดลง 30.07% โดยเป็นการลดลงของงานระหว่างทำ 8.06 ล้านบาท เนื่องจากบริษัทฯ ได้ส่งมอบงานขายพร้อมติดตั้งอุปกรณ์ On-premise Hardware ช่วงปลายปี 2566 ได้มากขึ้นจึงทำให้งานระหว่างทำที่เป็นสินค้าที่อยู่ระหว่างติดตั้งลดลง

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2567 บริษัทฯ มีสินค้าคงเหลือ (ก่อนค่าเผื่อมูลค่าสินค้าลดลง) ลดลงจากสิ้นปีก่อนหน้าเท่ากับ 18.88 ล้านบาท หรือลดลง 65.58% โดยเป็นการลดลงของงานระหว่างทำ 16.37 ล้านบาท เนื่องจากบริษัทฯ ได้ส่งมอบงานขายพร้อมติดตั้งอุปกรณ์ On-premise Hardware ช่วงปลายปี 2567 ได้มากขึ้นจึงทำให้งานระหว่างทำที่เป็นสินค้าที่อยู่ระหว่างติดตั้งลดลง

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 บริษัทฯ มีสินค้าคงเหลือ (ก่อนค่าเผื่อมูลค่าสินค้าลดลง) เพิ่มขึ้นจากสิ้นปีก่อนหน้าเท่ากับ 9.13 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 92.20% โดยเป็นการเพิ่มขึ้นของสินค้าคงเหลือ 14.49 ล้านบาท เนื่องจากบริษัทฯ ปิดการขายโครงการมาได้ในช่วงใกล้สิ้นปี จึงมีการสั่งซื้อสินค้าเพื่อเตรียมจัดส่งและติดตั้งในช่วงต้นปีถัดไป

บริษัทฯ มีระยะเวลาขายสินค้าเฉลี่ย ในปี 2566, 2567 และปี 2568 เท่ากับ 28, 19 วัน และ 16 วัน ตามลำดับ แต่หากพิจารณาระยะเวลาขายสินค้าเฉพาะสินค้าสำเร็จรูป จะเท่ากับ 4, 1 วัน และ 8 วัน ตามลำดับ

(5) ต้นทุนบริการจ่ายล่วงหน้า

ต้นทุนบริการจ่ายล่วงหน้า เป็นรายการที่บริษัทซื้อ Maintenance Agreement (M/A) ซึ่งเป็นการรับประกันสินค้าจากเจ้าของผลิตภัณฑ์มาจาก Distributor และได้ขายให้กับลูกค้าแล้ว รอการตัดบัญชีตามรอบรายเดือน โดยบริษัทฯ มีต้นทุนบริการจ่ายล่วงหน้า ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2566, 2567 และ 2568 เท่ากับ 53.10, 61.07 และ 69.11 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วน 16.08%, 12.01% และ 14.23% ของสินทรัพย์รวมตามลำดับ

สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน

บริษัทฯ มีสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2566, 2567 และ 2568 เท่ากับ 62.32, 118.51 และ 112.74 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วน 18.87%, 23.30% และ 23.22% ของสินทรัพย์รวมแต่ละปี ตามลำดับ โดยบริษัทฯ มีรายการสินทรัพย์ไม่หมุนเวียนที่สำคัญ ดังนี้

(1) สินทรัพย์สิทธิการใช้

ณ วันที่ 1 มกราคม 2563 บริษัทฯ ได้นำมาตรฐานการรายงานทางการเงิน ฉบับที่ 16 เรื่องสัญญาเช่า มาถือปฏิบัติเป็นครั้งแรก โดยบริษัทรับรู้มูลค่าสินทรัพย์สิทธิการใช้ด้วยจำนวนเงินของหนี้สินตามสัญญาเช่าที่เคยจัดประเภทเป็นสัญญาเช่าดำเนินงานด้วยมูลค่าปัจจุบันของเงินจ่ายชำระตามสัญญาเช่าที่เหลืออยู่คิดลดด้วยอัตราดอกเบี้ยเงินกู้ยืมส่วนเพิ่มของบริษัทฯ และทยอยรับรู้เป็นค่าใช้จ่ายด้วยการตัดจำหน่ายตามวิธีเส้นตรงตลอดอายุสัญญาเช่า ทั้งนี้ บริษัทมีสินทรัพย์สิทธิการใช้ ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2566, 2567 และ 2568 เท่ากับ 14.89, 20.68 และ 16.77 ล้านบาท ตามลำดับ โดย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2566 บริษัทฯ มีสินทรัพย์สิทธิการใช้เพิ่มขึ้น 6.51 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 77.68% เมื่อเทียบกับปีก่อนหน้า เนื่องจากในปี 2566 มีการเช่าพื้นที่อาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ และอาคาร เนโกะ ปาร์ค เพิ่มขึ้นเพื่อใช้เป็นสำนักงานบริษัทและบริษัทย่อย สำหรับ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2567 บริษัทฯ มีสินทรัพย์สิทธิการใช้เพิ่มขึ้น 5.79 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 38.89% เมื่อเทียบกับปีก่อนหน้า เนื่องจากในปี 2567 มีการเช่าพื้นที่อาคาร ซี เอส ทาวเวอร์, Proen Data Center อาคารโทรคมนาคม บางรัก และอาคาร STTGDC Data Center South Building ซอยรามคำแหง 28 เพิ่มขึ้นเพื่อใช้เป็นสำนักงานบริษัท และเป็นที่ตั้งอุปกรณ์เพื่อให้บริการสำหรับโครงการ T.Cloud Gen3

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 บริษัทฯ มีสินทรัพย์สิทธิการใช้ลดลง 3.91 ล้านบาท หรือลดลง 18.91% เมื่อเทียบกับปีก่อนหน้า เนื่องจากการตัดจำหน่ายเป็นค่าเสื่อมราคาตามมาตรฐานบัญชี

(2) ค่าความนิยม

บริษัทฯ มีค่าความนิยมจากเงินลงทุนในบริษัทย่อย ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2566, 2567 และ 2568 เท่ากับ 14.51, 14.51 และ 14.51 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วน 4.39%, 2.85% และ 2.99% ของสินทรัพย์รวม ตามลำดับ ทั้งนี้ ในปี 2568 บริษัทฯ ได้มีการทดสอบการด้อยค่าของค่าความนิยมของบริษัท สกายฟร็อก จำกัด โดยการเปรียบเทียบมูลค่าตามบัญชีของหน่วยสินทรัพย์รวมค่าความนิยมกับมูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนของหน่วยสินทรัพย์ที่ก่อให้เกิดเงินสดนี้ที่ขึ้นอยู่กับมูลค่าการใช้ประโยชน์ ซึ่งคำนวณจากประมาณการกระแสเงินสดในอนาคตที่คาดว่าจะได้รับจากการใช้หน่วยสินทรัพย์ที่ก่อให้เกิดเงินสดอย่างต่อเนื่อง โดยในปี 2568 บริษัทฯ พิจารณาแล้วยังไม่พบการด้อยค่า บริษัทฯ จึงยังไม่มีการบันทึก ด้อยค่าของค่าความนิยมดังกล่าว

(3) ภาษีเงินได้หัก ณ ที่จ่าย

รายการภาษีเงินได้หัก ณ ที่จ่าย บันทึกอยู่ในรายการบัญชีสินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น โดย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 มีรายการภาษีเงินได้รอขอคืนจากกรมสรรพากร ในส่วนของบริษัท เทอร์ราโบท์ พลัส จำกัด (มหาชน) จำนวน 8.51 ล้านบาท ซึ่งเป็นของปี 2558, 2560 และ 2568 ในส่วนของบริษัท คลัสเตอร์ ซิสเต็มส์ จำกัด มีรายการภาษีที่ขอคืน จำนวน 0.37 ล้านบาท เป็นของปี 2568 และในส่วนของบริษัท สกายฟร็อก จำกัด จำนวน 0.37 ล้านบาท เป็นของปี 2568 ทั้งนี้กลุ่มบริษัทฯ มีการสอบถามไปยังเจ้าหน้าที่กรมสรรพากร เพื่อติดตามการขอคืนภาษีเงินได้หัก ณ ที่จ่าย โดยได้รับการยืนยันจากเจ้าหน้าที่กรมสรรพากรที่เป็นผู้ตรวจบริษัทฯ ว่าแต่ละบริษัทฯ มีสิทธิในการได้รับคืนภาษีเงินได้

หัก ณ ที่จ่ายตามที่ยื่นคำขอ เนื่องจากได้ดำเนินการยื่นคำร้องขอคืนภาษีเงินได้หัก ณ ที่จ่ายภายในกำหนดเวลาที่สามารถขอใช้สิทธิ์ได้ (กล่าวคือ ต้องยื่นคำร้องขอคืนภายใน 3 ปี นับแต่วันสุดท้ายแห่งปีซึ่งได้ถูกหักภาษีเงินได้ไปแล้ว ตามมาตรา 63 แห่งประมวลรัษฎากร) โดยตั้งแต่อดีตถึงปัจจุบัน แต่ละบริษัทฯ มีการขอคืนภาษีเงินได้หัก ณ ที่จ่ายเกือบทุกปี โดยในบางครั้งมีผลต่างระหว่างจำนวนภาษีที่ขอคืนและภาษีที่ได้รับคืน เนื่องจากเมื่อเจ้าหน้าที่กรมสรรพากรเข้ามาตรวจสอบ เพื่อประเมินภาษีแล้วพบว่ามีการใช้จ่ายบางรายการที่กรมสรรพากรประเมินว่าไม่ถือเป็นค่าใช้จ่ายทางภาษีตามมาตรา 65 ตรีแห่งประมวลรัษฎากร จึงต้องนำมาคำนวณบวกกลับทางภาษี ทำให้ได้เงินคืนน้อยกว่าจำนวนที่แจ้งขอคืน โดยจำนวนเงินภาษีที่ขอคืนและเงินภาษีที่ได้รับคืนมีความแตกต่างที่ไม่เป็นสาระสำคัญ ทั้งนี้ กลุ่มบริษัทฯ จะสอบถามความคืบหน้าการขอคืนภาษีเงินได้หัก ณ ที่จ่ายไปยังกรมสรรพากรเป็นระยะๆ เพื่อติดตามการคืนภาษีดังกล่าว ทั้งนี้ การขอคืนภาษีเงินได้หัก ณ ที่จ่ายของปี 2558 บริษัทฯ ได้รับเงินคืนจากกรมสรรพากรเป็นที่เรียบร้อยแล้วในเดือนมกราคม 2569 คงเหลือของปี 2560 และ 2568 ที่ยังคงอยู่ในกระบวนการพิจารณาการขอคืนภาษีดังกล่าว

สำหรับการจัดเก็บเอกสารสำหรับการขอคืนภาษีเงินได้หัก ณ ที่จ่าย บริษัทฯ มีการจัดเก็บเอกสารสำหรับการขอคืนภาษีเงินได้หัก ณ ที่จ่าย และเอกสารที่เกี่ยวข้องเป็นอย่างดี โดยมีนโยบายการจัดเก็บไว้ไม่น้อยกว่า 5 ปีตาม ที่อธิบดีกรมสรรพากรกำหนด ซึ่งบริษัทฯ มีนโยบายจะจัดเก็บไว้ไม่น้อยกว่า 10 ปี โดยจัดเก็บไว้ในห้องแผนกบัญชี และแยกแฟ้มสำหรับเอกสารด้านภาษีต่างหาก ไม่นำไปปะปนกับเอกสารในการดำเนินธุรกิจตามปกติของบริษัทฯ นอกจากนี้ ยังมีการเก็บเอกสารเป็นระเบียบแบบเรียงตามปี เพื่อให้ง่ายต่อการค้นหาและการตรวจสอบจากเจ้าหน้าที่กรมสรรพากร

หนี้สิน

บริษัทฯ มีหนี้สินรวม ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2566, 2567 และ 2568 เท่ากับ 224.31, 231.75 และ 215.47 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วน 67.91%, 45.57% และ 44.38% ของหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้นแต่ละปี ตามลำดับ โดยบริษัทฯ มีรายการหนี้สินที่สำคัญ ได้แก่ เจ้าหนี้การค้า และเจ้าหนี้หมุนเวียนอื่น หนี้สินที่เกิดจากสัญญา หนี้สินตามสัญญาเช่า และภาระหนี้สินผลประโยชน์พนักงาน โดยมีรายละเอียดที่สำคัญดังนี้

(1) เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้หมุนเวียนอื่น

บริษัทมีเจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้หมุนเวียนอื่น ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2566, 2567 และ 2568 เท่ากับ 86.12, 84.32 และ 72.30 ล้านบาท ตามลำดับ

รายละเอียดเจ้าหนี้	ณ 31 ธ.ค. 66		ณ 31 ธ.ค. 67		ณ 31 ธ.ค. 68	
	ล้านบาท	สัดส่วน	ล้านบาท	สัดส่วน	ล้านบาท	สัดส่วน
เจ้าหนี้การค้า – บริษัทอื่น	54.22	62.96%	56.39	66.88%	54.08	74.80%
เจ้าหนี้การค้า – กิจการที่เกี่ยวข้องกัน	0.00	0.00%	0.00	0.00%	0.00	0.00%
รวมเจ้าหนี้การค้า	54.22	62.96%	56.39	66.88%	54.08	74.80%
เจ้าหนี้ระหว่างทาง	0.02	0.02%	0.02	0.02%	0.00	0.00%
ค่าใช้จ่ายค้างจ่าย	29.39	34.13%	23.01	27.29%	16.69	23.08%
เจ้าหนี้หมุนเวียนอื่น – บริษัทอื่น	2.48	2.88%	2.51	2.98%	1.50	2.07%
เจ้าหนี้หมุนเวียนอื่น – กิจการที่เกี่ยวข้องกัน	0.00	0.00%	0.00	0.00%	0.00	0.00%
เจ้าหนี้ค่าซื้อสินทรัพย์	0.01	0.01%	2.39	2.83%	0.03	0.04%
รวมเจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้หมุนเวียนอื่น	86.12	100.00%	84.32	100.00%	72.30	100.00%

เจ้าหนี้การค้าเป็นหนี้สินที่เกิดจากการค้างชำระค่าสินค้าที่บริษัทฯ ซื้อมาเพื่อใช้ในการจำหน่ายและติดตั้งให้กับลูกค้า บริษัทฯ ได้เงื่อนไขเทอมเครดิตในการชำระหนี้ (Credit Term) จากเจ้าหนี้การค้าประมาณ 30-90 วัน ซึ่งขึ้นอยู่กับลูกค้าแต่ละประเภท โดยในปี 2566, 2567 และ 2568 บริษัทฯ มีระยะเวลาชำระหนี้เฉลี่ยเท่ากับ 50, 55 และ 59 วัน ตามลำดับ บริษัทฯ สามารถชำระหนี้การค้าได้ตามระยะเวลาที่ลูกค้ากำหนดมาโดยตลอด

สำหรับเจ้าหนี้หมุนเวียนอื่น ประกอบด้วย เชื้อระหว่างทาง ค่าใช้จ่ายค้างจ่าย เป็นหลัก โดยสิ้นปี 2566, 2567 และ 2568 เท่ากับ 31.90 , 27.93 และ 18.22 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วน 37.04%, 33.12% และ 25.20% ของเจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้หมุนเวียนอื่นในแต่ละปี ตามลำดับ ทั้งนี้ ค่าใช้จ่ายค้างจ่ายเกิดจาก Supplier ยังไม่มาวางบิลเรียกเก็บเงินจากบริษัทฯ แต่บริษัทฯ ทราบว่ามีค่าใช้จ่าย จึงได้ทำการตั้งประมาณการอยู่ในรายการดังกล่าว หาก Supplier มาวางบิลแล้วจะย้ายไปบันทึกบัญชีเป็นรายการเจ้าหนี้การค้า ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 มีรายการเจ้าหนี้ค่าซื้อสินทรัพย์ 0.03 ล้านบาท เนื่องจากซื้อซอฟต์แวร์และอุปกรณ์สำนักงาน

(2) หนี้สินที่เกิดจากสัญญา

บริษัทฯ มีหนี้สินที่เกิดจากสัญญา ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2566, 2567 และ 2568 เท่ากับ 95.78, 89.99 และ 94.22 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วน 29.00%, 17.70% และ 19.41% ของหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้นแต่ละปี ตามลำดับ โดยหนี้สินที่เกิดจากสัญญาเกิดจากสัญญารับประกันผลิตภัณฑ์ที่ลูกค้าซื้อเพิ่มเติม (Maintenance Agreement : M/A) และมีระยะเวลาในการรับประกันต่อเนื่องตามระยะเวลาที่ลูกค้าซื้อภายหลังจากการส่งมอบงาน รวมถึงการที่ลูกค้าซื้อบริการ Cloud Services หรือ Software Subscription ในรูปแบบ As a Services ที่มีระยะเวลาการให้บริการเกินกว่า 1 เดือน

(3) หนี้สินตามสัญญาเช่า

ณ วันที่ 1 มกราคม 2563 บริษัทฯ ได้นำมาตรฐานการรายงานทางการเงิน ฉบับที่ 16 เรื่องสัญญาเช่า มาถือปฏิบัติเป็นครั้งแรก โดยหนี้สินตามสัญญาเช่าวัดมูลค่าด้วยมูลค่าปัจจุบันของจำนวนเงินที่ต้องจ่ายตามสัญญาเช่าตลอดอายุสัญญาเช่า ซึ่งบริษัทฯ คิดลดมูลค่าปัจจุบันของจำนวนเงินที่ต้องจ่ายตามสัญญาเช่าด้วยอัตราดอกเบี้ยตามนัยของสัญญาเช่าหรืออัตราดอกเบี้ยการกู้ยืมของกลุ่มบริษัทฯ หลังจากวันที่สัญญาเริ่มมีผล มูลค่าตามบัญชีของหนี้สินตามสัญญาเช่าจะเพิ่มขึ้นจากดอกเบี้ยของหนี้สินตามสัญญาเช่าและลดลงจากการจ่ายชำระหนี้สินตามสัญญาเช่า นอกจากนี้ มูลค่าตามบัญชีของหนี้สินตามสัญญาเช่าจะถูกวัดมูลค่าใหม่เมื่อมีการเปลี่ยนแปลงอายุสัญญาเช่าการเปลี่ยนแปลงการจ่ายชำระตามสัญญาเช่า หรือการเปลี่ยนแปลงในการประเมินสิทธิเลือกซื้อสินทรัพย์อ้างอิง

บริษัทฯ มีหนี้สินตามสัญญาเช่า ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2566, 2567 และ 2568 เท่ากับ 16.91, 27.30 และ 20.95 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วน 5.12%, 5.37% และ 4.32% ของหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้นแต่ละปี ตามลำดับ โดยเกิดจากสัญญาเช่าอาคารซี เอส ทาวเวอร์, Proen Data Center อาคารโทรคมนาคม บางรัก และอาคาร STTGDC Data Center South Building ซอยรามคำแหง 28 เพื่อใช้ในการประกอบธุรกิจ โดยหนี้สินตามสัญญาเช่าจะลดลงจากการชำระคืนหนี้สินตามเงื่อนไขสัญญาเช่าในแต่ละปี

(4) ภาระหนี้สินผลประโยชน์พนักงาน

บริษัทฯ มีภาระหนี้สินผลประโยชน์พนักงาน ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2566, 2567 และ 2568 เท่ากับ 24.55, 29.26 และ 28.00 ล้านบาท ตามลำดับ โดยบริษัทฯ ได้บันทึกภาระหนี้สินผลประโยชน์พนักงานตามรายงานประเมินผลประโยชน์พนักงานของนักคณิตศาสตร์ประกันภัย

ส่วนของผู้ถือหุ้น

บริษัทฯ มีส่วนของผู้ถือหุ้น ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2566, 2567 และ 2568 เท่ากับ 105.99, 276.78 และ 270.06 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วน 32.09%, 54.43% และ 55.62% ของหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้นแต่ละปี ตามลำดับ โดยบริษัทฯ มีรายการส่วนของผู้ถือหุ้นที่สำคัญดังนี้

(1) ทุนที่ออกจำหน่ายและชำระเต็มมูลค่าแล้ว

บริษัทฯ มีทุนที่ออกจำหน่ายและชำระเต็มมูลค่าแล้ว ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2566, 2567 และ 2568 เท่ากับ 75.00, 120.00 และ 120.00 ล้านบาท ตามลำดับ

ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2565 เมื่อวันที่ 26 สิงหาคม 2565 ได้มีมติอนุมัติการลดทุนจดทะเบียนส่วนที่ยังไม่ได้ออกจำหน่ายจำนวน 12 ล้านบาท ด้วยการตัดหุ้นสามัญที่ยังไม่ออกจำหน่ายและไม่ได้มีไว้เพื่อรองรับการแปลงสภาพของหลักทรัพย์ใดๆ เพื่อให้ทุนจดทะเบียนของบริษัทฯ มีจำนวนเท่ากับทุนชำระแล้วของบริษัทฯ ก่อนการเพิ่มทุนจดทะเบียน จำนวน 48 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.25 บาท และได้มีมติอนุมัติการเปลี่ยนแปลงมูลค่าที่ตราไว้ของหุ้นสามัญจากเดิมมูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.25 บาท เป็น 0.50 บาท เพื่อให้เป็นไปตามข้อบังคับตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย เรื่อง การรับหลักทรัพย์จดทะเบียน การเปิดเผยสารสนเทศ และการเพิกถอน หลักทรัพย์จดทะเบียนใน “ตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ” พ.ศ. 2563 อีกทั้ง มีมติอนุมัติการเพิ่มทุนจดทะเบียนของบริษัทฯ จากเดิม 43 ล้านบาท เป็นทุนจดทะเบียน 75 ล้านบาท ด้วยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุน 64 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท เพื่อเสนอขายต่อผู้ถือหุ้นเดิมตามสัดส่วนการถือหุ้น (Right Offering) ส่งผลให้ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 บริษัทฯ มีทุนที่ออกและชำระแล้วเท่ากับ 75 ล้านบาท

ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2566 เมื่อวันที่ 27 มีนาคม 2566 ได้มีมติอนุมัติการเพิ่มทุนจดทะเบียนของบริษัทฯ จากเดิม 75 ล้านบาท เป็นทุนจดทะเบียน 120 ล้านบาท ด้วยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุน 90 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท เพื่อรองรับการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนต่อประชาชนเป็นครั้งแรก (Initial Public Offering: IPO)

ในระหว่างวันที่ 3 เมษายน พ.ศ. 2567 ถึงวันที่ 11 เมษายน พ.ศ. 2567 บริษัทฯ ได้เสนอขายหุ้นสามัญแก่ประชาชนเป็นครั้งแรก (IPO) จำนวน 90 ล้านหุ้น โดยหุ้นสามัญออกใหม่ดังกล่าวมีมูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท ทั้งนี้หุ้นสามัญของบริษัทฯ เริ่มการซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ (mai) ตั้งแต่วันที่ 24 เมษายน 2567 เป็นต้นไป

ในปี 2568 บริษัทฯ มีหุ้นสามัญจำนวน 240,000,000 หุ้น จ่ายชำระแล้วหุ้นละ 0.50 บาท คิดเป็นมูลค่า 120 ล้านบาท

(2) ส่วนเกินมูลค่าหุ้นสามัญ

บริษัทฯ มีส่วนเกินมูลค่าหุ้นสามัญ ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2566 เท่ากับ 5.96 ล้านบาท ซึ่งเกิดจากในปี 2558 บริษัทฯ ได้ออกและเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 12 ล้านหุ้น ให้แก่ผู้ถือหุ้นรายใหม่ 2 รายในราคาสูงกว่ามูลค่าหุ้นที่ตราไว้ในขณะนั้น (มูลค่าที่ตราไว้ 0.25 บาทต่อหุ้น)

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2567 และ 2568 บริษัทฯ มีส่วนเกินมูลค่าหุ้นสามัญเท่ากับ 113.52 ล้านบาท ซึ่งเกิดจากบริษัทฯ ได้เสนอขายหุ้นสามัญแก่ประชาชนเป็นครั้งแรก (IPO) จำนวน 90 ล้านหุ้น โดยหุ้นสามัญเพิ่มทุนดังกล่าวมีมูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท และมีราคาเสนอขายในราคา IPO หุ้นละ 1.75 บาท คิดเป็นจำนวนเงินรวม 158 ล้านบาท โดยมีค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องโดยตรงกับการเสนอขายหุ้นจำนวน 5 ล้านบาท ซึ่งหักจากส่วนเกินมูลค่าหุ้นที่ได้รับจากการขายหุ้นใหม่

(3) กำไรสะสม

บริษัทฯ มีกำไรสะสม ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2566, 2567 และ 2568 เท่ากับ 28.96, 47.19 และ 40.47 ล้านบาท ตามลำดับ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2566, 2567 และ 2568 บริษัทฯ มีกำไรสะสมส่วนที่จัดสรรสำรองตามกฎหมาย เท่ากับ 8.56, 9.86 และ 10.76 ล้านบาท ตามลำดับ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2566, 2567 และ 2568 บริษัทฯ มีกำไรสะสมส่วนที่ยังไม่ได้จัดสรร เท่ากับ 20.40, 37.33 และ 29.71 ล้านบาท ตามลำดับ

ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 4/2566 เมื่อวันที่ 10 กรกฎาคม 2566 ได้มีมติอนุมัติการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาล ครั้งที่ 1/2566 จากกำไรสะสม (งบเฉพาะกิจการ) ณ วันที่ 31 มีนาคม 2566 ในอัตรา 0.09 บาทต่อหุ้น คิดเป็นเงินปันผลจ่ายจำนวนรวมทั้งสิ้น 14.10 ล้านบาท และบริษัทฯ ได้จ่ายเงินปันผลจำนวนดังกล่าวเมื่อวันที่ 25 กรกฎาคม 2566 และที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 5/2566 เมื่อวันที่ 8 สิงหาคม 2566 ได้มีมติอนุมัติการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาล ครั้งที่ 2/2566 จากกำไรสะสม (งบเฉพาะกิจการ) ณ วันที่ 31 กรกฎาคม 2566 ในอัตรา 0.08 บาทต่อหุ้น คิดเป็นเงินปันผลจ่ายจำนวนรวมทั้งสิ้น 12 ล้านบาท และบริษัทฯ ได้จ่ายเงินปันผลจำนวนดังกล่าวเมื่อวันที่ 23 สิงหาคม 2566 ซึ่งได้จ่ายเงินปันผลระหว่างกาล ทั้งจำนวน 26.10 ล้านบาทแล้วตามที่กล่าวไว้ก่อนหน้านี้ จึงไม่มีการเสนอจ่ายเงินปันผลประจำปี 2566 เพิ่มเติมอีก

ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 2/2567 เมื่อวันที่ 8 พฤษภาคม 2567 ได้มีมติอนุมัติให้จ่ายเงินปันผลระหว่างกาลจากกำไรสะสม ณ วันที่ 31 มีนาคม 2567 ในอัตราหุ้นละ 0.05 บาท คิดเป็นจำนวนเงินรวม 10.80 ล้านบาท โดยบริษัทฯ ได้จ่ายเงินปันผลดังกล่าวเมื่อวันที่ 7 มิถุนายน 2567

ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นเมื่อวันที่ 22 เมษายน 2568 ผู้ถือหุ้นได้มีมติอนุมัติให้จ่ายเงินปันผลจากกำไรสุทธิ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2567 ในอัตราหุ้นละ 0.08 บาท คิดเป็นจำนวนเงินรวม 19.20 ล้านบาท โดยบริษัทฯ ได้จ่ายเงินปันผลดังกล่าวเมื่อวันที่ 20 พฤษภาคม 2568

ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 1/2569 เมื่อวันที่ 20 กุมภาพันธ์ 2569 ได้มีมติเห็นชอบการจัดสรรกำไร และจ่ายเงินปันผล จากกำไรสะสม ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 ในอัตราหุ้นละ 0.067 บาท คิดเป็นจำนวนเงินปันผลรวม 16.08 ล้านบาท โดยให้นำเสนอต่อที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2569 พิจารณามติการจ่ายเงินปันผลต่อไป

(4) องค์ประกอบอื่นของส่วนของผู้ถือหุ้น

องค์ประกอบอื่นของส่วนของผู้ถือหุ้น ได้แก่ ส่วนต่ำกว่าทุนจากการรวมธุรกิจภายใต้การควบคุมเดียวกัน บริษัทฯ มีองค์ประกอบอื่นของส่วนของผู้ถือหุ้น ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2566, 2567 และ 2568 เท่ากับ (3.93) ล้านบาท (มีจำนวนเท่ากันทั้ง 3 ปี) จากธุรกรรมการจัดโครงสร้างกลุ่มบริษัท โดยการเข้าซื้อหุ้นสามัญบริษัท คลัสเตอร์ ซิสเต็มส์ จำกัด ในราคาที่สูงกว่ามูลค่าตามบัญชีต่อหุ้นของบริษัท คลัสเตอร์ ซิสเต็มส์ จำกัด ณ ขณะนั้น (ปี 2554) และจากการเข้าซื้อหุ้นสามัญบริษัท สกายฟร็อก จำกัด ในราคาที่สูงกว่ามูลค่าตามบัญชีต่อหุ้นของบริษัท สกายฟร็อก จำกัด ณ ขณะนั้น (ปี 2562)

ภาระผูกพันด้านหนี้สินและการบริหารจัดการภาระนอกงบดุล

การวิเคราะห์กระแสเงินสด

กระแสเงินสด (ล้านบาท)	ปี 2566 (ม.ค.-ธ.ค.)	ปี 2567 (ม.ค.-ธ.ค.)	ปี 2568 (ม.ค.-ธ.ค.)
กระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงาน	55.18	48.30	(7.06)
กระแสเงินสดจากกิจกรรมลงทุน	(6.91)	(42.14)	(16.05)
กระแสเงินสดจากกิจกรรมจัดหาเงิน	(50.35)	134.52	(29.59)
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้น (ลดลง) สุทธิ	(2.09)	140.68	(52.70)
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ต้นงวด	99.09	97.00	237.69
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ปลายงวด	97.00	237.69	184.99

ในปี 2566 บริษัทฯ มีเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดลดลง (2.09) ล้านบาท บริษัทฯ มีเงินสดสุทธิได้มาจากกิจกรรมดำเนินงานเท่ากับ 55.18 ล้านบาท โดยมีกำไรจากการดำเนินงาน 44.48 ล้านบาท และมีรายการเงินสดรับจากการดำเนินงานที่สำคัญ ได้แก่ การลดลงของสินค้าคงเหลือ 12.38 ล้านบาท สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น 3.39 ล้านบาท และการเพิ่มขึ้นของหนี้สินที่เกิดจากสัญญา 22.63 ล้านบาท ขณะที่รายการเงินสดใช้ไปในการดำเนินงานที่สำคัญ ได้แก่ การเพิ่มขึ้นของลูกหนี้การค้าและลูกหนี้หมุนเวียนอื่น (1.00) ล้านบาท การเพิ่มขึ้นของสินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญา (5.23) ล้านบาท การเพิ่มขึ้นของต้นทุนบริการจ่ายล่วงหน้า (4.32) ล้านบาท และการลดลงของเจ้าหนี้การค้า (15.12) ล้านบาท ในส่วนของกิจกรรมลงทุน บริษัทฯ มีเงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมลงทุนเท่ากับ (6.91) ล้านบาท โดยเป็นการลงทุนซื้ออุปกรณ์และสินทรัพย์ถาวร (5.83) ล้านบาท ซึ่งบริษัทฯ มีการซื้ออุปกรณ์ Notebook อุปกรณ์ตกแต่งสำนักงาน และ Renovate สำนักงาน และลงทุนซื้อโปรแกรมคอมพิวเตอร์ (1.48) ล้านบาท สำหรับกิจกรรมการจัดหาเงิน บริษัทฯ มีเงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมจัดหาเงินเท่ากับ (50.35) ล้านบาท โดยเป็นการจ่ายเงินปันผล (46.80) ล้านบาท และจ่ายชำระหนี้ตามสัญญาเช่า (3.55) ล้านบาท

ในปี 2567 บริษัทฯ มีเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้น 140.68 ล้านบาท บริษัทฯ มีเงินสดสุทธิได้มาจากกิจกรรมดำเนินงานเท่ากับ 48.30 ล้านบาท โดยมีกำไรจากการดำเนินงาน 45.38 ล้านบาท และมีรายการเงินสดรับจากการดำเนินงานที่สำคัญ ได้แก่ การลดลงของสินค้าคงเหลือ 18.88 ล้านบาท การลดลงของสินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญา 6.68 ล้านบาท การลดลงของลูกหนี้การค้าและลูกหนี้หมุนเวียนอื่น 5.57 ล้านบาท และการลดลงของลูกหนี้ตามสัญญาเช่าทางการเงิน 1.69 ล้านบาท ขณะที่รายการเงินสดใช้ไปในการดำเนินงานที่สำคัญ ได้แก่ การเพิ่มขึ้นของต้นทุนบริการจ่ายล่วงหน้า (7.97) ล้านบาท การลดลงของหนี้สินที่เกิดจากสัญญา (5.79) ล้านบาท และการลดลงของเจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้หมุนเวียนอื่น (4.18) ล้านบาท ในส่วนของกิจกรรมลงทุน บริษัทฯ มีเงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมลงทุนเท่ากับ (42.14) ล้านบาท โดยเป็นการลงทุนซื้ออุปกรณ์และสินทรัพย์ถาวร (38.77) ล้านบาท ซึ่งบริษัทฯ มีการซื้ออุปกรณ์ Hardware และ Software สำหรับใช้ในโครงการ T.Cloud Gen3 และลงทุนซื้อโปรแกรมคอมพิวเตอร์ (4.65) ล้านบาท สำหรับกิจกรรมการจัดหาเงิน บริษัทฯ มีเงินสดสุทธิได้มาในกิจกรรมจัดหาเงินเท่ากับ 134.52 ล้านบาท โดยเป็นเงินสดรับจากการเสนอขายหุ้น IPO 152.56 ล้านบาท และบริษัทฯ มีการจ่ายเงินปันผล (10.80) ล้านบาท

ในปี 2568 บริษัทฯ มีเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดลดลง (52.70) ล้านบาท บริษัทฯ มีเงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมดำเนินงานเท่ากับ (7.06) ล้านบาท โดยมีกำไรจากการดำเนินงาน 39.36 ล้านบาท และมีรายการเงินสดรับจากการดำเนินงานที่สำคัญ ได้แก่ การเพิ่มขึ้นของหนี้สินที่เกิดจากสัญญา 4.22 ล้านบาท การลดลงของลูกหนี้ตามสัญญาเช่าเงินทุน 0.61 ล้านบาท และการลดลงของสินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญา 0.48 ล้านบาท ขณะที่รายการเงินสดใช้ไปในการดำเนินงานที่สำคัญ ได้แก่ การเพิ่มขึ้นของลูกหนี้การค้าและลูกหนี้หมุนเวียนอื่น (12.34) ล้านบาท การลดลงของเจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้หมุนเวียนอื่น (9.66) ล้านบาท การเพิ่มขึ้นของสินค้าคงเหลือ (9.13) ล้านบาท การจ่ายผลประโยชน์พนักงานจากค่าชดเชยอันเกิดจากโครงการเกษียณอายุก่อนกำหนดของพนักงานโดยสมัครใจ (8.56) ล้านบาท การเพิ่มขึ้นของต้นทุนบริการจ่ายล่วงหน้า (8.04) ล้านบาท และการเพิ่มขึ้นของสินทรัพย์หมุนเวียนอื่น (2.45) ล้านบาท

ในส่วนของกิจกรรมลงทุน บริษัทฯ มีเงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมลงทุนเท่ากับ (16.05) ล้านบาท โดยเป็นเงินสดรับจากเงินฝากประจำ 6 เดือน ของสถาบันการเงิน ครบกำหนด 51.27 ล้านบาท และเงินสดจ่ายจากการนำเงินที่ครบกำหนดทั้งจำนวนฝากประจำ 3 เดือน ของสถาบันการเงิน 51.27 ล้านบาท, เงินสดจ่ายจากการลงทุนในกองทุนรวมตราสารหนี้ จำนวน 10 ล้านบาท และเงินสดรับจากการขายกองทุนรวมตราสารหนี้ จำนวน 7 ล้านบาท, เงินสดจ่ายจากการซื้อสินทรัพย์ถาวรและสินทรัพย์ไม่มีตัวตนเพื่อใช้ในโครงการ T.Cloud Gen3 และใช้ในสำนักงาน จำนวน 15.04 ล้านบาท, เงินสดรับจากดอกเบี้ยเงินฝากสถาบันการเงิน 1.95 ล้านบาท รวมถึงเงินสดรับจากการจำหน่ายอุปกรณ์ 0.04 ล้านบาท

สำหรับกิจกรรมการจัดหาเงิน บริษัทฯ มีเงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมจัดหาเงินเท่ากับ (29.59) ล้านบาท โดยเป็นการจ่ายเงินปันผล 19.20 ล้านบาท, การจ่ายชำระหนี้สินตามสัญญาเช่า 8.95 ล้านบาท และการจ่ายชำระดอกเบี้ยตามสัญญาเช่า 1.44 ล้านบาท

อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น และอัตราส่วนความสามารถชำระดอกเบี้ยและภาระผูกพัน

ปี 2566, 2567 และ 2568 บริษัทฯ มีอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น เท่ากับ 2.12, 0.84 และ 0.80 เท่า ตามลำดับ โดยส่วนใหญ่หนี้สินของบริษัทฯ เป็นเจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้หมุนเวียนอื่น หนี้สินที่เกิดจากสัญญา และหนี้สินตามสัญญาเช่า ไม่มีภาระเงินกู้จากสถาบันการเงิน

ในปี 2566, 2567 และ 2568 บริษัทฯ มีอัตราส่วนความสามารถในการชำระดอกเบี้ย เท่ากับ 29.18, 24.39 และ 16.26 เท่า ตามลำดับ โดยสาเหตุที่บริษัทฯ มีอัตราส่วนดังกล่าวลดลง เนื่องจากบริษัทฯ มีต้นทุนทางการเงินเพิ่มขึ้น จากรายการหนี้สินตามสัญญาเช่า

ในปี 2566, 2567 และ 2568 บริษัทฯ มีอัตราส่วนความสามารถในการชำระภาระผูกพันเท่ากับ 14.71, 5.28 และ 3.84 เท่า ตามลำดับ โดยในปี 2566 บริษัทฯ มีอัตราส่วนความสามารถในการชำระภาระผูกพันเพิ่มขึ้นเล็กน้อยเมื่อเทียบกับปี 2565 จากการที่บริษัทฯ มีกำไรก่อนหักดอกเบี้ย ภาษี ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย (EBITDA) เพิ่มขึ้น 3.30 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 8.34% และต้นทุนทางการเงินที่เกิดจากหนี้สินตามสัญญาเช่าเพิ่มขึ้น 0.22 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 8.17% สำหรับปี 2567 บริษัทฯ มีอัตราส่วนความสามารถในการชำระภาระผูกพันลดลงเมื่อเทียบกับปี 2566 เนื่องจากบริษัทฯ มีกำไรก่อนหักดอกเบี้ย ภาษี ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย (EBITDA) เพิ่มขึ้น 2.01 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 4.70% เมื่อเทียบกับปีก่อน ในขณะที่มีต้นทุนทางการเงินจากรายการหนี้สินตามสัญญาเช่าเพิ่มขึ้น 5.58 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 191.62% เมื่อเทียบกับปีก่อน และสำหรับปี 2568 บริษัทฯ มีอัตราส่วนความสามารถในการชำระภาระผูกพันลดลงเมื่อเทียบกับปี 2567 เนื่องจากบริษัทฯ มีกำไรก่อนหักดอกเบี้ย ภาษี ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย (EBITDA) ลดลง 9.57 ล้านบาท หรือลดลง 21.31% เมื่อเทียบกับปีก่อน ในขณะที่มีต้นทุนทางการเงินจากรายการหนี้สินตามสัญญาเช่าเพิ่มขึ้น 0.70 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 8.25% เมื่อเทียบกับปีก่อน

สภาพคล่อง

ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2566, 2567 และ 2568 บริษัทฯ มีอัตราส่วนสภาพคล่อง เท่ากับ 1.57, 2.33 และ 2.36 เท่า ตามลำดับ โดยอัตราส่วนสภาพคล่องคำนวณจากสินทรัพย์หมุนเวียนหารด้วยหนี้สินหมุนเวียน ทั้งนี้ อัตราส่วนสภาพคล่องเพิ่มขึ้นต่อเนื่อง มีสาเหตุมาจากในปี 2566-2567 บริษัทฯ มีสินทรัพย์หมุนเวียนเพิ่มขึ้นในขณะที่มีหนี้สินหมุนเวียนลดลง ส่วนปี 2568 ถึงแม้บริษัทฯ จะมีสินทรัพย์หมุนเวียนลดลง แต่ก็มีหนี้สินหมุนเวียนลดลงด้วย จึงทำให้มีอัตราส่วนสภาพคล่องเพิ่มขึ้นจากปีก่อน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2566, 2567 และ 2568 บริษัทฯ มีวงจรเงินสด-สินค้าคงเหลือรวม เท่ากับ 19, 11 และ 9 วัน ตามลำดับ ซึ่งบริษัทฯ มีวงจรเงินสดที่สั้นมาก เนื่องจากสามารถขายสินค้าได้เร็วและได้รับชำระเงินจากลูกค้าตรงตามเครดิตเทอมที่กำหนด แสดงให้เห็นถึงคุณภาพลูกหนี้ของบริษัทฯ ที่ดี อีกทั้ง บริษัทฯ สามารถเจรจากับคู่ค้าในการชำระเงินโดยได้รับเครดิตเทอมที่ยาว ซึ่งบริษัทฯ ชำระหนี้ให้กับคู่ค้าตรงตามเงื่อนไขมาโดยตลอด ทั้งนี้ เนื่องจากการดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ และบริษัทย่อยจะดำเนินการสั่งซื้ออุปกรณ์หลังจากลูกค้าได้ชำระเงินแล้ว ทำให้บริษัทฯ ไม่จำเป็นต้องซื้อสินค้าล่วงหน้าเพื่อเป็นสินค้าคงคลัง อีกทั้งอุปกรณ์ในแต่ละงานมีลักษณะและคุณสมบัติที่แตกต่างกันตามความต้องการของลูกค้าแต่ละราย

ภาระผูกพันและหนี้สินที่อาจเกิดขึ้น

ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2567 และปี 2568 บริษัทฯ มีภาระผูกพันและหนี้สินที่อาจเกิดขึ้นในอนาคต ประกอบด้วย หนังสือค้ำประกันจากธนาคาร สัญญาวงเงินสินเชื่อและค้ำประกัน และภาระผูกพันเกี่ยวกับสัญญาบริการ โดยมีรายละเอียด ดังนี้

(1) หนังสือค้ำประกันจากธนาคาร

ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2567 และปี 2568 บริษัทฯ มีหนังสือค้ำประกันที่ออกโดยสถาบันการเงิน จำนวน 4 ล้านบาท (มีจำนวนเท่ากันทั้ง 2 ปี) ซึ่งเกิดจากการที่บริษัททำสัญญากับลูกค้า โดยลูกค้าบางรายต้องการให้บริษัทวางหนังสือค้ำประกันโครงการ (Bid Bond / Performance Bond / Retention Bond) ซึ่งเป็นไปตามการดำเนินงานปกติของบริษัท

(2) สัญญาวงเงินสินเชื่อและค้ำประกัน

บริษัทฯ มีหนี้สินที่อาจเกิดขึ้นจากสัญญาค้ำประกันวงเงินกู้ยืมกับสถาบันการเงินจำนวนสองแห่ง ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2567 รวม 23 ล้านบาท และ ณ วันที่ 31 ธันวาคม ปี 2568 รวม 19 ล้านบาท ซึ่งวงเงินสินเชื่อดังกล่าวค้ำประกันโดยเงินฝากสถาบันการเงิน และค้ำประกันโดยบริษัทย่อยแห่งหนึ่ง

(3) ภาระผูกพันเกี่ยวกับสัญญาบริการ

บริษัทมีสัญญาบริการ Cloud M/A และ Software โดยมีรูปแบบการชำระเงินแบบรายเดือน หรือรายปี ซึ่งจะครบกำหนดชำระภายใน 1-5 ปี ดังนี้

ครบกำหนดชำระ	ณ 31 ธ.ค. 2567	ณ 31 ธ.ค. 2568
ภายใน 1 ปี	41.30	29.50
มากกว่า 1 ปี ถึง 5 ปี	23.53	6.10
มากกว่า 5 ปี	-	-
รวม	64.83	35.60

การออกตราสารหนี้ซึ่งมีข้อกำหนดให้บริษัทต้องคงอัตราส่วนทางการเงิน

การออกตราสารหนี้ซึ่งมีข้อกำหนดให้บริษัทต้องคงอัตราส่วนทางการเงิน : ไม่มี
เงินหรือไม่

4.2 ปัจจัยหรือเหตุการณ์ที่อาจมีผลต่อฐานะการเงินหรือการดำเนินงานอย่างมีนัยสำคัญ

ปัจจัยหรือเหตุการณ์สำคัญที่มีผลต่อฐานะการเงินหรือการดำเนินงานในอนาคต

1. ภาวะเศรษฐกิจและงบประมาณการลงทุนด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ

การชะลอตัวทางเศรษฐกิจ หรือการปรับลดงบประมาณการลงทุนและงบประมาณการบำรุงรักษาด้านเทคโนโลยีสารสนเทศของลูกค้า โดยเฉพาะภาคเอกชน อาจส่งผลกระทบต่อปริมาณงานโครงการ รายได้ และความสม่ำเสมอของรายได้ของบริษัทฯ

2. การเปลี่ยนแปลงทางเทคโนโลยี

การเปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็วของเทคโนโลยีด้านโครงสร้างพื้นฐานไอที ระบบคลาวด์ และความปลอดภัยทางไซเบอร์ อาจทำให้ผลิตภัณฑ์หรือโซลูชันบางส่วนล้าสมัย หากบริษัทฯ ไม่สามารถปรับตัวหรือพัฒนาโซลูชันใหม่ได้ทัน อาจกระทบต่อความสามารถในการแข่งขันและรายได้ในอนาคต

3. ความสำเร็จในการบริหารและส่งมอบงานโครงการ

ผลการดำเนินงานของบริษัทฯ ขึ้นอยู่กับความสามารถในการบริหารโครงการให้แล้วเสร็จตามแผน หากเกิดความล่าช้าในการติดตั้งหรือส่งมอบงาน อาจส่งผลต่อการรับรู้รายได้ กระแสเงินสด และผลการดำเนินงานในแต่ละงวด

4. ความเสี่ยงด้านสภาพคล่องและเงินทุนหมุนเวียน

การให้เครดิตทางการค้าแก่ลูกค้า รวมถึงความจำเป็นในการใช้เงินทุนหมุนเวียนสำหรับการเข้าประมูลงานและจัดซื้อสินค้า อาจส่งผลกระทบต่อสภาพคล่องทางการเงิน หากลูกค้าชำระเงินล่าช้าหรือมีต้นทุนโครงการสูงกว่าที่คาดไว้

5. การพึ่งพาบุคลากรที่มีความเชี่ยวชาญเฉพาะด้าน

ธุรกิจของบริษัทฯ จำเป็นต้องอาศัยบุคลากรที่มีความรู้และประสบการณ์เฉพาะทางด้านเทคโนโลยี หากไม่สามารถรักษาหรือสรรหาบุคลากรที่มีความเหมาะสมได้ อาจกระทบต่อคุณภาพการให้บริการ ความต่อเนื่องในการดำเนินงาน และชื่อเสียงของบริษัทฯ

6. ความสัมพันธ์กับพันธมิตรทางเทคโนโลยีและผู้จัดจำหน่ายหลัก

การเปลี่ยนแปลงเงื่อนไขทางการค้า นโยบาย หรือสถานะการเป็นพันธมิตรกับเจ้าของเทคโนโลยีหรือผู้จัดจำหน่ายหลัก อาจส่งผลต่อความสามารถในการจัดหาสินค้า ต้นทุน และการส่งมอบโซลูชันให้แก่ลูกค้า

7. การแข่งขันในอุตสาหกรรม

การแข่งขันที่รุนแรงในธุรกิจจัดจำหน่ายโซลูชันไอทีและความปลอดภัยทางไซเบอร์ อาจส่งผลกระทบต่ออัตรากำไร ความสามารถในการรักษาฐานลูกค้า และการขยายธุรกิจในอนาคต

8. การเปลี่ยนแปลงกฎหมายและกฎเกณฑ์ที่เกี่ยวข้อง

การเปลี่ยนแปลงกฎหมาย ระเบียบ หรือหลักเกณฑ์ที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจเทคโนโลยีสารสนเทศ ความปลอดภัยทางไซเบอร์ และตลาดทุน อาจส่งผลกระทบต่อต้นทุนการดำเนินงาน การปฏิบัติตามกฎเกณฑ์ และการดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ

9. ความผันผวนของราคาหลักทรัพย์ของบริษัทฯ

ราคาหุ้นสามัญของบริษัทฯ อาจมีความผันผวนจากปัจจัยภายนอก เช่น ภาวะตลาดหุ้น หรือความเชื่อมั่นของผู้ลงทุน ซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อภาพลักษณ์ของบริษัทฯ และความสามารถในการระดมทุนในอนาคต

4.3 ข้อมูลจากงบการเงิน และอัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

ข้อมูลจากงบการเงินที่สำคัญ

ตารางสรุปฐานะการเงิน

	บาท (THB)		
	31 ธ.ค. 2566	31 ธ.ค. 2567	31 ธ.ค. 2568
	งบรวม	งบรวม	งบรวม
	ตรวจสอบ	ตรวจสอบ	ตรวจสอบ
สินทรัพย์			
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด (ล้านบาท)	97.00	237.69	184.99
ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้หมุนเวียน อื่น - สุทธิ (ล้านบาท)	53.35	47.98	59.96
ลูกหนี้ตามสัญญาเช่าส่วนที่ถึง กำหนดชำระภายในหนึ่งปี - สุทธิ (ล้านบาท)	3.94	7.12	8.27
สินค้าคงเหลือ - สุทธิ (ล้านบาท)	28.71	9.74	18.83
สินทรัพย์ทางการเงินหมุนเวียนอื่น (ล้านบาท)	10.24	10.46	13.69
สินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญา - หมุนเวียน (ล้านบาท)	17.30	10.63	10.15
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น (ล้านบาท)	57.45	66.40	76.90
รวมสินทรัพย์หมุนเวียน (ล้านบาท)	267.99	390.02	372.79

	บาท (THB)		
	31 ธ.ค. 2566	31 ธ.ค. 2567	31 ธ.ค. 2568
	งบรวม	งบรวม	งบรวม
	ตรวจสอบ	ตรวจสอบ	ตรวจสอบ
เงินฝากสถาบันการเงินที่มีข้อจำกัด ในการใช้ - ไม่หมุนเวียน (ล้านบาท)	1.41	2.00	2.00
ลูกหนี้ตามสัญญาเช่าส่วนที่ถึง กำหนดชำระเกินกว่าหนึ่งปี - สุทธิ (ล้านบาท)	2.56	5.45	4.23
ที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์ - สุทธิ (ล้านบาท)	7.41	45.86	50.90
สินทรัพย์สิทธิการใช้ - สุทธิ (ล้านบาท)	14.89	20.68	16.77
สินทรัพย์ไม่มีตัวตน - สุทธิ (ล้านบาท)	7.07	11.17	6.92
ค่าความนิยม - สุทธิ (ล้านบาท)	14.51	14.51	14.51
สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอตัดบัญชี (ล้านบาท)	4.97	5.86	5.62
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น (ล้านบาท)	9.50	12.98	11.79
รวมสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน (ล้านบาท)	62.32	118.51	112.74
รวมสินทรัพย์ (ล้านบาท)	330.30	508.53	485.53
หนี้สิน			

	บาท (THB)		
	31 ธ.ค. 2566	31 ธ.ค. 2567	31 ธ.ค. 2568
	งบรวม	งบรวม	งบรวม
	ตรวจสอบ	ตรวจสอบ	ตรวจสอบ
เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้หมุนเวียน อื่น (ล้านบาท)	86.12	84.32	72.30
หนี้สินที่เกิดจากสัญญาและค่าเช่า รับล่วงหน้า - หมุนเวียน (ล้านบาท)	80.94	74.36	76.40
หนี้สินตามสัญญาเช่า - ส่วนที่ถึง กำหนดชำระภายในหนึ่งปี (ล้านบาท)	2.91	8.50	9.20
เจ้าหนี้ภาษีค้างจ่าย (ล้านบาท)	0.34	0.35	0.00
รวมหนี้สินหมุนเวียน (ล้านบาท)	170.31	167.53	157.90
หนี้สินตามสัญญาเช่า - ส่วนที่ถึง กำหนดชำระเกินกว่าหนึ่งปี (ล้านบาท)	14.00	18.80	11.75
หนี้สินที่เกิดจากสัญญาและค่าเช่า รับล่วงหน้า - ไม่หมุนเวียน (ล้านบาท)	14.84	15.64	17.82
ประมาณการหนี้สินผลประโยชน์ พนักงาน - ไม่หมุนเวียน (ล้านบาท)	24.55	29.25	28.00
หนี้สินภาษีเงินได้รอตัดบัญชี (ล้านบาท)	0.61	0.53	0.00
รวมหนี้สินไม่หมุนเวียน (ล้านบาท)	54.00	64.22	57.57

	บาท (THB)		
	31 ธ.ค. 2566	31 ธ.ค. 2567	31 ธ.ค. 2568
	งบรวม	งบรวม	งบรวม
	ตรวจสอบ	ตรวจสอบ	ตรวจสอบ
รวมหนี้สิน (ล้านบาท)	224.31	231.75	215.47
ส่วนของผู้ถือหุ้น			
ทุนที่ออกและชำระแล้ว (ล้านบาท)	75.00	120.00	120.00
ส่วนเกิน (ต่ำกว่า) มูลค่าหุ้น (ล้านบาท)	5.96	113.52	113.52
กำไรสะสม - จัดสรรแล้ว (ล้านบาท)	-	-	-
สำรองตามกฎหมาย (ล้านบาท)	8.56	9.86	10.76
กำไร (ขาดทุน) สะสม - ยังไม่ได้จัดสรร (ล้านบาท)	20.40	37.33	29.71
องค์ประกอบอื่นของผู้ถือหุ้น (ล้านบาท)	(3.93)	(3.93)	(3.93)
รวมส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัทใหญ่ (ล้านบาท)	105.99	276.78	270.06
รวมหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น (ล้านบาท)	330.30	508.53	485.53

ตารางสรุปงบกำไรขาดทุน

	บาท (THB)		
	31 ธ.ค. 2566	31 ธ.ค. 2567	31 ธ.ค. 2568
	งบรวม	งบรวม	งบรวม
	ตรวจสอบ	ตรวจสอบ	ตรวจสอบ
งบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ			
รายได้จากการขาย (ล้านบาท)	300.89	195.27	109.21
รายได้จากการให้บริการ (ล้านบาท)	298.57	305.59	341.01
รายได้อื่น (ล้านบาท)	4.63	4.64	4.18
รวมรายได้ (ล้านบาท)	604.09	505.50	454.40
ต้นทุนขาย (ล้านบาท)	255.22	154.23	85.60
ต้นทุนการให้บริการ (ล้านบาท)	207.34	214.20	254.38
ค่าใช้จ่ายในการขาย (ล้านบาท)	42.63	40.42	39.26
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร (ล้านบาท)	61.41	58.39	55.26
(กลับรายการ) ขาดทุนจากการ ด้อยค่า (ล้านบาท)	0.00	0.00	3.03
รวมต้นทุนและค่าใช้จ่าย (ล้านบาท)	566.60	467.24	437.53

	บาท (THB)		
	31 ธ.ค. 2566	31 ธ.ค. 2567	31 ธ.ค. 2568
	งบรวม	งบรวม	งบรวม
	ตรวจสอบ	ตรวจสอบ	ตรวจสอบ
ต้นทุนทางการเงิน (ล้านบาท)	1.47	1.84	2.17
ภาษีเงินได้ (ล้านบาท)	7.06	6.83	2.16
กำไร (ขาดทุน) สุทธิ สำหรับงวด (ล้านบาท)	28.96	29.58	12.53
กำไร (ขาดทุน) จากการประมาณการตามหลักคณิตศาสตร์ประกันภัยสำหรับโครงการผลประโยชน์พนักงาน (ล้านบาท)	(1.53)	(0.69)	(0.05)
ภาษีเงินได้ของรายการที่จะไม่จัดประเภทรายการใหม่เข้าไปในกำไรหรือขาดทุนในภายหลัง (ล้านบาท)	0.31	0.14	0.01
กำไร (ขาดทุน) เบ็ดเสร็จอื่น - สุทธิ จากภาษี (ล้านบาท)	(1.23)	(0.56)	(0.04)
กำไร (ขาดทุน) เบ็ดเสร็จรวม สำหรับงวด (ล้านบาท)	27.73	29.02	12.49
กำไร (ขาดทุน) ต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน (บาท/หุ้น) (ล้านบาท)	0.19304	0.13955	0.05220
กำไรก่อนหัก ดอกเบี้ย ภาษีเงินได้ ค่าเสื่อมราคา และค่าตัดจำหน่าย (ล้านบาท)	42.86	44.88	35.31

	บาท (THB)		
	31 ธ.ค. 2566	31 ธ.ค. 2567	31 ธ.ค. 2568
	งบรวม	งบรวม	งบรวม
	ตรวจสอบ	ตรวจสอบ	ตรวจสอบ
กำไรจากการดำเนินงาน (ล้านบาท)	32.86	33.61	15.71
กำไรจากการดำเนินงานปกติ (ล้านบาท)	28.96	29.58	12.53

ตารางสรุปงบกระแสเงินสด

	บาท (THB)		
	31 ธ.ค. 2566	31 ธ.ค. 2567	31 ธ.ค. 2568
	งบรวม	งบรวม	งบรวม
	ตรวจสอบ	ตรวจสอบ	ตรวจสอบ
งบกระแสเงินสด			
กำไร (ขาดทุน) ก่อนต้นทุนทางการเงิน และ/หรือ ภาษีเงินได้ (ล้านบาท)	36.02	36.41	14.69
ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย (ล้านบาท)	5.38	6.63	15.42
(โอนกลับ) ขาดทุนจากการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ (ล้านบาท)	0.06	0.09	0.04
(กำไร) ขาดทุนจากการเปลี่ยนแปลงมูลค่ายุติธรรมของเครื่องมือทางการเงินอื่น (ล้านบาท)	(0.17)	(0.22)	(0.24)

	บาท (THB)		
	31 ธ.ค. 2566	31 ธ.ค. 2567	31 ธ.ค. 2568
	งบรวม	งบรวม	งบรวม
	ตรวจสอบ	ตรวจสอบ	ตรวจสอบ
(กำไร) ขาดทุนจากการขายและตัด จำหน่ายสินทรัพย์ถาวร (ล้านบาท)	(0.01)	0.03	0.02
(กำไร) ขาดทุนจากการขายและตัด จำหน่ายสินทรัพย์อื่น (ล้านบาท)	0.00	0.00	(0.05)
(โอนกลับ) ขาดทุนจากการด้อยค่า ของสินทรัพย์อื่น (ล้านบาท)	(0.29)	(0.13)	3.35
รายได้ดอกเบี้ย (ล้านบาท)	(1.15)	(2.66)	(2.55)
ต้นทุนทางการเงิน (ล้านบาท)	1.47	1.84	2.17
ค่าใช้จ่ายผลประโยชน์พนักงาน (ล้านบาท)	3.17	3.39	6.53
รายการปรับปรุงอื่น ๆ (ล้านบาท)	0.00	0.00	(0.03)
เงินสดได้มาจาก (ใช้ไป) การ ดำเนินงานก่อนการเปลี่ยนแปลง ในสินทรัพย์และหนี้สินดำเนินงาน (ล้านบาท)	44.48	45.38	39.36
ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น (เพิ่ม ขึ้น) ลดลง (ล้านบาท)	(1.00)	5.57	(12.34)
ลูกหนี้ตามสัญญาเช่า (เพิ่มขึ้น) ลด ลง (ล้านบาท)	3.81	1.69	0.61

	บาท (THB)		
	31 ธ.ค. 2566	31 ธ.ค. 2567	31 ธ.ค. 2568
	งบรวม	งบรวม	งบรวม
	ตรวจสอบ	ตรวจสอบ	ตรวจสอบ
สินค้าคงเหลือ (เพิ่มขึ้น) ลดลง (ล้านบาท)	12.38	18.88	(9.13)
สินทรัพย์ดำเนินงานอื่น (เพิ่มขึ้น) ลดลง (ล้านบาท)	(4.20)	(2.63)	(11.22)
เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น เพิ่ม ขึ้น (ลดลง) (ล้านบาท)	(15.12)	(4.18)	(9.66)
ประมาณการหนี้สินผลประโยชน์ พนักงาน เพิ่มขึ้น (ลดลง) (ล้านบาท)	(2.95)	0.00	(8.56)
หนี้สินดำเนินงานอื่น เพิ่มขึ้น (ลด ลง) (ล้านบาท)	22.63	(5.79)	4.22
เงินสดรับ (จ่าย) จากการดำเนินงาน (ล้านบาท)	60.03	58.92	(6.72)
(จ่าย) คืนภาษีเงินได้ (ล้านบาท)	(4.85)	(10.62)	(0.34)
เงินสดสุทธิได้มาจาก (ใช้ไปใน) กิจกรรมดำเนินงาน (ล้านบาท)	55.18	48.30	(7.06)
เงินลงทุนระยะสั้น (เพิ่มขึ้น) ลดลง (ล้านบาท)	0.00	0.00	(3.00)
เงินสดรับจากการขายสินทรัพย์ ถาวร (ล้านบาท)	-	-	-

	บาท (THB)		
	31 ธ.ค. 2566	31 ธ.ค. 2567	31 ธ.ค. 2568
	งบรวม	งบรวม	งบรวม
	ตรวจสอบ	ตรวจสอบ	ตรวจสอบ
ที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์ (ล้านบาท)	0.03	0.00	0.05
เงินสดจ่ายจากการซื้อสินทรัพย์ ถาวร (ล้านบาท)	-	-	-
ที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์ (ล้านบาท)	(5.83)	(38.77)	(14.96)
สินทรัพย์ไม่มีตัวตน (ล้านบาท)	(1.48)	(4.65)	(0.08)
เงินฝากสถาบันการเงินที่มีข้อจำกัด การใช้ (เพิ่มขึ้น) ลดลง (ล้านบาท)	0.00	(0.59)	0.00
รับดอกเบี้ย (ล้านบาท)	0.37	1.87	1.95
เงินสดสุทธิได้มาจาก (ใช้ไปใน) กิจกรรมลงทุน (ล้านบาท)	(6.91)	(42.14)	(16.05)
เงินสดจ่ายชำระหนี้สินตามสัญญา เช่า (ล้านบาท)	(2.67)	(6.02)	(8.95)
เงินสดรับจากการจำหน่ายตราสาร ทุน (ล้านบาท)	0.00	152.56	0.00
จ่ายเงินปันผล (ล้านบาท)	(46.80)	(10.80)	(19.20)

	บาท (THB)		
	31 ธ.ค. 2566	31 ธ.ค. 2567	31 ธ.ค. 2568
	งบรวม	งบรวม	งบรวม
	ตรวจสอบ	ตรวจสอบ	ตรวจสอบ
จ่ายดอกเบี้ย (ล้านบาท)	(0.88)	(1.21)	(1.44)
เงินสดสุทธิได้มาจาก (ใช้ไปใน) กิจกรรมจัดหาเงิน (ล้านบาท)	(50.35)	134.52	(29.59)
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด เพิ่มขึ้น (ลดลง) สุทธิ (ล้านบาท)	(2.09)	140.69	(52.70)
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ต้นงวด (ล้านบาท)	99.09	97.00	237.69
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด สิ้น งวด (ล้านบาท)	97.00	237.69	184.99

อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

	2566	2567	2568
อัตราส่วนสภาพคล่อง (Liquidity ratio)			
อัตราส่วนสภาพคล่อง (เท่า)	1.57	2.33	2.36
อัตราส่วนสภาพคล่องหมุนเร็ว (เท่า)	0.98	1.77	1.62
อัตราส่วนสภาพคล่องกระแสเงินสด (เท่า)	0.33	0.29	-0.04
อัตราส่วนหมุนเวียนลูกหนี้การค้า (เท่า)	8.84	7.72	6.96

	2566	2567	2568
ระยะเวลาเก็บหนี้เฉลี่ย (วัน)	41.00	47.00	52.00
อัตราส่วนหมุนเวียนสินค้าสำเร็จรูป (เท่า)	94.10	244.79	45.35
ระยะเวลาขายสินค้าสำเร็จรูปเฉลี่ย (วัน)	4.00	1.00	8.00
อัตราส่วนหมุนเวียนสินค้าคงเหลือ (เท่า)	13.23	19.05	23.49
ระยะเวลาขายสินค้าเฉลี่ย (วัน)	28.00	19.00	16.00
อัตราส่วนหมุนเวียนเจ้าหนี้ (เท่า)	7.35	6.66	6.16
ระยะเวลาชำระหนี้ (วัน)	50.00	55.00	59.00
วงจรเงินสด (Cash Cycle) (วัน)	19.00	11.00	9.00
อัตราส่วนแสดงความสามารถในการทำกำไร (Profitability ratio)			
อัตรากำไรขั้นต้น (ร้อยละ)	22.84	26.44	24.48
อัตรากำไรจากการดำเนินงาน (ร้อยละ)	6.25	7.64	4.42
อัตราส่วนรายได้อื่นต่อรายได้รวม (ร้อยละ)	0.77	0.92	0.92
อัตราส่วนเงินสดต่อการทำกำไร (ร้อยละ)	147.19	126.27	-35.49
อัตรากำไรสุทธิ (ร้อยละ)	4.79	5.85	2.76
อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น (ร้อยละ)	25.06	15.46	4.58
อัตราส่วนวิเคราะห์นโยบายทางการเงิน (Financial policy ratio)			

	2566	2567	2568
อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (เท่า)	2.12	0.84	0.80
อัตราส่วนความสามารถชำระดอกเบี้ย (เท่า)	29.18	24.39	16.26
หนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อกำไรก่อนดอกเบี้ยจ่าย ภาษีเงินได้ ค่าเสื่อมราคา และค่าตัดจำหน่าย (interest bearing debt to EBITDA ratio) (เท่า)	0.39	0.61	0.59
อัตราส่วนความสามารถชำระภาระผูกพัน (เท่า)	14.71	5.28	3.84
อัตราการจ่ายเงินปันผล (ร้อยละ)	78.23	117.84	92.30
อัตราส่วนแสดงประสิทธิภาพในการดำเนินงาน (Efficiency ratio)			
อัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์ (ร้อยละ)	8.73	7.05	2.52
อัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์ถาวร (ร้อยละ)	144.30	67.63	36.71
อัตราการลงทุนของสินทรัพย์ (เท่า)	1.82	1.21	0.91

5. ข้อมูลทั่วไปและข้อมูลสำคัญอื่น

5.1 ข้อมูลทั่วไป

ข้อมูลทั่วไป

นายทะเบียนหลักทรัพย์

ชื่อนายทะเบียนหลักทรัพย์ : บริษัท ศูนย์รับฝากหลักทรัพย์ (ประเทศไทย) จำกัด

ที่อยู่/สถานที่ตั้ง : 93 ถนนรัชดาภิเษก

แขวง/ตำบล : ดินแดง

เขต/อำเภอ : ดินแดง

จังหวัด : กรุงเทพมหานคร

รหัสไปรษณีย์ : 10400

โทรศัพท์ : 02-009-9000

โทรสาร : 02-009-9991

ชื่อผู้แทนผู้ถือหุ้น : บริษัทหลักทรัพย์ ซีจีเอส อินเตอร์เนชั่นแนล (ประเทศไทย)
จำกัด

ที่อยู่/สถานที่ตั้ง : 130-132 อาคารสินธรทาวเวอร์ 2 ชั้น 2,3 และอาคารสินธร
ทาวเวอร์ 3, ชั้น 12 ถนนวิฑู

แขวง/ตำบล : ลุมพินี

เขต/อำเภอ : ปทุมวัน

จังหวัด : กรุงเทพมหานคร

รหัสไปรษณีย์ : 10330

โทรศัพท์ : 0-2841-9000

โทรสาร : 0-2841-9090

บริษัทผู้สอบบัญชี

ชื่อบริษัทผู้สอบบัญชี : บริษัท ไพร์ชวอเตอร์เฮาส์คูเปอร์ส เอพีแอส จำกัด
ที่อยู่/สถานที่ตั้ง : เลขที่ 179/74-80 อาคารบางกอกซิตี้ทาวเวอร์ ชั้น 7, 11,
13-16 ถนนสาทรใต้
แขวง/ตำบล : แขวงทุ่งมหาเมฆ
เขต/อำเภอ : เขตสาทร
จังหวัด : กรุงเทพมหานคร
รหัสไปรษณีย์ : 10120
โทรศัพท์ : +66 2844 1000
โทรสาร : +66 2286 5050

รายชื่อผู้สอบบัญชี : นางสาว อมรรัตน์ เพิ่มพูนวัฒนาสุข
เลขที่ใบอนุญาต : 4599
รายชื่อผู้สอบบัญชี : นาย บุญเรือง เลิศวิเศษวิทย์
เลขที่ใบอนุญาต : 6552
รายชื่อผู้สอบบัญชี : นางสาว รจนาถ ปัญญานานุศาสตร์
เลขที่ใบอนุญาต : 8435

ที่ปรึกษากฎหมาย หรือ ผู้จัดการภายใต้สัญญาการจัดการ

ที่ปรึกษากฎหมาย / ผู้จัดการภายใต้สัญญาการจัดการที่ 1

ชื่อที่ปรึกษากฎหมาย / ผู้จัดการภายใต้สัญญาการจัดการ : บริษัท กฎหมาย เคพีเอ็มจี ภูมิภาค จำกัด
ที่อยู่/สถานที่ตั้ง : เลขที่ 1 ถนนสาทรใต้ อาคารเอ็มไพร์ ทาวเวอร์ ชั้น 49 ถนน
สาทรใต้
แขวง/ตำบล : ยานนาวา
เขต/อำเภอ : สาทร
จังหวัด : กรุงเทพฯ
รหัสไปรษณีย์ : 10120
โทรศัพท์ : 02-677-2000
โทรสาร : -

ข้อมูลผู้ติดต่อสำคัญอื่น ๆ

ชื่อผู้ติดต่อ หรือ หน่วยงาน : พีพี อินเทอร์เน็ต ออดิท จำกัด (PP Internall Audit Co.,
Ltd.) ผู้ตรวจสอบภายใน

ที่อยู่/สถานที่ตั้ง : 210 ซอยพัฒนาการ 53

แขวง/ตำบล : สวนหลวง

เขต/อำเภอ : สวนหลวง

จังหวัด : กรุงเทพฯ

รหัสไปรษณีย์ : 10250

โทรศัพท์ : 083-049-8888

โทรสาร : -

5.2 ข้อมูลสำคัญอื่น

5.2.1 ข้อมูลอื่นที่อาจมีผลกระทบต่อการตัดสินใจของผู้ลงทุนอย่างมีนัยสำคัญ

ข้อมูลอื่นที่อาจมีผลกระทบต่อการตัดสินใจของผู้ลงทุน : มี

นิติบุคคลที่บริษัทฯ ถือหุ้นตั้งแต่ร้อยละ 10 ขึ้นไปของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้แล้วทั้งหมด

สามารถศึกษาเพิ่มเติมในหัวข้อ "นโยบายและภาพรวมการประกอบธุรกิจ" และหัวข้อย่อย "โครงการถือหุ้นของกลุ่มบริษัทฯ"

5.2.2 ข้อจำกัดของผู้ถือหุ้นในต่างประเทศ

มีข้อจำกัดของผู้ถือหุ้นในต่างประเทศหรือไม่ : ไม่มี

5.3 ข้อพิพาททางกฎหมาย

ข้อพิพาททางกฎหมาย

มีข้อพิพาททางกฎหมายหรือไม่ : ไม่มี

5.4 ตลาดรอง

ตลาดรอง

มีการจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยหรือไม่ : ไม่มี

5.5 สถาบันการเงินที่ติดต่อประจำ (กรณีออกตราสารหนี้)

สถาบันทางการเงินที่ติดต่อประจำ

มีการออกตราสารหนี้ : ไม่มี

ส่วนที่ 2 การกำกับดูแลกิจการ

6. นโยบายการกำกับดูแลกิจการ

6.1 ภาพรวมของนโยบายและแนวปฏิบัติการกำกับดูแลกิจการ

ภาพรวมของนโยบายและแนวปฏิบัติการกำกับดูแลกิจการ

นโยบายและแนวปฏิบัติการกำกับดูแลกิจการ : มี

บริษัทฯ เล็งเห็นความสำคัญของการจัดให้มีจรรยาบรรณธุรกิจ ซึ่งเป็นเครื่องมือในการเสริมสร้างความโปร่งใสในการดำเนินงานของบริษัท และบริษัทย่อย อันจะสร้างความเชื่อมั่นต่อผู้ลงทุนและผู้เกี่ยวข้องทุกฝ่าย โดยมุ่งเน้นการดำเนินธุรกิจตามหลักการความรับผิดชอบต่อสังคม คณะกรรมการบริษัทมีความมุ่งมั่นที่จะสร้างมูลค่าเพิ่มแก่กิจการของบริษัทฯ ในระยะยาวและก่อให้เกิดความยั่งยืนในอนาคต เพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุดต่อผู้ถือหุ้น ซึ่งถือปฏิบัติต่อผู้ถือหุ้นและผู้มีส่วนได้เสียอย่างเท่าเทียมกันด้วยความเป็นธรรมต่อทุกฝ่าย

บริษัทฯ ได้จัดทำ “คู่มือนโยบายการกำกับดูแลกิจการ” และ “ข้อกำหนดเกี่ยวกับจริยธรรมทางธุรกิจและข้อพึงปฏิบัติในการทำงาน” หรือ “Code of Conduct” ขึ้น ในการปฏิบัติงานสำหรับกรรมการ ผู้บริหาร และพนักงานทุกคน เพื่อยึดถือเป็นแนวทางในการปฏิบัติงานและช่วยกันธำรงไว้ซึ่งชื่อเสียงที่ดี และความภาคภูมิใจร่วมกัน อันจะนำไปสู่การเป็นองค์กรที่มีระบบการกำกับดูแลที่ดี อีกทั้งยังจะทำให้ผลงานโดยส่วนรวมประสบความสำเร็จและมีประสิทธิภาพ

แบ่งออกเป็นเป็นสำคัญ 2 ส่วน ได้แก่

- นโยบายการกำกับดูแลกิจการ
- ข้อกำหนดเกี่ยวกับจริยธรรมทางธุรกิจและข้อพึงปฏิบัติในการทำงาน

บริษัทฯ ได้จัดให้มีการทบทวนนโยบายดังกล่าวเป็นประจำ ซึ่งครอบคลุมหลักการ 6 หมวด ดังรายละเอียดปรากฏในหัวข้อถัดๆ ไป ดังนี้

หมวด 1 : สิทธิของผู้ถือหุ้น (The Right of Shareholders)

หมวด 2 : นโยบายการปฏิบัติต่อผู้ถือหุ้นอย่างเท่าเทียมกัน นโยบายการกำกับดูแลซื้อขายหลักทรัพย์ภายใน และการดูแลการใช้ข้อมูลภายใน

หมวด 3 : บทบาทของผู้มีส่วนได้เสีย

หมวด 4 : การเปิดเผยข้อมูลและความโปร่งใส

หมวด 5 : หน้าที่ความรับผิดชอบต่อคณะกรรมการชุดต่างๆ

หมวด 6 : ความเป็นกลางทางการเมือง

หมวด 1 : สิทธิของผู้ถือหุ้น

บริษัทฯ ให้ความสำคัญถึงสิทธิพื้นฐานต่างๆ ของผู้ถือหุ้น เช่น สิทธิในการซื้อ ขาย โอนหุ้นที่ตนถืออยู่ (ยกเว้นข้อจำกัดเรื่องสัดส่วนการถือหุ้นของบุคคลที่ไม่ใช่สัญชาติไทย) สิทธิในการได้รับส่วนแบ่งกำไรของบริษัท สิทธิในการได้รับข้อมูลข่าวสารของบริษัทอย่างเพียงพอ สิทธิในการประชุมผู้ถือหุ้น การแสดงความคิดเห็น การแต่งตั้งหรือถอดถอนกรรมการ แต่งตั้งผู้สอบบัญชี และเรื่องที่มีผลกระทบต่อบริษัทฯ เช่น การจัดสรรเงินปันผล การกำหนดหรือการแก้ไขข้อบังคับบริษัทและหนังสือบริคณห์สนธิ การเพิ่มทุนจดทะเบียน/ลดทุนจดทะเบียน เป็นต้น โดยจะไม่กระทำการใดๆ ที่เป็นการละเมิดหรือรบกวนสิทธิของผู้ถือหุ้น รวมถึงส่งเสริมให้ผู้ถือหุ้นได้ใช้สิทธิของตน

นอกเหนือจากสิทธิพื้นฐานต่างๆ ข้างต้นแล้ว บริษัทฯ มีนโยบายในการดำเนินการในเรื่องต่างๆ ที่เป็นการส่งเสริมและอำนวยความสะดวกในการใช้สิทธิของผู้ถือหุ้น ดังนี้

1. จัดให้มีการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปีทุกปี โดยจะจัดภายใน 4 เดือน นับจากวันสิ้นสุดรอบบัญชีในแต่ละปี โดยจะดูแลให้มีการให้ข้อมูล วัน เวลา สถานที่ และวาระการประชุม พร้อมทั้งจัดส่งข้อมูลประกอบการประชุมตามวาระต่างๆ ให้แก่ผู้ถือหุ้นครบถ้วนเพียงพอต่อการตัดสินใจ และจัดส่งล่วงหน้าก่อนวันประชุมอย่างน้อย 7 วัน (ยกเว้นมีวาระที่ต้องจัดส่งไม่น้อยกว่าที่กฎหมายของหน่วยงานกำกับกำหนดไว้) โดยจดหมายลงทะเบียยน และลงประกาศหนังสือพิมพ์แจ้งวันนัดประชุมล่วงหน้าตามกฎหมายกำหนด โดยกำหนดให้ในแต่ละวาระการประชุมมีความเห็นของคณะกรรมการบริษัทประกอบไปด้วย ภายหลังการประชุมจะมีการบันทึกรายงานการประชุมถูกต้อง ครบถ้วน เพื่อให้ผู้ถือหุ้นสามารถตรวจสอบได้
2. บริษัทฯ จะเผยแพร่ข้อมูลประกอบการประชุมผู้ถือหุ้นล่วงหน้าในเว็บไซต์ของบริษัทฯ พร้อมทั้งชี้แจงสิทธิและกฎหมายต่างๆ ที่ใช้ในการประชุม รวมถึงขั้นตอนการออกเสียงลงมติของผู้ถือหุ้นในการเข้าประชุม เพื่อเปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นได้มีเวลาศึกษาข้อมูลประกอบการประชุมล่วงหน้าอย่างเพียงพอ

3. ในกรณีที่ผู้ถือหุ้นไม่สามารถเข้าร่วมประชุมด้วยตนเอง บริษัทฯ จะเปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นสามารถมอบฉันทะให้กรรมการอิสระหรือบุคคลใดๆ เข้าร่วมประชุมแทนตนได้เพื่อสนับสนุนการใช้สิทธิออกเสียงของผู้ถือหุ้น โดยใช้หนังสือมอบฉันทะแบบหนึ่งแบบใดที่บริษัทฯ ได้จัดส่งไปพร้อมกับหนังสือนัดประชุม
4. ก่อนการประชุมเปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นสามารถส่งความคิดเห็น ข้อเสนอแนะ ข้อซักถามได้ล่วงหน้าก่อนวันประชุมผ่าน E-mail : CompanySecretary@terabyteplus.com
5. ในการประชุม บริษัทฯ จะจัดสรรเวลาให้เหมาะสม และส่งเสริมให้ผู้ถือหุ้นมีโอกาสดำเนินการแสดงความเห็น ข้อเสนอแนะ หรือตั้งคำถามในวาระต่างๆ ในเรื่องที่เกี่ยวข้องได้

หมวด 2 : นโยบายการปฏิบัติต่อผู้ถือหุ้นอย่างเท่าเทียมกัน นโยบายการกำกับดูแลซื้อขายหลักทรัพย์ภายใน และการดูแลการใช้ข้อมูลภายใน

1. เป้าหมายหลักของบริษัทฯ ต้องไม่ขัดกับวิสัยทัศน์ พันธกิจ คุณค่าองค์กร และปรัชญาของบริษัทฯ ที่กำหนดไว้ในจรรยาบรรณการดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ คณะกรรมการบริษัทได้กำหนดมาตรการป้องกันการรั่วไหลข้อมูลภายในโดยมีขอบของบุคคลที่เกี่ยวข้องซึ่งรวมถึงกรรมการ ผู้บริหาร พนักงาน และลูกจ้างของกลุ่มบริษัทฯ ที่เกี่ยวข้องกับข้อมูล (รวมทั้งคู่สมรสและบุตรที่ยังไม่บรรลุนิติภาวะของบุคคลดังกล่าว) ใช้ข้อมูลภายในซึ่งยังมิได้เปิดเผยเพื่อทำการซื้อขาย โอน หรือรับโอน หลักทรัพย์ของบริษัทฯ เป็นระยะเวลา 30 วัน ในช่วงระยะเวลาก่อนการนำเสนองบการเงินประจำงวดต่อ สำนักงาน ก.ล.ด. ตลาดหลักทรัพย์ฯ หรือก่อนที่ข้อมูลนั้นจะถูกเปิดเผยต่อสาธารณชน และได้กำหนดโทษเกี่ยวกับการเปิดเผยข้อมูลของบริษัทฯ หรือการนำข้อมูลของบริษัทฯ ไปใช้เพื่อประโยชน์ส่วนตนไว้แล้วตามนโยบายการป้องกันการนำข้อมูลภายในไปใช้ประโยชน์
2. บริษัทฯ จะให้ความรู้แก่กรรมการ ผู้บริหาร รวมถึงผู้ดำรงตำแหน่งระดับบริหารในสายงานบัญชีหรือการเงินที่เป็นระดับผู้จัดการฝ่ายขึ้นไปหรือเทียบเท่า เกี่ยวกับหน้าที่ที่ต้องจัดทำและส่งรายงานการถือหลักทรัพย์ของตน คู่สมรสหรือผู้ที่ยูกันด้วยกันฉันสามีภริยา บุตรที่ยังไม่บรรลุนิติภาวะ และนิติบุคคลที่กรรมการหรือผู้บริหาร คู่สมรสของกรรมการหรือผู้บริหาร หรือผู้ที่ยูกันด้วยกันฉันสามีภริยา และบุตรที่ยังไม่บรรลุนิติภาวะ ถือหุ้นรวมกันเกินร้อยละ 30 ของจำนวนสิทธิออกเสียงทั้งหมดของนิติบุคคลดังกล่าว และการถือหุ้นรวมกันดังกล่าวเป็นสัดส่วนที่มากที่สุดของนิติบุคคลนั้น ต่อสำนักงาน ก.ล.ด. ตามมาตรา 59 และบทกำหนดโทษตามมาตรา 275 แห่ง พ.ร.บ. หลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ พ.ศ.2535 (รวมทั้งที่มีการแก้ไขเพิ่มเติม) รวมทั้งรายงานการได้มาหรือจำหน่ายหลักทรัพย์ของบริษัทฯ โดยตน คู่สมรสหรือผู้ที่ยูกันด้วยกันฉันสามีภริยา และบุตรที่ยังไม่บรรลุนิติภาวะต่อสำนักงาน ก.ล.ด. ตามมาตรา 246 และบทกำหนดโทษตามมาตรา 298 แห่ง พ.ร.บ. หลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ พ.ศ. 2535 (รวมทั้งที่มีการแก้ไขเพิ่มเติม) รวมทั้งจะแจ้งข่าวสารและข้อกำหนดต่างๆ ของสำนักงาน ก.ล.ด. และตลาดหลักทรัพย์ฯ ให้แก่คณะกรรมการบริษัทและผู้บริหารตามที่ได้รับแจ้งจากทางหน่วยงานดังกล่าวอย่างสม่ำเสมอ
3. กำหนดให้กรรมการและผู้บริหาร รวมถึงผู้ดำรงตำแหน่งระดับบริหารในสายงานบัญชีหรือการเงินที่เป็นระดับผู้จัดการฝ่ายขึ้นไปหรือเทียบเท่า จัดทำและนำส่งรายงานการถือหลักทรัพย์ของตน คู่สมรสหรือผู้ที่ยูกันด้วยกันฉันสามีภริยา บุตรที่ยังไม่บรรลุนิติภาวะ และนิติบุคคลที่กรรมการหรือผู้บริหาร คู่สมรสของกรรมการหรือผู้บริหารหรือผู้ที่ยูกันด้วยกันฉันสามีภริยา และบุตรที่ยังไม่บรรลุนิติภาวะ ถือหุ้นรวมกันเกินร้อยละ 30 ของจำนวนสิทธิออกเสียงทั้งหมดของนิติบุคคลดังกล่าว และการถือหุ้นรวมกันดังกล่าวเป็นสัดส่วนที่มากที่สุดของนิติบุคคลนั้น ส่งผ่านมายังเลขาธิการบริษัท ก่อนนำส่งสำนักงาน ก.ล.ด. ทุกครั้ง โดยให้จัดทำและนำส่งภายใน 7 วันทำการนับแต่วันที่ได้รับแต่งตั้งให้ดำรงตำแหน่งเป็นกรรมการ ผู้บริหาร หรือรายงานการเปลี่ยนแปลงการถือครองหลักทรัพย์ภายใน 3 วันทำการนับแต่วันที่มีการซื้อขาย โอน หรือรับโอนหลักทรัพย์นั้น
4. กำหนดให้กรรมการและผู้บริหาร รวมถึงผู้ดำรงตำแหน่งระดับบริหารในสายงานบัญชีหรือการเงินที่เป็นระดับผู้จัดการฝ่ายขึ้นไปหรือเทียบเท่า และผู้ปฏิบัติงานที่เกี่ยวข้อง ที่ได้รับทราบข้อมูลภายในที่เป็นสาระสำคัญ ซึ่งมีผลต่อการเปลี่ยนแปลงราคาหลักทรัพย์ จะต้องงดการซื้อขายหลักทรัพย์ของบริษัทฯ เป็นเวลาอย่างน้อย 30 วันล่วงหน้าก่อนการเผยแพร่ทางการเงินหรือเผยแพร่เกี่ยวกับฐานะการเงินและสถานะของบริษัทฯ หรือเปิดเผยข้อมูลต่อสาธารณชน และควรระมัดระวังอย่างน้อย 24 ชั่วโมงภายหลังการเปิดเผยข้อมูลให้แก่สาธารณชนแล้ว รวมทั้งห้ามไม่ให้เปิดเผยข้อมูลที่เป็นสาระสำคัญนั้นต่อบุคคลอื่น
5. ห้ามมิให้กรรมการ ผู้บริหารและพนักงานของบริษัทฯ หรืออดีตกรรมการ ผู้บริหารและพนักงานที่ลาออกแล้วเปิดเผยข้อมูลภายใน หรือความลับของบริษัทฯ ตลอดจนข้อมูลความลับของคู่ค้าของบริษัทฯ ที่ตนได้รับทราบจากการปฏิบัติหน้าที่ให้บุคคลภายนอกทราบ แม้ว่าการเปิดเผยข้อมูลดังกล่าวจะไม่ทำให้เกิดผลเสียหายแก่บริษัทฯ บริษัทย่อย และคู่ค้าของบริษัทฯ ก็ตาม
6. กำหนดบทลงโทษทางวินัยหากมีการฝ่าฝืนนำข้อมูลภายในไปใช้หาประโยชน์ส่วนตน ซึ่งเริ่มตั้งแต่การตกเตือนเป็นหนังสือ ตัดค่าจ้าง พักงานชั่วคราวโดยไม่ได้รับค่าจ้าง หรือให้ออกจากงาน ซึ่งการลงโทษจะพิจารณาจากเจตนาของการกระทำและความร้ายแรงของความผิดนั้นๆ

หมวด 3 : บทบาทของผู้มีส่วนได้เสีย

บริษัทฯ คำนึงถึงสิทธิของผู้มีส่วนได้เสียทุกกลุ่มที่เกี่ยวข้องกับบริษัทฯ ทั้งผู้มีส่วนได้ส่วนเสียภายใน โดยบริษัทฯ ตระหนักดีว่าการสนับสนุน และรับฟังข้อคิดเห็น ตลอดจนการสร้างสรรค์สัมพันธ์อันดี กับผู้มีส่วนได้ส่วนเสียทุกกลุ่ม จะเป็นประโยชน์ในการดำเนินงาน และพัฒนาให้ธุรกิจของบริษัทฯ มีการเติบโต และขยายตัวได้ในอนาคต โดยบริษัทฯ จะจัดให้ผู้มีส่วนได้เสียทุกกลุ่มมีสิทธิได้รับการปฏิบัติอย่างเท่าเทียมกัน และเป็นธรรม รวมทั้งปฏิบัติตามข้อกำหนดของกฎหมายและกฎระเบียบต่างๆ ที่เกี่ยวข้อง ดังนี้

1. **ผู้ถือหุ้น:** บริษัทฯ มุ่งเน้นการเป็นตัวแทนที่ดีของผู้ถือหุ้นในการดำเนินธุรกิจเพื่อสร้างความพึงพอใจแก่ผู้ถือหุ้น โดยคำนึงถึงการเจริญเติบโตของมูลค่าบริษัทในระยะยาว รวมทั้งมีระบบการควบคุมและตรวจสอบภายในที่ดี การเปิดเผยข้อมูลอย่างโปร่งใส
2. **พนักงาน:** บริษัทฯ จะสนับสนุนการพัฒนาศักยภาพของทรัพยากรบุคคลให้เกิดประโยชน์สูงสุด เพราะกลุ่มบริษัทฯ ตระหนักดีว่าพนักงานเป็นหนึ่งในทรัพยากรหลักที่มีความสำคัญในการพัฒนาองค์กรให้มีความเติบโต บริษัทฯ จึงปฏิบัติต่อพนักงานทุกคนอย่างเท่าเทียม เป็นธรรม ไม่เลือกปฏิบัติ โดยให้ผลตอบแทนและสวัสดิการที่เหมาะสม
3. **ลูกค้า:** บริษัทฯ จะปฏิบัติต่อลูกค้าตามกรอบการค้าที่สุจริต โดยยึดหลักการปฏิบัติตามสัญญาเงื่อนไขทางการค้า และคำมั่นที่ให้ไว้กับลูกค้า เพื่อให้เกิดความสัมพันธ์อันดีทางธุรกิจซึ่งจะเป็นประโยชน์ต่อทุกฝ่าย
4. **คู่แข่ง:** บริษัทฯ จะปฏิบัติต่อคู่แข่งอย่างมีจรรยาบรรณ ตามการแข่งขันที่ดี โดยหลีกเลี่ยงการแข่งขันด้วยวิธีไม่สุจริตเพื่อทำลายคู่แข่ง
5. **ลูกค้า:** บริษัทฯ มีความมุ่งมั่นที่จะให้บริการที่ดีและสร้างความพึงพอใจแก่ลูกค้า จัดหาสินค้าและบริการที่มีคุณภาพ ทำการค้ากับลูกค้าด้วยความซื่อสัตย์และเป็นธรรม
6. **ชุมชนและสังคม:** บริษัทฯ ให้ความสำคัญในการดูแลรักษาสภาพแวดล้อมของชุมชน ให้ความร่วมมือในการประหยัดพลังงาน รวมถึงการดำเนินธุรกิจที่ไม่ขัดต่อขนบธรรมเนียมประเพณี หรือไม่เกิดความเสียหายต่อสังคม

หมวด 4 : การเปิดเผยข้อมูลและความโปร่งใส

บริษัทฯ ตระหนักดีถึงความสำคัญของการเปิดเผยข้อมูลที่มีความถูกต้อง ครบถ้วน ทันเวลาและโปร่งใส ทั้งรายงานข้อมูลทางการเงินและข้อมูลทั่วไป ตามหลักเกณฑ์การเปิดเผยข้อมูลและสารสนเทศของสำนักงาน ก.ล.ด. และตลาดหลักทรัพย์ฯ ตลอดจนข้อมูลอื่นที่สำคัญที่มีผลกระทบต่อราคาหลักทรัพย์ของบริษัทฯ ซึ่งมีผลต่อการตัดสินใจของผู้ลงทุนและผู้มีส่วนได้เสียของบริษัทฯ โดยบริษัทฯ จะเผยแพร่ข้อมูลสารสนเทศของบริษัทฯ ต่อผู้ถือหุ้น นักลงทุน และสาธารณชนผ่านช่องทางและสื่อต่างๆ ของสำนักงาน ก.ล.ด. และตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย รวมถึงเว็บไซต์ของบริษัทฯ หนังสือพิมพ์ สื่ออิเล็กทรอนิกส์ เพื่อให้ผู้ถือหุ้นได้เข้าถึงข้อมูลโดยเท่าเทียมกัน

บริษัทฯ ได้มอบหมายให้เลขานุการบริษัท หรือบุคคลที่ประธานเจ้าหน้าที่บริหารได้มอบหมายเป็นผู้รับผิดชอบในเรื่องการเปิดเผยข้อมูลสารสนเทศที่สำคัญของบริษัทฯ และติดต่อสื่อสารกับผู้ลงทุน ผู้ถือหุ้น รวมทั้งนักวิเคราะห์ และผู้ที่เกี่ยวข้อง ทั้งนี้สามารถติดต่อได้ที่โทรศัพท์ 02-692-8731 ถึง 4 หรือที่ E-mail: CompanySecretary@terabyteplus.com

หมวด 5 : หน้าที่ความรับผิดชอบของคณะกรรมการชุดต่างๆ

คณะกรรมการบริษัทและคณะอนุกรรมการแบ่งออกเป็น 5 ชุด ดังต่อไปนี้

1. คณะกรรมการบริษัท
2. คณะกรรมการบริหาร
3. คณะกรรมการตรวจสอบ
4. คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน
5. คณะกรรมการพิจารณาการลงทุน

บริษัทฯ ได้กำหนดรายละเอียดที่สำคัญของคณะกรรมการชุดต่างๆ ไว้ในคู่มือกฎบัตรของคณะกรรมการชุดต่างๆ และผู้บริหารระดับสูง ไว้เป็นลายลักษณ์อักษร (โปรดอ่านคู่มือกฎบัตรได้ที่คู่มือกฎบัตรของคณะกรรมการชุดต่างๆ และผู้บริหารระดับสูง) อันประกอบไปด้วย วัตถุประสงค์ องค์กรประกอบ คุณสมบัติของคณะกรรมการ การแต่งตั้งคณะกรรมการและวาระการดำรงตำแหน่ง ขอบเขตอำนาจหน้าที่และความรับผิดชอบ การประชุมองค์ประชุมและการลงคะแนน

หมวด 6 : ความเป็นกลางทางการเมือง

บริษัทฯ มีนโยบายความเป็นกลางทางการเมือง โดยเคารพต่อการปกครองในระบอบประชาธิปไตยอันมีพระมหากษัตริย์ทรงเป็นประมุข ให้ความสำคัญในการเป็นกลางทางการเมืองและส่งเสริมให้กรรมการ ผู้บริหาร พนักงานทุกระดับสามารถใช้สิทธิทางการเมืองของตน ตามครรลองของกฎหมายในฐานะพลเมืองดี โดยมีแนวทางการปฏิบัติดังต่อไปนี้

1. บริษัทฯ มีนโยบายการเป็นกลางทางการเมือง ไม่กระทำการใดที่เกี่ยวข้องกับการเมือง ไม่มีส่วนร่วมในการหาเสียง หรือโฆษณาให้พรรคการเมืองหรือนักการเมืองใดๆ ในพื้นที่ของบริษัทฯ รวมถึงไม่ใช้ทรัพยากรและทรัพย์สินของบริษัทฯ ในการนั้น ไม่มีแนวทางในการให้การช่วยเหลือทางการเมือง ไม่ว่าจะโดยตรงหรือทางอ้อม บริษัทฯ จะไม่เข้าไปมีส่วนร่วมและไม่ฝักใฝ่พรรคการเมืองใดพรรคการเมืองหนึ่ง สโมสรหนึ่ง หรือผู้มีอำนาจทางการเมืองคนใดคนหนึ่ง
2. บริษัทฯ จะไม่แสดงความคิดเห็น แสดงออกทางการเมืองใดๆ ทั้งสิ้น ที่จะแสดงออกถึงการฝักใฝ่ หรือสนับสนุนฝ่ายใดฝ่ายหนึ่ง ไม่ว่าจะด้วยวาจา ลายลักษณ์อักษร โดยเฉพาะผ่านช่องทาง Social Media ต่างๆ การแสดงออกทางการเมือง (ในนามของบริษัทฯ) เป็นสิ่งต้องห้ามของกรรมการ ผู้บริหารและพนักงาน ทุกคน
3. บริษัทฯ มีนโยบายที่จะไม่ให้การสนับสนุนทางการเงินหรือทรัพยากรของบริษัทฯ ไม่ว่าโดยตรงหรือทางอ้อมเพื่อผลประโยชน์ของนักการเมืองหรือพรรคการเมืองใดๆ หรือเพื่อประโยชน์ต่อบริษัทฯ ในการได้สัญญา หรือร่างกฎหมายเพื่อเอื้อประโยชน์ทางธุรกิจของบริษัทฯ
4. บริษัทฯ จะไม่เข้าร่วมชุมนุมทางการเมือง หรือสนับสนุน ไม่ว่าจะโดยตรงหรือทางอ้อม ไม่สนับสนุนทางการเมืองต่อกลุ่มใดๆ ฝ่ายใดๆ ทั้งสิ้น
5. บริษัทฯ ส่งเสริมให้พนักงานทุกระดับปฏิบัติตามกฎหมาย รัฐธรรมนูญ ยึดมั่นในระบอบประชาธิปไตย และส่งเสริมให้พนักงานทุกระดับสามารถใช้สิทธิทางการเมืองของตนตามครรลองของกฎหมายในฐานะพลเมืองดี สามารถแสดงออก เข้าร่วมสนับสนุนใช้สิทธิทางการเมืองนอกเวลาทำงานของบริษัทฯ ในการนั้น
6. ผู้บริหารและพนักงานทุกระดับของบริษัทฯ สามารถใช้สิทธิทางการเมืองที่พึงมี โดยเป็นการกระทำในนามของแต่ละบุคคล รวมทั้งไม่ใช่ตำแหน่งในบริษัทฯ หรือชื่อ หรือตราสัญลักษณ์บริษัทฯ ให้อำนาจเงินอุดหนุน หรือให้การสนับสนุนแก่นักการเมือง หรือพรรคการเมืองใดๆ
7. ผู้บริหารและพนักงานทุกระดับของบริษัทฯ ไม่ใช่อำนาจหน้าที่ ชี้ชวน กดดัน สั่งการ โน้มน้าว หรือด้วยวิธีการใดๆ ที่ทำให้พนักงานและผู้ใต้บังคับบัญชาเข้าร่วมในกิจกรรมหรือให้การสนับสนุนกิจกรรมใดๆ ทางการเมืองทุกชนิดทุกประเภท ซึ่งอาจทำให้เกิดความขัดแย้งภายในองค์กร และก่อให้เกิดความเสียหายกับบริษัทในทุกรณี

6.1.1 นโยบายและแนวปฏิบัติเกี่ยวกับคณะกรรมการ

นโยบายและแนวปฏิบัติเกี่ยวกับคณะกรรมการ : มี

แนวปฏิบัติเกี่ยวกับคณะกรรมการ : การสรรหากรรมการ, การกำหนดค่าตอบแทนกรรมการ, ความเป็นอิสระของคณะกรรมการจากฝ่ายจัดการ, การพัฒนากรรมการ, การประเมินผลการปฏิบัติหน้าที่ของคณะกรรมการ, การกำกับดูแลบริษัทย่อยและบริษัทร่วม

การสรรหากรรมการ

การสรรหา:

- 1) จัดทำนโยบาย หลักเกณฑ์ และวิธีการในการสรรหากรรมการบริษัท คณะกรรมการชุดย่อย กรรมการผู้จัดการ และประธานเจ้าหน้าที่บริหาร โดยพิจารณาความเหมาะสมของจำนวน โครงสร้าง และองค์ประกอบของคณะกรรมการ กำหนดคุณสมบัติของกรรมการเพื่อเสนอต่อคณะกรรมการบริษัท และ/หรือเสนอขออนุมัติต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นแล้วแต่กรณี
- 2) พิจารณาสรรหาและเสนอชื่อบุคคลที่มีคุณสมบัติเหมาะสม มีความรู้ความชำนาญที่เหมาะสมเพื่อให้บุคคลดังกล่าวดำรงตำแหน่งกรรมการบริษัท คณะกรรมการชุดย่อย กรรมการผู้จัดการ และประธานเจ้าหน้าที่บริหาร รวมทั้งพิจารณาประวัติบุคคลดังกล่าวแล้วว่ามีคุณสมบัติครบถ้วนตามที่กำหนดไว้ในกฎบัตรต่างๆ ของบริษัทและกฎหมายที่เกี่ยวข้องรวมทั้งไม่ขัดหรือแย้งกับกฎหมายที่เกี่ยวข้องกับการดำเนินธุรกิจของบริษัท
- 3) พิจารณากำหนดนโยบายการหาผู้บริหารมาสืบทอดตำแหน่งที่สำคัญ (Succession Plan)
- 4) ทบทวนหลักเกณฑ์และวิธีการสรรหากรรมการ เพื่อเสนอต่อคณะกรรมการบริษัทก่อนที่จะมีการสรรหากรรมการที่ครบวาระ
- 5) ในกรณีที่คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทนเสนอชื่อกรรมการที่พ้นวาระกลับเข้าดำรงตำแหน่ง คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทนจะพิจารณาผลการปฏิบัติหน้าที่ของกรรมการรายดังกล่าว และควรนำเสนอผลการปฏิบัติหน้าที่ ผลงาน (Contribution) รวมทั้งประวัติการเข้าร่วมประชุมคณะกรรมการและการประชุมผู้ถือหุ้น เพื่อให้ผู้ถือหุ้นใช้ประกอบการพิจารณาด้วย

- 6) จัดทำแผนการพัฒนาระบบการบริษัทเพื่อพัฒนาความรู้กรรมการบริษัทปัจจุบันและกรรมการบริษัทเข้าใหม่ให้เข้าใจธุรกิจของบริษัท บทบาทหน้าที่ของกรรมการบริษัท และพัฒนาการต่าง ๆ ที่สำคัญ เช่น สภาวะเศรษฐกิจและอุตสาหกรรม กฎเกณฑ์หรือกฎหมายที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจของบริษัท เป็นต้น
- 7) ดำเนินการอื่น ๆ ตามที่ได้รับมอบหมายจากคณะกรรมการบริษัทด้วยความเห็นชอบของคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน

การกำหนดค่าตอบแทนกรรมการ

- 1) จัดทำนโยบายและหลักเกณฑ์ในการกำหนดค่าตอบแทนและผลประโยชน์อื่น (ไม่ว่าจะอยู่ในรูปเงินสด หลักทรัพย์ หรืออื่นใด) ของคณะกรรมการบริษัท คณะกรรมการชุดย่อย กรรมการผู้จัดการ และประธานเจ้าหน้าที่บริหาร เพื่อเสนอต่อคณะกรรมการบริษัท และ/หรือเสนอขออนุมัติต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้น
- 2) จัดทำนโยบายและหลักเกณฑ์ในการประเมินผลงานของคณะกรรมการบริษัท คณะกรรมการชุดย่อย กรรมการผู้จัดการ และประธานเจ้าหน้าที่บริหารเพื่อพิจารณาผลตอบแทนประจำปี
- 3) เปิดเผยนโยบายและหลักเกณฑ์ในการกำหนดค่าตอบแทนและผลประโยชน์อื่น และจัดทำรายงานการกำหนดค่าตอบแทนดังกล่าวไว้ในรายงานประจำปีของบริษัท
- 4) พิจารณาลักษณะโครงสร้างเงินเดือน และผลประโยชน์ตอบแทนอื่นขององค์กร
- 5) ดำเนินการอื่นๆ ตามที่ได้รับมอบหมายจากคณะกรรมการบริษัทด้วยความเห็นชอบของคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน

ความเป็นอิสระของคณะกรรมการจากฝ่ายจัดการ

คณะกรรมการมีความเป็นอิสระจากฝ่ายบริหาร และทำหน้าที่กำกับดูแล (Oversight) และพัฒนาการดำเนินการด้านการควบคุมภายใน โดยบริษัทฯ มีการกำหนดบทบาทหน้าที่ของคณะกรรมการบริษัท คณะกรรมการชุดย่อย ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร (CEO) รองประธานเจ้าหน้าที่บริหาร (รอง CEO) กรรมการผู้จัดการ (MD) ประธานเจ้าหน้าที่บริหารฝ่ายการเงิน (CFO) สมุห์บัญชี และผู้บริหารสำคัญอื่นๆ ไว้ใน**คู่มือนโยบายการกำกับดูแลกิจการ** ข้อกำหนดเกี่ยวกับจริยธรรมทางธุรกิจและข้อพึงปฏิบัติในการทำงาน (Code of Conduct) และ**กฎบัตรคณะกรรมการบริษัท**กฎบัตรคณะกรรมการชุดย่อย และฝ่ายบริหารต่างๆ (Charter) รวมถึง Job Description (JD) ของฝ่ายบริหารและพนักงาน

องค์ประกอบของคณะกรรมการบริษัทและความเป็นอิสระ

- 1) คณะกรรมการบริษัทประกอบด้วยผู้ทรงคุณวุฒิ ที่มีประสบการณ์หลากหลายในสาขาต่างๆ และมีจำนวนกรรมการอย่างเพียงพอที่จะกำกับดูแลธุรกิจของบริษัท และกรรมการไม่น้อยกว่าครึ่งหนึ่งของจำนวนกรรมการทั้งหมดนั้นต้องมีถิ่นที่อยู่ในประเทศไทย ตามกฎหมาย
- 2) คณะกรรมการบริษัทให้มีจำนวนตามที่ที่ประชุมผู้ถือหุ้นกำหนดและประกอบด้วยประธานกรรมการ และกรรมการอื่นมีจำนวนที่เหมาะสมกับขนาดของกิจการของบริษัทและการปฏิบัติงานที่มีประสิทธิภาพของบริษัท โดยเมื่อรวมแล้วมีจำนวนไม่น้อยกว่า 5 ท่าน โดยจะต้องประกอบด้วยกรรมการที่เป็นอิสระอย่างแท้จริงจากฝ่ายบริหารและปราศจากความสัมพันธ์ทางธุรกิจหรือความสัมพันธ์อื่นใดอันอาจมีอิทธิพลต่อการตัดสินใจอย่างเป็นอิสระ อย่างน้อย 1 ใน 3 ของจำนวนกรรมการทั้งคณะ และมีจำนวนอย่างน้อย 3 ท่าน
- 3) คณะกรรมการบริษัทไม่จำเป็นต้องเป็นผู้ถือหุ้นของบริษัท
- 4) คณะกรรมการเป็นตัวแทนของผู้ถือหุ้นทั้งหมดโดยรวม มิใช่เป็นตัวแทนของผู้ถือหุ้นกลุ่มใดกลุ่มหนึ่ง

การพัฒนากรรมการ

ทางบริษัทฯ ให้ความสำคัญกับการพัฒนาระบบการ โดยจัดทำแผนการพัฒนาระบบการบริษัท เพื่อพัฒนาความรู้กรรมการบริษัทปัจจุบันและกรรมการบริษัทเข้าใหม่ ให้เข้าใจธุรกิจของบริษัท บทบาทหน้าที่ของกรรมการบริษัท และพัฒนาการต่างๆ ที่สำคัญ เช่น สภาวะเศรษฐกิจและอุตสาหกรรม กฎเกณฑ์หรือกฎหมายที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจของบริษัท เป็นต้น

การประเมินผลการปฏิบัติงานหน้าที่ของคณะกรรมการ

บริษัทฯ ดำเนินการประเมินผลการปฏิบัติงานของคณะกรรมการบริษัท และคณะกรรมการชุดย่อยต่างๆ ตามหลักการกำกับดูแลกิจการที่ดี โดยจัดให้มีการประเมินตนเองอย่างน้อยปีละ 1 ครั้ง เพื่อพิจารณาผลงานและปรับปรุงการดำเนินงาน โดยการประเมินแบ่งออกเป็น **รายคณะ** และ **รายบุคคล** ดังนี้:

การประเมินรายคณะ

หัวข้อประเมิน: โครงสร้างและคุณสมบัติ, บทบาทหน้าที่, การประชุม, การทำหน้าที่, ความสัมพันธ์กับฝ่ายจัดการ, การพัฒนาตนเอง

การประเมินรายบุคคล

หัวข้อประเมิน: โครงสร้างและคุณสมบัติ, การประชุม, บทบาทหน้าที่และความรับผิดชอบ

แบบประเมิน

แบบที่ 1 “แบบประเมินตนเองของคณะกรรมการบริษัทรายคณะ” เพื่อใช้ประเมินการทำงานของคณะกรรมการในภาพรวมขององค์กร

แบบที่ 3 “แบบประเมินของคณะกรรมการบริษัทและคณะกรรมการชุดย่อยรายบุคคล” เพื่อใช้ประเมินการทำหน้าที่อย่างเหมาะสมของการเป็นกรรมการของกรรมการรายบุคคล

ขั้นตอนการประเมิน

เลขานุการบริษัทจัดส่งแบบประเมินให้กรรมการทุกสิ้นปีกรรมการกรอกแบบประเมินและส่งคืนสรุปผลคะแนนเพื่อนำเสนอที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทเพื่อปรับปรุงการทำงาน

เกณฑ์การให้คะแนน (ระดับคะแนน 0-4)

- 0 = ไม่เห็นด้วยอย่างยิ่ง/ไม่มีการดำเนินการ
- 1 = ไม่เห็นด้วย/ดำเนินการในเรื่องนั้นเล็กน้อย
- 2 = เห็นด้วย/ดำเนินการในเรื่องนั้นพอสมควร
- 3 = เห็นด้วยค่อนข้างมาก/ดำเนินการในเรื่องนั้นดี
- 4 = เห็นด้วยอย่างมาก/ดำเนินการดีเยี่ยม

การประเมินผล (%)

- ≥ 90% = ดีเยี่ยม
- 80-89% = ดีมาก
- 70-79% = ดี
- 60-69% = พอใช้
- < 60% = ควรปรับปรุง

การกำกับดูแลบริษัทย่อยและบริษัทรวม

คณะกรรมการบริษัทมีการกำหนดกลไกการกำกับดูแลบริษัทย่อยเพื่อรักษาผลประโยชน์ของบริษัท โดยให้ผู้บริหารของบริษัทเข้ามาเป็นผู้บริหารของบริษัทย่อย ผู้บริหารบริษัทย่อยจะต้องรายงานผลการดำเนินงานต่อคณะกรรมการบริษัท พร้อมทั้งรายงานงบการเงินของบริษัทย่อย โดยใช้หลักเกณฑ์การจัดทำรายการงบการเงินลักษณะเดียวกันกับหลักเกณฑ์ของบริษัท โดยคำนึงถึงข้อบังคับเรื่องรายการเกี่ยวโยง หรือการทำรายการสำคัญอื่นใดของบริษัทและบริษัทย่อย เพื่อให้บริษัทสามารถนำมาจัดทำรายงานงบการเงินได้ทันกำหนด ทั้งนี้ เพื่อให้คณะกรรมการสามารถตรวจสอบและติดตามให้บริษัทย่อยมีระบบการควบคุมภายในที่เพียงพอ บริษัทย่อยจึงใช้ระบบการดำเนินงานและระบบการควบคุมภายในเช่นเดียวกับของบริษัท

6.1.2 นโยบายและแนวปฏิบัติ และมาตรการที่เกี่ยวกับผู้ถือหุ้นและผู้มีส่วนได้เสีย

นโยบายและแนวปฏิบัติ และมาตรการดำเนินการ ที่เกี่ยวกับผู้ถือหุ้น : มี

และผู้มีส่วนได้เสีย

แนวปฏิบัติและมาตรการดำเนินการ ที่เกี่ยวกับผู้ถือหุ้นและผู้มีส่วนได้ : ผู้ถือหุ้น, พนักงาน, ลูกค้า, คู่แข่งทางการค้า, คู่ค้า, ชุมชนและ
เสีย สังคม

ผู้ถือหุ้น

บริษัทฯ มุ่งเน้นการเป็นตัวแทนที่ดีของผู้ถือหุ้นในการดำเนินธุรกิจเพื่อสร้างความพึงพอใจแก่ผู้ถือหุ้น โดยคำนึงถึงการเจริญเติบโตของมูลค่าบริษัทในระยะยาว รวมทั้งมีระบบการควบคุมและตรวจสอบภายในที่ดี การเปิดเผยข้อมูลอย่างโปร่งใส

พนักงาน

บริษัทฯ จะสนับสนุนการพัฒนาศักยภาพของทรัพยากรบุคคลให้เกิดประโยชน์สูงสุด เพราะกลุ่มบริษัทตระหนักดีว่าพนักงานเป็นหนึ่งในทรัพยากรหลักที่มีความสำคัญในการพัฒนาองค์กรให้มีความเติบโต บริษัทจึงปฏิบัติต่อพนักงานทุกคนอย่างเท่าเทียม เป็นธรรม ไม่เลือกปฏิบัติ โดยให้ผลตอบแทนและสวัสดิการที่เหมาะสม

ลูกค้า

บริษัทฯ มีความมุ่งมั่นที่จะให้บริการที่ดีและสร้างความพึงพอใจแก่ลูกค้า จัดหาสินค้าและบริการที่มีคุณภาพ ทำการค้ากับลูกค้าด้วยความซื่อสัตย์และเป็นธรรม

คู่แข่งทางการค้า

บริษัทฯ จะปฏิบัติต่อคู่แข่งอย่างมีจรรยาบรรณ ตามการแข่งขันที่ดี โดยหลีกเลี่ยงการแข่งขันด้วยวิธีไม่สุจริตเพื่อทำลายคู่แข่ง

ลูกค้า

บริษัทฯ จะปฏิบัติต่อลูกค้าตามกรอบการค้าที่สุจริต โดยยึดหลักการปฏิบัติตามสัญญาเงื่อนไขทางการค้า และคำมั่นที่ให้ไว้กับลูกค้า เพื่อให้เกิดความสัมพันธ์อันดีทางธุรกิจซึ่งจะเป็นประโยชน์ต่อทุกฝ่าย

ชุมชนและสังคม

บริษัทฯ ให้ความสำคัญในการดูแลรักษาสภาพแวดล้อมของชุมชน ให้ความร่วมมือในการประหยัดพลังงาน รวมถึงการดำเนินธุรกิจที่ไม่ขัดต่อขนบธรรมเนียมประเพณี หรือไม่เกิดความเสียหายต่อสังคม

6.2 จรรยาบรรณธุรกิจ

จรรยาบรรณธุรกิจ

จรรยาบรรณธุรกิจ : มี

บริษัทฯ ได้แบ่งเป็นด้านต่างๆ ครอบคลุมในหัวข้อดังต่อไปนี้

หมวด 1 : ข้อกำหนดเกี่ยวกับจริยธรรมในการดำเนินธุรกิจ

บริษัทฯ ยึดมั่นในคุณค่าของความซื่อตรง (Integrity) และมีจริยธรรมในการดำเนินธุรกิจ ซึ่งกรรมการ ผู้บริหาร และพนักงานจะยึดถือเป็นแนวทางปฏิบัติในการทำงานในฐานะตัวแทนของบริษัทฯ

หมวด 2 : นโยบายความรับผิดชอบต่อสิ่งแวดล้อม สังคม และบรรษัทภิบาล (Environment Social and Governance: หรือ ESG)

นโยบายความรับผิดชอบต่อสังคมและสิ่งแวดล้อม เป็นกรอบในการปฏิบัติงานด้านต่างๆ ให้คณะกรรมการบริษัทฯ ผู้บริหาร และพนักงานทุกคนยึดถือปฏิบัติด้วยความเชื่อมั่น ศรัทธา และเข้าใจในหลักการกำกับดูแลกิจการที่ดี เพื่อปลูกฝังจิตสำนึกเรื่องความรับผิดชอบต่อสังคมและสิ่งแวดล้อมให้เกิดขึ้นในทุกระดับ พร้อมให้การสนับสนุนต่อชุมชนและสังคม โดยมุ่งเน้นส่งเสริมการพัฒนาที่สอดคล้องกับความต้องการของชุมชน เพื่อยกระดับคุณภาพชีวิตและความเป็นอยู่ของชุมชนในระยะยาว ตามหลักการและแนวทางความรับผิดชอบต่อสังคมและสิ่งแวดล้อมที่กำหนดโดยตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

หมวด 3 : นโยบายการต่อต้านการทุจริตคอร์รัปชัน

หมวด 4 : ข้อพึงปฏิบัติในการทำงาน

นโยบายและแนวปฏิบัติที่เกี่ยวข้องกับจรรยาบรรณธุรกิจ

แนวปฏิบัติที่เกี่ยวข้องกับจรรยาบรรณธุรกิจ : การป้องกันความขัดแย้งทางผลประโยชน์, การต่อต้านทุจริตและคอร์รัปชัน, การจัดการสิ่งแวดล้อม, แนวปฏิบัติอื่น ๆ ที่เกี่ยวกับจรรยาบรรณธุรกิจ

การป้องกันความขัดแย้งทางผลประโยชน์

1. ยึดหลักนิติธรรม

บริษัทฯ ยึดหลักนิติธรรมในการดำเนินธุรกิจ อีกทั้งเป็นหน้าที่ของกรรมการ ผู้บริหาร และพนักงานที่จะต้องรู้ระเบียบข้อบังคับของบริษัทฯ กฎหมายที่เกี่ยวข้อง รวมทั้งกฎหมายที่จะประกาศใช้ในอนาคต ซึ่งมีผลกระทบต่อการบริหารงานและการทำงาน

แนวทางการปฏิบัติ

- ผู้บริหารและพนักงานต้องศึกษาทำความเข้าใจและเตรียมการปฏิบัติตาม กฎระเบียบที่ใช้เป็นหลักในการปฏิบัติงานของทางราชการที่มีผลใช้บังคับแล้ว และที่จะมีผลใช้บังคับในอนาคตอันใกล้
- ผู้บริหารและพนักงานต้องไม่แสวงหาความลับทางการค้าของคู่แข่ง หรือข้อมูลจำเพาะของคู่แข่ง โดยวิธีการอันมิชอบด้วยกฎหมาย เช่น การโจรกรรม การขโมย หรือการละเมิดข้อตกลงที่จะไม่เปิดเผยข้อมูลของคู่แข่ง ไม่ว่าจะได้จากลูกค้าหรือบุคคลอื่น

2. มีความโปร่งใส

การตัดสินใจและวิธีการดำเนินงานของบริษัทฯ เป็นไปด้วยความโปร่งใสที่สามารถเปิดเผยข้อมูลข่าวสารให้กับผู้มีส่วนได้เสียทั้งหลายรับทราบและตรวจสอบได้ ภายใต้กฎหมายและกรอบข้อบังคับ ระเบียบ วิธีปฏิบัติของบริษัทฯ ที่เกี่ยวข้องกับการป้องกันมิให้ความลับทางการค้ารั่วไหลไปยังคู่แข่งทางการค้า

แนวทางการปฏิบัติ

- ผู้บริหารและพนักงานต้องจัดทำรายงานทางการเงิน การเงิน ภาวะธุรกิจ ผลการดำเนินงาน เพื่อแสดงฐานะการเงินและผลการดำเนินงานของบริษัทฯ ตามความเป็นจริง ถูกต้องครบถ้วนตามมาตรฐานการบัญชี และเป็นไปตามมาตรฐานของบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ มีความน่าเชื่อถือและสามารถตรวจสอบได้ตามที่คณะกรรมการตรวจสอบจะกำหนด
- ผู้บริหารและพนักงานต้องปฏิบัติตามกระบวนการจัดซื้อ จัดจ้าง ให้เป็นไปตามนโยบายของบริษัทฯ อย่างเคร่งครัด มีความโปร่งใส ชัดเจน เป็นธรรมต่อทุกฝ่าย ในกรณีที่บริษัทคู่ค้า มีผู้บริหาร พนักงานฝ่ายขาย หรือผู้ถือหุ้นเป็นญาติหรือบุคคลผู้อยู่อาศัยภายใต้ชายคาเดียวกันกับผู้บริหารหรือพนักงานของบริษัทฯ ผู้บริหารหรือพนักงานผู้นั้นของบริษัทฯ ต้องแจ้งให้ผู้บังคับบัญชาทราบเป็นลายลักษณ์อักษรทันที และให้หลีกเลี่ยงไม่ข้องเกี่ยวกับธุรกรรมการจัดซื้อจัดจ้างนั้น
- ผู้บริหารและพนักงานต้องปฏิบัติตามขอบเขตอำนาจหน้าที่ของฝ่ายบริหารแต่ละระดับที่กำหนดไว้ และปฏิบัติเป็นไปตามอำนาจอนุมัติของฝ่ายบริหารในแต่ละระดับ อย่างเคร่งครัด

- ผู้บริหารและพนักงานที่เกี่ยวข้องกับกระบวนการจัดซื้อจัดจ้าง รวมทั้งญาติและผู้อยู่อาศัยภายใต้ชายคาเดียวกัน ควรหลีกเลี่ยงการไปร่วมกิจกรรมต่างๆ ที่อาจจะส่งผลกระทบต่อความเป็นกลางในการทำหน้าที่ของผู้บริหารและพนักงานที่เกี่ยวข้อง หากเป็นกรณีจำเป็นหลีกเลี่ยงไม่ได้ควรมีตัวแทนของบริษัทฯ เข้าร่วมมากกว่าหนึ่งคน และต้องแจ้งให้ผู้บังคับบัญชาทราบก่อนล่วงหน้า

3. ความมุ่งมั่นในความยุติธรรมและความมีคุณธรรม

บริษัทฯ ตัดมั่นในความยุติธรรมและความมีคุณธรรมกับผู้มีส่วนได้เสีย เพื่อสร้างความสัมพันธ์อันดีอย่างต่อเนื่องในการดำเนินธุรกิจ อีกทั้งไม่เลือกปฏิบัติต่อผู้หนึ่งผู้ใดอย่างไม่เป็นธรรม โดยใช้วิจารณ์ญาณหรือความสัมพันธ์ส่วนตัวตัดสิน และให้โอกาสเท่าเทียมกันโดยไม่แบ่งแยกเชื้อชาติ สัญชาติ ศาสนา หรือเพศ

แนวทางการปฏิบัติ

- ผู้บริหารและพนักงานต้องให้ความเป็นธรรม ไม่เลือกปฏิบัติต่อผู้มีส่วนได้ส่วนเสียในการดำเนินธุรกิจ และให้สิทธิประโยชน์แก่ลูกค้า ควรยึดหลักปฏิบัติและนโยบายของบริษัทฯ อย่างเคร่งครัด
- ผู้บริหารต้องบริหารงานด้วยความสุจริตรอบคอบ เพื่อให้ผู้ถือหุ้นมีความเชื่อถือและยอมรับในการตัดสินใจว่าการดำเนินการใดๆ กระทำด้วยความเป็นธรรม และคำนึงถึงผลประโยชน์สูงสุดของบริษัทฯ และของผู้ถือหุ้นทั้งหลาย
- ผู้บริหารและพนักงานต้องให้ความเป็นธรรม และไม่เลือกปฏิบัติในข้อกำหนดการจ้างงาน หมายรวมถึง การสรรหาบุคลากร การพิจารณาผลตอบแทนและสิทธิประโยชน์จากการจ้างงาน การปรับเลื่อนตำแหน่ง การโอนย้าย การประเมินผลการปฏิบัติงาน การฝึกอบรม การปฏิบัติตามระเบียบข้อบังคับ การสิ้นสุดสภาพการจ้างงาน การปลดและรับพนักงานกลับเข้ามาทำงานใหม่ ตลอดจนการเข้ามีส่วนร่วมในสังคม และกิจกรรมนันทนาการ เป็นต้น
- ผู้บริหารและพนักงานต้องพยายามให้บริการที่เหนือความคาดหวังกับลูกค้าเสมอ รวมทั้งให้บริการลูกค้าด้วยความซื่อตรง และเป็นธรรม ไม่เอารัดเอาเปรียบหรือฉ้อโกงลูกค้า
- ผู้บริหารและพนักงานต้องปฏิบัติตามเงื่อนไขทางการค้าที่มีต่อกู้ เจ้าหนี้ อย่างซื่อตรงและเป็นธรรม กรณีที่ไม่สามารถปฏิบัติตามเงื่อนไขได้ ให้แจ้งต่อกู้ เจ้าหนี้ เพื่อร่วมกันหาแนวทางแก้ไขอย่างเป็นธรรม

4. ให้ความสำคัญต่อลูกค้า

ผู้บริหารและพนักงานของบริษัทฯ ให้ความสำคัญและเอาใจใส่ต่อลูกค้า โดยการควบคุมดูแลสินค้าและบริการให้มีคุณภาพ เพื่อส่งผลให้ลูกค้าเกิดความพึงพอใจ

แนวทางการปฏิบัติ

- ผู้บริหารและพนักงานต้องรู้และทำความเข้าใจสินค้าและบริการของบริษัทฯ เป็นอย่างดี รวมทั้งต้องให้ข้อมูลที่ครบถ้วนถูกต้องแก่ลูกค้า
- ผู้บริหารและพนักงานต้องศึกษาและทำความเข้าใจความต้องการของลูกค้าโดยละเอียด ก่อนจะเสนอสินค้าหรือบริการต่อลูกค้า เพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้อย่างถูกต้อง รวมทั้งต้องสนใจไต่ถามข้อมูลความรู้อยู่เสมอ และสังสมประสบการณ์ในการทำงานให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น เพื่อเพิ่มความพึงพอใจให้กับลูกค้า
- ผู้บริหารและพนักงานต้องปฏิบัติตามลูกค้าด้วยความสุภาพให้เกียรติต่อลูกค้า และใช้วาจาที่ อ่อนน้อมต่อลูกค้าอยู่เสมอ
- ผู้บริหารและพนักงานต้องมีทัศนคติที่ดีต่องานบริการลูกค้าให้ความสำคัญต่องานบริการและปฏิบัติอย่างเต็มที่ อันส่งผลให้งานบริการมีคุณค่าและมีประสิทธิภาพอันจะนำไปสู่ความเป็นเลิศด้านบริการ
- ผู้บริหารและพนักงานต้องเคารพการตัดสินใจ และข้อคิดเห็นของลูกค้า ตลอดจนไม่ละเมิดสิทธิส่วนบุคคลของลูกค้า

5. เป็นกลางทางการเมือง

บริษัทฯ เคารพและสนับสนุนให้ผู้มีส่วนได้เสียใช้สิทธิเสรีภาพของตนภายใต้รัฐธรรมนูญ โดยไม่ละเมิดสิทธิของผู้อื่น ทั้งนี้ บริษัทฯ จะวางตัวเป็นกลางทางการเมือง ไม่เข้าไปเกี่ยวข้องกับการเมือง และไม่ส่งเสริมสนับสนุนความรุนแรงทุกชนิดทุกประเภท โดยมีการวางนโยบายและแนวทางการปฏิบัติ รายละเอียดปรากฏตามส่วนที่ 1 หมวดที่ 6 ความเป็นกลางทางการเมือง

การต่อต้านทุจริตและคอร์รัปชัน

แนวทางการปฏิบัติ

1. สร้างจิตสำนึก ค่านิยม ทัศนคติให้แก่พนักงาน ในการปฏิบัติตามกฎระเบียบ ด้วยความซื่อสัตย์สุจริต (ตามคู่มือ Code of Conduct)
2. จัดให้มีระบบการควบคุมภายในที่มีประสิทธิภาพและประสิทธิผล มีการตรวจสอบ/ถ่วงดุลการใช้อำนาจให้เหมาะสม เพื่อป้องกันมิให้พนักงานทุจริต หรือมีส่วนเกี่ยวข้องกับการทุจริต และคอร์รัปชันต่างๆ ห้ามมิให้กรรมการ ผู้บริหาร และพนักงาน กระทำการใดๆ อันเป็นการเรียกรับหรือยอมรับทรัพย์สิน หรือประโยชน์อื่นใด สำหรับตนเองหรือผู้อื่นที่ส่อไปในทางทุจริต ให้ปฏิบัติ หรือละเว้นการปฏิบัติหน้าที่โดยมิชอบหรืออาจทำให้บริษัทฯ เสียประโยชน์อันชอบธรรม

3. ห้ามมิให้กรรมการ ผู้บริหาร และพนักงาน กระทำการทุจริตคอร์รัปชันอย่างเด็ดขาด ซึ่งจะลงโทษทางวินัยขั้นเด็ดขาด และหากพบว่ามี การกระทำการทุจริตคอร์รัปชัน หรือเหตุอันควรเชื่อได้ว่าจะทำการกระทำการทุจริตคอร์รัปชันเกิดขึ้น ให้แจ้งต่อคณะกรรมการตรวจสอบ โดยเร็วที่สุด
4. ห้ามมิให้กรรมการ ผู้บริหาร และพนักงานให้ หรือเสนอที่จะให้ทรัพย์สินหรือผลประโยชน์อื่นใด แก่บุคคลภายนอก เพื่อจูงใจให้บุคคลนั้น กระทำ หรือละเว้นกระทำการใดที่ผิดต่อกฎหมาย หรือโดยมิชอบต่อตำแหน่งหน้าที่ของตน
5. ผู้บริหาร พนักงาน ครอบครัวและผู้อยู่อาศัยภายใต้ชายคาเดียวกัน ต้องไม่ดำเนินธุรกิจ หรือกิจกรรมใดๆ ที่อาจทำให้บุคคลทั่วไปเห็นว่า เป็นธุรกิจ กิจกรรมใดๆ ที่มีความขัดแย้งทางผลประโยชน์กับบริษัทฯ ไม่ว่าโดยทางตรงหรือทางอ้อม
6. ผู้บริหารและพนักงานต้องไม่ร่วมกับสมาชิกในครอบครัวหรือบุคคลใกล้ชิดดำเนินธุรกิจ กิจกรรมใดๆ ที่อาจก่อให้เกิดความขัดแย้งทางผลประโยชน์กับบริษัทฯ ไม่ว่าโดยทางตรงหรือทางอ้อม เพื่อหลีกเลี่ยงความไม่เหมาะสมที่อาจเกิดขึ้นดังกล่าว ควรมีการเปิดเผยความสัมพันธ์ ของสมาชิกในครอบครัวหรือบุคคลอื่นใด ที่อาจก่อให้เกิดความขัดแย้งทางผลประโยชน์ โดยรายงานต่อผู้บังคับบัญชาให้ทราบเป็นลายลักษณ์อักษร
7. กรรมการบริษัท ผู้บริหาร พนักงานของบริษัททุกระดับ ต้องปฏิบัติตามนโยบายต่อต้านการทุจริตคอร์รัปชัน และจรรยาบรรณของบริษัท โดยต้องไม่เข้าไปเกี่ยวข้องกับเรื่องคอร์รัปชัน ไม่ว่าโดยทางตรงหรือทางอ้อม
8. พนักงานของบริษัทฯ และบริษัทย่อย ไม่พึงละเลยหรือเพิกเฉย เมื่อพบเห็นการกระทำที่เข้าข่ายคอร์รัปชันที่เกี่ยวข้องกับบริษัทต้องแจ้งให้ ผู้บังคับบัญชา หรือบุคคลที่รับผิดชอบทราบ และเพื่อให้ความร่วมมือในการตรวจสอบข้อเท็จจริงต่างๆ หากมีข้อสงสัย หรือข้อซักถามให้ปรึกษากับผู้บังคับบัญชา หรือบุคคลที่กำหนดให้ทำหน้าที่รับผิดชอบเกี่ยวกับการติดตามการปฏิบัติตามจรรยาบรรณของบริษัทฯ ผ่านช่องทางต่างๆ ที่กำหนดไว้
9. คณะกรรมการบริษัทยังได้มีการประกาศใช้ แนวทางการดำเนินการเกี่ยวกับคำแนะนำลูกค้า เพื่อให้มีแนวทางการดำเนินการเกี่ยวกับคำแนะนำลูกค้าที่ชัดเจน รัดกุม และเหมาะสมสำหรับการปฏิบัติงาน และเป็นการป้องกันการทุจริตได้ รวมถึงการกำหนดจริยธรรมทางธุรกิจ และข้อพึงปฏิบัติในการทำงาน ไม่ให้ผู้บริหาร พนักงาน และผู้ใกล้ชิด รับเงิน ผลประโยชน์ หรือสิ่งของจากผู้เกี่ยวข้องทางธุรกิจกับบริษัทฯ หากการรับนั้นอาจทำให้เข้าใจได้ว่าผู้รับมีเจตนาเอื้อย หรือมีความสัมพันธ์ทางธุรกิจเป็นพิเศษกับผู้ให้ ซึ่งอาจทำให้เกิดความเสียหายต่อบริษัทฯ ได้
10. บริษัทฯ จะให้ความสำคัญและคุ้มครองพนักงานที่ปฏิเสธหรือแจ้งเรื่องคอร์รัปชันที่เกี่ยวข้องกับบริษัท โดยใช้มาตรการคุ้มครองผู้ร้องเรียน หรือผู้ที่ให้ความร่วมมือในการรายงานการทุจริตคอร์รัปชัน ตามที่บริษัทฯ กำหนดไว้ใน WhistleBlowing Policy
11. ผู้ที่กระทำการทุจริตคอร์รัปชัน เป็นการกระทำผิดจรรยาบรรณบริษัทซึ่งจะต้องได้รับการพิจารณาทางวินัยตามระเบียบที่บริษัทกำหนดไว้ นอกจากนี้ อาจได้รับโทษตามกฎหมาย หากการกระทำนั้นผิดกฎหมาย

ข้อกำหนดในการดำเนินการ

1. เพื่อความชัดเจนในการดำเนินการในเรื่องที่มีความเสี่ยงสูงกับการเกิดการทุจริต คอร์รัปชัน กรรมการบริษัท ผู้บริหาร และพนักงานของบริษัททุกระดับต้องปฏิบัติตามความระมัดระวังในเรื่องดังต่อไปนี้
 - ของกำนัล การเลี้ยงรับรอง และค่าใช้จ่าย: การให้ มอบ หรือรับของกำนัล การเลี้ยงรับรอง ให้เป็นไปตามที่กำหนดใน คู่มือนโยบายการกำกับดูแลกิจการ ข้อกำหนดเกี่ยวกับจริยธรรมทางธุรกิจและข้อพึงปฏิบัติในการทำงาน (Code of Conduct)
 - การบริจาคเพื่อการกุศล หรือเงินสนับสนุน: การให้หรือรับเงินบริจาค หรือเงินสนับสนุนต้องเป็นไปอย่างโปร่งใส และถูกต้องตามกฎหมาย โดยต้องมั่นใจว่าเงินบริจาค หรือเงินสนับสนุนไม่ได้ถูกนำไปใช้เพื่อเป็นข้ออ้างในการติดสินบน
 - ความสัมพันธ์ทางธุรกิจ และการจัดซื้อจัดจ้างกับภาครัฐ รัฐวิสาหกิจ และ องค์กรเอกชนในทุกๆ รูปแบบ: ห้ามให้ หรือรับสินบนในการดำเนินธุรกิจทุกชนิด การดำเนินงานของบริษัทและการติดต่อกับภาครัฐ รัฐวิสาหกิจ และ องค์กรเอกชนในทุกๆ รูปแบบ จะต้องเป็นไปอย่างโปร่งใส ซื่อสัตย์ และต้องดำเนินการให้เป็นไปตามกฎหมายที่เกี่ยวข้อง
 - กรณีผู้บริหารหรือพนักงานของลูกคามีการเรียกรับค่าตอบแทนเพื่อแลกกับการดำเนินงานในโครงการต่างๆ กลุ่มบริษัทมีนโยบายปฏิเสธการรับงานดังกล่าวโดยทันที

การจัดการสิ่งแวดล้อม

1. การประกอบกิจการด้วยความเป็นธรรม

คณะกรรมการบริษัทได้มีการกำหนดนโยบายและมาตรการต่างๆ เพื่อให้การดำเนินงานของบริษัทเป็นไปด้วยความถูกต้องและเป็นธรรม ดังนี้

- มีการกำหนดนโยบายการกำกับดูแลกิจการข้อกำหนดเกี่ยวกับจริยธรรมทางธุรกิจและข้อพึงปฏิบัติในการทำงาน ซึ่งบริษัทฯ จัดทำขึ้นเพื่อให้ผู้บริหารและพนักงานทุกคนของบริษัทมีแนวทางในการปฏิบัติงานการประพฤติปฏิบัติตนเป็นไปอย่างมีมาตรฐาน คุณภาพ คุณธรรม และความโปร่งใสตามหลักธรรมาภิบาลของบริษัทมหาชนจำกัด

- มีมาตรการติดตามการดำเนินงานและการปฏิบัติตามการควบคุมภายในที่รัดกุม มีการกำกับดูแลโดยคณะกรรมการตรวจสอบอย่างสม่ำเสมอ เพื่อให้บริษัทฯ สามารถดำเนินงานได้อย่างมีประสิทธิภาพ และประสิทธิผล ตลอดจนมีการปฏิบัติตามมาตรการควบคุมภายในที่ได้วางไว้
- มีมาตรการดำเนินงานตามกฎหมายที่เกี่ยวข้อง มีวัตถุประสงค์เพื่อให้การดำเนินงานของบริษัทฯ เป็นไปตามกฎหมายที่เกี่ยวข้อง และไม่เป็นการขัดต่อศีลธรรมอันดีของประชาชน อีกทั้งเป็นการลดความเสี่ยงในการประกอบธุรกิจและรักษาชื่อเสียงของธุรกิจในระยะยาว
- มีมาตรการควบคุมการทำธุรกรรมกับผู้ถือหุ้นรายใหญ่ กรรมการ ผู้บริหาร หรือผู้ที่เกี่ยวข้องกับบุคคลดังกล่าว เพื่อให้การปฏิบัติงานของฝ่ายบริหาร เป็นไปด้วยความโปร่งใส รัดกุม ตรวจสอบได้
- ฝ่ายบริหารมีการประเมินความเสี่ยง และมาตรการลดความเสี่ยงต่อการประกอบธุรกิจของบริษัทฯ เป็นประจำ เพื่อให้ทราบถึงความเสี่ยงที่อาจมีผลกระทบต่อการประกอบธุรกิจของบริษัทฯ และหามาตรการป้องกันที่เหมาะสม
- เพื่อให้เกิดความเป็นธรรมในการดำเนินธุรกิจ บริษัทฯ ได้กำหนดเป็นนโยบายของบริษัทฯ โดยให้ความสำคัญต่อสิทธิของผู้มีส่วนได้เสียทุกกลุ่ม ไม่ว่าจะเป็นผู้มีส่วนได้เสียภายใน อันได้แก่ ผู้ถือหุ้น พนักงานและผู้บริหารของบริษัทฯ หรือผู้มีส่วนได้เสียภายนอก อันได้แก่ ลูกค้า เจ้าหนี้ ภาครัฐ และหน่วยงานอื่นๆ ที่เกี่ยวข้อง รวมถึงชุมชน สังคมและสิ่งแวดล้อม ซึ่งไม่เพียงแต่เฉพาะการปฏิบัติตามที่กฎหมายกำหนดเท่านั้น แต่ยังรวมถึงการไม่กระทำการใดๆ ที่เป็นการละเมิด/ ริดรอนสิทธิของผู้มีส่วนได้เสียเหล่านั้นด้วย โดยมีหลักการในการดำเนินธุรกิจ ดังนี้
 - ไม่เรียกรับหรือยินยอมที่จะรับทรัพย์สินหรือประโยชน์อื่นใดซึ่งอยู่นอกเหนือข้อตกลงทางการค้าหรือเงื่อนไขทางการค้า
 - มุ่งสร้างความสัมพันธ์ความร่วมมือที่ร่วมกับคู่ค้าเพื่อเสริมสร้างศักยภาพและประสิทธิภาพในการดำเนินธุรกิจร่วมกันในระยะยาว
 - รักษาความลับหรือสารสนเทศของคู่ค้าไม่นำไปใช้เพื่อประโยชน์ตนเองหรือผู้ที่เกี่ยวข้องโดยมิชอบ
 - บริษัทฯ จะไม่ดำเนินการใดๆ ที่เกี่ยวข้องกับการละเมิดทรัพย์สินทางปัญญา รวมทั้งส่งเสริมให้ผู้บริหาร พนักงานใช้ทรัพยากรและทรัพย์สินของบริษัทฯ อย่างมีประสิทธิภาพ ใช้สินค้าและบริการที่มีลิขสิทธิ์ถูกต้องและไม่สนับสนุนสินค้าหรือการกระทำที่เป็นการละเมิดทรัพย์สินทางปัญญา
 - บริษัทฯ ต่อด้านการแข่งขันที่ไม่เป็นธรรมโดยบริษัทฯ จะไม่ดำเนินการในเรื่องดังต่อไปนี้ได้แก่การรวมหัวกำหนดราคาการกำหนดราคาจำหน่ายเพื่อกำจัดคู่แข่งโดยการกำหนดราคาของบริษัทฯ จะมาจากการพิจารณาภาวะตลาดความต้องการซื้อตลอดจนต้นทุนอื่นๆ ที่เกี่ยวข้องหรืออาจกล่าวได้ว่าเป็นการกำหนดราคาสินค้าตามต้นทุนสินค้าและค่าใช้จ่ายต่างๆ เพื่อให้สามารถแข่งขันได้
 - บริษัทฯ มีกระบวนการคัดเลือกผู้ขายสินค้าที่เท่าเทียมด้วยการเปรียบเทียบราคาที่เหมาะสมตามนโยบายของบริษัทฯ โดยมีขั้นตอนการอนุมัติที่ชัดเจนสามารถตรวจสอบผู้มีอำนาจอนุมัติตามมูลค่าของสินค้าได้อีกทั้งยังสามารถตรวจสอบข้อมูลต่างๆ ได้ตั้งแต่ต้นจนจบกระบวนการและสามารถเรียกดูประวัติการสั่งซื้อสั่งจ่ายย้อนหลังได้โดยหน่วยงานที่เกี่ยวข้องกับการจัดซื้อจัดจ้างจะต้องตรวจสอบการสั่งซื้อสั่งจ่ายทุกครั้ง
 - บริษัทฯ ได้กำหนดช่องทางการร้องเรียนเรื่องที่ไม่ได้รับความเป็นธรรมโดยมีจุดรับเรื่องร้องเรียนดังกล่าวที่บริษัทฯ ตลอดจนผ่านเว็บไซต์ของบริษัทฯ เป็นต้น

2. การต่อต้านการทุจริตคอร์รัปชัน

บริษัทฯ มีนโยบายต่อต้านการทุจริตคอร์รัปชันทุกรูปแบบ โดยมีรายละเอียดนโยบาย แนวทางปฏิบัติ ปรากฏในข้อกำหนดเกี่ยวกับจริยธรรมทางธุรกิจและข้อพึงปฏิบัติในการทำงานในหมวด 3 นโยบาย การต่อต้านการทุจริตคอร์รัปชัน โดยได้สื่อสารไปยังระดับกรรมการ ผู้บริหาร และพนักงาน กำหนดให้การดำเนินการทุกกระบวนการอยู่ในขอบข่ายกฎหมายอย่างเคร่งครัด หากเกิดข้อผิดพลาดในกระบวนการการดำเนินงาน อันเนื่องมาจากความประมาท รู้เท่าไม่ถึงการณ์ ก็ให้ได้รับโทษตามกฎหมาย และบริษัทฯ จัดให้มีช่องทางในการรายงาน หากมีการพบเห็นการฝ่าฝืนหรือการทุจริตคอร์รัปชัน และมีมาตรการคุ้มครองสำหรับผู้รายงานหรือผู้ที่ให้ความร่วมมือในการรายงานการทุจริตคอร์รัปชันด้วย โดยมีระบุในระเบียบของบริษัทฯ

3. การเคารพสิทธิมนุษยชน

บริษัทฯ ให้ความสำคัญต่อการเคารพสิทธิมนุษยชน โดยได้ตระหนักในคุณค่าของทรัพยากรมนุษย์และประสงค์ที่จะให้พนักงานมีความภาคภูมิใจในองค์กร จึงได้ส่งเสริมบรรยากาศการทำงานอย่างมีส่วนร่วมและมอบโอกาสความก้าวหน้าในสายอาชีพอย่างเท่าเทียมกัน โดยพนักงานจะได้รับการพัฒนาส่งเสริมให้มีความรู้ ความสามารถอย่างทั่วถึงและต่อเนื่อง เพื่อสร้างคุณค่าและดำรงความเป็นเลิศในธุรกิจ ภายใต้แนวทางการบริหารงานทรัพยากรบุคคล ดังนี้

ด้านความเสมอภาคและโอกาสที่เท่าเทียม

- ผู้บริหารของบริษัทฯ มีการปฏิบัติต่อพนักงานทุกคนด้วยความเคารพศักดิ์ศรีและคุณค่าแห่งความเป็นมนุษย์อย่างเท่าเทียมกัน

- การสรรหาและคัดเลือกบุคลากร ดำเนินการโดยยึดถือประโยชน์และผลสำเร็จของบริษัทด้วยหลักคุณธรรม หลักความเสมอภาค หลักความสามารถ และความจำเป็นในการประกอบธุรกิจ เพื่อให้ได้ “คนดี” และ “คนเก่ง” ที่มีทัศนคติสอดคล้องกับงานและวัฒนธรรมขององค์กร โดยคำนึงถึงคุณสมบัติของแต่ละตำแหน่ง คุณวุฒิทางการศึกษา ประสบการณ์และข้อกำหนดอื่นๆ ที่จำเป็นแก่งาน และไม่มีข้อกีดกันเรื่องเพศ เพศสภาพ อายุ เชื้อชาติ ศาสนา หรือความสัมพันธ์ส่วนบุคคล
- กำหนดระบบการจ่ายค่าตอบแทนตามความสามารถของพนักงาน รวมทั้งจัดสิทธิประโยชน์และสวัสดิการแก่พนักงานและครอบครัว โดยจะคำนึงถึงโครงสร้างเงินเดือนที่สอดคล้องกับภาวะการณ์ทางด้านเศรษฐกิจ และการปรับขึ้นค่าจ้างโดยพิจารณาจากผลสำเร็จของธุรกิจ และผลการปฏิบัติงาน ความมุ่งมั่นอดสาหะของพนักงาน
- สนับสนุนส่งเสริมให้พนักงานได้รับการพัฒนาอย่างต่อเนื่อง ทั้งทางด้านความสามารถหลักตามประเภทธุรกิจ ความสามารถในการเชิงบริหารจัดการ และความสามารถในการปฏิบัติงานโดยสนับสนุนทั้งทางด้านงบประมาณและเวลาในการพัฒนาอย่างสม่ำเสมอต่อเนื่อง เพื่อพัฒนาความสามารถในการทำงาน เปิดโอกาสให้พนักงานก้าวหน้าในอาชีพการงาน ตลอดจนพัฒนาบุคลากรให้เป็นคนมีคุณภาพ มีทัศนคติที่ดีและมีความรู้ในการทำงาน
- เสริมสร้างบรรยากาศในการสื่อสารที่ดีที่จะนำมาซึ่งความสัมพันธ์อันดี และประสิทธิภาพในการทำงานร่วมกัน

ด้านการลงละเมิด

- ผู้บังคับบัญชาพึงปฏิบัติตนให้เป็นที่เคารพนับถือของพนักงาน และพนักงานไม่พึงกระทำการใดๆ อันเป็นการไม่เคารพนับถือผู้บังคับบัญชา
- พนักงานทุกคนต้องไม่กระทำการใดๆ ที่เป็นการละเมิดหรือคุกคาม ไม่ว่าจะเป็นทางวาจา หรือการกระทำต่อผู้อื่นบนพื้นฐานของเชื้อชาติ ศาสนา อายุ เพศสภาพ ความพิการทางร่างกายและจิตใจ

4. การปฏิบัติต่อแรงงานอย่างเป็นธรรม

บริษัทฯ ให้ความสำคัญและตระหนักถึงความเท่าเทียมกัน โดยมีแนวปฏิบัติต่อพนักงานด้วยความเป็นธรรมไม่เลือกปฏิบัติต่อบุคคลหนึ่งบุคคลใด เป็นไปตามคู่มือจรรยาบรรณและข้อพึงปฏิบัติในการทำงาน (Code of Conduct) ซึ่งใช้เป็นแนวทางในการปฏิบัติงานของพนักงานทุกคน โดยถือว่าข้อปฏิบัติในคู่มือจรรยาบรรณและข้อพึงปฏิบัติในการทำงานเป็นส่วนหนึ่งของ “ระเบียบและข้อบังคับพนักงาน” ที่พนักงานพึงปฏิบัติ ทั้งนี้ บริษัทฯ ได้ดำเนินการชี้แจงเรื่องจรรยาบรรณในการดำเนินธุรกิจให้กับพนักงานทุกคนรับทราบในวันแรกของการเข้าร่วมงานกับบริษัท และยังได้นำนัยรายละเอียดในหลักสูตรการฝึกอบรมพนักงาน โดยบริษัทฯ มีระบบการดูแลพนักงานอย่างทั่วถึงและเป็นธรรมตามข้อบังคับเกี่ยวกับการทำงานของบริษัท ดังนี้

- บริษัทฯ ดูแลผลตอบแทนให้พนักงานทุกคนอย่างเหมาะสมและเป็นธรรม โดยพนักงานไม่จำเป็นต้องเรียกร้อง
- บริษัทจะไม่เลือกปฏิบัติ และในขณะเดียวกันจะปฏิบัติต่อพนักงานอย่างเท่าเทียมกัน
- ในกรณีที่พนักงานมีข้อร้องทุกข์เกิดขึ้น บริษัทฯ มีขั้นตอนและวิธีการดำเนินการ เรื่องการร้องทุกข์ของพนักงานอย่างชัดเจน โดยบริษัทฯ จะหาทางยุติเรื่องร้องทุกข์โดยเร็วและเป็นธรรม เพื่อจำกัดปัญหาให้อยู่ในขอบเขตไม่ขยายผลออกไปในวงกว้าง

5. ความรับผิดชอบต่อผู้บริโภค

นอกเหนือจากการปฏิบัติตามกฎหมายแล้ว บริษัทฯ ยังมโนนโยบายให้พนักงานทุกคนปฏิบัติหน้าที่ตามหลักจริยธรรมทางธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับลูกค้าหรือคู่ค้า ดังนี้

- ลูกค้า
 - มุ่งมั่นที่จะปฏิบัติตามเงื่อนไขทางธุรกิจที่มีต่อลูกค้าอย่างเคร่งครัดมีความเป็นธรรมและเชื่อถือได้
 - มุ่งมั่นที่จะให้ข้อมูลที่ครบถ้วนถูกต้องทันเวลาและส่งเสริมการสื่อสารสร้างความสัมพันธ์กับลูกค้าอย่างต่อเนื่อง
 - ต้องรู้และทำความเข้าใจในสินค้าและบริการของบริษัทเป็นอย่างดีรวมทั้งต้องให้ข้อมูลที่ครบถ้วนถูกต้องแก่ลูกค้า
 - ต้องศึกษาและทำความเข้าใจความต้องการของลูกค้าโดยละเอียดก่อนจะเสนอสินค้าหรือบริการต่อลูกค้าเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้อย่างถูกต้องรวมทั้งต้องให้ข้อมูลความรู้อยู่เสมอและสั่งสมประสบการณ์ในการทำงานให้มีประสิทธิภาพมากขึ้นเพื่อเพิ่มความพึงพอใจให้กับลูกค้า
 - ต้องปฏิบัติต่อลูกค้าด้วยความสุภาพให้เกียรติลูกค้าและใช้วาจาที่อ่อนน้อมต่อลูกค้าอยู่เสมอ
 - ต้องมีทัศนคติที่ดีต่องานบริการลูกค้าให้ความสำคัญต่องานบริการและปฏิบัติอย่างเต็มที่อันส่งผลให้งานบริการมีคุณค่าและมีประสิทธิภาพอันจะนำไปสู่ความเป็นเลิศด้านบริการ
 - ต้องเคารพการตัดสินใจและข้อคิดเห็นของลูกค้าตลอดจนไม่ละเมิดสิทธิส่วนบุคคลของลูกค้า
- คู่ค้าและคู่สัญญา

- มุ่งมั่นในการจัดหาสินค้าและให้บริการอย่างมีมาตรฐานภายใต้หลักการแข่งขันบนฐานข้อมูลที่เหมาะสมกันมีหลักเกณฑ์ในการประเมินและคัดเลือกคู่ค้าและคู่สัญญาจัดทำรูปแบบสัญญาที่เหมาะสมจัดการให้มีระบบการจัดการและติดตามเพื่อให้มั่นใจว่าการปฏิบัติตามเงื่อนไขของสัญญาอย่างครบถ้วนและป้องกันการทุจริตและประพฤติมิชอบในทุกขั้นตอนของกระบวนการจัดหากรณีที่จะไม่สามารถปฏิบัติได้ต้องรีบเจรจากับคู่ค้าเป็นการล่วงหน้าเพื่อร่วมกันหาแนวทางแก้ไขและป้องกันไม่ให้เกิดความเสียหายและมีหลักการจ่ายเงินให้แก่คู่ค้าและคู่สัญญาตรงเวลาตามเงื่อนไขการชำระเงินที่ตกลงกัน
- มุ่งมั่นในการพัฒนาและรักษาความสัมพันธ์ที่ยั่งยืนกับคู่ค้าและคู่สัญญาที่มีวัตถุประสงค์ชัดเจนในเรื่องคุณภาพของสินค้าหรือบริการที่คู่ค้ากับมูลค่าเงินคุณภาพทางเทคนิคและความเชื่อถือซึ่งกันและกัน
- ห้ามพนักงานเรียกรับหรือรับผลประโยชน์ใดๆที่ไม่สุจริตหรือเป็นผลประโยชน์ส่วนตัวจาก คู่ค้าและคู่สัญญา

6. นโยบายความรับผิดชอบต่อสังคมและสิ่งแวดล้อม

นโยบายความรับผิดชอบต่อสังคมและสิ่งแวดล้อม

บริษัทฯ มีนโยบายการดำเนินธุรกิจ โดยคำนึงถึงและความรับผิดชอบต่อสังคมและสิ่งแวดล้อม ด้วยตระหนักว่าบริษัทฯ เป็นส่วนหนึ่งของสังคมและประเทศ ที่จะร่วมก้าวเดินไปสู่การพัฒนาชุมชน สังคม และสิ่งแวดล้อม ด้วยธรรมาภิบาล เพื่อความยั่งยืนสืบไป บริษัทฯ จึงมีนโยบาย และได้ดำเนินกิจกรรมเพื่อชุมชน สังคม และสิ่งแวดล้อม อย่างต่อเนื่อง ควบคู่ไปกับการดำเนินธุรกิจภายใต้ความรับผิดชอบต่อชุมชน สังคม และสิ่งแวดล้อมโดยรวม ดังนี้

- มีนโยบายการดำเนินงานด้านความรับผิดชอบต่อสังคมและสิ่งแวดล้อม อย่างชัดเจนและยึดถือปฏิบัติกันภายในองค์กร ผู้บริหารและพนักงานมีส่วนร่วม หรือจัดให้มีกิจกรรมเพื่อสาธารณประโยชน์ในการพัฒนาสังคม โดย
 1. ดำเนินกิจกรรมเพื่อร่วมสร้างสรรค์สังคม ชุมชน และสิ่งแวดล้อม อย่างสม่ำเสมอเพื่อให้ชุมชนที่บริษัทฯ ตั้งอยู่มีคุณภาพชีวิตที่ดีขึ้น ทั้งที่ดำเนินการเองและร่วมมือกับหน่วยงานของภาครัฐ ภาคเอกชน และชุมชน
 2. ตอบสนองอย่างรวดเร็วและมีประสิทธิภาพต่อเหตุการณ์ที่มีผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม ชุมชน ชีวิตและทรัพย์สิน อันเนื่องมาจากการดำเนินงานของบริษัทฯ โดยให้ความร่วมมืออย่างเต็มที่กับเจ้าหน้าที่ภาครัฐ และหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง
 3. ส่งเสริมให้พนักงานทุกระดับตระหนักถึงความสำคัญ และมีจิตสำนึกของการรับผิดชอบต่อสังคมและสิ่งแวดล้อม การมีส่วนร่วมในการพัฒนาชุมชนและสังคม โดยสนับสนุนกิจกรรมช่วยเหลือสังคม พัฒนาคุณภาพชีวิตของคนในชุมชน ส่งเสริมการดำเนินงานด้านจิตอาสาที่เกี่ยวข้องกับการพัฒนาชุมชนและสังคมอย่างต่อเนื่อง และปลูกจิตสำนึกด้านความรับผิดชอบต่อชุมชน สังคม และสิ่งแวดล้อมให้กับพนักงานทุกระดับ
 4. ผู้บริหารและพนักงานต้องตระหนักถึงการมีส่วนร่วมในการอนุรักษ์ทรัพยากรธรรมชาติ และรักษาสิ่งแวดล้อม ตลอดจนพยายามให้บริษัทสามารถหลีกเลี่ยงการกระทำที่จะก่อให้เกิดอันตรายหรือมลภาวะต่อทรัพยากรธรรมชาติ สิ่งแวดล้อมและระบบนิเวศที่เกี่ยวข้อง

ผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม และมาตรการจัดการ

บริษัทฯ ดำเนินธุรกิจเป็นผู้ให้บริการและจัดจำหน่ายโซลูชันด้านไอที และบริการด้านคลาวด์ (Cloud Services) การประกอบธุรกิจของบริษัทฯ ไม่ได้เป็นโรงงานการผลิตที่จะปล่อยของเสียสู่ธรรมชาติ โดยการประกอบธุรกิจจะมีการใช้พลังงานไฟฟ้าในสำนักงาน และในห้องคอมพิวเตอร์ อันประกอบไปด้วย ไฟฟ้าแสงสว่าง ไฟฟ้าสำหรับใช้งานอุปกรณ์ด้านไอที เช่น เครื่อง Server, Storage อุปกรณ์ Network, Notebook PC, Printer, เครื่องปรับอากาศ ตลอดจนเครื่องใช้ไฟฟ้ามาตรฐานในสำนักงาน น้ำประปา ใช้สำหรับห้องครัว ห้องน้ำเท่านั้น และการใช้งานน้ำมันรถยนต์เพื่อเดินทางติดต่อลูกค้าและทางธุรกิจอื่นๆ เท่านั้น จึงมีผลกระทบต่อธรรมชาติที่น้อยมาก อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ได้ให้ความสำคัญต่อการรักษาและอนุรักษ์ธรรมชาติ และมีมาตรการจัดการด้านสิ่งแวดล้อม ดังต่อไปนี้

- รมรณรงค์ให้ผู้บริหารและพนักงาน ร่วมกันรักษาสภาพแวดล้อมทางธรรมชาติ และใช้พลังงานเท่าที่จำเป็นเท่านั้น
- บริษัทฯ มีนโยบายส่งเสริมการอนุรักษ์ธรรมชาติทั้งการสนับสนุนด้านการเงินและการจัดทำโครงการเพื่ออนุรักษ์ทรัพยากรธรรมชาติ

7. การมีนวัตกรรมซึ่งได้จากการดำเนินงานที่มีความรับผิดชอบต่อสังคม สิ่งแวดล้อม และผู้มีส่วนได้เสีย

บริษัทฯ จะสนับสนุนให้มีความนวัตกรรมทั้งในระดับกระบวนการทำงานในองค์กร และในระดับความร่วมมือระหว่างองค์กร ซึ่งหมายถึงการทำสิ่งต่างๆ ด้วยวิธีใหม่ๆ และยังสามารถหมายถึงการเปลี่ยนแปลงทางความคิด และการบริการเพื่อเพิ่มมูลค่า เป้าหมายของนวัตกรรมคือการเปลี่ยนแปลงในเชิงบวก เพื่อทำให้สิ่งที่แตกต่างเกิดการเปลี่ยนแปลงในทางที่ดีขึ้นและก่อให้เกิดประสิทธิผลที่เพิ่มขึ้น ทั้งนี้ เพื่อให้เกิดประโยชน์ต่อสังคมสูงสุด

แนวปฏิบัติอื่น ๆ ที่เกี่ยวกับจรรยาบรรณธุรกิจ

ข้อพึงปฏิบัติในการทำงาน

บริษัทฯ กำหนดให้มีข้อพึงปฏิบัติสำหรับผู้บริหารและพนักงาน เพื่อเป็นแนวทางในการทำงาน ดังนี้

1. มีภาวะผู้นำ

แนวทางการปฏิบัติ

- ผู้บริหารต้องแสดงวิสัยทัศน์และความเป็นผู้นำในการบริหารงาน มีความสำนึกในหน้าที่ ความรับผิดชอบต่อผลของการปฏิบัติหน้าที่ให้เป็นที่เชื่อถือและยอมรับของสังคม รวมทั้งปฏิบัติตนเป็นตัวอย่างที่ดีต่อผู้ใต้บังคับบัญชา และพนักงานในบริษัท
- ผู้บริหารต้องดำเนินการตรวจสอบการร้องเรียน ร้องทุกข์ของผู้มีส่วนได้เสีย หรือบุคคลอื่น เพื่อให้ได้ข้อเท็จจริงและแก้ปัญหาที่เกิดขึ้นให้ลุล่วงอย่างรวดเร็วและเป็นธรรม ทั้งนี้ ผู้บริหารอาจไม่ดำเนินการใดๆ ในการร้องเรียน ร้องทุกข์ โดยวิธีการของบัตรสนเท่ห์ก็ได้
- ผู้บริหารต้องส่งเสริมสนับสนุนให้เกิดภาวะผู้นำในหมู่พนักงาน อีกทั้งสนับสนุนให้พนักงานทุกระดับมีส่วนร่วมในการพัฒนาบริษัทฯ
- ผู้บริหารต้องมีส่วนร่วมและส่งเสริมให้พนักงานเข้าร่วมในกิจกรรมเพื่อสาธารณประโยชน์ในชุมชนและสังคม ทั้งนี้ เพื่อให้บริษัทฯ เป็นส่วนหนึ่งของชุมชนในการพัฒนาและการสร้างความสัมพันธ์อันดีกับสมาชิกในชุมชนและสังคมโดยรวม

2. มีความซื่อสัตย์สุจริต

แนวทางการปฏิบัติ

- ผู้บริหารและพนักงาน ต้องปฏิบัติหน้าที่ด้วยความซื่อสัตย์สุจริต ปราศจากอคติ ไม่ใช้อำนาจหน้าที่ของตนในการแสวงหาผลประโยชน์ส่วนตนแก่ตนเองหรือแก่ผู้อื่น
- ผู้บริหารและพนักงาน ต้องไม่จงใจ ทำรายงานหรือบันทึกที่เป็นเท็จหรือผิดพลาด รวมทั้งต้องไม่จงใจบิดเบ่ง หรือเสนอข้อมูลที่เป็นเท็จหรือผิดพลาดต่อบริษัทฯ เมื่อพบรายงานหรือบันทึกที่มีข้อมูลไม่ถูกต้องหรือผิดพลาดต้องรายงานให้ผู้บังคับบัญชาทราบทันที
- ผู้บริหารและพนักงาน ต้องใช้เวลาการปฏิบัติงานอย่างมีประสิทธิภาพ และให้มีประสิทธิผลตามที่กำหนดไว้ตามระเบียบข้อบังคับ รวมทั้งไม่กระทำหรือชักจูงเพื่อนร่วมงาน ผู้ใต้บังคับบัญชาให้ใช้เวลาปฏิบัติงานเพื่อกิจกรรมอื่นที่ไม่เกี่ยวข้องกับผลประโยชน์ของบริษัท
- ผู้บริหารและพนักงานต้องปฏิบัติงานที่ได้รับมอบหมายด้วยความรู้ความสามารถอย่างเต็มที่ อีกทั้งมีความสำนึกในหน้าที่และมีความรับผิดชอบต่อผลของการปฏิบัติหน้าที่

3. ปฏิบัติตามกฎหมายและระเบียบข้อบังคับ

แนวทางการปฏิบัติ

- ผู้บริหารและพนักงาน ต้องไม่ฝ่าฝืน หลีกเลียง ขัดขืน หรือเพิกเฉย ต่อบริษัท ข้อบังคับ ประกาศ หรือคำสั่งของบริษัทฯ รวมทั้งคำสั่งอันชอบด้วยกฎหมายและชอบด้วยหน้าที่ของผู้บังคับบัญชา
- ผู้บริหารและพนักงานต้องไม่ผลิต หรือมีสิ่งผิดกฎหมายไว้ในครอบครอง ไม่ว่าเพื่อการใช้เอง เพื่อการจำหน่าย หรือเพื่อบุคคลอื่นใด
- ผู้บริหารและพนักงาน ต้องใช้ระบบสื่อสาร และระบบคอมพิวเตอร์ ด้วยความรับผิดชอบและต้องไม่ก่อให้เกิดความแตกแยก ความเดือดร้อนรำคาญ การทำให้ผู้อื่นเสียหาย การทำลายขวัญ หรือส่งเสริมให้เกิดความไม่เป็นมิตรในสถานที่ทำงาน
- ผู้บริหารและพนักงานต้องปฏิบัติตามกฎหมายว่าด้วยการกระทำความผิดเกี่ยวกับคอมพิวเตอร์ และกฎหมายที่เกี่ยวข้องอย่างเคร่งครัด

4. รักษาทรัพย์สิน

แนวทางการปฏิบัติ

- ผู้บริหารและพนักงานต้องไม่นำเอาไป ใช้ ขาย ให้ ขอยืม ให้ยืม หรือจำหน่ายจ่ายโอนทรัพย์สินของบริษัทฯ โดยไม่ได้รับอนุญาต ไม่ว่าทรัพย์สินนั้นจะมีมูลค่าหรืออยู่ในสภาพใดก็ตาม
- ผู้บริหารและพนักงานต้องไม่เจตนาทำให้เสียหาย ก่อวินาศกรรมหรือทำลายทรัพย์สินของบริษัท
- ผู้บริหารและพนักงานต้องไม่ใช้ทรัพย์สินของบริษัทฯ เพื่อประโยชน์ส่วนตน หรือกิจการภายนอก เว้นแต่ จะได้รับอนุญาตจากผู้บังคับบัญชา
- ผู้บริหารและพนักงานต้องช่วยหรือพยายามเพื่อให้ได้มาซึ่งลิขสิทธิ์ สิทธิบัตร หรือปกป้องเครื่องหมายการค้าที่เป็นทรัพย์สินทางปัญญาของบริษัท

5. ปฏิบัติตนต่อผู้บังคับบัญชา ผู้ร่วมงานและผู้ใต้บังคับบัญชา

แนวทางการปฏิบัติ

- ผู้บริหารและพนักงานต้องไม่ยุ่ง ใส่ร้ายป้ายสีหรือล่อลวง อันเป็นการก่อให้เกิดการแตกความสามัคคี และพึงละเว้นจากการนำผลงานของผู้อื่นมาเป็นของตน
- ผู้บริหารและพนักงานต้องไม่กระทำการใดๆ อันเป็นการละเมิดทางเพศต่อผู้ร่วมงาน หากพบหรือทราบว่ามีกรณีละเมิดทางเพศในระหว่างผู้ร่วมงานต้องรายงานต่อผู้บังคับบัญชาทันที
- ผู้บริหารและพนักงานต้องเป็นผู้มีวินัย ไม่ว่ากระทำการใดๆ อันเป็นการไม่เคารพนับถือผู้บังคับบัญชา ปฏิบัติกับผู้ร่วมงาน และผู้ใต้บังคับบัญชาด้วยความสุภาพ มีน้ำใจและมีมนุษยสัมพันธ์อันดี

6. เป็นพลเมืองดี

แนวทางการปฏิบัติ

- ผู้บริหารและพนักงานต้องพัฒนาตนเองให้มีคุณธรรม จริยธรรม รวมทั้งศึกษาหาความรู้เพิ่มเติม เพื่อให้การปฏิบัติหน้าที่มีประสิทธิภาพและประสิทธิผล
- ผู้บริหารและพนักงานต้องไม่ประพฤติตนเป็นที่น่ารังเกียจแก่ผู้อื่น พุดจาถนอมลามทางเพศ กระทำตนเป็นอันธพาล มีหนี้สินล้นพ้นตัว เล่นการพนัน ใช้อาวุธหรือมีอาวุธติดตัว หรือมีพฤติกรรมที่ผิดจรรยาบรรณวิชาชีพ หรือกระทำการใดๆ อันก่อให้เกิดความเสียหายในด้านศีลธรรม
- ผู้บริหารและพนักงานต้องไม่พกพาอาวุธมาในที่ทำงาน เว้นแต่ กรณีจำเป็นเพื่อความปลอดภัยของบริษัทฯ และพนักงาน จะได้รับอนุญาตจากผู้บังคับบัญชาระดับสูง

7. ไม่รับสิ่งตอบแทนที่เกินปกติวิสัย

แนวทางการปฏิบัติ

- ผู้บริหาร พนักงาน และญาติหรือผู้อยู่อาศัยภายใต้ชายาเดียวกัน ต้องไม่เรียกร้อง ไม่รับร่วมกิจกรรมสังคม กิจกรรมกีฬา การเลี้ยงรับรอง ของกำนัล ของขวัญ หรือสินน้ำใจ เพื่อตนเองหรือเพื่อผู้อื่นจากบุคคลที่ร่วมธุรกิจด้วย
- หากเป็นกรณีที่หลีกเลี่ยงไม่ได้ ผู้บริหาร และพนักงานอาจรับผลประโยชน์หรือของขวัญ เพื่อการโฆษณาทางธุรกิจหรือตามขนบธรรมเนียมประเพณีนิยมได้ หากผลประโยชน์ หรือของขวัญนั้นมีมูลค่าไม่เกินกว่า 3,000.- (สามพันบาทถ้วน) ในกรณีที่ของขวัญนั้นมีมูลค่าเกินกว่า 3,000.- (สามพันบาทถ้วน) ผู้บริหารและพนักงานต้องแจ้งให้ผู้บังคับบัญชาทราบเป็นลายลักษณ์อักษร และนำผลประโยชน์หรือของขวัญนั้นส่งให้บริษัทฯ
- กรณีที่ผู้บริหารและพนักงานเป็นตัวแทนของบริษัทฯ ไปร่วมงานเลี้ยงของคู่ค้า หรือเดินทางไปอบรม ดูงานนอกสถานที่ และได้รับผลประโยชน์หรือของขวัญที่มีมูลค่าเกินกว่า 3,000.- (สามพันบาทถ้วน) ไม่ว่าจะได้มาจากการชิงโชค จักรเย็บผ้า หรือรับของขวัญที่ระลึก ให้ถือปฏิบัติเช่นเดียวกับกรณีข้างต้น

8. ไม่มีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ และการต่อต้านการทุจริตคอร์รัปชัน

แนวทางการปฏิบัติ

- ผู้บริหารและพนักงาน ไม่พึงปฏิบัติตนในลักษณะที่อาจก่อให้เกิดความขัดแย้งทางผลประโยชน์กับบริษัทรวมถึงห้ามการทุจริตคอร์รัปชันอันจะสร้างความเสียหายให้กับองค์กรได้ นอกจากนั้นบริษัทฯ มีนโยบายต่อต้านการทุจริตคอร์รัปชันทุกรูปแบบ

9. ไม่ใช้ข้อมูลจำเพาะเพื่อประโยชน์ในทางมิชอบ

แนวทางการปฏิบัติ

- ผู้บริหารและพนักงานที่มีหน้าที่นำข้อมูลจำเพาะไปใช้ ต้องระมัดระวังไม่ให้ผู้อื่นได้ยิน ลอบฟัง ดักฟัง บันทึกเสียง ไม่ควรสนทนาในที่สาธารณะผ่านเครื่องมือสื่อสาร หรือสนทนากับสมาชิก ในครอบครัว และบุคคลใกล้ชิดอันนำไปสู่การเปิดเผยต่อผู้อื่นได้
- ผู้บริหารและพนักงาน ต้องจัดการ จัดเก็บ และแยกแยะรายละเอียดข้อมูลจำเพาะให้เป็นไปตามระเบียบข้อบังคับของบริษัทฯ อย่างเคร่งครัด
- ผู้บริหารและพนักงานต้องไม่เปิดเผยข้อมูลจำเพาะของบริษัทต่อผู้ที่ไม่มีความรู้ตามระเบียบข้อบังคับ หรือข้อตกลงทางธุรกิจ เว้นแต่จะได้รับความเห็นชอบเป็นลายลักษณ์อักษรจากผู้มีอำนาจดำเนินการและหน่วยงานที่รับผิดชอบ
- ผู้บริหารและพนักงานไม่นำข้อมูลจำเพาะ ไปใช้เพื่อการซื้อขายหลักทรัพย์หรือส่งข้อมูลดังกล่าวให้ผู้อื่นเพื่อการซื้อขายหลักทรัพย์

การส่งเสริมการปฏิบัติตามจรรยาบรรณธุรกิจ

การส่งเสริมให้คณะกรรมการ ผู้บริหาร และพนักงาน ปฏิบัติตาม : มี

จรรยาบรรณธุรกิจ

บริษัทฯ ให้ความสำคัญกับการดำเนินธุรกิจด้วยความซื่อสัตย์สุจริต โปร่งใส และมีความรับผิดชอบต่อผู้มีส่วนได้เสียทุกฝ่าย โดยได้กำหนด

จรรยาบรรณธุรกิจ (Code of Conduct) เป็นแนวทางในการปฏิบัติงานสำหรับคณะกรรมการ ผู้บริหาร และพนักงานทุกระดับ พร้อมทั้งจัดให้มีกระบวนการส่งเสริมและกำกับดูแลการปฏิบัติตามจรรยาบรรณธุรกิจอย่างเป็นระบบ ดังนี้

1. การกำหนดนโยบายและการสื่อสารอย่างชัดเจน

บริษัทฯ ได้จัดทำและประกาศใช้จรรยาบรรณธุรกิจเป็นลายลักษณ์อักษร ครอบคลุมประเด็นด้านจริยธรรม การปฏิบัติต่อผู้มีส่วนได้เสีย การป้องกันความขัดแย้งทางผลประโยชน์ และการปฏิบัติตามกฎหมายที่เกี่ยวข้อง โดยสื่อสารให้คณะกรรมการ ผู้บริหาร และพนักงานรับทราบผ่านช่องทางต่าง ๆ อย่างสม่ำเสมอ

2. การอบรมและสร้างความตระหนักรู้

บริษัทฯ จัดให้มีการอบรมเกี่ยวกับจรรยาบรรณธุรกิจและจริยธรรมในการดำเนินงานแก่พนักงานใหม่ และจัดอบรมทบทวนให้แก่พนักงานปัจจุบันเป็นระยะ เพื่อเสริมสร้างความเข้าใจและนำไปปฏิบัติได้อย่างถูกต้อง

3. บทบาทของคณะกรรมการและผู้บริหารระดับสูง

คณะกรรมการบริษัทและผู้บริหารระดับสูงทำหน้าที่เป็นแบบอย่างที่ดีในการปฏิบัติตามจรรยาบรรณธุรกิจ และกำกับดูแลให้การดำเนินงานของบริษัทฯ เป็นไปตามหลักธรรมาภิบาล

4. ระบบการกำกับดูแล ตรวจสอบ และรายงาน

บริษัทฯ กำหนดให้มีหน่วยงานหรือบุคคลที่รับผิดชอบในการติดตาม ตรวจสอบ และประเมินการปฏิบัติตามจรรยาบรรณธุรกิจ รวมถึงบูรณาการจรรยาบรรณธุรกิจเข้ากับกระบวนการทำงานและการประเมินผลการปฏิบัติงานที่เกี่ยวข้อง

5. ช่องทางการร้องเรียนและการคุ้มครองผู้แจ้งเบาะแส

บริษัทฯ จัดให้มีช่องทางในการแจ้งข้อร้องเรียนหรือเบาะแสเกี่ยวกับการกระทำที่ไม่เป็นไปตามจรรยาบรรณธุรกิจหรือกฎหมาย พร้อมกำหนดมาตรการคุ้มครองผู้แจ้งเบาะแส เพื่อให้เกิดความมั่นใจในการแจ้งข้อมูลโดยสุจริต

6. การกำหนดบทลงโทษและมาตรการทางวินัย

ในกรณีที่มีการฝ่าฝืนจรรยาบรรณธุรกิจ บริษัทฯ จะดำเนินการสอบสวนและกำหนดบทลงโทษทางวินัยอย่างเหมาะสมและเป็นธรรม เพื่อให้เกิดการปฏิบัติตามอย่างจริงจัง

การเข้าร่วมเครือข่ายในการต่อต้านทุจริตและคอร์รัปชัน

เข้าร่วมหรือประกาศเจตนารมณ์เป็นภาคีเครือข่ายใน : ไม่มี

การต่อต้านทุจริตและคอร์รัปชัน

6.3 การเปลี่ยนแปลงและพัฒนาการที่สำคัญของนโยบายและระบบการกำกับดูแลกิจการในรอบปีที่ผ่านมา

6.3.1 การเปลี่ยนแปลงและพัฒนาการที่สำคัญเกี่ยวกับการทบทวนนโยบายและแนวปฏิบัติของระบบการกำกับดูแลกิจการ หรือกฎบัตรคณะกรรมการ

ในรอบปีที่ผ่านมาบริษัทมีการทบทวนนโยบายและ แนวปฏิบัติการ : มี

กำกับดูแลกิจการ หรือกฎบัตรคณะกรรมการ

ในรอบปีที่ผ่านมาบริษัทมีการเปลี่ยนแปลง และพัฒนาการที่สำคัญ : มี

เกี่ยวกับนโยบายและแนวปฏิบัติ

บริษัทฯ ได้มีการจัดทำ “คู่มือนโยบายการกำกับดูแลกิจการที่ดี” และ “ข้อกำหนดเกี่ยวกับจริยธรรม ทางธุรกิจและข้อพึงปฏิบัติในการทำงาน” หรือ “Code of Conduct” ขึ้นมาตั้งแต่ปี 2555 เป็นลายลักษณ์อักษรเพื่อให้กรรมการ ผู้บริหาร และพนักงานรับทราบ ทำความเข้าใจ ปฏิบัติตามนโยบายที่กำหนดไว้ในจรรยาบรรณธุรกิจและนโยบายการกำกับดูแลกิจการนี้อย่างเคร่งครัด และไม่สามารถอ้างว่าไม่ทราบ แนวปฏิบัติที่กำหนดขึ้น โดยกำหนดให้คณะกรรมการบริษัทมีการพิจารณาทบทวนอย่างน้อยปีละ 1 ครั้ง และแก้ไขปรับปรุงได้ตามความเหมาะสมเพื่อให้สอดคล้องกับการดำเนินธุรกิจที่เปลี่ยนแปลงไปแต่ละช่วงเวลา โดยบริษัทได้มีการแก้ไขเพิ่มเติม Code of Conduct มาเป็นระยะ โดยครั้งล่าสุดบริษัทได้มีการแก้ไขปรับปรุงครั้งที่ 4 เมื่อเมษายน 2566

บริษัทฯ ได้กำหนดให้มีช่องทางการรับร้องเรียนด้านจรรยาบรรณ ผ่านทางแผนกทรัพยากรบุคคลเป็นผู้รับเรื่องร้องเรียน เพื่อสรุปและนำเสนอต่อคณะกรรมการบริหาร และบริษัทฯ ยังมีการกำหนดช่องทางรับเรื่องร้องเรียนหรือการแจ้งเบาะแสจากผู้มีส่วนได้เสียอื่นๆ

6.3.2 การนำหลักการกำกับดูแลกิจการที่ดีสำหรับบริษัทจดทะเบียน (CG Code) มาปฏิบัติ

การนำหลักการ CG Code ตามที่ : นำมาปฏิบัติใช้เป็นส่วนใหญ่

สำนักงาน ก.ล.ต. กำหนดมาปฏิบัติ

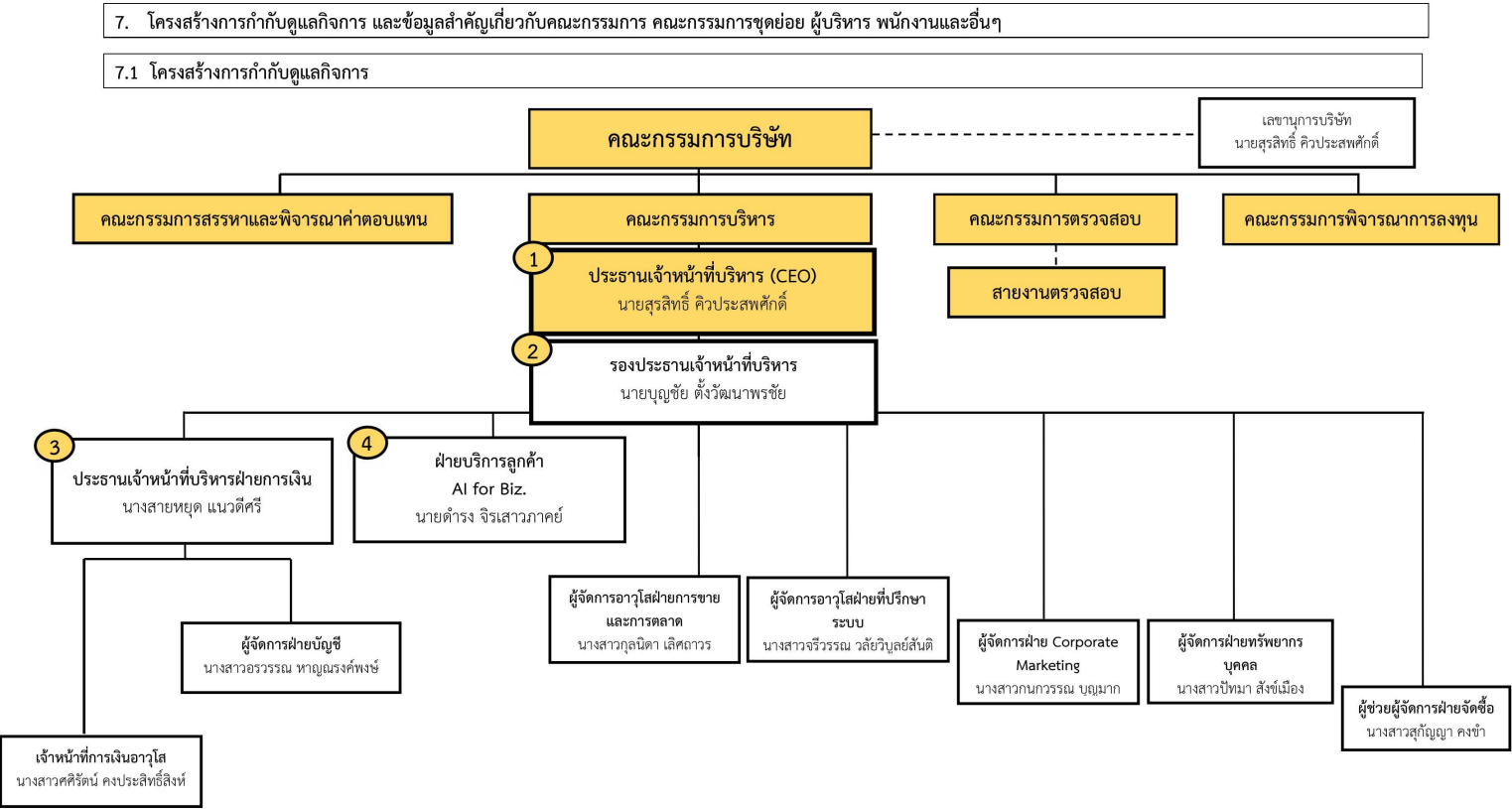
7. โครงสร้างการกำกับดูแลกิจการ และข้อมูลสำคัญเกี่ยวกับคณะกรรมการคณะกรรมการชุดย่อย ผู้บริหาร พนักงานและอื่น ๆ

7.1 โครงสร้างการกำกับดูแลกิจการ

แผนภาพโครงสร้างการกำกับดูแลกิจการ

โครงสร้างการกำกับดูแลกิจการ ณ วันที่ : 5 มกราคม 2569

รูปแผนภาพโครงสร้างการกำกับดูแลกิจการ



7.2 ข้อมูลเกี่ยวกับคณะกรรมการ

7.2.1 องค์ประกอบของคณะกรรมการบริษัท

	จำนวน (คน)	ร้อยละ (%)
กรรมการรวม	9	100.00
กรรมการชาย	9	100.00
กรรมการหญิง	0	0.00
กรรมการที่เป็นผู้บริหาร	2	22.22
กรรมการที่ไม่เป็นผู้บริหาร	7	77.78
กรรมการอิสระ	3	33.33
กรรมการที่ไม่เป็นผู้บริหารและไม่ดำรงตำแหน่งกรรมการอิสระ	4	44.44

7.2.2 ข้อมูลคณะกรรมการและผู้มีอำนาจควบคุมบริษัทรายบุคคล

รายชื่อคณะกรรมการบริษัท

รายชื่อกรรมการ	ตำแหน่ง	วันที่ดำรงตำแหน่ง	ทักษะและความชำนาญ
<p>1. นาย อุดมศักดิ์ วัฒนวิบูลย์ชัย</p> <p>เพศ: ชาย</p> <p>อายุ : 70 ปี</p> <p>วุฒิการศึกษา : ปริญญาโท</p> <p>สาขา : บริหารธุรกิจ</p> <p>สัญชาติไทย : ใช่</p> <p>ถิ่นที่อยู่ในประเทศไทย : ใช่</p> <p>ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร : ไม่มี</p> <p>การกระทำความผิดตามกฎหมายในระยะ 5 ปีที่ผ่านมา (*) : ไม่มี</p> <p>ผ่านการอบรมหลักสูตร Director Accreditation Program (DAP) : ใช่</p> <p>ผ่านการอบรมหลักสูตร Director Certification Program (DCP) : ใช่</p> <p>การถือครองหุ้นในบริษัท</p> <p>• การถือหุ้นโดยบุคคลที่มีความสัมพันธ์กับกรรมการ ผู้บริหารตามมาตรา 59 (**): 290,000 หุ้น (0.120833 %)</p>	<p>ประธานกรรมการ (กรรมการที่ไม่เป็นผู้บริหาร, กรรมการอิสระ)</p> <p>กรรมการผู้มีอำนาจลงนามผูกพันบริษัทตามหนังสือรับรอง : ไม่ใช่</p> <p>ประเภทของกรรมการ : กรรมการเดิม (กรรมการที่ยังดำรงตำแหน่งตามบัญชีรายงานและไม่มีผลลาออกระหว่างปี)</p>	14 มิ.ย. 2561	เศรษฐศาสตร์

รายชื่อกรรมการ	ตำแหน่ง	วันที่ดำรงตำแหน่ง	ทักษะและความชำนาญ
<p>2. นาย สุรสิทธิ์ คิวประสพศักดิ์</p> <p>เพศ: ชาย</p> <p>อายุ : 50 ปี</p> <p>วุฒิการศึกษา : ปริญญาโท</p> <p>สาขา : วิทยาการคอมพิวเตอร์</p> <p>สัญชาติไทย : ใช่</p> <p>ถิ่นที่อยู่ในประเทศไทย : ใช่</p> <p>ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร : ไม่มี</p> <p>การกระทำความผิดตามกฎหมายในระยะ 5 ปีที่ผ่านมา (*) : ไม่มี</p> <p>ผ่านการอบรมหลักสูตร Director Accreditation Program (DAP) : ไม่ใช่</p> <p>ผ่านการอบรมหลักสูตร Director Certification Program (DCP) : ใช่</p> <p>การถือครองหุ้นในบริษัท</p> <ul style="list-style-type: none"> • การถือหุ้นโดยบุคคลที่มีความสัมพันธ์กับกรรมการ ผู้บริหารตามมาตรา 59 (**): 21,333,304 หุ้น (8.931000 %) 	<p>กรรมการ (กรรมการที่เป็นผู้บริหาร)</p> <p>กรรมการผู้มีอำนาจลงนามผูกพันบริษัทตามหนังสือรับรอง : ใช่</p> <p>ประเภทของกรรมการ : กรรมการเดิม (กรรมการที่ยังดำรงตำแหน่งตามงบปีที่รายงานและไม่มีผลการลาออกระหว่างปี)</p>	1 มี.ค. 2548	เทคโนโลยีสารสนเทศ และการสื่อสาร, กฎหมาย, การจัดการเทคโนโลยีสารสนเทศ, ผู้นำ, บริหารธุรกิจ
<p>3. นาย มนตรี อรุณ</p> <p>เพศ: ชาย</p> <p>อายุ : 60 ปี</p> <p>วุฒิการศึกษา : ปริญญาโท</p> <p>สาขา : บริหารธุรกิจ</p> <p>สัญชาติไทย : ใช่</p> <p>ถิ่นที่อยู่ในประเทศไทย : ใช่</p> <p>ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร : ไม่มี</p> <p>การกระทำความผิดตามกฎหมายในระยะ 5 ปีที่ผ่านมา (*) : ไม่มี</p> <p>ผ่านการอบรมหลักสูตร Director Accreditation Program (DAP) : ไม่ใช่</p> <p>ผ่านการอบรมหลักสูตร Director Certification Program (DCP) : ใช่</p> <p>การถือครองหุ้นในบริษัท</p> <ul style="list-style-type: none"> • การถือหุ้นโดยบุคคลที่มีความสัมพันธ์กับกรรมการ ผู้บริหารตามมาตรา 59 (**): 0 หุ้น (0.000000 %) 	<p>กรรมการ (กรรมการที่ไม่เป็นผู้บริหาร, กรรมการอิสระ)</p> <p>กรรมการผู้มีอำนาจลงนามผูกพันบริษัทตามหนังสือรับรอง : ไม่ใช่</p> <p>ประเภทของกรรมการ : กรรมการเดิม (กรรมการที่ยังดำรงตำแหน่งตามงบปีที่รายงานและไม่มีผลการลาออกระหว่างปี)</p>	23 ต.ค. 2554	เศรษฐศาสตร์, การเงิน, บัญชี, การตลาด

รายชื่อกรรมการ	ตำแหน่ง	วันที่ดำรงตำแหน่ง	ทักษะและความชำนาญ
<p>4. นาย ญาณพล รักกลสิกร เพศ: ชาย อายุ : 50 ปี วุฒิการศึกษา : ปริญญาโท สาขา : บริหารธุรกิจ สัญชาติไทย : ใช่ ถิ่นที่อยู่ในประเทศไทย : ใช่ ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร : ไม่มี การกระทำความผิดตามกฎหมายในระยะ 5 ปีที่ผ่านมา (*) : ไม่มี ผ่านการอบรมหลักสูตร Director Accreditation Program (DAP) : ใช่ ผ่านการอบรมหลักสูตร Director Certification Program (DCP) : ไม่ใช่</p> <p>การถือครองหุ้นในบริษัท</p> <ul style="list-style-type: none"> • การถือหุ้นโดยบุคคลที่มีความสัมพันธ์กับกรรมการ ผู้บริหารตามมาตรา 59 (**): 300,000 หุ้น (0.125000 %) 	<p>กรรมการ (กรรมการที่ไม่เป็นผู้บริหาร, กรรมการอิสระ)</p> <p>กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม ผูกพันบริษัทตามหนังสือรับรอง : ไม่ใช่</p> <p>ประเภทของกรรมการ : กรรมการเดิม (กรรมการที่ยังดำรงตำแหน่งตามงบปีที่รายงานและไม่มีผลการลาออกระหว่างปี)</p>	9 พ.ย. 2561	เศรษฐศาสตร์, บัญชี, การเงิน
<p>5. นาย บุญชัย ตั้งวัฒนาพรชัย เพศ: ชาย อายุ : 51 ปี วุฒิการศึกษา : ปริญญาโท สาขา : สาขาบริหารธุรกิจ สัญชาติไทย : ใช่ ถิ่นที่อยู่ในประเทศไทย : ใช่ ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร : ไม่มี การกระทำความผิดตามกฎหมายในระยะ 5 ปีที่ผ่านมา (*) : ไม่มี ผ่านการอบรมหลักสูตร Director Accreditation Program (DAP) : ไม่ใช่ ผ่านการอบรมหลักสูตร Director Certification Program (DCP) : ใช่</p> <p>การถือครองหุ้นในบริษัท</p> <ul style="list-style-type: none"> • การถือหุ้นโดยบุคคลที่มีความสัมพันธ์กับกรรมการ ผู้บริหารตามมาตรา 59 (**): 10,549,470 หุ้น (4.395613 %) 	<p>กรรมการ (กรรมการที่เป็นผู้บริหาร)</p> <p>กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม ผูกพันบริษัทตามหนังสือรับรอง : ใช่</p> <p>ประเภทของกรรมการ : กรรมการเดิม (กรรมการที่ยังดำรงตำแหน่งตามงบปีที่รายงานและไม่มีผลการลาออกระหว่างปี)</p>	18 พ.ค. 2563	เทคโนโลยีสารสนเทศ และการสื่อสาร, การตลาด, ผู้นำ, การจัดการกลยุทธ์, การจัดการความเสี่ยง

รายชื่อกรรมการ	ตำแหน่ง	วันที่ดำรงตำแหน่ง	ทักษะและความชำนาญ
<p>6. นาย วสุ กลมเกลี้ยง</p> <p>เพศ: ชาย</p> <p>อายุ : 46 ปี</p> <p>วุฒิการศึกษา : ปริญญาโท</p> <p>สาขา : การเงิน</p> <p>สัญชาติไทย : ใช่</p> <p>ถิ่นที่อยู่ในประเทศไทย : ใช่</p> <p>ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร : ไม่มี</p> <p>การกระทำความผิดตามกฎหมายในระยะ 5 ปีที่ผ่านมา (*) : ไม่มี</p> <p>ผ่านการอบรมหลักสูตร Director Accreditation Program (DAP) : ไม่ใช่</p> <p>ผ่านการอบรมหลักสูตร Director Certification Program (DCP) : ใช่</p> <p>การถือครองหุ้นในบริษัท</p> <ul style="list-style-type: none"> • การถือหุ้นโดยบุคคลที่มีความสัมพันธ์กับกรรมการ ผู้บริหารตามมาตรา 59 (**): 0 หุ้น (0.000000 %) 	<p>กรรมการ</p> <p>(กรรมการที่ไม่เป็นผู้บริหาร)</p> <p>กรรมการผู้มีอำนาจลงนามผูกพันบริษัทตามหนังสือรับรอง : ใช่</p> <p>ประเภทของกรรมการ : กรรมการเดิม (กรรมการที่ยังดำรงตำแหน่งตามงบปีที่รายงานและไม่มีผลการลาออกระหว่างปี)</p>	21 ส.ค. 2563	การเงิน
<p>7. นาย ธนรัฐ โจนวิภาต</p> <p>เพศ: ชาย</p> <p>อายุ : 32 ปี</p> <p>วุฒิการศึกษา : ปริญญาตรี</p> <p>สาขา : เศรษฐศาสตร์</p> <p>สัญชาติไทย : ใช่</p> <p>ถิ่นที่อยู่ในประเทศไทย : ใช่</p> <p>ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร : ไม่มี</p> <p>การกระทำความผิดตามกฎหมายในระยะ 5 ปีที่ผ่านมา (*) : ไม่มี</p> <p>ผ่านการอบรมหลักสูตร Director Accreditation Program (DAP) : ใช่</p> <p>ผ่านการอบรมหลักสูตร Director Certification Program (DCP) : ไม่ใช่</p> <p>การถือครองหุ้นในบริษัท</p> <ul style="list-style-type: none"> • การถือหุ้นโดยบุคคลที่มีความสัมพันธ์กับกรรมการ ผู้บริหารตามมาตรา 59 (**): 0 หุ้น (0.000000 %) 	<p>กรรมการ</p> <p>(กรรมการที่ไม่เป็นผู้บริหาร)</p> <p>กรรมการผู้มีอำนาจลงนามผูกพันบริษัทตามหนังสือรับรอง : ไม่ใช่</p> <p>ประเภทของกรรมการ : กรรมการเดิม (กรรมการที่ยังดำรงตำแหน่งตามงบปีที่รายงานและไม่มีผลการลาออกระหว่างปี)</p>	23 ม.ค. 2567	เศรษฐศาสตร์

รายชื่อกรรมการ	ตำแหน่ง	วันที่ดำรงตำแหน่ง	ทักษะและความชำนาญ
<p>8. นาย ธนพัทธ์ สุขสุธรรมวงศ์</p> <p>เพศ: ชาย</p> <p>อายุ : 55 ปี</p> <p>วุฒิการศึกษา : ปริญญาตรี</p> <p>สาขา : การตลาด</p> <p>สัญชาติไทย : ใช่</p> <p>ถิ่นที่อยู่ในประเทศไทย : ใช่</p> <p>ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร : ไม่มี</p> <p>การกระทำความผิดตามกฎหมายในระยะ 5 ปีที่ผ่านมา (*) : ไม่มี</p> <p>ผ่านการอบรมหลักสูตร Director Accreditation Program (DAP) : ใช่</p> <p>ผ่านการอบรมหลักสูตร Director Certification Program (DCP) : ไม่ใช่</p> <p>การถือครองหุ้นในบริษัท</p> <ul style="list-style-type: none"> • การถือหุ้นทางตรง : 0 หุ้น (0.000000 %) • การถือหุ้นโดยบุคคลที่มีความสัมพันธ์กับกรรมการ ผู้บริหารตามมาตรา 59 (**): 0 หุ้น (0.000000 %) 	<p>กรรมการ</p> <p>(กรรมการที่ไม่เป็นผู้บริหาร)</p> <p>กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม</p> <p>ผูกพันบริษัทตามหนังสือรับรอง : ใช่</p> <p>ประเภทของกรรมการ : กรรมการใหม่ที่ได้รับการแต่งตั้งทดแทนกรรมการที่หมดวาระ/ลาออก</p>	23 มิ.ย. 2568	เศรษฐศาสตร์, การตลาด

รายชื่อกรรมการ	ตำแหน่ง	วันที่ดำรงตำแหน่ง	ทักษะและความชำนาญ
<p>9. นาย เอกพล สกุลพลไพศาล</p> <p>เพศ: ชาย</p> <p>อายุ : 37 ปี</p> <p>วุฒิการศึกษา :ปริญญาเอก</p> <p>สาขา : บริหารธุรกิจ</p> <p>สัญชาติไทย : ใช่</p> <p>ถิ่นที่อยู่ในประเทศไทย : ใช่</p> <p>ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร : ไม่มี</p> <p>การกระทำความผิดตามกฎหมายในระยะ 5 ปีที่ผ่านมา (*) : ไม่มี</p> <p>ผ่านการอบรมหลักสูตร Director Accreditation Program (DAP) : ใช่</p> <p>ผ่านการอบรมหลักสูตร Director Certification Program (DCP) : ไม่ใช่</p> <p>การถือครองหุ้นในบริษัท</p> <ul style="list-style-type: none"> • การถือหุ้นทางตรง : 0 หุ้น (0.000000 %) • การถือหุ้นโดยบุคคลที่มีความสัมพันธ์กับกรรมการ ผู้บริหารตามมาตรา 59 (**): 0 หุ้น (0.000000 %) 	<p>กรรมการ</p> <p>(กรรมการที่ไม่เป็นผู้บริหาร)</p> <p>กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม</p> <p>ผูกพันบริษัทตามหนังสือรับรอง : ใช่</p> <p>ประเภทของกรรมการ : กรรมการใหม่ที่ได้รับการแต่งตั้งทดแทนกรรมการที่หมดวาระ/ลาออก</p>	23 มิ.ย. 2568	เศรษฐศาสตร์, เงินทุน และหลักทรัพย์, บัญชี, การเงิน, บริหารธุรกิจ

คำอธิบายเพิ่มเติม:

(*) ความผิดตามพระราชบัญญัติหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ พ.ศ. 2535 หรือพระราชบัญญัติสัญญาซื้อขายล่วงหน้า พ.ศ. 2546 ทั้งนี้ เฉพาะความผิดในเรื่องดังต่อไปนี้

(1) การกระทำการโดยไม่สุจริต หรือประมาทเลินเล่ออย่างร้ายแรง

(2) การเปิดเผย หรือเผยแพร่ข้อมูล หรือข้อความอันเป็นเท็จที่อาจทำให้สำคัญผิด หรือปกปิดข้อเท็จจริงที่ควรบอกให้แจ้งในสาระสำคัญซึ่งอาจมีผลกระทบต่อความคิดเห็นของผู้ถือหุ้น ผู้ลงทุน หรือ ผู้ที่เกี่ยวข้อง

(3) การกระทำอันไม่เป็นธรรมหรือการเอาเปรียบผู้ลงทุนในการซื้อขายหลักทรัพย์หรือสัญญาซื้อขายล่วงหน้า หรือมีหรือเคยมีส่วนร่วมหรือสนับสนุนการกระทำดังกล่าว

(**) การถือหุ้นโดยบุคคลที่มีความสัมพันธ์กับกรรมการ ผู้บริหาร ตามมาตรา 59 พระราชบัญญัติหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ พ.ศ. 2535 เช่น คู่สมรสหรือผู้ที่อยู่กินด้วยกันฉันสามีภริยา (ชายหญิงที่ไม่ได้จดทะเบียนสมรสแต่อยู่กินกันอย่างเปิดเผย) บุตรที่ยังไม่บรรลุนิติภาวะ เป็นต้น

รายชื่อกรรมการที่ลาออก / พ้นตำแหน่งระหว่างปี

รายชื่อกรรมการ	ตำแหน่ง	วันที่ลาออก / พ้นตำแหน่ง	กรรมการที่มาแทน
<p>1. นาย คณิสร์ ศรีวัชรประภา</p> <p>เพศ: ชาย</p> <p>อายุ : 49 ปี</p> <p>วุฒิการศึกษา : ปริญญาโท</p> <p>สาขา : บริหารธุรกิจ</p> <p>สัญชาติไทย : ใช่</p> <p>ถิ่นที่อยู่ในประเทศไทย : ใช่</p> <p>ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร : ไม่มี</p> <p>การกระทำความผิดตามกฎหมายในระยะ 5 ปีที่ผ่านมา (*) : ไม่มี</p> <p>ผ่านการอบรมหลักสูตร Director Accreditation Program (DAP) : ไม่ใช่</p> <p>ผ่านการอบรมหลักสูตร Director Certification Program (DCP) : ใช่</p> <p>การถือครองหุ้นในบริษัท</p> <ul style="list-style-type: none"> • การถือหุ้นโดยบุคคลที่มีความสัมพันธ์กับกรรมการ ผู้บริหารตามมาตรา 59 (**): 0 หุ้น (0.000000 %) 	<p>กรรมการ</p> <p>(กรรมการที่ไม่เป็นผู้บริหาร)</p> <p>กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม</p> <p>ผูกพันบริษัทตามหนังสือ</p> <p>รับรอง : ใช่</p>	9 มิ.ย. 2568	-
<p>2. นางสาว อินทิรา ช่วยสนิท</p> <p>เพศ: หญิง</p> <p>อายุ : 43 ปี</p> <p>วุฒิการศึกษา : ปริญญาโท</p> <p>สาขา : วิศวกรรม</p> <p>สัญชาติไทย : ใช่</p> <p>ถิ่นที่อยู่ในประเทศไทย : ใช่</p> <p>ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร : ไม่มี</p> <p>การกระทำความผิดตามกฎหมายในระยะ 5 ปีที่ผ่านมา (*) : ไม่มี</p> <p>ผ่านการอบรมหลักสูตร Director Accreditation Program (DAP) : ใช่</p> <p>ผ่านการอบรมหลักสูตร Director Certification Program (DCP) : ไม่ใช่</p> <p>การถือครองหุ้นในบริษัท</p> <ul style="list-style-type: none"> • การถือหุ้นโดยบุคคลที่มีความสัมพันธ์กับกรรมการ ผู้บริหารตามมาตรา 59 (**): 0 หุ้น (0.000000 %) 	<p>กรรมการ</p> <p>(กรรมการที่ไม่เป็นผู้บริหาร)</p> <p>กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม</p> <p>ผูกพันบริษัทตามหนังสือ</p> <p>รับรอง : ใช่</p>	9 มิ.ย. 2568	-

คำอธิบายเพิ่มเติม:

(*) ความผิดตามพระราชบัญญัติหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ พ.ศ. 2535 หรือพระราชบัญญัติสัญญาซื้อขายล่วงหน้า พ.ศ. 2546 ทั้งนี้ เฉพาะความผิดในเรื่องดังต่อไปนี้

(1) การกระทำการโดยไม่สุจริต หรือประมาทเลินเล่ออย่างร้ายแรง

(2) การเปิดเผย หรือเผยแพร่ข้อมูล หรือข้อความอันเป็นเท็จที่อาจทำให้สำคัญผิด หรือปกปิดข้อเท็จจริงที่ควรบอกให้แจ้งในสาระสำคัญซึ่งอาจมีผลกระทบต่อความคิดเห็นของผู้ถือหุ้น ผู้ลงทุน หรือ ผู้ที่เกี่ยวข้อง

(3) การกระทำอันไม่เป็นธรรมหรือการเอาเปรียบผู้ลงทุนในการซื้อขายหลักทรัพย์หรือสัญญาซื้อขายล่วงหน้า หรือมีหรือเคยมีส่วนร่วมหรือสนับสนุนการกระทำความผิดดังกล่าว

(**) การถือหุ้นโดยบุคคลที่มีความสัมพันธ์กับกรรมการ ผู้บริหาร ตามมาตรา 59 พระราชบัญญัติหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ พ.ศ. 2535 เช่น คู่สมรสหรือผู้ที่อยู่กินด้วยกันฉันสามีภริยา (ชายหญิงที่ไม่ได้จดทะเบียนสมรสแต่อยู่กินกันอย่างเปิดเผย) บุตรที่ยังไม่บรรลุนิติภาวะ เป็นต้น

รายชื่อกรรมการ จำแนกตามตำแหน่ง

รายชื่อกรรมการ	ตำแหน่ง	กรรมการ ที่เป็นผู้ บริหาร	กรรมการ ที่ไม่เป็น ผู้บริหาร	กรรมการอิสระ	กรรมการที่ไม่ เป็นผู้บริหาร และไม่ดำรง ตำแหน่ง กรรมการอิสระ	กรรมการผู้มี อำนาจลงนาม ผูกพันบริษัท ตามหนังสือ รับรอง
1. นาย อุดมศักดิ์ โรจน์ วิบูลย์ชัย	ประธาน กรรมการ		✓	✓		
2. นาย สุรสิทธิ์ คิว ประสพศักดิ์	กรรมการ	✓				✓
3. นาย มนตรี อรุณ	กรรมการ		✓	✓		
4. นาย ญาณพล รัก กสิกร	กรรมการ		✓	✓		
5. นาย บุญชัย ตั้ง วัฒนาพรชัย	กรรมการ	✓				✓
6. นาย วสุ กลมเกลี้ยง	กรรมการ		✓		✓	✓
7. นาย ธนรัฐ โรจน์วิ ภาต	กรรมการ		✓		✓	
8. นาย ธนพัทธ์ สุขสุ ธรรมวงศ์	กรรมการ		✓		✓	✓
9. นาย เอกพล สกุลพล ไพศาล	กรรมการ		✓		✓	✓
รวม (คน)		2	7	3	4	5

ภาพรวมทักษะและความชำนาญของกรรมการ

ทักษะและความชำนาญ	จำนวน (คน)	ร้อยละ (%)
1. เศรษฐศาสตร์	6	66.67
2. เงินทุนและหลักทรัพย์	1	11.11
3. เทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร	2	22.22
4. กฎหมาย	1	11.11
5. การตลาด	3	33.33
6. บัญชี	3	33.33
7. การเงิน	4	44.44
8. การจัดการเทคโนโลยีสารสนเทศ	1	11.11
9. ผู้นำ	2	22.22
10. การจัดการกลยุทธ์	1	11.11
11. การจัดการความเสี่ยง	1	11.11
12. บริหารธุรกิจ	2	22.22

ข้อมูลเกี่ยวกับคณะกรรมการอื่นๆ

ประธานกรรมการและผู้บริหารสูงสุดเป็นบุคคลเดียวกัน : ไม่ใช่

ประธานกรรมการเป็นกรรมการอิสระ : ใช่

ประธานกรรมการและผู้บริหารสูงสุดเป็นบุคคลในครอบครัวเดียวกัน : ไม่ใช่

ประธานกรรมการเป็นสมาชิกในคณะกรรมการบริหาร : ไม่ใช่

หรือคณะทำงาน

บริษัทแต่งตั้งกรรมการอิสระอย่างน้อยหนึ่งคนเพื่อกำหนดวาระ : ใช่

การประชุมคณะกรรมการ

มาตรการถ่วงดุลอำนาจระหว่างคณะกรรมการและฝ่ายจัดการ

มาตรการถ่วงดุลอำนาจระหว่างคณะกรรมการและฝ่ายจัดการ : ไม่มี

7.2.3 ข้อมูลเกี่ยวกับบทบาทหน้าที่ของคณะกรรมการบริษัท

กฎบัตรคณะกรรมการ (Board charter) : มี

กฎบัตรคณะกรรมการ จัดทำขึ้นเพื่อกำหนดความชัดเจนของอำนาจหน้าที่และความรับผิดชอบของคณะกรรมการแต่ละชุด และผู้บริหารระดับสูงของกลุ่มบริษัทฯ ตลอดจน การสรรหา การแต่งตั้งและวาระดำรงตำแหน่ง องค์ประกอบของคณะกรรมการแต่ละชุด ฯลฯ ทั้งนี้ เพื่อให้การปฏิบัติงานของทุกภาคส่วนในกลุ่มบริษัทฯ มีกรอบและแนวทางการปฏิบัติงานเป็นไปอย่างราบรื่น และป้องกันข้อมูลที่อาจจะขัดหรือแย้งกันกับคู่มือกฎบัตรฯ

7.3 ข้อมูลเกี่ยวกับคณะกรรมการชุดย่อย

7.3.1 ข้อมูลเกี่ยวกับบทบาทหน้าที่ของคณะกรรมการชุดย่อย

บทบาทหน้าที่ของคณะกรรมการชุดย่อย

คณะกรรมการบริษัท

บทบาทหน้าที่

- การสอบทานรายงานทางการเงินและระบบควบคุมภายใน
- การกำกับดูแลด้านความเสี่ยง
- การสรรหากรรมการ / ผู้บริหารระดับสูง
- การพิจารณาผลตอบแทน
- บรรษัทภิบาล
- การพัฒนาความยั่งยืน
- อื่น ๆ
- พิจารณาคัดเลือกและให้ความเห็นชอบการเสนอรายชื่อผู้สอบบัญชีของบริษัท

ขอบเขต อำนาจ หน้าที่และบทบาทความรับผิดชอบ

- 1) ปฏิบัติหน้าที่ด้วยความรับผิดชอบ ความระมัดระวัง และความซื่อสัตย์สุจริต โดยคำนึงถึงผลประโยชน์สูงสุดของบริษัทเป็นสำคัญ รวมทั้งต้องปฏิบัติหน้าที่ให้เป็นไปตามกฎหมาย วัตถุประสงค์ ข้อบังคับของบริษัท ตลอดจนมติที่ประชุมผู้ถือหุ้น เช่น เรื่องที่กฎหมายกำหนดให้ต้องได้รับมติที่ประชุมผู้ถือหุ้น การทำรายการที่เกี่ยวข้องกัน และการซื้อหรือขายสินทรัพย์ที่สำคัญตามกฎหมายของ ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และสำนักงาน ก.ล.ต. หรือตามที่หน่วยงานราชการอื่นๆ กำหนด เป็นต้น
- 2) กำหนดและพิจารณาอนุมัติวิสัยทัศน์ กลยุทธ์ ทิศทางในการดำเนินธุรกิจ เป้าหมาย แนวทาง นโยบาย แผนงานการดำเนินงาน งบประมาณ โครงสร้างการบริหารจัดการ อำนาจอนุมัติของบริษัท การกำหนดนโยบายการลงทุน การขยายกิจการ การประชาสัมพันธ์ กำหนดแผนการเงิน รายงานประจำปี งบประมาณรวมทั้งงบประมาณประจำปี การบริหารทรัพยากรบุคคล และการลงทุนด้านเทคโนโลยีสารสนเทศตามที่คณะกรรมการบริหารนำเสนอ รวมทั้งควบคุมกำกับดูแล (Monitoring and Supervision) การบริหาร การจัดการและติดตามผลการดำเนินงานของฝ่ายบริหารของทั้งบริษัทให้เป็นไปตามนโยบาย แผนงาน และงบประมาณที่กำหนดไว้อย่างมีประสิทธิภาพและประสิทธิผลตามนโยบายทางธุรกิจเพื่อเพิ่มมูลค่าทางเศรษฐกิจสูงสุดให้แก่บริษัทและผู้ถือหุ้นและการเติบโตอย่างยั่งยืนของกิจการ
- 3) พิจารณาดัดสินใจในเรื่องที่มีสาระสำคัญ เช่น แผนธุรกิจ งบประมาณ โครงการลงทุนขนาดใหญ่ อำนาจการบริหาร และรายการอื่นใดตามที่กฎหมายกำหนด
- 4) กำกับดูแลกิจการให้มีการปฏิบัติงานอย่างมีจริยธรรม
- 5) ติดตามและประเมินผลการปฏิบัติหน้าที่ของคณะกรรมการบริหารและฝ่ายจัดการอย่างต่อเนื่องและสม่ำเสมอเพื่อให้บรรลุกลยุทธ์และเป็นไปตามแผนงานและงบประมาณ
- 6) กำกับดูแลให้คณะกรรมการบริหาร ดำเนินการตามนโยบายที่กำหนดไว้อย่างมีประสิทธิภาพ และแจ้งให้คณะกรรมการนำเสนอเรื่องที่มีสาระสำคัญต่อการดำเนินงานของบริษัท รายการระหว่างบุคคลที่เกี่ยวข้องกันอื่นๆ ให้พิจารณาโดยเป็นไปตามกฎระเบียบ กฎเกณฑ์ ข้อบังคับของสำนักงาน ก.ล.ต. และตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย
- 7) จัดให้มีระบบบัญชี รายงานทางการเงินและการสอบบัญชีที่เชื่อถือได้ ดำเนินการให้บริษัทนำระบบงานบัญชีที่เหมาะสมและมีประสิทธิภาพมาใช้ รวมทั้งจัดให้มีระบบควบคุมภายในและดูแลให้มีกระบวนการตรวจสอบ ประเมินระบบควบคุมภายใน ที่เพียงพอและมีประสิทธิภาพ การรายงานทางการเงิน และการติดตามผล
- 8) พิจารณาอนุมัติแต่งตั้งบุคคลที่มีคุณสมบัติและไม่มีลักษณะต้องห้ามที่กำหนดในพระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัด พ.ศ. 2535 และกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ รวมถึงประกาศข้อบังคับ และ/หรือระเบียบที่เกี่ยวข้องเข้าดำรงตำแหน่งกรรมการ ในกรณีที่เป็นการแต่งตั้งกรรมการแทนตำแหน่งกรรมการที่ว่างลงเพราะเหตุอื่นนอกจากถึงคราวออกตามวาระ
- 9) พิจารณาแต่งตั้งคณะกรรมการตรวจสอบโดยมีคุณสมบัติตามที่กำหนดในกฎบัตรคณะกรรมการตรวจสอบและกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์ และตลาดหลักทรัพย์ ประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุน รวมถึงประกาศข้อบังคับและ/หรือระเบียบของตลาดหลักทรัพย์ฯ
- 10) พิจารณาแต่งตั้งกรรมการบริหาร โดยคัดเลือกจากกรรมการและ/หรือผู้บริหารของบริษัทและ/หรือบุคคลภายนอกที่มีคุณสมบัติเป็นไปตามที่กำหนดในกฎบัตรคณะกรรมการบริหาร พร้อมทั้งกำหนดขอบเขต อำนาจ หน้าที่และความรับผิดชอบของกรรมการบริหาร

- 11) พิจารณาแต่งตั้งคณะกรรมการชุดย่อยอื่น พร้อมทั้งกำหนดขอบเขตอำนาจหน้าที่และความรับผิดชอบ เพื่อช่วยเหลือและสนับสนุนการปฏิบัติงานตามความรับผิดชอบของคณะกรรมการบริษัท
- 12) พิจารณาแต่งตั้งประธานเจ้าหน้าที่บริหาร รองประธานเจ้าหน้าที่บริหาร และกรรมการผู้จัดการที่มีคุณสมบัติเป็นไปตามขอบเขตอำนาจหน้าที่และความรับผิดชอบของประธานเจ้าหน้าที่บริหาร กรรมการผู้จัดการ พร้อมทั้งกำหนดขอบเขตอำนาจหน้าที่และความรับผิดชอบ และกำหนดกรอบและนโยบายสำหรับการกำหนดเงินเดือน การปรับขึ้นเงินเดือน การกำหนดเงินโบนัส ค่าตอบแทน และบำเหน็จรางวัลของประธานเจ้าหน้าที่บริหาร และกรรมการผู้จัดการ
- 13) พิจารณาแต่งตั้งเลขานุการบริษัทพร้อมทั้งกำหนดขอบเขต อำนาจ หน้าที่และความรับผิดชอบเพื่อช่วยเหลือคณะกรรมการบริษัทในการปฏิบัติงานต่างๆ เพื่อให้การดำเนินธุรกิจของบริษัทเป็นไปตามกฎหมาย ประกาศ และระเบียบข้อบังคับที่เกี่ยวข้อง
- 14) พิจารณากำหนดและแก้ไขเปลี่ยนแปลงชื่อกรรมการผู้มีอำนาจลงนามผูกพันบริษัทได้
- 15) พิจารณออนุมัติการทำรายการได้มาหรือจำหน่ายไปซึ่งสินทรัพย์ และ/หรือการทำรายการที่เกี่ยวข้องกัน เว้นแต่รายการดังกล่าวจะต้องได้รับอนุมัติจากที่ประชุมผู้ถือหุ้น ทั้งนี้ ในการพิจารณาอนุมัติดังกล่าวจะเป็นไปตามประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุน และ/หรือประกาศข้อบังคับ และ/หรือระเบียบที่เกี่ยวข้องของตลาดหลักทรัพย์ฯ
- 16) พิจารณออนุมัติการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลให้แก่ผู้ถือหุ้น เมื่อเห็นว่าบริษัทมีกำไรพอสมควรที่จะทำเช่นนั้นและรายงานการจ่ายเงินปันผลดังกล่าวให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นทราบในการประชุมผู้ถือหุ้นคราวต่อไป
- 17) จัดทำรายงานประจำปีของคณะกรรมการบริษัทและงบการเงินรวม รวมทั้งการเงินเฉพาะกิจการของบริษัท ณ วันสิ้นสุดรอบระยะเวลาบัญชีของบริษัท ซึ่งผู้สอบบัญชีตรวจสอบแล้ว เพื่อแสดงถึงฐานะการเงินและผลการดำเนินงานในรอบปีที่ผ่านมา และนำเสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นเพื่อพิจารณาและอนุมัติ ตลอดจน รายงานความรับผิดชอบของคณะกรรมการบริษัท ในการจัดทำรายงานทางการเงิน โดยแสดงควบคู่กับรายงานของผู้สอบบัญชีไว้ในรายงานประจำปี และครอบคลุม เรื่องสำคัญๆ ตามนโยบายข้อพึงปฏิบัติที่ดีสำหรับกรรมการของบริษัทจดทะเบียนของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย
- 18) พิจารณาคัดเลือกและให้ความเห็นชอบการเสนอรายชื่อผู้สอบบัญชีของบริษัท รวมทั้งพิจารณากำหนดค่าตอบแทนที่เหมาะสม ตามที่คณะกรรมการตรวจสอบนำเสนอ ก่อนนำเสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นในการประชุมสามัญประจำปี เพื่อพิจารณาและอนุมัติ
- 19) พิจารณากำหนดนโยบายด้านการบริหารความเสี่ยง (Risk Management) ให้ครอบคลุมทั้งองค์กร และกำกับดูแลให้มีระบบหรือกระบวนการในการบริหารจัดการความเสี่ยง โดยมีมาตรการรองรับและวิธีกาควบคุมเพื่อลดผลกระทบต่อบริษัทอย่างเหมาะสม
- 20) จัดให้มีนโยบายเกี่ยวกับการกำกับดูแลกิจการที่ดี และนโยบายการต่อต้านการทุจริตคอร์รัปชันทุกรูปแบบของบริษัทตามหลักธรรมาภิบาลที่เป็นลายลักษณ์อักษร อย่างน้อยตามแนวทางที่ตลาดหลักทรัพย์ฯ และ/หรือสำนักงาน ก.ล.ต. กำหนด และมีการปรับใช้นโยบายดังกล่าวอย่างมีประสิทธิภาพ เพื่อให้เชื่อมั่นได้ว่าบริษัทมีความรับผิดชอบต่อผู้มีส่วนเกี่ยวข้องทุกกลุ่มด้วยความเป็นธรรม
- 21) ดูแลไม่ให้เกิดปัญหาความขัดแย้งทางผลประโยชน์ระหว่างผู้มีส่วนได้เสียของบริษัท ทั้งนี้ ในกรณีที่กรรมการรายใดมีส่วนได้เสียในธุรกรรมใดที่ทำกับบริษัท หรือมีส่วนได้เสียในบริษัทเพิ่มขึ้นหรือลดลง ให้กรรมการรายดังกล่าวแจ้งให้บริษัททราบโดยไม่ชักช้า
- 22) ดูแลให้มีการเปิดเผยบทบาทและหน้าที่ของคณะกรรมการบริษัทและคณะกรรมการชุดย่อย จำนวนครั้งของการประชุม และจำนวนครั้งที่กรรมการแต่ละท่านเข้าร่วมประชุมในปีที่ผ่านมา และรายงานผลการปฏิบัติงานของคณะกรรมการชุดย่อยทุกชุด
- 23) ส่งเสริมให้กรรมการและผู้บริหารของบริษัท เข้าร่วมหลักสูตรสัมมนาต่างๆ ของสมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย ในหลักสูตรที่จำเป็นเกี่ยวข้องกับหน้าที่และความรับผิดชอบของกรรมการและผู้บริหารนั้น
- 24) ติดตามและกำกับดูแลการบริหารจัดการและการดำเนินงานต่างๆ ของบริษัทให้เป็นไปตามนโยบายที่บริษัทกำหนด กฎหมายที่เกี่ยวข้องกับการดำเนินธุรกิจ รวมทั้งกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ ประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุน ข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย โดยอนุโลมเท่าที่ไม่ขัดหรือแย้งกับกฎหมายอื่น
- 25) มอบหมายหรือแต่งตั้งบุคคลอื่นใดให้ดำเนินการของ บริษัท ภายใต้การควบคุมของคณะกรรมการบริษัทหรืออาจมอบอำนาจเพื่อให้บุคคลดังกล่าวมีอำนาจ และ/หรือภายในเวลาตามที่คณะกรรมการบริษัทเห็นสมควรซึ่งคณะกรรมการบริษัทอาจยกเลิก เพิกถอน เปลี่ยนแปลง หรือแก้ไขอำนาจนั้นๆ ได้

ลิงก์กฎบัตร

-

คณะกรรมการตรวจสอบ

บทบาทหน้าที่

- อื่น ๆ

- สอบทานให้บริษัทมีรายงานทางการเงิน
- สอบทานให้บริษัทและบริษัทย่อยมีระบบการควบคุมภายใน
- คัดเลือกและเสนอแต่งตั้งผู้สอบบัญชี

ขอบเขต อำนาจ หน้าที่และบทบาทความรับผิดชอบ

- 1) สอบทานให้บริษัทมีรายงานทางการเงินอย่างถูกต้องและเปิดเผยอย่างเพียงพอ โดยการประสานงานกับผู้สอบบัญชี และผู้บริหารที่รับผิดชอบจัดทำรายงานทางการเงินทั้งในรายไตรมาสและประจำปี คณะกรรมการตรวจสอบอาจมอบหมายให้ผู้สอบบัญชีสอบทานหรือตรวจสอบรายการใดๆ ที่เห็นว่าจำเป็นและเป็นเรื่องสำคัญในระหว่างตรวจสอบบัญชีของบริษัทก็ได้
- 2) สอบทานให้บริษัทและบริษัทย่อยมีระบบการควบคุมภายใน (Internal Control) และระบบการตรวจสอบภายใน (Internal Audit) ที่มีความเหมาะสมและมีประสิทธิภาพ โดยสอบทานร่วมกับผู้สอบบัญชีและผู้ตรวจสอบภายใน และพิจารณาความเป็นอิสระของหน่วยงานตรวจสอบภายใน ตลอดจนให้ความเห็นชอบในการพิจารณาแต่งตั้ง โยกย้าย เลิกจ้าง และกำหนดค่าตอบแทนของหัวหน้าหน่วยงานตรวจสอบภายใน หรือหน่วยงานอื่นใดที่รับผิดชอบเกี่ยวกับการตรวจสอบภายใน รวมทั้งอนุมัติแผนการตรวจสอบภายใน ตลอดจนมอบหมายงานแก่เจ้าหน้าที่ตรวจสอบภายในเพื่อสนับสนุนงานของคณะกรรมการตรวจสอบ
- 3) สอบทานให้บริษัทปฏิบัติตามกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ ข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์ฯ และกฎหมายที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจของบริษัท และมาตรฐานที่เกี่ยวข้อง
- 4) พิจารณาคัดเลือกและเสนอแต่งตั้งผู้สอบบัญชีของบริษัท และเสนอค่าตอบแทนของผู้สอบบัญชีดังกล่าว โดยคำนึงถึงความน่าเชื่อถือ ความเพียงพอของทรัพยากร ปริมาณงานตรวจสอบของสำนักงานตรวจสอบบัญชีนั้น รวมถึงประสบการณ์ของบุคลากรที่ได้รับมอบหมายให้ทำการตรวจสอบบัญชีของบริษัท นอกจากนี้ คณะกรรมการตรวจสอบต้องเข้าร่วมประชุมกับผู้สอบบัญชีโดยไม่มีฝ่ายจัดการเข้าร่วมประชุมด้วยอย่างน้อยปีละครั้ง
- 5) พิจารณาให้ความเห็นการเข้าทำรายการที่เกี่ยวข้องกันหรือรายการที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ของบริษัท ให้เป็นไปตามกฎหมาย และข้อกำหนดของกฎหมายและกฎเกณฑ์ที่เกี่ยวข้องและข้อกำหนดของสำนักงาน ก.ล.ต. และตลาดหลักทรัพย์ฯ ทั้งนี้ เพื่อให้มั่นใจว่ารายการดังกล่าวสมเหตุสมผลและเป็นประโยชน์สูงสุดต่อบริษัท
- 6) จัดทำรายงานของคณะกรรมการตรวจสอบโดยเปิดเผยไว้ในรายงานประจำปีของบริษัทฯ ซึ่งรายงานดังกล่าวลงนามโดยประธานกรรมการตรวจสอบ และรายงานดังกล่าวควรประกอบด้วยข้อมูลอย่างน้อยดังต่อไปนี้:
 - ความเห็นเกี่ยวกับกระบวนการจัดทำและการเปิดเผยข้อมูลในรายงานทางการเงินของบริษัทถึงความถูกต้อง ครบถ้วน เป็นที่เชื่อถือได้
 - ความเห็นเกี่ยวกับความเพียงพอของระบบการควบคุมภายในของบริษัท
 - ความเห็นเกี่ยวกับการปฏิบัติตามกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ฯ ข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์ฯ หรือกฎหมายที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจของบริษัท
 - ความเห็นเกี่ยวกับความเหมาะสมของผู้สอบบัญชี
 - ความเห็นเกี่ยวกับรายการที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ของบริษัท
 - จำนวนการประชุมคณะกรรมการตรวจสอบ และการเข้าร่วมประชุมของกรรมการตรวจสอบแต่ละท่าน
 - ความเห็นหรือข้อสังเกตโดยรวมที่คณะกรรมการตรวจสอบได้รับจากการปฏิบัติหน้าที่ตามกฎหมาย
 - รายงานอื่นใดที่เห็นว่าผู้ถือหุ้นและผู้ลงทุนทั่วไปควรทราบ ภายใต้ขอบเขตหน้าที่และความรับผิดชอบที่ได้รับมอบหมายจากคณะกรรมการบริษัท
- 7) สอบทาน ทบทวน และให้ความเห็นเกี่ยวกับนโยบายต่างๆ ที่เกี่ยวข้องกับอำนาจหน้าที่ของคณะกรรมการตรวจสอบ เช่น นโยบายบัญชี นโยบายการกำกับดูแลกิจการ นโยบายความรับผิดชอบต่อสังคมและการต่อต้านการคอร์รัปชัน เป็นต้น
- 8) สอบทานความถูกต้องของเอกสารอ้างอิงและแบบประเมินตนเองเกี่ยวกับมาตรการต่อต้านการคอร์รัปชันของบริษัทตามโครงการแนวร่วมปฏิบัติของภาคเอกชนไทยในการต่อต้านทุจริต และให้ความเห็นในรายงานผลการประเมินการกำกับดูแลกิจการและความรับผิดชอบต่อสังคม และการต่อต้านการคอร์รัปชันของบริษัทตามโครงการแนวร่วมปฏิบัติของภาคเอกชนไทยในการต่อต้านทุจริต
- 9) ปฏิบัติการอื่นใดตามที่คณะกรรมการบริษัทมอบหมายและคณะกรรมการตรวจสอบเห็นชอบด้วย เช่น ทบทวนนโยบายการบริหารทางการเงินและการบริหารความเสี่ยง ทบทวนการปฏิบัติตามจรรยาบรรณทางธุรกิจของผู้บริหาร ทบทวนร่วมกับผู้บริหารของบริษัทในรายงานสำคัญๆ ต้องเสนอต่อสาธารณชนตามที่กฎหมายกำหนด ได้แก่ บทรายงานและการวิเคราะห์ของฝ่ายบริหาร เป็นต้น
- 10) มีอำนาจในการดำเนินการตรวจสอบและสอบสวนตามที่จำเป็นในเรื่องต่างๆ ซึ่งมีข้อสงสัยว่าอาจมีผลกระทบอย่างมีนัยสำคัญต่อชื่อเสียงฐานะการเงินและผลการดำเนินงานของบริษัท รวมถึงผลประโยชน์ที่ผู้ถือหุ้นพึงได้รับ เช่น:
 - รายการที่อาจเกิดความขัดแย้งทางผลประโยชน์
 - ข้อสงสัยหรือสันนิษฐานว่าอาจมีการทุจริตหรือมีสิ่งผิดปกติหรือมีความบกพร่องที่สำคัญในระบบควบคุมภายในของบริษัท

-ข้อสงสัยว่าอาจมีการฝ่าฝืนกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ ข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์ฯ หรือกฎหมายที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจของบริษัท

-รายงานอื่นใดที่เห็นว่าคณะกรรมการบริษัทควรทราบ

11) คณะกรรมการตรวจสอบมีอำนาจในการแสวงหาความเห็นที่เป็นอิสระจากที่ปรึกษาทางวิชาชีพอื่นใด เมื่อเห็นว่าจำเป็นด้วยค่าใช้จ่ายของบริษัทเพื่อให้การปฏิบัติงานภายใต้หน้าที่ความรับผิดชอบสำเร็จลุล่วงด้วยดี

12) หากคณะกรรมการตรวจสอบได้รายงานต่อคณะกรรมการบริษัทถึงสิ่งที่มีผลกระทบอย่างมีนัยสำคัญต่อฐานะการเงินและผลการดำเนินงาน และได้มีการหารือร่วมกันกับคณะกรรมการบริษัทและผู้บริหารแล้วจะต้องดำเนินการปรับปรุงแก้ไข เมื่อครบกำหนดเวลาที่กำหนดไว้ร่วมกัน หากคณะกรรมการตรวจสอบพบว่ามีเหตุที่ต้องดำเนินการแก้ไขดังกล่าวโดยไม่มีเหตุผลอันสมควร กรรมการตรวจสอบรายใดรายหนึ่งอาจรายงานสิ่งที่พบดังกล่าวต่อสำนักงาน ก.ล.ต. หรือตลาดหลักทรัพย์ฯ ได้

13) ปฏิบัติการอื่นใดตามที่คณะกรรมการของบริษัทมอบหมายด้วยความเห็นชอบจากคณะกรรมการบริษัท

ลิงก์กฎบัตร

-

คณะกรรมการบริหาร

บทบาทหน้าที่

• อื่น ๆ

- จัดทำวิสัยทัศน์ กลยุทธ์ ทิศทางในการดำเนินธุรกิจ
- กลั่นกรองข้อเสนอของฝ่ายจัดการในการกำหนดนโยบายการลงทุน
- แต่งตั้งคณะทำงานเพื่อการดำเนินกิจการหรือการบริหารงาน
- ติดตามผลการดำเนินงานของบริษัท
- ประเมินและบริหารความเสี่ยงของบริษัทฯ

ขอบเขต อำนาจ หน้าที่และบทบาทความรับผิดชอบ

- 1) จัดทำวิสัยทัศน์ กลยุทธ์ ทิศทางในการดำเนินธุรกิจ เป้าหมาย แนวทาง นโยบาย แผนการดำเนินงาน งบประมาณ โครงสร้างการบริหารงาน และอำนาจอนุมัติของบริษัทเพื่อเสนอให้คณะกรรมการบริษัทเห็นชอบและอนุมัติ และดำเนินการตามที่ได้รับความเห็นชอบจากคณะกรรมการบริษัท รวมถึงตรวจสอบและติดตามผลการดำเนินงานดังกล่าวให้เป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพและประสิทธิผล
- 2) พิจารณากลั่นกรองข้อเสนอของฝ่ายจัดการในการกำหนดนโยบายการลงทุน การขยายกิจการ การประชาสัมพันธ์ กำหนดแผนการเงิน รายงานประจำปี งบประมาณรวมทั้งงบประมาณประจำปี การบริหารทรัพยากรบุคคล และการลงทุนด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ เพื่อนำเสนอต่อที่ประชุมคณะกรรมการเป็นผู้พิจารณากำหนดต่อไป
- 3) มีอำนาจแต่งตั้งคณะทำงานเพื่อการดำเนินกิจการหรือการบริหารงานของบริษัทและการกำหนดอำนาจ หน้าที่ และความรับผิดชอบของคณะทำงาน รวมถึงควบคุมกำกับดูแลให้การทำงานของคณะทำงานที่แต่งตั้งบรรลุตามนโยบายและเป้าหมายที่กำหนด
- 4) ติดตามผลการดำเนินงานของบริษัทให้เป็นไปตามกรอบนโยบาย และเป้าหมายที่ได้รับการอนุมัติจากคณะกรรมการบริษัทและกำกับดูแลให้การดำเนินงานมีคุณภาพและประสิทธิภาพ
- 5) พิจารณาเรื่องการจัดสรรงบประมาณประจำปีตามที่ฝ่ายจัดการเสนอ ก่อนที่จะนำเสนอให้คณะกรรมการบริษัทพิจารณาและอนุมัติ
- 6) มีอำนาจพิจารณาอนุมัติการใช้จ่ายทางการเงินในการดำเนินการที่เป็นธุรกรรมปกติของธุรกิจของบริษัท แต่ไม่เกินงบประมาณที่ได้รับอนุมัติจากคณะกรรมการบริษัท
- 7) ศึกษาความเป็นไปได้สำหรับโครงการใหม่ๆ และมีอำนาจพิจารณาอนุมัติเข้าร่วมประมูลงานต่างๆ ตลอดจนเข้าดำเนินงานโครงการต่างๆ ตามที่เห็นสมควร รวมถึงการทำนิติกรรมที่เกี่ยวข้องกับเรื่องดังกล่าวจนเสร็จการ
- 8) อนุมัติการใช้จ่ายเงินลงทุนที่สำคัญที่ได้กำหนดไว้ในงบประมาณรายจ่ายประจำปี ตามที่จะได้รับมอบหมายจากคณะกรรมการบริษัท หรือตามที่คณะกรรมการบริษัทได้เคยมีมติอนุมัติในหลักการไว้แล้ว
- 9) อนุมัติการเข้าทำสัญญาและ/หรือธุรกรรมใดๆ ที่เกี่ยวกับการดำเนินธุรกิจปกติของบริษัท (เช่น การซื้อขาย การลงทุนหรือร่วมทุนกับบุคคลอื่นเพื่อการทำธุรกรรมตามปกติของบริษัท และเป็นไปเพื่อประโยชน์ในการดำเนินงานตามวัตถุประสงค์ของบริษัท) ภายในวงเงินตามตารางอำนาจอนุมัติที่ผ่านการอนุมัติจากคณะกรรมการบริษัท กรณีที่วงเงินเกินงบประมาณที่ได้รับอนุมัติจากคณะกรรมการบริษัท ต้องนำเสนอต่อคณะกรรมการบริษัทเพื่อขออนุมัติในการประชุมครั้งถัดไป

- 10) มีอำนาจพิจารณาอนุมัติการกู้ยืมเงิน การทำธุรกรรมทางการเงินกับธนาคารหรือสถาบันการเงินสำหรับสนับสนุนการทำธุรกิจตามปกติ เช่น การเปิดบัญชีธนาคาร การปิดบัญชีธนาคาร การจัดหาเงินสินเชื่อ หรือการขอสินเชื่อใดๆ ของบริษัทตามตารางอำนาจอนุมัติที่ผ่านการอนุมัติจากคณะกรรมการบริษัท กรณีที่วงเงินเกินงบประมาณที่ได้รับอนุมัติจากคณะกรรมการบริษัท ต้องนำเสนอต่อคณะกรรมการบริษัทเพื่อขออนุมัติในการประชุมครั้งถัดไป และกรณีที่ต้องใช้ทรัพย์สินของบริษัทเป็นหลักประกัน ต้องนำเสนอขออนุมัติจากคณะกรรมการของบริษัท
- 11) พิจารณาและติดตามผลการดำเนินงานของบริษัท และนำเสนอขออนุมัติจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลหรือเงินปันผลประจำปี ต่อคณะกรรมการบริษัท
- 12) กำหนดโครงสร้างองค์กร อำนาจการบริหารองค์กร รวมถึงการแต่งตั้ง การว่าจ้าง การโยกย้าย การเลิกจ้าง การกำหนดเงินค่าจ้าง ค่าตอบแทน โบนัส พนักงานระดับผู้บริหารตั้งแต่ระดับผู้อำนวยการฝ่าย หรือเทียบเท่าขึ้นไป ยกเว้นตำแหน่งกรรมการผู้จัดการ และประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ซึ่งต้องได้รับการแต่งตั้งโดยมติที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท
- 13) มีอำนาจหน้าที่ในการประเมินและบริหารความเสี่ยงของบริษัทฯ และบริษัทย่อย โดยมีการประชุมคณะกรรมการบริหาร เพื่อประเมินและกำหนดมาตรการบริหารความเสี่ยงของบริษัทฯ และบริษัทย่อย อย่างน้อย ทุกๆ ไตรมาสละครั้ง ตามที่ได้รับมอบหมายจากคณะกรรมการบริษัท และให้รายงานผลการประเมินความเสี่ยง และการกำหนดมาตรการบริหารความเสี่ยง ให้ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ รับทราบ
- 14) มีอำนาจแต่งตั้งที่ปรึกษาหรือคณะที่ปรึกษาของคณะกรรมการบริหารได้ตามความเหมาะสมและมีอำนาจกำหนดค่าตอบแทน ค่าเบี้ยเลี้ยง สวัสดิการ สิ่งอำนวยความสะดวก และค่าใช้จ่ายอื่นๆ ของประธานที่ปรึกษา ที่ปรึกษา หรือคณะที่ปรึกษาดังกล่าวได้ตามความเหมาะสม
- 15) ดำเนินการอื่นใดตามที่ได้รับมอบหมายจากคณะกรรมการบริษัทหรือตามนโยบายที่คณะกรรมการบริษัทกำหนด
- 16) มอบอำนาจให้บุคคลใดบุคคลหนึ่งหรือหลายคนปฏิบัติอย่างหนึ่งอย่างใดแทนคณะกรรมการบริหาร

ทั้งนี้ การมอบอำนาจ หน้าที่และความรับผิดชอบของคณะกรรมการบริหารนั้นจะไม่มีลักษณะเป็นการมอบอำนาจหรือมอบอำนาจช่วงที่ทำให้คณะกรรมการบริหาร หรือผู้รับมอบอำนาจจากคณะกรรมการบริหารสามารถอนุมัติรายการที่ตนหรือบุคคลที่อาจมีความขัดแย้ง (ตามที่นิยามไว้ในประกาศคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ หรือประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุน) อาจมีส่วนได้เสีย หรืออาจได้รับประโยชน์ในลักษณะใดๆ หรืออาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์อื่นใดกับบริษัทหรือบริษัทย่อย ยกเว้นเป็นการอนุมัติรายการที่เป็นไปตามนโยบายและหลักเกณฑ์ที่ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทได้อนุมัติไว้

ลิงก์กฏบัตร

-

คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน

บทบาทหน้าที่

- อื่น ๆ
 - สรรหาและเสนอชื่อบุคคลเข้าดำรงตำแหน่งกรรมการแต่ละชุด
 - พิจารณาค่าตอบแทน

ขอบเขต อำนาจ หน้าที่และบทบาทความรับผิดชอบ

การสรรหา:

- 1) จัดทำนโยบาย หลักเกณฑ์ และวิธีการในการสรรหากรรมการบริษัท คณะกรรมการชุดย่อย กรรมการผู้จัดการ และประธานเจ้าหน้าที่บริหาร โดยพิจารณาความเหมาะสมของจำนวน โครงสร้าง และองค์ประกอบของคณะกรรมการ กำหนดคุณสมบัติของกรรมการเพื่อเสนอต่อคณะกรรมการบริษัท และ/หรือเสนอขออนุมัติต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นแล้วแต่กรณี
- 2) พิจารณาสรรหาและเสนอชื่อบุคคลที่มีคุณสมบัติเหมาะสม มีความรู้ความชำนาญที่เหมาะสมเพื่อให้บุคคลดังกล่าวดำรงตำแหน่งกรรมการบริษัท คณะกรรมการชุดย่อย กรรมการผู้จัดการ และประธานเจ้าหน้าที่บริหาร รวมทั้งพิจารณาประวัติบุคคลดังกล่าวแล้วว่ามีคุณสมบัติครบถ้วนตามที่กำหนดไว้ในกฎบัตรต่างๆ ของบริษัทและกฎหมายที่เกี่ยวข้องรวมทั้งไม่ขัดหรือแย้งกับกฎหมายที่เกี่ยวข้องกับการดำเนินธุรกิจของบริษัท
- 3) พิจารณากำหนดนโยบายการหาผู้บริหารมาสืบทอดตำแหน่งที่สำคัญ (Succession Plan)
- 4) ทบทวนหลักเกณฑ์และวิธีการสรรหากรรมการ เพื่อเสนอต่อคณะกรรมการบริษัทก่อนที่จะมีการสรรหากรรมการที่ครบวาระ
- 5) ในกรณีที่คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทนเสนอชื่อกรรมการที่พ้นวาระกลับเข้าดำรงตำแหน่ง คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทนจะพิจารณาผลการปฏิบัติหน้าที่ของกรรมการรายดังกล่าว และควรนำเสนอผลการปฏิบัติหน้าที่ ผลงาน (Contribution) รวมทั้งประวัติการเข้าร่วมประชุมคณะกรรมการและการประชุมผู้ถือหุ้น เพื่อให้ผู้ถือหุ้นใช้ประกอบการพิจารณาด้วย

- 6) จัดทำแผนการพัฒนาระบบการบริษัทเพื่อพัฒนาความรู้กรรมการบริษัทปัจจุบันและกรรมการบริษัทเข้าใหม่ให้เข้าใจธุรกิจของบริษัท บทบาทหน้าที่ของกรรมการบริษัท และพัฒนาการต่าง ๆ ที่สำคัญ เช่น สภาวะเศรษฐกิจและอุตสาหกรรม กฎเกณฑ์หรือกฎหมายที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจของบริษัท เป็นต้น
- 7) ดำเนินการอื่น ๆ ตามที่ได้รับมอบหมายจากคณะกรรมการบริษัทด้วยความเห็นชอบของคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน

การกำหนดคำตอบแทน

- 1) จัดทำนโยบายและหลักเกณฑ์ในการกำหนดคำตอบแทนและผลประโยชน์อื่น (ไม่ว่าจะอยู่ในรูปเงินสด หลักทรัพย์ หรืออื่นใด) ของคณะกรรมการบริษัท คณะกรรมการชุดย่อย กรรมการผู้จัดการ และประธานเจ้าหน้าที่บริหาร เพื่อเสนอต่อคณะกรรมการบริษัท และ/หรือเสนอขออนุมัติต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้น
- 2) จัดทำนโยบายและหลักเกณฑ์ในการประเมินผลงานของคณะกรรมการบริษัท คณะกรรมการชุดย่อย กรรมการผู้จัดการ และประธานเจ้าหน้าที่บริหารเพื่อพิจารณาผลตอบแทนประจำปี
- 3) เปิดเผยนโยบายและหลักเกณฑ์ในการกำหนดคำตอบแทนและผลประโยชน์อื่น และจัดทำรายงานการกำหนดคำตอบแทนดังกล่าวไว้ในรายงานประจำปีของบริษัท
- 4) พิจารณากลับกรองโครงสร้างเงินเดือน และผลประโยชน์ตอบแทนอื่นขององค์กร
- 5) ดำเนินการอื่นๆ ตามที่ได้รับมอบหมายจากคณะกรรมการบริษัทด้วยความเห็นชอบของคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน

ลิงก์กฎบัตร

คณะกรรมการพิจารณาการลงทุน

บทบาทหน้าที่

- อื่น ๆ
- พิจารณากลับกรองการลงทุน

ขอบเขต อำนาจ หน้าที่และบทบาทความรับผิดชอบ

- 1) พิจารณากลับกรองการลงทุนของบริษัทฯ และบริษัทย่อย ตามกรอบงบประมาณ นโยบาย และประเภทการลงทุน ตามที่ได้รับการอนุมัติโดยที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ ทั้งนี้ ให้เป็นไปตามกฎหมาย และกฎเกณฑ์ของหน่วยงานราชการที่เกี่ยวข้อง เช่น ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ โดยมีวัตถุประสงค์ เพื่อส่งเสริมและช่วยสร้างผลประกอบการของบริษัทฯ และบริษัทย่อย อันเกิดจากการลงทุนที่เหมาะสม รวมถึงตรวจสอบและติดตามผลตอบแทนการลงทุนให้เป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพและประสิทธิผล
- หมายเหตุ: ตัวอย่างของการลงทุน ที่จะต้องผ่านการพิจารณาโดยคณะกรรมการพิจารณาการลงทุน เช่น การนำเงินบริษัทฯ และบริษัทย่อย ไปลงทุนในหุ้นกู้บริษัทเอกชน พันธบัตรรัฐบาล สลากออมสิน หุ้นสามัญของบริษัทจดทะเบียน การเข้าลงทุนซื้อกิจการ หรือลงทุนในบริษัทฯ อื่นในรูปแบบบริษัทย่อย บริษัทร่วม กิจการร่วมค้า เป็นต้น
- 2) พิจารณากลับกรองการลงทุนของบริษัทและบริษัทย่อย เพื่อนำเสนอต่อที่ประชุมคณะกรรมการบริหาร และ/หรือ คณะกรรมการบริษัทฯ เพื่อพิจารณากรอบงบประมาณ นโยบาย และประเภทของการลงทุน ที่เหมาะสม ทั้งนี้ เป็นไปตามอำนาจการอนุมัติของคณะกรรมการแต่ละชุด เป็นไปตาม Authorization Limit Matrix ของบริษัทฯ
- 3) พิจารณากลับกรองข้อเสนอของฝ่ายจัดการในการกำหนดนโยบายการลงทุน การขยายกิจการ การกำหนดแผนการเงินในการลงทุนที่เหมาะสม
- 4) มีอำนาจแต่งตั้งคณะทำงานเพื่อพิจารณาการลงทุนที่เหมาะสม รวมถึงควบคุมกำกับดูแลให้การดำเนินงานของคณะทำงานที่แต่งตั้งบรรลุตามนโยบายและเป้าหมายที่กำหนด
- 5) ติดตามผลการดำเนินการลงทุนของบริษัทและบริษัทย่อย ให้เป็นไปตามกรอบนโยบาย และเป้าหมายที่ได้รับการอนุมัติจากคณะกรรมการบริษัทและกำกับดูแลให้การดำเนินงานมีคุณภาพและประสิทธิภาพ
- 6) ศึกษาความเป็นไปได้สำหรับโครงการใหม่ๆ
- 7) เป็นที่ปรึกษาอันเกี่ยวกับการลงทุน ให้แก่ ฝ่ายบริหาร และคณะกรรมการชุดต่างๆ ของบริษัทฯ
- 8) มีอำนาจแต่งตั้งที่ปรึกษาหรือคณะที่ปรึกษาของคณะกรรมการพิจารณาการลงทุนได้ตามความเหมาะสมและมีอำนาจกำหนดคำตอบแทน

ค่าเบี้ยเลี้ยง สวัสดิการ สิ่งอำนวยความสะดวก และค่าใช้จ่ายอื่นๆ ของประธานที่ปรึกษา ที่ปรึกษา หรือคณะที่ปรึกษาดังกล่าวได้ตามความเหมาะสม

9) ดำเนินการอื่นใดตามที่ได้รับมอบหมายจากคณะกรรมการบริษัทหรือตามนโยบายที่คณะกรรมการบริษัทกำหนด

10) มอบอำนาจให้บุคคลใดบุคคลหนึ่งหรือหลายคนปฏิบัติการอย่างหนึ่งอย่างใดแทนคณะกรรมการพิจารณาการลงทุน

ลิงก์กฏบัตร

-

7.3.2 ข้อมูลคณะกรรมการชุดย่อยแต่ละชุด

รายชื่อคณะกรรมการตรวจสอบ

รายชื่อกรรมการ	ตำแหน่ง	วันที่ดำรงตำแหน่ง	ทักษะและความชำนาญ
1. นาย มนต์รี อรุณ ^(*) เพศ: ชาย อายุ : 60 ปี วุฒิการศึกษา :ปริญญาโท สาขา : บริหารธุรกิจ สัญชาติไทย : ใช่ ถิ่นที่อยู่ในประเทศไทย : ใช่ มีประสบการณ์ความรู้ด้านการตรวจสอบบัญชี : ใช่	ประธานกรรมการตรวจสอบ (กรรมการที่ไม่เป็นผู้บริหาร, กรรมการอิสระ) ประเภทของกรรมการ : กรรมการเดิม (กรรมการที่ยังดำรงตำแหน่งตามงบปีที่รายงานและไม่มีผลการลาออกระหว่างปี)	23 ต.ค. 2554	เศรษฐศาสตร์, การเงิน, บัญชี, การตลาด
2. นาย ญาณพล รักกลีกร ^(*) เพศ: ชาย อายุ : 50 ปี วุฒิการศึกษา : ปริญญาโท สาขา : บริหารธุรกิจ สัญชาติไทย : ใช่ ถิ่นที่อยู่ในประเทศไทย : ใช่ มีประสบการณ์ความรู้ด้านการตรวจสอบบัญชี : ใช่	กรรมการตรวจสอบ (กรรมการที่ไม่เป็นผู้บริหาร, กรรมการอิสระ) ประเภทของกรรมการ : กรรมการเดิม (กรรมการที่ยังดำรงตำแหน่งตามงบปีที่รายงานและไม่มีผลการลาออกระหว่างปี)	9 พ.ย. 2561	เศรษฐศาสตร์, บัญชี, การเงิน
3. นาย อุดมศักดิ์ โรจน์วิบูลย์ชัย ^(*) เพศ: ชาย อายุ : 70 ปี วุฒิการศึกษา : ปริญญาโท สาขา : บริหารธุรกิจ สัญชาติไทย : ใช่ ถิ่นที่อยู่ในประเทศไทย : ใช่ มีประสบการณ์ความรู้ด้านการตรวจสอบบัญชี : ใช่	กรรมการตรวจสอบ (กรรมการที่ไม่เป็นผู้บริหาร, กรรมการอิสระ) ประเภทของกรรมการ : กรรมการเดิม (กรรมการที่ยังดำรงตำแหน่งตามงบปีที่รายงานและไม่มีผลการลาออกระหว่างปี)	27 ธ.ค. 2566	เศรษฐศาสตร์

คำอธิบายเพิ่มเติม:

(*) กรรมการที่มีความรู้และประสบการณ์ในการสอบทานงบการเงินของบริษัท

รายชื่อคณะกรรมการบริหาร

รายชื่อกรรมการ	ตำแหน่ง	วันที่ดำรงตำแหน่ง
1. นาย สุรสิทธิ์ คิวประสพศักดิ์ เพศ: ชาย อายุ : 50 ปี วุฒิการศึกษา : ปริญญาโท สาขา : วิทยาการคอมพิวเตอร์ สัญชาติไทย : ใช่ ถิ่นที่อยู่ในประเทศไทย : ใช่	ประธานกรรมการบริหาร	1 มี.ค. 2555
2. นาย บุญชัย ตั้งวัฒนาพรชัย เพศ: ชาย อายุ : 51 ปี วุฒิการศึกษา : ปริญญาโท สาขา : สาขาบริหารธุรกิจ สัญชาติไทย : ใช่ ถิ่นที่อยู่ในประเทศไทย : ใช่	กรรมการบริหาร	1 มี.ค. 2549
3. นาย ดำรง จิรเสาวภาคย์ เพศ: ชาย อายุ : 53 ปี วุฒิการศึกษา : ปริญญาตรี สาขา : วิศวกรรมศาสตร์คอมพิวเตอร์ สัญชาติไทย : ใช่ ถิ่นที่อยู่ในประเทศไทย : ใช่	กรรมการบริหาร	2 ม.ค. 2560
4. นาย วสุ กลมเกลี้ยง เพศ: ชาย อายุ : 46 ปี วุฒิการศึกษา : ปริญญาโท สาขา : การเงิน สัญชาติไทย : ใช่ ถิ่นที่อยู่ในประเทศไทย : ใช่	กรรมการบริหาร	21 ส.ค. 2563
5. นาย เอกพล สกุลพลไพศาล เพศ: ชาย อายุ : 37 ปี วุฒิการศึกษา : ปริญญาเอก สาขา : บริหารธุรกิจ สัญชาติไทย : ใช่ ถิ่นที่อยู่ในประเทศไทย : ใช่	กรรมการบริหาร	23 มี.ย. 2568

รายชื่อกรรมการบริหารที่ลาออก / พ้นตำแหน่งระหว่างปี

รายชื่อกรรมการ	ตำแหน่ง	วันที่ลาออก / พ้นตำแหน่ง	กรรมการที่มาแทน
1. นางสาว อินทิรา ช่วยสนิท เพศ: หญิง อายุ : 43 ปี วุฒิการศึกษา :ปริญญาโท สาขา : วิศวกรรม สัญชาติไทย : ใช่ ถิ่นที่อยู่ในประเทศไทย : ใช่	กรรมการบริหาร	9 มิ.ย. 2568	นาย เอกพล สกุลพลไพศาล วันที่ดำรงตำแหน่งแทน : 23 มิ.ย. 2568

รายชื่อคณะกรรมการชุดย่อยอื่น ๆ

ชื่อคณะกรรมการชุดย่อย	รายชื่อ	ตำแหน่ง
คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน	นาย วสุ กลมเกลี้ยง	ประธานกรรมการชุดย่อย (กรรมการอิสระ)
	นาย มนตรี อรุณ	กรรมการชุดย่อย (กรรมการอิสระ)
	นาย สุรสิทธิ์ คิวประสพศักดิ์	กรรมการชุดย่อย (กรรมการอิสระ)
	นาย เอกพล สกุลพลไพศาล	กรรมการชุดย่อย
คณะกรรมการพิจารณาการลงทุน	นาย สุรสิทธิ์ คิวประสพศักดิ์	กรรมการชุดย่อย
	นาย บุญชัย ตั้งวัฒนาพรชัย	กรรมการชุดย่อย
	นาย วสุ กลมเกลี้ยง	ประธานกรรมการชุดย่อย
	นาย ธนพัทธ์ สุขสุธรรมวงศ์	กรรมการชุดย่อย

รายชื่อคณะกรรมการชุดย่อยอื่น ๆ ที่ลาออก/พ้นตำแหน่งระหว่างปี

ชื่อคณะกรรมการชุดย่อย	รายชื่อ	ตำแหน่ง	วันที่ลาออก/พ้นตำแหน่ง	กรรมการที่มาแทน
คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน	1. นางสาว อินทิรา ช่วยสนิท	กรรมการชุดย่อย	9 มิ.ย. 2568	นาย เอกพล สกุลพลไพศาล วันที่ดำรงตำแหน่งแทน : 23 มิ.ย. 2568
คณะกรรมการพิจารณาการลงทุน	1. นาย คณิสร์ ศรีวัชรประภา	กรรมการชุดย่อย	9 มิ.ย. 2568	นาย ธนพัทธ์ สุขสุธรรมวงศ์ วันที่ดำรงตำแหน่งแทน : 23 มิ.ย. 2568

7.4 ข้อมูลเกี่ยวกับผู้บริหาร

7.4.1 รายชื่อและตำแหน่งของผู้บริหาร

รายชื่อผู้บริหารสูงสุดและผู้บริหาร 4 รายแรกนับจากผู้บริหารสูงสุด

รายชื่อผู้บริหาร	ตำแหน่ง	วันที่ดำรงตำแหน่ง	ทักษะและความชำนาญ
<p>1. นาย สุรสิทธิ์ คิวประสพศักดิ์</p> <p>เพศ: ชาย</p> <p>อายุ : 50 ปี</p> <p>วุฒิการศึกษา : ปริญญาโท</p> <p>สาขา : วิทยาการคอมพิวเตอร์</p> <p>สัญชาติไทย : ใช่</p> <p>ถิ่นที่อยู่ในประเทศไทย : ใช่</p> <p>ผู้รับผิดชอบสูงสุดในสายงานบัญชีและการเงิน : ไม่ใช่</p> <p>ผู้ควบคุมดูแลการบัญชี : ไม่ใช่</p>	ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร (ผู้บริหารสูงสุด)	18 ก.พ. 2548	เทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร, กฎหมาย, การจัดการเทคโนโลยีสารสนเทศ, ผู้นำ, บริหารธุรกิจ
<p>2. นาย บุญชัย ตั้งวัฒนาพรชัย</p> <p>เพศ: ชาย</p> <p>อายุ : 51 ปี</p> <p>วุฒิการศึกษา : ปริญญาโท</p> <p>สาขา : สาขาบริหารธุรกิจ</p> <p>สัญชาติไทย : ใช่</p> <p>ถิ่นที่อยู่ในประเทศไทย : ใช่</p> <p>ผู้รับผิดชอบสูงสุดในสายงานบัญชีและการเงิน : ไม่ใช่</p> <p>ผู้ควบคุมดูแลการบัญชี : ไม่ใช่</p>	รองประธานเจ้าหน้าที่บริหาร	1 มี.ค. 2548	เทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร, การตลาด, ผู้นำ, การจัดการกลยุทธ์, การจัดการความเสี่ยง
<p>3. นาย ดำรง จิรสาวภาคย์</p> <p>เพศ: ชาย</p> <p>อายุ : 53 ปี</p> <p>วุฒิการศึกษา : ปริญญาตรี</p> <p>สาขา : วิศวกรรมศาสตร์คอมพิวเตอร์</p> <p>สัญชาติไทย : ใช่</p> <p>ถิ่นที่อยู่ในประเทศไทย : ใช่</p> <p>ผู้รับผิดชอบสูงสุดในสายงานบัญชีและการเงิน : ไม่ใช่</p> <p>ผู้ควบคุมดูแลการบัญชี : ไม่ใช่</p>	รองกรรมการผู้จัดการ ฝ่าย Data Analytics และฝ่ายบริการลูกค้า	1 เม.ย. 2548	เทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร
<p>4. นางสาว หุต แนวดีศรี^{(*)(**)}</p> <p>เพศ: ชาย</p> <p>อายุ : 49 ปี</p> <p>วุฒิการศึกษา : ปริญญาตรี</p> <p>สาขา : บัญชี</p> <p>สัญชาติไทย : ใช่</p> <p>ถิ่นที่อยู่ในประเทศไทย : ใช่</p> <p>ผู้รับผิดชอบสูงสุดในสายงานบัญชีและการเงิน : ใช่</p> <p>ผู้ควบคุมดูแลการบัญชี : ใช่</p>	ประธานเจ้าหน้าที่บริหารฝ่ายการเงิน	3 มี.ย. 2548	บัญชี, การเงิน

คำอธิบายเพิ่มเติม :

(*) ผู้รับผิดชอบสูงสุดในสายงานบัญชีและการเงิน

(**) ผู้ควบคุมดูแลการทำบัญชี

(***) แต่งตั้งภายหลังวันสิ้นสุดปีบัญชี ณ ปีรายงาน

7.4.2 นโยบายการจ่ายค่าตอบแทนกรรมการบริหารและผู้บริหาร

- 1) จัดทำนโยบายและหลักเกณฑ์ในการกำหนดค่าตอบแทนและผลประโยชน์อื่น (ไม่ว่าจะอยู่ในรูปเงินสด หลักทรัพย์ หรืออื่นใด) ของคณะกรรมการบริษัท คณะกรรมการชุดย่อย กรรมการผู้จัดการ และประธานเจ้าหน้าที่บริหาร เพื่อเสนอต่อคณะกรรมการบริษัท และ/หรือเสนอขออนุมัติต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้น
- 2) จัดทำนโยบายและหลักเกณฑ์ในการประเมินผลงานของคณะกรรมการบริษัท คณะกรรมการชุดย่อย กรรมการผู้จัดการ และประธานเจ้าหน้าที่บริหารเพื่อพิจารณาผลตอบแทนประจำปี
- 3) เปิดเผยนโยบายและหลักเกณฑ์ในการกำหนดค่าตอบแทนและผลประโยชน์อื่น และจัดทำรายงานการกำหนดค่าตอบแทนดังกล่าวไว้ในรายงานประจำปีของบริษัท
- 4) พิจารณากลับโครงสร้างโครงสร้างเงินเดือน และผลประโยชน์ตอบแทนอื่นขององค์กร
- 5) ดำเนินการอื่นๆ ตามที่ได้รับมอบหมายจากคณะกรรมการบริษัทด้วยความเห็นชอบของคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน

คณะกรรมการบริษัทหรือคณะกรรมการพิจารณาค่าตอบแทนมีความ : มี

เห็น

ต่อนโยบายการจ่ายค่าตอบแทนกรรมการบริหารและผู้บริหารหรือไม่

คณะกรรมการบริษัท/คณะกรรมการพิจารณาค่าตอบแทนได้พิจารณากำหนดนโยบายและโครงสร้างค่าตอบแทนของผู้บริหารโดยคำนึงถึงความเหมาะสม สอดคล้องกับหน้าที่ความรับผิดชอบ ผลการดำเนินงานของบริษัท และผลสัมฤทธิ์ในการปฏิบัติงานของผู้บริหารแต่ละราย ตลอดจนพิจารณาเทียบเคียงกับแนวปฏิบัติของบริษัทในอุตสาหกรรมเดียวกันและบริษัทที่มีขนาดใกล้เคียงกัน เพื่อให้สามารถแข่งขันในการดึงดูดและรักษาบุคลากรที่มีความรู้ความสามารถได้

ค่าตอบแทนดังกล่าวประกอบด้วยทั้งค่าตอบแทนระยะสั้นและระยะยาว โดยเชื่อมโยงกับผลการดำเนินงานทั้งในระดับองค์กรและระดับบุคคล เพื่อสร้างแรงจูงใจให้ผู้บริหารมุ่งเน้นการสร้างผลประกอบการที่ยั่งยืน การเติบโตในระยะยาว และการเพิ่มมูลค่าให้แก่ผู้ถือหุ้น รวมทั้งคำนึงถึงหลักการกำกับดูแลกิจการที่ดี ความโปร่งใส และความเป็นธรรม

ทั้งนี้ คณะกรรมการบริษัท/คณะกรรมการพิจารณาค่าตอบแทนมีความเห็นว่าค่าตอบแทนที่กำหนดมีความสมเหตุสมผล เหมาะสม และสอดคล้องกับสถานะเศรษฐกิจ ผลการดำเนินงาน และฐานะทางการเงินของบริษัท

7.4.3 ค่าตอบแทนกรรมการบริหารและผู้บริหาร

ค่าตอบแทนที่เป็นตัวเงินของกรรมการบริหารและผู้บริหาร

	2566	2567	2568
ค่าตอบแทนกรรมการบริหารและผู้บริหารรวม (บาท)	20,638,827.00	21,170,866.00	21,905,408.89
ค่าตอบแทนกรรมการบริหาร (บาท)	40,000.00	60,000.00	80,000.00
ค่าตอบแทนผู้บริหาร (บาท)	20,598,827.00	21,110,866.00	21,825,408.89

ค่าตอบแทนที่เป็นตัวเงิน

สำหรับปี 2567 และ ปี 2568 บริษัทฯ ได้จ่ายค่าตอบแทนที่เป็นตัวเงินให้แก่ผู้บริหารของบริษัทฯ รวม 5 ราย เป็นจำนวนเงินทั้งสิ้น 21.17 ล้านบาท และ 21.91 ล้านบาท ตามลำดับ โดยค่าตอบแทนดังกล่าวเป็นค่าตอบแทนในรูปแบบเงินเดือนและโบนัส ค่าโทรศัพท์ ค่าน้ำมันรถ ค่าเดินทาง และอื่นๆ

คำตอบแทนอื่นของกรรมการบริหารและผู้บริหาร

	2566	2567	2568
เงินที่บริษัทสมทบเข้ากองทุนสำรองเลี้ยงชีพสำหรับกรรมการผู้บริหารและผู้บริหาร (บาท)	738,646.08	776,380.11	800,511.63
Employee Stock Ownership Plan (ESOP)	ไม่มี	ไม่มี	ไม่มี
Employee Joint Investment Program (EJIP)	ไม่มี	ไม่มี	ไม่มี

คำตอบแทนอื่น

เงินกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ

บริษัท เทอร์ราโบท์ พลัส จำกัด (มหาชน) และบริษัท คลัสเตอร์ ซิสเต็มส์ จำกัด ได้มีการจัดตั้งกองทุนสำรองเลี้ยงชีพตั้งแต่ 1 ธันวาคม พุทธศักราช 2555 โดยจัดตั้งกองทุนเฉพาะของบริษัท ภายใต้กองทุนสำรองเลี้ยงชีพ ทีเอสโกมาสเตอร์ ร่วมทุน ซึ่งจดทะเบียนแล้ว โดยบริษัทจะหักเงินสะสมจากค่าจ้างในอัตรา 3-15% และบริษัทจ่ายเงินสมทบในอัตรา 3%

บริษัท สกายฟร็อก จำกัด ได้มีการจัดตั้งกองทุนสำรองเลี้ยงชีพตั้งแต่ 15 เมษายน 2557 โดยจัดตั้งกองทุนเฉพาะของบริษัท ภายใต้กองทุนสำรองเลี้ยงชีพ ธนชาติทวีค่า ซึ่งจดทะเบียนแล้ว โดยบริษัทจะหักเงินสะสมจากค่าจ้างในอัตรา 3% และบริษัทจ่ายเงินสมทบในอัตราเดียวกัน

คำตอบแทนที่ไม่เป็นตัวเงิน

สิทธิในการได้รับจัดสรรหุ้นจองในส่วนของหุ้นสามัญเพิ่มทุนที่เสนอขายต่อประชาชนเป็นครั้งแรก

บริษัทฯ ให้สิทธิในการได้รับการจัดสรร (สิทธิในการซื้อ) หุ้นสามัญเพิ่มทุนที่เสนอขายต่อประชาชนเป็นครั้งแรก (IPO) กับกรรมการ ผู้บริหาร และพนักงานของบริษัทหรือบริษัทย่อย ภายใต้โครงการ ESOP ตามเงื่อนไขที่กำหนดไว้ในประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุนดังกล่าว โดยราคาเสนอขายหุ้น เป็นราคาเดียวกันกับราคาเสนอขายหุ้น IPO และตามประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุนที่ ทจ.32/2551 เรื่อง การเสนอขายหลักทรัพย์ที่ออกใหม่ต่อกรรมการหรือพนักงาน (และที่ได้มีการแก้ไขเพิ่มเติม) รวมจำนวน 7,372,500 (เจ็ดล้านสามแสนเจ็ดหมื่นสองพันห้าร้อย) หุ้น หรือคิดเป็น 8.19% ของจำนวนหุ้นทั้งหมดของ TERA

คำตอบแทนหรือผลประโยชน์ค้ำจ่ายของกรรมการบริหารและผู้บริหาร

คำตอบแทนหรือผลประโยชน์ค้ำจ่ายของกรรมการบริหารและผู้ : 0.00

บริหารในรอบปีที่ผ่านมา

ประมาณคำตอบแทนของกรรมการบริหารและผู้บริหารในรอบปี : 0.00

ปัจจุบัน

7.5 ข้อมูลเกี่ยวกับพนักงาน

ข้อมูลเกี่ยวกับพนักงานของบริษัท

จำนวนพนักงาน

	2566	2567	2568
พนักงานรวม (คน)	77	80	72

จำนวนพนักงาน จำแนกตามตำแหน่งและสายงาน

จำนวนพนักงานชาย จำแนกตามตำแหน่ง

	2566	2567	2568
จำนวนพนักงานชาย ระดับปฏิบัติการ (คน)	23	25	22
จำนวนพนักงานชาย ระดับบริหาร (คน)	11	12	10
จำนวนพนักงานชาย ผู้บริหารระดับสูง (คน)	4	4	3

จำนวนพนักงานหญิง จำแนกตามตำแหน่ง

	2566	2567	2568
จำนวนพนักงานหญิง ระดับปฏิบัติการ (คน)	33	31	29
จำนวนพนักงานหญิง ระดับบริหาร (คน)	6	8	8

การเปลี่ยนแปลงจำนวนพนักงานอย่างมีนัยสำคัญ

จำนวนพนักงานเปลี่ยนแปลงอย่างมีนัยสำคัญในระยะ 3 ปีที่ผ่านมา : ไม่ใช่

ข้อมูลเกี่ยวกับค่าตอบแทนพนักงาน

ค่าตอบแทนของพนักงาน

	2566	2567	2568
ค่าตอบแทนพนักงานรวม (บาท)	86,300,000.00	82,830,000.00	87,915,988.47

ค่าตอบแทนของพนักงาน จำแนกตามสายงานในรอบปีที่ผ่านมา

สำหรับปี 2567 และ ปี 2568 บริษัทได้จ่ายค่าตอบแทนที่เป็นตัวเงินให้แก่พนักงานของบริษัท (ไม่รวมผู้บริหาร) เป็นจำนวนทั้งสิ้น 82.83 ล้านบาท และ 87.92 ล้านบาท ตามลำดับ ค่าตอบแทนประกอบด้วย เงินเดือน ค่าล่วงเวลา โบนัส เงินประกันสังคม ค่าคอมมิชชั่นพนักงานขาย เงินสมทบกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ ค่าโทรศัพท์ ค่าน้ำมันรถ และอื่นๆ

ข้อมูลเกี่ยวกับการจัดการกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ (Provident fund: PVD)

นโยบายและแนวปฏิบัติการจัดการกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ (Provident fund: PVD)

นโยบายการจัดการกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ : มี

บริษัทฯ ให้ความสำคัญกับการสร้างหลักประกันทางการเงินและคุณภาพชีวิตที่มั่นคงให้แก่พนักงานในระยะยาว จึงได้จัดตั้งกองทุนสำรองเลี้ยงชีพเพื่อส่งเสริมการออมและเตรียมความพร้อมสำหรับการเกษียณอายุ โดยกำหนดนโยบายการบริหารจัดการกองทุนภายใต้หลักความโปร่งใส รอบคอบ และคำนึงถึงผลประโยชน์สูงสุดของสมาชิกเป็นสำคัญ

บริษัทฯ แต่งตั้งคณะกรรมการกองทุนสำรองเลี้ยงชีพซึ่งประกอบด้วยผู้แทนฝ่ายนายจ้างและผู้แทนพนักงาน เพื่อร่วมกันกำกับดูแล กำหนดแนวทางการบริหาร ติดตามผลการดำเนินงานของบริษัทจัดการลงทุน และพิจารณาทางเลือกการลงทุนที่เหมาะสม สอดคล้องกับระดับความเสี่ยงที่ยอมรับได้ของสมาชิก รวมถึงทบทวนนโยบายการลงทุนอย่างสม่ำเสมอให้เหมาะสมกับภาวะเศรษฐกิจและสภาวะตลาด

ทั้งนี้ บริษัทฯ สนับสนุนให้คณะกรรมการกองทุนเข้าร่วมการอบรม สัมมนา และกิจกรรมให้ความรู้ด้านกฎหมายกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ การบริหารความเสี่ยง และการลงทุนอย่างต่อเนื่อง เพื่อเพิ่มพูนความรู้ ความเข้าใจ และศักยภาพในการกำกับดูแลกองทุนได้อย่างมีประสิทธิภาพ รวมถึงส่งเสริมให้สมาชิกได้รับข้อมูลข่าวสารและความรู้ด้านการวางแผนทางการเงิน เพื่อประกอบการตัดสินใจเลือกแผนการลงทุนที่เหมาะสมกับตนเอง

บริษัทฯ มีการติดตามและประเมินผลการดำเนินงานของกองทุนอย่างสม่ำเสมอ พร้อมทั้งเปิดเผยข้อมูลที่เกี่ยวข้องแก่สมาชิกอย่างเพียงพอ เพื่อสร้างความเชื่อมั่น ความโปร่งใส และการบริหารจัดการกองทุนที่ยั่งยืน

ภาพรวมวิธีการกำหนดอัตราเงินสะสมของลูกจ้างและอัตราเงินสมทบของนายจ้าง

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน) และบริษัท คลัสเตอร์ ซิสเต็มส์ จำกัด ได้มีการจัดตั้งกองทุนสำรองเลี้ยงชีพตั้งแต่ 1 พฤศจิกายน 2555 โดยจัดตั้งกองทุนเฉพาะของบริษัท ภายใต้กองทุนสำรองเลี้ยงชีพ ทีเอสโกมสเตอร์ ร่วมทุน ซึ่งจดทะเบียนแล้ว โดยบริษัทจะหักเงินสะสมจากค่าจ้างในอัตรา 3-15% และบริษัทจ่ายเงินสมทบในอัตรา 3%

บริษัท สกายฟร็อก จำกัด ได้มีการจัดตั้งกองทุนสำรองเลี้ยงชีพตั้งแต่ 15 เมษายน 2557 โดยจัดตั้งกองทุนเฉพาะของบริษัท ภายใต้กองทุนสำรองเลี้ยงชีพ ธนาติทวีค่า ซึ่งจดทะเบียนแล้ว โดยบริษัทฯ จะหักเงินสะสมจากค่าจ้างในอัตรา 3% และบริษัทฯ จ่ายเงินสมทบในอัตราเดียวกัน

คณะกรรมการกองทุนสำรองเลี้ยงชีพของบริษัทมีการนำ : ไม่มี

หลักธรรมาภิบาลการลงทุนสำหรับผู้ลงทุนสถาบัน (“I Code”) มาใช้

ในการดำเนินงานและบริหารจัดการกองทุนหรือไม่

การเข้าร่วมเป็นสมาชิกกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ (PVD)

รายละเอียดการเข้าร่วมเป็นสมาชิกกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ (PVD)

จำนวนพนักงานที่เข้าร่วม PVD

	2566	2567	2568
จำนวนพนักงานที่มีสิทธิเข้าร่วม PVD (คน)	77	80	72
จำนวนพนักงานที่เข้าร่วม PVD (คน)	60	71	63
สัดส่วนพนักงานที่เข้าร่วม PVD / พนักงานทั้งหมด (%)	77.92	88.75	87.50
สัดส่วนพนักงานที่เข้าร่วม PVD / พนักงานที่มีสิทธิเข้าร่วม (%)	77.92	88.75	87.50

จำนวนเงินของกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ

	2566	2567	2568
จำนวนเงินที่นายจ้างสมทบเข้ากองทุนสำรองเลี้ยงชีพสำหรับพนักงาน (บาท)	1,399,836.46	1,442,025.59	1,504,092.90
จำนวนเงินที่ลูกจ้างสะสมเข้ากองทุนสำรองเลี้ยงชีพ (บาท)	2,454,996.26	2,751,083.32	2,998,807.17

รายละเอียดสรุปการเข้าร่วมเป็นสมาชิก PVD ของพนักงานในรอบปีที่ผ่านมา

รายชื่อบริษัท	มีพนักงานเข้าร่วมเป็นสมาชิก PVD	จำนวนพนักงาน (คน)	จำนวนพนักงานที่มีสิทธิเข้าร่วม PVD (คน)	จำนวนพนักงานที่เข้าร่วม PVD (คน)	สัดส่วนพนักงานที่เข้าร่วม PVD จากพนักงานทั้งหมด (%)	สัดส่วนพนักงานที่เข้าร่วม PVD จากพนักงานที่มีสิทธิเข้าร่วม PVD (%)
บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)	มี	72	72	63	87.50%	87.50%

นโยบายและแนวปฏิบัติเกี่ยวกับการส่งเสริมการออมผ่านกองทุนสำรองเลี้ยงชีพสำหรับลูกจ้างที่ยังไม่ได้เข้าเป็นสมาชิก PVD (ถ้ามี)

นโยบายและแนวปฏิบัติเกี่ยวกับการส่งเสริมการออมผ่านกองทุน : การอำนวยความสะดวกให้ลูกจ้างใหม่สมัครเป็นสมาชิก PVD ได้
 สำรองเลี้ยงชีพสำหรับลูกจ้างที่ยังไม่ได้เข้าเป็นสมาชิก PVD โดยอัตโนมัติ (Automatic enrollment), การให้ความรู้ หรือ
 ข้อมูลเกี่ยวกับการคัดเลือกนโยบายการลงทุนที่เหมาะสม

การอำนวยความสะดวกให้ลูกจ้างใหม่สมัครเป็นสมาชิก PVD ได้โดยอัตโนมัติ (Automatic enrollment)

บริษัทฯ ส่งเสริมให้พนักงานเริ่มต้นออมเงินเพื่อการเกษียณตั้งแต่เริ่มเข้าทำงาน โดยกำหนดแนวปฏิบัติให้ลูกจ้างใหม่สมัครเข้าเป็นสมาชิกกองทุนสำรองเลี้ยงชีพโดยอัตโนมัติ (Automatic Enrollment) ภายหลังจากช่วงทดลองงานหรือเป็นไปตามเงื่อนไขที่บริษัทกำหนด เพื่อเพิ่มโอกาสในการออมอย่างต่อเนื่องและสร้างวินัยทางการเงินตั้งแต่ระยะเริ่มต้น

ทั้งนี้ บริษัทฯ กำหนดอัตราเงินสะสมเริ่มต้นในระดับที่เหมาะสม พร้อมทั้งเปิดโอกาสให้พนักงานสามารถปรับเปลี่ยนอัตราเงินสะสม เลือกแผนการลงทุน หรือแจ้งความประสงค์ไม่เข้าร่วมกองทุนได้ตามความสมัครใจ เพื่อให้สอดคล้องกับความต้องการและเป้าหมายทางการเงินของแต่ละบุคคล

บริษัทฯ มีการสื่อสารข้อมูลสิทธิประโยชน์ ขั้นตอนการสมัคร และรายละเอียดของกองทุนอย่างชัดเจน รวมถึงจัดให้มีคำแนะนำด้านการวางแผนทางการเงิน เพื่อให้พนักงานสามารถตัดสินใจได้อย่างเหมาะสม โดยแนวทางดังกล่าวช่วยส่งเสริมความมั่นคงทางการเงินในระยะยาว และสะท้อนถึงความมุ่งมั่นของบริษัทในการดูแลสวัสดิการและคุณภาพชีวิตของพนักงานอย่างยั่งยืน

การให้ความรู้ หรือข้อมูลเกี่ยวกับการคัดเลือกนโยบายการลงทุนที่เหมาะสม

บริษัทฯ ให้ความสำคัญกับการเสริมสร้างความรู้ความเข้าใจด้านการวางแผนทางการเงินและการลงทุนแก่สมาชิกกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ เพื่อให้สามารถคัดเลือกนโยบายการลงทุนที่สอดคล้องกับระดับความเสี่ยงที่ยอมรับได้ เป้าหมายทางการเงิน และช่วงระยะเวลาการออมของแต่ละบุคคล

บริษัทฯ จึงร่วมกับบริษัทจัดการกองทุนและผู้ดูแลผลประโยชน์ จัดให้มีการสื่อสารข้อมูลและกิจกรรมให้ความรู้แก่พนักงานอย่างสม่ำเสมอ อาทิ การจัดอบรม สัมมนา หรือการบรรยายให้ความรู้ การเผยแพร่คู่มือและสื่อประชาสัมพันธ์เกี่ยวกับทางเลือกแผนการลงทุน ลักษณะความเสี่ยง และผลตอบแทนของแต่ละนโยบาย ตลอดจนเครื่องมือประเมินความเสี่ยง (Risk Profile) เพื่อช่วยให้สมาชิกสามารถวิเคราะห์และเลือกแผนการลงทุนได้อย่างเหมาะสม

นอกจากนี้ บริษัทฯ เปิดช่องทางให้สมาชิกสามารถขอคำปรึกษาจากผู้เชี่ยวชาญด้านการลงทุน และติดตามผลการดำเนินงานของกองทุนอย่างโปร่งใส ผ่านรายงานผลตอบแทนและข้อมูลข่าวสารอย่างต่อเนื่อง เพื่อสนับสนุนการตัดสินใจและส่งเสริมการออมเพื่อการเกษียณอย่างมีประสิทธิภาพและยั่งยืน

7.6 ข้อมูลสำคัญอื่น ๆ

7.6.1 ผู้ที่ได้รับมอบหมาย

รายชื่อผู้ควบคุมดูแลการทำบัญชี

ข้อมูลทั่วไป	อีเมล	โทรศัพท์
1. นางสาว หทัยดี แนวดีศรี	Saiyoud@terabyteplus.com	02-692-8731-4

รายชื่อเลขานุการบริษัท

ข้อมูลทั่วไป	อีเมล	โทรศัพท์
1. นาย สุรสิทธิ์ คิวประสพศักดิ์	surasit@terabyteplus.com	0-2692-8731-4

รายชื่อหัวหน้างานตรวจสอบภายในหรือผู้ตรวจสอบภายในที่จ้างจากภายนอก

ข้อมูลทั่วไป	อีเมล	โทรศัพท์
1. นาย กรณ์ย์ พิระบูล	karun@ppia.co.th	-

7.6.2 หัวหน้างานนักลงทุนสัมพันธ์

บริษัทมีการแต่งตั้งหัวหน้างานนักลงทุนสัมพันธ์หรือไม่ : มี

รายชื่อหัวหน้างานนักลงทุนสัมพันธ์

ข้อมูลทั่วไป	อีเมล	โทรศัพท์
1. นาย บุญชัย ตั้งวัฒนาพรชัย	Boonchai@terabyteplus.com	0-2692-8731-4

7.6.3 ผู้สอบบัญชีของบริษัท

รายละเอียดการสอบบัญชีของบริษัท

บริษัทผู้สอบบัญชี	ค่าสอบบัญชี (บาท)	ค่าบริการอื่น ๆ	รายชื่อและข้อมูลทั่วไปของ ผู้สอบบัญชี
บริษัท ไพร์ซวอเตอร์เฮาส์คูเปอร์ส เอ พีแอส จำกัด เลขที่ 179/74-80 อาคารบางกอก ซิตี้ทาวเวอร์ ชั้น 7, 11, 13-16 ถนน สาทรใต้ แขวงทุ่งมหาเมฆ เขตสาทร กรุงเทพมหานคร 10120 โทรศัพท์ +66 2844 1000	1,777,500.0 0	ประเภทของงานบริการ อื่น: ค่าตรวจสอบ BOI รายละเอียดข้อมูลค่า บริการอื่น ๆ: เป็นราคา ค่าบริการเพิ่มเติมสำหรับ รับงานการตรวจสอบ แบบคาบขอใช้สิทธิและ ประโยชน์ ยกเว้นภาษี เงินได้นิติบุคคล (BOI)	1. นางสาว อมรรัตน์ เพิ่มพูนวัฒนาสุข อีเมล: amornrat.pearmpoonvatanasuk@pwc.com เลขที่ใบอนุญาต: 4599 2. นาย บุญเรือง เลิศวิเศษวิทย์ อีเมล: boonrueng.lerdwiseswit@pwc.com เลขที่ใบอนุญาต: 6552

บริษัทผู้สอบบัญชี	ค่าสอบบัญชี (บาท)	ค่าบริการอื่น ๆ	รายชื่อและข้อมูลทั่วไปของ ผู้สอบบัญชี
		<p>ของบริษัท สกายฟร็อก จำกัด จำนวน 50,000 บาท ต่อบัตรส่งเสริมการลงทุน</p> <p>ส่วนที่จ่ายไปในระหว่างปีบัญชี: N/A บาท ส่วนที่ต้องจ่ายในอนาคต: N/A บาท รวมค่าบริการ: N/A บาท</p>	<p>3. นางสาว รจนาถ ปัญญานานุศาสตร์ อีเมล: rujapa.banglansirikul@pwc.com เลขที่ใบอนุญาต: 8435</p>

7.6.4 บุคลากรที่ได้รับมอบหมาย กรณีที่เป็นบริษัทต่างประเทศ

บริษัทมีบุคลากรที่ได้รับมอบหมายให้เป็นตัวแทนในประเทศไทยหรือไม่
ไม่

รายชื่อบุคลากรที่ได้รับมอบหมายให้เป็นตัวแทนในประเทศไทย

8. รายงานผลการดำเนินงานสำคัญด้านการกำกับดูแลกิจการ

8.1 สรุปผลการปฏิบัติหน้าที่ของคณะกรรมการในรอบปีที่ผ่านมา

สรุปผลการปฏิบัติหน้าที่ของคณะกรรมการในรอบปีที่ผ่านมา

1. การกำหนดทิศทาง กลยุทธ์ และนโยบายองค์กร

คณะกรรมการบริษัทพิจารณาและอนุมัติวิสัยทัศน์ กลยุทธ์ เป้าหมาย แผนธุรกิจ และงบประมาณประจำปี รวมถึงนโยบายด้านการลงทุน การเงิน และการบริหารทรัพยากร เพื่อสนับสนุนการเติบโตอย่างยั่งยืนและสร้างมูลค่าเพิ่มแก่ผู้ถือหุ้น

2. การกำกับติดตามผลการดำเนินงานและการบริหารความเสี่ยง

กำกับดูแลและติดตามผลการดำเนินงานของฝ่ายบริหารให้เป็นไปตามแผนงานและเป้าหมายที่กำหนด พร้อมทั้งจัดให้มีระบบบริหารความเสี่ยงระบบควบคุมภายใน และการตรวจสอบที่เหมาะสมและมีประสิทธิภาพ

3. การกำกับดูแลความถูกต้องโปร่งใสของรายงานทางการเงิน

ดูแลให้บริษัทมีระบบบัญชี การจัดทำรายงานทางการเงิน และการสอบบัญชีที่เชื่อถือได้ รวมถึงการเปิดเผยข้อมูลสำคัญอย่างครบถ้วน ถูกต้อง และทันเวลา เพื่อประโยชน์ของผู้ถือหุ้นและผู้มีส่วนได้เสีย

4. การแต่งตั้งและกำกับดูแลโครงสร้างการบริหาร

พิจารณาแต่งตั้งกรรมการ ผู้บริหารระดับสูง เลขานุการบริษัท ผู้สอบบัญชี และคณะกรรมการชุดย่อย พร้อมกำหนดขอบเขตอำนาจหน้าที่และติดตามผลการปฏิบัติงาน เพื่อเสริมสร้างการกำกับดูแลกิจการที่มีประสิทธิภาพ

5. การพิจารณาอนุมัติธุรกรรมและเรื่องที่มีสาระสำคัญ

พิจารณาอนุมัติการลงทุน โครงการสำคัญ การได้มาหรือจำหน่ายสินทรัพย์ รายการที่เกี่ยวข้องกัน และการจ่ายเงินปันผล โดยคำนึงถึงประโยชน์สูงสุดของบริษัท ความโปร่งใส และการปฏิบัติตามกฎหมายและกฎเกณฑ์ที่เกี่ยวข้อง

8.1.1 การสรรหากรรมการ / การพัฒนากรรมการ / การประเมินผลการปฏิบัติหน้าที่ของกรรมการ

ข้อมูลเกี่ยวกับการสรรหากรรมการ

รายชื่อกรรมการใหม่ที่ได้รับการแต่งตั้งทดแทนกรรมการที่หมดวาระ/ลาออก

รายชื่อกรรมการ	ตำแหน่ง	วันที่ดำรงตำแหน่ง	ทักษะและความชำนาญ
1. นาย ธนพัทธ์ สุขสุธรรมวงศ์	กรรมการ (กรรมการที่ไม่เป็นผู้บริหาร)	23 มิ.ย. 2568	เศรษฐศาสตร์, การตลาด
2. นาย เอกพล สกมลพลไพศาล	กรรมการ (กรรมการที่ไม่เป็นผู้บริหาร)	23 มิ.ย. 2568	เศรษฐศาสตร์, เงินทุนและหลักทรัพย์, บัญชี, การเงิน, บริหารธุรกิจ

การสรรหากรรมการอิสระ

หลักเกณฑ์ในการสรรหากรรมการอิสระ

1. การสรรหาคณะกรรมการบริษัท กรรมการอิสระ และผู้บริหารของบริษัท

1.1 กรรมการอิสระ

กรรมการอิสระของบริษัทจะต้องคุณสมบัติครบถ้วนตามหลักเกณฑ์คุณสมบัติกรรมการอิสระที่กำหนดในประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุนที่ ทอ.39/2559 เรื่อง การขออนุญาตและการอนุญาตให้เสนอขายหุ้นที่ออกใหม่ (รวมทั้งฉบับแก้ไขเพิ่มเติมในภายหลัง) ณ ปัจจุบัน บริษัทมีกรรมการอิสระ 3 ท่าน ทุกท่านมีคุณสมบัติครบถ้วน ทั้งนี้ บริษัทกำหนดคุณสมบัติของกรรมการอิสระ ดังนี้

1. ถือหุ้นไม่เกินร้อยละ 1 ของจำนวนหุ้นที่มีสิทธิออกเสียงทั้งหมดของบริษัท บริษัทใหญ่ บริษัทย่อย บริษัทร่วม ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ หรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัท ทั้งนี้ ให้นับรวมการถือหุ้นของผู้ถือหุ้นที่เกี่ยวข้องกับกรรมการอิสระรายนั้นๆ ด้วย

2. ไม่เป็นหรือเคยเป็นกรรมการที่มีส่วนร่วมบริหารงาน ลูกจ้าง พนักงาน ที่ปรึกษาที่ได้เงินเดือนประจำ หรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัท
บริษัทใหญ่ บริษัทย่อย บริษัทร่วม บริษัทย่อยลำดับเดียวกัน ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ หรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัท เว้นแต่จะได้นอกจากการมี
ลักษณะดังกล่าวมาแล้วไม่น้อยกว่า 2 ปีก่อนวันที่ได้รับแต่งตั้ง ทั้งนี้ลักษณะต้องห้ามดังกล่าวไม่รวมถึงกรณีที่กรรมการอิสระเคยเป็น
ข้าราชการ หรือที่ปรึกษา ของส่วนราชการซึ่งเป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่ หรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัท
3. ไม่เป็นบุคคลที่มีความสัมพันธ์ทางสายโลหิต หรือ โดยการจดทะเบียนตามกฎหมายในลักษณะที่เป็นบิดา มารดา คู่สมรส พี่น้อง และบุตร
รวมทั้งคู่สมรสของบุตร ของกรรมการรายอื่น ผู้บริหาร ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ ผู้มีอำนาจควบคุม หรือบุคคลที่จะได้รับการเสนอให้เป็น
กรรมการ ผู้บริหาร หรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัทหรือบริษัทย่อย
4. ไม่มีหรือเคยมีความสัมพันธ์ทางธุรกิจกับบริษัท บริษัทใหญ่ บริษัทย่อย บริษัทร่วม ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ หรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัท ใน
ลักษณะที่อาจเป็นการขัดขวางการใช้จรรยาบรรณอย่างเป็นอิสระของตน รวมทั้งไม่มีหรือเคยเป็นผู้ถือหุ้นที่มีนัย หรือผู้มีอำนาจควบคุม
ของผู้ที่มีความสัมพันธ์ทางธุรกิจกับบริษัท บริษัทใหญ่ บริษัทย่อย บริษัทร่วม ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ หรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัท เว้นแต่
จะได้นอกจากการมีลักษณะดังกล่าวมาแล้วไม่น้อยกว่า 2 ปีก่อนวันที่ได้รับแต่งตั้ง
5. ไม่เป็นหรือเคยเป็นผู้สอบบัญชีของบริษัท บริษัทใหญ่ บริษัทย่อย บริษัทร่วม ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ หรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัท และ
ไม่เป็นผู้ถือหุ้นที่มีนัย ผู้มีอำนาจควบคุม หรือหุ้นส่วนของสำนักงานสอบบัญชี ซึ่งมีผู้สอบบัญชีของบริษัท บริษัทใหญ่ บริษัทย่อย บริษัท
ร่วม ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ หรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัทสังกัดอยู่ เว้นแต่จะได้นอกจากการมีลักษณะดังกล่าวมาแล้วไม่น้อยกว่า 2 ปีก่อน
วันที่ได้รับแต่งตั้ง
6. ไม่เป็นหรือเคยเป็นผู้ให้บริการทางวิชาชีพใดๆ ซึ่งรวมถึง การให้บริการเป็นที่ปรึกษากฎหมาย หรือที่ปรึกษาทางการเงิน ซึ่งได้รับค่า
บริการเกินกว่า 2 ล้านบาทต่อปีจากบริษัท บริษัทใหญ่ บริษัทย่อย บริษัทร่วม ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ หรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัท และ
ไม่เป็นผู้ถือหุ้นที่มีนัย ผู้มีอำนาจควบคุมหรือหุ้นส่วนของผู้ให้บริการทางวิชาชีพนั้นด้วย เว้นแต่จะได้นอกจากการมีลักษณะดังกล่าวมาแล้ว
ไม่น้อยกว่า 2 ปี ก่อนวันที่ได้รับแต่งตั้ง
7. ไม่เป็นกรรมการที่ได้รับการแต่งตั้งขึ้นเพื่อเป็นตัวแทนของกรรมการของบริษัท ผู้ถือหุ้นใหญ่ หรือผู้ถือหุ้นซึ่งเป็นผู้ที่เกี่ยวข้องกับผู้ถือหุ้น
ใหญ่ของบริษัท
8. ไม่ประกอบกิจการที่มีสภาพอย่างเดียวกัน และเป็นการแข่งขันที่มีนัยกับกิจการของบริษัทหรือบริษัทย่อย หรือไม่เป็นหุ้นส่วนหรือเป็น
กรรมการที่มีส่วนร่วมบริหารงาน ลูกจ้าง พนักงาน ที่ปรึกษาที่รับเงินเดือนประจำ หรือถือหุ้นเกินร้อยละ 1 ของจำนวนหุ้นที่มีสิทธิออก
เสียงทั้งหมดของบริษัทอื่น ซึ่งประกอบกิจการที่มีสภาพอย่างเดียวกันและเป็นการแข่งขันที่มีนัยกับกิจการของบริษัทหรือบริษัทย่อย
9. ไม่มีลักษณะอื่นใดที่ทำให้ไม่สามารถให้ความเห็นอย่างเป็นอิสระเกี่ยวกับการดำเนินงานของบริษัท
10. ผ่านการเข้าอบรม DAP/DCP ของสมาคมส่งเสริมกรรมการบริษัทไทย (IOD) กรณียังไม่ผ่านการอบรมบริษัทจะประสานงานการสมัครเข้า
อบรมให้

1.2 ผู้บริหาร

ในการแต่งตั้งผู้บริหารระดับสูงสุด คณะกรรมการบริษัทมอบหมายให้คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน ได้มีการกำหนดแผน
ผู้สืบทอดตำแหน่ง (Succession Plan) เพื่อสรรหาและเตรียมความพร้อมของผู้บริหารระดับสูงและพัฒนาผู้ที่มีศักยภาพที่จะสืบทอดตำแหน่ง
สำคัญในการบริหารและดำเนินธุรกิจต่อไปได้ โดยมีรายละเอียดแผนการสืบทอดตำแหน่ง ดังต่อไปนี้

1.2.1 ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทนเป็นผู้จัดทำแผนผู้สืบทอดตำแหน่งในระดับประธานเจ้าหน้าที่บริหาร เพื่อเสนอให้คณะ
กรรมการบริษัทเป็นผู้พิจารณา โดยมีคุณสมบัติ ดังนี้

- การศึกษาไม่ต่ำกว่าปริญญาโท (สาขาวิศวกรรมคอมพิวเตอร์ วิทยาการคอมพิวเตอร์ ICT บริหาร หรือสาขาที่เกี่ยวข้อง)
- มี Proven Track Records ในการบริหารบริษัทอย่างน้อย 10 ปี ในบริษัทขนาดพนักงานไม่น้อยกว่า 40 คน
- มี Proven Track Records ในการบริหารทีมด้านการขาย การตลาด ด้านที่ปรึกษาโซลูชัน มีความสามารถและศักยภาพที่จะเป็นผู้นำ
และสร้างธุรกิจให้บริษัทในระยะยาวได้
- มีประสบการณ์ในการบริหารทีมในธุรกิจไอที ด้าน Operations (เช่น Sales, Pre-sales, Support) ไม่น้อยกว่า 10 ปี
- เคยดำรงตำแหน่งกรรมการผู้จัดการ (Managing Director) ของบริษัทอื่นมาก่อนอย่างน้อย 3 ปี
- มีความเป็นผู้นำ
- มีอายุมากกว่า 40 ปี ขึ้นไป

1.2.2 ระดับสายงาน

เมื่อตำแหน่งระดับสายงานว่างลง หรือผู้อยู่ในตำแหน่งไม่สามารถปฏิบัติหน้าที่ในตำแหน่งได้ บริษัทจะนำเสนอผู้สืบทอดตำแหน่งที่คัด
เลือกไว้เสนอต่อคณะกรรมการบริหารเพื่อพิจารณานุมัติต่อไป

2. การเลือกตั้งกรรมการบริษัทผ่านการประชุมผู้ถือหุ้น

ตามข้อบังคับบริษัทข้อ 13 ในการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปีทุกครั้งต้องมีกรรมการออกจากตำแหน่ง โดยจำนวน 1 ใน 3 ของจำนวนกรรมการในขณะนั้น ถ้าจำนวนกรรมการที่จะแบ่งออกให้ตรงเป็นสามส่วนไม่ได้ ก็ให้ออกโดยจำนวนใกล้เคียงที่สุดกับส่วน 1 ใน 3 โดยกรรมการที่อยู่ในตำแหน่งนานที่สุดเป็นผู้ออกจากตำแหน่ง กรรมการที่ออกตามวาระนั้นอาจถูกเลือกเข้ามาดำรงตำแหน่งใหม่ก็ได้ โดยให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นแต่งตั้งกรรมการบริษัทตามข้อบังคับบริษัท และข้อกำหนดของกฎหมายที่เกี่ยวข้อง หลักเกณฑ์และวิธีการดังต่อไปนี้

2.1. ผู้ถือหุ้นแต่ละคนมีคะแนนเสียงเท่ากับ 1 หุ้นต่อ 1 เสียง

2.2. ผู้ถือหุ้นแต่ละคนจะใช้คะแนนเสียงที่มีอยู่เลือกตั้งบุคคลคนเดียวหรือหลายคนเป็นกรรมการบริษัทก็ได้ ในกรณีเลือกตั้งบุคคลหลายคนเป็นกรรมการบริษัท จะแบ่งคะแนนเสียงให้แก่ผู้ใดมากน้อยเพียงใดไม่ได้ (ลงคะแนนเสียงเลือกตั้งกรรมการบริษัทแบบ Non-cumulative เท่านั้น)

3. การประเมินผลประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

การประเมินผลการปฏิบัติงานของประธานเจ้าหน้าที่บริหาร จัดทำการประเมินโดยคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน และนำเสนอต่อที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท เป็นผู้พิจารณาอนุมัติการประเมินผลงาน ปีละ 1 ครั้ง โดยครอบคลุม ความเป็นผู้นำ การกำหนดกลยุทธ์ การปฏิบัติตามกลยุทธ์ การวางแผนและผลปฏิบัติงานทางการเงิน ความสัมพันธ์กับบุคคลภายในและภายนอก ความรู้ด้านผลิตภัณฑ์ และคุณลักษณะส่วนตัว

ความสัมพันธ์ทางธุรกิจหรือการให้บริการทางวิชาชีพของกรรมการอิสระในรอบปีที่ผ่านมา

ความสัมพันธ์ทางธุรกิจหรือการให้บริการทางวิชาชีพ ของกรรมการ : ไม่มี

อิสระในรอบปีที่ผ่านมา

การสรรหากรรมการและผู้บริหารระดับสูงสุด

วิธีการสรรหากรรมการและผู้บริหารระดับสูงสุด

วิธีการสรรหาบุคคลที่จะแต่งตั้ง เป็นกรรมการ ผ่านคณะกรรมการ : ใช่

สรรหาหรือไม่

วิธีการสรรหาบุคคลที่จะแต่งตั้ง เป็นผู้บริหารระดับสูงสุด ผ่านคณะ : ใช่

กรรมการสรรหาหรือไม่

สิทธิของผู้ลงทุนรายย่อยในการแต่งตั้งกรรมการ

ที่ประชุมผู้ถือหุ้นเป็นผู้แต่งตั้งกรรมการโดยใช้เสียงข้างมากตามหลักเกณฑ์และวิธีการ ดังต่อไปนี้

(1) ผู้ถือหุ้นคนหนึ่งมีคะแนนเสียงเท่ากับหนึ่งหุ้นต่อเสียงหนึ่ง

(2) ให้ผู้ถือหุ้นออกเสียงลงคะแนนเลือกตั้งกรรมการเป็นรายบุคคลไป

(3) บุคคลซึ่งได้รับคะแนนเสียงสูงสุดตามลำดับลงมาเป็นผู้ได้รับการเลือกตั้งเป็นกรรมการเท่าจำนวนกรรมการที่จะพึงมีหรือจะพึงเลือกตั้งในครั้งนั้น ในกรณีที่บุคคลซึ่งได้รับการเลือกตั้งในลำดับถัดลงมา มีคะแนนเสียงเท่ากันเกินจำนวนที่จะพึงมีหรือจะพึงเลือกตั้งในครั้งนั้น ให้ผู้เป็นประธานเป็นผู้ออกเสียงชี้ขาด

วิธีการแต่งตั้งกรรมการ : วิธีที่ผู้ถือหุ้นสามารถแบ่งคะแนนเสียงของตนในการเลือกตั้ง

กรรมการเพื่อให้ผู้ใดมากน้อยตามกฎหมายว่าด้วยบริษัทมหาชน

จำกัด (Cumulative voting), วิธีการแต่งตั้งกรรมการแต่ละราย

ต้องได้รับคะแนนเสียงเห็นชอบเกินกว่ากึ่งหนึ่งของจำนวนเสียง

ทั้งหมดของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุมและออกเสียงลงคะแนน

การกำหนดคุณสมบัติในการสรรหากรรมการบริษัท

รายละเอียดการกำหนดคุณสมบัติในการสรรหากรรมการบริษัท

ทักษะและความชำนาญที่เกี่ยวข้อง	ทักษะและความชำนาญ
1) กรรมการบริษัทต้องเป็นบุคคลที่มีความรู้ความสามารถ มีความซื่อสัตย์ สุจริต มีจริยธรรมในการดำเนินธุรกิจและมีเวลาอย่างเพียงพอที่จะอุทิศความรู้ ความสามารถและปฏิบัติหน้าที่ให้แก่บริษัทฯ ได้	เศรษฐศาสตร์, กฎหมาย, บัญชี, การเงิน, บริหารธุรกิจ
2) กรรมการบริษัทที่มีคุณสมบัติและไม่มีลักษณะต้องห้ามตามกฎหมายว่าด้วยบริษัทมหาชนจำกัด กฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์ และตลาดหลักทรัพย์ และกฎหมายอื่นที่เกี่ยวข้อง รวมทั้งต้องไม่มีลักษณะที่แสดงถึงการขาดความเหมาะสมที่จะได้รับความไว้วางใจให้บริหารจัดการกิจการที่มีมหาชนเป็นผู้ถือหุ้นตามที่คณะกรรมการกำกับตลาดทุนประกาศกำหนด	เศรษฐศาสตร์, กฎหมาย, บัญชี, การเงิน, บริหารธุรกิจ
3) กรรมการบริษัทสามารถดำรงตำแหน่งกรรมการในบริษัทอื่นได้ แต่ทั้งนี้ ในการเป็นกรรมการดังกล่าวต้องไม่เป็นอุปสรรคต่อการปฏิบัติหน้าที่กรรมการของบริษัทและต้องเป็นไปตามแนวทางของสำนักงาน ก.ล.ด. และตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย	เศรษฐศาสตร์, กฎหมาย, บัญชี, การเงิน, บริหารธุรกิจ
4) กรรมการบริษัทจะต้องไม่ประกอบกิจการอันมีสภาพอย่างเดียวกัน และเป็นการแข่งขันกับกิจการของบริษัท หรือเข้าเป็นหุ้นส่วนในทางหุ้นส่วนสามัญ หรือเป็นหุ้นส่วนไม่จำกัดความรับผิดชอบในทางหุ้นส่วนจำกัด หรือเป็นกรรมการของบริษัทอื่นที่ประกอบกิจการอันมีสภาพอย่างเดียวกัน และเป็นการแข่งขันกับกิจการของบริษัทไม่ว่าจะทำได้เพื่อประโยชน์ตนหรือเพื่อประโยชน์ผู้อื่น เว้นแต่จะได้แจ้งให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นทราบก่อนที่จะมีมติแต่งตั้ง	เศรษฐศาสตร์, กฎหมาย, บัญชี, การเงิน, บริหารธุรกิจ
5) กรรมการอิสระต้องมีคุณสมบัติเกี่ยวกับความเป็นอิสระตามที่คณะกรรมการกำกับตลาดทุนประกาศกำหนด และต้องสามารถดูแลผลประโยชน์ของผู้ถือหุ้นทุกรายได้เท่าเทียมกันและไม่เกิดความขัดแย้งทางผลประโยชน์ นอกจากนี้ ยังต้องสามารถเข้าร่วมประชุมคณะกรรมการบริษัทโดยให้ความเห็นอย่างเป็นอิสระได้	เศรษฐศาสตร์, กฎหมาย, บัญชี, การเงิน, บริหารธุรกิจ
6) กรรมการบริษัทแต่ละท่านสามารถดำรงตำแหน่งกรรมการในบริษัทจดทะเบียนอื่นให้เหมาะสมกับลักษณะหรือสภาพธุรกิจของบริษัทได้	เศรษฐศาสตร์, กฎหมาย, บัญชี, การเงิน, บริหารธุรกิจ
7) คณะกรรมการต้องมีความเป็นอิสระจากฝ่ายบริหาร ทำหน้าที่กำกับดูแลและสงวนสิทธิ์อำนาจหน้าที่แยกจากฝ่ายบริหาร และมีหน้าที่พัฒนาดำเนินการด้านการควบคุมภายในที่เพียงพอ	เศรษฐศาสตร์, กฎหมาย, บัญชี, การเงิน, บริหารธุรกิจ

ข้อมูลเกี่ยวกับการพัฒนากรรมการ

การพัฒนากรรมการในรอบปีที่ผ่านมา

รายละเอียดการพัฒนากรรมการในรอบปีที่ผ่านมา

รายชื่อกรรมการ	เข้าร่วมอบรมในรอบปี บัญชีที่ผ่านมา	ประวัติการเข้าร่วมอบรม
1. นาย อุดมศักดิ์ โรจนวิบูลย์ชัย (ประธานกรรมการ, กรรมการ อิสระ)	ไม่เข้าร่วม	-
2. นาย สุรสิทธิ์ คิวประสพศักดิ์ (กรรมการ)	ไม่เข้าร่วม	-
3. นาย มนตรี อรุณ (กรรมการ, กรรมการอิสระ)	ไม่เข้าร่วม	-
4. นาย ญาณพล รักกลีกร (กรรมการ, กรรมการอิสระ)	ไม่เข้าร่วม	-
5. นาย บุญชัย ตั้งวัฒนาพรชัย (กรรมการ)	เข้าร่วม	อื่น ๆ • 2568: Advanced Investor Relations for C-Suite Executives
6. นาย วสุ กลมเกลี้ยง (กรรมการ)	ไม่เข้าร่วม	-
7. นาย ธนรัฐ โรจนวิภาต (กรรมการ)	ไม่เข้าร่วม	-
8. นาย ธนพัทธ์ สุขสุธรรมวงศ์ (กรรมการ)	ไม่เข้าร่วม	-
9. นาย เอกพล สกุลพลไพศาล (กรรมการ)	เข้าร่วม	Thai Institute of Directors (IOD) • 2568: Director Accreditation Program (DAP)

ข้อมูลเกี่ยวกับการประเมินผลการปฏิบัติงานที่ของกรรมการ

เกณฑ์การประเมินผลการปฏิบัติงานที่ของคณะกรรมการ

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน) ได้จัดการประเมินผลการปฏิบัติงานของคณะกรรมการบริษัท คณะกรรมการชุดย่อยต่างๆ ตามหลักการกำกับดูแลกิจการที่ดี และมีการประเมินผลการปฏิบัติงานด้วยตนเองอย่างน้อยปีละ 1 ครั้ง เพื่อให้คณะกรรมการร่วมกันพิจารณาผลงานและปรับปรุงแก้ไข โดยการประเมินได้จัดทำขึ้นทั้งแบบรายคณะและรายบุคคล เพื่อใช้เป็นกรอบในการตรวจสอบการปฏิบัติงานว่าในระหว่างปีที่ผ่านมาคณะกรรมการและคณะกรรมการชุดย่อย ได้มีการปฏิบัติงานครบถ้วนเหมาะสมตามขอบเขตอำนาจหน้าที่และเป็นไปตามหลักการกำกับดูแลกิจการที่ดีหรือไม่อย่างไร

การประเมินผลการปฏิบัติงานที่ของคณะกรรมการในรอบปีที่ผ่านมา

1. คณะกรรมการบริษัท (Board of Directors)

- ผลการประเมินตนเองของคณะกรรมการตรวจสอบเป็น รายคณะ ผลที่ได้อยู่ในเกณฑ์: **ดีเยี่ยม**
- ผลการประเมินตนเองของคณะกรรมการตรวจสอบเป็น รายบุคคล ผลที่ได้อยู่ในเกณฑ์: **ดีเยี่ยม**

2. คณะกรรมการตรวจสอบ (Audit Committee)

- ผลการประเมินตนเองของคณะกรรมการตรวจสอบเป็น รายคณะ ผลที่ได้อยู่ในเกณฑ์: **ดีเยี่ยม**

- ผลการประเมินตนเองของคณะกรรมการตรวจสอบเป็นรายบุคคลผลที่ได้อยู่ในเกณฑ์: **ดีเยี่ยม**
3. คณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน (Nomination and Compensation Committee)
- ผลการประเมินตนเองของคณะกรรมการตรวจสอบเป็นรายคณะผลที่ได้อยู่ในเกณฑ์: **ดีมาก**
 - ผลการประเมินตนเองของคณะกรรมการตรวจสอบเป็นรายบุคคลผลที่ได้อยู่ในเกณฑ์: **ดีมาก**
4. คณะกรรมการพิจารณาการลงทุน (Investment Committee)
- ผลการประเมินตนเองของคณะกรรมการตรวจสอบเป็นรายคณะผลที่ได้อยู่ในเกณฑ์: **ดีมาก**
 - ผลการประเมินตนเองของคณะกรรมการตรวจสอบเป็นรายบุคคลผลที่ได้อยู่ในเกณฑ์: **ดีมาก**
5. คณะกรรมการบริหาร (Executive Committee)
- ผลการประเมินตนเองของคณะกรรมการตรวจสอบเป็นรายคณะผลที่ได้อยู่ในเกณฑ์: **ดีมาก**
 - ผลการประเมินตนเองของคณะกรรมการตรวจสอบเป็นรายบุคคลผลที่ได้อยู่ในเกณฑ์: **ดีมาก**

รายละเอียดการประเมินผลการปฏิบัติหน้าที่ของคณะกรรมการ

รายชื่อคณะกรรมการ	รูปแบบการประเมินผล	เกรด / คะแนนที่ได้รับเฉลี่ย	เกรด / คะแนนเต็ม
คณะกรรมการบริษัท	การประเมินแบบรายคณะ	1924	2,124
	การประเมินแบบรายบุคคล (ประเมินตนเอง)	362	396
	การประเมินแบบรายบุคคล แบบไขว้ (ประเมินกรรมการท่านอื่น)	ไม่มี	ไม่มี
คณะกรรมการตรวจสอบ	การประเมินแบบรายคณะ	307	324
	การประเมินแบบรายบุคคล (ประเมินตนเอง)	123	132
	การประเมินแบบรายบุคคล แบบไขว้ (ประเมินกรรมการท่านอื่น)	ไม่มี	ไม่มี
คณะกรรมการบริหาร	การประเมินแบบรายคณะ	373	440
	การประเมินแบบรายบุคคล (ประเมินตนเอง)	189	220
	การประเมินแบบรายบุคคล แบบไขว้ (ประเมินกรรมการท่านอื่น)	ไม่มี	ไม่มี
คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาตำแหน่ง	การประเมินแบบรายคณะ	329	384
	การประเมินแบบรายบุคคล (ประเมินตนเอง)	155	176
	การประเมินแบบรายบุคคล แบบไขว้ (ประเมินกรรมการท่านอื่น)	ไม่มี	ไม่มี
คณะกรรมการพิจารณาการลงทุน	การประเมินแบบรายคณะ	221	264
	การประเมินแบบรายบุคคล (ประเมินตนเอง)	116	132
	การประเมินแบบรายบุคคล แบบไขว้ (ประเมินกรรมการท่านอื่น)	ไม่มี	ไม่มี

8.1.2 การเข้าร่วมประชุมและการจ่ายค่าตอบแทนคณะกรรมการรายบุคคล

การเข้าร่วมประชุมของคณะกรรมการบริษัท

การเข้าร่วมประชุมของคณะกรรมการบริษัท

จำนวนการประชุมของคณะกรรมการบริษัท ในรอบปีที่ผ่านมา (ครั้ง) : 6

การประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี (AGM) : 22 เม.ย. 2568

การประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น (EGM) : ไม่มี

รายละเอียดการเข้าร่วมประชุมของคณะกรรมการบริษัท

รายชื่อกรรมการ	การเข้าร่วมประชุมของกรรมการ			เข้าประชุม AGM			เข้าประชุม EGM		
	การเข้าประชุม (ครั้ง)	/	สิทธิในการประชุม (ครั้ง)	การเข้าประชุม (ครั้ง)	/	สิทธิในการประชุม (ครั้ง)	การเข้าประชุม (ครั้ง)	/	สิทธิในการประชุม (ครั้ง)
1. นาย อุดมศักดิ์ โรจน์วิบูลย์ชัย (ประธานกรรมการ, กรรมการอิสระ)	6	/	6	1	/	1	N/A	/	N/A
2. นาย สุรสิทธิ์ คิวประสพศักดิ์ (กรรมการ)	6	/	6	1	/	1	N/A	/	N/A
3. นาย มนตรี อรุณ (กรรมการ, กรรมการอิสระ)	5	/	6	1	/	1	N/A	/	N/A
4. นาย ญาณพล รักกสิกร (กรรมการ, กรรมการอิสระ)	6	/	6	1	/	1	N/A	/	N/A
5. นาย บุญชัย ตั้งวัฒนาพรชัย (กรรมการ)	6	/	6	1	/	1	N/A	/	N/A
6. นาย วสุ กลมเกลี้ยง (กรรมการ)	4	/	6	1	/	1	N/A	/	N/A
7. นาย ธนรัฐ ไรจน์วิภาต (กรรมการ)	6	/	6	1	/	1	N/A	/	N/A
8. นาย ธนพัทธ์ สุขสุธรรมวงศ์ (กรรมการ)	2	/	6	0	/	0	N/A	/	N/A
9. นาย เอกพล สกุลพลไพศาล (กรรมการ)	2	/	6	0	/	0	N/A	/	N/A
10. นาย คณิสร์ ศรีวัชรประภา (กรรมการ)	1	/	6	1	/	1	N/A	/	N/A
11. นางสาว อินทิรา ช้วยสนิท (กรรมการ)	2	/	6	1	/	1	N/A	/	N/A

รายละเอียดการสรุปสัดส่วนการเข้าร่วมประชุมของคณะกรรมการบริษัท

รายชื่อกรรมการ	อัตราการเข้าประชุมคณะกรรมการบริษัท	อัตราการเข้าประชุม AGM	อัตราการเข้าประชุม EGM
1. นาย อุดมศักดิ์ วัฒนวิบูลย์ชัย (ประธานกรรมการ, กรรมการอิสระ)	6/6 (100.00%)	1/1 (100.00%)	N/A
2. นาย สุรสิทธิ์ คิวประสพศักดิ์ (กรรมการ)	6/6 (100.00%)	1/1 (100.00%)	N/A
3. นาย มนต์รี อรุณ (กรรมการ, กรรมการอิสระ)	5/6 (83.33%)	1/1 (100.00%)	N/A
4. นาย ญาณพล รักกสิกร (กรรมการ, กรรมการอิสระ)	6/6 (100.00%)	1/1 (100.00%)	N/A
5. นาย บุญชัย ตั้งวัฒนาพรชัย (กรรมการ)	6/6 (100.00%)	1/1 (100.00%)	N/A
6. นาย วสุ กลมเกลี้ยง (กรรมการ)	4/6 (66.67%)	1/1 (100.00%)	N/A
7. นาย ธนรัฐ วัฒนวิภาต (กรรมการ)	6/6 (100.00%)	1/1 (100.00%)	N/A
8. นาย ธนพัทธ์ สุขสุธรรมวงศ์ (กรรมการ)	2/6 (33.33%)	N/A	N/A
9. นาย เอกพล สกุลพลไพศาล (กรรมการ)	2/6 (33.33%)	N/A	N/A
10. นาย คณิสสร ศรีวัชรประภา (กรรมการ)	1/6 (16.67%)	1/1 (100.00%)	N/A
11. นางสาว อินทิรา ช่วยสนิท (กรรมการ)	2/6 (33.33%)	1/1 (100.00%)	N/A
อัตราการเข้าร่วมประชุมเฉลี่ย	(69.70%)	100.00%	N/A

คำตอบแทนของคณะกรรมการ

ลักษณะคำตอบแทนของคณะกรรมการ

คำตอบแทนกรรมการส่วนที่ 1 ได้แก่ เงินบำเหน็จกรรมการประจำปี ซึ่งจะได้รับการพิจารณาเป็นกรณีไป โดยคำนึงถึงผลประโยชน์ของบริษัทฯ เป็นหลัก

คำตอบแทนกรรมการส่วนที่ 2 ได้แก่ ค่าเบี้ยประชุมกรรมการ ซึ่งจะจ่ายให้ตามจำนวนครั้งที่เข้าร่วมประชุม โดยกำหนดเป็นอัตราต่อครั้งต่อคน

คำตอบแทนของคณะกรรมการ

รายละเอียดคำตอบแทนของกรรมการแต่ละรายบุคคลในรอบปีที่ผ่านมา

รายชื่อกรรมการ / คณะกรรมการ	บริษัท				คำตอบแทนที่เป็น ตัวเงินของบริษัท ย่อยรวม (บาท)
	ค่าเบี้ยประชุม ต่อปี	คำตอบแทนที่เป็นตัวเงินอื่นๆ	รวม (บาท)	คำตอบแทนที่ไม่เป็นตัวเงิน	
1. นาย อุดมศักดิ์ โรจน์วิบูลย์ชัย (ประธานกรรมการ, กรรมการอิสระ)			200,000.00		0.00
คณะกรรมการบริษัท (ประธานกรรมการ)	150,000.00	0.00	150,000.00	ไม่มี	
คณะกรรมการตรวจสอบ (กรรมการตรวจสอบ)	50,000.00	0.00	50,000.00	ไม่มี	
2. นาย สุรสิทธิ์ คิวประสพศักดิ์ (กรรมการ)			120,000.00		50,000.00
คณะกรรมการบริษัท (กรรมการ)	90,000.00	0.00	90,000.00	ไม่มี	
คณะกรรมการบริหาร (ประธานกรรมการบริหาร)	0.00	0.00	0.00	ไม่มี	
คณะกรรมการพิจารณาการลงทุน (กรรมการชุดย่อย)	0.00	0.00	0.00	ไม่มี	
คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน (กรรมการชุดย่อย)	30,000.00	0.00	30,000.00	ไม่มี	
3. นาย มนตรี อรุณ (กรรมการ, กรรมการอิสระ)			165,000.00		0.00
คณะกรรมการบริษัท (กรรมการ)	75,000.00	0.00	75,000.00	ไม่มี	
คณะกรรมการตรวจสอบ (ประธานกรรมการตรวจสอบ)	60,000.00	0.00	60,000.00	ไม่มี	
คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน (กรรมการชุดย่อย)	30,000.00	0.00	30,000.00	ไม่มี	
4. นาย ญาณพล รักกลีกร (กรรมการ, กรรมการอิสระ)			140,000.00		0.00

รายชื่อกรรมการ / คณะกรรมการ	บริษัท				คำตอบแทนที่เป็น ตัวเงินของบริษัท ย่อยรวม (บาท)
	ค่าเบี้ยประชุม ต่อปี	คำตอบแทนที่เป็นตัวเงินอื่นๆ	รวม (บาท)	คำตอบแทนที่ไม่เป็นตัวเงิน	
คณะกรรมการบริษัท (กรรมการ)	90,000.00	0.00	90,000.00	ไม่มี	
คณะกรรมการตรวจสอบ (กรรมการตรวจสอบ)	50,000.00	0.00	50,000.00	ไม่มี	
5. นาย บุญชัย ตั้งวัฒนาพรชัย (กรรมการ)			90,000.00		50,000.00
คณะกรรมการบริษัท (กรรมการ)	90,000.00	0.00	90,000.00	ไม่มี	
คณะกรรมการบริหาร (กรรมการบริหาร)	0.00	0.00	0.00	ไม่มี	
คณะกรรมการพิจารณาการลงทุน (กรรมการชด้อย)	0.00	0.00	0.00	ไม่มี	
6. นาย วสุ กลมเกลี้ยง (กรรมการ)			145,000.00		0.00
คณะกรรมการบริษัท (กรรมการ)	60,000.00	0.00	60,000.00	ไม่มี	
คณะกรรมการบริหาร (กรรมการบริหาร)	40,000.00	0.00	40,000.00	ไม่มี	
คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน (ประธานกรรมการชด้อย)	45,000.00	0.00	45,000.00	ไม่มี	
คณะกรรมการพิจารณาการลงทุน (ประธานกรรมการชด้อย)	0.00	0.00	0.00	ไม่มี	
7. นาย ธนรัฐ โรจนวิภาต (กรรมการ)			90,000.00		0.00
คณะกรรมการบริษัท (กรรมการ)	90,000.00	0.00	90,000.00	ไม่มี	
8. นาย ธนพัทธ์ สุขสุธรรมวงศ์ (กรรมการ)			30,000.00		N/A
คณะกรรมการบริษัท (กรรมการ)	30,000.00	0.00	30,000.00	ไม่มี	

รายชื่อกรรมการ / คณะกรรมการ	บริษัท				คำตอบแทนที่เป็น ตัวเงินของบริษัท ย่อยรวม (บาท)
	ค่าเบี้ยประชุม ต่อปี	คำตอบแทนที่เป็นตัวเงินอื่นๆ	รวม (บาท)	คำตอบแทนที่ไม่เป็นตัวเงิน	
คณะกรรมการพิจารณาการลงทุน (กรรมการชุดย่อย)	0.00	0.00	0.00	ไม่มี	
9. นาย เอกพล สกกุลพลไพศาล (กรรมการ)			50,000.00		15,000.00
คณะกรรมการบริษัท (กรรมการ)	30,000.00	0.00	30,000.00	ไม่มี	
คณะกรรมการบริหาร (กรรมการบริหาร)	20,000.00	0.00	20,000.00	ไม่มี	
คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน (กรรมการชุดย่อย)	0.00	0.00	0.00	ไม่มี	
10. นาย ดำรง จิรเสาวภาคย์ (กรรมการบริหาร)			0.00		N/A
คณะกรรมการบริหาร (กรรมการบริหาร)	0.00	0.00	0.00	ไม่มี	
11. นาย คณิสร์ ศรีวัชรประภา (กรรมการ)			15,000.00		0.00
คณะกรรมการบริษัท (กรรมการ)	15,000.00	0.00	15,000.00	ไม่มี	
คณะกรรมการพิจารณาการลงทุน (กรรมการชุดย่อย)	0.00	0.00	0.00	ไม่มี	
12. นางสาว อินทิรา ช่วยสนิท (กรรมการ)			70,000.00		0.00
คณะกรรมการบริษัท (กรรมการ)	30,000.00	0.00	30,000.00	ไม่มี	
คณะกรรมการบริหาร (กรรมการบริหาร)	20,000.00	0.00	20,000.00	ไม่มี	
คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน (กรรมการชุดย่อย)	20,000.00	0.00	20,000.00	ไม่มี	

รายละเอียดสรุปคำตอบแทนแต่ละรายการคณะกรรมการในรอบปีที่ผ่านมา

รายชื่อคณะกรรมการ	ค่าเบี้ยประชุมต่อปี	คำตอบแทนที่ เป็นตัวเงินอื่นๆ	รวม (บาท)
1. คณะกรรมการบริษัท	750,000.00	0.00	750,000.00
2. คณะกรรมการตรวจสอบ	160,000.00	0.00	160,000.00
3. คณะกรรมการบริหาร	80,000.00	0.00	80,000.00
4. คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน	125,000.00	0.00	125,000.00
5. คณะกรรมการพิจารณาการลงทุน	0.00	0.00	0.00

คำตอบแทนหรือผลประโยชน์ค้างจ่ายของกรรมการบริษัท

คำตอบแทนหรือผลประโยชน์ค้างจ่าย ของกรรมการบริษัทในรอบปีที่ผ่านมา : 770,000.00

ผ่านมา

(บาท)

8.1.3 การกำกับดูแลบริษัทย่อยและบริษัทร่วม

กลไกการกำกับดูแลบริษัทย่อยและบริษัทร่วม

บริษัทมีบริษัทย่อยและบริษัทร่วมหรือไม่ : มี

กลไกการกำกับดูแลบริษัทย่อยและบริษัทร่วม : มี

กลไกในการกำกับดูแลการจัดการและ รับผิดชอบการดำเนินงานใน : การส่งตัวแทนไปเป็นกรรมการ ผู้บริหาร หรือผู้มีอำนาจควบคุม
บริษัทย่อยและ บริษัทร่วมที่อนุมัติโดยคณะกรรมการ ตามสัดส่วนการถือครองหุ้น, การกำหนดขอบเขตอำนาจหน้าที่
และความรับผิดชอบของกรรมการและผู้บริหารที่เป็นตัวแทนของ
บริษัทในการกำหนดนโยบายที่สำคัญ, การเปิดเผยข้อมูลฐานะ
ทางการเงินและผลการดำเนินงาน, การทำรายการระหว่างบริษัท
กับบุคคลที่เกี่ยวข้อง, การทำรายการอื่นที่สำคัญ, การได้มาหรือ
จำหน่ายไปซึ่งสินทรัพย์, ระบบการควบคุมภายในของบริษัทย่อย
ที่ประกอบธุรกิจหลักมีความเหมาะสมและรัดกุมเพียงพอใน
บริษัทย่อยที่เป็นบริษัทที่ประกอบธุรกิจหลัก

คณะกรรมการบริษัทมีการกำหนดกลไกการกำกับดูแลบริษัทย่อยเพื่อรักษาผลประโยชน์ของบริษัทฯ โดยให้ผู้บริหารของบริษัทฯ เข้ามาเป็นผู้
บริหารของบริษัทย่อย ผู้บริหารบริษัทย่อยจะต้องรายงานผลการดำเนินงานต่อคณะกรรมการบริษัท พร้อมทั้งรายงานงบการเงินของบริษัทย่อย
โดยใช้หลักเกณฑ์การจัดทำรายการงบการเงินลักษณะเดียวกันกับหลักเกณฑ์ของบริษัท โดยคำนึงถึงข้อบังคับเรื่องรายการเกี่ยวโยง หรือการทำ
รายการสำคัญอื่นใดของบริษัทและบริษัทย่อย เพื่อให้บริษัทสามารถนำมาจัดทำรายงานงบการเงินได้ทันกำหนด ทั้งนี้ เพื่อให้คณะกรรมการ
สามารถตรวจสอบและติดตามให้บริษัทย่อยมีระบบการควบคุมภายในที่เพียงพอ บริษัทย่อยจึงใช้ระบบการดำเนินงานและระบบการควบคุม
ภายในเช่นเดียวกับของบริษัทฯ

8.1.4 การติดตามให้มีการปฏิบัติตามนโยบายและแนวปฏิบัติในการกำกับดูแลกิจการ

การป้องกันความขัดแย้งทางผลประโยชน์

การดำเนินงานในเรื่องการป้องกันความขัดแย้งทางผลประโยชน์ในรอบปีที่ผ่านมา

บริษัทมีการดำเนินงานในเรื่องการป้องกันความขัดแย้ง ทางผล : มี

ประโยชน์ในรอบปีที่ผ่านมาหรือไม่

1. การปราศจากความขัดแย้งทางผลประโยชน์

บริษัทฯ ได้กำหนดนโยบายเกี่ยวกับความขัดแย้งทางผลประโยชน์บนหลักการที่ว่า การตัดสินใจใดๆ ในการดำเนินกิจกรรมทางธุรกิจจะต้องทำเพื่อผลประโยชน์สูงสุดของบริษัทเท่านั้น และหลีกเลี่ยงการกระทำที่ก่อให้เกิดความขัดแย้งทางผลประโยชน์ โดยกำหนดให้ผู้ที่มีส่วนเกี่ยวข้องหรือเกี่ยวข้องกับรายการที่พิจารณา ต้องแจ้งให้บริษัททราบถึงความสัมพันธ์ หรือการเกี่ยวข้องของตนในรายการดังกล่าว และต้องไม่เข้าร่วมการพิจารณา รวมถึงไม่มีอำนาจอนุมัติในธุรกรรมนั้นๆ

คณะกรรมการตรวจสอบจะนำเสนอคณะกรรมการบริษัทเกี่ยวกับรายการที่เกี่ยวข้องกัน และรายการที่มีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ ซึ่งได้มีการพิจารณาความเหมาะสมอย่างรอบคอบ รวมทั้งบริษัทได้ปฏิบัติตามหลักเกณฑ์ของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยอย่างเคร่งครัดในเรื่องการกำหนดราคาและเงื่อนไขต่างๆ กับบุคคลที่อาจมีความขัดแย้งด้านผลประโยชน์ให้เสมือนทำรายการกับบุคคลภายนอกและส่งรายงานตามระยะเวลาที่ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยกำหนด และได้มีการเปิดเผยไว้ในงบการเงิน รายงานประจำปีและแบบแสดงรายการข้อมูลประจำปี (แบบ 56-1 One Report) ด้วย

จำนวนกรณีหรือประเด็นที่เกี่ยวข้องกับความขัดแย้งทางผลประโยชน์

	2566	2567	2568
จำนวนกรณีหรือประเด็นที่เกี่ยวข้องกับความขัดแย้งทางผลประโยชน์รวม (กรณี)	0	0	0

การป้องกันการใช้อข้อมูลภายในเพื่อแสวงหาผลประโยชน์

การดำเนินงานในเรื่องการป้องกันการใช้อข้อมูลภายในเพื่อแสวงหาผลประโยชน์ในรอบปีที่ผ่านมา

บริษัทมีการดำเนินงานในเรื่องการป้องกันการใช้อข้อมูลภายใน เพื่อ : มี

แสวงหาผลประโยชน์ในรอบปีที่ผ่านมาหรือไม่

1. คณะกรรมการบริษัทได้กำหนดมาตรการป้องกันการใช้อข้อมูลภายในโดยมีขอบของบุคคลที่เกี่ยวข้องซึ่งรวมถึง กรรมการ ผู้บริหาร พนักงาน และลูกจ้างของกลุ่มบริษัทที่เกี่ยวข้องกับข้อมูล (รวมทั้งคู่สมรสและบุตรที่ยังไม่บรรลุนิติภาวะของบุคคลดังกล่าว) ใช้อข้อมูลภายในซึ่งยังมิได้เปิดเผยเพื่อทำการซื้อ ขาย โอน หรือรับโอน หลักทรัพย์ของบริษัท เป็นระยะเวลา 30 วัน ในช่วงระยะเวลาก่อนการนำเสนองบการเงินประจำงวดต่อ สำนักงาน ก.ล.ต. ตลาดหลักทรัพย์ฯ หรือก่อนที่ข้อมูลนั้นจะเปิดเผยต่อสาธารณชน ควรไม่กระทำการใน 24 ชั่วโมง หลังจากเปิดเผยข้อมูลดังกล่าวแล้ว และได้กำหนดโทษเกี่ยวกับการเปิดเผยข้อมูลของบริษัท หรือการนำข้อมูลของบริษัทไปใช้เพื่อประโยชน์ส่วนตนไว้แล้วตามนโยบายการป้องกันการนำข้อมูลภายในไปใช้ประโยชน์
2. บริษัทฯ จะให้ความรู้แก่กรรมการ ผู้บริหาร รวมถึงผู้ดำรงตำแหน่งระดับบริหารในสายงานบัญชีหรือการเงินที่เป็นระดับผู้จัดการฝ่ายขึ้นไป หรือเทียบเท่า เกี่ยวกับหน้าที่ที่ต้องจัดทำและส่งรายงานการถือหลักทรัพย์ของตน คู่สมรสหรือผู้ที่อยู่กึ่งกันด้วยกันฉันสามีภริยา บุตรที่ยังไม่บรรลุนิติภาวะ และนิติบุคคลที่กรรมการหรือผู้บริหาร คู่สมรสของกรรมการหรือผู้บริหาร หรือผู้ที่อยู่กึ่งกันด้วยกันฉันสามีภริยา และบุตรที่ยังไม่บรรลุนิติภาวะ ถือหุ้นรวมกันเกินร้อยละ 30 ของจำนวนสิทธิออกเสียงทั้งหมดของนิติบุคคลดังกล่าว และการถือหุ้นรวมกันดังกล่าวเป็นสัดส่วนที่มากที่สุดของนิติบุคคลนั้น ต่อสำนักงาน ก.ล.ต. ตามมาตรา 59 และบทกำหนดโทษตามมาตรา 275 แห่ง พ.ร.บ.หลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ รวมทั้งการรายงานการได้มาหรือจำหน่ายหลักทรัพย์ของบริษัทโดยตน คู่สมรสหรือผู้ที่อยู่กึ่งกันด้วยกันฉันสามีภริยา และบุตรที่ยังไม่บรรลุนิติภาวะต่อสำนักงาน ก.ล.ต. ตามมาตรา 246 และบทกำหนดโทษตามมาตรา 298 แห่ง พ.ร.บ. หลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ รวมทั้งจะแจ้งข่าวสารและข้อกำหนดต่างๆ ของสำนักงาน ก.ล.ต. และตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (เมื่อได้เข้าเป็นบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ แล้ว) ให้แก่คณะกรรมการของบริษัทและผู้บริหารตามที่ได้รับแจ้งจากทางหน่วยงานดังกล่าวอย่างสม่ำเสมอ

3. กำหนดให้กรรมการและผู้บริหาร รวมถึงผู้ดำรงตำแหน่งระดับบริหารในสายงานบัญชีหรือการเงินที่เป็นระดับผู้จัดการฝ่ายขึ้นไปหรือเทียบเท่า จัดทำและนำเสนอรายงานการถือหลักทรัพย์ของตน คู่สมรสหรือผู้ที่ยู่กินด้วยกันฉันสามีภริยา บุตรที่ยังไม่บรรลุนิติภาวะ และนิติบุคคลที่กรรมการหรือผู้บริหาร คู่สมรสของกรรมการหรือผู้บริหารหรือผู้ที่ยู่กินด้วยกันฉันสามีภริยา และบุตรที่ยังไม่บรรลุนิติภาวะ ถือหุ้นรวมกันเกินร้อยละ 30 ของจำนวนสิทธิออกเสียงทั้งหมดของนิติบุคคลดังกล่าว และการถือหุ้นรวมกันดังกล่าวเป็นสัดส่วนที่มากที่สุดที่นิติบุคคลนั้น ส่งผ่านมายังเลขานุการบริษัท ก่อนนำเสนอสำนักงาน ก.ล.ต. ทุกครั้ง โดยให้จัดทำและนำเสนอภายใน 7 วันนับแต่วันที่ได้รับการแต่งตั้งให้ดำรงตำแหน่งเป็นกรรมการ ผู้บริหาร หรือรายงานการเปลี่ยนแปลงการถือครองหลักทรัพย์ภายใน 3 วันทำการนับแต่วันที่มีการซื้อ ขาย โอน หรือรับโอนหลักทรัพย์นั้น

4. กำหนดให้กรรมการและผู้บริหาร รวมถึงผู้ดำรงตำแหน่งระดับบริหารในสายงานบัญชีหรือการเงินที่เป็นระดับผู้จัดการฝ่ายขึ้นไปหรือเทียบเท่า และผู้ปฏิบัติงานที่เกี่ยวข้อง ที่ได้รับทราบข้อมูลภายในที่เป็นสาระสำคัญ ซึ่งมีผลต่อการเปลี่ยนแปลงราคาหลักทรัพย์ จะต้องระงับการซื้อขายหลักทรัพย์ของบริษัทในช่วงเวลาก่อนที่จะเผยแพร่การเงินหรือเผยแพร่เกี่ยวกับฐานะการเงินและสถานะของบริษัท จนกว่าบริษัทจะได้เปิดเผยข้อมูลต่อสาธารณชนแล้ว โดยบริษัทจะแจ้งให้กรรมการและผู้บริหาร รวมถึงผู้ดำรงตำแหน่งระดับบริหารในสายงานบัญชีหรือการเงินที่เป็นระดับผู้จัดการฝ่ายขึ้นไปหรือเทียบเท่า งดการซื้อขายหลักทรัพย์ของบริษัท อย่างเป็นลายลักษณ์อักษรเป็นเวลาอย่างน้อย 30 วันล่วงหน้า ก่อนการเปิดเผยข้อมูลต่อสาธารณชน และควรระงับอย่างน้อย 24 ชั่วโมงภายหลังการเปิดเผยข้อมูลให้แก่สาธารณชนแล้ว รวมทั้งห้ามไม่ให้เปิดเผยข้อมูลที่เป็นสาระสำคัญนั้นต่อบุคคลอื่น

5. ห้ามมิให้กรรมการ ผู้บริหารและพนักงานของบริษัท หรืออดีตกรรมการ ผู้บริหารและพนักงานที่ลาออกแล้วเปิดเผยข้อมูลภายใน หรือความลับของบริษัท ตลอดจนข้อมูลความลับของลูกค้าของบริษัทที่ตนได้รับทราบจากการปฏิบัติหน้าที่ให้บุคคลภายนอกทราบ แม้ว่าการเปิดเผยข้อมูลดังกล่าวจะไม่ทำให้เกิดผลเสียหายแก่บริษัทหรือผู้ถือหุ้น และลูกค้าของบริษัทก็ตาม

6. กำหนดบทลงโทษทางวินัยหากมีการฝ่าฝืนนำข้อมูลภายในไปใช้หาประโยชน์ส่วนตน ซึ่งเริ่มตั้งแต่การดักเตือนเป็นหนังสือ ตัดค่าจ้าง พักงานชั่วคราวโดยไม่ได้รับค่าจ้าง หรือให้ออกจากงาน ซึ่งการลงโทษจะพิจารณาจากเจตนาของการกระทำและความร้ายแรงของความผิดนั้นๆ

จำนวนกรณีหรือประเด็นที่เกี่ยวข้องกับการใช้ข้อมูลภายในเพื่อแสวงหาผลประโยชน์

	2566	2567	2568
จำนวนกรณีหรือประเด็นที่เกี่ยวข้องกับ การใช้ข้อมูลภายในเพื่อแสวงหาผลประโยชน์รวม (กรณี)	0	0	0

การต่อต้านทุจริตคอร์รัปชัน

การดำเนินงานในเรื่องการต่อต้านทุจริตคอร์รัปชันในรอบปีที่ผ่านมา

บริษัทมีการดำเนินงานในเรื่องการต่อต้าน ทุจริตคอร์รัปชันในรอบปีที่ : มี

ผ่านหรือไม่

รูปแบบการดำเนินงานในเรื่องการต่อต้านทุจริตคอร์รัปชัน : การสื่อสารและฝึกอบรมแก่พนักงานเกี่ยวกับนโยบายและแนวปฏิบัติในการต่อต้านทุจริตคอร์รัปชัน

บริษัทฯ มีนโยบายต่อต้านการทุจริตคอร์รัปชันทุกรูปแบบ โดยมีรายละเอียดนโยบาย แนวทางปฏิบัติ ปรากฏในข้อกำหนดเกี่ยวกับจริยธรรมทางธุรกิจและข้อพึงปฏิบัติในการทำงาน นโยบายการต่อต้านการทุจริตคอร์รัปชัน โดยได้สื่อสารไปยังระดับกรรมการ ผู้บริหาร และพนักงาน กำหนดให้การดำเนินการทุกกระบวนการอยู่ในขอบข่ายกฎหมายอย่างเคร่งครัด หากเกิดข้อผิดพลาดในกระบวนการการดำเนินงาน อันเนื่องมาจากความประมาท รู้เท่าไม่ถึงการณ์ ก็ให้ได้รับโทษตามกฎหมาย และบริษัทจัดให้มีช่องทางในการรายงาน หากมีการพบเห็นการฝ่าฝืนหรือการทุจริตคอร์รัปชัน และมีมาตรการคุ้มครองสำหรับผู้รายงานหรือผู้ที่ให้ความร่วมมือในการรายงานการทุจริตคอร์รัปชันด้วย โดยมีระบุในระเบียบของบริษัทฯ

จำนวนกรณีหรือประเด็นที่เกี่ยวข้องกับการทุจริตคอร์รัปชัน

	2566	2567	2568
จำนวนกรณีหรือประเด็นที่เกี่ยวข้องกับการทุจริตคอร์รัปชันรวม (กรณี)	0	0	0

การแจ้งเบาะแส (Whistleblowing)

การดำเนินงานในเรื่องการแจ้งเบาะแสในรอบปีที่ผ่านมา

บริษัทมีการดำเนินงานในเรื่องการแจ้งเบาะแส ในรอบปีที่ผ่านมาหรือ : ไม่มี / อยู่ระหว่างดำเนินการ
ไม่

บริษัทฯ คำนึงถึงการปฏิบัติต่อผู้มีส่วนได้ส่วนเสียทุกฝ่ายอย่างเท่าเทียม และเป็นธรรมตามหลักการกำกับดูแลกิจการ บริษัทฯ จึงจัดให้มีช่องทางการรับแจ้งเบาะแสดังต่อไปนี้

1. ทางไปรษณีย์ โดยนำส่งมาที่

คณะกรรมการตรวจสอบ

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

เลขที่ 230 อาคาร ซี เอส ทาวเวอร์ ชั้น 12

ถนนรัชดาภิเษก แขวงห้วยขวาง เขตห้วยขวาง กรุงเทพมหานคร 10310

2. E – Mail: AC@terabyteplus.com

3. เว็บไซต์บริษัทฯ: <https://investor.terabyteplus.com>

4. กล่องรับข้อเสนอแนะ / ความคิดเห็น / ขอร้องเรียนภายในบริษัทฯ

ทั้งนี้ ในปี 2566 - 2568 ไม่มีการแจ้งเบาะแสหรือขอร้องเรียนจากผู้มีส่วนได้เสียใดๆ

จำนวนกรณีหรือประเด็นที่เกี่ยวข้องกับการแจ้งเบาะแส

	2566	2567	2568
จำนวนกรณีหรือประเด็นที่ได้รับผ่านช่องทางการแจ้งเบาะแสรวม (กรณี)	0	0	0

8.2 รายงานผลการปฏิบัติหน้าที่ของคณะกรรมการตรวจสอบในรอบปีที่ผ่านมา

8.2.1 การเข้าร่วมประชุมของคณะกรรมการตรวจสอบ

การประชุมคณะกรรมการตรวจสอบ (ครั้ง) : 5

รายชื่อกรรมการ	การเข้าประชุมคณะกรรมการตรวจสอบ			เข้าร่วมประชุมเฉลี่ย
	การเข้าประชุม (ครั้ง)	/	สิทธิในการประชุม (ครั้ง)	
1. นาย มนต์รี อรุณ (ประธานกรรมการตรวจสอบ)	4	/	5	4/5 (80.00%)
2. นาย ญาณพล รักกลีกร (กรรมการตรวจสอบ)	5	/	5	5/5 (100.00%)
3. นาย อุดมศักดิ์ โรจน์วิบูลย์ชัย (กรรมการตรวจสอบ)	5	/	5	5/5 (100.00%)
อัตราการเข้าร่วมประชุมเฉลี่ย				93.33%

8.2.2 ผลการปฏิบัติหน้าที่ของคณะกรรมการตรวจสอบ

1. การสอบทานให้บริษัทมีรายงานทางการเงินอย่างถูกต้องและน่าเชื่อถือ

มีการสอบทานงบไตรมาส และงบการเงินประจำปี รวมถึงรายงานทางการเงินที่เกี่ยวข้อง ร่วมกับผู้สอบบัญชี ฝ่ายบัญชี โดยคณะกรรมการตรวจสอบได้มีการให้คำแนะนำถึงการปรับปรุงกระบวนการบันทึกบัญชี การใช้ประโยชน์จากการบัญชีต้นทุน เป็นต้น เพื่อให้มั่นใจว่าการจัดทำงบการเงินเป็นไปตามมาตรฐานการบัญชี และมีการเปิดเผยข้อมูลที่เพียงพอ

2. การสอบทานรายการระหว่างกัน

มีการสอบทานรายการระหว่างกัน หรือรายการที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ เพื่อให้เป็นการดำเนินการตามเงื่อนไขการค้าปกติทั่วไป เป็นประโยชน์ต่อการดำเนินธุรกิจของบริษัท ให้ความเห็นในการทำรายการระหว่างกัน และรวมถึงการเปิดเผยข้อมูลที่ถูกต้องเพียงพอ

3. การพิจารณาแต่งตั้งผู้สอบบัญชี

มีการพิจารณาคัดเลือก เสนอแต่งตั้ง บริษัท ไพร์ซวอเตอร์เฮาส์คูเปอร์ส เอเปเอส จำกัด เป็นผู้สอบบัญชีของบริษัทฯ ประจำปี 2567 ตลอดจนการพบปะในการประชุมคณะกรรมการตรวจสอบของบริษัททุกไตรมาส เพื่อหารือเกี่ยวกับกระบวนการบันทึกบัญชี และหาแนวทางแก้ไขในประเด็นดังกล่าวให้เหมาะสมกับธุรกิจของบริษัทฯ

4. การสอบทานระบบการควบคุมภายใน

มีการสอบทานระบบการควบคุมภายในของบริษัทให้มีความเพียงพอ โดยรับทราบผลการตรวจสอบจากผู้ตรวจสอบระบบการควบคุมภายในจากบริษัท เอซีเอ็ม คอนซัลตัง จำกัด รายไตรมาสทุกครั้งที่มีการประชุมคณะกรรมการตรวจสอบ และให้ความเห็นต่อผู้บริหารบริษัทในเรื่องการพัฒนา ปรับปรุงระบบการควบคุมภายใน

8.3 สรุปผลการปฏิบัติหน้าที่ของคณะกรรมการชุดย่อยอื่น ๆ

8.3.1 - 8.3.2 การเข้าประชุมและผลการปฏิบัติหน้าที่ของคณะกรรมการชุดย่อยอื่น ๆ

การเข้าประชุมของคณะกรรมการบริหาร

การประชุมคณะกรรมการบริหาร (ครั้ง) : 4

รายชื่อกรรมการ	การเข้าประชุมของคณะกรรมการบริหาร			เข้าร่วมประชุมเฉลี่ย
	การเข้าประชุม (ครั้ง)	/	สิทธิในการประชุม (ครั้ง)	
1. นาย สุรสิทธิ์ คิวประสพศักดิ์ (ประธานกรรมการบริหาร)	4	/	4	4 / 4 (100.00%)
2. นาย บุญชัย ตั้งวัฒนาพรชัย (กรรมการบริหาร)	4	/	4	4 / 4 (100.00%)
3. นาย ดำรง จิรเสาวภาคย์ (กรรมการบริหาร)	4	/	4	4 / 4 (100.00%)
4. นาย วสุ กลมเกลี้ยง (กรรมการบริหาร)	4	/	4	4 / 4 (100.00%)
5. นาย เอกพล สกุลพลไพศาล (กรรมการบริหาร)	2	/	2	2 / 2 (100.00%)
6. นางสาว อินทิรา ช่วยสนิท (กรรมการบริหาร)	2	/	2	2 / 2 (100.00%)
อัตราการเข้าร่วมประชุมเฉลี่ย				100.00%

ผลการปฏิบัติหน้าที่ของคณะกรรมการบริหาร

1. การพิจารณากำหนดทิศทางและแผนธุรกิจของบริษัท

จัดทำวิสัยทัศน์ กลยุทธ์ เป้าหมาย แผนการดำเนินงาน งบประมาณ และโครงสร้างการบริหาร เพื่อนำเสนอคณะกรรมการบริษัทพิจารณาอนุมัติ และกำกับให้การดำเนินงานเป็นไปตามแผนที่กำหนด

2. การพิจารณากลับกรองและอนุมัติแผนงานสำคัญ

พิจารณากลับกรองนโยบายการลงทุน การขยายกิจการ แผนการเงิน งบประมาณ การบริหารทรัพยากรบุคคล และการลงทุนด้านเทคโนโลยี ก่อนเสนอคณะกรรมการบริษัท หรืออนุมัติภายใต้อำนาจที่ได้รับมอบหมาย

3. การบริหารงบประมาณ การเงิน และธุรกรรมทางธุรกิจ

อนุมัติค่าใช้จ่าย เงินลงทุน การเข้าทำสัญญา การร่วมทุน การกู้ยืม และธุรกรรมกับสถาบันการเงินที่เกี่ยวข้องกับการดำเนินธุรกิจปกติ ภายในวงเงินที่ได้รับอนุมัติ

4. การกำกับติดตามผลการดำเนินงานและบริหารความเสี่ยง

ติดตามผลการดำเนินงานให้บรรลุเป้าหมาย ดูแลคุณภาพและประสิทธิภาพองค์กร บริหารความเสี่ยงของบริษัทและบริษัทย่อย และรายงานต่อคณะกรรมการบริษัท รวมถึงเสนอการจ่ายเงินปันผล

5. การบริหารองค์กรและการมอบหมายอำนาจ

กำหนดโครงสร้างองค์กร แต่งตั้งและกำหนดค่าตอบแทนผู้บริหารระดับผู้อำนวยการฝ่ายขึ้นไป แต่งตั้งคณะทำงานหรือที่ปรึกษา และมอบอำนาจดำเนินการต่าง ๆ ตามที่ได้รับมอบหมาย โดยคำนึงถึงการป้องกันความขัดแย้งทางผลประโยชน์

การเข้าประชุมของคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน

การประชุมคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน (ครั้ง) : 3

รายชื่อกรรมการ	การเข้าประชุมของคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน			เข้าร่วมประชุมเฉลี่ย
	การเข้าประชุม (ครั้ง)	/	สิทธิในการประชุม (ครั้ง)	
1. นาย วสุ กลมเกลี้ยง (ประธานกรรมการชุดย่อย, กรรมการอิสระ)	3	/	3	3 / 3 (100.00%)
2. นาย มนตรี อรุณ (กรรมการชุดย่อย, กรรมการอิสระ)	3	/	3	3 / 3 (100.00%)
3. นาย สุรสิทธิ์ คิวประสพศักดิ์ (กรรมการชุดย่อย, กรรมการอิสระ)	3	/	3	3 / 3 (100.00%)
4. นาย เอกพล สกุลพลไพศาล (กรรมการชุดย่อย)	0	/	3	0 / 3 (0.00%)
5. นางสาว อินทิรา ช่วยสนิท (กรรมการชุดย่อย)	2	/	3	2 / 3 (66.67%)
อัตราการเข้าร่วมประชุมเฉลี่ย				73.33%

ผลการปฏิบัติหน้าที่ของคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน

1. การพิจารณากำหนดแผนผู้สืบทอดตำแหน่ง (Succession Plan)

คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทนได้มีการพิจารณาสรรหา/คัดเลือก และวางแผนสืบทอดตำแหน่งงาน จัดทำแผนสืบทอดตำแหน่งในระดับประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

2. การพิจารณาและนำเสนอการจ่ายโบนัสกรรมการในแต่ละปี

คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทนได้มีการพิจารณาการจ่ายเงินบำเหน็จกรรมการ โดยพิจารณาจากผลประกอบการในปีนั้นๆ ให้สอดคล้องกับงบประมาณการจ่ายเงินบำเหน็จกรรมการรวมกับค่าเบี้ยประชุมในวงเงิน 1,400,000 บาท

การเข้าประชุมของคณะกรรมการพิจารณาการลงทุน

การประชุมคณะกรรมการพิจารณาการลงทุน (ครั้ง) : 0

รายชื่อกรรมการ	การเข้าประชุมของคณะกรรมการพิจารณาการลงทุน			เข้าร่วมประชุมเฉลี่ย
	การเข้าประชุม (ครั้ง)	/	สิทธิในการประชุม (ครั้ง)	
1. นาย สุรสิทธิ์ คิวประสพศักดิ์ (กรรมการชุดย่อย)	0	/	0	N/A
2. นาย บุญชัย ตั้งวัฒนาพรชัย (กรรมการชุดย่อย)	0	/	0	N/A
3. นาย วสุ กลมเกลี้ยง (ประธานกรรมการชุดย่อย)	0	/	0	N/A
4. นาย ธนพัทธ์ สุขสุธรรมวงศ์ (กรรมการชุดย่อย)	0	/	0	N/A
5. นาย คณิสร์ ศรีวัชรประภา (กรรมการชุดย่อย)	0	/	0	N/A
อัตราการเข้าร่วมประชุมเฉลี่ย				N/A

ผลการปฏิบัติหน้าที่ของคณะกรรมการพิจารณาการลงทุน

คณะกรรมการพิจารณาการลงทุน (Investment Committee) ได้รับการแต่งตั้งโดยประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 1/2566 เมื่อวันที่ 16 กุมภาพันธ์ 2566 และในปี 2568 ไม่ได้มีประชุมคณะกรรมการพิจารณาการลงทุน เนื่องจากยังไม่มีพิจารณาการลงทุนใดที่สำคัญ

9. การควบคุมภายในและรายการระหว่างกัน

9.1 การควบคุมภายใน

สรุปความเห็นของคณะกรรมการบริษัทเกี่ยวกับระบบการควบคุมภายในของบริษัท

ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 1/2569 เมื่อวันที่ 20 กุมภาพันธ์ 2569 โดยมีกรรมการบริษัทเข้าร่วมประชุมครบทั้ง 9 ท่าน (กรรมการตรวจสอบทั้ง 3 ท่าน เข้าร่วมประชุมด้วย) คณะกรรมการบริษัทได้ประเมินและพิจารณาความเพียงพอของระบบการควบคุมภายในของบริษัท ตามแบบประเมินความเพียงพอของระบบการควบคุมภายในของสำนักงาน ก.ล.ต. โดยการสอบถามข้อมูลจากฝ่ายบริหาร 5 ด้าน ประกอบไปด้วย 1) ด้านการควบคุมภายในองค์กร 2) ด้านการประเมินความเสี่ยง 3) ด้านการควบคุมการปฏิบัติงานของฝ่ายบริหาร 4) ด้านระบบสารสนเทศและการสื่อสารข้อมูล 5) ด้านระบบการติดตาม ซึ่งคณะกรรมการบริษัทมีความเห็นว่า บริษัทมีระบบการควบคุมภายในที่เพียงพอและเหมาะสมสำหรับการดำเนินธุรกิจของบริษัทแล้ว และมีการจัดบุคลากรอย่างเพียงพอที่จะดำเนินการดังกล่าวได้อย่างมีประสิทธิภาพ รวมทั้งการติดตามดูแลการดำเนินการทั้งของบริษัทและบริษัทย่อย

สำหรับการดำเนินการด้านระบบการควบคุมภายใน คณะกรรมการตรวจสอบเข้าสอบทานระบบควบคุมภายในและระบบปฏิบัติงานของบริษัทผ่านการประสานงานกับผู้สอบบัญชี ผู้ตรวจสอบภายใน รวมถึงหน่วยงานตรวจสอบภายในของบริษัท และฝ่ายบริหารบริษัทในส่วนงานที่เกี่ยวข้องกับการสอบทานรายงานทางการเงินให้มีการเปิดเผยข้อมูลอย่างเพียงพอและเชื่อถือได้ เพื่อให้การปฏิบัติงานของบริษัท เป็นไปตามกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ ข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์ กฎ ระเบียบ ประกาศ และกฎหมายที่เกี่ยวข้องกับการดำเนินธุรกิจของบริษัท โดยบริษัทมีการจัดทำรายงานของคณะกรรมการตรวจสอบเพื่อเสนอต่อคณะกรรมการบริษัทและรายงานในรายงานประจำปีของบริษัท ซึ่งรายงานดังกล่าวลงนามโดยประธานคณะกรรมการตรวจสอบ ทั้งนี้ คณะกรรมการบริษัทได้ให้ความสำคัญเรื่องการกำกับให้องค์กรเป็นบริษัทที่มีกระบวนการกำกับดูแลกิจการที่ดี (Good Corporate Governance) อีกด้วย

9.1.1 ความเพียงพอและความเหมาะสมของระบบการควบคุมภายใน

ระบบการควบคุมภายในของบริษัท : อื่น ๆ : การตรวจสอบจากการเข้าปฏิบัติงานต่างๆ ของบริษัท

การตรวจสอบจากการเข้าปฏิบัติงานต่างๆ ของบริษัท

บริษัทฯ ได้แต่งตั้งบริษัท พีพี อินเทอร์เน็ต ออดิท จำกัด (PPIA) เพื่อทำหน้าที่ผู้ตรวจสอบภายใน (Internal Auditor) ของบริษัทฯ และบริษัทย่อย โดยมีนายกรณีย์ พิระบูล ตำแหน่ง กรรมการผู้จัดการ เป็นผู้รับผิดชอบหลักในการปฏิบัติหน้าที่ผู้ตรวจสอบภายในของบริษัท โดยบริษัทฯ ได้พิจารณาคุณสมบัติของ PPIA และนายกรณีย์ พิระบูล อาทิ ประสบการณ์ ประวัติการศึกษา ประวัติการเข้าอบรม และประวัติการทำงาน (รายละเอียดตามเอกสารแนบ 3 “รายละเอียดเกี่ยวกับหัวหน้างานตรวจสอบภายในและหัวหน้างานกำกับดูแลการปฏิบัติงานของบริษัท”) เห็นว่ามีความเหมาะสมเพียงพอกับการปฏิบัติหน้าที่ดังกล่าว เนื่องจากเป็นผู้ที่มีความเป็นอิสระ มีความรู้ ความเข้าใจ ในการตรวจสอบส่วนงานต่างๆ และมีประสบการณ์ด้านงานตรวจสอบภายในเป็นระยะเวลามากกว่า 9 ปี โดยผู้ตรวจสอบภายในได้รายงานผลการตรวจสอบภายในโดยตรงต่อคณะกรรมการตรวจสอบ ทั้งนี้ ผู้ตรวจสอบภายในได้ยึดแนวทางการปฏิบัติหน้าที่ตามมาตรฐานการปฏิบัติงานวิชาชีพการตรวจสอบภายใน ซึ่งจัดทำโดยสมาคมผู้ตรวจสอบภายในแห่งประเทศไทย

PPIA เริ่มปฏิบัติงานภาคสนามสำหรับการสอบทานระบบการควบคุมภายใน ตั้งแต่วันที่ 17 มีนาคม 2568 เพื่อให้มั่นใจว่าบริษัทฯ และบริษัทย่อย มีระบบการควบคุมภายในที่เหมาะสม และสร้างความเชื่อมั่นได้ว่าบริษัทฯ และบริษัทย่อย มีระบบการบริหารจัดการที่มีประสิทธิภาพ โปร่งใส ตรวจสอบได้ และเพียงพอที่จะสนับสนุนให้บริษัทฯ และบริษัทย่อย มีความพร้อมในการเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

อนึ่ง บริษัทฯ ได้กำหนดขอบเขตอำนาจหน้าที่ให้คณะกรรมการตรวจสอบ ภายในหลังจากได้รับแต่งตั้ง ให้มีหน้าที่สอบทานให้บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีระบบการควบคุมภายใน (Internal Control) และการตรวจสอบภายใน (Internal Audit) ที่มีความเหมาะสมและมีประสิทธิผล และพิจารณาความเป็นอิสระของหน่วยงานตรวจสอบภายใน ตลอดจนให้ความเห็นชอบในการพิจารณาแต่งตั้ง โยกย้าย เลิกจ้างหัวหน้าหน่วยงานตรวจสอบภายใน หรือหน่วยงานอื่นใดที่รับผิดชอบเกี่ยวกับการตรวจสอบภายใน และอาจเสนอแนะให้มีการสอบทานหรือตรวจสอบรายการใดที่เห็นว่าจำเป็นและเป็นสิ่งสำคัญ พร้อมทั้งนำเสนอแนะเกี่ยวกับการปรับปรุงแก้ไขระบบการควบคุมภายในที่สำคัญและจำเป็น เสนอคณะกรรมการบริษัท โดยสอบทานร่วมกับผู้สอบบัญชีภายนอก

PPIA เข้าตรวจสอบระบบการควบคุมภายในทุกระบบของบริษัทฯ และบริษัทย่อย ในปี 2568 โดย PPIA ได้เข้าตรวจสอบครอบคลุมทุกระบบงาน (Work System) และทุกกระบวนการ (Work Process) ของระบบงานในทุกๆ รอบ ประกอบด้วย

1. การปฏิบัติตามพระราชบัญญัติคุ้มครองข้อมูลส่วนบุคคล

2. ระบบการควบคุมรายได้
3. ระบบการควบคุมต้นทุน
4. การควบคุมทั่วไปด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ (IT General control)
5. ติดตามผลการตรวจสอบภายใน

ผลการตรวจสอบ

1. การปฏิบัติตามพระราชบัญญัติคุ้มครองข้อมูลส่วนบุคคล

บริษัทฯ มีการควบคุมภายในเพียงพอ โดยองค์กรมีการแต่งตั้งเจ้าหน้าที่คุ้มครองข้อมูลส่วนบุคคล (DPO) และแต่งตั้งคณะทำงานคุ้มครองข้อมูลส่วนบุคคลเพื่อสนับสนุนเจ้าหน้าที่คุ้มครองข้อมูลส่วนบุคคล มีการจัดทำนโยบายคุ้มครองข้อมูลส่วนบุคคลเพื่อกำหนดกระบวนการในการรวบรวม จัดเก็บ ใช้งาน ประมวลผล เผยแพร่ และถ่ายโอนข้อมูลส่วนบุคคล จัดทำระเบียบปฏิบัติงานเกี่ยวกับการบริหารจัดการข้อมูลส่วนบุคคลในด้านทรัพยากรบุคคล บัญชี การเงิน จัดซื้อ การขาย และการตลาด เพื่อให้กลุ่มบริษัทฯ สามารถดำเนินการที่เกี่ยวข้องกับการบริหารจัดการข้อมูลส่วนบุคคลและมีระบบการควบคุมภายในเป็นไปตามกฎหมาย จัดทำประกาศความเป็นส่วนตัวสำหรับผู้สมัครงาน เจ้าหน้าที่ ลูกหนี้ ลูกค้าคู่ค้า ผู้มาร่วมงานสัมมนา และสำหรับผู้เยี่ยมชมเว็บไซต์ เพื่อให้เข้าใจถึงนโยบายและแนวปฏิบัติของบริษัทในการประมวลผลข้อมูลของเจ้าของข้อมูลส่วนบุคคล จัดทำคำยินยอมสำหรับผู้สมัครงาน พนักงาน นักศึกษาฝึกงาน และผู้เข้าร่วมงานสัมมนา เพื่อแจ้งให้เจ้าของข้อมูลทราบวัตถุประสงค์และยินยอมในการเก็บรวบรวมข้อมูลส่วนบุคคล ได้แก่ ข้อมูลอ่อนไหว ข้อมูลการบันทึกเวลาการปฏิบัติงาน ข้อมูลการใช้สิทธิ์ความคุ้มครองตามกฎหมายคุ้มครองข้อมูลส่วนบุคคล ข้อมูลการใช้สวัสดิการตรวจสอบสุขภาพ ข้อมูลการใช้สิทธิ์ลดหย่อนภาษี และมีการจัดทำบันทึกการประมวลผลข้อมูลส่วนบุคคล (RoPA : Record of Processing Activities) เพื่อประมวลผลข้อมูลส่วนบุคคลตามพระราชบัญญัติคุ้มครองข้อมูลส่วนบุคคล พ.ศ. 2562 อย่างไรก็ตามยังมีส่วนที่ควรพิจารณาปรับปรุงเพื่อประสิทธิภาพในการปฏิบัติงานให้ดียิ่งขึ้น เกี่ยวกับ

การควบคุมความเป็นส่วนตัว

1. การจัดเก็บประวัติอาชญากรรมของพนักงานตามที่กฎหมายกำหนด
2. การปรับปรุงนโยบาย/เอกสาร/คู่มือที่เกี่ยวกับการคุ้มครองข้อมูลส่วนบุคคล ให้สอดคล้องกับการปฏิบัติงาน
3. การขอความยินยอมจากนักศึกษาฝึกงาน เรื่องข้อมูลอัตลักษณ์ใบหน้าและการรักษาพยาบาล
4. การใช้กระดาษรีไซเคิล (Reuse) ที่ปรากฏข้อมูลส่วนบุคคล

การควบคุมความปลอดภัยด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ

1. การกำหนดมาตรการเข้าถึงชุดข้อมูลสำรอง (Backup Data)

และมีข้อสังเกตที่มีโอกาสในการพัฒนาการปฏิบัติงานเกี่ยวกับการจัดเก็บข้อมูลจราจรคอมพิวเตอร์ (Log File) ตามพระราชบัญญัติว่าด้วยการกระทำความผิดเกี่ยวกับคอมพิวเตอร์

2. ระบบการควบคุมรายได้

บริษัทฯ มีการควบคุมภายในเพียงพอ โดยองค์กรมีการกำหนดนโยบายและหลักเกณฑ์การรับงานลูกค้าและการขออนุมัติเงื่อนไขการชำระเงิน ก่อนการเสนอขายสินค้า มีการกำหนดอำนาจอนุมัติราคาขายและส่วนลดตามลำดับขั้นจากผู้มีอำนาจอนุมัติ มีการติดตามสถานะและความสำเร็จของการเสนองานในข้อมูล Sales Pipeline ทุกสัปดาห์ มีการจัดเก็บฐานข้อมูลติดต่อลูกค้าและความต้องการใช้บริการในระบบ Share Drive ของฝ่ายขายมีการบันทึกเปิดงานในระบบ PRS เพื่อจัดทำใบสั่งซื้อสินค้า/บริการและควบคุมต้นทุนงานตามที่กำหนดราคาขายไว้ มีการติดตามความสำเร็จของงานโครงการเทียบกับแผนงาน มีการให้ลูกค้าลงนามรายงานตรวจรับงานเพื่อส่งมอบงานและวางบิลเก็บเงิน มีการบันทึกรายได้ค้างรับสำหรับงานที่อยู่ระหว่างดำเนินการหรือรอวางบิลเก็บเงินและติดตามรายได้ค้างรับโดยพนักงานและหัวหน้างานผู้รับผิดชอบ และมีการจัดทำรายงานอายุลูกหนี้ให้ฝ่ายบริหารทราบทุกเดือน อย่างไรก็ตามยังมีส่วนที่ควรพิจารณาปรับปรุงเพื่อประสิทธิภาพในการปฏิบัติงานให้ดียิ่งขึ้น เกี่ยวกับ

1. ฝ่ายบัญชีและการเงินควรนำส่งรายงานรายได้ค้างและสาเหตุ ให้ฝ่ายบริหารทราบอย่างน้อยไตรมาสละครั้ง
2. กรณีพนักงานขายลาออก ฝ่ายขายควรใช้ข้อมูล Sales Pipeline จัดทำข้อมูลส่งมอบงานเพื่อความครบถ้วน
3. ฝ่ายขาย ฝ่ายธุรการ ฝ่ายบัญชีและการเงิน ควรเพิ่มการตรวจสอบข้อมูลเครดิตเพิ่มเติมในเอกสารใบเสนอราคา ใบสั่งซื้อจากลูกค้า และใบแจ้งหนี้/ใบกำกับภาษีให้ตรงกับเครดิตเพิ่มเติมที่ได้รับอนุมัติ
4. ฝ่ายขายและการตลาดควรสื่อสารเน้นย้ำพนักงานขายในการขออนุมัติราคาขายให้เป็นไปตามระเบียบปฏิบัติการกำหนดราคาขาย หรือขออนุมัติปรับปรุงระเบียบปฏิบัติการกำหนดราคาขาย (IA-35) ให้สอดคล้องกับสถานการณ์ปัจจุบัน

และส่วนที่สามารถพัฒนาเพิ่มประสิทธิภาพปฏิบัติงาน เกี่ยวกับ 1) การวิเคราะห์ประมวลผลความต้องการใช้สินค้า/บริการจากลูกค้าที่ไม่ได้เสนอราคา และที่เสนอราคาไม่สำเร็จ เพื่อนำไปพัฒนาสินค้า/บริการให้มีประสิทธิภาพยิ่งขึ้น 2) การวัดผลสำเร็จของการต่อสัญญาให้บริการลูกค้ากลุ่ม Recurring เพื่อนำไปกำหนดแนวทางพัฒนาสินค้า/บริการให้มีประสิทธิภาพยิ่งขึ้น

3. ระบบการควบคุมต้นทุน

บริษัทฯ มีการควบคุมภายในเพียงพอ โดยฝ่ายขายมีการจัดทำประมาณการต้นทุนค่าสินค้า/บริการเพื่อประกอบการคำนวณราคาขายแต่ละโครงการ มีการใช้ระบบ PRS จัดทำใบสั่งซื้อสินค้า/บริการ และกรณีต้นทุนสินค้า/บริการเพิ่มขึ้นจากที่ประมาณการไว้ ระบบ PRS จะแสดงต้นทุนส่วนต่างที่เกิดขึ้น ซึ่งฝ่ายขายมีหน้าที่ต้องชี้แจงเหตุผลให้ผู้มีอำนาจทราบก่อนอนุมัติใบสั่งซื้อในระบบ PRS ฝ่าย Service & IT มีการกำหนดอัตราต้นทุนมาตรฐานสำหรับชั่วโมงทำงานของทีมงาน Support และมีการบันทึกเวลาปฏิบัติงาน รวมถึงค่าใช้จ่ายในการเดินทางสำหรับแต่ละโครงการในระบบ Web Time เมื่อจบงาน Project Manager มีการสรุปจำนวนชั่วโมงทำงานจริงเปรียบเทียบกับประมาณการชั่วโมงทำงานที่ใช้คำนวณราคาขายเพื่อวัดผล ฝ่ายบัญชีการเงินมีการวิเคราะห์ผลการดำเนินงานที่เกิดขึ้นจริง เปรียบเทียบกับงบประมาณทั้งฝ่ายรายได้และต้นทุน พร้อมอธิบายสาเหตุผลต่างที่เกิดขึ้นให้ฝ่ายบริหารทราบทุกเดือน รวมถึงมีการรายงานต้นทุนงานโครงการ T Could Gen3 ที่เกิดขึ้นจริงเทียบกับงบประมาณโครงการเพื่อติดตามการใช้งบประมาณทุกเดือน อย่างไรก็ตามยังมีส่วนที่ควรพิจารณาปรับปรุงเพื่อประสิทธิภาพในการปฏิบัติงานให้ดียิ่งขึ้น เมื่อเกิดผลต่างระหว่าง Manday ที่ใช้ทำงานจริง กับ Estimate cost Manday ที่ใช้คำนวณราคาขาย Project Manager ควรมีการบันทึกสาเหตุผลต่าง และนำข้อมูลมาวิเคราะห์สถิติปัญหาที่เกิดขึ้นซ้ำ และ/หรือเรื่องสำคัญเพื่อหารือกับผู้ที่เกี่ยวข้องทราบ และกำหนดแนวทางแก้ไข หรือป้องกันความเสี่ยงที่อาจส่งผลกระทบต่ออัตรากำไรที่คาดหวัง และส่วนที่สามารถพัฒนาเพิ่มประสิทธิภาพปฏิบัติงานเกี่ยวกับการตรวจสอบความถูกต้องครบถ้วนของการชำระอากรแสตมป์สำหรับงานบริการที่เป็นงานจ้างทำ

4. การควบคุมทั่วไปด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ (IT General Control)

บริษัทฯ มีการควบคุมการปฏิบัติงานเป็นไปตามแนวทางปฏิบัติที่กำหนด และยังมีส่วนที่ควรปรับปรุง ได้แก่

1. ควรกำหนดหลักเกณฑ์/แนวทางปฏิบัติเพิ่มเติมเกี่ยวกับ 1) จัดทำรายงานประเมินความเสี่ยงเหตุการณ์ที่อาจส่งผลกระทบต่อความมั่นคงปลอดภัยของระบบงาน และจัดทำแผนบริหารความต่อเนื่องทางธุรกิจ (Business Continuity Plan) รวมถึงซักซ้อมแผนปีละครั้ง
 - 2) กำหนดกระบวนการตรวจสอบสถานะ Update Windows และแจ้งผู้ใช้งาน Update ให้เป็นปัจจุบัน 3) จัดทำคู่มือแนวทางการปฏิบัติเมื่อเกิดเหตุเพลิงไหม้ห้อง Server และซักซ้อมแผนปีละครั้ง 4) กำหนดแบบฟอร์มบันทึกรายละเอียดการทำลายทรัพย์สินที่เกี่ยวข้องกับข้อมูลในระดับลับและระดับทั่วไป 5) กำหนดวิธีอนุมัติแบบฟอร์มขอสร้าง/แก้ไข/ลบสิทธิ์สำหรับเข้าถึงระบบงานหลักที่สามารถยืนยันได้ผ่านการอนุมัติจากผู้มีอำนาจอนุมัติจริง
 2. ควรเพิ่มการกำกับติดตามและตรวจสอบให้มีการปฏิบัติตามนโยบาย/ระเบียบที่กำหนดเกี่ยวกับ 1) ให้ผู้ให้บริการภายนอก (Outsource) ทุกรายลงนามสัญญารักษาความลับ 2) กำหนดรหัสผ่านการเข้ารหัสดีสก์ (Full Disk Encryption) คอมพิวเตอร์ Notebook ที่นำออกไปใช้นอกบริษัท 3) ติดม่านหรือฟิล์มทึบป้องกันการมองเห็นภายในห้อง Server ซึ่งเป็นพื้นที่หวงห้าม
 3. ควรกำหนดหลักเกณฑ์/แนวทางปฏิบัติเพิ่มเติมเกี่ยวกับ ควรกำหนดให้มีระบบป้องกันไม่ให้ใช้อีเมลส่วนตัว/อีเมลสาธารณะในการใช้งานระบบสารสนเทศของบริษัท ควรเพิ่มการตรวจสอบสถานะจัดเก็บข้อมูลจราจรคอมพิวเตอร์ (Log File) ตามที่กฎหมายกำหนด ควรระบุรายชื่อผู้เกี่ยวข้องของบริษัท SKF เพิ่มเติมในแผนการสำรองข้อมูลพร้อมกู้คืนระบบ (Disaster Recovery Plan) และเพิ่มเติมปฏิบัติในการสำรองข้อมูลและกู้คืนระบบ Bitbucket ในแผนฯ ควรเพิ่มการตรวจสอบสถานะการเชื่อมต่อระบบ AD (Active Directory) ของบริษัทฯ อย่างสม่ำเสมอ ควรกำหนดกระบวนการตรวจสอบสถานะ Update Windows ให้เป็นปัจจุบัน
 4. ควรเพิ่มการกำกับติดตามและตรวจสอบให้มีการปฏิบัติตามนโยบาย/ระเบียบที่กำหนดเกี่ยวกับ ทบทวนสิทธิ์การเข้าถึงระบบสารสนเทศของบริษัท SKF ให้ครบทุกระบบตรวจสอบ Software ที่ติดตั้งในเครื่องคอมพิวเตอร์ทุกเดือน
- ซึ่งบริษัทฯ ได้ดำเนินการปรับปรุงตามคำแนะนำของผู้ตรวจสอบภายในอิสระ โดยกำหนดเสร็จภายในเดือนกุมภาพันธ์ 2569

9.1.2 ข้อบกพร่องเกี่ยวกับระบบควบคุมภายใน

	2566	2567	2568
จำนวนข้อบกพร่องเกี่ยวกับระบบควบคุมภายในรวม (กรณี)	0	0	0

9.1.3 ความเห็นของคณะกรรมการตรวจสอบและข้อสังเกตจากผู้สอบบัญชีเกี่ยวกับการควบคุมภายใน

คณะกรรมการตรวจสอบมีความเห็นเกี่ยวกับการควบคุมภายใน : ไม่มี

ต่างจากความเห็นของคณะกรรมการบริษัทหรือไม่

ผู้สอบบัญชีมีข้อสังเกตเกี่ยวกับการควบคุมภายในของบริษัทหรือไม่ : มี

บริษัท ไพร์ซวอเตอร์เฮาส์คูเปอร์ส เอพีเอส จำกัด (PwC) ผู้ตรวจสอบบัญชี (External Auditor) ของบริษัทและบริษัทย่อย ซึ่งเป็นผู้สอบบัญชีที่ได้รับความเห็นชอบจากสำนักงาน ก.ล.ด. ได้ตรวจสอบประสิทธิภาพระบบการควบคุมภายในทางบัญชีของบริษัท เพื่อประโยชน์ในการกำหนดขอบเขตการปฏิบัติงานตรวจสอบให้รัดกุมและเหมาะสม โดยจากการตรวจสอบงบการเงินของบริษัทและบริษัทย่อย สำหรับงวดบัญชีปี 2568 สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2568 ผู้สอบบัญชีได้รายงานต่อที่ประชุมคณะกรรมการตรวจสอบ ครั้งที่ 1/2569 เมื่อวันที่ 20 กุมภาพันธ์ 2569 โดยไม่มีประเด็นข้อสังเกตที่เกี่ยวกับระบบการควบคุมภายในทางบัญชี

9.1.4 ความเห็นของคณะกรรมการตรวจสอบต่อการดำรงตำแหน่งหัวหน้างานตรวจสอบภายใน

หัวหน้างานตรวจสอบภายใน : บริการจากหน่วยงานภายนอก (Outsource)

คณะกรรมการตรวจสอบได้พิจารณาคุณสมบัติ ความรู้ ความสามารถ ประสบการณ์ และความเป็นอิสระในการปฏิบัติหน้าที่ของหัวหน้างานตรวจสอบภายใน รวมถึงผลการปฏิบัติงานที่ผ่านมาแล้ว เห็นว่าหัวหน้างานตรวจสอบภายในมีความเชี่ยวชาญด้านการตรวจสอบ การบริหารความเสี่ยง และการควบคุมภายใน ปฏิบัติหน้าที่ด้วยความเป็นอิสระ โปร่งใส และเป็นกลาง สามารถรายงานข้อค้นพบและข้อเสนอแนะต่อคณะกรรมการตรวจสอบได้อย่างตรงไปตรงมา

นอกจากนี้ หน่วยงานตรวจสอบภายในมีโครงสร้างการรายงานที่เหมาะสม สามารถเข้าถึงข้อมูลและบุคลากรที่เกี่ยวข้องได้อย่างเพียงพอ ทำให้การปฏิบัติงานมีประสิทธิภาพ และช่วยเสริมสร้างระบบการควบคุมภายในและการกำกับดูแลกิจการที่ดีของบริษัท

ดังนั้น คณะกรรมการตรวจสอบเห็นสมควรให้หัวหน้างานตรวจสอบภายในดำรงตำแหน่งต่อไป เพื่อสนับสนุนการกำกับดูแลกิจการและการบริหารความเสี่ยงของบริษัทอย่างต่อเนื่อง

9.1.5 การแต่งตั้ง ถอดถอน และโยกย้ายผู้ดำรงตำแหน่งหัวหน้างานตรวจสอบภายใน

การแต่งตั้ง ถอดถอน และโยกย้าย : มี

หัวหน้างานตรวจสอบภายใน

ต้องได้รับอนุมัติจากคณะกรรมการตรวจสอบหรือไม่

คณะกรรมการตรวจสอบมอบหมายให้บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีระบบการควบคุมภายใน (Internal Control) และระบบการตรวจสอบภายใน (Internal Audit) ที่มีความเหมาะสมและมีประสิทธิผล โดยมอบหมายร่วมกับผู้สอบบัญชีและผู้ตรวจสอบภายใน และพิจารณาความเป็นอิสระของหน่วยงานตรวจสอบภายใน ตลอดจนให้ความเห็นชอบในการพิจารณาแต่งตั้ง โยกย้าย เลิกจ้าง และกำหนดค่าตอบแทนของหัวหน้างานตรวจสอบภายใน หรือหน่วยงานอื่นใดที่รับผิดชอบเกี่ยวกับการตรวจสอบภายใน รวมทั้งอนุมัติแผนการตรวจสอบภายใน ตลอดจนมอบหมายงานแก่เจ้าหน้าที่ตรวจสอบภายในเพื่อสนับสนุนงานของคณะกรรมการตรวจสอบ

9.2 รายการระหว่างกัน

รายการระหว่างกัน

บริษัทมีการทำรายการระหว่างกันหรือไม่ : มี

9.2.1 - 9.2.2 ชื่อกลุ่มบุคคลที่อาจมีความขัดแย้ง ลักษณะความสัมพันธ์ และข้อมูลรายการระหว่างกัน

บุคคล/นิติบุคคลที่อาจมีความขัดแย้ง

ชื่อบุคคลหรือ นิติบุคคล /ลักษณะการ ประกอบธุรกิจ	ลักษณะความสัมพันธ์	ข้อมูล ณ วันที่
บริษัท เน็กซ์ พอยท์ จำกัด (มหาชน) 1. ผลิตและรับจ้างผลิต ชิ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์ ตามคำสั่งซื้อของลูกค้า 2. จำหน่าย/ให้เช่ารถ บัสโดยสาร ช่อมบำรุง จำหน่ายอะไหล่รถบัส โดยสาร 3. ลงทุนในบริษัทย่อย	นิติบุคคลซึ่งเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ โดยถือหุ้นในบริษัทคิดเป็นสัดส่วน 31.88% ของทุนชำระ แล้วหลัง IPO	01 ม.ค. 2569
บริษัท เน็กซ์ ออโตโปร จำกัด (เดิมชื่อ บริษัท โกลด์เอสซี จำกัด) จำหน่ายเครื่องยนต์ อะไหล่ ชิ้นส่วนอุปกรณ์ ยานยนต์ทุกชนิด บริการบำรุงรักษา ซ่อมแซมระบบ เครื่องยนต์ ชิ้นส่วน รถยนต์	นิติบุคคลที่เป็นบริษัทย่อยของบุคคลลำดับที่ 1. ที่ถือผ่านบริษัท เอสพีพี อินเทลลิเจนซ์ จำกัด	01 ม.ค. 2569
บริษัท เบลีเซอร์วิส จำกัด (เดิมชื่อ บริษัท สมาร์ทบัส ออโต เซอร์วิส จำกัด) การบำรุงรักษาเชิง ป้องกันและการซ่อมรถ โดยสารปรับอากาศใช้ ก๊าซธรรมชาติ	นิติบุคคลที่เป็นบริษัทย่อยของบุคคลลำดับที่ 1. ที่ถือผ่านบริษัท เอสพีพี อินเทลลิเจนซ์ จำกัด	01 ม.ค. 2569

รายละเอียดรายการระหว่างกัน

รายการระหว่างกัน	มูลค่ารายการสิ้นสุดรอบปีบัญชี (ล้านบาท)		
	2566	2567	2568

บริษัท เน็กซ์ พอยท์ จำกัด (มหาชน)			
รายการที่ 1 <u>ลักษณะรายการ</u> รายได้จากการให้บริการ บจก.คลัสเตอร์ ซิสเต็มส์ ได้ให้บริการ MA HW / MA SW และ บริการ Cloud Service แก่ NEX รายได้ให้บริการรอดัตบัญชี รายได้ให้บริการรอดัตบัญชีจากรายการดังกล่าว <u>รายละเอียด</u> บจก. คลัสเตอร์ ซิสเต็มส์ ได้รายได้จากการให้บริการ MA HW / MA SW และบริการ Cloud Service ในราคาและ เงื่อนไขเป็นไปตามการค้าทั่วไป ไม่แตกต่างจากลูกค้า รายอื่น <u>ความจำเป็น/ความสมเหตุสมผล</u> เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการดำเนินงานและลดต้นทุนโดยรวม ของกลุ่มบริษัท ทั้งนี้ การกำหนดราคาและเงื่อนไขทางการค้า เป็นไปตามการค้าทั่วไปเสมือนการทำรายการกับลูกค้ารายอื่น <u>ความเห็นของคณะกรรมการตรวจสอบ</u> ที่ประชุมคณะกรรมการตรวจสอบครั้งที่ 1/2569 เมื่อวันที่ 20 กุมภาพันธ์ 2569 ได้พิจารณาและมีความเห็นว่า รายการดัง กล่าวเป็นรายการธุรกิจปกติทางการค้า ซึ่งมีราคา และเงื่อนไข เป็นไปตามการดำเนินธุรกิจของบริษัท อีกทั้งบริษัทได้ปฏิบัติ ตามนโยบายรายการระหว่างกันครบถ้วน	0.26	0.22	0.21
บริษัท เน็กซ์ ออโต้โปร จำกัด (เดิมชื่อ บริษัท โกลด์เอสซี จำกัด)			
รายการที่ 1 <u>ลักษณะรายการ</u>	0.21	0.13	0.12

รายการระหว่างกัน	มูลค่ารายการสิ้นสุดรอบปีบัญชี (ล้านบาท)		
	2566	2567	2568
<p>รายได้จากการให้บริการ บมจ.เทอร์ราไบท์ พลัส และบจก.คลัสเตอร์ ซิสเต็มส์ ได้ให้ บริการ MA SW และบริการ Cloud Service ให้แก่ บจก.เน็กซ์ ออโต้โปร</p> <p>ลูกหนี้การค้า ลูกหนี้การค้าจากรายการดังกล่าว</p> <p>รายได้ค้างรับ รายได้ค้างรับจากรายการดังกล่าว</p> <p><u>รายละเอียด</u></p> <p>บมจ.เทอร์ราไบท์ พลัส และบจก.คลัสเตอร์ ซิสเต็มส์ ได้รับรายได้จากการบริการ MA SW และบริการ Cloud Service ในราคาและเงื่อนไขเป็นไปตามการค้าทั่วไป ไม่แตกต่างจากลูกค้ารายอื่น</p> <p><u>ความจำเป็น/ความสมเหตุสมผล</u></p> <p>เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการดำเนินงานและลดต้นทุนโดยรวมของกลุ่มบริษัท ทั้งนี้ การกำหนดราคาและเงื่อนไขทางการค้าเป็นไปตามการค้าทั่วไปเสมือนการทำรายการกับลูกค้ารายอื่น</p> <p><u>ความเห็นของคณะกรรมการตรวจสอบ</u></p> <p>ที่ประชุมคณะกรรมการตรวจสอบครั้งที่ 1/2569 เมื่อวันที่ 20 กุมภาพันธ์ 2569 ได้พิจารณาและมีความเห็นว่า รายการดังกล่าวเป็นรายการธุรกิจปกติทางการค้า ซึ่งมีราคา และเงื่อนไขเป็นไปตามการดำเนินธุรกิจของบริษัท อีกทั้งบริษัทยังได้ปฏิบัติตามนโยบายรายการระหว่างกันครบถ้วน</p>			
บริษัท เบลูเชอร์วิส จำกัด (เดิมชื่อ บริษัท สมาร์ทบัส ออโตเซอร์วิส จำกัด)			
<p>รายการที่ 1</p> <p><u>ลักษณะรายการ</u></p>	0.16	-	-

รายการระหว่างกัน	มูลค่ารายการสิ้นสุดรอบปีบัญชี (ล้านบาท)		
	2566	2567	2568
<p>รายได้จากการให้บริการ บจก.คลัสเตอร์ ซิสเต็มส์ ได้ให้บริการ Cloud Service ให้แก่ บจก.เบลีเซอร์วิส</p> <p>ลูกหนี้หมุนเวียนอื่น ลูกหนี้จากรายการดังกล่าว</p> <p>รายได้ค้างรับ รายได้ค้างรับจากรายการดังกล่าว</p> <p><u>รายละเอียด</u></p> <p>บจก.คลัสเตอร์ ซิสเต็มส์ ได้รับรายได้บริการ Cloud Service ในราคาและเงื่อนไขเป็นไปตามการค้าทั่วไป ไม่แตกต่างจาก ลูกค้ารายอื่น</p> <p><u>ความจำเป็น/ความสมเหตุสมผล</u></p> <p>เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการดำเนินงานและลดต้นทุนโดยรวม ของกลุ่มบริษัท ทั้งนี้ การกำหนดราคาและเงื่อนไขทางการค้า เป็นไปตามการค้าทั่วไปเสมือนการทำรายการกับลูกค้ารายอื่น</p> <p><u>ความเห็นของคณะกรรมการตรวจสอบ</u></p> <p>ที่ประชุมคณะกรรมการตรวจสอบครั้งที่ 1/2569 เมื่อวันที่ 20 กุมภาพันธ์ 2569 ได้พิจารณาและมีความเห็นว่า รายการดัง กล่าวเป็นรายการธุรกิจปกติทางการค้า ซึ่งมีราคา และเงื่อนไข เป็นไปตามการค้าในธุรกิจของบริษัท อีกทั้งบริษัทยังได้ ปฏิบัติตามนโยบายรายการระหว่างกันครบถ้วน</p>			

9.2.3 นโยบายและแนวโน้การทำรายการระหว่างกันในอนาคตรวมทั้งการปฏิบัติตามข้อผูกพันที่บริษัทให้ไว้ในหนังสือชี้ชวน

มาตรการและขั้นตอนการอนุมัติรายการระหว่างกันหรือรายการที่เกี่ยวข้องกัน

กรณีที่มีรายการระหว่างกันของบริษัทฯ บริษัทย่อย หรือบริษัทร่วมกับบุคคลที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ มีส่วนได้ส่วนเสีย หรืออาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ในอนาคต คณะกรรมการตรวจสอบจะเป็นผู้ให้ความเห็นเกี่ยวกับความจำเป็นในการเข้าทำรายการและความเหมาะสมทางด้านราคาของรายการนั้นๆ โดยพิจารณาเงื่อนไขต่างๆ ให้เป็นไปตามลักษณะการดำเนินธุรกิจปกติในอุตสาหกรรม และมีการเปรียบเทียบกับราคาของบุคคลภายนอกหรือราคาตลาด หากคณะกรรมการตรวจสอบไม่มีความชำนาญในการพิจารณารายการระหว่างกันที่อาจเกิดขึ้น บริษัทจะจัดให้ผู้เชี่ยวชาญอิสระหรือผู้สอบบัญชีของบริษัทเป็นผู้ให้ความเห็นเกี่ยวกับรายการระหว่างกันดังกล่าว เพื่อนำไปใช้ประกอบการตัดสินใจของคณะกรรมการ คณะกรรมการตรวจสอบ หรือ ผู้ถือหุ้นตามแต่กรณี โดยกรรมการผู้มีส่วนได้ส่วนเสียจะไม่มีสิทธิออกเสียงในรายการดังกล่าว อีกทั้งจะมีการเปิดเผยรายการระหว่างกันในหมายเหตุประกอบงบการเงินที่ตรวจสอบหรือสอบทานโดยผู้สอบบัญชีของบริษัท รวมถึงจะมีการเปิดเผยในแบบแสดงรายการข้อมูลประจำปี (แบบ 56-1 One Report)

แนวโน้มในการทำรายการเกี่ยวข้องกันในอนาคต

ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทครั้งที่ 3/2565 เมื่อวันที่ 4 สิงหาคม 2565 ได้อนุมัตินโยบายการทำรายการระหว่างกันฉบับล่าสุด ดังนี้

- ในกรณีที่บริษัทมีความจำเป็นต้องเข้าทำสัญญาใดๆ ก็ตาม หรือมีการทำรายการระหว่างกันกับบริษัทย่อย บริษัทร่วม บริษัทที่เกี่ยวข้องและ/หรือบุคคลภายนอก บริษัทจะพิจารณาถึงความจำเป็นและความเหมาะสมในการทำสัญญานั้น โดยคำนึงถึงผลประโยชน์ของบริษัท

เป็นหลัก และมีการคิดราคาระหว่างกันตามเงื่อนไขเช่นเดียวกับลูกค้าทั่วไปตามราคาตลาดด้วยราคายุติธรรม โดยจะใช้ราคาและเงื่อนไขเช่นเดียวกับการทำรายการกับบุคคลภายนอก และหากไม่มีราคาดังกล่าว บริษัทจะพิจารณาเปรียบเทียบกับราคาสินค้าหรือบริการกับบุคคลภายนอก ภายใต้เงื่อนไขที่เหมือนหรือคล้ายกัน หรืออาจใช้ประโยชน์จากรายงานของผู้ประเมินอิสระซึ่งว่าจ้างโดยบริษัทมีการเปรียบเทียบราคาสำหรับรายการระหว่างกันที่สำคัญ เพื่อให้มั่นใจว่าราคาดังกล่าวสมเหตุสมผลและเพื่อประโยชน์สูงสุดของบริษัท

- บริษัทจะดำเนินการธุรกรรมที่พิจารณาแล้วว่าเป็นรายการที่เกี่ยวข้องกันตามหลักเกณฑ์ของตลาดหลักทรัพย์ฯ อย่างถูกต้องและครบถ้วน รวมทั้งได้ผ่านการตรวจสอบของคณะกรรมการตรวจสอบในกรณีที่ต้องได้รับพิจารณาจากคณะกรรมการ
- จะดำเนินรายการความช่วยเหลือทางการเงินกับบริษัทย่อย บริษัทร่วม เช่น เงินทุนหมุนเวียนในรูปการกู้ การให้กู้ยืมค้ำประกัน ด้วยความระมัดระวัง เพื่อประโยชน์สูงสุดของกลุ่มบริษัท โดยคิดค่าตอบแทนระหว่างกัน เช่น ค่าดอกเบี้ย หรือค่าธรรมเนียมการค้าประกันในราคาตลาด ณ วันที่เกิดรายการ
- ในกรณีที่เป็นการอนุมัติรายการระหว่างกันที่มีข้อตกลงทางการค้าในลักษณะเดียวกับที่วิญญูชนพึงกระทำกับคู่สัญญาทั่วไปในสถานการณ์เดียวกัน ด้วยอำนาจต่อรองทางการค้าที่ปราศจากอิทธิพลในการที่ตนมีสถานะเป็นกรรมการ ผู้บริหาร หรือบุคคลที่เกี่ยวข้อง โดยฝ่ายบริหารหรือคณะกรรมการบริหาร ตามที่คณะกรรมการได้มอบอำนาจให้ ทั้งนี้เจ้าหน้าที่บัญชีจะต้องจัดทำสรุปรายการ และส่งหนังสือยืนยันยอดเงินระหว่างกันทุกสิ้นเดือนและนำเสนอฝ่ายบริหาร เพื่อที่จะให้ฝ่ายบริหารนำข้อมูลรายการที่เกี่ยวข้องทั้งหมดเสนอคณะกรรมการตรวจสอบและคณะกรรมการบริษัททราบเป็นรายไตรมาสเพื่อให้มั่นใจว่าการทำรายการสมเหตุสมผล เป็นประโยชน์สูงสุดต่อบริษัท และเป็นไปตามขั้นตอนที่ถูกต้อง
- ในกรณีที่รายการที่เกี่ยวข้องกันมีมูลค่าเข้าเกณฑ์ที่ต้องขออนุมัติจากผู้ถือหุ้น ผู้ถือหุ้นใหญ่ที่มีส่วนได้ส่วนเสียสามารถเข้าประชุมได้เพื่อนับเป็นองค์ประชุม แต่ไม่มีสิทธิออกเสียงลงคะแนน ซึ่งฐานในการคำนวณคะแนนเสียงเพื่ออนุมัติรายการที่เกี่ยวข้องกัน ไม่นับส่วนของผู้มีส่วนได้ส่วนเสีย เกณฑ์ดังกล่าวจึงไม่มีปัญหาต่อบองค์ประชุมและคะแนนเสียง
- กรรมการหรือผู้บริหารซึ่งมีส่วนได้ส่วนเสียในเรื่องใดไม่มีสิทธิออกเสียงและไม่ได้รับอนุญาตให้เข้าร่วมประชุมหรืออนุมัติรายการในเรื่องนั้น

ที่ประชุมครั้งดังกล่าว ยังได้พิจารณาแนวโน้มการทำรายการระหว่างกันในอนาคตว่าจะยังคงมีเพียงเฉพาะประเภทรายการธุรกิจปกติ และรายการสนับสนุนธุรกิจปกติ ซึ่งบริษัทและบริษัทย่อยจะเปรียบเสมือนผู้ให้บริการ (Service Provider) รายหนึ่งที่จะเข้าร่วมประมวลงานโครงการหรือเสนองานจัดซื้อจัดจ้างระบบ ICT ให้แก่บุคคลที่เกี่ยวข้องกันในอนาคต ทั้งนี้ บริษัทฯ และบริษัทย่อยจะปฏิบัติตามนโยบายการทำรายการระหว่างกันที่กำหนดไว้อย่างเคร่งครัด

มาตรการคุ้มครองผู้ลงทุน

มาตรการคุ้มครองผู้ลงทุน

เพื่อเป็นการคุ้มครองผู้ลงทุน ในอนาคตถ้ามีรายการระหว่างกันของบริษัทเกิดขึ้นกับบุคคลที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ มีส่วนได้ส่วนเสีย หรืออาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ในอนาคต บริษัทจะจัดให้มีการนำเสนอรายการดังกล่าวผ่านที่ประชุมคณะกรรมการที่มีกรรมการตรวจสอบเข้าร่วมประชุม ยกเว้นการทำธุรกรรมรายการระหว่างกันประเภทรายการธุรกิจปกติหรือรายการสนับสนุนธุรกิจปกติที่เป็นไปตามราคาตลาด และมีข้อตกลงทางการค้าในลักษณะเดียวกับที่วิญญูชนพึงกระทำกับคู่สัญญาทั่วไปในสถานการณ์เดียวกันด้วยอำนาจต่อรองทางการค้าที่ปราศจากอิทธิพลในการที่ตนมีสถานะเป็นกรรมการ ผู้บริหาร หรือบุคคลที่มีความเกี่ยวข้อง ซึ่งทางคณะกรรมการบริษัทได้อนุมัติในหลักการให้ฝ่ายจัดการสามารถดำเนินการได้ โดยบริษัทจะจัดทำรายงานสรุปการทำธุรกรรมดังกล่าวเพื่อรายงานในการประชุมคณะกรรมการตรวจสอบและคณะกรรมการบริษัททุกไตรมาส ทั้งนี้ เพื่อดูแลให้รายการระหว่างกันเป็นไปอย่างยุติธรรมและมีนโยบายการกำหนดราคาที่เหมาะสม โดยคณะกรรมการบริษัทจะต้องปฏิบัติหน้าที่ให้เป็นไปตามกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ และข้อบังคับ ประกาศ ข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย รวมถึงการปฏิบัติตามข้อกำหนดเกี่ยวกับการเปิดเผยข้อมูลการทำรายการที่เกี่ยวข้องกัน

9.2.4 ข้อมูลเกี่ยวกับทรัพย์สินที่มีการประเมินราคาและราคาประเมินประกอบการทำรายการระหว่างกัน

สามารถดูรายละเอียดได้ที่เอกสารแนบ 4 ทรัพย์สินที่ใช้ในการประกอบธุรกิจและรายละเอียดเกี่ยวกับรายการประเมินราคาทรัพย์สิน

ส่วนที่ 3 งบการเงิน

รายงานของผู้สอบบัญชีอนุญาติ

รายงานของผู้สอบบัญชีรับอนุญาต

เสนอผู้ถือหุ้นของบริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

ความเห็น

ข้าพเจ้าเห็นว่า งบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการแสดงฐานะการเงินรวมของบริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน) (บริษัท) และบริษัทย่อย (กลุ่มกิจการ) และฐานะการเงินเฉพาะกิจการของบริษัท ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568 และผลการดำเนินงานรวมและผลการดำเนินงานเฉพาะกิจการ รวมถึงกระแสเงินสดรวมและกระแสเงินสดเฉพาะกิจการสำหรับปีสิ้นสุดวันเดียวกัน โดยถูกต้องตามที่ควรในสาระสำคัญตามมาตรฐานการรายงานทางการเงิน

งบการเงินที่ตรวจสอบ

งบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการประกอบด้วย

- งบฐานะการเงินรวมและงบฐานะการเงินเฉพาะกิจการ ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568
- งบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จรวมและงบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จเฉพาะกิจการสำหรับปีสิ้นสุดวันเดียวกัน
- งบการเปลี่ยนแปลงส่วนของผู้ถือหุ้นรวมและงบการเปลี่ยนแปลงส่วนของผู้ถือหุ้นเฉพาะกิจการสำหรับปีสิ้นสุดวันเดียวกัน
- งบกระแสเงินสดรวมและงบกระแสเงินสดเฉพาะกิจการสำหรับปีสิ้นสุดวันเดียวกัน และ
- หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการซึ่งประกอบด้วยนโยบายการบัญชีที่มีสาระสำคัญและหมายเหตุเรื่องอื่น ๆ

เกณฑ์ในการแสดงความเห็น

ข้าพเจ้าได้ปฏิบัติตามตรวจสอบตามมาตรฐานการสอบบัญชี ความรับผิดชอบของข้าพเจ้าได้กล่าวไว้ในส่วนของความรับผิดชอบของผู้สอบบัญชีต่อการตรวจสอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการในรายงานของข้าพเจ้า ข้าพเจ้ามีความเป็นอิสระจากกลุ่มกิจการและบริษัทตามประมวลจริยบรรณของผู้ประกอบวิชาชีพบัญชี รวมถึงมาตรฐานเรื่องความเป็นอิสระที่กำหนดโดยสภาวิชาชีพบัญชีในส่วนที่เกี่ยวข้องกับการตรวจสอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ และข้าพเจ้าได้ปฏิบัติตามความรับผิดชอบด้านจริยบรรณอื่น ๆ ตามประมวลจริยบรรณดังกล่าว ข้าพเจ้าเชื่อว่าหลักฐานการสอบบัญชีที่ข้าพเจ้าได้รับเพียงพอและเหมาะสมเพื่อใช้เป็นเกณฑ์ในการแสดงความเห็นของข้าพเจ้า

เรื่องสำคัญในการตรวจสอบ

เรื่องสำคัญในการตรวจสอบคือเรื่องต่าง ๆ ที่มีนัยสำคัญที่สุดตามดุลยพินิจของผู้ประกอบวิชาชีพของข้าพเจ้าในการตรวจสอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการสำหรับรอบระยะเวลาปัจจุบัน ข้าพเจ้าได้ระบุเรื่องการประเมินการด้อยค่าของค่าความนิยมและสินทรัพย์ไม่มีตัวตนซึ่งมีอายุการให้ประโยชน์ไม่ทราบแน่นอนเป็นเรื่องสำคัญในการตรวจสอบ และได้นำเรื่องนี้มาพิจารณาในบริบทของการตรวจสอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการโดยรวมและในการแสดงความเห็นของข้าพเจ้า ทั้งนี้ ข้าพเจ้าไม่ได้แสดงความเห็นแยกต่างหากสำหรับเรื่องนี้

การประเมินการด้อยค่าของค่าความนิยมและสินทรัพย์ ไม่มีตัวตนซึ่งมีอายุการให้ประโยชน์ไม่ทราบแน่นอน

อ้างอิงหมายเหตุประกอบงบการเงินข้อ 20 เรื่องค่าความนิยม และข้อ 21 เรื่องสินทรัพย์ไม่มีตัวตน ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568 กลุ่มกิจการมีค่าความนิยมและสินทรัพย์ไม่มีตัวตนซึ่งมีอายุการให้ประโยชน์ไม่ทราบแน่นอน (สินทรัพย์ไม่มีตัวตน) ประกอบด้วย ความสัมพันธ์กับลูกค้าและชื่อทางการค้า โดยมีมูลค่าตามบัญชีสุทธิจากค่าเผื่อการด้อยค่าจำนวน 1.64 ล้านบาท และ 14.50 ล้านบาท ตามลำดับ ในงบการเงินรวม โดยในระหว่างปี พ.ศ. 2568 กลุ่มกิจการไม่มีการรับรู้ผลขาดทุนจากการด้อยค่าของค่าความนิยม แต่มีการรับรู้ผลขาดทุนจากการด้อยค่าสำหรับสินทรัพย์ไม่มีตัวตนประเภท ความสัมพันธ์กับลูกค้าจำนวน 3.03 ล้านบาท ในงบกำไรขาดทุน เบ็ดเสร็จรวม

ผู้บริหารทดสอบการด้อยค่าของค่าความนิยมและสินทรัพย์ไม่มีตัวตนเป็นประจำทุกปี และเมื่อมีเหตุการณ์หรือสถานการณ์ที่บ่งชี้ว่าค่าความนิยมและสินทรัพย์ไม่มีตัวตนอาจมีการด้อยค่า โดยทดสอบในระดับของหน่วยสินทรัพย์ที่ก่อให้เกิดเงินสด และคำนวณมูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนด้วยวิธีมูลค่าจากการใช้ ซึ่งการคำนวณมูลค่าจากการใช้ต้องอาศัยพิจารณาถึงปัจจัยสำคัญของผู้บริหารในการประมาณการผลการดำเนินงานในอนาคตและการประมาณการกระแสเงินสด รวมถึงการใช้อัตราคิดลดที่เหมาะสมในการคิดลดประมาณการกระแสเงินสด ข้อสมมติฐานที่สำคัญที่ใช้ในการคำนวณมูลค่าจากการใช้ ประกอบด้วย

- อัตราการเติบโตของรายได้ และการเปลี่ยนแปลงของค่าใช้จ่ายต่าง ๆ ที่คาดว่าจะเกิดขึ้นของธุรกิจนั้น
- อัตราคิดลดที่ใช้ในการคิดลดประมาณการกระแสเงินสด ซึ่งคำนวณจากโครงสร้างเงินลงทุน ความเสี่ยงของอุตสาหกรรม และค่าเบี่ยงเบนจากข้อมูลที่มีอยู่ในอุตสาหกรรม

ข้าพเจ้าให้ความสนใจในเรื่องการประเมินการด้อยค่าของค่าความนิยมและสินทรัพย์ไม่มีตัวตนเนื่องจากความมีสาระสำคัญของตัวเลขและการกำหนดประมาณการมูลค่าจากการใช้ที่ต้องอาศัยข้อสมมติฐานในการคำนวณเป็นจำนวนมาก อีกทั้งการกำหนดข้อสมมติฐานดังกล่าวขึ้นอยู่กับวิจารณญาณที่สำคัญของผู้บริหารในการประเมินความเป็นไปได้ของแผนธุรกิจในอนาคต

ข้าพเจ้าปฏิบัติงานดังต่อไปนี้เพื่อประเมินการทดสอบการด้อยค่าของค่าความนิยมและสินทรัพย์ไม่มีตัวตนซึ่งจัดทำโดยผู้บริหาร

- ประเมินความเหมาะสมของการระบุหน่วยของสินทรัพย์ที่ก่อให้เกิดเงินสด
- หารือกับผู้บริหารเพื่อทำความเข้าใจในข้อสมมติฐานที่ผู้บริหารใช้ในการทดสอบการด้อยค่า และประเมินขั้นตอนในการทดสอบการด้อยค่ารวมถึงข้อสมมติฐานที่ใช้เพื่อให้มั่นใจว่าผู้บริหารใช้ขั้นตอนและข้อสมมติฐานดังกล่าวอย่างสมเหตุสมผล และสอดคล้องกับลักษณะของธุรกิจ
- สอบถามผู้บริหารในเชิงทดสอบเกี่ยวกับข้อสมมติฐานที่สำคัญที่ผู้บริหารใช้ในการทดสอบการด้อยค่าของค่าความนิยมและสินทรัพย์ไม่มีตัวตน โดยเฉพาะข้อมูลที่เกี่ยวข้องกับอัตราการเติบโตของรายได้ การเปลี่ยนแปลงของค่าใช้จ่ายต่าง ๆ ที่คาดว่าจะเกิดขึ้น และอัตราคิดลด รวมทั้งการเปรียบเทียบข้อสมมติฐานที่สำคัญกับแหล่งข้อมูลภายนอกที่น่าเชื่อถือและแผนธุรกิจที่ได้รับอนุมัติแล้ว
- ประเมินความสมเหตุสมผลของแผนธุรกิจโดยเปรียบเทียบแผนธุรกิจของปี พ.ศ. 2568 กับผลลัพธ์ที่เกิดขึ้นจริง
- ทดสอบความสมเหตุสมผลของอัตราคิดลดโดยการพิจารณาและเปรียบเทียบกับข้อมูลของบริษัทที่อยู่ในอุตสาหกรรมเดียวกันที่สามารถอ้างอิงได้จากข้อมูลที่เปิดเผยโดยทั่วไป โดยผู้เชี่ยวชาญของผู้สอบบัญชี เพื่อประเมินว่าอัตราคิดลดที่ผู้บริหารใช้อยู่ในเกณฑ์ที่ใกล้เคียงกับบริษัทที่อยู่ในอุตสาหกรรมและสามารถยอมรับได้
- ประเมินปัจจัยที่มีผลต่อการวิเคราะห์ความอ่อนไหวและทดสอบการวิเคราะห์ความอ่อนไหวของข้อสมมติฐานที่สำคัญเพื่อประเมินผลกระทบที่เป็นไปได้จากการเปลี่ยนแปลงของข้อสมมติฐานดังกล่าว

จากการปฏิบัติงานดังกล่าว ข้าพเจ้าพบว่า การประเมินการด้อยค่าของค่าความนิยมและสินทรัพย์ไม่มีตัวตนซึ่งมีอายุการให้ประโยชน์ไม่ทราบแน่นอนของผู้บริหารมีความสมเหตุสมผลและสอดคล้องตามหลักฐานสนับสนุน

ข้อมูลอื่น

กรรมการเป็นผู้รับผิดชอบต่อข้อมูลอื่น ข้อมูลอื่นประกอบด้วย ข้อมูลซึ่งรวมอยู่ในรายงานประจำปี แต่ไม่รวมถึงงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ และรายงานของผู้สอบบัญชีที่อยู่ในรายงานนั้น ข้าพเจ้าคาดว่าข้าพเจ้าจะได้รับรายงานประจำปีภายหลังวันที่ในรายงานของผู้สอบบัญชีนี้

ความเห็นของข้าพเจ้าต่องบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการไม่ครอบคลุมถึงข้อมูลอื่น และข้าพเจ้าไม่ได้ให้ความเชื่อมั่นต่อข้อมูลอื่น

ความรับผิดชอบของข้าพเจ้าที่เกี่ยวข้องกับการตรวจสอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการคือ การอ่านและพิจารณาว่าข้อมูลอื่นมีความขัดแย้งที่มีสาระสำคัญกับงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ หรือกับความรู้ที่ได้รับจากการตรวจสอบของข้าพเจ้า หรือปรากฏว่าข้อมูลอื่นมีการแสดงข้อมูลที่ขัดต่อข้อเท็จจริงอันเป็นสาระสำคัญหรือไม่

เมื่อข้าพเจ้าได้อ่านรายงานประจำปี หากข้าพเจ้าสรุปได้ว่าการแสดงข้อมูลที่ขัดต่อข้อเท็จจริงอันเป็นสาระสำคัญ ข้าพเจ้าต้องสื่อสารเรื่องดังกล่าวกับคณะกรรมการตรวจสอบ

ความรับผิดชอบของผู้บริหารต่องบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ

กรรมการมีหน้าที่รับผิดชอบในการจัดทำและนำเสนองบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการเหล่านี้ โดยถูกต้องตามที่ควรตามมาตรฐานการรายงานทางการเงิน และรับผิดชอบเกี่ยวกับการควบคุมภายในที่กรรมการพิจารณาว่าจำเป็น เพื่อให้สามารถจัดทำงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการที่ปราศจากการแสดงข้อมูลที่ขัดต่อข้อเท็จจริงอันเป็นสาระสำคัญไม่ว่าจะเกิดจากการทุจริตหรือข้อผิดพลาด

ในการจัดทำงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ กรรมการรับผิดชอบในการประเมินความสามารถของกลุ่มกิจการและบริษัทในการดำเนินงานต่อเนื่อง เปิดเผยเรื่องที่เกี่ยวข้องกับการดำเนินงานต่อเนื่อง (ตามความเหมาะสม) และการใช้เกณฑ์การบัญชีสำหรับการดำเนินงานต่อเนื่อง เว้นแต่กรรมการมีความตั้งใจที่จะเลิกกลุ่มกิจการและบริษัท หรือหยุดดำเนินงาน หรือไม่สามารถดำเนินงานต่อเนื่องต่อไปได้

คณะกรรมการตรวจสอบมีหน้าที่ช่วยผู้บริหารในการกำกับดูแลกระบวนการในการจัดทำรายงานทางการเงินของกลุ่มกิจการและบริษัท

ความรับผิดชอบของผู้สอบบัญชีต่อการตรวจสอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ

การตรวจสอบของข้าพเจ้ามีวัตถุประสงค์เพื่อให้ได้ความเชื่อมั่นอย่างสมเหตุสมผลว่างบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการโดยรวมปราศจากการแสดงข้อมูลที่ขัดต่อข้อเท็จจริงอันเป็นสาระสำคัญหรือไม่ ไม่ว่าจะเกิดจากการทุจริตหรือข้อผิดพลาด และเสนอรายงานของผู้สอบบัญชีซึ่งรวมความเห็นของข้าพเจ้าอยู่ด้วย ความเชื่อมั่นอย่างสมเหตุสมผลคือความเชื่อมั่นในระดับสูง แต่ไม่ได้เป็นการรับประกันว่าการปฏิบัติงานตรวจสอบตามมาตรฐานการสอบบัญชีจะสามารถตรวจพบข้อมูลที่ขัดต่อข้อเท็จจริงอันเป็นสาระสำคัญที่มีอยู่ได้เสมอไป ข้อมูลที่ขัดต่อข้อเท็จจริงอาจเกิดจากการทุจริตหรือข้อผิดพลาด และถือว่ามีสาระสำคัญเมื่อคาดการณ์อย่างสมเหตุสมผลได้ว่ารายการที่ขัดต่อข้อเท็จจริงแต่ละรายการ หรือทุกรายการรวมกันจะมีผลต่อการตัดสินใจทางเศรษฐกิจของผู้ใช้งบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการเหล่านี้

ในการตรวจสอบของข้าพเจ้าตามมาตรฐานการสอบบัญชี ข้าพเจ้าได้ใช้ดุลยพินิจเยี่ยงผู้ประกอบวิชาชีพและการสังเกต และสงสัยเยี่ยงผู้ประกอบวิชาชีพตลอดการตรวจสอบ การปฏิบัติงานของข้าพเจ้ารวมถึง

- ระบุและประเมินความเสี่ยงจากการแสดงข้อมูลที่ขัดต่อข้อเท็จจริงอันเป็นสาระสำคัญในงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ ไม่ว่าจะเกิดจากการทุจริตหรือข้อผิดพลาด ออกแบบและปฏิบัติงานตามวิธีการตรวจสอบเพื่อตอบสนองต่อความเสี่ยงเหล่านั้น และได้หลักฐานการสอบบัญชีที่เพียงพอและเหมาะสมเพื่อเป็นเกณฑ์ในการแสดงความเห็นของข้าพเจ้า ความเสี่ยงที่ไม่พบข้อมูลที่ขัดต่อข้อเท็จจริงอันเป็นสาระสำคัญซึ่งเป็นผลมาจากการทุจริตจะสูงกว่าความเสี่ยงที่เกิดจากข้อผิดพลาด เนื่องจากการทุจริตอาจเกี่ยวกับการสมรู้ร่วมคิด การปลอมแปลงเอกสารหลักฐาน การตั้งใจละเว้นการแสดงข้อมูล การแสดงข้อมูลที่ไม่ตรงตามข้อเท็จจริงหรือการแทรกแซงการควบคุมภายใน
- ทำความเข้าใจในระบบการควบคุมภายในที่เกี่ยวข้องกับการตรวจสอบ เพื่อออกแบบวิธีการตรวจสอบที่เหมาะสมกับสถานการณ์ แต่ไม่ใช่เพื่อวัตถุประสงค์ในการแสดงความเห็นต่อความมีประสิทธิภาพของการควบคุมภายในของกลุ่มกิจการและบริษัท
- ประเมินความเหมาะสมของนโยบายการบัญชีที่ผู้บริหารใช้และความสมเหตุสมผลของประมาณการทางบัญชีและการเปิดเผยข้อมูลที่เกี่ยวข้องซึ่งจัดทำขึ้นโดยผู้บริหาร
- สรุปร่วมกับความเหมาะสมของการใช้เกณฑ์การบัญชีสำหรับการดำเนินงานต่อเนื่องของผู้บริหารจากหลักฐานการสอบบัญชีที่ได้รับ และประเมินว่ามีความไม่แน่นอนที่มีสาระสำคัญเกี่ยวกับเหตุการณ์หรือสถานการณ์ที่อาจเป็นเหตุให้เกิดข้อสงสัยอย่างมีนัยสำคัญต่อความสามารถของกลุ่มกิจการและบริษัทในการดำเนินงานต่อเนื่องหรือไม่ ถ้าข้าพเจ้าได้ข้อสรุปว่ามีความไม่แน่นอนที่มีสาระสำคัญ ข้าพเจ้าต้องกล่าวไว้ในรายงานของผู้สอบบัญชีของข้าพเจ้าโดยให้ข้อสังเกตถึงการเปิดเผยข้อมูลในงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการที่เกี่ยวข้อง หรือถ้าการเปิดเผยดังกล่าวไม่เพียงพอ ความเห็นของข้าพเจ้าจะเปลี่ยนแปลงไป ข้อสรุปของข้าพเจ้าขึ้นอยู่กับหลักฐานการสอบบัญชีที่ได้รับจนถึงวันที่ในรายงานของผู้สอบบัญชีของข้าพเจ้า อย่างไรก็ตาม เหตุการณ์หรือสถานการณ์ในอนาคตอาจเป็นเหตุให้กลุ่มกิจการและบริษัทต้องหยุดการดำเนินงานต่อเนื่อง
- ประเมินการนำเสนอ โครงสร้างและเนื้อหาของงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการโดยรวม รวมถึงการเปิดเผยข้อมูลว่างบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการแสดงรายการ และเหตุการณ์ในรูปแบบที่ทำให้มีการนำเสนอข้อมูลโดยถูกต้องตามที่ควรหรือไม่
- วางแผนและปฏิบัติงานตรวจสอบกลุ่มกิจการเพื่อให้ได้รับหลักฐานการสอบบัญชีที่เหมาะสมอย่างเพียงพอเกี่ยวกับข้อมูลทางการเงินของกิจการหรือหน่วยธุรกิจภายในกลุ่มกิจการเพื่อใช้เป็นเกณฑ์ในการแสดงความเห็นต่องบการเงินรวม ข้าพเจ้ารับผิดชอบต่อการกำหนดแนวทาง การควบคุมดูแล และการสอบทานงานตรวจสอบที่ทำเพื่อวัตถุประสงค์ของการตรวจสอบกลุ่มกิจการ ข้าพเจ้าเป็นผู้รับผิดชอบแต่เพียงผู้เดียวต่อความเห็นของข้าพเจ้า

ข้าพเจ้าได้สื่อสารกับคณะกรรมการตรวจสอบในเรื่องต่าง ๆ ที่สำคัญซึ่งรวมถึงขอบเขตและช่วงเวลาของการตรวจสอบตามที่ได้วางแผนไว้ ประเด็นที่มีนัยสำคัญที่พบจากการตรวจสอบ และข้อบกพร่องที่มีนัยสำคัญในระบบการควบคุมภายใน หากข้าพเจ้าได้พบในระหว่างการตรวจสอบของข้าพเจ้า

ข้าพเจ้าได้ให้คำรับรองแก่คณะกรรมการตรวจสอบว่า ข้าพเจ้าได้ปฏิบัติตามข้อกำหนดจรรยาบรรณที่เกี่ยวข้องกับความเป็นอิสระ และได้สื่อสารกับคณะกรรมการตรวจสอบเกี่ยวกับความสัมพันธ์ทั้งหมด ตลอดจนเรื่องอื่นซึ่งข้าพเจ้าเชื่อว่ามีเหตุผลที่บุคคลภายนอกอาจพิจารณาว่ากระทบต่อความเป็นอิสระและการดำเนินการเพื่อจัดอุปสรรคหรือมาตรการป้องกันของข้าพเจ้า (ถ้ามี)

จากเรื่อง que สื่อสารกับคณะกรรมการตรวจสอบ ข้าพเจ้าได้พิจารณาเรื่องต่าง ๆ ที่มีนัยสำคัญที่สุดในการตรวจสอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการในรอบระยะเวลาปัจจุบันและกำหนดเป็นเรื่องสำคัญในการตรวจสอบ ข้าพเจ้าได้อธิบายเรื่องเหล่านี้ในรายงานของผู้สอบบัญชี เว้นแต่กฎหมายหรือข้อบังคับไม่ให้เปิดเผยต่อสาธารณะเกี่ยวกับเรื่องดังกล่าว หรือในสถานการณ์ที่ยากที่จะเกิดขึ้น ข้าพเจ้าพิจารณาว่าไม่ควรสื่อสารเรื่องดังกล่าวในรายงานของข้าพเจ้าเพราะการกระทำดังกล่าวสามารถคาดการณ์ได้อย่างสมเหตุสมผลว่าจะมีผลกระทบในทางลบมากกว่าผลประโยชน์ต่อส่วนได้เสียสาธารณะจากการสื่อสารดังกล่าว

บริษัท ไพรซ์วอเตอร์เฮาส์คูเปอร์ส เอพีเอส จำกัด



รณาท ปัญญานานาศาสตร์
ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 8435
กรุงเทพมหานคร
20 กุมภาพันธ์ พ.ศ. 2569

งบการเงิน

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

งบฐานะการเงิน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

หมายเหตุ	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ		
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	
	บาท	บาท	บาท	บาท	
สินทรัพย์					
สินทรัพย์หมุนเวียน					
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	9	184,985,005	237,685,509	153,172,564	190,498,155
ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้หมุนเวียนอื่น สุทธิ	11	59,962,047	47,979,068	56,980,423	33,412,493
สินทรัพย์หมุนเวียนที่เกิดจากสัญญา สุทธิ	12	10,146,574	10,628,334	6,483,995	7,854,685
ลูกหนี้ตามสัญญาเช่าเงินทุน					
ที่ถึงกำหนดรับชำระภายในหนึ่งปี สุทธิ	13	8,271,383	7,117,351	4,264,864	4,600,159
สินค้าคงเหลือ สุทธิ	14	18,832,603	9,742,387	17,447,692	9,500,806
ต้นทุนบริการจ่ายล่วงหน้า		69,111,680	61,071,888	53,799,274	42,484,505
สินทรัพย์ทางการเงินหมุนเวียนอื่น	15	13,693,571	10,458,086	10,618,049	10,458,086
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น	16	7,791,116	5,338,771	6,598,462	4,678,383
รวมสินทรัพย์หมุนเวียน		372,793,979	390,021,394	309,365,323	303,487,272
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน					
เงินฝากสถาบันการเงินที่ใช้เป็นหลักประกัน	10	1,998,500	1,998,500	1,198,500	1,198,500
ลูกหนี้ตามสัญญาเช่าเงินทุน สุทธิ	13	4,234,170	5,451,075	865,202	5,442,997
เงินลงทุนในบริษัทย่อย	17	-	-	46,594,902	46,594,902
ส่วนปรับปรุงอาคารและอุปกรณ์ สุทธิ	18	50,899,003	45,857,003	50,036,014	44,739,506
สินทรัพย์สิทธิการใช้ สุทธิ	19	16,767,409	20,675,426	15,038,104	18,427,330
ค่าความนิยม สุทธิ	20	14,505,972	14,505,972	-	-
สินทรัพย์ไม่มีตัวตน สุทธิ	21	6,921,695	11,173,243	2,655,750	3,403,245
สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี สุทธิ	22	5,624,999	5,858,426	5,371,608	5,505,294
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	23	11,785,866	12,985,497	10,713,874	10,121,391
รวมสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน		112,737,614	118,505,142	132,473,954	135,433,165
รวมสินทรัพย์		485,531,593	508,526,536	441,839,277	438,920,437

กรรมการ

หมายเหตุประกอบงบการเงินเป็นส่วนหนึ่งของงบการเงินนี้

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

งบฐานะการเงิน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

หมายเหตุ	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ		
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	
	บาท	บาท	บาท	บาท	
หนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น					
หนี้สินหมุนเวียน					
เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้หมุนเวียนอื่น	24	72,299,171	84,320,740	61,625,071	63,074,673
หนี้สินหมุนเวียนที่เกิดจากสัญญา	25	76,402,146	74,356,610	56,499,873	49,952,764
หนี้สินตามสัญญาเช่า					
ที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี สุทธิ	26	9,198,402	8,497,548	8,614,079	7,947,610
ภาษีเงินได้นิติบุคคลค้างจ่าย		-	351,363	-	-
รวมหนี้สินหมุนเวียน		157,899,719	167,526,261	126,739,023	120,975,047
หนี้สินไม่หมุนเวียน					
หนี้สินไม่หมุนเวียนที่เกิดจากสัญญา	25	17,816,233	15,636,814	13,901,207	7,894,938
หนี้สินตามสัญญาเช่า สุทธิ	26	11,754,056	18,799,307	10,244,593	16,705,521
หนี้สินภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี สุทธิ		-	529,575	-	-
ภาระผูกพันผลประโยชน์พนักงาน	27	27,998,631	29,257,750	25,526,784	26,201,194
รวมหนี้สินไม่หมุนเวียน		57,568,920	64,223,446	49,672,584	50,801,653
รวมหนี้สิน		215,468,639	231,749,707	176,411,607	171,776,700

หมายเหตุประกอบงบการเงินเป็นส่วนหนึ่งของงบการเงินนี้

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

งบฐานะการเงิน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

		งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
		พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
หมายเหตุ		บาท	บาท	บาท	บาท
หนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น (ต่อ)					
ส่วนของผู้ถือหุ้น					
ทุนเรือนหุ้น	28				
ทุนจดทะเบียน					
หุ้นสามัญจำนวน 240,000,000 หุ้น					
มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท		120,000,000	120,000,000	120,000,000	120,000,000
ทุนที่ออกและชำระแล้ว					
หุ้นสามัญจำนวน 240,000,000 หุ้น					
จ่ายชำระแล้วหุ้นละ 0.50 บาท		120,000,000	120,000,000	120,000,000	120,000,000
ส่วนเกินมูลค่าหุ้น		113,522,995	113,522,995	113,522,995	113,522,995
กำไรสะสม					
จัดสรรแล้ว					
ทุนสำรองตามกฎหมาย	29	10,758,000	9,858,000	10,758,000	9,858,000
ยังไม่ได้จัดสรร		29,714,029	37,327,904	21,146,675	23,762,742
องค์ประกอบอื่นของผู้ถือหุ้น		(3,932,070)	(3,932,070)	-	-
รวมส่วนของผู้ถือหุ้น		270,062,954	276,776,829	265,427,670	267,143,737
รวมหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น		485,531,593	508,526,536	441,839,277	438,920,437

หมายเหตุประกอบงบการเงินเป็นส่วนหนึ่งของงบการเงินนี้

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)
งบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

หมายเหตุ	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ		
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	
	บาท	บาท	บาท	บาท	
รายได้จากการขาย	6	109,208,159	195,270,358	76,128,604	141,102,467
รายได้จากการให้บริการ	6	341,006,426	305,587,783	260,532,927	235,548,559
รายได้เงินปันผล	17	-	-	12,299,942	5,458,973
รายได้อื่น		4,181,291	4,642,840	10,584,098	10,467,157
รวมรายได้		454,395,876	505,500,981	359,545,571	392,577,156
ต้นทุนขาย		(85,603,904)	(154,231,050)	(58,405,884)	(109,060,214)
ต้นทุนการให้บริการ		(254,384,399)	(214,202,857)	(200,455,200)	(169,306,717)
ค่าใช้จ่ายในการขายและต้นทุนในการจัดจำหน่าย		(39,257,042)	(40,421,740)	(29,814,163)	(29,890,963)
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร		(55,259,645)	(58,393,941)	(49,976,805)	(52,316,065)
ขาดทุนจากการด้อยค่าของสินทรัพย์ไม่มีตัวตน	21	(3,030,000)	-	-	-
ต้นทุนทางการเงิน		(2,172,147)	(1,840,118)	(1,950,748)	(1,595,788)
รวมค่าใช้จ่าย		(439,707,137)	(469,089,706)	(340,602,800)	(362,169,747)
กำไรก่อนภาษีเงินได้		14,688,739	36,411,275	18,942,771	30,407,409
ภาษีเงินได้	32	(2,160,960)	(6,831,920)	(1,522,113)	(4,948,198)
กำไรสำหรับปี		12,527,779	29,579,355	17,420,658	25,459,211
กำไร (ขาดทุน) เบ็ดเสร็จอื่น					
รายการที่จะไม่จัดประเภทรายการใหม่ไปยัง					
กำไรหรือขาดทุนในภายหลัง					
กำไร (ขาดทุน) จากการวัดมูลค่าใหม่					
ของภาระผูกพันผลประโยชน์พนักงาน					
รายได้ (ค่าใช้จ่าย) ภาษีเงินได้ของรายการ		(52,068)	(694,995)	79,094	(537,142)
ที่จะไม่จัดประเภทรายการใหม่					
ไปยังขาดทุนในภายหลัง					
	22	10,414	138,999	(15,819)	107,428
กำไร (ขาดทุน) เบ็ดเสร็จอื่นสำหรับปี สรุติจากภาษี		(41,654)	(555,996)	63,275	(429,714)
กำไรเบ็ดเสร็จรวมสำหรับปี		12,486,125	29,023,359	17,483,933	25,029,497
กำไรต่อหุ้น					
กำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน	33	0.05	0.14	0.07	0.12

หมายเหตุประกอบงบการเงินเป็นส่วนหนึ่งของงบการเงินนี้

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)
 การเปลี่ยนแปลงส่วนของผู้ถือหุ้น
 สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

งบการเงินรวม									
ส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัทใหญ่									
หมายเหตุ	งบการเงินรวม	ส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัทใหญ่			องค์ประกอบอื่น			รวม	
		กำไรสะสม			ส่วนของผู้ถือหุ้น			รวม	
		ทุนที่ออกและชำระแล้ว	ส่วนเกินมูลค่าหุ้น	ทุนสำรองตามกฎหมาย	ยังไม่ได้จัดสรร	ส่วนจากการรวมธุรกิจภายใต้การควบคุมเดียวกัน	ส่วนของผู้ถือหุ้น	รวม	
บาท	บาท	บาท	บาท	บาท	บาท	บาท	บาท	บาท	บาท
		75,000,000	5,963,695	8,558,000	20,404,545	(3,932,070)		105,994,170	
		45,000,000	107,559,300	-	-	-		152,559,300	
30		-	-	-	(10,800,000)	-		(10,800,000)	
29		-	-	1,300,000	(1,300,000)	-		-	
		-	-	-	29,579,355	-		29,579,355	
		-	-	-	(555,996)	-		(555,996)	
		120,000,000	113,522,995	9,858,000	37,327,904	(3,932,070)		276,776,829	
		120,000,000	113,522,995	9,858,000	37,327,904	(3,932,070)		276,776,829	
		-	-	-	(19,200,000)	-		(19,200,000)	
30		-	-	900,000	(900,000)	-		-	
29		-	-	-	12,527,779	-		12,527,779	
		-	-	-	(41,654)	-		(41,654)	
		120,000,000	113,522,995	10,758,000	29,714,029	(3,932,070)		270,062,954	

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)
 งบการเปลี่ยนแปลงส่วนของผู้ถือหุ้น
 สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

		งบการเงินเฉพาะกิจการ				
		กำไรสะสม				
		ทุนที่ออกและชำระแล้ว	ส่วนเกินมูลค่าหุ้น	ทุนสำรองตามกฎหมาย	ยังไม่ได้จัดสรร	รวม
หมายเหตุ		บาท	บาท	บาท	บาท	บาท
	ยอดคงเหลือต้นปี ณ วันที่ 1 มกราคม พ.ศ. 2567	75,000,000	5,963,695	8,558,000	10,833,245	100,354,940
	การเปลี่ยนแปลงในส่วนของผู้ถือหุ้นสำหรับปี					
	การออกหุ้นสามัญใหม่	45,000,000	107,559,300	-	-	152,559,300
30	เงินปันผลจ่าย	-	-	-	(10,800,000)	(10,800,000)
29	สำรองตามกฎหมาย	-	-	1,300,000	(1,300,000)	-
	กำไรสำหรับปี	-	-	-	25,459,211	25,459,211
	ขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่นสำหรับปี	-	-	-	(429,714)	(429,714)
	ยอดคงเหลือปลายปี ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2567	120,000,000	113,522,995	9,858,000	23,762,742	267,143,737
	ยอดคงเหลือต้นปี ณ วันที่ 1 มกราคม พ.ศ. 2568	120,000,000	113,522,995	9,858,000	23,762,742	267,143,737
	การเปลี่ยนแปลงในส่วนของผู้ถือหุ้นสำหรับปี					
30	เงินปันผลจ่าย	-	-	-	(19,200,000)	(19,200,000)
29	ทุนสำรองตามกฎหมาย	-	-	900,000	(900,000)	-
	กำไรสำหรับปี	-	-	-	17,420,658	17,420,658
	ขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่นสำหรับปี	-	-	-	63,275	63,275
	ยอดคงเหลือปลายปี ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568	120,000,000	113,522,995	10,758,000	21,146,675	265,427,670

หมายเหตุประกอบงบการเงินเป็นส่วนหนึ่งของงบการเงินนี้

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)
งบกระแสเงินสด
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

หมายเหตุ	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท	บาท	บาท
กระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงาน				
กำไรก่อนภาษีเงินได้สำหรับปี	14,688,739	36,411,275	18,942,771	30,407,409
รายการปรับปรุงกำไรก่อนภาษีเงินได้เป็นเงินสดสุทธิ				
จากกิจกรรมดำเนินงาน				
- ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย	18, 19, 21	15,423,344	6,627,978	14,022,114
- (กลับรายการ) ขาดทุนจากการด้อยค่าของสินทรัพย์	11, 12, 13	319,035	(126,152)	80,853
- ขาดทุนจากการด้อยค่าของสินทรัพย์ไม่มีตัวตน	21	3,030,000	-	-
- ค่าเพื่อการปรับลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ	14	43,085	89,403	37,795
- ดอกเบี้ยรับ		(2,545,247)	(2,661,915)	(2,227,507)
- เงินปันผลรับ	17	-	-	(12,299,942)
- ต้นทุนทางการเงิน		2,172,147	1,840,118	1,950,748
- ค่าใช้จ่ายผลประโยชน์พนักงาน		6,525,275	3,387,333	6,089,756
- กำไรจากการปรับมูลค่าสิทธิธรรมของสินทรัพย์ทางการเงิน		(235,485)	(222,803)	(159,963)
- ขาดทุนจากการจำหน่ายและตัดจำหน่าย				
ส่วนปรับปรุงอาคารและอุปกรณ์		24,180	33,736	13,972
- กำไรจากการยกเลิกสัญญาเช่าเงินทุน		(34,625)	-	-
- ตัดจำหน่ายภาษีเงินได้หัก ณ ที่จ่าย		(53,810)	-	(53,810)
กระแสเงินสดก่อนการเปลี่ยนแปลงของสินทรัพย์				
และหนี้สินดำเนินงาน		39,356,638	45,378,973	26,396,787
การเปลี่ยนแปลงของสินทรัพย์และหนี้สินดำเนินงาน				
- ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้หมุนเวียนอื่น		(12,337,962)	5,573,737	(23,695,483)
- สินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญา		480,316	6,682,756	1,370,593
- ลูกหนี้ตามสัญญาเช่าเงินทุน		609,689	1,690,742	5,343,961
- สินค้าคงเหลือ		(9,133,301)	18,875,302	(7,984,681)
- ต้นทุนบริการจ่ายล่วงหน้า		(8,039,792)	(7,971,210)	(11,314,769)
- สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น		(2,452,515)	(835,167)	(1,920,134)
- สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น		(1,206,929)	(505,585)	(1,127,630)
- เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้หมุนเวียนอื่น		(9,659,235)	(4,180,631)	921,205
- หนี้สินที่เกิดจากสัญญา		4,224,955	(5,786,136)	12,553,378
- จ่ายผลประโยชน์พนักงาน		(8,563,857)	-	(7,336,650)
เงินสดได้มาจาก (ใช้ไปใน) การดำเนินงาน				
- จ่ายภาษีเงินได้		(6,721,993)	58,922,781	(6,793,423)
- เงินสดรับจากการขอคืนภาษีเงินได้		(8,482,460)	(10,979,613)	(6,595,821)
- เงินสดรับจากการขอคืนภาษีเงินได้		8,144,773	355,724	5,780,532
เงินสดสุทธิได้มาจาก (ใช้ไปใน) กิจกรรมดำเนินงาน				
		(7,059,680)	48,298,892	(7,608,712)
หมายเหตุประกอบงบการเงินเป็นส่วนหนึ่งของงบการเงินนี้				
				24,655,600

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

งบกระแสเงินสด

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

หมายเหตุ	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท	บาท	บาท
กระแสเงินสดจากกิจกรรมลงทุน				
เงินฝากสถาบันการเงินที่ใช้เป็นหลักประกันเพิ่มขึ้น	-	(588,500)	-	(588,500)
เงินสดจ่ายลงทุนในสินทรัพย์ทางการเงิน	(61,264,965)	-	(51,264,965)	-
เงินสดรับจากสินทรัพย์ทางการเงิน	58,264,965	-	51,264,965	-
เงินสดรับจากการจำหน่ายอุปกรณ์	49,022	748	16,900	748
เงินสดจ่ายซื้อส่วนปรับปรุงอาคารและอุปกรณ์	(14,964,107)	(38,767,715)	(14,900,218)	(38,342,906)
เงินสดจ่ายซื้อสินทรัพย์ไม่มีตัวตน	(80,000)	(4,654,706)	(80,000)	(2,480,800)
เงินสดรับจากเงินปันผล	-	-	12,299,942	5,458,973
เงินสดรับจากดอกเบี้ย	1,946,717	1,870,983	1,843,433	1,731,106
เงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมลงทุน	(16,048,368)	(42,139,190)	(819,943)	(34,221,379)
กระแสเงินสดจากกิจกรรมจัดหาเงิน				
เงินสดจ่ายชำระเงินต้นของหนี้สัญญาเช่า	(8,947,704)	(6,024,979)	(8,397,766)	(5,507,400)
เงินสดจ่ายค่าดอกเบี้ย	(1,444,752)	(1,210,484)	(1,299,170)	(1,032,543)
เงินสดจ่ายเงินปันผล	30 (19,200,000)	(10,800,000)	(19,200,000)	(10,800,000)
เงินสดรับจากการจำหน่ายตราสารทุน สุทธิ	-	152,559,300	-	152,559,300
เงินสดสุทธิได้มาจาก (ใช้ไปใน) กิจกรรมจัดหาเงิน	(29,592,456)	134,523,837	(28,896,936)	135,219,357
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้น (ลดลง) สุทธิ	(52,700,504)	140,683,539	(37,325,591)	125,653,578
ยอดคงเหลือต้นปี	237,685,509	97,001,970	190,498,155	64,844,577
ยอดคงเหลือปลายปี	184,985,005	237,685,509	153,172,564	190,498,155
ข้อมูลเพิ่มเติมเกี่ยวกับกระแสเงินสด				
- การเปลี่ยนแปลงในลูกหนี้จากการจำหน่ายอุปกรณ์	1,084	-	-	-
- การเปลี่ยนแปลงในเจ้าหนี้ค่าซื้ออุปกรณ์	30,538	2,382,377	16,050	2,386,657
- การเพิ่มขึ้นของหนี้สินตามสัญญาเช่าใหม่และ สินทรัพย์สิทธิการใช้	2,603,307	16,410,021	2,603,307	16,410,021

หมายเหตุประกอบงบการเงินเป็นส่วนหนึ่งของงบการเงินนี้

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

1 ข้อมูลทั่วไป

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน) (บริษัท) เป็นบริษัทมหาชนจำกัด ซึ่งจัดตั้งขึ้นในประเทศไทยและมีที่อยู่ตามที่ได้จดทะเบียนไว้ คือ เลขที่ 230 อาคารซี เอส ทาวเวอร์ ชั้น 12 ถนนรัชดาภิเษก แขวงห้วยขวาง เขตห้วยขวาง กรุงเทพมหานคร

บริษัทเป็นบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์เอ็ม เอ ไอ (mai) เพื่อวัตถุประสงค์ในการรายงานข้อมูลจึงรวมเรียกบริษัทและบริษัทย่อยว่ากลุ่มกิจการ

การประกอบธุรกิจหลักของกลุ่มกิจการ คือ การจำหน่ายอุปกรณ์เครือข่ายทางด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ การให้บริการและให้คำปรึกษาเกี่ยวกับระบบโครงสร้างพื้นฐานทางด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร และการจำหน่ายและให้บริการระบบบริหารจัดการการขนส่งกระจายสินค้าและโลจิสติกส์

งบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการนี้ได้รับอนุมัติจากคณะกรรมการบริษัทเมื่อวันที่ 20 กุมภาพันธ์ พ.ศ. 2569

2 เกณฑ์การจัดทำงบการเงิน

งบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการได้จัดทำขึ้นตามมาตรฐานการรายงานทางการเงินของไทยและข้อกำหนดภายใต้พระราชบัญญัติหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์

งบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการได้จัดทำขึ้นโดยใช้เกณฑ์ราคาทุนเดิมในการวัดมูลค่าขององค์ประกอบของงบการเงิน ยกเว้นเรื่องที่ต้องอธิบายในนโยบายการบัญชีในลำดับต่อไป

การจัดทำงบการเงินให้สอดคล้องกับหลักการบัญชีที่รับรองทั่วไปในประเทศไทยกำหนดให้ใช้ประมาณการทางบัญชีที่สำคัญ และการใช้วิจารณ์ของของผู้บริหารตามกระบวนการในการนำนโยบายการบัญชีของกลุ่มกิจการไปถือปฏิบัติ กลุ่มกิจการเปิดเผยเรื่องการวิจารณ์ของของผู้บริหารหรือรายการที่มีความซับซ้อน และรายการเกี่ยวกับข้อสมมติและประมาณการที่มีนัยสำคัญต่องบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการในหมายเหตุข้อ 8

งบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการฉบับภาษาอังกฤษจัดทำขึ้นจากงบการเงินตามกฎหมายที่เป็นภาษาไทย ในกรณีที่มีเนื้อความขัดแย้งกันหรือมีการตีความในสองภาษาที่แตกต่างกันให้ใช้งบการเงินตามกฎหมายฉบับภาษาไทยเป็นหลัก

3 มาตรฐานการรายงานทางการเงินฉบับปรับปรุง

3.1 มาตรฐานการรายงานทางการเงินฉบับปรับปรุงที่มีผลบังคับใช้สำหรับรอบระยะเวลาบัญชีที่เริ่มในหรือหลังวันที่ 1 มกราคม พ.ศ. 2568 ที่เกี่ยวข้องกับกลุ่มกิจการ

การปรับปรุงมาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 1 เรื่อง การนำเสนองบการเงิน อธิบายว่าหนี้สินจะถูกจัดประเภทเป็นหนี้สินหมุนเวียนหรือไม่หมุนเวียน ขึ้นอยู่กับสิทธิที่มีอยู่ ณ วันสิ้นรอบระยะเวลารายงาน การจัดประเภทจะไม่ได้ได้รับผลกระทบจากความคาดหวังของกิจการหรือเหตุการณ์ภายหลังรอบระยะเวลารายงาน (เช่น การได้รับการยกเว้นหรือการละเมิดการดำรงสถานะของข้อตกลง (a breach of covenant))

การดำรงสถานะของข้อตกลง (covenant) ของการกู้ยืมจะไม่ส่งผลต่อการจัดประเภทหนี้สินเป็นหนี้สินหมุนเวียนหรือไม่หมุนเวียน ณ วันสิ้นรอบระยะเวลารายงานหากกิจการต้องปฏิบัติตามการดำรงสถานะดังกล่าวหลังจากวันสิ้นรอบระยะเวลารายงาน อย่างไรก็ตาม หากกิจการต้องปฏิบัติตามการดำรงสถานะก่อนหรือ ณ วันสิ้นรอบระยะเวลารายงาน ก็จะส่งผลต่อการจัดประเภทเป็นหนี้สินหมุนเวียนหรือไม่หมุนเวียน แม้ว่าการดำรงสถานะจะถูกทดสอบการปฏิบัติตามภายหลังรอบระยะเวลารายงานก็ตาม

การปรับปรุงดังกล่าวกำหนดให้เปิดเผยข้อมูลหากกิจการจัดประเภทหนี้สินเป็นหนี้สินไม่หมุนเวียนและหนี้สินนั้นขึ้นอยู่กับสถานะที่กิจการต้องปฏิบัติตามภายใน 12 เดือนภายหลังรอบระยะเวลารายงาน ข้อมูลที่ต้องเปิดเผยรวมถึง

- มูลค่าตามบัญชีของหนี้สิน
- ข้อมูลเกี่ยวกับการดำรงสถานะ และ
- ข้อเท็จจริงและสถานการณ์ (ถ้ามี) ที่บ่งชี้ว่ากิจการอาจมีความยากลำบากในการปฏิบัติตามการดำรงสถานะ

การปรับปรุงยังชี้แจงความหมายของ 'การชำระ' หนี้สินตามมาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 1 เมื่อคู่สัญญาที่มีสิทธิเลือกเงื่อนไขของหนี้สินที่สามารถชำระด้วยการโอนตราสารทุนของกิจการเองไม่มีผลต่อการจัดประเภทเป็นรายการหมุนเวียนหรือไม่หมุนเวียน หากกิจการจัดประเภทสิทธิเลือกนั้นเป็นตราสารทุน

การปรับปรุงต้องถูกนำมาถือปฏิบัติย้อนหลังตามข้อกำหนดปกติในมาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 8 เรื่อง นโยบายการบัญชี การเปลี่ยนแปลงประมาณการทางบัญชีและข้อผิดพลาด

กลุ่มกิจการได้นำมาตรฐานการรายงานทางการเงินฉบับปรับปรุงที่มีผลบังคับใช้สำหรับรอบระยะเวลาบัญชีที่เริ่มในหรือหลังวันที่ 1 มกราคม พ.ศ. 2568 ที่เกี่ยวข้องกับกลุ่มกิจการมาถือปฏิบัติ โดยการปฏิบัติตามมาตรฐานดังกล่าวไม่มีผลกระทบอย่างมีนัยสำคัญต่อกลุ่มกิจการ

3.2 มาตรฐานการรายงานทางการเงินฉบับปรับปรุงที่มีผลบังคับใช้สำหรับรอบระยะเวลาบัญชีที่เริ่มในหรือหลังวันที่ 1 มกราคม พ.ศ. 2569 ที่เกี่ยวข้องกับกลุ่มกิจการ

การปรับปรุงมาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 21 เรื่อง ผลกระทบจากการเปลี่ยนแปลงของอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ ได้เพิ่มข้อกำหนดเพื่อช่วยให้กิจการสามารถพิจารณาได้ว่าสกุลเงินหนึ่งสามารถแลกเปลี่ยนเป็นอีกสกุลเงินหนึ่งได้หรือไม่ และอัตราแลกเปลี่ยนทันทีที่ควรใช้เมื่อสกุลเงินไม่สามารถแลกเปลี่ยนได้ โดยก่อนการปรับปรุงดังกล่าว มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 21 ได้กำหนดอัตราแลกเปลี่ยนที่ต้องใช้ในกรณีที่มีการขาดความสามารถแลกเปลี่ยนเป็นการชั่วคราว แต่ไม่ได้ระบุแนวทางปฏิบัติในกรณีที่มีการขาดความสามารถแลกเปลี่ยนไม่เป็นการชั่วคราว

มาตรฐานการรายงานทางการเงินฉบับปรับปรุงนี้ไม่ได้บังคับใช้สำหรับรอบระยะเวลารายงานปัจจุบันและกลุ่มกิจการไม่ได้นำมาถือปฏิบัติก่อนวันบังคับใช้

4 นโยบายการบัญชีที่มีสาระสำคัญ

นโยบายการบัญชีที่มีสาระสำคัญที่ใช้ในการจัดทำงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการมีดังต่อไปนี้

4.1 การบัญชีสำหรับงบการเงินรวม

4.1.1 บริษัทย่อย

บริษัทย่อยหมายถึงกิจการทั้งหมดที่กลุ่มกิจการมีอำนาจควบคุม กลุ่มกิจการมีอำนาจควบคุมเมื่อกลุ่มกิจการรับหรือมีสิทธิในผลตอบแทนผันแปรจากการเกี่ยวข้องกับผู้ที่ได้รับการลงทุน และสามารถใช้อำนาจเหนือผู้ที่ได้รับการลงทุนเพื่อให้ได้ผลตอบแทนผันแปร กลุ่มกิจการรวมงบการเงินของบริษัทย่อยไว้ในงบการเงินรวมตั้งแต่วันที่กลุ่มกิจการมีอำนาจในการควบคุมบริษัทย่อยจนถึงวันที่กลุ่มกิจการสูญเสียอำนาจควบคุมในบริษัทย่อยนั้น

ในงบการเงินเฉพาะกิจการ เงินลงทุนในบริษัทย่อยบันทึกด้วยวิธีราคาทุนหักค่าเผื่อการด้อยค่า (ถ้ามี)

4.1.2 รายการระหว่างกันในงบการเงินรวม

รายการ ยอดคงเหลือ และกำไรที่ยังไม่เกิดขึ้นจริงระหว่างกันในกลุ่มกิจการจะถูกตัดออก ขาดทุนที่ยังไม่เกิดขึ้นจริงในรายการระหว่างกลุ่มกิจการจะถูกตัดออกเช่นเดียวกัน ยกเว้นรายการนั้นจะมีหลักฐานว่าเกิดจากการด้อยค่าของสินทรัพย์ที่โอน

4.2 การรวมธุรกิจ

กลุ่มกิจการถือปฏิบัติตามวิธีซื้อสำหรับการรวมธุรกิจที่ไม่ใช่การรวมธุรกิจภายใต้การควบคุมเดียวกัน สิ่งตอบแทนที่โอนให้สำหรับการซื้อธุรกิจประกอบด้วย

- มูลค่ายุติธรรมของสินทรัพย์ที่โอนไป
- หนี้สินที่ก่อขึ้นเพื่อจ่ายชำระให้แก่เจ้าของเดิม
- ส่วนได้เสียในส่วนของเจ้าของที่ออกโดยกลุ่มกิจการ

สินทรัพย์ที่ระบุได้ที่ได้มา หนี้สิน และหนี้สินที่อาจเกิดขึ้นจากการรวมธุรกิจจะถูกวัดมูลค่าเริ่มแรกด้วยมูลค่ายุติธรรม ณ วันที่ซื้อ

ในการรวมธุรกิจแต่ละครั้ง กลุ่มกิจการมีทางเลือกที่จะวัดมูลค่าของส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุมในผู้ถูกซื้อด้วยมูลค่ายุติธรรมหรือด้วยมูลค่ายุติธรรมของสินทรัพย์สุทธิของผู้ถูกซื้อ

ผลรวมของมูลค่าสิ่งตอบแทนที่โอนให้และมูลค่าของส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุมในผู้ถูกซื้อและมูลค่ายุติธรรมของส่วนได้เสียในผู้ได้รับการลงทุนซึ่งถืออยู่ก่อนการรวมธุรกิจ (ในกรณีที่เป็นการรวมธุรกิจจากการทยอยซื้อ) ในจำนวนที่เกินกว่ามูลค่ายุติธรรมของสินทรัพย์สุทธิที่ระบุได้ที่ได้มาต้องรับรู้เป็นค่าความนิยม แต่หากน้อยกว่ามูลค่ายุติธรรมของสินทรัพย์สุทธิที่ระบุได้ที่ได้มา จะรับรู้ส่วนต่างโดยตรงไปยังกำไรหรือขาดทุน

ต้นทุนทางตรงที่เกี่ยวกับการซื้อธุรกิจ

ต้นทุนที่เกี่ยวกับการซื้อธุรกิจจะถูกรับรู้เป็นค่าใช้จ่ายในกำไรหรือขาดทุนในงบการเงินรวม

การรวมธุรกิจภายใต้การควบคุมเดียวกัน

กลุ่มกิจการรับรู้รายการการรวมธุรกิจภายใต้การควบคุมเดียวกัน โดยรับรู้สินทรัพย์และหนี้สินของกิจการที่ถูกนำมารวมด้วยมูลค่าตามบัญชีของกิจการที่ถูกนำมารวมตามมูลค่าที่แสดงอยู่ในงบการเงินรวมของบริษัทใหญ่ในลำดับสูงสุดที่ต้องจัดทำงบการเงินรวม โดยกลุ่มกิจการต้องปรับปรุงรายการเสมือนว่าการรวมธุรกิจได้เกิดขึ้นตั้งแต่วันต้นงวดในงบการเงินงวดก่อนที่นำมาแสดงเปรียบเทียบหรือตั้งแต่วันที่กิจการดังกล่าวอยู่ภายใต้การควบคุมเดียวกันกับกลุ่มกิจการ (หากเกิดขึ้นหลังจากวันต้นงวดของงบการเงินเปรียบเทียบ)

ต้นทุนการรวมธุรกิจภายใต้การควบคุมเดียวกันเป็นผลรวมของมูลค่ายุติธรรมของสินทรัพย์ที่โอนไป หนี้สินที่เกิดขึ้นหรือรับมา และตราสารทุนที่ออกโดยผู้ซื้อ ณ วันที่มีการแลกเปลี่ยนเพื่อให้ได้มาซึ่งการควบคุม

ส่วนต่างระหว่างต้นทุนของการรวมธุรกิจภายใต้การควบคุมเดียวกันกับส่วนได้เสียของผู้ซื้อในมูลค่าตามบัญชีของกิจการที่ถูกนำมารวมแสดงเป็นรายการ “ส่วนเกินหรือส่วนต่ำจากการรวมธุรกิจภายใต้การควบคุมเดียวกัน” ในส่วนของเจ้าของ โดยกลุ่มกิจการจะตัดรายการนี้ออกเมื่อขายเงินลงทุนออกไปโดยโอนไปยังกำไรสะสม

4.3 สกุลเงินที่ใช้ในการดำเนินงานและที่ใช้นำเสนองบการเงิน

งบการเงินแสดงในสกุลเงินบาท ซึ่งเป็นสกุลเงินที่ใช้ในการดำเนินงานของกิจการและเป็นสกุลเงินที่ใช้นำเสนองบการเงินของกลุ่มกิจการ

4.4 เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด

ในงบกระแสเงินสด เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดรวมถึงเงินสดในมือ เงินฝากธนาคารประเภทจ่ายคืนเมื่อทวงถาม และเงินลงทุนระยะสั้นอื่นที่มีสภาพคล่องสูงซึ่งมีอายุไม่เกินสามเดือนนับจากวันที่ได้มา

4.5 ลูกหนี้การค้า

ลูกหนี้การค้าวัดมูลค่าภายหลังการรับรู้รายการด้วยราคาทุนตัดจำหน่ายของสิ่งตอบแทนที่กิจการมีสิทธิในการได้รับชำระโดยปราศจากเงื่อนไข หักด้วยค่าเผื่อผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น

การพิจารณาการด้อยค่าของลูกหนี้การค้าได้เปิดเผยในหมายเหตุข้อ 11

4.6 สินค้าคงเหลือ

สินค้าคงเหลือแสดงด้วยราคาทุนหรือมูลค่าสุทธิที่จะได้รับแล้วแต่ราคาใดจะต่ำกว่า ราคาทุนของสินค้าคำนวณโดยวิธีเฉพาะเจาะจง

4.7 สินทรัพย์ทางการเงิน

4.7.1 การรับรู้รายการและการตัดรายการ

ในการซื้อหรือได้มาหรือขายสินทรัพย์ทางการเงินโดยปกติ กลุ่มกิจการจะรับรู้รายการ ณ วันที่ทำรายการค้า โดยกลุ่มกิจการจะตัดรายการสินทรัพย์ทางการเงินออกเมื่อสิทธิในการได้รับกระแสเงินสดจากสินทรัพย์นั้นสิ้นสุดลงหรือได้ถูกโอนไปและกลุ่มกิจการได้โอนความเสี่ยงและผลประโยชน์ที่เกี่ยวข้องกับการเป็นเจ้าของสินทรัพย์ออกไป

ในการรับรู้รายการเมื่อเริ่มแรก กลุ่มกิจการวัดมูลค่าของสินทรัพย์ทางการเงินด้วยมูลค่ายุติธรรมบวกต้นทุนการทำรายการซึ่งเกี่ยวข้องโดยตรงกับการได้มาซึ่งสินทรัพย์นั้น ยกเว้นสินทรัพย์ทางการเงินที่วัดมูลค่าด้วยมูลค่ายุติธรรมผ่านกำไรหรือขาดทุน (FVPL) ที่กลุ่มกิจการจะรับรู้ต้นทุนการทำรายการที่เกี่ยวข้องเป็นค่าใช้จ่ายในกำไรหรือขาดทุน

4.7.2 การจัดประเภทและการวัดมูลค่า

ตราสารหนี้

กลุ่มกิจการจัดประเภทสินทรัพย์ทางการเงินประเภทตราสารหนี้ โดยพิจารณาจาก ก) โมเดลธุรกิจในการบริหารสินทรัพย์ ดังกล่าว และ ข) ลักษณะกระแสเงินสดตามสัญญาว่าเข้าเงื่อนไขของการเป็นเงินต้นและดอกเบี้ย (SPPI) หรือไม่

กลุ่มกิจการจะพิจารณาสินทรัพย์ทางการเงินซึ่งมีอนุพันธ์แฝงในภาพรวมว่าลักษณะกระแสเงินสดตามสัญญาเข้าเงื่อนไขของการเป็น SPPI หรือไม่

การวัดมูลค่าสินทรัพย์ทางการเงินประเภทตราสารหนี้สามารถแบ่งได้เป็น 3 ประเภทดังนี้

- ราคาทุนตัดจำหน่าย - สินทรัพย์ทางการเงินที่กลุ่มกิจการถือไว้เพื่อรับชำระกระแสเงินสดตามสัญญาซึ่งประกอบด้วย เงินต้นและดอกเบี้ยเท่านั้น จะวัดมูลค่าด้วยราคาทุนตัดจำหน่าย และรับรู้รายได้ดอกเบี้ยจากสินทรัพย์ทางการเงิน ดังกล่าวตามวิธีอัตราดอกเบี้ยที่แท้จริงและแสดงในรายการรายได้อื่น กำไรหรือขาดทุนที่เกิดขึ้นจากการตัดรายการ จะรับรู้โดยตรงในกำไรหรือขาดทุน และแสดงรายการในกำไร (ขาดทุน) อื่นพร้อมกับกำไร (ขาดทุน) จากอัตราแลกเปลี่ยน รายการขาดทุนจากการด้อยค่าแสดงเป็นรายการแยกต่างหากในงบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ
- มูลค่ายุติธรรมผ่านกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น (FVOCI) - สินทรัพย์ทางการเงินที่กลุ่มกิจการถือไว้เพื่อ ก) รับชำระ กระแสเงินสดตามสัญญาซึ่งประกอบด้วยเงินต้นและดอกเบี้ยเท่านั้น และ ข) เพื่อขาย จะวัดมูลค่าด้วย FVOCI และ รับรู้การเปลี่ยนแปลงในมูลค่าของสินทรัพย์ทางการเงินผ่านกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น ยกเว้น 1) รายการขาดทุน หรือกลับรายการจากการด้อยค่า 2) รายได้ดอกเบี้ยที่คำนวณตามวิธีอัตราดอกเบี้ยที่แท้จริง และ 3) กำไรขาดทุน จากอัตราแลกเปลี่ยน จะรับรู้ในกำไรหรือขาดทุน เมื่อกลุ่มกิจการตัดรายการสินทรัพย์ทางการเงินดังกล่าว กำไรหรือขาดทุนที่รับรู้สะสมไว้ในกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่นจะถูกโอนจัดประเภทใหม่เข้ากำไรหรือขาดทุนและแสดง ในรายการกำไร (ขาดทุน) อื่น รายได้ดอกเบี้ยจะแสดงในรายการรายได้อื่น กำไรขาดทุนจากอัตราแลกเปลี่ยนจะ แสดงในรายการกำไร (ขาดทุน) อื่น รายการขาดทุนจากการด้อยค่าแสดงเป็นรายการแยกต่างหากในงบกำไร ขาดทุนเบ็ดเสร็จ
- FVPL - กลุ่มกิจการจะวัดมูลค่าสินทรัพย์ทางการเงินอื่นที่ไม่เข้าเงื่อนไขการวัดมูลค่าด้วยราคาทุนตัดจำหน่ายหรือ FVOCI ข้างต้น ด้วย FVPL โดยกำไรหรือขาดทุนที่เกิดจากการวัดมูลค่ายุติธรรมจะรับรู้ในกำไรหรือขาดทุนและ แสดงเป็นรายการสุทธิในกำไร (ขาดทุน) อื่น ในรอบระยะเวลาที่เกิดรายการ

กลุ่มกิจการจะสามารถจัดประเภทเงินลงทุนในตราสารหนี้ใหม่ก็ต่อเมื่อมีการเปลี่ยนแปลงในโมเดลธุรกิจในการบริหาร สินทรัพย์เท่านั้น

ตราสารทุน

กลุ่มกิจการวัดมูลค่าตราสารทุนด้วยมูลค่ายุติธรรมและการเปลี่ยนแปลงในมูลค่ายุติธรรมจะรับรู้ในกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น กลุ่มกิจการจะไม่โอนจัดประเภทกำไรหรือขาดทุนที่รับรู้สะสมดังกล่าวไปยังกำไรหรือขาดทุนเมื่อมีการตัดรายการเงินลงทุนในตราสารทุนดังกล่าวออกไป ขาดทุนหรือกลับรายการขาดทุนจากการด้อยค่าจะไม่แสดงเป็นรายการแยกต่างหากจากการเปลี่ยนแปลงอื่นในมูลค่ายุติธรรม ทั้งนี้เงินปันผลจากเงินลงทุนในตราสารทุนดังกล่าวจะรับรู้ในกำไรหรือขาดทุน และแสดงในรายการเงินปันผลรับ เมื่อกลุ่มกิจการมีสิทธิได้รับเงินปันผลนั้น

4.7.3 การด้อยค่า

กลุ่มกิจการใช้วิธีอย่างง่าย (Simplified approach) และวิธีการทั่วไป (General approach) ตามมาตรฐานการรายงานทางการเงินฉบับที่ 9 เรื่องเครื่องมือทางการเงิน (IFRS 9) ในการรับรู้การด้อยค่าของลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น และลูกหนี้ตามสัญญาเช่าเงินทุน ตามประมาณการผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นตลอดอายุของสินทรัพย์ดังกล่าวตั้งแต่วันที่กลุ่มกิจการเริ่มรับรู้สินทรัพย์ทางการเงินดังกล่าว

ในการพิจารณาผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นของลูกหนี้การค้าโดย Simplified approach ผู้บริหารได้จัดกลุ่มลูกหนี้ตามความเสี่ยงด้านเครดิตที่มีลักษณะร่วมกันและตามกลุ่มระยะเวลาที่เกินกำหนดชำระ อัตราขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นพิจารณาจากลักษณะการจ่ายชำระในอดีต ข้อมูลผลขาดทุนด้านเครดิตจากประสบการณ์ในอดีต รวมทั้งข้อมูลและปัจจัยในอนาคตที่อาจมีผลกระทบต่อภาระจ่ายชำระของลูกหนี้ และการใช้ General approach ผู้บริหารพิจารณาใช้วิธีรายตัว (Individual assessment) ด้วยวิธีการคิดลดกระแสเงินสด (Discounted cashflow) โดยผู้บริหารใช้การคิดลดประมาณการกระแสเงินสดในอนาคตที่จะได้รับของลูกหนี้ด้วยอัตราดอกเบี้ยที่แท้จริงเดิม

สำหรับสินทรัพย์ทางการเงินอื่นที่วัดมูลค่าด้วยราคาทุนตัดจำหน่าย และ FVOCI กลุ่มกิจการใช้วิธี General approach ตาม IFRS 9 ในการวัดมูลค่าผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น ซึ่งกำหนดให้พิจารณาผลขาดทุนที่คาดว่าจะเกิดขึ้นภายใน 12 เดือนหรือตลอดอายุสินทรัพย์ ขึ้นอยู่กับว่ามีการเพิ่มขึ้นของความเสียหายด้านเครดิตอย่างมีนัยสำคัญหรือไม่ และรับรู้ผลขาดทุนจากการด้อยค่าตั้งแต่เริ่มรับรู้สินทรัพย์ทางการเงินดังกล่าว

กลุ่มกิจการประเมินความเสี่ยงด้านเครดิตของสินทรัพย์ทางการเงินดังกล่าว ณ ทุกวันสิ้นรอบระยะเวลารายงานว่ามีการเพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญนับตั้งแต่การรับรู้รายการเมื่อแรกเริ่มหรือไม่ (เปรียบเทียบความเสี่ยงของการผิดสัญญาที่จะเกิดขึ้น ณ วันที่รายงาน กับความเสี่ยงของการผิดสัญญาที่จะเกิดขึ้น ณ วันที่รับรู้รายการเริ่มแรก)

กลุ่มกิจการพิจารณาและรับรู้ผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น โดยพิจารณาถึงการคาดการณ์ในอนาคตมาประกอบกับประสบการณ์ในอดีต โดยผลขาดทุนด้านเครดิตที่รับรู้เกิดจากประมาณการความน่าจะเป็นของผลขาดทุนด้านเครดิตถัวเฉลี่ยถ่วงน้ำหนัก (เช่น มูลค่าปัจจุบันของจำนวนเงินสดที่คาดว่าจะไม่ได้รับทั้งหมดถัวเฉลี่ยถ่วงน้ำหนัก) โดยจำนวนเงินสดที่คาดว่าจะไม่ได้รับ หมายถึงผลต่างระหว่างกระแสเงินสดตามสัญญาทั้งหมดและกระแสเงินสดซึ่งกลุ่มกิจการคาดว่าจะได้รับ คัดลดด้วยอัตราดอกเบี้ยที่แท้จริงเมื่อแรกเริ่มของสัญญา

กลุ่มกิจการวัดมูลค่าผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นโดยสะท้อนถึงปัจจัยต่อไปนี้

- จำนวนเงินที่คาดว่าจะไม่ได้รับถ่วงน้ำหนักตามประมาณการความน่าจะเป็น
- มูลค่าเงินตามเวลา และ
- ข้อมูลสนับสนุนและความสมเหตุสมผล ณ วันที่รายงาน เกี่ยวกับประสบการณ์ในอดีต สภาพการณ์ในปัจจุบัน และการคาดการณ์ไปในอนาคต

ผลขาดทุนและการกลับรายการผลขาดทุนจากการด้อยค่าบันทึกในกำไรหรือขาดทุน โดยแสดงรวมอยู่ในรายการค่าใช้จ่ายในการบริหาร

4.8 ส่วนปรับปรุงอาคารและอุปกรณ์

ส่วนปรับปรุงอาคารและอุปกรณ์รับรู้เมื่อเริ่มแรกตามราคาทุน หลังจากนั้นจะแสดงด้วยราคาทุนเดิมหักค่าเสื่อมราคาสะสม และค่าเผื่อการด้อยค่าสะสม (ถ้ามี)

ค่าเสื่อมราคาของสินทรัพย์คำนวณโดยใช้วิธีเส้นตรง เพื่อลดมูลค่าตามบัญชีของสินทรัพย์แต่ละชนิดตลอดอายุการให้ประโยชน์ที่ประมาณการไว้ของสินทรัพย์ ดังต่อไปนี้

	จำนวนปี
ส่วนปรับปรุงอาคาร	5
คอมพิวเตอร์	3 ถึง 8
เครื่องใช้สำนักงาน	2 ถึง 5
เครื่องตกแต่งสำนักงาน	5

4.9 ค่าความนิยม

กลุ่มกิจการจะทดสอบการด้อยค่าของค่าความนิยมทุกปี และเมื่อมีการเปลี่ยนแปลงในเหตุการณ์หรือสถานการณ์ที่บ่งชี้ว่าค่าความนิยมอาจจะด้อยค่า โดยค่าความนิยมจะแสดงด้วยราคาทุนหักการด้อยค่าสะสม

4.10 สินทรัพย์ไม่มีตัวตน

4.10.1 การวิจัยและพัฒนา

รายจ่ายเพื่อการวิจัยรับรู้เป็นค่าใช้จ่ายเมื่อเกิดขึ้น

รายจ่ายที่เกิดจากโครงการพัฒนาจะรับรู้เป็นสินทรัพย์เมื่อเป็นไปตามเงื่อนไขที่ระบุไว้ในมาตรฐานการบัญชี ฉบับที่ 38

ต้นทุนการพัฒนาที่ได้รับรู้เป็นค่าใช้จ่ายไปแล้วในรอบระยะเวลาก่อนจะไม่บันทึกเป็นสินทรัพย์ในรอบระยะเวลาถัดไป

การทยอยตัดจำหน่ายรายจ่ายที่เกิดจากการพัฒนาที่กิจการบันทึกไว้เป็นสินทรัพย์จะเริ่มเมื่อสินทรัพย์นั้นพร้อมใช้งาน ด้วยวิธีเส้นตรงตามประมาณการอายุการให้ประโยชน์ประมาณ 8 ปี

4.10.2 โปรแกรมคอมพิวเตอร์

โปรแกรมคอมพิวเตอร์ที่ได้มารับรู้เป็นสินทรัพย์และตัดจำหน่ายโดยใช้วิธีเส้นตรงตามประมาณการอายุการให้ประโยชน์ประมาณ 3 ถึง 8 ปี

ต้นทุนที่ใช้ในการบำรุงรักษาโปรแกรมคอมพิวเตอร์ให้บันทึกเป็นค่าใช้จ่ายเมื่อเกิดขึ้น

4.10.3 สินทรัพย์ไม่มีตัวตนที่มีอายุการให้ประโยชน์ไม่ทราบแน่นอน

สินทรัพย์ไม่มีตัวตนที่มีอายุการให้ประโยชน์ไม่ทราบแน่นอน ได้แก่ ความสัมพันธ์กับลูกค้าและชื่อทางการค้า กลุ่มกิจการจะใช้วิธีการทดสอบการด้อยค่าทุกปีและจะวัดมูลค่าในเวลาต่อมาด้วยราคาทุนหักค่าเผื่อการด้อยค่าสะสม (ถ้ามี)

4.11 การด้อยค่าของสินทรัพย์

กลุ่มกิจการไม่มีการตัดจำหน่ายสินทรัพย์ไม่มีตัวตนที่มีอายุการให้ประโยชน์ที่ไม่ทราบได้แน่นอนหรือมีอายุการให้ประโยชน์ไม่จำกัด แต่จะทดสอบการด้อยค่าเป็นประจำทุกปี และเมื่อมีเหตุการณ์หรือสถานการณ์ที่บ่งชี้ว่าสินทรัพย์ดังกล่าวอาจมีการด้อยค่า สำหรับสินทรัพย์อื่น กลุ่มกิจการจะทดสอบการด้อยค่าเมื่อมีเหตุการณ์หรือสถานการณ์ที่บ่งชี้ว่าสินทรัพย์ดังกล่าวอาจมีการด้อยค่า รายการขาดทุนจากการด้อยค่าจะรับรู้เมื่อมูลค่าตามบัญชีของสินทรัพย์สูงกว่ามูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืน โดยมูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนหมายถึงจำนวนที่สูงกว่าระหว่างมูลค่ายุติธรรมหักต้นทุนในการจำหน่ายและมูลค่าจากการใช้

เมื่อมีเหตุให้เชื่อว่าสาเหตุที่ทำให้เกิดการด้อยค่าในอดีตได้หมดไป กลุ่มกิจการจะกลับรายการขาดทุนจากด้อยค่าสำหรับสินทรัพย์อื่น ๆ ที่ไม่ใช่ค่าความนิยม

4.12 สัญญาเช่า

สัญญาเช่า - กรณีที่กลุ่มกิจการเป็นผู้เช่า

กลุ่มกิจการคิดค่าเสื่อมราคาสินทรัพย์สิทธิการใช้ตามวิธีเส้นตรงตามอายุที่สั้นกว่าระหว่างอายุสินทรัพย์และระยะเวลาการเช่า หากกลุ่มกิจการมีความแน่นอนอย่างสมเหตุสมผลที่จะใช้สิทธิเลือกซื้อ สินทรัพย์สิทธิการใช้จะถูกคิดค่าเสื่อมราคาตามอายุการใช้ประโยชน์ของสินทรัพย์อ้างอิง

กลุ่มกิจการจะคิดลดค่าเช่าจ่ายข้างต้นด้วยอัตราดอกเบี้ยโดยนัยตามสัญญา หากไม่สามารถหาอัตราดอกเบี้ยโดยนัยได้ กลุ่มกิจการจะคิดลดด้วยอัตราการกู้ยืมส่วนเพิ่มของผู้เช่า ซึ่งก็คืออัตราที่สะท้อนถึงการกู้ยืมเพื่อให้ได้มาซึ่งสินทรัพย์ที่มีมูลค่าใกล้เคียงกัน ในสถานะเศรษฐกิจ อายุสัญญา และเงื่อนไขที่ใกล้เคียงกัน

ค่าเช่าที่จ่ายตามสัญญาเช่าระยะสั้นและสัญญาเช่าสินทรัพย์ที่มีมูลค่าต่ำจะรับรู้เป็นค่าใช้จ่ายตามวิธีเส้นตรง สัญญาเช่าระยะสั้นคือ สัญญาเช่าที่มีอายุสัญญาเช่าน้อยกว่าหรือเท่ากับ 12 เดือน สินทรัพย์ที่มีมูลค่าต่ำประกอบด้วยอุปกรณ์สำนักงานขนาดเล็ก

สัญญาเช่า - กรณีที่กลุ่มกิจการเป็นผู้ให้เช่า

สินทรัพย์ที่ให้เช่าตามสัญญาเช่าเงินทุนบันทึกเป็นลูกหนี้สัญญาเช่าเงินทุนด้วยมูลค่าปัจจุบันของจำนวนเงินที่จ่ายตามสัญญาเช่า

รายได้ค่าเช่าตามสัญญาเช่าดำเนินงาน (สุทธิจากสิ่งตอบแทนจูงใจที่ได้จ่ายให้แก่ผู้เช่า) รับรู้ด้วยวิธีเส้นตรงตลอดช่วงระยะเวลาการให้เช่า

4.13 หนี้สินทางการเงิน

4.13.1 การจัดประเภท

กลุ่มกิจการจะพิจารณาจัดประเภทเครื่องมือทางการเงินที่กลุ่มกิจการเป็นผู้ออกเป็นหนี้สินทางการเงินหรือตราสารทุน โดยพิจารณาภาระผูกพันตามสัญญา

4.13.2 การวัดมูลค่า

ในการรับรู้รายการเมื่อเริ่มแรกกลุ่มกิจการต้องวัดมูลค่าหนี้สินทางการเงินด้วยมูลค่ายุติธรรม และวัดมูลค่าหนี้สินทางการเงินทั้งหมดภายหลังการรับรู้รายการด้วยราคาทุนตัดจำหน่าย

4.13.3 การตัดรายการและการเปลี่ยนแปลงเงื่อนไขของสัญญา

กลุ่มกิจการตัดรายการหนี้สินทางการเงินเมื่อภาระผูกพันที่ระบุในสัญญาได้มีการปฏิบัติตามแล้ว หรือได้มีการยกเลิกไป หรือสิ้นสุดลงแล้ว

หากกลุ่มกิจการมีการเจรจาต่อรองหรือเปลี่ยนแปลงเงื่อนไขของหนี้สินทางการเงิน กลุ่มกิจการจะต้องพิจารณาว่ารายการดังกล่าวเข้าเงื่อนไขของการตัดรายการหรือไม่ หากเข้าเงื่อนไขของการตัดรายการ กลุ่มกิจการจะต้องรับรู้หนี้สินทางการเงินใหม่ด้วยมูลค่ายุติธรรมของหนี้สินใหม่นั้น และตัดรายการหนี้สินทางการเงินนั้นด้วยมูลค่าตามบัญชีที่เหลืออยู่ และรับรู้ส่วนต่างในรายการกำไร (ขาดทุน) อื่นในกำไรหรือขาดทุน

หากกลุ่มกิจการพิจารณาแล้วว่าการต่อรองเงื่อนไขดังกล่าวไม่เข้าเงื่อนไขของการตัดรายการ กลุ่มกิจการจะปรับปรุงมูลค่าของหนี้สินทางการเงินโดยการคิดลดกระแสเงินสดใหม่ตามสัญญาด้วยอัตราดอกเบี้ยที่แท้จริงเดิม (Original effective interest rate) ของหนี้สินทางการเงินนั้น และรับรู้ส่วนต่างในรายการกำไร (ขาดทุน) อื่นในกำไรหรือขาดทุน

4.14 ภาษีเงินได้ของปีปัจจุบันและภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี

ภาษีเงินได้ประกอบด้วยภาษีเงินได้ของปีปัจจุบันและภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี

ภาษีเงินได้ของปีปัจจุบันคือภาษีที่คาดว่าจะต้องจ่ายจากรายได้ทางภาษีในปี โดยใช้อัตราภาษีที่มีผลบังคับใช้อยู่หรือที่คาดว่าจะมีผลบังคับใช้ภายในสิ้นรอบระยะเวลาที่รายงาน

สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีและหนี้สินภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีจะแสดงหักกลบกันก็ต่อเมื่อกิจการมีสิทธิตามกฎหมายที่จะนำสินทรัพย์ภาษีเงินได้ของปีปัจจุบันมาหักกลบกับหนี้สินภาษีเงินได้ของปีปัจจุบัน และทั้งสินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีและหนี้สินภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีเกี่ยวข้องกับภาษีเงินได้ที่ประเมินโดยหน่วยงานจัดเก็บภาษีหน่วยงานเดียวกัน สินทรัพย์ภาษีเงินได้ของปีปัจจุบันและหนี้สินภาษีเงินได้ของปีปัจจุบันจะแสดงหักกลบกันก็ต่อเมื่อกิจการมีสิทธิตามกฎหมายในการนำสินทรัพย์และหนี้สินดังกล่าวมาหักกลบกันและตั้งใจจะจ่ายหนี้สินและสินทรัพย์ภาษีเงินได้ของปีปัจจุบันด้วยยอดสุทธิ

ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีรับรู้ตามผลแตกต่างชั่วคราวระหว่างมูลค่าตามบัญชีที่แสดงอยู่ในงบการเงินและฐานภาษีของสินทรัพย์และหนี้สิน ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีคำนวณจากอัตราภาษี (และกฎหมาย) ที่มีผลบังคับใช้อยู่หรือที่คาดว่าจะมีผลบังคับใช้ภายในสิ้นรอบระยะเวลาที่รายงาน และคาดว่าอัตราภาษีดังกล่าวจะนำไปใช้เมื่อสินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีที่เกี่ยวข้องได้ใช้ประโยชน์ หรือหนี้สินภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีได้มีการจ่ายชำระ

สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีจะรับรู้หากมีความเป็นไปได้ค่อนข้างแน่ที่กลุ่มกิจการจะมีกำไรทางภาษีเพียงพอที่จะนำจำนวนผลต่างชั่วคราวนั้นมาใช้ประโยชน์

4.15 ผลประโยชน์พนักงาน

4.15.1 ผลประโยชน์พนักงานระยะสั้น

ผลประโยชน์พนักงานระยะสั้น คือ ผลประโยชน์ที่คาดว่าจะต้องจ่ายชำระภายใน 12 เดือนหลังจากวันสิ้นรอบระยะเวลาบัญชี โดยรับรู้ตามช่วงเวลาการให้บริการของพนักงานไปจนถึงวันสิ้นสุดรอบระยะเวลารายงาน กลุ่มกิจการจะบันทึกหนี้สินด้วยจำนวนที่คาดว่าจะต้องจ่าย

4.15.2 โครงการสมทบเงิน

กลุ่มกิจการจะจ่ายสมทบให้กับกองทุนกองทุนสำรองเลี้ยงชีพตามความสมัครใจ เงินสมทบจะถูกรับรู้เป็นค่าใช้จ่ายผลประโยชน์พนักงานเมื่อถึงกำหนดชำระ

4.15.3 ผลประโยชน์เมื่อเกษียณอายุ

ภาระผูกพันผลประโยชน์นี้คำนวณโดยนักคณิตศาสตร์ประกันภัยอิสระ ด้วยวิธีคิดลดแต่ละหน่วยที่ประมาณการไว้ ซึ่งมูลค่าปัจจุบันของโครงการผลประโยชน์จะประมาณโดยการคิดลดกระแสเงินสดจ่ายในอนาคต โดยใช้อัตราผลตอบแทนในตลาดของพันธบัตรรัฐบาลซึ่งเป็นสกุลเงินเดียวกับสกุลเงินประมาณการกระแสเงินสด และวันครบกำหนดของหุ้นกู้ใกล้เคียงกับระยะเวลาที่ต้องชำระภาระผูกพันโครงการผลประโยชน์เมื่อเกษียณอายุ

กำไรและขาดทุนจากการวัดมูลค่าใหม่จะรับรู้ในส่วนของผู้ถือหุ้นกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่นในรอบระยะเวลาที่เกิดขึ้น และรวมอยู่ในกำไรสะสมในงบการเปลี่ยนแปลงส่วนของผู้ถือหุ้น

4.16 ประมาณการหนี้สิน

กลุ่มกิจการจะวัดมูลค่าของจำนวนประมาณการหนี้สินโดยใช้มูลค่าปัจจุบันของรายจ่ายที่คาดว่าจะต้องนำมาจ่ายชำระภาระผูกพัน การเพิ่มขึ้นของประมาณการหนี้สินเนื่องจากมูลค่าของเงินตามเวลาจะรับรู้เป็นดอกเบี้ยจ่าย

4.17 การรับรู้รายได้

กลุ่มกิจการรับรู้รายได้สุทธิจากภาษีมูลค่าเพิ่มซึ่งกลุ่มกิจการจะรับรู้รายได้เมื่อคาดว่าจะมีความเป็นไปได้ค่อนข้างแน่ที่จะได้รับชำระเมื่อส่งมอบสินค้าหรือให้บริการ

สำหรับสัญญาที่มีหลายองค์ประกอบที่กลุ่มกิจการจะต้องส่งมอบสินค้าหรือให้บริการหลายประเภท กลุ่มกิจการบันทึกรายได้โดยแยกเป็นแต่ละภาระที่ต้องปฏิบัติตามออกจากกัน และบันทึกส่วนราคาของรายการของสัญญาดังกล่าวไปยังแต่ละภาระที่ต้องปฏิบัติตามสัดส่วนของราคาขายแบบเอกเทศหรือประมาณการราคาขายแบบเอกเทศ กลุ่มกิจการจะรับรู้รายได้ของแต่ละภาระที่ต้องปฏิบัติตามแตกต่างหากจากกันเมื่อกลุ่มกิจการได้ปฏิบัติตามภาระนั้นแล้ว ดังรายละเอียดต่อไปนี้

รายได้จากการขายสินค้า

กลุ่มกิจการรับรู้รายได้จากการขายสินค้า ณ จุดใดจุดหนึ่งของเวลาเมื่อได้โอนการควบคุมในสินค้าให้แก่ลูกค้า ณ จุดส่งมอบ ซึ่งการโอนการควบคุมในสินค้าเกิดขึ้นเมื่อกลุ่มกิจการได้นำส่งสินค้าไปยังจุดหมายที่ลูกค้าได้ระบุไว้ตามสัญญา โดยรายได้จากการขายสินค้าในลักษณะดังกล่าวจะรับรู้ตามราคาของรายการซึ่งคาดว่าจะมีสิทธิได้รับ สุทธิจากภาษีขาย เงินคืนและส่วนลด

รายได้จากการขายสินค้าพร้อมติดตั้ง

กลุ่มกิจการรับรู้รายได้จากการขายสินค้า ณ จุดใดจุดหนึ่งของเวลาเมื่อได้โอนการควบคุมในสินค้าให้แก่ลูกค้า ณ จุดส่งมอบ ซึ่งการโอนการควบคุมในสินค้าเกิดขึ้นเมื่อกลุ่มกิจการได้นำส่งสินค้าไปยังจุดหมายที่ลูกค้าได้ระบุไว้ตามสัญญา โดยรายได้จากการขายสินค้าในลักษณะดังกล่าวจะรับรู้ตามราคาของรายการซึ่งคาดว่าจะมีสิทธิได้รับ สุทธิจากภาษีขาย เงินคืนและส่วนลด โดยกลุ่มกิจการจะรับรู้เป็นรายได้เมื่อได้ทำการติดตั้งสินค้าแล้วเสร็จและส่งมอบงานให้ลูกค้าเป็นที่เรียบร้อยแล้ว

รายได้จากการบริการ

กลุ่มกิจการรับรู้รายได้จากสัญญาให้บริการที่มีลักษณะการให้บริการแบบต่อเนื่องตามวิธีเส้นตรงตลอดระยะเวลาของสัญญา โดยไม่ได้คำนึงถึงรอบระยะเวลาการชำระเงินตามสัญญา

รายได้จากการพัฒนาโปรแกรม

รายได้จากการให้บริการรับรู้ตลอดช่วงเวลาที่ให้บริการ โดยพิจารณาถึงขั้นความสำเร็จของงานบริการ ขั้นความสำเร็จของงานบริการประมาณโดยอ้างอิงกับการสำรวจงานที่ทำ เมื่อไม่สามารถประมาณผลของงานบริการได้อย่างน่าเชื่อถือ รายได้จากการให้บริการจะถูกรับรู้ได้ไม่เกินกว่าต้นทุนจากการให้บริการที่เกิดขึ้น และมีความเป็นไปได้ค่อนข้างแน่ที่จะได้รับต้นทุนนั้นคืน

สินทรัพย์และหนี้สินที่เกิดจากสัญญา

กลุ่มกิจการรับรู้สินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญาเมื่อกลุ่มกิจการรับรู้รายได้จากการปฏิบัติตามภาระที่ต้องปฏิบัติตามสัญญา ก่อนที่จะรับชำระหรือถึงกำหนดชำระตามสัญญา สินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญาแสดงเป็นลูกหนี้ตามสัญญาให้บริการที่ยังไม่ได้เรียกเก็บ และรับรู้หนี้สินที่เกิดจากสัญญาเมื่อได้รับชำระจากลูกค้าหรือถึงกำหนดชำระตามสัญญาก่อนที่กลุ่มกิจการจะปฏิบัติตามภาระที่ต้องปฏิบัติ

ในแต่ละสัญญาที่ทำกับลูกค้า กลุ่มกิจการจะแสดงเป็นยอดสุทธิสินทรัพย์หรือหนี้สินที่เกิดจากสัญญาหลังจากหักลบกันระหว่างหนี้สินและสินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญานั้น ๆ

รายได้ดอกเบี้ย

กลุ่มกิจการรับรู้รายได้ดอกเบี้ยตามเกณฑ์อัตราผลตอบแทนที่แท้จริง

รายได้เงินปันผล

กลุ่มกิจการรับรู้รายได้เงินปันผลเมื่อเกิดสิทธิที่จะได้รับเงินปันผลนั้น

4.18 การจ่ายเงินปันผล

เงินปันผลที่จ่ายไปยังผู้ถือหุ้นของกลุ่มกิจการจะรับรู้เป็นหนี้สินในงบการเงินในรอบระยะเวลาบัญชีซึ่งที่ประชุมผู้ถือหุ้นได้อนุมัติการจ่ายเงินปันผลเงินปันผลระหว่างกาลจะรับรู้เมื่อได้รับการอนุมัติจากคณะกรรมการ

5 การจัดการความเสี่ยงทางการเงิน

5.1 ปัจจัยความเสี่ยงทางการเงิน

กลุ่มกิจการมีความเสี่ยงทางการเงินที่หลากหลาย ซึ่งได้แก่ ความเสี่ยงจากตลาด ความเสี่ยงด้านการให้สินเชื่อ และความเสี่ยงด้านสภาพคล่อง แผนการจัดการความเสี่ยงโดยรวมของกลุ่มกิจการจึงมุ่งเน้นไปยังความผันผวนของตลาดการเงินและแสวงหาวิธีการลดผลกระทบที่ทำให้เสียหายต่อผลการดำเนินงานทางการเงินของกลุ่มกิจการให้เหลือน้อยที่สุดเท่าที่เป็นไปได้ คณะกรรมการของกลุ่มกิจการกำหนดหลักการโดยภาพรวมเพื่อจัดการความเสี่ยงและนโยบายที่เกี่ยวข้องซึ่งดำเนินการโดยฝ่ายบริหารทำงานอย่างใกล้ชิดกับฝ่ายปฏิบัติการในการระบุ ประเมิน และป้องกันความเสี่ยงทางการเงิน

5.1.1 ความเสี่ยงจากตลาด

ก) ความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยน

รายได้และกระแสเงินสดจากการดำเนินงานของกลุ่มกิจการส่วนใหญ่ไม่ขึ้นกับการเปลี่ยนแปลงของอัตราแลกเปลี่ยนในตลาด โดยกลุ่มกิจการมีความเสี่ยงจากการซื้อสินค้าและบริการบางส่วนเป็นสกุลเงินต่างประเทศ อย่างไรก็ตามรายการค้าโดยส่วนใหญ่ของกลุ่มกิจการเป็นสกุลเงินบาท กลุ่มกิจการจึงพิจารณาว่าความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยนไม่เป็นสาระสำคัญ

ข) ความเสี่ยงจากกระแสเงินสดและอัตราดอกเบี้ย

รายได้และกระแสเงินสดจากการดำเนินงานของกลุ่มกิจการส่วนใหญ่ไม่ขึ้นกับการเปลี่ยนแปลงของอัตราดอกเบี้ยในตลาด โดยกลุ่มกิจการมีความเสี่ยงจากอัตราดอกเบี้ยจากเงินฝากสถาบันการเงิน สินทรัพย์และหนี้สินทางการเงินส่วนใหญ่ของกลุ่มกิจการมีอัตราดอกเบี้ยลอยตัวหรืออัตราดอกเบี้ยคงที่ซึ่งใกล้เคียงกับอัตราตลาดในปัจจุบัน กลุ่มกิจการจึงพิจารณาว่าความเสี่ยงจากอัตราดอกเบี้ยไม่เป็นสาระสำคัญ

ค) ความเสี่ยงด้านราคา

กลุ่มกิจการมีความเสี่ยงจากราคาตลาดของหลักทรัพย์ซึ่งมาจากเงินลงทุนที่วัดมูลค่าด้วย FVPL (หมายเหตุข้อ 7)

กลุ่มกิจการพิจารณาการลงทุนในหลักทรัพย์ที่มีความเสี่ยงในระดับที่เหมาะสมเพื่อจัดการกับความเสี่ยงด้านราคาที่เกิดจากการลงทุนในหลักทรัพย์ ซึ่งกลยุทธ์การลงทุนเป็นไปตามขอบเขตที่กำหนดของกลุ่มกิจการ โดยเงินลงทุนในหลักทรัพย์ของกลุ่มกิจการเป็นการลงทุนในกองทุนรวมที่มีการซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยซึ่งเป็นกองทุนที่มีความเสี่ยงในระดับต่ำ กลุ่มกิจการจึงพิจารณาความเสี่ยงจากราคาตลาดของหลักทรัพย์ไม่เป็นสาระสำคัญ

5.1.2 ความเสี่ยงด้านการให้สินเชื่อ

กลุ่มกิจการมีความเสี่ยงด้านการให้สินเชื่อที่เกี่ยวข้องกับลูกหนี้การค้าและลูกหนี้หมุนเวียนอื่น รวมถึงลูกหนี้ตามสัญญาเช่าเงินทุน ฝ่ายบริหารควบคุมความเสี่ยงนี้โดยการกำหนดให้มีนโยบายและวิธีการในการควบคุมเพื่อให้มั่นใจได้ว่ากลุ่มกิจการขายสินค้าและให้บริการแก่ลูกค้าที่มีประวัติสินเชื่ออยู่ในระดับที่มีความเหมาะสม ดังนั้น กลุ่มกิจการจึงไม่คาดว่าจะได้รับความเสียหายที่เป็นสาระสำคัญจากการให้สินเชื่อ โดยจำนวนเงินสูงสุดที่อาจต้องสูญเสียจากการให้สินเชื่อคือมูลค่าตามบัญชีของลูกหนี้การค้าและลูกหนี้หมุนเวียนอื่นที่แสดงอยู่ในงบฐานะการเงิน

ก) การบริหารความเสี่ยง

กลุ่มกิจการบริหารความเสี่ยงด้านการให้สินเชื่อโดยการจัดกลุ่มของความเสี่ยง สำหรับเงินฝากธนาคารและสถาบันการเงิน กลุ่มกิจการจะเลือกทำรายการกับสถาบันการเงินที่มีคุณภาพ

สำหรับการทำธุรกรรมกับลูกค้า กลุ่มกิจการจะประเมินความเสี่ยงจากคุณภาพเครดิตของลูกค้า โดยพิจารณาจากฐานะทางการเงิน ประสบการณ์ที่ผ่านมา และปัจจัยอื่น ๆ ซึ่งเป็นไปตามข้อกำหนดของคณะกรรมการบริษัท

ข) การด้อยค่าของสินทรัพย์ทางการเงิน

กลุ่มกิจการมีสินทรัพย์ทางการเงินที่ต้องมีการพิจารณาตามโมเดลการวัดมูลค่าผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นดังนี้

- ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้หมุนเวียนอื่น
- สินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญา
- ลูกหนี้ตามสัญญาเช่าเงินทุน

ค่าเผื่อผลขาดทุนที่คาดว่าจะเกิดขึ้นของลูกหนี้การค้าและลูกหนี้หมุนเวียนอื่น สินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญา และลูกหนี้ตามสัญญาเช่าเงินทุน ได้เปิดเผยในหมายเหตุข้อ 11 ข้อ 12 และข้อ 13 ตามลำดับ

แม้ว่ากลุ่มกิจการจะมีรายการเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดและเงินฝากสถาบันการเงินที่ใช้เป็นหลักประกันซึ่งเข้าเงื่อนไขการพิจารณาการด้อยค่าภายใต้ TFRS 9 แต่ผู้บริหารได้พิจารณาว่าผลขาดทุนจากการด้อยค่าของสินทรัพย์ทางการเงินดังกล่าวเป็นจำนวนเงินที่ไม่มีสาระสำคัญ

5.1.3 ความเสี่ยงด้านสภาพคล่อง

ก) การบริหารความเสี่ยง

การบริหารความเสี่ยงด้านสภาพคล่องอย่างรอบคอบหมายถึงการดำรงไว้ซึ่งเงินสดและหลักทรัพย์ที่มีตลาดรองรับอย่างเพียงพอ ความสามารถในการหาแหล่งเงินทุนที่เพียงพอและความสามารถในการปิดฐานะความเสี่ยง ณ วันสิ้นรอบระยะเวลารายงาน กลุ่มกิจการมีเงินฝากสถาบันการเงินที่สามารถเบิกใช้ได้ทันทีจำนวน 185 ล้านบาท (พ.ศ. 2567 จำนวน 238 ล้านบาท) เพื่อวัตถุประสงค์ในการบริหารสภาพคล่องของกลุ่มกิจการ ส่วนงานบริหารการเงินของกลุ่มกิจการตั้งเป้าหมายจะดำรงความยืดหยุ่นในการระดมเงินทุนโดยการรักษาวางเงินสินเชื่อให้มีความเพียงพอเนื่องจากลักษณะทางธุรกิจที่มีการเปลี่ยนแปลงได้อย่างตลอดเวลา

ข) วันครบกำหนดของหนี้สินทางการเงิน

ตารางต่อไปนี้แสดงให้เห็นถึงหนี้สินทางการเงินที่จัดประเภทตามระยะเวลาการครบกำหนดตามสัญญาของหนี้สินทางการเงิน

วันครบกำหนดของหนี้สินทางการเงิน	งบการเงินรวม				มูลค่าตามบัญชี
	ภายใน 1 ปี	1 - 5 ปี	มากกว่า 5 ปี	รวม	
	บาท	บาท	บาท	บาท	บาท
ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568					
เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้หมุนเวียนอื่น	72,299,171	-	-	72,299,171	72,299,171
หนี้สินตามสัญญาเช่า	10,190,200	12,506,100	-	22,696,300	20,952,458
รวม	82,489,371	12,506,100	-	94,995,471	93,251,629
ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2567					
เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้หมุนเวียนอื่น	84,320,740	-	-	84,320,740	84,320,740
หนี้สินตามสัญญาเช่า	9,524,920	20,478,700	-	30,003,620	27,296,855
รวม	93,845,660	20,478,700	-	114,324,360	111,617,595

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

วันครบกำหนดของหนี้สินทางการเงิน	งบการเงินเฉพาะกิจการ				
				มูลค่า	
	ภายใน 1 ปี	1 - 5 ปี	มากกว่า 5 ปี	รวม	ตามบัญชี
	บาท	บาท	บาท	บาท	บาท
ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568					
เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้หมุนเวียนอื่น	61,625,071	-	-	61,625,071	61,625,071
หนี้สินตามสัญญาเช่า	9,494,680	10,883,220	-	20,377,900	18,858,672
รวม	71,119,751	10,883,220	-	82,002,971	80,483,743
ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2567					
เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้หมุนเวียนอื่น	63,074,673	-	-	63,074,673	63,074,673
หนี้สินตามสัญญาเช่า	8,829,400	18,160,300	-	26,989,700	24,653,131
รวม	71,904,073	18,160,300	-	90,064,373	87,727,804

5.2 การบริหารส่วนของเงินทุน

วัตถุประสงค์ของกลุ่มกิจการในการบริหารทุนของกลุ่มกิจการนั้นเพื่อดำรงไว้ซึ่งความสามารถในการดำเนินงานอย่างต่อเนื่องของกลุ่มกิจการ เพื่อสร้างผลตอบแทนต่อผู้ถือหุ้นและเป็นประโยชน์ต่อผู้ที่มีส่วนได้เสียอื่น และเพื่อดำรงไว้ซึ่งโครงสร้างของทุนที่เหมาะสมเพื่อลดต้นทุนทางการเงินของทุน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม กลุ่มกิจการมีอัตราส่วนหนี้สินสุทธิต่อทุน ดังนี้

	งบการเงินรวม	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท
หนี้สินสุทธิ	215,468,639	231,749,707
ส่วนของเจ้าของ	270,062,954	276,776,829
อัตราส่วนหนี้สินสุทธิต่อทุน	0.80	0.84

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)
 หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ
 สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

6 ข้อมูลจำแนกตามส่วนงาน

กลุ่มกิจการมีส่วนงานที่รายงานสองส่วนงาน ซึ่งประกอบด้วย ส่วนงานจำหน่ายอุปกรณ์และระบบเครือข่ายทางด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและส่วนงานการให้บริการและให้คำปรึกษาเกี่ยวกับระบบโครงสร้างพื้นฐานทางด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร ผู้มีอำนาจตัดสินใจสูงสุดด้านการดำเนินงานของกลุ่มกิจการประเมินผลการปฏิบัติงานของส่วนงานโดยพิจารณาจากรายได้และกำไรขั้นต้นซึ่งวัดมูลค่าโดยใช้เกณฑ์เดียวกับที่ใช้ในการวัดกำไรหรือขาดทุนจากการดำเนินงานในงบการเงิน

	ให้บริการและให้คำปรึกษาเกี่ยวกับ				งบการเงินรวม	
	จำหน่ายอุปกรณ์และระบบเครือข่าย	ระบบโครงสร้างพื้นฐานทางด้าน	เทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร	รวม		
	ทางด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ	เทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร	เทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร	รวม		
	บาท	บาท	บาท	บาท		
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
รายได้จากการขายและให้บริการ	109,208,159	195,270,358	341,006,426	305,587,783	450,214,585	500,858,141
หัก รายได้ระหว่างส่วนงาน	-	-	-	-	-	-
รายได้จากภายนอก	109,208,159	195,270,358	341,006,426	305,587,783	450,214,585	500,858,141
ค่าใช้จ่ายตามส่วนงาน	(85,603,904)	(154,231,050)	(254,384,399)	(214,202,857)	(339,988,303)	(368,433,907)
กำไรจากการดำเนินงานตามส่วนงาน	23,604,255	41,039,308	86,622,027	91,384,926	110,226,282	132,424,234
รายได้อื่น					4,181,291	4,642,840
ค่าใช้จ่ายในการขายและการบริหาร					(97,546,687)	(98,815,681)
ต้นทุนทางการเงิน					(2,172,147)	(1,840,118)
ภาษีเงินได้					(2,160,960)	(6,831,920)
กำไรสุทธิ					12,527,779	29,579,355
จัดหะการรับรู้รายได้						
เมื่อปฏิบัติตามภาระที่ต้องปฏิบัติตามเสร็จสิ้น	109,208,159	195,270,358	19,507,846	28,796,087	128,716,005	224,066,445
ตลอดช่วงเวลาที่ปฏิบัติตามภาระที่ต้องปฏิบัติตาม	-	-	321,498,580	276,791,696	321,498,580	276,791,696
รวมรายได้ของส่วนงาน	109,208,159	195,270,358	341,006,426	305,587,783	450,214,585	500,858,141

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

	งบการเงินเฉพาะกิจการ			
	ให้บริการและให้คำปรึกษา			
	จำหน่ายอุปกรณ์และระบบ		เกี่ยวกับระบบโครงสร้างพื้นฐาน	
	เครือข่ายทางด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ		ทางด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร	
	บาท		บาท	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
จังหวะการรับรู้รายได้				
เมื่อปฏิบัติตามภาระที่ต้องปฏิบัติเสร็จสิ้น	76,128,604	141,102,467	14,597,777	20,641,247
ตลอดช่วงเวลาปฏิบัติตามภาระที่ต้องปฏิบัติ	-	-	245,935,150	214,907,312
รวมรายได้ของส่วนงาน	76,128,604	141,102,467	260,532,927	235,548,559

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568 และ พ.ศ. 2567 กลุ่มกิจการมีรายได้จากการขายและการให้บริการ โดยใช้ประโยชน์จากสินทรัพย์ที่ตั้งในประเทศและรายได้ส่วนใหญ่ของกลุ่มกิจการเกิดขึ้นในประเทศไทย

ลูกค้ายรายใหญ่

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568 กลุ่มกิจการมีรายได้จากลูกค้ายรายใหญ่จำนวน 2 รายจากส่วนงานจำหน่ายอุปกรณ์และระบบเครือข่ายทางด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ ซึ่งมีรายการกับกลุ่มกิจการคิดเป็นร้อยละ 7 ของรายได้รวมของกลุ่มกิจการ หรือคิดเป็นจำนวนเงินรวม 29 ล้านบาท (พ.ศ. 2567 จำนวน 2 รายจากส่วนงานจำหน่ายอุปกรณ์และระบบเครือข่ายทางด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ ซึ่งมีรายการกับกลุ่มกิจการคิดเป็นร้อยละ 8 ของรายได้รวมของกลุ่มกิจการ หรือคิดเป็นจำนวนเงินรวม 39 ล้านบาท)

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

มูลค่ายุติธรรมของสินทรัพย์ทางการเงินและหนี้สินทางการเงินที่วัดด้วยราคาทุนตัดจำหน่ายต่อไปนี้มีมูลค่าใกล้เคียงกับมูลค่าตามบัญชี

งบการเงินรวม	งบการเงินเฉพาะกิจการ
สินทรัพย์ทางการเงิน <ul style="list-style-type: none">- เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด- เงินฝากสถาบันการเงินที่ใช้เป็นหลักประกัน- ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้หมุนเวียนอื่น- สินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญา- ลูกหนี้ตามสัญญาเช่าเงินทุน	สินทรัพย์ทางการเงิน <ul style="list-style-type: none">- เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด- เงินฝากสถาบันการเงินที่ใช้เป็นหลักประกัน- ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้หมุนเวียนอื่น- สินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญา- ลูกหนี้ตามสัญญาเช่าเงินทุน
หนี้สินทางการเงิน <ul style="list-style-type: none">- เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้หมุนเวียนอื่น	หนี้สินทางการเงิน <ul style="list-style-type: none">- เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้หมุนเวียนอื่น

7.1 เทคนิคการประเมินมูลค่าสำหรับการวัดมูลค่ายุติธรรมระดับที่ 2

เทคนิคการประเมินมูลค่าสำหรับการวัดมูลค่ายุติธรรมระดับที่ 2 ของสินทรัพย์ทางการเงิน มีดังนี้

- มูลค่ายุติธรรมของเงินลงทุนที่วัดมูลค่าผ่านกำไรขาดทุนประเภทเงินลงทุนในกองทุนรวม ประเมินโดยใช้ข้อมูลมูลค่าสินทรัพย์สุทธิ (Net Asset Value) ตามรายงานยืนยันสถานะการลงทุน (Capital Call Statement) ณ วันที่รายงาน

ขั้นตอนการประเมินมูลค่ายุติธรรมของกลุ่มกิจการ

คณะทำงานจากฝ่ายบัญชีและการเงินจะหารือเกี่ยวกับกระบวนการประเมินมูลค่าและผลลัพธ์อย่างน้อยไตรมาสละ 1 ครั้ง

8 ประเมินการทางบัญชีที่สำคัญ ข้อสมมติฐานและการใช้วิจารณ์ญาณ

การประเมินการทางบัญชีที่สำคัญ ข้อสมมติและการใช้วิจารณ์ญาณได้มีการประเมินทบทวนอย่างต่อเนื่องและอยู่บนพื้นฐานของประสบการณ์ในอดีตและปัจจัยอื่น ๆ ซึ่งรวมถึงการคาดการณ์ถึงเหตุการณ์ในอนาคตที่เชื่อว่าจะมีความสมเหตุสมผลในสถานการณ์ขณะนั้น

การประเมินการด้อยค่าของค่าความนิยม

กลุ่มกิจการทดสอบการด้อยค่าของค่าความนิยมทุกปี ตามนโยบายการบัญชีที่ได้กล่าวในหมายเหตุข้อ 4.9 มูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนของหน่วยสินทรัพย์ที่ก่อให้เกิดเงินสดพิจารณาจากการคำนวณมูลค่าจากการใช้ มูลค่าจากการใช้คำนวณจากประมาณการกระแสเงินสดซึ่งอ้างอิงจากประมาณการทางการเงินซึ่งครอบคลุมอายุการให้ประโยชน์จากสินทรัพย์ในส่วนงานการให้บริการและให้คำปรึกษาเกี่ยวกับระบบโครงสร้างพื้นฐานทางด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร ตามที่กล่าวไว้ในหมายเหตุข้อ 20

การประเมินการด้อยค่าของสินทรัพย์ไม่มีตัวตน

มูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนของสินทรัพย์ไม่มีตัวตนซึ่งมีอายุการให้ประโยชน์ไม่ทราบแน่นอน ได้แก่ ความสัมพันธ์กับลูกค้าและชื่อทางการค้า พิจารณาจากการคำนวณมูลค่าจากการใช้ การคำนวณนี้ใช้ประมาณการกระแสเงินสดซึ่งอ้างอิงจากงบประมาณทางการเงินครอบคลุมระยะเวลา 5 ปี ซึ่งได้รับอนุมัติจากผู้บริหาร กลุ่มกิจการใช้ประมาณการของอัตราการเติบโตที่สอดคล้องกับอัตราการเติบโตเฉลี่ยของธุรกิจและกระแสเงินสดที่เกี่ยวข้องกับสินทรัพย์ ตามที่กล่าวไว้ในหมายเหตุข้อ 21

9 เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด

ณ วันที่ 31 ธันวาคม	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท	บาท	บาท
เงินสดในมือ	35,000	35,000	15,000	15,000
เงินฝากธนาคารประเภทออมทรัพย์	75,170,318	115,853,253	46,806,625	73,913,068
เงินฝากธนาคารประเภทกระแสรายวัน	7,124,700	20,761,802	3,695,952	15,534,633
เงินฝากประจำซึ่งมีอายุไม่เกิน 3 เดือน	102,654,987	101,035,454	102,654,987	101,035,454
รวมเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	184,985,005	237,685,509	153,172,564	190,498,155

10 เงินฝากสถาบันการเงินที่ใช้เป็นหลักประกัน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568 และ พ.ศ. 2567 เงินฝากสถาบันการเงินของกลุ่มกิจการจำนวน 1,998,500 บาท และของบริษัทจำนวน 1,198,500 บาท ได้ใช้เป็นหลักประกันวงเงินสินเชื่อ (หมายเหตุข้อ 35) และใช้ในการค้ำประกันสำหรับการดำเนินธุรกิจตามปกติของกลุ่มกิจการและบริษัท

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

11 ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้หมุนเวียนอื่น สุทธิ

ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้หมุนเวียนอื่น สุทธิ ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568 และวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2567 สามารถวิเคราะห์ได้ดังนี้

ณ วันที่ 31 ธันวาคม	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท	บาท	บาท
ลูกหนี้การค้ากิจการอื่น				
ยังไม่ถึงกำหนดชำระ	48,652,959	40,527,439	44,133,732	25,784,359
เกินกำหนดชำระไม่เกิน 3 เดือน	10,770,804	7,211,475	9,589,830	4,538,402
เกินกำหนดชำระ 3 เดือนถึง 6 เดือน	601,340	24,610	601,340	-
เกินกำหนดชำระ 6 เดือนถึง 12 เดือน	-	-	-	-
เกินกำหนดชำระมากกว่า 12 เดือนขึ้นไป	357,193	-	-	-
<u>หัก</u> ค่าเผื่อผลขาดทุนที่คาดว่าจะเกิดขึ้น	(475,746)	(164,345)	(103,404)	(20,798)
	59,906,550	47,599,179	54,221,498	30,301,963
ลูกหนี้การค้ากิจการที่เกี่ยวข้องกัน				
ยังไม่ถึงกำหนดชำระ	8,197	8,862	2,693,770	2,740,862
เกินกำหนดชำระไม่เกิน 3 เดือน	-	-	19,495	-
เกินกำหนดชำระ 3 เดือนถึง 6 เดือน	-	-	-	-
เกินกำหนดชำระ 6 เดือนถึง 12 เดือน	-	-	-	-
เกินกำหนดชำระมากกว่า 12 เดือนขึ้นไป	-	-	-	-
<u>หัก</u> ค่าเผื่อผลขาดทุนที่คาดว่าจะเกิดขึ้น	(6)	(11)	(1,646)	(1,370)
	8,191	8,851	2,711,619	2,739,492
เช็ครับลงวันที่ล่วงหน้า	-	279,060	-	279,060
รวมลูกหนี้การค้า สุทธิ	59,914,741	47,887,090	56,933,117	33,320,515
ดอกเบี้ยค้างรับ	47,306	91,978	47,306	91,978
รวมลูกหนี้หมุนเวียนอื่น	47,306	91,978	47,306	91,978
รวมลูกหนี้การค้าและลูกหนี้หมุนเวียนอื่น สุทธิ	59,962,047	47,979,068	56,980,423	33,412,493

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

ค่าเผื่อผลขาดทุนที่คาดว่าจะเกิดขึ้นของลูกหนี้การค้า มีรายละเอียดดังนี้

	งบการเงินรวม				
	ยังไม่ถึง	ไม่เกิน	3 เดือนถึง	6 เดือนถึง	เกินกว่า
	กำหนดชำระ	3 เดือน	6 เดือน	12 เดือน	12 เดือน
	บาท	บาท	บาท	บาท	บาท
ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568					
ลูกหนี้การค้า					
- กิจการอื่น	(34,048)	(22,026)	(62,479)	-	(357,193)
- กิจการที่เกี่ยวข้องกัน	(6)	-	-	-	-
					(475,746)
ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2567					
ลูกหนี้การค้า					
- กิจการอื่น	(38,649)	(108,794)	(16,902)	-	-
- กิจการที่เกี่ยวข้องกัน	(11)	-	-	-	-
					(164,345)
					(11)
	งบการเงินเฉพาะกิจการ				
	ยังไม่ถึง	ไม่เกิน	3 เดือนถึง	6 เดือนถึง	เกินกว่า
	กำหนดชำระ	3 เดือน	6 เดือน	12 เดือน	12 เดือน
	บาท	บาท	บาท	บาท	บาท
ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568					
ลูกหนี้การค้า					
- กิจการอื่น	(26,480)	(14,445)	(62,479)	-	-
- กิจการที่เกี่ยวข้องกัน	(1,617)	(29)	-	-	-
					(103,404)
					(1,646)
ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2567					
ลูกหนี้การค้า					
- กิจการอื่น	(12,892)	(7,906)	-	-	-
- กิจการที่เกี่ยวข้องกัน	(1,370)	-	-	-	-
					(20,798)
					(1,370)

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

12 สินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญา สุทธิ

สินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญา สุทธิ ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568 และวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2567 สามารถวิเคราะห์ได้ดังนี้

ณ วันที่ 31 ธันวาคม	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท	บาท	บาท
สินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญา				
- กิจการอื่น	10,149,027	10,628,722	6,445,899	7,853,280
- กิจการที่เกี่ยวข้องกัน	7,661	8,282	42,122	5,334
หัก ค่าเผื่อผลขาดทุนที่คาดว่าจะเกิดขึ้น	(10,114)	(8,670)	(4,026)	(3,929)
รวมสินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญา สุทธิ	10,146,574	10,628,334	6,483,995	7,854,685

ค่าเผื่อผลขาดทุนที่คาดว่าจะเกิดขึ้นของสินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญา มีรายละเอียดดังนี้

	งบการเงินรวม				
	ยังไม่ถึงกำหนดชำระ	ไม่เกิน 3 เดือน	3 เดือนถึง 6 เดือน	6 เดือนถึง 12 เดือน	เกินกว่า 12 เดือน
	บาท	บาท	บาท	บาท	บาท
ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568					
สินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญา					
- กิจการอื่น	(10,109)	-	-	-	-
- กิจการที่เกี่ยวข้องกัน	(5)	-	-	-	-
ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2567					
สินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญา					
- กิจการอื่น	(8,660)	-	-	-	-
- กิจการที่เกี่ยวข้องกัน	(10)	-	-	-	-

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

	งบการเงินเฉพาะกิจการ				
	ยังไม่ถึง	ไม่เกิน	3 เดือนถึง	6 เดือนถึง	เกินกว่า
	กำหนดชำระ	3 เดือน	6 เดือน	12 เดือน	12 เดือน
	บาท	บาท	บาท	บาท	บาท

ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

สินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญา

- กิจการอื่น	(4,001)	-	-	-	-	(4,001)
- กิจการที่เกี่ยวข้องกัน	(25)	-	-	-	-	(25)

ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2567

สินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญา

- กิจการอื่น	(3,926)	-	-	-	-	(3,926)
- กิจการที่เกี่ยวข้องกัน	(3)	-	-	-	-	(3)

ยอดคงเหลือของสินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญา ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568 และ พ.ศ. 2567 แยกตามระยะเวลาที่คาดว่าจะเรียกชำระจากลูกค้าในอนาคตได้ดังนี้

ณ วันที่ 31 ธันวาคม	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท	บาท	บาท
ระยะเวลาที่คาดว่าจะเรียกชำระ				
ไม่เกิน 1 เดือน	4,675,260	4,874,194	3,588,912	3,253,942
ภายใน 1 เดือนถึง 3 เดือน	4,354,676	4,193,040	1,825,690	3,089,672
ภายใน 3 เดือนถึง 6 เดือน	974,919	897,770	934,919	843,000
ภายใน 6 เดือนถึง 12 เดือน	151,833	236,000	138,500	236,000
เกินกว่า 12 เดือนขึ้นไป	-	436,000	-	436,000
หัก ค่าเผื่อผลขาดทุนที่คาดว่าจะเกิดขึ้น	(10,114)	(8,670)	(4,026)	(3,929)
รวม	10,146,574	10,628,334	6,483,995	7,854,685

โดยปกติสินทรัพย์ตามสัญญาคาดว่าจะถูกโอนไปเป็นลูกหนี้การค้าภายใน ระยะเวลาไม่เกิน 12 เดือน

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

13 ลูกหนี้ตามสัญญาเช่าเงินทุน สุทธิ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม	งบการเงินรวม			
	จำนวนเงินตามสัญญาเช่า ที่จะได้รับ		มูลค่าปัจจุบันของ เงินลงทุนสุทธิตามสัญญาเช่า	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท	บาท	บาท
ภายใน 1 ปี	8,704,970	7,625,601	8,289,196	7,128,969
1 ปี ถึง 2 ปี	4,359,827	4,746,317	4,222,314	4,560,960
2 ปี ถึง 3 ปี	12,068	975,629	11,856	890,115
<u>หัก</u> ค่าเผื่อผลขาดทุนที่คาดว่าจะเกิดขึ้น	(17,813)	(11,618)	(17,813)	(11,618)
	13,059,052	13,335,929	12,505,553	12,568,426
<u>หัก</u> รายได้ทางการเงินรอการรับรู้	(553,499)	(767,503)		
มูลค่าปัจจุบันของเงินลงทุนสุทธิ ตามสัญญาเช่า	12,505,553	12,568,426		

ณ วันที่ 31 ธันวาคม	งบการเงินรวม	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท
- ลูกหนี้ตามสัญญาเช่าเงินทุนที่ถึงกำหนดรับชำระภายในหนึ่งปี สุทธิ	8,271,383	7,117,351
- ลูกหนี้ตามสัญญาเช่าเงินทุนที่ถึงกำหนดรับชำระมากกว่าหนึ่งปี สุทธิ	4,234,170	5,451,075
รวมลูกหนี้ตามสัญญาเช่าเงินทุน สุทธิ	12,505,553	12,568,426

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

ณ วันที่ 31 ธันวาคม	งบการเงินเฉพาะกิจการ			
	จำนวนเงินตามสัญญาเช่า		มูลค่าปัจจุบันของ	
	ที่จะได้รับ		เงินลงทุนสุทธิตามสัญญาเช่า	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท	บาท	บาท
ภายใน 1 ปี	4,457,090	5,031,271	4,268,110	4,605,531
1 ปี ถึง 2 ปี	940,768	4,738,095	853,346	4,552,882
2 ปี ถึง 3 ปี	12,068	975,629	11,856	890,115
หัก ค่าเผื่อผลขาดทุนที่คาดว่าจะเกิดขึ้น	(3,246)	(5,372)	(3,246)	(5,372)
	5,406,680	10,739,623	5,130,066	10,043,156
หัก รายได้ทางการเงินรอการรับรู้	(276,614)	(696,467)		
มูลค่าปัจจุบันของเงินลงทุนสุทธิ				
ตามสัญญาเช่า	5,130,066	10,043,156		

ณ วันที่ 31 ธันวาคม	งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท
- ลูกหนี้ตามสัญญาเช่าเงินทุนที่ถึงกำหนดรับชำระภายในหนึ่งปี สุทธิ	4,264,864	4,600,159
- ลูกหนี้ตามสัญญาเช่าเงินทุนที่ถึงกำหนดรับชำระมากกว่าหนึ่งปี สุทธิ	865,202	5,442,997
รวมลูกหนี้ตามสัญญาเช่าเงินทุน สุทธิ	5,130,066	10,043,156

14 สินค้าคงเหลือ สุทธิ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท	บาท	บาท
งานระหว่างทำ	4,297,792	9,652,116	3,145,626	9,452,115
สินค้าสำเร็จรูป	14,741,604	253,979	14,446,124	154,954
หัก ค่าเผื่อการปรับลดมูลค่าของสินค้าสำเร็จรูป	(206,793)	(163,708)	(144,058)	(106,263)
รวมสินค้าคงเหลือ สุทธิ	18,832,603	9,742,387	17,447,692	9,500,806

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

ต้นทุนขายที่รับรู้ในกำไรหรือขาดทุนสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568 และ พ.ศ. 2567 มีดังนี้

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท	บาท	บาท
สินค้าคงเหลือที่รับรู้เป็นค่าใช้จ่าย	79,161,346	140,238,652	51,088,432	95,069,081
การรับรู้ค่าเผื่อสินค้าคงเหลือเป็น				
มูลค่าสุทธิที่จะได้รับ	43,085	89,403	37,795	62,220

15 สินทรัพย์ทางการเงินหมุนเวียนอื่น

ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568 สินทรัพย์ทางการเงินหมุนเวียนอื่นของกลุ่มกิจการเป็นเงินลงทุนในกองทุนรวม จำนวน 14 ล้านบาท (พ.ศ. 2567 จำนวน 10 ล้านบาท) และของบริษัทจำนวน 11 ล้านบาท (พ.ศ. 2567 จำนวน 10 ล้านบาท)

16 สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท	บาท	บาท
เงินมัดจำระยะสั้น	4,692,899	2,580,758	4,272,976	2,553,226
ลูกหนี้กรมสรรพากร	1,270,534	40,741	906,193	-
ค่าใช้จ่ายจ่ายล่วงหน้า	918,789	2,306,695	598,892	1,837,937
อื่น ๆ	908,894	410,577	820,401	287,220
รวมสินทรัพย์หมุนเวียนอื่น	7,791,116	5,338,771	6,598,462	4,678,383

17 เงินลงทุนในบริษัทย่อย

ณ วันที่ 31 ธันวาคม	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท	บาท	บาท
เงินลงทุนในบริษัทย่อย	-	-	46,594,902	46,594,902
รวมเงินลงทุนในบริษัทย่อย	-	-	46,594,902	46,594,902

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)
 มายเหตุประกอบงบการเงินรวมและการเงินเฉพาะกิจการ
 หารับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

รายละเอียดเกี่ยวกับบริษัทย่อยที่บริษัทถือหุ้นทางตรง ซึ่งจัดตั้งขึ้นในประเทศไทย

	งบการเงินเฉพาะกิจการ					
	สัดส่วนของหุ้นสามัญ ที่ถือโดยบริษัท		วิธีราคาทุน		เงินปันผลระหว่างปี	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
ประเภทธุรกิจ	ร้อยละ	ร้อยละ	บาท	บาท	บาท	บาท
บริษัท คลัสเตอร์ ดิสทริบิวส์ จำกัด	99.99	99.99	14,594,942	14,594,942	8,029,968	2,657,990
	การจำหน่ายอุปกรณ์เครือข่ายทางด้านเทคโนโลยี สารสนเทศ การให้บริการและให้คำปรึกษา เกี่ยวกับระบบโครงสร้างพื้นฐานทางด้าน เทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร					
บริษัท สกายฟร็อก จำกัด	99.99	99.99	31,999,960	31,999,960	4,269,974	2,800,983
	การจำหน่ายและให้บริการระบบบริหารจัดการ การขนส่งกระจายสินค้าและโลจิสติกส์					
รวมเงินลงทุนในบริษัทย่อย			46,594,902	46,594,902	12,299,942	5,458,973

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)
หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

18 ส่วนปรับปรุงอาคารและอุปกรณ์ สุทธิ

ส่วนปรับปรุง อาคาร	คอมพิวเตอร်	เครื่องใช้ สำนักงาน	เครื่องตกแต่ง สำนักงาน	งานระหว่าง ก่อสร้าง	รวม
บาท	บาท	บาท	บาท	บาท	บาท
5,154,805	14,947,606	5,168,794	2,997,283	-	28,268,488
(5,154,767)	(11,693,078)	(3,284,105)	(731,422)	-	(20,863,372)
38	3,254,528	1,884,689	2,265,861	-	7,405,116
38	3,254,528	1,884,689	2,265,861	-	7,405,116
-	2,494,002	623,597	17,000	37,859,133	40,993,732
-	-	(2,850)	-	-	(2,850)
-	(30,779)	(848)	-	-	(31,627)
-	(1,171,089)	(779,737)	(556,542)	-	(2,507,368)
38	4,546,662	1,724,851	1,726,319	37,859,133	45,857,003
5,154,805	15,492,484	5,629,661	3,014,283	37,859,133	67,150,366
(5,154,767)	(10,945,822)	(3,904,810)	(1,287,964)	-	(21,293,363)
38	4,546,662	1,724,851	1,726,319	37,859,133	45,857,003

ณ วันที่ 1 มกราคม พ.ศ. 2567

ราคาทุน

หัก ค่าเสื่อมราคาสะสม

มูลค่าตามบัญชี สุทธิ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2567

มูลค่าตามบัญชีต้นปี สุทธิ

หือสินทรัพย์

จำหน่ายสินทรัพย์ สุทธิ

ตัดจำหน่าย สุทธิ

ค่าเสื่อมราคา

มูลค่าตามบัญชีปลายปี สุทธิ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2567

ราคาทุน

หัก ค่าเสื่อมราคาสะสม

มูลค่าตามบัญชี สุทธิ

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

ส่วนปรับปรุง อาคาร	คอมพิวเตอร์		เครื่องใช้ สำนักงาน		เครื่องตกแต่ง สำนักงาน		งานระหว่าง ก่อสร้าง		รวม
บาท	บาท	บาท	บาท	บาท	บาท	บาท	บาท	บาท	บาท
38	4,546,662		1,724,851		1,726,319		37,859,133		45,857,003
-	10,914,144		730,926		189,520		771,200		12,605,790
-	-		118,800		-		-		118,800
-	(30,465)		(30,685)		-		-		(61,150)
-	(32)		(10,930)		(2)		-		(10,964)
-	36,329,333		-		2,301,000		(38,630,333)		-
-	(6,017,520)		(648,512)		(944,444)		-		(7,610,476)
38	45,742,122		1,884,450		3,272,393		-		50,899,003

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

มูลค่าตามบัญชีต้นปี สุทธิ

ซื้อสินทรัพย์

เพิ่มขึ้นจากการยกเลิกสัญญาเช่าเงินทุน

จำหน่ายสินทรัพย์ สุทธิ

ตัดจำหน่าย สุทธิ

การโอนเข้า (ออก)

ค่าเสื่อมราคา

มูลค่าตามบัญชีปลายปี สุทธิ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

ราคาทุน

หัก ค่าเสื่อมราคาสะสม

มูลค่าตามบัญชี สุทธิ

5,154,805	61,828,006	6,176,074	5,482,803	-	78,641,688
(5,154,767)	(16,085,884)	(4,291,624)	(2,210,410)	-	(27,742,685)
38	45,742,122	1,884,450	3,272,393	-	50,899,003

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)
 หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ
 สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

ส่วนปรับปรุง อาคาร บาท	คอมพิวเตอร์ บาท	เครื่องใช้ สำนักงาน บาท	เครื่องตกแต่ง สำนักงาน บาท	งบการเงินเฉพาะกิจการ		
				งานระหว่าง ก่อสร้าง บาท	รวม บาท	รวม บาท
5,154,805	14,047,037	2,610,798	2,775,384	-	24,588,024	
(5,154,767)	(11,174,942)	(1,441,115)	(711,846)	-	(18,482,670)	
38	2,872,095	1,169,683	2,063,538	-	6,105,354	
ณ วันที่ 1 มกราคม พ.ศ. 2567						
ราคาทุน						
หัก ค่าเสื่อมราคาสะสม						
มูลค่าตามบัญชี สุทธิ						
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2567						
38	2,872,095	1,169,683	2,063,538	-	6,105,354	
-	2,156,987	540,309	17,000	37,859,133	40,573,429	
-	-	(2,850)	-	-	(2,850)	
-	(30,778)	(841)	-	-	(31,619)	
-	(984,143)	(408,502)	(512,163)	-	(1,904,808)	
38	4,014,161	1,297,799	1,568,375	37,859,133	44,739,506	
ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2567						
ราคาทุน						
หัก ค่าเสื่อมราคาสะสม						
มูลค่าตามบัญชี สุทธิ						
5,154,805	14,258,699	3,054,200	2,792,384	37,859,133	63,119,221	
(5,154,767)	(10,244,538)	(1,756,401)	(1,224,009)	-	(18,379,715)	
38	4,014,161	1,297,799	1,568,375	37,859,133	44,739,506	

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

ส่วนปรับปรุง อาคาร	งบการเงินเฉพาะกิจการ				งบการเงินเฉพาะกิจการ			
	ส่วนปรับปรุง อาคาร	คอมพิวเตอร์	เครื่องใช้ สำนักงาน	เครื่องตกแต่ง สำนักงาน	งานระหว่าง ก่อสร้าง	รวม	ส่วนปรับปรุง อาคาร	คอมพิวเตอร์
บาท	บาท	บาท	บาท	บาท	บาท	บาท	บาท	บาท
38	4,014,161	1,297,799	1,568,375	37,859,133	44,739,506			
-	10,894,804	672,837	189,520	771,200	12,528,361			
-	(3,134)	(26,594)	-	-	(29,728)			
-	(29)	(2)	(2)	(38,630,333)	(33)			
-	36,329,333	-	2,301,000	-	-			
-	(5,835,244)	(466,785)	(900,063)	-	(7,202,092)			
38	45,399,891	1,477,255	3,158,830	-	50,036,014			

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

มูลค่าตามบัญชีต้นปี สุทธิ

ข้อสันนิษฐาน

จำหน่ายสินทรัพย์ สุทธิ

ตัดจำหน่าย สุทธิ

การโอนเข้า (ออก)

ค่าเสื่อมราคา

มูลค่าตามบัญชีปลายปี สุทธิ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

ราคาทุน

หัก ค่าเสื่อมราคาสะสม

มูลค่าตามบัญชี สุทธิ

5,154,805	60,674,706	3,583,837	5,260,904	-	74,674,252
(5,154,767)	(15,274,815)	(2,106,582)	(2,102,074)	-	(24,638,238)
38	45,399,891	1,477,255	3,158,830	-	50,036,014

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

19 สินทรัพย์สิทธิการใช้ สิทธิ

	งบการเงินรวม		
	โปรแกรม	อาคาร	รวม
	คอมพิวเตอร์		
	บาท	บาท	บาท
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2567			
มูลค่าตามบัญชีต้นปี สิทธิ	-	14,893,079	14,893,079
การเพิ่มขึ้น	7,055,695	9,354,326	16,410,021
การลดลงจากการให้เช่าช่วง	(7,055,695)	-	(7,055,695)
ค่าเสื่อมราคา	-	(3,571,979)	(3,571,979)
มูลค่าตามบัญชีปลายปี สิทธิ	-	20,675,426	20,675,426
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568			
มูลค่าตามบัญชีต้นปี สิทธิ	-	20,675,426	20,675,426
การเพิ่มขึ้น	-	2,603,307	2,603,307
ค่าเสื่อมราคา	-	(6,511,324)	(6,511,324)
มูลค่าตามบัญชีปลายปี สิทธิ	-	16,767,409	16,767,409
	งบการเงินเฉพาะกิจการ		
	โปรแกรม	อาคาร	รวม
	คอมพิวเตอร์		
	บาท	บาท	บาท
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2567			
มูลค่าตามบัญชีต้นปี สิทธิ	-	12,126,192	12,126,192
การเพิ่มขึ้น	7,055,695	9,354,326	16,410,021
การลดลงจากการให้เช่าช่วง	(7,055,695)	-	(7,055,695)
ค่าเสื่อมราคา	-	(3,053,188)	(3,053,188)
มูลค่าตามบัญชีปลายปี สิทธิ	-	18,427,330	18,427,330
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568			
มูลค่าตามบัญชีต้นปี สิทธิ	-	18,427,330	18,427,330
การเพิ่มขึ้น	-	2,603,307	2,603,307
ค่าเสื่อมราคา	-	(5,992,533)	(5,992,533)
มูลค่าตามบัญชีปลายปี สิทธิ	-	15,038,104	15,038,104

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

ค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องกับสัญญาเช่าที่ไม่ได้รวมรับรู้ในหนี้สินตามสัญญาเช่าและสินทรัพย์สิทธิการใช้

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท	บาท	บาท
ค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องกับสัญญาเช่าระยะสั้น	663,303	718,881	36,496	45,600
กระแสเงินสดจ่ายทั้งหมดของสัญญาเช่า	11,055,759	7,954,344	9,733,432	6,585,543

20 ค่าความนิยม สุทธิ

	งบการเงินรวม	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท
ราคาทุน	16,294,657	16,294,657
หัก ค่าเผื่อการด้อยค่า	(1,788,685)	(1,788,685)
มูลค่าตามบัญชี สุทธิ	14,505,972	14,505,972

ค่าความนิยมได้มีการปันส่วนให้แก่หน่วยสินทรัพย์ที่ก่อให้เกิดเงินสดซึ่งได้แก่ ส่วนงานให้บริการและให้คำปรึกษาเกี่ยวกับระบบโครงสร้างพื้นฐานทางด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร

การทดสอบการด้อยค่าของค่าความนิยม

กลุ่มกิจการทดสอบการด้อยค่าของค่าความนิยมเป็นประจำทุกปีและเมื่อมีเหตุการณ์หรือสถานการณ์ที่บ่งชี้ว่าค่าความนิยมอาจเกิดการด้อยค่า โดยเปรียบเทียบมูลค่าตามบัญชีของค่าความนิยมกับมูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนของหน่วยสินทรัพย์ที่ก่อให้เกิดเงินสดซึ่งพิจารณาจากการคำนวณมูลค่าจากการใช้ สำหรับปี พ.ศ. 2568 และ พ.ศ. 2567 การคำนวณดังกล่าวใช้ประมาณการกระแสเงินสดซึ่งอ้างอิงจากงบประมาณทางการเงินซึ่งได้รับอนุมัติจากผู้บริหาร ซึ่งครอบคลุมระยะเวลา 5 ปี โดยใช้ประมาณการอัตราเติบโตดังที่กล่าวในตารางด้านล่าง สำหรับระยะเวลาดังกล่าวและสำหรับระยะเวลาดังกล่าวนั้น อัตราการเติบโตดังกล่าวไม่สูงกว่าอัตราการเติบโตเฉลี่ยของธุรกิจที่หน่วยสินทรัพย์ที่ก่อให้เกิดเงินสดนั้นดำเนินงานอยู่

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

ณ วันที่ 31 ธันวาคม ข้อสมมติฐานสำคัญที่ใช้ในการคำนวณมูลค่าจากการใช้ แสดงได้ดังต่อไปนี้

	งบการเงินรวม	
	ส่วนงานให้บริการและให้คำปรึกษา เกี่ยวกับระบบโครงสร้างพื้นฐานทางด้าน เทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	ร้อยละ	ร้อยละ
อัตราคิดลด	11.80	11.50
อัตราเติบโตของมูลค่าปัจจุบันสุดท้าย	0 ถึง 1	0 ถึง 1

หากประมาณการอัตราคิดลดในการทดสอบการด้อยค่าของค่าความนิยมที่เพิ่มขึ้นร้อยละ 1 ต่อปี กลุ่มกิจการยังคงไม่มีค่าเพื่อการด้อยค่าของค่าความนิยมที่ต้องรับรู้เพิ่มเติมในงบการเงินรวมสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

21 สินทรัพย์ไม่มีตัวตน สุทธิ

	งบการเงินรวม				
	สินทรัพย์ ไม่มีตัวตน				รวม
	โปรแกรม คอมพิวเตอร์	ความสัมพันธ์ กับลูกค้า	ชื่อทางการค้า	ระหว่างการพัฒนา	
	บาท	บาท	บาท	บาท	บาท
ณ วันที่ 1 มกราคม พ.ศ. 2567					
ราคาทุน	6,493,366	3,030,000	1,636,000	798,515	11,957,881
หัก ค่าตัดจำหน่ายสะสม	(4,890,706)	-	-	-	(4,890,706)
มูลค่าตามบัญชี สุทธิ	1,602,660	3,030,000	1,636,000	798,515	7,067,175
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2567					
มูลค่าตามบัญชีต้นปี สุทธิ	1,602,660	3,030,000	1,636,000	798,515	7,067,175
ซื้อสินทรัพย์	2,480,800	-	-	2,173,906	4,654,706
ตัดจำหน่าย สุทธิ	(7)	-	-	-	(7)
การโอนเข้า (ออก)	2,972,421	-	-	(2,972,421)	-
ค่าตัดจำหน่าย	(548,631)	-	-	-	(548,631)
มูลค่าตามบัญชีปลายปี สุทธิ	6,507,243	3,030,000	1,636,000	-	11,173,243
ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2567					
ราคาทุน	10,203,967	3,030,000	1,636,000	-	14,869,967
หัก ค่าตัดจำหน่ายสะสม	(3,696,724)	-	-	-	(3,696,724)
มูลค่าตามบัญชี สุทธิ	6,507,243	3,030,000	1,636,000	-	11,173,243
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568					
มูลค่าตามบัญชีต้นปี สุทธิ	6,507,243	3,030,000	1,636,000	-	11,173,243
ซื้อสินทรัพย์	80,000	-	-	-	80,000
ตัดจำหน่าย สุทธิ	(6)	-	-	-	(6)
การด้อยค่าของสินทรัพย์	-	(3,030,000)	-	-	(3,030,000)
ค่าตัดจำหน่าย	(1,301,542)	-	-	-	(1,301,542)
มูลค่าตามบัญชีปลายปี สุทธิ	5,285,695	-	1,636,000	-	6,921,695
ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568					
ราคาทุน	9,737,580	3,030,000	1,636,000	-	14,403,580
หัก ค่าตัดจำหน่ายสะสม	(4,451,885)	-	-	-	(4,451,885)
หัก การด้อยค่าสะสม	-	(3,030,000)	-	-	(3,030,000)
มูลค่าตามบัญชี สุทธิ	5,285,695	-	1,636,000	-	6,921,695

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)
 หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ
 สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

	งบการเงินเฉพาะกิจการ โปรแกรมคอมพิวเตอร์ บาท
ณ วันที่ 1 มกราคม พ.ศ. 2567	
ราคาทุน	4,957,655
หัก ค่าตัดจำหน่ายสะสม	(3,682,468)
มูลค่าตามบัญชี สุทธิ	1,275,187
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2567	
มูลค่าตามบัญชีต้นปี สุทธิ	1,275,187
ซื้อสินทรัพย์	2,480,800
ตัดจำหน่าย สุทธิ	(7)
ค่าตัดจำหน่าย	(352,735)
มูลค่าตามบัญชีปลายปี สุทธิ	3,403,245
ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2567	
ราคาทุน	5,695,835
หัก ค่าตัดจำหน่ายสะสม	(2,292,590)
มูลค่าตามบัญชี สุทธิ	3,403,245
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568	
มูลค่าตามบัญชีต้นปี สุทธิ	3,403,245
ซื้อสินทรัพย์	80,000
ตัดจำหน่าย สุทธิ	(6)
ค่าตัดจำหน่าย	(827,489)
มูลค่าตามบัญชีปลายปี สุทธิ	2,655,750
ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568	
ราคาทุน	5,229,448
หัก ค่าตัดจำหน่ายสะสม	(2,573,698)
มูลค่าตามบัญชี สุทธิ	2,655,750

การทดสอบการด้อยค่าของสินทรัพย์ไม่มีตัวตนซึ่งมีอายุการให้ประโยชน์ไม่ทราบแน่นอน

กลุ่มกิจการได้มีการปันส่วนความสัมพันธ์กับลูกค้าและชื่อทางการค้า เป็นจำนวน 3,030,000 บาท และ 1,636,000 บาท ตามลำดับ ให้แก่หน่วยสินทรัพย์ที่ก่อให้เกิดเงินสดซึ่งได้แก่ส่วนงานให้บริการและให้คำปรึกษาเกี่ยวกับระบบเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร

กลุ่มกิจการทดสอบการด้อยค่าของสินทรัพย์ไม่มีตัวตนซึ่งมีอายุการให้ประโยชน์ไม่ทราบแน่นอนเป็นประจำทุกปีและเมื่อมีเหตุการณ์หรือสถานการณ์ที่บ่งชี้ว่าสินทรัพย์ไม่มีตัวตนอาจเกิดการด้อยค่า โดยเปรียบเทียบมูลค่าตามบัญชีของสินทรัพย์ไม่มีตัวตนกับมูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนของหน่วยสินทรัพย์ที่ก่อให้เกิดเงินสดซึ่งพิจารณาจากการคำนวณมูลค่าจากการใช้สำหรับปี พ.ศ. 2568 และ พ.ศ. 2567 การคำนวณดังกล่าวใช้ประมาณการกระแสเงินสดซึ่งอ้างอิงจากงบประมาณทางการเงินซึ่งได้รับอนุมัติจากผู้บริหารซึ่งครอบคลุมระยะเวลา 5 ปี กลุ่มกิจการใช้ประมาณการอัตราเติบโตดังที่กล่าวในตารางด้านล่าง อัตราการเติบโตดังกล่าวไม่สูงกว่าอัตราการเติบโตเฉลี่ยของธุรกิจที่หน่วยสินทรัพย์ที่ก่อให้เกิดเงินสดนั้นดำเนินงานอยู่

ณ วันที่ 31 ธันวาคม ข้อสมมติฐานสำคัญที่ใช้ในการคำนวณมูลค่าจากการใช้ แสดงได้ดังต่อไปนี้

	งบการเงินรวม	
	ส่วนงานให้บริการและให้คำปรึกษา เกี่ยวกับระบบโครงสร้างพื้นฐานทางด้าน เทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	ร้อยละ	ร้อยละ
อัตราคิดลด	11.80 ถึง 12.75	11.50
อัตราเติบโต	0 ถึง 1	0 ถึง 1

ในระหว่างปี พ.ศ. 2568 กลุ่มกิจการรับรู้ผลขาดทุนจากการด้อยค่าของความสัมพันธ์กับลูกค้าของส่วนงานให้บริการและให้คำปรึกษาเกี่ยวกับระบบโครงสร้างพื้นฐานทางด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสารจำนวน 3,030,000 บาท เนื่องจากมีการเปลี่ยนแปลงของฐานลูกค้าเดิมในอดีต ซึ่งส่งผลให้มูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนจากความสัมพันธ์กับลูกค้าที่เคยรับรู้มีจำนวนที่ลดลง

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

22 ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี

สินทรัพย์และหนี้สินภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีสามารถวิเคราะห์ได้ดังนี้

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท	บาท	บาท
สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี	9,421,414	10,469,725	8,387,985	9,263,348
หนี้สินภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี	(3,796,415)	(5,140,874)	(3,016,377)	(3,758,054)
ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี สุทธิ	5,624,999	5,328,851	5,371,608	5,505,294

รายการเคลื่อนไหวของภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีมีดังนี้

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท	บาท	บาท
ณ วันที่ 1 มกราคม	5,328,851	4,362,851	5,505,294	4,649,735
ภาษี (เพิ่ม) ลดในกำไรหรือขาดทุน (หมายเหตุข้อ 32)	285,734	827,001	(117,867)	748,131
ภาษี (เพิ่ม) ลดโดยตรงไปยังกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น	10,414	138,999	(15,819)	107,428
ณ วันที่ 31 ธันวาคม	5,624,999	5,328,851	5,371,608	5,505,294

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)
 หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ
 สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

งบการเงินรวม						
คำเพื่อ ผลขาดทุน ที่คาดว่าจะเกิดขึ้น	ส่วนปรับปรุง			ประมาณการหนี้สิน		รวม บาท
	ค่าเผื่อการลดลง ของมูลค่าสินค้า	อาคารและ อุปกรณ์	หนี้สินตาม สัญญาเช่า	ผลประโยชน์ พนักงาน	บาท	
	บาท	บาท	บาท	บาท		
สินทรัพย์ภายใต้การควบคุม						
ณ วันที่ 1 มกราคม พ.ศ. 2567	62,392	14,860	23,904	3,382,363	4,917,787	8,401,306
ภาษี (เพิ่ม) ลดในกำไรหรือขาดทุน	(25,171)	17,881	-	1,141,945	794,765	1,929,420
ภาษีลดโดยตรงไปยังกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น	-	-	-	-	138,999	138,999
ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2567	37,221	32,741	23,904	4,524,308	5,851,551	10,469,725
สินทรัพย์ภายใต้การควบคุม						
ณ วันที่ 1 มกราคม พ.ศ. 2568	37,221	32,741	23,904	4,524,308	5,851,551	10,469,725
ภาษี (เพิ่ม) ลดในกำไรหรือขาดทุน	63,847	8,616	-	(806,949)	(324,239)	(1,058,725)
ภาษีลดโดยตรงไปยังกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น	-	-	-	-	10,414	10,414
ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568	101,068	41,357	23,904	3,717,359	5,537,726	9,421,414

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

	งบการเงินรวม				
	ความสัมพันธ์ กับลูกค้า	ชื่อทางการค้า	สินทรัพย์ สิทธิการใช้	ลูกหนี้สัญญา เช่าเงินทุน	รวม
	บาท	บาท	บาท	บาท	บาท
หนี้สินภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี					
ณ วันที่ 1 มกราคม พ.ศ. 2567	(606,000)	(327,200)	(2,978,615)	(126,640)	(4,038,455)
ภาษี (เพิ่ม) ลดในกำไรหรือขาดทุน	-	-	(1,156,471)	54,052	(1,102,419)
ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2567	(606,000)	(327,200)	(4,135,086)	(72,588)	(5,140,874)
ณ วันที่ 1 มกราคม พ.ศ. 2568	(606,000)	(327,200)	(4,135,086)	(72,588)	(5,140,874)
ภาษี (เพิ่ม) ลดในกำไรหรือขาดทุน	606,000	-	781,604	(43,145)	1,344,459
ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568	-	(327,200)	(3,353,482)	(115,733)	(3,796,415)
	งบการเงินเฉพาะกิจการ				
	ค่าเผื่อ ผลขาดทุน ที่คาดว่าจะ เกิดขึ้น	ค่าเผื่อ การลดลง ของมูลค่า สินค้า	ส่วนปรับปรุง อาคารและ อุปกรณ์	ประมาณการ หนี้สิน ตามสัญญาเช่า พนักงาน	รวม
	บาท	บาท	บาท	บาท	บาท
สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี					
ณ วันที่ 1 มกราคม พ.ศ. 2567	10,897	8,808	2,750,102	4,431,806	7,201,613
ภาษี (เพิ่ม) ลดในกำไรหรือขาดทุน	(4,603)	12,444	1,245,461	701,005	1,929,420
ภาษีลดโดยตรงไปยังกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น	-	-	-	107,428	107,428
ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2567	6,294	21,252	3,995,563	5,240,239	9,263,348
ณ วันที่ 1 มกราคม พ.ศ. 2568	6,294	21,252	3,995,563	5,240,239	9,263,348
ภาษี (เพิ่ม) ลดในกำไรหรือขาดทุน	16,170	7,559	(696,961)	(186,312)	(859,544)
ภาษีเพิ่มโดยตรงไปยังกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น	-	-	-	(15,819)	(15,819)
ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568	22,464	28,811	3,298,602	5,038,108	8,387,985

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

	งบการเงินเฉพาะกิจการ		
	สินทรัพย์		รวม
	สิทธิการใช้	ลูกหนี้สัญญาเช่า	
	บาท	บาท	บาท
หนี้สินภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี			
ณ วันที่ 1 มกราคม พ.ศ. 2567	(2,425,238)	(126,640)	(2,551,878)
ภาษี (เพิ่ม) ลดในกำไรหรือขาดทุน	(1,260,228)	54,052	(1,206,176)
ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2567	(3,685,466)	(72,588)	(3,758,054)
ณ วันที่ 1 มกราคม พ.ศ. 2568	(3,685,466)	(72,588)	(3,758,054)
ภาษีลดในกำไรหรือขาดทุน	677,845	63,832	741,677
ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568	(3,007,621)	(8,756)	(3,016,377)

23 สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น

ณ วันที่ 31 ธันวาคม	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท	บาท	บาท
ภาษีเงินได้หัก ณ ที่จ่าย	9,251,597	10,615,056	8,513,328	8,250,812
เงินมัดจำ	1,302,800	1,482,659	995,720	1,175,579
อื่น ๆ	1,231,469	887,782	1,204,826	695,000
รวมสินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	11,785,866	12,985,497	10,713,874	10,121,391

24 เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้หมุนเวียนอื่น

ณ วันที่ 31 ธันวาคม	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท	บาท	บาท
เจ้าหนี้การค้า - กิจการอื่น	54,081,734	56,390,993	48,726,671	40,901,114
ค่าใช้จ่ายค้างจ่าย	16,684,547	23,007,374	11,798,461	18,043,886
เช็คจ่ายลงวันที่ล่วงหน้า	-	18,387	-	18,387
เจ้าหนี้หมุนเวียนอื่น - กิจการอื่น	1,502,352	2,513,905	1,083,889	1,701,495
- กิจการที่เกี่ยวข้องกัน	-	-	-	23,134
เจ้าหนี้ค่าซื้อสินทรัพย์	30,538	2,390,081	16,050	2,386,657
รวมเจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้หมุนเวียนอื่น	72,299,171	84,320,740	61,625,071	63,074,673

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

25 หนี้สินที่เกิดจากสัญญา

ณ วันที่ 31 ธันวาคม	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท	บาท	บาท
หนี้สินที่เกิดจากสัญญา				
- หมุนเวียน	76,402,146	74,356,610	56,499,873	49,952,764
- ไม่หมุนเวียน	17,816,233	15,636,814	13,901,207	7,894,938
รวมหนี้สินที่เกิดจากสัญญา	94,218,379	89,993,424	70,401,080	57,847,702

การรับรู้รายได้ที่เกี่ยวข้องกับหนี้สินที่เกิดจากสัญญา

ตารางต่อไปนี้จะแสดงจำนวนรายได้ที่รับรู้ในระหว่างปีที่เกี่ยวข้องกับหนี้สินที่เกิดจากสัญญา

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท	บาท	บาท
มูลค่าตามบัญชีต้นปี สุทธิ	89,993,424	95,779,560	57,847,702	70,993,142
เพิ่มขึ้นระหว่างปี	233,534,290	259,330,677	184,327,148	184,071,854
หัก รายได้ที่รับรู้ตามสัญญา				
- สัญญาที่เกิดขึ้นในปีก่อน	(76,828,102)	(91,742,271)	(52,675,627)	(67,829,601)
- สัญญาที่เกิดขึ้นในปีปัจจุบัน	(152,481,233)	(173,374,542)	(119,098,143)	(129,387,693)
มูลค่าตามบัญชีปลายปี สุทธิ	94,218,379	89,993,424	70,401,080	57,847,702

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

26 หนี้สินตามสัญญาเช่า สุทธิ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท	บาท	บาท
มูลค่าตามบัญชีต้นปี สุทธิ	27,296,855	16,911,813	24,653,131	13,750,510
กระแสเงินสด:				
การจ่ายชำระคืนหนี้สินตามสัญญาเช่า	(10,392,456)	(7,235,463)	(9,696,936)	(6,539,943)
การเปลี่ยนแปลงรายการที่ไม่ใช่เงินสด:				
ดอกเบี้ยจ่ายจากหนี้สินตามสัญญาเช่า	1,444,752	1,210,484	1,299,170	1,032,543
การเพิ่มขึ้นของหนี้สินตามสัญญาเช่า	2,603,307	16,410,021	2,603,307	16,410,021
มูลค่าตามบัญชีปลายปี สุทธิ	20,952,458	27,296,855	18,858,672	24,653,131
หนี้สินตามสัญญาเช่า - ส่วนที่หมุนเวียน	9,198,402	8,497,548	8,614,079	7,947,610
หนี้สินตามสัญญาเช่า - ส่วนที่ไม่หมุนเวียน	11,754,056	18,799,307	10,244,593	16,705,521
รวมหนี้สินตามสัญญาเช่า สุทธิ	20,952,458	27,296,855	18,858,672	24,653,131

27 การระผูกพันผลประโยชน์พนักงาน

รายการเคลื่อนไหวของการระผูกพันผลประโยชน์พนักงานระหว่างปีมีดังต่อไปนี้

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท	บาท	บาท
มูลค่าตามบัญชีต้นปี สุทธิ	29,257,750	24,545,788	26,201,194	22,159,027
ต้นทุนบริการปัจจุบัน	3,596,821	3,387,333	3,035,642	2,941,780
ต้นทุนทางการเงิน	721,052	629,634	651,578	563,245
การวัดมูลค่าใหม่				
กำไรที่เกิดขึ้นจากการเปลี่ยนแปลง				
ข้อสมมติด้านประชากรศาสตร์	-	(46,708)	-	-
ขาดทุนที่เกิดขึ้นจากการเปลี่ยนแปลง				
ข้อสมมติทางการเงิน	1,776,297	520,842	1,645,134	537,142
(กำไร) ขาดทุนที่เกิดจากประสบการณ์	(1,724,229)	220,861	(1,724,229)	-
ต้นทุนบริการในอดีต	-	-	336,244	-
จ่ายผลประโยชน์พนักงาน	(5,629,060)	-	(4,618,779)	-
มูลค่าตามบัญชีปลายปี สุทธิ	27,998,631	29,257,750	25,526,784	26,201,194

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

ข้อสมมติหลักในการประมาณการตามหลักคณิตศาสตร์ประกันภัยที่ใช้เป็นดังนี้

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	ร้อยละ	ร้อยละ	ร้อยละ	ร้อยละ
อัตราคิดลด	1.51 ถึง 2.77	1.98 ถึง 2.77	1.51	2.52
อัตราการเพิ่มขึ้นของเงินเดือน	4.50 ถึง 6.20	4.00 ถึง 6.20	4.50 ถึง 6.00	4.50 ถึง 5.50
อัตราการหมุนเวียนพนักงาน	0 ถึง 16	0 ถึง 16	0 ถึง 12	0 ถึง 12

การวิเคราะห์ความอ่อนไหวของข้อสมมติหลักในการประมาณการตามหลักคณิตศาสตร์ประกันภัยเป็นดังนี้

	งบการเงินรวม					
	การเปลี่ยนแปลง ในข้อสมมติ		การผูกพันผลประโยชน์พนักงานหลังการเกษียณอายุ			
			การเพิ่มขึ้น ของข้อสมมติ		การลดลง ของข้อสมมติ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
อัตราคิดลด	ร้อยละ 1	ร้อยละ 1	(1,821,666)	(1,863,290)	2,046,595	2,079,542
อัตราการเพิ่มขึ้น ของเงินเดือน	ร้อยละ 1	ร้อยละ 1	1,870,774	2,372,838	(1,693,443)	(2,139,751)
อัตราการหมุนเวียน พนักงาน	ร้อยละ 10	ร้อยละ 10	(714,808)	(681,765)	776,423	734,404

	งบการเงินเฉพาะกิจการ					
	การเปลี่ยนแปลง ในข้อสมมติ		การผูกพันผลประโยชน์พนักงานหลังการเกษียณอายุ			
			การเพิ่มขึ้น ของข้อสมมติ		การลดลง ของข้อสมมติ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
อัตราคิดลด	ร้อยละ 1	ร้อยละ 1	(1,511,214)	(1,517,257)	1,682,255	1,678,568
อัตราการเพิ่มขึ้น ของเงินเดือน	ร้อยละ 1	ร้อยละ 1	1,522,549	1,998,688	(1,393,617)	(1,811,789)
อัตราการหมุนเวียน พนักงาน	ร้อยละ 10	ร้อยละ 10	(571,899)	(564,141)	621,490	607,085

การวิเคราะห์ความอ่อนไหวข้างต้นนี้อ้างอิงจากการเปลี่ยนแปลงข้อสมมติใดข้อสมมติหนึ่ง ขณะที่ให้ข้อสมมติอื่นคงที่ ในทางปฏิบัติ สถานการณ์ดังกล่าวยากที่จะเกิดขึ้น และการเปลี่ยนแปลงในข้อสมมติบางเรื่องอาจมีความสัมพันธ์กัน ในการคำนวณการวิเคราะห์ความอ่อนไหวของภาระผูกพันผลประโยชน์พนักงานหลังการเกษียณอายุที่มีต่อการเปลี่ยนแปลงในข้อสมมติหลักได้ใช้วิธีเดียวกันกับการคำนวณภาระผูกพันผลประโยชน์พนักงานหลังการเกษียณอายุที่รับรู้ในงบฐานะการเงิน

วิธีการและประเภทของข้อสมมติที่ใช้ในการจัดทำ การวิเคราะห์ความอ่อนไหวไม่ได้เปลี่ยนแปลงจากปีก่อน

28 ทุนเรือนหุ้น

ในระหว่างวันที่ 3 เมษายน พ.ศ. 2567 ถึงวันที่ 11 เมษายน พ.ศ. 2567 บริษัทได้เสนอขายหุ้นสามัญแก่ประชาชนทั่วไปเป็นครั้งแรก (IPO) จำนวน 90 ล้านหุ้น โดยหุ้นสามัญออกใหม่ดังกล่าวมีมูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท และมีราคาเสนอขายในราคา IPO หุ้นละ 1.75 บาท คิดเป็นจำนวนเงินรวม 158 ล้านบาท โดยมีค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องโดยตรงกับการเสนอขายหุ้นจำนวน 5 ล้านบาท ซึ่งหักจากส่วนเกินมูลค่าหุ้นที่ได้รับจากการขายหุ้นใหม่ ทั้งนี้หุ้นสามัญของบริษัทเริ่มการซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ (mai) ตั้งแต่วันที่ 24 เมษายน พ.ศ. 2567 เป็นต้นไป

29 ทุนสำรองตามกฎหมาย

ตามพระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัด พ.ศ. 2535 บริษัทต้องกันเงินสำรองตามกฎหมายอย่างน้อยร้อยละ 5 ของกำไรสุทธิ หลังจากหักส่วนของขาดทุนสะสมยกมา (ถ้ามี) จนกว่าสำรองนี้จะมีมูลค่าไม่น้อยกว่าร้อยละ 10 ของทุนจดทะเบียน สำรองนี้ไม่สามารถนำไปจ่ายเงินปันผลได้

30 เงินปันผล

ในที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทเมื่อวันที่ 8 พฤษภาคม พ.ศ. 2567 คณะกรรมการได้มีมติอนุมัติให้จ่ายเงินปันผลระหว่างกาล จากกำไรสะสม ณ วันที่ 31 มีนาคม พ.ศ. 2567 ในอัตราหุ้นละ 0.05 บาท คิดเป็นจำนวนเงินรวม 10.8 ล้านบาท โดยบริษัทจ่ายเงินปันผลดังกล่าวเมื่อวันที่ 7 มิถุนายน พ.ศ. 2567

ในที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นเมื่อวันที่ 22 เมษายน พ.ศ. 2568 ผู้ถือหุ้นได้มีมติอนุมัติให้จ่ายเงินปันผลจากกำไรสุทธิ ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2567 ในอัตราหุ้นละ 0.08 บาท คิดเป็นจำนวนเงินรวม 19.2 ล้านบาท โดยบริษัทจ่ายเงินปันผลดังกล่าว เมื่อวันที่ 20 พฤษภาคม พ.ศ. 2568

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

31 ค่าใช้จ่ายตามธรรมชาติ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท	บาท	บาท
การเปลี่ยนแปลงในสินค้าสำเร็จรูป				
และงานระหว่างทำ	(8,635,391)	18,826,779	(7,061,037)	11,986,136
ค่าซื้อสินค้าและบริการ	331,214,328	337,439,939	249,942,452	254,765,233
ค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับพนักงาน	76,467,215	79,656,088	65,385,733	68,061,834
ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย	15,423,344	6,627,978	14,021,114	5,310,731
ค่าตอบแทนกรรมการ	1,944,000	2,195,000	1,784,000	2,025,000
ค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับการเสนอขาย				
หุ้นสามัญออกใหม่	-	4,888,160	-	4,888,160
ขาดทุนจากการด้อยค่าของสินทรัพย์ไม่มีตัวตน	3,030,000	-	-	-

32 ภาษีเงินได้

ภาษีเงินได้สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568 และ พ.ศ. 2567 สามารถคำนวณได้ ดังนี้

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท	บาท	บาท
ภาษีเงินได้ปัจจุบัน	2,446,694	7,658,921	1,404,246	5,696,329
ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี:				
(เพิ่ม) ลดในสินทรัพย์ภาษีเงินได้				
รอการตัดบัญชี (หมายเหตุข้อ 22)	1,058,725	(1,929,420)	859,544	(1,954,307)
เพิ่ม (ลด) ในหนี้สินภาษีเงินได้				
รอการตัดบัญชี (หมายเหตุข้อ 22)	(1,344,459)	1,102,419	(741,677)	1,206,176
รวมภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี	(285,734)	(827,001)	117,867	(748,131)
รวมภาษีเงินได้	2,160,960	6,831,920	1,522,113	4,948,198

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

ภาษีเงินได้สำหรับกำไรก่อนหักภาษีของกลุ่มกิจการมียอดจำนวนเงินที่แตกต่างจากการคำนวณกำไรทางบัญชีกับภาษีของประเทศที่บริษัทใหญ่ตั้งอยู่ โดยมีรายละเอียดดังนี้

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท	บาท	บาท
กำไรก่อนภาษี	14,688,739	36,411,275	18,942,771	30,407,409
ภาษีคำนวณจากอัตราภาษีร้อยละ 20	2,937,748	7,282,255	3,788,554	6,081,482
ผลกระทบ:				
รายได้ที่ไม่ต้องเสียภาษี	(973,788)	(416,271)	(2,459,988)	(1,091,795)
ค่าใช้จ่ายที่ไม่สามารถหักภาษี	197,000	70,018	193,547	60,466
ค่าใช้จ่ายที่สามารถหักภาษีได้เพิ่ม	-	(77,990)	-	(50,790)
การปรับปรุงภาษีเงินได้ของปีก่อน	-	(26,092)	-	(51,165)
ภาษีเงินได้	2,160,960	6,831,920	1,522,113	4,948,198

อัตราภาษีเงินได้ที่แท้จริงถัวเฉลี่ยที่ใช้คืออัตราร้อยละ 15 ต่อปี สำหรับกลุ่มกิจการ (พ.ศ. 2567 ร้อยละ 19 ต่อปี) และอัตราร้อยละ 8 ต่อปี สำหรับบริษัท (พ.ศ. 2567 ร้อยละ 16 ต่อปี) ทั้งนี้ การเปลี่ยนแปลงอัตราภาษีเงินได้ที่แท้จริงถัวเฉลี่ยที่ใช้สำหรับกลุ่มกิจการเกิดจากกลุ่มกิจการได้ใช้สิทธิจากบัตรส่งเสริมการลงทุนของบริษัทย่อยในเดือนตุลาคม พ.ศ. 2567 ส่วนของบริษัทเกิดจากการเพิ่มขึ้นของรายได้ที่ไม่ต้องเสียภาษีส่งผลให้อัตราภาษีเงินได้ลดลงอย่างมีนัยสำคัญ

กลุ่มกิจการได้ประเมินผลกระทบภายใต้กฎ Pillar Two ร่วมกับบริษัทใหญ่ในลำดับสูงสุด (Ultimate Parent Entity) จากการประเมินของฝ่ายบริหารคาดว่าจะการบังคับใช้กฎ Pillar Two จะไม่มีผลกระทบอย่างเป็นสาระสำคัญต่องบการเงินรวมเมื่อกฎหมายมีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม พ.ศ. 2568 เป็นต้นไป เนื่องจากบริษัทใหญ่ในลำดับสูงสุดไม่เข้าข่ายของการเป็นบริษัทข้ามชาติขนาดใหญ่ (MNEs)

33 กำไรต่อหุ้น

กำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐานคำนวณโดยการหารกำไรสุทธิที่เป็นของผู้ถือหุ้นสามัญของบริษัทใหญ่ด้วยจำนวนหุ้นสามัญถัวเฉลี่ยถ่วงน้ำหนักที่ถือโดยผู้ถือหุ้น

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
กำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน				
กำไรที่เป็นของผู้ถือหุ้นสามัญของ				
บริษัทใหญ่ (บาท)	12,527,779	29,579,355	17,420,658	25,459,211
จำนวนหุ้นสามัญถัวเฉลี่ยถ่วงน้ำหนัก (หุ้น)	240,000,000	211,967,213	240,000,000	211,967,213
กำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน	0.05	0.14	0.07	0.12

กลุ่มกิจการไม่มีการออกหุ้นสามัญเทียบเท่าปรับลดในระหว่างปีที่น่าเสนอรายงาน ดังนั้นจึงไม่มีการนำเสนอกำไรต่อหุ้นปรับลด

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

34 รายการกับบุคคลหรือกิจการที่เกี่ยวข้องกัน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568 ผู้ถือหุ้นรายใหญ่คือ บริษัท เน็กซ์ พอยท์ จำกัด (มหาชน) และนายสุรสิทธิ์ คิวประสพศักดิ์ ซึ่งถือหุ้นในอัตราร้อยละ 31.88 และร้อยละ 8.93 ตามลำดับ (ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2567 ถือหุ้นในอัตราร้อยละ 31.88 และร้อยละ 8.89 ตามลำดับ)

รายละเอียดของบริษัทย่อยได้แสดงไว้ในหมายเหตุข้อ 17

นโยบายการกำหนดราคา

- ค่าบริการรับ ค่าบริการจ่ายได้กำหนดจำนวนเงินตามที่ระบุไว้ในสัญญา
- ค่าธรรมเนียมการจัดการกำหนดโดยคำนวณจากค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องกับการให้บริการที่เกิดขึ้นจริงบวกส่วนเพิ่ม โดยค่าตอบแทนผู้บริหารดังกล่าวได้รวมอยู่ในค่าธรรมเนียมการจัดการที่คิดกับแต่ละบริษัท

รายการต่อไปนี้เป็นรายการที่มีสาระสำคัญกับกิจการที่เกี่ยวข้องกัน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท	บาท	บาท
รายได้จากการขาย				
- บริษัทย่อย	-	-	6,400	-
รายได้จากการให้บริการ				
- บริษัทย่อย	-	-	8,011,168	8,453,333
- กิจการที่เกี่ยวข้องกันอื่น	253,145	264,206	42,475	-
รายได้เงินปันผล				
- บริษัทย่อย	-	-	12,299,942	5,458,973
รายได้อื่น				
- บริษัทย่อย	-	-	7,283,800	7,390,535
ต้นทุนจากการขาย				
- บริษัทย่อย	-	-	(5,800)	-
ค่าบริการ				
- บริษัทย่อย	-	-	(87,552)	(259,450)

บริษัท เทอร์ราไบท์ พลัส จำกัด (มหาชน)

หมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568

ณ วันที่ 31 ธันวาคม	งบการเงินรวม		งบเฉพาะกิจการ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท	บาท	บาท
ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้หมุนเวียนอื่น				
- บริษัทย่อย	-	-	2,705,068	2,740,862
- กิจการที่เกี่ยวข้องกันอื่น	8,197	8,862	8,197	-
<u>หัก</u> ค่าเผื่อผลขาดทุนที่คาดว่าจะเกิดขึ้น	(6)	(11)	(1,646)	(1,370)
รวมลูกหนี้การค้าและลูกหนี้หมุนเวียนอื่น สุทธิ	8,191	8,851	2,711,619	2,739,492
สินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญา				
- บริษัทย่อย	-	-	34,461	5,334
- กิจการที่เกี่ยวข้องกันอื่น	7,661	8,282	7,661	-
<u>หัก</u> ค่าเผื่อผลขาดทุนที่คาดว่าจะเกิดขึ้น	(5)	(10)	(25)	(3)
รวมสินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญา สุทธิ	7,656	8,272	42,097	5,331
เจ้าหนี้หมุนเวียนอื่น				
- บริษัทย่อย	-	-	-	23,134
รวมเจ้าหนี้หมุนเวียนอื่น	-	-	-	23,134
หนี้สินที่เกิดจากสัญญา				
- บริษัทย่อย	-	-	1,370,670	1,459,027
- กิจการที่เกี่ยวข้องกันอื่น	55,421	58,706	-	-
รวมหนี้สินที่เกิดจากสัญญา	55,421	58,706	1,370,670	1,459,027

ค่าตอบแทนผู้บริหารสำคัญ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท	บาท	บาท
ผลประโยชน์ระยะสั้น	47,951,629	48,819,876	38,829,106	39,609,052
ผลประโยชน์หลังออกจากราน	3,297,686	3,430,891	3,039,684	2,941,780
รวมค่าตอบแทนผู้บริหารสำคัญ	51,249,315	52,250,767	41,868,790	42,550,832

35 ภาระผูกพันและหนี้สินที่อาจเกิดขึ้น

35.1 หนังสือค้ำประกันธนาคาร

ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568 และ พ.ศ. 2567 กลุ่มกิจการมีหนังสือค้ำประกันที่ออกโดยสถาบันการเงินเป็นจำนวน 4 ล้านบาท ซึ่งเกี่ยวเนื่องกับภาระผูกพันทางปฏิบัติบางประการตามปกติธุรกิจของกลุ่มกิจการ โดยใช้วงเงินค้ำประกันตามหมายเหตุข้อ 35.2

35.2 สัญญาวงเงินสินเชื่อและค้ำประกัน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2568 กลุ่มกิจการมีวงเงินสินเชื่อสำหรับหนังสือค้ำประกันกับสถาบันการเงินจำนวนสองแห่ง รวม 19 ล้านบาท (พ.ศ. 2567 จำนวน 23 ล้านบาท) วงเงินสินเชื่อดังกล่าวค้ำประกันโดยเงินฝากสถาบันการเงินตามหมายเหตุข้อ 10 และค้ำประกันโดยบริษัทย่อยแห่งหนึ่ง

35.3 ภาระผูกพันเกี่ยวกับสัญญาบริการ

กลุ่มกิจการและบริษัทมีสัญญาบริการที่บอกเลิกไม่ได้ ดังนี้

ณ วันที่ 31 ธันวาคม	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567	พ.ศ. 2568	พ.ศ. 2567
	บาท	บาท	บาท	บาท
จ่ายชำระภายใน				
ภายใน 1 ปี	29,499,152	41,300,652	22,119,562	30,235,177
มากกว่า 1 ปีถึง 5 ปี	6,096,556	23,531,503	4,853,371	15,787,873
	35,595,708	64,832,155	26,972,933	46,023,050

36 การส่งเสริมการลงทุน

บริษัทย่อยแห่งหนึ่งได้รับบัตรส่งเสริมการลงทุนจากสำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุนสำหรับกิจการพัฒนาซอฟต์แวร์ โดยบริษัทย่อยได้รับสิทธิและประโยชน์จากการได้รับยกเว้นภาษีอากรต่าง ๆ หลายประการ รวมทั้งการได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลสำหรับกำไรสุทธิที่ได้จากการประกอบกิจการที่ได้รับการส่งเสริมมีกำหนดเวลาแปดปี นับแต่วันที่เริ่มมีรายได้จากการประกอบกิจการ ในฐานะที่เป็นบริษัทที่ได้รับการส่งเสริมการลงทุนเพื่อการอุตสาหกรรม บริษัทย่อยดังกล่าวจะต้องปฏิบัติตามเงื่อนไขและข้อกำหนดต่าง ๆ ตามที่ระบุไว้ในบัตรส่งเสริมการลงทุน

เอกสารแนบ

เอกสารแนบ

เอกสารแนบ 1 : รายละเอียดเกี่ยวกับกรรมการ ผู้บริหาร ผู้มีอำนาจควบคุม ผู้ที่ได้รับมอบหมายให้รับผิดชอบสูงสุดในสายงานบัญชีและการเงิน ผู้ที่ได้รับมอบหมายให้รับผิดชอบโดยตรงในการควบคุมดูแลการทำบัญชี เลขานุการบริษัทและตัวแทนติดต่อประสานงาน กรณีเป็นบริษัทต่างประเทศ

ลิงก์ URL ของเอกสารแนบ : <https://eonemedia.setlink.set.or.th/report/1865/2025/1773966863772.pdf>



เอกสารแนบ 2 : รายละเอียดเกี่ยวกับกรรมการของบริษัทย่อย

ลิงก์ URL ของเอกสารแนบ : <https://eonemedia.setlink.set.or.th/report/1865/2025/1771204691676.pdf>



เอกสารแนบ 3 : รายละเอียดเกี่ยวกับหัวหน้างานตรวจสอบภายใน และหัวหน้างานกำกับดูแลการปฏิบัติงานของบริษัท (compliance)

ลิงก์ URL ของเอกสารแนบ : <https://eonemedia.setlink.set.or.th/report/1865/2025/1773273105033.pdf>



เอกสารแนบ 4 : ทรัพย์สินที่ใช้ในการประกอบธุรกิจและรายละเอียดเกี่ยวกับรายการประเมินราคาทรัพย์สิน

ลิงก์ URL ของเอกสารแนบ : <https://eonemedia.setlink.set.or.th/report/1865/2025/1771204691679.pdf>



เอกสารแนบ 5 : นโยบายและแนวปฏิบัติการกำกับดูแลกิจการ ฉบับเต็ม และจรรยาบรรณธุรกิจ ฉบับเต็มของบริษัทได้จัดทำ

ลิงก์ URL ของเอกสารแนบ : <https://eonemedia.setlink.set.or.th/report/1865/2025/1773273105073.pdf>



เอกสารแนบ 6 : รายงานคณะกรรมการตรวจสอบ

ลิงก์ URL ของเอกสารแนบ : <https://eonemedia.setlink.set.or.th/report/1865/2025/1773273104393.pdf>



เอกสารแนบ 7 :แบบประเมินความพึงพอใจของระบบควบคุมภายใน สำหรับปี 2568

ลิงก์ URL ของเอกสารแนบ : <https://eonemedia.setlink.set.or.th/report/1865/2025/1773623190437.pdf>

