



ส่วนที่ 1 การประกอบธุรกิจ

1. นโยบายและภาพรวมการประกอบธุรกิจ

ประวัติความเป็นมาและพัฒนาการที่สำคัญในช่วงที่ผ่านมา

บริษัท เอทีพี 30 จำกัด (มหาชน) เดิมชื่อ บริษัท อมตะทรานสปอร์ต 30 จำกัด ก่อตั้งเมื่อวันที่ 20 ตุลาคม 2548 โดยนายปิยะ เตชะกุล ร่วมกับนายวิวัฒน์ กรมศิษฐ์และนายชาติชาย พานิชชีวะ เพื่อดำเนินธุรกิจให้บริการขนส่งบุคลากรระหว่างเขตชุมชนที่พักอาศัยไปยังสถานประกอบการ ในเขตนิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร จังหวัดชลบุรี, อมตะซิตี้ จังหวัดระยอง และขยายไปยังสถานประกอบการภายนอกนิคมอุตสาหกรรม โดยเฉพาะในเขตภาคตะวันออกซึ่งเป็นพื้นที่ที่มีโรงงานอุตสาหกรรมและสถานประกอบการตั้งอยู่เป็นจำนวนมาก ต่อมาบริษัทมีการเติบโตและขยายธุรกิจอย่างต่อเนื่อง และเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ (mai) เมื่อวันที่ 27 สิงหาคม 2558 ทั้งนี้ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 บริษัทมีรถโดยสารให้บริการ 4 ประเภท ได้แก่ รถบัส รถมินิบัส รถตู้วีไอพีและรถตู้ จำนวนรวม 139 คัน

ภาพรวมการประกอบธุรกิจ

บริษัท เอทีพี 30 จำกัด (มหาชน) (“บริษัท”) เป็นผู้ให้บริการรถโดยสารขนส่งบุคลากร ระหว่างแหล่งที่พักอาศัยในเขตชุมชนไปยังโรงงานอุตสาหกรรมหรือสถานประกอบการ โดยเฉพาะรอบเขตนิคมอุตสาหกรรมในภาคตะวันออก (Eastern Seaboard) ซึ่งได้รับใบอนุญาตให้เป็นผู้ประกอบการรถโดยสารขนส่งไม่ประจำทางจากกรมขนส่งทางบก โดยบริษัทมีรถโดยสารให้บริการ 4 ประเภท ได้แก่ รถบัส (จำนวนที่นั่งมากกว่า 40 ที่นั่ง) รถมินิบัส (จำนวนที่นั่งไม่เกิน 30 ที่นั่ง) รถตู้วีไอพี (จำนวนที่นั่งไม่เกิน 8 ที่นั่ง) และรถตู้ โดยแบ่งรูปแบบการบริการเป็น 2 รูปแบบ (1) การให้บริการโดยรถโดยสารของบริษัท ซึ่งประมาณร้อยละ 91 เป็นรถบัส ส่วนที่เหลือเป็นรถตู้ รถตู้วีไอพีและรถมินิบัสและ (2) การให้บริการโดยรถร่วมบริการ ซึ่งประมาณร้อยละ 88 เป็นรถตู้ ส่วนที่เหลือเป็นรถบัส อีกทั้งทางบริษัทยังมีนาระบบสารสนเทศมาใช้ในการบริหารการเดินรถ ทำให้สามารถควบคุมต้นทุนและคุณภาพการขับของนักขับ รวมถึงเส้นทางการเดินรถและเวลาในการเดินรถ เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการบริหารและการจัดการเดินรถ ซึ่งตลอดระยะเวลาที่ผ่านมา บริษัทได้ให้ความสำคัญแก่การพัฒนาคุณภาพของนักขับ โดยกำหนดกระบวนการคัดเลือกนักขับ รวมถึงการจัดอบรมเพื่อเพิ่มทักษะความปลอดภัยในการขับรถเพื่อสร้างจิตสำนึกในการให้บริการ รวมทั้งปลูกฝังให้เกิดความใส่ใจต่อสวัสดิภาพในชีวิตและทรัพย์สินของลูกค้าและผู้ร่วมเดินทางบนถนน

1.1 วิสัยทัศน์ พันธกิจ วัตถุประสงค์ เป้าหมาย และกลยุทธ์ในการดำเนินงานของบริษัท

วิสัยทัศน์

เราจะเป็นผู้นำในการให้บริการรับส่งบุคลากรให้แก่โรงงานอุตสาหกรรมต่างๆ โดยมุ่งมั่นพัฒนาการบริการเพื่อให้เกิดความพึงพอใจแก่ผู้ใช้บริการและสร้างมาตรฐานการให้บริการจนเป็นที่ยอมรับในระดับสากล

พันธกิจ วัตถุประสงค์ และเป้าหมาย

- รักษาฐานธุรกิจให้เข้มแข็ง เสริมสร้างการเติบโต และขยายฐานธุรกิจอย่างต่อเนื่องสู่ความยั่งยืน
- ปรับใช้เทคโนโลยีในการให้บริการและควบคุมการเดินรถเพื่อความปลอดภัย และตอบสนองความพึงพอใจของผู้ใช้บริการอย่างสม่ำเสมอ

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

- พัฒนาและเสริมสร้างศักยภาพของบุคลากรให้มีความรู้ ความสามารถ และทักษะในการปฏิบัติงานอย่างมีประสิทธิภาพ

กลยุทธ์การในดำเนินงานของบริษัท

- รักษาฐานลูกค้าเดิม และควบคู่ไปกับการสร้างฐานลูกค้าใหม่ ด้วยการให้บริการที่มีคุณภาพ
- พัฒนาระบบปฏิบัติการ และมาตรฐานการให้บริการรับส่งบุคลากรอย่างต่อเนื่อง
- พัฒนาและเสริมสร้างศักยภาพของบุคลากรฝ่ายปฏิบัติการ และผู้ขับขี่ให้ได้มาตรฐาน
- ให้ความสำคัญและเสริมสร้างความพึงพอใจแก่ผู้ใช้บริการ

1.2 การเปลี่ยนแปลงและพัฒนาการที่สำคัญ

บริษัท เอทีพี 30 จำกัด (มหาชน) เดิมชื่อ บริษัท อมตะทรานสปอร์ต 30 จำกัด ก่อตั้งเมื่อวันที่ 20 ตุลาคม 2548 เริ่มจากแนวคิดของนายปิยะ เตชากุล เพื่อดำเนินธุรกิจให้บริการขนส่งพนักงานระหว่างเขตชุมชนที่พักอาศัยไปยังสถานประกอบการในเขตนิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร จังหวัดชลบุรี, อมตะซิตี้ จังหวัดระยอง และขยายไปยังสถานประกอบการภายนอกนิคมอุตสาหกรรม โดยเฉพาะในเขตภาคตะวันออกซึ่งเป็นพื้นที่ที่มีโรงงานอุตสาหกรรมและสถานประกอบการตั้งอยู่เป็นจำนวนมาก

นายปิยะฯ เป็นผู้มีประสบการณ์การดำเนินธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับการให้บริการโดยสารเพื่อขนส่งบุคคล โดยเล็งเห็นโอกาสทางธุรกิจจากการเดินทางของพนักงานที่ทำงานในโรงงานอุตสาหกรรม ซึ่งส่วนใหญ่จะอยู่ในเขตนิคมอุตสาหกรรมซึ่งตั้งอยู่ห่างไกลจากแหล่งที่พักอาศัย ทำให้การเดินทางมาทำงานของบุคลากรไม่สะดวกหรืออาจมีข้อจำกัด จึงทำให้ผู้ประกอบการไม่สามารถคัดเลือกบุคลากรที่มีความรู้ความสามารถมาร่วมงานกับบริษัทได้ และเพื่อเป็นการลดข้อจำกัดด้านการเดินทาง ทำให้ผู้ประกอบการส่วนใหญ่ที่ตั้งอยู่ห่างไกลจากชุมชนได้จัดให้มีสวัสดิการรถโดยสารรับส่งบุคลากรของบริษัท โดยการจัดหารถโดยสารรับส่งบุคลากรนั้น ต้องขึ้นอยู่กับนโยบายสวัสดิการของแต่ละผู้ประกอบการนั้นๆ ซึ่งนายปิยะฯ เล็งเห็นว่าผู้ประกอบการส่วนใหญ่ล้วนแต่คำนึงถึงความปลอดภัย ความสะดวกสบายของบุคลากรเพราะถือเป็นทรัพยากรที่สำคัญที่สุดในองค์กร ทำให้มีความต้องการหาผู้ให้บริการรถรับส่งบุคลากรที่ให้บริการอย่างมีคุณภาพในเรื่องความปลอดภัยและการบริหารจัดการการขนส่งอย่างมีประสิทธิภาพ ด้วยเหตุผลดังกล่าวทำให้นายปิยะฯ ได้นำเสนอแผนธุรกิจของบริษัทให้แก่ นายวิวัฒน์ กรมดิษฐ์ และกลุ่มนายชาติชาย พานิชชีวะ เข้าร่วมจัดตั้งบริษัทดำเนินธุรกิจการให้บริการรับส่งบุคลากรให้กับสถานประกอบการต่างๆ พร้อมทั้งการรองรับการขยายตัวของอุตสาหกรรมที่เกิดขึ้นในภาคตะวันออก ทั้งนี้บริษัทมีลำดับการพัฒนาที่สำคัญสรุปได้ดังนี้

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

ปี	รายละเอียด
2548	<ul style="list-style-type: none"> ● เดือนตุลาคม 2548 บริษัทได้จดทะเบียนก่อตั้งบริษัท โดยซื้อบริษัท อมตะทรานสปอร์ต 30 จำกัด (“ATP30”) ด้วยทุนจดทะเบียน 1.00 ล้านบาท โดยมีสำนักงานใหญ่เลขที่ 700/199 หมู่ที่ 1 ตำบลบ้านเก่า อำเภอพานทอง จังหวัดชลบุรี และได้รับใบอนุญาตเป็นระยะเวลา 5 ปี จากกรมขนส่งทางบก ทำให้สามารถประกอบการขนส่งไม่ประจำทางด้วยรถที่ใช้ในการขนส่งผู้โดยสาร ● บริษัทเริ่มให้บริการรับส่งบุคลากรจากแหล่งที่พักอาศัยในเขตชุมชน มายังโรงงานสถานประกอบการ ซึ่งในช่วงแรก บริษัทได้ให้บริการกับลูกค้าที่ตั้งอยู่ในเขตนิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร จังหวัดชลบุรี และนิคมอุตสาหกรรมอมตะซิตี้ จังหวัดระยอง ● บริษัทเริ่มดำเนินการให้บริการโดยใช้รถบัสจำนวน 1 คันและรถตู้จำนวน 2 คัน เพื่อให้บริการรับส่งบุคลากรแก่โรงงานอุตสาหกรรมต่างๆ ● เดือนพฤศจิกายน 2548 บริษัทได้เพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น 5.00 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 40,000 หุ้น หุ้นละ 100 บาท เพื่อเสนอขายให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิม และเรียกชำระเต็มจำนวน เพื่อนำเงินมาลงทุนขยายการให้บริการเดินรถและเป็นเงินทุนหมุนเวียนในกิจการ
2549	<ul style="list-style-type: none"> ● เดือนพฤษภาคม 2549 บริษัทได้เพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น 10.00 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 50,000 หุ้น หุ้นละ 100 บาท เพื่อเสนอขายให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิม และเรียกชำระเต็มจำนวน เพื่อนำเงินมาลงทุนขยายการให้บริการเดินรถและเป็นเงินทุนหมุนเวียนในกิจการ ● บริษัทได้เริ่มจัดการรถบัสที่ใช้คัสซีและเครื่องยนต์ใหม่จากผู้ผลิตโดยตรง เพื่อให้บริการพร้อมกับรถบัสที่ใช้คัสซีและอะไหล่ใช้แล้วมาประกอบเป็นคัสซีและเครื่องยนต์ที่สมบูรณ์ โดยเริ่มใช้รถบัสที่ใช้คัสซีและเครื่องยนต์ใหม่ได้แก่ ฮีโน่ รุ่น RK เพื่อให้บริการรับส่งบุคลากรแก่โรงงานอุตสาหกรรมต่างๆ
2550	<ul style="list-style-type: none"> ● บริษัทได้ขยายเขตพื้นที่ให้บริการไปยังโรงงานสถานประกอบการนอกเขตนิคมอมตะนคร และนิคมอมตะซิตี้ โดยมุ่งเน้นนิคมอุตสาหกรรมและโรงงานที่อยู่ในเขตภาคตะวันออก
2551	<ul style="list-style-type: none"> ● บริษัทมีการขยายบริการอย่างต่อเนื่อง และขยายพื้นที่บริการไปยังเขตนิคมอุตสาหกรรมมาบตาพุด จังหวัดระยอง ● เดือนสิงหาคม 2551 บริษัทได้เพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น 20.00 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 100,000 หุ้น หุ้นละ 100 บาท เพื่อเสนอขายให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิม และเรียกชำระเต็มจำนวน เพื่อนำเงินมาลงทุนขยายการให้บริการเดินรถและเป็นเงินทุนหมุนเวียนในกิจการ
2552	<ul style="list-style-type: none"> ● บริษัทได้เริ่มจัดการรถบัสแกนเนียบจากประเทศสวีเดน มาให้บริการแก่ลูกค้าโดยเริ่มจากรถบัสแกนเนียบ รุ่น K310 และ K250 ตามลำดับ

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

ปี	รายละเอียด
2553	<ul style="list-style-type: none"> บริษัทนำเทคโนโลยีการควบคุมการเดินรถด้วยระบบดาวเทียม GPS มาติดตั้งในรถของบริษัททุกคันของ โดยให้ทางเจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการ สามารถทำการตรวจสอบสถานะของรถได้ตลอด 24 ชั่วโมง แบบ Real Time และสามารถทำการบันทึกสถานะของรถตามที่กำหนด เพื่อการตรวจสอบย้อนกลับ (Log sheet) โดยควบคุมให้รถทุกคันพร้อมให้บริการก่อนเวลาไม่น้อยกว่า 30 นาทีและความเร็วรถในการขับรถต้องไม่เกิน 90 กิโลเมตรต่อชั่วโมง โดยบริษัทจะนำส่ง รายงานสรุปข้อมูลการรับส่งรายงานให้ลูกค้าทราบทุกๆ วัน (Daily report)
2554	<ul style="list-style-type: none"> เดือนมกราคม 2554 บริษัทได้รับการต่ออายุใบอนุญาตประกอบการขนส่งไม่ประจำทางด้วยรถที่ใช้ในการขนส่งผู้โดยสาร ซึ่งออกโดยกรมขนส่งทางบก ต่อไปอีกเป็นระยะเวลา 5 ปี เดือนธันวาคม 2554 บริษัทได้เพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น 40.00 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 200,000 หุ้น หุ้นละ 100 บาท เพื่อเสนอขายให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิม และเรียกชำระ 10.00 ล้านบาท ทำให้มีทุนจดทะเบียนชำระแล้วจำนวน 30.00 ล้านบาท บริษัทได้จัดตั้งโครงการ “12 ยี่ม รักษาโรคดี ขับขี่ปลอดภัย” เพื่อเป็นแรงจูงใจและกระตุ้นพนักงานขับรถให้เป็นนักขับที่มีคุณภาพ ห่วงใยในความปลอดภัยและสวัสดิภาพของผู้โดยสาร โดยมอบโบนัสพิเศษให้พนักงานขับรถที่ผ่านเกณฑ์มาตรฐานของโครงการ
2555	<ul style="list-style-type: none"> ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 2/2555 เมื่อวันที่ 28 ธันวาคม 2555 มีมติเรียกทุนชำระส่วนเหลืออีก 10.00 ล้านบาท ทำให้บริษัทมีทุนจดทะเบียนและทุนจดทะเบียนชำระแล้วจำนวน 40.00 ล้านบาท เปลี่ยนชื่อจาก บริษัท อมตะทรานสปอร์ต 30 จำกัดเป็น บริษัท เอทีพี 30 คอร์ปอเรชั่น จำกัด
2556	<ul style="list-style-type: none"> บริษัทได้เปิดสำนักงานสาขาที่ตำบลมาบตาพุด อำเภอเมือง จังหวัดระยอง เพื่อให้บริการแก่ลูกค้าในพื้นที่นิคมอุตสาหกรรมมาบตาพุด และนิคมอุตสาหกรรมอื่นๆ ในเขตพื้นที่จังหวัดระยอง เปลี่ยนแปลงมาตรฐานตัวรถ โดยรถบัสทุกคันของ ATP30 จะต้องประกอบจากคัชชีและเครื่องยนต์ใหม่จากบริษัทรถชั้นนำ อาทิ เช่น ฮีโน่ สแกนเนีย และในกรณีที่รถปรับอากาศจะติดตั้งระบบปรับอากาศที่เป็นอุปกรณ์ใหม่ทุกชิ้นเพื่อสุขอนามัยที่ดีของผู้โดยสาร รวมทั้งรถทุกคันจะต้องมีระบบอำนวยความสะดวก โดยคำนึงถึงความปลอดภัยและความสะดวกสบายของผู้โดยสารเป็นหลัก
2557	<ul style="list-style-type: none"> บริษัทขยายเขตพื้นที่ให้บริการไปยังโรงงานสถานประกอบการในเขตนิคมอุตสาหกรรมโรจนะ จังหวัดระยอง บริษัทได้นำแอปพลิเคชันมาใช้ในการเดินรถเพื่อให้นักขับสามารถใช้ Tablet หรือ

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

ปี	รายละเอียด
	<ul style="list-style-type: none"> ● Smartphone บันทึกข้อมูลการเดินทางต่างๆ และส่งต่อข้อมูลแบบออนไลน์มายังศูนย์ควบคุมการเดินทางแบบ Real time ซึ่งปัจจุบันอยู่ระหว่างการทดลองระบบ และคาดว่าจะใช้งานได้ในปี 2559 ● บริษัทได้ทำการพัฒนาหลักสูตรมาตรฐานเพื่อฝึกอบรมพนักงานขับรถให้เป็นนักขับรถมืออาชีพ อันได้แก่ <ul style="list-style-type: none"> - หลักสูตรความปลอดภัยขั้นพื้นฐาน (Basic Safety) - หลักสูตรเทคนิคการขับขี่เชิงป้องกัน (Defensive Driving Technique) - หลักสูตรการให้บริการสำหรับนักขับมืออาชีพ (Service Mind)
2558	<ul style="list-style-type: none"> ● วันที่ 12 มีนาคม 2558 ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2558 มีมติอนุมัติเรื่องที่สำคัญ ดังนี้ <ul style="list-style-type: none"> - จัดสรรทุนสำรองตามกฎหมาย จำนวน 443,130 บาท - จ่ายเงินปันผลจำนวน 30.00 ล้านบาท - เพิ่มทุนจดทะเบียนจำนวน 30.00 ล้านบาท ทำให้บริษัทมีทุนจดทะเบียนรวม 70.00 ล้านบาท ● วันที่ 14 มีนาคม 2558 ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1 ปี 2558 มีมติอนุมัติเรื่องที่สำคัญ ดังนี้ <ul style="list-style-type: none"> - อนุมัติการแปรสภาพจากบริษัทจำกัดเป็นบริษัทมหาชน - เปลี่ยนแปลงมูลค่าหุ้นที่ตราไว้ จาก 100.00 บาท เป็น 0.25 บาท ส่งผลให้มีจำนวนหุ้นสามัญเท่ากับ 280,000,000 หุ้น - เพิ่มทุนจดทะเบียนจำนวน 40.00 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญใหม่จำนวน 160,000,000 หุ้น เพื่อเสนอขายหุ้นสามัญต่อประชาชนครั้งแรก (Initial Public Offering : IPO) ทำให้บริษัทมีทุนจดทะเบียนรวม 110.00 ล้านบาท - แก้ไขชื่อบริษัทจากบริษัท เอทีพี 30 คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) เป็น บริษัท เอทีพี 30 จำกัด (มหาชน) - อนุมัติให้นำหุ้นสามัญของบริษัทเข้าจดทะเบียนเป็นหลักทรัพย์จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ (mai) ● วันที่ 30 พฤษภาคม 2558 ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2558 มีมติอนุมัติเรื่องที่สำคัญ ดังนี้ <ul style="list-style-type: none"> - แก้ไขการจ่ายเงินปันผลจากจำนวน 30 ล้านบาท (ตามรายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2558 เมื่อ ณ วันที่ 12 มีนาคม 2558) เป็นจำนวน 27 ล้านบาท เนื่องจากการแก้ไขค่าเสื่อมราคาของยานพาหนะสำหรับขนส่งใหม่ และเงินปันผลที่ผู้ถือหุ้นได้รับเกินอัตราจ่ายใหม่ไปจำนวน 3 ล้านบาท ให้ส่งคืนเงินปันผลที่จ่ายเกินภายในวันที่ 30 มิถุนายน 2558 - วันที่ 19 - 21 สิงหาคม 2558 บริษัทได้เสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนให้แก่ประชาชน

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

ปี	รายละเอียด
	ทั่วไปเป็นครั้งแรก (IPO) และได้เริ่มเข้าซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ (mai) ในวันที่ 27 สิงหาคม 2558
2559	<ul style="list-style-type: none"> ● เดือนมกราคม 2559 บริษัทได้รับการต่ออายุใบอนุญาตประกอบการขนส่งไม่ประจำทางด้วยรถที่ใช้ในการขนส่งผู้โดยสาร ซึ่งออกโดยกรมขนส่งทางบกต่อไปอีก เป็นระยะเวลา 5 ปี ตั้งแต่วันที่ 11 มกราคม 2559 ถึงวันที่ 10 มกราคม 2564 ● วันที่ 25 กุมภาพันธ์ 2559 ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 1/2559 มีมติอนุมัติเรื่องที่สำคัญ ดังนี้ <ul style="list-style-type: none"> - อนุมัติการจัดสรรกำไรเป็นเงินทุนสำรองตามกฎหมายจำนวน 590,000 บาท ซึ่งคิดเป็นร้อยละ 5 ของกำไรสุทธิประจำปี 2558 ตามกฎหมายกำหนด - กำหนดวันและวาระการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2559 ในวันที่ 4 เมษายน 2559 เวลา 14.00 น. ณ ห้องตำหนักน้ำ ชั้น 3 โรงแรมชลอินเตอร์ จังหวัดชลบุรี 20000 - อนุมัติจ่ายเงินปันผลเป็นเงินสดในอัตราหุ้นละ 0.022 บาท สำหรับหุ้นสามัญจำนวน 440,000,000 หุ้น คิดเป็นจำนวนเงิน 9.68 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 82.03 ของกำไรสุทธิสำหรับปี 2558 ซึ่งเท่ากับ 11.80 ล้านบาท และกำหนดจ่ายเงินปันผลวันที่ 3 พฤษภาคม 2559

1.3 โครงสร้างการถือหุ้นของกลุ่มบริษัท

- บริษัทไม่มีบริษัทย่อยหรือบริษัทร่วม

2. ลักษณะการประกอบธุรกิจ

ลักษณะการให้บริการ

บริษัท เอทีพี 30 จำกัด (มหาชน) (“บริษัท”) ก่อตั้งโดยนายปิยะ เตชะกุล ร่วมกับนายวิวัฒน์ กรมศิษฐ์ และนายชาติชาย พานิชชีวะ โดยนายปิยะฯ เป็นผู้มีส่วนได้ส่วนเสียในการดำเนินธุรกิจรถโดยสารเพื่อรับส่งบุคลากรในจังหวัดระยองมาก่อน จึงเล็งเห็นโอกาสทางธุรกิจในการก่อตั้งธุรกิจให้บริการรถโดยสารเพื่อรับส่งบุคลากรให้แก่โรงงานอุตสาหกรรม ที่ตั้งอยู่ในบริเวณนิคมอุตสาหกรรมต่างๆ ในพื้นที่ภาคตะวันออก (Eastern Seaboard) อาทิ จังหวัดชลบุรี จังหวัดระยอง และจังหวัดฉะเชิงเทรา เป็นต้น ซึ่งเป็นทำเลที่มีศักยภาพในการตั้งโรงงานอุตสาหกรรม จึงทำให้มีโรงงานอุตสาหกรรมตั้งอยู่ในนิคมทางภาคตะวันออกเป็นจำนวนมากและมีแนวโน้มการขยายตัวอย่างต่อเนื่อง

บริษัทได้รับใบอนุญาตประกอบการรถโดยสารขนส่งไม่ประจำทางโดยกรมขนส่งทางบก ปัจจุบันบริษัทแบ่งรูปแบบรถที่ให้บริการรับส่งเป็น 2 รูปแบบ ได้แก่

1) รถโดยสารของบริษัท :

รถโดยสารของบริษัททุกคันได้ขึ้นทะเบียนเป็นรถที่ได้รับอนุญาตรับส่งบุคลากรอย่างถูกต้องตามกฎหมาย (ป้ายทะเบียนสีเหลืองตัวหนังสือดำ) ซึ่งบริษัทร่วมกับผู้ผลิตและจำหน่ายรถชั้นนำ อาทิ สแกนเนียและอีโน เพื่อออกแบบโครงสร้างรถบัสให้มีความปลอดภัยและสะดวกสบายต่อผู้โดยสาร ทั้งนี้ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 รถโดยสารของบริษัทมีจำนวนทั้งสิ้น 139 คัน แบ่งเป็นรถบัสจำนวน 127 คัน รถมินิบัสจำนวน 2 คัน รถตู้วีไอพีจำนวน 2 คัน และรถตู้จำนวน 8 คัน

2) รถโดยสารร่วมบริการ :

บริษัทมีรถโดยสารร่วมบริการที่อยู่ภายใต้การบริหารจัดการของบริษัท ซึ่งบริษัทคัดเลือกจากผู้ให้บริการรถร่วมที่มีคุณภาพตามมาตรฐานของบริษัท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 บริษัทมีรถร่วมบริการที่ให้บริการรวมทั้งสิ้น 100 คัน แบ่งเป็นรถตู้ร่วมบริการ 88 คัน และรถบัสร่วมบริการ 12 คัน (ณ ขณะใดขณะหนึ่ง ปริมาณรถร่วมบริการอาจมีการเปลี่ยนแปลงโดยขึ้นอยู่กับความต้องการใช้งาน) โดยตั้งแต่วันที่ 1 สิงหาคม 2558 บริษัทได้กำหนดนโยบายการใช้ผู้ร่วมบริการที่จะให้บริการ จะต้องเป็นบุคคลหรือนิติบุคคลที่ได้รับอนุญาตจากกรมการขนส่งทางบก ในการเป็นผู้ได้รับอนุญาตเป็นผู้ประกอบการรถโดยสารขนส่งไม่ประจำทางเท่านั้น

2.1 ลักษณะผลิตภัณฑ์หรือบริการ

บริษัทได้นำระบบสารสนเทศมาใช้ในการบริหารการเดินรถ ซึ่งช่วยให้บริษัทสามารถควบคุมต้นทุนและคุณภาพการขับของนักขับ เส้นทางเดินรถ และเวลาในการเดินรถ เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการบริหารจัดการการเดินรถ นอกจากนี้ตลอดระยะเวลาที่ผ่านมา บริษัทยังให้ความสำคัญกับการพัฒนาคุณภาพของนักขับ ต้องผ่านหลักสูตรการอบรมทั้งภายในบริษัท และการส่งบุคลากรเข้าอบรมในหลักสูตรต่างๆ ของหน่วยงานราชการที่เกี่ยวข้อง เพื่อสร้างจิตสำนึกในการขับรถ เพื่อคำนึงถึงความปลอดภัยในชีวิตและทรัพย์สินของผู้โดยสาร และผู้ร่วม

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

เดินทางบนถนน ตลอดจนสำนักในการให้บริการเพื่อเพิ่มความพึงพอใจของผู้ใช้บริการอย่างต่อเนื่องเสมอมา ทั้งนี้ ในปี 2556 ถึงปี 2558 บริษัทมีโครงสร้างรายได้จากการให้บริการแยกตามประเภทรายได้ ดังนี้

ตารางแสดงโครงสร้างรายได้จากการให้บริการ

	2556 (ปรับปรุงใหม่)		2557 (ปรับปรุงใหม่)		2558 (ตรวจสอบแล้ว)	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
รายได้จากการบริการ						
1. รถโดยสารของบริษัท	135.07	65.53	161.95	69.12	196.26	74.27
1.1 รถบัส	129.72	62.93	156.33	66.72	189.74	71.80
1.2 รถมินิบัส	0.22	0.11	1.40	0.60	1.76	0.67
1.3 รถตู้	5.13	2.49	4.22	1.80	4.76	1.80
1.4 รถตู้วีไอพี	-	-	-	-	-	-
2. รถโดยสารร่วมบริการ	71.07	34.47	72.36	30.88	68.01	25.73
รวมรายได้จากการให้บริการ	206.14	100.00	234.31	100.00	264.27	100.00
รายได้อื่น	0.75		0.70		1.70	
รายได้รวม	206.89	100.00	235.01	100.00	265.97	100.00

หมายเหตุ :

- รายได้อื่น อาทิ ดอกเบี้ยรับ กำไรจากการขายยานพาหนะ รายได้จากเงินประกันพนักงานขับรถกรณีที่ไม่เป็นตามข้อบังคับรายการกำไรจากการขายทรัพย์สินรถตัดบัญชี ซึ่งเกิดจากการทำรายการขายยานพาหนะแล้วเช่ากลับ (Sale and Leaseback) เป็นต้น

รถโดยสารที่ให้บริการ

บริษัทให้บริการรถรับส่งบุคลากรไม่ประจำทาง ผ่านรูปแบบรถที่ให้บริการ 2 รูปแบบ คือ (1) รถโดยสารของบริษัทและ (2) รถโดยสารร่วมบริการ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 บริษัทมีรถโดยสารให้บริการรวมทั้งสิ้น 239 คัน แบ่งเป็นรถโดยสารของบริษัทเท่ากับ 139 คัน และรถโดยสารร่วมบริการเท่ากับ 100 คัน หรือคิดเป็นสัดส่วนต่อจำนวนรถโดยสารที่ให้บริการรวมเท่ากับร้อยละ 58.16 และร้อยละ 41.84 ตามลำดับ บริษัทจะให้บริการกับลูกค้าแต่ละรายผ่านการทำสัญญาให้บริการรับส่งบุคลากร ซึ่งระบุเส้นทางการเดินทาง และระบุอัตราค่าโดยสารในแต่ละเส้นทางอย่างชัดเจน โดยบริษัทมีหน้าที่จัดหารถโดยสารให้เพียงพอตามจำนวนผู้โดยสารที่ลูกค้ากำหนดในแต่ละเส้นทาง และให้บริการอย่างเหมาะสมตามที่ตกลงกับลูกค้าไว้ ทั้งนี้สามารถอธิบายรูปแบบการให้บริการแยกตามรถที่ใช้ในการให้บริการ ได้ดังนี้

1) รถโดยสารของบริษัท

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 รถโดยสารของบริษัทมีจำนวนทั้งสิ้น 139 คัน แบ่งเป็นรถบัส 127 คัน รถมินิบัส 2 คัน รถตู้วีไอพี 2 คัน และรถตู้ 8 คัน โดยบริษัทจะลงทุนรถโดยสารให้บริการ ก็ต่อเมื่อมีความชัดเจนค่อนข้างแน่นอนว่าจะได้รับการสั่งจ้างจากลูกค้าแล้วเท่านั้น และไม่มีนโยบายการลงทุนรถโดยสารให้บริการสำหรับรองรับงานจากลูกค้า ดังนั้นรถโดยสารของบริษัทที่มีอยู่ทั้งหมดจะมีเส้นทางวิ่ง เพื่อให้บริการลูกค้าทุกคน (ไม่มีรถโดยสาร

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

ของบริษัทจอคว่าง) นอกจากนี้บริษัทยังมีนโยบายลงทุนรถตู้โดยสาร เพื่อให้บริการเพิ่มเติมเนื่องจากรองรับงานจากลูกค้าที่เพิ่มขึ้นในปี 2559

2) รถโดยสารร่วมบริการ

บริษัทมีพันธมิตรรถร่วม 84 ราย โดยมีสัญญาร่วมบริการแบบปีต่อปี โดยไม่ระบุเส้นทางการบริการที่ชัดเจน ขึ้นอยู่กับการจัดสรรรถในดุลยพินิจของบริษัท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 บริษัทมีรถโดยสารร่วมบริการรวมเท่ากับ 100 คัน แบ่งเป็นรถตู้ร่วมบริการจำนวน 88 คัน และรถบัสร่วมบริการจำนวน 12 คัน โดยรถร่วมบริการทุกคันต้องมีคุณสมบัติเป็นไปตามที่บริษัทกำหนด อาทิ นักขับต้องมีใบอนุญาตขับขี่ตามกฎหมายกำหนด และรถโดยสารต้องมีการทำประกันภัยทุกคัน เป็นต้น อีกทั้งรถร่วมบริการจะเป็นผู้รับผิดชอบในความเสี่ยงทั้งหมดที่อาจเกิดขึ้นในระหว่างการรับส่งบุคลากร อาทิ การจ่ายค่าชดเชยกรณีรับส่งบุคลากรช้ากว่าเวลากำหนด ค่าชดเชยกรณีพนักงานตกรถ และการเกิดอุบัติเหตุต่างๆ เป็นต้น ทั้งนี้บริษัทมีหน้าที่ประสานงานระหว่างลูกค้ากับรถร่วม หากเกิดเหตุการณ์ดังกล่าว ซึ่งที่ผ่านมา บริษัทจะใช้บริการรถร่วมก็ต่อเมื่อมีปริมาณรถโดยสารไม่เพียงพอ เพื่อป้องกันความเสี่ยงจากการลงทุนในรถโดยสาร โดยเฉพาะรถบัสโดยสารที่ต้องใช้เงินลงทุนสูง ทั้งนี้ รถบัสร่วมบริการ และรถตู้ร่วมบริการส่วนใหญ่ ในปัจจุบันเป็นรถร่วมบริการที่บริษัทใช้บริการมาแต่เดิม โดยปัจจุบันบริษัทเน้นการใช้รถตู้ร่วมบริการมากกว่ารถบัสโดยสารร่วมบริการ

ตั้งแต่วันที่ 1 สิงหาคม 2558 บริษัทได้กำหนดนโยบายการใช้ผู้ร่วมบริการที่จะให้บริการ จะต้องเป็นบุคคลหรือนิติบุคคลที่ได้รับอนุญาตจากกรมการขนส่งทางบก ในการเป็นผู้ได้รับอนุญาตเป็นผู้ประกอบการรถโดยสารขนส่งไม่ประจำทางเท่านั้น

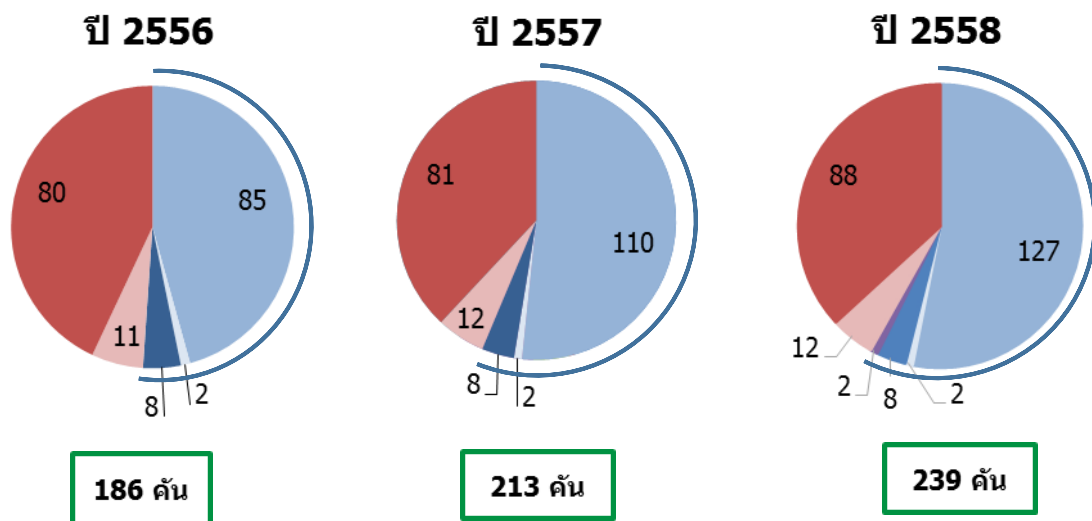
ตารางแสดงจำนวนรถโดยสารที่ให้บริการ แยกตามรถที่ให้บริการระหว่างปี 2556 ถึงปี 2558

รถโดยสาร	2556		2557		2558	
	จำนวนคัน	ร้อยละ	จำนวนคัน	ร้อยละ	จำนวนคัน	ร้อยละ
รถโดยสารของบริษัท						
รถบัส	85	45.70	110	51.64	127	53.14
รถมินิบัส	2	1.08	2	0.94	2	0.84
รถตู้	8	4.30	8	3.76	8	3.34
รถตู้ไอพี	-	-	-	-	2	0.84
รวมรถโดยสารของบริษัท	95	51.08	120	56.34	139	58.16
รถโดยสารร่วมบริการ						
รถบัส	11	5.91	12	5.63	12	5.02
รถตู้/1	80	43.01	81	38.03	88	36.82
รวมรถโดยสารร่วมบริการ	91	48.92	93	43.66	100	41.84
รวม	186	100.00	213	100.00	239	100.00

หมายเหตุ : /1 ตั้งแต่วันที่ 1 สิงหาคม 2558 บริษัทได้กำหนดนโยบายการใช้ผู้ร่วมบริการที่จะให้บริการ จะต้องเป็นบุคคลหรือนิติบุคคลที่ได้รับอนุญาตจากกรมการขนส่งทางบก ในการเป็นผู้ได้รับอนุญาตเป็นผู้ประกอบการรถโดยสารขนส่งไม่ประจำทางเท่านั้น

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

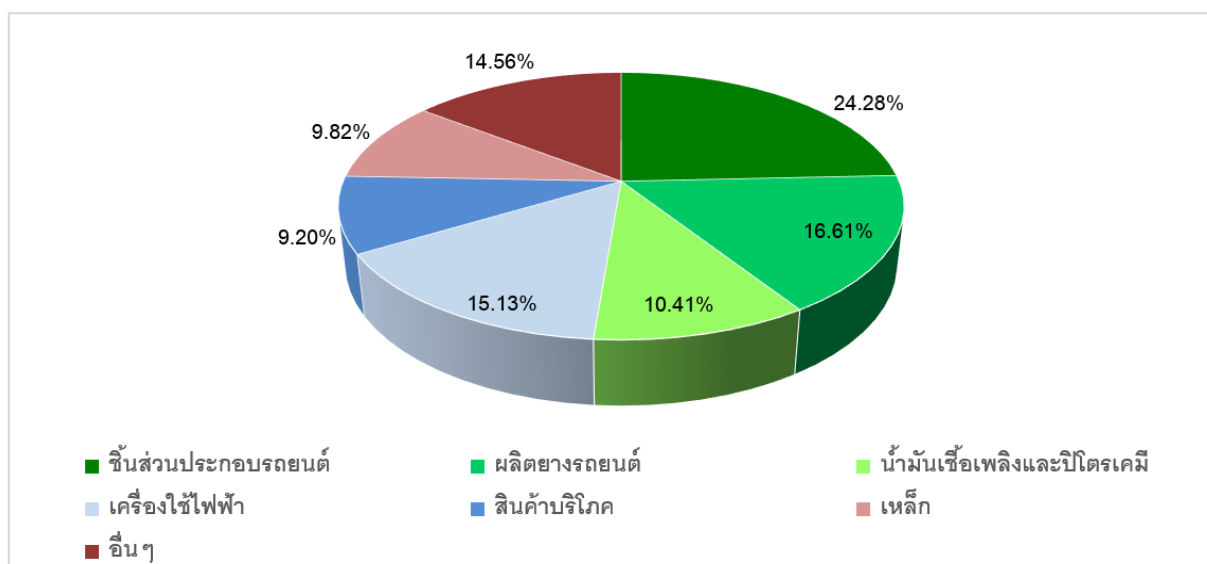
จำนวนรถโดยสารที่ให้บริการในปี 2556 ถึงปี 2558



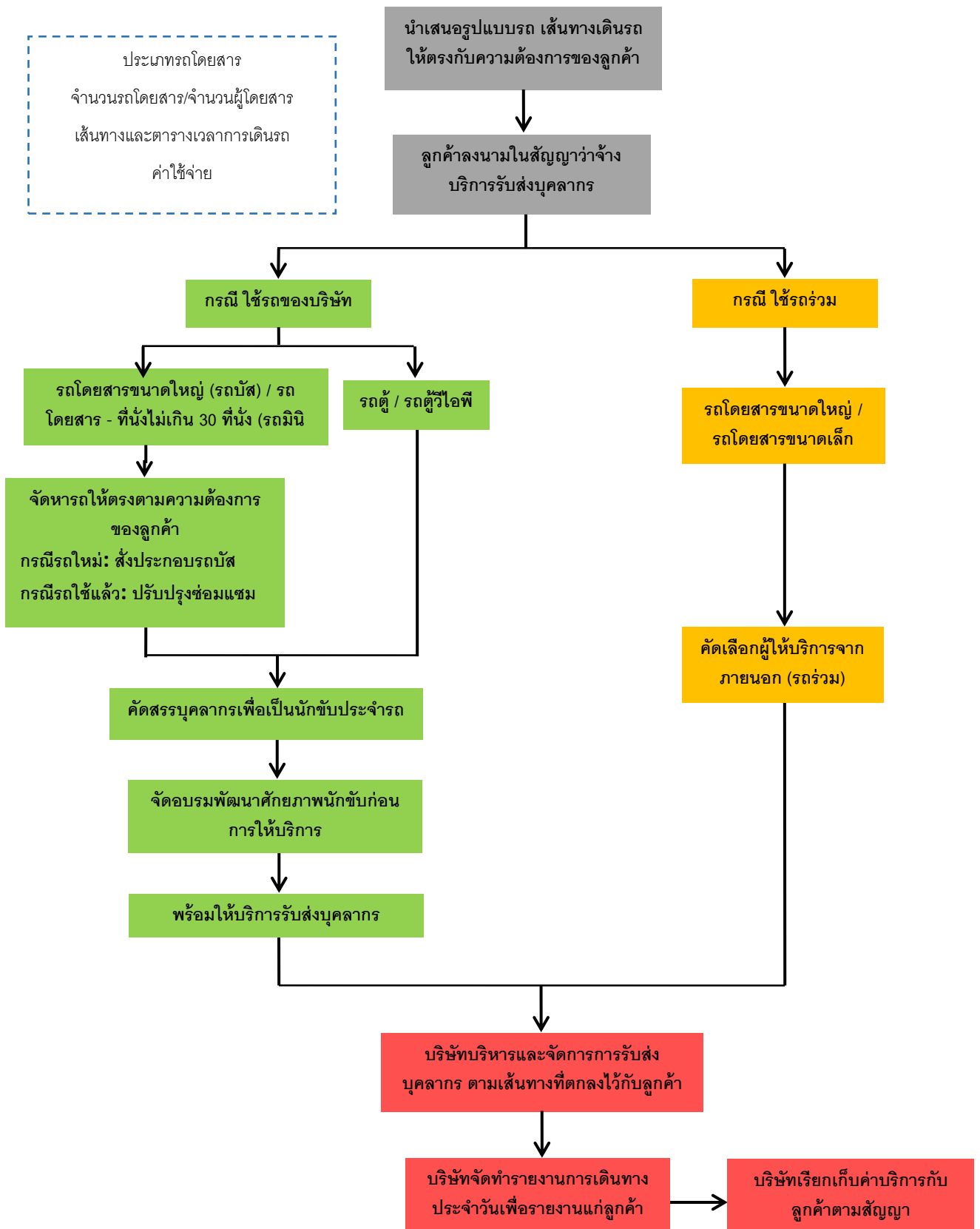
รถโดยสารของบริษัท รถโดยสารร่วมบริการ

- | | |
|---------------|---------|
| ■ รถตู้ | ■ รถตู้ |
| ■ รถมินิบัส | ■ รถบัส |
| ■ รถบัส | |
| ■ รถตู้วีไอพี | |

สัดส่วนรายได้ของบริษัท แยกตามกลุ่มอุตสาหกรรมของลูกค้าในปี 2558



แผนภาพแสดงขั้นตอนการจัดหาและให้บริการลูกค้า

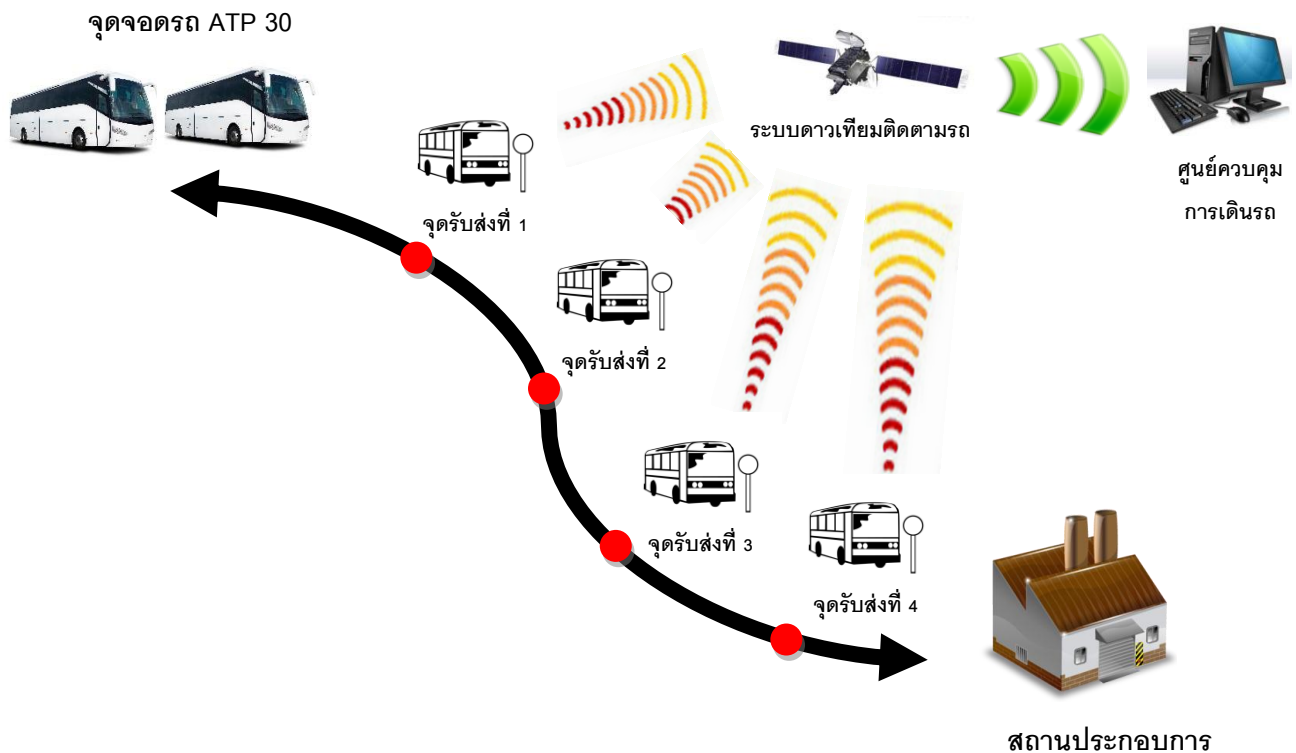


แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

ขั้นตอนการจัดหาและให้บริการลูกค้า

1. บริษัทจะร่วมประชุมกับลูกค้าเพื่อหารือและนำเสนอรูปแบบการเดินรถรับส่งบุคลากร โดยบริษัทจะใช้ข้อมูลที่เกี่ยวข้องจากลูกค้า เช่น จำนวนคน เส้นทาง ตารางเวลาการปฏิบัติงานของพนักงาน เพื่อประกอบการออกแบบลักษณะรถ จำนวนรถ เส้นทางเดินรถ ตารางเวลาวิ่งส่ง จุดรับส่ง และค่าใช้จ่ายให้แก่ลูกค้าพิจารณา
2. เมื่อลูกค้าพิจารณาตกลงว่าจ้างตามที่บริษัทได้เสนอ บริษัทจะจัดทำสัญญาบริการขนส่งพนักงาน (Employee transportation Service Agreement)
3. บริษัทจะดำเนินการจัดการรถโดยสารและนักขับ เพื่อเตรียมสำหรับการเดินรถตามสัญญาบริการ มีรายละเอียดดังนี้
 - 3.1 กรณีที่ดำเนินการด้วยรถของบริษัท ซึ่งส่วนใหญ่จะเป็นรถบัสโดยสารใหม่ บริษัทจะส่งประกอบรถบัส โดยการสั่งซื้อโครงรถและเครื่องยนต์ (Chassis) และสั่งทำตัวถัง (Body) พร้อมตกแต่งจากผู้ประกอบการชั้นนำที่ได้มาตรฐาน และบริษัทต้องอบรมคัดเลือคนักขับรถเพื่อเป็นนักขับประจำรถ
 - 3.2 กรณีที่ดำเนินการด้วยรถร่วมบริการ ซึ่งส่วนใหญ่เป็นรถตู้โดยสาร บริษัทจะทำสัญญาตกลงกับรถร่วมบริการ เพื่อให้มาดำเนินการรับส่ง ตามที่บริษัทได้ตกลงในสัญญาบริการกับลูกค้า โดยรถร่วมบริการมีหน้าที่จัดการรถและนักขับเพื่อให้บริการแก่ลูกค้าของบริษัทในนามของ บริษัท เอทีพี 30 จำกัด (มหาชน)
4. บริษัทจะดำเนินการจัดทำตารางการเดินรถตามที่ได้ตกลงไว้ในสัญญา และเริ่มบริการรับส่งบุคลากรตามตารางที่กำหนด โดยสามารถอธิบายการดำเนินการรับส่งบุคลากร ได้ดังนี้

ภาพแสดงขั้นตอนการให้บริการรับส่งบุคลากร

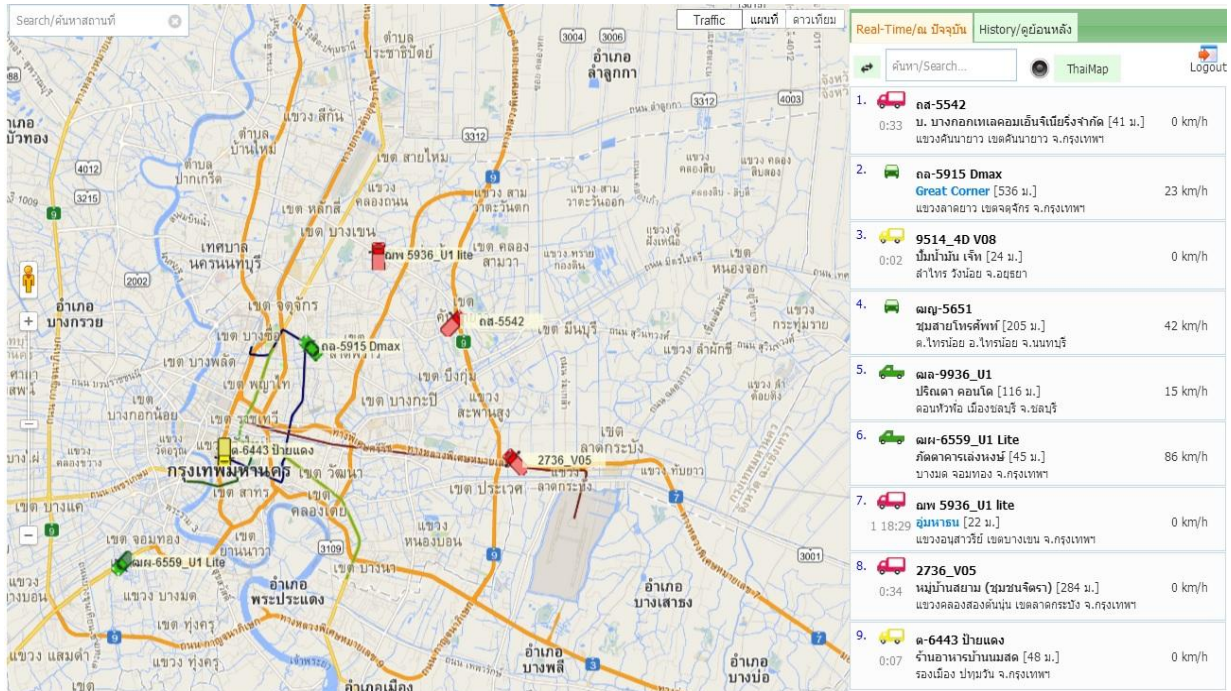


แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

- 4.1 นักขับจะนำรถมายังจุดจอดรถ เพื่อเตรียมความพร้อมและตรวจสอบสภาพ ความสะอาด ความเรียบร้อย ภายในรถโดยสารก่อนปฏิบัติหน้าที่ 30 นาที
- 4.2 เจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการจะออกดำเนินการสุ่มวัดระดับแอลกอฮอล์ และสารเสพติด รวมไปถึงสภาพความพร้อมทั้งร่างกายและจิตใจของนักขับ เพื่อบันทึกเป็นรายงานให้แก่ลูกค้า ซึ่งนักขับที่มีความพร้อมในการขับยานพาหนะต้องมีระดับแอลกอฮอล์ เท่ากับ 0 มิลลิกรัม เปอร์เซ็นต์ และหากตรวจพบระดับแอลกอฮอล์มากกว่าระดับดังกล่าว แต่น้อยกว่า 50 มิลลิกรัม เปอร์เซ็นต์ เจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการ จะทำการประเมินความพร้อมในการขับของนักขับเป็นลำดับแรก หากนักขับอยู่ในเกณฑ์ความพร้อมที่เพียงพอต่อการปฏิบัติงาน เจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการจะประจำรถไปกับนักขับ เพื่อควบคุมและดูแลการขับ แต่ในกรณีที่ตรวจพบว่านักขับมีระดับแอลกอฮอล์เกินกว่า 50 มิลลิกรัม เปอร์เซ็นต์ ซึ่งถือว่าเป็นผู้เมาสุราตามกฎหมายกระทรวงฉบับที่ 16 (พ.ศ.2537) และเป็นผู้ที่ถูกห้ามขับขีรถตามพระราชบัญญัติจราจรทางบก (พ.ศ.2522) ทางเจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการจะดำเนินการหานักขับทดแทน ซึ่งมาจากนักขับสำรองของบริษัท หรือเจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการจะเป็นผู้ดำเนินการขับแทน
- 4.3 นักขับจะเริ่มเดินทางไปยังจุดรับส่งต่างๆ ตามเวลาและเส้นทางที่ได้ตกลงไว้กับลูกค้า
- 4.4 นักขับจะทำการบันทึกเวลาที่ถึงและออกจากจุด-รับส่ง และบันทึกจำนวนพนักงานที่ขึ้นรถ เพื่อเป็นข้อมูลรายงานให้แก่ลูกค้า
- 4.5 เมื่อนักขับดำเนินการรับส่งบุคลากร ยังจุดหมายปลายทางอย่างปลอดภัยเป็นที่เรียบร้อยแล้ว นักขับจะนำรถไปยังจุดจอดรถที่กำหนด เพื่อเตรียมตัวรับส่งบุคลากรในรอบถัดไป
- 4.6 เจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการจะดำเนินการรวบรวมข้อมูลของนักขับ มาจัดทำเป็นรายงานประจำวันเพื่อส่งให้แก่ลูกค้า และวางใบแจ้งหนี้เมื่อให้บริการครบเดือน
- 4.7 บริษัทจะดำเนินการปรับเส้นทาง เวลา การเดินทาง จากข้อมูลที่บันทึกไว้ เช่น กรณีที่บางจุดรับส่งมีจำนวนพนักงานจำนวนมากขึ้นหรือน้อยลง เนื่องจากลาออกหรือย้ายที่อยู่ของพนักงาน บริษัทจะเสนอการปรับจุดรับส่งให้แก่ลูกค้าพิจารณา โดยคำนึงถึงความเหมาะสมและค่าใช้จ่าย
- 4.8 บริษัทจัดให้มีระบบติดตามรถโดยสารของบริษัทด้วยสัญญาณดาวเทียม (GPS Tracking) ซึ่งจะทำงานร่วมกับ Software ที่เรียกว่า GPS Tracking System โดยตัว Software นั้นจะทำหน้าที่เก็บรวบรวมข้อมูลที่รับจากตัว GPS Tracking เพื่อให้เจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการสามารถเข้าไปตรวจสอบตำแหน่งปัจจุบันของตัว GPS Tracking และยังสามารถตรวจสอบข้อมูลย้อนหลังได้ตลอดเวลา ตามความสามารถของ GPS Tracking System เช่น ความเร็วรถ สถานะของรถ ระดับน้ำมัน เป็นต้น นอกจากนี้บริษัทได้ผลักดันให้รถร่วมบริการเริ่มทำการติดตั้งระบบจีพีเอสเพื่อใช้ในการควบคุมการปฏิบัติงานของรถอีกด้วย

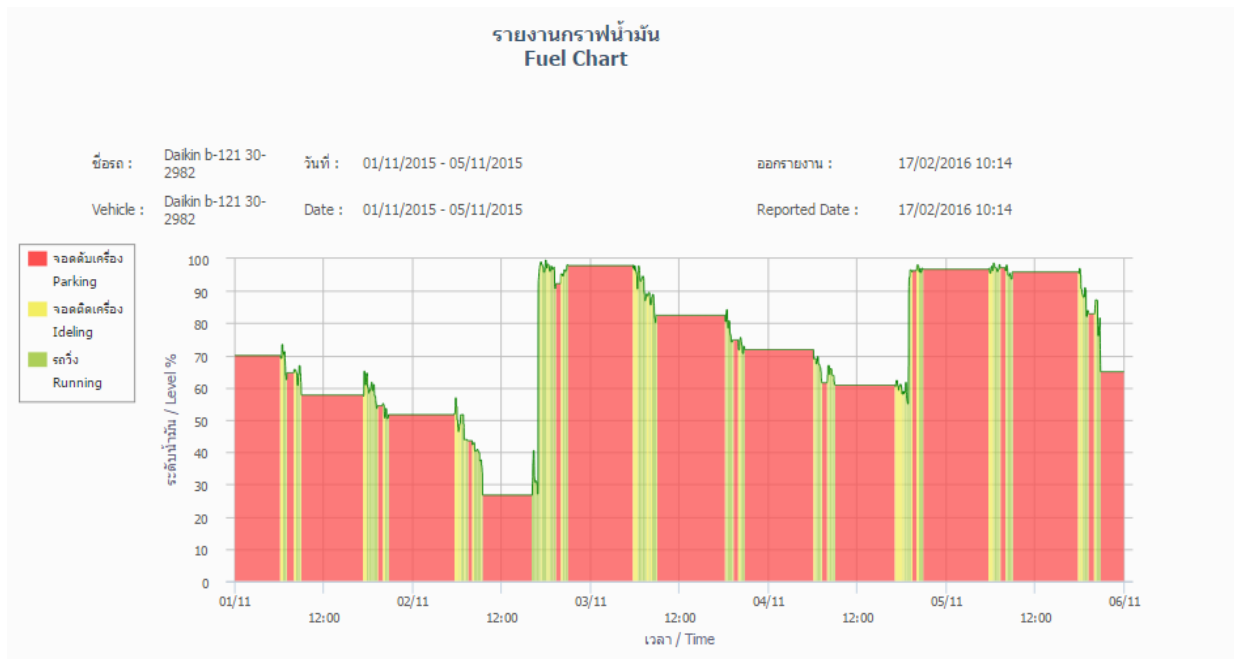
แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

ภาพตัวอย่างการใช้โปรแกรมติดตามรถด้วยสัญญาณดาวเทียม



ที่มา : ข้อมูลจากบริษัท

รูปภาพ แสดงการติดตามการใช้น้ำมันและสถานะของรถแต่ละคัน



ที่มา : ข้อมูลจากบริษัท

บริษัทมีระบบเซ็นเซอร์ ตรวจวัดปริมาณน้ำมันในถังของรถบัสแต่ละคันที่แสดงผลในรูปของกราฟปริมาณน้ำมัน ซึ่งเจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการสามารถเข้าตรวจสอบได้จากระบบ Great Corner ระบบดังกล่าว ทำให้บริษัทสามารถติดตามการเคลื่อนไหวที่ผิดปกติของปริมาณน้ำมันในถังของรถบัสแต่ละคันได้ เช่น ในกรณีที่รถบัสกำลังจอดอยู่ แต่ปริมาณน้ำมันในถังมีการลดลง อาจเป็นไปได้ว่านักขับประจํารถมีการทุจริต ขนถ่ายน้ำมันออกจากรถเพื่อไปจำหน่ายต่อให้กับผู้อื่น เป็นต้น

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

2.2 การตลาดและการแข่งขัน

ภาพรวมภาวะเศรษฐกิจ

ก. ผลิตภัณฑ์มวลรวมภายในประเทศ (Gross Domestic Product : GDP)

ตาราง สรุปอัตราการเติบโตของเศรษฐกิจไทย

อัตราการเติบโตเศรษฐกิจ (%)	2556	2557	2558	คาดการณ์ปี2559
GDP (ณ ราคาคงที่)	2.9	0.8	2.8	2.8 - 3.8
การลงทุนรวม	-2.0	-2.4	4.7	4.9
ภาคเอกชน	-2.8	-1.0	-2.0	3.2
ภาครัฐ	1.3	-7.3	29.8	11.2
การบริโภคภาคเอกชน	0.3	0.6	2.1	2.7
การบริโภคภาครัฐบาล	4.9	2.1	2.2	3.7
มูลค่าการส่งออกสินค้า	-0.2	-0.3	-5.6	1.2
ปริมาณ	0.2	0.7	-3.4	1.7
มูลค่าการนำเข้าสินค้า	-0.5	-8.5	-11.3	1.3
ปริมาณ	1.6	-6.8	-0.6	3.5

ที่มา: สำนักงานคณะกรรมการพัฒนาเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ, วันที่ 15 กุมภาพันธ์ 2559

เศรษฐกิจไทยในปี 2558 ขยายตัวในระดับต่ำที่อัตราร้อยละ 2.8 สูงกว่าการขยายตัวร้อยละ 0.8 ในปี 2557 โดยการบริโภคของครัวเรือนและการลงทุนรวมขยายตัวร้อยละ 2.1 และร้อยละ 4.7 ตามลำดับ

สำหรับเศรษฐกิจปี 2559 สำนักงานยุทธศาสตร์และการวางแผนเศรษฐกิจมหภาคคาดว่าจะขยายตัวร้อยละ 2.8 - 3.8 เร่งตัวขึ้นจากในปี 2558 โดยมีปัจจัยสนับสนุนจาก

- (1) การเร่งขึ้นของเม็ดเงินการใช้จ่ายและการลงทุนภาครัฐ
- (2) แรงส่งจากมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจที่รัฐบาลประกาศเพิ่มเติมในช่วงเดือนกันยายน 2558 ถึงเดือนมกราคม 2559
- (3) แนวโน้มการอ่อนค่าของเงินบาท ซึ่งจะช่วยให้มูลค่าการส่งออกในรูปแบบเงินบาทมีการขยายตัวและส่งผลให้รายรับและสภาพคล่องของผู้ประกอบการดีขึ้น
- (4) ราคาน้ำมันที่คาดว่าจะอยู่ในระดับต่ำและสนับสนุนการฟื้นตัวของเศรษฐกิจ
- (5) การขยายตัวอย่างต่อเนื่องของภาคการท่องเที่ยว ทั้งนี้ คาดว่ามูลค่าการส่งออกสินค้าจะขยายตัวร้อยละ 1.2 การบริโภคของครัวเรือนและการลงทุนรวมขยายตัวร้อยละ 2.7 และร้อยละ 4.9 ตามลำดับ (รายงานภาวะเศรษฐกิจไทย ไตรมาสที่สี่ ทั้งปี 2558 และแนวโน้มปี 2559 : สำนักงานยุทธศาสตร์และการวางแผนเศรษฐกิจมหภาค)

ข. ภาวะเงินเฟ้อ

ตาราง สรุปอัตราเงินเฟ้อของประเทศไทย

อัตราเงินเฟ้อ	ปี 2557	ปี 2558	คาดการณ์ปี 2559
อัตราเงินเฟ้อพื้นฐาน	1.6	1.1	0.9
อัตราเงินเฟ้อทั่วไป	1.9	-0.9	0.8

ที่มา: ธนาคารแห่งประเทศไทย, ธันวาคม 2558

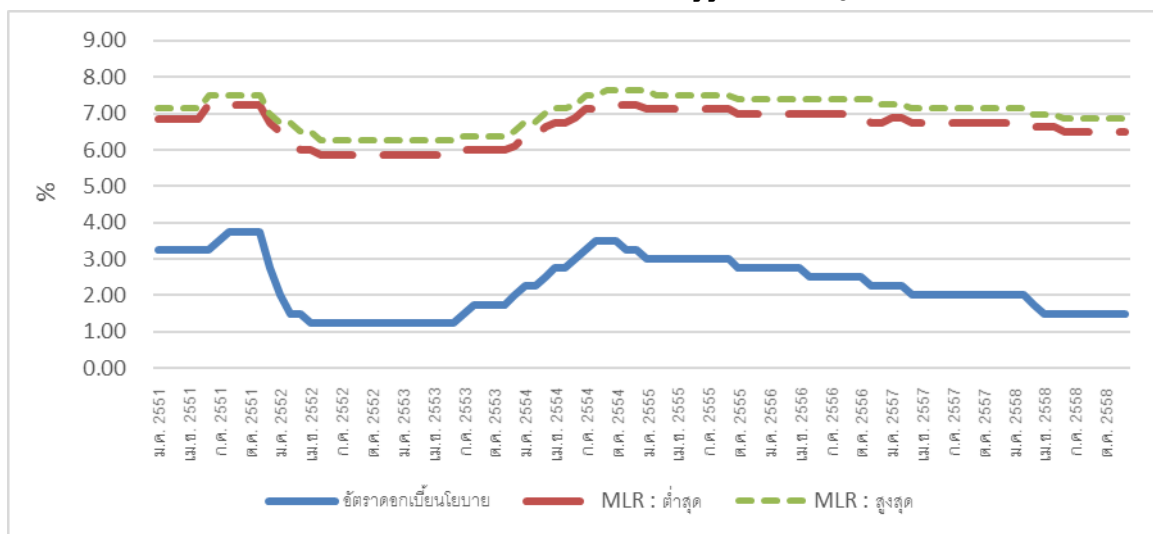
แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

อัตราเงินเฟ้อทั่วไปของปี 2558 อยู่ที่เฉลี่ยร้อยละ -0.9 ลดลงจากร้อยละ 1.9 ในปี 2557 อัตราเงินเฟ้อพื้นฐานอยู่ที่เฉลี่ยร้อยละ 1.1 จะลดลงจากร้อยละ 1.6 ในปี 2557 เนื่องจากการลดลงของราคารพลังงานเป็นสำคัญ ซึ่งเป็นผลจากราคาน้ำมันขายปลีกในประเทศมีการปรับราคาลงตามทิศทางราคาน้ำมันดิบในตลาดโลก และการปรับลดค่าไฟฟ้าผันแปร (FT) ในรอบเดือนกันยายนถึงธันวาคม 2558 ที่ลดลง 3.23 สตางค์ต่อหน่วย ตามต้นทุนก๊าซธรรมชาติที่ลดลง (รายงานภาวะเศรษฐกิจไทยไตรมาสที่สี่ ปี 2558 และแนวโน้มปี 2559: สำนักงานยุทธศาสตร์และการวางแผนเศรษฐกิจมหภาค)

ธนาคารแห่งประเทศไทยรายงานว่า แรงกดดันเงินเฟ้อด้านอุปสงค์มีแนวโน้มสูงขึ้น เนื่องจากการใช้จ่ายในประเทศของครัวเรือนที่ขยายตัวดีกว่าที่เคยประเมินไว้เอื้อให้ผู้ประกอบการสามารถปรับขึ้นราคาสินค้าและบริการได้บ้าง ประกอบกับจะมีการปรับขึ้นอัตราภาษีสรรพสามิตรถยนต์ในช่วงต้นปี 2559 ส่งผลให้อัตราเงินเฟ้อพื้นฐานในปี 2558 และปี 2559 สูงกว่าประมาณการเดิม โดยอยู่ที่ร้อยละ 1.1 และ 0.9 ตามลำดับ ขณะที่คณะกรรมการนโยบายการเงินคงประมาณการอัตราเงินเฟ้อทั่วไปในปี 2558 ที่ร้อยละ -0.9 และปรับลดประมาณการอัตราเงินเฟ้อทั่วไปในปี 2559 มาอยู่ที่ร้อยละ 0.8 (รายงานการประชุมคณะกรรมการนโยบายการเงิน ฉบับเดือนธันวาคม 2558 : ธนาคารแห่งประเทศไทย)

ก. อัตราดอกเบี้ย

ภาพอัตราดอกเบี้ยนโยบายและอัตราดอกเบี้ยเงินกู้ลูกค้ารายใหญ่ชั้นดี (MLR)



ที่มา: ธนาคารแห่งประเทศไทย, ข้อมูล ณ เดือนกุมภาพันธ์ 2559

อัตราดอกเบี้ยนโยบายของประเทศไทย จากประชุมคณะกรรมการนโยบายการเงิน (กนง.) ครั้งที่ 8/2558 เมื่อวันที่ 16 ธันวาคม 2558 มีมติเป็นเอกฉันท์ให้คงอัตราดอกเบี้ยนโยบายไว้ที่ร้อยละ 1.50 ต่อปี ขณะที่ข้อมูลระดับอัตราดอกเบี้ยเงินกู้ลูกค้ารายใหญ่ชั้นดี (MLR) ของธนาคารพาณิชย์ในประเทศไทย¹ จากธนาคารแห่งประเทศไทย ประจำเดือนธันวาคม 2558 อยู่ที่ร้อยละ 6.50 - 6.85

คณะกรรมการนโยบายการเงินประเมินว่าการฟื้นตัวของเศรษฐกิจไทยยังเป็นลักษณะค่อยเป็นค่อยไป โดยได้รับแรงสนับสนุนหลักจากการใช้จ่ายภาครัฐและภาคการท่องเที่ยว นอกจากนี้ การบริโภคภาคเอกชนโดยรวมมีแนวโน้มขยายตัวได้ต่อเนื่องในช่วงไตรมาส 4 อย่างไรก็ดี การฟื้นตัวของเศรษฐกิจเผชิญปัจจัยเสี่ยงด้านลบจากการ

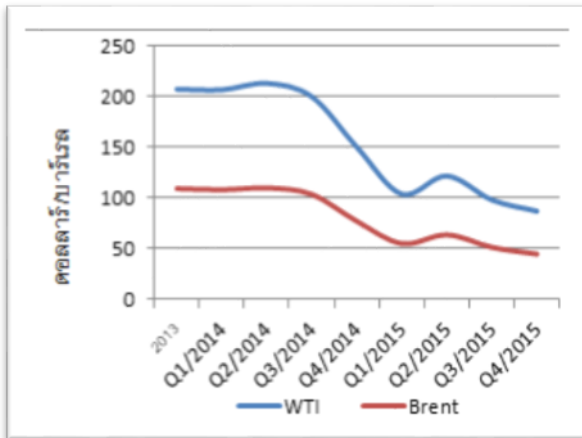
¹ ประกอบด้วย ธนาคารกรุงเทพ, ธนาคารกรุงไทย, ธนาคารไทยพาณิชย์, ธนาคารกสิกรไทย และธนาคารกรุงศรีอยุธยา

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

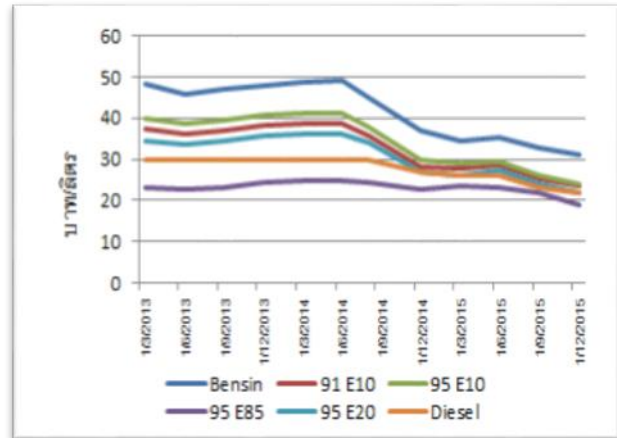
ชะลอตัวของเศรษฐกิจคู่ค้าหลักของไทยที่มีความชัดเจนขึ้นเป็นลำดับ โดยเฉพาะเศรษฐกิจจีนและกลุ่มอาเซียน ขณะที่แรงกดดันเงินเฟ้อโดยรวมทรงตัวในระดับต่ำตามราคาน้ำมันในตลาดโลกที่ปรับลดลงเป็นสำคัญ ในระยะต่อไป อัตราเงินเฟ้อทั่วไปจะทยอยปรับสูงขึ้นจากผลของฐานของราคาน้ำมันสูงที่จะหมดไป รวมทั้งการฟื้นตัวของเศรษฐกิจ โดยคาดว่าจะกลับมาเป็นบวกได้ในช่วงครึ่งแรกของปี 2559 (รายงานการประชุมคณะกรรมการนโยบายการเงิน ฉบับเดือนธันวาคม 2558 : ธนาคารแห่งประเทศไทย)

ง. ราคาพลังงาน

ราคาน้ำมันดิบในตลาด NYMEX และตลาด BRENT



ราคาขายปลีกน้ำมันในประเทศไทย



ที่มา: สำนักงานนโยบายและแผนพลังงาน, ณ วันที่ 15 กุมภาพันธ์ 2559

ราคาน้ำมันดิบมีทิศทางปรับลดลงอย่างชัดเจนและต่อเนื่องตั้งแต่ช่วงปลายปี 2557 โดยเป็นผลจากภาวะเศรษฐกิจโลกที่ฟื้นตัวช้า ทำให้ความต้องการน้ำมันดิบทรงตัว ประกอบกับปริมาณน้ำมันดิบที่ผลิตได้เพิ่มขึ้นมาก โดยเฉพาะในสหรัฐฯ และประเทศอื่นนอกกลุ่ม OPEC ในขณะที่กลุ่มประเทศ OPEC ยังคงกำลังการผลิตเดิม การลดกำลังการผลิตของกลุ่มประเทศ OPEC เพื่อพยุงราคาน้ำมันเพราะจะนำไปสู่การสูญเสียส่วนแบ่งตลาด สำหรับราคาน้ำมันขายปลีก² ในประเทศเคลื่อนไหวในทิศทางเดียวกับราคาน้ำมันดิบในตลาดโลก โดยในช่วงสิ้นปี 2557 จากการลดลงของราคาน้ำมันดิบในตลาดโลก ส่งผลให้ราคาน้ำมันเชื้อเพลิงทุกประเภทที่จำหน่ายหน้าสถานีประกอบการในประเทศลดลง และยังคงมีแนวโน้มที่จะลดลงอีกต่อเนื่อง

ราคาน้ำมันดิบมีแนวโน้มปรับตัวลดลงจากผู้ค้าในตลาดเห็นว่าภาวะอุปทานน้ำมันในตลาดมีแนวโน้มรุนแรงขึ้นหลังจากสหรัฐฯ ยกเลิกกฎหมายห้ามส่งออกน้ำมันดิบที่บังคับใช้มานานถึง 40 ปี และปริมาณการผลิตน้ำมันดิบของรัสเซียปี 2558 เพิ่มขึ้นจากปีก่อน 120,000 บาร์เรลต่อวัน อยู่ที่ระดับ 10.7 ล้านบาร์เรลต่อวัน อีกทั้งอิหร่านจะกลับมาส่งออกน้ำมันหลังมาตรการคว่ำบาตรกำลังจะถูกยกเลิก ทั้งนี้ สำนักงานพลังงานสากล (U.S. Energy Information Administration: EIA) คาดว่าผู้ผลิต Shale Oil ของสหรัฐฯ จะลดปริมาณการผลิตลง 570,000 บาร์เรลต่อวันในปี 2559

ภาวะอุตสาหกรรม

ก. นิคมอุตสาหกรรมภายในประเทศ

² ราคาขายปลีก น้ำมันของไทย ประกอบด้วย 3 ส่วนหลัก คือต้นทุนเนื้อน้ำมันสำเร็จรูป อัตราภาษีและเงินเข้ากองทุน ค่าการตลาด

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

จำนวนนิคมอุตสาหกรรมและจำนวนผู้ใช้ที่ดินในนิคมอุตสาหกรรมทั่วประเทศ ข้อมูล ณ เดือนกุมภาพันธ์ 2559

	กลาง	ตะวันตก	ตะวันออก	เหนือ	ใต้	ตะวันออก เฉียงเหนือ	รวมทั้ง ประเทศ
ดำเนินการแล้ว	14	1	17	2	1	-	35
กำลังเริ่มดำเนินการ	2	1	14	1	1	2	21
รวมจำนวนนิคมทั้งหมด	16	2	31	3	2	2	56
จำนวนผู้ใช้ที่ดิน	1,541	20	2,968	88	22	-	4,639

ที่มา: การนิคมอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย (กนอ.), ข้อมูล ณ เดือนกุมภาพันธ์ 2559

จำนวนนิคมอุตสาหกรรมในประเทศไทย ณ เดือนกุมภาพันธ์ 2559 มีจำนวนทั้งสิ้น 56 นิคม โดยแบ่งเป็นจำนวนนิคมที่ดำเนินการแล้วจำนวน 35 นิคม และนิคมที่กำลังอยู่ในขั้นตอนการเริ่มดำเนินการอีกจำนวน 21 นิคม มีจำนวนผู้ใช้ที่ดินหรือจำนวนผู้ประกอบการในนิคมเท่ากับ 4,639 ราย โดยส่วนมากนิคมอุตสาหกรรมกว่าครึ่งของประเทศตั้งอยู่ในพื้นที่ภาคตะวันออก เนื่องจากมีความสะดวกในการขนส่ง ใกล้กับกรุงเทพมหานคร และยังเป็นเขตที่ปลอดภัยจากการเกิดอุทกภัย หากนับเฉพาะนิคมภาคตะวันออกที่เปิดดำเนินการแล้วคิดเป็นจำนวน 17 นิคม และมีจำนวนผู้ประกอบการใช้พื้นที่ 2,968 ราย

จากที่ประชุมของสำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน (Board Of Investment: BOI) ได้เห็นชอบและอนุมัติแผน “ยุทธศาสตร์การส่งเสริมการลงทุนในระยะ 7 ปี” (พ.ศ. 2558 - 2564) โดยให้ความสำคัญกับประเภทกิจการที่เป็นประโยชน์และมีคุณค่าต่อภาคอุตสาหกรรมและต่อประเทศเป็นหลัก และส่งเสริมการลงทุนในนิคมอุตสาหกรรม ซึ่งจะได้รับสิทธิประโยชน์เพิ่มขึ้นจากสิทธิพื้นฐานตามประเภทอุตสาหกรรม นโยบายการส่งเสริมการลงทุนของ BOI ดังกล่าว จะช่วยผลักดันให้เกิดการลงทุนเพิ่มขึ้นและเกิดการขยายตัวของโรงงานอุตสาหกรรม ซึ่งสอดคล้องกับการขยายตัวของนิคมอุตสาหกรรมที่จะเปิดดำเนินการในอนาคต

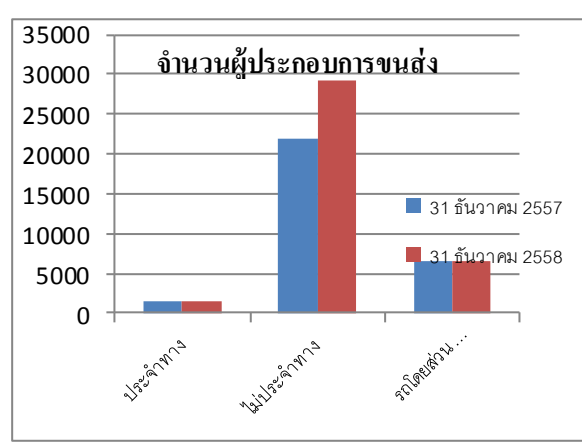
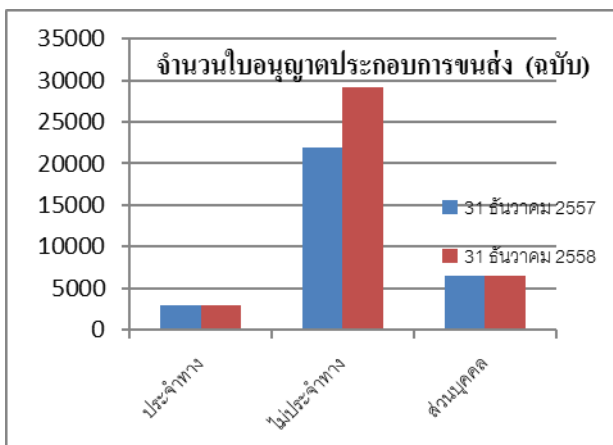
การขยายตัวของโรงงานและนิคมอุตสาหกรรมในอนาคต ย่อมก่อให้เกิดการเพิ่มขึ้นของการจ้างงานในพื้นที่ ทำให้มีความต้องการใช้บริการขนส่งผู้โดยสารจากที่พักอาศัยเข้าสู่พื้นที่นิคมเพิ่มขึ้น ดังนั้น จะเกิดการเคลื่อนย้ายทรัพยากรมนุษย์เพื่อใช้ในการดำเนินกิจการ จึงทำให้ธุรกิจที่ให้บริการขนส่งผู้โดยสารแบบไม่ประจำทางเพื่อรับส่งบุคลากรของบริษัทหรือโรงงาน จึงยังมีโอกาสเติบโตตามการขยายตัวของนิคมในอนาคต

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

ข. จำนวนผู้ประกอบการขนส่ง

จำนวนใบอนุญาตประกอบการขนส่ง (สะสม) ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558

ลักษณะรถ	ณ 31 ธันวาคม 2557		ณ 31 ธันวาคม 2558		อัตราการเปลี่ยนแปลงจำนวนใบอนุญาตประกอบการขนส่ง (%)
	จำนวนใบอนุญาตประกอบการขนส่ง (ฉบับ)	จำนวนผู้ประกอบการขนส่ง (ราย)	จำนวนใบอนุญาตประกอบการขนส่ง (ฉบับ)	จำนวนผู้ประกอบการขนส่ง (ราย)	
รถโดยสารประจำทาง	2,961	1,461	2,932	1,473	-0.98
รถโดยสารไม่ประจำทาง	21,890	21,890	29,167	29,167	33.24
รถโดยสารส่วนบุคคล	6,437	6,437	6,561	6,561	1.93
รวมรถโดยสารทั้งหมด	31,288	29,788	38,660	37,201	23.56



ที่มา: กลุ่มสถิติการขนส่ง กองแผนงาน กรมขนส่งทางบก, ข้อมูล ณ เดือนมกราคม 2559

จำนวนใบอนุญาตประกอบการขนส่งรถโดยสารทั่วประเทศ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 มีจำนวนทั้งสิ้น 38,660 ฉบับ โดยมีจำนวนผู้ประกอบการทั้งสิ้น 37,201 ราย เมื่อพิจารณาตามประเภทการขนส่งพบว่า ส่วนใหญ่เป็นใบอนุญาตประกอบการขนส่งด้วยรถโดยสารไม่ประจำทางมากที่สุดร้อยละ 75.44 รองลงมาคือใบอนุญาตประกอบการขนส่งด้วยรถโดยสารส่วนบุคคลร้อยละ 16.97 และใบอนุญาตประกอบการขนส่งด้วยรถโดยสารประจำทาง ร้อยละ 7.59 ตามลำดับ

ปี 2558 การขนส่งด้วยรถโดยสาร มีการเติบโตของจำนวนใบอนุญาตฯ จากปี 2557 ร้อยละ 23.56 โดยเฉพาะธุรกิจการขนส่งด้วยรถโดยสารไม่ประจำทางที่เติบโตถึงร้อยละ 33.24 แสดงให้เห็นถึงการแข่งขันที่มากขึ้นในธุรกิจนี้ และการเติบโตของความต้องการใช้รถโดยสารไม่ประจำทาง เนื่องจากการขนส่งที่ถูกค่าสามารถกำหนดเส้นทางได้เองตามความต้องการ

ค. จำนวนรถจดทะเบียนและผู้ได้รับใบอนุญาตประจำรถ ตามกฎหมายว่าด้วยการขนส่งทางบก

จำนวนใบอนุญาตผู้ประจำรถสะสม ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 ตามกฎหมายว่าด้วยการขนส่งทางบก

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

(หน่วย: ฉบับ)

ประเภทใบอนุญาตเป็นผู้ขับรถ	2557		2558	
	ภาคตะวันออก	ภาคอื่นๆ	ภาคตะวันออก	ภาคอื่นๆ
ผู้ขับรถชนิดที่ 1	1,107	10,279	1,190	11,844
ผู้ขับรถชนิดที่ 2	118,947	1,123,026	123,438	1,146,614
ผู้ขับรถชนิดที่ 3	35,162	269,880	36,438	277,179
ผู้ขับรถชนิดที่ 4	21,004	80,455	23,265	87,762
รวมทุกประเภท	176,220	1,483,640	184,331	1,523,399

ที่มา: กลุ่มสถิติการขนส่ง กองแผนงาน กรมขนส่งทางบก, ข้อมูล ณ เดือนมกราคม 2559

ในปี 2558 จำนวนผู้ได้รับใบอนุญาตเป็นผู้ขับรถตามกฎหมายว่าด้วยการขนส่งทางบกมีจำนวนทั้งสิ้น 1,707,730 ราย โดยเพิ่มขึ้นจากปี 2557 ซึ่งมีจำนวน 1,659,860 ราย คิดเป็นการเพิ่มขึ้นร้อยละ 2.88 โดยเป็นจำนวนผู้ที่ได้รับใบอนุญาตขับรถในพื้นที่ภาคตะวันออกจำนวน 184,331 ราย คิดเป็นร้อยละ 10.79 ของจำนวนทั้งหมด โดยนิยามของกรมขนส่งทางบกนั้น ผู้ขับรถจะต้องได้รับใบอนุญาตเป็นผู้ขับรถชนิดที่ 2, 3 หรือ 4 จึงจะสามารถขับรถบัสขนส่งซึ่งบรรทุกผู้โดยสารเกินกว่า 20 คนได้

จำนวนรถจดทะเบียนสะสม ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 ตามกฎหมายว่าด้วยการขนส่งทางบก

(หน่วย: คัน)

ประเภทรถ	2557		2558	
	ภาคตะวันออก	ภาคอื่นๆ	ภาคตะวันออก	ภาคอื่นๆ
รถโดยสารประจำทาง	6,899	79,542	6,896	78,862
รถโดยสารไม่ประจำทาง	4,726	41,810	5,614	49,516
รถโดยสารส่วนบุคคล	914	10,882	948	11,021
รวมรถโดยสาร	12,539	132,234	13,458	139,399
รถบรรทุกและรถขนาดเล็ก	114,360	894,236	118,528	913,118
รวมทุกประเภท	126,899	1,026,470	131,986	1,052,517

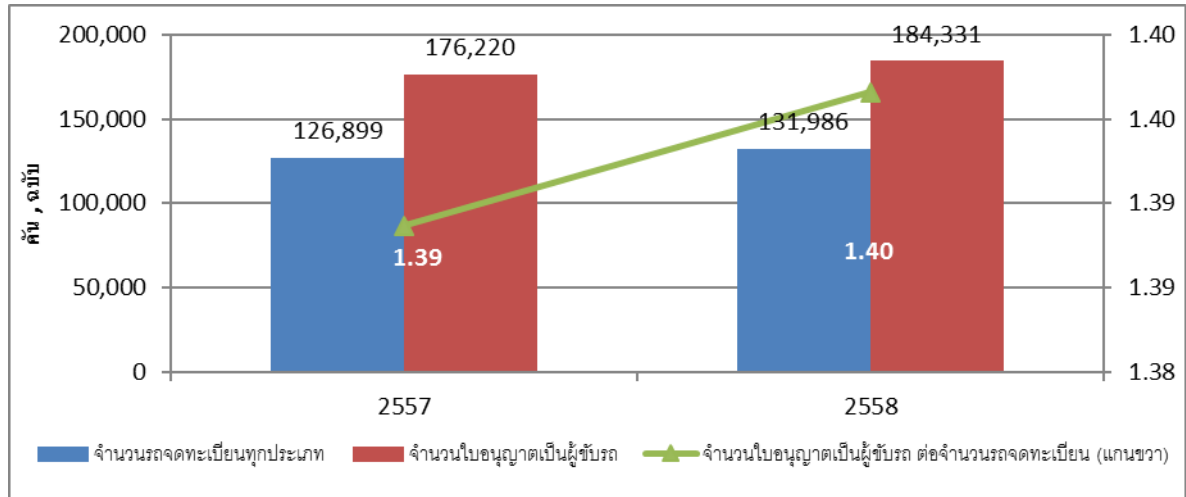
ที่มา: กลุ่มสถิติการขนส่ง กองแผนงาน กรมขนส่งทางบก, ข้อมูล ณ เดือนมกราคม 2559

จำนวนรถโดยสารจดทะเบียนสะสม ตามกฎหมายว่าด้วยการขนส่งทางบก ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 มีจำนวนทั้งสิ้น 152,857 คัน เพิ่มขึ้นจากปี 2557 ที่จำนวน 144,773 คัน คิดเป็นร้อยละ 5.58 ในจำนวนรถโดยสารนี้เป็นรถโดยสารไม่ประจำทางจำนวน 55,130 คัน คิดเป็นร้อยละ 36.07 ของรถโดยสารในปี 2558

จากสถิติดังกล่าวพบว่าการขนส่งประเภทรถโดยสารไม่ประจำทางในปี 2558 ยังมีจำนวนรถเติบโตขึ้นจากปี 2557 คิดเป็นร้อยละ 18.47 ซึ่งเติบโตสวนทางกับการขนส่งโดยสารรถโดยสารประจำทางและส่วนบุคคล โดยเฉพาะเมื่อพิจารณาการเติบโตของจำนวนรถโดยสารไม่ประจำทางในภาคตะวันออก ซึ่งเป็นพื้นที่ตั้งของนิคมอุตสาหกรรมจะมีจำนวนรถโดยสารเพิ่มขึ้นถึงร้อยละ 18.79

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

เปรียบเทียบจำนวนใบอนุญาตเป็นผู้ขับรถและจำนวนรถจดทะเบียนในพื้นที่ภาคตะวันออก



ที่มา: กลุ่มสถิติการขนส่ง กองแผนงาน กรมขนส่งทางบก, ข้อมูล ณ เดือนมกราคม 2559

เมื่อเปรียบเทียบจำนวนผู้ได้รับใบอนุญาตเป็นผู้ขับรถทุกประเภท และจำนวนรถจดทะเบียนทุกประเภท ในพื้นที่ภาคตะวันออก พบว่าจำนวนผู้ได้รับใบอนุญาตฯ มีมากกว่าจำนวนรถจดทะเบียน ในอัตราผู้ได้รับใบอนุญาตต่อรถจดทะเบียน เท่ากับ 1.39 ในปี 2557 และเพิ่มขึ้นเล็กน้อยเป็น 1.40 ในปี 2558 โดยที่จำนวนรถจดทะเบียนมีจำนวนเพิ่มขึ้นสูงกว่าจำนวนผู้ได้รับใบอนุญาตฯ เล็กน้อย ในสถานการณ์ปัจจุบันธุรกิจขนส่งในภาคตะวันออกจึงยังสามารถขยายจำนวนรถได้อีกเล็กน้อย แต่อาจจะเผชิญกับปัญหาการแย่งชิงผู้ได้รับใบอนุญาตขับขี่ เพื่อจ้างเป็นพนักงานขับในการประกอบธุรกิจขนส่ง

การแข่งขัน

เนื่องจากธุรกิจรถโดยสารไม่ประจำทาง ไม่มีข้อจำกัดในการเข้าทำธุรกิจของผู้ประกอบการรายใหม่ เพียงแต่อาศัยแหล่งเงินทุนที่เพียงพอ และการได้รับใบอนุญาตประกอบการขนส่ง รวมถึงนักขับต้องได้รับใบอนุญาตขับขี่ ยานพาหนะตรงตามประเภทที่กฎหมายกำหนด จึงทำให้มีจำนวนผู้ประกอบการรถขนส่งโดยสารไม่ประจำทางรายใหม่เกิดขึ้นมาก โดยในปี 2557 มีจำนวนผู้ประกอบการรถโดยสารไม่ประจำทางเท่ากับ 21,890 ราย และในปี 2558 มีจำนวนผู้ประกอบการเพิ่มขึ้นเป็น 29,167 ราย หรือเพิ่มขึ้น คิดเป็นร้อยละ 33.24 ซึ่งส่วนใหญ่จะเน้นการแข่งขันทางด้านราคาและการบริการเป็นหลัก ซึ่งคู่แข่งที่มีศักยภาพ มีลักษณะในการดำเนินธุรกิจประเภทเดียวกันกับทางบริษัทและมีพื้นที่ให้บริการในบริเวณใกล้เคียงกันมีจำนวนทั้งสิ้นประมาณ 5 ราย แบ่งเป็นรายใหญ่ 3 ราย และรายที่มีขนาดใกล้เคียงกับบริษัท 2 ราย โดยมีเพียง 3 รายที่บริษัทเคยร่วมแข่งขันในการประกวดราคาเพื่อนำเสนองานแก่ลูกค้า ซึ่งคู่แข่งแต่ละรายมีการกำหนดกลุ่มลูกค้าเป้าหมายที่แตกต่างกัน ทั้งนี้ ปัจจุบันฝ่ายบริหารของบริษัทคาดว่าบริษัทมีส่วนแบ่งการตลาดอยู่ที่ร้อยละ 2.00 เมื่อคำนวณจากจำนวนประชากรในภาคการผลิอุตสาหกรรมของพื้นที่ 4 จังหวัดหลักในเขตภาคตะวันออกทั้งหมด ได้แก่ จังหวัดฉะเชิงเทรา จังหวัดชลบุรี จังหวัดระยองและจังหวัดปราจีนบุรี โดยจุดเด่นของบริษัทที่ทำให้สามารถแข่งขันในตลาดได้ คือการให้ความสำคัญกับคุณภาพการให้บริการควบคู่ไปกับการให้คำแนะนำเกี่ยวกับความเหมาะสมของการใช้บริการรถในแต่ละเส้นทาง

2.3 นโยบายและลักษณะการตลาดของผลิตภัณฑ์ที่สำคัญ

1. กลยุทธ์การแข่งขัน

1.1) กลยุทธ์ด้านบริการ (Service)

ตลอดระยะเวลาที่ผ่านมาบริษัทได้ทำการปรับปรุงและพัฒนาคุณภาพการบริการอย่างต่อเนื่อง โดยยึดหลักความพึงพอใจของลูกค้าเป็นสำคัญ และยึดมั่นกับนโยบายในการให้บริการ 3 ประการ คือ หลักความปลอดภัย (Safety) หลักความน่าเชื่อถือ (Reliability) และหลักความสะดวกสบาย (Comfort) ด้วยการกำหนดมาตรฐานการบริการ ดังนี้

มาตรฐานรถบัส

รถบัสรุ่นใหม่ของบริษัททุกคันจะประกอบจาก chassis และเครื่องยนต์ใหม่จากบริษัทชั้นนำ อาทิ Isuzu, Scania และประกอบตัวถังตามคุณลักษณะการใช้งานมีการออกแบบโดยคำนึงถึงความปลอดภัยและความสะดวกสบายของผู้โดยสารเป็นหลัก และหากเป็นรถปรับอากาศทางบริษัทจะติดตั้งระบบปรับอากาศที่เป็นอุปกรณ์ใหม่ทุกคันเพื่อสุขลักษณะที่ดีของผู้โดยสารทุกคน โดยรถทุกคันจะมีระบบอำนวยความสะดวก อาทิเช่น โทรี, เครื่องเสียง เพื่อความบันเทิงในการโดยสารตลอดจนอุปกรณ์เพื่อความปลอดภัย เช่น ชุดปฐมพยาบาล, ถังดับเพลิง เป็นต้น นอกจากนี้ การประกอบรถบัสของบริษัทจะออกแบบเพื่อใช้รับส่งพนักงานจึงทำให้มีขนาดตัวรถบัส ขนาดของเครื่องยนต์ที่มีความเหมาะสมตามหลักวิศวกรรม จึงส่งผลให้รถบัสที่บริษัทเลือกใช้ มีความปลอดภัยมากขึ้นและมีความเหมาะสมต่อการใช้งานรับส่งพนักงานมากกว่ารถบัสทั่วไปที่ออกแบบมาเพื่อใช้งานในหลากหลายวัตถุประสงค์

มาตรฐานพนักงานขับรถ

พนักงานขับรถทุกคนจะผ่านการคัดเลือกอย่างเข้มงวดโดยการสัมภาษณ์ ตรวจสอบประวัติ ทดสอบความสามารถในการขับและตรวจสภาพทางด้านร่างกายโดยทีมงานของบริษัท และเมื่อได้เข้ามาทำงานร่วมกับบริษัทแล้วจะมีการพัฒนาอย่างต่อเนื่องโดยการฝึกอบรม ความรู้ความสามารถในการดูแลรักษารถ การขับอย่างประหยัดและปลอดภัย ตลอดจนจิตสำนึกในการให้บริการเพื่อเพิ่มคุณค่าของการให้บริการอย่างต่อเนื่อง

มาตรฐานการควบคุมการเดินรถ

บริษัทได้ลงทุนติดตั้งระบบติดตามรถ (Tracking System) แบบ Real time สำหรับรถบัสและรถตู้ของบริษัททุกคัน เจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการจะทำการตรวจสอบสถานะของรถตลอดช่วงเวลาที่ให้บริการ และทำการบันทึกสถานะของรถตามที่กำหนดเพื่อการตรวจสอบย้อนกลับ (Log sheet) โดยบริษัทมีข้อกำหนดให้รถทุกคันพร้อมให้บริการก่อนเวลาไม่น้อยกว่า 30 นาทีและควบคุมความเร็วรถไม่เกิน 90 กม./ชม. ตลอดระยะเวลาการให้บริการ เมื่อรถนำส่งพนักงานเรียบร้อยแล้ว เจ้าหน้าที่จะทำการสรุปข้อมูลการรับส่งรายงานให้ลูกค้าทราบทุกวัน (Daily report) และจะรวบรวมเป็นรายงานประจำเดือน (Monthly Report) เพื่อให้กับทางลูกค้าสอบถามการทำงานของ บริษัทและเป็นข้อมูลให้ลูกค้าจัดการเดินรถให้เหมาะสมกับจำนวนพนักงานที่ใช้บริการเพื่อเป็นการบริหารต้นทุนการขนส่งพนักงานให้แก่ลูกค้า (Cost optimization management) นอกจากนี้ บริษัทยังติดตั้งกล้องวงจรปิดภายในรถบัสที่บริษัทสั่งผลิตตั้งแต่ปี 2557 เป็นต้นมา และมีแผนที่จะติดตั้งในรถบัสของบริษัทให้ครบทุกคัน เพื่อติดตามและดูแลพฤติกรรมของนักขับ ทำให้สามารถควบคุมได้อย่างใกล้ชิด ผ่านการสุ่มตรวจโดยเจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการ

มาตรฐานการซ่อมบำรุง

ด้านการดูแลรักษาเครื่องยนต์และมาตรฐานต่างๆ ของอะไหล่ ทุกชิ้นส่วนเป็นสิ่งสำคัญ บริษัทจัดให้มีคลังอะไหล่ที่สามารถเบิกใช้ได้ทันทีมากกว่า 300 รายการ และบริษัทจัดให้มีการฝึกอบรมพนักงานฝ่ายซ่อมบำรุงให้มีความรู้ความสามารถด้านการซ่อมบำรุงและชิ้นส่วนอะไหล่ต่างๆ อย่างต่อเนื่อง ช่างทุกท่านมีความชำนาญ และ

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

ความสามารถในการตรวจสอบ วิเคราะห์และซ่อมบำรุงชิ้นส่วนต่างๆเป็นอย่างดี มีการเปลี่ยนอะไหล่ทันทีเมื่อครบอายุการใช้งาน โดยไม่ต้องรอให้เกิดความเสียหาย เพื่อสมรรถภาพที่ดีของรถทุกคัน และบริษัทได้จัดให้ฝ่ายซ่อมบำรุงมีความพร้อมในการแก้ไขปัญหานอกสถานที่ด้วยรถซ่อมบำรุงเคลื่อนที่ (Mobile Unit) ทั้งนี้ การดูแลและซ่อมบำรุงรถของบริษัทแบ่งเป็น 2 ประเภท

- 1) การดูแลประจำวัน เป็นการดูแลความเรียบร้อย และความสะอาดของรถบัส เช่น การทำความสะอาด เบาะที่นั่ง ฉีดพ่นน้ำยาฆ่าเชื้อโรค เป็นต้น จะดำเนินการโดยเจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการและนักขับร่วมกัน
- 2) การซ่อมบำรุงรักษาเชิงป้องกัน (Preventive Maintenance) จะดำเนินการโดยเจ้าหน้าที่ฝ่ายซ่อมบำรุง จะมีตารางการตรวจซ่อมรายสัปดาห์ เพื่อทำการเปลี่ยนอะไหล่ หรือซ่อมแซมในส่วนที่สึกหรอ ในกรณีที่พบปัญหาใหญ่ๆ เช่น ช่วงล่างรถ เครื่องยนต์ เป็นต้น จะดำเนินการนำส่งศูนย์ซ่อมทันที และแจ้งฝ่ายปฏิบัติการให้ดำเนินการหารถมาทดแทน และแจ้งให้ลูกค้าทราบต่อไป

1.2) กลยุทธ์ด้านราคา (Price)

บริษัทเลือกใช้กลยุทธ์ราคาเหมาะสมยุติธรรม และคุณภาพสูง (Premium Strategy) เนื่องจากรถของบริษัทจะเลือกใช้รถใหม่ มีการออกแบบให้ตรงกับความต้องการใช้งานมากที่สุด นอกจากนี้บริษัทยังมีกระบวนการคัดสรรนักขับ รวมทั้งระบบติดตามรถแบบ Real Time และระบบการบริหารจัดการการเดินทางที่มีประสิทธิภาพ (Fleet Management System) เพื่อสร้างความมั่นใจให้กับผู้โดยสาร ถึงความปลอดภัย และความสะดวกสบาย เป็นหลัก การกำหนดราคาบริการจะต้องคำนึงถึงความสามารถในการแข่งขันได้ สอดคล้องกับอายุการให้บริการและคุ้มค่ากับที่บริษัทจะลงทุนประกอบรถใหม่ ซึ่งมีระยะเวลาประมาณ 1-5 ปี โดยรูปแบบการกำหนดราคาและระยะเวลาให้บริการจะถูกระบุในสัญญาให้บริการของบริษัท ซึ่งแบ่งเป็น 2 ประเภท ดังนี้

1. การกำหนดค่าบริการแบบคงที่ (Fixed-Rate Contract) :
ได้แก่ การกำหนดค่าบริการแบบคงที่ตามระยะทาง ซึ่งคิดค่าบริการต่อเที่ยวที่ระบุไว้ในสัญญา โดยมีทั้งรูปแบบการกำหนดค่าบริการคงที่ตามระยะทางที่ไม่เปลี่ยนแปลงตามราคาน้ำมัน และค่าบริการคงที่ตามระยะทางที่ระบุให้มีการเจรจาต่อรองราคาได้ เมื่อมีการเปลี่ยนแปลงของราคาน้ำมัน
2. การกำหนดค่าบริการผันแปรตามการเปลี่ยนแปลงของราคาน้ำมันเชื้อเพลิง (Floating-Rate Contract):
 - 2.1 การกำหนดค่าบริการแบบคงที่ตามระยะทางที่ผันแปรตามอัตราค่าน้ำมันชดเชย โดยค่าบริการจะผันแปรไปตามอัตราค่าน้ำมันชดเชย ซึ่งคำนวณได้จากปริมาณน้ำมันที่ใช้ในแต่ละเส้นทางและส่วนต่างของราคาน้ำมันเฉลี่ยในปัจจุบันและราคาน้ำมันที่ระบุไว้ตามสัญญา ด้วยการกำหนดค่าบริการในรูปแบบนี้ หากราคาน้ำมันเพิ่มขึ้นมากกว่าราคาน้ำมันที่ระบุในสัญญา บริษัทจะได้รับค่าชดเชยของส่วนต่างราคาน้ำมันจากลูกค้า ขณะที่ในกรณีที่ราคาน้ำมันลดลงต่ำกว่าราคาน้ำมันที่ระบุในสัญญา บริษัทจะมีส่วนลดแก่ลูกค้าตามสูตรการคำนวณ
 - 2.2 การกำหนดค่าบริการแบบผันแปรตามราคาน้ำมันและระยะทางที่ใช้บริการ (Minimum Guarantee) ซึ่งค่าบริการขั้นต่ำที่บริษัทเรียกเก็บประกอบด้วย ค่ารถและค่านักขับ โดยบวกค่าบริการเพิ่มตามระยะทางที่ใช้บริการและราคาน้ำมันที่เกิดขึ้นจริง โดยการกำหนดค่าบริการในรูปแบบนี้ ทำให้บริษัทมีรายได้ขั้นต่ำที่แน่นอนสำหรับการจ่ายค่าจอดรถ และการจ่ายค่าจ้างให้แก่คนขับ และบริษัทจะมีรายได้เพิ่มขึ้นตามระยะทางที่ใช้บริการแก่ลูกค้า

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

1.3) กลยุทธ์ด้านช่องทางการจำหน่าย (Place)

บริษัทไม่มีหน่วยงานขายหรือฝ่ายการตลาด ดังนั้น กิจกรรมการขายจะรับผิดชอบโดยฝ่ายปฏิบัติการ ซึ่งการรับงานของบริษัทจะมาจาก 2 ช่องทาง คือ (1) การติดต่อจากลูกค้ามายังบริษัทโดยตรง ซึ่งส่วนใหญ่ได้รับการแนะนำจากลูกค้าที่เคยใช้บริการ และ (2) การเข้าร่วมประกวดราคา/การประมูลราคา (Price Auction) โดยที่ผ่านมา การรับงาน ส่วนใหญ่ของบริษัทจะมาจากการติดต่อเข้ามาของเจ้าของกิจการ โดยตรงและการแนะนำจากลูกค้าที่เคยใช้บริการมากกว่า คิดเป็นร้อยละ 60 เนื่องจากการประมูลการเข้าร่วมประกวดราคาส่วนใหญ่จะมุ่งเน้นที่การแข่งขันด้านราคา ซึ่งบริษัทไม่มีนโยบายในการแข่งขันด้านราคาเพื่อให้ได้งาน แต่จะเน้นเรื่องของการพัฒนาปรับปรุงคุณภาพบริการให้คุ้มค่ากับค่าบริการที่ลูกค้าต้องจ่ายให้กับบริษัทมากกว่า

เนื่องมาจากผลงานการบริหารและจัดการการเดินรถรับส่งพนักงานเป็นเครื่องยืนยันได้เป็นอย่างดีถึงคุณภาพของการให้บริการของบริษัท อีกทั้งผู้บริหารระดับสูงของบริษัทยังมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าของกิจการ จึงทำให้บริษัทได้รับความไว้วางใจให้ปฏิบัติหน้าที่เป็นการบริหารและจัดการการเดินรถรับส่งพนักงาน

2. การประชาสัมพันธ์ (Promotion)

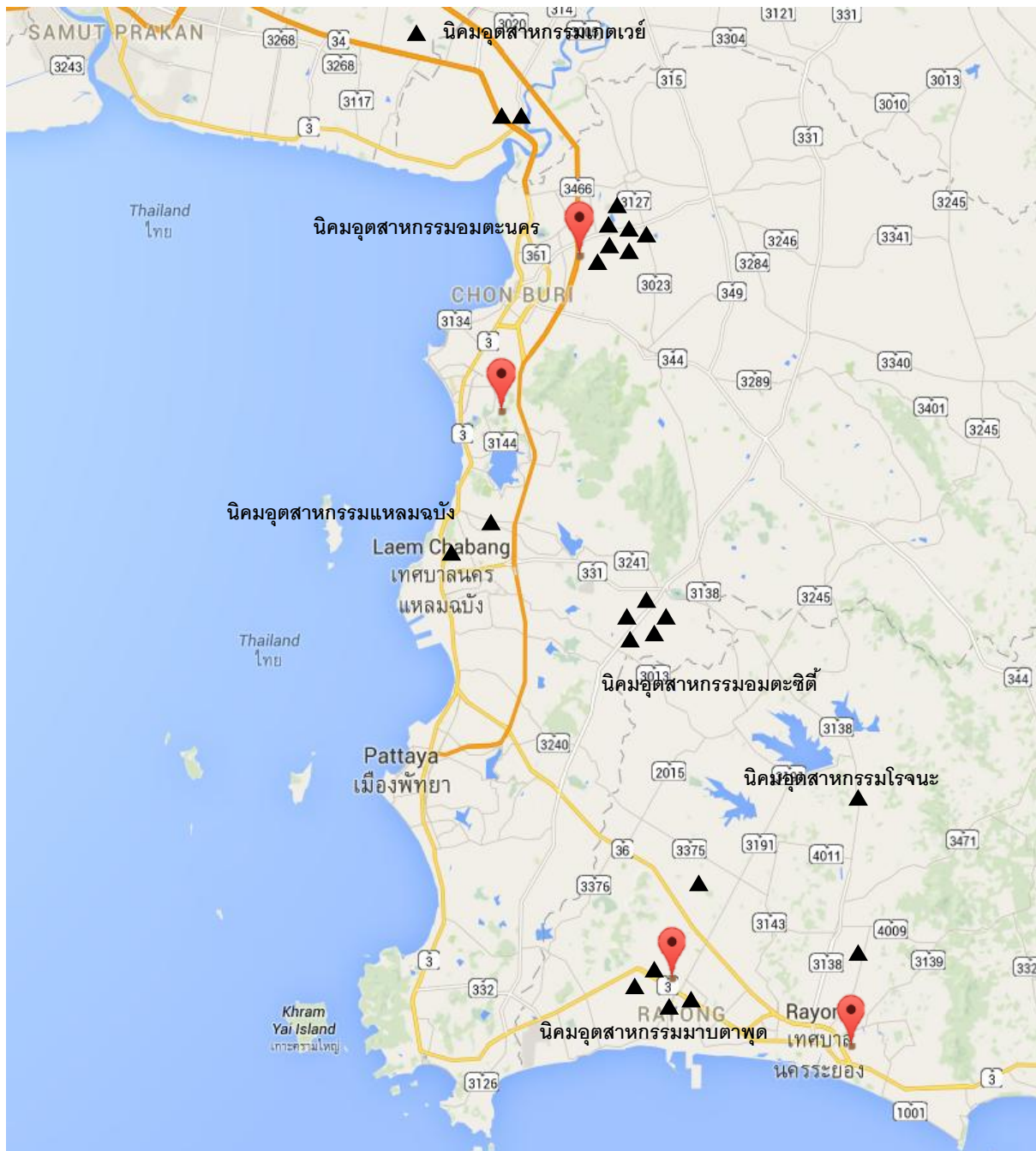
ในการส่งเสริมการขาย บริษัทอาศัยการสร้างความสำเร็จในคุณภาพของการบริการ ความปลอดภัย และความคุ้มค่า โดยที่ผ่านมามีการจัดทำเว็บไซต์และมีการประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อประชาสัมพันธ์ นอกจากนี้ ทางบริษัทก็มีแผนที่จะสนับสนุนสื่อโฆษณาบนหนังสือพิมพ์เพิ่มขึ้น เพื่อการเสริมสร้างภาพลักษณ์ของบริษัท รวมถึงสร้างการรับรู้ (Brand Recognition) และจดจำ (Brand Awareness) ต่อกลุ่มลูกค้าเป้าหมาย

2.1) กลุ่มลูกค้าเป้าหมาย

บริษัทมีกลุ่มลูกค้าเป้าหมายได้แก่ ผู้ประกอบการในภาคการผลิตที่มีที่ตั้งโรงงานอยู่ในนิคมอุตสาหกรรม หรือนอกนิคมอุตสาหกรรมในพื้นที่ภาคตะวันออกเฉียงเหนือครอบคลุมพื้นที่ 4 จังหวัดได้แก่จังหวัดชลบุรี จังหวัดระยอง จังหวัดปราจีนบุรี และจังหวัดฉะเชิงเทรา ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 บริษัทมีจำนวนลูกค้าทั้งสิ้น 24 ราย แบ่งเป็นลูกค้าในพื้นที่นิคมอุตสาหกรรมในจังหวัดชลบุรีจำนวน 9 ราย นิคมอุตสาหกรรมในจังหวัดระยองจำนวน 12 ราย และนิคมอุตสาหกรรมในจังหวัดฉะเชิงเทราจำนวน 3 ราย โดยหากพิจารณาที่ตั้งของลูกค้าที่อยู่ในพื้นที่กลุ่มนิคมอุตสาหกรรมอมตะ ได้แก่ นิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร จังหวัดชลบุรี และนิคมอมตะซิตี้ จังหวัดระยอง จะพบว่า มีจำนวนทั้งสิ้น 14 ราย สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2558 บริษัทมีรายได้จากลูกค้าที่อยู่ในนิคมอมตะทั้ง 2 แห่งคิดเป็นร้อยละ 62.63 ของรายได้จากการบริการ ทั้งนี้ พื้นที่การให้บริการรับส่งบุคลากรในปัจจุบันครอบคลุมพื้นที่ แสดงดังภาพ

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

แผนภาพแสดงที่ตั้งสำนักงาน จุดจอดรถของบริษัท และที่ตั้งของลูกค้า



คือ ที่ตั้งบริษัท สำนักงาน จุดจอดรถ และสถานที่ซ่อมบำรุง



คือ โรงงานหรือที่ตั้งของลูกค้าที่ใช้บริการของบริษัท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558

ทั้งนี้ เมื่อจำแนกกลุ่มลูกค้าของบริษัท โดยแบ่งเป็นผู้ประกอบการในธุรกิจต่างๆ จากข้อมูล ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 ประเภทของธุรกิจที่ใช้บริการขนส่งของบริษัทสูงสุด 3 อันดับแรก ได้แก่ กลุ่มชิ้นส่วนประกอบรถยนต์ กลุ่มผลิตรายการรถยนต์ และกลุ่มเครื่องใช้ไฟฟ้า

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

ตารางแสดงสัดส่วนรายได้ของบริษัท แยกตามกลุ่มอุตสาหกรรมของลูกค้าผู้ให้บริการ ตั้งแต่ปี 2556 ถึงปี 2558

กลุ่มอุตสาหกรรม ของลูกค้าที่ให้บริการ	ปี 2556		ปี 2557		ปี 2558	
	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%
ชิ้นส่วนประกอบรถยนต์	47.68	23.13%	60.11	25.65%	64.28	24.32%
ผลิตรายรถยนต์	44.19	21.43%	44.96	19.19%	43.97	16.64%
น้ำมันเชื้อเพลิง และปิโตรเคมี	29.63	14.38%	40.21	17.16%	27.57	10.43%
เครื่องใช้ไฟฟ้า	29.68	14.40%	33.28	14.20%	40.06	15.16%
สินค้าบริโภค	23.96	11.62%	25.60	10.92%	24.35	9.21%
เหล็ก	18.02	8.74%	18.20	7.77%	25.99	9.84%
อื่นๆ	12.98	6.30%	11.95	5.11%	38.05	14.40%
รวมรายได้จากการให้บริการ	206.14	100.00%	234.31	100.00%	264.27	100.00%

ที่มา: ข้อมูลจากบริษัท

จากตารางข้างต้นแสดงรายได้จากการให้บริการของบริษัทตั้งแต่ปี 2556 ถึงปี 2558 จะเห็นว่าบริษัทได้มีการแบ่งลูกค้าตามประเภทของอุตสาหกรรมต่างๆ ซึ่งบริษัทจะพยายามรักษาสัดส่วนรายได้จากลูกค้าไม่ให้กระจุกตัวอยู่ในกลุ่มอุตสาหกรรมใดอุตสาหกรรมหนึ่ง จนก่อให้เกิดความเสี่ยงต่อรายได้จากการพึ่งพิงกลุ่มอุตสาหกรรมใดๆ มากเกินไป โดยจะพยายามรักษาสัดส่วนรายได้ และเพิ่มรายได้จากลูกค้ากลุ่มใหม่ๆ ปีละ 3 - 5 สัญญา

2.4 การจัดหาผลิตภัณฑ์หรือบริการ

(1) การจัดหาโดยสาร

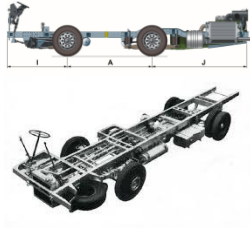
ทั้งนี้ บริษัทได้จัดหาทั้งกรณีที่เป็นเจ้าของ และกรณีร่วมบริการ โดยมีรายละเอียด ดังนี้

ก. รถที่เป็นเจ้าของ

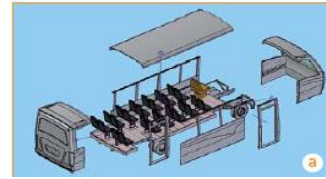
บริษัทจะลงทุนรถโดยสารให้บริการ ก็ต่อเมื่อมีความชัดเจนค่อนข้างแน่นอนว่าจะได้รับการสั่งจ้างจากลูกค้าแล้วเท่านั้น และไม่มีการโยกย้ายการลงทุนรถโดยสารให้บริหารสำหรับรองรับงานจากลูกค้า โดยจะต้องมีลักษณะเป็นไปตามที่ได้ตกลงไว้กับลูกค้า อาทิ เบาะที่นั่งและม่าน เป็นต้น ซึ่งในอดีตบริษัทจัดหาโดยสารผ่านการซื้อคัสชีและอะไหล่ใช้แล้วมาประกอบเป็นคัสชีและเครื่องยนต์ที่สมบูรณ์ก่อนนำไปจ้างผู้ประกอบตัวถัง (Bus Body) ให้ประกอบตัวถัง และสิ่งอำนวยความสะดวกภายในห้องโดยสารตามที่ลูกค้าต้องการ แต่ปัจจุบันการจัดหาโดยสารของบริษัทจะอยู่ในรูปของการลงทุนซื้อคัสชีและเครื่องยนต์ (Chassis and Engine) ใหม่จากผู้ผลิตชั้นนำ และจ้างผู้ประกอบตัวถัง (Bus Body) ให้ประกอบตัวถัง และสิ่งอำนวยความสะดวกภายในห้องโดยสารตามที่ลูกค้าต้องการ โดยมีแหล่งเงินทุนจากการขอรับการสนับสนุนวงเงินสินเชื่อจากสถาบันการเงิน และเงินทุนหมุนเวียนในกิจการ นอกจากนี้บริษัทยังจัดทำประกันภัยให้กับรถโดยสารของบริษัททุกคัน เพื่อเป็นการป้องกันและจำกัดความเสียหายที่อาจเกิดขึ้นกับรถของบริษัทบางส่วน

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

แผนภาพการจัดหารถโดยสาร



1. คัดเลือกคัสชีและ
เครื่องยนต์ (Chassis)



2. ประกอบตัวถัง ทำกราฟฟิกนอก
รถและ สิ่งอำนวยความสะดวก
ภายในห้องโดยสาร



4. นำรถบัสโดยสารให้บริการแก่ลูกค้า



3. จัดทะเบียนรถบัสต่อกรมขนส่งทางบก

ข. รถร่วมบริการ

การจัดการบริการรถโดยสารให้แก่ลูกค้าโดยใช้รถร่วม บริษัทจะเลือกใช้บริการรถร่วมที่เป็นรถตู้เกือบทั้งหมด เมื่อบริษัทนำเสนอรูปแบบและประเภทรถให้แก่ลูกค้าและตกลงในสัญญาบริการเป็นที่เรียบร้อยแล้ว หากมีความจำเป็นต้องใช้รถตู้ ทางบริษัทจะเลือกรถตู้ร่วมบริการเข้ามาเดินรถในสายนั้น โดยบริษัทจะทำสัญญาว่าจ้างรถตู้ร่วมบริการเป็นรายคัน โดยทุกสัญญาจะมีอายุสิ้นสุดทุกวันที่ 31 ธันวาคมของทุกปี ถึงแม้สัญญาบริการระหว่างบริษัทกับลูกค้าจะยังไม่หมดอายุ เพื่อที่จะให้บริษัทประเมินผลงานของรถร่วมบริการทุกคัน ก่อนเริ่มทำการต่อสัญญาว่าจ้างรถร่วม ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 บริษัทมีผู้ร่วมบริการทั้งสิ้นจำนวน 84 ราย แบ่งเป็นรถตู้ร่วมบริการจำนวน 88 คัน และรถบัสร่วมบริการจำนวน 12 คัน (ณ ขณะใดขณะหนึ่งปริมาณรถร่วมบริการอาจมีการเปลี่ยนแปลงโดยขึ้นอยู่กับความต้องการใช้งาน) ทั้งนี้ในกรณีที่รถร่วมบริการก่อให้เกิดความเสียหายในการให้บริการ อาทิ รับส่งพนักงานไม่ตรงตามเวลาที่กำหนด อันเป็นเหตุให้พนักงานของลูกค้าตกรถหรือต้องเดินทางเอง รวมถึงกรณีเกิดอุบัติเหตุ ทางบริษัทจะไม่มีส่วนร่วมรับผิดชอบกับความเสียหายที่เกิดขึ้น โดยรถร่วมบริการจะต้องเป็นผู้รับผิดชอบค่าใช้จ่ายเองทั้งหมด

ปัจจุบันบริษัทไม่มีนโยบายในการนำรถบัสร่วมบริการรายใหม่ๆ เข้ามาวิ่งร่วมกับบริษัทแล้ว เหลือเพียงแต่ผู้ให้บริการรายเดิมที่มีการร่วมงานมาตั้งแต่ช่วงบริษัทก่อตั้งและมีการให้บริการผ่านการประเมินจากทางบริษัทและทางลูกค้าในระดับที่ดีมาตลอด

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

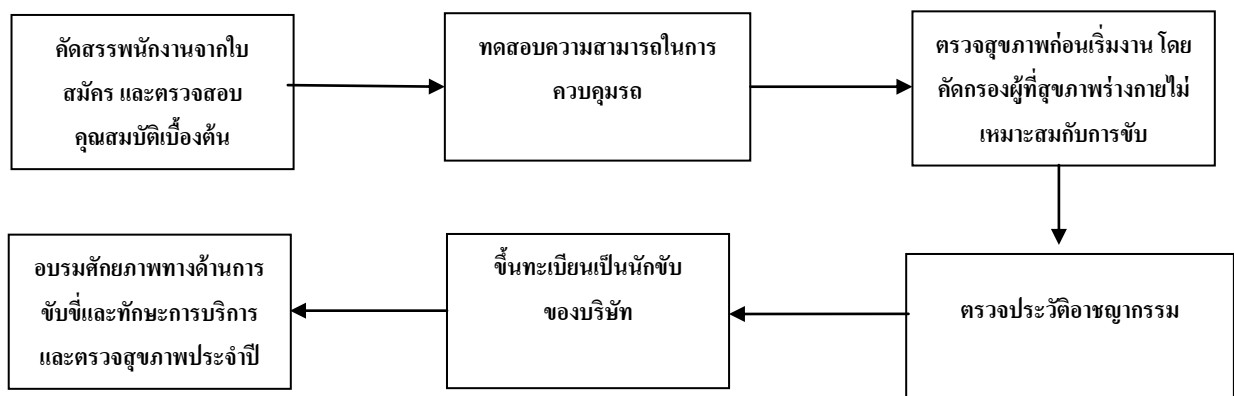
ตั้งแต่วันที่ 1 สิงหาคม 2558 บริษัทได้กำหนดนโยบายการใช้ผู้ร่วมบริการที่จะให้บริการ จะต้องเป็นบุคคลหรือนิติบุคคลที่ได้รับอนุญาตจากกรมการขนส่งทางบก ในการเป็นผู้ได้รับอนุญาตเป็นผู้ประกอบการรถโดยสารขนส่งไม่ประจำทางเท่านั้น

(2) นักขับ (Driver)

บริษัทได้ให้ความสำคัญการคัดเลือกนักขับเป็นอย่างยิ่ง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 บริษัทมีนักขับซึ่งเป็นพนักงานประจำทั้งหมดจำนวน 137 คน โดยนักขับทุกคนต้องมีใบอนุญาตเป็นผู้ขับรถประเภทที่ 2, 3 หรือ 4 (ชนิดที่ 2 เป็นอย่างน้อย) ที่ได้รับอนุญาตจากกรมการขนส่งทางบก จึงจะสามารถขับรถโดยสารที่ขนส่งผู้โดยสารเกินกว่า 20 คนได้ ซึ่งบริษัทมีขั้นตอนและกระบวนการสรรหานักขับโดยเริ่มตั้งแต่ฝ่ายบุคคลและธุรการประกาศรับสมัครด้วยการติดป้ายตามที่ต่างๆ และมีโครงการจัดหานักขับชื่อ “นักขับ” แนะนำ “นักขับ” (Driver get Driver) ด้วย ซึ่งจะให้คำแนะนำแก่นักขับที่แนะนำเพื่อน ให้มาสมัครงานและได้บรรจุเป็นพนักงานกับบริษัท เมื่อได้ใบสมัครจากนักขับแล้วจะทำการตรวจสอบคุณสมบัตินักขับเบื้องต้นจากใบสมัคร และทำการทดสอบความสามารถในการควบคุมรถและตรวจสอบสภาพร่างกายว่ามีความพร้อมในการปฏิบัติหน้าที่หรือไม่ หลังจากนั้นฝ่ายปฏิบัติการจะเป็นผู้ตัดสินว่าจะรับผู้สมัครดังกล่าวเป็นนักขับของบริษัทหรือไม่

เมื่อบริษัทรับผู้สมัครดังกล่าวเป็นนักขับของบริษัท ฝ่ายบุคคลและธุรการจะทำการตรวจสอบประวัติอาชญากรรมโดยประสานงานกับหน่วยราชการ ซึ่งในขั้นตอนนี้ต้องใช้เวลาในการตรวจสอบ ทำให้บริษัทอาจต้องบรรจุผู้สมัครที่ผ่านการทดสอบเป็นนักขับของบริษัทก่อนที่จะทราบผลประวัติ หากผู้สมัครรายใดเคยมีประวัติอาชญากรรมกับกรมตำรวจ เมื่อทางบริษัทได้ข้อมูลประวัติ จะทำการเรียกนักขับรายดังกล่าวมาพูดคุยเพื่อลงชื่อรับทราบประวัติ และทางบริษัทจะเฝ้าสังเกตพฤติกรรมนักขับรายดังกล่าวเป็นพิเศษ ภายหลังการขึ้นทะเบียนผู้สมัครให้เป็นนักขับของบริษัทแล้ว บริษัทจะจัดอบรมทักษะการขับขี่และการบริการให้แก่ักขับก่อนจะเริ่มปฏิบัติงานต่อไป

แผนภาพแสดงขั้นตอนการสรรหานักขับ



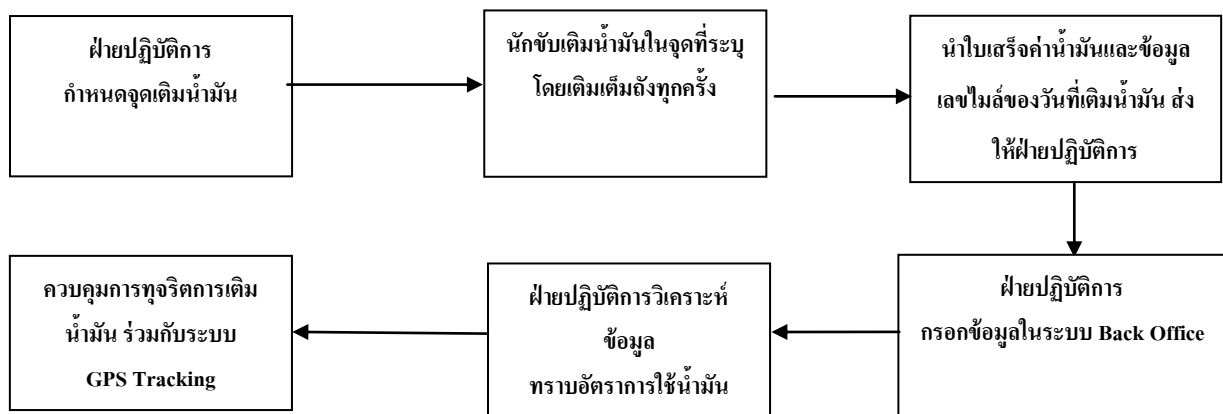
(3) น้ำมันเชื้อเพลิง

รถโดยสารของบริษัททุกคันใช้น้ำมันดีเซลเป็นเชื้อเพลิง ทั้งนี้ บริษัทยังไม่มีนโยบายในการคัดแปลงเครื่องยนต์เพื่อเปลี่ยนประเภทเชื้อเพลิงที่ใช้ ซึ่งบริษัทได้จัดทำบัตรวงเงินเติมน้ำมันกับบริษัทจำหน่ายน้ำมันที่มีชื่อเสียงแห่งหนึ่ง เพื่อเป็นการควบคุมไม่ให้มีการลักลอบกระทำทุจริต โดยบริษัทจำหน่ายน้ำมันจะรวบรวมและส่งยอดเรียกเก็บทุกสิ้นเดือน

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

ในขั้นตอนของการเติมน้ำมันเชื้อเพลิง ฝ่ายปฏิบัติการจะเป็นผู้กำหนดตำแหน่งสถานีบริการน้ำมันที่เหมาะสมกับเส้นทางรถโดยสารให้แต่ละคัน โดยในการเติมน้ำมันแต่ละครั้ง นักขับจะต้องเติมน้ำมันให้เต็มถังเสมอเมื่อนักขับเติมน้ำมันที่สถานีบริการจะต้องแจ้งเลขไมล์ให้แก่สถานี ซึ่งเป็นข้อมูลประกอบในการออกใบเสร็จ หลังจากนั้น นักขับจะต้องนำใบเสร็จค่าน้ำมันที่เติมมาส่งให้แก่เจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการภายในเช้าวันถัดไป เมื่อเจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการได้ข้อมูลจากใบเสร็จค่าน้ำมัน จะนำข้อมูลเลขไมล์ของรถแต่ละคันและปริมาณน้ำมันที่เติมกรอกเข้าในระบบ Back Office ของบริษัท ซึ่งจะทำให้บริษัททราบถึงอัตราการใช้น้ำมันของรถแต่ละคัน (Rate of Consumption) หากข้อมูลอัตราการใช้น้ำมันของรถคันใด มีการเพิ่มขึ้นผิดปกติ เจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการจะทำการตรวจสอบร่วมกับระบบ GPS Tracking เพื่อตรวจสอบเส้นทางรถคันดังกล่าวว่ามีการขับออกนอกจุดเพื่อถ่ายหรือขายน้ำมันหรือไม่ ด้วยระบบดังกล่าวจะช่วยทำให้บริษัททราบหากเกิดการทุจริตของนักขับและสามารถควบคุมความเสียหายได้ทันทุกที

แผนภาพแสดงขั้นตอนและการควบคุมการเติมน้ำมันของนักขับ



2.5 การจัดการด้านสิ่งแวดล้อม

บริษัทได้ให้ความสำคัญด้านการจัดการสิ่งแวดล้อม ซึ่งได้ตระหนักดีว่าการให้บริการด้วยรถโดยสารขนาดใหญ่จะมีการใช้เชื้อเพลิงและการปล่อยมลภาวะ รวมไปถึงอาจมีของเสียจากกระบวนการซ่อมบำรุงรถโดยสาร อาทิ น้ำมันเครื่อง อะไหล่เก่า เป็นต้น ดังนั้นเพื่อลดผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อมที่อาจเกิดขึ้นจากการดำเนินการ บริษัทจึงได้ดำเนินการบริหารจัดการด้านคุณภาพสิ่งแวดล้อม ดังนี้

- 1) การลดมลภาวะทางอากาศที่เกิดจากการเผาผลาญของเครื่องยนต์รถโดยสาร ด้วยการเลือกใช้เครื่องยนต์รุ่นใหม่ล่าสุดเพื่อประสิทธิภาพในการเผาไหม้ที่ดีที่สุด และมีการบำรุงรักษาตามมาตรฐานที่ผู้ผลิตกำหนด
- 2) เลือกใช้น้ำมันเชื้อเพลิงจากผู้จัดจำหน่ายที่ได้มาตรฐาน เพื่อประสิทธิภาพของการเผาไหม้และการปล่อยมลภาวะให้น้อยที่สุด
- 3) ไม่ดัดแปลงหรือกระทำการใดๆ ต่อเครื่องยนต์ ที่ไม่ได้ตามหลักวิศวกรรมยานยนต์อันจะส่งผลต่อการเผาไหม้ของเครื่องยนต์จนก่อให้เกิดมลภาวะทางอากาศ
- 4) การกำจัดของเสียที่อาจเกิดขึ้นจากการซ่อมบำรุงรถโดยสาร ส่วนกระบวนการซ่อมบำรุงรถยนต์ปัจจุบันได้จัดการให้มีการจัดเก็บโดยผู้เชี่ยวชาญ อาทิ น้ำมันเครื่องที่มีการเปลี่ยนถ่ายจะทำการจัดส่งให้ผู้รับซื้อที่มีใบอนุญาตการนำน้ำมันเครื่องเก่าไปกำจัดอย่างถูกต้องตามกฎหมาย

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

2.6 งานที่ยังไม่ได้ส่งมอบ

ลำดับ	ชื่อลูกค้า	ระยะเวลาตามสัญญา	เดือนและปีที่เริ่มสัญญา	ประมาณมูลค่างานสัญญา	จำนวนรายได้จากการให้บริการ ตั้งวันที่เริ่มให้บริการ ถึงวันที่ 31 ธันวาคม 2558	ประมาณการมูลค่างานที่ยังไม่ได้รับรู้เป็นรายได้จากการให้บริการ	คิดเป็นร้อยละของประมาณการมูลค่างานที่ยังไม่ได้รับรู้เป็นรายได้จากการให้บริการ
1	บริษัท บริกจสโตน ไทร์ แมนูแฟกเจอร์ริง (ประเทศไทย) จำกัด /1	1 ปี	ก.ค. 57	26.61	26.61	-	-
		1 ปี	ก.ค. 58	27.14	12.40	14.74	54.31%
2	บริษัท คอลเกต ปาล์มโอลีฟ (ประเทศไทย) จำกัด /2	3 ปี	มี.ค. 56	19.63	18.23	1.40	7.13%
		3 ปี	มี.ค. 59	21.00	-	21.00	100.00%
3	บริษัท คาร์ดิแนล เฮลท์ 222 (ประเทศไทย) จำกัด	1 ปี	ก.ย. 57	28.85	19.25	9.60	33.27%
4	บริษัท ชูอะลี (ประเทศไทย) จำกัด /1	1 ปี	เม.ย. 57	7.01	7.01	-	-
		1 ปี	เม.ย. 58	6.54	4.56	1.98	30.27%
5	บริษัท ไคกัน อินดัสทรีส์ (ประเทศไทย) จำกัด	5 ปี	ก.ย. 57	110.28	32.04	78.24	70.95%
6	บริษัท โดนัลด์สัน (ประเทศไทย) จำกัด	3 ปี	มิ.ย. 57	50.55	23.92	26.63	52.68%
7	บริษัท ฮันวา สตีล เซอร์วิส (ประเทศไทย) จำกัด /1	1 ปี	ต.ค. 57	6.90	6.90	-	-
		1 ปี	ต.ค. 58	7.50	1.80	5.70	76.00%
8	บริษัท อินเทอร์เน็ตฟลูออร์ (ประเทศไทย) จำกัด	3 ปี	ม.ค. 58	16.41	4.04	12.37	75.38%
9-11	บริษัท เจเทค โตะ (ไทยแลนด์) จำกัด และในกลุ่ม /4	5 ปี	ก.ค. 57	130.36	41.10	89.26	68.47%
12	บริษัท สยามยูไนเต็ดสตีล (1995) จำกัด	3 ปี 3 เดือน	ม.ค. 55	33.75	33.75	-	-
		6 ปี	เม.ย. 58	72.06	10.95	61.11	84.80%

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

ลำดับ	ชื่อบริษัท	ระยะเวลาตามสัญญา	เดือนและปีที่เริ่มสัญญา	ประมาณมูลค่างานสัญญา	จำนวนรายได้จากการให้บริการ ตั้งแต่วันที่เริ่มให้บริการ ถึงวันที่ 31 ธันวาคม 2558	ประมาณการมูลค่างานที่ยังไม่ได้รับรู้ เป็นรายได้จากการให้บริการ	คิดเป็นร้อยละของประมาณการมูลค่างานที่ยังไม่ได้รับรู้ เป็นรายได้จากการให้บริการ
13	บริษัท ไทยออยล์ จำกัด (มหาชน)	5 ปี	พ.ย. 53	81.38	81.38	-	-
		2 ปี	พ.ย. 58	28.00	2.22	25.78	92.07%
14	บริษัท ไทโรอัมพ์ เอวิเอชั่น เซอร์วิส เซอร์วิส เอเชีย จำกัด /1	1 ปี	ม.ค. 58	4.81	4.81	-	-
		1 ปี	ม.ค. 59	5.00	-	5.00	100.00%
15	บริษัท วิคแอนด์ สุกสันต์ จำกัด (มหาชน)	3 ปี	มี.ค. 57	6.35	3.62	2.73	42.99%
16	บริษัท โยโกฮามา ไทร์ แมนูแฟกเจอร์ (ประเทศไทย) จำกัด	5 ปี	ต.ค. 54	97.78	77.85	19.93	20.38%
17	บริษัท โตโยต้า โกเซ (ประเทศไทย) จำกัด	5 ปี	เม.ย. 55	96.14	60.38	35.76	37.19%
18	บริษัท เอสซีจี เคมิคอลส์ จำกัด	5 ปี	เม.ย. 56	126.24	48.45	77.79	61.62%
19	บริษัท สยาม มิตรชัย ฟิทีเอ จำกัด /1	3 ปี	มี.ย. 55	14.54	14.54	-	-
		1 ปี	มี.ย. 58	5.35	2.85	2.50	46.73%
20	บริษัท ฟิจิลี เท็น (ประเทศไทย) จำกัด	5 ปี	พ.ค. 57	66.25	18.74	47.51	71.71%
21	บริษัท มาเจนต์ แมคซิส จำกัด	1 ปี	ม.ค. 58	3.84	3.84	-	-
		1 ปี	ม.ค. 59	4.00	-	4.00	100.00%
22	บริษัท เคป อีสต์ (ประเทศไทย) จำกัด	1 ปี 3 เดือน	พ.ย. 57	1.74	1.48	0.26	14.94%
23	บริษัท ฟิทีพี โกลบอล เคมิคอล จำกัด (มหาชน)	5 ปี	เม.ย. 58	56.01	6.91	49.10	87.66%

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

ลำดับ	ชื่อลูกค้า	ระยะเวลาตามสัญญา	เดือนและปีที่เริ่มสัญญา	ประมาณมูลค่างานสัญญา	จำนวนรายได้จากการให้บริการ ตั้งวันที่เริ่มให้บริการถึงวันที่ 31 ธันวาคม 2558	ประมาณการมูลค่างานที่ยังไม่ได้รับรู้เป็นรายได้จากการให้บริการ	คิดเป็นร้อยละของประมาณการมูลค่างานที่ยังไม่ได้รับรู้เป็นรายได้จากการให้บริการ
24	บริษัท โพสโค - ไทยน็อกซ์ จำกัด (มหาชน) /3	1 ปี	เม.ย. 58	6.35	4.33	2.02	31.81%
		1 ปี	เม.ย. 59	5.00	-	5.00	100.00%
รวม				1,173.39	573.96	599.42	51.08%

หมายเหตุ :

- ตั้งแต่วันที่ 1 สิงหาคม 2558 บริษัทได้กำหนดนโยบายการใช้ผู้ร่วมบริการที่จะให้บริการ จะต้องเป็นบุคคลหรือนิติบุคคลที่ได้รับอนุญาตจากกรมการขนส่งทางบก ในการเป็นผู้ได้รับอนุญาตเป็นผู้ประกอบการรถโดยสารขนส่งไม่ประจำทางเท่านั้น
- /1 : บริษัท บริดจสโตน ไทร์ แมนูแฟกเจอร์ริง (ประเทศไทย) จำกัด, บริษัท ชูสะสี (ประเทศไทย) จำกัด, บริษัท ฮันวา สตีล เซอร์วิส (ประเทศไทย) จำกัด, บริษัท ไทรอัมพ์ เอวิเอชั่น เซอร์วิสเชส เอเชีย จำกัด, บริษัท สยาม มิตซูบิชิ จำกัด และบริษัท มาเจนต์ แมคซิส จำกัด ได้ทำการต่อสัญญาฉบับใหม่อายุ 1 ปี
- /2 : บริษัทได้รับแจ้งต่อสัญญาบริการจากบริษัท คอลเกต ปาล์มโอลีฟ (ประเทศไทย) จำกัด ต่อสัญญาอีก 3 ปี ซึ่งปัจจุบันอยู่ระหว่างขั้นตอนการลงนามสัญญาฉบับต่ออายุจากลูกค้า
- /3 : บริษัท โพสโค - ไทยน็อกซ์ จำกัด (มหาชน) ต่อสัญญาอีก 1 ปี ซึ่งปัจจุบันอยู่ระหว่างขั้นตอนการลงนามสัญญาฉบับต่ออายุจากลูกค้า
- /4 : บริษัท เจเทคโตะ (ไทยแลนด์) จำกัด และในกลุ่ม ประกอบด้วย บริษัท เจเทคโตะ (ไทยแลนด์) จำกัด - สำนักงานใหญ่, บริษัท เจเทคโตะ (ไทยแลนด์) จำกัด - สาขานิคมอุตสาหกรรมเกตเวย์ และบริษัท โคโย จอยท์ (ไทยแลนด์) จำกัด
- ลูกค้ารายใหม่ที่เริ่มให้บริการในปี 2559 ได้แก่ บริษัท นวพลสตูดิโออุตสาหกรรม จำกัด , บริษัท อีเลคโทรลักซ์ ประเทศไทย จำกัด และ บริษัท สยามแผ่นเหล็กวิลาส จำกัด

3. ปัจจัยความเสี่ยง

3.1 ความเสี่ยงด้านการดำเนินงาน

ความเสี่ยงจากการที่กลุ่มลูกค้าจำนวนน้อยรายและอยู่ในวงจำกัด

บริษัทดำเนินธุรกิจให้บริการเดินรถโดยสารแก่โรงงานในเขตนิคมอุตสาหกรรม และพื้นที่ใกล้เคียงเป็นหลัก อาทิ นิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร นิคมอุตสาหกรรมโรจนะ และนิคมอุตสาหกรรมอีสเทิร์นซีบอร์ด นิคมอุตสาหกรรมเกตเวย์ เป็นต้น โดยมีรายได้จากการให้บริการเดินรถระหว่าง ปี 2556 ถึงปี 2558 เท่ากับ 206.14 ล้านบาท 234.31 ล้านบาท และ 264.27 ล้านบาท หรือคิดเป็น ร้อยละ 99.36 ร้อยละ 99.70 และร้อยละ 99.64 ของรายได้รวมในแต่ละปี โดยแบ่งออกเป็นรายได้จากการโดยสารของบริษัท ระหว่างปี 2556 ถึงปี 2558 เท่ากับ 135.07 ล้านบาท 161.95 ล้านบาท และ 196.26 ล้านบาท และรายได้จากการร่วมบริการเท่ากับ 71.07 ล้านบาท 72.36 ล้านบาท และ 68.01 ล้านบาทตามลำดับ ซึ่ง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 บริษัทมีจำนวนลูกค้า 24 ราย ที่ให้บริการเดินรถอยู่ ซึ่งลักษณะการให้บริการเดินรถจะดำเนินการในรูปแบบของสัญญาให้บริการเดินรถที่ขึ้นอยู่กับราคา ข้อตกลง ความต้องการและนโยบายภายในของลูกค้าแต่ละราย ส่วนระยะเวลาของสัญญาบริการมีตั้งแต่ 1 - 5 ปี ทั้งนี้ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 บริษัทมีลูกค้ารายใหญ่ 3 รายที่สร้างยอดขายได้ให้กับบริษัทเท่ากับร้อยละ 28.72 ของรายได้จากการบริการในปี 2558 โดยลูกค้ารายใหญ่แต่ละราย มีสัญญาให้บริการถึงปี 2559 ปี 2561 และปี 2562 ตามลำดับ เนื่องจากบริษัทมีจำนวนลูกค้าไม่มากนัก ประกอบกับมียอดขายได้กว่าร้อยละ 28.72 ของรายได้จากการให้บริการในปี 2558 ที่เกิดจากลูกค้ารายใหญ่จำนวน 3 ราย บริษัทจึงอาจได้รับความเสี่ยงจากการมีกลุ่มลูกค้าจำนวนน้อยรายและอยู่ในวงจำกัด

บริษัทตระหนักถึงความเสี่ยงดังกล่าวและมีแผนงานที่ชัดเจนในการรักษาลูกค้ารายเดิม และหาลูกค้ารายใหม่เข้ามาทดแทนเพื่อเพิ่มจำนวนลูกค้าในมือและลดการพึ่งพิงรายได้จากลูกค้ารายใหญ่บางราย ทั้งนี้บริษัทเชื่อมั่นว่าโอกาสที่จะสูญเสียลูกค้าปัจจุบันมีน้อย เนื่องจากบริษัทให้บริการลูกค้าส่วนใหญ่อย่างต่อเนื่อง โดยลูกค้ารายใหญ่อ้างอิงว่าใช้บริการของบริษัทต่อเนื่องมาเป็นระยะเวลา 10 ปี 7 ปีและ 3 ปีตามลำดับ ซึ่งถือเป็นการให้บริการเดินรถอย่างต่อเนื่องและยาวนาน สำหรับการขยายฐานลูกค้า บริษัทได้มีการจัดหาลูกค้ารายใหม่อย่างสม่ำเสมอทั้งในเขตนิคมอุตสาหกรรมและพื้นที่ใกล้เคียงในภาคตะวันออก โดยมีการกำหนดราคาและระยะเวลาสัญญาบริการที่เป็นไปตามความเหมาะสมของลูกค้าแต่ละราย จากการสำรวจในเบื้องต้น ปัจจุบันบริษัทมีส่วนแบ่งการตลาดอยู่ที่ร้อยละ 2 คิดจากจำนวนประชากรในภาคการผลิตอุตสาหกรรมของพื้นที่ 4 จังหวัดหลักในเขตภาคตะวันออกทั้งหมด ทำให้มั่นใจได้ว่าบริษัทจะสามารถเพิ่มส่วนแบ่งทางการตลาดในอนาคต ซึ่งจะช่วยลดผลกระทบจากความเสี่ยงดังกล่าวได้นอกจากนี้บริษัทมีการกระจายความเสี่ยงโดยการจัดหาลูกค้าในหลายกลุ่มอุตสาหกรรม (Industry Diversification) เพื่อลดความเสี่ยงที่ลูกค้ารายใหญ่ในกลุ่มธุรกิจเดียวกันจะไม่ต่อสัญญาเนื่องจากผลของภาวะเศรษฐกิจในขณะนั้นๆ ซึ่งอาจนำไปสู่ความเสี่ยงในความไม่ต่อเนื่องของรายได้ในภาวะเศรษฐกิจตกต่ำ

ในปัจจุบันประเทศไทยอยู่ในระยะฟื้นตัวทางเศรษฐกิจและจะเข้าสู่การเปิดเขตการค้าเสรีอาเซียน (AEC) ในอนาคตอันใกล้ ผลจากการเปิดเขตการค้าเสรีจะทำให้เขตอุตสาหกรรมทั้งในไทยและประเทศเพื่อนบ้านเกิดการขยายตัวทางเศรษฐกิจอย่างรวดเร็ว ส่งผลให้ธุรกิจต่างๆที่เกี่ยวข้องมีการเติบโตตามอย่างเป็นลำดับ ซึ่งบริษัทเชื่อว่าธุรกิจให้บริการเดินรถโดยสารจะมีความต้องการเพิ่มขึ้น ดังนั้น ประชาคมอาเซียนและเศรษฐกิจที่กำลังฟื้นตัวถือเป็นโอกาสทางธุรกิจที่สำคัญในการขยายฐานลูกค้าในส่วนของผู้ประกอบการเกี่ยวกับการให้บริการเดินรถโดยสาร และสามารถช่วยลดความเสี่ยงดังกล่าว ทำให้โดยรวมแล้ว บริษัทมั่นใจว่าจะได้รับผลเสียจากความเสถียรดังกล่าวน้อย

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

ความเสี่ยงเนื่องจากความไม่ต่อเนื่องของรายได้ หรือความไม่แน่นอนของรายได้

บริษัทมีรายได้หลักมาจากการให้บริการเดินรถโดยสาร ไม่ประจำทางรับส่งพนักงานแก่ลูกค้าในเขตนิคมอุตสาหกรรมและพื้นที่โดยรอบ ซึ่งแบ่งออกเป็นรายได้จากการให้บริการเดินรถโดยสารของบริษัท และรถร่วมบริการ โดยในปี 2557 และปี 2558 บริษัทมีรายได้จากการให้บริการด้วยรถโดยสารของบริษัทคิดเป็นร้อยละ 69.12 และ 74.26 ของรายได้รวมในแต่ละปี ตามลำดับ และมีรายได้จากการให้บริการด้วยรถร่วมบริการคิดเป็นร้อยละ 30.88 และร้อยละ 25.74 ของรายได้รวมในแต่ละปี ตามลำดับ

อย่างไรก็ดี บริษัทอาจมีความเสี่ยงจากความไม่ต่อเนื่องของรายได้ เนื่องจากสัญญาให้บริการเดินรถโดยสารของบริษัท มีระยะเวลาตั้งแต่ 1 ถึง 5 ปี และหากสัญญาสิ้นสุดลงจะทำให้บริษัทต้องแบกรับภาระค่าใช้จ่ายต่างๆ ที่เป็นต้นทุนคงที่ อาทิ ค่าใช้จ่ายด้านบุคลากร โดยเฉพาะนักขับที่มีการว่าจ้างสัญญางานประจำ

บริษัทตระหนักถึงความเสี่ยง และเพื่อเป็นการลดความเสี่ยงที่อาจเกิดขึ้นจากความไม่ต่อเนื่องของรายได้ จึงมีการกำหนดแผนป้องกันความเสี่ยงไว้ ดังนี้

1. กระจายกลุ่มลูกค้าตามพื้นที่และประเภทธุรกิจของลูกค้า โดยบริษัทมีนโยบายที่กระจายฐานลูกค้าไปสู่อุตสาหกรรมอื่นหรือพื้นที่อื่น และเพิ่มฐานลูกค้าในธุรกิจประเภทต่างๆ ที่มีความต้องการที่ใช้บริการการเดินรถโดยสารไม่ประจำทางของบริษัท เพื่อป้องกันและกระจายความเสี่ยงจากความไม่ต่อเนื่องของรายได้อันเกิดจากปัจจัยทั้งภายนอกและภายในของลูกค้า
2. รักษานโยบายด้านคุณภาพงานและการให้บริการแก่ลูกค้า ทั้งในด้านของความปลอดภัย ความสะดวกสบาย และความน่าเชื่อถือ เพื่อสร้างความเชื่อมั่น และความไว้วางใจกับลูกค้า โดยจะเห็นได้จากตลอดระยะเวลาที่ผ่านมา บริษัทได้มีการนำเทคโนโลยีสารสนเทศต่างๆ มาใช้กับกระบวนการเดินรถ เช่น โปรแกรมการติดตามและตรวจสอบสถานะการเดินรถและกล้องวงจรปิดรักษาความปลอดภัย (GPS Tracking & 24/7 Monitoring System) นอกจากนี้ บริษัทยังจัดอบรมนักขับซึ่งถือเป็นหัวใจในการขับเคลื่อนธุรกิจทุกคนในด้านของเทคนิคการขับ (Technical Skill) และเทคนิคการสื่อสารกับผู้โดยสาร (Communication Skill) เพื่อควบคุมสถานการณ์หรือป้องกันอุบัติเหตุที่ไม่พึงประสงค์ที่อาจเกิดขึ้น รวมไปถึงการตรวจสอบความพร้อมในการทำงานของนักขับ (Health and Alcohol Check) เพื่อสร้างความเชื่อมั่นแก่ลูกค้าในการให้บริการจนเกิดการโฆษณาแบบปากต่อปาก (Word of Mouth) และนำไปสู่การต่อสัญญาบริการ (Contract Renewal) จากกลุ่มลูกค้าทั้งรายเดิมและรายใหม่
3. บริษัทมีการจัดทำงบประมาณต้นทุนค่าใช้จ่ายในการให้บริการเดินรถแก่ทางลูกค้า (Budgetary Projection) ทำให้สามารถประเมินค่าใช้จ่ายในแต่ละสัญญาและสามารถวางแผนการจัดการในด้านการขนส่งบุคลากรตามฐานะทางการเงินและสภาพคล่องของลูกค้าแต่ละราย ซึ่งบริษัทสามารถนำข้อมูลนี้ไปวิเคราะห์และเสนอสัญญาให้บริการ พร้อมทั้งวางแผนการให้บริการได้อย่างเหมาะสม ซึ่งถือเป็นจุดแข็งอย่างหนึ่งที่ทำให้ลูกค้ามีความเชื่อมั่นต่อบริษัท

ดังนั้น บริษัทจึงเชื่อมั่นว่าแผนการดำเนินธุรกิจข้างต้นสามารถดึงดูดลูกค้าได้ในระยะยาว และช่วยลดผลกระทบจากความเสี่ยงดังกล่าวได้

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

ความเสี่ยงจากการลดลงของผลการดำเนินงาน จากการระงับการใช้รถร่วมบริการที่จดทะเบียนประเภทส่วนบุคคล

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 บริษัทมีรายได้จากการให้บริการด้วยรถโดยสารของบริษัทเท่ากับ 196.26 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 74.26 ของรายได้รวม และมีรายได้จากการให้บริการด้วยรถร่วมบริการเท่ากับ 68.01 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 25.74 ของรายได้รวม

ตั้งแต่วันที่ 1 สิงหาคม 2558 บริษัทได้กำหนดนโยบายผู้ร่วมบริการที่จะให้บริการ จะต้องเป็นบุคคลหรือนิติบุคคลที่ได้รับอนุญาตเป็นผู้ประกอบการรถโดยสารขนส่งไม่ประจำทางเท่านั้น

ทั้งนี้ บริษัทคาดการณ์รายได้จากการให้บริการรวมในปี 2559 ประมาณ 300 ล้านบาท

ความเสี่ยงจากการเปลี่ยนแปลงราคาน้ำมันเชื้อเพลิงของตลาดโลก

น้ำมันเชื้อเพลิงจัดเป็นต้นทุนหลักที่สำคัญในการประกอบธุรกิจของบริษัท โดยบริษัทใช้น้ำมันดีเซลเป็นเชื้อเพลิงในการให้บริการเดินรถ น้ำมันเชื้อเพลิงจัดเป็นต้นทุนหลักที่สำคัญในการประกอบธุรกิจของบริษัท โดยบริษัทใช้น้ำมันดีเซลเป็นเชื้อเพลิงในการให้บริการเดินรถในปี 2556 ถึงปี 2558 บริษัทมีต้นทุนน้ำมันเชื้อเพลิงเท่ากับ 46.41 ล้านบาท 52.90 ล้านบาท และ 50.64 ล้านบาท ซึ่งคิดเป็นร้อยละ 27.43 ร้อยละ 27.85 และร้อยละ 24.68 ของต้นทุนบริการรวมแต่ละปี ตามลำดับ ความผันผวนในราคาน้ำมันเชื้อเพลิงมีผลกระทบโดยตรงต่อผลการดำเนินงานของบริษัท ทั้งนี้ ราคาน้ำมันขึ้นอยู่กับอุปสงค์และอุปทานในตลาดโลกเป็นหลัก โดยมีสถานะการณ์ทางการเมืองระหว่างประเทศและปัจจัยทางเศรษฐกิจ รวมไปถึงเหตุการณ์สำคัญต่างๆ ทั่วโลกอาจจะเป็นปัจจัยรองในการเปลี่ยนแปลงของราคาน้ำมันเชื้อเพลิง ทั้งนี้บริษัทไม่มีการทำสัญญาซื้อน้ำมันกับคู่จำหน่ายน้ำมันล่วงหน้า เพื่อบริหารความเสี่ยงที่อาจเกิดขึ้นจากการผันผวนของราคาน้ำมันดีเซล ทำให้บริษัทต้องนำปัจจัยด้านต้นทุนน้ำมันมาพิจารณาในการกำหนดค่าบริการเดินรถแก่ลูกค้า ซึ่งบริษัทมีรูปแบบการกำหนดอัตราค่าบริการเดินรถ 2 ประเภท ได้แก่

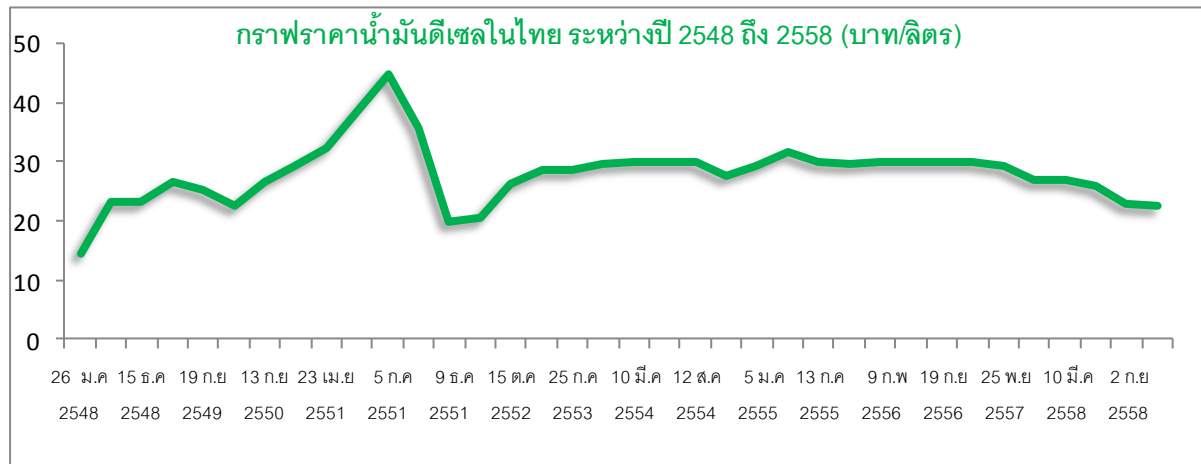
(1) การกำหนดอัตราค่าบริการแบบคงที่ (Fixed-Rate Contract)

(2) การกำหนดค่าบริการที่เปลี่ยนแปลงตามราคาน้ำมัน (Floating-Rate Contract)

ซึ่งแบ่งเป็น 2 ประเภท ได้แก่ การกำหนดค่าบริการแบบคงที่ตามระยะทางที่ผันแปรตามอัตราค่าน้ำมันชดเชย ซึ่งอัตราค่าน้ำมันชดเชยจะคำนวณจากปริมาณน้ำมันที่ใช้ในแต่ละเส้นทางและส่วนต่างของราคาน้ำมันเฉลี่ยและราคาน้ำมันที่ระบุไว้ตามสัญญา และการกำหนดค่าบริการแบบผันแปรตามราคาน้ำมันและระยะทางที่ใช้บริการ โดยกำหนดค่าบริการขั้นต่ำที่เรียกเก็บต่อเดือน โดยบวกค่าบริการเพิ่มเติมตามระยะทางและราคาน้ำมันที่เกิดขึ้น บริษัทตระหนักถึงความสำคัญของการบริหารต้นทุนน้ำมัน จึงได้ใช้กลยุทธ์การกระจายความเสี่ยงดังกล่าว โดยแบ่งสัดส่วนสัญญาให้บริการที่กำหนดอัตราค่าบริการแบบคงที่และสัญญาให้บริการที่เปลี่ยนแปลงตามราคาน้ำมันที่ร้อยละ 66.67 และร้อยละ 33.33 ของจำนวนสัญญาทั้งหมด ซึ่งลักษณะสัญญาที่แตกต่างดังกล่าวสามารถช่วยลดผลกระทบจากความเสี่ยงที่อาจเกิดขึ้นจากความผันผวนของราคาน้ำมันดีเซลได้ระดับหนึ่ง ประกอบกับสัญญาของลูกค้าที่กำหนดอัตราค่าบริการแบบคงที่ ระบุเงื่อนไขให้บริษัทสามารถเจรจากับลูกค้าได้หากราคาน้ำมันมีการเปลี่ยนแปลง รวมถึงการกำหนดค่าบริการเฉพาะค่ารถและค่านักขับแบบคงที่ต่อเดือน ซึ่งถือเป็นการสร้างรายรับที่แน่นอน และยังเป็นการช่วยให้บริษัทสามารถรักษาราคาไว้ให้อยู่ในระดับใกล้เคียงต่อเนื่อง นอกจากนี้ราคาน้ำมันดีเซลในไทยอยู่ในระดับคงที่ตั้งแต่ปี 2553 ดังแผนภาพข้างล่าง เนื่องจากน้ำมันดีเซลถือเป็นน้ำมันที่มีมูลค่าเชิงเศรษฐกิจของประเทศไทย เพราะทั้งภาคการค้า การขนส่งและการเกษตรยังต้องพึ่งพาน้ำมันดังกล่าว น้ำมันดีเซลเป็นสินค้าควบคุมในแง่ของการเก็บภาษีและราคาที่ทางภาครัฐให้ความสำคัญ ตามประกาศคณะกรรมการกลางว่าด้วยราคาสินค้าและบริการและพรบ.ควบคุม

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

น้ำมันเชื้อเพลิงพ.ศ. 2542 และในอนาคตราคาน้ำมันเชื้อเพลิงอาจมีแนวโน้มลดลงอย่างต่อเนื่อง ประกอบกับกลุ่มประเทศ OPEC ยังคงปริมาณการผลิตน้ำมันในระดับสูงต่อไป จึงทำให้ภาวะอุปทานน้ำมันดิบสันตลาด โดยปัจจุบันกลุ่มประเทศ OPEC มีปริมาณการผลิตน้ำมันดิบสูงถึง 31.80 ล้านบาร์เรลต่อวัน ซึ่งสูงกว่าโควตาการผลิตที่เคยตั้งไว้ที่ 30 ล้านบาร์เรลต่อวัน ทำให้ภาวะอุปทานส่วนเกินยังคงกดดันตลาดน้ำมันดิบอย่างรุนแรง (ที่มา: OPEC Bulletin Commentary December 2015)



ที่มา : ราคาน้ำมันย้อนหลัง บริษัท บางจากปิโตรเลียม จำกัด (มหาชน), 2559

นอกจากนี้ บริษัทเน้นความสำคัญในการบริหารและควบคุมต้นทุนน้ำมันเชื้อเพลิง โดยนำระบบสารสนเทศเข้ามาใช้เก็บข้อมูลของรถแต่ละคัน ซึ่งดูแลและติดตามโดยฝ่ายปฏิบัติการที่ดูแลอย่างใกล้ชิด เพื่อใช้ในการวิเคราะห์และปรับปรุงการใช้น้ำมันเชื้อเพลิงในรถแต่ละคันให้มีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น ทั้งนี้ระบบสารสนเทศดังกล่าวช่วยให้บริษัทสามารถตรวจสอบข้อมูลต่างๆ ได้ อาทิ ปริมาณการใช้น้ำมันเชื้อเพลิงของรถโดยสารและข้อมูลการเดินทางในแต่ละวัน ซึ่งฝ่ายบริหารสามารถนำข้อมูลดังกล่าวมาวางแผนและปรับปรุงรูปแบบการให้บริการให้มีการใช้น้ำมันอย่างมีประสิทธิภาพและเหมาะสม อาทิ การลดตารางการเดินทางที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ เป็นต้น นอกจากนี้ บริษัทยังมีโครงการอบรมพฤติกรรมรถบรรทุกที่ถูกต้องแก่นักขับ ซึ่งจัดโดยบริษัทผลิตรถยนต์โดยสารชั้นนำ เช่น การใช้ความเร็วที่เหมาะสม และขั้นตอนการขับขี่ที่ถูกต้อง ซึ่งจะช่วยให้ลดค่าใช้จ่ายค่าน้ำมันเชื้อเพลิงได้ในระดับหนึ่ง ทั้งนี้การบริหารต้นทุนน้ำมันเชื้อเพลิงและการพัฒนาบุคลากรดังกล่าว คาดว่าจะลดต้นทุนน้ำมันเชื้อเพลิงลงได้ร้อยละ 5 ถึงร้อยละ 10 โดยประมาณและลดความเสี่ยงจากความผันผวนในราคาน้ำมันเชื้อเพลิงของธุรกิจอีกทางหนึ่ง ดังนั้น บริษัทมีความเชื่อมั่นว่าจะได้รับผลกระทบจากความเสียดังกล่าวน้อย

ความเสี่ยงจากการขาดแคลนนักขับ

บริษัทมีนักขับในปี 2556 ถึงปี 2558 จำนวน 93 คน จำนวน 115 คน และจำนวน 137 คน หรือคิดเป็นร้อยละ 72.66 ร้อยละ 74.19 และร้อยละ 74.46 ของจำนวนพนักงานทั้งหมดตามลำดับ ซึ่งสอดคล้องกับการเพิ่มขึ้นของจำนวนรถที่ให้บริการ นักขับจึงเป็นหัวใจสำคัญของบริษัทในการขับเคลื่อนบริษัทให้ก้าวไปข้างหน้า บริษัทจึงมีการกำหนดค่าตอบแทนและสวัสดิการต่างๆ ที่เหมาะสมเพียงพอ เนื่องจากการพัฒนานักขับอย่างเป็นมาตรฐานการขับขี่ที่ปลอดภัย และมีความชำนาญในการออกปฏิบัติงานต้องใช้ระยะเวลาานาน ทั้งยังมีกฎระเบียบทางด้านร่างกายและความพร้อมในการปฏิบัติงานที่รัดกุม เป็นเหตุให้อัตรการหมุนเวียนของนักขับอยู่ในระดับที่สูง ซึ่งบริษัทก็มีแนวทางการ

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

เพิ่ม และทดแทนจำนวนนักขับอยู่เสมอเพื่อรองรับการเติบโตของธุรกิจให้บริการเดินรถโดยสารไม่ประจำทาง หากบริษัทขาดแคลนนักขับที่ดี และมีคุณภาพหรือภาวะขาดแคลนนักขับไม่เพียงพอกับการให้บริการ ก็อาจจะกระทบความสามารถในการสร้างรายได้ของบริษัท

บริษัทให้ความสำคัญกับการรักษานักขับที่มีคุณภาพ และปริมาณนักขับให้เพียงพอต่อการให้บริการ โดยการกำหนดค่าตอบแทนที่เหมาะสมกับการทำงานของนักขับ และรับประกันรายได้ต่อเดือนและจัดให้มีสวัสดิการต่างๆ รวมไปถึงการสร้างแรงจูงใจแก่นักขับ โดยจัดสวัสดิการแก่นักขับที่สามารถปฏิบัติได้ตามมาตรฐานการให้บริการของบริษัท และมีความประพฤติเป็นไปตามข้อกำหนดที่วางไว้ อาทิ การเข้างานตรงเวลา และการรับส่งในจุดรับส่งที่ถูกคำกำหนดในเวลานัดหมาย มาตรฐานขับซึ่งเชิงป้องกันอย่างปลอดภัย มาตรฐานการใช้ความเร็ว และการตรวจสุขภาพผ่านหลักเกณฑ์ที่บริษัทกำหนด อาทิ การปลอดแอลกอฮอล์และสารเสพติด เป็นต้น นอกจากนี้กรณีที่นักขับไม่เพียงพอ บริษัทจะมีนโยบายการจัดหานักขับในหลายช่องทาง อาทิ การติดประกาศรับสมัคร การชักชวนจากพนักงาน การประชาสัมพันธ์บริษัทในหน่วยงานต่างๆ เช่นมหาวิทยาลัยต่างๆ และกรมทหารเกณฑ์ เป็นต้น

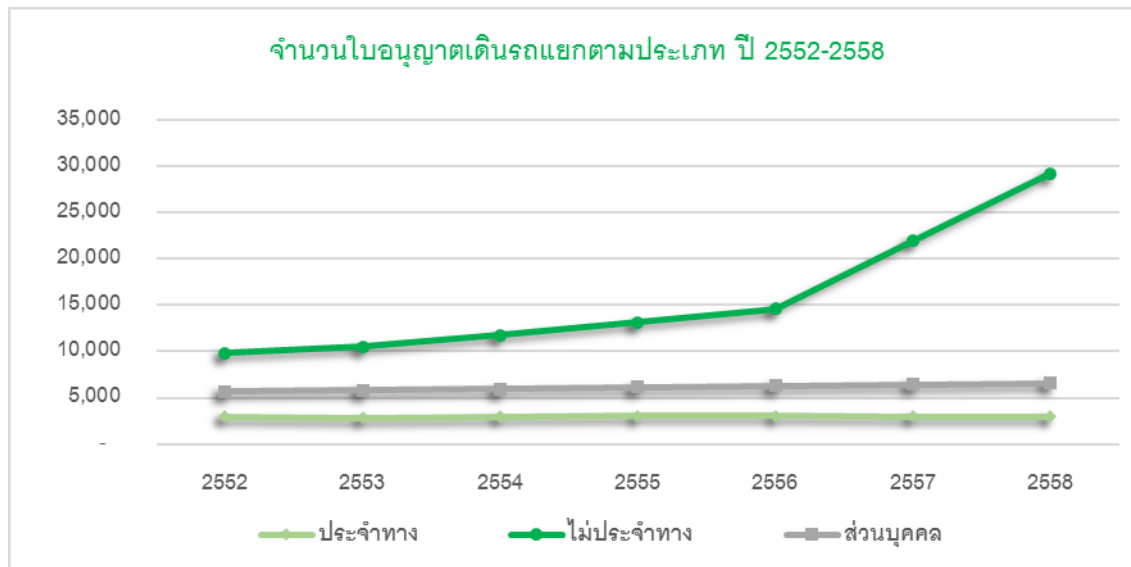
โดยบริษัทจะตรวจสอบคุณสมบัติและประวัติต่างๆ ก่อนรับเข้ามาทำงานผ่านช่องทางของหน่วยงานราชการต่างๆ อาทิ สำนักงานตำรวจแห่งชาติ กรมการขนส่ง และกรมการจัดหางาน เป็นต้น จากนั้นนักขับจะเข้าสู่ระบบการฝึกอบรมของบริษัท เพื่อพัฒนาทักษะและผลักดันบุคลากรในส่วนนี้ให้มีคุณภาพเพียงพอในการปฏิบัติงาน

นอกจากนี้บริษัทยังมีฝ่ายปฏิบัติการที่สามารถปฏิบัติงานได้เหมือนนักขับหลัก เพื่อป้องกันภาวะขาดแคลนนักขับฉุกเฉินหรือกรณีที่นักขับหลักจำนวนมากไม่สามารถปฏิบัติงานได้ โดยบุคลากรดังกล่าวจะต้องมีคุณสมบัติผ่าน พ.ร.บ. ขนส่งในการขับขี่รถโดยสารไม่ประจำทาง จากช่วงเวลาที่ผ่านมาพบว่าบริษัทไม่เคยประสบผลกระทบจากความเสี่ยงในการขาดแคลนนักขับแต่อย่างใด จึงมั่นใจว่าจะได้รับผลกระทบจากความเสี่ยงดังกล่าวน้อย

ความเสี่ยงจากการแข่งขันในธุรกิจ

ประเทศไทยถือเป็นหนึ่งในศูนย์กลางอุตสาหกรรมของภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ ซึ่งอัตราเติบโตของพื้นที่อุตสาหกรรมสูงกว่าประเทศในภูมิภาคเดียวกัน ส่งผลให้ธุรกิจที่เกี่ยวข้องต่างๆ มีการขยายตัวมากขึ้น โดยธุรกิจให้บริการนับเป็นธุรกิจหนึ่งที่มีการขยายตัวตามสภาพเศรษฐกิจ โดยจะเห็นว่าจำนวนผู้ประกอบการเข้ามาดำเนินธุรกิจประเภทนี้มีจำนวนเพิ่มขึ้น ในแต่ละปีจากการสำรวจของกรมขนส่งพบว่าใบอนุญาตในการประกอบกิจการการเดินรถโดยสารไม่ประจำทางเพิ่มขึ้นจาก 9,801 ราย เป็น 29,167 ราย ระหว่างปี 2552 ถึงปี 2558 โดยปกติแล้วนอกจากการขอใบอนุญาตเดินรถพาณิชย์ ธุรกิจให้บริการเดินรถโดยสารแบบไม่ประจำทางนั้นมีข้อจำกัดในการเข้าสู่ธุรกิจน้อย (Low Entry Barrier) เนื่องจากธุรกิจไม่ต้องมีการขอสัมปทานจากทางภาครัฐ อีกทั้งหากมีจำนวนเงินที่เพียงพอก็สามารถเข้ามาเป็นผู้ประกอบการได้ โดยส่วนใหญ่เป็นการแข่งขันด้านราคาบริการ (Price Competition) นอกจากนี้ การเปิดเขตการค้าเสรี AEC ในปี 2558 อาจทำให้กลุ่มผู้แข่งขันจากต่างประเทศที่มีความพร้อมด้านเงินทุนบางส่วนเข้ามาดำเนินธุรกิจให้บริการเดินรถโดยสารไม่ประจำทาง ส่งผลให้ผู้แข่งขันในธุรกิจประเภทนี้มากขึ้น

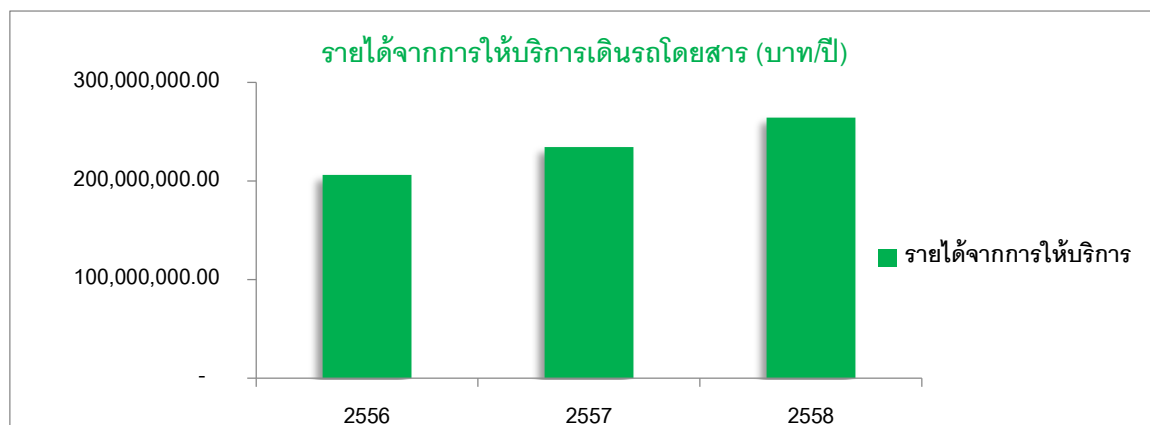
แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)



ที่มา : สถิติจำนวนใบอนุญาตประกอบการขนส่งและจำนวนผู้ประกอบการขนส่ง กรมการขนส่ง, 2559

จะเห็นได้ว่า ประเทศไทยมีผู้ประกอบการที่มีศักยภาพในการประกอบธุรกิจเดินรถโดยสารจำนวนมาก แต่ยังมีผู้แข่งขันจำนวนน้อยรายที่มีศักยภาพในการลงทุนและการบริหารจัดการด้านการให้บริการรับส่งบุคลากรในเขตนิคมอุตสาหกรรมภาคตะวันออก อีกทั้งอุตสาหกรรมการเดินรถโดยสารดังกล่าว ยังมีข้อจำกัดในการเข้าถึงแหล่งเงินทุน เนื่องจากปกติแล้วรถโดยสารที่ซื้อขายจะมีสภาพคล่องต่ำ ส่งผลให้มีเงื่อนไขจำนวนมากในการเข้าถึงแหล่งทุน เช่น การกู้ยืม เป็นต้น

นอกจากนี้ บริษัทสามารถสร้างจุดแข็งและความแตกต่างที่ชัดเจนในด้านคุณภาพ โดยนำระบบเทคโนโลยีสารสนเทศมาประยุกต์ในการจัดทำสถิติ และข้อมูลต่างๆ เช่น ข้อมูลการเดินรถ เพื่อปรับปรุงและพัฒนาคุณภาพการบริการให้ดียิ่งขึ้น ทั้งนี้บริษัทยังมีการจัดอบรมบุคลากรเพื่อพัฒนาคุณภาพการขับขี่ของนักขับ รวมไปถึงการใช้รถโดยสารใหม่ทีออกแบแบบมาเพื่อรองรับการขนส่งบุคลากรในเขตอุตสาหกรรม ทำให้บริษัทสามารถดึงดูดกลุ่มลูกค้าที่คำนึงถึงปัจจัยด้านคุณภาพและความปลอดภัยของบุคลากร ซึ่งนำไปสู่ความเชื่อมั่นในการให้บริการ (Brand Loyalty) และเกิดการโฆษณาแบบปากต่อปาก (Word of Mouth) ระหว่างธุรกิจนิคมอุตสาหกรรม ส่งผลให้บริษัทมีรายได้จากการให้บริการมากขึ้นในแต่ละปี ตามแผนภาพข้างล่าง



ที่มา : งบการเงินของบริษัท เอทีพี 30 จำกัด (มหาชน) ปี 2556 ถึงปี 2558

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

อย่างไรก็ดี บริษัทได้ตระหนักถึงความเสี่ยงและเพื่อเป็นการลดความเสี่ยงดังกล่าว บริษัทจึงกำหนดแผนป้องกันความเสี่ยง โดยใช้นโยบายการเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันที่สูงขึ้น อาทิ การให้บริการรถโดยสารที่หลากหลาย (Product Variety) รูปแบบการให้บริการที่เหมาะสมกับงบประมาณและความต้องการของลูกค้า (Product Design) และการให้คำปรึกษาด้านต้นทุนค่าใช้จ่ายของลูกค้าด้วยประมาณการค่าใช้จ่ายต่อหัวที่เหมาะสม (Optimising Cost Per Man) เพื่อให้ลูกค้าสามารถใช้บริการด้วยต้นทุนที่สมเหตุสมผลโดยคงไว้ซึ่งคุณภาพด้านความปลอดภัย ความสะดวกสบายและความน่าเชื่อถือ ซึ่งเป็นการป้องกันความเสี่ยงจากการแข่งขันของกลุ่มแข่งอย่างมีประสิทธิภาพ

ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงผู้จำหน่ายยานพาหนะรายใหญ่น้อยราย

บริษัทมีรายการสั่งซื้อสั่งจ้างเพื่อการดำเนินธุรกิจส่วนใหญ่จากการสั่งซื้อยานพาหนะ การว่าจ้างรถโดยสารร่วมบริการ ค่าน้ำมันเชื้อเพลิง และค่าธรรมเนียมรถยนต์ ซึ่งบริษัทจะสั่งซื้อสั่งจ้างจากผู้จำหน่าย และ/หรือผู้รับจ้างที่มีชื่ออยู่ในทะเบียน Vendor List ของบริษัท โดยบริษัทจะทำการพิจารณาคัดเลือกผู้จำหน่ายและผู้รับจ้างตามความเหมาะสมของประเภทงานที่จะใช้บริการ ซึ่งที่ผ่านมาบริษัทลงทุนยานพาหนะเพื่อการขนส่งอย่างต่อเนื่องผ่านรูปแบบการจัดหายานพาหนะเพื่อการขนส่ง 2 รูปแบบ กล่าวคือ ในอดีตบริษัทจัดหารถโดยสารผ่านการซื้อคัสชีและอะไหล่ใช้แล้วมาประกอบเป็นคัสชีและเครื่องยนต์ที่สมบูรณ์ก่อนนำไปว่าจ้างผู้ประกอบตัวถัง (Bus Body) ให้ประกอบตัวถังและสิ่งอำนวยความสะดวกภายในห้องโดยสารตามที่ลูกค้าต้องการ แต่ปัจจุบันการจัดหารถโดยสารของบริษัทจะอยู่ในรูปของการลงทุนซื้อคัสชีและเครื่องยนต์ (Chassis and Engine) ใหม่จากผู้ผลิตชั้นนำ และว่าจ้างผู้ประกอบตัวถัง (Bus Body) ให้ประกอบตัวถัง และสิ่งอำนวยความสะดวกภายในห้องโดยสารตามที่ลูกค้าต้องการ ทั้งนี้ ตั้งแต่ปี 2557 เป็นต้นมา บริษัทไม่มีนโยบายในการจัดหารถโดยสารผ่านการซื้อคัสชี และอะไหล่ใช้แล้วมาประกอบเป็นคัสชีและเครื่องยนต์ที่สมบูรณ์ แต่จะจัดหารถโดยสารผ่านการสั่งซื้อคัสชีและเครื่องยนต์ใหม่ แล้วจึงนำไปว่าจ้างประกอบตัวถังกับผู้รับจ้างที่อยู่ใน Vendor List แทน ซึ่งในปี 2557 และปี 2558 บริษัทมีจำนวนรถโดยสารเพิ่มขึ้นเท่ากับ 25 คัน และ 20 คัน ตามลำดับ โดยในปี 2558 บริษัทมีมูลค่าการสั่งซื้อคัสชีและเครื่องยนต์ใหม่ และมูลค่าสั่งจ้างผู้ประกอบตัวถังจากผู้จำหน่ายสองราย คิดเป็นสัดส่วนต่อรายประมาณร้อยละ 30 ของมูลค่าการสั่งซื้อและสั่งจ้างรวม ซึ่งผู้จำหน่ายสองรายดังกล่าวไม่มีความเกี่ยวข้องกันเอง และไม่มีความเกี่ยวข้องใดๆ กับผู้ถือหุ้น กรรมการ กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม ผู้บริหารของบริษัทและเลขานุการบริษัท ดังนั้นบริษัทจึงอาจได้รับความเสี่ยงจากการพึ่งพิงผู้จำหน่ายคัสชีและเครื่องยนต์ใหม่ และผู้รับจ้างประกอบตัวถังรถโดยสารดังกล่าว หากผู้จำหน่ายคัสชี และเครื่องยนต์ใหม่ และผู้รับจ้างประกอบตัวถังรถโดยสารดังกล่าวจำหน่ายรถโดยสารให้กับบริษัท หรือไม่สามารถจำหน่ายสินค้าดังกล่าวให้กับบริษัทได้จากสาเหตุภายในของผู้จำหน่ายคัสชีและเครื่องยนต์ใหม่ หรือผู้รับจ้างประกอบตัวถังเอง

การให้บริการของบริษัทส่วนใหญ่ เป็นการให้บริการผ่านรถโดยสาร ซึ่งที่ผ่านมาบริษัทสั่งซื้อคัสชีและเครื่องยนต์ใหม่ รวมถึงสั่งจ้างประกอบตัวถังรายดังกล่าวต่อเนื่องทุกปี โดยบริษัทจะขอรับการสนับสนุนวงเงินสินเชื่อประเภทสัญญาเช่าทางการเงินเพื่อจ่ายชำระค่ายานพาหนะทันที ทำให้บริษัทมีประวัติที่ดีกับผู้จำหน่ายรายดังกล่าวอย่างต่อเนื่อง แต่หากบริษัทไม่สามารถสั่งซื้อคัสชีและเครื่องยนต์ใหม่ และสั่งจ้างผู้รับจ้างประกอบตัวถังรายดังกล่าวได้ หรือผู้จำหน่ายคัสชีและเครื่องยนต์ใหม่ และผู้รับจ้างประกอบตัวถังรายดังกล่าว งดจำหน่ายและให้บริการกับบริษัทด้วยเหตุผลภายใน บริษัทก็ยังคงสามารถจัดหาผู้จำหน่ายและผู้ให้บริการประกอบตัวถังรายอื่นที่สามารถประกอบรถให้มีคุณสมบัติเป็นไปตามที่ต้องการได้ นอกจากนี้ ปัจจุบันบริษัทมีการสั่งซื้อยานพาหนะในลักษณะเดียวกันกับผู้จำหน่ายรายอื่นแล้ว ดังนั้นบริษัทจึงมั่นใจว่าจะได้รับความเสี่ยงในประเด็นดังกล่าวน้อย

3.2 ความเสี่ยงด้านการบริหารจัดการ

ความเสี่ยงด้านการบริการจัดการโดยการพึ่งพิงผู้บริหารหลัก

บริษัทได้ก่อตั้งขึ้นในปี 2548 โดยมีผู้บริหารหลัก คือนายปิยะ เตชากุล ซึ่งมีประสบการณ์และชื่อเสียงในวงการธุรกิจมานานจนได้สร้างความน่าเชื่อถือ ความเชื่อมั่นและความสัมพันธ์อันดีกับทางลูกค้าของบริษัทอย่างต่อเนื่อง ดังนั้น การเปลี่ยนแปลงผู้บริหารหลัก จึงอาจส่งผลกระทบต่อที่ทำให้บริษัทได้รับความเสี่ยงในการดำเนินธุรกิจได้ บริษัทตระหนักถึงความเสี่ยงที่อาจจะเกิดขึ้น และกำหนดแนวทางในการลดความเสี่ยงด้วยการระบุนขอบเขตอำนาจหน้าที่ความรับผิดชอบ และอำนาจอนุมัติในแต่ละตำแหน่งและส่วนงานอย่างชัดเจน โดยมีการกระจายอำนาจในการบริหาร และการจัดการอย่างเป็นระบบผ่านผังอำนาจอนุมัติที่ได้กำหนดไว้ สร้างกรอบแนวทางในการสร้างบุคลากรของบริษัทขึ้นมาทดแทนด้วยการส่งอบรมในหลักสูตรต่างๆ เพื่อเพิ่มความรู้ ความสามารถ รวมไปถึงมอบหมายหน้าที่และความรับผิดชอบต่างๆ ให้กับผู้มีความรู้และความสามารถและพิจารณาผลตอบแทนอย่างเหมาะสม เพื่อเพิ่มแรงจูงใจในการปฏิบัติหน้าที่และลดการพึ่งพิงพนักงานรายใดรายหนึ่งโดยเฉพาะ ทั้งนี้ บริษัทมีนโยบายสรรหาบุคลากรที่ความรู้ความสามารถเข้ามาร่วมงานกับบริษัทให้สอดคล้องกับแผนธุรกิจอีกด้วย ดังนั้น บริษัทมั่นใจว่าจะสามารถลดความเสี่ยงจากการพึ่งพิงผู้บริหารหลักและสร้างบริษัทอย่างยั่งยืนโดยลดการพึ่งพิงกรรมการและผู้บริหารหลักได้

3.3 ความเสี่ยงด้านการเงิน

ความเสี่ยงจากการเพิ่มขึ้นของอัตราดอกเบี้ย

ในปัจจุบัน บริษัทมีการทำสัญญาเช่าทางการเงินหรือเงินกู้ยืมกับสถาบันทางการเงินต่างๆ เพื่อรองรับการขยายตัวของธุรกิจ โดยระหว่างปี 2556 ถึงปี 2558 บริษัทมีหนี้สินตามสัญญาเช่าทางการเงินที่กำหนดชำระภายในหนึ่งปีเท่ากับ 33.54 ล้านบาท เท่ากับ 53.12 ล้านบาท และเท่ากับ 49.82 ล้านบาท หรือคิดเป็น ร้อยละ 12.72 ร้อยละ 15.44 และร้อยละ 10.22 ของมูลค่าสินทรัพย์รวมในแต่ละปี และมีเงินกู้ระยะสั้นจากสถาบันทางการเงินเท่ากับ 3.00 ล้านบาท เท่ากับ 19.42 ล้านบาท ส่วนในปี 2558 ไม่มียอดเงินกู้ระยะสั้นจากสถาบันทางการเงิน หรือคิดเป็นร้อยละ 1.14 ร้อยละ 5.64 และร้อยละ - ของมูลค่าสินทรัพย์รวมในแต่ละปี ทั้งนี้ต้นทุนทางการเงินของบริษัท ส่วนใหญ่เกิดจากการชำระดอกเบี้ยกับสถาบันทางการเงินที่ทางบริษัท ทำสัญญาเช่าทางการเงิน โดยในระหว่างปี 2556 ถึงปี 2558 บริษัทมีการชำระค่าใช้จ่ายทางการเงินเท่ากับ 10.67 ล้านบาท เท่ากับ 15.21 ล้านบาท และเท่ากับ 18.78 ล้านบาท ซึ่งคิดเป็น ร้อยละ 5.18 ร้อยละ 6.49 และร้อยละ 7.11 ของรายได้จากการให้บริการ ตามลำดับ ดังนั้นหากอัตราดอกเบี้ยปรับตัวเพิ่มขึ้น บริษัทจะมีภาระต้นทุนทางการเงินที่เพิ่มขึ้นในการขยายธุรกิจ และอาจกระทบต่อผลการดำเนินงานของบริษัทได้

อย่างไรก็ดี บริษัทตระหนักถึงผลกระทบ และมีการพิจารณาความเสี่ยงดังกล่าว ด้วยการกำหนดมูลค่าของสัญญาบริการ โดยพิจารณาจากต้นทุนในการจัดหาวัตถุดิบซึ่งรวมถึงต้นทุนทางการเงิน ก่อนกำหนดมูลค่าของสัญญาบริการ เพื่อลดความเสี่ยงดังกล่าว อีกทั้งบริษัทมีการพิจารณาอัตราดอกเบี้ยที่ใช้ในสัญญาเช่าทางการเงิน และเงินกู้ยืมจากสถาบันทางการเงินหลายแห่ง เพื่อเปรียบเทียบความเหมาะสมในด้านระยะเวลาและมูลค่ารวมของสัญญากู้ยืม นอกจากนี้ภายหลังจากการเสนอขายหุ้นให้แก่ประชาชน ทำให้บริษัทสามารถมีเงินทุนในการชื้อยานพาหนะสามารถต่อรองราคาและอัตราดอกเบี้ยลดลงได้ บริษัทเชื่อมั่นว่าความเสี่ยงดังกล่าวจะไม่ส่งผลกระทบต่อผลการดำเนินงาน

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

ความเสี่ยงจากการผิดนัดชำระหนี้

ในปี 2556 ถึงปี 2558 บริษัทมีสินทรัพย์หมุนเวียนเท่ากับ 31.76 ล้านบาท 43.01 ล้านบาท และ 133.95 ล้านบาท มีหนี้สินหมุนเวียนเท่ากับ 72.26 ล้านบาท 112.59 ล้านบาท และ 81.72 ล้านบาท ตามลำดับโดยบริษัทมีหนี้สินหมุนเวียนสูงกว่าสินทรัพย์หมุนเวียน ในปี 2556 และปี 2557 จำนวน 40.50 ล้านบาทและ 69.58 ล้านบาท ขณะที่หนี้สินทรัพย์หมุนเวียนสูงกว่าหนี้สินหมุนเวียน ในปี 2558 จำนวน 52.23 ล้านบาท ตามลำดับ และมีกระแสเงินสดจากการดำเนินงาน เท่ากับ 27.13 ล้านบาท 38.99 ล้านบาท และ 42.02 ล้านบาท ตามลำดับ ซึ่งสำหรับปี 2556 และปี 2557 มีมูลค่าหนี้สินหมุนเวียนสูงกว่าสินทรัพย์หมุนเวียน เกิดจากบริษัทลงทุนขยายจำนวนยานพาหนะสำหรับขนส่งอย่างต่อเนื่อง เพื่อรองรับความต้องการใช้บริการของลูกค้า โดยบริษัทลงทุนขยายจำนวนรถบัสโดยสารเท่ากับ 25 คัน และ 20 คัน ตามลำดับ การลงทุนดังกล่าวเป็นการลงทุนผ่านการทำสัญญาเช่าทางการเงินหรือสัญญาเช่าซื้อยานพาหนะ ซึ่งเงื่อนไขในการผ่อนชำระมีระยะเวลาประมาณ 4 - 5 ปี ขึ้นกับเงื่อนไขของสถาบันการเงินแต่ละแห่ง โดยการผ่อนชำระหนี้ตามสัญญาเช่าทางการเงินจะมีระยะเวลากว่าอายุการใช้งานของรถโดยสารที่จะทยอยสร้างรายได้ให้กับบริษัท ส่งผลให้ในช่วงการผ่อนชำระค่างวดรถ บริษัทจะมีสัดส่วนการผ่อนชำระค่างวดรถที่ลงทุนต่อรายได้จากการบริการสูงกว่าสัดส่วนการสร้างรายได้ของรถ จึงทำให้หนี้สินหมุนเวียนสูงกว่าสินทรัพย์หมุนเวียน แต่สำหรับปี 2558 ทางบริษัทได้ออกหุ้นสามัญใหม่จำนวน 160,000,000 หุ้น เสนอขายหุ้นสามัญต่อประชาชนทำให้ทางบริษัทได้รับเงินจากการระดมทุนสุทธิจำนวน 140.55 ล้านบาท จึงทำให้ปี 2558 หนี้สินหมุนเวียนต่ำกว่าสินทรัพย์หมุนเวียน ซึ่งทางบริษัทมั่นใจว่าจะจัดการความเสี่ยงจากการผิดนัดชำระ (Default Risk) ลงได้

4. ทรัพย์สินที่ใช้ในการประกอบธุรกิจ

4.1 ยานพาหนะสำหรับให้บริการ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 บริษัทมีทรัพย์สินถาวรหลักที่บริษัทใช้ในการประกอบธุรกิจ ดังนี้

ประเภท	มูลค่าตามบัญชี (ล้านบาท)		ภาระผูกพัน
	ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557	ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558	
ยานพาหนะสำหรับขนส่ง-สุทธิ	295.50	345.13	บริษัทมีรถบัสโดยสารที่มีภาระค้ำประกันกับสถาบันการเงิน จำนวน 4 คัน โดยมีรายละเอียดดังต่อไปนี้ - บริษัทจำนำรถโดยสารจำนวน 4 คัน เพื่อใช้สำหรับวงเงินหนังสือค้ำประกันให้กับลูกค้าบางราย โดยรถที่ติดค้ำประกันให้กับลูกค้าได้แก่ รถบัสทะเบียนรถเลขที่ 30-1402 เลขที่ 30-1308 เลขที่ 30-1684 และเลขที่ 30-0646 ทั้งนี้ การจำนำดังกล่าวเป็นลักษณะการทำเอกสารโอนลอย โดยไม่ได้ดำเนินการโอนกรรมสิทธิ์ยานพาหนะให้แก่เจ้าหนี้แต่อย่างใด
ส่วนปรับปรุงอาคาร-สุทธิ	3.00	4.19	
เครื่องมือเครื่องใช้สำนักงาน-สุทธิ	2.05	2.05	
รวมมูลค่าสุทธิตามบัญชี	300.55	351.37	

หมายเหตุ : ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 บริษัทมีรถโดยสารของบริษัทที่ให้บริการรวมทั้งสิ้น 139 คัน แบ่งเป็นรถบัส 127 คัน รถมินิบัส 2 คัน รถตู้วีไอพี 2 คัน และรถตู้ 8 คัน และมีรถสนับสนุนเพื่อการซ่อมบำรุงและใช้ในการปฏิบัติงานสนับสนุนการเดินรถจำนวน 6 คัน

4.2 รายละเอียดที่ดินและอาคารที่ใช้ในการประกอบธุรกิจ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 บริษัทไม่มีที่ดินและอาคารที่เป็นกรรมสิทธิ์ของบริษัท โดยปัจจุบันบริษัทมีสำนักงานและสถานที่จอดรถ ซึ่งเช่าจากบุคคลเกี่ยวข้องและบุคคลภายนอกที่ไม่มีความเกี่ยวข้องกับผู้ถือหุ้น กรรมการ และผู้บริหารของบริษัท ทั้งนี้สามารถสรุปรายละเอียดทรัพย์สินที่เช่าเพื่อใช้ในการประกอบธุรกิจ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 ได้ดังนี้

อาคารสำนักงานใหญ่ และสถานที่จอดรถโดยสารของบริษัทและสถานที่ซ่อมบำรุงรถโดยสารของบริษัท ในนิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร อำเภอพานทอง จังหวัดชลบุรี

บริษัทเช่าพื้นที่อาคารและที่ดินในนิคมอมตะนคร จังหวัดชลบุรี จากบริษัท กรมดิษฐ์พาร์ค จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทเกี่ยวข้องกับกรรมการของบริษัท เพื่อใช้เป็นสำนักงานใหญ่และสถานที่จอดรถ ซึ่งที่ประชุมคณะกรรมการตรวจสอบครั้งที่ 1/2559 เมื่อวันที่ 25 กุมภาพันธ์ 2559 มีมติรับทราบการเข้าทำรายการระหว่างกันดังกล่าว และมี

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

ความเห็นว่าเป็นไปเพื่อประโยชน์ของบริษัท โดยการดำเนินการดังกล่าวเป็นไปตามเงื่อนไขการค้าปกติทั่วไป รายการดังกล่าวสามารถสรุปสาระสำคัญของสัญญาดังนี้

1) รายละเอียดสำคัญของสัญญาเช่าอาคารและสัญญาบริการ ในนิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร - สำนักงานใหญ่	
คู่สัญญา	บริษัท กรมศิษฐ์พาร์ก จำกัด ในฐานะผู้ให้เช่า และผู้ให้บริการ
วันที่ทำสัญญา	1 เมษายน 2557
ลักษณะสัญญา	- สัญญาเช่าพื้นที่บางส่วนในอาคารสำนักงานในโครงการกรมศิษฐ์พาร์ก ซึ่งตั้งอยู่เลขที่ 700/199 หมู่ที่ 1 ตำบลบ้านเก่า อำเภอบางบาล จังหวัดลพบุรี โดยบริษัทเช่าเฉพาะพื้นที่ชั้น 1 ขนาดพื้นที่รวม 238 ตารางเมตร เพื่อใช้เป็นที่ตั้งสำนักงานใหญ่ของบริษัท - สัญญาให้บริการ ซึ่งบริษัท กรมศิษฐ์พาร์ก จำกัด มีหน้าที่ดูแลพื้นที่จอดรถและสาธารณูปโภคภายในโครงการกรมศิษฐ์พาร์ก รวมถึงการจราจรในโครงการ ทั้งนี้ การให้บริการดังกล่าวไม่รวมการดูแลภายในพื้นที่เช่าของผู้เช่า
อายุสัญญา	เริ่มตั้งแต่วันที่ 1 พฤษภาคม 2557 ครบกำหนดในวันที่ 30 เมษายน 2560
อัตราค่าเช่า	อัตราค่าเช่าตารางเมตรละ 120 บาทต่อเดือน คิดเป็นค่าเช่าเดือนละ 16,560 บาทต่อเดือน (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) และมีอัตราค่าบริการ 12,000 บาทต่อเดือน (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) ซึ่งเป็นอัตราค่าเช่าและอัตราค่าบริการที่ต่ำกว่าราคาตลาด เนื่องจากบริษัทเช่าเป็นระยะเวลานานและมีขนาดพื้นที่เช่ามากกว่าพื้นที่เช่าข้างเคียง
การต่ออายุสัญญา	ให้ผู้เช่าแจ้งความประสงค์แก่ผู้ให้เช่าทราบล่วงหน้าเป็นหนังสือไม่น้อยกว่า 90 วันก่อนครบกำหนดการเช่า โดยถ้าบริษัทต่อสัญญาเช่าต่อไปอีก ทางผู้ให้เช่าจะทำการปรับขึ้นอัตราค่าเช่าในอัตราร้อยละ 10 ต่อปี ทั้งนี้ หากสัญญาเช่าสิ้นสุดลง ให้ถือว่าสัญญาบริการสิ้นสุดลงด้วยเช่นกัน

หมายเหตุ :

- ผู้ให้บริการตกลงจัดโทรศัพท์สายตรงให้แก่ผู้รับบริการจำนวน 2 คู่สาย
- ผู้รับบริการเป็นผู้รับผิดชอบชำระค่าไฟฟ้า ค่าโทรศัพท์ และค่าน้ำประปา ตามที่เกิดขึ้นจริง โดยชำระให้แก่ผู้ให้บริการ

2) รายละเอียดสำคัญของสัญญาเช่าที่ดิน ในนิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร - สถานที่จอดรถโดยสารของบริษัท และสถานที่ซ่อมบำรุงรถโดยสารของบริษัท	
คู่สัญญา	บริษัท กรมศิษฐ์ พาร์ก จำกัด ในฐานะผู้ให้เช่า
วันที่ทำสัญญา	1 กันยายน 2558
ลักษณะสัญญา	สัญญาเช่าพื้นที่ตามสภาพ โดยที่ไม่มีการปรับถมหรือพัฒนาใดๆ โดยที่ดินมีขนาด 1 ไร่ 200 ตารางวา ตั้งอยู่ติดกับสำนักงานใหญ่ เพื่อใช้เป็นที่จอดรถโดยสารของบริษัทและสถานที่ซ่อมบำรุงรถโดยสารของบริษัท
อายุสัญญา	เริ่มตั้งแต่วันที่ 1 กันยายน 2558 ครบกำหนดในวันที่ 31 สิงหาคม 2560
อัตราค่าเช่า	อัตราค่าเช่าเดือนละ 30,000 บาทต่อเดือน ซึ่งเป็นอัตราค่าเช่าที่ต่ำกว่าราคาตลาด เนื่องจากบริษัทเช่าเป็นระยะเวลานานและมีขนาดพื้นที่เช่ามากกว่าพื้นที่เช่าข้างเคียง

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

2) รายละเอียดสำคัญของสัญญาเช่าที่ดิน ในนิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร - สถานที่จอดรถโดยสารของบริษัท และสถานที่ซ่อมบำรุงรถโดยสารของบริษัท

การต่ออายุสัญญา ไม่ระบุเงื่อนไขการต่อสัญญา

หมายเหตุ : ผู้เช่าตกลงชำระค่าบำรุงรักษาเป็นรายเดือนสำหรับพื้นที่ส่วนกลาง การรักษาความปลอดภัย ความสะอาดของถนน พื้นที่สีเขียว และสาธารณูปโภคส่วนกลางของโครงการฯ

อาคารสำนัก และสถานที่จอดรถโดยสารของบริษัทและสถานที่ซ่อมบำรุงรถโดยสารของบริษัท ในนิคมอุตสาหกรรมมาบตาพุด อำเภอเมืองระยอง จังหวัดระยอง

บริษัทเช่าพื้นที่อาคารและที่ดินจากบุคคลอื่น ซึ่งไม่ได้มีความเกี่ยวข้องกับผู้ออหุ้่น กรรมการ และผู้บริหารบริษัท โดยมีรายละเอียดสัญญาดังนี้

1) รายละเอียดสำคัญของสัญญาเช่าพื้นที่ - อาคารสำนักสาขาและสถานที่จอดรถโดยสารของบริษัทและสถานที่ซ่อมบำรุงรถโดยสารของบริษัท

คู่สัญญา	นางแดงแหว ชื่นภิรมย์ ในฐานะผู้ให้เช่า
วันที่ทำสัญญา	1 เมษายน 2555
ลักษณะสัญญา	สัญญาเช่าที่ดินโฉนดเลขที่ 102538 ตั้งอยู่ที่ ตำบลห้วยโป่ง อำเภอเมืองระยอง จังหวัดระยอง ขนาดเนื้อที่ประมาณ 3 ไร่ เพื่อใช้เป็นที่ตั้งอาคารสำนักสาขา และสถานที่จอดรถโดยสารของบริษัทและสถานที่ซ่อมบำรุงรถโดยสารของบริษัท
อายุสัญญา	เริ่มตั้งแต่วันที่ 1 เมษายน 2558 ครอบคลุมในวันที่ 31 มีนาคม 2561 (สัญญาเช่านี้ เป็นสัญญาเช่าปีที่ 4 - 6 แล้ว โดยสัญญาเช่าปีที่ 1 - 3 เริ่มตั้งแต่วันที่ 1 เมษายน 2555 - 31 มีนาคม 2558)
อัตราค่าเช่า	อัตราค่าเช่าไร่ละ 4,500 บาทต่อเดือน (ไม่รวมภาษีรายได้บุคคลธรรมดา ได้แก่ ภาษีโรงเรือน ภาษีที่ดินและภาษีอื่นใดที่เกิดจากการใช้สถานที่เช่าตามสัญญานี้)
การต่ออายุสัญญา	เมื่อครบกำหนดสัญญา 3 ปีแล้ว ผู้ให้เช่าให้คำมั่นว่าจะให้ผู้เช่าทำการเช่าทรัพย์สินที่เช่าต่อไป ภายใต้เงื่อนไขอื่น ๆ ตามสัญญาเดิมทุกประการ โดยมีอัตราค่าเช่าในปีที่ต่ออายุดังนี้ <ol style="list-style-type: none"> ปีที่ 4 - 5 อัตราค่าเช่าไร่ละ 4,500 บาทต่อเดือน ปีที่ 6 - 10 อัตราค่าเช่าไร่ละ 5,500 บาทต่อเดือน
เงื่อนไขอื่น	หลังจากสัญญาเช่าสิ้นสุดลง ถ้าผู้ให้เช่าต้องการที่จะขายที่ดิน 3 ไร่ ขอให้พิจารณาขายให้กับบริษัทเป็นรายแรก

หมายเหตุ : บริษัทเป็นผู้รับผิดชอบค่าไฟฟ้า ค่าน้ำประปา และค่าโทรศัพท์ตามการใช้งานจริง โดยชำระให้แก่หน่วยงานราชการโดยตรง

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

สถานที่จดทะเบียนโดยสารของบริษัททวงเวียนสุนทรภู่ อำเภอเมืองระยอง จังหวัดระยอง

บริษัทเช่าที่ดินจากบุคคลอื่น ซึ่งไม่ได้มีความเกี่ยวข้องกับผู้อื่น กรรมการ และผู้บริหารบริษัท โดยมีรายละเอียดสัญญาดังนี้

1) รายละเอียดสำคัญของสัญญาเช่าที่ดิน - สถานที่จดทะเบียนโดยสารของบริษัททวงเวียนสุนทรภู่	
คู่สัญญา	นายชิน ประเสริฐกิจติกุล ในฐานะผู้ให้เช่า
วันที่ทำสัญญา	27 เมษายน 2558
ลักษณะสัญญา	ผู้ให้เช่าตกลงให้เช่าและผู้เช่าตกลงเช่าที่ดินโฉนดเลขที่ 156805 ตั้งอยู่ที่ ตำบลเนินพระ อำเภอเมืองระยอง จังหวัดระยอง เนื้อที่ประมาณ 4 ไร่
อายุสัญญา	เริ่มตั้งแต่วันที่ 1 พฤษภาคม 2558 ครบกำหนดในวันที่ 30 เมษายน 2559
อัตราค่าเช่า	อัตราค่าเช่าปีละ 16,842.11 บาทต่อเดือน (ไม่รวมภาษีรายได้บุคคลธรรมดา ได้แก่ ภาษีโรงเรือน ภาษีที่ดินและภาษีอื่นใดที่เกิดจากการใช้สถานที่เช่าตามสัญญานี้)
การต่ออายุสัญญา	ให้ผู้เช่าแจ้งความประสงค์แก่ผู้ให้เช่าทราบล่วงหน้าเป็นหนังสือไม่น้อยกว่า 90 วันก่อนครบกำหนดการเช่า

หมายเหตุ : บริษัทเป็นผู้รับผิดชอบค่าไฟฟ้า ค่าน้ำประปา และค่าโทรศัพท์ตามการใช้จริง โดยชำระให้แก่หน่วยงานราชการโดยตรง

อาคารสำนักงานและสถานที่จดทะเบียนโดยสารของบริษัท ที่บางพระ อำเภอสรีราชา จังหวัดชลบุรี

บริษัทเช่าที่ดินจากบุคคลอื่น ซึ่งไม่ได้มีความเกี่ยวข้องกับผู้อื่น กรรมการ และผู้บริหารบริษัท โดยประกอบด้วยสัญญาเช่าพื้นที่หลักและสัญญาเช่าพื้นที่ส่วนต่อขยาย มีรายละเอียดสัญญาดังนี้

1) รายละเอียดสำคัญของสัญญาเช่าที่ดิน - อาคารสำนักงานและสถานที่จดทะเบียนโดยสารของบริษัท	
คู่สัญญา	นางช่อฉวี ชัยตระกูลทอง ในฐานะผู้ให้เช่า
วันที่ทำสัญญา	25 เมษายน 2558
ลักษณะสัญญา	สัญญาเช่าที่ดินโฉนดเลขที่ 5721 ตั้งอยู่ที่ ตำบลบางพระ อำเภอสรีราชา จังหวัดชลบุรี เนื้อที่รวม 1 ไร่ 1 งาน 7 ตารางวา พร้อมสิ่งปลูกสร้างบนโฉนดที่ดินดังกล่าวเป็น ห้องแถวไม้ชั้นเดียว จำนวน 3 ห้อง และอาคารชั้นเดียวจำนวน 1 ห้อง ขนาดประมาณ 32 ตารางเมตร เลขที่ 102/48 หมู่ 9 ตำบลบางพระ อำเภอสรีราชา จังหวัดชลบุรี พร้อมที่ดินโดยรอบอาคาร เนื้อที่ประมาณ 20 ตารางวา เพื่อใช้ประกอบกิจการสำนักงาน สถานที่จอดและซ่อมบำรุงยานพาหนะ
อายุสัญญา	เริ่มตั้งแต่วันที่ 1 พฤษภาคม 2558 ครบกำหนดในวันที่ 30 เมษายน 2561
อัตราค่าเช่า	ค่าเช่าปีที่ 1 เดือนละ 32,000 บาท (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) ค่าเช่าปีที่ 2 เดือนละ 33,000 บาท (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) ค่าเช่าปีที่ 3 เดือนละ 34,000 บาท (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)
การต่ออายุสัญญา	ให้ผู้เช่าแจ้งความประสงค์แก่ผู้ให้เช่าทราบล่วงหน้าเป็นหนังสือภายใน 30 วันก่อนครบกำหนดของสัญญา

หมายเหตุ : บริษัทเป็นผู้รับผิดชอบค่าไฟฟ้า ค่าน้ำประปา และค่าโทรศัพท์ตามการใช้จริง โดยชำระให้แก่หน่วยงานราชการโดยตรง

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

4.3 รายละเอียดยานพาหนะ

บริษัทมียานพาหนะ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 จำนวนทั้งสิ้น 145 คัน โดยแบ่งเป็นยานพาหนะที่บริษัทใช้สำหรับการให้บริการ จำนวน 139 คัน และยานพาหนะใช้สนับสนุนเพื่อใช้ในการซ่อมบำรุงและใช้ในการปฏิบัติงานสนับสนุนการเดินรถจำนวน 6 คัน ทั้งนี้ สามารถแบ่งตามประเภทรถและภาระผูกพัน ได้ดังนี้

1. ยานพาหนะสำหรับให้บริการ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 บริษัทมีรถโดยสารทั้งหมด 139 คัน แบ่งเป็นรถบัส 127 คัน รถมินิบัส 2 คัน รถตู้วีไอพี 2 คัน และรถตู้ 8 คัน ซึ่งสามารถแบ่งตามลักษณะภาระผูกพันได้ดังนี้

1) รถบัสและรถตู้ที่ไม่มีภาระผูกพันกับเจ้าหนี้สถาบันการเงิน

บริษัทมีรถบัสและรถตู้ที่เป็นเจ้าของกรรมสิทธิ์ จำนวน 40 คัน โดยมีรายละเอียด ดังต่อไปนี้

ลำดับที่	รหัสประจำรถ	ทะเบียนรถ	ประเภทรถ	ยี่ห้อ
1	B05	30-1302	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
2	B09	30-1301	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
3	B10	30-1338	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
4	B11	30-1339	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
5	B14	30-1391	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
6	B16	30-1390	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
7	B23	30-1547	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
8	B25	30-1584	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
9	B26	30-1583	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
10	B27	30-1585	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
11	B28	30-1585	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
12	B29	30-1587	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
13	B30	30-1588	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
14	B36	30-1687	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
15	B42	30-1837	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
16	B43	30-1896	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
17	B44	30-1942	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
18	B73	30-0647	รถบัสปรับอากาศ	เบนซ์
19	B76	30-2587	รถบัสปรับอากาศ	อีซูซุ
20	B77	30-2584	รถบัสปรับอากาศ	มิตซูบิชิ
21	B80	30-0703	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
22	B81	30-2641	รถบัสปรับอากาศ	อีซูซุ
23	B82	30-2646	รถบัสปรับอากาศ	นิสสัน
24	B83	30-2648	รถบัสปรับอากาศ	นิสสัน

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

ลำดับที่	รหัสประจำรถ	ทะเบียนรถ	ประเภทรถ	ยี่ห้อ
25	MB01	30-1246	รถมินิบัสปรับอากาศ	โกลเด้น ดราก้อน
26	V07	30-2984	รถตู้	โตโยต้า
27	B45	30-1976	รถบัสปรับอากาศ	สแกนเนีย
28	B46	30-1977	รถบัสปรับอากาศ	สแกนเนีย
29	B47	30-1978	รถบัสปรับอากาศ	สแกนเนีย
30	V11	30-2136	รถตู้	โตโยต้า
31	V12	30-2137	รถตู้	โตโยต้า
32	B48	30-1987	รถบัสปรับอากาศ	สแกนเนีย
33	B49	30-1988	รถบัสปรับอากาศ	สแกนเนีย
34	B50	30-1990	รถบัสปรับอากาศ	สแกนเนีย
35	B51	30-1992	รถบัสปรับอากาศ	สแกนเนีย
36	B52	30-1993	รถบัสปรับอากาศ	สแกนเนีย
37	V14	30-2953	รถตู้	โตโยต้า
38	V15	30-2970	รถตู้	โตโยต้า
39	B-138	30-0841	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
40	B-139	30-0842	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่

2) รถบัสและรถตู้ภายใต้สัญญาลีสซิ่ง (Financial Leasing) กับเจ้าหนี้สถาบันการเงิน

บริษัทมีรถบัสและรถตู้ภายใต้สัญญาเช่าทางการเงิน จำนวน 70 คัน โดยมีรายละเอียดดังต่อไปนี้

ลำดับ	รหัสประจำรถ	ทะเบียนรถ	วันที่ทำสัญญา	วันที่สิ้นสุดการผ่อน	ระยะเวลาสัญญาโดยประมาณ (ปี)	ประเภทรถ	ยี่ห้อ
1	B08	30-1286	05-มี.ค.-55	12-มี.ค.-60	5	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
2	B12	30-1401	05-มี.ค.-55	12-มี.ค.-60	5	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
3	B15	30-1389	05-มี.ค.-55	12-มี.ค.-60	5	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
4	B31	30-1615	12-มี.ค.-55	12-มี.ค.-60	5	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
5	B32	30-1614	12-มี.ค.-55	12-มี.ค.-60	5	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
6	B33	30-1637	12-มี.ค.-55	12-มี.ค.-60	5	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
7	B34	30-1638	12-มี.ค.-55	12-มี.ค.-60	5	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
8	B35	30-1681	14-พ.ย.-56	13-ธ.ค.-61	5	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

ลำดับ	รหัสประจำรถ	ทะเบียนรถ	วันที่ทำสัญญา	วันที่สิ้นสุดการผ่อน	ระยะเวลาสัญญาโดยประมาณ (ปี)	ประเภทรถ	ยี่ห้อ
9	B37	30-1686	14-พ.ย.-56	13-ธ.ค.-61	5	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
10	B38	30-1685	14-พ.ย.-56	13-ธ.ค.-61	5	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
11	B39	30-1682	14-พ.ย.-56	13-ธ.ค.-61	5	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
12	B64	30-2373	29-ต.ค.-55	25-พ.ย.-60	5	รถบัสปรับอากาศ	อีซูซุ
13	B65	30-2344	22-ส.ค.-55	12-ก.ย.-60	5	รถบัสปรับอากาศ	อีซูซุ
14	B67	30-2352	07-ก.ย.-55	12-ต.ค.-60	5	รถบัสปรับอากาศ	อีซูซุ
15	B68	30-2354	26-ก.ย.-55	18-ต.ค.-60	5	รถบัสปรับอากาศ	อีซูซุ
16	B74	30-2515	24-ก.ย.-56	21-ต.ค.-61	5	รถบัสปรับอากาศ	เบนซ์
17	B75	30-2521	24-ก.ย.-56	21-ต.ค.-61	5	รถบัสปรับอากาศ	มาคิร่า
18	B105	30-2633	18-เม.ย.-57	22-เม.ย.-62	5	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
19	B106	30-2634	18-เม.ย.-57	22-เม.ย.-62	5	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
20	B107	30-2635	18-เม.ย.-57	22-เม.ย.-62	5	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
21	B108	30-2636	18-เม.ย.-57	22-เม.ย.-62	5	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
22	B109	30-2637	18-เม.ย.-57	22-เม.ย.-62	5	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
23	B110	30-2638	18-เม.ย.-57	22-เม.ย.-62	5	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
24	VVS01	30-0849	18-ธ.ค.-58	25-ธ.ค.-62	4	รถตู้	โตโยต้า
25	VVS02	30-0850	18-ธ.ค.-58	25-ธ.ค.-62	4	รถตู้	โตโยต้า

3) รถบัสและรถตู้ภายใต้สัญญาเช่าซื้อ (Hire Purchase) กับเจ้าหนี้สถาบันการเงิน

บริษัทมีรถบัสและรถตู้ภายใต้สัญญาเช่าสัญญาเช่าซื้อ จำนวน 25 คัน โดยมีรายละเอียด ดังต่อไปนี้

ลำดับ	รหัสประจำรถ	ทะเบียนรถ	วันที่ทำสัญญา	วันที่สิ้นสุดการผ่อน	ระยะเวลาสัญญาโดยประมาณ (ปี)	ประเภทรถ	ยี่ห้อ
1	B08	30-1286	05-มี.ค.-55	12-มี.ค.-60	5	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
2	B12	30-1401	05-มี.ค.-55	12-มี.ค.-60	5	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่
3	B15	30-1389	05-มี.ค.-55	12-มี.ค.-60	5	รถบัสปรับอากาศ	ฮีโน่

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

ลำดับ	รหัสประจำรถ	ทะเบียนรถ	วันที่ทำสัญญา	วันที่สิ้นสุดการผ่อน	ระยะเวลาสัญญาโดยประมาณ (ปี)	ประเภทรถ	ยี่ห้อ
4	B31	30-1615	12-มี.ค.-55	12-มี.ค.-60	5	รถขับปรับอากาศ	ฮิโน
5	B32	30-1614	12-มี.ค.-55	12-มี.ค.-60	5	รถขับปรับอากาศ	ฮิโน
6	B33	30-1637	12-มี.ค.-55	12-มี.ค.-60	5	รถขับปรับอากาศ	ฮิโน
7	B34	30-1638	12-มี.ค.-55	12-มี.ค.-60	5	รถขับปรับอากาศ	ฮิโน
8	B35	30-1681	14-พ.ย.-56	13-ธ.ค.-61	5	รถขับปรับอากาศ	ฮิโน
9	B37	30-1686	14-พ.ย.-56	13-ธ.ค.-61	5	รถขับปรับอากาศ	ฮิโน
10	B38	30-1685	14-พ.ย.-56	13-ธ.ค.-61	5	รถขับปรับอากาศ	ฮิโน
11	B39	30-1682	14-พ.ย.-56	13-ธ.ค.-61	5	รถขับปรับอากาศ	ฮิโน
12	B64	30-2373	29-ต.ค.-55	25-พ.ย.-60	5	รถขับปรับอากาศ	อิซูซุ
13	B65	30-2344	22-ส.ค.-55	12-ก.ย.-60	5	รถขับปรับอากาศ	อิซูซุ
14	B67	30-2352	07-ก.ย.-55	12-ต.ค.-60	5	รถขับปรับอากาศ	อิซูซุ
15	B68	30-2354	26-ก.ย.-55	18-ต.ค.-60	5	รถขับปรับอากาศ	อิซูซุ
16	B74	30-2515	24-ก.ย.-56	21-ต.ค.-61	5	รถขับปรับอากาศ	เบนซ์
17	B75	30-2521	24-ก.ย.-56	21-ต.ค.-61	5	รถขับปรับอากาศ	มาคิรอส
18	B105	30-2633	18-เม.ย.-57	22-เม.ย.-62	5	รถขับปรับอากาศ	ฮิโน
19	B106	30-2634	18-เม.ย.-57	22-เม.ย.-62	5	รถขับปรับอากาศ	ฮิโน
20	B107	30-2635	18-เม.ย.-57	22-เม.ย.-62	5	รถขับปรับอากาศ	ฮิโน
21	B108	30-2636	18-เม.ย.-57	22-เม.ย.-62	5	รถขับปรับอากาศ	ฮิโน
22	B109	30-2637	18-เม.ย.-57	22-เม.ย.-62	5	รถขับปรับอากาศ	ฮิโน
23	B110	30-2638	18-เม.ย.-57	22-เม.ย.-62	5	รถขับปรับอากาศ	ฮิโน
24	VVS01	30-0849	18-ธ.ค.-58	25-ธ.ค.-62	4	รถตู้	โตโยต้า
25	VVS02	30-0850	18-ธ.ค.-58	25-ธ.ค.-62	4	รถตู้	โตโยต้า

ทั้งนี้ บริษัทพิจารณาคัดเลือกลักษณะของการทำสัญญาเช่าทางการเงินระหว่างสัญญา리스ซิ่ง (Financial Leasing) และสัญญาเช่าซื้อ (Hire Purchase) โดยพิจารณาจากความเหมาะสมของการชำระค่างวด อัตราดอกเบี้ย ค่าใช้จ่ายทางภาษีที่รับรู้ และการบันทึกบัญชีผ่านสัญญาทั้งสองรูปแบบ เนื่องจากการตัดค่าเสื่อมราคาและต้นทุน

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

ทางการเงินของสัญญาทั้งสองรูปแบบมีข้อจำกัดและแตกต่างกัน ส่งผลให้ต้นทุนทางภาษีที่บริษัทต้องชำระในแต่ละปีแตกต่างกันออกไป

4) รถบัสและรถตู้ที่มีภาระค้ำประกัน

บริษัทมีรถบัสและรถตู้ที่มีภาระค้ำประกันกับสถาบันการเงิน จำนวน 4 คัน โดยมีรายละเอียด ดังต่อไปนี้

รายละเอียดการค้ำประกัน	จำนวนรถ (คัน)	รหัสประจำรถ	ทะเบียนรถ	วันที่ทำสัญญา	ประเภทรถ	ยี่ห้อ
1) วงเงินหนังสือค้ำประกันสำหรับลูกค้า (Bank Guarantee)	1	B07	30-1308	26-ก.พ.-56	บัสปรับอากาศ	อีโน
	2	B17	30-1402	13-มิ.ย.-56	บัสปรับอากาศ	อีโน
	3	B40	30-1684	26-มี.ค.-57	บัสปรับอากาศ	อีโน
	4	B72	30-0646	08-พ.ย.-55	บัสปรับอากาศ	อีซูซุ

ทั้งนี้ การจำนำดังกล่าวเป็นลักษณะการทำเอกสาร โอนลอย โดยไม่ได้ดำเนินการโอนกรรมสิทธิ์ยานพาหนะให้แก่เจ้าหนี้แต่อย่างใด

5) ยานพาหนะสำหรับสนับสนุนเพื่อการซ่อมบำรุงและใช้ในการปฏิบัติงานสนับสนุนการเดินรถ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 บริษัทมีรถกระบะสำหรับฝ่ายปฏิบัติการและฝ่ายบำรุงรักษาเพื่อใช้ในการปฏิบัติงานสนับสนุนการเดินรถ จำนวน 6 คัน ดังนี้

ลำดับ	ทะเบียนรถ	วันที่ทำสัญญาเช่าซื้อ	วันที่สิ้นสุดการชำระ	ระยะเวลาสัญญาโดยประมาณ (ปี)	ประเภทรถ	ยี่ห้อ
1	ขต 3086	13 ธ.ค. 55	27 ม.ค. 60	4	รถกระบะ	มิตซูบิชิ
2	ขท 1057	28 ธ.ค. 55	11 ก.พ. 60	4	รถกระบะ	มิตซูบิชิ
3	ฒจ 9153	ผ่อนชำระเสร็จสิ้นแล้ว		4	รถกระบะ	ดีเอฟเอ็ม
4	ฒฉ 6838	ผ่อนชำระเสร็จสิ้นแล้ว		4	รถกระบะ	ดีเอฟเอ็ม
5	ผม 2179	06 พ.ย. 55	21 ธ.ค. 59	4	รถกระบะ	มิตซูบิชิ
6	ผม 8065	02 พ.ค. 56	12 มิ.ย. 60	4	รถกระบะ	มิตซูบิชิ

หมายเหตุ : ณ ปัจจุบัน บริษัทได้ผ่อนชำระภาระหนี้ของยานพาหนะสำหรับสนับสนุนการให้บริการลำดับที่ 3 และลำดับที่ 4 กับสถาบันการเงินครบทั้งจำนวนแล้ว

4.4 ทรัพย์สินไม่มีตัวตน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 บริษัทมีสินทรัพย์ไม่มีตัวตนจำนวน 0.42 ล้านบาท ได้แก่ระบบโปรแกรมคอมพิวเตอร์

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

4.5 ใบอนุญาตในการประกอบธุรกิจ

บริษัทได้รับใบอนุญาตประกอบกิจการขนส่งไม่ประจำทางด้วยรถที่ใช้ในการขนส่งผู้โดยสารเลขที่ 70/2553 ออกโดยกรมขนส่งทางบก ตั้งแต่วันที่ 11 มกราคม 2559 ถึงวันที่ 10 มกราคม 2564 เป็นระยะเวลา 5 ปี

4.6 สัญญาสำคัญที่เกี่ยวข้องในการดำเนินธุรกิจ

1) สัญญาให้บริการ

บริษัทมีสัญญาการให้บริการรับส่งบุคลากรกับลูกค้า ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 รวมจำนวนทั้งสิ้น 24 สัญญา โดยมีสาระสำคัญของสัญญา ดังนี้

1. บริษัท บริดจสโตน ไทร์ แมนูแฟคเจอร์ (ประเทศไทย) จำกัด /1	
สถานที่ตั้ง	นิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร
ระยะเวลาตามสัญญา	เริ่มเดือนกรกฎาคม 2558 (สัญญาเดิมเริ่มเดือนกรกฎาคม 2557)
ลักษณะการให้บริการ	ให้บริการรับส่งบุคลากรตามจุดและตามเวลาที่ผู้ว่าจ้างกำหนด ด้วยรถที่มีสภาพได้มาตรฐานตามที่ตกลงกันไว้
รูปแบบการคิดค่าบริการ	อัตราค่าบริการแบบคงที่ตามระยะทาง
การชำระค่าบริการ	ชำระค่าบริการภายในวันที่ 25 ของทุกเดือน
ค่าปรับกรณีไม่สามารถนำพนักงานมาส่งตามเวลาที่กำหนด	กรณีไม่สามารถจัดหารถมารับส่งบุคลากรได้ตามวันเวลาที่กำหนด ผู้ให้บริการจะจ่ายค่าปรับในอัตรา 2 เท่าของค่าจ้างต่อเที่ยว และจ่ายค่าใช้จ่ายทั้งหมดที่เกิดขึ้นจริงแก่ผู้รับบริการและพนักงานของผู้รับบริการ
เงื่อนไขอื่นๆ	กรณีเกิดอุบัติเหตุและมีพนักงานของผู้รับบริการได้รับบาดเจ็บ หรือเสียชีวิต ผู้ให้บริการยินยอมจ่ายค่ารักษาพยาบาล ค่าทำศพและค่าใช้จ่ายอื่นๆ ที่เกิดขึ้น
การยกเลิกสัญญา	หากฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งต้องการยกเลิกสัญญา ให้แจ้งต่ออีกฝ่ายเป็นลายลักษณ์อักษรล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 30 วัน

2. บริษัท คอลเกต ปาล์ม โอเล็ฟ (ประเทศไทย) จำกัด /2	
สถานที่ตั้ง	นิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร
ระยะเวลาตามสัญญา	เริ่มเดือนมีนาคม 2556 โดยเมื่อครบกำหนดสัญญา หากไม่มีฝ่ายใดบอกเลิกสัญญา ให้ถือว่าสัญญาดังกล่าวมีผลบังคับใช้ต่อไปอีกจนกว่าฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งจะบอกเลิกสัญญา
ลักษณะการให้บริการ	ให้บริการรับส่งบุคลากรตามจุดและตามเวลาที่ผู้ว่าจ้างกำหนด ด้วยรถที่มีสภาพได้มาตรฐานตามที่ตกลงกันไว้
รูปแบบการคิดค่าบริการ	อัตราค่าบริการแบบคงที่ตามระยะทาง
การชำระค่าบริการ	ผู้รับบริการต้องชำระค่าบริการภายใน 30 วันนับจากวันที่ได้รับใบแจ้งหนี้
ค่าปรับกรณีไม่สามารถนำพนักงานมาส่งตามเวลาที่กำหนด	กรณีไม่สามารถจัดหารถมารับส่งบุคลากรได้ตามวันเวลาที่กำหนด ผู้ให้บริการจะจ่ายค่าปรับให้แก่ผู้รับบริการเท่ากับอัตราค่าบริการตามสัญญา และจ่ายค่าใช้จ่าย

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

2. บริษัท คอลเกต ปาล์ม โอลีฟ (ประเทศไทย) จำกัด /2

กำหนด	ทั้งหมดที่เกิดขึ้นจริงแก่ผู้รับบริการและพนักงานของผู้รับบริการ
เงื่อนไขอื่น	ผู้ให้บริการต้องจัดให้รถขนส่งทุกคันมีประกันภัย เพื่อให้การคุ้มครองผู้โดยสาร และบุคคลภายนอก สำหรับค่ารักษาพยาบาล หรือกรณีเสียชีวิตหรือพิการ
การยกเลิกสัญญา	หากฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งต้องการยกเลิกสัญญา ให้แจ้งต่ออีกฝ่ายเป็นลายลักษณ์อักษร ล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 30 วัน

3. บริษัท คาร์ดิแนล เซลท์ 222 (ประเทศไทย) จำกัด

สถานที่ตั้ง	นิคมอุตสาหกรรมอมตะซิตี้
ระยะเวลาตามสัญญา	เริ่มเดือนกันยายน 2557
ลักษณะการให้บริการ	ให้บริการรับส่งบุคลากรตามจุดและตามเวลาที่ผู้ว่าจ้างกำหนด ด้วยรถที่มีสภาพได้มาตรฐานตามที่ตกลงกันไว้
รูปแบบการคิดค่าบริการ	อัตราค่าบริการแบบคงที่ตามระยะทาง
การชำระค่าบริการ	ผู้รับบริการต้องชำระค่าบริการภายใน 30 วันนับจากวันที่ได้รับใบแจ้งหนี้
ค่าปรับกรณีไม่สามารถนำพนักงานมาส่งตามเวลาที่กำหนด	กรณีไม่สามารถจัดหารถมารับส่งบุคลากรได้ตามวันเวลาที่กำหนด ผู้ให้บริการจะจ่ายค่าปรับต่อเที่ยวตามอัตราที่ตกลงกันไว้ และในกรณีที่ผู้ให้บริการไม่จอดรอรับส่งตามป้าย อันเป็นเหตุให้พนักงานของผู้รับบริการต้องเดินทางเอง ผู้ให้บริการจะจ่ายค่าปรับตามอัตราที่ตกลงกัน
เงื่อนไขอื่น	ผู้ให้บริการต้องจัดให้รถขนส่งทุกคันมีประกันภัย เพื่อให้การคุ้มครองผู้โดยสาร และบุคคลภายนอก สำหรับค่ารักษาพยาบาล หรือกรณีเสียชีวิตหรือพิการ
การยกเลิกสัญญา	หากฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งต้องการยกเลิกสัญญา ให้แจ้งต่ออีกฝ่ายเป็นลายลักษณ์อักษร ล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 30 วัน

4. บริษัท ขูอะลี (ประเทศไทย) จำกัด /1

สถานที่ตั้ง	อำเภอบ้านค่าย จังหวัดระยอง
ระยะเวลาตามสัญญา	เริ่มเดือนเมษายน 2558 (สัญญาเดิมเริ่มเดือนเมษายน 2557)
ลักษณะการให้บริการ	ให้บริการรับส่งบุคลากรตามจุดและตามเวลาที่ผู้ว่าจ้างกำหนด ด้วยรถที่มีสภาพได้มาตรฐานตามที่ตกลงกันไว้
รูปแบบการคิดค่าบริการ	อัตราค่าบริการแบบคงที่ตามระยะทาง ที่ผันแปรตามอัตราค่าน้ำมันสดเชย
การชำระค่าบริการ	ผู้รับบริการต้องชำระค่าบริการภายใน 15 วันนับจากวันที่ได้รับใบแจ้งหนี้
ค่าปรับกรณีไม่สามารถนำพนักงานมาส่งตามเวลาที่กำหนด	กรณีไม่สามารถจัดหารถมารับส่งบุคลากรได้ตามวันเวลาที่กำหนด ผู้ให้บริการจะจ่ายค่าปรับต่อวัน ตามอัตราที่ตกลงกันไว้ และรับผิดชอบต่อค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นจริงในการจัดหาทดแทน

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

4. บริษัท ชูเฮล (ประเทศไทย) จำกัด /1

เงื่อนไขอื่น	ผู้ให้บริการต้องจัดให้รถขนส่งทุกคันมีประกันภัย เพื่อให้การคุ้มครองผู้โดยสาร และบุคคลภายนอก สำหรับค่ารักษาพยาบาล หรือกรณีเสียชีวิตหรือพิการ
การยกเลิกสัญญา	หากฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งต้องการยกเลิกสัญญา ให้แจ้งต่ออีกฝ่ายเป็นลายลักษณ์อักษร ล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 30 วัน

5. บริษัท ไคกิน อินดัสทรีส์ (ประเทศไทย) จำกัด

สถานที่ตั้ง	นิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร
ระยะเวลาตามสัญญา	เริ่มเดือนกันยายน 2557
ลักษณะการให้บริการ	ให้บริการรับส่งบุคลากรตามจุดและตามเวลาที่ผู้ว่าจ้างกำหนด ด้วยรถที่มีสภาพได้มาตรฐานตามที่ตกลงกันไว้
รูปแบบการคิดค่าบริการ	อัตราค่าบริการแบบคงที่ตามระยะทาง
การชำระค่าบริการ	ผู้รับบริการต้องชำระค่าบริการภายใน 30 วันนับจากวันที่ได้รับใบแจ้งหนี้
ค่าปรับกรณีไม่สามารถนำพนักงานมาส่งตามเวลาที่กำหนด	กรณีไม่สามารถจัดหารถมารับส่งบุคลากรได้ตามวันเวลาที่กำหนด ผู้ให้บริการจะจ่ายค่าปรับต่อวัน ตามอัตราที่ตกลงกันไว้ และรับผิดชอบต่อค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นจริงในการจัดหาทดแทน
เงื่อนไขอื่น	<ul style="list-style-type: none"> ผู้ให้บริการต้องจัดให้รถขนส่งทุกคันมีประกันภัย เพื่อให้การคุ้มครองผู้โดยสาร และบุคคลภายนอก สำหรับค่ารักษาพยาบาล หรือกรณีเสียชีวิตหรือพิการ เพื่อเป็นหลักประกันการปฏิบัติตามสัญญา ผู้ให้บริการได้จัดทำหนังสือค้ำประกันกับธนาคาร โดยยินยอมให้ผู้รับบริการเรียกค่าเสียหายจากหลักประกันได้ โดยไม่จำเป็นต้องเรียกร้องเอาจากผู้ให้บริการก่อน
การยกเลิกสัญญา	หากฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งต้องการยกเลิกสัญญา ให้แจ้งต่ออีกฝ่ายเป็นลายลักษณ์อักษร ล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 30 วัน

6. บริษัท โดนัลด์สัน (ประเทศไทย) จำกัด

สถานที่ตั้ง	นิคมอุตสาหกรรมอมตะซิตี้
อายุสัญญา	เริ่มเดือนมิถุนายน 2557
ลักษณะการให้บริการ	ให้บริการรับส่งบุคลากรตามจุดและตามเวลาที่ผู้ว่าจ้างกำหนด ด้วยรถที่มีสภาพได้มาตรฐานตามที่ตกลงกันไว้
รูปแบบการคิดค่าบริการ	อัตราค่าบริการแบบคงที่ตามระยะทาง ที่ผันแปรตามอัตราค่าน้ำมันสดเชย
การชำระค่าบริการ	ผู้รับบริการต้องชำระค่าบริการภายใน 30 วันนับจากวันที่ได้รับใบแจ้งหนี้
ค่าปรับกรณีไม่สามารถนำพนักงานมาส่งตามเวลาที่กำหนด	กรณีไม่สามารถจัดหารถมารับส่งบุคลากรได้ตามวันเวลาที่กำหนด ผู้ให้บริการจะจ่ายค่าปรับต่อวัน ตามอัตราที่ตกลงกันไว้ และรับผิดชอบต่อค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นจริงในการจัดหาทดแทน

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

6. บริษัท โน้ตส์สัน (ประเทศไทย) จำกัด

เงื่อนไขอื่น	ผู้ให้บริการต้องจัดให้รถขนส่งทุกคันมีประกันภัย เพื่อให้การคุ้มครองผู้โดยสารและบุคคลภายนอก สำหรับค่ารักษาพยาบาล หรือกรณีเสียชีวิตหรือพิการ
การยกเลิกสัญญา	หากฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งต้องการยกเลิกสัญญา ให้แจ้งต่ออีกฝ่ายเป็นลายลักษณ์อักษรล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 60 วัน

7. บริษัท อันวา สติล เซอร์วิส (ประเทศไทย) จำกัด /1

สถานที่ตั้ง	นิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร
ระยะเวลาตามสัญญา	เริ่มเดือนตุลาคม 2558 (สัญญาเดิมเริ่มเดือนตุลาคม 2557)
ลักษณะการให้บริการ	ให้บริการรับส่งบุคลากรตามจุดและตามเวลาที่ผู้ว่าจ้างกำหนด ด้วยรถที่มีสภาพได้มาตรฐานตามที่ตกลงกันไว้
รูปแบบการคิดค่าบริการ	อัตราค่าบริการแบบคงที่ตามระยะทาง
การชำระค่าบริการ	ผู้รับบริการต้องชำระค่าบริการภายใน 30 วันนับจากวันที่ได้รับใบแจ้งหนี้
ค่าปรับกรณีไม่สามารถนำพนักงานมาส่งตามเวลาที่กำหนด	กรณีไม่สามารถจัดหารถมารับส่งบุคลากรได้ตามวันเวลาที่กำหนด ผู้ให้บริการจะจ่ายค่าปรับต่อวัน ตามอัตราที่ตกลงกันไว้ และรับผิดชอบต่อค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นจริงในการจัดหาทดแทน
เงื่อนไขอื่น	ผู้ให้บริการต้องจัดให้รถขนส่งทุกคันมีประกันภัย เพื่อให้การคุ้มครองผู้โดยสารและบุคคลภายนอก สำหรับค่ารักษาพยาบาล หรือกรณีเสียชีวิตหรือพิการ
การยกเลิกสัญญา	หากฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งต้องการยกเลิกสัญญา ให้แจ้งต่ออีกฝ่ายเป็นลายลักษณ์อักษรล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 30 วัน

8. บริษัท อินเตอร์เฟคพลอร์ (ประเทศไทย) จำกัด

สถานที่ตั้ง	นิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร
ระยะเวลาตามสัญญา	เริ่มเดือนมกราคม 2558
ลักษณะการให้บริการ	ให้บริการรับส่งพนักงานตามจุดและตามเวลาที่ผู้ว่าจ้างกำหนด ด้วยรถที่มีสภาพได้มาตรฐานตามที่ตกลงกันไว้
รูปแบบการคิดค่าบริการ	อัตราค่าบริการแบบคงที่ตามระยะทาง ที่ผันแปรตามอัตราค่าน้ำมันสดเฉลี่ย
การชำระค่าบริการ	ผู้รับบริการต้องชำระค่าบริการภายใน 15 วันนับจากวันที่ได้รับใบแจ้งหนี้
ค่าปรับกรณีไม่สามารถนำพนักงานมาส่งตามเวลาที่กำหนด	กรณีไม่สามารถจัดหารถมารับส่งพนักงานได้ตามวันเวลาที่กำหนด ผู้ให้บริการจะจ่ายค่าปรับต่อวัน ตามอัตราที่ตกลงกันไว้ และรับผิดชอบต่อค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นจริงในการจัดหาทดแทน
เงื่อนไขอื่น	ผู้ให้บริการต้องจัดให้รถขนส่งทุกคันมีประกันภัย เพื่อให้การคุ้มครองผู้โดยสารและบุคคลภายนอก สำหรับค่ารักษาพยาบาล หรือกรณีเสียชีวิตหรือพิการ
การยกเลิกสัญญา	หากฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งต้องการยกเลิกสัญญา ให้แจ้งต่ออีกฝ่ายเป็นลายลักษณ์อักษร

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

8. บริษัท อินเทอร์เน็ตประเทศไทย จำกัด

ล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 30 วัน

9-11 บริษัท เจเทคโตะ (ไทยแลนด์) จำกัด และในกลุ่ม

9. ชื่อบริษัท	บริษัท เจเทคโตะ (ไทยแลนด์) จำกัด - สำนักงานใหญ่
สถานที่ตั้ง	ถนนบางนาตราด ต.บางวัว อ.บางพระ ก.จ.ฉะเชิงเทรา
ระยะเวลาตามสัญญา	เริ่มเดือนกรกฎาคม 2557
10. ชื่อบริษัท	บริษัท เจเทคโตะ (ไทยแลนด์) จำกัด - สาขานิคมอุตสาหกรรมเกตเวย์
สถานที่ตั้ง	นิคมอุตสาหกรรมเกตเวย์ จ.ฉะเชิงเทรา
ระยะเวลาตามสัญญา	เริ่มเดือนกรกฎาคม 2557
11. ชื่อบริษัท	บริษัท โคโย จอยท์ (ไทยแลนด์) จำกัด
สถานที่ตั้ง	ถนนบางนาตราด ต.บางวัว อ.บางพระ ก.จ.ฉะเชิงเทรา
ระยะเวลาตามสัญญา	เริ่มเดือนกรกฎาคม 2557
ลักษณะการให้บริการ	ให้บริการรับส่งบุคลากรตามจุดและตามเวลาที่ผู้ว่าจ้างกำหนด ด้วยรถที่มีสภาพได้มาตรฐานตามที่ตกลงกันไว้
รูปแบบการคิดค่าบริการ	อัตราค่าบริการแบบคงที่ตามระยะทาง
การชำระค่าบริการ	ผู้รับบริการต้องชำระค่าบริการภายใน 30 วันนับจากวันที่ได้รับใบแจ้งหนี้
ค่าปรับกรณีไม่สามารถนำพนักงานมาส่งตามเวลาที่กำหนด	กรณีไม่สามารถจัดหารถมารับส่งบุคลากรได้ตามวันเวลาที่กำหนด ผู้ให้บริการจะจ่ายค่าปรับต่อวัน ตามอัตราที่ตกลงกันไว้ และรับผิดชอบต่อค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นจริงในการจัดหาทดแทน
เงื่อนไขอื่น	ผู้ให้บริการต้องจัดให้รถขนส่งทุกคันมีประกันภัย เพื่อให้การคุ้มครองผู้โดยสารและบุคคลภายนอก สำหรับค่ารักษาพยาบาล หรือกรณีเสียชีวิตหรือพิการ
การยกเลิกสัญญา	หากฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งต้องการยกเลิกสัญญา ให้แจ้งต่ออีกฝ่ายเป็นลายลักษณ์อักษรล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 30 วัน

12. บริษัท สยามยูไนเต็ดสตีล (1995) จำกัด

สถานที่ตั้ง	นิคมอุตสาหกรรมมาบตาพุด
ระยะเวลาตามสัญญา	เริ่มเดือนเมษายน 2558 (สัญญาเดิมเริ่มเดือนมกราคม 2555)
ลักษณะการให้บริการ	ให้บริการรับส่งบุคลากรตามจุดและตามเวลาที่ผู้ว่าจ้างกำหนด ด้วยรถที่มีสภาพได้มาตรฐานตามที่ตกลงกันไว้
รูปแบบการคิดค่าบริการ	อัตราค่าบริการแบบคงที่ตามระยะทาง ที่ผันแปรตามอัตราค่าน้ำมันชัดเจน
การชำระค่าบริการ	ผู้รับบริการต้องชำระค่าบริการภายใน 30 วันนับจากวันที่ได้รับใบแจ้งหนี้
ค่าปรับกรณีไม่สามารถนำ	กรณีไม่สามารถจัดหารถมารับส่งบุคลากรได้ตามวันเวลาที่กำหนด ผู้รับบริการมี

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

12. บริษัท สยามยูไนเต็ดสตีล (1995) จำกัด	
พนักงานมาส่งตามเวลาที่กำหนด	สิทธิปรับผู้ให้บริการเป็นจำนวนเงินต่อวัน จนกว่าผู้ให้บริการจะหารถที่ตรงตามข้อกำหนด มาให้บริการได้
เงื่อนไขอื่น	<ul style="list-style-type: none"> ผู้ให้บริการต้องจัดให้รถขนส่งทุกคันมีประกันภัย เพื่อให้การคุ้มครองผู้โดยสารและบุคคลภายนอก สำหรับค่ารักษาพยาบาล หรือกรณีเสียชีวิตหรือพิการ เพื่อเป็นหลักประกันการปฏิบัติตามสัญญา ผู้ให้บริการได้จัดทำหนังสือค้ำประกันกับธนาคาร โดยยินยอมให้ผู้รับบริการเรียกค่าเสียหายจากหลักประกันได้ โดยไม่จำเป็นต้องเรียกร้องเอาจากผู้ให้บริการก่อน
การยกเลิกสัญญา	หากฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งต้องการยกเลิกสัญญา ให้แจ้งต่ออีกฝ่ายเป็นลายลักษณ์อักษรล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 30 วัน

13. บริษัท ไทยออยล์ จำกัด (มหาชน)	
สถานที่ตั้ง	อำเภอศรีราชา จังหวัดชลบุรี
ระยะเวลาตามสัญญา	เริ่มเดือนพฤศจิกายน 2558 (สัญญาเดิมเริ่มเดือนพฤศจิกายน 2553)
ลักษณะการให้บริการ	ให้บริการรับส่งบุคลากรตามจุดและตามเวลาที่ผู้ว่าจ้างกำหนด ด้วยรถที่มีสภาพได้มาตรฐานตามที่ตกลงกันไว้
รูปแบบการคิดค่าบริการ	อัตราค่าบริการแบบผันแปรตามราคาน้ำมันและระยะทางที่ให้บริการ (Minimum Guarantee)
การชำระค่าบริการ	ผู้รับบริการต้องชำระค่าบริการภายใน 30 วันนับจากวันที่ได้รับใบแจ้งหนี้
ค่าปรับกรณีไม่สามารถนำพนักงานมาส่งตามเวลาที่กำหนด	กรณีไม่สามารถจัดหารถมารับส่งบุคลากรได้ตามวันเวลาที่กำหนด ผู้รับบริการจะหักเงินค่าบริการสำหรับรถที่ไม่มาให้บริการ ปรับค่าเสียหายจากการไม่ได้ใช้รถต่อวันในอัตราที่ตกลงร่วมกัน และผู้ให้บริการต้องรับผิดชอบต่อค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นจริงในการจัดหาทดแทน
เงื่อนไขอื่น	ผู้ให้บริการต้องจัดให้รถขนส่งทุกคันมีประกันภัย เพื่อให้การคุ้มครองผู้โดยสารและบุคคลภายนอก สำหรับค่ารักษาพยาบาล หรือกรณีเสียชีวิตหรือพิการ
การยกเลิกสัญญา	หากฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งต้องการยกเลิกสัญญา ให้แจ้งต่ออีกฝ่ายเป็นลายลักษณ์อักษรล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 30 วัน

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

14. บริษัท ไทรอัมพ์ เอวิเอชัน เซอร์วิส เซส เอเชีย จำกัด /1	
สถานที่ตั้ง	นิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร
ระยะเวลาตามสัญญา	เริ่มเดือนมกราคม 2558 (สัญญาเดิมเริ่มเดือนมกราคม 2558)
ลักษณะการให้บริการ	ให้บริการรับส่งบุคลากรตามจุดและตามเวลาที่ผู้ว่าจ้างกำหนด ด้วยรถที่มีสภาพได้มาตรฐานตามที่ตกลงกันไว้
รูปแบบการคิดค่าบริการ	อัตราค่าบริการแบบคงที่ตามระยะทาง
การชำระค่าบริการ	ผู้รับบริการต้องชำระค่าบริการภายใน 30 วันนับจากวันที่ได้รับใบแจ้งหนี้
ค่าปรับกรณีไม่สามารถนำพนักงานมาส่งตามเวลาที่กำหนด	กรณีไม่สามารถจัดหารถมารับส่งบุคลากรได้ตามวันเวลาที่กำหนด ผู้ให้บริการจะจ่ายค่าปรับต่อวัน ตามอัตราที่ตกลงกันไว้ และรับผิดชอบต่อค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นจริงในการจัดหาทดแทน
เงื่อนไขอื่น	ผู้ให้บริการต้องจัดให้รถขนส่งทุกคันมีประกันภัย เพื่อให้การคุ้มครองผู้โดยสารและบุคคลภายนอก สำหรับค่ารักษาพยาบาล หรือกรณีเสียชีวิตหรือพิการ
การยกเลิกสัญญา	หากฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งต้องการยกเลิกสัญญา ให้แจ้งต่ออีกฝ่ายเป็นลายลักษณ์อักษรล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 30 วัน

15. บริษัท วิค แอนด์ ฮูล์คันด์ จำกัด (มหาชน)	
สถานที่ตั้ง	นิคมอุตสาหกรรมอมตะซิตี้
ระยะเวลาตามสัญญา	เริ่มเดือนมีนาคม 2557 <u>หมายเหตุ</u> เมื่อครบกำหนดสัญญาหากไม่มีฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งแสดงความจำนงยุติสัญญา ให้สัญญานี้มีผลบังคับใช้อีกสองปี หลังครบกำหนดสัญญา
วันเริ่มต้นสัญญาครั้งแรก	3 เมษายน 2549
ลักษณะการให้บริการ	ให้บริการรับส่งบุคลากรตามจุดและตามเวลาที่ผู้ว่าจ้างกำหนด ด้วยรถที่มีสภาพได้มาตรฐานตามที่ตกลงกันไว้
รูปแบบการคิดค่าบริการ	อัตราค่าบริการแบบคงที่ตามระยะทาง
การชำระค่าบริการ	ผู้รับบริการต้องชำระค่าบริการภายใน 15 วันนับจากวันที่ได้รับใบแจ้งหนี้
ค่าปรับกรณีไม่สามารถนำพนักงานมาส่งตามเวลาที่กำหนด	กรณีไม่สามารถจัดหารถมารับส่งบุคลากรได้ตามวันเวลาที่กำหนด ผู้ให้บริการจะจ่ายค่าปรับต่อวัน ตามอัตราที่ตกลงกันไว้ และรับผิดชอบต่อค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นจริงในการจัดหาทดแทน
เงื่อนไขอื่น	ผู้ให้บริการต้องจัดให้รถขนส่งทุกคันมีประกันภัย เพื่อให้การคุ้มครองผู้โดยสารและบุคคลภายนอก สำหรับค่ารักษาพยาบาล หรือกรณีเสียชีวิตหรือพิการ
การยกเลิกสัญญา	หากฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งต้องการยกเลิกสัญญา ให้แจ้งต่ออีกฝ่ายเป็นลายลักษณ์อักษรล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 30 วัน

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

16. บริษัท โยโกฮามา ไทร์ แมนูแฟกเจอร์ริง (ประเทศไทย) จำกัด	
สถานที่ตั้ง	นิคมอุตสาหกรรมอมตะซิตี้
ระยะเวลาตามสัญญา	เริ่มเดือนตุลาคม 2554
ลักษณะการให้บริการ	ให้บริการรับส่งบุคลากรตามจุดและตามเวลาที่ผู้ว่าจ้างกำหนด ด้วยรถที่มีสภาพได้มาตรฐานตามที่ตกลงกันไว้
รูปแบบการคิดค่าบริการ	อัตราค่าบริการแบบคงที่ตามระยะทาง
การชำระค่าบริการ	ผู้รับบริการต้องชำระค่าบริการภายใน 15 วันนับจากวันที่ได้รับใบแจ้งหนี้
ค่าปรับกรณีไม่สามารถนำพนักงานมาส่งตามเวลาที่กำหนด	กรณีไม่สามารถจัดหารถมารับส่งบุคลากรได้ตามวันเวลาที่กำหนด ผู้ให้บริการจะจ่ายค่าปรับต่อวัน ตามอัตราที่ตกลงกันไว้ และรับผิดชอบต่อค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นจริงในการจัดหาทดแทน
เงื่อนไขอื่น	ผู้ให้บริการต้องจัดให้รถขนส่งทุกคันมีประกันภัย เพื่อให้การคุ้มครองผู้โดยสารและบุคคลภายนอก สำหรับค่ารักษาพยาบาล หรือกรณีเสียชีวิตหรือพิการ
การยกเลิกสัญญา	หากฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งต้องการยกเลิกสัญญา ให้แจ้งต่ออีกฝ่ายเป็นลายลักษณ์อักษรล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 30 วัน

17. บริษัท โตโยต้า โกเซ (ไทยแลนด์) จำกัด	
สถานที่ตั้ง	นิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร
ระยะเวลาตามสัญญา	เริ่มเดือนเมษายน 2555
ลักษณะการให้บริการ	ให้บริการรับส่งบุคลากรตามจุดและตามเวลาที่ผู้ว่าจ้างกำหนด ด้วยรถที่มีสภาพได้มาตรฐานตามที่ตกลงกันไว้
รูปแบบการคิดค่าบริการ	อัตราค่าบริการแบบคงที่ตามระยะทาง ที่ผันแปรตามอัตราค่าน้ำมันชัดเจน
การชำระค่าบริการ	ผู้รับบริการต้องชำระค่าบริการภายใน 30 วันนับจากวันที่ได้รับใบแจ้งหนี้
ค่าปรับกรณีไม่สามารถนำพนักงานมาส่งตามเวลาที่กำหนด	กรณีไม่สามารถจัดหารถมารับส่งบุคลากรได้ตามวันเวลาที่กำหนด ผู้ให้บริการจะจ่ายค่าปรับต่อวัน ตามอัตราที่ตกลงกันไว้ และรับผิดชอบต่อค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นจริงในการจัดหาทดแทน
เงื่อนไขอื่น	ผู้ให้บริการต้องจัดให้รถขนส่งทุกคันมีประกันภัย เพื่อให้การคุ้มครองผู้โดยสารและบุคคลภายนอก สำหรับค่ารักษาพยาบาล หรือกรณีเสียชีวิตหรือพิการ
การยกเลิกสัญญา	หากฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งต้องการยกเลิกสัญญา ให้แจ้งต่ออีกฝ่ายเป็นลายลักษณ์อักษรล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 30 วัน

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

18. บริษัท เอสซีจี เคมิคอลส์ จำกัด	
สถานที่ตั้ง	นิคมอุตสาหกรรมมาบตาพุด
ระยะเวลาตามสัญญา	เริ่มเดือนเมษายน 2556 หมายเหตุ อายุสัญญา 5 ปี นับตั้งแต่วันที่ส่งมอบรถตามแผน (เมษายน 2556)
ลักษณะการให้บริการ	ให้บริการรับส่งบุคลากรตามจุดและตามเวลาที่ผู้ว่าจ้างกำหนด ด้วยรถที่มีสภาพได้มาตรฐานตามที่ตกลงกันไว้
รูปแบบการคิดค่าบริการ	อัตราค่าบริการแบบผันแปรตามราคาน้ำมันและระยะทางที่ให้บริการ (Minimum Guarantee)
การชำระค่าบริการ	ผู้รับบริการต้องชำระค่าบริการภายใน 20 วันนับจากวันที่ได้รับใบแจ้งหนี้
ค่าปรับกรณีไม่สามารถนำพนักงานมาส่งตามเวลาที่กำหนด	ผู้รับบริการมีสิทธิเรียกร้องค่าเสียหายจากผู้ให้บริการ ในจำนวนที่ตกลงกันสำหรับกรณีดังต่อไปนี้ 1. กรณีผู้ให้บริการนำรถขับโดยสาร มาถึงจุดเริ่มต้นเพื่อออกวิ่งรับส่ง ช้ากว่าระยะเวลาที่กำหนดไว้ เป็นเวลาเกิน 15 นาที 2. กรณีผู้บริการ ไม่สามารถจัดหารถขับโดยสาร มาให้บริการได้ตามวันเวลาที่กำหนด โดยผู้ให้บริการต้องรับผิดชอบค่าใช้จ่ายในการจัดหาทดแทน
เงื่อนไขอื่น	<ul style="list-style-type: none"> ผู้ให้บริการต้องจัดให้รถขนส่งทุกคันมีประกันภัย เพื่อให้การคุ้มครองผู้โดยสารและบุคคลภายนอก สำหรับค่ารักษาพยาบาล หรือกรณีเสียชีวิตหรือพิการ เพื่อเป็นหลักประกันการปฏิบัติตามสัญญา ผู้ให้บริการได้จัดทำหนังสือค้ำประกันกับธนาคาร โดยยินยอมให้ผู้รับบริการเรียกค่าเสียหายจากหลักประกันได้ โดยไม่จำเป็นต้องเรียกรถออกจากผู้ให้บริการก่อน
การยกเลิกสัญญา	หากฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งต้องการยกเลิกสัญญา ให้แจ้งต่ออีกฝ่ายเป็นลายลักษณ์อักษรล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 90 วัน

19. บริษัท สยามมิทซูย ฟิทีเอ จำกัด /1	
สถานที่ตั้ง	นิคมอุตสาหกรรมมาบตาพุด
ระยะเวลาตามสัญญา	เริ่มเดือนมิถุนายน 2558 (สัญญาเดิมเริ่มเดือนมิถุนายน 2555)
ลักษณะการให้บริการ	ให้บริการรับส่งบุคลากรตามจุดและตามเวลาที่ผู้ว่าจ้างกำหนด ด้วยรถที่มีสภาพได้มาตรฐานตามที่ตกลงกันไว้
รูปแบบการคิดค่าบริการ	อัตราค่าบริการแบบผันแปรตามราคาน้ำมันและระยะทางที่ให้บริการ (Minimum Guarantee)
การชำระค่าบริการ	ผู้รับบริการต้องชำระค่าบริการภายใน 30 วันนับจากวันที่ได้รับใบแจ้งหนี้
ค่าปรับกรณีไม่สามารถนำพนักงานมาส่งตามเวลาที่กำหนด	ผู้รับบริการมีสิทธิเรียกร้องค่าเสียหายจากผู้ให้บริการ ในจำนวนที่ตกลงกันสำหรับกรณีดังต่อไปนี้

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

19. บริษัท สยามมิตซูย ฟิทีเอ จำกัด /1	
กำหนด	<ol style="list-style-type: none"> 1. กรณีผู้ให้บริการนำรถโดยสาร มาถึงจุดเริ่มต้นเพื่อออกวิ่งรับส่ง ช้ากว่าระยะเวลาที่กำหนดไว้ เป็นเวลาเกิน 20 นาที 2. กรณีผู้บริการไม่สามารถจัดหารถโดยสาร มาให้บริการได้ตามวันเวลาที่กำหนด โดยผู้ให้บริการต้องรับผิดชอบค่าใช้จ่ายในการจัดหาทดแทน
เงื่อนไขอื่น	<ul style="list-style-type: none"> ● ผู้ให้บริการต้องจัดให้รถขนส่งทุกคันมีประกันภัย เพื่อให้การคุ้มครองผู้โดยสารและบุคคลภายนอก สำหรับค่ารักษาพยาบาล หรือกรณีเสียชีวิตหรือพิการ ● เพื่อเป็นหลักประกันการปฏิบัติตามสัญญา ผู้ให้บริการได้จัดทำหนังสือค้ำประกันกับธนาคาร โดยยินยอมให้ผู้รับบริการเรียกค่าเสียหายจากหลักประกันได้ โดยไม่จำเป็นต้องเรียกร้องเอาจากผู้ให้บริการก่อน
การยกเลิกสัญญา	หากฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งต้องการยกเลิกสัญญา ให้แจ้งต่ออีกฝ่ายเป็นลายลักษณ์อักษรล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 90 วัน

20. บริษัท พุทธิสรี เท็น (ประเทศไทย) จำกัด	
สถานที่ตั้ง	นิคมอุตสาหกรรมโรจนะ จังหวัดระยอง
ระยะเวลาตามสัญญา	เริ่มเดือนพฤษภาคม 2557
ลักษณะการให้บริการ	ให้บริการรับส่งบุคลากรตามจุดและตามเวลาที่ผู้ว่าจ้างกำหนด ด้วยรถที่มีสภาพได้มาตรฐานตามที่ตกลงกันไว้
รูปแบบการคิดค่าบริการ	อัตราค่าบริการแบบคงที่ตามระยะทาง
การชำระค่าบริการ	ผู้รับบริการต้องชำระค่าบริการภายในวันที่ 26 ของเดือนถัดไป หลังจากผู้ให้บริการวางใบแจ้งหนี้
ค่าปรับกรณีไม่สามารถนำพนักงานมาส่งตามเวลาที่กำหนด	กรณีไม่สามารถจัดหารถมารับส่งบุคลากรได้ตามวันเวลาที่กำหนด ผู้ให้บริการจะจ่ายค่าปรับต่อวัน ตามอัตราที่ตกลงกันไว้ และรับผิดชอบต่อค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นจริงในการจัดหาทดแทน
เงื่อนไขอื่น	ผู้ให้บริการต้องจัดให้รถขนส่งทุกคันมีประกันภัย เพื่อให้การคุ้มครองผู้โดยสารและบุคคลภายนอก สำหรับค่ารักษาพยาบาล หรือกรณีเสียชีวิตหรือพิการ
การยกเลิกสัญญา	หากฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งต้องการยกเลิกสัญญา ให้แจ้งต่ออีกฝ่ายเป็นลายลักษณ์อักษรล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 30 วัน

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

21. บริษัท มาเจนต์ แมคซิส จำกัด	
สถานที่ตั้ง	นิคมอุตสาหกรรมอมตะซิตี้
ระยะเวลาตามสัญญา	เริ่มเดือนมกราคม 2558 (สัญญาเดิมเริ่มเดือนมิถุนายน 2558)
ลักษณะการให้บริการ	ให้บริการรับส่งบุคลากร ตามจุดและตามเวลาที่ผู้ว่าจ้างกำหนด ด้วยรถที่มีสภาพได้มาตรฐานตามที่ตกลงกันไว้
รูปแบบการคิดค่าบริการ	อัตราค่าบริการแบบคงที่ตามระยะทาง
การชำระค่าบริการ	ผู้รับบริการต้องชำระค่าบริการภายใน 30 วันนับจากวันที่ได้รับใบแจ้งหนี้
ค่าปรับกรณีไม่สามารถนำพนักงานมาส่งตามเวลาที่กำหนด	กรณีไม่สามารถจัดหารถมารับส่งพนักงานได้ตามวันเวลาที่กำหนด ผู้ให้บริการจะจ่ายค่าปรับต่อวัน ตามอัตราที่ตกลงกันไว้ และรับผิดชอบต่อค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นจริงในการจัดหาทดแทน
เงื่อนไขอื่น	ผู้ให้บริการต้องจัดให้รถขนส่งทุกคันมีประกันภัย เพื่อให้การคุ้มครองผู้โดยสารและบุคคลภายนอก สำหรับค่ารักษาพยาบาล หรือกรณีเสียชีวิตหรือพิการ
การยกเลิกสัญญา	หากฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งต้องการยกเลิกสัญญา ให้แจ้งต่ออีกฝ่ายเป็นลายลักษณ์อักษรล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 30 วัน

22. บริษัท เลปอิสต์ (ประเทศไทย) จำกัด	
สถานที่ตั้ง	นิคมอุตสาหกรรมแหลมฉบัง
ระยะเวลาตามสัญญา	เริ่มเดือนพฤศจิกายน 2557
ลักษณะการให้บริการ	ให้บริการรับส่งพนักงานตามจุดและตามเวลาที่ผู้ว่าจ้างกำหนด ด้วยรถที่มีสภาพได้มาตรฐานตามที่ตกลงกันไว้
รูปแบบการคิดค่าบริการ	อัตราค่าบริการแบบคงที่ตามระยะทาง
การชำระค่าบริการ	ผู้รับบริการต้องชำระค่าบริการภายใน 30 วันนับจากวันที่ได้รับใบแจ้งหนี้
ค่าปรับกรณีไม่สามารถนำพนักงานมาส่งตามเวลาที่กำหนด	-
เงื่อนไขอื่น	ผู้ให้บริการต้องจัดให้รถขนส่งทุกคันมีประกันภัย เพื่อให้การคุ้มครองผู้โดยสารและบุคคลภายนอก สำหรับค่ารักษาพยาบาล หรือกรณีเสียชีวิตหรือพิการ
การยกเลิกสัญญา	-

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

23. บริษัท พีทีที โกลบอล เคมิคอล จำกัด (มหาชน)	
สถานที่ตั้ง	นิคมอุตสาหกรรมมาบตาพุด
ระยะเวลาตามสัญญา	เริ่มเดือนเมษายน 2558
ลักษณะการให้บริการ	ให้บริการรับส่งบุคลากรตามจุดและตามเวลาที่ผู้ว่าจ้างกำหนด ด้วยรถที่มีสภาพได้มาตรฐานตามที่ตกลงกันไว้
รูปแบบการคิดค่าบริการ	อัตราค่าบริการแบบผันแปรตามราคาน้ำมันและระยะทางที่ให้บริการ (Minimum Guarantee)
การชำระค่าบริการ	ผู้รับบริการต้องชำระค่าบริการภายใน 30 วันนับจากวันที่ได้รับใบแจ้งหนี้
ค่าปรับกรณีไม่สามารถนำพนักงานมาส่งตามเวลาที่กำหนด	กรณีไม่สามารถจัดหารถมารับส่งบุคลากรได้ตามวันเวลาที่กำหนด ผู้ให้บริการจะจ่ายค่าปรับเป็นรายวันต่อเนื่องต่อกัน ตามอัตราที่ตกลงกันไว้ และรับผิดชอบต่อค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นจริงในการจัดหาทดแทน
เงื่อนไขอื่น	ผู้ให้บริการต้องจัดให้รถขนส่งทุกคนมีประกันภัย เพื่อให้การคุ้มครองผู้โดยสารและบุคคลภายนอก สำหรับค่ารักษาพยาบาล หรือกรณีเสียชีวิตหรือพิการ
การยกเลิกสัญญา	หากฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งต้องการยกเลิกสัญญา ให้แจ้งต่ออีกฝ่ายเป็นลายลักษณ์อักษรล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 30 วัน

24. บริษัท โพลโค - ไทยน็อคซ์ จำกัด (มหาชน)	
สถานที่ตั้ง	นิคมอุตสาหกรรมระยองอินดัสเทรียลปาร์ค
ระยะเวลาตามสัญญา	เดือนเมษายน 2559 (สัญญาเดิมเริ่มเดือนเมษายน 2558)
ลักษณะการให้บริการ	ให้บริการรับส่งบุคลากรตามจุดและตามเวลาที่ผู้ว่าจ้างกำหนด ด้วยรถที่มีสภาพได้มาตรฐานตามที่ตกลงกันไว้
รูปแบบการคิดค่าบริการ	อัตราค่าบริการแบบคงที่ตามระยะทาง ที่ผันแปรตามอัตราค่าน้ำมันชัดเจน
การชำระค่าบริการ	ผู้รับบริการต้องชำระค่าบริการภายใน 30 วันนับจากวันที่ได้รับใบแจ้งหนี้
ค่าปรับกรณีไม่สามารถนำพนักงานมาส่งตามเวลาที่กำหนด	กรณีไม่สามารถจัดหารถมารับส่งบุคลากรได้ตามวันเวลาที่กำหนด ผู้ให้บริการจะจ่ายค่าปรับเป็นรายวันต่อเนื่องต่อกัน ตามอัตราที่ตกลงกันไว้ และรับผิดชอบต่อค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นจริงในการจัดหาทดแทน
เงื่อนไขอื่น	ผู้ให้บริการต้องจัดให้รถขนส่งทุกคนมีประกันภัย เพื่อให้การคุ้มครองผู้โดยสารและบุคคลภายนอก สำหรับค่ารักษาพยาบาล หรือกรณีเสียชีวิตหรือพิการ
การยกเลิกสัญญา	หากฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งต้องการยกเลิกสัญญา ให้แจ้งต่ออีกฝ่ายเป็นลายลักษณ์อักษรล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 30 วัน

หมายเหตุ :

- ตั้งแต่วันที่ 1 สิงหาคม 2558 บริษัทได้กำหนดนโยบายการใช้ผู้ร่วมบริการที่จะให้บริการ จะต้องเป็นบุคคลหรือนิติบุคคลที่ได้รับอนุญาตจากกรมการขนส่งทางบก ในการเป็นผู้ได้รับอนุญาตเป็นผู้ประกอบการรถโดยสารขนส่งไม่ประจำทางเท่านั้น
/1 : บริษัท บริดจสโตน ไทร์ แมนูแฟกเจอร์ (ประเทศไทย) จำกัด, บริษัท ชูอะลี (ประเทศไทย) จำกัด, บริษัท ฮันวา สตีล เซอร์วิส (ประเทศไทย) จำกัด, บริษัท ไทโรลัมป์ เอวี่เอชชั่น เซอร์วิสเชส เอเชีย จำกัด, บริษัท สยาม มิคซูย ฟิทีโอ จำกัด และบริษัท มาเจนส์ แมคซิส จำกัด ได้ทำการต่อสัญญาฉบับใหม่อายุ 1 ปี

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

- /2 : บริษัทได้รับแจ้งต่อสัญญาบริการจากบริษัท คอลเกต ปาล์มโอลีฟ (ประเทศไทย) จำกัด อีก 3 ปี ซึ่งปัจจุบันอยู่ระหว่างขั้นตอนการลงนามสัญญาฉบับต่ออายุจากลูกค้า
- /3 : บริษัท โฟสโค - ไทยนีออคซ์ จำกัด (มหาชน) อีก 1 ปี ซึ่งปัจจุบันอยู่ระหว่างขั้นตอนการลงนามสัญญาฉบับต่ออายุจากลูกค้า
- /4 : บริษัท เจเทคโตะ (ไทยแลนด์) จำกัด และในกลุ่ม ประกอบด้วย บริษัท เจเทคโตะ (ไทยแลนด์) จำกัด-สำนักงานใหญ่, บริษัท เจเทคโตะ (ไทยแลนด์) จำกัด-สาขานิคมอุตสาหกรรมเกตเวย์และ บริษัท โคโย จอยท์ (ไทยแลนด์) จำกัด
- ลูกค้ารายใหม่ที่ได้รับบริการในปี 2559 ได้แก่ บริษัท นวพลาสติกอุตสาหกรรม จำกัด , บริษัท อีเล็คโทรลักซ์ ประเทศไทย จำกัด และ บริษัท สยามแผ่นเหล็กวิลาส จำกัด

2) สัญญาว่าจ้างรถร่วม

บริษัททำสัญญาว่าจ้างรถร่วมบริการกว่า 84 รายเพื่อมารับส่งบุคลากรให้กับลูกค้าบางราย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 บริษัทมีสัญญาว่าจ้างรถร่วมทั้งสิ้น 100 คัน แบ่งเป็นรถตู้จำนวน 88 คัน และรถบัสจำนวน 12 คัน โดยมีอายุสัญญา 1 ปี สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคมของทุกปี สัญญาทั้งหมดไม่เป็นภาระผูกพันในการจ้างงานกับคู่สัญญา และจะทำสัญญาต่อเมื่อบริษัทมีสัญญากับลูกค้าแล้วเท่านั้น ทั้งนี้ สามารถสรุปสาระสำคัญในสัญญา ได้ดังนี้

หมวด	รายละเอียด
หมวดที่ 1 บททั่วไป	<ul style="list-style-type: none"> ชื่อผู้รับจ้าง ประเภทรถ เลขทะเบียนรถ และระยะเวลาของสัญญา
หมวดที่ 2 สภาพรถ	<ul style="list-style-type: none"> สภาพทั่วไปของรถ เช่น สี เพอร์นิเจอร์ เครื่องปรับอากาศ สิ่งอำนวยความสะดวก เช่น เบาะ โทรศัพท์ เครื่องเสียง อุปกรณ์ดับเพลิง การตรวจสอบสภาพ และการซ่อมบำรุงรถ
หมวดที่ 3 พนักงานขับ	<ul style="list-style-type: none"> คุณสมบัติของพนักงานขับ เช่น อายุ การมีใบอนุญาตขับรถ การเข้าตรวจสอบสุขภาพก่อนเริ่มงาน เอกสารที่สำคัญของพนักงานขับ รายละเอียดการเข้ารับการอบรมของพนักงานขับ
หมวดที่ 4 การบริการ	<ul style="list-style-type: none"> ข้อกำหนด รายละเอียดของการให้บริการ การปฏิบัติในกรณีที่ไม่สามารถนำพนักงานมาส่งตามเวลาที่กำหนด
หมวดที่ 5 ระยะเวลาการจ้าง	<ul style="list-style-type: none"> ระบุ เงื่อนไขแห่งการเลิกจ้าง และวิธีการบอกเลิกสัญญา
หมวดที่ 6 การประเมินผล	<ul style="list-style-type: none"> การประเมินผลบริการ และเกณฑ์ในการประเมิน หัวข้อหลักในการประเมิน ได้แก่ มารยาทพนักงานขับ ความสะอาดในรถ อุปกรณ์อำนวยความสะดวกในรถ และการติดต่อประสานงาน
หมวดที่ 7 บททั่วไปอื่นๆ	<ul style="list-style-type: none"> การเปลี่ยนแปลงเงื่อนไขในสัญญา การจัดหารถอื่นๆ มาให้บริการแทนรถที่อยู่ในสัญญา การรับผิดชอบต่อความเสียหายที่เกิดขึ้น

หมายเหตุ: ตั้งแต่วันที่ 1 สิงหาคม 2558 บริษัทได้กำหนดนโยบายการใช้ผู้ร่วมบริการที่จะให้บริการ จะต้องเป็นบุคคลหรือนิติบุคคลที่ได้รับอนุญาตจากกรมการขนส่งทางบก ในการเป็นผู้ได้รับอนุญาตเป็นผู้ประกอบการรถโดยสารขนส่งไม่ประจำทางเท่านั้น

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

3) สัญญาประกันภัยของรถของบริษัท

บริษัทมีการจัดทำประกันภัยยานพาหนะทุกคัน ทั้งที่ใช้ในการบริการและเพื่อการซ่อมบำรุงและใช้ในการปฏิบัติงานสนับสนุนการเดินรถ โดยสัญญาประกันภัยครอบคลุมความรับผิดชอบต่อบุคคลภายนอก ได้แก่ ความเสียหายต่อชีวิต ร่างกายหรืออนามัย ความเสียหายต่อทรัพย์สิน รวมถึงครอบคลุมความเสียหายต่อลูกค้า ได้แก่ การชดเชยรักษาพยาบาล การชดเชยกรณีเสียชีวิตหรือพิการ และยังครอบคลุมความเสียหายที่เกิดกับรถและนักขับอีกด้วย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 มีจำนวนสัญญาประกันภัย โดยสรุปได้ดังนี้

ชื่อบริษัทประกัน	ประเภทประกันภัย	จำนวนกรมธรรม์	ทะเบียนรถเลขที่
บมจ. เอ็ม เอส ไอ จี ประกันภัย	ประเภท 1	38	เลขที่ ฒฉ-6838 เลขที่ ขต-3086 เลขที่ ขท-1057 เลขที่ ผม-8065 เลขที่ 30-1637 เลขที่ 30-1638 เลขที่ 30-1837 เลขที่ 30-1942 เลขที่ 30-1977 เลขที่ 30-2366 เลขที่ 30-2149 เลขที่ 30-2148 เลขที่ 30-2150 เลขที่ 30-2185 เลขที่ 30-2204 เลขที่ 30-2205 เลขที่ 30-2344 เลขที่ 30-0646 เลขที่ 30-0647 เลขที่ 30-2515 เลขที่ 30-2587 เลขที่ 30-0703 เลขที่ 30-2641 เลขที่ 30-0778 เลขที่ 30-0779 เลขที่ 30-0780 เลขที่ 30-0781 เลขที่ 30-0782 เลขที่ 30-0783 เลขที่ 30-0784 เลขที่ 30-0785 เลขที่ 30-0786 เลขที่ 30-0787 เลขที่ 30-0793 เลขที่ 30-0794 เลขที่ 30-0795 เลขที่ 30-0841 เลขที่ 30-0842
บมจ. เอ็ม เอส ไอ จี ประกันภัย	ประเภท 3	29	เลขที่ 30-1735 เลขที่ 30-2444 เลขที่ 30-7500 เลขที่ 30-1338 เลขที่ 30-1547 เลขที่ 30-1573 เลขที่ 30-1584 เลขที่ 30-1583 เลขที่ 30-1586 เลขที่ 30-1585 เลขที่ 30-1587 เลขที่ 30-1588 เลขที่ 30-2584 เลขที่ 30-0612 เลขที่ 30-0613 เลขที่ 30-0614 เลขที่ 30-0625 เลขที่ 30-2469 เลขที่ 30-0658 เลขที่ 30-0660 เลขที่ 30-0662 เลขที่ 30-2635 เลขที่ 30-2636 เลขที่ 30-2638 เลขที่ 30-0667 เลขที่ 30-0668 เลขที่ 30-2854 เลขที่ 30-0849 เลขที่ 30-0850
บมจ. ไทยศรี ประกันภัย	ประเภท 1	78	เลขที่ ผม-2179 เลขที่ 30-2984 เลขที่ 30-2136 เลขที่ 30-2137 เลขที่ 30-2953 เลขที่ 30-2970 เลขที่ 30-2372 เลขที่ 30-1246 เลขที่ 30-2588 เลขที่ 30-1302 เลขที่ 30-1308 เลขที่ 30-1286 เลขที่ 30-1301 เลขที่ 30-1339 เลขที่ 30-1401 เลขที่ 30-1391 เลขที่ 30-1389 เลขที่ 30-1390 เลขที่ 30-1402 เลขที่ 30-1464 เลขที่ 30-1463 เลขที่ 30-1482 เลขที่ 30-1483 เลขที่ 30-1550 เลขที่ 30-1615 เลขที่ 30-1614 เลขที่ 30-1681 เลขที่ 30-1687 เลขที่ 30-1686 เลขที่ 30-1685 เลขที่ 30-1682 เลขที่ 30-1684 เลขที่ 30-1896 เลขที่ 30-1976 เลขที่ 30-1978 เลขที่ 30-1987

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

ชื่อบริษัทประกัน	ประเภทประกันภัย	จำนวนกรมธรรม์	ทะเบียนรถเลขที่
			เลขที่ 30-1988 เลขที่ 30-1990 เลขที่ 30-1992 เลขที่ 30-1993 เลขที่ 30-2078 เลขที่ 30-2079 เลขที่ 30-2294 เลขที่ 30-2184 เลขที่ 30-2373 เลขที่ 30-2352 เลขที่ 30-2354 เลขที่ 30-2399 เลขที่ 30-2400 เลขที่ 30-2521 เลขที่ 30-2502 เลขที่ 30-2501 เลขที่ 30-2646 เลขที่ 30-2648 เลขที่ 30-0611 เลขที่ 30-0624 เลขที่ 30-2594 เลขที่ 30-2593 เลขที่ 30-0659 เลขที่ 30-0661 เลขที่ 30-0663 เลขที่ 30-0664 เลขที่ 30-0665 เลขที่ 30-2633 เลขที่ 30-2634 เลขที่ 30-2637 เลขที่ 30-0669 เลขที่ 30-0670 เลขที่ 30-2686 เลขที่ 30-2687 เลขที่ 30-2968 เลขที่ 30-2969 เลขที่ 30-2980 เลขที่ 30-2981 เลขที่ 30-2982 เลขที่ 30-0806 เลขที่ 30-0807 เลขที่ 30-0808
รวมสัญญาประกันภัยทั้งหมด		145	

หมายเหตุ :

- ประกันภัยชั้น 1 ให้ความคุ้มครองต่อชีวิต ร่างกาย หรืออนามัยของบุคคลภายนอกและผู้โดยสารในรถ คุ้มครองความเสียหายต่อทรัพย์สินของบุคคลภายนอก คุ้มครองความเสียหายต่อตัวรถคันเอาประกันภัย และคุ้มครองต่อความสูญหายและไฟไหม้ของตัวรถคันเอาประกันภัย
- ประกันภัยชั้น 3 ให้ความคุ้มครองต่อชีวิต ร่างกาย หรืออนามัยของบุคคลภายนอกและผู้โดยสารในรถ และคุ้มครองความเสียหายต่อทรัพย์สินของบุคคลภายนอก

4) สัญญาค้ำประกันการบริการ

ลูกค้ายางส่วนของบริษัทมีเงื่อนไขให้บริษัทจัดทำสัญญาค้ำประกันการให้บริการเดินรถ เพื่อเป็นหลักประกันในการปฏิบัติตามสัญญา โดยในกรณีที่บริษัทผิดนัดหรือไม่นำรถมาให้บริการตามสัญญา อันก่อให้เกิดความเสียหายแก่ลูกค้า ลูกค้าจะใช้สิทธิเรียกร้องค่าเสียหายจากสถาบันการเงินผู้ค้ำประกัน บริษัทจึงได้จัดทำสัญญาค้ำประกันการให้บริการ (Bank Guarantee) กับสถาบันการเงินภายในประเทศ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 บริษัทมีสัญญาค้ำประกันการให้บริการกับสถาบันการเงิน จำนวนทั้งสิ้น 3 แห่ง ดังนี้

สัญญาค้ำประกันกับธนาคารทีเอสบี	
ความสัมพันธ์ของคู่สัญญา	ไม่มีความสัมพันธ์กับบริษัท
วงเงินค้ำประกัน	จำนวนรวม 1,000,000 บาท
วันที่ครบกำหนดการค้ำประกัน	วันที่ 31 สิงหาคม 2559 ค้ำประกันบริษัท เอสซีจี เคมิคอลส์ จำกัด
ลูกค้าตามสัญญาค้ำประกัน	บริษัท เอสซีจี เคมิคอลส์ จำกัด
หลักประกัน	รถบัสของบริษัท จำนวน 4 คัน รหัสประจำรถ เลขที่ 30-1308 เลขที่ 30-1684 เลขที่ 30-1402 และเลขที่ 30-0646

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

สัญญาค้ำประกันกับธนาคารกรุงไทย	
ความสัมพันธ์ของคู่สัญญา	ไม่มีความสัมพันธ์กับบริษัท
วงเงินค้ำประกัน	จำนวนรวม 1,734,000 บาท
วันที่ครบกำหนดการค้ำประกัน	1. 31 มีนาคม 2559 ค้ำประกันบริษัท สยามยูไนเต็ดสตีล(1995) จำกัด 2. 1 กันยายน 2559 ค้ำประกันบริษัท สยามมิตรชัย พีทีเอ จำกัด 3. 1 เมษายน 2559 ค้ำประกันบริษัท โพลโค - ไทยน็อกซ์ จำกัด (มหาชน) 4. 1 พฤศจิกายน 2559 ค้ำประกันบริษัท ไทยออยล์ จำกัด (มหาชน)
ลูกค้ำตามสัญญาค้ำประกัน	1. บริษัท สยามยูไนเต็ดสตีล(1995) จำกัด 2. บริษัท สยามมิตรชัย พีทีเอ จำกัด 3. บริษัท โพลโค - ไทยน็อกซ์ จำกัด (มหาชน) 4. บริษัท ไทยออยล์ จำกัด (มหาชน)
หลักประกัน	บัญชีเงินสดของบริษัท

สัญญาค้ำประกันกับธนาคารกรุงเทพ	
ความสัมพันธ์ของคู่สัญญา	ไม่มีความสัมพันธ์กับบริษัท
วงเงินค้ำประกัน	จำนวนรวม 788,143 บาท
วันที่ครบกำหนดการค้ำประกัน	1. 31 สิงหาคม 2559 ค้ำประกันบริษัท ไคกิน อินดัสทรีส์ (ประเทศไทย) จำกัด 2. 30 มิถุนายน 2563 ค้ำประกันบริษัท พีทีที โกลบอล เคมิคอล จำกัด (มหาชน)
ลูกค้ำตามสัญญาค้ำประกัน	1. บริษัท ไคกิน อินดัสทรีส์ (ประเทศไทย) จำกัด 2. บริษัท พีทีที โกลบอล เคมิคอล จำกัด (มหาชน)
หลักประกัน.	บัญชีเงินสดของบริษัท

- 5) นโยบายการลงทุนในบริษัทย่อยและบริษัทร่วม
- บริษัทไม่มีบริษัทย่อยหรือบริษัทร่วม

5. ข้อพิพาททางกฎหมาย

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 บริษัทไม่มีข้อพิพาททางกฎหมายที่อาจมีผลกระทบด้านลบต่อการดำเนินธุรกิจของบริษัทอย่างมีนัยสำคัญ และบริษัทไม่มีข้อพิพาททางกฎหมายที่อาจมีผลกระทบด้านลบต่อสินทรัพย์ของบริษัทที่มีจำนวนสูงกว่าร้อยละ 5 ของส่วนของผู้ถือหุ้น

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2558 (แบบ56-1)

6. ข้อมูลทั่วไปและข้อมูลสำคัญอื่น

ชื่อบริษัทภาษาไทย	บริษัท เอทีพี 30 จำกัด (มหาชน)
ชื่อบริษัทภาษาอังกฤษ	ATP 30 Public Company Limited
เลขทะเบียนนิติบุคคล	0107558000105
การประกอบธุรกิจ	ให้บริการรถไม่ประจำทางเพื่อขนส่งบุคลากรของโรงงานอุตสาหกรรมต่างๆ ทั้งในและนอกเขตนิคมอุตสาหกรรม
ที่ตั้งสำนักงานใหญ่	เลขที่ 700/199 หมู่ที่ 1 ตำบลบ้านเก่า อำเภอพานทอง จังหวัดชลบุรี 20160 โทรศัพท์ 038-468-788 , 038-468-789 โทรสาร 038-468-788
ที่ตั้งสาขาระยอง	เลขที่ 13/3 ซอยมาบชอุตสาหกรรม 4 ถนนมาบชอุตสาหกรรม แลคมสน ตำบลห้วยโป่ง อำเภอเมืองระยอง จังหวัดระยอง 21150 โทรศัพท์และโทรสาร 038-683-151
ที่ตั้งสำนักงานบางพระ	เลขที่ 102/48 หมู่ที่ 9 ตำบลบางพระ อำเภอศรีราชา จังหวัดชลบุรี 20210 โทรศัพท์และโทรสาร 038-313-054
เว็บไซต์	www.atp30.com
ทุนจดทะเบียน	110,000,000 บาท
ทุนที่ออกและชำระแล้ว	110,000,000 บาท
มูลค่าที่ตราไว้ต่อหุ้น	0.25 บาท