

ส่วนที่ 1

การประกอบธุรกิจ

1. นโยบายและภาพรวมการประกอบธุรกิจ

ภาพรวมและพัฒนากิจการประกอบธุรกิจ

ภายหลังจากที่ บริษัท ซุปเปอร์บล็อก จำกัด (มหาชน) ("SUPER" หรือ "บริษัท") ได้จำหน่ายทรัพย์สินที่ใช้ในการดำเนินธุรกิจผลิตอิฐมวลเบาออกไปเมื่อวันที่ 28 กุมภาพันธ์ 2556 จึงมีความประสงค์ที่จะปรับโครงสร้างบริษัทเพื่อให้มีความเหมาะสมกับการดำเนินงานตามนโยบายที่จะขยายงานและเข้าลงทุนในธุรกิจผลิตกระแสไฟฟ้าจากพลังงานทดแทน โดยเฉพาะพลังงานแสงอาทิตย์ เนื่องจากเป็นอุตสาหกรรมที่เติบโตอย่างต่อเนื่องตามความต้องการใช้ไฟฟ้าในประเทศ รวมทั้งนโยบายภาครัฐที่ให้การสนับสนุนการผลิตไฟฟ้าจากพลังงานหมุนเวียนมากขึ้น ส่งผลให้บริษัทมีนโยบายที่จะขยายงานทางด้านนี้อย่างต่อเนื่อง โดยการรับซื้อธุรกิจที่ผลิตและจัดจำหน่ายกระแสไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์ (Solar Farm) และทำการศึกษาในการเตรียมความพร้อมในส่วนงานที่เกี่ยวข้อง ไม่ว่าจะเป็นที่ดิน, เทคโนโลยี, บุคลากร รวมถึงแหล่งเงินทุน เพื่อรองรับการลงทุนก่อสร้างโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ (Solar Farm) ที่เกิดขึ้นในอนาคต

ปัจจุบัน SUPER ประกอบธุรกิจในการลงทุนถือหุ้นในกิจการอื่น (Holding Company) โดยลงทุนในธุรกิจหลัก 2 ธุรกิจ คือ

1. ธุรกิจโรงไฟฟ้าพลังงานทดแทน ประกอบด้วยพลังงานแสงอาทิตย์ แหล่งงานลม และพลังงานขยะ ทั้งนี้ ปัจจุบันได้ดำเนินการลงทุนและพัฒนาโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ (Solar Farm) และมีนโยบายที่จะขยายขอบเขตของธุรกิจไปที่ธุรกิจบริการรับเหมาก่อสร้างโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์แบบครบวงจร ("EPC") และธุรกิจบริการด้านการปฏิบัติการบำรุงรักษา และการประมวลผลโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ ("OMM") อีกด้วยในอนาคต

2. ธุรกิจด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร (Information & Communications Technology)

นอกจากธุรกิจทั้ง 2 ธุรกิจแล้ว บริษัทยังได้เข้าลงทุนในบริษัท เลมอน โกลด์ ฟาร์ม จำกัด เพื่อรองรับการขยายงานไปยังธุรกิจผลิตไฟฟ้าจากพลังงานลม และได้จัดตั้งบริษัท ซุปเปอร์ เอิร์ธ เอนเนอร์ยี จำกัด เมื่อวันที่ 16 มกราคม 2558 เพื่อรองรับการลงทุนโครงการผลิตกระแสไฟฟ้าจากพลังงานขยะ ซึ่งปัจจุบันอยู่ระหว่างการพิจารณาเตรียมงานในส่วนต่างๆที่เกี่ยวข้อง

รายละเอียดการลงทุนในบริษัทย่อยและบริษัทในกลุ่ม

บริษัท	ทุนจดทะเบียน (ล้านบาท)	ลักษณะธุรกิจ	สัดส่วนการ ถือหุ้น(%)
ธุรกิจหลัก			
1. ธุรกิจโรงไฟฟ้าพลังงานทดแทน			
1.1 SUPER ENERGY	1,000,000,000	ลงทุนในธุรกิจโรงไฟฟ้าพลังงานทดแทน	100.00
1.2 SSE	1,000,000,000	ลงทุนในธุรกิจโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์	100.00
1.3 PRO ONE	263,250,000	โรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์	100.00
1.4 PTD	150,000,000	โรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์	95.00
1.5 RSUN	90,000,000	โรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์	100.00
1.6 GBOM	30,000,000	โรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์	100.00

บริษัท	ทุนจดทะเบียน (ล้านบาท)	ลักษณะธุรกิจ	สัดส่วนการ ถือหุ้น(%)
1.7 LEMON	1,000,000	ลงทุนในธุรกิจโรงไฟฟ้าพลังงานลม	76.00
1.8 SUPER EARTH	5,000,000	ลงทุนในธุรกิจโรงไฟฟ้าพลังงานขยะ	100.00
ธุรกิจอื่น			
2. ธุรกิจด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ			
2.1 OPEN	40,000,000	เทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร	76.25
3. ธุรกิจให้คำปรึกษาด้านการก่อสร้างและลงทุน			
3.1 SUPERBLOCK SOUTH	150,000,000	บริการรับเหมาก่อสร้างและให้คำปรึกษา	100.00
3.2 SUPER SPEED	100,000,000	บริการรับเหมาก่อสร้างและให้คำปรึกษา	100.00

1.1 การเปลี่ยนแปลงและพัฒนาการที่สำคัญ

บริษัท ชูเปอร์บล็อก จำกัด (มหาชน) ก่อตั้งขึ้นเมื่อวันที่ 20 ธันวาคม 2537 โดยใช้ชื่อ บริษัท ชูเปอร์บล็อก จำกัด ภายใต้การสนับสนุนของคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน ด้วยทุนจดทะเบียน 150 ล้านบาท เดิมเพื่อดำเนินธุรกิจการผลิตและจำหน่ายผลิตภัณฑ์คอนกรีตอิฐมวลเบา (Autoclaved Aerated Concrete) เกรด 4 ซึ่งประกอบด้วย บล็อกก่อผนัง แผ่นผนังสำเร็จรูป และ เสาเอ็นทึบหลังสำเร็จรูป โดยใช้เครื่องจักรซึ่งเป็นเทคโนโลยีของ WEHRHAHN จากประเทศเยอรมนี และมีโรงงานผลิตตั้งอยู่ที่ 9/1 หมู่ 11 ถนนสิงห์บุรีปากดง ตำบลบางระจัน อำเภอบางระจัน จังหวัดสิงห์บุรี ทั้งนี้บริษัทเริ่มดำเนินการผลิตในเดือนมิถุนายน 2539 ต่อมาบริษัทได้จำหน่ายทรัพย์สินที่ใช้ในการดำเนินธุรกิจผลิตอิฐมวลเบาออกไปเมื่อวันที่ 28 กุมภาพันธ์ 2556

ปัจจุบัน ได้มีการเปลี่ยนแปลงในธุรกิจโดยหันมาให้ความสนใจในธุรกิจโรงไฟฟ้าพลังงานทดแทน และได้มีการปรับเปลี่ยนโครงสร้างบริษัท เพื่อให้มีความเหมาะสมต่อการดำเนินธุรกิจโรงไฟฟ้าพลังงานทดแทน โดยมีสำนักงานใหญ่ของบริษัทตั้งอยู่ที่ 223/61 ชั้น 14 อาคารคันทรี่คอมเพล็กซ์ อาคารเอ ถนนสรรพาวุธ แขวงบางนา เขตบางนา กรุงเทพฯ 10260

การเปลี่ยนแปลงและพัฒนาการที่สำคัญในส่วนเกี่ยวกับโครงสร้างการถือหุ้น และการเพิ่มทุน/ลดทุน ที่สำคัญ ดังนี้

ปี 2548	
กุมภาพันธ์ 2548	จดทะเบียนจัดตั้ง บริษัท ชูเปอร์บล็อก เซาท์ จำกัด เพื่อดำเนินธุรกิจเป็นผู้ผลิตผลิตภัณฑ์คอนกรีตอิฐมวลเบา โดยมีแผนที่จะตั้งโรงงานทางภาคใต้ของประเทศไทย ทั้งนี้บริษัทฯ ถือหุ้นในสัดส่วน 100.00%
มีนาคม 2548	บริษัทมีมติเพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 210 ล้านบาท เป็น 313.50 ล้านบาท (313.50 ล้านหุ้น) โดยการเสนอขายหุ้นต่อประชาชน 90 ล้านบาท (จำนวน 90 ล้านหุ้น) ส่วนที่เหลือ 13.5 ล้านบาท (จำนวน 13.5 ล้านหุ้น) จัดสรรเพื่อรองรับการใช้สิทธิที่จะซื้อหุ้นของผู้จำหน่ายหลักทรัพย์ ในกรณีของการจัดสรรหุ้นส่วนเกินตามประกาศคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ที่เกี่ยวข้อง
เมษายน 2548	หุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัทจำนวน 90 ล้านหุ้น เปิดให้นักลงทุนซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์เป็นวันแรก
มิถุนายน 2548	จดทะเบียนจัดตั้ง บริษัท ชูเปอร์ สปีด คอนสตรัคชั่น จำกัด เพื่อดำเนินธุรกิจรับติดตั้งผนัง กำแพง หรือ ดำเนินการก่อสร้าง, รับเหมาก่อสร้าง (Turn Key) ด้วยผลิตภัณฑ์ของ ชูเปอร์บล็อก ทั้งนี้บริษัทฯ ถือหุ้นในสัดส่วน 100.00%
ปี 2551	
เมษายน 2551	บริษัทมีมติลดทุนจดทะเบียนโดยการตัดหุ้นสามัญที่ยังมิได้นำออกจำหน่ายทั้งหมดจำนวน 13.5 ล้านหุ้น และมีมติเพิ่มทุนจดทะเบียนจากจำนวน 300 ล้านบาท เป็นทุนจดทะเบียนจำนวน 500 ล้านบาท โดยนำหุ้นสามัญที่ออกใหม่จำนวน 200 ล้านหุ้นจัดสรรให้แก่บุคคลในวงจำกัด และ/หรือผู้ลงทุนสถาบัน ตามมติที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2551

ตุลาคม 2551	บริษัทเสนอขายหุ้นเพิ่มทุนจำนวน 150,000,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท ให้แก่ผู้ลงทุนโดยเฉพาะเจาะจง จำนวน 2 ราย ในราคาเสนอขายหุ้นละ 0.67 บาท ส่งผลให้ภายหลังการเพิ่มทุนบริษัทมีทุนจดทะเบียนเท่ากับ 500 ล้านบาท และทุนเรียกชำระแล้วเท่ากับ 450 ล้านบาท
ปี 2552	
มกราคม 2552	บริษัทลงนามในบันทึกข้อตกลงซื้อขายหุ้นบริษัท อีคิวดี เรสซิเดนเซียล จำกัด จำนวน 2,000,000 หุ้น จากนายสวิจักร โลจายะ ตามมติที่ประชุมคณะกรรมการ ครั้งที่ 1/2552
พฤศจิกายน 2552	บริษัทลงนามในบันทึกข้อตกลงซื้อขายหุ้นบริษัท มายริสอร์ท โฮลดิ้ง จำกัด จำนวน 9,999,994 หุ้น จากหม่อมราชวงศ์ศศิจุฑาภา วรวรรณ และยกเลิกบันทึกข้อตกลงซื้อขายหุ้นบริษัท อีคิวดี เรสซิเดนเซียล จำกัด จำนวน 2,000,000 หุ้น จากนายสวิจักร โลจายะ ตามมติที่ประชุมคณะกรรมการ ครั้งที่ 5/2552
ปี 2553	
มกราคม 2553	บริษัทมีมติลดทุนจดทะเบียนโดยการตัดหุ้นสามัญที่ยังมิได้นำออกจำหน่ายทั้งหมดจำนวน 50 ล้านหุ้น และมีมติเพิ่มทุนจดทะเบียนจากจำนวน 450 ล้านบาท เป็นทุนจดทะเบียนใหม่จำนวน 675 ล้านบาท โดยนำหุ้นสามัญที่ออกใหม่จำนวน 225 ล้านหุ้น เสนอขายให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมตามสัดส่วน และในกรณีที่หุ้นเหลือ บริษัทจะเสนอขายให้แก่บุคคลในวงจำกัด และ/หรือผู้ลงทุนสถาบัน ตามมติที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น 1/2553
กุมภาพันธ์ 2553	บริษัทเสนอขายหุ้นเพิ่มทุนจำนวน 225 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท ให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมตามสัดส่วน ในราคาเสนอขายหุ้นละ 0.67 บาท ทั้งนี้ ภายหลังการเพิ่มทุนบริษัทมีทุนจดทะเบียนเท่ากับ 675 ล้านบาท และทุนเรียกชำระแล้วเท่ากับ 471.83 ล้านบาท
สิงหาคม 2553	บริษัทยกเลิกบันทึกข้อตกลงซื้อขายหุ้นบริษัท มายริสอร์ท โฮลดิ้ง จำกัด จำนวน 9,999,994 หุ้น จากหม่อมราชวงศ์ศศิจุฑาภา วรวรรณ ตามมติที่ประชุมคณะกรรมการ ครั้งที่ 3/2553
ปี 2554	
กันยายน 2554	บริษัทมีมติลดทุนจดทะเบียนโดยการตัดหุ้นสามัญที่ยังมิได้นำออกจำหน่ายทั้งหมดจำนวน 203.17 ล้านหุ้น และมีมติเพิ่มทุนจดทะเบียนจากจำนวน 471.83 ล้านบาท เป็นทุนจดทะเบียนจำนวน 629.11 ล้านบาท โดยนำหุ้นสามัญที่ออกใหม่จำนวน 157.28 ล้านหุ้น เสนอขายให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมในอัตราส่วน 3 หุ้นสามัญเดิมต่อ 1 หุ้นสามัญใหม่ ในราคาเสนอขายหุ้นละ 0.56 บาท และในกรณีที่หุ้นเหลือ บริษัทจะเสนอขายให้แก่บุคคลในวงจำกัด และ/หรือผู้ลงทุนสถาบัน ภายในระยะเวลา 12 เดือนหลังจากวันที่ได้รับอนุมัติจากที่ประชุมผู้ถือหุ้น ตามมติที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น 1/2554
พฤศจิกายน 2554	บริษัทเสนอขายหุ้นเพิ่มทุนจำนวน 157.28 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท ให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมในอัตราส่วน 3 หุ้นสามัญเดิมต่อ 1 หุ้นสามัญใหม่ ในราคาเสนอขายหุ้นละ 0.56 บาท ส่งผลให้ภายหลังการเพิ่มทุนบริษัทมีทุนจดทะเบียนเท่ากับ 629.11 ล้านบาท และทุนเรียกชำระแล้วเท่ากับ 538.25 ล้านบาท
ปี 2555	
กันยายน 2555	บริษัทเสนอขายหุ้นเพิ่มทุนจำนวน 90.86 ล้านหุ้น ให้แก่นักลงทุนโดยเฉพาะเจาะจง (Private Placement) 1 ราย ในราคาเสนอขายต่อหุ้น 0.56 ล้านบาท ส่งผลให้ภายหลังการเพิ่มทุนบริษัทมีทุนจดทะเบียนเท่ากับ 629.11 ล้านบาท และทุนเรียกชำระแล้วเท่ากับ 629.11 ล้านบาท ทั้งนี้บริษัทได้นำเงินจากการเพิ่มทุนจำนวน 50.88 ล้านบาท ไปใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในกิจการทั้งหมด

บริษัทฯ เข้าดำเนินการดังต่อไปนี้ ตามมติที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท 6/2555

1. เข้าทำรายการได้มาซึ่งสินทรัพย์ โดยเข้าซื้อหุ้นสามัญของบริษัท โอเพ่น เทคโนโลยี จำกัด(มหาชน) พุทธศักราช 2555 (“OPEN”) จำนวน 30,499,994 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท รวมเป็นจำนวนทั้งหมด 30,499,994 บาท จากผู้ถือหุ้นเดิม OPEN จำนวน 2 ราย ได้แก่ หม่อมราชวงศ์ภูมิภัทร วรวรรณ และ บริษัท ไอ.ที.อี-คอมเมิร์ซ จำกัด

คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 76.25 ของจำนวนหุ้นทั้งหมด ทั้งนี้ เมื่อวันที่ 2 มกราคม 2556 บริษัทได้รับโอนหุ้น OPEN พร้อมทั้งชำระเงินค่าหุ้นเป็นที่เรียบร้อยแล้ว

2. เข้าทำรายการจำหน่ายไปซึ่งสินทรัพย์ โดยขายทรัพย์สินที่ใช้ในการประกอบธุรกิจผลผลิตผลิตภัณฑ์ คอนกรีตมวลเบาของบริษัทฯ ให้กับบริษัท ปูนซีเมนต์นครหลวง จำกัด(มหาชน) และ/หรือ บริษัทย่อยของบริษัท ปูนซีเมนต์นครหลวง จำกัด(มหาชน) (“SCCC”) รวมเป็นราคาขายจำนวนทั้งสิ้น 500,000,000 บาท (ห้าร้อยล้านบาท) และอนุมัติให้ลงนามในสัญญาจะซื้อจะขายทรัพย์สิน (Asset Sale and Purchase Agreement) สัญญาข้อตกลงไม่แข่งขันทางธุรกิจ (Non-Competition Agreement) และสัญญาบัญชีเงินฝากเพื่อรับเงินมัดจำ (Escrow Agreement) ตามเงื่อนไขที่บริษัทฯ มีการเจรจากับ SCCC โดยสัญญาทั้ง 3 ฉบับ ดังกล่าว จะมีผลตามกฎหมายก็ต่อเมื่อได้รับการอนุมัติจากที่ประชุมผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ ก่อน ทั้งนี้ บริษัทฯ ได้จัดประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2556 เพื่อขออนุมัติการเข้าทำรายการดังกล่าวไปเมื่อวันที่ 5 กุมภาพันธ์ 2556 ซึ่งที่ประชุมได้มีมติอนุมัติให้เข้าทำรายการดังกล่าว และในวันที่ 28 กุมภาพันธ์ 2556 บริษัทได้ทำการขายทรัพย์สินในการดำเนินธุรกิจของบริษัทให้กับ บริษัท อินทรี ซุปเปอร์บล็อก จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทย่อยของบริษัท ปูนซีเมนต์นครหลวง จำกัด (มหาชน) เป็นจำนวนเงินทั้งสิ้น 500 ล้านบาท (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

ปี 2556

บริษัทมีมติเพิ่มทุนจดทะเบียน จำนวน 1,050 ล้านบาท โดยออกหุ้นสามัญใหม่จำนวน 1,050 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท โดยได้อนุมัติการจัดสรรหุ้นสามัญเพิ่มทุนดังกล่าวให้กับผู้ถือหุ้นเดิม ในอัตราส่วน 1 หุ้นสามัญเดิมต่อ 1 หุ้นสามัญใหม่ จำนวน 629.11 ล้านหุ้น ในราคาหุ้นละ 1.29 บาท และบุคคลในวงจำกัด และ/หรือ ผู้ลงทุนสถาบัน จำนวน 420.89 ล้านหุ้น ในราคาหุ้นละ 1.29 บาท ทั้งนี้ หุ้นเหลือจากการจัดสรรหุ้นให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิม บริษัทจะเสนอขายหุ้นส่วนที่เหลือให้กับบุคคลในวงจำกัด และ/หรือ ผู้ลงทุนสถาบัน ในราคาหุ้นละ 1.29 บาท ภายในระยะเวลา 12 เดือนหลังจากที่ได้รับอนุมัติจากที่ประชุมผู้ถือหุ้น ตามมติที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น 2/2556

บริษัทเสนอขายหุ้นเพิ่มทุนจำนวน 629.11 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท ให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมในอัตราส่วน 1 หุ้นสามัญเดิมต่อ 1 หุ้นสามัญใหม่ ในราคาเสนอขายหุ้นละ 1.29 บาท ส่งผลให้ภายหลังการเพิ่มทุนบริษัทมีทุนจดทะเบียนเท่ากับ 1,679.11 ล้านบาท และทุนเรียกชำระแล้วเท่ากับ 766.54 ล้านบาท

กันยายน 2556 บริษัทฯเสนอขายหุ้นเพิ่มทุนจำนวน 58.75 ล้านหุ้น ให้แก่นักลงทุนโดยเฉพาะเจาะจง (Private Placement) 3 ราย ได้แก่ นางสาวนันท์ธิดา กิตติโสธรานนท์ จำนวน 50 ล้านหุ้น, นางทชวรรณ สายเชื้อ จำนวน 4.75 ล้านหุ้น และนายทัศนัย สุทัศน์ ณ อยุธยา จำนวน 4 ล้านหุ้น ในราคาเสนอขายหุ้นละ 1.29 บาท ส่งผลให้ภายหลังการเพิ่มทุนบริษัทมีทุนจดทะเบียนเท่ากับ 1,679.11 ล้านบาท และทุนเรียกชำระแล้วเท่ากับ 825.29 ล้านบาท

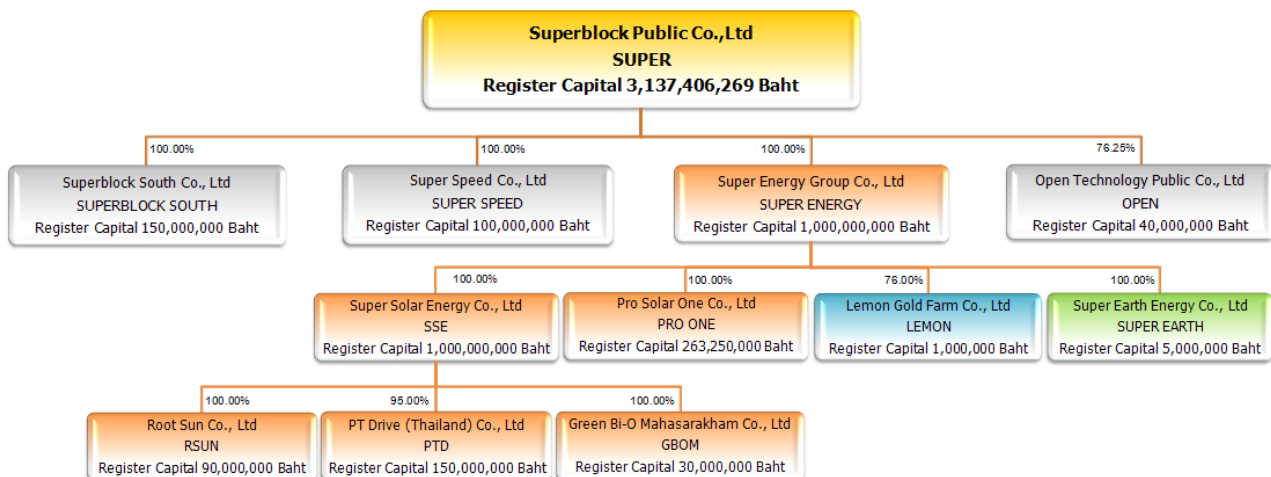
บริษัทฯ เข้าดำเนินการ ตามมติที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท 7/2556 ดังต่อไปนี้

1. การจัดตั้งบริษัทย่อยแห่งใหม่ คือ บริษัท ซุปเปอร์ เอนเนอร์ยี กรุ๊ป จำกัด เพื่อดำเนินธุรกิจการลงทุน พุทธศักราช 2556 โดยการถือหุ้นในบริษัทที่ดำเนินโครงการผลิตกระแสไฟฟ้าจากพลังงานทดแทนและธุรกิจที่เกี่ยวข้อง ทั้งนี้ บริษัทถือหุ้นในสัดส่วน 100.00%

2. การเข้าทำรายการได้มาซึ่งสินทรัพย์ โดยให้บริษัท ซุปเปอร์ เอนเนอร์ยี กรุ๊ป จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทย่อย

	ของบริษัท เข้าซื้อหุ้นสามัญของบริษัท รุทฟาร์ม จำกัด จำนวน 1,069,998 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 มูลค่ารวมประมาณ 183,158,753 บาท จากบริษัท 77 เอนเนอร์ยี จำกัด และเนื่องจาก ปัจจุบัน RFARM ถือหุ้นในบริษัท รุทชัน จำกัด จำนวน 899,998 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท รวมเป็นมูลค่า 89,999,800 บาท คิดเป็นสัดส่วนการถือหุ้นร้อยละ 100.00 ของทุนจดทะเบียน ดังนั้น การเข้าซื้อหุ้นของ SUPER ENERGY ในครั้งนี้จึงมีผลทำให้เป็นการเข้าถือหุ้นโดยทางอ้อมใน บริษัท รุทชัน จำกัด ที่ประกอบธุรกิจผลิตและจำหน่ายกระแสไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์ ด้วยระบบ Solar Cell ในสัดส่วนร้อยละ 100.00
ธันวาคม 2556	บริษัทฯ เสนอขายเพิ่มทุนจำนวน 150 ล้านบาท ให้แก่นักลงทุนโดยเฉพาะเจาะจง (Private Placement) 1 ราย ได้แก่ นางดารานี อุตตะนันท์ ในราคาเสนอขายหุ้นละ 1.29 บาท ส่งผลให้ภายหลังการเพิ่มทุนบริษัทมีทุนจดทะเบียนเท่ากับ 1,679.11 ล้านบาท และทุนเรียกชำระแล้วเท่ากับ 975.29 ล้านบาท
ปี 2557	
มกราคม 2557	บริษัท ชูเปอร์ เอนเนอร์ยี กรุ๊ป จำกัด เข้าทำรายการโอนหุ้นพร้อมทั้งชำระเงินค่าหุ้นให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิม ของบริษัท รุทฟาร์ม จำกัด จำนวน 1 ราย ได้แก่ บริษัท ชูเปอร์ เอนเนอร์ยี กรุ๊ป จำกัด จำนวน 1,069,998 หุ้น เป็นจำนวน 177.88 ล้านบาท
เมษายน 2557	บริษัทมีมติการเข้าทำรายการได้มาซึ่งสินทรัพย์ โดยซื้อหุ้นบริษัท ไพโร โซลาร์ วัน จำกัด ซึ่งดำเนินธุรกิจผลิตและจัดจำหน่ายกระแสไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์ มูลค่ารวม 325,298,251 บาท ตามมติที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2557
กรกฎาคม 2557	บริษัทมีมติเพิ่มทุนจดทะเบียนจำนวน 951,495,040 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท โดยเสนอขายให้ผู้ถือหุ้นเดิมจำนวน 335,821,779 หุ้น ในอัตราส่วน 5 หุ้นสามัญเดิมต่อ 1 หุ้นสามัญใหม่ ในราคาเสนอขายหุ้นละ 8.00 บาท และจัดสรรหุ้นสามัญเพิ่มทุนเพื่อรองรับใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญรุ่นที่ 1 และ 2 จำนวน 279,851,482 หุ้น และ 335,821,779 หุ้น ตามลำดับ
สิงหาคม 2557	บริษัทเสนอขายหุ้นเพิ่มทุนให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมจำนวน 335,816,430 หุ้น ในอัตราส่วน 5 หุ้นสามัญเดิม ต่อ 1 หุ้นสามัญใหม่ ส่งผลให้ภายหลังการเพิ่มทุนบริษัทมีทุนจดทะเบียนเท่ากับ 2,630,603,932 บาท และทุนเรียกชำระแล้วเท่ากับ 2,014,925,322 บาท ตามที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น 1/2557
กันยายน 2557	บริษัทมีมติการเข้าทำรายการได้มาซึ่งสินทรัพย์ โดยซื้อหุ้นบริษัท พีทีไทร์ (ประเทศไทย) จำกัด ซึ่งดำเนินธุรกิจผลิตและจัดจำหน่ายกระแสไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์ มูลค่ารวม 315 ล้านบาท ตามมติที่ประชุมคณะกรรมการ 9/2557
พฤศจิกายน 2557	บริษัทมีมติการเข้าทำรายการได้มาซึ่งสินทรัพย์ โดยซื้อหุ้นบริษัท กรีน ไบ-โอ มหาสารคาม จำกัด ซึ่งดำเนินธุรกิจผลิตและจัดจำหน่ายกระแสไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์ มูลค่ารวม 59.77 ล้านบาท ตามมติที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท 10/2557

1.2 โครงสร้างการถือหุ้นของกลุ่มบริษัท



SUPER มีบริษัทย่อย 4 บริษัท คือ บริษัท ซูเปอร์บล็อก เซาท์ จำกัด (“SUPERBLOCK SOUTH”), บริษัท ซูเปอร์สปีด คอนสตรัคชั่น จำกัด (“SUPER SPEED”) บริษัท ซูเปอร์ เอนเนอร์ยี กรุ๊ป จำกัด (“SUPER ENERGY”) และบริษัท โอเพ่น เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) (“OPEN”) โดยถือหุ้นในสัดส่วนร้อยละ 100.00, ร้อยละ 100.00, ร้อยละ 100.00 และร้อยละ 76.25 ตามลำดับ

บริษัท ซูเปอร์ เอนเนอร์ยี กรุ๊ป จำกัด (“SUPER ENERGY”) ได้ดำเนินการเข้าลงทุนในธุรกิจที่ผลิตและจัดจำหน่ายกระแสไฟฟ้าจากพลังงานทดแทน และธุรกิจที่เกี่ยวข้อง จำนวน 4 บริษัท คือ บริษัท ซูเปอร์ โซลาร์ เอนเนอร์ยี จำกัด (“SSE”), บริษัท โปร โซลาร์ วัน จำกัด (“PRO ONE”), บริษัท เลมอน โกลด์ ฟาร์ม จำกัด (“LEMON”) และบริษัท ซูเปอร์ เอิร์ธ เอนเนอร์ยี จำกัด (“SUPER EARTH”) โดยถือหุ้นในสัดส่วนร้อยละ 100.00, ร้อยละ 100.00, ร้อยละ 76.00 และร้อยละ 100.00 ตามลำดับ

บริษัท ซูเปอร์ โซลาร์ เอนเนอร์ยี จำกัด (“SSE”) ได้ดำเนินการเข้าลงทุนในธุรกิจที่ผลิตและจัดจำหน่ายกระแสไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์ (Solar Farm) และธุรกิจที่เกี่ยวข้อง จำนวน 3 บริษัท ได้แก่ บริษัท รุทซัน จำกัด (“RSUN”), บริษัท พีที ไดรฟ์ (ประเทศไทย) จำกัด (“PTD”) และ บริษัท กรีน ไบ-โอ มหาสารคาม จำกัด (“GBOM”) โดยถือหุ้นในสัดส่วนร้อยละ 100.00, ร้อยละ 95.00 และร้อยละ 100.00 ตามลำดับ

รายละเอียดสำคัญของบริษัทย่อยของบริษัท มีดังนี้

1. บริษัท ซูเปอร์บล็อก เซาท์ จำกัด (“SUPERBLOCK SOUTH”)



จดทะเบียนจัดตั้งบริษัทเมื่อวันที่ 7 กุมภาพันธ์ 2548 เพื่อดำเนินธุรกิจเป็นผู้ผลิตผลิตภัณฑ์คอนกรีตมวลเบา

ทั้งนี้ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 Superblock South มีทุนจดทะเบียนและทุนเรียกชำระแล้วจำนวน 150.00 ล้านบาท

2. บริษัท ซูเปอร์ สปีด คอนสตรัคชั่น จำกัด (“SUPER SPEED”)



จดทะเบียนจัดตั้งบริษัทเมื่อวันที่ 23 มิถุนายน 2548 เพื่อดำเนินธุรกิจรับติดตั้งผนัง กำแพง หรือดำเนินการก่อสร้าง รับเหมาก่อสร้าง (Turn Key)

ทั้งนี้ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 Super Speed มีทุนจดทะเบียนจำนวน 100.00 ล้านบาท และทุนเรียกชำระแล้วจำนวน 25 ล้านบาท

3. บริษัท โอเพนเทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) ("OPEN")



จดทะเบียนจัดตั้งบริษัทเมื่อวันที่ 25 กันยายน 2551 เพื่อดำเนินธุรกิจด้านการซื้อ ขาย ให้เช่า และบำรุงรักษาอุปกรณ์และระบบคอมพิวเตอร์ รวมถึงบริการอื่นที่เกี่ยวข้องและการบริหารจัดการและเป็นที่ปรึกษาเกี่ยวกับอสังหาริมทรัพย์

ทั้งนี้ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 OPEN มีทุนจดทะเบียนและทุนเรียกชำระแล้วจำนวน 40.00 ล้านบาท

4. บริษัท ซูเปอร์ เอนเนอร์ยี กรุ๊ป จำกัด ("SUPER ENERGY")



จดทะเบียนจัดตั้งบริษัทเมื่อวันที่ 20 พฤศจิกายน 2556 ปัจจุบันดำเนินการเข้าลงทุนในธุรกิจที่ผลิตและจัดจำหน่ายกระแสไฟฟ้าจากพลังงานทดแทน และธุรกิจที่เกี่ยวข้อง

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 SUPER ENERGY มีทุนจดทะเบียน และเรียกชำระแล้วจำนวน 1,000 ล้านบาท

5. บริษัท ซูเปอร์ โซลาร์ เอนเนอร์ยี จำกัด ("SSE")



จดทะเบียนจัดตั้งบริษัทเมื่อวันที่ 25 พฤษภาคม 2549 และดำเนินการเปลี่ยนชื่อบริษัท จากเดิม บริษัท รุทฟาร์ม จำกัด ("RFARM") ไปเป็น บริษัท ซูเปอร์ โซลาร์ เอนเนอร์ยี จำกัด ("SSE") เมื่อวันที่ 20 ตุลาคม 2557 ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 Super Solar Energy มีทุนจดทะเบียน และเรียกชำระแล้วจำนวน 1,000 ล้านบาท

ปัจจุบันดำเนินการลงทุนในธุรกิจที่ผลิตและจัดจำหน่ายกระแสไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์ (SOLAR FARM) และธุรกิจที่เกี่ยวข้อง โดยได้ลงทุนในหุ้นสามัญดังนี้

1. RSUN โดยมีกำลังการผลิตเต็มที่ 3.12 เมกะวัตต์ รวมทั้งมีสัญญาซื้อขายไฟฟ้ากับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค โดยโครงการที่ 1, 2 และโครงการที่ 3 ได้ส่วนเพิ่มราคารับซื้อไฟฟ้า (Adder) ในอัตรา 8.00 บาท เป็นระยะเวลา 10 ปี จนถึงปี 2564 และ 2565 ตามลำดับ

2. PTD โดยมีกำลังการผลิตเต็มที่ 5.0 เมกะวัตต์ รวมทั้งมีสัญญาซื้อขายไฟฟ้ากับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค ได้ส่วนเพิ่มราคารับซื้อไฟฟ้า (Adder) ในอัตรา 6.50 บาท เป็นระยะเวลา 10 ปี นับจากวันที่เริ่ม COD ทั้งนี้ PTD ได้ทำการทดสอบระบบ (First Sync) กับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค ในวันที่ 26 กันยายน 2557 และสามารถผลิตไฟฟ้าเชิงพาณิชย์และจำหน่ายไฟฟ้าเข้าสู่ระบบ (COD) เมื่อวันที่ 10 พฤศจิกายน 2557 ด้วยกำลังการผลิต 2.5 เมกะวัตต์ และอยู่ระหว่างดำเนินการอีก 2.5 เมกะวัตต์ โดยคาดว่าจะสามารถผลิตและจัดจำหน่ายได้เต็มที่ 5.0 เมกะวัตต์ ภายในไตรมาส 1/2558

3. GBOM โดยมีกำลังการผลิตเต็มที่ 1.0 เมกะวัตต์ รวมทั้งมีสัญญาซื้อขายไฟฟ้ากับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค ได้ส่วนเพิ่มราคารับซื้อไฟฟ้า (Adder) ในอัตรา 6.50 บาท เป็นระยะเวลา 10 ปี จนถึงปี 2566

6. บริษัท รุทซัน จำกัด ("RSUN")



จดทะเบียนจัดตั้งบริษัทเมื่อวันที่ 27 กรกฎาคม 2552 ดำเนินธุรกิจผลิตและจัดจำหน่ายกระแสไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์ (SOLAR FARM) และธุรกิจที่เกี่ยวข้อง โดยมีกำลังการผลิตเต็มที่ 3.12 เมกะวัตต์

ทั้งนี้ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 RSUN มีทุนจดทะเบียน และเรียกชำระแล้ว
จำนวน 90 ล้านบาท

7. บริษัท พีที ไดรฟ์ (ประเทศไทย) จำกัด (“PTD”)



จดทะเบียนจัดตั้งบริษัทเมื่อวันที่ 2 สิงหาคม 2549 ดำเนินธุรกิจผลิตและจัดจำหน่ายกระแสไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์ (SOLAR FARM) และธุรกิจที่เกี่ยวข้อง โดยมีกำลังการผลิตเต็มที่ 5.0 เมกะวัตต์ รวมทั้งมีสัญญาซื้อขายไฟฟ้ากับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค โดยได้ส่วนเพิ่มราคาซื้อขายไฟฟ้า (Adder) ในอัตรา 6.50 บาท เป็นระยะเวลา 10 ปี นับจากวันที่เริ่ม COD

ทั้งนี้ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 PTD มีทุนจดทะเบียน และเรียกชำระแล้ว
จำนวน 150 ล้านบาท

8. บริษัท กรีนไบ-โอ มหาสารคาม จำกัด (“GBOM”)



จดทะเบียนจัดตั้งบริษัทเมื่อวันที่ 24 สิงหาคม 2555 ดำเนินธุรกิจผลิต และจัดจำหน่ายกระแสไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์ (SOLAR FARM) และธุรกิจที่เกี่ยวข้อง โดยมีกำลังการผลิตเต็มที่ 1.0 เมกะวัตต์ รวมทั้งมีสัญญาซื้อขายไฟฟ้ากับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค โดยได้ส่วนเพิ่มราคาซื้อขายไฟฟ้า (Adder) ในอัตรา 6.50 บาท เป็นระยะเวลา 10 ปี นับจากวันที่เริ่ม COD

ทั้งนี้ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 PTD มีทุนจดทะเบียน และเรียกชำระแล้ว
จำนวน 30 ล้านบาท

9. บริษัท โปร โซลาร์ วัน จำกัด (“PRO ONE”)



จดทะเบียนจัดตั้งบริษัทเมื่อวันที่ 26 กันยายน 2556 ดำเนินธุรกิจผลิตและจัดจำหน่ายกระแสไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์ (SOLAR FARM) และธุรกิจที่เกี่ยวข้อง โดยมีกำลังการผลิตเต็มที่ 4.7 เมกะวัตต์ รวมทั้งมีสัญญาซื้อขายไฟฟ้ากับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค โดยได้ส่วนเพิ่มราคาซื้อขายไฟฟ้า (Adder) ในอัตรา 8.00 บาท เป็นระยะเวลา 10 ปี จนถึงปี 2564

ทั้งนี้ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 PRO ONE มีทุนจดทะเบียน และเรียกชำระแล้วจำนวน 263.25 ล้านบาท

10. บริษัท เลมอน โกลด์ ฟาร์ม จำกัด (“LEMON”)



จดทะเบียนจัดตั้งบริษัทเมื่อวันที่ 3 สิงหาคม 2553 ปัจจุบันอยู่ระหว่างศึกษาและพัฒนาโครงการลงทุนในธุรกิจที่ผลิตและจัดจำหน่ายกระแสไฟฟ้าจากพลังงานลม (WIND TURBINE) และธุรกิจที่เกี่ยวข้อง

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 LEMON มีทุนจดทะเบียน 1 ล้านบาท และเรียกชำระแล้วจำนวน 760,100 บาท

11. บริษัท ซุปเปอร์ เอิร์ธ เอนเนอร์ยี จำกัด (“SUPER EARTH”)



จดทะเบียนจัดตั้งบริษัทเมื่อวันที่ 16 มกราคม 2558 เพื่อบริการรับการลงทุนโครงการผลิตกระแสไฟฟ้าจากพลังงานชีวมวล (BIOMASS) และธุรกิจที่เกี่ยวข้อง

ณ วันที่ 16 มกราคม 2558 SUPER EARTH มีทุนจดทะเบียนและเรียกชำระแล้วจำนวน 5 ล้านบาท

2. ลักษณะการประกอบธุรกิจ

โครงสร้างรายได้

ณ 31 ธันวาคม 2557 โครงสร้างรายได้ของบริษัท สามารถจำแนกได้ดังนี้

โครงสร้างรายได้	ดำเนินการโดย	การถือหุ้นของบริษัท	ปี 2557		ปี 2556		ปี 2555 (ปรับปรุง)	
			ลบ.	ร้อยละ	ลบ.	ร้อยละ	ลบ.	ร้อยละ
รายได้จากการดำเนินงานต่อเนื่อง								
1. รายได้จากการขาย								
1.1 กลุ่มผลิตภัณฑ์อิฐมวลเบา	SUPER	-	-	-	-	-	-	-
1.2 กลุ่มผลิตภัณฑ์ไอที	OPEN	76.25%	1.45	0.65	5.62	6.17	-	-
1.3 กลุ่มโรงไฟฟ้า	RSUN PRO ONE PTD GBOM	100.00% 100.00% 95.00% 100.00%	118.48	53.04	-	-	-	-
2. รายได้จากการบริการ								
2.1 การบริการด้านไอที	OPEN	76.25%	83.92	37.57	82.22	90.31	-	-
2.2 การบริการอื่น	SPEED	100.00%	1.20	0.54	3.20	3.52	78.03	100.00
รายได้รวม			205.05	91.80	91.04	99.92	78.03	99.83
3. รายได้อื่น			18.32	8.20	0.07	0.08	0.13	0.17
รายได้จากการดำเนินงานต่อเนื่อง			223.37	100.00	91.11	100.00	78.16	100.00
รายได้จากการดำเนินงานที่ยกเลิก /1								
จำหน่ายธุรกิจผลิตภัณฑ์อิฐมวลเบา	SUPER SOUTH	100.00%	-	-	173.91	100.00	372.37	100.00
รายได้จากการดำเนินงานที่ยกเลิก			-	-	173.91	100.00	372.37	100.00

หมายเหตุ :

/1 รายได้อื่นในปี 2557 เป็นรายการดอกเบี้ยรับ, กำไรจากการจำหน่ายทรัพย์สิน/เงินลงทุนระยะสั้น/อัตราแลกเปลี่ยน ทั้งนี้ ดอกเบี้ยรับจากเงินฝากสถาบันการเงินของบริษัท จำนวน 15.44 ล้านบาท และกลุ่มบริษัทย่อย จำนวน 0.98 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 89.63 ของรายได้อื่นทั้งหมด

/2 รายได้จากการดำเนินงานที่ยกเลิกจากการจำหน่ายทรัพย์สินที่ใช้ในการดำเนินธุรกิจผลิตภัณฑ์อิฐมวลเบาออกไป ซึ่งแสดงตามงบกำไรขาดทุน สิ้นสุด ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556 เปรียบเทียบกับ ปี 2555 (ปรับปรุงใหม่) จะแสดงรายได้ที่เกิดจากการดำเนินงานต่อเนื่องเท่านั้น ซึ่งเป็นไปตามหลักมาตรฐานการบัญชี เมื่อบริษัทมีรายการดำเนินงานที่ยกเลิกเกิดขึ้น

2.1 ธุรกิจโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์

2.1.1 ลักษณะผลิตภัณฑ์หรือบริการ

บริษัทดำเนินธุรกิจลงทุนและพัฒนาโรงไฟฟ้าพลังงานทดแทน โดยเฉพาะพลังงานแสงอาทิตย์ที่เป็นกิจการโครงสร้างพื้นฐานที่สำคัญของประเทศ โดยปัจจุบันดำเนินการผ่านบริษัท ซุปเปอร์ โซลาร์ เอนเนอร์ยี จำกัด (“SSE”) ซึ่งเป็นบริษัทย่อยที่ถือหุ้นร้อยละ 100 โดยบริษัท ซุปเปอร์ เอนเนอร์ยี กรุ๊ป จำกัด (“SUPER ENERGY”) ซึ่งเป็นบริษัทย่อยที่บริษัทถือหุ้นอยู่ร้อยละ 100

ปัจจุบัน บริษัทมีการลงทุนในธุรกิจผลิตและจัดจำหน่ายกระแสไฟฟ้าจากพลังงานทดแทน โดยเฉพาะพลังงานแสงอาทิตย์ โดยมีกำลังการผลิตรวมที่ 13.51 เมกะวัตต์ ซึ่งปัจจุบันได้ผลิตและจำหน่ายกระแสไฟฟ้าให้แก่การไฟฟ้าส่วนภูมิภาคแล้ว และอยู่ระหว่างศึกษาเตรียมความพร้อมในการลงทุนก่อสร้างโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ (Solar Farm) โดยมีกำลังการผลิตรวมที่ 131.6 เมกะวัตต์ และมีเป้าหมายที่จะลงทุนและขยายงานทางด้านนี้อย่างต่อเนื่อง เนื่องจากธุรกิจโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์เป็นอุตสาหกรรมที่มีอัตราการเติบโตอย่างต่อเนื่องตามความต้องการใช้ไฟฟ้าในประเทศ รวมทั้งนโยบายภาครัฐที่ให้การสนับสนุนการผลิตไฟฟ้าจากพลังงานหมุนเวียนอย่างต่อเนื่อง

บริษัทได้จัดตั้ง บริษัท ซุปเปอร์ เอนเนอร์ยี กรุ๊ป จำกัด (“SUPER ENERGY”) เพื่อเข้าลงทุนด้านพลังงานทดแทน และธุรกิจที่เกี่ยวข้อง และปรับโครงสร้างการลงทุนเพื่อรองรับการลงทุนพลังงานทดแทนในรูปแบบอื่นๆ ดังนี้

1. บริษัท ซุปเปอร์ โซลาร์ เอนเนอร์ยี จำกัด (“SSE”) โดยดำเนินการเปลี่ยนชื่อบริษัท จากเดิม บริษัท รุทฟาร์ม จำกัด (“RFARM”) ไปเป็น บริษัท ซุปเปอร์ โซลาร์ เอนเนอร์ยี จำกัด (“SSE”) เพื่อดำเนินการให้สอดคล้องกับการปรับโครงสร้างบริษัทและรองรับการขยายธุรกิจด้านพลังงานทดแทน โดยเฉพาะพลังงานแสงอาทิตย์ (SOLAR FARM)

2. บริษัท เลมอน โกลด์ ฟาร์ม จำกัด (“LEMON”) ปัจจุบันอยู่ระหว่างศึกษาและพัฒนาโครงการลงทุนในธุรกิจที่ผลิตและจัดจำหน่ายกระแสไฟฟ้าจากพลังงานลม (WIND TURBINE) และธุรกิจที่เกี่ยวข้อง

3. บริษัท ซุปเปอร์ เอิร์ธ เอนเนอร์ยี จำกัด (“SUPER EARTH”) เพื่อรองรับการลงทุนโครงการผลิตกระแสไฟฟ้าจากพลังงานขยะ ปัจจุบันได้มีการจัดตั้งบริษัทไปเมื่อวันที่ 16 มกราคม 2558 ตามมติคณะกรรมการเมื่อวันที่ 8 มกราคม 2558 ทั้งนี้อยู่ระหว่างพิจารณาเตรียมงานในส่วนต่างๆที่เกี่ยวข้อง

ภาพรวมการประกอบธุรกิจโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ในปัจจุบัน

บริษัท		ลักษณะการประกอบธุรกิจ
RSUN	ทุนจดทะเบียน	โรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ ด้วยระบบ Solar Cell
	90,000,000 ลบ.	ที่ตั้งโรงไฟฟ้า : ตำบลสุนารี อำเภอเมือง จังหวัดนครราชสีมา
	สัดส่วนการถือหุ้น	เทคโนโลยีการผลิต : เซลล์แสงอาทิตย์แบบผลึกรวม Poly Crystalline
	100.00%	กำลังการผลิตตามสัญญาซื้อขายไฟฟ้า : 3.00 MW เริ่ม COD : 19 กรกฎาคม 2554 (โครงการ 1, 2) และ 1 พฤษภาคม 2555 (โครงการ 3)
PRO ONE	ทุนจดทะเบียน	โรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ ด้วยระบบ Solar Cell
	263,250,000 ลบ.	ที่ตั้งโรงไฟฟ้า : ตำบลกบินทร์บุรี อำเภอกบินทร์บุรี จังหวัดปราจีนบุรี
	สัดส่วนการถือหุ้น	เทคโนโลยีการผลิต : เซลล์แสงอาทิตย์แบบผลึกรวม Poly Crystalline
	100.00%	กำลังการผลิตตามสัญญาซื้อขายไฟฟ้า : 4.00 MW เริ่ม COD : 1 ธันวาคม 2554
PTD	ทุนจดทะเบียน	โรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ ด้วยระบบ Solar Cell
	150,000,000 ลบ.	ที่ตั้งโรงไฟฟ้า : ตำบลทรายมูล อำเภอพิบูลย์มังสาหาร จังหวัดอุบลราชธานี

บริษัท		ลักษณะการประกอบธุรกิจ
	สัดส่วนการถือหุ้น 95.00%	เทคโนโลยีการผลิต : เซลล์แสงอาทิตย์แบบผลึกรวม Poly Crystalline, แบบฟิล์มบาง Thin film กำลังการผลิตตามสัญญารับซื้อไฟฟ้า : 5.00 MW เริ่ม COD : เฟสแรก 2.5 MW เริ่ม COD 10 พฤศจิกายน 2557
GBOM	ทุนจดทะเบียน 30,000,000 ลบ. สัดส่วนการถือหุ้น 100.00%	โรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ ด้วยระบบ Solar Cell ที่ตั้งโรงไฟฟ้า : ตำบลก้ามปู อำเภอพยุหะภูมิพิสัย จังหวัดมหาสารคาม เทคโนโลยีการผลิต : เซลล์แสงอาทิตย์แบบฟิล์มบาง Thin film กำลังการผลิตตามสัญญารับซื้อไฟฟ้า : 0.95 MW เริ่ม COD : 8 กุมภาพันธ์ 2556

โครงการในอนาคต

1. ตามงบการเงิน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 บริษัทมีเงินจ่ายล่วงหน้าเพื่อการลงทุน ดังนี้

1.1 บริษัท ซุปเปอร์ โซลาร์ เอนเนอจี จำกัด (“SSE”) ซึ่งเป็นบริษัทย่อยของบริษัท ได้ทำบันทึกข้อตกลงจะซื้อเงินลงทุนและบันทึกข้อตกลงร่วมลงทุนในธุรกิจผลิตและจัดจำหน่ายไฟฟ้ากับบริษัท มิเลนเนี่ยม แอคท์ จำกัด มูลค่าซื้อขาย ประมาณ 312.25 ล้านบาท โดยบริษัทย่อยได้จ่ายชำระแล้วบางส่วน จำนวน 292.88 ล้านบาท โดยที่บริษัท มิเลนเนี่ยม แอคท์ จำกัด เป็นผู้ถือหุ้นในบริษัทที่ยื่นคำขอจำหน่ายไฟฟ้า จำนวน 4 บริษัท ดังนี้

บริษัท	มูลค่าเงินลงทุน (ล้านบาท)	ชำระแล้วบางส่วน (ล้านบาท)
1.บริษัท 17 อัญญวีร์ โฮลดิ้ง จำกัด	120	102
2.บริษัท เฮลท์ แพลนเน็ต เมเนจเม้นท์(ประเทศไทย) จำกัด	112	112
3.บริษัท อิเลคตริกา เอเซีย เพาเวอร์ จำกัด	33	31.68
4.บริษัท มีเดียมาร์ค จำกัด	47.25	47.20
	312.25	292.88

ทั้งนี้ ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทเมื่อวันที่ 27 กุมภาพันธ์ 2558 มีมติให้ SSE เข้าทำรายการได้มาซึ่งสินทรัพย์ โดยการเข้าซื้อหุ้นเดิมและเพิ่มทุนใหม่ในบริษัท มิเลนเนี่ยม แอคท์ จำกัด ซึ่งเป็นผู้ถือหุ้นในบริษัทที่ยื่นคำขอจำหน่ายไฟฟ้า จำนวน 4 บริษัท ดังกล่าว ทั้งนี้ การเข้าทำรายการดังกล่าวคณะกรรมการได้แต่งตั้งที่ปรึกษาทางการเงินอิสระเพื่อให้ความเห็นต่อการเข้าทำรายการดังกล่าว และจะได้นำเสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นเพื่อขออนุมัติการเข้าทำรายการได้มาซึ่งสินทรัพย์ดังกล่าวในการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2558 ในวันที่ 29 เมษายน 2558

1.2 บริษัทย่อยได้ทำบันทึกข้อตกลงจะซื้อเงินลงทุนและบันทึกข้อตกลงร่วมลงทุนในธุรกิจผลิตและจัดจำหน่ายไฟฟ้ากับบริษัทอื่น 7 แห่ง มูลค่าซื้อขาย ประมาณ 1,181 ล้านบาท โดยบริษัทย่อยได้จ่ายชำระแล้วบางส่วน จำนวน 185.25 ล้านบาท ปัจจุบันอยู่ระหว่างปฏิบัติตามเงื่อนไขข้อบังคับก่อนของบันทึกข้อตกลงดังกล่าว ทั้งนี้ บันทึกข้อตกลงมีเงื่อนไขการชำระส่วนที่เหลืออาจเปลี่ยนแปลงหากภาระหนี้สิน ณ วันโอนหุ้นมีการเปลี่ยนแปลงจากวันทำบันทึกข้อตกลง ซึ่งยังอยู่ในขั้นตอนของการตรวจสอบความถูกต้องของข้อมูล (Due Diligence) ประกอบกับการเจรจาตกลงในเงื่อนไขและข้อตกลงต่างๆ ซึ่งยังไม่ได้ข้อยุติ และอาจมีการเปลี่ยนแปลงได้ ประกอบกับคู่สัญญายังไม่ยินยอมให้เปิดเผยข้อมูล จนกว่าจะได้ข้อยุติ ทั้งนี้ บริษัทย่อยได้ทดลองจ่ายเงินเพื่อใช้ในการดำเนินการ จำนวน 7.91 ล้านบาท ทั้งนี้ หากมีความชัดเจนในการเข้าทำรายการ บริษัทจะได้นำเสนอต่อคณะกรรมการและปฏิบัติตามประกาศหลักเกณฑ์การได้มาหรือจำหน่ายไปซึ่งสินทรัพย์ตามประกาศคณะกรรมการตลาดทุนและตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

2. บริษัทย่อยได้เข้าทำรายการซื้อที่ดิน 2 แห่ง ที่จังหวัดลพบุรี และจังหวัดกาญจนบุรี เพื่อรองรับการดำเนินการผลิตและจัดจำหน่ายไฟฟ้าด้วยระบบพลังงานแสงอาทิตย์ขนาด 50 เมกะวัตต์ และ 90 เมกะวัตต์ ปัจจุบันอยู่ระหว่างศึกษาและเตรียมงานในส่วนต่างๆที่เกี่ยวข้อง

3. บริษัทย่อยได้เข้าทำรายการซื้อที่ดินเปล่า 4 กลุ่ม ตามกลุ่มบริษัทที่ยื่นคำขอจำหน่ายไฟฟ้ากับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค โดยที่แต่ละบริษัทจะเป็นคู่สัญญากับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค("ฟก"). เนื้อที่รวมประมาณ 1,660 ไร่ 0 งาน 41.4 ตารางวา ตั้งอยู่ที่ จังหวัดพิจิตร จังหวัดพิษณุโลก จังหวัดปราจีนบุรี จังหวัดฉะเชิงเทรา จังหวัดสระบุรี จังหวัดเพชรบูรณ์ และจังหวัดลพบุรี เพื่อรองรับการลงทุนก่อสร้างโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ (Solar Farm) โดยมีกำลังการผลิตรวม 131.6 MW

4. บริษัทได้จัดตั้ง บริษัท ซูเปอร์ เอิร์ธ เอนเนอร์ยี จำกัด ("SUPER EARTH") เพื่อรองรับการลงทุนโครงการผลิตกระแสไฟฟ้าจากพลังงานขยะ ปัจจุบันได้มีการจัดตั้งบริษัทไปเมื่อวันที่ 16 มกราคม 2558 โดยมีทุนจดทะเบียนและเรียกชำระจำนวน 5 ล้านบาท

5. เมื่อวันที่ 28 มกราคม 2558 ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทได้มีมติอนุมัติให้บริษัทตั้งบริษัทย่อยแห่งใหม่ของบริษัท คือ บริษัท ซูเปอร์ สกาย เอนเนอร์ยี จำกัด ("SUPER SKY") เพื่อรองรับการลงทุนโครงการผลิตกระแสไฟฟ้าจากพลังงานขยะ



การผลิตไฟฟ้าของโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์

การผลิตไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์ จะเป็นการเปลี่ยนพลังงานแสงให้เป็นไฟฟ้า โดยการนำเซลล์แสงอาทิตย์ (Solar Cell) มารับแสงจากดวงอาทิตย์ ซึ่งวิธีดังกล่าวจะเป็นกระบวนการเปลี่ยนแปลงพลังงานแสงอาทิตย์ให้เป็นไฟฟ้าได้โดยตรง กล่าวคือเมื่อแสงอาทิตย์ที่เป็นคลื่นแม่เหล็กไฟฟ้าและมีพลังงานมากกระทบกับสารกึ่งตัวนำ (Semiconductor) จะทำให้เกิดพลังงานระหว่างกัน พลังงานจากแสงจะทำให้เกิดการเคลื่อนที่ของไฟฟ้าขึ้นในสารกึ่งตัวนำ จึงทำให้สามารถนำไฟฟ้าดังกล่าวไปใช้งานได้

จากหลักการดังกล่าวจึงมีผู้คิดค้นเซลล์แสงอาทิตย์ (Solar Cell) ขึ้นมา ซึ่งเซลล์ดังกล่าวเป็นสิ่งประดิษฐ์ทางอิเล็กทรอนิกส์ที่สร้างมาจากสารกึ่งตัวนำ (Semiconductor) ที่มีความสามารถในการดูดกลืนพลังงานแสงอาทิตย์ เมื่อสารกึ่งตัวนำได้รับแสงจากดวงอาทิตย์ เซลล์ดังกล่าวจะเปลี่ยนพลังงานแสงเป็นพลังงานไฟฟ้ากระแสตรง (Direct Current) แต่แรงเคลื่อนไฟฟ้าที่ผลิตขึ้นจากเซลล์แสงอาทิตย์เพียงเซลล์เดียวจะมีค่าต่ำมาก การนำมาใช้ประโยชน์ในเชิงพาณิชย์จึงต้องนำเซลล์หลายๆ เซลล์มาต่อกันแบบอนุกรม เพื่อเพิ่มค่าแรงเคลื่อนไฟฟ้าให้สูงขึ้น เซลล์ที่นำมาต่อกันในจำนวนและขนาดที่เหมาะสมนี้ เรียกว่า แผงเซลล์แสงอาทิตย์ (Solar Module หรือ Solar Panel)

ขั้นตอนการผลิตไฟฟ้าของโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์

เริ่มจากการที่แผงเซลล์แสงอาทิตย์ (Solar Cell) ทำหน้าที่รับแสงอาทิตย์ และแปลงพลังงานแสงอาทิตย์เป็นไฟฟ้า กระแสตรงส่งผ่านไปยังตัวรวมกระแสย่อยเพื่อรวบรวมไฟฟ้าในแต่ละชุดเข้าด้วยกัน จากนั้นส่งไปยังเครื่องแปลงไฟฟ้าจากกระแสตรงเป็นกระแสสลับ และแปลงแรงดันให้สูงขึ้นโดยหม้อแปลงแรงดัน เพื่อส่งต่อไปยังตู้ควบคุมไฟฟ้าแรงดันสูง และทำการจำหน่ายไฟฟ้าที่ผลิตได้ให้กับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค



ในการผลิตไฟฟ้าของโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ จะมีกระบวนการผลิตไฟฟ้าเช่นเดียวกับหลักการทำงานดังกล่าวข้างต้น โดยแผงเซลล์แสงอาทิตย์จะทำหน้าที่รับแสงอาทิตย์ เมื่อแสงอาทิตย์ตกกระทบบนแผงเซลล์แสงอาทิตย์ดังกล่าว จะทำให้เกิดการผลิตไฟฟ้าออกมาจากแผงเซลล์แสงอาทิตย์ ไฟฟ้าที่ผลิตได้จะเป็นไฟฟ้ากระแสตรงที่มีแรงดันไฟฟ้าต่ำ ดังนั้นจึงต้องนำไฟฟ้ากระแสตรงแรงดันต่ำดังกล่าวไปผ่านอุปกรณ์อินเวอร์เตอร์ (Inverter) เพื่อแปลงเป็นไฟฟ้ากระแสสลับแรงดันไฟฟ้าต่ำ ต่อจากนั้นไฟฟ้ากระแสสลับแรงดันไฟฟ้าต่ำดังกล่าวจึงถูกส่งผ่านไปยังหม้อแปลงไฟฟ้า เพื่อเพิ่มแรงดันไฟฟ้าโดยแปลงเป็นแรงดันไฟฟ้าให้สูงขึ้น หลังจากนั้นจึงถูกส่งผ่านไปยังสายส่งไฟฟ้าของการไฟฟ้าส่วนภูมิภาคเพื่อจำหน่ายให้กับผู้ใช้ต่อไป

2.1.2 การตลาดและการแข่งขัน

(ก) กลยุทธ์การแข่งขัน

ไฟฟ้าจะถูกจัดให้เป็นสินค้าเพื่อการอุปโภคบริโภคขั้นพื้นฐานที่จำเป็นอย่างยิ่งต่อการดำรงชีวิตของประชาชน แต่เนื่องจากไฟฟ้าเป็นสินค้าที่ไม่สามารถที่จะผลักดันและส่งเสริมยอดการใช้ให้เพิ่มขึ้นของผู้ใช้บริการแต่ละรายได้เช่นเดียวกับสินค้าอุปโภคบริโภคทั่วไป ในทางตรงกันข้ามกลับเป็นสินค้าที่มีการถ่วงดุลให้มีการประหยัดการใช้ให้มากขึ้น และประกอบกับลักษณะการประกอบธุรกิจการผลิตและจำหน่ายไฟฟ้าให้กับ กฟผ. หรือ กฟภ. จะมีการทำสัญญาซื้อขายไฟฟ้าระยะยาว ซึ่งภายใต้สัญญาดังกล่าว

ได้มีการกำหนดจำนวนหรือปริมาณและราคาซื้อขายอย่างแน่นอนในแต่ละช่วงเวลา ทำให้ผู้ผลิตแต่ละรายมีรายได้ที่แน่นอน จึงทำให้ไม่มีการแข่งขันกันระหว่างผู้ผลิตไฟฟ้าเอกชนรายอื่นๆอย่างมีนัยสำคัญ ดังนั้นบริษัทจึงได้กำหนดกลยุทธ์ในการดำเนินงาน โดยมุ่งเน้นการผลิตไฟฟ้าให้เป็นไปตามเงื่อนไขในสัญญาซื้อขายไฟฟ้าที่ทำไว้กับ กฟผ. โดยมีกลยุทธ์ในการแข่งขัน ดังนี้

1. คุณภาพของไฟฟ้า

ให้ความสำคัญกับการควบคุมคุณภาพของไฟฟ้าที่ผลิตได้ โดยในการผลิตไฟฟ้าของบริษัทจะมีผู้เชี่ยวชาญที่มีความรู้ความชำนาญทางด้านการผลิตไฟฟ้าในแต่ละด้านมาเป็นผู้ผลิตและทำการควบคุมการผลิตให้มีคุณภาพและมีอุปกรณ์การผลิตไฟฟ้าที่มีเทคโนโลยีที่ทันสมัยควบคุมการทำงานด้วยระบบคอมพิวเตอร์ จึงทำให้สามารถควบคุมการผลิตไฟฟ้าได้อย่างมีประสิทธิภาพ เพื่อให้การผลิตไฟฟ้าได้คุณภาพตรงตามที่กำหนดไว้ในสัญญาซื้อขายไฟฟ้างดงกล่าว

2. การส่งมอบไฟฟ้า

ให้ความสำคัญกับการส่งมอบไฟฟ้าให้เป็นไปตามปริมาณและเวลาที่กำหนดไว้ในสัญญาซื้อขายไฟฟ้างดงกล่าว เพื่อเป็นการสร้างความเชื่อมั่นในการทำงานของบริษัท

3. ความมั่นคงในการผลิต

จะต้องผลิตไฟฟ้าให้มีคุณภาพ มีความมั่นคงและมีเสถียรภาพสูงเป็นไปตามเงื่อนไขและข้อกำหนดในสัญญาซื้อขายไฟฟ้า

(ข) ลักษณะลูกค้าและช่องทางการจำหน่าย

บริษัทมีลูกค้าเพียงรายเดียว คือ กฟผ. ซึ่งไฟฟ้าที่ผลิตได้จากโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ จะต่อเชื่อมกับสถานีไฟฟ้าของ กฟผ. ณ จุดที่ตั้งของโรงไฟฟ้างดงกล่าว และกฟผ.จะจำหน่ายไฟฟ้าที่ซื้อจากบริษัทไปให้กับประชาชนต่อไป โดยปริมาณไฟฟ้าที่บริษัทจำหน่ายให้แก่ กฟผ. จะถูกคิดจากมาตรวัดไฟฟ้า ณ จุดจ่ายไฟฟ้า ซึ่งตั้งอยู่ภายในโรงผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์

วิธีการคิดค่าไฟฟ้าที่บริษัทจำหน่ายให้แก่ กฟผ. ในแต่ละเดือนจะคำนวณจากปริมาณไฟฟ้าที่จำหน่ายให้แก่สถานีจ่ายไฟฟ้า โดยทุกสิ้นเดือนเจ้าหน้าที่ของบริษัทและเจ้าหน้าที่ของ กฟผ. จะบันทึกตัวเลขปริมาณไฟฟ้าที่บริษัทส่งให้แก่ กฟผ. เมื่อตรวจสอบตัวเลขปริมาณส่งไฟฟ้าที่จ่ายให้แก่ กฟผ. ของเดือนนั้นแล้ว บริษัทจะนำปริมาณไฟฟ้างดงกล่าวมาคำนวณมูลค่าในการซื้อขายรายเดือนตามราคาที่ตกลงกันในสัญญาซื้อขายไฟฟ้า พร้อมทั้งส่งใบแจ้งหนี้ให้แก่ กฟผ. จากนั้น กฟผ. จะจ่ายชำระค่าไฟฟ้าให้แก่บริษัท

(ค) ภาวะอุตสาหกรรมและการแข่งขัน

สถานการณ์การใช้พลังงานทดแทนเพื่อผลิตไฟฟ้าของประเทศไทยในปัจจุบันมีแนวโน้มการใช้เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง โดยพลังงานทดแทนต่างๆ ถือเป็นทางเลือกที่เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อมในการผลิตกระแสไฟฟ้า เช่น พลังงานแสงอาทิตย์ พลังงานน้ำ, พลังงานลม, พลังงานจากความร้อนใต้พิภพ, พลังงานคลื่น, เชื้อเพลิงชีวภาพ, พลังงานชีวมวล, พลังงานจากขยะ เหล่านี้ล้วนเป็นพลังงานทางเลือกที่สะอาดและเป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม นอกจากนี้พลังงานทดแทนดังกล่าวบางชนิดยังถือเป็นพลังงานหมุนเวียน (Renewal Energy) ที่สามารถนำกลับมาใช้ใหม่ได้อีกด้วย

ปัจจุบันพลังงานทดแทนเป็นที่สนใจและได้รับความใส่ใจมากขึ้น ทั้งนี้สาเหตุก็เนื่องมาจากพลังงานที่ใช้อยู่กำลังจะหมดไปในอีกไม่ช้า และการนำมาใช้ต้องแลกกับต้นทุนที่สูงขึ้น ทำให้มีการขยายตัวของภาคธุรกิจการผลิตพลังงานทดแทน ทั้งยังสามารถลดต้นทุนการผลิตในด้านเศรษฐกิจสาขาต่างๆ ได้ นับว่าส่งผลดีต่อประเทศอย่างมหาศาล นอกจากนี้พลังงานทางเลือกยังทำให้ประเทศเราไม่ผูกขาดกับแหล่งพลังงานใดเพียงแหล่งเดียว ถือเป็นส่วนสำคัญในการพัฒนาศักยภาพของประเทศแบบยั่งยืนต่อไป

1) ผู้มีส่วนเกี่ยวข้องในอุตสาหกรรมธุรกิจโรงไฟฟ้า

อุตสาหกรรมธุรกิจโรงไฟฟ้ารวมถึงการจัดหาไฟฟ้า มีส่วนที่เกี่ยวข้องกับการไฟฟ้าฝ่ายผลิตแห่งประเทศไทย (EGAT หรือ กฟผ.) แบ่งเป็น 3 ส่วนใหญ่ คือ

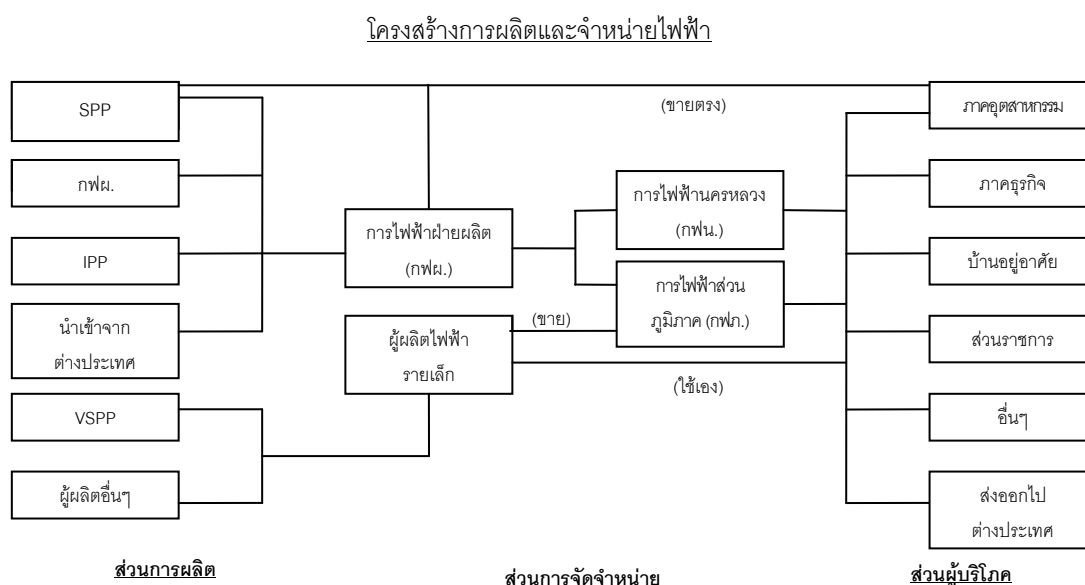
1. ส่วนการผลิต จะมีการแบ่งประเภทของผู้จัดหาไฟฟ้าเป็นจำนวน 6 กลุ่ม ได้แก่

- (1) การไฟฟ้าฝ่ายผลิตแห่งประเทศไทย
- (2) ผู้ผลิตไฟฟ้าเอกชนรายใหญ่หรือ Independent Power Producer (IPP)
- (3) ผู้ผลิตไฟฟ้าเอกชนรายเล็ก หรือ Small Power Producer (SPP)
- (4) ผู้ผลิตไฟฟ้าเอกชนรายเล็กมากหรือ Very Small Power Producer (VSPP)
- (5) ผู้ผลิตอื่นๆ ซึ่งรวมถึงการผลิตโดยส่วนราชการบางแห่ง เช่น กรมพัฒนาพลังงานทดแทนและอนุรักษ์พลังงาน
- (6) ไฟฟ้านำเข้าจากต่างประเทศ

2. ส่วนการจัดจำหน่าย สามารถแบ่งได้ 3 กลุ่ม ได้แก่

- (1) การไฟฟ้าฝ่ายผลิตแห่งประเทศไทย (กฟผ.)
- (2) การไฟฟ้านครหลวง (กฟน.) และ การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค (กฟภ.)
- (3) ผู้ผลิตไฟฟ้ารายเล็ก ประกอบด้วยผู้ผลิตไฟฟ้า VSPP และผู้ผลิตอื่นๆ

3. ส่วนผู้บริโภค ประกอบด้วย ผู้ใช้ไฟฟ้าประเภทต่างๆ ภาคธุรกิจ ภาคอุตสาหกรรม เป็นต้น



ที่มา : สำนักนโยบายและแผนพลังงาน กระทรวงพลังงาน <http://www.eppo.go.th>

2) การผลิตกระแสไฟฟ้า

ผู้ผลิตกระแสไฟฟ้าหลักเพื่อการพาณิชย์คือ การไฟฟ้าฝ่ายผลิตแห่งประเทศไทย (“กฟผ.”) และผู้ผลิตไฟฟ้าจากภาคเอกชน โดยการไฟฟ้าฝ่ายผลิต (“กฟผ.”) จะทำการจำหน่ายไฟฟ้าที่ผลิตและซื้อจากผู้ผลิตไฟฟ้าเอกชนและประเทศเพื่อนบ้านให้แก่การไฟฟ้านครหลวง (“กฟน.”) และการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค (“กฟภ.”) โดยที่หน่วยงานทั้ง 2 นี้จะเป็นผู้จ่ายไฟฟ้าให้แก่ผู้ใช้ไฟฟ้าย่อยทั่วประเทศ ผู้ผลิตไฟฟ้าภาคเอกชนในประเทศไทยสามารถจำแนกออกได้ 3 ประเภทคือ 1) ผู้ผลิตกระแสไฟฟ้าเอกชนรายใหญ่ (Independent Power Producer หรือ IPP) 2) ผู้ผลิตกระแสไฟฟ้าเอกชนรายเล็ก (Small Power Producer หรือ SPP) และ 3) ผู้ผลิตกระแสไฟฟ้าเอกชนรายเล็กมาก (Very Small Power Producer หรือ VSPP)

ทั้งนี้ ข้อมูลโดยสำนักงานนโยบายและแผนพลังงาน กระทรวงพลังงาน ในเดือนธันวาคม 2557 ประเทศไทยมีกำลังผลิตไฟฟ้ารวม 34,668.02 เมกะวัตต์ เมื่อเทียบกับเดือนธันวาคม 2556 ซึ่งมีจำนวน 33,681.02 เมกะวัตต์ เพิ่มขึ้นร้อยละ 2.93 โดยกำลังการผลิตในปี 2557 สามารถรองรับตามประเภทผู้ผลิตได้ดังนี้

1. การไฟฟ้าฝ่ายผลิตแห่งประเทศไทย (กฟผ.) ซึ่งเป็นผู้เป็นเจ้าของระบบผลิตไฟฟ้าและเป็นผู้จำหน่ายไฟฟ้าและเป็นผู้จำหน่ายไฟฟ้า โดย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 การไฟฟ้าฝ่ายผลิตแห่งประเทศไทย (กฟผ.) มีกำลังการผลิตรวม 15,482.12 เมกะวัตต์ คิดเป็นร้อยละ 44.66 ของกำลังการผลิตทั้งหมด
2. ผู้ผลิตไฟฟ้าเอกชนรายใหญ่ (IPP) มีกำลังการผลิต ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 เท่ากับ 13,166.7 เมกะวัตต์ คิดเป็นร้อยละ 37.98 ของกำลังการผลิตทั้งหมด โดยผู้ผลิตไฟฟ้าเอกชนรายใหญ่ (IPP) จะจำหน่ายไฟฟ้าให้แก่การไฟฟ้าทั้ง 3 แห่ง คือ การไฟฟ้าฝ่ายผลิตแห่งประเทศไทย (กฟผ.) การไฟฟ้านครหลวง (กฟน.) และการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค (กฟภ.) ภายใต้สัญญาซื้อขายไฟฟ้า นอกจากนี้ยังสามารถจำหน่ายไฟฟ้าให้แก่ผู้ใช้ไฟฟ้าที่อยู่ในบริเวณใกล้เคียงกับผู้ผลิตไฟฟ้าเอกชนนั้นๆได้อีกด้วย
3. ผู้ผลิตไฟฟ้ารายเล็ก (SPP) และผู้ผลิตไฟฟ้าขนาดเล็กมาก (VSPP) ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 มีปริมาณพลังไฟฟ้ารับซื้อ รวมคิดเป็น 3,614.6 เมกะวัตต์ หรือคิดเป็นร้อยละ 10.43 ของกำลังการผลิตทั้งหมด
4. การนำเข้าไฟฟ้าจากต่างประเทศ เช่น สาธารณรัฐประชาธิปไตยประชาชนลาว และประเทศมาเลเซีย เป็นต้น ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 มีการนำเข้าไฟฟ้า 2,404.6 เมกะวัตต์ หรือคิดเป็นร้อยละ 6.94 ของกำลังการผลิตทั้งหมด

พลังงานไฟฟ้าของประเทศไทยผลิตจากก๊าซธรรมชาติซึ่งใช้แล้วหมดไปเป็นหลักมากกว่าร้อยละ 70 การพัฒนาพลังงานทดแทนสามารถช่วยลดการพึ่งพาและการนำเข้าน้ำมันเชื้อเพลิงและพลังงานชนิดอื่น โดยพลังงานทดแทนถือเป็นหนึ่งในเป้าหมายเชื้อเพลิง ที่คาดว่าจะสามารถนำมาใช้ในการผลิตไฟฟ้าทดแทนพลังงานอย่างอื่นได้อย่างมีนัยสำคัญ โดยเฉพาะจากพลังงานหมุนเวียน (Renewable Energy) ซึ่งเป็นพลังงานสะอาด และไม่มีผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม เช่น พลังงานแสงอาทิตย์ พลังงานลม และ พลังงานชีวมวล ซึ่งในขณะนี้รัฐบาลได้ให้การสนับสนุนเกี่ยวกับการใช้พลังงานทดแทนในการผลิตไฟฟ้าอย่างต่อเนื่อง ทำให้การเติบโตในประเทศเพิ่มขึ้นอย่างรวดเร็ว เห็นได้จากแผนพัฒนาพลังงานทดแทนและพลังงานทางเลือก (พ.ศ. 2555-2573) หรือ Alternative Energy Development Plan : AEDP (2012-2030) ซึ่งกำหนดให้มีสัดส่วนการใช้พลังงานทดแทนเพิ่มขึ้นของการใช้พลังงานรวมทั้งหมดไม่น้อยกว่าร้อยละ 25 ใน 10 ปี ในช่วงปี 2555-2564 ทั้งนี้ สัดส่วนการใช้เชื้อเพลิงในการผลิตไฟฟ้า มีดังนี้

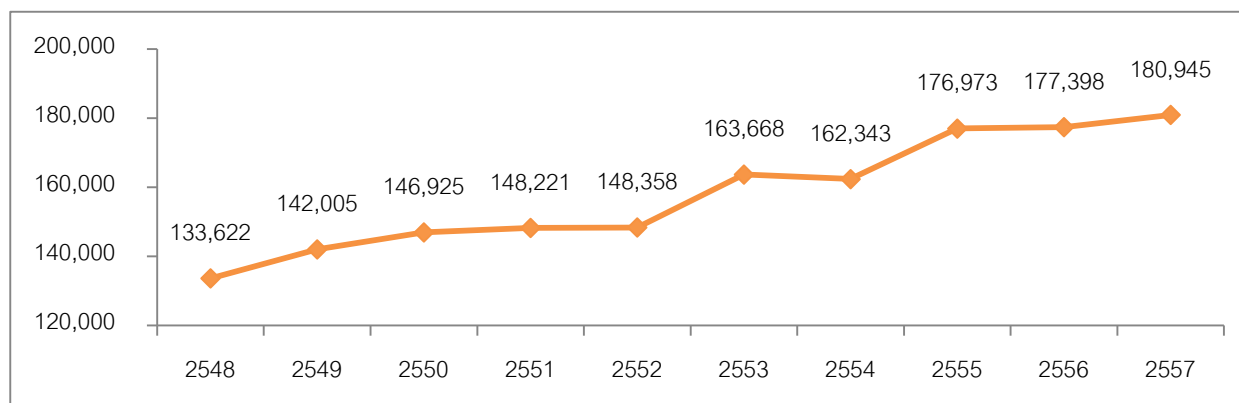
(หน่วย: ล้านกิโลวัตต์ ชั่วโมง)	2557		2556		2555		2554	
	กำลังการผลิต	ร้อยละ	กำลังการผลิต	ร้อยละ	กำลังการผลิต	ร้อยละ	กำลังการผลิต	ร้อยละ
ซื้อจากผู้ผลิตไฟฟ้าเอกชนและประเทศเพื่อนบ้าน	103,935.36	57.44	101,263.1	57.1	95,804.7	54.1	88,336.6	54.4
ก๊าซธรรมชาติ	50,825.92	28.09	50,202.1	28.3	52,568.8	29.7	45,863.4	28.3
ลิกไนต์	19,370.82	10.71	19,098.0	10.8	18,802.0	10.6	18,835.6	11.6
พลังน้ำ	5,163.57	2.85	5,412.1	3.1	8,431.2	4.8	7,934.9	4.9
น้ำมันเตา	1,574.15	0.87	1,238.5	0.7	1,300.0	0.7	1,294.9	0.8
ดีเซล	68.97	0.04	179.1	0.1	62.8	0.0	36.0	0.0
อื่นๆ	6.27	0.00	5.6	0.0	3.7	0.0	41.7	0.0
รวม	180,945.06	100.00	177,398.5	100.0	176,973.2	100.0	162,343.2	100.0

ที่มา: สำนักงานนโยบายและแผนพลังงาน กระทรวงพลังงาน www.eppo.go.th

3) ความต้องการใช้ไฟฟ้าในประเทศไทย

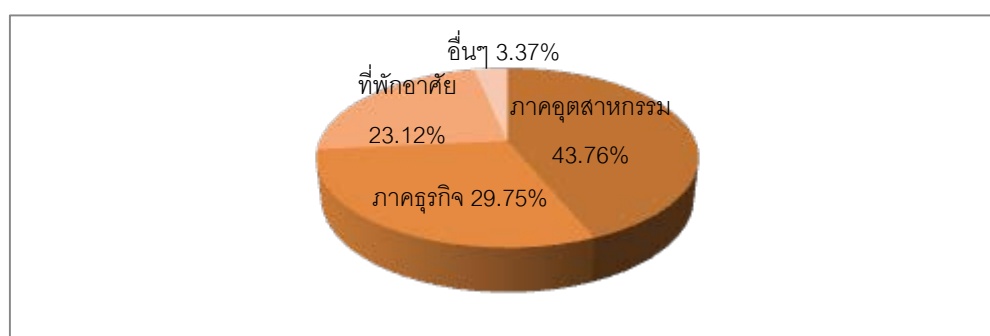
ความต้องการใช้ไฟฟ้าของประเทศไทยตั้งแต่ปี 2548 ถึง ปี 2557 พบว่า การใช้พลังงานไฟฟ้ามีแนวโน้มเพิ่มสูงขึ้นอย่างต่อเนื่อง จาก 133,622 ล้านกิโลวัตต์ชั่วโมง ในปี 2548 มาเป็น 180,945.06 ล้านกิโลวัตต์ชั่วโมง ในปี 2557 โดยในช่วงที่ผ่านมามีปริมาณ

ความต้องการใช้ไฟฟ้าเพิ่มขึ้นเฉลี่ยประมาณร้อยละ 4.2 ต่อปี อันเนื่องมาจากการเพิ่มขึ้นของจำนวนประชากร และการขยายตัวทางเศรษฐกิจทั้งภาครัฐและภาคเอกชน



ข้อมูลในปี 2557 พบว่า ปริมาณการใช้ไฟฟ้าทั้งหมดของประเทศสามารถจำแนกตามประเภทธุรกิจได้ 3 กลุ่มหลัก โดยภาคอุตสาหกรรมเป็นกลุ่มที่ใช้ไฟฟ้ามากที่สุดคิดเป็นร้อยละ 43.76 รองลงมาเป็นภาคธุรกิจและที่พักอาศัยคิดเป็นร้อยละ 29.75 และ 23.12 ตามลำดับ

ความต้องการใช้ไฟฟ้าจำแนกตามภาคธุรกิจ (ข้อมูล เดือนธันวาคม 2557)



ที่มา: การไฟฟ้านครหลวง www.mea.or.th

ดังนั้น ทั้งภาครัฐและส่วนงานที่เกี่ยวข้องต้องจัดหาพลังงานไฟฟ้าเพื่อให้เพียงพอต่อความต้องการใช้พลังงานไฟฟ้าของผู้บริโภคทั้งในปัจจุบันและในอนาคต โดยเฉพาะพลังงานหมุนเวียน เนื่องจากเป็นพลังงานที่สะอาดและสามารถนำมาใช้ได้อย่างต่อเนื่อง อีกทั้งวัตถุดิบในการผลิตไฟฟ้ามีต้นทุนต่ำ หรือไม่มีเลย โดยข้อมูลกำลังการผลิตติดตั้งไฟฟ้าจากพลังงานทดแทน โดยเฉพาะกำลังการผลิตไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์มีปริมาณเพิ่มขึ้นเฉลี่ยร้อยละ 27.17 ต่อปี

กำลังการผลิตไฟฟ้าจากพลังงานทดแทน (เมกะวัตต์)

	ม.ค.-ก.ย. 2557		2556		2555	
	กำลังการผลิต	ร้อยละ	กำลังการผลิต	ร้อยละ	กำลังการผลิต	ร้อยละ
แสงอาทิตย์	1,287.85	28.72	823.46	21.74	376.7	13.52
ลม	224.47	5.01	222.71	5.88	111.7	4.01
พลังงานขนาดเล็ก	141.89	3.16	108.8	2.87	101.8	3.65
ชีวมวล	2,451.72	54.67	2,320.78	61.26	1,959.9	70.34
ก๊าซชีวภาพ	312.95	6.98	265.23	7.00	193.4	6.94

	ม.ค.-ก.ย. 2557		2556		2555	
	กำลังการผลิต	ร้อยละ	กำลังการผลิต	ร้อยละ	กำลังการผลิต	ร้อยละ
ขยะ	65.72	1.47	47.48	1.25	42.7	1.53
รวม	4,484.60	100.00	3,788.46	100.00	2,786.2	100.0

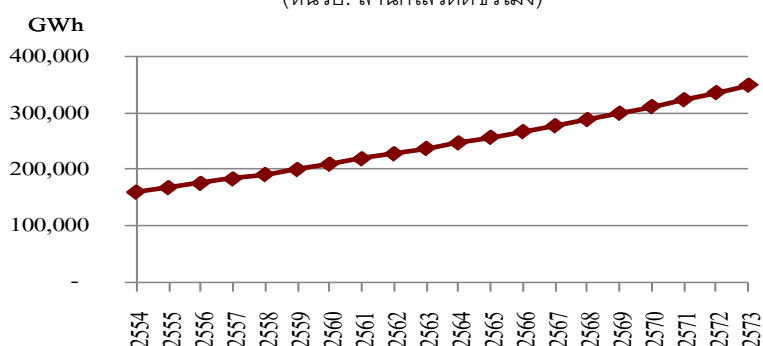
ที่มา: กรมพัฒนาพลังงานทดแทนและอนุรักษ์พลังงาน กระทรวงพลังงาน www.dede.go.th

4) แนวโน้มอุตสาหกรรมผลิตไฟฟ้า และระบบไฟฟ้าในประเทศไทย

จากแนวโน้มความต้องการใช้ไฟฟ้าที่สูงมากขึ้นทุกปี สำนักงานนโยบายและแผนพลังงาน กระทรวงพลังงาน จึงได้มีการปรับปรุงแผนพัฒนากำลังการผลิตไฟฟ้าของประเทศไทย พ.ศ. 2555 – 2573 (“PDP 2010”) เพื่อวางแผนการจัดหาไฟฟ้าให้เพียงพอต่อความต้องการในอนาคต โดย PDP 2010 ได้คาดการณ์ปริมาณความต้องการใช้ไฟฟ้าในประเทศไทย

รูปแสดงการคาดการณ์ปริมาณความต้องการใช้ไฟฟ้าจาก PDP 2010

(หน่วย: ล้านกิโลวัตต์ชั่วโมง)



ที่มา : แผนพัฒนากำลังการผลิตไฟฟ้าของประเทศไทย พ.ศ. 2555 – 2573 (PDP 2010) กระทรวงพลังงาน

การคาดการณ์ปริมาณความต้องการใช้ไฟฟ้าดังกล่าว มีอัตราการเจริญเติบโตของความต้องการใช้ไฟฟ้าเฉลี่ยร้อยละ 4 ต่อปี จึงต้องมีการเพิ่มระดับการผลิตไฟฟ้าให้เพียงพอต่อความต้องการที่เพิ่มมากขึ้น ทั้งนี้ เพื่อลดการพึ่งพิงการผลิตกระแสไฟฟ้าจากแหล่งพลังงานฟอสซิลและการนำเข้าไฟฟ้าจากประเทศเพื่อนบ้าน คณะกรรมการนโยบายพลังงานแห่งชาติจึงได้ออกมาตรการส่งเสริมและสนับสนุนการพัฒนาโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานหมุนเวียนปี 2555 ถึงปี 2564 และ ปี2565 ถึงปี 2573 และได้กำหนดราคาซื้อขายในอัตราที่สูง

	โครงการโรงไฟฟ้าพลังงานหมุนเวียน (เมกะวัตต์)		Fit 1/ (บาท/หน่วย)	Fit Premium (บาท/หน่วย)	ระยะเวลา
	ปี 2555 - 2564	ปี 2565 - 2573			
พลังงานแสงอาทิตย์	1,806.4	1,995.6	5.66-6.85	0.50	25 ปี
พลังงานลม	1,774.3	199.4	6.06	0.50	20 ปี
พลังงานน้ำ	3,061.4	2,742.6	4.90	0.50	20 ปี
ชีวมวล	2,378.7	223.5	1.85-5.34	0.30-0.50	20 ปี
ก๊าซชีวภาพ	22.1	24.1	2.55-5.34	0.50	20 ปี
ขยะ	334.5	17.8	5.60	0.50	10 ปี
รวม	9,377.4	5,203.0			

ที่มา 1/ ตามมติคณะกรรมการนโยบายพลังงานแห่งชาติ(กพช.) เมื่อวันที่ 15 ธันวาคม 2557

สำนักงานนโยบายและแผนพลังงาน กระทรวงพลังงาน www.eppo.go.th

5) พลังงานแสงอาทิตย์

พลังงานแสงอาทิตย์ เป็นพลังงานสะอาดที่สามารถถูกเปลี่ยนให้เป็นพลังงานไฟฟ้าได้โดยตรง ปัจจุบันมีหลายหน่วยงานในประเทศไทยได้ทำการติดตั้งเซลล์แสงอาทิตย์เพื่อใช้งานในลักษณะต่างๆกัน โดยการผลิตไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์ถือว่ามีศักยภาพและเสถียรภาพสูงสุดในกลุ่มพลังงานทดแทน ซึ่งภาคเอกชนได้ให้ความสำคัญและเล็งเห็นถึงประโยชน์ในเชิงธุรกิจจากการใช้พลังงานจากแสงอาทิตย์มากขึ้นในช่วงปีที่ผ่านมา ดังนั้นอุตสาหกรรมการผลิตไฟฟ้าจากเซลล์แสงอาทิตย์จึงมีแนวโน้มที่จะเติบโตสูง อย่างไรก็ตามการเจริญเติบโตของตลาดนี้ขึ้นอยู่กับนโยบายการส่งเสริมจากรัฐบาลเป็นหลัก ซึ่งมีแนวโน้มไปในทิศทางที่ดีในปัจจุบัน

การสนับสนุนด้านพลังงานแสงอาทิตย์จากภาครัฐ รัฐบาลได้สนับสนุนและส่งเสริมการใช้พลังงานทดแทนตามแผน AEDP ที่สำคัญ ดังนี้

1. การส่งเสริมให้ชุมชนมีส่วนร่วมในการผลิตและการใช้พลังงานทดแทนอย่างกว้างขวาง โดยส่งเสริมโครงการระบบขนาดเล็กที่สามารถติดตั้งในระดับชุมชนและครัวเรือนรวมทั้งระบบผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์บนหลังคา (Solar PV Rooftop) ให้ได้ 1,000 MW ภายใน 10 ปี โดยอาจพิจารณาให้รวมถึงระบบที่ติดตั้งในสถานที่ต่างๆ ได้แก่

- 1) บ้านของประชาชนทั่วไป และชุมชน
- 2) อาคารสำนักงาน และหลังคาโรงงานอุตสาหกรรม
- 3) โครงการบ้านจัดสรร หรือ คอนโดมิเนียม
- 4) อาคารภาครัฐ

2. การปรับมาตรการจูงใจสำหรับการลงทุนจากภาคเอกชนให้เหมาะสมกับสถานการณ์ โดยการปรับ Adder เป็นระบบ Feed In Tariff (FIT) ซึ่งเป็นระบบการให้การสนับสนุนการผลิตไฟฟ้าซึ่งสอดคล้องกับต้นทุนการผลิตไฟฟ้า รวมถึงการให้ส่วนเพิ่มราคาซื้อขายไฟฟ้าที่ผลิตจากพลังงานแสงอาทิตย์ จากระดับค่าไฟฟ้า(Adder) เป็นระยะเวลา 10 ปี และได้รับการยกเว้นภาษีเงินได้เป็นระยะเวลา 8 ปี พร้อมทั้งการยกเว้นภาษีการนำเข้าเครื่องจักรจากคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน

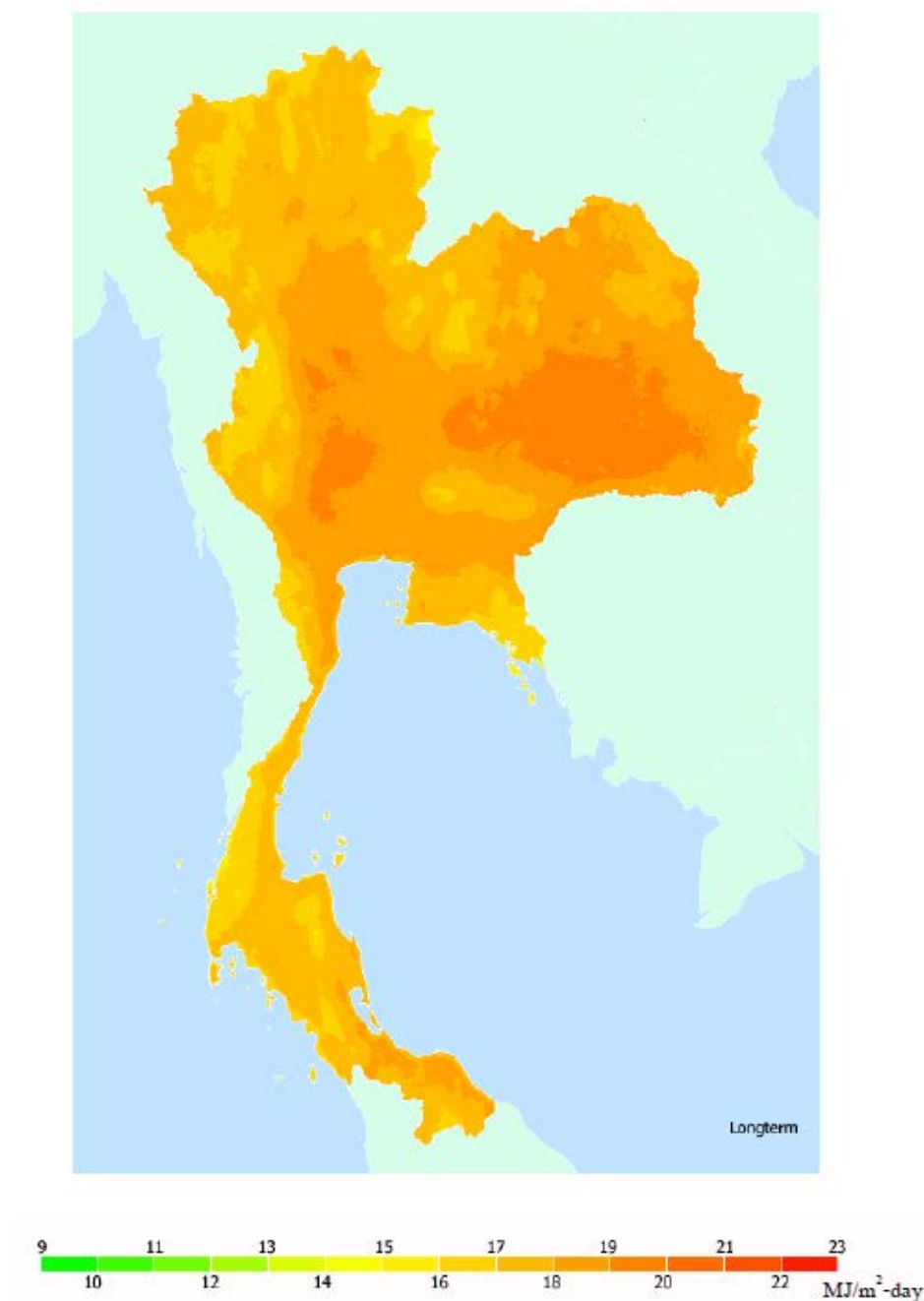
3. การแก้ไขกฎหมาย และกฎระเบียบที่ยังไม่เอื้อต่อการพัฒนาพลังงานทดแทน โดยการผลักดันปรับปรุง แก้ไขกฎหมาย พ.ร.บ. โรงงาน (พ.ศ.2535)

4. การปรับปรุงระบบโครงสร้างพื้นฐาน ให้ 3 การไฟฟ้าเตรียมความพร้อมในการขยาย และเพิ่มระบบสายส่งเพื่อรองรับพลังงานทดแทนที่เพิ่มขึ้นรวมทั้งเตรียมการพัฒนาสู่ระบบ Smart Grid

5. การประชาสัมพันธ์ และสร้างความรู้ความเข้าใจต่อประชาชน โดยการส่งเสริมให้ภาคประชาชน หรือภาคส่วนที่เกี่ยวข้องให้มีความรู้ความเข้าใจในเรื่องการใช้งานระบบผลิตไฟฟ้า พลังงานแสงอาทิตย์ในรูปแบบต่างๆ

6. การส่งเสริมให้งานวิจัยเป็นเครื่องมือในการพัฒนาอุตสาหกรรมพลังงานทดแทนแบบครบวงจร โดยการส่งเสริมอุตสาหกรรมผลิตแผงแสงอาทิตย์ต้นน้ำครบวงจร เช่น โรงงานผลิตซิลิคอนเวเฟอร์

ทั้งนี้ แนวโน้มความต้องการใช้ไฟฟ้าที่เพิ่มขึ้น จำนวนผู้แข่งขันในตลาดที่ยังน้อย มาตรการสนับสนุนจากภาครัฐที่จูงใจ และแนวโน้มระดับราคาเชื้อเพลิงฟอสซิลที่ขยับตัวสูงขึ้น ส่งผลต่อต้นทุนการผลิตไฟฟ้าจากเชื้อเพลิงประเภทก๊าซธรรมชาติ ดังนั้น พลังงานแสงอาทิตย์จึงเข้ามามีบทบาทเพิ่มมากขึ้น ข้อมูลจากกรมพัฒนาพลังงานทดแทนและอนุรักษ์พลังงาน กระทรวงพลังงาน แสดงให้เห็นศักยภาพพลังงานแสงอาทิตย์ของประเทศไทยเฉลี่ยตลอดปี ดังนี้



6) แนวโน้มการแข่งขันของธุรกิจผลิตพลังงานไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์

การประมาณการกำลังการผลิตไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์เพื่อให้เพียงพอต่อความต้องการในอนาคตตาม PDP 2010 ฉบับปรับปรุงครั้งที่ 3 และ AEDP 2012 – 2021 เมื่อสิ้นสุดแผนมีจำนวน 3,802 เมกะวัตต์ และ 3,000 เมกะวัตต์ ตามลำดับ เป็นโอกาสให้ผู้ผลิตไฟฟ้าเดิมและจูงใจผู้ผลิตไฟฟ้ารายใหม่ให้เข้ามาในอุตสาหกรรม เนื่องจากกำลังการผลิตไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์ที่ผลิตได้ในปัจจุบันยังมีปริมาณน้อยกว่าประมาณการกำลังการผลิตไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์ในอนาคตอีกหลายเท่าตัวและจากการที่ภาครัฐมีนโยบายที่จะสนับสนุนธุรกิจพลังงานทดแทนในระยะยาวและสนับสนุนธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับการผลิตไฟฟ้าจากพลังงานทดแทนโดยเฉพาะการผลิตไฟฟ้าจากพลังงานหมุนเวียนต่างๆ

การประกอบธุรกิจผลิตและจำหน่ายไฟฟ้าจากพลังงานทดแทน ถือได้ว่าเป็นธุรกิจที่ไม่มีการแข่งขันทางตรงกับผู้ประกอบการรายใด เนื่องจากปัจจุบันการผลิตและจำหน่ายไฟฟ้านั้น ผู้ประกอบการที่ได้รับอนุญาตให้ผลิตและจำหน่ายไฟฟ้าจากพลังงานทดแทนในแต่ละประเภท จะต้องจำหน่ายให้แก่หน่วยงานไฟฟ้าของภาครัฐตามราคาและเงื่อนไขที่ได้รับตามสัญญาซื้อขาย

ไฟฟ้าที่ได้ยื่นขออนุญาต ทั้งนี้ผู้ประกอบการที่จะเข้ามาลงทุนในตลาดได้ ต้องมีคุณสมบัติตามที่หน่วยงานการไฟฟ้าและกระทรวงพลังงานได้กำหนดไว้ และจะต้องมีการพิจารณาข้อมูลในเชิงเทคนิคเพื่ออนุมัติการเข้าทำสัญญากับหน่วยงานการไฟฟ้าที่เกี่ยวข้อง ส่งผลให้การแข่งขันของตลาดไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ในปัจจุบันไม่รุนแรงมากนัก นอกจากนี้ ผู้ลงทุนในธุรกิจผลิตและจำหน่ายไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์ต้องมีศักยภาพในด้านเงินลงทุนเป็นอย่างดี เนื่องจากธุรกิจนี้เป็นธุรกิจที่ต้องใช้พื้นที่โรงไฟฟ้าและเงินลงทุนจำนวนมาก โดยเงินลงทุนไม่รวมมูลค่าที่ดินคิดเป็นประมาณ 70-100 ล้านบาทต่อเมกะวัตต์ อีกทั้ง การเข้ามาในธุรกิจนี้จะต้องผ่านขั้นตอนอีกหลายประการซึ่งอาจต้องใช้ระยะเวลาในการดำเนินการค่อนข้างนาน อาทิเช่น การศึกษาความเป็นไปได้ของโครงการ การได้รับใบอนุญาตการผลิตไฟฟ้า ความพร้อมในทางด้านเทคโนโลยีและการได้รับการส่งเสริมการลงทุนในกิจการผลิตไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์ เป็นต้น เหล่านี้ถือว่าเป็นอุปสรรคสำหรับผู้ประกอบการรายใหม่ที่จะเข้ามาในอุตสาหกรรม

ทั้งนี้การผลิตไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์มีข้อได้เปรียบพลังงานหมุนเวียนประเภทอื่นๆ เนื่องจากในด้านวัตถุดิบในการผลิตไฟฟ้าที่เป็นพลังงานแสงอาทิตย์ โดยที่ประเทศไทยจัดว่าเป็นประเทศที่ตั้งอยู่ในเขตศูนย์สูตรจึงทำให้ได้รับแสงอาทิตย์อย่างต่อเนื่องและคงที่ตลอดทั้งปี

7) อนาคตพลังงานไทยกับการเข้าสู่ AEC

ข้อมูลทางเศรษฐกิจชี้ให้เห็นถึงการเติบโตของอาเซียน ทำให้อัตราการบริโภคพลังงานเพิ่มขึ้นอย่างรวดเร็ว ประเทศไทยหนึ่งในฐานะประเทศสมาชิกอาเซียนที่มีการบริโภคพลังงานจำนวนมากและเป็นประเทศนำเข้าพลังงานสุทธิทั้งก๊าซ น้ำมันและไฟฟ้า โดยเฉพาะหากการใช้พลังงานยิ่งเพิ่มสูงขึ้นหลังปี 2558 เพราะจะมีการเดินทางไปมาหาสู่กันมากขึ้น ธุรกิจและการลงทุนก็น่าจะเติบโตอย่างรวดเร็ว ทั้งนี้ความร่วมมือของอาเซียนที่สำคัญมาเริ่มจริงจังในปี 2538 ที่เรียกว่า Plan of Action on Energy Cooperation (PAEC) ซึ่งมีการวางแผนที่จะ 5 ปี โดยปัจจุบันเป็น PAEC ของปี 2553-2558 แนวทางของความร่วมมือนี้ให้ความสำคัญต่อ

- (1) การเชื่อมโยงกระแสไฟฟ้า ก๊าซ และพลังงานที่อาศัยแหล่งกำเนิดจากทางน้ำ และการสร้างเครือข่ายการส่งกระแสไฟฟ้า (ASEAN Power Grid) และเครือข่ายท่อส่งก๊าซ (Trans ASEAN Gas Pipeline)
- (2) การส่งเสริมให้เกิดการใช้พลังงานอย่างมีประสิทธิภาพและการอนุรักษ์พลังงาน
- (3) การพัฒนาพลังงานทดแทนและพลังงานที่กลับมาใช้ใหม่ได้ที่สะอาดและเป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อม
- (4) การพัฒนาเทคโนโลยีที่สามารถนำถ่านหินมาใช้เป็นพลังงานอย่างไม่มีมลพิษ

อย่างไรก็ตามอาเซียนมีข้อจำกัดอยู่หลายด้าน ในอนาคตชาติที่มีพลังงานสำรองมีแนวโน้มที่จะอนุรักษ์พลังงานไว้ใช้เองหากมีความขาดแคลน อีกทั้งการพัฒนาเทคโนโลยีเป็นไปอย่างล่าช้า และโครงการด้านพลังงานทดแทนส่วนใหญ่ยังเป็นโครงการนำร่องอยู่ ที่สำคัญระบบสาธารณูปโภคของรับการขนถ่ายพลังงาน ต้องใช้เงินลงทุนมหาศาล ทำให้ความร่วมมือทางด้านพลังงานของอาเซียนน่าจะต้องพึ่งพาเทคโนโลยีจากต่างประเทศ ทำให้ต้องหาทางพัฒนาพลังงานทดแทนให้เร็วที่สุด ทั้งพลังงานลม แสงอาทิตย์ และน้ำ เป็นต้น

2.1.3 การจัดหาผลิตภัณฑ์หรือบริการ

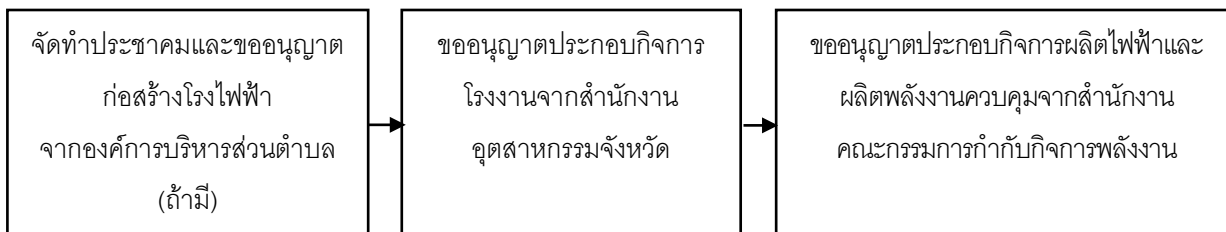
(ก) การจัดหาที่ดิน

บริษัท ซูเปอร์ เอนเนอร์ยี กรุ๊ป จำกัด ("SUPER ENERGY") ซึ่งเป็นบริษัทย่อยที่บริษัทถือหุ้นร้อยละ 100 โดย SUPER ENERGY ถือหุ้นในบริษัท ซูเปอร์ โซลาร์ เอนเนอร์ยี จำกัด ("SSE") ซึ่งเป็นผู้ดำเนินการลงทุนและพัฒนาโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ และเข้าลงทุนในบริษัทที่ดำเนินธุรกิจผลิตกระแสไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์ ซึ่งปัจจุบันได้ผลิตและจำหน่ายกระแสไฟฟ้าให้แก่การไฟฟ้าส่วนภูมิภาคแล้ว

SUPER ENERGY จะเลือกทำเลที่ตั้งของโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ ดังนี้

- ที่ดินติดถนนใหญ่ และใกล้กับจุดเชื่อมต่อระบบไฟฟ้าของกฟภ. เพื่อประหยัดค่าสายไฟ และลดอัตราการสูญเสียไฟฟ้าจากระยะทางที่ใช้ในการเชื่อมต่อไฟฟ้ากับระบบของกฟภ.
- ที่ดินที่อยู่ในที่สูง ไม่มีประวัติน้ำท่วม และมีรูปร่างที่ดินที่เหมาะสมต่อการก่อสร้างโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์
- ที่ดินมีราคาที่ไม่สูงมากนัก เนื่องจากจะมีผลต่อระยะเวลาในการคืนทุนของโครงการ

(ข) การขออนุญาตก่อสร้างโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์



ในการขออนุญาตก่อสร้างโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์แต่ละโครงการ จะต้องปฏิบัติตามขั้นตอนดังต่อไปนี้

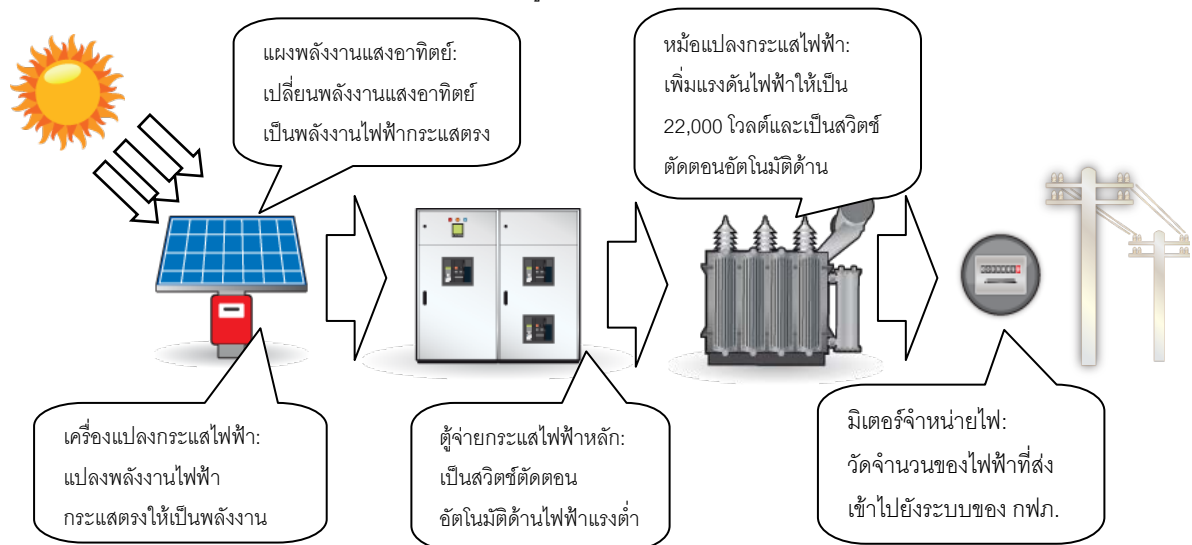
- จัดทำประชาคมและขออนุญาตก่อสร้างโรงไฟฟ้าจากองค์การบริหารส่วนตำบลเพื่อขอใบอนุญาตก่อสร้าง (อ1.) (ถ้ามี)
- นำใบอนุญาตก่อสร้าง(อ1.) ไปยื่นขอรับใบอนุญาตประกอบกิจการโรงงานจากสำนักงานอุตสาหกรรมจังหวัดเพื่อขอรับใบอนุญาตประกอบกิจการโรงงาน (รง3. และ รง4.)
- นำใบอนุญาต รง4. ไปยื่นขออนุญาตประกอบกิจการผลิตไฟฟ้าและผลิตพลังงานควบคุมจากสำนักงานคณะกรรมการกำกับกิจการพลังงาน
- เมื่อได้รับใบอนุญาตดังกล่าวทั้งหมดแล้ว จึงจะสามารถเริ่มก่อสร้างโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ได้

ซึ่งแต่ละโครงการที่ SSE เข้าลงทุนและพัฒนาโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ ได้ปฏิบัติตามขั้นตอนข้างต้นอย่างถูกต้อง และเคร่งครัด โดยในการก่อสร้างโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ทุกโครงการของบริษัท ได้รับใบอนุญาตจากหน่วยงานต่างๆข้างต้น อย่างถูกต้อง และครบถ้วน

(ค) การจัดหาอุปกรณ์ต่างๆ ในการก่อสร้างโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์

ส่วนประกอบหลักของโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ชนิดนี้ คือแผงพลังงานแสงอาทิตย์ซึ่งทำหน้าที่แปลงพลังงานแสงอาทิตย์ทั้งรังสีตรงและรังสีกระจายให้เป็นพลังงานไฟฟ้ากระแสตรง เพื่อเชื่อมต่อกับเครื่องแปลงกระแสไฟฟ้า (Inverter) เพื่อแปลงไฟฟ้าจากกระแสตรงเป็นไฟฟ้ากระแสสลับ โดยไฟฟ้ากระแสสลับดังกล่าวสามารถจำหน่ายโดยการเชื่อมต่อกับระบบไฟฟ้าของ กฟภ. การผลิตไฟฟ้าด้วยเทคโนโลยีนี้จึงเป็นเทคโนโลยีที่ไม่สร้างมลพิษต่อสิ่งแวดล้อม ทั้งมลพิษทางอากาศ มลพิษทางเสียง มลพิษทางดิน และมลพิษทางน้ำ

ขั้นตอนการผลิตไฟฟ้าและจ่ายกระแสไฟฟ้าเข้าสู่ระบบของ กฟภ. ดังต่อไปนี้

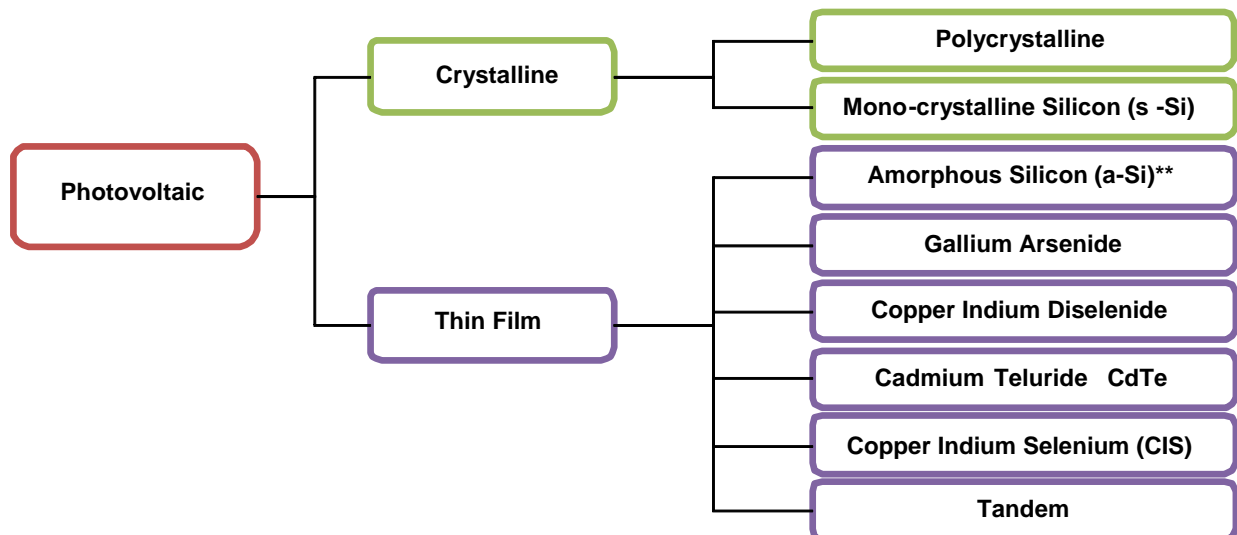


อุปกรณ์การผลิตไฟฟ้า

อุปกรณ์หลักที่ใช้ในการผลิตกระแสไฟฟ้าแบบ PHOTOVOLTAICS คือ แผงพลังงานแสงอาทิตย์ และเครื่องแปลงกระแสไฟฟ้า (Inverter) เนื่องจากอุปกรณ์ของโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์โดยทั่วไปจะมีอายุการใช้งานยาวนานกว่า 30 ปี บริษัทจึงได้คัดเลือกอุปกรณ์การผลิตไฟฟ้าที่มีคุณภาพเป็นไปตามมาตรฐานของโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ โดยเลือกใช้อุปกรณ์การผลิตดังนี้

1. แผงเซลล์แสงอาทิตย์

เทคโนโลยีของแผงพลังงานแสงอาทิตย์ที่ถูกนำมาใช้ในโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ระบบ Photovoltaic สามารถแบ่งได้เป็น 2 ประเภทหลักดังต่อไปนี้



- Crystalline ซึ่งแบ่งเป็นประเภทย่อยๆ ได้ 2 ประเภท ได้แก่ แผงพลังงานแสงอาทิตย์ที่ทำจากซิลิคอนชนิดผลึกเดี่ยว หรือที่รู้จักกันในชื่อ Monocrystalline Silicon Solar Cell และชนิดผลึกรวม Polycrystalline Silicon Solar Cell ซึ่งเทคโนโลยีแผงพลังงานแสงอาทิตย์ประเภทดังกล่าว เป็นเทคโนโลยีที่เข้ามาเป็นระยะเวลานานกว่า 40 ปี และเป็นเทคโนโลยีที่ได้รับการยอมรับจากทั่วโลก
- ฟิล์มบาง (Thin Film) ซึ่งแบ่งเป็นประเภทย่อยๆ ได้ 2 ประเภท ได้แก่ แผงพลังงานแสงอาทิตย์ที่ทำจากซิลิคอน และแผงพลังงานแสงอาทิตย์ที่ทำจากสารกึ่งตัวนำชนิดอื่นๆ เช่น แกลเลียม อาร์เซไนด์ แคดเมียม เทลเลไนด์ และคอปเปอร์ อินเดียม ไดเซเลไนด์ เป็นต้น ซึ่งเทคโนโลยีแผงพลังงานแสงอาทิตย์ประเภทดังกล่าวจะมีราคาถูกกว่า Crystalline แต่เป็นเทคโนโลยีใหม่ ซึ่งยังไม่

สามารถพิสูจน์ถึงประสิทธิภาพของแผงพลังงานแสงอาทิตย์ชนิดนี้ได้ในระยะยาว รวมทั้งอาจต้องใช้เนื้อที่ในการวางแผงมากกว่าเมื่อเทียบกับเทคโนโลยีอื่น และฟิล์มบาง (Thin Film) บางประเภทเช่น แคดเมียม เทลเลไนด์ ยังมีส่วนประกอบที่มีสารพิษผสมอยู่ด้วย

2. เครื่องแปลงไฟฟ้า (Inverter)

นอกจากแผงพลังงานแสงอาทิตย์แล้ว เครื่องแปลงกระแสไฟฟ้า (Inverter) ก็เป็นอุปกรณ์ที่สำคัญสำหรับโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์อีกอย่างหนึ่ง บริษัทเลือกใช้เครื่องแปลงไฟฟ้า (Inverter) ที่มีคุณภาพและเชื่อถือได้ มีการรับประกันเครื่องแปลงกระแสไฟฟ้าเป็นเวลา 10 ปี โดยหากเกิดการขัดข้อง ทางผู้ผลิตจะดำเนินการแก้ไขหรือเปลี่ยนเครื่องแปลงกระแสไฟฟ้าให้ภายในระยะเวลาที่รับประกัน

การผลิตไฟฟ้าจากโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ของบริษัท จะถูกควบคุมและดำเนินการโดยผู้เชี่ยวชาญและชำนาญการทางด้านการผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ ซึ่งทีมวิศวกรที่มีประสบการณ์ของบริษัท เป็นผู้ดำเนินการในการผลิตและบำรุงรักษาเครื่องจักรดังกล่าว เพื่อให้การผลิตไฟฟ้าของบริษัท มีคุณภาพและมีเสถียรภาพ สามารถส่งมอบไฟฟ้าได้ตามปริมาณและเวลาที่กำหนดไว้ในสัญญาซื้อขายไฟฟ้ากับ กฟภ.

3. วัสดุอุปกรณ์อื่นๆ

สำหรับวัสดุอุปกรณ์อื่นๆ เช่น หม้อแปลงไฟฟ้า(Transformer) บริษัทฯได้ดำเนินการเลือกสรรเป็นอย่างดี โดยใช้หม้อแปลงไฟฟ้าจากผู้ผลิตและจัดจำหน่ายหม้อแปลงไฟฟ้าที่ได้รับการยอมรับมายาวนานและเป็นผู้ผลิตหม้อแปลงไฟฟ้าที่ได้รับรองมาตรฐาน ผลิตภัณฑ์อุตสาหกรรม มอก. 384-2524 นอกจากนี้บริษัทฯยังเลือกใช้สายไฟฟ้าคุณภาพดีหลายขนาดเพื่อการใช้งานที่เหมาะสมและสูญเสียปริมาณไฟฟ้าน้อยที่สุด นอกจากหม้อแปลงไฟฟ้าและสายไฟฟ้าแล้ว ในการคัดเลือกอุปกรณ์อื่นๆที่ใช้ในโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ บริษัทจะคำนึงถึงประสิทธิภาพในการใช้งานและความเหมาะสมผลเป็นสำคัญ

(ง) ผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม

SUPER ให้ความสำคัญในเรื่องผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม จึงได้ดำเนินการจัดการสิ่งแวดล้อม เพื่อให้มีมาตรฐานการจัดการด้านสิ่งแวดล้อมเป็นสากลตามมาตรฐาน ISO 14001:2004 ซึ่งในปัจจุบันโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ของบริษัท อยู่ระหว่างการสรรหาผู้ที่จะเข้ามาให้บริการการตรวจรับรองระบบ ISO 14001:2004 ภายหลังจากที่บริษัทได้มีการประกาศใช้ระเบียบปฏิบัติต่างๆ เพื่อให้สอดคล้องกับข้อกำหนดของมาตรฐาน ISO 14001:2004 ไปเป็นที่เรียบร้อยแล้ว และคาดว่าจะได้รับการพิจารณาผ่านการตรวจรับรองระบบต่อไป

นอกจากนี้ กระบวนการผลิตพลังงานไฟฟ้าแสงอาทิตย์ยังได้รับการยอมรับจากหน่วยงานที่เกี่ยวข้องว่ามีผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อมน้อยมาก หรือไม่ก่อให้เกิดมลภาวะ ทั้งเรื่องเสียง ความร้อน และอากาศ ซึ่งจะไม่กระทบต่อสิ่งแวดล้อมโดยรวมของประเทศ

2.1.4 งานที่ยังไม่ได้ส่งมอบ

-ไม่มี-

2.2 ธุรกิจด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร

2.2.1 ลักษณะผลิตภัณฑ์หรือบริการ

บริษัท โอเพ่น เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) (“OPEN”)

ที่ตั้ง 223/95 อาคารคันทรี คอมเพล็กซ์ อาคารเอ ชั้น 20 ถนนสรรพาวุธ แขวงบางนา
เขตบางนา กรุงเทพมหานคร 10260 โทรศัพท์: 02-753-4291 โทรสาร: 02-753-4289

เว็บไซต์ www.opentechology.co.th

วันจดทะเบียนจัดตั้ง วันที่ 25 กันยายน 2551

ทุนจดทะเบียน 40,000,000 บาท แบ่งเป็นหุ้นสามัญ 40,000,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท

ทุนเรียกชำระแล้ว 40,000,000 บาท

ลักษณะการดำเนินธุรกิจ

บริษัท โอเพ่น เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) ประกอบธุรกิจด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร (Information & Communications Technology) โดยบริษัทดำเนินธุรกิจเน้นรูปแบบที่เอื้ออำนวยให้สอดคล้องกับความต้องการของลูกค้าในแต่ละกลุ่ม เป็นปัจจัยหลัก ตั้งแต่การคิดสรรผลิตภัณฑ์และระบบงานที่เหมาะสมกับรูปแบบการใช้งานและลักษณะการดำเนินธุรกิจของลูกค้าในกลุ่มต่างๆ เช่น กลุ่มสถาบันการเงิน กลุ่มอุตสาหกรรม กลุ่มภาครัฐและรัฐวิสาหกิจ เพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุดต่อองค์กรและธุรกิจของลูกค้า รวมไปถึงการให้บริการหลังการขาย การให้บริการบำรุงรักษาอุปกรณ์คอมพิวเตอร์ (Maintenance Services) โดยทีมวิศวกรผู้เชี่ยวชาญเฉพาะทาง ทั้งทางด้านการปฏิบัติงานและด้านเทคนิค นอกจากนี้ การให้บริการของบริษัทยังครอบคลุมถึงการจัดหาบุคลากรเจ้าหน้าที่เพื่อให้ปฏิบัติงานประจำ ณ จุดที่ลูกค้าต้องการ (Outsourcing Services) โดยทีมงานที่มีความรู้ความชำนาญและประสบการณ์อันยาวนาน

ธุรกิจของ OPEN สามารถแบ่งได้เป็น 3 ประเภทหลัก ๆ ได้แก่

1. งานพัฒนาและวางระบบสารสนเทศ (System Integration) เป็นธุรกิจการให้บริการแบบครบวงจรตั้งแต่การออกแบบระบบการจัดหาฮาร์ดแวร์และซอฟต์แวร์ การพัฒนาระบบและให้คำปรึกษาในการติดตั้งระบบคอมพิวเตอร์และสารสนเทศ รวมถึงการติดตั้งโครงสร้างพื้นฐานระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ และการสื่อสาร เพื่อใช้ในการบริหารธุรกิจ
2. งานด้านการบริการบำรุงรักษาอุปกรณ์คอมพิวเตอร์ ระบบสารสนเทศ และจัดหาบุคลากรแบบให้บริการครบวงจร (Maintenance Services and Outsourcing Services)
3. บริการด้านการบริหารงานและให้คำปรึกษาด้านธุรกิจ (Business Commercial) โดยบริษัทให้บริการทั้งในส่วน

ของธุรกิจบริหารอสังหาริมทรัพย์ และบริหารงานด้านสารสนเทศ (IT)

นอกจากนี้ OPEN ยังเป็นผู้จำหน่ายผลิตภัณฑ์ของบริษัทผู้ผลิตอุปกรณ์เทคโนโลยีสารสนเทศ (ICT) รายใหญ่ที่มีชื่อเสียงจากต่างประเทศ เช่น ผลิตภัณฑ์ของ ซัน ไมโครซิสเต็มส์ (Sun Micro system), ไอบีเอ็ม (IBM), ฮิวเลตต์-แพคการ์ด (Hewlett-Packard: HP), อีเอ็มซี (EMC), เดล (Dell), ซิสโก้ (CISCO), ฟุจิตส์ (Fujitsu) เป็นต้น

โครงสร้างรายได้

โครงสร้างรายได้รวมของ OPEN สำหรับแต่ละปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557 2556 และ 2555 โดยแยกตามประเภทของผลิตภัณฑ์และบริการ เป็นดังนี้

ผลิตภัณฑ์	ปี 2557		ปี 2556		ปี 2555	
	ล้านบาท	สัดส่วน	ล้านบาท	ล้านบาท	ล้านบาท	สัดส่วน
รายได้จากการบริการพัฒนาและบำรุงรักษาอุปกรณ์และระบบ ¹	81.58	93.37%	82.22	91.45%	76.22	93.16%

ผลิตภัณฑ์	ปี 2557		ปี 2556		ปี 2555	
	ล้านบาท	สัดส่วน	ล้านบาท	ล้านบาท	ล้านบาท	สัดส่วน
รายได้จากการขายคอมพิวเตอร์และซอฟต์แวร์ ^{/2}	1.45	1.66%	5.62	6.25%	3.05	3.73%
รายได้จากการบริหารอสังหาริมทรัพย์	2.34	2.68%	2.00	2.23%	2.42	2.96%
รายได้อื่น/3	2.00	2.29%	0.06	0.07%	0.13	0.15%
รายได้รวม	87.37	100.00%	89.90	100.00%	81.82	100.00%

หมายเหตุ :

^{/1} รายได้จากธุรกิจบริการส่วนใหญ่มาจากธุรกิจการให้บริการบำรุงรักษาอุปกรณ์คอมพิวเตอร์ ระบบสารสนเทศและจัดหานักบุคลากรแบบให้บริการครบวงจร (Maintenance Services and Outsourcing Services) โดยลักษณะการจ้างบริษัทมีดังนี้ 1) การจ้างงานในลักษณะบริการให้คำปรึกษา พัฒนางานและวางระบบ ซึ่งเป็นงานที่ต่อเนื่องมาจากการขายคอมพิวเตอร์และซอฟต์แวร์ ให้กับโครงการของลูกค้า ซึ่งรวมถึงบริการการติดตั้งหรือการเขียนโปรแกรม และอื่นๆตามลูกค้ากำหนด 2) การจ้างงานในลักษณะให้บริการบำรุงรักษาระบบคอมพิวเตอร์ (Maintenance) 3) การจ้างงานเฉพาะการติดตั้งหรือลงระบบงานรายได้จากธุรกิจให้บริการจัดหานักบุคลากรแบบให้บริการครบวงจร(Outsourcing Services) เป็นการจับคู่บุคลากรผู้เชี่ยวชาญเฉพาะทางตามความต้องการและประจำ ณ จุดที่ลูกค้าต้องการ

^{/2} รายได้จากการขายคอมพิวเตอร์มาจากธุรกิจพัฒนาและวางระบบสารสนเทศ (System Integration) ฮาร์ดแวร์ ซอฟต์แวร์ และอุปกรณ์ต่อพ่วง จะถูกบันทึกเป็นรายได้จากการขายคอมพิวเตอร์และซอฟต์แวร์ ขณะที่รายได้ในส่วนค่าติดตั้งอุปกรณ์ดังกล่าวจะถูกบันทึกเป็นรายได้ในส่วนค่าบริการพัฒนาและบำรุงรักษาระบบ

^{/3} รายได้อื่นประกอบด้วย ดอกเบี้ยรับ รายได้จากการให้บริการศูนย์สำรองการปฏิบัติงาน และรายได้เบ็ดเตล็ดอื่นๆ

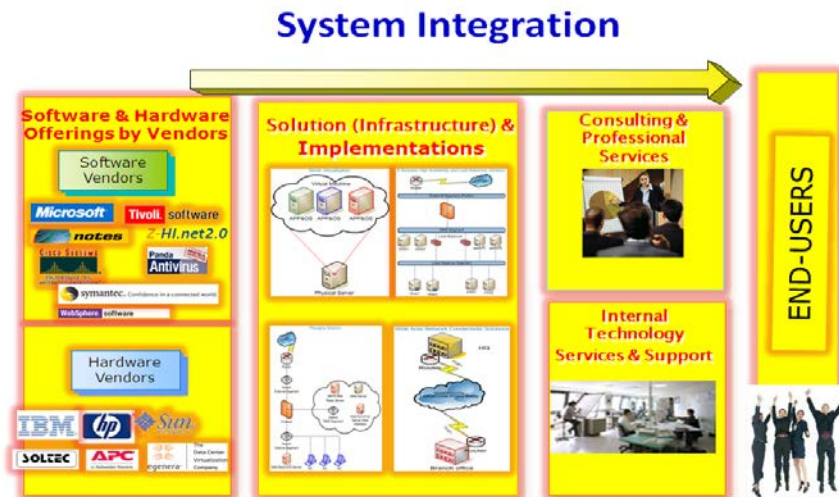
ผลิตภัณฑ์และบริการของ OPEN

1. งานพัฒนาและวางระบบสารสนเทศ (System Integration: SI)

งานพัฒนาและวางระบบสารสนเทศ หรือธุรกิจการเชื่อมต่อระบบ (System Integration) เป็นธุรกิจการให้บริการแบบครบวงจรตั้งแต่การออกแบบระบบ การจัดหาฮาร์ดแวร์และซอฟต์แวร์ การพัฒนาระบบและให้คำปรึกษาในการติดตั้งระบบคอมพิวเตอร์และสารสนเทศที่เหมาะสม เพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าภายใต้งบประมาณที่กำหนด การให้บริการเชื่อมต่อระบบ เช่น ระบบการเก็บข้อมูล ระบบรักษาความปลอดภัยของข้อมูล ระบบเชื่อมต่อเครือข่ายภายในองค์กร ระบบเชื่อมต่อเครือข่ายอินเทอร์เน็ต เป็นต้น

OPEN มีหน้าที่ในการออกแบบ ดำเนินงานติดตั้ง พัฒนาซอฟต์แวร์ และเชื่อมต่ออุปกรณ์ให้สามารถทำงานตามที่ถูกกำหนดได้อย่างมีประสิทธิภาพ อุปกรณ์ฮาร์ดแวร์ ซอฟต์แวร์ และระบบเครือข่ายที่บริษัทจัดจำหน่ายเป็นผลิตภัณฑ์จากบริษัทด้านเทคโนโลยีชั้นนำของโลก ได้แก่ ฮิวเลตต์-แพคการ์ด (Hewlett-Packard:HP), ซัน ไมโครซิสเต็มส์ (Sun Microsystems), ออราเคิล (Oracle), ไอบีเอ็ม (IBM), และ ซิสโก้ (CISCO) เป็นต้น





2. งานด้านการบริการบำรุงรักษาอุปกรณ์คอมพิวเตอร์และจัดหาบุคลากรแบบให้บริการครบวงจร (Maintenance Services and Outsourcing Services)

ธุรกิจที่ให้บริการด้านซ่อมบำรุงหรือการบำรุงรักษาระบบงานของลูกค้า ซึ่งส่วนหนึ่งเป็นการให้บริการต่อเนื่องมาจากการพัฒนาและวางระบบสารสนเทศ (System Integration) จากการที่บริษัทได้รับความไว้วางใจจากลูกค้าหลังจากการให้บริการด้านการพัฒนาและวางระบบสารสนเทศ (System Integration) ทั้งนี้บริษัทมีรูปแบบในการให้บริการขึ้นอยู่กับความต้องการของลูกค้า ตั้งแต่การส่งพนักงานของบริษัทไปที่บริษัทลูกค้าเพื่อแก้ไขปัญหาให้กับลูกค้า (On-Site Service) หรือมีพนักงานคอยตอบคำถามเพื่อแก้ไขปัญหาที่เกิดขึ้นทางโทรศัพท์ (Call Center Service) และการส่งพนักงานไปประจำ ณ จุดที่ลูกค้าต้องการ (Outsourcing Services)

OPEN มีวิศวกรประจำองค์กรผู้มีประสบการณ์ มีความรู้ ความสามารถ และชำนาญการ ทั้งด้านฮาร์ดแวร์ ซอฟต์แวร์ ระบบปฏิบัติการต่างๆ เพื่อคอยให้บริการและให้คำปรึกษาแก่ลูกค้าของบริษัทฯ ทั้งนี้บริษัทฯ คำนึงถึงการรักษาคุณภาพในการให้บริการ จึงได้จัดให้มีการฝึกอบรมทั้งในด้านเทคนิคและการให้บริการอย่างมีคุณภาพแก่พนักงานของบริษัทอย่างสม่ำเสมอ

การให้บริการบำรุงรักษาอุปกรณ์คอมพิวเตอร์และจัดหาบุคลากรแบบให้บริการครบวงจร (Maintenance Services and Outsourcing Services) สามารถแบ่งได้เป็น 3 รูปแบบ คือ

1. การให้บริการตลอดเวลา 24 ชั่วโมง ทุกวันโดยไม่มีวันหยุด
2. การให้บริการ 8 ชั่วโมงต่อวัน ใน 5 วันทำการ
3. การจัดส่งพนักงานไปประจำ ณ จุดที่ลูกค้าต้องการซึ่งให้บริการตามรูปแบบที่ได้ตกลงกัน

Consulting & Professional Services



3. บริการด้านการบริหารงานและให้คำปรึกษาด้านธุรกิจ (Business Commercial)

บริการด้านการบริหารงานและให้คำปรึกษาด้านธุรกิจซึ่งเป็นธุรกิจตั้งแต่เริ่มแรกของบริษัท เช่น การบริหารอาคาร (Property Management) นอกจากนี้ บริษัทยังบริหารงานด้านสารสนเทศ (IT) และงานที่ปรึกษาในการวางระบบสารสนเทศ

2.2.2 การตลาดและการแข่งขัน

กลยุทธ์ในการดำเนินธุรกิจ

ในการดำเนินธุรกิจด้านเทคโนโลยีสารสนเทศให้ประสบความสำเร็จนั้น จำเป็นต้องสร้างจุดแข็งขององค์กร เนื่องจากเป็นตลาดที่มีการแข่งขันสูง และมีการเปลี่ยนแปลงเทคโนโลยีอยู่ตลอดเวลา บริษัทได้เล็งเห็นและตระหนักถึงข้อสำคัญดังกล่าว จึงมีการวางนโยบายและเป้าหมายที่ชัดเจนในการดำเนินธุรกิจ ในด้านต่างๆดังนี้

ความชัดเจนในการดำเนินธุรกิจ

ดังที่กล่าวไว้ข้างต้นการดำเนินธุรกิจนั้น จำเป็นต้องสร้างจุดแข็งให้กับองค์กรเพื่อพัฒนาให้สามารถแข่งขันกับคู่แข่งในตลาดได้อย่างมีประสิทธิภาพ ซึ่งในช่วงระยะเวลาที่ผ่านมา บริษัทได้วางแผนงานและนโยบายที่ชัดเจนในการพัฒนาธุรกิจในด้าน การให้บริการ Maintenance Services and Outsourcing Services เป็นหลัก ดังจะเห็นได้จากสัดส่วนรายได้ในการให้บริการที่เพิ่มขึ้นในปีที่ผ่านมา

การสรรหาบุคลากรที่มีคุณภาพ

จากความชัดเจนในการบริหารธุรกิจ จึงทำให้ OPEN สามารถวางแผนการดำเนินการในด้านต่างๆ ให้สอดคล้องกับนโยบายหลักได้อย่างมีประสิทธิภาพ ซึ่งในการมุ่งเน้นการดำเนินธุรกิจด้าน Maintenance Services and Outsourcing Services หัวใจสำคัญคือประสิทธิภาพของบุคลากรทั้งในด้านเทคนิค(Technical Support) และการให้บริการ (Services Mind) ดังนั้น บริษัทจึงมีนโยบายที่รัดกุมในการสรรหาบุคลากรผู้มีคุณภาพเพื่อเข้าร่วมงานในองค์กร พร้อมทั้งจัดให้มีการอบรมทั้งภายในและภายนอกองค์กรทั้งในเชิงเทคนิคและทักษะในด้านอื่นๆ (Soft Skill) รวมถึงมีการทบทวนและปรับปรุงผลประโยชน์และสวัสดิการต่างๆของพนักงานอย่างสม่ำเสมอ เพื่อให้บุคลากรที่คัดสรรมานั้นมีคุณภาพชีวิตที่ดี และ มีความพร้อมที่จะให้บริการเพื่อสร้างความพึงพอใจ และมูลค่าเพิ่มทางธุรกิจแก่ลูกค้า

การพัฒนาคุณภาพและความสม่ำเสมอในการให้บริการ

ส่วนสำคัญในการดำเนินธุรกิจการให้บริการที่ดีนั้นจำเป็นต้องให้ความใส่ใจและให้บริการแก่ลูกค้าอย่างใกล้ชิดและสม่ำเสมอ นอกจากนี้ยังต้องมีการพัฒนาคุณภาพการให้บริการเพื่อประโยชน์เพิ่มของลูกค้า โดยร่วมกับลูกค้าในการให้คำปรึกษาและสนับสนุนในด้านเทคนิคและMan Powerในการพัฒนาองค์กรของลูกค้า ซึ่งเป็นกลยุทธ์ในการรักษาสถานลูกค้าเดิมให้ยังคงพึงพอใจในการใช้บริการของ OPEN เสมอมา นอกจากนี้ยังจัดให้มีวิศวกรผู้บริหารงานโครงการ (Project Manager) คอยให้คำปรึกษาและประสานงานระหว่างลูกค้า ทีมงานและสำนักงานเพื่อให้เกิดความคล่องตัว และรวดเร็วในการดูแลลูกค้าแต่ละโครงการ

การรักษาฐานลูกค้าเดิมและการขยายฐานลูกค้ารายใหม่

จากกลยุทธ์ข้างต้นทำให้ OPEN ยังคงรักษาสถานลูกค้าเดิมไว้ได้อย่างเหนียวแน่นทั้งยังมีการขยายสัดส่วนการให้บริการจากความไว้วางใจของลูกค้าที่ใช้บริการ ณ ปัจจุบัน และในปีที่ผ่านมา OPEN ได้ขยายฐานลูกค้ารายใหม่ในการให้บริการด้าน Maintenance Services and Outsourcing Services โดยเฉพาะกลุ่มภาครัฐ และองค์กรเอกชน ดังจะเห็นได้จากสัดส่วนยอดขายในปี 2557 ซึ่งมาจากฐานลูกค้ารายเดิมคิดเป็นสัดส่วน 96.96% ของรายได้โดยรวม และลูกค้ารายใหม่ที่เพิ่มขึ้นคิดเป็นสัดส่วน 3.04 % ของรายได้โดยรวม

ลักษณะลูกค้าและกลุ่มลูกค้าเป้าหมาย

บริษัทมีฐานลูกค้าจำนวนมากในแต่ละกลุ่มธุรกิจ ทั้งนี้สามารถแบ่งกลุ่มลูกค้าเป้าหมายของบริษัทเป็น 4 กลุ่มหลัก คือ กลุ่มหน่วยงานรัฐบาลและรัฐวิสาหกิจ กลุ่มหน่วยงานภาคเอกชนและการค้าระหว่างประเทศ กลุ่มสถาบันการเงิน หลักทรัพย์ และ ประกันภัย กลุ่มองค์กรและหน่วยงานอิสระ และอื่นๆ

กลุ่มหน่วยงานรัฐบาลและรัฐวิสาหกิจ ถือเป็นกลุ่มลูกค้าหลัก ในการดำเนินธุรกิจของ บริษัท ประกอบด้วยหน่วยงานทางด้านเศรษฐกิจ การพาณิชย์ การสื่อสาร การศึกษา สาธารณูปโภค เป็นต้น มีสัดส่วนงบประมาณและระยะเวลาในการบริหารงานด้านไอทีที่กำหนดไว้อย่างชัดเจนในแต่ละปี ซึ่งทำให้สามารถวางแผนงานและกลยุทธ์ในการขายได้อย่างชัดเจน ในปี 2557 บริษัทมีสัดส่วนของรายได้ในกลุ่มดังกล่าวคิดเป็นอัตรา 48.80 % ของรายได้รวม

กลุ่มหน่วยงานภาคเอกชนและการค้าระหว่างประเทศ ประกอบด้วย ธุรกิจทางด้านเทคโนโลยี และ บริการทางการแพทย์ กลุ่มอุตสาหกรรมและค้าปลีก กลุ่มธุรกิจการบิน เป็นต้น ถือเป็นกลุ่มลูกค้าหลักอีกกลุ่มหนึ่ง ซึ่งบริษัท ได้ให้บริการอย่างต่อเนื่อง และยังคงให้ความไว้วางใจในการใช้บริการ โดยที่ทีมงานของ บริษัทมีการปฏิบัติงานร่วมกันกับลูกค้าในลักษณะ Partner ship มีการร่วมวางแผนงานการประชุมหารือร่วมกันอย่างต่อเนื่อง ทำให้เข้าใจถึงลักษณะงาน ปัญหาต่างๆ และเกิดความรวดเร็วและคล่องตัวในการบริหารโครงการ ซึ่งในปี 2557 บริษัทมีรายได้จากกลุ่มหน่วยงานภาคเอกชนและการค้าระหว่างประเทศ คิดเป็นอัตรา 47.02 % ของรายได้รวม

กลุ่มสถาบันการเงิน หลักทรัพย์ และประกันภัย เป็นกลุ่มลูกค้า ซึ่งบริษัท ได้ให้บริการอย่างต่อเนื่องเช่นกัน มีสัดส่วนรายได้ในกลุ่มดังกล่าวคิดเป็นอัตรา 3.03 % ของรายได้ทั้งหมด

กลุ่มองค์กรและหน่วยงานอิสระ และอื่นๆ ประกอบด้วยองค์กรสาธารณกุศล และหน่วยงานเพื่อสาธารณะทั้งในประเทศและระหว่างประเทศ ซึ่งบริษัทได้ให้บริการ โดยมีได้มุ่งคำกำไร เพื่อเป็นการช่วยเหลือองค์กรและหน่วยงานสาธารณะดังกล่าว ถือเป็นการทำประโยชน์ต่อสังคมในทางอ้อม

การจำหน่ายและช่องทางการจำหน่าย

บริษัทมีบุคลากรที่มีความชำนาญหลากหลาย และมีพันธมิตรที่เป็นบริษัทผู้จัดจำหน่ายฮาร์ดแวร์ (Hardware) และซอฟต์แวร์ (Software) ขึ้นนำหลายราย รวมถึงพันธมิตรที่เป็นบริษัทผู้ให้บริการในลักษณะเดียวกันกับบริษัทหลายราย ทำให้บริษัทสามารถนำเสนอรูปแบบการพัฒนาระบบสารสนเทศและการให้บริการที่มีความหลากหลายตามความต้องการ และลักษณะการใช้งานของลูกค้า เพื่อประกอบเป็น total solution ในการนำเสนอให้บรรลุวัตถุประสงค์ของลูกค้า โดยช่องทางการให้บริการของบริษัทอาจแตกต่างกันไปตามลักษณะของงาน ขนาดของโครงการ มูลค่าโครงการ ฯลฯ อย่างไรก็ตาม ช่องทางการให้บริการของบริษัทสามารถแบ่งออกได้เป็น 2 ประเภท ดังนี้

ช่องทางขายตรง

OPEN เป็นผู้ดำเนินการจัดการบริหารโครงการ (Project Management) และ ให้บริการที่ปรึกษา (Consulting) ทางด้านธุรกิจสื่อสารและสารสนเทศ ให้กลุ่มธุรกิจ องค์กรต่างๆ โดยตรง



ทั้งนี้ การให้บริการลูกค้าโดยตรงอาจเป็นไปได้ในลักษณะของการรับงานร่วมกันกับพันธมิตรของ OPEN ก็ได้



ช่องทางให้บริการโดยรับงานจ้างช่วง / ว่าจ้างช่วง กับพันธมิตร (sub contract)

OPEN ร่วมกับพันธมิตรดำเนินการจัดการบริหารโครงการ และ ให้บริการที่ปรึกษา (Consulting) ทางด้านธุรกิจสื่อสารและสารสนเทศ ร่วมกับกลุ่มธุรกิจ องค์กรต่างๆ โดยมีการทำสัญญาจ้างช่วง เพื่อดำเนินการจัดการบริหารโครงการ และ ให้บริการที่ปรึกษา (Consulting) ทางด้านธุรกิจสื่อสารและสารสนเทศ ให้กับกลุ่มธุรกิจองค์กรต่างๆ



ทั้งนี้ รูปแบบการดำเนินการอาจมีทั้งแบบที่บริษัทเป็นผู้รับงานจากลูกค้า และว่าจ้างช่วงให้พันธมิตรของบริษัทดำเนินการแทนบริษัท หรือ บริษัทอาจรับงานช่วงจากพันธมิตร อีกทอดหนึ่ง ก็ได้



ภาวะอุตสาหกรรมและการแข่งขัน

ภาวะและแนวโน้มตลาดโดยรวม

ในช่วงที่ผ่านมาเม็ดเงินลงทุนด้านไอทีส่วนใหญ่เป็นการลงทุนจากทางภาครัฐ เช่น นโยบายแท็บเล็ต เพื่อการศึกษา ส่วนในภาคเอกชนเมื่อมีเงินทุนมากขึ้น เราอาจจะเริ่มเห็นการทดลองนำเทคโนโลยีที่เกี่ยวข้องกับอินเทอร์เน็ตออฟฟิงส์ (Internet of Things) มาใช้ในบางบริษัทใหญ่ ๆ เพื่อผลักดันนวัตกรรมไปอีกระดับ โดยเฉพาะบริการคลาวด์ (Cloud Service) เพื่อเพิ่มความสะดวกในการเข้าถึงข้อมูล

¹⁴ข้อมูลจากบริษัทที่ปรึกษาและวิจัยไอที วิเคราะห์แนวโน้มที่จะส่งผลกระทบต่อตลาดสินค้าในภาคธุรกิจ และ ภาคเทคโนโลยีของไทยปี 2558 ว่าจะมีการเพิ่มการลงทุนในเทคโนโลยีแพลตฟอร์มรุ่นที่ 3 อันประกอบไปด้วย โมบิลิตี้ (Mobility) คลาวด์ (Cloud) บิ๊กดาต้า (Big Data) และ โซเชียล (Social) การใช้จ่ายด้านไอทีของไทยในปี 2558 คาดว่าจะเติบโตอยู่ที่ 10.6% ซึ่งเป็นสัญญาณที่ชัดเจนว่าตลาดกำลังฟื้นตัวจากการเติบโตที่ค่อนข้างน้อยในปีที่แล้ว โดยมีปัจจัยหลักจากตลาดอุปกรณ์โทรคมนาคมซึ่งสืบเนื่องมาจากการที่ผู้บริโภคจ่ายซื้อ สมาร์ทโฟน และมีแรงเสริมการใช้จ่ายและการลงทุนด้านการให้บริการทางด้านไอที ผลิตภัณฑ์ซอฟต์แวร์ และสตอเรจ (Storage) องค์กรขนาดใหญ่หลายแห่งในประเทศไทย เริ่มลงทุนในการนำ บิ๊กดาต้า มาใช้ประโยชน์มากยิ่งขึ้น

ภาวะการแข่งขัน

จากแนวโน้มของตลาดไอทีที่กล่าวมาข้างต้นนั้น จะเห็นได้ว่าองค์กรต่างๆ ตระหนักถึงความสำคัญของเทคโนโลยีด้านการสื่อสารและฐานข้อมูล ซึ่งเป็นการกระตุ้นให้เกิดการจัดสรรงบประมาณเพื่อการลงทุนในเทคโนโลยีดังกล่าวไม่ว่าจะเป็นองค์กรขนาดกลางหรือขนาดใหญ่ ทั้งนี้การลงทุนในการนำ บิ๊กดาต้า และ คลาวด์ มาใช้ประโยชน์จึงจำเป็นที่จะต้องจัดให้มีการพัฒนาบุคลากรเพื่อรองรับเทคโนโลยีดังกล่าว เพื่อสร้างศักยภาพในการแข่งขันในอนาคตต่อไป นอกจากนี้การเข้าสู่ประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน (AEC) ในปลายปีนี้จะทำให้เกิดการแข่งขันมากยิ่งขึ้น ทั้งนี้การพัฒนาบุคลากรและการรักษาคุณภาพในการให้บริการถือเป็นปัจจัยสำคัญที่บริษัทยึดเป็นแนวทางในการดำเนินธุรกิจเสมอมา

¹⁴ ข้อมูลจากหนังสือพิมพ์ฐานเศรษฐกิจ

2.2.3 การจัดหาผลิตภัณฑ์หรือบริการ

จากนโยบายของบริษัทที่เน้นในการดำเนินธุรกิจด้าน Maintenance Services and Outsourcing Services ซึ่งมีสัดส่วนกว่าร้อยละ 90 ของการประกอบธุรกิจของบริษัท อาจกล่าวได้ว่าผลิตภัณฑ์หลักของบริษัทก็คือบุคลากร ซึ่งในการสรรหาบุคลากรมาจากการโฆษณาประชาสัมพันธ์ การมีสานสัมพันธ์อันดีกับสถาบันการศึกษาในการส่งเสริมและฝึกอบรม ให้แก่นักศึกษา และให้โอกาสในการรับนักศึกษาผู้รับการฝึกอบรมเข้าเป็นพนักงานของบริษัท

บริษัทยังเป็นตัวแทนจำหน่ายอุปกรณ์ไอทีทั้ง Hardware และ Software อาทิ เช่น HP, IBM, Dell, Cisco, Oracle, Panda และผลิตภัณฑ์ชิ้นอื่นๆผ่านทางตัวแทนจำหน่ายชายตรงซึ่งสามารถลดต้นทุน และกำหนดแผนงานส่งมอบ และป้องกันการสต็อกสินค้า

นอกจากนี้บริษัทยังมีพันธมิตรซึ่งเป็นผู้ผลิต ผู้จำหน่ายโดยตรงทั้งภายในประเทศและภายนอกประเทศ ในการจัดหาอุปกรณ์ตามการสั่งซื้อทั้งที่มีลักษณะเป็นโครงการ และค้าปลีก

2.2.4 งานที่ยังไม่ได้ส่งมอบ

บริษัทมีสัญญาขายสินค้า และสัญญาบริการกับลูกค้า ในลักษณะส่งมอบเป็นครั้งเดียวหรือตามงวดงาน หรือเป็นประจำตามระยะเวลาที่ระบุในสัญญา ซึ่ง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 มีจำนวนทั้งสิ้น 36.19 ล้านบาท และ 44.23 ล้านบาท ตามลำดับ

3. ปัจจัยความเสี่ยง

ปัจจุบัน บริษัท ซูเปอร์บลิ๊ก จำกัด (มหาชน) ("SUPER" หรือ "บริษัท") ประกอบธุรกิจในการลงทุนถือหุ้นในกิจการอื่น (Holding Company) โดยได้ลงทุนในธุรกิจหลัก 2 ธุรกิจ คือ

1. ธุรกิจโรงไฟฟ้าพลังงานทดแทน (Renewable energy)
2. ธุรกิจด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร (Information & Communications Technology)

3.1 ธุรกิจโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์

จากที่ บริษัทมีนโยบายที่จะขยายงานและเข้าลงทุนในธุรกิจผลิตกระแสไฟฟ้าจากพลังงานทดแทน โดยเฉพาะพลังงานแสงอาทิตย์ โดยที่บริษัทมีนโยบายที่จะขยายงานทางด้านนี้อย่างต่อเนื่อง

การดำเนินธุรกิจของบริษัทต้องเผชิญกับปัจจัยความเสี่ยงต่าง ๆ ซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อผลการดำเนินงานของบริษัท ทั้งนี้ ปัจจัยความเสี่ยงดังที่จะกล่าวต่อไปเป็นเพียงปัจจัยความเสี่ยงสำคัญที่อาจส่งผลกระทบต่อผลการดำเนินงานของบริษัท

3.1.1 ความเสี่ยงจากแสงอาทิตย์มีความเข้มของแสงน้อยกว่าปกติ

เนื่องจากธุรกิจลงทุนและพัฒนาโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ ต้องพึ่งพิงแสงอาทิตย์เป็นอย่างมาก หากแสงอาทิตย์มีความเข้มแสงน้อยกว่าปกติ หรือในบางปี ประเทศไทยมีเมฆปกคลุมเป็นจำนวนมาก อาจส่งผลให้โซลาร์ ฟาร์มของบริษัทไม่สามารถผลิตไฟฟ้าได้เต็มที่ และอาจส่งผลถึงรายได้จากการขายไฟฟ้าของบริษัท

อย่างไรก็ดี เนื่องจากประเทศไทยมีที่ตั้งอยู่ใกล้กับเส้นศูนย์สูตร จึงทำให้มีความเข้มของแสงสูง นอกจากนี้ บริษัทได้ทำการศึกษาความเข้มของแสงในแต่ละพื้นที่โดยใช้ข้อมูลความเข้มของแสงย้อนหลัง 10 ปี ขององค์การบริหารการบินและอวกาศแห่งชาติ หรือ องค์การนาซา (NASA) เพื่อให้แน่ใจว่าบริเวณที่สร้างโซลาร์ ฟาร์มของบริษัท มีความเข้มแสงอยู่ในระดับสูง

3.1.2 ความเสี่ยงจากภัยธรรมชาติ

ในปัจจุบัน โครงการโซลาร์ ฟาร์มของบริษัทที่เปิดดำเนินการเชิงพาณิชย์ อาจได้รับผลกระทบจากภัยธรรมชาติต่าง ๆ ไม่ว่าจะเป็นน้ำท่วม ลมพายุ ไฟป่า และภัยธรรมชาติอื่นๆ ซึ่งอาจก่อให้เกิดความเสียหายต่อโครงการ ทำให้ต้นทุนในการก่อสร้างและค่าซ่อมแซมโซลาร์ ฟาร์มสูงขึ้น และส่งผลถึงผลประโยชน์ของบริษัทอีกด้วย

อย่างไรก็ดี ในการเลือกลงทุนในโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ หรือการเลือกที่ดินเพื่อพัฒนาโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ นั้นบริษัทได้มีการศึกษาสถิติการเกิดน้ำท่วมในบริเวณที่จะพัฒนาโซลาร์ ฟาร์มเพื่อลดโอกาสการเกิดน้ำท่วมโซลาร์ ฟาร์มของบริษัท รวมถึงการออกแบบการวางรากฐานของแผงพลังงานแสงอาทิตย์ให้มีความทนทานตามมาตรฐานวิศวกรรม สามารถทนแรงลมได้ไม่ต่ำกว่า 80 กิโลเมตรต่อชั่วโมง และได้มีการเชื่อมระบบสายดินที่เป็นอิสระออกจากกันระหว่างแผงพลังงานแสงอาทิตย์ ซึ่งจะช่วยลดความเสียหายที่อาจเกิดจากฟ้าผ่าได้ นอกจากนี้บริษัทยังได้ทำประกันความเสี่ยงทุกชนิด (All risks) ให้กับโซลาร์ ฟาร์มทุกโครงการอีกด้วย

3.1.3 ความเสี่ยงจากแผงพลังงานแสงอาทิตย์เสื่อมสภาพเร็วกว่ากำหนด

ปริมาณไฟฟ้าที่ได้จากโซลาร์ ฟาร์มขึ้นอยู่กับหลายปัจจัย ซึ่งหนึ่งในปัจจัยที่มีผลต่อปริมาณไฟฟ้าคือการเสื่อมสภาพของแผงพลังงานแสงอาทิตย์ ซึ่งหากแผงพลังงานแสงอาทิตย์มีการเสื่อมสภาพเร็วกว่าปกติ อาจส่งผลต่อปริมาณไฟฟ้าที่ผลิตได้ โดยอาจทำให้ผลิตไฟฟ้าได้น้อยลง และจะส่งผลกระทบทำให้มีรายได้ลดลงจากที่ประมาณการไว้

อย่างไรก็ดี โครงการโซลาร์ ฟาร์มของบริษัทที่เปิดดำเนินการเชิงพาณิชย์แล้วทุกโครงการ บริษัทได้รับการรับประกันการเสื่อมสภาพของแผงพลังงานแสงอาทิตย์จากผู้ผลิตเป็นระยะเวลา 25 ปี

3.1.4 ความเสี่ยงจากความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ

ในการก่อสร้างโซลาร์ ฟาร์ม งบประมาณการลงทุนประมาณร้อยละ 60 ของโครงการ จะใช้ในการจัดซื้อแผงพลังงานแสงอาทิตย์ และเครื่องแปลงกระแสไฟฟ้า (Inverter) ซึ่งได้มีการนำเข้าแผงพลังงานแสงอาทิตย์และ Inverter จากต่างประเทศ ซึ่งจะต้องชำระค่าแผงพลังงานแสงอาทิตย์ และ Inverter เป็นสกุลเงินตราต่างประเทศ ทำให้บริษัทอาจได้รับความเสี่ยงจากความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยนเมื่อถึงกำหนดชำระค่าแผงพลังงานแสงอาทิตย์ และ Inverter ซึ่งอาจทำให้ค่าใช้จ่ายในการลงทุนโซลาร์ ฟาร์มต่างไปจากงบประมาณที่ตั้งไว้ได้

อย่างไรก็ดี ในการพัฒนาโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ของบริษัทในอนาคต บริษัทมีนโยบายที่จะพิจารณาอัตราค่าเงินและดำเนินการป้องกันความเสี่ยงด้วยการใช้สัญญาซื้อขายเงินตราต่างประเทศล่วงหน้า (FX Forward) และสิทธิในการซื้อขายเงินตราต่างประเทศ (FX Option) เพื่อป้องกันความเสี่ยงจากความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศเต็มจำนวน (Fully Hedged) โดยบริษัทจะดำเนินการซื้อสัญญาซื้อขายเงินตราต่างประเทศล่วงหน้า (FX Forward) หรือสิทธิในการซื้อขายเงินตราต่างประเทศ (FX Option) เต็มจำนวนเมื่อแผงพลังงานแสงอาทิตย์และเครื่องแปลงกระแสไฟฟ้า (Inverter) ถูกบันทึกเป็นสินทรัพย์ของบริษัท

3.2 ธุรกิจด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร

3.2.1 ความเสี่ยงจากการพึ่งพาด้านบุคลากร

ธุรกิจด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ เป็นธุรกิจที่ต้องอาศัยบุคลากรที่มีความรู้ความสามารถและความเชี่ยวชาญเฉพาะด้านในการให้คำปรึกษาและดำเนินงานให้สำเร็จ การสูญเสียบุคลากรเหล่านี้ ย่อมส่งผลกระทบต่อการทำงานและการแข่งขันของบริษัทในอนาคต ด้วยเหตุนี้ OPEN จึงมีนโยบายการบริหารทรัพยากรบุคคลที่ดี โดยมุ่งเน้นการเสริมสร้างความสัมพันธ์ที่ดีระหว่างบุคลากรภายในองค์กร กำหนดค่าตอบแทนที่เหมาะสมและสามารถแข่งขันกับผู้ประกอบการรายอื่นได้ การจัดให้มีสวัสดิการต่างๆ และส่งเสริมให้บุคลากรมีการพัฒนาความรู้ความสามารถอย่างสม่ำเสมอ โดยการจัดการอบรมภายในองค์กร รวมถึงการเข้าร่วมสัมมนากับหน่วยงานภายนอก อีกทั้งยังได้มีการวางระบบการบริหารจัดการภายในเพื่อป้องกันปัญหาที่ต้องพึ่งพาคู่มือหนึ่งบุคคลใดเป็นการเฉพาะ อันอาจกระทบต่อการดำเนินกิจการ โดยแบ่งการบริหารงานเป็นทีม และให้ความสำคัญกับการพัฒนาบุคลากรให้สามารถทำงานทดแทนกันได้ อย่างไรก็ตาม ซึ่งหากในช่วงใดที่บริษัทไม่สามารถรับบุคลากรใหม่ได้เพียงพอต่อการดำเนินงาน OPEN จะจัดหาบุคลากรจากแหล่งอื่น เช่นการว่าจ้างบุคคลภายนอก(Outsource) มาทดแทนในช่วงเวลาหนึ่งโดยบริษัทได้ควบคุมต้นทุนให้อยู่ในงบประมาณของงานแต่ละโครงการ

3.2.2 ความเสี่ยงจากการเปลี่ยนแปลงเทคโนโลยี

ธุรกิจด้านคอมพิวเตอร์และเทคโนโลยีสารสนเทศเป็นธุรกิจที่มีการเปลี่ยนแปลงที่รวดเร็วตลอดเวลา เนื่องจากเทคโนโลยีที่ใช้มีการพัฒนาและเปลี่ยนแปลงอยู่เสมอ ทำให้การเก็บรักษาสินค้าหรือผลิตภัณฑ์มีความเสี่ยงต่อการล้าสมัยหรือการลดลงของราคาขาย และในส่วนของบริการให้คำปรึกษา ก็อาจมีความเสี่ยงในการนำเสนอผลิตภัณฑ์เพื่อตอบสนองต่อความต้องการใช้งานที่ล้าสมัยให้กับลูกค้า ซึ่งจะทำให้บริษัทสูญเสียความสามารถในการแข่งขันในระยะยาวได้

อย่างไรก็ดี OPEN ได้มีการป้องกันความเสี่ยงข้างต้น โดยมีการติดตามข้อมูลข่าวสาร ความเคลื่อนไหว และแนวโน้มความต้องการของลูกค้า ตลอดจนเทคโนโลยีและนวัตกรรมใหม่ๆ ที่จะมีการนำเสนอสู่ตลาด ซึ่งจะสามารถนำมาเสนอและตอบสนองต่อความต้องการของลูกค้าได้ บริษัทยังสนับสนุนให้บุคลากรในสายงานต่างๆ ที่เกี่ยวข้อง เข้าร่วมอบรมเกี่ยวกับความเปลี่ยนแปลงของเทคโนโลยี รวมถึงการเข้าร่วมสัมมนาและรับความรู้เกี่ยวกับผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ซึ่งเจ้าของผลิตภัณฑ์หรือตัวแทนจำหน่ายจัดให้มีขึ้นอย่างสม่ำเสมอ

นอกจากนี้ OPEN ไม่มีนโยบายเก็บรักษาสินค้าคงคลัง เนื่องจากบริษัททำหน้าที่ให้คำปรึกษา วางระบบและจัดหาอุปกรณ์ทางด้านเทคโนโลยีและสารสนเทศ ให้แก่ลูกค้าตามความต้องการและความเหมาะสมของประเภทธุรกิจและการใช้งานของลูกค้าแต่ละราย จึงมีความยืดหยุ่นในการจัดหาอุปกรณ์ให้แก่ลูกค้าโดยไม่จำเป็นต้องเก็บรักษาสินค้า ทำให้ลดความเสี่ยงจากการล้าสมัยของสินค้า

3.2.3 ความเสี่ยงในการดำเนินงานในโครงการต่างๆ

การให้บริการด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร ที่มีลักษณะเป็นโครงการ ซึ่งต้องใช้ระยะเวลาในการดำเนินการ การให้บริการของ OPEN อาจมีความเสี่ยงจากการไม่สามารถดำเนินการ ส่งมอบงานได้ตามระยะเวลาที่กำหนดไว้ในสัญญา ซึ่งทำให้บริษัทมีความเสี่ยงที่จะถูกปรับค่าเสียหายจากลูกค้า โดยสาเหตุหลักในการล่าช้าอาจมาจากการส่งสินค้าของผู้ผลิตหรือผู้จัดจำหน่ายหรือการเปลี่ยนแปลงประเภทหรือคุณสมบัติของระบบที่จะติดตั้ง ซึ่งการดำเนินงานในลักษณะโครงการนั้น ส่วนใหญ่จะเป็นการให้บริการแก่ลูกค้าที่มีองค์กรขนาดใหญ่ เช่น ภาครัฐ รัฐวิสาหกิจ และสถาบันการเงิน

ทั้งนี้ เพื่อป้องกันความเสี่ยงจากการส่งมอบโครงการล่าช้า OPEN จะจัดให้มีผู้จัดการโครงการเพื่อดูแลและประสานงานระหว่างบริษัท กับลูกค้า และเจ้าของผลิตภัณฑ์หรือตัวแทนจำหน่าย เพื่อวางแผนดำเนินโครงการล่วงหน้า และในระหว่างการดำเนินโครงการ ผู้จัดการโครงการจะเป็นผู้ติดตามและตรวจสอบแผนงาน เพื่อทำการปรับปรุงแผนงานให้สอดคล้องกับระยะเวลา กำหนดส่งมอบงานอย่างต่อเนื่อง ซึ่งจะทำให้สามารถแก้ไขปัญหาที่อาจเกิดขึ้นได้อย่างรวดเร็วและทันเวลาโดยไม่กระทบต่อโครงการโดยรวม

นอกจากนี้ OPEN ยังมีนโยบายในการขยายธุรกิจในด้าน Outsourcing Services ซึ่งมีลักษณะการให้บริการและการดำเนินการแตกต่างจากการบริหารโครงการ และเป็นการขยายฐานลูกค้าและการให้บริการทั้งภาครัฐ รัฐวิสาหกิจ สถาบันการเงิน รวมไปถึงภาคเอกชน

3.2.4 ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงผู้ผลิต

OPEN จัดหาอุปกรณ์คอมพิวเตอร์และซอฟต์แวร์จากบริษัทผู้ผลิตรายใหญ่และมีชื่อเสียง ได้แก่ ฮิวเลตต์-แพคการ์ด (Hewlett-Packard:HP), ซัน ไมโครซิสเต็มส์ (Sun Microsystem), ออราเคิล (Oracle) ไอบีเอ็ม (IBM), และ ซิสโก้ (CISCO) เหล่านี้เป็นต้น ซึ่งหากบริษัทไม่สามารถสั่งซื้อสินค้าจากบริษัทผู้ผลิตข้างต้น หรือหากบริษัทผู้ผลิตข้างต้นพิจารณาเข้าร่วมประมูลงานเอง อาจส่งผลกระทบต่อผลการดำเนินงานของบริษัทได้ อย่างไรก็ตามบริษัทมีนโยบายในการรักษาความสัมพันธ์อันดีกับพันธมิตรการค้า ซึ่งเป็นบริษัทชั้นนำของโลกหลายราย เพื่อลดการพึ่งพิงผลิตภัณฑ์และเทคโนโลยีจากรายใดรายหนึ่งมากเกินไป

4. ทรรศนสินที่ใช้ในการประกอบธุรกิจ

4.1 สินทรัพย์ถาวรหลักของบริษัทและบริษัทย่อย

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 ลักษณะสำคัญของสินทรัพย์หลักที่ใช้ในการประกอบธุรกิจของบริษัทและบริษัทย่อย ประกอบด้วยเครื่องจักรและอุปกรณ์ รวมทั้งที่ดินและส่วนปรับปรุงที่ดิน มีรายละเอียดดังต่อไปนี้

ประเภท / ลักษณะทรัพย์สิน	ลักษณะกรรมสิทธิ์	มูลค่าสุทธิ (บาท)	ภาระผูกพัน
ที่ดินและส่วนปรับปรุงที่ดิน	บริษัท/บริษัทย่อย	779,572,895.00	มีภาระสัญญากู้ยืมสถาบันการเงิน
อาคารและส่วนปรับปรุงอาคาร	บริษัท/บริษัทย่อย	35,040,891.20	มีภาระสัญญากู้ยืมสถาบันการเงิน
ห้องชุดสำนักงานและส่วนปรับปรุง	บริษัท/บริษัทย่อย	41,575,909.13	มีภาระสัญญากู้ยืมสถาบันการเงิน
งานระหว่างก่อสร้าง	บริษัท/บริษัทย่อย	68,840,890.31	-
เครื่องจักรและอุปกรณ์	บริษัท/บริษัทย่อย	945,193,773.73	มีภาระสัญญากู้ยืมสถาบันการเงิน
ระบบสาธารณูปโภค	บริษัท/บริษัทย่อย	6,573,074.53	มีภาระสัญญากู้ยืมสถาบันการเงิน
เครื่องใช้และเครื่องตกแต่ง	บริษัท/บริษัทย่อย	8,605,501.10	มีภาระสัญญาเช่าการเงิน
ยานพาหนะ	บริษัท/บริษัทย่อย	16,178,359.99	มีภาระสัญญาเช่าการเงิน
รวม		1,901,581,294.99	

ทั้งนี้การดำเนินธุรกิจผลิตไฟฟ้าจากพลังงานทดแทน โดยเฉพาะพลังงานแสงอาทิตย์ของบริษัทและบริษัทย่อย ได้มีการลงนามในสัญญาซื้อขายไฟฟ้ากับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค โดยมีสาระสำคัญ ดังนี้

สัญญาเลขที่	สัญญาลงวันที่	ปริมาณพลังงานไฟฟ้าสูงสุด	ส่วนเพิ่มราคารับซื้อไฟฟ้า
1. VSPP-PEA - 018/2552	20 กุมภาพันธ์ 2552	1.00 เมกะวัตต์	8.00 บาท/หน่วย
2. VSPP-PEA - 019/2552	20 กุมภาพันธ์ 2552	1.00 เมกะวัตต์	8.00 บาท/หน่วย
3. VSPP-PEA - 020/2552	20 กุมภาพันธ์ 2552	1.00 เมกะวัตต์	8.00 บาท/หน่วย
4. VSPP-PEA - 024/2554	2 กันยายน 2554	4.00 เมกะวัตต์	8.00 บาท/หน่วย
5. VSPP-PEA - 070/2550	12 พฤศจิกายน 2550	5.00 เมกะวัตต์	6.50 บาท/หน่วย
6. VSPP-PEA - 030/2555	11 เมษายน 2555	0.95 เมกะวัตต์	6.50 บาท/หน่วย

4.2 นโยบายการลงทุนในบริษัทย่อย บริษัทร่วม และบริษัทที่เกี่ยวข้อง

จากที่ บริษัทมีนโยบายที่จะขยายงานและเข้าลงทุนในธุรกิจผลิตกระแสไฟฟ้าจากพลังงานทดแทน โดยเฉพาะพลังงานแสงอาทิตย์ และมีเป้าหมายในการเป็นผู้นำในธุรกิจพลังงานแสงอาทิตย์ ด้วยการที่บริษัทดำเนินการเปลี่ยนชื่อ บริษัท รุฟฟาร์ม จำกัด ("RFARM") ไปเป็น บริษัท ชูเปอร์ โซลาร์ เอนเนอร์ยี จำกัด ("SSE") เพื่อดำเนินการให้สอดคล้องกับการปรับโครงสร้างธุรกิจและรองรับการขยายธุรกิจด้านพลังงานทดแทน โดยเฉพาะพลังงานแสงอาทิตย์ (Solar Farm) ตามมติคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 9/2557 เมื่อวันที่ 29 กันยายน 2557

ในปี 2557 บริษัทได้ดำเนินการเข้าลงทุนในธุรกิจที่ผลิตและจัดจำหน่ายกระแสไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์ (Solar Farm) และธุรกิจที่เกี่ยวข้อง จำนวน 4 บริษัท ได้แก่ บริษัท รุฟซัน จำกัด ("RSUN"), บริษัท โปร โซลาร์ วัน จำกัด ("PRO ONE"), บริษัท พีที ไดรฟ์ (ประเทศไทย) จำกัด ("PTD") และ บริษัท กรีน โบ-โอ มหาสารคาม จำกัด ("GBOM") โดยถือหุ้นในสัดส่วนร้อยละ 100.00, ร้อยละ 100.00, ร้อยละ 95.00 และร้อยละ 100.00 ตามลำดับ ส่งผลให้บริษัทเริ่มมีการรับรู้รายได้จากธุรกิจผลิตและจัดจำหน่ายกระแสไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์ (Solar Farm) ทั้งนี้ การที่บริษัทได้เข้าลงทุนในธุรกิจโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ โดยการเข้าซื้อ

หุ้นสามัญในแต่ละบริษัทนั้น บริษัทคาดว่าจะได้รับประโยชน์โดยจะช่วยเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันและศักยภาพในการทำกำไรของบริษัท ดังนี้

1. การเพิ่มขอบเขตการขยายการดำเนินธุรกิจ

ทำให้บริษัทสามารถขยายขอบเขตการดำเนินธุรกิจไปยัง ธุรกิจผลิตและจัดจำหน่ายไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์ (Solar Farm) ซึ่งจัดเป็นสินค้าเพื่อการอุปโภคบริโภคขั้นพื้นฐาน ที่จำเป็นอย่างยิ่งต่อการดำรงชีวิตของประชาชน

นอกจากนี้ บริษัทยังมีนโยบายที่จะลงทุนในโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์เพิ่มเติม ถึงแม้ว่าในปัจจุบันได้มีการหยุดรับคำขอจำหน่ายไฟฟ้าจากโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์และโครงสร้างค่าไฟฟ้าอยู่ระหว่างการพิจารณาปรับปรุง ดังนั้น หากมีการเปิดรับคำขอจำหน่ายไฟฟ้าจากโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ใหม่และโครงการมีความเหมาะสม บริษัทหรือบริษัทย่อยจะดำเนินการยื่นคำขอดังกล่าวในกรณีที่มีโครงการที่เหมาะสม อย่างไรก็ตาม ในการลงทุนในโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ภายใต้เงื่อนไขค่าไฟฟ้าและส่วนเพิ่มราคาซื้อไฟฟ้า (Adder) เดิมนั้น จะต้องมาจากการเข้าร่วมทุนหรือซื้อหุ้นมาจากผู้พัฒนาโครงการที่มีสัญญาซื้อขายไฟฟ้าดังกล่าวเรียบร้อยแล้ว ซึ่งบริษัทได้มีนโยบายที่จะลงทุนในโครงการดังกล่าวเพิ่มเติม หากมีผู้มาเสนอและบริษัทพิจารณาแล้วว่าโครงการดังกล่าวเหมาะสมและเข้าเงื่อนไขการลงทุนที่บริษัทกำหนด บริษัทก็จะลงทุนเพิ่มเติม โดยอาจเป็นการลงทุนโดยบริษัทและ/หรือบริษัทย่อยของบริษัท ทั้งนี้เพื่อเป็นการเพิ่มหรือขยายกำลังการผลิตไฟฟ้าของบริษัทหรือบริษัทย่อยให้เพิ่มมากขึ้น

2. การเพิ่มรายได้และผลการดำเนินงานที่ดีขึ้นของบริษัท

ช่วยให้บริษัทมีรายได้ที่เติบโตมากขึ้น โดยการประกอบธุรกิจการผลิตและจำหน่ายไฟฟ้าให้กับ กฟผ. หรือ กฟภ. จะมีการทำสัญญาซื้อขายไฟฟ้าระยะยาว ซึ่งภายใต้สัญญาดังกล่าวได้มีการกำหนดจำนวนหรือปริมาณและราคาซื้อขายได้อย่างแน่นอนในแต่ละช่วงเวลา ทำให้ผู้ผลิตแต่ละรายมีรายได้ที่แน่นอน ดังนั้น การเข้าลงทุนในธุรกิจโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ ครั้งนี้จึงจะส่งผลต่อรายได้และกำไรให้ SUPER มีโอกาสเพิ่มสูงขึ้นได้ในอนาคต

3. เพิ่มขนาดของบริษัทให้ใหญ่ขึ้น

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 มูลค่าสินทรัพย์รวมของ SUPER จำนวน 5,203,351,971.10 บาท เทียบกับมูลค่าสินทรัพย์รวม ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556 จำนวน 746,761,641.96 บาท จะเห็นได้ว่า การเข้าลงทุนในธุรกิจโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ส่งผลให้ขนาดสินทรัพย์รวมของบริษัทมีขนาดใหญ่ขึ้น ทั้งนี้ การที่บริษัทมีขนาดของสินทรัพย์ที่ใหญ่ขึ้น จะทำให้บริษัทได้รับผลดีในเรื่องความเชื่อมั่นจากบุคคลที่เกี่ยวข้อง อาทิเช่น สถาบันการเงิน ลูกค้า และผู้ถือหุ้นของบริษัทได้มากขึ้น

บริษัทมีนโยบายที่จะลงทุนในธุรกิจโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ ที่มีศักยภาพในการเติบโต และให้ผลตอบแทนที่เหมาะสมในระยะยาว รวมทั้งจะส่งกรรมการของบริษัทหรือคัดเลือกผู้บริหารที่มีคุณสมบัติและประสบการณ์ที่เหมาะสมกับการดำเนินธุรกิจเข้าเป็นกรรมการของบริษัทในเครือ เพื่อเป็นตัวแทนในการบริหารงานและกำหนดนโยบายที่สำคัญในการควบคุมการดำเนินธุรกิจของบริษัทย่อย

นอกธุรกิจลงทุนและพัฒนาโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์แล้ว บริษัทยังมีนโยบายที่ขยายไปยังธุรกิจบริการรับเหมาก่อสร้างโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์แบบครบวงจร (“EPC”) และ ธุรกิจบริการด้านการปฏิบัติการ การบำรุงรักษา และการประมวลผลโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ (“OMM”) อีกด้วย

บริษัทมีผู้สนับสนุนทางการเงินที่สำคัญ ได้แก่ ธนาคารกรุงเทพ จำกัด (มหาชน) ธนาคารธนชาติ จำกัด (มหาชน) นอกจากนี้บริษัท ยังมีนโยบายการหาแหล่งเงินทุนทั้งจากการเพิ่มทุน และการออกตราสารทางการเงินต่างๆ รวมไปถึงการระดมทุนในรูปแบบอื่นๆ อาทิ กองทุนรวมโครงสร้างพื้นฐาน (Infrastructure Fund) เป็นต้น ทั้งนี้หากบริษัทฯ มีความจำเป็นที่จะต้องเพิ่มทุน บริษัทจะต้องได้รับการอนุมัติการเพิ่มทุนดังกล่าวจากที่ประชุมคณะกรรมการ และที่ประชุมผู้ถือหุ้นของบริษัท

5. ข้อพิพาททางกฎหมาย

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 บริษัทไม่มีข้อพิพาททางกฎหมายหรือถูกฟ้องร้องดำเนินคดีเรียกค่าเสียหายต่อสินทรัพย์ของบริษัท

6. ข้อมูลทั่วไป

ชื่อบริษัท	บริษัท ซูเปอร์บล็อก จำกัด (มหาชน)
ชื่อภาษาอังกฤษ	SUPERBLOCK PUBLIC COMPANY LIMITED
ชื่อย่อหลักทรัพย์บริษัท	SUPER
ประเภทธุรกิจ	ประกอบธุรกิจด้านการลงทุนโดยการถือหุ้นในบริษัทย่อยและบริษัทร่วมเพื่อดำเนินธุรกิจ 2 ด้าน ดังนี้ (1) ธุรกิจโรงไฟฟ้าพลังงานทดแทน โดยเป็นการลงทุนและพัฒนาโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ (โซลาร์ ฟาร์ม) และบริษัทยังมีนโยบายที่จะขยายขอบเขตของธุรกิจไปที่ ธุรกิจบริการรับเหมาก่อสร้างโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์แบบครบวงจร("EPC") และ ธุรกิจบริการด้านการปฏิบัติการบำรุงรักษา และการประเมินผลโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์("OMM") อีกด้วยในอนาคต (2) ธุรกิจด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร (Information & Communications Technology)
ที่ตั้งสำนักงานใหญ่ ที่ตั้งโรงงาน	223/61 ชั้น 14 คันทรีคอมเพล็กซ์ อาคารเอ ถนนสรรพาวุธ แขวงบางนา เขตบางนา กรุงเทพฯ 10260 ธุรกิจโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ ของกลุ่มบริษัท มีที่ตั้งอยู่ที่ จังหวัดนครราชสีมา, จังหวัดปราจีนบุรี, จังหวัดอุบลราชธานี และจังหวัดมหาสารคาม
เลขทะเบียนบริษัท	0107547000958
Home Page	www.superblock.co.th
โทรศัพท์	(662) 361-5599
โทรสาร	(662) 361-5036
นายทะเบียนหลักทรัพย์	บริษัท ศูนย์รับฝากหลักทรัพย์ (ประเทศไทย) จำกัด สำนักงานใหญ่ตั้งอยู่เลขที่ 62 ถนนรัชดาภิเษก ชั้น 4 และ ชั้น 7 แขวงคลองเตย เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร 10110 โทรศัพท์ (662) 229-2800 โทรสาร (662) 832-4994-5
ผู้สอบบัญชีของบริษัท	นายประวิทย์ วิจารณ์ธนาบุตร ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 4917 บริษัท พีวี ออดิท จำกัด 100/19, ชั้น 14 อาคารวอรวานิช บี ถนน พระรามเก้า ห้วยขวาง กรุงเทพฯ 10310 โทรศัพท์ (662) 645-0080 โทรสาร (662) 645-0020