

ส่วนที่ 1 การประกอบธุรกิจ

1. นโยบายและภาพรวมการประกอบธุรกิจ

บริษัท กรูปลีส จำกัด (มหาชน) หรือ GL เริ่มจดทะเบียนจัดตั้งบริษัทเมื่อวันที่ 6 พฤษภาคม 2529 เพื่อดำเนินธุรกิจให้เข้าซื้อรถยนต์ ในเขตกรุงเทพฯ ปริมณฑล และต่างจังหวัด ต่อมาในปี 2533 กลุ่มผู้ถือหุ้นใหม่ได้เข้ามาซื้อกิจการจากผู้ถือหุ้นเดิม และมุ่งเน้นการขยายธุรกิจให้เข้าซื้อรถจักรยานยนต์ และชะลอการให้เข้าซื้อรถยนต์ หลังจากนั้น บริษัทได้ขยายธุรกิจสินเชื่อให้เข้าซื้อด้านอื่นๆ ได้แก่ รถบรรทุก เครื่องจักร แท่นพิมพ์ ตลอดจนธุรกิจสัญญาเช่าทางการเงิน สัญญาโอนสิทธิเรียกร้อง สินเชื่อขายผ่อนชำระ และสินเชื่อเงินสดส่วนบุคคล และ ตั้งแต่ปี 2547 เป็นต้นมา บริษัทเน้นการให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์เพียงอย่างเดียว

ในปี 2550 กลุ่มบริษัท เอ.พี.เอฟ. เข้ามาซื้อกิจการ ด้วยการซื้อหุ้นในตลาดหลักทรัพย์ ยังผลให้เป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่จนถึงปัจจุบัน ในระหว่าง 4 ปีแรกหลังการเข้าซื้อกิจการ บริษัทได้มุ่งเน้นการปรับปรุงธุรกิจในประเทศไทย เนื่องจากเป็นตลาดแห่งเดียวของบริษัทในขณะนั้น ในปี 2554 บริษัทได้ตัดสินใจว่าการขยายธุรกิจไปยังต่างประเทศ โดยเฉพาะตลาดในภูมิภาคอาเซียนนั้น น่าจะเป็นการเพิ่มมูลค่าให้กับผู้ถือหุ้นรวมทั้งเพิ่มผลกำไรให้กับบริษัท ดังนั้น จึงมีการปฏิรูปการบริหารจัดการและเริ่มขยายกิจการไปในตลาดอาเซียนอย่างรวดเร็ว โดยใช้โมเดลธุรกิจที่สร้างขึ้นใหม่ และได้ใช้กับธุรกิจในประเทศกัมพูชาเป็นแห่งแรก ต่อมาในปี 2558 จากความสำเร็จที่ได้รับจากประเทศกัมพูชา บริษัทจึงได้ขยายธุรกิจไปยังประเทศเพื่อนบ้านในอาเซียนอีกแห่งคือประเทศลาว โมเดลธุรกิจดังกล่าวยังคงได้รับการพัฒนาอย่างต่อเนื่องและทำให้ GL เป็นผู้ให้บริการ “ดิจิทัลไฟแนนซ์แพลตฟอร์ม”

ตั้งแต่ปี 2560 บริษัทประสบความสำเร็จในการขยายตลาดใหม่ ๆ หลายแห่ง และมีธุรกิจใน 7 ประเทศ ได้แก่ ไทย สิงคโปร์ กัมพูชา ลาว อินโดนีเซีย เมียนมาร์ และศรีลังกา โดยธุรกิจหลักของบริษัทและบริษัทย่อยในประเทศไทย คือ การให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อและสินเชื่อ (ที่มีทะเบียนรถเป็นประกัน) ได้แก่ รถจักรยานยนต์และรถยนต์ ส่วนธุรกิจของบริษัทย่อยในต่างประเทศ ได้แก่ การให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อ ที่ปรึกษาด้านธุรกิจ การให้สินเชื่อแก่ธุรกิจ การจัดการเงินลงทุน การให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อ ธุรกิจสินเชื่อรายย่อยและธุรกิจสินเชื่อเพื่อผู้บริโภครายย่อย ภายใต้การจัดการสินเชื่อร่วมทางการเงิน ในรูปแบบการให้บริการโดยใช้โมเดลธุรกิจแบบ ดิจิทัลไฟแนนซ์แพลตฟอร์ม ซึ่งเป็นการผสมผสานกันของรูปแบบการให้บริการที่เน้นเทคโนโลยี (Technology Oriented Model) ด้วยซอฟต์แวร์ อีไฟแนนซ์ ที่พัฒนากันภายใน กับรูปแบบการเปิดให้มีเครือข่ายของจุดให้บริการการขาย (Site-job Oriented Model) ที่หนาแน่นและครอบคลุมพื้นที่กว้าง ซึ่งเป็นโมเดลที่มีค่าใช้จ่ายต่ำ ใช้เงินทุนต่ำ และสามารถจะขยายตัวได้อย่างรวดเร็วตามความต้องการ

1.1 วิสัยทัศน์ วัตถุประสงค์เป้าหมาย หรือกลยุทธ์ในการดำเนินงานของบริษัท

วิสัยทัศน์ของบริษัท คือ การเป็น “ผู้ให้บริการดิจิทัลไฟแนนซ์แพลตฟอร์มสำหรับธุรกิจพั่นล้าน” ในอาเซียนและไกลกว่านั้น

เป้าหมายหรือกลยุทธ์ในการดำเนินงานของบริษัท (ในระหว่างปี 2561-2565) คือ การเป็น บริษัทการเงินชั้นนำใน GLOCAL (คือการเป็นบริษัทในลักษณะ Global และ Local หรือระดับโลกและท้องถิ่น ในเวลาเดียวกัน) เพื่อสนับสนุน ให้ผู้ประกอบการเกิดใหม่ได้เข้าถึงแหล่งเงินทุนเพื่อประกอบธุรกิจให้เติบโต และมีส่วนร่วมในการเติบโตของผู้บริโภคของเรา ในขณะเดียวกัน ก็เป็นผู้นำในด้านความพึงพอใจของลูกค้าและพนักงาน ด้วยเครือข่ายที่ใช้ต้นทุนต่ำ และมีเทคโนโลยีขั้นสูง ทำให้บริษัทสามารถตอบสนองความต้องการของลูกค้าในท้องถิ่น ในขณะเดียวกันก็สามารถขยายธุรกิจไปได้ทั่วโลกอย่างง่ายดาย ทั้งนี้ โดยการพัฒนาผลิตภัณฑ์นวัตกรรม ใหม่ ๆ เพื่อสนองตอบความต้องการที่ลูกค้าอาจไม่สามารถเข้าถึงได้ ส่งเสริมความสัมพันธ์กับพันธมิตรทางธุรกิจในท้องถิ่น เพิ่มประสิทธิภาพเครือข่ายจุดให้บริการ รวมทั้งสรรหาพันธมิตรท้องถิ่นรายใหม่ ๆ เพื่อรองรับการดำเนินธุรกิจในปัจจุบัน และการขยายผลผลิตภัณฑ์ของบริษัทในอนาคต ตลอดจนการหาพันธมิตรด้านเงินทุนด้วยสกุลเงินในแต่ละท้องถิ่น พร้อมทั้งมุ่งเน้นการปฏิบัติตามหลักการกำกับดูแลกิจการที่ดี และการรับผิดชอบต่อสังคม

1.2 การเปลี่ยนแปลง และพัฒนาการที่สำคัญ

ในปี 2555 บริษัทได้มีการลงทุนในบริษัทย่อย คือ Group Lease Holdings Pte.Ltd หรือ GLH ซึ่งเป็นบริษัทโฮลดิ้งส์ในประเทศสิงคโปร์เพื่อใช้เป็นฐานในการขยายการลงทุนในประเทศอื่น ๆ เนื่องจากประเทศสิงคโปร์นั้น กฎระเบียบมีความทันสมัยเป็นสากลและมีต้นทุนในการทำธุรกรรมทางการเงินที่ต่ำ

ในปี 2556 บริษัทได้ขยายธุรกิจเข้าไปในประเทศกัมพูชา โดยจัดตั้ง บริษัท GL Finance Plc. หรือ GLF ซึ่งได้รับใบอนุญาตประกอบกิจการด้านสินเชื่อเช่าซื้อ จากธนาคารแห่งชาติประเทศกัมพูชาเป็นรายแรก และยังได้รับสิทธิในการเป็นผู้ให้สินเชื่อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์จากผู้ผลิตและจัดจำหน่ายรถจักรยานยนต์ฮอนด้าแต่เพียงผู้เดียวในประเทศกัมพูชา และพร้อมกันนี้ ยังได้มีการลงนามในบันทึกความเข้าใจและข้อตกลงร่วมกันในทางธุรกิจ กับ บริษัท สยามคูโบต้า จำกัด ซึ่งเป็นผู้ผลิตอุปกรณ์เครื่องจักรทางการเกษตรชั้นนำในประเทศกัมพูชา GLF ได้เริ่มนำบริการที่สร้างขึ้นใหม่ คือ “ดิจิทัลไฟแนนซ์แพลตฟอร์ม” มาใช้ ในการประกอบธุรกิจสินเชื่อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์ในประเทศกัมพูชา และได้เปิดจุดให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อในร้านของตัวแทนจำหน่าย(ดีลเลอร์)รถจักรยานยนต์ฮอนด้า รวมทั้งจุดให้บริการสินเชื่อเช่าซื้ออุปกรณ์การเกษตรของผลิตภัณฑ์คูโบต้า ทั่วประเทศกัมพูชา

ในปี 2556 บริษัทฯ มีการเปลี่ยนแปลงมูลค่าหุ้นของบริษัท ที่ตราไว้หุ้นละ 5 บาท เป็นหุ้นละ 0.50 บาท โดยไม่มีการเปลี่ยนแปลงทุนจดทะเบียนของบริษัท ทำให้บริษัทมีจำนวนหุ้นเพิ่มขึ้น เพื่อเป็นการเพิ่มเติมสภาพคล่องให้กับหุ้นของบริษัทโดยไม่ทำให้สัดส่วนความเป็นเจ้าของของผู้ถือหุ้นเดิมเปลี่ยนแปลงไปแต่อย่างใด โดยมูลค่ารวมของทุนจดทะเบียนของบริษัทยังคงจำนวนเท่าเดิม

ในช่วงปี 2557 บริษัทได้ทำการซื้อกิจการของ บริษัท ธนบรรณ จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทที่ประกอบกิจการในอุตสาหกรรมแบบเดียวกันในประเทศไทย ทำให้บริษัทสามารถเร่งอัตราการขยายธุรกิจเพิ่มขึ้นได้ในทันที ต่อมาในปี 2558 ธนบรรณได้พัฒนาผลิตภัณฑ์สินเชื่อส่วนบุคคล (ที่มีทะเบียนรถจักรยานยนต์เป็นประกัน) (Motor for Cash) ให้มีศักยภาพในการแข่งขันในตลาดมากขึ้น และปรับปรุงกระบวนการ ขั้นตอนการทำสัญญาเพื่อลดต้นทุน และประหยัดเวลาในการปฏิบัติการ พร้อมทั้งขยายธุรกิจให้สินเชื่อรถจักรยานยนต์มือสอง (SmartBike) นอกจากนั้น ได้เปิดบริการใหม่ คือ สินเชื่อส่วนบุคคล (ที่มีทะเบียนรถยนต์เป็นประกัน) (Car for Cash) ซึ่งได้เริ่มให้บริการเมื่อเดือน ธันวาคม 2558 เป็น

ต้นมา ในปี 2559 ธนบรรณได้ขยายสาขาและพันธมิตรร้านค้ารถจักรยานยนต์มือสอง อย่างต่อเนื่อง ในปี 2561 ธนบรรณ มีการเพิ่มผลิตภัณฑ์ใหม่ คือ บริการรับซื้อรถจักรยานยนต์ (Motor Buy) ในขณะเดียวกันก็มุ่งเน้นและให้ความสำคัญกับการเข้มงวดในการคัดกรองลูกค้าที่มีศักยภาพเพื่อเพิ่มคุณภาพของสินเชื่อ และเพิ่มประสิทธิภาพในการดำเนินงานของบริษัท ทั้งนี้ตั้งแต่ 1 กุมภาพันธ์ 2562 การประกอบธุรกิจสินเชื่อส่วนบุคคลที่มีทะเบียนรถเป็นประกันจะต้องมีใบอนุญาตและอยู่ภายใต้การควบคุมดูแลของธนาคารแห่งประเทศไทย ซึ่งปัจจุบันบริษัทอยู่ในระหว่างการดำเนินการยื่นขอใบอนุญาตประกอบกิจการจากธนาคารแห่งประเทศไทย

ในเดือนพฤษภาคม 2558 บริษัทได้เริ่มต้นดำเนินธุรกิจในประเทศลาว โดยใช้โมเดลธุรกิจเดียวกันกับในประเทศกัมพูชา และเพียงในเดือนที่ 4 เท่านั้น ธุรกิจในประเทศลาวก็สามารถสร้างผลกำไรจากการดำเนินการได้แล้ว ด้วยเหตุนี้ จึงทำให้ในปี 2558 บริษัทสามารถสรุปผลการดำเนินงานด้วย การมีรายได้สูงสุด มียอดขายกำไรสุทธิสูงสุด และมีพอร์ตสินเชื่อที่ใหญ่ที่สุดเท่าที่เคยมีมา และด้วยการเติบโตและขยายตัวอย่างต่อเนื่องของธุรกิจในกลุ่มกัมพูชา และลาว ภายใต้โมเดล “ดิจิทัลไฟแนนซ์แพลตฟอร์ม” บริษัทได้ขยายผลิตภัณฑ์การให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อ ได้แก่ เครื่องจักรทางการเกษตร เครื่องมือและอุปกรณ์เกี่ยวกับพลังงาน และอื่นๆ รูปแบบธุรกิจแบบใหม่นี้ ได้นำรายได้ใหม่มาให้กับบริษัท จากผู้ผลิตสินค้าและผู้แทนจำหน่ายซึ่งเป็นรายได้ค่าธรรมเนียมจากการให้คำปรึกษาการกระจายสินค้าและการปล่อยสินเชื่อ ผ่านทางดิจิทัลแพลตฟอร์มของเรา

ในปี 2559 บริษัทเริ่มเปิดดำเนินการด้วยกลยุทธ์เดียวกันในประเทศอินโดนีเซีย ซึ่งเป็นประเทศที่มีพลเมืองหนาแน่นที่สุดในภูมิภาคอาเซียน และสามารถทำกำไรจากการดำเนินธุรกิจได้ภายในไตรมาสแรก ยิ่งกว่านั้น เรายังได้ขยายธุรกิจไปยังประเทศศรีลังกา และเมียนมาโดยการเข้าซื้อหุ้นจาก Commercial Credit and Finance PLC และ BG Microfinance Myanmar Co. ตามลำดับ ซึ่งทำให้บริษัทได้ค้นพบธุรกรรมใหม่ คือ สินเชื่อรายย่อยแบบกลุ่ม ยิ่งกว่านั้น บริษัทยังได้ซื้อหุ้นบางส่วนจากบริษัทในประเทศสิงคโปร์ คือ Began Innovation Technology Pte ซึ่งดำเนินธุรกิจในด้าน IT Platform Building เพื่อวัตถุประสงค์หลักในการเพิ่มเติมความรู้และทักษะต่าง ๆ เพื่อประโยชน์ในการขยายตลาดในประเทศเมียนมา

ในปี 2560 บริษัทมุ่งทำการปรับปรุงและสร้างตลาดที่มีอยู่ให้แข็งแกร่งขึ้น กิจกรรมของบริษัทยังคงมีผลกำไรต่อไป อย่างไรก็ตาม ในไตรมาสที่ 3 บริษัทมีผลขาดทุนอย่างมีนัยสำคัญ เนื่องจากการตั้งสำรองที่เกี่ยวข้องกับบุคคลและเงินให้กู้ยืมที่ทาง สำนักงาน กสท. ในประเทศไทย ตั้งข้อสงสัย และเกี่ยวข้องกับการลงทุนในประเทศศรีลังกา ในระหว่างไตรมาสที่ 4 บริษัทไม่มีรายการพิเศษ (exceptional items) ดังกล่าวอีก และผลประกอบการก็กลับมีกำไรเช่นเดิม กลยุทธ์ของบริษัทในขณะนั้น คือ การมุ่งเน้นตลาดที่มีอยู่ในปัจจุบัน และขยายธุรกิจและปรับปรุงการดำเนินงานในปัจจุบันของบริษัทให้ดียิ่งขึ้นต่อไป

เมื่อวันที่ 3 กรกฎาคม 2561 บริษัทได้เปิดบริษัทย่อยในประเทศไทยขึ้นอีก 1 แห่ง คือ บริษัท พัฒนาศูนย์บริการสบาย จำกัด โดยมีทุนจดทะเบียน 4 ล้านบาท ถือหุ้นโดยบริษัท ธนบรรณ จำกัด เพื่อให้บริการด้านงานทะเบียน ซึ่งเป็นบริการเสริม

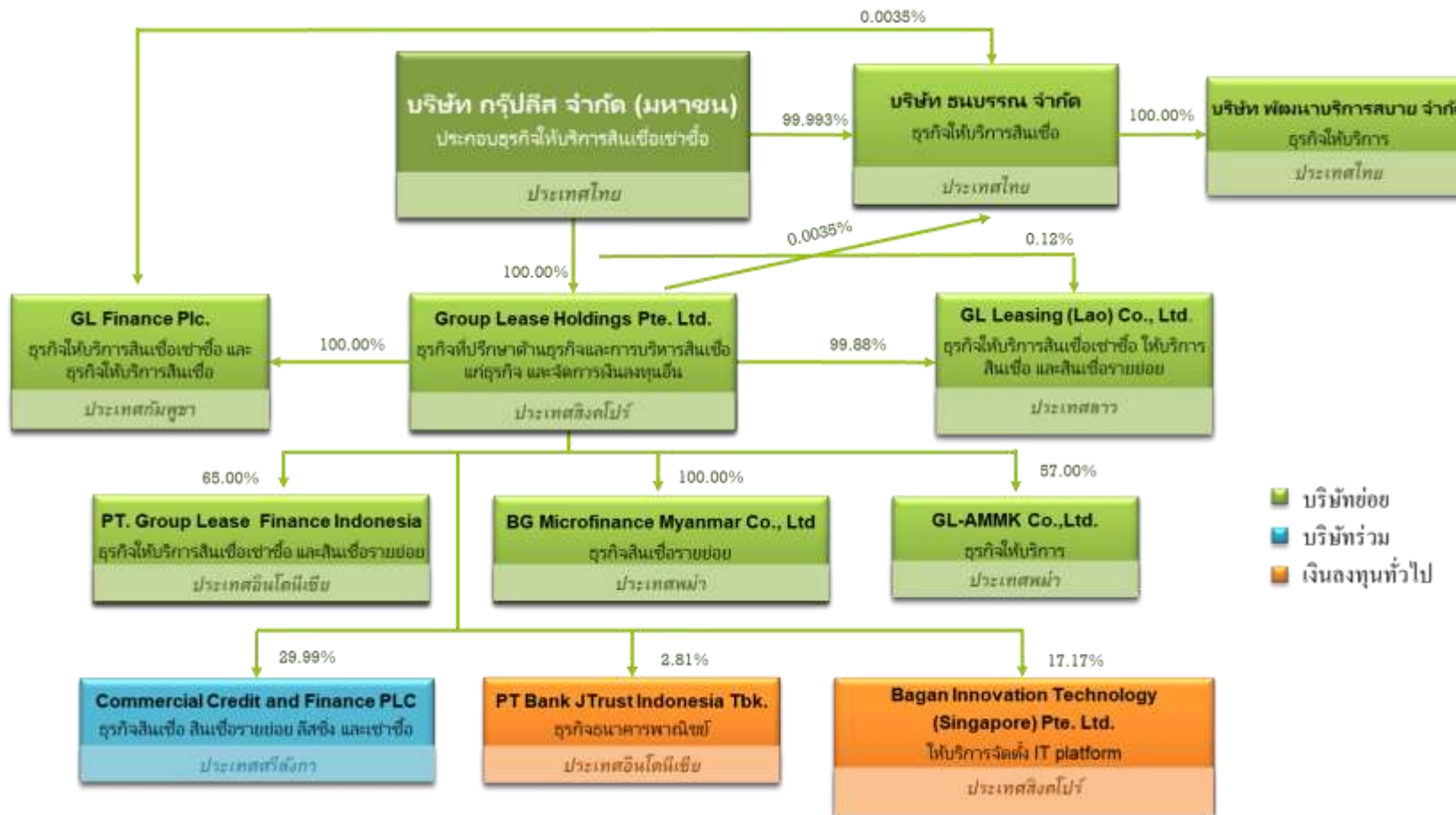
เพื่ออำนวยความสะดวกให้กับลูกค้าของบริษัท เช่น การเปลี่ยนแปลงข้อมูลด้านทะเบียนของรถจักรยานยนต์ และ รถมอเตอร์ การเปลี่ยนจังหวัดของป้ายทะเบียน ประเภทป้ายทะเบียน การต่อภาษี และ พรบ. เป็นต้น

ในปี 2561 บริษัทได้ทำการทบทวนงบการเงิน ประจำปี 2560 ใหม่ตามคำสั่งของ สำนักงาน ก.ล.ต. ประเทศไทย เรา ยังคงมีผลกำไร และยังคงมุ่งเน้นการดูแลธุรกิจที่มีอยู่ในปัจจุบัน และในปี 2560 บริษัทมีข้อพิพาททางกฎหมายกับ เจ้าหนี้รายหนึ่ง จนถึงขณะนี้ข้อพิพาทดังกล่าวยังไม่สิ้นสุด (ดูรายละเอียดในหมายเหตุประกอบงบการเงิน ประจำปี 2562 สิ้นสุด ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2562 หมายเหตุที่ 34.1-34.3) อย่างไรก็ตาม ปัจจุบันบริษัทและบริษัทย่อยยังคง สามารถดำเนินธุรกิจได้ตามปกติ ดังนั้น ในปี 2561 และในปีต่อไป บริษัทมีกลยุทธ์ที่จะเสริมสร้างประสิทธิภาพโดยการ เพิ่มประสิทธิภาพดิจิทัล พร้อมทั้งมุ่งเน้นการปฏิบัติตามหลักการกำกับดูแลกิจการที่ดีด้วยแนวปฏิบัติที่ดีที่สุดในระดับสากล และใช้เครือข่ายทั่วโลกของเรา ในการปรับปรุงธุรกิจของลูกค้าท้องถิ่นและพัฒนาความใกล้ชิดกับลูกค้า รวมทั้ง พัฒนาแพลตฟอร์มของสินค้าของเรา ให้สามารถสนองตอบความต้องการของลูกค้าได้ในหลายช่วงอายุของสินค้า (multiple life stages) โดยในอีก 5 ปีข้างหน้า บริษัทเตรียมจะเพิ่มประสิทธิภาพจากการเป็น “ดิจิทัลไฟแนนซ์” ให้เป็น “ไลฟ์สไตล์ไฟแนนซ์” และจาก “บริษัทลิสซิ่ง” เป็น “บริษัทมัลติไฟแนนซ์”

ในปี 2562 บริษัทย่อย มีการขยายประเภทสินค้าเพื่อให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อ และสินเชื่อรายย่อย โดยร่วมมือกับผู้จัดจำหน่ายสินค้าต่าง ๆ เช่น รถสามล้อ ของ Bajaj ในประเทศเมียนมาร์ และกัมพูชา รถบรรทุก ของ Howo ในประเทศลาว และ โทรศัพท์มือถือของ Oppo ในประเทศเมียนมาร์ และสินค้าอื่น ๆ ในอนาคต บริษัทจะยังดำเนินการสร้างการเติบโตและดำเนินงานตามพันธกิจของบริษัทในการนำเสนอผลิตภัณฑ์ทางการเงินที่มีนวัตกรรมใหม่ ๆ ให้แก่ผู้ประกอบการที่มีศักยภาพเพื่อช่วยธุรกิจของผู้ประกอบการให้เติบโตต่อไป

1.3 โครงสร้างการถือหุ้นของกลุ่มบริษัท

โครงสร้างกลุ่มบริษัทและการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทสามารถแบ่งได้ดังนี้



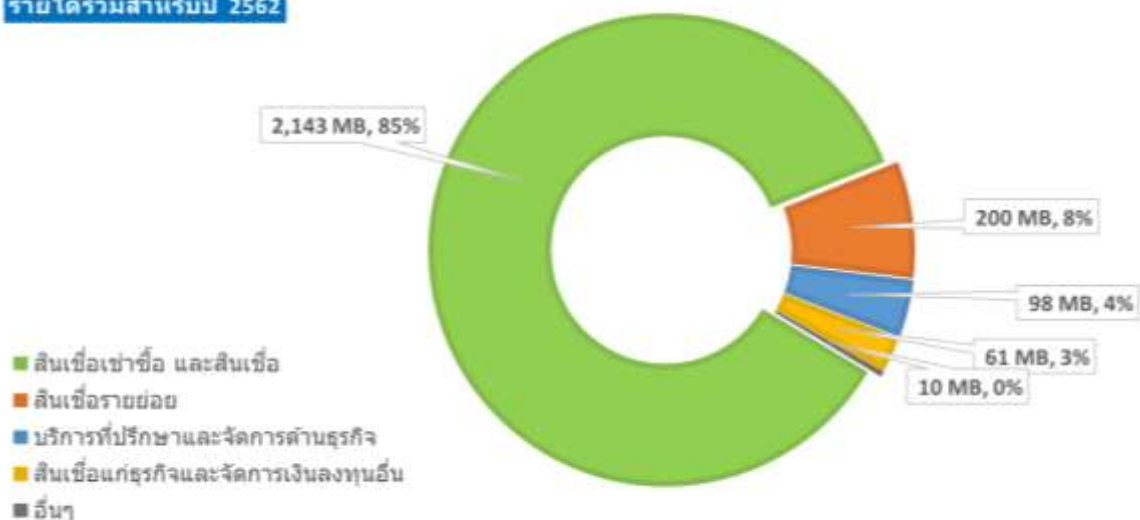
2. ลักษณะการประกอบธุรกิจ

โครงสร้างรายได้ของกลุ่มบริษัท

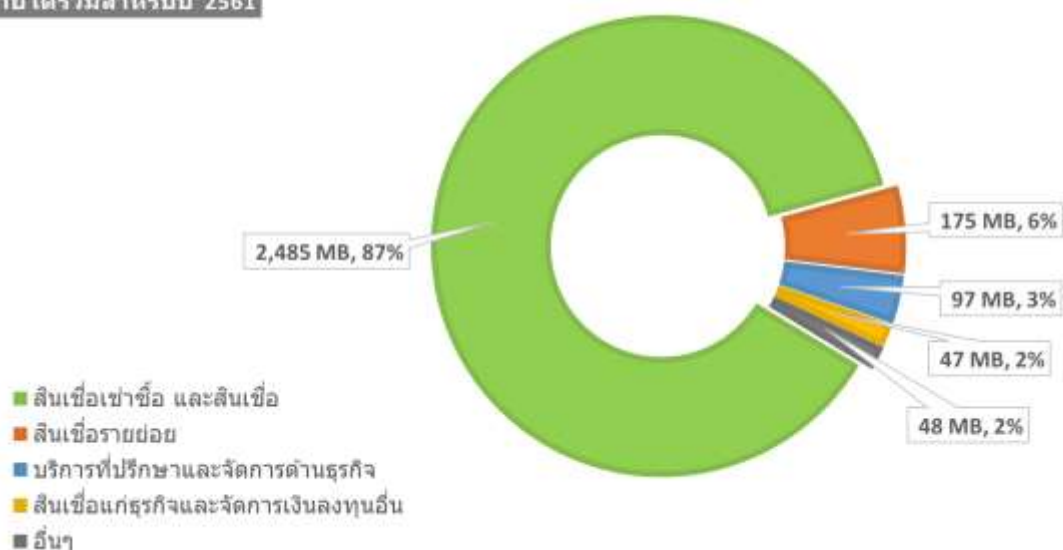
กลุ่มบริษัทจัดโครงสร้างองค์กรเป็นหน่วยธุรกิจตามประเภทของผลิตภัณฑ์และบริการตามที่เปิดเผยในหมายเหตุประกอบงบการเงินข้อ 26 สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2562

รายได้ของส่วนงานของกลุ่มบริษัท มีดังต่อไปนี้

รายได้รวมสำหรับปี 2562



รายได้รวมสำหรับปี 2561



2.1 ลักษณะของบริการ

1. สินเชื่อเช่าซื้อ และสินเชื่อ

ธุรกิจหลักของบริษัทและบริษัทย่อยคือการให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อ และให้บริการสินเชื่อ ในรูปแบบการให้บริการดิจิทัลไฟแนนซ์แพลตฟอร์ม เพื่อให้เกิดความสะดวกในการให้บริการสินเชื่อระหว่างผู้บริโภคสินค้ากับผู้ผลิต/ผู้แทนจำหน่าย (ดีลเลอร์) สินค้าหลากหลายประเภท อาทิเช่น รถจักรยานยนต์ เครื่องจักรการเกษตร รถบรรทุก และยานพาหนะอื่น ๆ ลูกค้าจะได้รับประโยชน์จากความสะดวกสบายตลอดทั้งกระบวนการ ตั้งแต่การขออนุมัติสินเชื่อ จนถึงการชำระค่างวดประจำเดือนผ่านระบบการชำระเงินแบบอิเล็กทรอนิกส์ สำหรับผู้ผลิต/ตัวแทนจำหน่ายนั้น ระบบของเราเป็นระบบที่มีประสิทธิภาพ ซึ่งสามารถสร้างความเชื่อมั่นให้กับผู้ผลิต/ตัวแทนจำหน่ายได้ อีกทั้งระบบยังสามารถอำนวยความสะดวกได้อย่างครบวงจร ทั้งกระบวนการขายสินค้า ตั้งแต่การตลาด การประเมินลูกค้า ซึ่งเป็นความรู้ที่เกิดจากประสบการณ์การให้บริการสินเชื่อมาอย่างยาวนานของบริษัท จนกระทั่งถึงการเก็บเงิน โดยผ่านทางเครือข่ายจุดให้บริการสินเชื่อต่าง ๆ และระบบอี-ไฟแนนซ์ซึ่งมีการบูรณาการมาแต่ดั้งเดิมด้วยเหตุนี้ รายได้ของบริษัทจึงมาจากรายได้ดอกเบี้ยเช่าซื้อจากลูกค้า และรายได้จากการให้บริการที่ปรึกษาและดอกเบี้ยสินเชื่อจากผู้ผลิต/ผู้แทนจำหน่าย

2. สินเชื่อรายย่อย

สินเชื่อรายย่อย หรือ ไมโครไฟแนนซ์ เป็นแนวคิดความช่วยเหลือทางการเงินที่ให้สินเชื่อขนาดเล็กแก่บุคคลหรือชุมชนที่ไม่สามารถเข้าถึงสินเชื่อจากธนาคารพาณิชย์ได้ โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อการจัดตั้งหรือพัฒนาอาชีพของตนเอง ด้วยเป้าหมายที่จะยกระดับคุณภาพชีวิตให้แก่บุคคลและชุมชนที่อยู่ในพื้นที่ห่างไกล บริษัทได้ให้สินเชื่อ รวมถึงการอบรมในด้านต่างๆ ให้แก่ลูกค้า เช่น การพัฒนาศักยภาพตนเอง ความเป็นผู้นำ และการพัฒนาอาชีพ เพื่อให้บุคคลหรือชุมชน เกิดการพัฒนาอย่างยั่งยืน

3. บริการที่ปรึกษาและจัดการด้านธุรกิจ

ตั้งแต่ปี 2560 บริษัทได้ร่วมมือกับบริษัท Century Finance ซึ่งเป็นบริษัทไฟแนนซ์ที่ให้บริการสินเชื่อประเภทต่างๆ ทั่วประเทศเมียนมาร์ เช่น รถจักรยานยนต์ รถสามล้อ และรถบรรทุก จัดตั้งบริษัทย่อย GL-AMMK ในประเทศเมียนมาร์ โดยบริษัทได้ผนวกเอาประสบการณ์ความเชี่ยวชาญและประสิทธิภาพของแพลตฟอร์มดิจิทัลไฟแนนซ์ของกรูปลิส ผสมผสานกับเครือข่ายกว้างขวางทั่วประเทศเมียนมาร์ผ่านบริษัท Century Finance ในการให้บริการสินเชื่อต่างๆ อันจะเป็นประโยชน์ต่อประชาชนชาวเมียนมาร์โดยเฉพาะประชาชนผู้มีรายได้น้อยในพื้นที่ห่างไกลทั่วประเทศ

การเติบโตของเศรษฐกิจของเมียนมาร์ ส่งผลให้ธุรกิจการให้บริการสินเชื่อของ Century Finance เติบโตอย่างรวดเร็ว ทำให้บริษัทย่อย (GL-AMMK) มีรายได้ค่าบริการที่ปรึกษาและจัดการด้านธุรกิจเพิ่มมากขึ้น โดยในปีนี้มีบริษัทมีเป้าหมายที่จะขยายการให้สินเชื่อเพิ่มขึ้น ด้วยการนำเสนอผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ให้แก่ลูกค้า

4. สินเชื่อแก่ธุรกิจและจัดการเงินลงทุนอื่น

บริษัทได้มีการให้บริการสินเชื่อภาคธุรกิจ แก่กิจการขนาดเล็กและขนาดกลาง ที่มีความต้องการเงินทุนในการประกอบธุรกิจ เนื่องจากบริษัทเล็งเห็นถึงความสำคัญของกิจการขนาดเล็กและขนาดกลาง ที่จะสามารถผลักดันให้เกิดการเติบโตของเศรษฐกิจในภาพรวมได้ นอกจากนี้บริษัทยังมีการลงทุนในตราสารหนี้ และตราสารทุนต่างๆ เพื่อสร้างรายได้ให้แก่บริษัท

2.2 การตลาดและสภาวะการแข่งขัน

(ก) กลยุทธ์การแข่งขัน

บริษัทมีกลยุทธ์ในการให้บริการสินเชื่อเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าดังนี้

1) การสร้างความพึงพอใจให้กับลูกค้า

ลูกค้าของบริษัทหมายถึงผู้เช่าซื้อและร้านค้าพันธมิตรทางธุรกิจโดยมุ่งเน้นความพึงพอใจสูงสุดของลูกค้าเป็นหลักในการดำเนินธุรกิจ

1.1 ความพึงพอใจในกลุ่มผู้เช่าซื้อ

ผู้เช่าซื้อจะได้รับบริการที่ดีและรวดเร็วโดยบริษัทจัดให้มีเจ้าหน้าที่สินเชื่อประจำอยู่ตามร้านค้าทั้งในกรุงเทพและต่างจังหวัด เพื่อครอบคลุมพื้นที่การให้บริการให้มากที่สุด เพื่อความสะดวกและรวดเร็วในการให้บริการขอสินเชื่อ โดยลูกค้าสามารถทราบผลการพิจารณาสินเชื่อภายใน 1 ชั่วโมง บริษัทยังเข้าเป็นสมาชิกของ บริษัท ข้อมูลเครดิตแห่งชาติ จำกัด และสมาชิกสมาคมธุรกิจเช่าซื้อรถจักรยานยนต์ไทย การเป็นสมาชิกของทั้ง 2 องค์กรดังกล่าว ทำให้บริษัททราบข้อมูลด้านเครดิตของลูกค้ามากขึ้น มีส่วนช่วยในการพิจารณาอนุมัติสินเชื่อได้อย่างรวดเร็วภายใต้ขั้นตอนการอนุมัติที่รัดกุม

1.2 ความพึงพอใจของร้านค้าพันธมิตรทางธุรกิจ

1.2.1) เนื่องจากร้านค้าพันธมิตรมีส่วนสำคัญในการแนะนำลูกค้ามาใช้สินเชื่อของบริษัท บริษัทจึงให้ความสำคัญในการสร้างความสัมพันธ์ที่ดีและรักษารฐานร้านค้าไว้ โดยมีการทำกิจกรรมร่วมกันในการส่งเสริมการขายต่างๆ อย่างสม่ำเสมอ

1.2.2) การสื่อสารและตอบสนองความต้องการที่รวดเร็วของร้านค้าพันธมิตรทางธุรกิจ บริษัทมีระบบการจัดการที่ดี ทำให้ร้านค้าได้รับเงินค่าสินค้าอย่างรวดเร็ว ก่อให้เกิดสภาพคล่องทางธุรกิจเป็นอย่างมาก กลยุทธ์นี้ถือได้ว่าสร้างความพึงพอใจให้แก่ร้านค้าอย่างสูงสุด และทำให้บริษัทมีความได้เปรียบต่อผู้ประกอบการรายอื่นเป็นอย่างมาก

1.2.3) ความถูกต้องและแม่นยำของข้อมูลด้วยระบบงานที่ดี ทำให้ร้านค้าสามารถสอบถามข้อมูลด้านต่างๆ เช่น สอบถามยอดปิดบัญชี รายละเอียดการจ่ายค่าสินค้า สอบถามเรื่องภาษีประจำปีรถจักรยานยนต์ ซึ่งบริษัทสามารถให้บริการได้อย่างรวดเร็ว

(ข) สภาวะการแข่งขันในอุตสาหกรรม และแนวโน้มสภาวะแข่งขันในอนาคต

ในปีที่ผ่านมาจนถึงปัจจุบัน เนื่องจากธุรกิจเช่าซื้อมีการแข่งขันที่สูงมาก มีผู้ประกอบการหลายกลุ่ม ทั้งบริษัทที่อยู่ในตลาดหลักทรัพย์ และไม่ได้อยู่ในตลาดหลักทรัพย์ บริษัทจึงมีนโยบายการให้บริการที่รวดเร็ว ยึดหลักความพึงพอใจของผู้เช่าซื้อและร้านค้าพันธมิตรเป็นหลัก การสำรวจตลาด ออกเยี่ยมลูกค้าและร้านค้าพันธมิตรอย่างต่อเนื่อง ทำให้บริษัททราบความต้องการของลูกค้าและสามารถนำข้อมูลมาปรับปรุงการให้บริการให้มีประสิทธิภาพและตรงต่อความต้องการของลูกค้ามากขึ้น เช่น ในปัจจุบันลูกค้าต้องการการบริการทำสัญญานอกสถานที่ บริษัทได้เพิ่มบริการการทำสินเชื่อที่บ้านหรือที่ทำงานของลูกค้า เป็นการสร้างความได้เปรียบทางธุรกิจอย่างมาก

นอกจากนั้น เพื่อรักษาระดับความพึงพอใจในการให้บริการของบริษัท บริษัทจึงตระหนักถึงความสำคัญในการแก้ปัญหาในกรณีที่เกิดข้อร้องเรียนกับบริษัท จึงจัดตั้งให้มีหน่วยงานพิเศษเพื่อรับข้อร้องเรียนในทุกช่องทาง อาทิ เช่น ทางโทรศัพท์ ทางอีเมล และช่องทางอินเทอร์เน็ต เป็นต้น ในปี 2562 บริษัทมีข้อร้องเรียนเฉลี่ยคิดเป็นน้อยกว่าร้อยละ 1 ซึ่งเป็นระดับที่น่าพอใจ

ยิ่งกว่านั้น บริษัทมีการขยายธุรกิจไปในระดับประเทศ ซึ่งมีคู่แข่งของเราน้อยรายนักที่ได้ทำเช่นนี้ จึงทำให้บริษัทสามารถเจริญเติบโตในภูมิภาคอาเซียนรวมทั้งในตลาดอื่นโดยรวมได้ แทนที่จะต้องพึ่งพาเศรษฐกิจภายในประเทศเพียงประเทศเดียว หากว่าเกิดปัญหาเกี่ยวกับเศรษฐกิจในประเทศที่เรามีธุรกิจเพียงประเทศเดียวทำให้เราไม่สามารถเติบโตไปตามที่คาดหวัง ซึ่งอาจจะเกิดขึ้นได้ เราก็จะยังมีธุรกิจในประเทศอื่น ๆ ที่สามารถดำเนินการต่อไปได้ ในขณะที่คู่แข่งของเราอาจต้องฝืนกับอุปสรรคต่อไป

บริษัทจะยังคงมุ่งเน้นการให้บริการ “ดิจิทัลแพลตฟอร์ม” เช่นเดิมในการตอบสนองความต้องการของลูกค้าบุคคล และดีลเลอร์ ซึ่งทำให้บริษัทสามารถอยู่เหนือคู่แข่งของเรา รวมทั้งสามารถทำให้บริษัทมีการเติบโต และมีผลตอบแทนที่สูงกว่าค่าเฉลี่ย

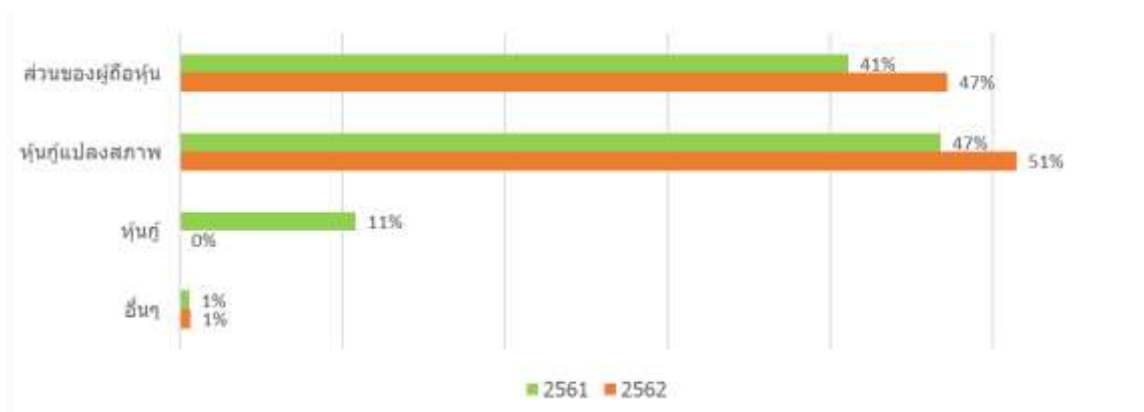
2.3 การจัดหาบริการ

แหล่งที่มาของเงินทุน

บริษัทมีนโยบายในการจัดหาแหล่งเงินทุน โดยมุ่งเน้นการจัดหาแหล่งเงินทุนระยะยาวเพื่อให้สอดคล้องกับลักษณะการดำเนินธุรกิจการให้บริการสินเชื่อ ที่ผ่านมามีการออกหุ้นเพิ่มทุน เสนอขายหุ้นกู้ และหุ้นกู้แปลงสภาพ ซึ่งเป็นแหล่งเงินทุนที่ต้นทุนต่ำ และลดความเสี่ยงจากความผันผวนของอัตราดอกเบี้ยในตลาดได้

นอกจากนี้ บริษัทยังดำเนินการจัดหาเงินทุนจากเงินกู้ยืมระยะยาว และระยะสั้น โดยการกู้ยืมจากสถาบันการเงินท้องถิ่นของแต่ละประเทศ

แหล่งที่มาของเงินทุนของกลุ่มบริษัท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2562 ปี 2561 ประกอบด้วย



	ส่วนของผู้ถือหุ้น	หุ้นกู้แปลงสภาพ	หุ้นกู้	อื่นๆ	รวม
	(ล้านบาท)				
2562	5,479	5,977	-	76	11,532
2561	5,654	6,430	1,487	83	13,653

3. ปัจจัยความเสี่ยง

ปัจจัยความเสี่ยงที่จะมีผลกระทบต่อการดำเนินธุรกิจของบริษัทมีดังนี้

3.1 ความเสี่ยงจากแหล่งเงินทุนภายนอก

จากลักษณะการประกอบธุรกิจการให้สินเชื่อเช่าซื้อ การดำเนินธุรกิจอย่างต่อเนื่องจะต้องมีแหล่งเงินทุนที่เพียงพอรองรับการดำเนินการ ทั้งนี้ปัจจุบันแหล่งเงินทุนที่บริษัทนำมาให้สินเชื่อมาจากสองแหล่งหลักคือเงินกู้ยืมจากภายนอกและเงินสดจากการดำเนินงานของบริษัท

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2562 บริษัทฯ มีแหล่งเงินทุนจากภายนอกจำนวน 6,053 ล้านบาท ประกอบด้วยหุ้นกู้แปลงสภาพจำนวน 5,977 ล้านบาท และที่เหลือจำนวน 76 ล้านบาทเป็นเงินกู้ยืมระยะสั้นจากธนาคารพาณิชย์ และเงินรับฝากจากลูกค้า

จากการดำเนินการที่ผ่านมา บริษัทฯ ใช้แหล่งเงินทุนจากการกู้ยืมเงินจากสถาบันการเงินและการเสนอขายหุ้นกู้เป็นหลักโดยบริษัทมีประวัติการชำระคืนมาโดยตลอดไม่เคยผิดนัดชำระหนี้ รวมทั้งสามารถปฏิบัติตามเงื่อนไขทางการเงินภายใต้สัญญาเงินกู้ได้ เช่นการดำรงอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้นและการดำรงอัตราส่วนของลูกค้าหนี้เช่าซื้อต่อหนี้เงินกู้ ซึ่งจะทำให้บริษัทสามารถลดความเสี่ยงจากการไม่ได้รับเงินทุนจากแหล่งเงินทุนภายนอกได้

3.2 ความเสี่ยงด้านการให้สินเชื่อ

บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีความเสี่ยงด้านการให้สินเชื่อที่เกี่ยวข้องกับลูกค้าที่ตามสัญญาเช่าซื้อและขายผ่อนชำระ ลูกหนี้สินเชื่อแก่ผู้บริโภคโดยมีสินทรัพย์ค้ำประกันและลูกหนี้เงินให้กู้ยืม ฝ่ายบริหารควบคุมความเสี่ยงนี้โดยการกำหนดให้มีนโยบายและวิธีการในการควบคุมสินเชื่อที่เหมาะสม ดังนั้นบริษัทฯ และบริษัทย่อยจึงไม่คาดว่าจะได้รับความเสียหายที่เป็นสาระสำคัญจากการให้สินเชื่อ นอกจากนี้ การให้สินเชื่อของบริษัทฯ และบริษัทย่อยไม่มีการกระจุกตัวเนื่องจากบริษัทมีฐานของลูกค้าที่หลากหลายและมีอยู่จำนวนมาก ราย จำนวนเงินสูงสุดที่บริษัทฯ อาจต้องสูญเสียจากการให้สินเชื่อคือมูลค่าตามบัญชีตามสัญญาเช่าซื้อและขายผ่อนชำระ ลูกหนี้สินเชื่อแก่ผู้บริโภคโดยมีสินทรัพย์ค้ำประกันและลูกหนี้เงินให้กู้ยืมที่แสดงอยู่ในงบแสดงฐานะการเงิน

3.3 ความเสี่ยงจากอัตราดอกเบี้ย

บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีความเสี่ยงจากอัตราดอกเบี้ยที่สำคัญอันเกี่ยวข้องกับเงินฝากสถาบันการเงิน ลูกหนี้ตามสัญญาเช่าซื้อและขายผ่อนชำระ ลูกหนี้สินเชื่อแก่ผู้บริโภคโดยมีสินทรัพย์ค้ำประกัน ลูกหนี้เงินให้กู้ยืม เงินฝากประจำที่มีภาระค้ำประกัน เงินเบิกเกินบัญชีและเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน เงินกู้ยืมระยะสั้นและเงินกู้ยืมระยะยาว หุ้นกู้ และหุ้นกู้แปลงสภาพ สินทรัพย์และหนี้สินทางการเงินส่วนใหญ่มีอัตราดอกเบี้ยที่ปรับขึ้นลงตามอัตราตลาด หรือมีอัตราดอกเบี้ยคงที่ซึ่งใกล้เคียงกับอัตราตลาดในปัจจุบัน

3.4 ความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยน

บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยนที่สำคัญอันเกี่ยวเนื่องจากการซื้อหรือขายและการกู้ยืมหรือให้กู้ยืมเงินเป็นเงินตราต่างประเทศ ในระหว่างปีบริษัทฯ นำมาตรฐานการบัญชีเกี่ยวกับการป้องกันความเสี่ยงเงินลงทุนสุทธิในการดำเนินงานต่างประเทศมาถือปฏิบัติ ทั้งนี้บริษัทฯ ป้องกันความเสี่ยงอัตราแลกเปลี่ยนที่เป็นเงินตราต่างประเทศที่เกิดจากการแปลงค่าทางการเงินของบริษัทย่อยซึ่งเป็นหน่วยงานในต่างประเทศโดยใช้หุ้นกู้แปลงสภาพที่เป็นเงินตราต่างประเทศในสกุลเงินเดียวกัน ปัจจุบันบริษัทสามารถจับคู่ ระหว่างกระแสเงินสดจ่ายเพื่อชำระหนี้ และกระแสเงินสดรับจากการดำเนินธุรกิจอยู่ในอัตราแลกเปลี่ยนในสกุลเงินเดียวกัน

3.5 ความเสี่ยงจากความไม่สอดคล้องกันระหว่างอายุเงินกู้กับระยะเวลาให้เข้าซื้ออสังหาริมทรัพย์

จากอายุของสัญญาเช่าซื้อที่ 12 - 48 เดือน (โดยเฉลี่ยแล้วจากประวัติการชำระเงินงวดของลูกค้าตามสัญญาเช่าซื้ออยู่ที่ประมาณ 30 เดือน) บริษัทมีนโยบายในการทำสัญญาเงินกู้ระยะยาวจากสถาบันการเงินซึ่งเป็นแหล่งเงินทุนภายนอก ให้มีความสอดคล้องกับระยะเวลาชำระเงินคืนตามสัญญาเช่าซื้อดังกล่าว เพื่อให้เกิดสภาพคล่องในการดำเนินกิจการอย่างไรก็ตาม บริษัทได้จัดทำประมาณการกระแสเงินสดครอบคลุมการคาดการณ์อัตราดอกเบี้ยของสินเชื่อบริษัทในอนาคต เพื่อให้บริษัทสามารถวิเคราะห์ ประเมินสภาพคล่องและวางแผนจัดหาเงินทุนให้รองรับและสอดคล้องกับเงื่อนไขสินเชื่อเช่าซื้อดังกล่าวและทำให้การดำเนินธุรกิจเป็นไปอย่างต่อเนื่องได้

3.6 ความเสี่ยงจากการดำเนินงานที่ก่อให้เกิดสินเชื่อที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้

ปัจจุบันการดำเนินธุรกิจให้สินเชื่อเช่าซื้ออสังหาริมทรัพย์นั้นไม่มีข้อจำกัดจากหน่วยงานใด ๆ ของภาครัฐ และเป็นธุรกิจที่ไม่อยู่ภายใต้กฎหมายพิเศษ ดังนั้นในการขยายธุรกิจของผู้ประกอบการทุกรายในธุรกิจสินเชื่อเช่าซื้ออสังหาริมทรัพย์จึงสามารถทำได้เต็มที่ตามศักยภาพของบริษัทเอง ธุรกิจนี้จึงมีความเสี่ยงจากสินเชื่อที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้หากขาดความระมัดระวังในการพิจารณาอนุมัติสินเชื่อ หรือขาดระบบการควบคุมภายในที่ดี

อย่างไรก็ตามกลุ่มบริษัทได้กำหนดให้มีการพิจารณาสินเชื่ออย่างเข้มงวดทุกขั้นตอนรวมทั้งให้ความสำคัญกับคุณภาพของสินเชื่อโดยการตรวจสอบข้อมูลของลูกค้า กล่าวคือบริษัทได้พัฒนาระบบฐานข้อมูลของลูกค้ามากกว่า 500,000 รายการ นอกจากนั้นยังเป็นสมาชิกของบริษัทข้อมูลเครดิตแห่งชาติ จำกัด และ สมาคมเช่าซื้ออสังหาริมทรัพย์แห่งประเทศไทย ทำให้บริษัทสามารถกลั่นกรองคุณภาพลูกหนี้ได้อย่างมีประสิทธิภาพด้วยการตรวจสอบประวัติการชำระหนี้จากฐานข้อมูลทั้งสามแหล่ง

โดย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2562 กลุ่มบริษัทมีสินเชื่อที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้เป็นจำนวน 451.44 ล้านบาทคิดเป็นร้อยละ 6.92 ของสินเชื่อทั้งหมด โดยเมื่อเปรียบเทียบกับสินเชื่อที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 ซึ่งเท่ากับจำนวน 488.01 ล้านบาทคิดเป็นร้อยละ 6.45 ของสินเชื่อทั้งหมด พบว่าสินเชื่อที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ต่อสินเชื่รวมลดลงจำนวน 36.57 ล้านบาท อย่างไรก็ตามบริษัทมีค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญจำนวน 476.73 ล้านบาท และ 492.89 ล้านบาท ณ วันที่ 31 ธันวาคม

2562 และ 2561 ตามลำดับ ค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญในปี 2562 ยังสามารถครอบคลุมสินเชื่อที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้เช่นเดียวกับปี 2561

3.7 ความเสี่ยงจากผลขาดทุนการขายรถจักรยานยนต์ที่ยึดคืนมาไม่คุ้มมูลหนี้

กลุ่มบริษัทจะทำการยึดคืนเมื่อลูกค้าผิดนัดชำระค่างวดตามสัญญาที่ตกลงกันไว้และจะถูกนำมาขายทอดตลาด โดยวิธีการประมูลให้แก่ผู้จำหน่ายรถจักรยานยนต์มือสองซึ่งดำเนินกิจการในเขตกรุงเทพฯ ปริมณฑล และต่างจังหวัดรวมถึงบุคคลผู้สนใจอื่น ทั้งนี้มูลหนี้คงค้างของลูกค้าแต่ละราย โดยทั่วไปจะสูงกว่ามูลค่ารถที่ยึดที่จำหน่ายได้ ดังนั้นหากไม่สามารถเรียกร้อยส่วนต่างที่รายได้จากการจำหน่ายไม่ครอบคลุม จากลูกหนี้หรือผู้ค้ำประกัน บริษัทจะมีผลขาดทุนจากการจำหน่ายรถยึดคืน

ตารางแสดงผลขาดทุนการขายรถจักรยานยนต์ที่ยึดคืนมาของกลุ่มบริษัท

หน่วย: ล้านบาท	2562	2561	2560
ขาดทุนจากการขายสินทรัพย์	(286.83)	(329.16)	(245.35)

อย่างไรก็ดีเพื่อป้องกันความเสี่ยงดังกล่าว บริษัทจัดให้มีมาตรการและระบบที่รัดกุมในการพิจารณาอนุมัติการให้สินเชื่อตั้งแต่เริ่มต้นโดยการใช้ฐานข้อมูลลูกค้าของบริษัท ข้อมูลเครดิตแห่งชาติ จำกัด และ สมาคมเช่าซื้อรถจักรยานยนต์แห่งประเทศไทย ในการพิจารณาคุณภาพผู้ขอสินเชื่อก่อนการปล่อยกู้ให้กู้ยืม รวมถึงการที่บริษัทได้พัฒนาบริการเรียกเก็บหลังการอนุมัติให้สินเชื่อเพื่อป้องกันปริมาณหนี้ที่อาจเพิ่มขึ้นจากการขยายธุรกิจของบริษัท

3.8 ความเสี่ยงด้านการแข่งขันและคู่แข่งรายใหม่เข้ามาในอุตสาหกรรมสินเชื่อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์

ธุรกิจการให้สินเชื่อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์เป็นธุรกิจที่ไม่ต้องมีการลงทุนในเครื่องมือและอุปกรณ์สำหรับการดำเนินงานเป็นจำนวนมาก บริษัทเพียงจัดหาแหล่งเงินทุนสำหรับการปล่อยสินเชื่อเท่านั้น จึงเป็นการง่ายที่คู่แข่งรายใหม่จะเข้ามาในอุตสาหกรรม อย่างไรก็ตามปัจจัยแห่งความสำเร็จไม่ใช่เพียงแค่แหล่งเงินทุนเท่านั้น แต่ยังต้องอาศัยความเชี่ยวชาญในอีกหลายด้าน เช่น การประเมินคุณภาพสินเชื่อ และการติดตามการชำระค่างวด เป็นต้น ซึ่งมีคู่แข่งจำนวนมากไม่น้อยที่ต้องออกจากอุตสาหกรรมเนื่องจากขาดคุณสมบัติดังกล่าว

การใช้บริการสินเชื่อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์นั้น ผู้จำหน่ายรถจักรยานยนต์ (Dealers) มีส่วนสำคัญในการแนะนำลูกค้าที่ขอสินเชื่อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์เพื่อเลือกผู้ให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์ ดังนั้นบริษัทจึงมีความเสี่ยงที่เกิดจากการที่ผู้จำหน่ายรถจักรยานยนต์ไม่แนะนำลูกค้าให้มาใช้บริการการให้สินเชื่อของบริษัท

การดำเนินธุรกิจของบริษัทจึงต้องมีระบบการตรวจสอบข้อมูล เพื่อการให้สินเชื่อที่รวดเร็ว ประกอบไปด้วยระบบสารสนเทศที่ครอบคลุมการดำเนินงานของบริษัทและบุคลากรที่มีความรู้ความสามารถ ประสบการณ์ รวมถึงความชำนาญเฉพาะด้าน ทำให้บริษัทสามารถดำเนินการอนุมัติสินเชื่อได้อย่างรวดเร็ว นับเป็นการสร้างความพอใจให้แก่ผู้จำหน่ายรถจักรยานยนต์เป็นอย่าง

มาก นอกจากนี้ด้วยระบบสารสนเทศที่บริษัทได้พัฒนาขึ้นเองเพื่อให้สอดคล้องเหมาะสมกับธุรกิจและความชำนาญเฉพาะของบุคลากร บริษัทสามารถให้บริการลูกค้าและร้านค้า ด้านการตรวจสอบยอดปิดบัญชีได้ภายในเวลาอันรวดเร็ว

3.9 ความเสี่ยงจากการเปลี่ยนแปลงของกฎหมายที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจของบริษัท

ในปี 2562 มี ประกาศ และ พระราชบัญญัติ ที่ออกใหม่ จำนวน 3 ฉบับ ซึ่งมีผลกระทบต่อธุรกิจของบริษัท ได้แก่

ประกาศธนาคารแห่งประเทศไทยเรื่องสินเชื่อส่วนบุคคลภายใต้การกำกับประเภทสินเชื่อที่มีทะเบียนรถเป็นประกัน

ธนาคารแห่งประเทศไทยประกาศควบคุมอัตราดอกเบี้ย หรือค่าบริการต่าง ๆ หรือเบี้ยปรับในการชำระหนี้ล่าช้ากว่ากำหนด ในการให้บริการ สินเชื่อส่วนบุคคลภายใต้การกำกับประเภทสินเชื่อที่มีทะเบียนรถเป็นประกัน เมื่อคำนวณรวมกันแล้ว ต้องไม่เกินร้อยละ 28 ต่อปี (effective rate) เมื่อวันที่ 31 มกราคม 2562 และมีผลบังคับใช้วันที่ 1 กุมภาพันธ์ 2562 บริษัทฯ จึงมีความเสี่ยงจากการสูญเสียรายได้เนื่องจากสามารถเก็บดอกเบี้ย และค่าธรรมเนียมจากลูกค้าได้น้อยลง

ประกาศคณะกรรมการกำกับการทวงถามหนี้ ปี 2562

คณะกรรมการกำกับการทวงถามหนี้ประกาศเมื่อวันที่ 30 กรกฎาคม 2562 เรื่อง จำนวนครั้งในการติดต่อทวงถามหนี้ โดยให้ผู้ทวงถามหนี้ติดต่อลูกหนี้หรือบุคคลซึ่งลูกหนี้ได้ระบุไว้เพื่อการทวงถามหนี้ได้ทราบการทวงถามหนี้ ไม่เกินหนึ่งครั้งต่อวัน ประกาศนี้ส่งผลกระทบต่อบริษัทโดยตรง เนื่องจากปัจจุบันบริษัทฯ มอบหมายให้พนักงาน และหน่วยงานภายนอกเป็นผู้ติดตามทวงถามหนี้ จึงมีความเสี่ยงที่ทั้งสองฝ่ายอาจจะติดตามทวงถามหนี้กับลูกค้าคนเดียวกันซ้ำซ้อนกันมากกว่าหนึ่งครั้งต่อวัน ทั้งนี้ บริษัทฯ ได้ดำเนินการเปลี่ยนแปลงนโยบายภายในเพื่อให้สอดคล้องกับประกาศคณะกรรมการกำกับการทวงถามหนี้ปี 2562 เป็นที่เรียบร้อยแล้ว

พระราชบัญญัติคุ้มครองข้อมูลส่วนบุคคล พ.ศ. 2562

โดยที่ พระราชบัญญัติคุ้มครองข้อมูลส่วนบุคคล พ.ศ. 2562 ที่ประกาศเมื่อวันที่ 28 พฤษภาคม 2562 และจะมีผลบังคับใช้วันที่ 27 พฤษภาคม 2563 ระบุให้ผู้ควบคุมข้อมูลส่วนบุคคลจะกระทำการเก็บรวบรวม ใช้ หรือเปิดเผยข้อมูลส่วนบุคคลไม่ได้ หากเจ้าของข้อมูลส่วนบุคคลไม่ได้ให้ความยินยอมไว้ก่อนหรือในขณะนั้น ส่งผลให้ บริษัทฯ ที่ปัจจุบัน มีการเก็บรวบรวมข้อมูลส่วนบุคคลของลูกค้า และการนำไปใช้เป็นฐานข้อมูลลูกค้าในผลิตภัณฑ์อื่น ๆ ต้องระมัดระวังให้มีการปฏิบัติตามพระราชบัญญัตินี้ให้ครบถ้วนถูกต้อง โดยที่ การกระทำใดๆ กับข้อมูลส่วนบุคคลของผู้อื่นโดยไม่ได้รับความยินยอมจากเจ้าของข้อมูล หรือเปิดเผยข้อมูลเพื่อแสวงหาประโยชน์ที่มิควรได้ โดยไม่ได้รับความยินยอม จะมีความเสี่ยงให้เกิดโทษทางอาญา โทษทางปกครอง รวมถึงโทษปรับ ปัจจุบัน บริษัทฯ อยู่ระหว่างการดำเนินการปรับเปลี่ยนระบบ และนโยบายภายในเพื่อรองรับการปฏิบัติตาม พระราชบัญญัติคุ้มครองข้อมูลส่วนบุคคล พ.ศ. 2562 ให้แล้วเสร็จก่อนที่พระราชบัญญัติ ดังกล่าว จะมีผลบังคับใช้

3.10 ความเสี่ยงจากการแพ้คดีความ

เนื่องจาก ปัจจุบันบริษัทมีความที่อยู่ระหว่างการพิจารณาของศาลหลายคดี (สามารถดูรายละเอียดในข้อ 5 ข้อพิพาททางกฎหมาย) บริษัทจึงมีความเสี่ยงในกรณีที่ ศาลมีคำพิพากษาถึงที่สุดให้บริษัทแพ้คดี ซึ่งส่งผลให้บริษัทต้องปฏิบัติตามคำพิพากษาของศาลในคดีนั้นๆ และอาจมีผลกระทบต่อบริษัททั้งในด้านการเงิน และด้านอื่น ๆ ด้วย อย่างไรก็ตาม ขณะนี้บริษัทได้ใช้ความพยายามอย่างเต็มที่ในการดำเนินคดี เพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุดต่อบริษัท

4. ทรัพย์สินที่ใช้ในการประกอบธุรกิจ

4.1 ทรัพย์สินถาวรหลักที่ใช้ในการประกอบธุรกิจของบริษัทและบริษัทย่อย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2562 และ 2561 มีรายละเอียดดังนี้

ประเภท/ลักษณะทรัพย์สิน	ลักษณะกรรมสิทธิ์	ภาระค้ำประกัน	มูลค่าตามบัญชีสุทธิ (พันบาท)	
			ณ 31 ธันวาคม 2562	ณ 31 ธันวาคม 2561
ที่ดินและส่วนปรับปรุง	เจ้าของ	ค้ำประกันเงินเบิกเกินบัญชี และเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน	35,983	35,983
อาคารและสิ่งปลูกสร้าง				
อาคารสถานที่	เจ้าของ	ค้ำประกันเงินเบิกเกินบัญชี และเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน	3,658	4,012
ส่วนปรับปรุงอาคารและสถานที่	เจ้าของ	ค้ำประกันเงินเบิกเกินบัญชี และเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน	5,946	6,705
เครื่องตกแต่งและเครื่องใช้สำนักงาน	เจ้าของ		2,939	4,515
คอมพิวเตอร์และอุปกรณ์	เจ้าของ		2,389	6,234
ยานพาหนะ	เจ้าของ		1,406	3,100
งานระหว่างทำ	เจ้าของ		300	300
รวมทั้งสิ้น			52,621	60,849

4.2 นโยบายการลงทุนในบริษัทย่อยและบริษัทร่วม

ตั้งแต่ปี 2559 บริษัทได้มีการปรับวิสัยทัศน์และพันธกิจของบริษัทให้เป็น “ผู้ให้บริการดิจิทัลไลฟ์เนตเวิร์กแพลตฟอร์มสู่ธุรกิจพันล้าน” ในอาเซียนและก้าวไกลกว่านั้น และเพื่อให้สอดคล้องกับวิสัยทัศน์ดังกล่าว บริษัทจึงได้ขยายธุรกิจไปยังประเทศในภูมิภาคอาเซียนเพิ่มเติมตามโอกาสที่มีเข้ามา โดยปัจจุบันบริษัทมีบริษัทย่อยทั้งสิ้นรวม 7 ประเทศ ได้แก่ ไทย สิงคโปร์ กัมพูชา ลาว อินโดนีเซีย ศรีลังกา และเมียนมา โดยจะใช้บริษัทย่อยในประเทศสิงคโปร์เพื่อเป็นศูนย์กลางในการขยายธุรกิจไปยังต่างประเทศ เนื่องจากกฎระเบียบมีความทันสมัยเป็นสากลและมีต้นทุนในการทำธุรกรรมทางการเงินที่ต่ำ และทุกแห่งจะทำธุรกิจโดยการให้บริการดิจิทัลไลฟ์เนตเวิร์กแพลตฟอร์ม ซึ่งเป็นการผสมผสานกันของรูปแบบการให้บริการทางเทคโนโลยี ด้วยซอฟต์แวร์ อีไลฟ์เนตเวิร์กที่มีมาแต่ดั้งเดิมกับรูปแบบการเปิดให้มีเครือข่ายของจุดให้บริการการขาย (point of sales) ที่หนาแน่นและ

ครอบคลุมพื้นที่กว้าง ซึ่งสามารถทำได้ด้วยค่าใช้จ่ายที่ต่ำ ไม่ต้องลงทุนในการเปิดสาขา และสามารถขยายได้อย่างรวดเร็ว เพื่อให้บริการสินเชื่อสินค้าต่าง ๆ เช่น รถจักรยานยนต์ เครื่องจักรทางการเกษตร อุปกรณ์เครื่องใช้ไฟฟ้า หรือสินค้าอื่น ๆ ที่สามารถให้สินเชื่อได้ หรือธุรกิจไมโครไฟแนนซ์ ซึ่งเป็นเครื่องมือที่เปิดโอกาสให้คนที่มีรายได้น้อย และ เข้าไม่ถึงบริการทางการเงินของระบบธนาคารพาณิชย์ สามารถเข้าถึงแหล่งเงินทุนที่จะนำมาใช้ในการพัฒนา และ ยกระดับความเป็นอยู่ของตนเองได้ ทั้งนี้ บริษัทใช้นโยบายการบริหารควบคุมบริษัทย่อยและบริษัทร่วม โดยการแต่งตั้งบุคคลที่เหมาะสมให้เข้าไปเป็นกรรมการในบริษัทย่อย และบริษัทร่วม ตามสัดส่วนของการถือหุ้นในแต่ละแห่ง

5. ข้อพิพาททางกฎหมาย

ข้อพิพาททางกฎหมายที่ บริษัท กรู๊ปลีส จำกัด (มหาชน) (“บริษัทฯ”) เป็นคู่ความ ซึ่งเป็นคดีหรือข้อพิพาทที่ยังไม่สิ้นสุดและเป็นคดีที่อาจมีผลกระทบต่อการดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ อย่างมีนัยสำคัญ และเป็นคดีที่มีได้เกิดจากการประกอบธุรกิจโดยปกติ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2562 มีรายละเอียดดังนี้

5.1 บริษัท JTrust Asia Pte. Ltd. ยื่นฟ้อง บริษัทฯ ต่อศาลแพ่ง เพื่อขอให้สิทธิบอกล้างโมฆียกรรมของหุ้นกู้แปลงสภาพและเรียกร้องค่าเสียหาย

เมื่อวันที่ 9 มกราคม 2561 บริษัท JTrust Asia Pte. Ltd. (“JTA”) ซึ่งเป็นบริษัทจำกัด จดทะเบียน ณ สาธารณรัฐสิงคโปร์ ได้ยื่นฟ้องบริษัทฯ กรรมการและอดีตกรรมการของบริษัทฯ ต่อศาลแพ่ง โดยกล่าวหาว่า บริษัทฯ และจำเลยอื่นๆ ได้ร่วมกันกระทำการอันเป็นการฉ้อฉล JTA เกี่ยวกับสถานะทางการเงินและผลประโยชน์ของบริษัทฯ เพื่อจูงใจให้ JTA เข้ามาลงทุนในบริษัทฯ ดังนั้น นิติกรรมต่างๆ ที่ JTA ได้ทำขึ้นกับบริษัทฯ เพื่อเข้ามาลงทุนในบริษัทฯ จึงเกิดจากการแสดงเจตนาที่เกิดจากการฉ้อฉล หรือด้วยความสำคัญผิดในสาระสำคัญในฐานะทางการเงินและผลประโยชน์ของบริษัทฯ JTA จึงแสดงเจตนาบอกล้างโมฆียกรรมในนิติกรรมเกี่ยวกับการลงทุนในบริษัทฯ ทั้งหมด และเรียกเงินลงทุนคืน ทั้งนี้ JTA ยังได้กล่าวอ้างว่า การกระทำการของบริษัทฯ และจำเลยอื่นๆ ยังถือได้ว่าเป็นการร่วมกันกระทำละเมิดต่อ JTA จึงเรียกร้องค่าเสียหายอีกด้วย ปัจจุบันคดีอยู่ระหว่างการพิจารณาของศาลชั้นต้น โดยศาลนัดสืบพยานระหว่างวันที่ 7 พฤษภาคม และ 24 มิถุนายน 2563 และนัดฟังคำพิพากษา วันที่ 25 สิงหาคม 2563

หมายเหตุ: ทุนทรัพย์ที่เรียกร้องเป็นเงินจำนวน 8,020,132,483.88 บาท

5.2 บริษัท JTrust Asia Pte. Ltd. ยื่นขอฟื้นฟูกิจการของ บริษัทฯ ต่อศาลล้มละลายกลาง

เมื่อวันที่ 10 มกราคม พ.ศ. 2561 JTA ได้ยื่นคำร้องขอฟื้นฟูกิจการของบริษัทฯ โดยกล่าวอ้างว่า JTA เป็นเจ้าหนี้ของบริษัทฯ ในหนี้เงินซึ่งเกิดจากการบอกล้างโมฆียกรรมของสัญญาลงทุนและการเข้าซื้อหุ้นกู้แปลงสภาพเป็นจำนวนเงิน 180,000,000 เหรียญสหรัฐ หรือคิดเป็นเงินไทยประมาณ 5,831,298,000 บาท และกล่าวอ้างว่า บริษัทฯ อยู่ในสถานะที่มีหนี้สินล้นพ้นตัว จึงมีเหตุอันสมควรที่จะเข้าสู่กระบวนการฟื้นฟูกิจการ ทั้งนี้ ศาลล้มละลายกลางได้ดำเนินการไต่สวนพยานหลักฐานของคู่ความทั้งสองฝ่ายจนเสร็จสิ้นแล้ว จึงมีคำสั่งยกคำร้องขอฟื้นฟูกิจการ เมื่อวันที่ 15 สิงหาคม 2562 ต่อมาเมื่อวันที่ 13 ธันวาคม 2562 ทาง JTA ยื่นอุทธรณ์คำสั่งศาลที่ให้ยกคำร้องขอฟื้นฟูกิจการดังกล่าว ปัจจุบันคดีอยู่ระหว่างการพิจารณาของศาลอุทธรณ์คดีชั้นอุทธรณ์

5.3 บริษัทฯ ยื่นฟ้องบริษัท JTrust Asia Pte. Ltd ต่อศาลแพ่ง เป็นคดีละเมิด เรียกค่าเสียหายอันเนื่องมาจากการยื่นคดีฟื้นฟูกิจการโดยไม่สุจริต

เมื่อวันที่ 30 เมษายน 2561 บริษัทฯ ได้ยื่นฟ้อง JTA ต่อศาลแพ่ง โดยกล่าวหาว่า JTA ยื่นคำร้องขอฟื้นฟูกิจการบริษัทฯ โดยมีเจตนาไม่สุจริต ก่อให้เกิดความเสียหายต่อบริษัทฯ หลายประการ ดังนั้นบริษัทฯ จึงเรียกร้องค่าเสียหายกับ JTA เป็นจำนวนกว่า 880 ล้านบาท การพิจารณาคดีนี้มีขึ้นเมื่อวันที่ 12 ตุลาคม ถึง 29 พฤศจิกายน 2562 และเมื่อวันที่ 5 มีนาคม 2563 ศาลชั้นต้นพิพากษาให้ JTA ชดเชยค่าเสียหายและค่าทนายความแก่บริษัทฯ จำนวนทั้งสิ้น 685.5 ล้านบาท ขณะนี้คดีอยู่ระหว่างระยะเวลาการยื่นอุทธรณ์

5.4 บริษัท JTrust Co., Ltd และ JTrust Asia Pte. Ltd. ยื่นฟ้องบริษัทฯ ต่อศาลแพ่ง เป็นคดีละเมิด เรียกค่าเสียหาย และหมิ่นประมาท

เมื่อวันที่ 3 พฤษภาคม 2561 บริษัท JTrust Co., Ltd (“JTrust”) และ JTrust Asia Pte. Ltd. ได้ยื่นฟ้อง บริษัทฯ ต่อศาลแพ่ง โดยกล่าวหาว่า การลงข่าวสารซึ่งแจ้งสถานการณ์ปัจจุบันของบริษัทฯบนเว็บไซต์ของบริษัทฯเอง เมื่อวันที่ 27 กุมภาพันธ์ 2561 นั้น ทำให้ JTrust และ JTA เสียชื่อเสียง ได้รับความเสียหาย อันเป็นการกระทำละเมิด และหมิ่นประมาท ต่อบริษัททั้งสอง จึงเรียกร้องค่าเสียหายจากบริษัทฯ พร้อมทั้งขอให้ลบข้อความที่เป็นการละเมิด และพิมพ์โฆษณาคำพิพากษาในหนังสือพิมพ์เป็นเวลา 7 วันติดต่อกัน โดยศาลกำหนดวันพิจารณาคดีช่วงปลายเดือนมกราคม 2563 ต่อมา JTrust และ JTA ได้ถอนฟ้องคดีนี้ ศาลจึงจำหน่ายคดีออกจากสารบบความแล้ว เมื่อวันที่ 16 มกราคม 2563 ปัจจุบันคดีนี้สิ้นสุดแล้ว

หมายเหตุ ทุนทรัพย์ที่เรียกร้องเป็นเงินจำนวน 20,271,232.88 บาท

5.5 บริษัท JTrust Asia Pte. Ltd. ยื่นฟ้อง บริษัทย่อยของบริษัทฯ ต่อศาลแห่งประเทศสิงคโปร์ เพื่อเรียกร้องค่าเสียหาย

เมื่อวันที่ 26 ธันวาคม 2560 บริษัท JTrust Asia Pte. Ltd. (“JTA”) ได้ยื่นฟ้องบริษัทย่อยของบริษัทฯ คือ Group Lease Holdings Pte. Ltd. (“GLH”) ซึ่งจดทะเบียนในประเทศสิงคโปร์ และอดีตผู้บริหารท่านหนึ่งของบริษัทฯ เป็นจำเลยต่อศาลแห่งประเทศสิงคโปร์ โดยกล่าวหาว่า GLH ร่วมกับจำเลยอื่น ๆ ทำให้ JTA ได้รับความเสียหาย โดยการหลอกลวงทำให้ JTA เชื่อว่า สถานะทางการเงินของบริษัทดีกว่าความเป็นจริง จึงตกลงเข้ามาลงทุนในบริษัทฯ คดีนี้ JTA เรียกร้องให้บริษัทฯจ่ายค่าเสียหายพร้อมดอกเบี้ย และมีคำสั่งใด ๆ อันเป็นการปลดเปลื้องทุกข์ให้แก่ JTA ตามที่ศาลเห็นสมควร เมื่อวันที่ 1 มิถุนายน 2561 ศาลแห่งประเทศสิงคโปร์ได้มีคำสั่งอนุญาตตามคำร้องขอคุ้มครองชั่วคราวของ JTA โดยห้ามไม่ให้ GLH และจำเลยอื่น ๆ ดำเนินการใด ๆ เกี่ยวกับทรัพย์สินในมูลค่าไม่เกิน 180,000,000 เหรียญสหรัฐ (รายการดังกล่าว ไม่รวมค่าใช้จ่ายในชีวิตประจำวัน การดำเนินการธุรกิจตามปกติ และค่าทนายความ) คำสั่งคุ้มครองชั่วคราวนี้มีผลครอบคลุมทั่วโลก การพิจารณาคดีดังกล่าวมีขึ้น เมื่อวันที่ 8 ตุลาคม ถึงวันที่ 31 ตุลาคม 2562 เมื่อวันที่ 12 กุมภาพันธ์ 2563 ศาลมีคำพิพากษายกฟ้องของ JTA พร้อมทั้งสั่งให้ JTA รับผิดชอบค่าใช้จ่ายของจำเลยทุกคน

6. ข้อมูลทั่วไปและข้อมูลสำคัญอื่น

6.1 ข้อมูลทั่วไป

(1) บริษัทที่ออกหลักทรัพย์

ชื่อบริษัท	: บริษัท กรู๊ปลีส์ จำกัด (มหาชน) (“บริษัทฯ”) (GL)
ที่ตั้งสำนักงานใหญ่	: 63 ซอย 1 ถนนเทศบาลนิมิตใต้ แขวงลาดยาว เขตจตุจักร กรุงเทพมหานคร 10900
ประเภทธุรกิจ	: ประกอบธุรกิจการให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อ
ทะเบียนเลขที่	: 0107537000327 (เดิมเลขที่บมจ.279)
โทรศัพท์	: +662 (0) 2580-7555
โทรสาร	: +662 (0) 2954-2902-3
Home Page	: www.grouplease.co.th / www.grouplease.international
E-mail	: glpcl@grouplease.co.th / ir@grouplease.co.th
ทุนจดทะเบียน	: 922,545,040.00 บาท แบ่งเป็น หุ้นสามัญจำนวน 1,845,090,080 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท
หุ้นที่ออกและชำระแล้ว	: 762,769,079 บาท แบ่งเป็น หุ้นสามัญ จำนวน 1,525,538,158 หุ้น (ณ วันที่ 30 ธันวาคม 2562)

(2) นิติบุคคลที่บริษัทฯถือหุ้นตั้งแต่ร้อยละ 10 ขึ้นไปของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้แล้วทั้งหมด

1. ชื่อบริษัท	: Group Lease Holdings Pte. Ltd.(GLH) (ถือหุ้น 100% โดย GL)
สถานที่ตั้ง	: 80 Raffles Place #32-01, UOB Plaza, Singapore (048624)
ประเภทธุรกิจ	: ธุรกิจที่ปรึกษาด้านธุรกิจและการบริหารสินเชื่อแก่ธุรกิจและจัดการเงินลงทุนอื่น
จำนวนและชนิดของหุ้น	: หุ้นสามัญ จำนวน 214,437,694 หุ้น เท่ากับ 214,447,594 เหรียญสิงคโปร์
2. ชื่อบริษัท	: GL Finance Plc. (GLF) (ถือหุ้น 100% โดย GLH.)
สถานที่ตั้ง	: 270-274 Kampuchea Krom Blvd, SangkatMittapheap, Khan 7 Makara, Phnom Penh, the Kingdom of Cambodia
ประเภทธุรกิจ	: ธุรกิจให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อ และธุรกิจให้บริการสินเชื่อ
Telephone	: +855 (0) 23 990 325
FAX	: +855 (0) 23 990 327
Home Page	: www.gl-f.com
จำนวนและชนิดของหุ้น	: หุ้นสามัญจำนวน 51,500 หุ้น เท่ากับ 10,300,000 เหรียญ สรอ.

3. ชื่อบริษัท : บริษัท ธานบรรณ จำกัด (ถือหุ้น 100% โดย GL)
 สถานที่ตั้ง : 63 ซอย 1 ถนนเทศบาลนิมิตรใต้ แขวงลาดยาว เขตจตุจักร กรุงเทพมหานคร 10900
 ประเภทธุรกิจ : ธุรกิจให้บริการสินเชื่อ
 ทะเบียนเลขที่ : 0105521022758
 โทรศัพท์ : +662 (0) 2580-4488
 Home Page : www.thanabanbike.com
 ทุนจดทะเบียน : 565,000,000 บาท แบ่งเป็น หุ้นสามัญจำนวน 5,650,000 หุ้น
 มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท
 หุ้นที่ออกและชำระแล้ว : 565,000,000 บาท แบ่งเป็น หุ้นสามัญจำนวน 5,650,000 หุ้น

4. ชื่อบริษัท : GL Leasing (Lao) Company Limited. (GLL)
 (ถือหุ้น 99.88% โดย GLH และ 0.12% โดย GL)
 สถานที่ตั้ง : Primier Building 2nd floor, unit No. 10, Phiawat, Sisattanak District, Vientiane Capital, Lao PDR
 ประเภทธุรกิจ : ธุรกิจให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อ ให้บริการสินเชื่อ และสินเชื่อรายย่อย
 โทรศัพท์ : +856 (0) 21 226 060
 โทรสาร : +856 (0) 21 226 064
 Home Page : www.gl-lao.com
 จำนวนและชนิดของหุ้น : หุ้นสามัญจำนวน 5,230,090 หุ้น เท่ากับ 5,119,151 เหรียญ สรจ. (41,840,720,000 กีบ)

5. ชื่อบริษัท : PT. Group Lease Finance Indonesia (ถือหุ้น 65% โดย GLH)
 สถานที่ตั้ง : Gedung Sahid Sudirman Center, Jl. Jenderal Sudirman Kav. 86, Jakarta Pusat, Jakarta 10220
 ประเภทธุรกิจ : ธุรกิจให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อ และสินเชื่อรายย่อย
 โทรศัพท์ : +62 80673980
 โทรสาร : +62 80673980
 จำนวนและชนิดของหุ้น : หุ้นสามัญจำนวน 100,000 หุ้น เท่ากับ 7,590,133 เหรียญ สรจ.
 (100 พันล้านรูเปีย อินโดนีเซีย)

6. ชื่อบริษัท : BG Microfinance Myanmar Co. Ltd. (ถือหุ้น 100% โดย GLH)
 สถานที่ตั้ง : 15 F Sakura Tower, No. 339 Bogyoke Aung, San Road Kyauktada Township, Kyauktayar, Yangon 11182, Myanmar
 ประเภทธุรกิจ : ธุรกิจสินเชื่อรายย่อย
 จำนวนและชนิดของหุ้น : หุ้นสามัญจำนวน 18,849,080 หุ้น เท่ากับ 20,840,969 เหรียญ สรจ.
 (18,849,080,000 จ๊าด)

7. ชื่อบริษัท : GL-AMMK Co.,Ltd. (ถือหุ้น 57% โดย GLH)
สถานที่ตั้ง : No. 1, Thitsar Street, Yankin Township, Yangon. Myanmar
ประเภทธุรกิจ : ธุรกิจให้บริการด้านการดำเนินงานที่เกี่ยวข้องกับการให้สินเชื่อ
จำนวนและชนิดของหุ้น : หุ้นสามัญจำนวน 3,000,000 หุ้น เท่ากับ 3,000,000 เหรียญ สรอ. (4,080,000,000 จี๊ด)
8. ชื่อบริษัท : บริษัท พัฒนาบริการสบาย จำกัด (ถือหุ้น 100% โดย บริษัทธนบรรณ)
สถานที่ตั้ง : 63 ซอย 1 ชั้น 1 ถนนเทศบาลนิมิตใต้ แขวงลาดยาว
เขตจตุจักร กรุงเทพมหานคร 10900
ประเภทธุรกิจ : ธุรกิจให้บริการด้านงานทะเบียน
ทะเบียนเลขที่ : 0105561113835
โทรศัพท์ : +662 (0) 2580-4488
ทุนจดทะเบียน : 4,000,000 บาท แบ่งเป็น หุ้นสามัญจำนวน 800,000 หุ้น
มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 5 บาท
หุ้นที่ออกและชำระแล้ว : 4,000,000 บาท แบ่งเป็น หุ้นสามัญจำนวน 800,000 หุ้น
9. ชื่อบริษัท : Commercial Credit and Finance Plc. (ถือหุ้น 29.99% โดย GLH)
สถานที่ตั้ง : No. 106, Yatinuwara Veediya, Kandy, Sri Lanka
ประเภทธุรกิจ : ธุรกิจสินเชื่อ สินเชื่อรายย่อย ลีสซิ่ง และเช่าซื้อ
โทรศัพท์ : 0112000000
Home Page : www.ccll.lk
จำนวนและชนิดของหุ้น : หุ้นสามัญจำนวน 318,074,365 หุ้น เท่ากับ 11,487,304 เหรียญ สรอ.
(2,150,640,315 รูปีศรีลังกา)
10. ชื่อบริษัท : Bagan Innovation Technology (Singapore) Pte. Ltd. (ถือหุ้น 17.17% โดย GLH)
สถานที่ตั้ง : ประเทศสิงคโปร์
ประเภทธุรกิจ : ธุรกิจให้บริการจัดตั้ง IT Platform
จำนวนและชนิดของหุ้น : หุ้นสามัญจำนวน 15,278 หุ้น เท่ากับ 3,393,423 เหรียญ สรอ.

(3) บุคคลอ้างอิงอื่นๆ

นายทะเบียนหลักทรัพย์ : บริษัทศูนย์รับฝากหลักทรัพย์ (ประเทศไทย) จำกัด
93 ถนนรัชดาภิเษก แขวงดินแดง เขตดินแดง กรุงเทพมหานคร 10400
โทร. 0-2009-9000 โทรสาร. 0-2009-9991
Call center : 0-2009-9999
Website : <http://www.set.or.th/tsd>

ผู้สอบบัญชี : นายโชคชัย งามวุฒิกุล ผู้สอบบัญชีรับอนุญาต เลขทะเบียน 9728
บริษัท เคพีเอ็มจี ภูมิไชย สอบบัญชี จำกัด
ชั้น 48-51 เอ็มไพร์ทาวเวอร์ เลขที่ 1 ถนนสาทรใต้
ยานนาวา สาทร กรุงเทพฯ 10120
โทรศัพท์ 0-2677-2000
Email Address : info@kpmg.co.th

ที่ปรึกษาทางกฎหมาย : บริษัท ฮันตัน แอนด์รูส์ เคิร์ท (ประเทศไทย) จำกัด
ชั้น 34 อาคาร คิวเฮาส์ ลุมพินี 1
ถนนสาทรใต้, แขวงทุ่งมหาเมฆ เขตสาทร
กรุงเทพฯ 10120
โทรศัพท์ 0-2645-8800

ผู้แทนผู้ถือหุ้นกู้ : ธนาคาร กรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน)
เลขที่ 1222 ถนนพระรามที่ 3
แขวงบางโพงพาง เขตยานนาวา
กรุงเทพฯ 10120
โทรศัพท์ 0-2296-2000