

1. นโยบายและภาพรวมการประกอบธุรกิจ

บุคลากรคือหนึ่งฟันเฟืองหลัก ในการขับเคลื่อนธุรกิจให้ก้าวไปข้างหน้า การดูแลจัดหาสวัสดิการใน นำพาบุคลากร ไปถึงยังจุดหมาย เป็นสิ่งสำคัญที่อาจมองข้ามได้ในธุรกิจและอุตสาหกรรมดังนี้

- International Safety Standard
- Drive with care
- All new Bus body / Chassis / Engine

บริษัทฯ คือเป็นผู้นำการให้บริการรถโดยสารขนส่งบุคลากร ระหว่างแหล่งที่พักอาศัยในเขตชุมชน ไปยังโรงงานอุตสาหกรรมหรือสถานประกอบการ ซึ่งก่อตั้งบริษัทฯ ตั้งแต่ปี 2548 เข้าเป็นบริษัทจดทะเบียน MAI ในปี 2558 ด้วยทุนจดทะเบียน 110 ล้านบาท โดยในปัจจุบันบริษัทจดทะเบียนจำนวน 154 ล้านบาท

บริษัทฯ มีมาตรฐานคุณภาพงานบริการที่โดดเด่น โดยเป็นบริษัทขนส่งบุคลากร ที่ได้รับการรับรองมาตรฐานการบริหารความปลอดภัยบนท้องถนน (ISO 39001) รถบัสของบริษัทฯ ประกอบจากคัสชีและเครื่องยนต์ (Bus body & Chassis) ใหม่จากบริษัทผู้ประกอบชั้นนำ มีการออกแบบและประกอบตัวถัง โดยคำนึงถึงความปลอดภัย ความสะดวกสบายของผู้โดยสาร มีระบบอำนวยความสะดวกและอุปกรณ์ความปลอดภัยที่ครบครัน และความสะอาดภายในระบบปรับอากาศที่เป็นอุปกรณ์ใหม่ทุกชิ้น

นอกจากความสมบูรณ์ของยานพาหนะแล้ว บริษัทฯ ยังให้ความสำคัญกับพร้อมของพนักงานขับรถ ตั้งแต่การคัดเลือก ดูแลด้านสวัสดิการและระบบการจัดการของพนักงาน มีการฝึกอบรม การวัดผลอย่างต่อเนื่อง พนักงานขับรถต้องมีความพร้อมอยู่เสมอ ซึ่งมีผลต่อคุณภาพการให้บริการและความปลอดภัยของผู้โดยสาร อีกทั้งมีการพัฒนาเทคโนโลยีต่างๆ อย่างต่อเนื่อง

เป้าหมายในการดำเนินธุรกิจ

บริษัทฯ ได้รับความไว้วางใจจากลูกค้ามากมายในเขตพื้นที่เศรษฐกิจพิเศษ ภาคตะวันออก ทั้งอุตสาหกรรมในประเทศและกลุ่มธุรกิจอุตสาหกรรมต่างชาติ การมอบสวัสดิการที่ดีให้บุคลากรของตน ซึ่งจะส่งผลต่อคุณภาพการปฏิบัติงานของเขาในทุกๆ วัน

บริษัทฯ มีกลุ่มลูกค้าเป้าหมายได้แก่ ผู้ประกอบการในภาคการผลิตที่มีที่ตั้งโรงงานอยู่ในเขตนิคมอุตสาหกรรม หรือนอกเขตนิคมอุตสาหกรรมในพื้นที่ภาคตะวันออกครอบคลุมพื้นที่ 4 จังหวัดได้แก่ จังหวัดชลบุรี จังหวัดระยอง จังหวัดปราจีนบุรี และจังหวัดฉะเชิงเทรา ตลอดระยะเวลาที่ผ่านมาบริษัทฯ ได้ดำเนินการโดยยึดหลักกับนโยบายในการให้บริการดังนี้

- หลักความปลอดภัย (Safety)
- หลักความน่าเชื่อถือ (Reliability)
- หลักความสะดวกสบาย (Comfort) และการพัฒนาการที่ทันสมัยอย่างต่อเนื่อง ตอบโจทย์ความพึงพอใจของลูกค้าและการขับเคลื่อนธุรกิจให้เติบโตอย่างมีศักยภาพต่อไป

ประวัติความเป็นมาและพัฒนาการที่สำคัญในช่วงที่ผ่านมา

บริษัท เอทีพี 30 จำกัด (มหาชน) เดิมใช้ชื่อ บริษัท อมตะทรานสปอร์ต 30 จำกัด ก่อตั้งเมื่อวันที่ 20 ตุลาคม 2548 โดย นายปิยะ เตชากุล ร่วมกับนายวิวัฒน์ กรมดิษฐ์ และนายชาติชาย พานิชชีวะ เพื่อดำเนินธุรกิจให้บริการขนส่งบุคคลากรระหว่างแหล่งชุมชนที่พักอาศัยไปยังโรงงานอุตสาหกรรมหรือสถานประกอบการ โดยเฉพาะเขตพื้นที่เศรษฐกิจพิเศษ ภาคตะวันออก EEC (Eastern Economic Corridor the Prieme / Getway to ASIA) ทั้งอุตสาหกรรมในประเทศและกลุ่มธุรกิจอุตสาหกรรมต่างชาติ ที่มีโรงงานอุตสาหกรรมและสถานประกอบการตั้งอยู่เป็นจำนวนมาก ต่อมาบริษัทฯ มีการเติบโตและขยายธุรกิจอย่างต่อเนื่อง และเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ (m.a.i.) เมื่อวันที่ 27 สิงหาคม 2558

ทั้งนี้ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทฯ มีรถโดยสารให้บริการ 5 ประเภท ได้แก่ รถบัส รถมินิบัสและรถไมโครบัส รถตู้วีไอพี รถตู้ และรถแท็กซี่วีไอพี จำนวนรวม 238 คัน

ภาพรวมการประกอบธุรกิจ

บริษัท เอทีพี 30 จำกัด (มหาชน) (“บริษัท”) เป็นผู้ให้บริการรถโดยสารขนส่งบุคคลากร ระหว่างแหล่งที่พักอาศัยในเขตชุมชนไปยังโรงงานอุตสาหกรรมหรือสถานประกอบการ โดยเฉพาะเขตนิคมอุตสาหกรรมในภาคตะวันออก (Eastern Seaboard) ซึ่งได้รับใบอนุญาตให้เป็นผู้ประกอบการรถโดยสารขนส่งไม่ประจำทางจากกรมขนส่งทางบก โดยมีรถโดยสารให้บริการ 5 ประเภท

	จำนวนที่นั่ง
- รถบัส	มากกว่า 40
- รถมินิบัส / รถไมโครบัส	ไม่เกิน 30 / ไม่เกิน 21
- รถตู้วี ไอ พี	10
- รถตู้	13
- รถแท็กซี่ วี ไอ พี	7

โดยแบ่งรูปแบบการบริการเป็น 2 รูปแบบ

- การให้บริการโดยรถโดยสารของบริษัทฯ จำนวนร้อยละ 72.56 ซึ่งรถบัสร้อยละ 60.06 ส่วนที่เหลือเป็นและรถตู้ รถตู้วีไอพี
- การให้บริการโดยรถร่วมบริการจำนวนร้อยละ 27.44 ซึ่งเป็นรถตู้ร้อยละ 24.39 ส่วนที่เหลือเป็นรถบัส เทคโนโลยีต่างๆ อย่างต่อเนื่อง (Realtime GPS Tracking System)

อีกทั้งบริษัทฯ ยังนำเทคโนโลยีต่างๆ (Realtime GPS Tracking System) มาใช้ในการบริหารการเดินรถ ทำให้สามารถควบคุมต้นทุน, เส้นทาง - เวลาการเดินรถ และคุณภาพการขับของพนักงานขับรถ ทำให้ประสิทธิภาพในการบริหารและการจัดการเดินรถเพิ่มขึ้น ซึ่งตลอดระยะเวลาที่ผ่านมา บริษัทฯ ได้ให้ความสำคัญแก่การพัฒนาคุณภาพของบุคลากรโดยเฉพาะพนักงานขับรถ ซึ่งทางบริษัทฯ เรียกว่า “นักขับ” การกำหนดกระบวนการคัดเลือกนักขับ การจัดอบรมเพื่อเพิ่มทักษะด้านความปลอดภัยในการขับขี่ และสร้าง

จิตสำนึกในการให้บริการ รวมถึงการปลูกฝังความใส่ใจต่อสวัสดิภาพในชีวิตและทรัพย์สินของผู้โดยสารและผู้ร่วมเดินทางบนถนน

ลักษณะการประกอบธุรกิจ

1.1 วิสัยทัศน์ พันธกิจ วัตถุประสงค์ เป้าหมาย และกลยุทธ์ในการดำเนินงานของบริษัท

วิสัยทัศน์ (Vision)

เราจะเป็นผู้นำในการให้บริการรับส่งพนักงานให้แก่โรงงานอุตสาหกรรมต่างๆ โดยมุ่งมั่นพัฒนาการบริการ เพื่อให้เกิดความพึงพอใจแก่ผู้ใช้บริการและสร้างมาตรฐานการให้บริการจนเป็นที่ยอมรับในระดับสากล

พันธกิจ วัตถุประสงค์ และเป้าหมาย

- รักษาฐานธุรกิจให้เข้มแข็ง เสริมสร้างการเติบโต และขยายฐานธุรกิจอย่างต่อเนื่องสู่ความยั่งยืน
- ปรับใช้เทคโนโลยีในการให้บริการและควบคุมการเดินทางเพื่อความปลอดภัย และตอบสนองความพึงพอใจของผู้ใช้บริการอย่างสม่ำเสมอ
- พัฒนาและเสริมสร้างศักยภาพของบุคลากรให้มีความรู้ ความสามารถ และทักษะในการปฏิบัติงานอย่างมีประสิทธิภาพ

กลยุทธ์การดำเนินงานของบริษัท (Strategy)

- รักษาฐานลูกค้าเดิมและควบคู่ไปกับสร้างฐานลูกค้าใหม่ ด้วยการให้บริการที่มีคุณภาพ
- พัฒนาระบบปฏิบัติการ และมาตรฐานการให้บริการรับ-ส่งพนักงานที่มีคุณภาพ
- พัฒนาและเสริมสร้างศักยภาพของบุคลากรฝ่ายปฏิบัติการ และผู้ขับขี่ให้ได้มาตรฐาน
- ให้ความสำคัญและเสริมสร้างความพึงพอใจแก่ผู้ใช้บริการ

1.2 การเปลี่ยนแปลงและพัฒนาการที่สำคัญ

บริษัท เอทีพี 30 จำกัด (มหาชน) เดิมชื่อ บริษัท อมตะทรานสปอร์ต 30 จำกัด ก่อตั้งเมื่อวันที่ 20 ตุลาคม 2548 เริ่มจากแนวคิดของนายปิยะ เตชะกุล เพื่อดำเนินธุรกิจให้บริการขนส่งพนักงานระหว่างเขตชุมชนที่พักอาศัยไปยังสถานประกอบการในเขตนิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร จังหวัดชลบุรี, อมตะซิตี้ จังหวัดระยอง และขยายไปยังสถานประกอบการภายนอกนิคมอุตสาหกรรม โดยเฉพาะในเขตภาคตะวันออกซึ่งเป็นพื้นที่ที่มีโรงงานอุตสาหกรรมและสถานประกอบการตั้งอยู่เป็นจำนวนมาก

นายปิยะฯ เป็นผู้ที่มีประสบการณ์การดำเนินธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับการให้บริการโดยสารเพื่อขนส่งบุคลากร โดยเล็งเห็นโอกาสทางธุรกิจจากการเดินทางของพนักงานที่ทำงานในโรงงานอุตสาหกรรม ซึ่งส่วนใหญ่จะอยู่ในเขตนิคมอุตสาหกรรมซึ่งตั้งอยู่ห่างไกลจากแหล่งที่พักอาศัย ทำให้การเดินทางมาทำงานของบุคลากรไม่สะดวกหรืออาจมีข้อจำกัด จึงทำให้ผู้ประกอบการไม่สามารถคัดเลือกบุคลากรที่มีความรู้

ความสามารถร่วมงานกับบริษัทฯ ได้ และเพื่อเป็นการลดข้อจำกัดด้านการเดินทาง ทำให้ผู้ประกอบการส่วนใหญ่ที่ตั้งอยู่ห่างไกลจากชุมชนได้จัดให้มีสวัสดิการรถโดยสารรับส่งบุคลากรของบริษัทฯ โดยการจัดหารถโดยสารรับส่งบุคลากรนั้น ต้องขึ้นอยู่กับนโยบายสวัสดิการของแต่ละผู้ประกอบการนั้นๆ ซึ่งนายปิยะฯ เล็งเห็นว่าผู้ประกอบการส่วนใหญ่ล้วนแต่คำนึงถึงความปลอดภัย ความสะดวกสบายของบุคลากรเพราะถือเป็นทรัพยากรที่สำคัญที่สุดในองค์กร ทำให้มีความต้องการหาผู้ให้บริการรถรับส่งบุคลากรที่ให้บริการอย่างมีประสิทธิภาพในเรื่องความปลอดภัยและการบริหารจัดการกระบวนการเดินทางอย่างมีประสิทธิภาพ ด้วยเหตุผลดังกล่าวทำให้นายปิยะฯ ได้นำเสนอแผนธุรกิจของบริษัทฯ ให้แก่นายวิวัฒน์ กรมศิษฐ์ และกลุ่มนายชาติชาย พานิชชีวะ เข้าร่วมจัดตั้งบริษัทฯ ดำเนินธุรกิจการให้บริการรับส่งบุคลากรให้กับสถานประกอบการต่างๆ พร้อมทั้งการรองรับการขยายตัวของอุตสาหกรรมที่เกิดขึ้นในภาคตะวันออก ทั้งนี้บริษัทฯ มีลำดับการพัฒนาที่สำคัญสรุปได้ดังนี้

ปี	รายละเอียด
2548	<ul style="list-style-type: none"> เดือนตุลาคม จดทะเบียนก่อตั้งบริษัท โดยใช้ชื่อบริษัท อมตะทรานสปอร์ต 30 จำกัด (ATP30) ด้วยทุนจดทะเบียน 1.00 ล้านบาท โดยมีสำนักงานใหญ่ตั้งอยู่เลขที่ 700/199 หมู่ที่ 1 ตำบลบ้านเก่า อำเภอบางบาล จังหวัดลพบุรี และได้รับใบอนุญาตเป็นระยะเวลา 5 ปี จากกรมการขนส่งทางบกให้สามารถประกอบการขนส่งไม่ประจำทางด้วยรถที่ใช้ในการขนส่งผู้โดยสาร บริษัทฯ เริ่มให้บริการรถรับส่งบุคลากรจากแหล่งที่พักอาศัยในเขตชุมชนมายังโรงงานสถานประกอบการ ซึ่งในช่วงแรกให้บริการลูกค้าที่ตั้งอยู่ในเขตนิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร จังหวัดลพบุรี และนิคมอุตสาหกรรมอมตะซิตี้ จังหวัดระยอง บริษัทฯ เริ่มดำเนินการให้บริการโดยใช้รถบัสจำนวน 1 คันและรถตู้จำนวน 2 คันเพื่อให้บริการรับส่งบุคลากรแก่โรงงานอุตสาหกรรมต่างๆ เดือนพฤศจิกายน บริษัทฯ ได้เพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น 5.00 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 40,000 หุ้น หุ้นละ 100 บาท เพื่อเสนอขายให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมและเรียกชำระเต็มจำนวน เพื่อนำเงินมาลงทุนขยายการให้บริการและเป็นเงินทุนหมุนเวียนในกิจการ
2549	<ul style="list-style-type: none"> เดือนพฤษภาคม บริษัทฯ ได้เพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น 10.00 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 50,000 หุ้น หุ้นละ 100 บาท เพื่อเสนอขายให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมและเรียกชำระเต็มจำนวน เพื่อนำเงินมาลงทุนขยายการให้บริการและเป็นเงินทุนหมุนเวียนในกิจการ บริษัทฯ เริ่มจัดการรถบัสที่ใช้แชสซีและเครื่องยนต์ใหม่จากผู้ผลิตโดยตรงเพื่อให้บริการพร้อมกันกับรถบัสที่ใช้แชสซีและอะไหล่ใช้แล้วมาประกอบเป็นแชสซีและ

ปี	รายละเอียด
	เครื่องยนต์ที่สมบูรณ์ โดยเริ่มใช้รถบัสที่ใช้เชสซีและเครื่องยนต์ใหม่ ได้แก่ ฮีโน่ รุ่น RK เพื่อให้บริการรับส่งบุคลากรแก่โรงงานอุตสาหกรรมต่างๆ
2550	<ul style="list-style-type: none"> บริษัทฯ ได้ขยายพื้นที่ให้บริการไปยังโรงงานสถานประกอบการนอกเขตนิคมอุตสาหกรรมอมตะนครและอมตะซิตี้ โดยมุ่งเน้นนิคมอุตสาหกรรมและโรงงานที่อยู่ในเขตภาคตะวันออก
2551	<ul style="list-style-type: none"> บริษัทฯ มีการขยายกิจการอย่างต่อเนื่อง และขยายพื้นที่ให้บริการไปยังเขตนิคมอุตสาหกรรมมาบตาพุด จังหวัดระยอง เดือนสิงหาคม บริษัทฯ ได้เพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น 20.00 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 100,000 หุ้น หุ้นละ 100 บาท เพื่อเสนอขายให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมและเรียกชำระเต็มจำนวน เพื่อนำเงินมาลงทุนขยายการให้บริการและเป็นเงินทุนหมุนเวียนในกิจการ
2552	<ul style="list-style-type: none"> บริษัทฯ เริ่มจัดหารถบัสสแกนเนีย จากประเทศสวีเดน มาให้บริการแก่ลูกค้า โดยเริ่มจากรถบัสสแกนเนีย รุ่น K310 และ K250 ตามลำดับ
2553	<ul style="list-style-type: none"> บริษัทฯ ได้นำเทคโนโลยีการควบคุมการเดินรถด้วยระบบดาวเทียม GPS มาติดตั้งในรถของบริษัทฯ ทุกคัน โดยกำหนดให้เจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการสามารถทำการตรวจสอบสถานะของรถได้ตลอด 24 ชั่วโมง แบบ Real Time และสามารถทำการบันทึกสถานะของรถตามที่กำหนด เพื่อตรวจสอบย้อนกลับ (Log sheet) โดยควบคุมให้รถทุกคันพร้อมให้บริการก่อนเวลาไม่น้อยกว่า 30 นาทีและควบคุมความเร็วไม่เกิน 90 กิโลเมตรต่อชั่วโมง โดยบริษัทฯ จะนำส่งรายงานสรุปข้อมูลการรับส่งให้ลูกค้าทราบทุกวัน (Daily Report)
2554	<ul style="list-style-type: none"> เดือนมกราคม บริษัทฯ ได้รับการต่ออายุใบอนุญาตประกอบการขนส่งไม่ประจำทางด้วยรถที่ใช้ในการขนส่งผู้โดยสาร ซึ่งออกโดยกรมการขนส่งทางบก ออกไปอีกเป็นระยะเวลา 5 ปี เดือนธันวาคม บริษัทฯ ได้เพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น 40.00 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 200,000 หุ้น หุ้นละ 100 บาท เพื่อเสนอขายให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมและเรียกชำระ 10.00 ล้านบาท ทำให้มีทุนจดทะเบียนชำระแล้วจำนวน 30.00 ล้านบาท บริษัทฯ เริ่มดำเนินโครงการ “12 ยี่ม รักษาโรคดี ขับขี่ปลอดภัย” เพื่อเป็นแรงจูงใจและกระตุ้นพนักงานขับรถให้เป็นนักขับที่มีคุณภาพ ห่วงใยความปลอดภัยและสวัสดิภาพของผู้โดยสาร โดยมอบโบนัสพิเศษให้พนักงานขับรถที่ผ่านเกณฑ์มาตรฐานของโครงการ

ปี	รายละเอียด
2555	<ul style="list-style-type: none"> ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 2/ 2555 เมื่อวันที่ 28 ธันวาคม 2555 มีมติเรียกทุนชำระส่วนที่เหลืออีกจำนวน 10.00 ล้านบาท ทำให้บริษัทฯ มีทุนจดทะเบียนชำระแล้วจำนวน 40.00 ล้านบาท เปลี่ยนชื่อจาก “บริษัท อมตะทรานสปอร์ต 30 จำกัด” เป็น “บริษัท เอทีพี 30 คอร์ปอเรชั่น จำกัด”
2556	<ul style="list-style-type: none"> บริษัทฯ ได้เปิดสำนักงานสาขาที่มทบตาพุด อำเภอเมือง จังหวัดระยอง เพื่อให้บริการแก่ลูกค้าในพื้นที่นิคมอุตสาหกรรมมาบตาพุด และนิคมอุตสาหกรรมอื่นๆ ในเขตพื้นที่จังหวัดระยอง เปลี่ยนแปลงมาตรฐานตัวรถ โดยรถ巴士โดยสารทุกคันของ ATP30 จะต้องประกอบจากแชสซีและเครื่องยนต์ใหม่จากบริษัทรถชั้นนำ เช่น ฮีโน่ สแกนเนีย และกรณีที่เป็นการปรับอากาศจะติดตั้งระบบปรับอากาศที่เป็นอุปกรณ์ใหม่ทุกชิ้นเพื่อสุขอนามัยที่ดีของผู้โดยสาร รวมทั้งรถทุกคันจะต้องมีระบบอำนวยความสะดวก โดยคำนึงถึงความปลอดภัยและความสะดวกสบายของผู้โดยสารเป็นหลัก
2557	<ul style="list-style-type: none"> บริษัทฯ ขยายเขตพื้นที่การให้บริการไปยังโรงงานสถานประกอบการในเขตนิคมอุตสาหกรรมโรจนะ จังหวัดระยอง บริษัทฯ ได้นำแอปพลิเคชันมาใช้ในการเดินรถเพื่อให้ลูกค้าสามารถใช้ Tablet หรือ Smartphone บันทึกข้อมูลการเดินทางต่างๆ และส่งต่อข้อมูลแบบออนไลน์มายังศูนย์ควบคุมการเดินรถแบบ Real Time บริษัทฯ ได้ทำการพัฒนาหลักสูตรมาตรฐานเพื่อฝึกอบรมพนักงานขับรถให้เป็นนักขับมืออาชีพ ได้แก่ <ul style="list-style-type: none"> - หลักสูตรความปลอดภัยขั้นพื้นฐาน (Basic Safety) - หลักสูตรเทคนิคการขับขี่เชิงป้องกัน (Defensive Driving Technique) - หลักสูตรการให้บริการสำหรับนักขับมืออาชีพ (Service Mind)
2558	<ul style="list-style-type: none"> วันที่ 12 มีนาคม ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2558 มีมติอนุมัติเรื่องสำคัญ ดังนี้ <ul style="list-style-type: none"> - จัดสรรทุนสำรองตามกฎหมาย จำนวน 443,130 บาท - จ่ายเงินปันผลจำนวน 30.00 ล้านบาท - เพิ่มทุนจดทะเบียนจำนวน 30.00 ล้านบาท ทำให้บริษัทมีทุนจดทะเบียนรวม 70.00 ล้านบาท วันที่ 14 มีนาคม ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1 ปี 2558 มีมติอนุมัติเรื่องสำคัญ ดังนี้ <ul style="list-style-type: none"> - อนุมัติการแปรสภาพจากบริษัทจำกัด เป็น “บริษัทมหาชนจำกัด”

ปี	รายละเอียด
2559	<ul style="list-style-type: none"> เดือนมกราคม บริษัทฯ ได้รับการต่ออายุใบอนุญาตประกอบการขนส่งไม่ประจำทางด้วยรถที่ใช้ในการขนส่งผู้โดยสาร ซึ่งออกโดยกรมการขนส่งทางบก ออกไปอีกเป็นระยะเวลา 5 ปี
2560	<ul style="list-style-type: none"> วันที่ 8 มิถุนายน ใบสำคัญแสดง สิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัท เอทีพี 30 จำกัด (มหาชน) รุ่นที่ 1 (ATP30-W1) จำนวน 123,749,504 หน่วย ได้รับอนุมัติเป็นหลักทรัพย์จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ และเริ่มซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ วันที่ 23 สิงหาคม บริษัทฯ ได้รับการรับรอง มาตรฐานการบริหารความปลอดภัยทางถนน (BS ISO39001 : 2012 Road traffic safety management system) โดยมีผลตั้งแต่วันที่ 1 สิงหาคม 2560 ถึง 31 กรกฎาคม 2563 วันที่ 20 พฤศจิกายน บริษัทฯ ได้แจ้งรายละเอียดเกี่ยวกับการใช้สิทธิครั้งที่ 1 ตามใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัท เอทีพี 30 จำกัด (มหาชน) รุ่นที่ 1 (ATP30-W1) จำนวนรวมทั้งสิ้น 123,749,504 หน่วย เมื่อวันที่ 24 พฤษภาคม 2560 โดยมีกำหนดการใช้สิทธิ คือวันที่ 29 ธันวาคม 2560 วันที่ 29 มิถุนายน 2561 วันที่ 28 ธันวาคม 2561 และวันที่ 23 พฤษภาคม 2562 (ในกรณีที่วันกำหนดการใช้สิทธิตรงกับวันหยุดทำการ ให้เลื่อนวันกำหนดการใช้สิทธิดังกล่าว เป็นวันทำการสุดท้ายก่อนหน้าวันกำหนดการใช้สิทธิครั้งดังกล่าว) รวมเป็นการใช้สิทธิทั้งหมด 4 ครั้ง
2561	<ul style="list-style-type: none"> วันที่ 11 มกราคม มีการใช้สิทธิของใบสำคัญแสดงสิทธิ (ATP30-W1) จำนวน 26,462,571 หน่วย แปลงเป็นสามัญจำนวน 26,462,571 หุ้น และได้รับอนุมัติเป็นหลักทรัพย์ฯ และเริ่มซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ วันที่ 26 กุมภาพันธ์ ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทครั้งที่ 1/ 2561 มีมติอนุมัติเรื่องที่สำคัญ ดังนี้ <ul style="list-style-type: none"> - มีมติอนุมัติจัดสรรกำไรเป็นเงินทุนสำรองตามกฎหมายจำนวน 1,400,000 บาท - จ่ายเงินปันผลเป็นเงินสดจำนวนเงิน 15.64 ล้านบาท (ร้อยละ 62.96 ของกำไรสุทธิปี 2560) โดยกำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้นที่มีสิทธิได้รับเงินปันผล (Record Date) ในวันที่ 12 เมษายน 2561 และกำหนดจ่ายปันผลเป็นเงินสดในวันที่ 30 เมษายน 2561 มีมติกำหนดวันและวาระการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2561 ในวันที่ 2 เมษายน 2561 เวลา 14.00 น. ณ ห้องพาโนรามา ชั้น 14 โรงแรมดิเอ็มเพิร์ล เลขที่ 99/1 ถนนรัชดาภิเษก ดินแดง กรุงเทพฯ โดยกำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้นที่มีสิทธิเข้าร่วมประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2561 (Record Date) ในวันที่ 13 มีนาคม 2561

ปี	รายละเอียด
2561	<ul style="list-style-type: none">เริ่มนำรณนิบัตรขนาดไม่เกิน 30 ที่นั่งมาให้บริการรับ-ส่งบุคลากรแก่โรงงานอุตสาหกรรม

1.3 โครงสร้างการถือหุ้นของกลุ่มบริษัท

- บริษัทไม่มีบริษัทย่อยหรือบริษัทร่วม

2. ลักษณะการประกอบธุรกิจ

ลักษณะการให้บริการ

บริษัทฯ ได้รับใบอนุญาตประกอบการรถโดยสารขนส่งไม่ประจำทางโดยกรมขนส่งทางบก ปัจจุบัน บริษัทฯ แบ่งรูปแบบรถที่ให้บริการรับส่งเป็น 2 รูปแบบ ได้แก่

1. รถโดยสารของบริษัท :

รถโดยสารของบริษัทฯ ทุกคันได้ขึ้นทะเบียนเป็นรถที่ได้รับอนุญาตรับ-ส่งบุคคลถูกต้องตามกฎหมาย (ป้ายทะเบียนสีเหลืองตัวหนังสือดำ) ซึ่งบริษัทร่วมกับผู้ผลิตและจำหน่ายรถชั้นนำ อาทิ ฮีโน่ สแกนเนีย และเมอร์เซเดส-เบนซ์ เพื่อออกแบบโครงสร้างรถโดยสารให้มีความปลอดภัยและสะดวกสบายต่อผู้โดยสาร ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 รถโดยสารของบริษัทฯ มีจำนวนทั้งสิ้น 238 คัน แบ่งเป็นรถบัสโดยสารจำนวน 186 คัน รถมินิบัสโดยสารจำนวน 11 คัน รถตู้วีไอพีจำนวน 7 คัน รถตู้โดยสารจำนวน 33 คัน และรถแท็กซี่วีไอพีจำนวน 1 คัน

2. รถโดยสารร่วมบริการ :

บริษัทฯ มีรถร่วมบริการที่อยู่ภายใต้การบริหารจัดการของบริษัท ซึ่งบริษัทฯ คัดเลือกจากผู้ให้บริการรถร่วมที่มีคุณภาพตามมาตรฐานตามที่บริษัทกำหนด ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 มีรถร่วมบริการที่ให้บริการรวมทั้งสิ้น 90 คัน แบ่งเป็นรถตู้ร่วมบริการ 80 คัน และรถบัสร่วมบริการ 10 คัน (ณ ขณะใดขณะหนึ่ง ปริมาตรรถร่วมบริการอาจมีการเปลี่ยนแปลงโดยขึ้นอยู่กับความต้องการใช้งาน) โดยบริษัทฯ ได้กำหนดนโยบายการใช้ผู้ร่วมบริการที่จะให้บริการ จะต้องเป็นบุคคลหรือนิติบุคคลที่ได้รับอนุญาตจากกรมการขนส่งทางบก ในการเป็นผู้ได้รับอนุญาตเป็นผู้ประกอบการรถโดยสารขนส่งไม่ประจำทางเท่านั้น

2.1 ลักษณะผลิตภัณฑ์หรือบริการ

บริษัทฯ ได้นำระบบสารสนเทศมาใช้ในการบริหารการเดินรถ ซึ่งช่วยให้บริษัทฯ สามารถควบคุมต้นทุนและคุณภาพการขับของนักขับ เส้นทางเดินรถ และเวลาในการเดินรถ เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการบริหารจัดการการเดินรถ นอกจากนี้ตลอดระยะเวลาที่ผ่านมา บริษัทฯ ยังให้ความสำคัญกับการพัฒนาคุณภาพของนักขับ ต้องผ่านหลักสูตรการอบรมทั้งภายในบริษัทฯ และการส่งบุคลากรเข้าอบรมในหลักสูตรต่างๆ ของหน่วยงานราชการที่เกี่ยวข้อง เพื่อสร้างจิตสำนึกในการขับรถ โดยคำนึงถึงความปลอดภัยในชีวิตและทรัพย์สินของผู้โดยสาร และผู้ร่วมเดินทางบนถนน ตลอดจนสำนึกในการให้บริการเพื่อเพิ่มความพึงพอใจของผู้ใช้บริการอย่างต่อเนื่องเสมอมา ทั้งนี้ในปี 2558 ถึงปี 2560 บริษัทฯ มีโครงสร้างรายได้รวม แยกตามประเภทรายได้ ดังนี้

ตารางแสดงโครงสร้างรายได้จากการให้บริการ

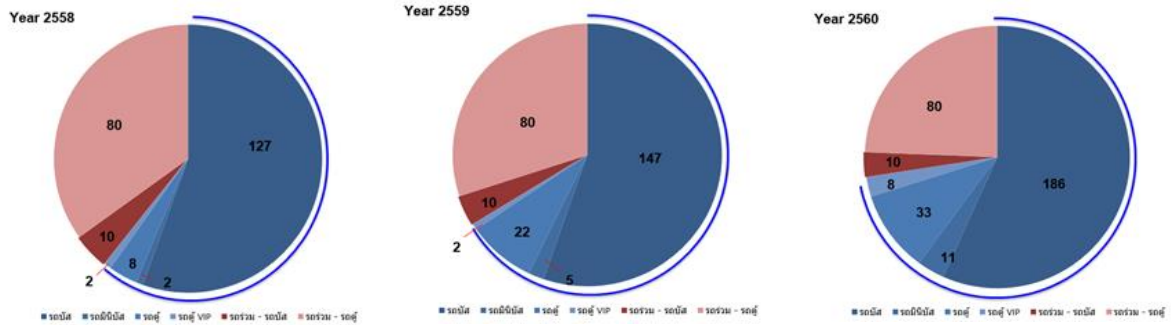
รถโดยสาร	2558		2559		2560	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
รายได้จากการให้บริการ						
1. รถโดยสารของบริษัทฯ	196.26	74.26	234.42	76.94	277.66	79.90
1.1 รถบัส	189.74	71.80	214.40	71.28	249.51	71.80
1.2 รถมินิบัส	1.77	0.67	1.60	0.53	4.52	1.30
1.3 รถตู้	4.75	1.80	14.06	4.67	21.62	6.22
1.4 รถตู้ วีไอพี	-	-	1.36	0.45	1.94	0.56
1.5 รถแท็กซี่ วีไอพี	-	-	-	-	0.07	0.02
2. รถโดยสารร่วมบริการ	68.01	25.74	69.36	23.06	69.84	20.10
รวมรายได้จากการให้บริการ	264.27	100.00	300.78	100.00	347.50	100.00
รายได้อื่น	1.70		1.80		1.14	

หมายเหตุ: - รายได้อื่น อาทิ ดอกเบี้ยรับ กำไรจากการจำหน่ายทรัพย์สิน กำไรจากการขายทรัพย์สินรถตู้คันบัญชี ซึ่งเกิดจากการทำรายการขายยานพาหนะแล้วเช่ากลับ (Sale and Leaseback) เป็นต้น

ตารางแสดงจำนวนรถโดยสารที่ให้บริการ แยกตามรถที่ให้บริการระหว่างปี 2558 ถึงปี 2560

รถโดยสาร	2558		2559		2560	
	จำนวนคัน	ร้อยละ	จำนวนคัน	ร้อยละ	จำนวนคัน	ร้อยละ
รถโดยสารของบริษัทฯ						
รถบัส	127	55.46	147	55.26	186	56.71
รถมินิบัส	2	0.88	5	1.88	11	3.35
รถตู้	8	3.49	22	8.27	33	10.06
รถตู้ วีไอพี	2	0.87	2	0.75	7	2.14
รถแท็กซี่ วีไอพี	-	-	-	-	1	0.30
รวมรถโดยสารของบริษัท	139	60.70	176	66.16	238	72.56
รถโดยสารร่วมบริการ						
รถบัส	10	4.37	10	3.76	10	3.05
รถตู้	80	34.93	80	30.08	80	24.39
รวมรถโดยสารร่วมบริการ	90	39.30	90	33.84	90	27.44
รวม	229	100.00	266	100.00	328	100.00

จำนวนรถโดยสารที่ให้บริการในปี 2558 ถึงปี 2560

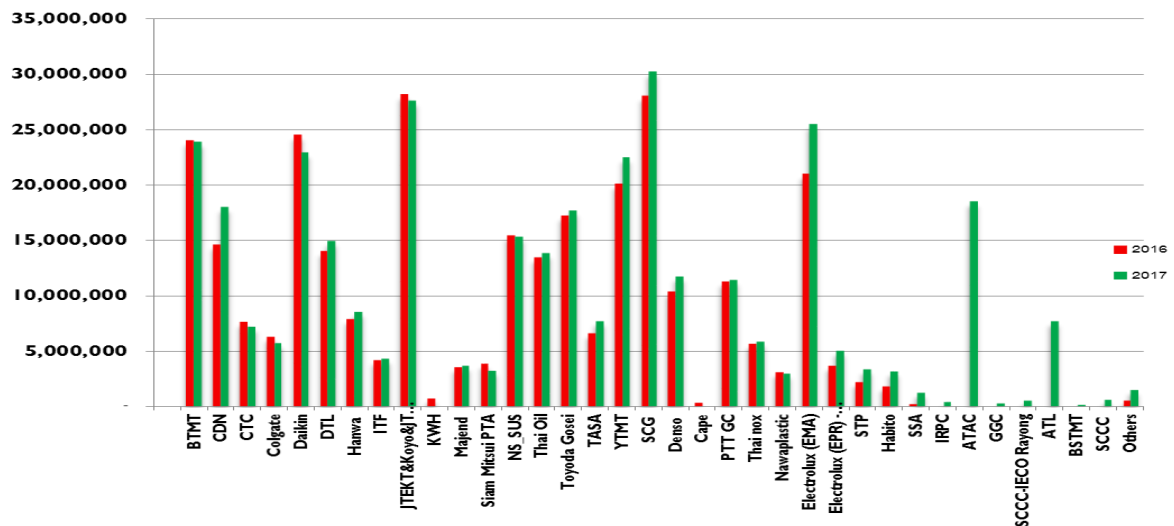


จำนวนรถ 229 คัน

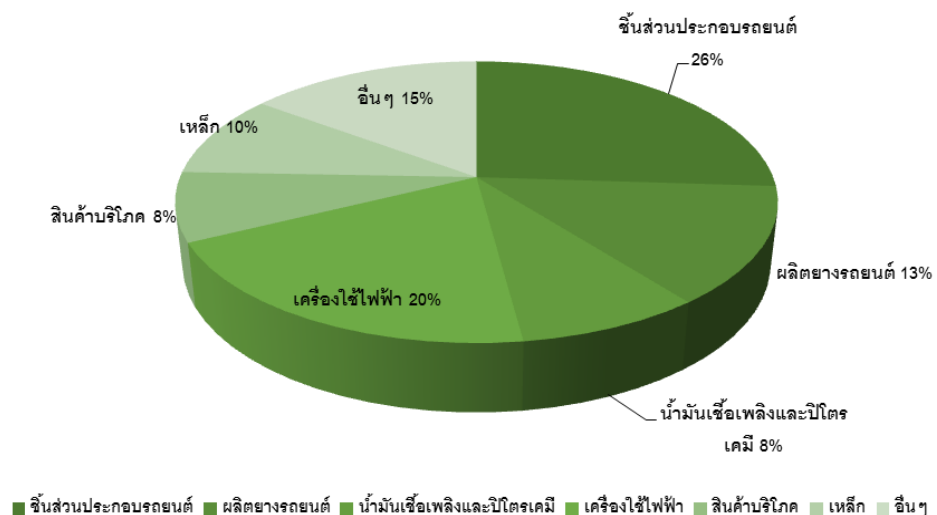
จำนวนรถ 266 คัน

จำนวนรถ 328 คัน

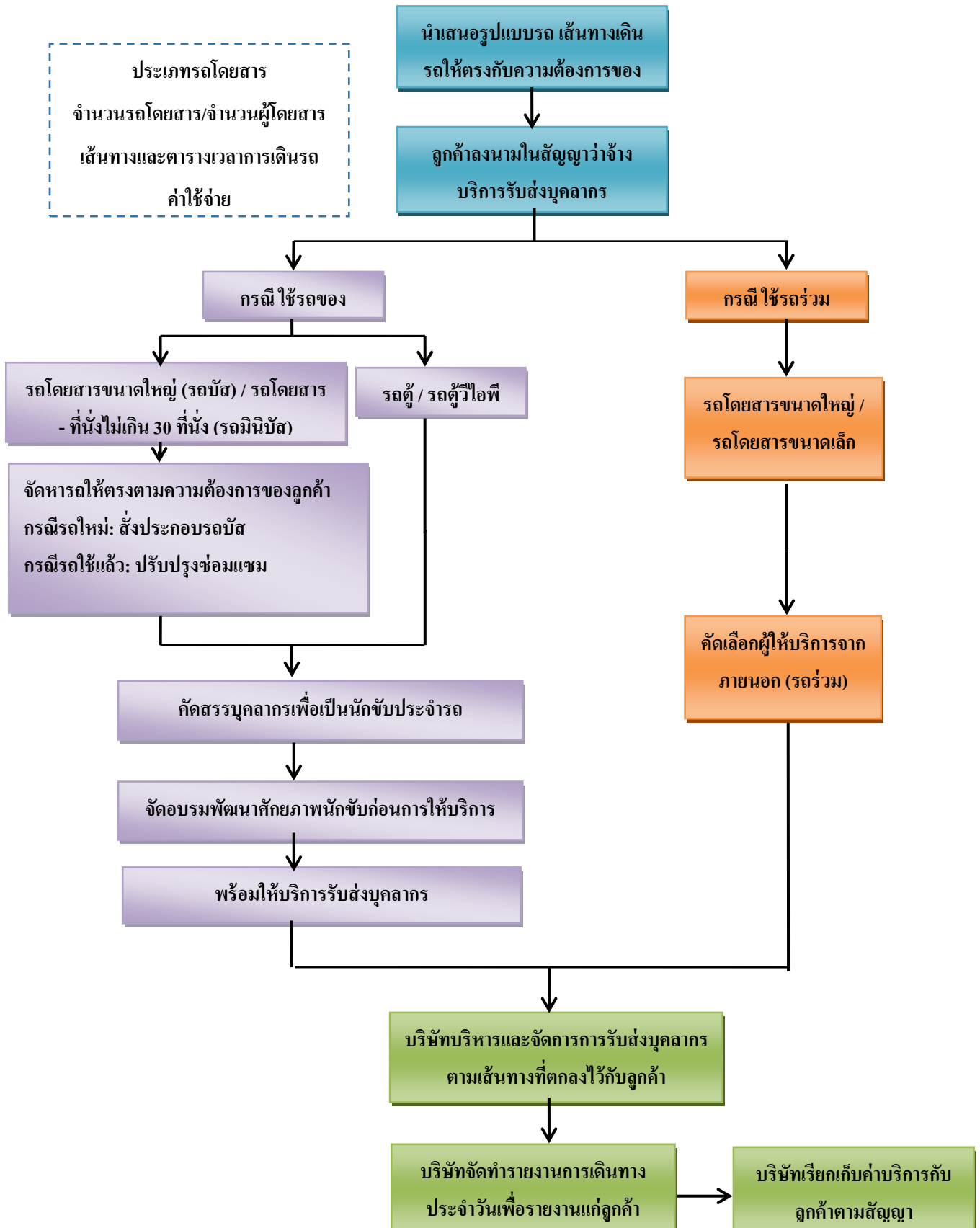
รายได้ค่าบริการจากลูกค้าปี 2559 ถึงปี 2560



สัดส่วนรายได้ของบริษัท แยกตามกลุ่มอุตสาหกรรมของลูกค้าในปี 2560



แผนภาพแสดงขั้นตอนการจัดการและให้บริการ

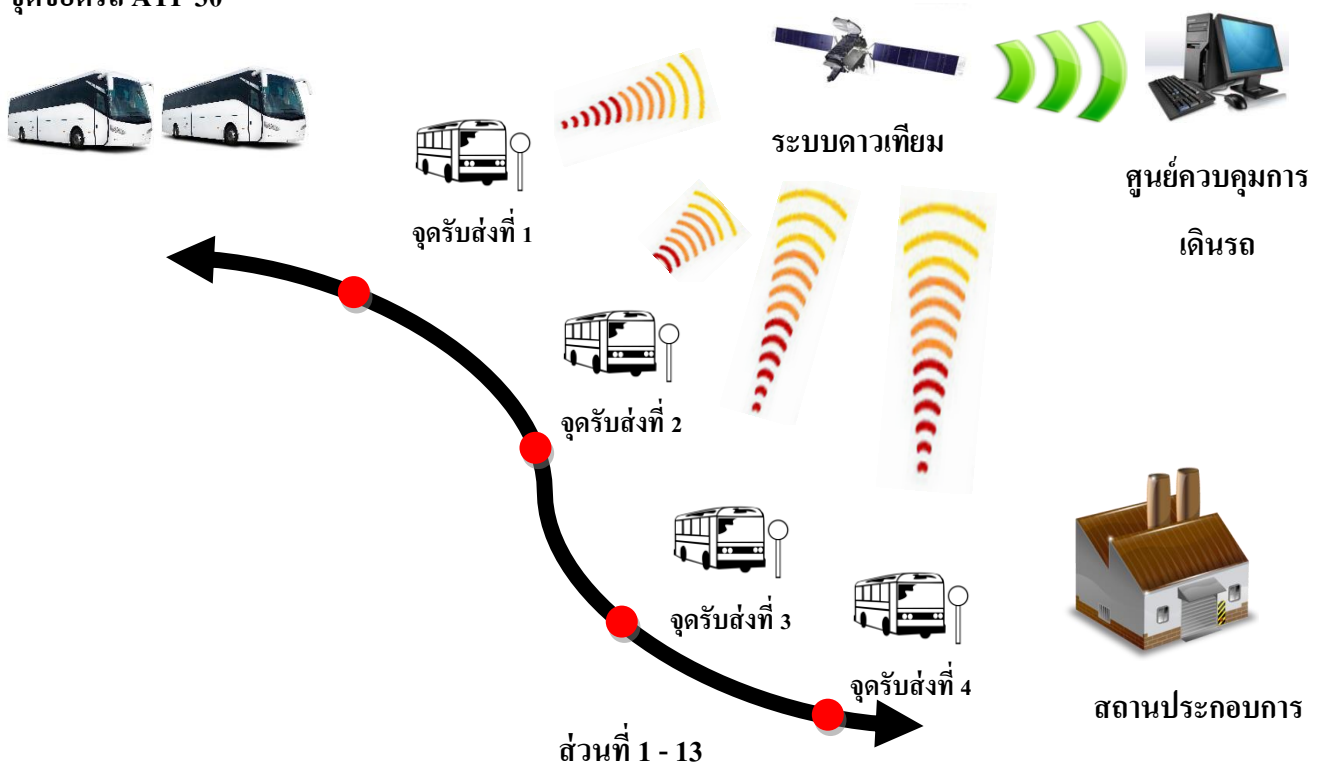


ขั้นตอนการจัดหาและให้บริการลูกค้า

1. บริษัทฯ จะร่วมประชุมกับลูกค้าเพื่อหารือและนำเสนอรูปแบบการเดินรถรับส่งบุคลากร โดยบริษัทฯ จะใช้ข้อมูลที่เกี่ยวข้องจากลูกค้า เช่น จำนวนคน เส้นทาง ตารางเวลาการปฏิบัติงานของพนักงาน เพื่อประกอบการออกแบบลักษณะรถ จำนวนรถ เส้นทางเดินรถ ตารางเวลาวิ่งส่ง จุดรับส่ง และค่าใช้จ่ายให้แก่ลูกค้าพิจารณา
2. เมื่อลูกค้าพิจารณาตกลงว่าจ้างตามที่บริษัทฯ ได้เสนอ บริษัทฯ จะจัดทำสัญญาบริการขนส่งพนักงาน (Employee transportation Service Agreement)
3. บริษัทฯ จะดำเนินการจัดหารถโดยสารและนักขับ เพื่อเตรียมสำหรับการเดินรถตามสัญญาบริการมีรายละเอียดดังนี้
 - 3.1 กรณีที่ดำเนินการด้วยรถของบริษัทฯ ซึ่งส่วนใหญ่จะเป็นรถบัสโดยสารใหม่ บริษัทฯ จะสั่งประกอบรถบัส โดยการสั่งซื้อโครงรถและเครื่องยนต์ (Chassis) และสั่งทำตัวถัง (Body) พร้อมตกแต่งจากผู้ประกอบการชั้นนำที่ได้มาตรฐาน และบริษัทต้องอบรมคัดเลือกบุคลากรเพื่อเป็นนักขับประจำรถ
 - 3.2 กรณีที่ดำเนินการด้วยรถร่วมบริการ ซึ่งส่วนใหญ่เป็นรถตู้โดยสาร บริษัทฯ จะทำสัญญาตกลงกับรถร่วมบริการ เพื่อให้มาดำเนินการรับส่ง ตามที่บริษัทได้ตกลงในสัญญาบริการกับลูกค้า โดยรถร่วมบริการมีหน้าที่จัดหารถและนักขับเพื่อให้บริการแก่ลูกค้าของบริษัทในนามของ บริษัท เอทีพี 30 จำกัด (มหาชน)
4. บริษัทฯ จะดำเนินการจัดตารางการเดินรถตามที่ได้ตกลงไว้ในสัญญา และเริ่มบริการรับส่งบุคลากรตามตารางที่กำหนด โดยสามารถอธิบายการดำเนินการรับส่งบุคลากรได้ดังนี้

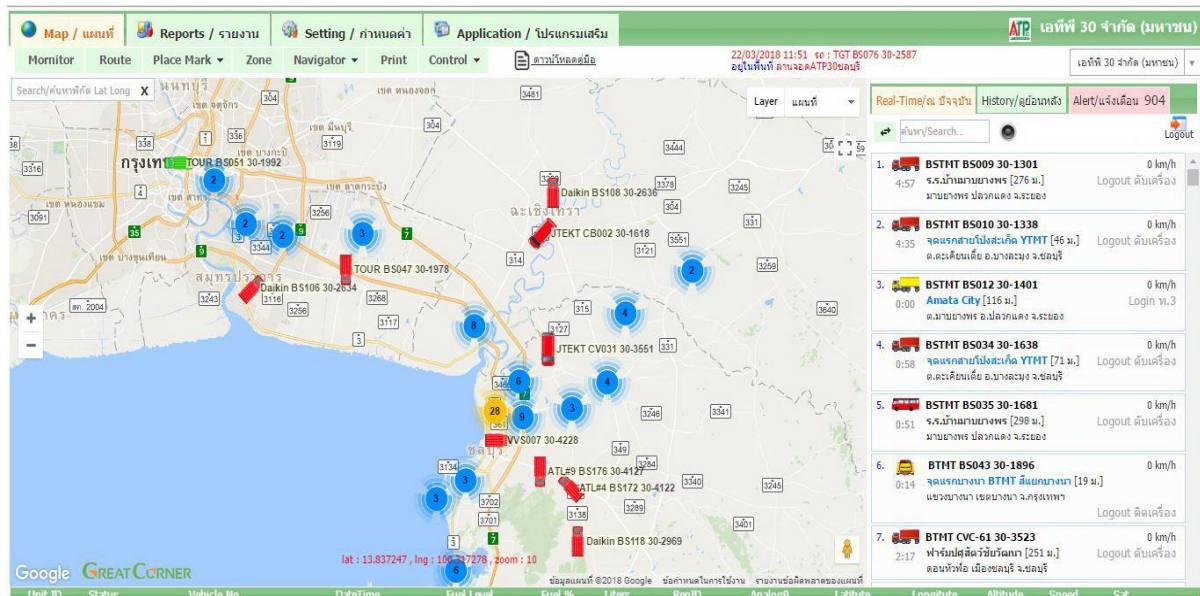
ภาพแสดงขั้นตอนการให้บริการรับส่งบุคลากร

จุดจอดรถ ATP 30



- 4.1 นักขับจะนำรถมายังจุดจอดรถ เพื่อเตรียมความพร้อมและตรวจสอบสภาพ ความสะอาด ความเรียบร้อย ภายในรถโดยสารก่อนปฏิบัติหน้าที่ 30 นาที
- 4.2 เจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการจะออกดำเนินการสุ่มวัดระดับแอลกอฮอล์และสารเสพติด รวมไปถึงสภาพความพร้อมทั้งร่างกายและจิตใจของนักขับ เพื่อบันทึกเป็นรายงานให้แก่ลูกค้า นักขับต้องมีความพร้อมในการขับยานพาหนะ โดยมีระดับแอลกอฮอล์ เท่ากับ 0 มิลลิกรัมเปอร์เซ็นต์ และหากตรวจพบระดับแอลกอฮอล์มากกว่าระดับดังกล่าว แต่น้อยกว่า 50 มิลลิกรัมเปอร์เซ็นต์ เจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการจะทำการประเมินความพร้อมในการขับของนักขับเป็นลำดับแรก หากนักขับอยู่ในเกณฑ์ความพร้อมที่เพียงพอต่อการปฏิบัติงาน เจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการจะประจำรถไปกับนักขับ เพื่อควบคุมและดูแลการขับ แต่ในกรณีที่ตรวจพบว่านักขับมีระดับแอลกอฮอล์เกินกว่า 50 มิลลิกรัมเปอร์เซ็นต์ ซึ่งถือว่าเป็นผู้เมาสุราตามกฎหมายกระทรวงฉบับที่ 16 (พ.ศ.2537) และเป็นผู้ที่ถูกห้ามขับจี้รถตามพระราชบัญญัติจราจรทางบก (พ.ศ.2522) ทางเจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการจะดำเนินการหานักขับทดแทน ซึ่งมาจากนักขับสำรองของบริษัทฯ หรือเจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการจะเป็นผู้ดำเนินการขับแทน
- 4.3 นักขับจะเริ่มเดินทางไปยังจุดรับส่งต่างๆ ตามเวลาและเส้นทางที่ได้ตกลงไว้กับลูกค้า
- 4.4 นักขับจะทำการบันทึกเวลาที่ถึงและออกจากจุด-รับส่ง และบันทึกจำนวนพนักงานที่ขึ้นรถ เพื่อเป็นข้อมูลรายงานให้แก่ลูกค้า
- 4.5 เมื่อนักขับดำเนินการรับส่งบุคลากร ยังจุดหมายปลายทางอย่างปลอดภัยเป็นที่เรียบร้อยแล้ว นักขับจะนำรถไปยังจุดจอดรถที่กำหนด เพื่อเตรียมตัวรับส่งบุคลากรในรอบถัดไป
- 4.6 เจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการจะดำเนินการรวบรวมข้อมูลของนักขับ มาจัดทำเป็นรายงานประจำวัน เพื่อส่งให้แก่ลูกค้า และวางใบแจ้งหนี้เมื่อให้บริการครบเดือน
- 4.7 บริษัทฯ จะดำเนินการปรับเส้นทาง เวลา การเดินทาง จากข้อมูลที่บ้านทักไว้ เช่น กรณีที่บางจุดรับส่งมีจำนวนพนักงานจำนวนมากขึ้นหรือน้อยลง เนื่องจากลาออกหรือย้ายที่อยู่ของพนักงาน บริษัทฯ จะเสนอการปรับจุดรับส่งให้แก่ลูกค้าพิจารณา โดยคำนึงถึงความเหมาะสมและค่าใช้จ่าย
- 4.8 บริษัทฯ จัดให้มีระบบติดตามรถโดยสารของบริษัทฯ ด้วยสัญญาณดาวเทียม (GPS Tracking) ซึ่งจะทำงานร่วมกับ Software ที่เรียกว่า GPS Tracking System โดยตัว Software นั้นจะทำหน้าที่เก็บรวบรวมข้อมูลที่ได้รับจากตัว GPS Tracking เพื่อให้เจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการสามารถเข้าไปตรวจสอบตำแหน่งปัจจุบันของตัว GPS Tracking และยังสามารถตรวจสอบข้อมูลย้อนหลังได้ตลอดเวลา ตามความสามารถของ GPS Tracking System เช่น ความเร็วรถ สถานะของรถ ระดับน้ำมัน เป็นต้น นอกจากนี้บริษัทได้ผลักดันให้รถร่วมบริการเริ่มทำการติดตั้งระบบจีพีเอสเพื่อใช้ในการควบคุมการปฏิบัติงานของรถอีกด้วย

ภาพตัวอย่างการใช้โปรแกรมติดตามรถด้วยสัญญาณดาวเทียม



ที่มา : ข้อมูลจากบริษัทฯ

รูปภาพ แสดงการติดตามการใช้น้ำมันและสถานะของรถแต่ละคัน



ที่มา : ข้อมูลจากบริษัทฯ

บริษัทฯ มีระบบเซ็นเซอร์ ตรวจวัดปริมาณน้ำมันในถังของรถบัสแต่ละคันที่แสดงผลในรูปแบบของกราฟ ปริมาณน้ำมัน ซึ่งเจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการสามารถเข้าตรวจสอบได้จากระบบ Great Corner ระบบดังกล่าว ทำให้บริษัทฯ สามารถติดตามการเคลื่อนไหวที่ผิดปกติของปริมาณน้ำมันในถังของรถบัสแต่ละคันได้ เช่น ในกรณีที่รถบัสกำลังจอดอยู่ แต่ปริมาณน้ำมันในถังมีการลดลง อาจเป็นไปได้ว่านักขับประจำรถมีการทุจริต ขน ถายน้ำมันออกจากรถเพื่อไปจำหน่ายต่อให้กับผู้อื่น เป็นต้น

2.2 การตลาดและการแข่งขัน

ภาพรวมภาวะเศรษฐกิจ

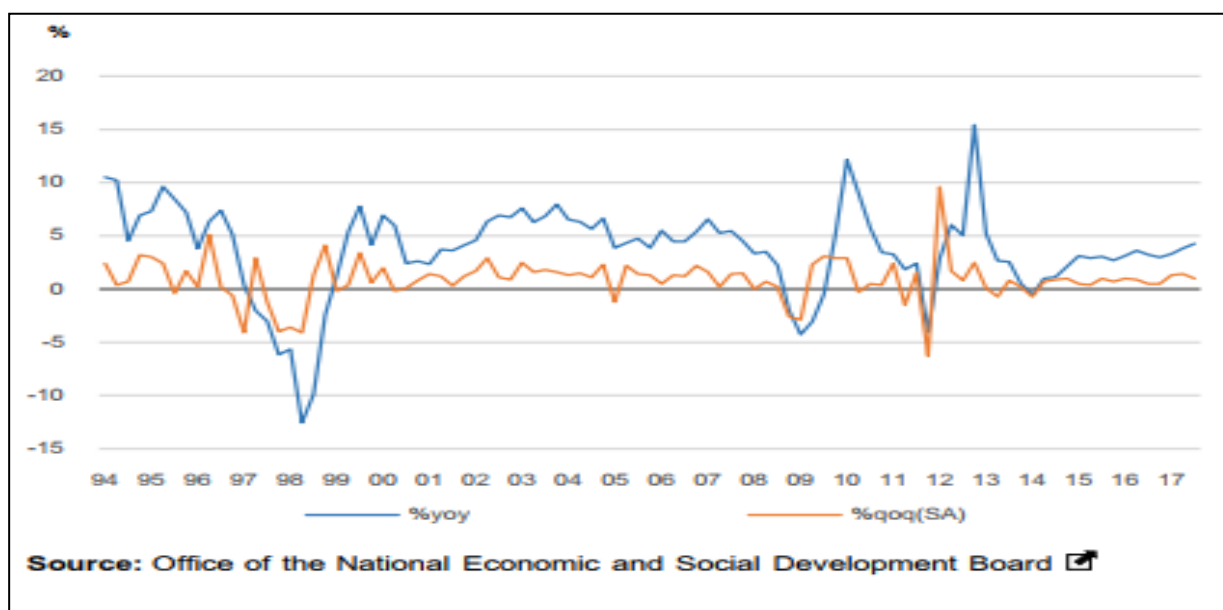
ก. ผลิตภัณฑ์มวลรวมภายในประเทศ (Gross Domestic Product : GDP)

ตาราง สรุปอัตราการเติบโตของเศรษฐกิจไทย

อัตราการเติบโตเศรษฐกิจ (%)	2558	2559	2560	คาดการณ์ปี 2561
GDP (ณ ราคาคงที่)	2.9	3.3	3.9	3.6 - 4.6
การลงทุนรวม	4.4	2.8	0.9	5.5
ภาคเอกชน	-2.2	0.5	1.7	3.7
ภาครัฐ	29.3	9.5	-1.2	10.0
การบริโภคภาคเอกชน	2.2	3.0	3.2	3.2
การใช้จ่ายภาครัฐบาล	3.0	2.2	0.5	3.2
มูลค่าการส่งออกสินค้า	-5.6	0.1	9.7	6.8
ปริมาณ	-3.4	0.5	5.9	4.8
มูลค่าการนำเข้าสินค้า	-10.6	-5.1	14.4	9.5
ปริมาณ	0.2	-2.5	8.4	6.5

ที่มา: สำนักงานคณะกรรมการพัฒนาเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ, วันที่ 19 กุมภาพันธ์ 2561

Real GDP Growth



เศรษฐกิจไทยรวมทั้งปี 2560 ขยายตัวร้อยละ 3.9 ปรับตัวดีขึ้นจากการขยายตัวร้อยละ 3.3 ในปี 2559 โดยในด้านการใช้จ่าย การบริโภคภาคเอกชน และการลงทุนภาคเอกชนขยายตัวร้อยละ 3.2 และร้อยละ 1.7 ปรับตัวดีขึ้นจากการขยายตัวร้อยละ 3.0 และร้อยละ 0.5 ในปี 2559 ตามลำดับ ในขณะที่การส่งออกสินค้าขยายตัวในเกณฑ์สูงร้อยละ 9.7 เติบโตขึ้นจากการขยายตัวร้อยละ 0.1 ในปี 2559 และเป็นอัตราการขยายตัวสูงสุดในรอบ 6 ปี ในขณะที่การลงทุนภาครัฐปรับตัวลดลงร้อยละ 1.2 ในด้านการผลิต การผลิตภาคเกษตรขยายตัวร้อยละ 6.2 ปรับตัวดีขึ้นจากการลดลงร้อยละ 2.5 ในปี 2559 การผลิตสาขาอุตสาหกรรมเพิ่มขึ้นร้อยละ 2.5 ปรับตัวดีขึ้นจากการขยายตัวร้อยละ 2.3 ในปี 2559 สาขาค้าส่งและปลีก และสาขาขนส่งการคมนาคมขยายตัวร้อยละ 6.3 และร้อยละ 7.3 เติบโตขึ้นจากการขยายตัวร้อยละ 5.3 และร้อยละ 4.1 ในปี 2559 ตามลำดับ ในขณะที่สาขาโรงแรมและภัตตาคารขยายตัวร้อยละ 8.5 ต่อเนื่องจากการขยายตัวร้อยละ 9.9 ในปีก่อนหน้า รวมทั้งปี 2560 ผลิตภัณฑ์มวลรวมในประเทศ (GDP) อยู่ที่ 15,450.1 พันล้านบาท (455.4 พันล้านดอลลาร์ สรอ.) รายได้ต่อหัวเฉลี่ยของคนไทยอยู่ที่ 228,371.0 บาทต่อคนต่อปี (6,729.0 ดอลลาร์ สรอ. ต่อหัวต่อปี) เพิ่มขึ้นจาก 215,454.6 บาทต่อคนต่อปี (6,103.9 ดอลลาร์ สรอ. ต่อหัวต่อปี) ในปี 2559

เสถียรภาพทางเศรษฐกิจยังอยู่ในเกณฑ์ดี อัตราเงินเฟ้อทั่วไปเฉลี่ยร้อยละ 0.7 และบัญชีเดินสะพัดเกินดุลร้อยละ 10.8 ของ GDP (รายงานภาวะเศรษฐกิจไทย ปี 2560 ณ 19 กุมภาพันธ์ 2561)

ข. ภาวะเงินเฟ้อ

ตาราง สรุปอัตราเงินเฟ้อของประเทศไทย

อัตราเงินเฟ้อ	ปี 2559	ปี 2560	คาดการณ์ปี 2561
อัตราเงินเฟ้อพื้นฐาน	0.7	0.6	0.8
อัตราเงินเฟ้อทั่วไป	0.2	0.7	1.1

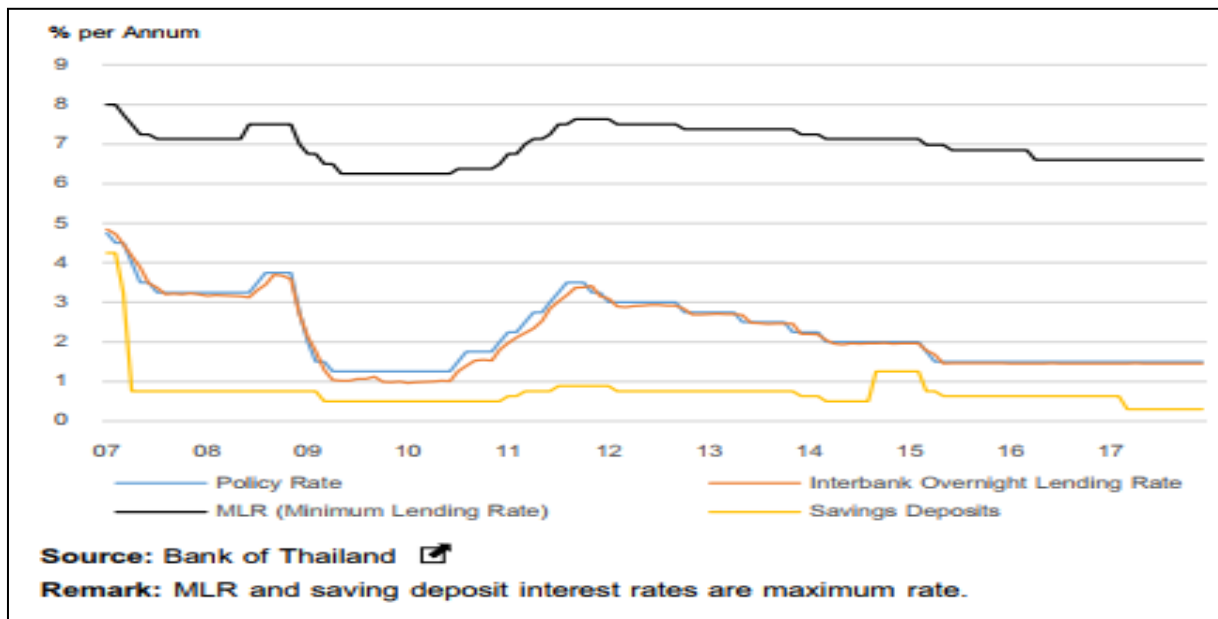
ที่มา: ธนาคารแห่งประเทศไทย, ธันวาคม 2560

อัตราเงินเฟ้อทั่วไปของปี 2560 อยู่ที่เฉลี่ยร้อยละ 0.7 เพิ่มขึ้นจากร้อยละ 0.2 ในปี 2559 อัตราเงินเฟ้อพื้นฐานอยู่ที่เฉลี่ยร้อยละ 0.6 เพิ่มขึ้นจากร้อยละ 0.7 ในปี 2559 เนื่องจาก อัตราเงินเฟ้อทั่วไปปรับเพิ่มขึ้นจากราคาพลังงานเป็นสำคัญ ขณะที่อัตราเงินเฟ้อพื้นฐานปรับเพิ่มขึ้นเล็กน้อยจากการปรับโครงสร้างภาษีสรรพสามิต (รายงานนโยบายการเงิน ฉบับเดือนธันวาคม 2560 : ธนาคารแห่งประเทศไทย)

ธนาคารแห่งประเทศไทยรายงานว่ นโยบายการเงินยังคงอยู่ในระดับผ่อนคลายไปอีกระยะหนึ่งเพื่อสนับสนุนให้เศรษฐกิจขยายตัวได้อย่างเข้มแข็ง ซึ่งจะช่วยให้อัตราเงินเฟ้อทั่วไปทยอยกลับเข้าสู่เป้าหมายในระยะปานกลาง (รายงานนโยบายการเงิน ฉบับเดือนธันวาคม 2560 : ธนาคารแห่งประเทศไทย)

ค. อัตราดอกเบี้ย

Interest Rate

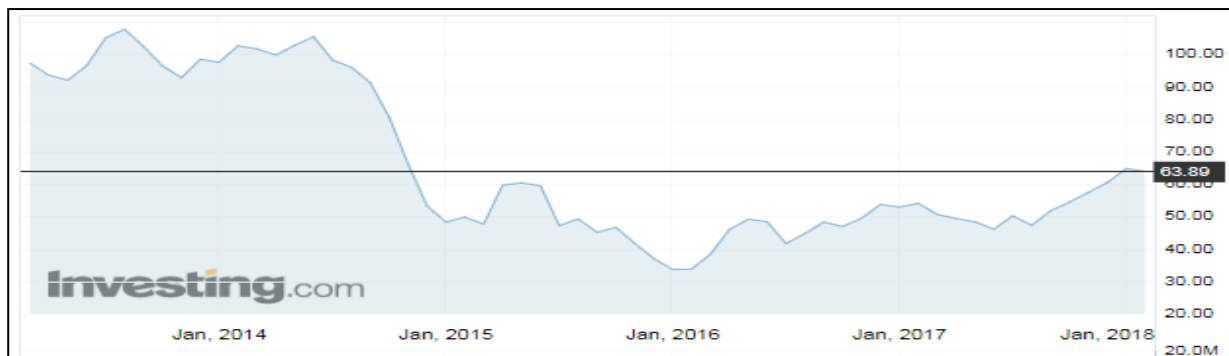


อัตราดอกเบี้ยเงินกู้ (Lending Rate) เช่น MLR (Minimum Lending Rate) เป็นอัตราเงินกู้ที่ธนาคารพาณิชย์เรียกเก็บจากลูกค้ารายใหญ่ที่มีความเสี่ยงต่ำ MOR (Minimum Overdraft Rate) เป็นอัตราดอกเบี้ยประเภทเบิกเกินบัญชี (Overdraft) ที่ธนาคารเรียกเก็บลูกค้ารายใหญ่ชั้นดี และ MRR (Minimum Retail Rate) เป็นอัตราดอกเบี้ยเงินกู้ที่เก็บลูกค้ารายย่อย ซึ่งจะมีอัตราที่แตกต่างกันขึ้นอยู่กับความเสี่ยงของลูกค้าแต่ละราย

นอกจากนี้ประสิทธิภาพของกลไกการส่งผ่านนโยบายการเงินยังต้องขึ้นอยู่กับสถานการณ์ปัจจุบันด้วย เช่น การปรับอัตราดอกเบี้ยนโยบายลงอาจไม่ได้ทำให้อัตราดอกเบี้ยในตลาดลดลงมากกว่าอย่างที่หวังไว้ เมื่ออัตราดอกเบี้ยนโยบายลดลง อัตราดอกเบี้ยเงินกู้ลูกค้ารายใหญ่ชั้นดีก็ลดลงตามไปด้วย แต่อัตราดอกเบี้ยเงินกู้ลูกค้ารายย่อยกลับลดลงเพียงเล็กน้อยเท่านั้น อีกทั้งเมื่ออัตราดอกเบี้ยในตลาดลดลงไม่สามารถกระตุ้นการบริโภคและการลงทุนได้หากความเชื่อมั่นของผู้ผลิตและผู้บริโภคอยู่ในระดับต่ำ เป็นต้น (ธนาคารแห่งประเทศไทย ณ กุมภาพันธ์ 2561)

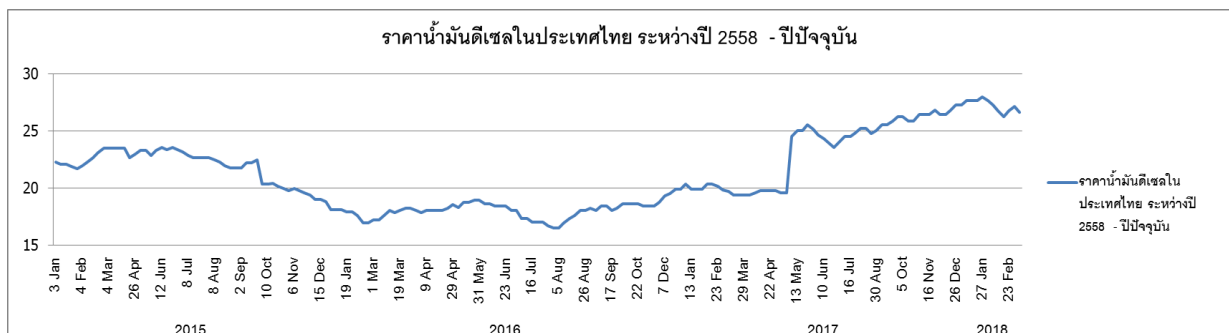
ง. ราคาพลังงาน

ราคาน้ำมันดิบในตลาด WTI



ที่มา : <https://th.investing.com>

ราคาน้ำมันดีเซลในประเทศไทย



ที่มา : ราคาน้ำมันย้อนหลัง บริษัท บางจากปิโตรเลียม จำกัด (มหาชน) , 2561

ในปี 2561 คาดว่าราคาน้ำมันดิบดูไบจะปรับเพิ่มขึ้นจากปี 2560 และเคลื่อนไหวในกรอบ 55 - 60 ดอลลาร์ต่อบาร์เรล โดยตลาดได้รับแรงหนุนจากความต้องการใช้น้ำมันที่มีแนวโน้มขยายตัวอย่างแข็งแกร่งที่ 1.3 ล้านบาร์เรลต่อวัน สูงระดับ 98.9 ล้านบาร์เรลต่อวัน (IEA เดือน พ.ย. 60) จากภาวะเศรษฐกิจโลกที่ฟื้นตัวอย่างแข็งแกร่งทั่วโลก (Synchronized Economic Growth) ทั้งในกลุ่มประเทศเศรษฐกิจหลัก และประเทศเศรษฐกิจเกิดใหม่ นอกจากนี้ ความร่วมมือระหว่างผู้ผลิตกลุ่มโอเปคและนอกกลุ่มโอเปคนำโดยซาอุดีอาระเบียและรัสเซียที่ต้องการปรับลดปริมาณการผลิตเป็นอีกปัจจัยหนึ่งที่สำคัญที่หนุนราคาน้ำมันดิบอย่างต่อเนื่อง หลังจากกลุ่มผู้ผลิตตัดสินใจขยายระยะเวลาการปรับลดกำลังการผลิตรวมกันราว 1.8 ล้านบาร์เรลต่อวัน จากเดิมที่สิ้นสุดในเดือน มี.ค. 61 เป็นสิ้นสุดเดือน ธ.ค. 61 โดยตั้งเป้าหมายในการลดน้ำมันดิบคงคลังของกลุ่มประเทศพัฒนาแล้ว (OECD Stocks) ให้กลับมาอยู่ที่ระดับค่าเฉลี่ย 5 ปี ให้ได้ ในขณะที่ไนจีเรียและลิเบียตกลงที่จะเข้าร่วมในข้อตกลงนี้ด้วย หลังจากก่อนหน้านี้ ทั้งสองประเทศได้รับการยกเว้นจากข้อตกลงดังกล่าว เนื่องจากได้รับผลกระทบจากเหตุการณ์ไม่สงบภายในประเทศ ทั้งนี้ ความเสี่ยงด้านภูมิรัฐศาสตร์ในภูมิภาค

ตะวันออกกลาง ได้แก่ ประเทศอิรัก เวเนซุเอล่า ลิเบีย และไนจีเรีย รวมถึงการรวบอำนาจของมกุฎราชกุมารของซาอุดีอาระเบีย และสงครามระหว่างซาอุดีอาระเบียกับอิหร่านที่มากขึ้น นับเป็นความไม่แน่นอนของตลาดที่ต้องจับตามองในปี 2561 ซึ่งอาจส่งผลให้อุปทานน้ำมันดิบตึงตัวมากขึ้น

ภาวะอุตสาหกรรม

ก. นิคมอุตสาหกรรมภายในประเทศ

จำนวนนิคมอุตสาหกรรมทั้งประเทศ ข้อมูล ณ เดือนมกราคม 2561

	กลาง	ตะวันตก	ตะวันออก	เหนือ	ใต้	รวมทั้งประเทศ
จำนวนนิคมอุตสาหกรรม	18	3	30	3	2	56

ที่มา: การนิคมอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย (กนอ.), ข้อมูล ณ เดือนมกราคม 2561

จำนวนนิคมอุตสาหกรรมในประเทศไทย ณ เดือนมกราคม 2561 มีจำนวนทั้งสิ้น 56 นิคม โดยส่วนมากนิคมอุตสาหกรรมกว่าครึ่งของประเทศตั้งอยู่ในพื้นที่ภาคตะวันออก เนื่องจากมีความสะดวกในการขนส่ง ใกล้กับกรุงเทพมหานคร และยังเป็นเขตที่ปลอดภัยจากการเกิดอุทกภัย ทั้งนี้ ข้อมูลสถานภาพการลงทุนในนิคมอุตสาหกรรม จากการนิคมอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย (กนอ.) ณ เดือนธันวาคม 2560 ระบุว่า มีจำนวนผู้ใช้ที่ดินหรือจำนวนผู้ประกอบการในนิคมเท่ากับ 4,146 ราย จำนวนคนงานทั้งสิ้น 606,612 คน โดยมีพื้นที่นิคมตามแผนแม่บทเท่ากับ 141,743 ไร่ ยังคงเหลือพื้นที่สำหรับขายหรือให้เช่า 20,508 ไร่

จากที่ประชุมของสำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน (Board Of Investment: BOI) ได้เห็นชอบและอนุมัติแผน “ยุทธศาสตร์การส่งเสริมการลงทุนในระยะ 7 ปี” (พ.ศ. 2558 - 2564) โดยให้ความสำคัญกับประเภทกิจการที่เป็นประโยชน์และมีคุณค่าต่อภาคอุตสาหกรรมและต่อประเทศเป็นหลัก และส่งเสริมการลงทุนในนิคมอุตสาหกรรม ซึ่งจะได้รับสิทธิประโยชน์เพิ่มขึ้นจากสิทธิพื้นฐานตามประเภทอุตสาหกรรม นโยบายการส่งเสริมการลงทุนของ BOI ดังกล่าว จะช่วยผลักดันให้เกิดการลงทุนเพิ่มขึ้นและเกิดการขยายตัวของโรงงานอุตสาหกรรม ซึ่งสอดคล้องกับการขยายตัวของนิคมอุตสาหกรรมที่จะเปิดดำเนินการในอนาคต

การขยายตัวของโรงงานและนิคมอุตสาหกรรมในอนาคต ย่อมก่อให้เกิดการเพิ่มขึ้นของการจ้างงานในพื้นที่ ทำให้มีความต้องการใช้บริการขนส่งผู้โดยสารจากที่พักอาศัยเข้าสู่พื้นที่นิคมเพิ่มขึ้น ดังนั้น จะเกิดการเคลื่อนย้ายทรัพยากรมนุษย์เพื่อใช้ในการดำเนินกิจการ จึงทำให้ธุรกิจที่ให้บริการขนส่งผู้โดยสารแบบไม่ประจำทางเพื่อรับส่งบุคลากรของบริษัทหรือโรงงาน จึงยังมีโอกาสเติบโตตามการขยายตัวของนิคมในอนาคต

ข. จำนวนผู้ประกอบการขนส่ง

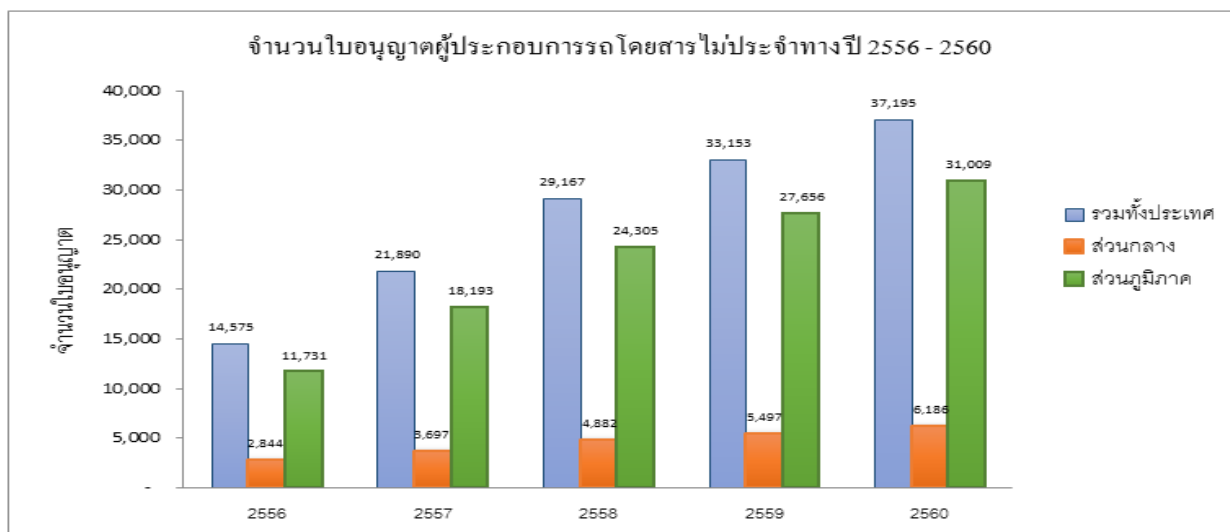
จำนวนใบอนุญาตประกอบการขนส่ง (สะสม) ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560

ลักษณะรถ	ณ 31 ธันวาคม 2559		ณ 31 ธันวาคม 2560		อัตราการเปลี่ยนแปลง จำนวนใบอนุญาต ประกอบการขนส่ง (%)
	จำนวน ใบอนุญาต ประกอบการ ขนส่ง (ฉบับ)	จำนวน ผู้ประกอบการ ขนส่ง (ราย)	จำนวน ใบอนุญาต ประกอบการ ขนส่ง (ฉบับ)	จำนวน ผู้ประกอบการ ขนส่ง (ราย)	
รถโดยสารประจำทาง	2,843	1,452	3,033	1,515	6.68
รถโดยสารไม่ประจำทาง	33,153	33,153	37,195	37,195	12.19
รถโดยสารส่วนบุคคล	6,738	6,738	7,034	7,034	4.39
รวมรถโดยสารทั้งหมด	42,734	41,343	47,262	45,744	10.60

ที่มา: สถิติจำนวนใบอนุญาตประกอบการขนส่งและจำนวนผู้ประกอบการขนส่ง กรมการขนส่ง, 2560

จำนวนใบอนุญาตประกอบการขนส่งรถโดยสารทั่วประเทศ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 มีจำนวนทั้งสิ้น 47,262 ฉบับ โดยมีจำนวนผู้ประกอบการทั้งสิ้น 45,744 ราย เมื่อพิจารณาตามประเภทการขนส่ง พบว่าส่วนใหญ่เป็นใบอนุญาตประกอบการขนส่งด้วยรถโดยสารไม่ประจำทางมากที่สุดร้อยละ 78.70 รองลงมาคือใบอนุญาตประกอบการขนส่งด้วยรถโดยสารส่วนบุคคลร้อยละ 14.88 และใบอนุญาตประกอบการขนส่งด้วยรถโดยสารประจำทาง ร้อยละ 6.42 ตามลำดับ

ปี 2560 การขนส่งด้วยรถโดยสาร มีการเติบโตของจำนวนใบอนุญาตฯ จากปี 2559 ร้อยละ 10.60 โดยเฉพาะธุรกิจการขนส่งด้วยรถโดยสารไม่ประจำทางที่เติบโตถึงร้อยละ 12.19 แสดงให้เห็นถึงการแข่งขันที่มากขึ้นในธุรกิจนี้ และการเติบโตของความต้องการใช้รถโดยสารไม่ประจำทาง เนื่องจากการขนส่งที่ลูกค้าสามารถกำหนดเส้นทางได้เองตามความต้องการ



ก. จำนวนรถจดทะเบียนและผู้ได้รับใบอนุญาตประจำปี ตามกฎหมายว่าด้วยการขนส่งทางบก
จำนวนใบอนุญาตผู้ประจำรถสะสม ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 ตามกฎหมายว่าด้วยการขนส่งทางบก
(หน่วย: ฉบับ)

ประเภทใบอนุญาตเป็นผู้ขับรถ	2559		2560	
	ภาคตะวันออก	ภาคอื่นๆ	ภาคตะวันออก	ภาคอื่นๆ
ผู้ขับรถชนิดที่ 1	1,479	13,447	1,504	14,050
ผู้ขับรถชนิดที่ 2	129,053	1,188,150	131,334	1,206,329
ผู้ขับรถชนิดที่ 3	38,167	288,311	39,083	297,839
ผู้ขับรถชนิดที่ 4	24,750	94,540	25,930	98,647
รวมทุกประเภท	193,449	1,584,448	197,851	1,616,865

ที่มา: กลุ่มสถิติการขนส่ง กองแผนงาน กรมขนส่งทางบก, ข้อมูล ณ เดือนมกราคม 2561

ในปี 2560 จำนวนผู้ได้รับใบอนุญาตเป็นผู้ขับรถตามกฎหมายว่าด้วยการขนส่งทางบกมีจำนวนทั้งสิ้น 1,814,716 ราย โดยเพิ่มขึ้นจากปี 2559 ซึ่งมีจำนวน 1,777,897 ราย คิดเป็นการเพิ่มขึ้นร้อยละ 2.07 โดยเป็นจำนวนผู้ที่ได้รับใบอนุญาตขับรถในพื้นที่ภาคตะวันออกจำนวน 197,851 ราย คิดเป็นร้อยละ 10.90 ของจำนวนทั้งหมด โดยนิยามของกรมขนส่งทางบกนั้น ผู้ขับรถจะต้องได้รับใบอนุญาตเป็นผู้ขับรถชนิดที่ 2, 3 หรือ 4 จึงจะสามารถขับรถบรรทุกขนส่งซึ่งบรรทุกผู้โดยสารเกินกว่า 20 คนได้

จำนวนรถจดทะเบียนสะสม ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 ตามกฎหมายว่าด้วยการขนส่งทางบก

(หน่วย: คัน)

ประเภทรถ	2559		2560	
	ภาคตะวันออก	ภาคอื่นๆ	ภาคตะวันออก	ภาคอื่นๆ
รถโดยสารประจำทาง	6,774	76,312	6,705	72,189
รถโดยสารไม่ประจำทาง	6,385	55,887	7,200	60,433
รถโดยสารส่วนบุคคล	991	11,258	1,037	11,625
รวมรถโดยสาร	14,150	143,457	14,942	144,247
รถบรรทุกและรถขนาดเล็ก	122,969	936,871	127,082	963,247
รวมทุกประเภท	137,119	1,080,328	142,024	1,107,494

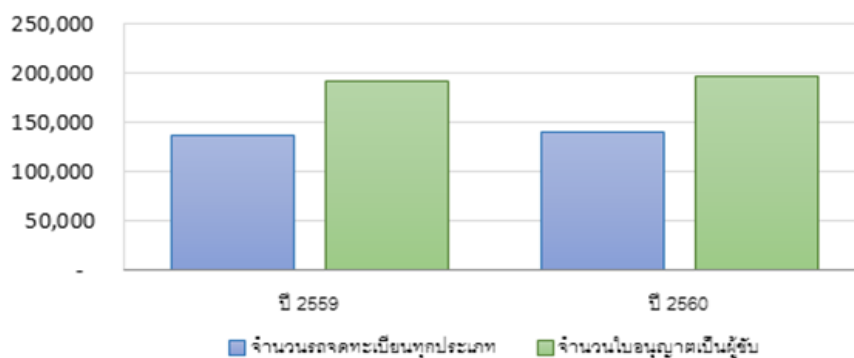
ที่มา: กลุ่มสถิติการขนส่ง กองแผนงาน กรมขนส่งทางบก, ข้อมูล ณ 15 มกราคม 2561

จำนวนรถโดยสารจดทะเบียนสะสม ตามกฎหมายว่าด้วยการขนส่งทางบก ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 มีจำนวนทั้งสิ้น 159,189 คัน เพิ่มขึ้นจากปี 2559 ที่จำนวน 157,607 คัน คิดเป็นร้อยละ 1.00 ในจำนวนรถโดยสารนี้ เป็นรถโดยสารไม่ประจำทางจำนวน 67,633 คัน คิดเป็นร้อยละ 42.49 ของรถโดยสารในปี 2560

จากสถิติดังกล่าวพบว่าการขนส่งประเภทรถโดยสารไม่ประจำทางในปี 2560 ยังมีจำนวนรถเติบโตขึ้นจากปี 2559 คิดเป็นร้อยละ 8.61 ซึ่งเติบโตสวนทางกับการขนส่งโดยสารประจำทางและส่วนบุคคล โดยเฉพาะเมื่อพิจารณาการเติบโตของจำนวนรถโดยสารไม่ประจำทางในภาคตะวันออก ซึ่งเป็นพื้นที่ตั้งของนิคมอุตสาหกรรมเกิดการขยายตัวของโรงงานอุตสาหกรรม ซึ่งสอดคล้องกับการขยายตัวของนิคมอุตสาหกรรมที่จะเปิดดำเนินการในอนาคต (ที่มา : การนิคมอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย (กนอ.) ข้อมูล ณ เดือนมกราคม 2561)

เปรียบเทียบจำนวนใบอนุญาตเป็นผู้ขับรถและจำนวนรถจดทะเบียนในพื้นที่ภาคตะวันออก

เปรียบเทียบจำนวนใบอนุญาตเป็นผู้ขับรถและจำนวนรถจดทะเบียนในพื้นที่ภาคตะวันออก



ที่มา: กลุ่มสถิติการขนส่ง กองแผนงาน กรมขนส่งทางบก, ข้อมูล ณ เดือนกุมภาพันธ์ 2561

เมื่อเปรียบเทียบจำนวนผู้ได้รับใบอนุญาตเป็นผู้ขับรถทุกประเภท และจำนวนรถจดทะเบียนทุกประเภทในพื้นที่ภาคตะวันออก พบว่าจำนวนผู้ได้รับใบอนุญาตฯ มีมากกว่าจำนวนรถจดทะเบียน ในอัตราผู้ได้รับใบอนุญาตต่อรถจดทะเบียน เท่ากับ 1.39 ในปี 2559 และเพิ่มขึ้นเล็กน้อยเป็น 1.40 ในปี 2560 โดยที่จำนวนรถจดทะเบียนมีจำนวนเพิ่มขึ้นสูงกว่าจำนวนผู้ได้รับใบอนุญาตฯ เล็กน้อย ในสถานการณ์ปัจจุบันธุรกิจขนส่งในภาคตะวันออกจึงยังสามารถขยายจำนวนรถได้อีกเล็กน้อย แต่อาจจะเผชิญกับปัญหาการแย่งชิงผู้ได้รับใบอนุญาตขับขี่ เพื่อจ้างเป็นพนักงานขับในการประกอบธุรกิจขนส่ง

การแข่งขัน

เนื่องจากธุรกิจรถโดยสารไม่ประจำทาง ไม่มีข้อจำกัดในการเข้าทำธุรกิจของผู้ประกอบการรายใหม่ เพียงแต่อาศัยแหล่งเงินทุนที่เพียงพอ และการได้รับใบอนุญาตประกอบการขนส่ง รวมถึงนักขับต้องได้รับใบอนุญาตขับขี่ยานพาหนะตรงตามประเภทที่กฎหมายกำหนด จึงทำให้มีจำนวนผู้ประกอบการรถขนส่งโดยสารไม่ประจำทางรายใหม่เกิดขึ้นมาก โดยในปี 2559 มีจำนวนผู้ประกอบการรถโดยสารไม่ประจำทางเท่ากับ 33,153 ราย และในปี 2560 มีจำนวนผู้ประกอบการเพิ่มขึ้นเป็น 37,195 ราย หรือเพิ่มขึ้น คิดเป็นร้อยละ 12.19 ซึ่งส่วนใหญ่จะเน้นการแข่งขันทางด้านราคาและการบริการเป็นหลัก ทั้งนี้ฝ่ายบริหารของบริษัทฯ

ประเมินส่วนแบ่งการตลาดอยู่ที่ร้อยละ 2 ของจำนวนประชากรในภาคการผลิตอุตสาหกรรมของพื้นที่ 4 จังหวัดหลักในเขตภาคตะวันออกทั้งหมด ได้แก่ จังหวัดฉะเชิงเทรา จังหวัดชลบุรี จังหวัดระยองและจังหวัดปราจีนบุรี โดยจุดเด่นของบริษัทที่ทำให้สามารถแข่งขันในตลาดได้ คือการให้ความสำคัญ โดยนำมามาตรฐานคุณภาพงานบริการที่โดดเด่น จากการรับรองมาตรฐานการบริหารความปลอดภัยบนท้องถนน (ISO 39001) ควบคู่ไปกับการให้คำแนะนำเกี่ยวกับความเหมาะสมของการใช้บริการรถในแต่ละเส้นทางกับทางลูกค้า

2.3 นโยบายและลักษณะการตลาดของผลิตภัณฑ์ที่สำคัญ

1. กลยุทธ์การแข่งขัน

1.1) กลยุทธ์ด้านบริการ (Service)

ตลอดระยะเวลาที่ผ่านมาบริษัทฯ ได้ทำการปรับปรุงและพัฒนาคุณภาพการบริการอย่างต่อเนื่อง โดยบริษัทฯ ได้รับมาตรฐานการบริหารความปลอดภัยทางถนน (BS ISO39001 : 2012 Road traffic safety management system) ตั้งแต่วันที่ 1 สิงหาคม 2560 ถึง 31 กรกฎาคม 2561 และยึดหลักความพึงพอใจของลูกค้าเป็นสำคัญ และยึดมั่นกับนโยบายในการให้บริการ 3 ประการ คือ หลักความปลอดภัย (Safety) หลักความน่าเชื่อถือ (Reliability) และหลักความสะดวกสบาย (Comfort) ด้วยการกำหนดมาตรฐานการบริการ ดังนี้

มาตรฐานรถบัส

รถบัสรุ่นใหม่ของบริษัทฯ ทุกคันจะประกอบจากแชสซีและเครื่องยนต์ใหม่ (Bus body & Chassis) จากบริษัทรถชั้นนำ อาทิ ฮีโน่ สแกนเนีย และBenz และประกอบตัวถังตามคุณลักษณะการใช้งานมีการออกแบบโดยคำนึงถึงความปลอดภัยและความสะดวกสบายของผู้โดยสารเป็นหลัก และหากเป็นรถปรับอากาศทางบริษัทฯ จะติดตั้งระบบปรับอากาศที่เป็นอุปกรณ์ใหม่ทุกคันเพื่อสุขลักษณะที่ดีของผู้โดยสารทุกคน โดยรถทุกคันจะมีระบบอำนวยความสะดวก อาทิเช่น ที่วี เครื่องเสียง เพื่อความบันเทิงในการโดยสารตลอดจนอุปกรณ์เพื่อความปลอดภัย เช่น ชุดปฐมพยาบาล ถังดับเพลิง เป็นต้น นอกจากนี้ การประกอบรถบัสของบริษัทฯ จะออกแบบเพื่อใช้รับ - ส่งพนักงานจึงทำให้มีขนาดตัวรถบัส ขนาดของเครื่องยนต์ที่มีความเหมาะสมตามหลักวิศวกรรม จึงส่งผลให้รถบัสที่บริษัทเลือกใช้ มีความปลอดภัยมากขึ้นและมีความเหมาะสมต่อการใช้งานรับส่งพนักงานมากกว่ารถบัสทั่วไปที่ออกแบบมาเพื่อใช้งานในหลากหลายวัตถุประสงค์

มาตรฐานพนักงานขับรถ

พนักงานขับรถทุกคนจะผ่านการคัดเลือกอย่างเข้มงวดโดยการสัมภาษณ์ ตรวจสอบประวัติ ทดสอบความสามารถในการขับและตรวจสภาพทางด้านร่างกายโดยทีมงานของบริษัทฯ และเมื่อได้เข้ามาทำงานร่วมกับบริษัทฯ แล้วจะมีการพัฒนาอย่างต่อเนื่องโดยการฝึกอบรม ความรู้ความสามารถในการดูแลรักษาการขับอย่างประหยัดและปลอดภัยและมีการวัดผลอย่างต่อเนื่อง ตลอดจนจิตสำนึกในการให้บริการเพื่อเพิ่มคุณค่าของการให้บริการอย่างต่อเนื่อง

มาตรฐานการควบคุมการเดินรถ

บริษัทฯ ได้ลงทุนติดตั้งระบบติดตามรถ (GPS Tracking System) แบบ Real time สำหรับรถที่ให้บริการทุกคน เพื่อสำหรับควบคุมการติดตามการให้บริการ โดยเจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการจะทำการตรวจสอบสถานะของรถตลอดช่วงเวลาที่ให้บริการ และทำการบันทึกสถานะของรถตามที่กำหนดเพื่อการตรวจสอบย้อนกลับ (Log sheet) โดยบริษัทฯ มีข้อกำหนดให้รถทุกคนพร้อมให้บริการก่อนเวลาไม่น้อยกว่า 30 นาทีและควบคุมความเร็วรถไม่เกิน 90 กม./ชม. ตลอดระยะเวลาการให้บริการ เมื่อรถนำส่งพนักงานเรียบร้อยแล้ว เจ้าหน้าที่จะทำการสรุปข้อมูลการรับส่งรายงานให้ลูกค้าทราบทุกๆ วัน (Daily report) และจะรวบรวมเป็นรายงานประจำเดือน (Monthly Report) เพื่อให้กับทางลูกค้าสอบถามการทำงานของบริษัทฯ และเป็นข้อมูลให้ลูกค้าจัดการเดินรถให้เหมาะสมกับจำนวนพนักงานที่ใช้บริการเพื่อเป็นการบริหารต้นทุนการขนส่งพนักงานให้แก่ลูกค้า (Cost optimization management) และสนับสนุนการทำงานของพนักงานขับรถได้อย่าง Real time นอกจากนี้ บริษัทยังติดตั้งกล้องวงจรปิดภายในรถบัสที่บริษัทฯ ทุกคน เพื่อติดตามและดูแลพฤติกรรมของนักขับ ทำให้สามารถควบคุมได้อย่างใกล้ชิด ผ่านการสุ่มตรวจโดยเจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการ

มาตรฐานการซ่อมบำรุง

ด้านการดูแลรักษาเครื่องยนต์และมาตรฐานต่างๆ ของอะไหล่ ทุกชิ้นส่วนเป็นสิ่งสำคัญ บริษัทฯ จัดให้มีคลังอะไหล่ที่สามารถเบิกใช้ได้ทันทีมากกว่า 300 รายการ และบริษัทฯ จัดให้มีการฝึกอบรมพนักงานฝ่ายซ่อมบำรุงให้มีความรู้ความสามารถด้านการซ่อมบำรุงและชิ้นส่วนอะไหล่ต่างๆ อย่างต่อเนื่อง ช่วงทุกท่านมีความชำนาญ และความสามารถในการตรวจสอบ วิเคราะห์และซ่อมบำรุงชิ้นส่วนต่างๆ เป็นอย่างดี มีการเปลี่ยนอะไหล่ทันทีเมื่อครบอายุการใช้งาน โดยไม่ต้องรอให้เกิดความเสียหาย เพื่อสมรรถภาพที่ดีของรถทุกคน และบริษัทฯ ได้จัดให้ฝ่ายซ่อมบำรุงมีความพร้อมในการแก้ไขปัญหานอกสถานที่ด้วยรถซ่อมบำรุงเคลื่อนที่ (Mobile Unit) ทั้งนี้ การดูแลและซ่อมบำรุงรถของบริษัทแบ่งเป็น 2 ประเภท

- 1) การดูแลประจำวัน เป็นการดูแลความเรียบร้อย และความสะอาดของรถบัส เช่น การทำความสะอาดเบาะที่นั่ง ฉีดพ่นน้ำยาฆ่าเชื้อโรค เป็นต้น จะดำเนินการโดยเจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการและนักขับร่วมกัน
- 2) การซ่อมบำรุงรักษาเชิงป้องกัน (Preventive Maintenance) จะดำเนินการโดยเจ้าหน้าที่ฝ่ายซ่อมบำรุง จะมีตารางการตรวจซ่อมรายสัปดาห์ เพื่อทำการเปลี่ยนอะไหล่ หรือซ่อมแซมในส่วนที่สึกหรอ ในกรณีที่พบปัญหาใหญ่ๆ เช่น ช่วงล่างรถ เครื่องยนต์ เป็นต้น จะดำเนินการนำส่งศูนย์ซ่อมทันที และแจ้งฝ่ายปฏิบัติการให้ดำเนินการหาทดแทน และแจ้งให้ลูกค้าทราบต่อไป

1.2) กลยุทธ์ด้านราคา (Price)

บริษัทฯ เลือกใช้กลยุทธ์ราคาเหมาะสมยุติธรรม และคุณภาพสูง (Premium Strategy) เนื่องจากรถของบริษัทฯ จะเลือกใช้รถใหม่ มีการออกแบบให้ตรงกับความต้องการใช้งานมากที่สุด นอกจากนี้บริษัทฯ ยังมีกระบวนการคัดสรรนักขับ รวมทั้งระบบติดตามรถแบบ Real Time และระบบการบริหารจัดการการเดินรถที่มีประสิทธิภาพ (Fleet Management System) เพื่อสร้างความมั่นใจให้กับผู้โดยสาร ถึงความปลอดภัย และ

ความสะดวกสบาย เป็นหลักการกำหนดราคาบริการจะต้องคำนึงถึงความสามารถในการแข่งขันได้ สอดคล้องกับอายุการให้บริการและคุ้มค่ากับที่บริษัทฯ จะลงทุนประกอบรถใหม่ ซึ่งมีระยะเวลาประมาณ 1 - 5 ปี โดยรูปแบบการกำหนดราคาและระยะเวลาให้บริการจะถูกระบุในสัญญาให้บริการของบริษัทฯ ซึ่งแบ่งเป็น 2 ประเภท ดังนี้

1. การกำหนดค่าบริการแบบคงที่ (Fixed - Rate Contract) :
ได้แก่ การกำหนดค่าบริการแบบคงที่ตามระยะทาง ซึ่งคิดค่าบริการต่อเที่ยวที่ระบุไว้ในสัญญา โดยมีทั้งรูปแบบการกำหนดค่าบริการคงที่ตามระยะทางที่ไม่เปลี่ยนแปลงตามราคาน้ำมัน และค่าบริการคงที่ตามระยะทางที่ระบุให้มีการเจรจาต่อรองราคาได้ เมื่อมีการเปลี่ยนแปลงของราคาน้ำมัน
2. การกำหนดค่าบริการผันแปรตามการเปลี่ยนแปลงของราคาน้ำมันเชื้อเพลิง (Floating - Rate Contract):
 - 2.1 การกำหนดค่าบริการแบบคงที่ตามระยะทางที่ผันแปรตามอัตราค่าน้ำมันขดเชย โดยค่าบริการจะผันแปรไปตามอัตราค่าน้ำมันขดเชย ซึ่งคำนวณได้จากปริมาณน้ำมันที่ใช้ในแต่ละเส้นทางและส่วนต่างของราคาน้ำมันเฉลี่ยในปัจจุบันและราคาน้ำมันที่ระบุไว้ในสัญญา ด้วยการกำหนดค่าบริการในรูปแบบนี้ หากราคาน้ำมันเพิ่มขึ้นมากกว่าราคาน้ำมันที่ระบุในสัญญา บริษัทฯ จะได้รับค่าชดเชยของส่วนต่างราคาน้ำมันจากลูกค้า ขณะที่ในกรณีที่ราคาน้ำมันลดลงต่ำกว่าราคาน้ำมันที่ระบุในสัญญา บริษัทฯ จะให้ส่วนลดแก่ลูกค้าตามสูตรการคำนวณ
 - 2.2 การกำหนดค่าบริการแบบผันแปรตามราคาน้ำมันและระยะทางที่ใช้บริการ (Minimum Guarantee) ซึ่งค่าบริการขั้นต่ำที่บริษัทเรียกเก็บประกอบด้วย ค่ารถและค่านักขับ โดยบวกค่าบริการเพิ่มตามระยะทางที่ใช้บริการและราคาน้ำมันที่เกิดขึ้นจริง โดยการกำหนดค่าบริการในรูปแบบนี้ ทำให้บริษัทฯ มีรายได้ขั้นต่ำที่แน่นอนสำหรับการจ่ายค่าจอดรถ และการจ่ายค่าจ้างให้แก่พนักงาน และบริษัทฯ จะมีรายได้เพิ่มขึ้นตามระยะทางที่ใช้บริการแก่ลูกค้า

1.3) กลยุทธ์ด้านช่องทางการจำหน่าย (Place)

บริษัทฯ ไม่มีหน่วยงานขายหรือฝ่ายการตลาด ดังนั้น กิจกรรมการขายจะรับผิดชอบโดยฝ่ายปฏิบัติการ ซึ่งการรับงานของบริษัทฯ จะมาจาก 2 ช่องทาง คือ (1) การติดต่อจากลูกค้ามายังบริษัทฯ โดยตรง ซึ่งส่วนใหญ่ได้รับการแนะนำจากลูกค้าที่เคยใช้บริการ และ (2) การเข้าร่วมประกวดราคา/การประมูลราคา (Price Action) โดยที่ผ่านมา การรับงานส่วนใหญ่ของบริษัทฯ จะมาจากการติดต่อเข้ามาของเจ้าของกิจการโดยตรงและการแนะนำจากลูกค้าที่เคยใช้บริการมากกว่า คิดเป็นร้อยละ 60 เนื่องจากการประมูลการเข้าร่วมประกวดราคาส่วนใหญ่จะมุ่งเน้นที่การแข่งขันด้านราคา ซึ่งบริษัทฯ ไม่มีนโยบายในการแข่งขันด้านราคาเพื่อให้ได้งาน แต่จะเน้นเรื่องของการพัฒนาปรับปรุงคุณภาพบริการให้คุ้มค่ากับค่าบริการที่ลูกค้าต้องจ่ายให้กับบริษัทมากกว่า

เนื่องมาจากผลการให้บริการและจัดกระบวนการเดินรถรับ-ส่งพนักงานเป็นเครื่องยืนยันได้เป็นอย่างดีถึงคุณภาพของการให้บริการของบริษัทฯ ที่ได้รับความไว้วางใจจากลูกค้ามากมาย อีกทั้งผู้บริหารระดับสูง

ของบริษัทฯ ยังมีความสัมพันธ์อันดีกับเจ้าของกิจการ จึงทำให้บริษัทฯ ได้รับความไว้วางใจให้ปฏิบัติหน้าที่เป็นการบริหารและจัดการการเดินรถรับส่งพนักงาน

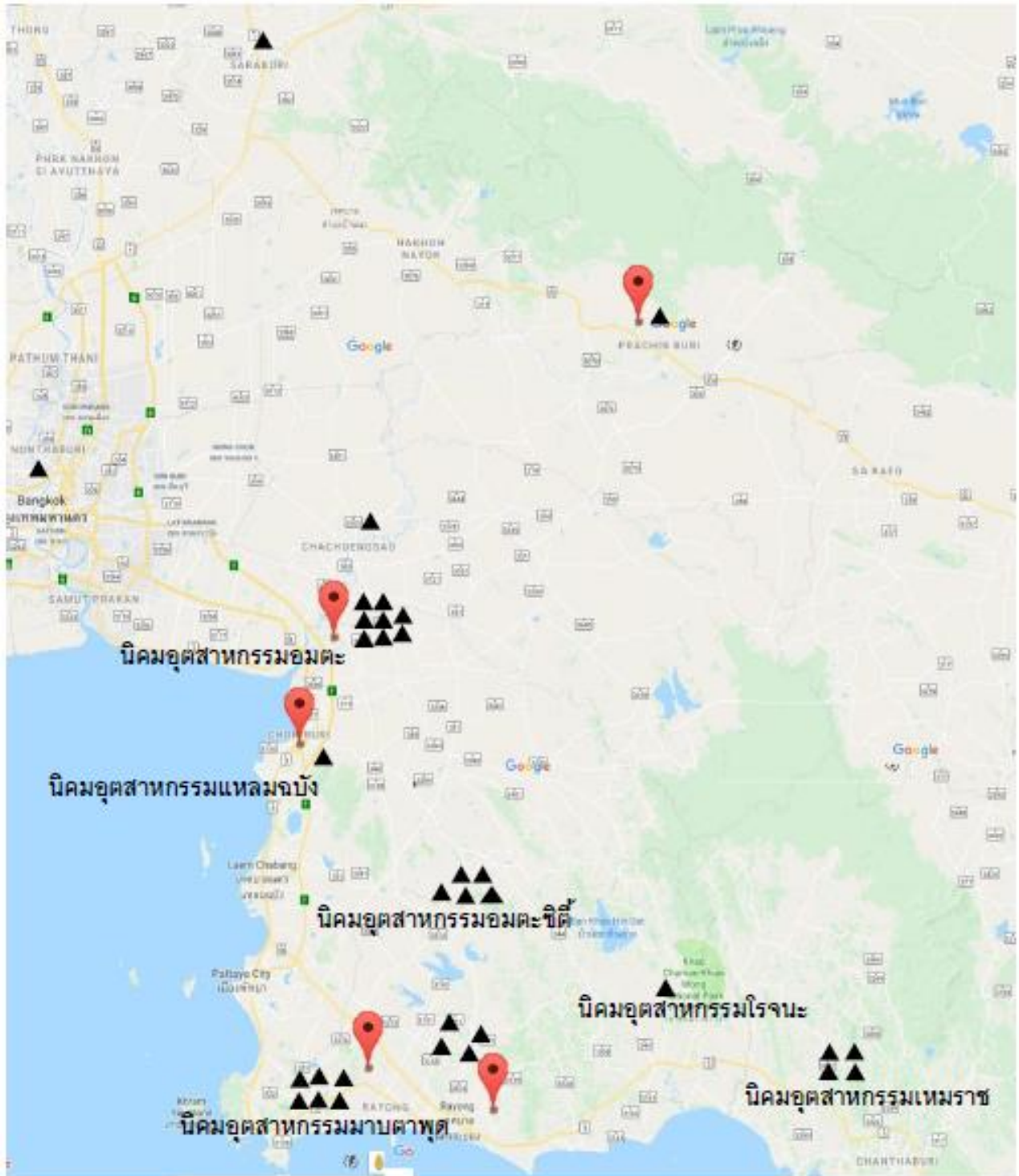
2. การประชาสัมพันธ์ (Promotion)



ในการส่งเสริมการขาย บริษัทฯ อาศัยการสร้างชื่อเสียงในคุณภาพของการบริการ ความปลอดภัย และความคุ้มค่า โดยที่ผ่านมามีบริษัทฯ ได้จัดทำเว็บไซต์และมีการประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อประชาสัมพันธ์ นอกจากนี้ ทางบริษัทฯ ก็มีแผนที่จะสนับสนุนสื่อโฆษณาบนหนังสือพิมพ์เพิ่มขึ้น เพื่อการเสริมสร้างภาพลักษณ์ของบริษัทฯ รวมถึงสร้างการรับรู้ (Brand Recognition) และจดจำ (Brand Awareness) ต่อกลุ่มลูกค้าเป้าหมาย

2.1) กลุ่มลูกค้าเป้าหมาย

บริษัทฯ มีกลุ่มลูกค้าเป้าหมายได้แก่ ผู้ประกอบการในภาคการผลิตที่มีที่ตั้งโรงงานอยู่ในนิคมอุตสาหกรรม หรือนอกนิคมอุตสาหกรรมในพื้นที่ภาคตะวันออกครอบคลุมพื้นที่ 4 จังหวัดได้แก่จังหวัดชลบุรี จังหวัดระยอง จังหวัดปราจีนบุรี และจังหวัดฉะเชิงเทรา ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทฯ มีจำนวนลูกค้าทั้งสิ้น 34 ราย แบ่งเป็นลูกค้าในพื้นที่นิคมอุตสาหกรรมในจังหวัดชลบุรีจำนวน 9 ราย นิคมอุตสาหกรรมในจังหวัดระยองจำนวน 20 ราย นิคมอุตสาหกรรมในจังหวัดฉะเชิงเทราจำนวน 1 ราย กรุงเทพมหานคร 1 ราย ปราจีนบุรี 1 ราย และสระบุรี 1 ราย พื้นที่การให้บริการรับส่งบุคลากรในปัจจุบันครอบคลุมพื้นที่ แสดงภาพดังนี้

แผนภาพแสดงที่ตั้งสำนักงาน จุดจอดรถของบริษัทฯ และที่ตั้งของลูกค้า



-  คือ ที่ตั้งบริษัทฯ สำนักงาน จุดจอดรถ และสถานที่ซ่อมบำรุง
-  คือ โรงงานหรือที่ตั้งของลูกค้าที่ใช้บริการของบริษัทฯ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560

ทั้งนี้ เมื่อจำแนกกลุ่มลูกค้าของบริษัทฯ โดยแบ่งเป็นผู้ประกอบการในธุรกิจต่างๆ จากข้อมูล ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 ประเภทของธุรกิจที่ใช้บริการขนส่งของบริษัทฯ สูงสุด 3 อันดับแรก ได้แก่ กลุ่มชิ้นส่วนประกอบรถยนต์ กลุ่มเครื่องใช้ไฟฟ้า และกลุ่มน้ำมันเชื้อเพลิงและปิโตรเคมี

ตารางแสดงสัดส่วนรายได้ของบริษัทฯ แยกตามกลุ่มอุตสาหกรรมของลูกค้าผู้ใช้บริการ ตั้งแต่ปี 2558 ถึงปี 2560

กลุ่มอุตสาหกรรม ของลูกค้าที่ใช้บริการ	ปี 2558		ปี 2559		ปี 2560	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
ชิ้นส่วนประกอบรถยนต์	64.28	24.32	63.46	21.10	90.44	26.03
ผลิตรายรถยนต์	43.97	16.64	44.21	14.70	46.71	13.44
น้ำมันเชื้อเพลิง และปิโตรเคมี	27.57	10.43	28.67	9.53	29.37	8.45
เครื่องใช้ไฟฟ้า	40.06	15.16	63.34	21.06	68.67	19.76
สินค้าบริโภค	24.35	9.21	24.57	8.17	27.51	7.92
เหล็ก	25.99	9.84	31.31	10.41	33.21	9.55
อื่นๆ	38.05	14.40	45.22	15.03	51.59	14.85
รวมรายได้จากการให้บริการ	264.27	100.00	300.78	100.00	347.50	100.00

ที่มา: ข้อมูลจากบริษัทฯ

จากตารางข้างต้นแสดงรายได้จากการให้บริการของบริษัทฯ ตั้งแต่ปี 2558 ถึงปี 2560 จะเห็นว่าบริษัทฯ ได้มีการแบ่งลูกค้าตามประเภทของอุตสาหกรรมต่างๆ ซึ่งบริษัทจะพยายามรักษาสัดส่วนรายได้จากลูกค้าไม่ให้กระจุกตัวอยู่ในกลุ่มอุตสาหกรรมใดอุตสาหกรรมหนึ่ง จนก่อให้เกิดความเสี่ยงต่อรายได้จากการพึ่งพิงกลุ่มอุตสาหกรรมใดๆ มากเกินไป โดยจะพยายามรักษาสัดส่วนรายได้และเพิ่มรายได้จากลูกค้ากลุ่มใหม่ๆ ปีละ 3 - 5 สัญญา

2.4 การจัดหาผลิตภัณฑ์หรือบริการ

(1) การจัดหาโดยสาร

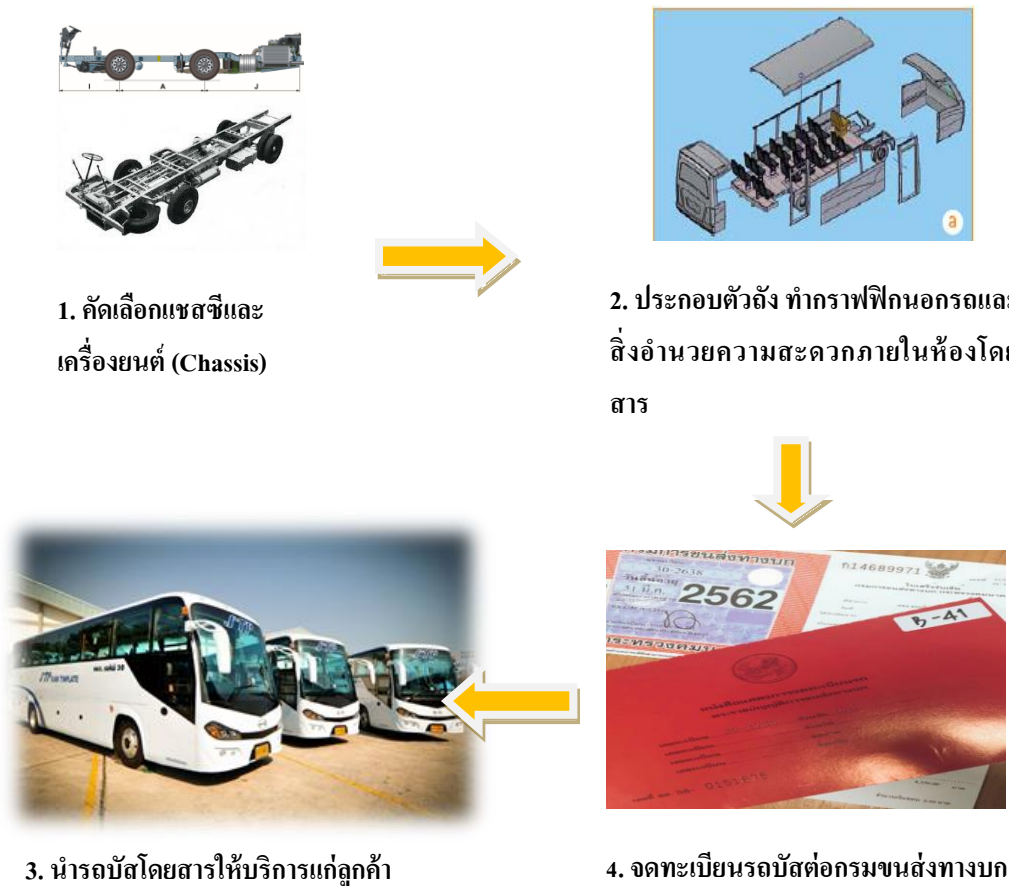
ทั้งนี้ บริษัทฯ ได้จัดหาวัตถุดิบที่บริษัทฯ เป็นเจ้าของ และกรณีร่วมบริการโดยมีรายละเอียดดังนี้

ก. รถที่บริษัทฯ เป็นเจ้าของ

บริษัทฯ จะลงทุนรถโดยสารให้บริการ ก็ต่อเมื่อมีความชัดเจนก่อนข้างแน่นอนว่าจะได้รับการสั่งจ้างจากลูกค้าแล้วเท่านั้น และไม่มีนโยบายการลงทุนรถโดยสารให้บริหารสำหรับรองรับงานจากลูกค้า โดยรถจะต้องมีลักษณะเป็นไปตามที่ได้ตกลงไว้กับลูกค้า อาทิ เบาะที่นั่งและม่าน เป็นต้น ซึ่งในอดีตบริษัทจัดหารถโดยสารผ่านการซื้อแชสซีและอะไหล่ใช้แล้วมาประกอบเป็นกัสนี้และเครื่องยนต์ (Bus Body & Chassis) ที่สมบูรณ์ก่อนนำไปว่าจ้างผู้ประกอบตัวถัง ให้ประกอบตัวถังและสิ่งอำนวยความสะดวกภายในห้องโดยสาร

ตามที่ลูกค้าต้องการ แต่ปัจจุบันการจัดหารถโดยสารของบริษัทฯ จะอยู่ในรูปของการลงทุนซื้อแชสซีและเครื่องยนต์ (Bus Body & Chassis) ใหม่จากผู้ผลิตชั้นนำ ซึ่งว่าจ้างผู้ประกอบตัวถังให้ประกอบตัวถัง และสิ่งอำนวยความสะดวกภายในห้องโดยสารตามที่ลูกค้าต้องการ โดยมีแหล่งเงินทุนจากการขอรับการสนับสนุนวงเงินสินเชื่อจากสถาบันการเงิน และเงินทุนหมุนเวียนในกิจการ นอกจากนี้บริษัทฯ ยังจัดทำประกันภัยให้กับรถโดยสารของบริษัททุกคัน เพื่อเป็นการป้องกันและจำกัดความเสียหายที่อาจจะเกิดขึ้นกับรถของบริษัทฯ บางส่วน

แผนภาพการจัดหารถโดยสาร



ข. รถร่วมบริการ

การจัดการบริการรถโดยสารให้แก่ลูกค้าโดยใช้รถร่วม บริษัทฯ จะเลือกใช้บริการรถร่วมที่เป็นรถตู้เกือบทั้งหมด เมื่อบริษัทฯ นำเสนอรูปแบบและประเภทรถให้แก่ลูกค้าและตกลงในสัญญาบริการเป็นที่เรียบร้อยแล้ว หากมีความจำเป็นต้องใช้รถตู้ ทางบริษัทฯ จะเลือกกรรถร่วมบริการเข้ามาเดินรถในสายนั้น โดยบริษัทฯ จะทำสัญญาว่าจ้างรถตู้ร่วมบริการเป็นรายคัน โดยทุกสัญญาจะมีอายุสิ้นสุดทุกวันที่ 31 ธันวาคมของทุกปี ถึงแม้สัญญาบริการระหว่างบริษัทฯ กับลูกค้าจะยังไม่หมดอายุ เพื่อที่จะให้บริษัทฯ ประเมินผลงานของรถร่วมบริการทุกคัน ก่อนเริ่มทำการต่อสัญญาว่าจ้างรถร่วม ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทฯ มีผู้ร่วมบริการทั้งสิ้นจำนวน 71 ราย แบ่งเป็นรถตู้ร่วมบริการจำนวน 90 คัน และรถบัสร่วมบริการจำนวน 10 คัน (ณ ขณะใดขณะหนึ่งปริมาณรถร่วมบริการอาจมีการเปลี่ยนแปลงโดยขึ้นอยู่กับความต้องการใช้งาน) ทั้งนี้ในกรณีที่รถ

ร่วมบริการก่อให้เกิดความเสียหายในการให้บริการ อาทิ รับส่งพนักงานไม่ตรงตามเวลาที่กำหนด อันเป็นเหตุให้พนักงานของลูกค้าตกรถหรือต้องเดินทางเอง รวมถึงกรณีเกิดอุบัติเหตุ ทางบริษัทฯ จะไม่มีส่วนร่วมรับผิดชอบกับความเสียหายที่เกิดขึ้น โดยรถร่วมบริการจะต้องเป็นผู้รับผิดชอบค่าใช้จ่ายเองทั้งหมด

ปัจจุบันบริษัทฯ ไม่มีนโยบายในการนำรถร่วมบริการรายใหม่ๆ เข้ามาวิ่งร่วมกับบริษัทฯ ส่วนใหญ่ผู้ให้บริการรายเดิมที่มีการร่วมงานมาตั้งแต่ช่วงบริษัทฯ ก่อตั้งและมีการให้บริการผ่านการประเมินจากทางบริษัทฯ และทางลูกค้าในระดับที่ดีมาตลอด

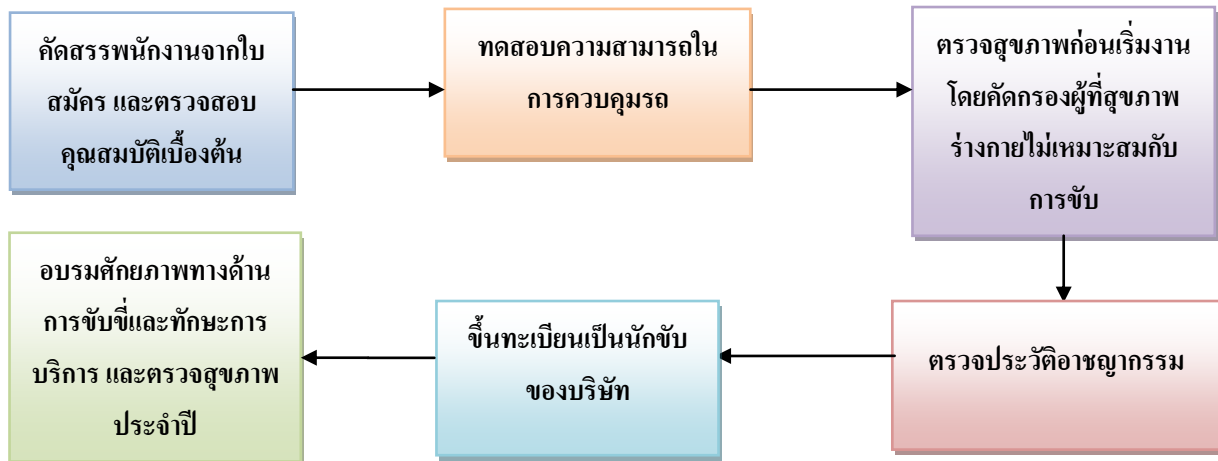
บริษัทฯ ได้กำหนดนโยบายการใช้ผู้ร่วมบริการที่จะให้บริการ จะต้องเป็นบุคคลหรือนิติบุคคลที่ได้รับอนุญาตจากกรมการขนส่งทางบก ในการเป็นผู้ได้รับอนุญาตเป็นผู้ประกอบการรถโดยสารขนส่งไม่ประจำทางเท่านั้น

(2) นักขับ (Driver)

บริษัทฯ ได้ให้ความสำคัญการคัดเลือกนักขับเป็นอย่างยิ่ง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทฯ มีนักขับซึ่งเป็นพนักงานประจำทั้งหมดจำนวน 234 คน โดยนักขับทุกคนต้องมีใบอนุญาตเป็นผู้ขับรถประเภทที่ 2, 3 หรือ 4 ที่ได้รับอนุญาตจากกรมการขนส่งทางบก จึงจะสามารถขับรถโดยสารที่ขนส่งผู้โดยสารเกินกว่า 20 คนได้ ซึ่งบริษัทฯ มีขั้นตอนและกระบวนการสรรหานักขับ โดยเริ่มตั้งแต่ฝ่ายบุคคลและธุรการประกาศรับสมัครด้วยการติดป้ายตามที่ต่างๆ และมีโครงการจัดหานักขับชื่อ “นักขับ” แนะนำ “นักขับ” (Driver get Driver) ด้วย ซึ่งจะให้คำแนะนำแก่นักขับที่แนะนำเพื่อน ให้มาสมัครงานและได้บรรจุเป็นพนักงานกับบริษัทฯ เมื่อได้ใบสมัครจากนักขับแล้วจะทำการตรวจสอบคุณสมบัตินักขับเบื้องต้นจากใบสมัคร และทำการทดสอบความสามารถในการควบคุมรถและตรวจสอบสภาพร่างกายว่ามีความพร้อมในการปฏิบัติหน้าที่หรือไม่ หลังจากนั้นฝ่ายปฏิบัติการจะเป็นผู้ตัดสินใจว่าจะรับผู้สมัครดังกล่าวเป็นนักขับของบริษัทฯ หรือไม่

เมื่อบริษัทฯ รับผู้สมัครดังกล่าวเป็นนักขับของบริษัทฯ ฝ่ายบุคคลและธุรการจะทำการตรวจสอบประวัติอาชญากรรมโดยประสานงานกับหน่วยราชการ ซึ่งในขั้นตอนนี้ต้องใช้เวลาในการตรวจสอบ ทำให้บริษัทฯ อาจต้องบรรจุผู้สมัครที่ผ่านการทดสอบเป็นนักขับของบริษัทฯ ก่อนที่จะทราบผลประวัติ หากผู้สมัครรายใดเคยมีประวัติอาชญากรรมกับกรมตำรวจ เมื่อทางบริษัทฯ ได้ข้อมูลประวัติ จะทำการเรียกนักขับรายดังกล่าวมาพูดคุย เพื่อลงชื่อรับทราบประวัติ และทางบริษัทฯ จะเฝ้าสังเกตพฤติกรรมนักขับรายดังกล่าวเป็นพิเศษ ภายหลังการขึ้นทะเบียนผู้สมัครให้เป็นนักขับของบริษัทฯ แล้ว บริษัทฯ จะจัดอบรมทักษะการขับขี่และการบริการให้แก่นักขับก่อนจะเริ่มปฏิบัติงานต่อไป

แผนภาพแสดงขั้นตอนการสรรหานักขับ

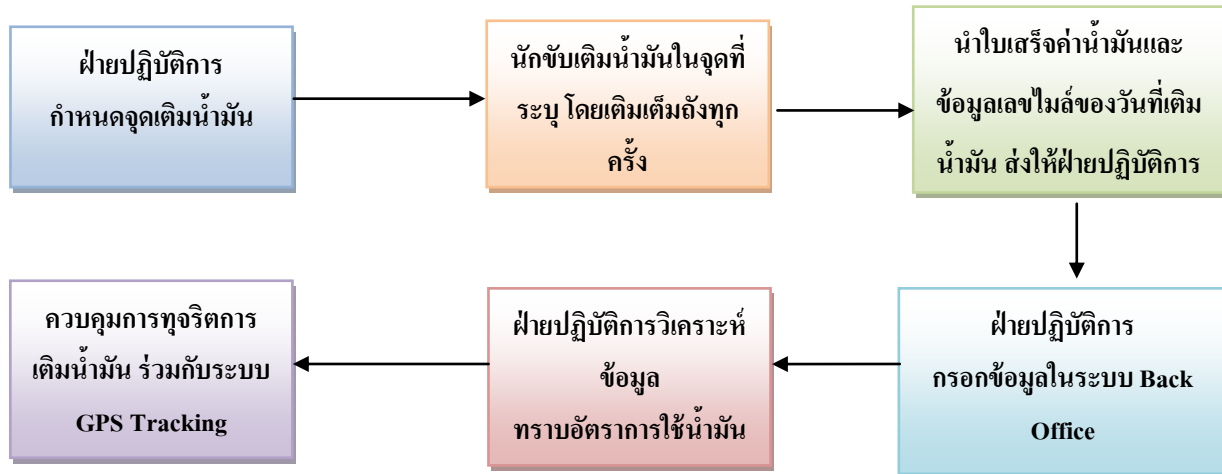


(3) น้ำมันเชื้อเพลิง

รถโดยสารของบริษัทฯ ทุกคันใช้น้ำมันดีเซลเป็นเชื้อเพลิง ทั้งนี้ บริษัทฯ ยังไม่มีนโยบายในการดัดแปลงเครื่องยนต์เพื่อเปลี่ยนประเภทเชื้อเพลิงที่ใช้ ซึ่งบริษัทฯ ได้จัดทำบัตรตรวจเงินเติมน้ำมันกับบริษัทจำหน่ายน้ำมันที่มีชื่อเสียงแห่งหนึ่ง เพื่อเป็นการควบคุมไม่ให้เกิดการลักลอบกระทำทุจริต โดยบริษัทจำหน่ายน้ำมันจะรวบรวมและส่งยอดเรียกเก็บทุกสิ้นเดือน

ในขั้นตอนของการเติมน้ำมันเชื้อเพลิง ฝ่ายปฏิบัติการจะเป็นผู้กำหนดตำแหน่งสถานีบริการน้ำมันที่เหมาะสมกับเส้นทางรถโดยสารให้แก่รถบัสแต่ละคัน โดยในการเติมน้ำมันแต่ละครั้ง นักขับจะต้องเติมน้ำมันให้เต็มถังเสมอ เมื่อนักขับเติมน้ำมันที่สถานีบริการจะต้องแจ้งเลขไมล์ให้แก่สถานี ซึ่งเป็นข้อมูลประกอบในการออกใบเสร็จ หลังจากนั้นนักขับจะต้องนำใบเสร็จค่าน้ำมันที่เติมมาส่งให้แก่เจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการภายในเข้าวันถัดไป เมื่อเจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการได้ข้อมูลจากใบเสร็จค่าน้ำมัน จะนำข้อมูลเลขไมล์ของรถแต่ละคันและปริมาณน้ำมันที่เติม กรอกเข้าในระบบ Back Office ของบริษัทฯ ซึ่งจะทำให้บริษัทฯ ทราบถึงอัตราการใช้ น้ำมันของรถบัสแต่ละคัน (Rate of Consumption) หากข้อมูลอัตราการใช้ น้ำมันของรถบัสคันใด มีการเพิ่มขึ้นผิดปกติ เจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการจะทำการตรวจสอบร่วมกับระบบ GPS Tracking เพื่อตรวจสอบเส้นทางรถโดยสารของรถคันดังกล่าวว่ามีการขับออกนอกจุดเพื่อถ่ายหรือขายน้ำมันหรือไม่ ด้วยระบบดังกล่าวจะช่วยทำให้บริษัทฯ ทราบหากเกิดการทุจริตของนักขับและสามารถควบคุมความเสียหายได้ทันทั่วทั้ง

แผนภาพแสดงขั้นตอนและการควบคุมการเติมน้ำมันของนักขับ



2.5 การจัดการด้านสิ่งแวดล้อม

บริษัทฯ ได้ให้ความสำคัญด้านการจัดการสิ่งแวดล้อม ซึ่งได้ตระหนักดีว่าการให้บริการด้วยรถโดยสารขนาดใหญ่จะมีการใช้เชื้อเพลิงและการปล่อยมลภาวะ รวมไปถึงอาจมีของเสียจากกระบวนการซ่อมบำรุงรถโดยสาร อาทิ น้ำมันเครื่อง อะไหล่เก่า เป็นต้น ดังนั้นเพื่อลดผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อมที่อาจเกิดขึ้นจากการดำเนินการ บริษัทฯ จึงได้ดำเนินการบริหารจัดการด้านคุณภาพสิ่งแวดล้อม ดังนี้

- 1) การลดมลภาวะทางอากาศที่เกิดจากการเผาผลาญของเครื่องยนต์รถโดยสาร ด้วยการเลือกใช้เครื่องยนต์รุ่นใหม่ล่าสุดเพื่อประสิทธิภาพในการเผาไหม้ที่ดีที่สุด และมีการบำรุงรักษาตามมาตรฐานที่ผู้ผลิตกำหนด
- 2) เลือกใช้น้ำมันเชื้อเพลิงจากผู้จัดจำหน่ายที่ได้มาตรฐาน เพื่อประสิทธิภาพของการเผาไหม้และการปล่อยมลภาวะให้น้อยที่สุด
- 3) ไม่ดัดแปลงหรือกระทำการใดๆ ต่อเครื่องยนต์ ที่ไม่ได้ตามหลักวิศวกรรมยานยนต์อันจะส่งผลต่อการเผาไหม้ของเครื่องยนต์จนก่อให้เกิดมลภาวะทางอากาศ
- 4) การกำจัดของเสียที่อาจเกิดขึ้นจากการซ่อมบำรุงรถโดยสาร ส่วนกระบวนการซ่อมบำรุงรถยนต์ปัจจุบันได้จัดการให้มีการจัดเก็บโดยผู้เชี่ยวชาญ อาทิ น้ำมันเครื่องที่มีการเปลี่ยนถ่ายจะทำการจัดส่งให้ผู้รับซื้อที่มีใบอนุญาตการนำน้ำมันเครื่องเก่าไปกำจัดอย่างถูกต้องตามกฎหมาย

2.6 งานที่ยังไม่ได้ส่งมอบ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทฯ มีรายได้ค่าบริการที่ยังไม่ได้รับรู้จำนวนมูลค่าคงเหลือ 1,134.01 ล้านบาท จากลูกค้าที่ให้บริการทั้งหมด 34 ราย

3. ปัจจัยความเสี่ยง

บริษัทฯ ตระหนักถึงความสำคัญของการบริหารความเสี่ยง การควบคุมความเสี่ยงอย่างเป็นระบบ และมีประสิทธิภาพ โดยการกำหนดโครงสร้างและนโยบายการบริหารจัดการความเสี่ยงเป็นลายลักษณ์อักษร เพื่อวัตถุประสงค์หลักในการป้องกันและบริหารความเสี่ยง รวมถึงการกำหนดแนวปฏิบัติที่สอดคล้องตามหลักการกำกับดูแลกิจการที่ดี

ดังนั้นคณะกรรมการบริหารความเสี่ยงได้ติดตามแผนงานการบริหารความเสี่ยงในระดับองค์กร เพื่อให้มีการบริหารจัดการความเสี่ยงอย่างมีประสิทธิภาพ และสามารถควบคุมให้อยู่ในระดับที่ยอมรับได้ ตามนโยบายบริหารความเสี่ยงของบริษัทฯ โดยมีรายละเอียดของการบริหารความเสี่ยงที่เป็นสาระสำคัญดังนี้

3.1 ความเสี่ยงด้านการดำเนินธุรกิจ

ความเสี่ยงจากการที่กลุ่มลูกค้าจำนวนน้อยรายและอยู่ในวงจำกัด

บริษัทฯ ดำเนินธุรกิจให้บริการเดินรถโดยสารแก่โรงงานในเขตนิคมอุตสาหกรรมและพื้นที่ใกล้เคียงเป็นหลัก โดยมีรายได้จากให้บริการเดินรถระหว่าง ปี 2558 ถึงปี 2560 เท่ากับ 264.27 ล้านบาท 300.78 ล้านบาท และ 347.50 ล้านบาท ซึ่งมีอัตราเพิ่มขึ้นทุกปี

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทมีจำนวนลูกค้า 34 รายที่ให้บริการเดินรถอยู่ ซึ่งลักษณะการให้บริการเดินรถจะดำเนินการในรูปแบบของสัญญาให้บริการเดินรถที่ขึ้นอยู่กับราคา ข้อตกลง ความต้องการและนโยบายภายในของลูกค้าแต่ละราย ส่วนระยะเวลาของสัญญาบริการมีตั้งแต่ 1-5 ปี ทั้งนี้ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทมีลูกค้ารายใหญ่ 6 รายที่สร้างยอดขายได้ให้กับบริษัทมากกว่าร้อยละ 44.02 ของรายได้จากการบริการ เนื่องจากบริษัทมีจำนวนลูกค้าไม่มาก ประกอบกับมียอดขายได้กว่าร้อยละ 44.02 ของรายได้จากการให้บริการที่เกิดจากลูกค้ารายใหญ่จำนวน 6 ราย บริษัทจึงอาจได้รับความเสี่ยงจากการมีกลุ่มลูกค้าจำนวนน้อยรายและอยู่ในวงจำกัด

บริษัทฯ ตระหนักถึงความเสี่ยงดังกล่าวและมีแผนงานที่ชัดเจนในการรักษาลูกค้ารายเดิมและหาลูกค้ารายใหม่เข้ามาทดแทนเพื่อเพิ่มจำนวนลูกค้าในมือและลดการพึ่งพิงรายได้จากลูกค้ารายใหญ่บางราย ทั้งนี้ บริษัทฯ เชื่อมั่นว่าโอกาสที่จะสูญเสียลูกค้าปัจจุบันมีน้อย เนื่องจากบริษัทฯ ให้บริการลูกค้าส่วนใหญ่และลูกค้ารายใหญ่อ้างอิงมาอย่างต่อเนื่องเป็นระยะเวลานาน สำหรับการขยายฐานลูกค้า บริษัทฯ ได้มีการจัดหาลูกค้ารายใหม่อย่างสม่ำเสมอ โดยมีการกำหนดราคาและระยะเวลาสัญญาบริการที่เป็นไปตามความเหมาะสมของลูกค้าแต่ละราย ทำให้มั่นใจได้ว่าบริษัทฯ จะสามารถเพิ่มส่วนแบ่งทางการตลาดในอนาคต ซึ่งจะช่วยลดผลกระทบจากความเสี่ยงดังกล่าวได้ นอกจากนี้ บริษัทฯ มีการกระจายความเสี่ยงโดยการจัดหาลูกค้าในหลายกลุ่มอุตสาหกรรม (Industry Diversification) เพื่อลดความเสี่ยงที่ลูกค้ารายใหญ่ในกลุ่มธุรกิจเดียวกันจะไม่ต่อสัญญาเนื่องจากผลของสถานะเศรษฐกิจในขณะนั้นๆ ซึ่งอาจนำไปสู่ความเสี่ยงในความไม่ต่อเนื่องของรายได้ในภาวะเศรษฐกิจตกต่ำ

ความเสี่ยงจากการเปลี่ยนแปลงราคาน้ำมันเชื้อเพลิงของตลาดโลก

น้ำมันเชื้อเพลิงจัดเป็นต้นทุนหลักที่สำคัญในการประกอบธุรกิจของบริษัทฯ โดยบริษัทฯ ใช้น้ำมันดีเซลเป็นเชื้อเพลิงในการให้บริการเดินรถ ความผันผวนในราคาน้ำมันเชื้อเพลิงมีผลกระทบโดยตรงต่อผลการดำเนินงานของบริษัทฯ ทั้งนี้ ราคาน้ำมันขึ้นอยู่กับอุปสงค์และอุปทานในตลาดโลกเป็นหลัก โดยมีสถานการณ์ทางการเมืองระหว่างประเทศและปัจจัยทางเศรษฐกิจ รวมไปถึงเหตุการณ์สำคัญต่างๆ ทั่วโลกอาจจะเป็นปัจจัยรองในการเปลี่ยนแปลงของราคาน้ำมันเชื้อเพลิง ทั้งนี้บริษัทฯ ไม่มีการทำสัญญาซื้อน้ำมันกับผู้จำหน่ายน้ำมันล่วงหน้า เพื่อบริหารความเสี่ยงที่อาจเกิดขึ้นจากการผันผวนของราคาน้ำมันดีเซล ทำให้บริษัทฯ ต้องนำปัจจัยด้านต้นทุนน้ำมันมาพิจารณาในการกำหนดค่าบริการเดินรถแก่ลูกค้า ซึ่งบริษัทฯ มีรูปแบบการกำหนดอัตราค่าบริการเดินรถ 2 ประเภท ได้แก่

- 1) การกำหนดค่าบริการแบบคงที่ : กำหนดค่าบริการตามระยะทางที่ผันแปรตามอัตราค่าน้ำมันชดเชย ซึ่งอัตราค่าน้ำมันชดเชยจะคำนวณจากปริมาณน้ำมันที่ใช้ในแต่ละเส้นทางและส่วนต่างของราคาน้ำมันเฉลี่ยและราคาน้ำมันที่ระบุไว้ตามสัญญา
- 2) การกำหนดค่าบริการแบบผันแปรตามราคาน้ำมันและระยะทางที่ใช้บริการ : กำหนดค่าบริการขั้นต่ำที่เรียกเก็บต่อเดือน โดยบวกค่าบริการเพิ่มเติมตามระยะทางและราคาน้ำมันที่เกิดขึ้น

บริษัทฯ ตระหนักถึงความสำคัญของการบริหารต้นทุนน้ำมัน จึงได้ใช้กลยุทธ์การกระจายความเสี่ยงดังกล่าว โดยแบ่งสัดส่วนสัญญาให้บริการที่กำหนดอัตราค่าบริการแบบคงที่และสัญญาให้บริการที่เปลี่ยนแปลงตามราคาน้ำมัน ที่ร้อยละ 60.00 และร้อยละ 40.00 ของจำนวนสัญญาทั้งหมด ซึ่งลักษณะสัญญาที่แตกต่างกันดังกล่าว สามารถช่วยลดผลกระทบจากความเสี่ยงที่อาจเกิดขึ้นจากความผันผวนของราคาน้ำมันดีเซลได้ระดับหนึ่ง ประกอบกับสัญญาของลูกค้าที่กำหนดอัตราค่าบริการแบบคงที่ ระบุเงื่อนไขให้บริษัทฯ สามารถเจรจากับลูกค้าได้หากราคาน้ำมันมีการเปลี่ยนแปลง รวมถึงการกำหนดค่าบริการเฉพาะค่ารถและค่านักขับแบบคงที่ต่อเดือน ซึ่งถือเป็นการสร้างรายรับที่แน่นอน และยังเป็นการช่วยให้บริษัทฯ สามารถรักษาอัตรากำไรให้อยู่ในระดับใกล้เคียงต่อเนื่อง

บริษัทฯ เน้นความสำคัญในการบริหารและควบคุมต้นทุนน้ำมันเชื้อเพลิง โดยนำระบบสารสนเทศเข้ามาใช้เก็บข้อมูลของรถแต่ละคันผ่านฝ่ายปฏิบัติการ เพื่อใช้ในการวิเคราะห์และปรับปรุงการใช้น้ำมันเชื้อเพลิงในรถแต่ละคันให้มีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น ทั้งนี้ ระบบสารสนเทศดังกล่าวช่วยให้บริษัทฯ สามารถตรวจสอบข้อมูลต่างๆ ได้ อาทิ ปริมาณการใช้น้ำมันเชื้อเพลิงของรถโดยสารและข้อมูลการเดินรถในแต่ละวัน ซึ่งฝ่ายบริหารสามารถนำข้อมูลดังกล่าวมาวางแผนและปรับปรุงรูปแบบการให้บริการให้มีการใช้น้ำมันอย่างมีประสิทธิภาพและเหมาะสม นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังมีโครงการอบรมพฤติกรรมรถบรรทุกที่ถูกต้องแก่นักขับ ซึ่งจัดโดยบริษัทฯ ผลิตรถยนต์โดยสารชั้นนำ ทั้งนี้ การบริหารต้นทุนน้ำมันเชื้อเพลิงและการพัฒนาบุคลากรดังกล่าวคาดว่าจะลดต้นทุนน้ำมันเชื้อเพลิงลงได้ร้อยละ 5 ถึงร้อยละ 10 โดยประมาณ

ความเสี่ยงจากการขาดแคลนนักขับ

นักขับเป็นหัวใจสำคัญของบริษัทฯ ในการขับเคลื่อนบริษัทฯ ให้ก้าวไปข้างหน้า บริษัทฯ จึงมีการกำหนดค่าตอบแทนและสวัสดิการต่างๆ ที่เหมาะสมเพียงพอ เนื่องจากการพัฒนานักขับให้ผ่านมาตรฐานการขับที่ปลอดภัยและมีความชำนาญในการออกปฏิบัติงานต้องใช้ระยะเวลานาน ทั้งยังมีกฎข้อบังคับด้านร่างกายและความพร้อมในการปฏิบัติงานที่รัดกุม เป็นเหตุให้อัตราการหมุนเวียนบุคลากรด้านนักขับอยู่ในระดับที่สูงซึ่งบริษัทฯ มีการเพิ่มและทดแทนจำนวนนักขับอยู่เสมอเพื่อรองรับการเติบโตของธุรกิจให้บริการเดินรถโดยสารไม่ประจำทาง หากบริษัทฯ ขาดแคลนนักขับที่ดีและมีคุณภาพหรือภาวะขาดแคลนนักขับไม่เพียงพอกับการให้บริการอาจสร้างผลกระทบต่อความสามารถในการสร้างรายได้ของกิจการ

บริษัทฯ ให้ความสำคัญกับการรักษานักขับที่มีคุณภาพ และปริมาณนักขับให้เพียงพอต่อการให้บริการ โดยการกำหนดค่าตอบแทนที่เหมาะสมกับการทำงานของนักขับ ทำให้นักขับมีการรับประกันรายได้ต่อเดือนและให้สวัสดิการต่างๆ รวมไปถึงการสร้างแรงจูงใจแก่นักขับโดยการให้รางวัลแก่นักขับที่สามารถปฏิบัติได้ตามมาตรฐานการให้บริการของบริษัทฯ และมีความประพฤติเป็นไปตามข้อกำหนดที่วางไว้ อาทิ การเข้างานตรงเวลา และการรับส่งในจุดรับส่งที่ถูกข้อกำหนดในเวลานัดหมาย มาตรฐานขับที่เชิงป้องกันอย่างปลอดภัย มาตรฐานการใช้ความเร็ว และการตรวจสอบสุขภาพผ่านหลักเกณฑ์ที่บริษัทฯ กำหนด อาทิ การปลอดแอลกอฮอล์และสารเสพติด เป็นต้น นอกจากนี้ในกรณีที่เกิดความไม่เพียงพอของนักขับ บริษัทฯ ก็จะมีการจัดหาพนักงานในหลายช่องทาง อาทิ การติดประกาศรับสมัคร การชักชวนจากพนักงานในการแจ้งชักชวนบุคคลที่มีศักยภาพโดยบริษัทฯ จะตรวจสอบคุณสมบัติและประวัติต่างๆ ก่อนรับเข้ามาทำงานผ่านช่องทางของหน่วยงานราชการต่างๆ อาทิ สำนักงานตำรวจแห่งชาติ กรมการขนส่ง และกรมการจัดหางาน เป็นต้น จากนั้นนักขับจะเข้าสู่ระบบการฝึกอบรมของบริษัทฯ เพื่อพัฒนาทักษะและผลักคั้นบุคลากรในส่วนนี้ให้มีคุณภาพเพียงพอในการปฏิบัติงาน

นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังมีฝ่ายปฏิบัติการที่สามารถปฏิบัติงานได้เหมือนนักขับหลัก เพื่อใช้ป้องกันภาวะขาดแคลนนักขับฉุกเฉินหรือกรณีที่นักขับหลักจำนวนมากไม่สามารถปฏิบัติงานได้ โดยนักขับทดแทนเป็นนักขับที่มีมาตรฐานเดียวกันกับนักขับหลักทุกประการ จากการดำเนินการที่ผ่านมาของบริษัทฯ ไม่เคยประสบผลกระทบจากความเสี่ยงการขาดแคลนนักขับแต่อย่างใดและมั่นใจว่าจะได้รับผลกระทบจากความเสี่ยงดังกล่าวน้อย

ความเสี่ยงจากการแข่งขันในธุรกิจ

ธุรกิจให้บริการเดินรถโดยสารแบบไม่ประจำทางนั้นมีข้อจำกัดในการเข้าสู่ธุรกิจน้อย (Low Entry Barrier) เนื่องจากธุรกิจไม่ต้องมีการขอสัมปทานจากทางภาครัฐ อีกทั้งหากมีจำนวนเงินที่เพียงพอก็สามารถเข้ามาเป็นผู้ประกอบการได้ โดยส่วนใหญ่เป็นการแข่งขันด้านราคาบริการ (Price Competition)

บริษัทฯ สามารถสร้างจุดแข็งและความแตกต่างที่ชัดเจนในด้านคุณภาพ โดยนำระบบเทคโนโลยีสารสนเทศมาประยุกต์ในการจัดทำสถิติและข้อมูลต่างๆ เช่น ข้อมูลการเดินรถ เพื่อปรับปรุงและพัฒนา

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2560 (แบบ56-1)

คุณภาพการบริการให้ดียิ่งขึ้น ทั้งนี้ บริษัทฯ ยังมีการจัดอบรมบุคลากรเพื่อพัฒนาคุณภาพการจับชีพของนักขับ ทำให้บริษัทสามารถดึงดูดกลุ่มลูกค้าที่คำนึงถึงปัจจัยด้านคุณภาพและความปลอดภัยของบุคลากร ซึ่งนำไปสู่ความเชื่อมั่นในการให้บริการ (Brand Loyalty) และเกิดการโฆษณาแบบปากต่อปาก (Word of mouth)

อย่างไรก็ดี บริษัทฯ ได้ตระหนักถึงความเสี่ยงและเพื่อเป็นการลดความเสี่ยงดังกล่าว บริษัทฯ จึงกำหนดแผนป้องกันความเสี่ยง โดยใช้นโยบายการเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันที่สูงขึ้น อาทิ การให้บริการรถโดยสารที่หลากหลาย (Product Variety) รูปแบบการให้บริการที่เหมาะสมกับงบประมาณและความต้องการของลูกค้า (Product Design) และการให้คำปรึกษาด้านทุนค่าใช้จ่ายของลูกค้าด้วยประมาณการค่าใช้จ่ายต่อหัวที่เหมาะสม (Optimising Cost per man) เพื่อให้ลูกค้าสามารถใช้บริการด้วยต้นทุนที่สมเหตุสมผลโดยคงไว้ซึ่งคุณภาพด้านความปลอดภัย ความสะดวกสบายและความน่าเชื่อถือ ซึ่งเป็นการป้องกันความเสี่ยงจากการแข่งขันของกลุ่มแข่งอย่างมีประสิทธิภาพ

ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงผู้จำหน่ายยานพาหนะรายใหญ่น้อยราย

บริษัทฯ มีรายการสั่งซื้อสิ่งจ้างเพื่อการดำเนินธุรกิจส่วนใหญ่จากการสั่งซื้อยานพาหนะ การว่าจ้างรถโดยสารร่วมบริการ ค่าน้ำมันเชื้อเพลิง และค่ากรรมธรรม์รถยนต์ ซึ่งบริษัทฯ จะสั่งซื้อสิ่งจ้างจากผู้จำหน่ายและ/หรือผู้รับจ้างที่มีชื่ออยู่ในทะเบียน Vendor List ของบริษัทฯ

การให้บริการของบริษัทฯ ส่วนใหญ่ เป็นการให้บริการผ่านรถบัสโดยสาร ซึ่งที่ผ่านมามีบริษัทฯ สั่งซื้อคันชีและเครื่องยนต์ใหม่ รวมถึงสิ่งจ้างประกอบตัวถังรายดังกล่าวต่อเนื่องทุกปี โดยบริษัทฯ จะขอรับการสนับสนุนวงเงินสินเชื่อประเภทสัญญาเช่าทางการเงินเพื่อชำระค่ายานพาหนะทันที ทำให้บริษัทฯ มีประวัติที่ดีกับผู้จำหน่ายรายดังกล่าวอย่างต่อเนื่อง แต่หากบริษัทฯ ไม่สามารถสั่งซื้อคันชีและเครื่องยนต์ใหม่ และสิ่งจ้างผู้รับจ้างประกอบตัวถังรายดังกล่าวได้ หรือผู้จำหน่ายคันชีและเครื่องยนต์ใหม่ และผู้รับจ้างประกอบตัวถังรายดังกล่าวงดจำหน่ายและให้บริการกับบริษัทฯ ด้วยเหตุผลภายใน บริษัทฯ ก็ยังคงสามารถจัดหาผู้จำหน่ายและผู้ให้บริการประกอบตัวถังรายอื่นที่สามารถประกอบรถให้มีคุณสมบัติเป็นไปตามที่ความต้องการได้ นอกจากนี้ ปัจจุบันบริษัทฯ มีการสั่งซื้อยานพาหนะในลักษณะเดียวกันกับผู้จำหน่ายรายอื่นแล้ว ดังนั้นบริษัทฯ จึงมั่นใจว่าจะได้รับความเสี่ยงในประเด็นดังกล่าวน้อย

3.2 ความเสี่ยงด้านการบริหารจัดการ

ความเสี่ยงด้านการบริการการจัดการโดยการพึ่งพิงผู้บริหารหลัก

บริษัทฯ ได้ก่อตั้งขึ้นในปี 2548 โดยมีผู้บริหารหลัก คือนายปิยะ เตชากุล ซึ่งมีประสบการณ์และชื่อเสียงในวงการธุรกิจมานานจนได้สร้างความน่าเชื่อถือ ความเชื่อมั่นและความสัมพันธ์อันดีกับทางลูกค้าของ บริษัทฯ มาอย่างต่อเนื่อง ดังนั้น การเปลี่ยนแปลงผู้บริหารหลัก จึงอาจส่งผลกระทบต่อที่บริษัทฯ ได้รับความเสี่ยงในการดำเนินธุรกิจได้

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2560 (แบบ56-1)

บริษัทฯ ตระหนักถึงความเสี่ยงที่อาจจะเกิดขึ้น และกำหนดแนวทางในการลดความเสี่ยงด้วยการระบุขอบเขตอำนาจหน้าที่ความรับผิดชอบและอำนาจอนุมัติในแต่ละตำแหน่งและส่วนงานอย่างชัดเจน โดยมีการกระจายอำนาจในการบริหารและการจัดการอย่างเป็นระบบผ่านผังอำนาจอนุมัติที่ได้กำหนดไว้ สร้างกรอบแนวทางในการสร้างบุคลากรของบริษัทฯ ขึ้นมาทดแทนด้วยการส่งอบรมในหลักสูตรต่างๆ เพื่อเพิ่มความรู้ความสามารถ รวมไปถึงมอบหมายหน้าที่และความรับผิดชอบต่างๆ ให้ผู้มีความรู้และความสามารถและพิจารณาผลตอบแทนอย่างเหมาะสม เพื่อเพิ่มแรงจูงใจในการปฏิบัติหน้าที่และลดการพึ่งพิงพนักงานรายใดรายหนึ่งโดยเฉพาะ ทั้งนี้ บริษัทฯ มีนโยบายสรรหาบุคลากรที่ความรู้ความสามารถเข้ามาร่วมงานกับบริษัทฯ ให้สอดคล้องกับแผนธุรกิจอีกด้วย ดังนั้น บริษัทฯ มั่นใจว่าจะสามารถลดความเสี่ยงจากการพึ่งพิงผู้บริหารหลักและสร้างบริษัทฯ อย่างยั่งยืนโดยลดการพึ่งพิงกรรมการและผู้บริหารหลักได้

4. ทรัพย์สินที่ใช้ในการประกอบธุรกิจ

4.1 ยานพาหนะสำหรับให้บริการ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทฯ มีทรัพย์สินถาวรหลักที่บริษัทฯ ใช้ในการประกอบธุรกิจ ดังนี้

ประเภท	มูลค่าตามบัญชี (ล้านบาท)		ภาระผูกพัน
	ณ 31 ธ.ค. 2559	ณ 31 ธ.ค. 2560	
ยานพาหนะสำหรับขนส่ง - สุทธิ	404.81	552.81	-
ส่วนปรับปรุงอาคาร - สุทธิ	5.85	6.21	-
เครื่องมือเครื่องใช้สำนักงาน - สุทธิ	3.37	3.14	-

หมายเหตุ :

- ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทฯ มีรถโดยสารของบริษัทฯ ที่ให้บริการรวมทั้งสิ้น 238 คัน แบ่งเป็นรถบัส 186 คัน รถมินิบัส 11 คัน รถตู้วีไอพี 7 คัน รถตู้ 33 คัน และรถเก๋งวีไอพี 1 คัน
- ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 ยานพาหนะสำหรับขนส่ง ซึ่งได้มาตามสัญญาเช่าทางการเงิน โดยมีมูลค่าสุทธิตาม เป็นบัญชีจำนวน 439 ล้านบาท (2559 : 324 ล้านบาท)

4.2 รายละเอียดที่ดินและอาคารที่ใช้ในการประกอบธุรกิจ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทฯ ไม่มีที่ดินและอาคารที่เป็นกรรมสิทธิ์ของบริษัทฯ โดยปัจจุบัน บริษัทฯ มีสำนักงานและสถานที่จอดรถ ซึ่งเช่าจากบุคคลเกี่ยวข้องและบุคคลภายนอกที่ไม่มีความเกี่ยวข้องกับ ผู้ถือหุ้น กรรมการ และผู้บริหารของบริษัทฯ ทั้งนี้สามารถสรุปรายละเอียดทรัพย์สินที่เช่าเพื่อใช้ในการประกอบธุรกิจ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 ได้ดังนี้

4.2.1 อาคารสำนักงานใหญ่ และสถานที่จอดรถโดยสารของบริษัทและสถานที่ซ่อมบำรุงรถโดยสารของบริษัทฯ ในนิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร อำเภอพานทอง จังหวัดชลบุรี

บริษัทฯ เช่าพื้นที่อาคารและที่ดินในนิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร จังหวัดชลบุรี จากบริษัท กรมศิษฐ์ พาร์ค จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทเกี่ยวข้องกับกรรมการของบริษัทฯ เพื่อใช้เป็นสำนักงานใหญ่และสถานที่จอดรถ ซึ่งที่ประชุมคณะกรรมการตรวจสอบครั้งที่ 1/2559 เมื่อวันที่ 21 กุมภาพันธ์ 2559 มีมติรับทราบการเข้าทำรายการระหว่างกันดังกล่าว และมีความเห็นว่าเป็นไปเพื่อประโยชน์ของบริษัทฯ โดยการดำเนินการดังกล่าวเป็นไปตามเงื่อนไขการค้าปกติทั่วไป รายการดังกล่าวสามารถสรุปสาระสำคัญของสัญญา ดังนี้

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2560 (แบบ56-1)

1) รายละเอียดสำคัญของสัญญาเช่าอาคาร ในนิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร - สำนักงานใหญ่

คู่สัญญา	บริษัท กรมดิษฐ์พาร์ค จำกัด ในฐานะผู้ให้เช่า และผู้ให้บริการ
ลักษณะสัญญา	สัญญาเช่าพื้นที่บางส่วนในอาคารสำนักงานในอาคารกรมดิษฐ์พาร์ค ชั้น 1 จำนวน 1 ห้อง ขนาดพื้นที่รวม 238 ตารางเมตร ซึ่งตั้งอยู่เลขที่ 700/199 หมู่ที่ 1 ตำบลบ้านเก่า อำเภอบางแพ จังหวัดชลบุรี
เริ่มสัญญา	เดือนพฤษภาคม 2560
อัตราค่าเช่า	อัตราคิดเป็น ปีที่ 1 ค่าเช่าเดือนละ 18,200 บาท ปีที่ 2 ค่าเช่าเดือนละ 20,000 บาท ปีที่ 3 ค่าเช่าเดือนละ 22,000 บาท (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) (สัญญาเดิมค่าเช่าเดือนละ 16,560 บาท)

2) รายละเอียดสำคัญของสัญญาเช่าอาคารและสัญญาบริการ ในนิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร - สำนักงานใหญ่ (ชั้น 3)

คู่สัญญา	บริษัท กรมดิษฐ์พาร์ค จำกัด ในฐานะผู้ให้เช่า และผู้ให้บริการ
ลักษณะสัญญา	สัญญาเช่าพื้นที่บางส่วนในอาคารสำนักงานในอาคารกรมดิษฐ์พาร์ค พื้นที่ชั้น 3 จำนวน 1 ห้อง ขนาดพื้นที่รวม 70 ตารางเมตร ซึ่งตั้งอยู่เลขที่ 700/199 หมู่ที่ 1 ตำบลบ้านเก่า อำเภอบางแพ จังหวัดชลบุรี
เริ่มสัญญา	เดือนมีนาคม 2560
อัตราค่าเช่า	อัตราค่าบริการเดือนละ 7,000 บาท (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

3) รายละเอียดสำคัญของสัญญาเช่าที่ดิน ในนิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร - สถานที่จอดรถโดยสารของ บริษัทฯ และสถานที่ซ่อมบำรุงรถโดยสารของบริษัทฯ

คู่สัญญา	บริษัท กรมดิษฐ์ พาร์ค จำกัด ในฐานะผู้ให้เช่า
ลักษณะสัญญา	สัญญาเช่าพื้นที่ตามสภาพ โดยที่ไม่มีการปรับถมหรือพัฒนาใดๆ โดยที่ดินมีขนาด 1.5 ไร่ ตั้งอยู่ติดกับสำนักงานใหญ่
เริ่มสัญญา	เดือนกันยายน 2560
อัตราค่าเช่า	อัตราค่าเช่าเดือนละ 33,000 บาทต่อเดือน (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) ซึ่งเป็นอัตราค่าเช่าที่ต่ำกว่าราคาตลาด เนื่องจากบริษัทฯ เช่าเป็นระยะเวลานานและมีขนาดพื้นที่เช่ามากกว่าพื้นที่เช่าข้างเคียง (สัญญาเดิมค่าเช่าเดือนละ 30,000 บาท)

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2560 (แบบ56-1)

4) รายละเอียดสำคัญของสัญญาบริการ ในนิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร - สำนักงานใหญ่

คู่สัญญา	บริษัท กรมดิษฐ์ พาร์ค จำกัด ในฐานะผู้ให้เช่า
ลักษณะสัญญา	ผู้ให้บริการเป็นเจ้าของกรรมสิทธิ์ในอาคารพาณิชย์และทรัพย์สินส่วนกลางของ “โครงการกรมดิษฐ์พาร์ค”
เริ่มสัญญา	เดือนพฤษภาคม 2560
อัตราค่าเช่า	อัตราคิดเป็น ปีที่ 1 ค่าเช่าเดือนละ 13,500 บาท ปีที่ 2 ค่าเช่าเดือนละ 15,000 บาท ปีที่ 3 ค่าเช่าเดือนละ 16,500 บาท (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) (สัญญาเดิมค่าเช่าเดือนละ 12,000 บาท)

4.2.2 อาคารสำนักงาน และสถานที่จอดรถโดยสารของบริษัทฯ และสถานที่ซ่อมบำรุงรถโดยสารของบริษัทฯ จังหวัดระยอง

บริษัทฯ เช่าพื้นที่อาคารและที่ดินจากบุคคลอื่น ซึ่งไม่ได้มีความเกี่ยวข้องกับผู้อื่น กรรมการ และผู้บริหารบริษัท โดยมีรายละเอียดสัญญาดังนี้

1) รายละเอียดสำคัญของสัญญาเช่าพื้นที่ - อาคารสำนักสาขามาทาพุดและสถานที่จอดรถโดยสารของบริษัทฯ และสถานที่ซ่อมบำรุงรถโดยสารของบริษัทฯ

คู่สัญญา	นางแดงแก้ว ชื่นภิรมย์ ในฐานะผู้ให้เช่า
ลักษณะสัญญา	ในนิคมอุตสาหกรรมมาตาดูปุด สัญญาเช่าที่ดินโฉนดเลขที่ 102538 เล่ม 1026 หน้า 38 ตั้งอยู่ที่ ตำบลห้วยโป่ง อำเภอเมืองระยอง จังหวัดระยอง มีเนื้อที่ประมาณ 3 ไร่
เริ่มสัญญา	เดือนเมษายน 2558
อัตราค่าเช่า	ผู้เช่าตกลงชำระค่าเช่าให้แก่ผู้ให้เช่าเป็นรายปี เนื้อที่ดิน 3 ไร่ ในอัตราค่าเช่าไร่ละ 4,500 บาท ค่าเช่านี้ไม่รวมภาษีรายได้บุคคลธรรมดาโดยชำระแก่ผู้ให้เช่าแล้วในวันนี้ 162,000 บาท

2) รายละเอียดสำคัญของสัญญาเช่าที่ดิน - สถานที่จอดรถโดยสารบริษัทฯ และซ่อมบำรุงยานพาหนะ อำเภอบ้านค่าย จังหวัดระยอง

คู่สัญญา	นางสุรางค์พิมล เอี่ยมสะอาด ในฐานะผู้ให้เช่า
ลักษณะสัญญา	สัญญาเช่าที่ดินโฉนดเลขที่ 61850 เล่ม 619 หน้า 50 ตำแหน่งที่ดิน ระบุว่า 5234 IV 4218, 4220 เลขที่ดิน 318 หน้าสำรวจ 9661 ตั้งอยู่ที่ ตำบลหนองละลอก อำเภอบ้านค่าย จังหวัดระยอง
เริ่มสัญญา	เดือนตุลาคม 2559

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2560 (แบบ56-1)

อัตราค่าเช่า อัตราค่าเช่า 9,000 บาทต่อเดือน

3) รายละเอียดสำคัญของสัญญาเช่าที่ดิน - สถานที่จ่อครดโดยสารบริษัทฯ และซ่อมบำรุงยานพาหนะ อำเภอบ้านค่าย จังหวัดระยอง

คู่สัญญา นายพรชัย กล้าหาญ ในฐานะผู้ให้เช่า (ยกเลิกสัญญาแล้ว)
ลักษณะสัญญา สัญญาเช่าที่ดินโฉนดเลขที่ 65609 เล่ม 657 หน้า 9 ตำแหน่งที่ดิน ระบุว่า 523415222
เลขที่ดิน 490 หน้าสำรวจ 8230 ตั้งอยู่ที่ ตำบลหนองบัว อำเภอบ้านค่าย จังหวัดระยอง
เริ่มสัญญา เดือนตุลาคม 2559
อัตราค่าเช่า อัตราค่าเช่า 37,894.74 บาทต่อปี (ไม่รวมภาษีรายได้บุคคลธรรมดา)

4) รายละเอียดสำคัญของสัญญาเช่าที่ดิน - สถานที่จ่อครดโดยสารบริษัทฯ และซ่อมบำรุงยานพาหนะ อำเภอบ้านค่าย จังหวัดระยอง

คู่สัญญา นายชัยวัฒน์ จันทร์ทอง ในฐานะผู้ให้เช่า
ลักษณะสัญญา สัญญาเช่าที่ดินโฉนดเลขที่ 25696 เล่ม 257 หน้า 96 ตำแหน่งที่ดิน ระบุว่า 523415424
เลขที่ดิน 58 หน้าสำรวจ 1790 ตั้งอยู่ที่ ตำบลหนองบัว อำเภอบ้านค่าย จังหวัดระยอง
เริ่มสัญญา เดือนกันยายน 2560
อัตราค่าเช่า ค่าเช่ารายเดือน 4,000 บาท หรือคิดเป็นค่าเช่าสองปี 96,000 บาท (ไม่รวมภาษีรายได้
บุคคลธรรมดา ภาษีหัก ณ ที่จ่าย 5%) แบ่งชำระเป็น 4 งวด ๆ ละ 24,000 บาท

5) รายละเอียดสำคัญของสัญญาเช่าที่ดิน - สถานที่จ่อครดโดยสารบริษัทฯ และซ่อมบำรุงยานพาหนะ อำเภอเมืองระยอง จังหวัดระยอง

คู่สัญญา นายส่วน ทรัพย์ทวี ในฐานะผู้ให้เช่า
ลักษณะสัญญา สัญญาเช่าที่ดินโฉนดเลขที่ 27719 เล่ม 278 หน้า 19 ตำแหน่งที่ดิน ระบุว่า 523415404
เลขที่ดิน 35 หน้าสำรวจ 1439 ตั้งอยู่ที่ ตำบลบ้านแลง อำเภอเมืองระยอง จังหวัด
ระยอง ตกลงให้เช่าและผู้เช่าตกลงเช่าที่ดินทั้งหมด 10 ไร่ 1 งาน 28 ตารางวา
เริ่มสัญญา เดือนตุลาคม 2559
อัตราค่าเช่า อัตราค่าเช่า 20,833.33 บาทต่อเดือน หรือคิดเป็นค่าเช่าสามปี 750,000 บาท(ไม่รวม
ภาษีรายได้บุคคลธรรมดา ภาษีหัก ณ ที่จ่าย 5%) ผู้เช่าต้องจ่ายค่าเช่าภายในวันที่เริ่ม
สัญญา

4.2.3 อาคารสำนักงานและสถานที่จอดรถโดยสารของบริษัทฯ อำเภอศรีราชา จังหวัดชลบุรี

บริษัทฯ เช่าที่ดินจากบุคคลอื่น ซึ่งไม่ได้มีความเกี่ยวข้องกับผู้อื่น กรรมการ และผู้บริหารบริษัทฯ โดยประกอบด้วยสัญญาเช่าพื้นที่หลักและสัญญาเช่าพื้นที่ส่วนต่อขยาย มีรายละเอียดสัญญาดังนี้

1) รายละเอียดสำคัญของสัญญาเช่าที่ดิน - อาคารสำนักงานสาขาบางพระและสถานที่จอดรถโดยสารของบริษัท อำเภอศรีราชา จังหวัดชลบุรี

คู่สัญญา	นางช่อฉวี ชัยตระกูลทอง ในฐานะผู้ให้เช่า
ลักษณะสัญญา	สัญญาเช่าที่ดินโฉนดเลขที่ 5721 ระบุว่า 37ต11ฉ-00 เลขที่ดิน 375 หน้าสำรวจ 1174 มีเนื้อที่รวม 1 ไร่ 1 งาน 7 ตารางวา พร้อมสิ่งปลูกสร้างบนโฉนดที่ดินดังกล่าวเป็นห้องแถวไม้ชั้นเดียว จำนวน 3 ห้อง และอาคารชั้นเดียวจำนวน 1 ห้อง ขนาดประมาณ 32 ตารางเมตร เลขที่ 102/48 หมู่ 9 ตำบลบางพระ อำเภอศรีราชา จังหวัดชลบุรี พร้อมที่ดินโดยรอบอาคาร เนื้อที่ประมาณ 20 ตารางวา
เริ่มสัญญา	เดือนพฤษภาคม 2558
อัตราค่าเช่า	ค่าเช่าปีที่ 1 เดือนละ 32,000 บาท (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) ค่าเช่าปีที่ 2 เดือนละ 33,000 บาท (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) ค่าเช่าปีที่ 3 เดือนละ 34,000 บาท (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) ผู้เช่ามีหน้าที่หักภาษีที่จ่ายตามอัตรา วิธีการและเงื่อนไขที่กฎหมายกำหนด

4.2.4 สถานที่จอดรถโดยสารบ้านแลง อำเภอกบินทร์บุรี จังหวัดปราจีนบุรี

บริษัทฯ เช่าที่ดินจากบุคคลอื่น ซึ่งไม่ได้มีความเกี่ยวข้องกับผู้อื่น กรรมการ และผู้บริหารบริษัทฯ โดยมีรายละเอียดสัญญาดังนี้

1) รายละเอียดสำคัญของสัญญาเช่าที่ดิน - สถานที่จอดรถโดยสารของบริษัทฯ และซ่อมบำรุงยานพาหนะ อำเภอกบินทร์บุรี จังหวัดปราจีนบุรี

คู่สัญญา	นายสุบิน ปากหวาน
ลักษณะสัญญา	สัญญาเช่าที่ดินโฉนดเลขที่ 25812 เล่ม 259 หน้า 12 ตำแหน่งที่ดิน ระบุว่า 5337Π0660 เลขที่ดิน 76 หน้าสำรวจ 982 ตำบลหนองกี่ อำเภอกบินทร์บุรี จังหวัดปราจีนบุรี ตกลงให้เช่าที่ 0 ไร่ 0 งาน ไม่น้อยกว่า 120 ตารางวา เพื่อจอดรถบัส 10 คัน และวางตู้คอนเทนเนอร์ 2 ตู้ เพื่อใช้ประกอบกิจการเป็นสถานที่จอดรถ และซ่อมบำรุงยานพาหนะ
อายุสัญญา	เริ่มตั้งแต่เดือนเมษายน 2560 ถึงเดือนเมษายน 2561
อัตราค่าเช่า	ค่าเช่ารายเดือน 6,000 บาท

4.2.5 สถานที่จอดรถโดยสาร (โป่งสะแก) อำเภอบางละมุง จังหวัดชลบุรี

บริษัทฯ เช่าที่ดินจากบุคคลอื่น ซึ่งไม่ได้มีความเกี่ยวข้องกับผู้อื่น กรรมการ และผู้บริหารบริษัทฯ โดยมีรายละเอียดสัญญา ดังนี้

1) รายละเอียดสำคัญของสัญญาเช่าที่ดิน - สถานที่จอดรถโดยสารบริษัทฯ อำเภอบางละมุง จังหวัดชลบุรี

คู่สัญญา	นางบุบผา มั่นน้อย ในฐานะผู้ให้เช่า
ลักษณะสัญญา	สัญญาเช่าที่ดินตาม ภ.บ.ท 5 เลขสำรวจที่ 42 ตำบลตะเคียนเตี้ย อำเภอบางละมุง จังหวัดชลบุรี ตกกลงให้เช่าและผู้เช่าที่ดินประมาณ 1 งาน
อายุสัญญา	เริ่มตั้งแต่เดือนเมษายน 2560 ครบกำหนดในเดือนเมษายน 2561
อัตราค่าเช่า	อัตราค่าเช่า 3,300 บาทต่อเดือน คิดเป็นรายปี 39,600 บาท (ไม่รวมภาษีรายได้บุคคลธรรมดา หัก ณ ที่จ่าย 5%)

4.3 รายละเอียดยานพาหนะ

บริษัทมียานพาหนะ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 จำนวนทั้งสิ้น 246 คัน โดยแบ่งเป็นยานพาหนะที่บริษัทฯ ใช้สำหรับการให้บริการ จำนวน 238 คัน และยานพาหนะใช้สนับสนุนเพื่อใช้ในการซ่อมบำรุงและใช้ในการปฏิบัติงานสนับสนุนการเดินรถจำนวน 8 คัน ทั้งนี้ สามารถแบ่งตามประเภทรถและภาระผูกพัน ได้ดังนี้

1. ยานพาหนะสำหรับให้บริการ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทฯ มีรถโดยสารทั้งหมด 238 คัน แบ่งเป็นรถบัส 186 คัน รถมินิบัส 11 คัน รถตู้วีไอพี 7 คัน รถตู้ 33 คัน และรถเก๋งวีไอพี 1 คัน ซึ่งสามารถแบ่งตามลักษณะภาระผูกพัน ได้ดังนี้

1) รถบัสและรถตู้ที่ไม่มีภาระผูกพันกับเจ้าหนี้สถาบันการเงิน

บริษัทฯ มีรถบัสและรถตู้ที่เป็นเจ้าของกรรมสิทธิ์ จำนวน 76 คัน โดยมีรายละเอียด ดังต่อไปนี้

ลำดับที่	รหัสประจำรถ	ทะเบียนรถ	ยี่ห้อ	ค่าเสื่อมราคา 10 ปี
1	MB01	30-1246	โกลเด้น คราก่อน	ครบแล้ว
2	B05	30-1302	อีโน	ครบแล้ว
3	B07	30-1308	อีโน	ครบแล้ว
4	B08	30-1286	อีโน	ครบแล้ว
5	B09	30-1301	อีโน	30 มี.ค. 66
6	B10	30-1338	อีโน	ครบแล้ว
7	B11	30-1339	อีโน	ครบแล้ว

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2560 (แบบ56-1)

ลำดับที่	รหัสประจำรถ	ทะเบียนรถ	ยี่ห้อ	ค่าเสื่อมราคา 10 ปี
8	B12	30-1401	ฮิโน่	ครบแล้ว
9	B14	30-1391	ฮิโน่	ครบแล้ว
10	B15	30-1389	ฮิโน่	ครบแล้ว
11	B16	30-1390	ฮิโน่	ครบแล้ว
12	B17	30-1402	ฮิโน่	ครบแล้ว
13	B18	30-1464	ฮิโน่	ครบแล้ว
14	B19	30-1463	ฮิโน่	ครบแล้ว
15	B20	30-1482	ฮิโน่	ครบแล้ว
16	B21	30-1483	ฮิโน่	ครบแล้ว
17	B22	30-1550	ฮิโน่	20 ม.ค. 61
18	B23	30-1547	ฮิโน่	20 ม.ค. 61
19	B24	30-1573	ฮิโน่	10 ก.พ. 61
20	B25	30-1584	ฮิโน่	24 มี.ค. 61
21	B26	30-1583	ฮิโน่	24 มี.ค. 61
22	B27	30-1586	ฮิโน่	24 มี.ค. 61
23	B28	30-1585	ฮิโน่	24 มี.ค. 61
24	B29	30-1587	ฮิโน่	24 มี.ค. 61
25	B30	30-1588	ฮิโน่	24 มี.ค. 61
26	B31	30-1615	ฮิโน่	03 มิ.ย. 61
27	B32	30-1614	ฮิโน่	03 มิ.ย. 61
28	B33	30-1637	ฮิโน่	22 ก.ค. 61
29	B34	30-1638	ฮิโน่	22 ก.ค. 61
30	B36	30-1687	ฮิโน่	16 ก.ย. 61
31	B40	30-1684	ฮิโน่	16 ก.ย. 61
32	B42	30-1837	ฮิโน่	18 ส.ค. 62
33	B43	30-1896	ฮิโน่	10 ม.ค. 63
34	B44	30-1942	ฮิโน่	17 มิ.ย. 63
35	B45	30-1976	สแกนเนีย	14 ก.ย. 63

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2560 (แบบ56-1)

ลำดับที่	รหัสประจำรถ	ทะเบียนรถ	ยี่ห้อ	ค่าเสื่อมราคา 10 ปี
36	B46	30-1977	สแกนเนีย	14 ก.ย. 63
37	B47	30-1978	สแกนเนีย	14 ก.ย. 63
38	B48	30-1987	สแกนเนีย	14 ก.ย. 63
39	B49	30-1988	สแกนเนีย	14 ก.ย. 63
40	B50	30-1990	สแกนเนีย	14 ก.ย. 63
41	B51	30-1992	สแกนเนีย	14 ก.ย. 63
42	B52	30-1993	สแกนเนีย	14 ก.ย. 63
43	B53	30-2078	อีโน	26 เม.ย. 64
44	B54	30-2079	อีโน	26 เม.ย. 64
45	B55	30-2366	เบนซ์	27 พ.ค. 65
46	V11	30-2136	โตโยต้า	22 ก.ย. 64
47	V12	30-2137	โตโยต้า	22 ก.ย. 64
48	B56	30-2294	เบนซ์	27 พ.ค. 65
49	V14	30-2953	โตโยต้า	09 ต.ค. 64
50	V15	30-2970	โตโยต้า	09 ต.ค. 64
51	B57	30-2149	อีโน	20 ธ.ค. 64
52	B58	30-2148	อีโน	20 ธ.ค. 64
53	B59	30-2150	อีโน	20 ธ.ค. 64
54	B60	30-2184	อีโน	07 ก.พ. 65
55	B61	30-2185	อีโน	07 ก.พ. 65
56	B62	30-2204	อีโน	12 มี.ค. 65
57	B63	30-2205	อีโน	12 มี.ค. 65
58	V16	30-2372	โตโยต้า	04 ก.ย. 65
59	B72	30-0646	อีซูซุ	07 พ.ย. 65
60	B73	30-0647	เบนซ์	12 พ.ย. 65
61	V17	30-2444	โตโยต้า	30 ม.ค. 66
62	V18	30-2854	โตโยต้า	01 เม.ย. 66
63	B76	30-2587	อีซูซุ	02 พ.ค. 66

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2560 (แบบ56-1)

ลำดับที่	รหัสประจำรถ	ทะเบียนรถ	ยี่ห้อ	ค่าเสื่อมราคา 10 ปี
64	B77	30-2584	มิตซูบิชิ	02 พ.ค. 66
65	B80	30-0703	ฮิโน่	14 ก.ค. 66
66	B81	30-2641	อิซูซุ	05 ก.ค. 66
67	B82	30-2646	นิสสัน	27 ต.ค. 66
68	B83	30-2648	นิสสัน	27 ต.ค. 66
69	B138	30-0841	ฮิโน่	17 ธ.ค. 68
70	B139	30-0842	ฮิโน่	17 ธ.ค. 68
71	B65	30-2344	อิซูซุ	25 ก.ค. 65
72	B67	30-2352	อิซูซุ	12 ส.ค. 65
73	B68	30-2354	อิซูซุ	30 ส.ค. 65
74	B41	31-1735	ฮิโน่	24 พ.ย. 61
75	MB02	30-2588	ฮิโน่	10 ต.ค. 66
76	B64	30-2373	อิซูซุ	26 มิ.ย. 65

หมายเหตุ

- รหัสประจำรถ B คือรถบัสปรับอากาศ
- รหัสประจำรถ MB คือรถมินิปรับอากาศ
- รหัสประจำรถ V คือรถตู้
- รหัสประจำรถ VVS คือรถตู้วีไอพี / รถแท็กซี่ วีไอพี

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2560 (แบบ56-1)

2) รถบัสและรถตู้ภายใต้สัญญาเช่าเงิน (Financial Leasing) กับเจ้าหนี้สถาบันการเงิน

บริษัทฯ มีรถบัสและรถตู้ภายใต้สัญญาเช่าทางการเงิน จำนวน 48 คัน โดยมีรายละเอียดดังต่อไปนี้

ลำดับ	รหัสประจำรถ	ทะเบียนรถ	วันที่ทำสัญญา	วันครบกำหนด	อายุสัญญา	ยี่ห้อ	ค่าเสื่อมราคา 10 ปี
1	B70	30-2399	17 ต.ค. 55	16 ต.ค. 61	6	อีโน	15 ต.ค. 65
2	B71	30-2400	17 ต.ค. 55	16 ต.ค. 61	6	อีโน	15 ต.ค. 65
3	B84	30-0611	24 เม.ย. 56	23 เม.ย. 61	5	สแกนเนีย	03 เม.ย. 66
4	B85	30-0612	24 เม.ย. 56	23 เม.ย. 61	5	สแกนเนีย	03 เม.ย. 66
5	B86	30-0613	24 เม.ย. 56	23 เม.ย. 61	5	สแกนเนีย	03 เม.ย. 66
6	B87	30-0614	24 เม.ย. 56	23 เม.ย. 61	5	สแกนเนีย	03 เม.ย. 66
7	B90	30-2469	03 พ.ค. 56	02 พ.ค. 61	5	อีโน	08 เม.ย. 66
8	B78	30-2502	05 ส.ค. 56	04 ส.ค. 61	5	อีโน	08 เม.ย. 66
9	B79	30-2501	05 ส.ค. 56	04 ส.ค. 61	5	อีโน	08 เม.ย. 66
10	B88	30-0625	05 ก.ย. 56	04 ก.ย. 61	5	สแกนเนีย	28 ส.ค. 66
11	B89	30-0624	05 ก.ย. 56	04 ก.ย. 61	5	สแกนเนีย	28 ส.ค. 66
12	B94	30-2594	27 ธ.ค. 56	27 พ.ย. 61	5	อีโน	25 พ.ย. 66
13	B95	30-2593	27 ธ.ค. 56	27 พ.ย. 61	5	อีโน	25 พ.ย. 66
14	B97	30-0658	23 พ.ค. 57	23 เม.ย. 62	5	อีโน	09 เม.ย. 67
15	B98	30-0659	23 พ.ค. 57	23 เม.ย. 62	5	อีโน	09 เม.ย. 67
16	B99	30-0660	23 พ.ค. 57	23 เม.ย. 62	5	อีโน	09 เม.ย. 67
17	B100	30-0661	23 พ.ค. 57	23 เม.ย. 62	5	อีโน	09 เม.ย. 67
18	B101	30-0662	23 พ.ค. 57	23 เม.ย. 62	5	อีโน	09 เม.ย. 67
19	B102	30-0663	23 พ.ค. 57	23 เม.ย. 62	5	อีโน	09 เม.ย. 67
20	B103	30-0664	23 พ.ค. 57	23 เม.ย. 62	5	อีโน	09 เม.ย. 67
21	B104	30-0665	23 พ.ค. 57	23 เม.ย. 62	5	อีโน	09 เม.ย. 67
22	B111	30-0667	22 ส.ค. 57	22 ก.ค. 62	5	อีโน	14 ก.ค. 67

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2560 (แบบ56-1)

ลำดับ	รหัส ประจำรถ	ทะเบียน รถ	วันที่ทำ สัญญา	วันครบ กำหนด	อายุ สัญญา	ยี่ห้อ	ค่าเสื่อมราคา 10 ปี
23	B112	30-0668	22 ส.ค. 57	22 ก.ค. 62	5	อีโน	14 ก.ค. 67
24	B113	30-0669	22 ส.ค. 57	22 ก.ค. 62	5	อีโน	14 ก.ค. 67
25	B114	30-0670	22 ส.ค. 57	22 ก.ค. 62	5	อีโน	14 ก.ค. 67
26	B115	30-2686	03 ก.ย. 57	03 ส.ค. 62	5	อีโน	31 ก.ค. 67
27	B116	30-2687	03 ก.ย. 57	03 ส.ค. 62	5	อีโน	31 ก.ค. 67
28	B117	30-2968	14 ม.ค. 58	14 ต.ค. 62	5	อีโน	12 ต.ค. 67
29	B118	30-2969	14 ม.ค. 58	14 ต.ค. 62	5	อีโน	12 ต.ค. 67
30	B119	30-2980	16 ม.ค. 58	16 ต.ค. 62	5	อีโน	12 ต.ค. 67
31	B120	30-2981	16 ม.ค. 58	16 ต.ค. 62	5	อีโน	12 ต.ค. 67
32	B121	30-2982	16 ม.ค. 58	16 ม.ค. 62	5	อีโน	12 ต.ค. 67
33	B122	30-0778	09 เม.ย. 58	09 มี.ค. 63	5	อีโน	05 มี.ค. 68
34	B123	30-0779	09 เม.ย. 58	09 มี.ค. 63	5	อีโน	05 มี.ค. 68
35	B124	30-0780	09 เม.ย. 58	09 มี.ค. 63	5	อีโน	05 มี.ค. 68
36	B125	30-0781	09 เม.ย. 58	09 มี.ค. 63	5	อีโน	05 มี.ค. 68
37	B126	30-0782	09 เม.ย. 58	09 มี.ค. 63	5	อีโน	05 มี.ค. 68
38	B127	30-0783	09 เม.ย. 58	09 มี.ค. 63	5	อีโน	05 มี.ค. 68
39	B128	30-0784	09 เม.ย. 58	09 มี.ค. 63	5	อีโน	05 มี.ค. 68
40	B129	30-0785	09 เม.ย. 58	09 มี.ค. 63	5	อีโน	05 มี.ค. 68
41	B130	30-0786	09 เม.ย. 58	09 มี.ค. 63	5	อีโน	05 มี.ค. 68
42	B131	30-0787	09 เม.ย. 58	09 มี.ค. 63	5	อีโน	05 มี.ค. 68
43	B132	30-0793	17 เม.ย. 58	17 มี.ค. 63	5	สแกนเนีย	02 มี.ค. 68
44	B133	30-0795	17 เม.ย. 58	17 มี.ค. 63	5	สแกนเนีย	02 มี.ค. 68
45	B134	30-0794	17 เม.ย. 58	17 มี.ค. 63	5	สแกนเนีย	02 มี.ค. 68
46	B135	30-0806	05 มิ.ย. 58	05 พ.ค. 63	5	สแกนเนีย	26 เม.ย. 68

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2560 (แบบ56-1)

ลำดับ	รหัส ประจำรถ	ทะเบียน รถ	วันที่ทำ สัญญา	วันครบ กำหนด	อายุ สัญญา	ยี่ห้อ	ค่าเสื่อมราคา 10 ปี
47	B136	30-0807	05 มิ.ย. 58	05 พ.ค. 63	5	สแกนเนีย	26 เม.ย. 68
48	B137	30-0808	05 มิ.ย. 58	05 พ.ค. 63	5	สแกนเนีย	26 เม.ย. 68

หมายเหตุ

- รหัสประจำรถ B คือรถบัสปรับอากาศ
- รหัสประจำรถ MB คือรถมินิปรับอากาศ
- รหัสประจำรถ V คือรถตู้
- รหัสประจำรถ VVS คือรถตู้วีไอพี / รถแท็กซี่วีไอพี

3) รถบัสและรถตู้ภายใต้สัญญาเช่าซื้อ (Hire Purchase) กับเจ้าหนี้สถาบันการเงิน

บริษัทฯ มีรถบัสและรถตู้ภายใต้สัญญาเช่าซื้อ จำนวน 114 คัน โดยมีรายละเอียด ดังต่อไปนี้

ลำดับ	รหัส ประจำรถ	ทะเบียน รถ	วันที่ทำ สัญญา	วันครบ กำหนด	อายุ สัญญา	ยี่ห้อ	ค่าเสื่อมราคา 10 ปี
1	B35	30-1681	12 ธ.ค. 56	12 พ.ย. 61	5	อีโน	16 ก.ย. 61
2	B37	30-1686	12 ธ.ค. 56	12 พ.ย. 61	5	อีโน	16 ก.ย. 61
3	B38	30-1685	12 ธ.ค. 56	12 พ.ย. 61	5	อีโน	16 ก.ย. 61
4	B39	30-1682	12 ธ.ค. 56	12 พ.ย. 61	5	อีโน	16 ก.ย. 61
5	B74	30-2515	21 ต.ค. 56	20 ก.ย. 61	5	เบนซ์	30 พ.ย. 65
6	B75	30-2521	21 ต.ค. 56	20 ก.ย. 61	5	มาคิรอส	03 ม.ค. 66
7	B105	30-2633	22 พ.ค. 57	22 เม.ย. 62	5	อีโน	17 เม.ย. 67
8	B106	30-2634	22 พ.ค. 57	22 เม.ย. 62	5	อีโน	17 เม.ย. 67
9	B107	30-2635	22 พ.ค. 57	22 เม.ย. 62	5	อีโน	17 เม.ย. 67
10	B108	30-2636	22 พ.ค. 57	22 เม.ย. 62	5	อีโน	17 เม.ย. 67
11	B109	30-2637	22 พ.ค. 57	22 เม.ย. 62	5	อีโน	17 เม.ย. 67
12	B110	30-2638	22 พ.ค. 57	22 เม.ย. 62	5	อีโน	17 เม.ย. 67
13	VVS01	30-0849	25 ม.ค. 59	25 ธ.ค. 62	4	โตโยต้า	17 ธ.ค. 68

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2560 (แบบ56-1)

ลำดับ	รหัส ประจำรถ	ทะเบียน รถ	วันที่ทำ สัญญา	วันครบ กำหนด	อายุ สัญญา	ยี่ห้อ	ค่าเสื่อมราคา 10 ปี
14	VVS02	30-0850	25 ม.ค. 59	25 ธ.ค. 62	4	โตโยต้า	17 ธ.ค. 68
15	B140	30-0857	15 มี.ค. 59	15 ก.พ. 63	4	ฮิโน่	08 ก.พ. 69
16	B141	30-0858	15 มี.ค. 59	15 ก.พ. 63	4	ฮิโน่	08 ก.พ. 69
17	B142	30-0859	15 มี.ค. 59	15 ก.พ. 63	4	ฮิโน่	08 ก.พ. 69
18	B143	30-0860	15 มี.ค. 59	15 ก.พ. 63	4	ฮิโน่	08 ก.พ. 69
19	B144	30-0861	15 มี.ค. 59	15 ก.พ. 63	4	ฮิโน่	08 ก.พ. 69
20	B145	30-0862	15 มี.ค. 59	15 ก.พ. 63	4	ฮิโน่	08 ก.พ. 69
21	B146	30-0863	15 มี.ค. 59	15 ก.พ. 63	4	ฮิโน่	08 ก.พ. 69
22	B147	30-0864	15 มี.ค. 59	15 ก.พ. 63	4	ฮิโน่	08 ก.พ. 69
23	B148	30-0865	15 มี.ค. 59	15 ก.พ. 63	4	ฮิโน่	08 ก.พ. 69
24	B149	30-0866	15 มี.ค. 59	15 ก.พ. 63	4	ฮิโน่	08 ก.พ. 69
25	B150	30-0867	15 มี.ค. 59	15 ก.พ. 63	4	ฮิโน่	08 ก.พ. 69
26	B151	30-0868	15 มี.ค. 59	15 ก.พ. 63	4	ฮิโน่	08 ก.พ. 69
27	V19	30-0856	29 ก.พ. 59	29 ม.ค. 63	4	โตโยต้า	19 ม.ค. 69
28	V20	30-0855	29 ก.พ. 59	29 ม.ค. 63	4	โตโยต้า	19 ม.ค. 69
29	V21	30-0854	29 ก.พ. 59	29 ม.ค. 63	4	โตโยต้า	19 ม.ค. 69
30	V22	30-0853	29 ก.พ. 59	29 ม.ค. 63	4	โตโยต้า	19 ม.ค. 69
31	V23	30-0876	31 มี.ค. 59	29 ก.พ. 63	4	โตโยต้า	25 ก.พ. 69
32	V24	30-0877	31 มี.ค. 59	29 ก.พ. 63	4	โตโยต้า	25 ก.พ. 69
33	V25	30-0878	31 มี.ค. 59	29 ก.พ. 63	4	โตโยต้า	25 ก.พ. 69
34	V26	30-0881	25 เม.ย. 59	25 มี.ค. 63	4	โตโยต้า	14 มี.ค. 69
35	V27	30-0882	25 เม.ย. 59	25 มี.ค. 63	4	โตโยต้า	14 มี.ค. 69
36	V28	30-0883	25 เม.ย. 59	25 มี.ค. 63	4	โตโยต้า	14 มี.ค. 69
37	V29	30-0884	25 เม.ย. 59	25 มี.ค. 63	4	โตโยต้า	14 มี.ค. 69

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2560 (แบบ56-1)

ลำดับ	รหัส ประจำรถ	ทะเบียน รถ	วันที่ทำ สัญญา	วันครบ กำหนด	อายุ สัญญา	ยี่ห้อ	ค่าเสื่อมราคา 10 ปี
38	B152	30-0886	18 เม.ย. 59	18 เม.ย. 64	5	ฮิโน่	17 เม.ย. 69
39	B153	30-0890	18 เม.ย. 59	18 เม.ย. 64	5	ฮิโน่	17 เม.ย. 69
40	B154	30-0887	18 เม.ย. 59	18 เม.ย. 64	5	ฮิโน่	17 เม.ย. 69
41	B155	30-0889	18 เม.ย. 59	18 เม.ย. 64	5	ฮิโน่	17 เม.ย. 69
42	B156	30-0916	12 ก.ค. 59	20 ก.ค. 64	5	ฮิโน่	11 ก.ค. 69
43	B157	30-0917	12 ก.ค. 59	20 ก.ค. 64	5	ฮิโน่	11 ก.ค. 69
44	B158	30-0918	12 ก.ค. 59	20 ก.ค. 64	5	ฮิโน่	11 ก.ค. 69
45	V30	30-0967	25 ก.ย. 59	25 ก.ย. 63	4	โตโยต้า	21 ก.ย. 69
46	V31	30-0966	25 ก.ย. 59	25 ก.ย. 63	4	โตโยต้า	21 ก.ย. 69
47	V32	30-0965	25 ก.ย. 59	25 ก.ย. 63	4	โตโยต้า	21 ก.ย. 69
48	B159	30-3712	25 พ.ย. 59	25 ต.ค. 64	5	ฮิโน่	17 ต.ค. 69
49	MB03	30-3745	25 ธ.ค. 59	25 พ.ย. 63	4	ยูทง	16 พ.ย. 69
50	MB04	30-3746	25 ธ.ค. 59	25 พ.ย. 63	4	ยูทง	16 พ.ย. 69
51	MB05	30-3747	25 ธ.ค. 59	25 พ.ย. 63	4	ยูทง	16 พ.ย. 69
52	VVS03	30-3823	10 มี.ค. 60	10 ก.พ. 64	4	โตโยต้า	02 ก.พ. 70
53	VVS04	30-3823	10 มี.ค. 60	10 ก.พ. 64	4	โตโยต้า	02 ก.พ. 70
54	VVS05	งค 1773	10 มี.ค. 60	10 ก.พ. 64	4	โตโยต้า	02 ก.พ. 65
55	V33	30-3825	10 มี.ค. 60	10 ก.พ. 64	4	โตโยต้า	06 ก.พ. 70
56	V34	30-3826	10 มี.ค. 60	10 ก.พ. 64	4	โตโยต้า	06 ก.พ. 70
57	B160	30-1030	25 พ.ค. 60	25 พ.ค. 65	5	ฮิโน่	06 เม.ย. 70
58	B161	30-1031	25 พ.ค. 60	25 พ.ค. 65	5	ฮิโน่	06 เม.ย. 70
59	B162	30-1034	07 เม.ย. 60	25 เม.ย. 65	5	ฮิโน่	06 เม.ย. 70
60	B163	30-1036	07 เม.ย. 60	25 เม.ย. 65	5	ฮิโน่	06 เม.ย. 70
61	B164	30-1037	07 เม.ย. 60	25 เม.ย. 65	5	ฮิโน่	06 เม.ย. 70

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2560 (แบบ56-1)

ลำดับ	รหัส ประจำรถ	ทะเบียน รถ	วันที่ทำ สัญญา	วันครบ กำหนด	อายุ สัญญา	ยี่ห้อ	ค่าเสื่อมราคา 10 ปี
62	B165	30-1032	07 เม.ย. 60	25 เม.ย. 65	5	ฮิโน่	06 เม.ย. 70
63	B166	30-1038	07 เม.ย. 60	25 เม.ย. 65	5	ฮิโน่	06 เม.ย. 70
64	B167	30-1033	07 เม.ย. 60	25 เม.ย. 65	5	ฮิโน่	06 เม.ย. 70
65	B168	30-1039	07 เม.ย. 60	25 เม.ย. 65	5	ฮิโน่	06 เม.ย. 70
66	B169	30-1040	07 เม.ย. 60	25 เม.ย. 65	5	ฮิโน่	06 เม.ย. 70
67	V35	30-1135	27 ส.ค. 60	27 ก.ค. 64	4	โตโยต้า	16 ก.ค. 70
68	V36	30-1136	27 ส.ค. 60	27 ก.ค. 64	4	โตโยต้า	16 ก.ค. 70
69	V37	30-1142	27 ส.ค. 60	27 ก.ค. 64	4	โตโยต้า	16 ก.ค. 70
70	V38	30-1143	27 ส.ค. 60	27 ก.ค. 64	4	โตโยต้า	16 ก.ค. 70
71	V39	30-1148	27 ก.ย. 60	27 ส.ค. 64	4	โตโยต้า	07 ส.ค. 70
72	VVS06	30-1149	27 ก.ย. 60	27 ส.ค. 64	4	โตโยต้า	07 ส.ค. 70
73	B170	30-4107	27 ต.ค. 60	27 ก.ย. 65	5	ฮิโน่	03 ก.ย. 70
74	B171	30-4108	27 ต.ค. 60	27 ก.ย. 65	5	ฮิโน่	03 ก.ย. 70
75	B172	30-4122	27 ต.ค. 60	27 ก.ย. 65	5	ฮิโน่	03 ก.ย. 70
76	B173	30-4124	27 ต.ค. 60	27 ก.ย. 65	5	ฮิโน่	03 ก.ย. 70
77	B174	30-4125	27 ต.ค. 60	27 ก.ย. 65	5	ฮิโน่	03 ก.ย. 70
78	B175	30-1426	27 ต.ค. 60	27 ก.ย. 65	5	ฮิโน่	03 ก.ย. 70
79	B176	30-4127	27 ต.ค. 60	27 ก.ย. 65	5	ฮิโน่	03 ก.ย. 70
80	B177	30-4128	27 ต.ค. 60	27 ก.ย. 65	5	ฮิโน่	03 ก.ย. 70
81	B178	30-4132	27 ต.ค. 60	27 ก.ย. 65	5	ฮิโน่	19 ก.ย. 70
82	B179	30-4133	27 ต.ค. 60	27 ก.ย. 65	5	ฮิโน่	19 ก.ย. 70
83	B180	30-4170	15 ธ.ค. 60	15 พ.ย. 65	5	ฮิโน่	09 ต.ค. 70
84	B181	30-4181	15 ธ.ค. 60	15 พ.ย. 65	5	ฮิโน่	09 ต.ค. 70
85	B182	30-4182	15 ธ.ค. 60	15 พ.ย. 65	5	ฮิโน่	09 ต.ค. 70

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2560 (แบบ56-1)

ลำดับ	รหัส ประจำรถ	ทะเบียน รถ	วันที่ทำ สัญญา	วันครบ กำหนด	อายุ สัญญา	ยี่ห้อ	ค่าเสื่อมราคา 10 ปี
86	B183	30-4183	15 ธ.ค. 60	15 พ.ย. 65	5	อีโน	09 ต.ค. 70
87	B184	30-4231	27 พ.ย. 60	27 ต.ค. 65	5	อีโน	09 ต.ค. 70
88	B185	30-4232	15 ธ.ค. 60	15 พ.ย. 65	5	อีโน	09 ต.ค. 70
89	B186	30-4253	15 ธ.ค. 60	15 พ.ย. 65	5	อีโน	09 ต.ค. 70
90	B187	30-4254	27 พ.ย. 60	27 ต.ค. 65	5	อีโน	09 ต.ค. 70
91	B188	30-4233	27 พ.ย. 60	27 ต.ค. 65	5	อีโน	09 ต.ค. 70
92	B189	30-4255	27 พ.ย. 60	27 ต.ค. 65	5	อีโน	09 ต.ค. 70
93	B190	30-4256	27 พ.ย. 60	27 ต.ค. 65	5	อีโน	09 ต.ค. 70
94	V40	30-4230	10 พ.ย. 60	10 ต.ค. 64	4	โตโยต้า	10 ต.ค. 70
95	V41	30-4224	10 พ.ย. 60	10 ต.ค. 64	4	โตโยต้า	10 ต.ค. 70
96	V42	30-4225	10 พ.ย. 60	10 ต.ค. 64	4	โตโยต้า	10 ต.ค. 70
97	V43	30-4226	10 พ.ย. 60	10 ต.ค. 64	4	โตโยต้า	10 ต.ค. 70
98	V44	30-4227	10 พ.ย. 60	10 ต.ค. 64	4	โตโยต้า	10 ต.ค. 70
99	VVS07	30-4228	10 พ.ย. 60	10 ต.ค. 64	4	โตโยต้า	10 ต.ค. 70
100	VVS08	30-4229	10 พ.ย. 60	10 ต.ค. 64	4	โตโยต้า	10 ต.ค. 70
101	MB07	30-4360	16 ม.ค. 61	16 ธ.ค. 65	5	เบนซ์	12 ธ.ค. 70
102	MB08	30-4361	16 ม.ค. 61	16 ธ.ค. 65	5	เบนซ์	12 ธ.ค. 70
103	MB09	30-4362	16 ม.ค. 61	16 ธ.ค. 65	5	เบนซ์	12 ธ.ค. 70
104	MB10	30-4363	16 ม.ค. 61	16 ธ.ค. 65	5	เบนซ์	12 ธ.ค. 70
105	MB11	30-4364	16 ม.ค. 61	16 ธ.ค. 65	5	เบนซ์	12 ธ.ค. 70
106	MB12	30-4366	20 ม.ค. 60	20 ธ.ค. 65	5	เบนซ์	12 ธ.ค. 70
107	B191	30-4368	20 ม.ค. 60	20 ธ.ค. 65	5	สแกนเนีย	15 ธ.ค. 70
108	B192	30-4369	20 ม.ค. 60	20 ธ.ค. 65	5	สแกนเนีย	15 ธ.ค. 70
109	B193	30-4370	20 ม.ค. 60	20 ธ.ค. 65	5	สแกนเนีย	15 ธ.ค. 70

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2560 (แบบ56-1)

ลำดับ	รหัส ประจำรถ	ทะเบียน รถ	วันที่ทำ สัญญา	วันครบ กำหนด	อายุ สัญญา	ยี่ห้อ	ค่าเสื่อมราคา 10 ปี
110	B194	30-4371	20 ม.ค. 60	20 ธ.ค. 65	5	สแกนเนีย	15 ธ.ค. 70
111	B195	30-4372	20 ม.ค. 60	20 ธ.ค. 65	5	สแกนเนีย	15 ธ.ค. 70
112	B196	30-4374	20 ม.ค. 60	20 ธ.ค. 65	5	สแกนเนีย	15 ธ.ค. 70
113	B197	30-4375	20 ม.ค. 60	20 ธ.ค. 65	5	สแกนเนีย	15 ธ.ค. 70
114	B198	30-4376	20 ม.ค. 60	20 ธ.ค. 65	5	สแกนเนีย	15 ธ.ค. 70

หมายเหตุ

- รหัสสปรประจำรถ B คือรถบัสปรับอากาศ
- รหัสสปรประจำรถ MB คือรถมินิปรับอากาศ
- รหัสสปรประจำรถ V คือรถตู้
- รหัสสปรประจำรถ VVS คือรถตู้วีไอพี / รถแท็กซี่วีไอพี

ทั้งนี้ บริษัทฯ พิจารณาคัดเลือกลักษณะของการทำสัญญาเช่าทางการเงินระหว่างสัญญา리스ซิ่ง (Financial Leasing) และสัญญาเช่าซื้อ (Hire Purchase) โดยพิจารณาจากความเหมาะสมของการชำระค่างวด อัตราดอกเบี้ย ค่าใช้จ่ายทางภาษีที่รับรู้ และการบันทึกบัญชีผ่านสัญญาทั้งสองรูปแบบ เนื่องจากการตัดค่าเสื่อมราคาและต้นทุนทางการเงินของสัญญาทั้งสองรูปแบบมีข้อจำกัดและแตกต่างกัน ส่งผลให้ต้นทุนทางภาษีที่บริษัทต้องชำระในแต่ละปีแตกต่างกันออกไป

4) ยานพาหนะสำหรับขนส่งของบริษัท ไม่มีภาระผูกพัน

5) ยานพาหนะสำหรับสนับสนุนเพื่อการซ่อมบำรุงและใช้ในการปฏิบัติงานสนับสนุนการเดินรถ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทฯ มีรถกระบะสำหรับฝ่ายปฏิบัติการและฝ่ายซ่อมบำรุงรักษาเพื่อใช้ในการปฏิบัติงานสนับสนุนการเดินรถ จำนวน 8 คัน ดังนี้

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2560 (แบบ56-1)

ลำดับ	ทะเบียนรถ	วันที่ทำ สัญญา เช่าซื้อ	วันที่สิ้นสุด การชำระ	ระยะเวลา สัญญาโดยประ มาณ (ปี)	ยี่ห้อ	ค่าเสื่อม ราคา 5 ปี
1	ขค 3086	ผ่อนชำระเสร็จสิ้นแล้ว		4	มิตซูบิชิ	หมดแล้ว
2	ขท 1057	ผ่อนชำระเสร็จสิ้นแล้ว		4	มิตซูบิชิ	หมดแล้ว
3	ตจ 9153	ผ่อนชำระเสร็จสิ้นแล้ว		4	มิตซูบิชิ	หมดแล้ว
4	ตฉ 6838	ผ่อนชำระเสร็จสิ้นแล้ว		4	มิตซูบิชิ	หมดแล้ว
5	ผม 2179	ผ่อนชำระเสร็จสิ้นแล้ว		4	มิตซูบิชิ	หมดแล้ว
6	ผม 8065	ผ่อนชำระเสร็จสิ้นแล้ว		4	มิตซูบิชิ	1 พ.ค. 61
7	ขข 6037	10 มี.ค. 59	20 มี.ค. 63	4	ฮอนด้า	9 มี.ค. 64
8	ผย 4240	เงินสด	-	-	มิตซูบิชิ	28 เม.ย. 65

หมายเหตุ

- ลำดับที่ 1- 6 และลำดับที่ 8 เป็นประเภทรถกระบะ
- ลำดับที่ 7 เป็นประเภทรถเก๋ง

4.4 รถยนต์ไม่มีตัวตน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทฯ มีสินทรัพย์ไม่มีตัวตนจำนวน 0.63 ล้านบาท ได้แก่ระบบโปรแกรมคอมพิวเตอร์

4.5 ใบอนุญาตในการประกอบธุรกิจ

บริษัทฯ ได้รับใบอนุญาตประกอบการขนส่งไม่ประจำทางด้วยรถที่ใช้ในการขนส่งผู้โดยสารเลขที่ 70/2553 ออกโดยกรมขนส่งทางบก ตั้งแต่วันที่ 11 มกราคม 2559 ถึงวันที่ 10 มกราคม 2564 เป็นระยะเวลา 5 ปี

4.6 ใบรับรอง มาตรฐานการบริหารความปลอดภัยทางถนน (BS ISO39001 : 2012 Road traffic safety management system)

บริษัทฯ ได้รับใบรับรอง มาตรฐานการบริหารความปลอดภัยทางถนน (BS ISO39001 : 2012 Road traffic safety management system) ตั้งแต่วันที่ 1 สิงหาคม 2560 ถึง 31 กรกฎาคม 2563 เป็นระยะเวลา 3 ปี

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2560 (แบบ56-1)

4.7 ทัศนคติสำคัญที่เกี่ยวข้องในการดำเนินธุรกิจ

1) สัญญาให้บริการ

บริษัทฯ มีสัญญาการให้บริการรับส่งบุคลากรกับลูกค้า ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 รวมจำนวนทั้งสิ้น 34 สัญญา โดยมีสาระสำคัญของสัญญา ดังนี้

1. บริษัท บริดจสโตน ไทร์ แมนูแฟคเจอร์ริง (ประเทศไทย) จำกัด

สถานที่ตั้ง

ระยะเวลาตามสัญญา สัญญาฉบับที่ 1 เริ่มเดือนกรกฎาคม 2560 - 2561 (สัญญาเดิมเริ่มเดือนก.ค. 2559)
สัญญาฉบับที่ 2 เริ่มเดือนมกราคม 2561 - 2565 (สำหรับรถมินิบัส)

2. บริษัท คอลเกต แป้งม โอลีฟ (ประเทศไทย) จำกัด

สถานที่ตั้ง

ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มเดือนมีนาคม 2559 (มีผลบังคับใช้ระยะเวลา 3 ปี นับจากวันที่ทำสัญญา)

3. บริษัท คาร์ดิแนล เฮลท์ 222 (ประเทศไทย) จำกัด

[illegible]

ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มเดือนมีนาคม 2560 - 2563

4. บริษัท ชูชะตี (ประเทศไทย) จำกัด

สถานที่ตั้ง อำเภอบ้านค่าย จังหวัดระยอง

ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มเดือนเมษายน 2560 - 2561 (สัญญาเดิมเริ่มเดือนเม.ย. 2559)

5. บริษัท ไตกิ้น อินดัสทรีส์ (ประเทศไทย) จำกัด

สถานที่ตั้ง

ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มเดือนมกราคม 2559 - 2563

6. บริษัท โดนัลด์สัน (ประเทศไทย) จำกัด

สถานที่ตั้ง นิคมอุตสาหกรรมอมตะซิตี้

ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มเดือนมิถุนายน 2560 - 2563 (สัญญาเดิมเริ่มเดือนมิ.ย. 2557)

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2560 (แบบ56-1)

7. บริษัท อันวา สตีล เซอร์วิส (ประเทศไทย) จำกัด

สถานที่ตั้ง นิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร

ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มเดือนตุลาคม 2560 - 2561 (สัญญาเดิมเริ่มเดือนค.ศ. 2559)

8. บริษัท อินเทอร์เน็ตเฟรฟลอร์ (ประเทศไทย) จำกัด

สถานที่ตั้ง นิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร

ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มเดือนมกราคม 2558 - 2561

บริษัท เจเทคโตะ (ไทยแลนด์) จำกัดและในกลุ่ม

9. บริษัท เจเทคโตะ (ไทยแลนด์) จำกัด - สำนักงานใหญ่

สถานที่ตั้ง ถนนบางนาตราด ต.บางวัว อ.บางพระ ก.ฉะเชิงเทรา

ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มเดือนกรกฎาคม 2557 - 2562

ชื่อบริษัท บริษัท เจเทคโตะ (ไทยแลนด์) จำกัด - สาขานิคมอุตสาหกรรมเกตเวย์

สถานที่ตั้ง นิคมอุตสาหกรรมเกตเวย์ จ.ฉะเชิงเทรา

ชื่อบริษัท บริษัท โคโย จอยท์ (ไทยแลนด์) จำกัด

สถานที่ตั้ง ถนนบางนาตราด ต.บางวัว อ.บางพระ ก.ฉะเชิงเทรา

หมายเหตุ :

- บริษัท เจเทคโตะ (ไทยแลนด์) จำกัด และในกลุ่ม ประกอบด้วย บริษัท เจเทคโตะ (ไทยแลนด์) จำกัด - สำนักงานใหญ่, บริษัท เจเทคโตะ (ไทยแลนด์) จำกัด - สาขานิคมอุตสาหกรรมเกตเวย์ และบริษัท โคโย จอยท์ (ไทยแลนด์) จำกัด

10. บริษัท เอ็นเอส - สยามยูไนเต็ดสตีล จำกัด

สถานที่ตั้ง นิคมอุตสาหกรรมมาบตาพุด

ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มเดือนเมษายน 2558 - 2564

11. บริษัท ไทยออยล์ จำกัด (มหาชน)

สถานที่ตั้ง อำเภอศรีราชา จังหวัดชลบุรี

ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มเดือนกุมภาพันธ์ 2561- 2566 (สัญญาเดิมเริ่ม พ.ย. 2560)

12. บริษัท ไทรอัมพ์ เอวิเอชั่น เซอร์วิสเชส เอเชีย จำกัด

สถานที่ตั้ง นิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2560 (แบบ56-1)

ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มเดือนมกราคม 2561 (สัญญาเดิมเริ่มเดือนม.ค. 2560)

13. บริษัท โยโกฮามา ไทร์ แมนูแฟคเจอร์ริง (ประเทศไทย) จำกัด

สถานที่ตั้ง นิคมอุตสาหกรรมอมตะซิตี้

ระยะเวลาตามสัญญา สัญญาฉบับที่ 1 เริ่มเดือนพฤศจิกายน 2560 - 2561 (สัญญาเดิมเริ่มเดือนต.ค. 2559)

สัญญาฉบับที่ 2 เริ่มเดือนพฤศจิกายน 2559 - 2562

สัญญาฉบับที่ 3 เริ่มเดือนตุลาคม 2559 - 2563

14. บริษัท โตโยต้า โกเซ (ไทยแลนด์) จำกัด

สถานที่ตั้ง นิคมอุตสาหกรรมอมตะนคร

ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มเดือนมกราคม 2561 - 2563 (สัญญาเดิมเริ่มเดือนเม.ย. 2555)

15. บริษัท เอสซีจี เคมิคอลส์ จำกัด

สถานที่ตั้ง นิคมอุตสาหกรรมมาบตาพุด

ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มเดือนเมษายน 2556 (กำหนดระยะเวลา 5 ปี นับตั้งแต่วันส่งมอบรถ)

16. บริษัท สยามมิตรชวย ฟิทีเอ จำกัด

สถานที่ตั้ง นิคมอุตสาหกรรมมาบตาพุด

ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มเดือนมิถุนายน 2560 - 2561 (สัญญาเดิมเริ่มเดือนมิ.ย. 2559)

17. บริษัท เค้นโซ่ เท็น (ประเทศไทย) จำกัด

สถานที่ตั้ง นิคมอุตสาหกรรมโรจนะ จังหวัดระยอง

ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มเดือนพฤษภาคม 2557 - 2562

หมายเหตุ :

- บริษัท พูจิตี เท็น (ประเทศไทย) จำกัด ได้เปลี่ยนชื่อเป็น บริษัท เค้นโซ่ เท็น (ประเทศไทย) จำกัด
- เมื่อครบกำหนดสัญญาหากไม่มีฝ่ายใดแสดงความจำนงยุติสัญญานี้มีผลใช้อีกคราวละ 1 ปี หลังครบกำหนดสัญญา

18. บริษัท มาเจนต์ แมคซิส จำกัด

สถานที่ตั้ง นิคมอุตสาหกรรมอมตะซิตี้

ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มเดือนมกราคม 2561

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2560 (แบบ56-1)

19. บริษัท พีทีที โกลบอล เคมิคอล จำกัด (มหาชน)

สถานที่ตั้ง นิคมอุตสาหกรรมมาบตาพุด
ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มต้นเมษายน 2558 - 2563

20. บริษัท โฟสโค - ไทยน็อกซ์ จำกัด (มหาชน)

สถานที่ตั้ง นิคมอุตสาหกรรมระยองอินดัสเทรียลปาร์ค
ระยะเวลาตามสัญญา เดือนเมษายน 2560 - 2561 (สัญญาเดิมเริ่มเดือนเม.ย. 2559)

21. บริษัท นวพลสตีกอุตสาหกรรม จำกัด

สถานที่ตั้ง นิคมอุตสาหกรรมมาบตาพุด
ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มต้นมกราคม 2559 (กำหนดระยะเวลา 5 ปี นับตั้งแต่วันส่งมอบรถ)

22. บริษัท อิเล็กทรอนิกส์ (EMA) ประเทศไทย จำกัด

สถานที่ตั้ง นิคมอุตสาหกรรมมาบตาพุด
ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มต้นมีนาคม 2559 - 2564

บริษัท อิเล็กทรอนิกส์ (ELS) ประเทศไทย จำกัด

สถานที่ตั้ง จังหวัดระยอง
ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มต้นเมษายน 2559 - 2564

หมายเหตุ :

- บริษัท อิเล็กทรอนิกส์ ประเทศไทย จำกัด และในกลุ่มประกอบด้วย บริษัทอิเล็กทรอนิกส์ (EMA) และบริษัท อิเล็กทรอนิกส์ (ELS)

23. บริษัท อ่อนนุช แลนด์ จำกัด

สถานที่ตั้ง กรุงเทพมหานคร
ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มต้นมิถุนายน 2559 - 2564

24. บริษัท สปอร์ต เซอร์วิส อลไลแอนซ์ จำกัด (สิ้นสุดสัญญาแล้ว)

สถานที่ตั้ง จังหวัดระยอง
ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มต้นมกราคม 2560 (สัญญาเดิมเริ่มเดือนส.ค. 2559)

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2560 (แบบ56-1)

25. บริษัท สปอร์ต เซอร์วิส เซส อัลไลแอนซ์ จำกัด (สิ้นสุดสัญญาแล้ว)

สถานที่ตั้ง จังหวัดระยอง
ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มต้นเดือนกุมภาพันธ์ 2560

26. บริษัท สปอร์ต เซอร์วิส เซส อัลไลแอนซ์ จำกัด (สิ้นสุดสัญญาแล้ว)

สถานที่ตั้ง จังหวัดระยอง
ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มต้นเดือนกันยายน 2560

บริษัท สปอร์ต เซอร์วิส เซส อัลไลแอนซ์ จำกัด

สถานที่ตั้ง จังหวัดระยอง
ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มต้นเดือนมกราคม 2561 (สัญญา 1 ปี)

หมายเหตุ :

- บริษัท สปอร์ต เซอร์วิส เซส อัลไลแอนซ์ จำกัด ได้ทำสัญญา 3 ฉบับ ในปี 2560 1. สัญญานักฟุตบอล หกสัญญา เดือนธันวาคม 2560 2. สัญญากองเชียร์ หกสัญญาเดือนตุลาคม 2560 และสัญญานักฟุตบอล หกเดือนธันวาคม 2560 ซึ่งปัจจุบัน บริษัท สปอร์ต เซอร์วิส เซส อัลไลแอนซ์ จำกัด ได้รวมสัญญาเป็นฉบับเดียว อายุสัญญา 1 ปี

27. บริษัท ไออาร์พีซี จำกัด (มหาชน)

สถานที่ตั้ง จังหวัดระยอง
ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มต้นมีนาคม 2560 - มกราคม 2561 (สัญญาชั่วคราว)
เริ่มต้นกุมภาพันธ์ 2561 - กุมภาพันธ์ 2566

หมายเหตุ :

- เมื่อสัญญาครบกำหนดจะขยายออกไปอีก 2 ปี จนถึง กุมภาพันธ์ 2568 ให้ขึ้นอยู่กับพิจารณาของผู้ว่าจ้าง โดยจะแจ้งให้ทราบล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 30 วัน

28. บริษัท ไอชิน ออโตโมทีฟ คาสติ้ง จำกัด

สถานที่ตั้ง จังหวัดปราจีนบุรี
ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มต้นเดือนพฤษภาคม 2560 - 2565

29. บริษัท โกลบอลกรีนเคมิคอล จำกัด

สถานที่ตั้ง จังหวัดระยอง
ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มต้นเดือนพฤษภาคม 2560 - 2562

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2560 (แบบ56-1)

30. บริษัท อินทรี อีโคโนมิค จำกัด

สถานที่ตั้ง จังหวัดระยอง
ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มเดือนกันยายน 2560 - 2563

หมายเหตุ

- เมื่อครบกำหนดสัญญายังคงมีผลบังคับใช้ต่อไป จนกว่าคู่สัญญาทั้งสองฝ่ายจะปฏิบัติหน้าที่ทั้งหมดตามสัญญาครบถ้วนเรียบร้อย

31. บริษัท สยามแผ่นเหล็กวิลาส จำกัด

สถานที่ตั้ง จังหวัดระยอง
ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มเดือนพฤษภาคม 2559 - 2564

32. บริษัท ออโตลิฟ (ประเทศไทย) จำกัด/8

สถานที่ตั้ง จังหวัดชลบุรี
ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มเดือนกันยายน 2560 - 2564

หมายเหตุ :

- ภายในหลังจากสิ้นสุดสัญญาหากคู่สัญญายังคงปฏิบัติต่อไป ให้ถือว่าคู่สัญญาทั้งสองฝ่ายยินยอมต่อสัญญาไปอีก 1 ปี นับจากวันสิ้นสุดสัญญา

33. บริษัท ปูนซีเมนต์นครหลวง จำกัด (มหาชน)

สถานที่ตั้ง จังหวัดสระบุรี
ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มเดือนพฤศจิกายน 2560 - 2563

34. บริษัท บริดจสโตน สเปเชียลตี ไทร์ แมนูแฟกเจอร์ริง (ประเทศไทย) จำกัด

สถานที่ตั้ง จังหวัดระยอง
ระยะเวลาตามสัญญา เริ่มเดือนตุลาคม 2560

บริษัท บริดจสโตน สเปเชียลตี ไทร์ แมนูแฟกเจอร์ริง (ประเทศไทย) จำกัด

สถานที่ตั้ง จังหวัดระยอง
ระยะเวลาตามสัญญา สัญญารับที่ 1 เริ่มเดือนตุลาคม 2560 - 2562 (สำหรับรถตู้และรถมินิบัส)
สัญญารับที่ 2 เริ่มเดือนมกราคม 2561 - 2562 (สำหรับรถบัส)

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2560 (แบบ56-1)

2) สัญญาว่าจ้างรถร่วม

บริษัททำสัญญาว่าจ้างรถร่วมบริการกว่า 71 รายเพื่อมารับส่งบุคลากรให้กับลูกค้าบางราย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทมีสัญญาว่าจ้างรถร่วมทั้งสิ้น 90 คัน แบ่งเป็นรถตู้จำนวน 80 คัน และรถบัสจำนวน 10 คัน โดยมีอายุสัญญา 1 ปี สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคมของทุกปี สัญญาทั้งหมดไม่เป็นภาระผูกพันในการจ้างงานกับคู่สัญญา และจะทำสัญญาต่อเมื่อบริษัทมีสัญญากับลูกค้าแล้วเท่านั้น ทั้งนี้ สามารถสรุปสาระสำคัญในสัญญา ได้ดังนี้

หมวด	รายละเอียด
หมวดที่ 1 บททั่วไป	- ผู้รับจ้างร่วม ตกลงรับจ้าง บริการรับ-ส่งพนักงานของลูกค้าของบริษัทฯ โดยบริษัทฯ จะเป็นผู้อนุญาต กำหนดเส้นทาง ระยะเวลาของสัญญา จำนวนรถ เลขทะเบียนรถ และประเภทรถ และต้องเป็นผู้ได้รับอนุญาตจากกรมการขนส่งทางบก ให้เป็นผู้ประกอบการขนส่งผู้โดยสาร ไม่ประจำทาง
หมวดที่ 2 สภาพรถ	- ผู้รับจ้างร่วม ต้องนำรถที่สภาพดีและพร้อมใช้งานตลอดเวลา พร้อมถึงอำนวยความสะดวกพื้นฐานตามที่ทางบริษัทฯ กำหนด
หมวดที่ 3 พนักงานขับรถ	- ผู้รับจ้างร่วม ต้องหานักขับที่ดีมีคุณสมบัติเช่น สุขภาพแข็งแรง สามารถติดต่อดีตลอดเวลา การอบรมเรื่องการขับรถ, การซ่อมบำรุงดูแลเครื่องยนต์, มารยาทในการขับรถ เป็นต้น
หมวดที่ 4 การบริการ	- ผู้รับจ้างร่วมต้องปฏิบัติตามข้อกำหนดหรือระเบียบเกี่ยวกับเรื่องรถรับ-ส่งพนักงานที่มีและที่จะมีเกิดขึ้นในอนาคตอย่างเคร่งครัดและจะปฏิบัติตามคำแนะนำของบริษัทฯ และให้ถือว่าข้อกำหนดหรือระเบียบและบริษัทฯ สามารถตรวจสอบการทำงานของผู้รับจ้างร่วมได้ พร้อมกับจะต้องส่งเอกสาร แบบบันทึกการซ่อมบำรุงสำหรับรถร่วม (OP-F0028.001) พร้อมกับการวางบิลทุก ๆ สิ้นเดือน
หมวดที่ 5 ระยะเวลาการจ้าง	- ผู้รับจ้างร่วม ไม่สามารถปฏิบัติตามสัญญาหรือกระทำการผิดสัญญาข้อหนึ่งข้อใด เช่น ผลการประเมินการบริการไม่ถึงเกณฑ์ ยินดีให้ผู้รับจ้างบอกเลิกสัญญาจ้างได้ทันที - ผู้รับจ้างร่วม ประสงค์จะบอกเลิกสัญญาจะต้องทำหนังสือแจ้งเป็นลายลักษณ์อักษรให้ผู้รับจ้างทราบล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 30 วันก่อนบอกเลิกสัญญา
หมวดที่ 6 การประเมินผล	- ผู้รับจ้างร่วม ตกลงบริษัทฯ ทำการประเมินผลการบริการได้ และยินดี

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2560 (แบบ56-1)

	<p>ยอมรับผลการประเมินที่ออกมา</p> <p>- การประเมินการให้บริการ ความพึงพอใจของร่วร่วมของผู้รับจ้างร่วมประกอบไปด้วย</p> <p>1. ด้านสภาพยานพาหนะ / 2.ด้านพนักงานขับรถ</p>
หมวดที่ 7 บททั่วไปอื่นๆ	<p>- บริษัทฯ และผู้รับจ้างร่วม มีสิทธิ์ที่จะขอแก้ไขหรือแปลงสัญญาได้ เมื่อได้รับความยินยอมจากคู่สัญญาอีกฝ่ายหนึ่ง ทั้งนี้ต้องแจ้งเป็นลายลักษณ์อักษรให้คู่สัญญาอีกฝ่ายหนึ่งทราบไม่น้อยกว่า 30 วัน</p>

3) สัญญาประกันภัยของรถของบริษัท

บริษัทฯ มีการจัดทำประกันภัยยานพาหนะทุกคัน ทั้งที่ใช้ในการบริการและเพื่อการซ่อมบำรุงและใช้ในการปฏิบัติงานสนับสนุนการเดินรถ โดยสัญญาประกันภัยครอบคลุมความรับผิดชอบต่อบุคคลภายนอก ได้แก่ ความเสียหายต่อชีวิต ร่างกายหรืออนามัย ความเสียหายต่อทรัพย์สิน รวมถึงครอบคลุมความเสียหายต่อลูกค้าย ได้แก่ การชดเชยรักษาพยาบาล การชดเชยกรณีเสียชีวิตหรือพิการ และยังครอบคลุมความเสียหายที่เกิดกับรถและนักขับอีกด้วย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 มีจำนวนสัญญาประกันภัย โดยสรุปได้ดังนี้

ชื่อบริษัทประกัน	ประเภทประกันภัย	จำนวนกรมธรรม์	ทะเบียนรถเลขที่
บมจ. เอ็ม เอส ไอ จี ประกันภัย	ประเภท 1	50	<p>เลขที่30-2588, เลขที่30-1685, เลขที่30-1684, เลขที่30-1735, เลขที่30-1896, เลขที่30-1976, เลขที่30-1977, เลขที่30-2366, เลขที่30-2149, เลขที่30-2148, เลขที่30-2150, เลขที่30-2184, เลขที่30-2185, เลขที่30-2594, เลขที่30-2593, เลขที่30-2968, เลขที่30-2969, เลขที่30-2980, เลขที่30-2981, เลขที่30-2982, เลขที่30-3712, เลขที่30-4125, เลขที่30-1426, เลขที่30-4127, เลขที่30-4128, เลขที่30-4132, เลขที่30-4133, เลขที่30-4231, เลขที่30-4254, เลขที่30-4233, เลขที่30-4255, เลขที่30-4256, เลขที่30-4368, เลขที่30-4369, เลขที่30-4370, เลขที่30-4371, เลขที่30-4372, เลขที่30-4374, เลขที่30-4375, เลขที่30-4376, เลขที่30-0611, เลขที่30-0658, เลขที่30-0659, เลขที่30-0660, เลขที่30-0661, เลขที่30-0662, เลขที่30-0663, เลขที่30-0664, เลขที่30-0665, เลขที่30-0669</p>

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2560 (แบบ56-1)

ชื่อบริษัทประกัน	ประเภทประกันภัย	จำนวนกรมธรรม์	ทะเบียนรถเลขที่
บมจ. เอ็ม เอส ไอ จี ประกันภัย	ประเภท 3	31	เลขที่ผล7500, เลขที่30-3823, เลขที่30-3822, เลขที่30-2136, เลขที่30-2137, เลขที่30-2953, เลขที่30-2970, เลขที่30-2372, เลขที่30-2444, เลขที่30-0856, เลขที่30-0853, เลขที่30-0854, เลขที่30-0855, เลขที่30-0876, เลขที่30-0877, เลขที่30-0878, เลขที่30-3825, เลขที่30-3826, เลขที่30-1391, เลขที่30-1389, เลขที่30-1390, เลขที่30-1482, เลขที่30-1483, เลขที่30-1550, เลขที่30-1573, เลขที่30-1584, เลขที่30-1583, เลขที่30-1586, เลขที่30-1585, เลขที่30-1587, เลขที่30-1588
บมจ. ไทยศรีประกันภัย	ประเภท 1	88	เลขที่ขต3086, เลขที่ขท1057, เลขที่ผม8065, เลขที่ขษ6037, เลขที่ผฉ6838, เลขที่งค1773, เลขที่30-0850, เลขที่30-0882, เลขที่30-0883, เลขที่30-0884, เลขที่30-0967, เลขที่30-0966, เลขที่30-0965, เลขที่30-3745, เลขที่30-3746, เลขที่30-3747, เลขที่30-1402, เลขที่30-1463, เลขที่30-1547, เลขที่30-1615, เลขที่30-1614, เลขที่30-1978, เลขที่30-1987, เลขที่30-1988, เลขที่30-1990, เลขที่30-1992, เลขที่30-1993, เลขที่30-2078, เลขที่30-2079, เลขที่30-2204, เลขที่30-2205, เลขที่30-2352,
			เลขที่30-2354, เลขที่30-2399, เลขที่30-2400, เลขที่30-0646, เลขที่30-0647, เลขที่30-2515, เลขที่30-2587, เลขที่30-2584, เลขที่ 30-2501, เลขที่30-2641, เลขที่30-2646, เลขที่30-2648, เลขที่30-0612, เลขที่30-0613, เลขที่30-0614, เลขที่30-0625, เลขที่30-0624, เลขที่30-2633, เลขที่30-2634, เลขที่30-2635, เลขที่30-2636, เลขที่30-2637, เลขที่30-2638, เลขที่30-0668, เลขที่30-0667, เลขที่30-0670, เลขที่30-2686, เลขที่30-2687, เลขที่30-0778, เลขที่30-0779, เลขที่30-0780, เลขที่30-0781, เลขที่30-0782, เลขที่30-0783, เลขที่30-0784, เลขที่30-0785, เลขที่30-0786, เลขที่30-0787, เลขที่30-0793, เลขที่30-0794, เลขที่30-0795, เลขที่30-0806, เลขที่30-0807, เลขที่30-0808, เลขที่30-0887, เลขที่30-0889, เลขที่30-0916, เลขที่30-0917,

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2560 (แบบ56-1)

ชื่อบริษัทประกัน	ประเภทประกันภัย	จำนวนกรมธรรม์	ทะเบียนรถเลขที่
			เลขที่30-0918, เลขที่30-4360, เลขที่30-4361, เลขที่30-4362, เลขที่30-4363, เลขที่30-4364, เลขที่30-4366 ,เลขที่ 30-0849
บมจ. ไทยศรีประกันภัย	ประเภท 3	45	เลขที่30-0881, เลขที่30-1135, เลขที่30-1136, เลขที่30-1142, เลขที่30-1143, เลขที่30-4230, เลขที่30-4224, เลขที่30-4225, เลขที่30-1638, เลขที่30-1681, เลขที่30-1687, เลขที่30-1686, เลขที่30-1682, เลขที่30-1837, เลขที่30-1942, เลขที่30-2469, เลขที่30-0841, เลขที่30-0842, เลขที่30-0857,เลขที่30-0858, เลขที่30-0859, เลขที่30-0860, เลขที่30-0861, เลขที่30-0862, เลขที่30-0863, เลขที่30-0864, เลขที่30-0865, เลขที่30-0866, เลขที่30-0867, เลขที่30-0868, เลขที่30-1036, เลขที่30-1037, เลขที่30-1038, เลขที่30-1039, เลขที่30-1040, เลขที่30-4107, เลขที่30-4108, เลขที่30-4122, เลขที่30-4124, เลขที่30-4170, เลขที่30-4181, เลขที่30-4182, เลขที่30-4183,เลขที่30-4232, เลขที่30-4253
บมจ.อาคเนย์	ประเภท 1	31	เลขที่ผม2179, เลขที่30-1149, เลขที่30-4228, เลขที่30-4229, เลขที่30-2854, เลขที่30-1148, เลขที่30-4226, เลขที่30-4227, เลขที่30-1246, เลขที่30-1302, เลขที่30-1308, เลขที่30-1286,
			เลขที่30-1301, เลขที่30-1338, เลขที่30-1339, เลขที่30-1401, เลขที่30-1464, เลขที่30-1637, เลขที่30-2294, เลขที่30-2373, เลขที่30-2344, เลขที่30-2521, เลขที่30-2502, เลขที่30-0703, เลขที่30-0886, เลขที่30-0890, เลขที่30-1030, เลขที่30-1031, เลขที่30-1034, เลขที่30-1032, เลขที่30-1033
บมจ.โตเกียวมารีน	ประเภท 1	1	เลขที่ผห4240
รวมสัญญาประกันภัยทั้งหมด		246	

หมายเหตุ :

- ประกันภัยชั้น 1 ให้ความคุ้มครองต่อชีวิต ร่างกาย หรืออนามัยของบุคคลภายนอกและผู้โดยสารในรถ คุ้มครองความเสียหายต่อทรัพย์สินของบุคคลภายนอก คุ้มครองความเสียหายต่อตัวรถคันเอาประกันภัย และคุ้มครองต่อความสูญหายและไฟไหม้ของตัวรถคันเอาประกันภัย

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2560 (แบบ56-1)

- ประกันภัยชั้น 3 ให้ความคุ้มครองต่อชีวิต ร่างกาย หรืออนามัยของบุคคลภายนอกและผู้โดยสารในรถ และคุ้มครองความเสียหายต่อทรัพย์สินของบุคคลภายนอก

4) สัญญาค้ำประกันการบริการ

ลูกค้าบางส่วนของบริษัทฯ มีเงื่อนไขให้บริษัทฯ จัดทำสัญญาค้ำประกันการให้บริการเดินรถ เพื่อเป็นหลักประกันในการปฏิบัติตามสัญญา โดยในกรณีที่บริษัทผิดนัดหรือไม่นำรถมาให้บริการตามสัญญา อันก่อให้เกิดความเสียหายแก่ลูกค้า ลูกค้าจะใช้สิทธิเรียกร้องค่าเสียหายจากสถาบันการเงินผู้ค้ำประกัน บริษัทฯ จึงได้จัดทำหนังสือสัญญาค้ำประกันการให้บริการ (Bank Guarantee) และหนังสือการประกวดราคาราค้ำประกันการประกวดราคาราคับสถาบันการเงินภายในประเทศ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 โดยบริษัทฯ มีการจัดทำหนังสือสัญญาค้ำประกันการให้บริการ (Bank Guarantee) และหนังสือการประกวดราคาราค้ำประกันการประกวดราคาราคับธนาคาร จำนวนทั้งสิ้น 2 แห่ง ดังนี้

ธนาคารกสิกรไทย : ไม่มีความสัมพันธ์กับบริษัทฯ

หนังสือสัญญาค้ำประกันการให้บริการ (Bank Guarantee)

วงเงินค้ำประกัน	จำนวนรวม 3.16 ล้านบาท
วันที่ครบกำหนด หนังสือค้ำประกัน / ลูกค้าตามสัญญาค้ำประกัน	- พฤศจิกายน 2560 กับบริษัท ไทยออยล์ จำกัด (มหาชน) - ธันวาคม 2560 กับบริษัท เอสซีจี เคมิคอลส์ จำกัด - มีนาคม 2561 กับบริษัท เอ็นเอส - สยามยูไนเต็ดสตีล จำกัด - เมษายน 2561 กับบริษัท โพลสโ - ไทยน็อคซ์ จำกัด (มหาชน) - พฤษภาคม 2561 กับบริษัท สยาม มิตซูบิชิฟิเอ จำกัด - สิงหาคม 2563 ค้ำประกันบริษัท อินทรี อีโคไซเคิล จำกัด - ธันวาคม 2563 กับบริษัท นวพลาสติกอุตสาหกรรม จำกัด - ธันวาคม 2563 ค้ำประกันบริษัท ปูนซีเมนต์ นครหลวง จำกัด (มหาชน)
หลักประกัน	บัญชีเงินสดของบริษัทฯ

หนังสือการประกวดราคาราค้ำประกันการประกวดราคาราคับ

วงเงินค้ำประกัน	จำนวนรวม 5.50 ล้านบาท
วันที่ครบกำหนด หนังสือการประกวดราคาราค้ำประกันการประกวดราคาราคับ / ลูกค้าตามสัญญาค้ำประกัน	- กุมภาพันธ์ 2561 กับบริษัท ไทยออยล์ จำกัด (มหาชน) - มีนาคม 2561 กับบริษัท ไออาร์พีซี จำกัด (มหาชน)
หลักประกัน	บัญชีเงินสดของบริษัทฯ

หมายเหตุ :

แบบแสดงรายงานข้อมูลประจำปี 2560 (แบบ56-1)

- บริษัท ไทยออยล์ จำกัด (มหาชน) ณ ปัจจุบัน บริษัทฯ ได้ดำเนินการยกเลิกหนังสือการประกวดราคาค้าประกันการประกวดราคาแล้ว
- บริษัท ไออาร์พีซี จำกัด (มหาชน) ณ ปัจจุบัน บริษัทฯ ได้ดำเนินการยกเลิกหนังสือการประกวดราคาค้าประกันการประกวดราคาแล้ว

ธนาคารกรุงเทพ: ไม่มีความสัมพันธ์กับบริษัทฯ

วงเงินค้ำประกัน	จำนวนรวม 0.79 ล้านบาท
วันที่ครบกำหนดการค้ำประกัน	- มกราคม 2563 ค้ำประกันกับบริษัท ไคกิน อินดัสทรีส์ (ประเทศไทย) จำกัด - มิถุนายน 2563 ค้ำประกันกับบริษัท พีทีที โกลบอล เคมิคอล จำกัด (มหาชน)
หลักประกัน	บัญชีเงินสดของบริษัท

5) นโยบายการลงทุนในบริษัทย่อยและบริษัทร่วม

- บริษัทไม่มีบริษัทย่อยหรือบริษัทร่วม

5. ข้อพิพาททางกฎหมาย

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 บริษัทไม่มีข้อพิพาททางกฎหมายที่อาจมีผลกระทบด้านลบต่อการดำเนินธุรกิจของบริษัทอย่างมีนัยสำคัญ

6. ข้อมูลทั่วไปและข้อมูลสำคัญอื่น

ชื่อบริษัทภาษาไทย	บริษัท เอทีพี 30 จำกัด (มหาชน)
ชื่อบริษัทภาษาอังกฤษ	ATP30 Public Company Limited
ชื่อย่อหลักทรัพย์	ATP30
ทุนจดทะเบียน	154,678,500 บาท
ทุนที่ออกและชำระแล้ว	130,365,593.75 บาท
มูลค่าที่ตราไว้ต่อหุ้น	0.25 บาท
การประกอบธุรกิจ	ให้บริการรถโดยสารไม่ประจำทางเพื่อขนส่งพนักงานของโรงงานอุตสาหกรรมต่างๆ ทั้งในและนอกเขตอุตสาหกรรม
ที่ตั้งสำนักงานใหญ่	เลขที่ 700/199 หมู่ที่ 1 ตำบลบ้านเก่า อำเภอพานทอง จังหวัดชลบุรี 20160 โทรศัพท์และโทรสาร 0-3846-8788
ที่ตั้งสาขาของ	เลขที่ 13/3 ซอยมาบชลูด 4 ถนนมาบชลูด-แหลมสน ตำบลห้วยโป่ง อำเภอเมืองระยอง จังหวัดระยอง 21150 โทรศัพท์ 0-3868-3151 โทรสาร 0-3833-7667
ที่ตั้งสำนักงานบางพระ	เลขที่ 102/48 หมู่ที่ 9 ตำบลบางพระ อำเภอศรีราชา จังหวัดชลบุรี 20210 โทรศัพท์และโทรสาร 0-3831-3054
เลขทะเบียนนิติบุคคล	0107558000105
เว็บไซต์	www.atp30.com
เลขานุการบริษัท /	นางสุกานดา พุทธรักษา
นักลงทุนสัมพันธ์	โทรศัพท์ 06-3903-0049 E-Mail: sukarnda.p@atp30.com
นักลงทุนสัมพันธ์	นางสาวโชติกา วีระศิลป์ โทรศัพท์ 0-3846-8789, 09-1774-4432 E-Mail: chotiga@atp30.com
นายทะเบียนหลักทรัพย์	บริษัท ศูนย์ฝากหลักทรัพย์ (ประเทศไทย) จำกัด
ผู้สอบบัญชี	บริษัท สำนักงาน อี วาย จำกัด