

ส่วนที่ 3

ฐานะทางการเงินและผลการดำเนินงาน

13. ข้อมูลทางการเงินที่สำคัญ

13.1 สรุปรายงานการสอบบัญชี

(ก) งบการเงินปี 2557 ตรวจสอบโดยนางสาวกมลทิพย์ เลิศวิทย์วรเทพ ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 4377 จากบริษัท สำนักงาน อีวาย จำกัด

ผู้สอบบัญชีได้ตรวจสอบงบการเงินของบริษัทฯ และได้ให้ความเห็นว่างบการเงินแสดงฐานะการเงิน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 ผลการดำเนินงานและกระแสเงินสด สำหรับปีสิ้นสุดวันเดียวกันของบริษัทฯ โดยถูกต้องตามที่ควรในสาระสำคัญตามมาตรฐานรายงานทางการเงิน ยกเว้นผลกระทบที่อาจเกิดขึ้นต่อตัวเลขเปรียบเทียบผลการดำเนินงานและกระแสเงินสด ซึ่งเกิดจากการที่ผู้สอบบัญชีไม่ได้เข้าร่วมสังเกตการณ์ตรวจนับสินค้าคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2555 ซึ่งมีมูลค่ารวมประมาณ 16 ล้านบาท ซึ่งมูลค่าของสินค้าคงเหลือดังกล่าวได้ยกยอดมาในวันต้นปี 2556 และได้ถือเป็นส่วนหนึ่งของต้นทุนขายสำหรับปี 2556 เนื่องจากในขณะนั้นยังไม่ได้รับการแต่งตั้งให้เป็นผู้สอบบัญชีของบริษัทฯ และผู้สอบบัญชีไม่สามารถหาหลักฐานการสอบบัญชีที่เหมาะสมอย่างเพียงพอหรือใช้วิธีการตรวจสอบอื่นให้เป็นที่พอใจเกี่ยวกับมูลค่าสินค้าคงเหลือดังกล่าวได้

(ข) งบการเงินปี 2558 ตรวจสอบโดยนางสาวกมลทิพย์ เลิศวิทย์วรเทพ ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 4337 จากบริษัท สำนักงาน อีวาย จำกัด

ผู้สอบบัญชีได้ตรวจสอบงบการเงินของบริษัทฯ และได้ให้ความเห็นว่างบการเงินแสดงฐานะการเงิน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 ผลการดำเนินงานและกระแสเงินสด สำหรับปีสิ้นสุดวันเดียวกันของบริษัทฯ โดยถูกต้องตามที่ควรในสาระสำคัญตามมาตรฐานรายงานทางการเงิน

(ค) งบการเงินปี 2559 ตรวจสอบโดยนางสาวกมลทิพย์ เลิศวิทย์วรเทพ ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 4377 จากบริษัท สำนักงาน อีวาย จำกัด

ผู้สอบบัญชีได้ตรวจสอบงบการเงินของบริษัทฯ และได้ให้ความเห็นว่างบการเงินข้างต้นนี้แสดงฐานะการเงิน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2559 ผลการดำเนินงานและกระแสเงินสดสำหรับปีสิ้นสุดวันเดียวกันของบริษัทฯ ที.เอ.ซี. คอนซูเมอร์ จำกัด (มหาชน) โดยถูกต้องตามที่ควรในสาระสำคัญตามมาตรฐานการรายงานทางการเงิน

13.2 ตารางสรุปฐานะการเงินและผลการดำเนินงาน

งบแสดงฐานะการเงิน	ปี 2557		ปี 2558		ปี 2559	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
สินทรัพย์						
สินทรัพย์หมุนเวียน						
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	1.17	0.41	484.47	60.06	153.44	16.42
เงินลงทุนชั่วคราว	-	-	21.06	2.61	394.06	42.18
ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น	163.56	57.79	180.06	22.32	222.94	23.86
สินค้าคงเหลือ	31.80	11.24	27.79	3.44	39.32	4.21
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น	2.66	0.94	5.59	0.69	1.28	0.14
รวมสินทรัพย์หมุนเวียน	199.20	70.38	718.97	89.12	811.04	86.81
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน						
เงินฝากธนาคารที่มีภาระค้ำประกัน	27.14	9.59	27.00	3.35	27.00	2.89
ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	51.57	18.22	52.64	6.53	88.66	9.49
สินทรัพย์ไม่มีตัวตน	1.04	0.37	4.34	0.54	3.22	0.35
สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี	1.75	0.62	1.79	0.22	2.30	0.25
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	2.34	0.83	1.97	0.24	2.05	0.21
รวมสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน	83.84	29.62	87.74	10.88	123.19	13.19
รวมสินทรัพย์	283.04	100.00	806.71	100.00	934.23	100.00
หนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น						
หนี้สินหมุนเวียน						
เงินเบิกเกินบัญชีธนาคาร	8.99	3.18	-	-	-	-
เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น	147.89	52.25	163.25	20.24	245.30	26.26
ส่วนของหนี้สินตามสัญญาเช่าการเงิน	2.05	0.72	2.91	0.36	1.55	0.17
ที่ถึงกำหนดชำระภายใน 1 ปี						
ส่วนของเงินกู้ยืมระยะยาวที่ถึงกำหนด	3.50	1.24	-	-	-	-
ชำระภายใน 1 ปี						
ภาษีเงินได้ค้างจ่าย	8.92	3.15	6.85	0.85	14.96	1.60
หนี้สินหมุนเวียนอื่น	3.14	1.11	4.69	0.58	3.24	0.35
รวมหนี้สินหมุนเวียน	174.49	61.65	177.70	22.03	265.05	28.37
หนี้สินไม่หมุนเวียน						
หนี้สินตามสัญญาเช่าการเงิน - สุทธิ	5.04	1.78	5.10	0.63	2.33	0.25
จากส่วนที่ถึงกำหนดชำระภายใน 1 ปี						
เงินกู้ยืมระยะยาว - สุทธิ	9.03	3.19	-	-	-	-
จากส่วนที่ถึงกำหนดชำระภายใน 1 ปี						

งบแสดงฐานะการเงิน	ปี 2557		ปี 2558		ปี 2559	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
สำรองผลประโยชน์ระยะยาวของพนักงาน	8.04	2.84	8.87	1.10	10.78	1.15
รวมหนี้สินไม่หมุนเวียน	22.11	7.81	13.97	1.73	13.11	1.40
รวมหนี้สิน	196.60	69.46	191.67	23.76	278.16	29.77
<u>ส่วนของผู้ถือหุ้น</u>						
ทุนเรือนหุ้น						
ทุนจดทะเบียน	30.00	10.60	152.00	18.84	152.00	16.27
ทุนที่ออกจำหน่ายและชำระเต็มมูลค่าแล้ว	30.00	10.60	152.00	18.84	152.00	16.27
ส่วนเกินมูลค่าหุ้นสามัญ	-	-	426.99	52.93	426.99	45.71
กำไรสะสม						
จัดสรรแล้ว - สำรองตามกฎหมาย	1.00	0.35	8.35	1.03	13.44	1.44
ยังไม่ได้จัดสรร	55.43	19.59	27.70	3.43	63.64	6.81
รวมส่วนของผู้ถือหุ้น	86.43	30.54	615.04	76.24	656.07	70.23
รวมหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น	283.04	100.00	806.71	100.00	934.23	100.00

งบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ	ปี 2557		ปี 2558		ปี 2559	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
รายได้						
รายได้จากการขาย	1,002.65	99.79	1,004.44	99.81	1,177.02	99.42
รายได้อื่น	2.06	0.21	1.92	0.19	6.92	0.58
รวมรายได้	1,004.71	100.00	1,006.36	100.00	1,183.94	100.00
ต้นทุนและค่าใช้จ่าย						
ต้นทุนขาย	717.45	71.41	696.51	69.21	819.75	69.24
ค่าใช้จ่ายในการขาย	163.55	16.28	162.30	16.13	166.08	14.03
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	55.37	5.51	60.00	5.96	70.52	5.95
รวมค่าใช้จ่าย	936.37	93.20	918.81	91.30	1,056.35	89.22
กำไร (ขาดทุน) ก่อนค่าใช้จ่ายทางการเงินและภาษีเงินได้	68.34	6.80	87.55	8.70	127.59	10.78
ค่าใช้จ่ายทางการเงิน	(2.89)	0.29	(1.32)	(0.13)	(0.68)	(0.06)
กำไร (ขาดทุน) ก่อนภาษีเงินได้	65.44	6.51	86.23	8.57	126.91	10.72
ภาษีเงินได้	13.60	1.35	(18.28)	(1.82)	(25.08)	(2.12)
กำไร (ขาดทุน) สุทธิ	51.84	5.16	67.95	6.75	101.83	8.60
กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น						
รายการที่จะไม่ถูกบันทึกในส่วนของกำไรหรือขาดทุนในภายหลัง						
ผลกำไรจากการประมาณการตามหลักคณิตศาสตร์ประกันภัย	-	-	1.40	0.14	-	-
หัก : ผลกระทบของภาษีเงินได้	-	-	(0.28)	(0.03)	-	-
รายการที่จะไม่ถูกบันทึกในส่วนของกำไรหรือขาดทุนในภายหลัง				-	-	-
- สุทธิจากภาษีเงินได้	-	-	1.12	0.11	-	-
กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่นสำหรับปี	-	-	1.12	0.11	-	-
กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จรวมสำหรับปี	51.84	5.16	69.07	6.86	101.83	8.60
กำไร (ขาดทุน) สุทธิต่อหุ้น (Fully Diluted) (บาท)	172.81		0.11		0.17	
กำไร (ขาดทุน) สุทธิต่อหุ้น (Weighted Average) (บาท)	217.76		0.21		0.17	
มูลค่าที่ตราไว้ (บาท)	100.00		0.25		0.25	
กำไร (ขาดทุน) สุทธิต่อหุ้น (Fully Diluted) (บาท) – ปรับปรุง ¹⁾	0.43		0.11		0.17	

หมายเหตุ 1) คำนวณโดยปรับมูลค่าที่ตราไว้เป็นหุ้นละ 0.25 บาท เพื่อการเปรียบเทียบ

งบกระแสเงินสด (หน่วย : ล้านบาท)	ปี 2557	ปี 2558	ปี 2559
กระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงาน			
กำไร (ขาดทุน) ก่อนภาษี	65.44	86.23	126.91
รายการปรับกระทบยอดกำไร (ขาดทุน) ก่อนภาษีเป็นเงินสดรับ (จ่าย) จากกิจกรรมดำเนินงาน			
ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย	6.55	7.81	12.15
ค่าเผื่อนี้สงสัยจะสูญ (โอนกลับ)	0.28	0.01	(0.04)
การปรับลดสินค้าคงเหลือเป็นมูลค่าสุทธิที่จะได้รับ (โอนกลับ)	(4.11)	(0.14)	1.06
กำไรจากการขายและวัดมูลค่าเงินลงทุนในหลักทรัพย์เพื่อค้า	-	(0.50)	(3.99)
ขาดทุนจากการจำหน่ายอาคารและอุปกรณ์	-	0.05	0.03
กำไรจากอัตราแลกเปลี่ยนที่ยังไม่เกิดขึ้นจริง	-	-	-
ขาดทุนจากการตัดจำหน่ายอาคาร อุปกรณ์ และสินทรัพย์ไม่มีตัวตน	0.12	0.01	-
สำรองผลประโยชน์ระยะยาวของพนักงาน	1.37	2.22	1.91
ดอกเบี้ยรับ	(0.61)	(0.57)	(2.42)
ค่าใช้จ่ายดอกเบี้ย	2.89	1.32	0.68
กำไรจากการดำเนินงานก่อนการเปลี่ยนแปลงในสินทรัพย์และหนี้สินดำเนินงาน	71.93	96.44	136.30
สินทรัพย์ดำเนินงานลดลง (เพิ่มขึ้น)			
ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น	20.14	(16.45)	(42.53)
สินค้าคงเหลือ	(5.16)	4.15	(12.59)
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น	11.00	(2.92)	4.30
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	0.04	0.37	(0.03)
หนี้สินดำเนินงานเพิ่มขึ้น (ลดลง)			
เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น	(45.93)	15.35	64.78
หนี้สินหมุนเวียนอื่น	1.47	1.55	(1.44)
เงินสดจาก (ใช้ไปใน) กิจกรรมดำเนินงาน	53.49	98.49	148.78
ดอกเบี้ยรับ	0.60	0.51	2.11
จ่ายดอกเบี้ย	(2.89)	(0.74)	-
จ่ายภาษีเงินได้	(4.10)	(16.94)	(17.49)
เงินสดสุทธิจาก (ใช้ไปใน) กิจกรรมดำเนินงาน	47.09	81.32	133.40
กระแสเงินสดจากกิจกรรมลงทุน			
เงินฝากธนาคารที่มีภาระค้ำประกัน (เพิ่มขึ้น) ลดลง	0.36	0.14	-
เงินสดจ่ายเพื่อให้กู้ยืมระยะสั้นแก่บุคคลที่เกี่ยวข้องกัน	-	-	-

งบกระแสเงินสด (หน่วย : ล้านบาท)	ปี 2557	ปี 2558	ปี 2559
เงินสดรับคืนจากเงินให้กู้ยืมระยะสั้นแก่บุคคลที่เกี่ยวข้องกัน	-	-	-
เงินลงทุนชั่วคราวเพิ่มขึ้น	-	(20.56)	(369.00)
ซื้ออาคาร อุปกรณ์และสินทรัพย์ไม่มีตัวตน	(6.77)	(9.02)	(27.97)
เงินสดรับจากการจำหน่ายอาคารและอุปกรณ์	-	1.15	-
เงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมลงทุน	(6.40)	(28.28)	(396.97)
<u>กระแสเงินสดจากกิจกรรมจัดหาเงิน</u>			
เงินเบิกเกินบัญชีธนาคารเพิ่มขึ้น (ลดลง)	(44.51)	(8.99)	-
เงินสดจ่ายคืนหนี้สินตามสัญญาเช่าการเงิน	(1.77)	(4.02)	(6.65)
เงินสดรับจากเงินกู้ยืมระยะยาว	-	-	-
เงินสดจ่ายคืนเงินกู้ยืมระยะยาว	(3.50)	(12.54)	-
เงินสดรับจากการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุน	10.00	545.28	-
เงินปันผลจ่าย	-	(89.46)	(60.80)
เงินสดสุทธิจาก (ใช้ไปใน) กิจกรรมจัดหาเงิน	(39.78)	430.27	(67.45)
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้น (ลดลง) สุทธิ	0.90	483.30	(331.02)
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดต้นงวด	0.27	1.17	484.47
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดปลายงวด	1.17	484.47	153.44

13.3 ตารางสรุปอัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

รายการ	ปี 2557	ปี 2558	ปี 2559
อัตราส่วนสภาพคล่อง			
อัตราส่วนสภาพคล่อง (เท่า)	1.14	4.05	3.06
อัตราส่วนสภาพคล่องหมุนเร็ว (เท่า)	0.94	3.86	2.91
อัตราส่วนสภาพคล่องกระแสเงินสด (เท่า)	0.21	0.46	0.60
อัตราส่วนหมุนเวียนลูกหนี้การค้า (เท่า)	5.94	5.92	5.95
ระยะเวลาเก็บหนี้เฉลี่ย (วัน)	60.62	60.76	60.52
อัตราส่วนหมุนเวียนสินค้าคงเหลือ (เท่า)	41.28	35.58	40.21
ระยะเวลาขายสินค้าเฉลี่ย (วัน)	8.69	10.12	8.95
อัตราส่วนหมุนเวียนเจ้าหนี้ (เท่า)	5.91	6.09	6.01
ระยะเวลาชำระหนี้ (วัน)	60.93	59.14	59.87
Cash Cycle (วัน)	8.38	11.74	9.60
อัตราส่วนแสดงความสามารถในการหาทำกำไร			
อัตรากำไรขั้นต้น (%)	28.20	30.66	30.35
อัตรากำไรจากการดำเนินงาน (%)	6.36	8.52	10.25
อัตรากำไรอื่น (%)	0.21*	0.19	0.58
อัตราส่วนเงินสดต่อการทำกำไร (%)	71.05	94.98	110.55
อัตรากำไรสุทธิ (%)	5.16	6.75	8.60
อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น (%)	93.39	19.37	16.02
อัตราส่วนแสดงประสิทธิภาพในการดำเนินงาน			
อัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์ (%)	17.64	12.50	11.70
อัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์ถาวร (%)	112.69	144.59	159.15
อัตราการหมุนของสินทรัพย์ (เท่า)	3.43	1.85	1.36
อัตราส่วนวิเคราะห์นโยบายทางการเงิน			
อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (เท่า)	2.27	0.31	0.42
อัตราส่วนความสามารถในการชำระดอกเบี้ย (เท่า)	18.70	75.64	221.82
อัตราส่วนความสามารถชำระภาระผูกพัน (เท่า)	0.83	0.68	1.40
อัตราการจ่ายเงินปันผล (%)	101.27	90.18	83.59

14. คำอธิบายและการวิเคราะห์ฐานะการเงินและผลการดำเนินงาน

14.1 ภาพรวมของผลการดำเนินงานที่ผ่านมา

บริษัทฯ ได้จดทะเบียนจัดตั้งบริษัทเมื่อวันที่ 28 มีนาคม 2545 เพื่อดำเนินธุรกิจจำหน่ายเครื่องดื่มในโถก (Dispenser Drink) ในร้านเซเว่นอีเลฟเว่น (7-Eleven) ต่อมาบริษัทฯ ได้ขยายธุรกิจไปยังตลาดชาเขียวพร้อมดื่ม (Ready to Drink) โดยออกผลิตภัณฑ์ชาเขียวบรรจุขวดพร้อมดื่มตรา “เซนยา” และได้ขยายช่องทางการจำหน่ายไปยังตลาดต่างประเทศ เช่น กัมพูชา สิงคโปร์ ฟิลิปปินส์ และสหรัฐอเมริกา เป็นต้น จนกระทั่งปี 2552 บริษัทฯ ได้ขยายธุรกิจเข้าสู่การแปรรูปอาหารจากเนื้อสัตว์ โดยมีโรงงานผลิตและจำหน่ายลูกชิ้นปิ้ง หมูปิ้ง และหมูยอ ภายใต้ตราสินค้า “แฮปปี้เซฟ” และ “นัมเบอร์วัน” ต่อมาในปี 2554 บริษัทฯ ได้ขยายธุรกิจไปยังตลาดเครื่องดื่มฟังก์ชันนอล โดยออกผลิตภัณฑ์กาแฟปรุงสำเร็จพร้อมดื่มเพื่อสุขภาพและควบคุมน้ำหนักตรา “วีสลิม” อย่างไรก็ตาม ด้วยวิสัยทัศน์ของผู้บริหารในการมุ่งมั่นที่จะเป็นบริษัทชั้นนำในด้านเครื่องดื่มประเภทชาและกาแฟ บริษัทฯ จึงได้จำหน่ายธุรกิจแปรรูปอาหารจากเนื้อสัตว์ไปเมื่อเดือนสิงหาคม 2556 หลังจากนั้นในปี 2557 บริษัทฯ ได้พัฒนาและออกผลิตภัณฑ์ใหม่ประเภทเครื่องดื่มปรุงสำเร็จชนิดผง ตรา “สวัสดี” ได้แก่ นมทุเรียนผสมเนื้อทุเรียน นมมะม่วงผสมเนื้อมะม่วง และชาสมุนไพร โดยเน้นจำหน่ายในตลาดต่างประเทศเป็นหลัก

ในการจัดหาสินค้าเพื่อจำหน่ายของบริษัทฯ นั้น เดิมบริษัทฯ จะว่าจ้างผู้รับจ้างผลิตภายนอกทั้งหมด อย่างไรก็ตาม เพื่อให้การประกอบธุรกิจมีความครบวงจรมากยิ่งขึ้น ในปี 2556 บริษัทฯ จึงได้ลงทุนซื้อที่ดินพร้อมสิ่งปลูกสร้างเพื่อใช้เป็นโรงงานผลิตเครื่องดื่มปรุงสำเร็จชนิดผง โดยโรงงานของบริษัทฯ ตั้งอยู่ที่โครงการพารากอน แพลคอตี แลนด์ อำเภอบ้านโป่ง จังหวัดชลบุรี บนเนื้อที่รวม 1 ไร่ 1 งาน 53 ตารางวา มีกำลังการผลิตเดิมที่ 2,021.76 ตันต่อปี และบริษัทฯ ได้เริ่มดำเนินการผลิตเชิงพาณิชย์เป็นครั้งแรกเมื่อวันที่ 13 ธันวาคม 2556 จากการที่บริษัทฯ มีโรงงานผลิตเครื่องดื่มปรุงสำเร็จชนิดผงของบริษัทฯ เองดังกล่าว ส่งผลทำให้สัดส่วนการซื้อสินค้าสำเร็จรูปจากผู้รับจ้างผลิตคิดเป็นร้อยละ 84.22 ในปี 2557 ร้อยละ 78.63 ในปี 2558 ต่อมาในปี 2559 ถึงแม้ว่าบริษัทฯ ได้ปรับความเร็วของเครื่องบรรจุส่งผลให้เครื่องมีประสิทธิภาพในการผลิตได้มากขึ้นจึงทำให้กำลังการผลิตได้เพิ่มขึ้นที่ 2,615.65 ตันต่อปี แต่เนื่องจากบริษัทฯ มีสินค้าใหม่ที่จะออกจำหน่าย อาทิ เครื่องดื่มร้อนแบบอัตโนมัติ กลุ่มสินค้าประเภทโดนัทสโตร์ญี่ปุ่น ยี่ห้อ “อะสไมล์” และ สินค้าโดยใช้ตัวการ์ตูนคาแร็คเตอร์ กับ Sanrio Wave Hong Kong Co., Ltd. เป็นต้น โดยซื้อสินค้าสำเร็จรูปจากผู้รับจ้างผลิต ส่งผลทำให้สัดส่วนการซื้อสินค้าสำเร็จรูปจากผู้รับจ้างผลิตคิดเป็นร้อยละ 94.39 ในปี 2559

ตลอดระยะเวลาที่ผ่านมา บริษัทฯ ให้ความสำคัญในการสร้างความสัมพันธ์ในลักษณะความเป็นหุ้นส่วนทางธุรกิจ (Business Partnership) กับคู่ค้าอย่างมาก ทำให้การทำธุรกิจกับคู่ค้าไม่ว่าจะเป็นลูกค้า ผู้รับจ้างผลิต (Outsource Manufacturer) ผู้จัดหาวัตถุดิบและบรรจุภัณฑ์ เป็นไปอย่างมั่นคงและยั่งยืนในระยะยาว ประกอบกับบริษัทฯ มุ่งเน้นการบริหารกลยุทธ์ด้านการตลาดและการขายควบคู่ไปกับการวิจัยและพัฒนาเครื่องดื่มที่มีเอกลักษณ์และความแตกต่างอย่างชัดเจน โดยมีการออกผลิตภัณฑ์ใหม่ที่มีความหลากหลายทั้งรูปแบบและรสชาติอย่างต่อเนื่อง ทำให้ผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ สามารถตอบสนองความต้องการและไลฟ์สไตล์ของผู้บริโภคที่เปลี่ยนแปลงไปอย่างรวดเร็วได้อย่างมีประสิทธิภาพ จากเหตุผลดังกล่าวจึงส่งผลให้รายได้จากการขายของบริษัทฯ เติบโตมาโดยตลอดจากจำนวน 677.99 ล้านบาท ในปี 2554 เพิ่มขึ้นเป็นจำนวน 1,063.15 ล้านบาท ในปี 2555 อย่างไรก็ตาม จากการที่ภาวะเศรษฐกิจในประเทศชะลอตัว ซึ่งเป็นผลกระทบจากเศรษฐกิจโลกและสถานการณ์ทางการเมืองที่ยืดเยื้อจากช่วงปลายปี 2556 และส่งผลต่อเนื่องมาถึงปี 2557 ทำให้ประชาชนเพิ่มความระมัดระวังในการใช้จ่ายใช้สอยมากขึ้น จึงส่งผลให้รายได้จากการขายของบริษัทฯ เริ่มชะลอ

ตัวในปี 2556 เป็นจำนวน 1,067.77 ล้านบาท และลดลงเหลือจำนวน 1,002.65 ล้านบาท ในปี 2555 ซึ่งเป็นรายได้ที่มาจาก การขายผลิตภัณฑ์เครื่องดื่มเพียงอย่างเดียว โดยบริษัทฯ มีกำไรสุทธิในปี 2555 จำนวน 26.29 ล้านบาท และมีขาดทุนสุทธิจำนวน 6.64 ล้านบาท ในปี 2556 ถึงแม้ว่ารายได้จากการขายของบริษัทฯ จะเป็นไปในทิศทางเดียวกับภาวะเศรษฐกิจ ตามที่กล่าวข้างต้น บริษัทฯ ก็สามารถบริหารงานได้อย่างมีประสิทธิภาพมากขึ้น รวมถึงมีการควบคุมงบประมาณค่าใช้จ่าย ในการโฆษณาประชาสัมพันธ์และส่งเสริมการขายอย่างรัดกุม ส่งผลทำให้บริษัทฯ มีกำไรสุทธิจำนวน 51.84 ล้านบาท ในปี 2557 และจำนวน 67.95 ในปี 2558

ในปี 2559 บริษัทฯ ได้พัฒนาสินค้าและออกจำหน่ายสินค้าใหม่และการขยายตัวของตลาดทั้งในกลุ่มของ เครื่องดื่มเย็นในถาดและกลุ่มเครื่องดื่ม non coffee ในมุม all café และได้ขยายลงทุนในโครงการเครื่องกวดเครื่องดื่มร้อน แบบอัตโนมัติ รวมทั้ง จำหน่ายสินค้าใหม่ในตลาดกลุ่มสินค้าประเภทโดนัทสโตลล์ญี่ปุ่น รสออริจินอล ยี่ห้อ “อะสไมล์” และ สินค้าโดยใช้ตัวการ์ตูนคาแร็คเตอร์ กับ Sanrio Wave Hong Kong Co., Ltd. ทำให้บริษัทฯ มีรายได้จากการขายในปี 2559 จำนวน 1,177.02 ล้านบาท จากปีก่อนที่มีรายได้จากการขาย 1,004.44 ล้านบาท ทั้งนี้ค่าใช้จ่ายในการขายและและบริหาร ยังสามารถควบคุมอยู่ในงบประมาณ ส่งผลให้บริษัทฯ มีกำไรสุทธิจำนวน 101.83 ล้านบาท

14.2 การวิเคราะห์ผลการดำเนินงาน

14.2.1 รายได้

ในปี 2557-2559 บริษัทฯ มีรายได้รวมจำนวน 1,004.71 ล้านบาท จำนวน 1,006.36 ล้านบาท และ จำนวน 1,183.94 ล้านบาท ตามลำดับ คิดเป็นอัตราการเติบโตร้อยละ 0.16 และร้อยละ 17.65 โดยในปี 2558 ยอดขาย รวมเพิ่มขึ้น 1.64 ล้านบาท ซึ่งพ้นจากการชะลอตัวของเศรษฐกิจโลกและสถานการณ์ทางการเมืองมาเป็นปกติ และในปี 2559 รายได้รวมเติบโตมาจากการพัฒนาสินค้าใหม่ทีออกจำหน่ายสู่ตลาดทั้งในกลุ่มเครื่องดื่ม และกลุ่มสินค้าประเภท โดนัทสโตลล์ญี่ปุ่นยี่ห้อ “อะสไมล์” และ สินค้าโดยใช้ตัวการ์ตูนคาแร็คเตอร์ กับ Sanrio Wave Hong Kong Co., Ltd.

ทั้งนี้ รายได้รวมของบริษัทฯ ประกอบด้วย รายได้จากการขายและรายได้อื่น โดยมีรายละเอียดดังนี้

รายได้	ปี 2557		ปี 2558		ปี 2559	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
รายได้จากการขาย	1,002.65	99.79	1,004.44	99.81	1,177.02	99.42
รายได้อื่น	2.06	0.21	1.92	0.19	6.92	0.58
รวมรายได้	1,004.71	100.00	1,006.36	100.00	1,183.94	100.00

รายได้จากการขาย

ในปี 2557-2559 บริษัทฯ มีรายได้จากการขายจำนวน 1,002.65 ล้านบาท จำนวน 1,004.44 ล้านบาท และจำนวน 1,177.02 ล้านบาท ตามลำดับ คิดเป็นอัตราการเติบโตร้อยละ 0.18 และร้อยละ 17.18 โดยรายได้จากการขาย ในปี 2557-2558 บริษัทฯ มีรายได้จากการขายผลิตภัณฑ์เครื่องดื่มทั้งหมด และในปี 2559 บริษัทฯ ได้ขยายการลงทุนใน โครงการเครื่องกวดเครื่องดื่มร้อนแบบอัตโนมัติ รวมทั้งได้จำหน่ายสินค้าใหม่ในตลาดกลุ่มสินค้าประเภทโดนัทสโตลล์ญี่ปุ่น รสออริจินอล ยี่ห้อ “อะสไมล์” และ สินค้าโดยใช้ตัวการ์ตูนคาแร็คเตอร์ กับ Sanrio Wave Hong Kong Co., Ltd.

ประเภท	ปี 2557			ปี 2558			ปี 2559		
	ล้านบาท	สัดส่วน (%)	อัตราการเติบโต (%)	ล้านบาท	สัดส่วน (%)	อัตราการเติบโต (%)	ล้านบาท	สัดส่วน (%)	อัตราการเติบโต (%)
กลุ่มผลิตภัณฑ์ B2B	773.79	77.17	0.07	841.86	83.81	8.80	1,007.54	85.60	19.68
กลุ่มผลิตภัณฑ์ B2C	228.86	22.83	(8.14)	162.58	16.19	(28.96)	169.48	14.40	4.24
รวมรายได้จากการขาย	1,002.65	100.10	(6.14)	1,004.44	100.00	0.18	1,177.02	100.00	17.18

ประเภท	ปี 2557			ปี 2558			ปี 2559		
	ล้านบาท	สัดส่วน (%)	อัตราการเติบโต (%)	ล้านบาท	สัดส่วน (%)	อัตราการเติบโต (%)	ล้านบาท	สัดส่วน (%)	อัตราการเติบโต (%)
รายได้จากการขายในประเทศ	872.72	87.04	(8.94)	926.96	92.29	6.22	1,069.58	90.87	15.39
รายได้จากการขายต่างประเทศ	129.93	12.96	18.82	77.48	7.71	(40.37)	107.44	9.13	38.67
รวมรายได้จากการขาย	1,002.65	100.00	(6.10)	1,004.44	100.00	0.18	1,177.02	100.00	17.18

รายได้จากการขาย

รายได้จากการขายของบริษัทฯ สามารถแบ่งได้เป็น 2 ประเภทหลัก ประกอบด้วย (1) รายได้จากการขายกลุ่มผลิตภัณฑ์ที่บริษัทฯ ร่วมพัฒนากับหุ้นส่วนทางธุรกิจ (Business to Business : B2B) และ (2) รายได้จากการขายกลุ่มผลิตภัณฑ์ที่จัดจำหน่ายภายใต้ตราสินค้าของบริษัทฯ (Business to Customer : B2C) โดยมีรายละเอียด ดังนี้

รายได้จากการขายกลุ่มผลิตภัณฑ์ที่บริษัทฯ ร่วมพัฒนากับหุ้นส่วนทางธุรกิจ (Business to Business : B2B)

รายได้จากการขายกลุ่มผลิตภัณฑ์ที่บริษัทฯ ร่วมพัฒนากับหุ้นส่วนทางธุรกิจ (B2B) ถือเป็นรายได้หลักของบริษัทฯ คิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 77-86 ของรายได้จากการขายรวมในปี 2557-2559 ผลิตภัณฑ์หลักในส่วนของ B2B คือ ผลิตภัณฑ์ประเภทเครื่องดื่มในโถกด (Dispenser Drink) ได้แก่ ซานม (Zenya) กาแฟคอฟฟี่แก้ว และกาแฟลาเต้ (Zenya) โดยในปี 2557 บริษัทฯ มีรายได้จากการขายกลุ่มผลิตภัณฑ์ B2B จำนวน 773.79 ล้านบาท และปี 2558 จำนวน 841.86 ล้านบาท คิดเป็นอัตราการเติบโตร้อยละ 0.07 และ ร้อยละ 8.80 ซึ่งในปี 2557 เป็นผลมาจากการที่ภาวะเศรษฐกิจในประเทศชะลอตัว โดยได้รับผลกระทบจากเศรษฐกิจโลกและสถานการณ์ทางการเมืองที่ยืดเยื้อ ทำให้ประชาชนเพิ่มความระมัดระวังในการใช้จ่ายใช้สอยมากขึ้นตามที่กล่าวข้างต้น สำหรับปี 2558 ภาวะเศรษฐกิจในประเทศที่ปรับตัวดีขึ้น และการขยายตัวของตลาดในส่วนของกลุ่มเครื่องดื่ม non coffee ในมุม all café

สำหรับปี 2559 บริษัทฯ มีรายได้จากการขายกลุ่มผลิตภัณฑ์ B2B จำนวน 1,007.54 ล้านบาท คิดเป็นอัตราการเติบโตร้อยละ 19.68 จากปี 2558 เป็นผลมาจาก ได้ร่วมพัฒนาสินค้าและออกจำหน่ายสินค้าใหม่ในตลาดทั้งในกลุ่มของเครื่องดื่มเย็นในโถกดและกลุ่มของเครื่องดื่ม non coffee ในมุม all café และได้ขยายลงทุนในโครงการเครื่องกดเครื่องดื่มร้อนแบบอัตโนมัติ รวมทั้งมีจำนวนสาขาที่จำหน่ายเติบโตขึ้น นอกจากนี้ บริษัทฯ ได้จำหน่ายสินค้าใหม่ในตลาดกลุ่มสินค้า

ประเภทโดนัทสโตร์ญี่ปุ่น รสออริจินอล ยี่ห้อ “อะสไมล์” และ สินค้าโดยใช้ตัวการ์ตูนคาแร็คเตอร์ กับ Sanrio Wave Hong Kong Co., Ltd. ซึ่งเริ่มวางจำหน่ายในเดือน กันยายน 2559

รายได้จากการขายกลุ่มผลิตภัณฑ์ที่จัดจำหน่ายภายใต้ตราสินค้าของบริษัท (Business to Customer : B2C)

รายได้จากการขายกลุ่มผลิตภัณฑ์ที่จัดจำหน่ายภายใต้ตราสินค้าของบริษัท (B2C) คิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 14-23 ของรายได้จากการขายในปี 2557-2559 ผลิตภัณฑ์หลักในส่วนของ B2C ได้แก่ ชาเขียวพร้อมดื่ม ตรา “เซนย่า” และกาแฟปรุงสำเร็จ ตรา “วีสลิม” โดยในปี 2556 บริษัท มีการลงทุนค่าใช้จ่ายในการโฆษณาประชาสัมพันธ์ และส่งเสริมการขายผลิตภัณฑ์ดังกล่าวอย่างต่อเนื่อง ประกอบกับเป็นช่วงสภาวะเศรษฐกิจที่ชะลอตัวลงจากเศรษฐกิจโลก และสถานการณ์ทางการเมืองช่วงปลายปี 2556 และส่งผลมาถึงปี 2557 และในปี 2557 นั้น บริษัท มีการควบคุมงบประมาณค่าใช้จ่ายในการส่งเสริมการขายมากยิ่งขึ้น ทำให้รายได้จากการขายสินค้าส่วนของ B2C ในปี 2557 ลดลงและสำหรับผลิตภัณฑ์ชาเขียวพร้อมดื่ม ตรา “เซนย่า” นั้น เนื่องจากในช่วงที่ผ่านมาตลาดเครื่องดื่มประเภทชาเขียวพร้อมดื่มในประเทศมีการแข่งขันที่รุนแรงทั้งในด้านราคาและการจัดโปรโมชั่นต่างๆ บริษัท จึงหันไปมุ่งเน้นการส่งออกผลิตภัณฑ์ไปจำหน่ายยังต่างประเทศมากขึ้น โดยเฉพาะอย่างยิ่งประเทศกัมพูชา ซึ่งทำให้รายได้สินค้าส่วนของ B2C โดยรวมลดลง ร้อยละ 8.14 โดยในปี 2557 บริษัท มีรายได้จากการขายต่างประเทศของบริษัท ยังคงเพิ่มขึ้นเป็นจำนวน 129.93 ล้านบาท คิดเป็นอัตราการเติบโตจากปีก่อนร้อยละ 18.82

สำหรับปี 2558 บริษัท มีรายได้จากการขายกลุ่มผลิตภัณฑ์ B2C จำนวน 162.58 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 16.19 ของรายได้จากการขายรวม ซึ่งลดลงจากปีก่อนคิดเป็นร้อยละ 28.96 โดยมีสาเหตุหลักมาจากการที่รายได้จากการขายต่างประเทศลดลงจาก 129.93 ล้านบาท ในปี 2557 เป็นจำนวน 77.48 ล้านบาท คิดเป็นอัตราการเติบโตลดลงร้อยละ 40.37 เนื่องจากบริษัท มีการปรับเปลี่ยนกลยุทธ์การขายในส่วนของตัวแทนจำหน่ายสินค้า (Distributor) สำหรับตลาดกัมพูชา ในช่วงปลายไตรมาส 2 โดยบริษัท ได้ดำเนินการแก้ไขในเรื่องดังกล่าวเรียบร้อยแล้วเมื่อเดือนสิงหาคม 2558 และทำให้ปี 2559 กลับมาเป็นสถานการณ์ปกติและบริษัท มียอดขายจากประเทศกัมพูชาเพิ่มขึ้น โดยในปี 2559 บริษัท มีรายได้จากการขายกลุ่มผลิตภัณฑ์ B2C จำนวน 169.48 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปีก่อนคิดเป็นร้อยละ 4.24 โดยมีสาเหตุหลักมาจากการที่รายได้จากการขายต่างประเทศเพิ่มขึ้นจาก 77.48 ล้านบาท ในปี 2558 เป็นจำนวน 107.44 ล้านบาท คิดเป็นอัตราการเติบโตร้อยละ 38.67

รายได้อื่น

ในปี 2557-2559 บริษัท มีรายได้อื่นจำนวน 2.06 ล้านบาท จำนวน 1.92 ล้านบาท และ จำนวน 6.92 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 0.21 ร้อยละ 0.19 และร้อยละ 0.58 ของรายได้รวม ตามลำดับ โดยรายได้อื่นที่เป็นรายการหลักที่เกิดขึ้นทุกปี ประกอบด้วย รายได้ดอกเบี้ยรับ กำไรจากมูลค่าเงินลงทุน และรายได้จากการจำหน่ายวัตถุดิบ ซึ่งเป็นวัตถุดิบกึ่งสำเร็จรูป (Pre-mix) ที่บริษัท ว่าจ้างผู้รับจ้างผลิตแห่งหนึ่งผสมวัตถุดิบตามสูตรที่บริษัท กำหนด จากนั้นบริษัท จะนำวัตถุดิบกึ่งสำเร็จรูปที่ได้จำหน่ายต่อไปให้ผู้รับจ้างผลิตหลักของบริษัท เพื่อนำไปผลิตเป็นสินค้าสำเร็จรูป โดยบันทึกบัญชีเฉพาะส่วนของราคาขายและต้นทุนขาย โดยในปี 2557-2559 บริษัท มีรายได้ดอกเบี้ยรับและกำไรจากมูลค่าเงินลงทุน จำนวน 0.84 ล้านบาท จำนวน 1.07 ล้านบาท และจำนวน 6.41 ล้านบาท ตามลำดับ

14.2.2 ต้นทุนและค่าใช้จ่าย

ค่าใช้จ่ายหลักของบริษัท ประกอบด้วย ต้นทุนขาย ค่าใช้จ่ายในการขาย ค่าใช้จ่ายในการบริหาร และ ค่าใช้จ่ายทางการเงิน โดยในปี 2557-2559 บริษัท มีค่าใช้จ่ายรวมจำนวน 939.27 ล้านบาท จำนวน 920.13 ล้านบาท

และจำนวน 1,057.03 ล้านบาท ตามลำดับ คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 93.50 ร้อยละ 91.43 และร้อยละ 89.28 ของรายได้รวมตามลำดับ โดยมีรายละเอียดดังนี้

ต้นทุนและค่าใช้จ่าย	ปี 2557		ปี 2558		ปี 2559	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
ต้นทุนขาย	717.45	76.38	696.51	75.70	819.75	77.55
ค่าใช้จ่ายในการขาย	163.55	17.41	162.30	17.64	166.08	15.71
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	55.37	5.90	60.00	6.52	70.52	6.67
ค่าใช้จ่ายทางการเงิน	2.89	0.31	1.32	0.14	0.68	0.06
รวมค่าใช้จ่าย	939.27	100.00	920.13	100.00	1,057.03	100.00
ร้อยละต่อรายได้รวม	93.50		91.43		89.28	

ต้นทุนขายและกำไรขั้นต้น

ต้นทุนขายถือเป็นค่าใช้จ่ายหลักของบริษัทฯ โดยบริษัทฯ มีต้นทุนขายจำนวน 717.45 ล้านบาท ในปี 2557 จำนวน 696.51 ล้านบาท ในปี 2558 และ จำนวน 819.75 ล้านบาท ในปี 2559 ซึ่งคิดเป็นร้อยละ 76.38 ร้อยละ 75.70 และร้อยละ 77.55 ของค่าใช้จ่ายรวม ตามลำดับ

หากพิจารณาต้นทุนขายเปรียบเทียบกับรายได้จากการขายในปี 2557-2559 บริษัทฯ มีสัดส่วนดังกล่าวคิดเป็นร้อยละ 71.56 ร้อยละ 69.34 และร้อยละ 69.65 ของรายได้จากการขาย ตามลำดับ หรือคิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้นเท่ากับร้อยละ 28.44 ร้อยละ 30.66 และร้อยละ 30.35 ตามลำดับ ปัจจัยหลักที่ทำให้ให้อัตรากำไรขั้นต้นของบริษัทฯ ปรับตัวเพิ่มขึ้นและลดลงมาจากสัดส่วนของผลิตภัณฑ์ที่ขาย (Product Mix) ในแต่ละปี กล่าวคือ ในปี 2557 ยังคงปรับตัวเพิ่มขึ้นจากปี 2556 เป็นผลมาจากการที่รายได้จากการขายต่างประเทศยังคงเติบโตต่อเนื่องคิดเป็นร้อยละ 18.82 รวมทั้งบริษัทฯ เริ่มจำหน่ายผลิตภัณฑ์ใหม่ที่มีอัตรากำไรขั้นต้นที่สูงขึ้น นอกจากนี้ ในปี 2557 บริษัทฯ เริ่มมีการผลิตสินค้าจากโรงงานผลิตเครื่องดื่มปรุงสำเร็จชนิดผงของบริษัทฯ ได้อย่างเต็มที่ โดยมีอัตรากำไรขั้นต้นจากการผลิตเพิ่มขึ้นเป็นร้อยละ 70.82 ของกำลังการผลิตติดตั้งรวม จึงทำให้ต้นทุนการผลิตต่อหน่วยลดลง และในปี 2558 บริษัทฯ มีต้นทุนขายจำนวน 696.51 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 69.34 ของรายได้จากการขาย หรือคิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้นเท่ากับร้อยละ 30.66 สาเหตุที่อัตรากำไรขั้นต้นยังคงเพิ่มสูงขึ้นอย่างต่อเนื่อง เป็นผลมาจากการที่บริษัทฯ มีรายได้จากการขายสินค้ากลุ่มที่มีอัตรากำไรขั้นต้นสูงเพิ่มมากขึ้น และอัตรากำไรขั้นต้นจากการผลิตสินค้าจากโรงงานผลิตเครื่องดื่มปรุงสำเร็จชนิดผงของบริษัทร้อยละ 96.49 ของกำลังการผลิตติดตั้งรวม ทำให้ต้นทุนการผลิตต่อหน่วยลดลง

สำหรับปี 2559 บริษัทฯ มีต้นทุนขายจำนวน 819.75 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 69.65 ของรายได้จากการขาย หรือคิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้นเท่ากับร้อยละ 30.35 สาเหตุที่อัตรากำไรขั้นต้นปรับตัวลดลงเล็กน้อย เป็นผลมาจากการที่ ในไตรมาส 4 บริษัทฯ มีรายได้จากการขายสินค้า โดนัท ที่มีอัตรากำไรขั้นต้นต่ำกว่าอัตรากำไรขั้นต้นสินค้าประเภทอื่น

ค่าใช้จ่ายในการขาย

บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายในการขายจำนวน 163.55 ล้านบาท ในปี 2557 จำนวน 162.30 ล้านบาทในปี 2558 และจำนวน 166.08 ล้านบาทในปี 2559 คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 16.28 ร้อยละ 16.13 และร้อยละ 14.03 ของรายได้รวม ตามลำดับ ค่าใช้จ่ายในการขายหลักที่สำคัญของบริษัทฯ ได้แก่ ค่าโฆษณาประชาสัมพันธ์และส่งเสริมการขาย ซึ่งมี

สัดส่วนคิดเป็นประมาณร้อยละ 64-74 ของค่าใช้จ่ายในการขายรวม ในปี 2557-2559 บริษัท มีการจัดกิจกรรมทางการตลาดและโปรโมชั่นต่างๆ อย่างต่อเนื่องเพื่อกระตุ้นยอดขายสินค้าของบริษัท ทั้งในส่วนของสินค้าที่เป็น B2B และ B2C โดยในส่วนของสินค้า B2B บริษัท จะมีการทำกิจกรรมทางการตลาดและส่งเสริมการขายร่วมกับคู่ค้าต่อเนื่องตลอดทั้งปี ซึ่งค่าใช้จ่ายในการทำกิจกรรมการตลาดและส่งเสริมการขายดังกล่าวจะผันแปรเป็นไปตามสัดส่วนของยอดขายที่เกิดขึ้น โดยจะพิจารณาตามความเหมาะสมและภาวะตลาดในแต่ละช่วงเวลา และในส่วนของสินค้า B2C นั้น ผลลัพธ์หลักที่บริษัท มุ่งเน้นทำการตลาดและส่งเสริมการขาย ประกอบด้วย ชาเขียวพร้อมดื่ม ตรา “เซนย่า” และกาแฟปรุงสำเร็จ ตรา “วิสลิ้ม”

ค่าใช้จ่ายในการทำกิจกรรมการตลาดและส่งเสริมการขายนั้น บริษัท มีการโฆษณาประชาสัมพันธ์ สินค้า โดยผลิตสื่อโฆษณาเพื่อประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อต่างๆ เช่น สื่อโทรทัศน์ สื่อสิ่งพิมพ์ ป้ายโฆษณา เป็นต้น ในขณะเดียวกันบริษัท ก็เน้นการจัดโปรโมชั่นร่วมกับคู่ค้าเพิ่มขึ้น นอกจากนี้ จากการที่บริษัท มีแผนในการขยายตลาด เครื่องดื่มไปยังต่างประเทศ โดยเฉพาะอย่างยิ่ง ประเทศกัมพูชา จึงเน้นการโฆษณาประชาสัมพันธ์ชาเขียวพร้อมดื่ม ตรา “เซนย่า” ผ่านสื่อโทรทัศน์ เพื่อเป็นการสร้างแบรนด์ให้เป็นที่รู้จักแพร่หลายในประเทศกัมพูชาอย่างต่อเนื่องผ่านสื่อต่าง ๆ ที่หลากหลายมากยิ่งขึ้น ทั้งโทรทัศน์ วิทยุ และ Social Media เช่น Facebook เป็นต้น รวมถึงการจัดกิจกรรมกับกลุ่มเป้าหมาย เช่น การทำโปรโมชั่นเกมชิงโชครางวัลต่างๆ เป็นต้น เพื่อเป็นการต่อยอดภาพลักษณ์ซึ่งจะช่วยให้ผลิตภัณฑ์ของบริษัท สามารถเข้าถึงกลุ่มลูกค้าเป้าหมายได้มากยิ่งขึ้น สำหรับปี 2557 บริษัท มีค่าใช้จ่ายในการขายจำนวน 163.55 ล้านบาท ลดลงจากปี 2556 คิดเป็นร้อยละ 28.00 เป็นผลมาจากค่าโฆษณาประชาสัมพันธ์และส่งเสริมการขายที่ลดลงจากปี 2556 คิดเป็นร้อยละ 35.31 และ ปี 2558 บริษัท มีค่าใช้จ่ายในการขายจำนวน 162.30 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 16.13 ของรายได้รวม ลดลงจากปี 2557 คิดเป็นร้อยละ 0.77 โดยค่าใช้จ่ายในการขายหลักที่สำคัญของบริษัท ได้แก่ ค่าโฆษณาประชาสัมพันธ์และส่งเสริมการขาย คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 66.83 ของค่าใช้จ่ายในการขายรวม ซึ่งลดลงจากปี 2557 คิดเป็นร้อยละ 10.52 ซึ่งเป็นไปตามสภาวะเศรษฐกิจที่ชะลอตัวลง ทำให้บริษัท มีการควบคุมค่าใช้จ่ายในการโฆษณาและส่งเสริมการขายให้อยู่ในงบประมาณที่กำหนด

สำหรับปี 2559 บริษัท มีค่าใช้จ่ายในการขายจำนวน 166.08 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 14.03 ของรายได้รวม เพิ่มขึ้นจากปี 2558 คิดเป็นร้อยละ 2.33 โดยค่าใช้จ่ายในการขายหลักที่สำคัญของบริษัท ได้แก่ ค่าโฆษณาประชาสัมพันธ์และส่งเสริมการขาย คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 63.34 ของค่าใช้จ่ายในการขายรวม ซึ่งลดลงจากปี 2557 คิดเป็นร้อยละ 3.9 สาเหตุจากบริษัท มีการควบคุมค่าใช้จ่ายในการโฆษณาและส่งเสริมการขายให้อยู่ในงบประมาณที่กำหนดซึ่งการเพิ่มขึ้นของค่าใช้จ่ายในการขายของปี 2559 สาเหตุหลักมาจากค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับพนักงานจากการขยายตัวของธุรกิจ

นอกเหนือจากค่าโฆษณาประชาสัมพันธ์และส่งเสริมการขายตามที่กล่าวข้างต้นแล้ว ค่าใช้จ่ายในการขายที่สำคัญยังรวมถึงค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับผู้บริหารและพนักงานฝ่ายขายและการตลาด เช่น เงินเดือน โบนัส และสวัสดิการอื่นๆ เป็นต้น ซึ่งค่าใช้จ่ายดังกล่าวคิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 15-25 ในปี 2557-2559 โดยตั้งแต่ปี 2557 บริษัท มีการเพิ่มผู้บริหารและพนักงานฝ่ายขายและการตลาดในการขยายตัวและการเติบโตของบริษัท

ค่าใช้จ่ายในการบริหาร

ในปี 2557-2559 บริษัท มีค่าใช้จ่ายในการบริหารจำนวน 55.37 ล้านบาท จำนวน 60.00 ล้านบาทและจำนวน 70.52 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 5.51 ร้อยละ 5.96 และร้อยละ 5.96 ของรายได้รวม ตามลำดับ ซึ่งบริษัท ได้ควบคุมจำนวนค่าใช้จ่ายในการบริหารค่อนข้างคงที่

ค่าใช้จ่ายในการบริหารที่สำคัญ ได้แก่ ค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับผู้บริหารและพนักงาน เช่น เงินเดือน โบนัส และสวัสดิการอื่นๆ เป็นต้น ซึ่งในปี 2557-2559 บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายดังกล่าวคิดเป็นสัดส่วนที่สูงถึงร้อยละ 58.44 ร้อยละ 56.80 และร้อยละ 60.79 ของค่าใช้จ่ายในการบริหารรวมตามลำดับ นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังมีค่าใช้จ่ายในการว่าจ้างที่ปรึกษาเพื่อให้คำปรึกษาด้านต่างๆ เช่น การขายและการตลาด และระบบบัญชีและการเงิน เป็นต้น ซึ่งค่าใช้จ่ายดังกล่าวคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 12.21 ร้อยละ 7.47 และร้อยละ 4.43 ของค่าใช้จ่ายในการบริหารรวม ในปี 2557-2559 ตามลำดับ สำหรับค่าที่ปรึกษาที่เพิ่มขึ้นตั้งแต่ปี 2556 ส่วนหนึ่งเป็นค่าใช้จ่ายในการเตรียมความพร้อมในการเสนอขายหุ้นต่อประชาชนเป็นครั้งแรกและการนำบริษัทฯ เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ นอกเหนือจากค่าใช้จ่ายหลักทั้งสองรายการดังกล่าวแล้ว ส่วนที่เหลือจะเป็นค่าเสื่อมราคา ค่าเช่า และค่าใช้จ่ายในการเดินทาง เป็นต้น

ค่าใช้จ่ายทางการเงิน

บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายทางการเงินจำนวน 2.89 ล้านบาท ในปี 2557 จำนวน 1.32 ล้านบาท ในปี 2558 และจำนวน 0.68 ล้านบาท ในปี 2559 ค่าใช้จ่ายทางการเงินในปี 2557 ดังกล่าวเป็นผลมาจากหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ย ได้แก่ เงินเบิกเกินบัญชีธนาคาร เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน เงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน และหนี้สินตามสัญญาเช่าการเงิน การที่หนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยของบริษัทฯ เกิดจากการ ในปี 2556 บริษัทฯ มีผลประกอบการขาดทุนทำให้ต้องมีการเบิกใช้วงเงินเบิกเกินบัญชีเพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในกิจการ รวมถึงการใช้เงินกู้ยืมระยะยาวจากธนาคารเพื่อใช้ซื้อที่ดินและสิ่งปลูกสร้างโรงงานผลิตเครื่องดื่มของบริษัทฯ ส่งผลทำให้บริษัทฯ มีภาระดอกเบี้ยจ่ายเพิ่มมากขึ้น

สำหรับปี 2558 บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายทางการเงินลดลงจากก่อน คิดเป็นอัตรการเติบโตลดลงร้อยละ 54.47 เป็นผลมาจากการลดลงของหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยและปัจจุบันบริษัทฯ ไม่มีเงินเบิกเกินบัญชีและมีการชำระเงินกู้ยืมระยะยาวกับสถาบันการเงินแล้ว ซึ่งค่าใช้จ่ายทางการเงินที่เกิดขึ้นปี 2559 เกิดจากหนี้สินตามสัญญาเช่าการเงิน

14.2.3 กำไรสุทธิ

จากผลการดำเนินงานที่กล่าวข้างต้น ในปี 2557 บริษัทฯ มีการควบคุมงบประมาณการใช้จ่ายต่างๆ โดยเฉพาะอย่างยิ่ง ค่าใช้จ่ายในการโฆษณาประชาสัมพันธ์และการส่งเสริมการขายมากขึ้น ประกอบกับการที่อัตรการเติบโตของรายได้จากการขายและอัตรากำไรขั้นต้นของบริษัทฯ ที่ปรับตัวเพิ่มขึ้น จึงทำให้ในปี 2557 บริษัทฯ มีกำไรสุทธิจำนวน 51.84 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรสุทธิร้อยละ 5.16 สำหรับปี 2558 บริษัทฯ มีกำไรสุทธิจำนวน 67.95 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรสุทธิร้อยละ 6.75 และปี 2559 บริษัทฯ มีกำไรสุทธิจำนวน 101.83 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรสุทธิร้อยละ 8.60 กำไรสุทธิเติบโตขึ้นเนื่องจาก กำไรขั้นต้นของบริษัทฯ ที่มีจำนวนสูงขึ้นจากยอดขายที่เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง โดยมีการควบคุมค่าใช้จ่ายให้อยู่ตามสัดส่วนและงบประมาณของบริษัทฯ

อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น

เมื่อพิจารณาอัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น (Return on Equity) จะเห็นว่าอัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้นจะเกิดจากอัตรการเติบโตของกำไรสุทธิ โดยบริษัทฯ มีอัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้นเท่ากับร้อยละ ร้อยละ 93.39 ในปี 2557 ร้อยละ 19.37 ในปี 2558 และร้อยละ 16.02 ในปี 2559 นอกจากนี้ ในปี 2557 บริษัทฯ ยังมีการจ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นจำนวน 52.50 ล้านบาท คิดเป็นอัตรการจ่ายเงินปันผลเท่ากับร้อยละ 101.27 สำหรับปี 2558 บริษัทฯ มีการจดทะเบียนเพิ่มทุนและมีส่วนเกินทุนจากการระดมทุนและมีการจ่ายเงินปันให้แก่ผู้ถือหุ้นจำนวน 61.28 ล้านบาท คิดเป็นอัตรการจ่ายเงินปันผลเท่ากับร้อยละ 90.18 และในปี 2559 บริษัทฯ มีการจ่ายเงินปันผลจากผลระหว่างกาล ให้แก่ผู้ถือหุ้นจำนวน 36.48

ล้านบาท และบริษัทฯ มีมติอนุมัติการจ่ายเงินปันผลสำหรับผลประกอบการปี 2559 เพิ่มขึ้นจำนวน 48.64 ล้านบาท ในที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ เมื่อวันที่ 23 กุมภาพันธ์ 2560 โดยคิดเป็นอัตราการจ่ายเงินปันผลปี 2559 เท่ากับร้อยละ 83.59

14.3 ฐานะทางการเงิน

14.3.1 สินทรัพย์

ณ สิ้นปี 2557-2559 บริษัทฯ มีสินทรัพย์รวมจำนวน 283.04 ล้านบาท จำนวน 806.71 ล้านบาท และจำนวน 934.23 ล้านบาท ตามลำดับ ซึ่งสินทรัพย์ที่สำคัญของบริษัทฯ ได้แก่ เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด เงินลงทุนชั่วคราว ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น ที่ดินอาคารและอุปกรณ์ และสินค้าคงเหลือ โดยในปี 2557 สัดส่วนของรายการสินทรัพย์ที่สำคัญดังกล่าวต่อสินทรัพย์รวมคิดเป็นร้อยละ 0.41 ร้อยละ 0 ร้อยละ 57.79 ร้อยละ 18.22 และร้อยละ 11.24 ตามลำดับ สำหรับในปี 2558 สัดส่วนของรายการสินทรัพย์ที่สำคัญดังกล่าวต่อสินทรัพย์รวมคิดเป็นร้อยละ 60.26 ร้อยละ 2.61 ร้อยละ 22.32 ร้อยละ 6.53 และร้อยละ 3.44 ตามลำดับ และในปี 2559 สัดส่วนของรายการสินทรัพย์ที่สำคัญดังกล่าวต่อสินทรัพย์รวมคิดเป็นร้อยละ 16.42 ร้อยละ 42.18 ร้อยละ 23.86 ร้อยละ 9.49 และร้อยละ 4.21 ตามลำดับ ทั้งนี้ รายละเอียดของสินทรัพย์ที่สำคัญของบริษัทฯ สามารถสรุปได้ดังนี้

เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด

ณ สิ้นปี 2558 บริษัทฯ มีเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด จำนวน 484.47 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 60.06 ของสินทรัพย์รวม ซึ่งโดยรวมเพิ่มขึ้นจากปี 2557 เป็นผลจากที่บริษัทฯ ได้รับเงินจากการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนเพื่อขายให้แก่ประชาชนทั่วไปเป็นครั้งแรก รวมถึงกรรมการ ผู้บริหารและพนักงานของบริษัทฯ จำนวนรวม 168 ล้านหุ้น มูลค่าหุ้นที่ตราไว้หุ้นละ 0.25 บาท ในราคาเสนอขายหุ้นละ 2.88 บาท บริษัทฯ ได้รับชำระเงินค่าหุ้นทั้งสิ้นเป็นจำนวน 483.84 ซึ่งรวมส่วนเกินมูลค่าหุ้นจำนวน 441.84 ล้านบาท และ ณ สิ้นปี 2559 บริษัทฯ มีเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด จำนวน 153.44 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 16.42 ของสินทรัพย์รวม ลดลงเนื่องจากบริษัทฯ ได้จัดสรรเงินฝากธนาคารบางส่วนเพื่อการลงทุนชั่วคราวและระหว่างปี บริษัทฯ มีการลงทุนในชื่อในส่วนของทรัพย์สินเครื่องจักรรถยนต์ใหม่ติดอีกทั้งมีการชำระหนี้สินตามสัญญาเช่าทางการเงินและเงินปันผลจ่ายระหว่างกาล

เงินลงทุนชั่วคราว

ณ สิ้นปี 2558 และ 2559 บริษัทฯ มีเงินลงทุนชั่วคราว จำนวน 21.06 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 2.61 ของสินทรัพย์รวม และจำนวน 394.06 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 42.18 ของสินทรัพย์รวม โดยรวมเงินลงทุนชั่วคราว ณ สิ้นปี 2559 เพิ่มขึ้นจากปี 2557 และ 2558 เป็นผลจากที่บริษัทฯ มีเงินคงเหลือจากการเสนอขายหุ้นสามัญและจากเงินหมุนเวียนจากการดำเนินงานที่เพิ่มขึ้น จึงมีการจัดสรรบางส่วนเพื่อการลงทุนชั่วคราว

ลูกหนี้การค้า

ณ สิ้นปี 2557-2559 บริษัทฯ มีลูกหนี้การค้าก่อนหักค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญจำนวน 161.66 ล้านบาท จำนวน 177.40 ล้านบาท และจำนวน 218.37 ล้านบาท ตามลำดับ คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 57.12 ร้อยละ 21.99 และร้อยละ 23.37 ของสินทรัพย์รวม ตามลำดับ

บริษัทฯ มีนโยบายการให้ระยะเวลาการชำระหนี้ (Credit Term) แก่ลูกค้าในประเทศประมาณ 30-60 วัน แต่หากเป็นลูกค้าใหม่ บริษัทฯ จะกำหนดให้ลูกค้าชำระค่าสินค้าเป็นเงินสดก่อนส่งมอบสินค้า สำหรับลูกค้าต่างประเทศ บริษัทฯ กำหนดให้ลูกค้าชำระค่าสินค้าเป็นเงินสดก่อนส่งมอบสินค้า โดยอาจพิจารณาให้ Credit Term เป็นครั้งคราวขึ้นอยู่กับ

กับนโยบายการส่งเสริมการขายของบริษัทฯ โดยในช่วงที่ผ่านมา บริษัทฯ มีระยะเวลาในการเก็บหนี้เฉลี่ยเท่ากับ 60.62 วัน ในปี 2557 เท่ากับ 60.76 วัน ในปี 2558 และเท่ากับ 60.52 วัน ในปี 2559 โดยส่วนใหญ่ลูกหนี้การค้ายังไม่ถึงกำหนดชำระ และลูกค้าหลักส่วนใหญ่มีระยะเวลาการรับชำระหนี้ 60 วัน รวมทั้งบริษัทฯ มีการจัดรายการส่งเสริมการขายสินค้าในต่างประเทศเพิ่มมากขึ้น โดยการให้ Credit Term แก่ลูกค้า

ระยะเวลาดำงชำระ	ณ 31 ธ.ค. 2557		ณ 31 ธ.ค. 2558		ณ 31 ธ.ค. 2559	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
ยังไม่ถึงกำหนดชำระค้างชำระ	146.12	90.39	169.98	95.82	204.77	93.77
ไม่เกิน 3 เดือน	15.22	9.41	6.95	3.92	13.49	6.18
3 - 6 เดือน	-	-	0.38	0.21	0.04	0.02
6 - 12 เดือน	0.23	0.14	0.07	0.04	-	-
มากกว่า 12 เดือน	0.09	0.06	0.02	0.01	0.06	0.03
รวมลูกหนี้การค้า	161.66	100.00	177.40	100.00	218.37	100.00
หัก : ค่าเผ่อนหนี้สงสัยจะสูญ	(0.09)		(0.06)		(0.02)	
ลูกหนี้การค้า - สุทธิ	161.57		177.34		218.35	

จากตารางข้างต้นจะเห็นได้ว่า ลูกหนี้ที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระของบริษัทฯ ณ สิ้นปี 2557-2559 มีสัดส่วนร้อยละ 90.39 ร้อยละ 95.82 และร้อยละ 93.77 ของยอดลูกหนี้การค้าก่อนหักค่าเผ่อนหนี้สงสัยจะสูญ ตามลำดับ ในขณะที่ลูกหนี้ค้างชำระของบริษัทฯ มีสัดส่วนร้อยละ 9.61 ร้อยละ 4.18 และร้อยละ 6.23 ของยอดลูกหนี้ก่อนหักค่าเผ่อนหนี้สงสัยจะสูญ ณ สิ้นปี 2557-2559 ตามลำดับ ซึ่งโดยส่วนใหญ่เป็นลูกหนี้ค้างชำระไม่เกิน 3 เดือน เกิดขึ้นจากการที่บริษัทฯ ยังไม่สามารถเรียกเก็บเงินได้เนื่องจากอยู่ระหว่างรอให้ถึงงวดการวางบิลและชำระเงินของลูกค้า

บริษัทฯ เริ่มมีนโยบายพิจารณาตั้งค่าเผ่อนหนี้สงสัยจะสูญในปี 2557 โดยพิจารณาจากประสบการณ์ในการเก็บหนี้และอายุของหนี้ค้างชำระของลูกหนี้แต่ละราย โดย ณ สิ้นปี 2559 บริษัทฯ มีการตั้งสำรองค่าเผ่อนหนี้สงสัยจะสูญจำนวน 0.02 ล้านบาท ทั้งนี้ นโยบายการตั้งสำรองค่าเผ่อนหนี้สงสัยจะสูญของบริษัทฯ เป็นดังนี้

อายุหนี้ที่ค้างชำระ	อัตราร้อยละของการตั้งสำรองค่าเผ่อนหนี้สงสัยจะสูญ
ค้างชำระ 181-270 วัน	50%
ค้างชำระ 271-365 วัน	70%
ค้างชำระเกินกว่า 365 วัน	100%

สินค้าคงเหลือ

	ณ 31 ธ.ค. 2557		ณ 31 ธ.ค. 2558		ณ 31 ธ.ค. 2559	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
สินค้าสำเร็จรูป	21.55	65.92	17.60	61.67	23.17	56.34
สินค้าระหว่างผลิต	0.67	2.05	0.04	0.14	1.21	2.94
วัตถุดิบและวัสดุหีบห่อ	10.47	32.03	10.90	38.19	16.75	40.72
รวมสินค้าคงเหลือ	32.69	100.00	28.54	100.00	41.13	100.00
หัก : ค่าเผื่อมูลค่าสินค้าคงเหลือลดลง	(0.89)		(0.75)		(1.81)	
สินค้าคงเหลือ - สุทธิ	31.80		27.79		39.32	

ณ สิ้นปี 2557 - 2559 บริษัทฯ มีสินค้าคงเหลือก่อนหักค่าเผื่อการลดลงของมูลค่าสินค้าคงเหลือจำนวน 32.69 ล้านบาท จำนวน 28.54 ล้านบาท และจำนวน 41.13 ล้านบาทตามลำดับ สินค้าคงเหลือหลักของบริษัทฯ ได้แก่ สินค้าสำเร็จรูป และวัตถุดิบและวัสดุหีบห่อ โดยคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 56.34 และร้อยละ 40.72 ของสินค้าคงเหลือรวมในปี 2559

ณ สิ้นปี 2557 บริษัทฯ มีสินค้าคงเหลือก่อนหักค่าเผื่อการลดลงของมูลค่าสินค้าคงเหลือจำนวน 32.69 ล้านบาท โดยส่วนประกอบของสินค้าคงเหลือที่สำคัญ ประกอบด้วย สินค้าสำเร็จรูปจำนวน 21.55 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจาก ณ สิ้นปี 2556 คิดเป็นร้อยละ 63.13 เนื่องจากบริษัทฯ เริ่มผลิตสินค้าที่โรงงานของบริษัทฯ อย่างเต็มที่ ซึ่งในการผลิตเครื่องดื่ม นั้น ขั้นตอนสุดท้ายหลังจากที่ได้สินค้าสำเร็จรูปแล้วจะต้องมีการตรวจสอบคุณภาพทางชีววิทยา เพื่อให้มั่นใจว่าผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ ได้คุณภาพตรงตามที่กำหนดก่อนจัดส่งสินค้าให้แก่ลูกค้า ซึ่งขั้นตอนดังกล่าวต้องใช้ระยะเวลาในการรอผลการตรวจประมาณ 2 สัปดาห์ ส่งผลทำให้ปริมาณสินค้าสำเร็จรูปที่รอจัดส่งให้แก่ลูกค้ามีปริมาณเพิ่มขึ้น ในขณะที่วัตถุดิบและวัสดุหีบห่อลดลงจากจำนวน 13.76 ล้านบาท ณ สิ้นปี 2556 เป็นจำนวน 10.47 ล้านบาท ณ สิ้นปี 2557 เป็นผลจากการที่ ในปี 2556 บริษัทฯ ต้องมีการสั่งซื้อวัตถุดิบล่วงหน้าเพื่อเตรียมความพร้อมสำหรับผลิตสินค้าที่โรงงานบ้านบึง ในขณะที่ปี 2557 เครื่องจักรที่โรงงานบ้านบึงสามารถเดินเครื่องผลิตสินค้าได้ตามแผนที่กำหนด บริษัทฯ จึงสามารถสั่งซื้อวัตถุดิบต่างๆ ตามแผนการผลิตได้อย่างมีประสิทธิภาพมากขึ้น ทั้งนี้ วัตถุดิบและวัสดุหีบห่อที่สำคัญ ได้แก่ ครีมเทียม กาแฟผงสำเร็จรูป น้ำตาลทรายขาว และบรรจุภัณฑ์ และ ณ สิ้นปี 2558 บริษัทฯ มีสินค้าคงเหลือก่อนหักค่าเผื่อการลดลงของมูลค่าสินค้าคงเหลือจำนวน 28.54 ล้านบาท โดยส่วนประกอบของสินค้าคงเหลือที่สำคัญ ประกอบด้วย สินค้าสำเร็จรูปซึ่งมีจำนวน 17.60 ล้านบาท สินค้าระหว่างผลิตจำนวน 0.04 ล้านบาท และวัตถุดิบและวัสดุหีบห่อจำนวน 10.90 ล้านบาท

ณ สิ้นปี 2559 บริษัทฯ มีสินค้าคงเหลือก่อนหักค่าเผื่อการลดลงของมูลค่าสินค้าคงเหลือจำนวน 41.13 ล้านบาท โดยส่วนประกอบของสินค้าคงเหลือที่สำคัญ ประกอบด้วย สินค้าสำเร็จรูปซึ่งมีจำนวน 23.17 ล้านบาท สินค้าระหว่างผลิตจำนวน 1.21 ล้านบาท และวัตถุดิบและวัสดุหีบห่อจำนวน 16.75 ล้านบาท ทั้งนี้การเพิ่มขึ้นของสินค้าเกิดจาก บริษัทฯ ผลิตผลิตภัณฑ์ใหม่เพื่อจำหน่ายเพิ่มขึ้น

ทั้งนี้ บริษัทฯ เริ่มมีการกำหนดนโยบายพิจารณาตั้งค่าเผื่อการลดลงของมูลค่าสินค้าคงเหลือในปี 2557 โดยพิจารณาจากสินค้าคงเหลือที่เคลื่อนไหวช้า สินค้าหมดอายุ หรือเป็นสินค้าที่เลิกผลิต/เลิกจำหน่าย ตามนโยบายที่ บริษัทฯ กำหนดเป็นประจำทุกเดือน

ที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์

บริษัทฯ มีที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์สุทธิจำนวน 51.57 ล้านบาท ณ สิ้นปี 2557 จำนวน 52.64 ล้านบาท ณ สิ้นปี 2558 และจำนวน 88.66 ล้านบาท ณ สิ้นปี 2559 คิดเป็นสัดส่วนต่อสินทรัพย์รวมเท่ากับร้อยละ 18.22 ร้อยละ 6.53 และร้อยละ 9.49 ตามลำดับ

สำหรับปี 2557 บริษัทฯ มีที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์สุทธิจำนวน 51.57 ล้านบาท ลดลงจากปี 2556 จำนวน 0.19 ล้านบาท โดยบริษัทฯ มีการลงทุนในสินทรัพย์ที่สำคัญ ได้แก่ การลงทุนก่อสร้างอาคารคลังสินค้าเพิ่มเติมจำนวน 3.57 ล้านบาท ในขณะที่มีค่าเสื่อมราคาสำหรับปีจำนวน 6.38 ล้านบาท

ณ สิ้นปี 2558 บริษัทฯ มีที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์สุทธิจำนวน 52.64 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนต่อสินทรัพย์รวมเท่ากับร้อยละ 6.53 โดยเพิ่มขึ้นจาก ณ สิ้นปี 2557 จำนวน 1.07 ล้านบาท โดยมีรายการที่สำคัญ ได้แก่ การก่อสร้างอาคารคลังสินค้าเพิ่มเติมจำนวน 5.28 ล้านบาท

ณ สิ้นปี 2559 บริษัทฯ มีที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์สุทธิจำนวน 88.66 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนต่อสินทรัพย์รวมเท่ากับร้อยละ 9.49 โดยเพิ่มขึ้นจาก ณ สิ้นปี 2558 จำนวน 36.02 ล้านบาท โดยบริษัทมีการลงทุนเพิ่มในระหว่างปี เป็นจำนวน 46.63 ล้านบาท ในขณะที่มีค่าเสื่อมราคาสำหรับปีจำนวน 10.61 ล้านบาท โดยบริษัทฯ มีการลงทุนในสินทรัพย์ที่สำคัญ ได้แก่ การลงทุนในเครื่องกวดเครื่องดัดม้วนอัตโนมัติ โดยติดตั้งแล้วเป็นจำนวน 437 เครื่อง และอยู่ในระหว่างติดตั้งเป็นจำนวน 123 เครื่อง

14.3.2 สภาพคล่อง

กระแสเงินสด

หน่วย : ล้านบาท

รายการ	ปี 2557	ปี 2558	ปี 2559
เงินสดสุทธิได้มา (ใช้ไป) จากกิจกรรมดำเนินงาน	47.09	81.32	133.40
เงินสดสุทธิได้มา (ใช้ไป) จากกิจกรรมลงทุน	(6.40)	(28.28)	(396.97)
เงินสดสุทธิได้มา (ใช้ไป) จากกิจกรรมจัดหาเงิน	(39.78)	430.27	(67.46)
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้น (ลดลง) สุทธิ	0.90	483.30	(331.02)

บริษัทฯ มีกระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงานจำนวน 47.09 ล้านบาท ในปี 2557 จำนวน 81.32 ล้านบาทในปี 2558 และ จำนวน 133.40 ล้านบาทในปี 2559 โดยบริษัทฯ มีเงินสดรับจากการดำเนินงานเพิ่มจำนวนขึ้นอย่างต่อเนื่อง สาเหตุจาก บริษัทฯ มีกำไรจากการดำเนินงานที่เพิ่มขึ้น โดยบริษัทมีกำไรก่อนภาษีในปี 2557-2559 เป็นจำนวน 65.44 ล้านบาท จำนวน 86.23 ล้านบาทและ จำนวน 126.91 ล้านบาท ตามลำดับ

หากพิจารณากระแสเงินสดจากกิจกรรมลงทุน บริษัทฯ มีเงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมลงทุนจำนวน 6.40 ล้านบาท ในปี 2557 จำนวน 28.29 ล้านบาท ในปี 2558 และ จำนวน 396.97 ล้านบาท ในปี 2559 โดยในปี 2558-2559 บริษัทฯ มีเงินไปลงทุนชั่วคราวเพิ่มขึ้น จำนวน 20.56 ล้านบาท และ 369.00 ล้านบาท ตามลำดับ

ในปี 2557-2559 บริษัทฯ มีกระแสเงินสดสุทธิจากกิจกรรมจัดหาเงินจำนวน (39.78) ล้านบาท จำนวน 430.27 ล้านบาท และจำนวน (67.46) ล้านบาท ตามลำดับ โดยในปี 2557 บริษัทฯ มีการเพิ่มทุนจำนวน 10 ล้านบาท ในขณะที่ชำระคืนเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงินจำนวน 48.01 ล้านบาท จึงส่งผลทำให้บริษัทฯ มีเงินสดใช้ไปในกิจกรรม

จัดหาเงินจำนวน 39.78 ล้านบาท สำหรับปี 2558 บริษัทฯ มีเงินสดรับจากการเพิ่มทุนโดยการเสนอขายหุ้นให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมตามสัดส่วนจำนวน 80 ล้านบาท ในขณะที่มีการจ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นจำนวน 89.46 ล้านบาท และในระหว่างวันที่ 25 - 27 พฤศจิกายน 2558 บริษัทฯ ได้เสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนเพื่อขายให้แก่ประชาชนทั่วไปเป็นครั้งแรก รวมถึงกรรมการ ผู้บริหารและพนักงานของบริษัทฯ จำนวนรวม 168 ล้านหุ้น มูลค่าหุ้นที่ตราไว้หุ้นละ 0.25 บาท ในราคาเสนอขายหุ้นละ 2.88 บาท บริษัทฯ ได้รับชำระเงินค่าหุ้นทั้งสิ้นเป็นจำนวน 483.84 ซึ่งในการออกจำหน่ายหุ้นสามัญเพิ่มทุนดังกล่าว บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องกับการเสนอขายหุ้นดังกล่าวเป็นจำนวน 18.56 ล้านบาท (ก่อนสุทธิจากภาษีเงินได้) ดังนั้นเงินค่าหุ้นที่ได้รับจากการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนเพื่อขายให้แก่ประชาชนทั่วไปเป็นครั้งแรกหลังหักค่าใช้จ่ายเป็นจำนวน 465.28 ล้านบาท และสำหรับปี 2559 บริษัทฯ มีการชำระคืนเงินหนี้สินตามสัญญาเช่าทางการเงินเป็นเงินจำนวน 6.66 ล้านบาท และมีการจ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นจำนวน 60.80 ล้านบาท

อัตราส่วนสภาพคล่อง

บริษัทฯ มีอัตราส่วนสภาพคล่อง ณ สิ้นปี 2557-2559 เท่ากับ 1.14 เท่า 4.05 เท่า และ 3.06 เท่า ตามลำดับ และมีอัตราส่วนสภาพคล่องหมุนเร็วเท่ากับ 0.94 เท่า 3.86 เท่า และ 2.91 เท่า ตามลำดับ จะเห็นว่าอัตราส่วนสภาพคล่องและอัตราส่วนสภาพคล่องหมุนเร็วสูงขึ้น ในปี 2558 เนื่องจากบริษัทมีเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดรับจากการระดมทุน โดยในปี 2557-2559 บริษัทฯ มี Cash Cycle เฉลี่ย 8-12 วัน

รายการ		ปี 2557	ปี 2558	ปี 2559
อัตราส่วนสภาพคล่อง	(เท่า)	1.14	4.05	3.06
อัตราส่วนสภาพคล่องหมุนเร็ว	(เท่า)	0.94	3.86	2.91
ระยะเวลาเก็บหนี้เฉลี่ย	(วัน)	60.62	60.76	60.52
ระยะเวลาขายสินค้าเฉลี่ย	(วัน)	8.69	10.12	8.95
ระยะเวลาชำระหนี้	(วัน)	60.93	59.14	59.87
Cash Cycle	(วัน)	8.38	11.74	9.60

14.3.3 แหล่งที่มาของเงินทุน

หนี้สิน

ณ สิ้นปี 2557-2559 บริษัทฯ มีหนี้สินรวมจำนวน 196.60 ล้านบาท จำนวน 191.67 ล้านบาท และจำนวน 278.17 ล้านบาท ตามลำดับ โดยโครงสร้างหนี้สินของบริษัทฯ ส่วนใหญ่เป็นหนี้สินหมุนเวียน ซึ่งหากคิดเป็นสัดส่วนต่อหนี้สินรวมจะเท่ากับร้อยละ 88.75 ณ สิ้นปี 2557 ร้อยละ 92.71 ณ สิ้นปี 2558 และร้อยละ 95.29 ณ สิ้นปี 2559 หนี้สินหมุนเวียนที่สำคัญของบริษัทฯ ประกอบด้วยเจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น โดย ณ สิ้นปี 2557-2559 สัดส่วนของรายการดังกล่าวต่อหนี้สินรวมคิดเป็นร้อยละ 75.22 ร้อยละ 85.17 และร้อยละ 88.18 ตามลำดับ โดยลักษณะเจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น เกิดจากการซื้อสินค้าและการทำโฆษณาประชาสัมพันธ์และส่งเสริมการขาย

ส่วนของผู้ถือหุ้น

ณ สิ้นปี 2557-2559 บริษัทฯ มีส่วนของผู้ถือหุ้นจำนวน 86.43 ล้านบาท จำนวน 615.04 ล้านบาทและจำนวน 656.07 ล้านบาท ตามลำดับ ณ สิ้นปี 2557 บริษัทฯ มีส่วนของผู้ถือหุ้นเพิ่มขึ้นจากปี 2556 จำนวน 61.84 ล้านบาท เนื่องจากบริษัทฯ มีการเพิ่มทุนจำนวน 10 ล้านบาท ทำให้บริษัทฯ มีทุนที่ออกและเรียกชำระแล้วเพิ่มขึ้นจากจำนวน

20 ล้านบาท เป็น 30 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 100,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท ประกอบกับบริษัทฯ มีกำไรสะสมที่เพิ่มขึ้นจากผลการดำเนินงานในปี 2557 จำนวน 51.84 ล้านบาท

ณ สิ้นปี 2558 บริษัทฯ มีส่วนของผู้ถือหุ้นจำนวน 615.04 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจาก ณ สิ้นปี 2557 จำนวน 528.61 ล้านบาท เนื่องจากบริษัทฯ มีกำไรสะสมที่เพิ่มขึ้นจากผลการดำเนินงานปี 2558 จำนวน 67.59 ล้านบาท ประกอบกับบริษัทฯ มีการเพิ่มทุนจำนวน 80 ล้านบาท ทำให้บริษัทฯ มีทุนที่ออกและเรียกชำระแล้วเพิ่มขึ้นจากจำนวน 30 ล้านบาท เป็นจำนวน 110 ล้านบาท ในขณะที่บริษัทฯ มีการจ่ายเงินปันผลจำนวน 89.46 ล้านบาท

นอกจากนี้ในระหว่างวันที่ 25 - 27 พฤศจิกายน 2558 บริษัทฯ ได้เสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนเพื่อขายให้แก่ประชาชนทั่วไปเป็นครั้งแรก รวมถึงกรรมการ ผู้บริหารและพนักงานของบริษัทฯ จำนวนรวม 168 ล้านหุ้น มูลค่าหุ้นที่ตราไว้หุ้นละ 0.25 บาท ในราคาเสนอขายหุ้นละ 2.88 บาท บริษัทฯ ได้รับชำระเงินค่าหุ้นทั้งสิ้นเป็นจำนวน 483.84 ล้านบาท ซึ่งรวมส่วนเกินมูลค่าหุ้นจำนวน 441.84 ล้านบาท ผลจากการออกจำหน่ายหุ้นดังกล่าวทำให้ทุนที่ออกจำหน่ายและชำระแล้วของบริษัทฯ เพิ่มขึ้นจากจำนวน 110 ล้านบาท (หุ้นสามัญ 440 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.25 บาท) เป็นจำนวน 152 ล้านบาท (หุ้นสามัญ 608 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.25 บาท) ในการออกจำหน่ายหุ้นสามัญเพิ่มทุนดังกล่าว บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องกับการเสนอขายหุ้นดังกล่าวเป็นจำนวน 14.85 ล้านบาท (สุทธิจากภาษีเงินได้จำนวน 3.71 ล้านบาท) ซึ่งบริษัทฯ แสดงเป็นรายการหักจากส่วนเกินมูลค่าหุ้นสามัญ

ณ สิ้นปี 2559 บริษัทฯ มีส่วนของผู้ถือหุ้นจำนวน 656.07 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจาก ณ สิ้นปี 2558 จำนวน 41.03 ล้านบาท เนื่องจากบริษัทฯ มีกำไรสะสมที่เพิ่มขึ้นจากผลการดำเนินงานปี 2559 จำนวน 101.83 ล้านบาท ในขณะที่บริษัทฯ มีการจ่ายเงินปันผลจำนวน 60.80 ล้านบาท

ความเหมาะสมของโครงสร้างเงินทุน

บริษัทฯ มีอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้นเท่ากับ 2.27 เท่า ณ สิ้นปี 2557 เท่ากับ 0.31 เท่า ณ สิ้นปี 2558 และเท่ากับ 0.42 เท่า ณ สิ้นปี 2559 สำหรับปี 2558 อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้นลดลงจาก ปี 2557 เนื่องจากบริษัทฯ มีกำไรสุทธิจำนวน 67.95 ล้านบาท และมีส่วนเกินทุนจากการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนเพื่อขายให้แก่ประชาชนทั่วไปเป็นครั้งแรก จึงทำให้อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้นลดลงเหลือ 0.31 เท่า โดยในปี 2559 อัตราส่วนเพิ่มขึ้นจากปี 2558 เนื่องจากปี 2559 บริษัทฯ มีหนี้สินที่เพิ่มขึ้นจากปี 2558 จำนวน 86.50 ล้านบาท ในขณะที่ส่วนของผู้ถือหุ้นที่เพิ่มขึ้น 35.94 ล้านบาท เนื่องจากในส่วนของหุ้นกู้ บริษัทฯ มีกำไรสุทธิเพิ่มขึ้นในปี 2559 จำนวน 101.83 ล้านบาท และจ่ายเงินปันผลจำนวน 60.80 ล้านบาท จึงทำให้อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้นเพิ่มขึ้นจากปี 2558

14.3.4 ปัจจัยและอิทธิพลหลักที่อาจมีผลกระทบต่อผลการดำเนินงานและฐานะการเงินในอนาคต

1. ผลกระทบจากการเสนอขายหุ้นต่อประชาชน

ในปี 2558 บริษัทฯ มีทุนชำระแล้วจำนวน 110 ล้านบาท โดยมีมูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.25 บาท ซึ่งในรอบ 4 ไตรมาสล่าสุด ตั้งแต่วันที่ 1 ตุลาคม 2557 ถึงวันที่ 30 กันยายน 2558 บริษัทฯ มีกำไรสุทธิต่อหุ้นเท่ากับ 0.17 บาทต่อหุ้น หลังจากที่บริษัทฯ ได้ดำเนินการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนในครั้งนี้จำนวน 168 ล้านหุ้น คิดเป็นร้อยละ 27.63 ของทุนชำระแล้วภายหลังเพิ่มทุน จะทำให้บริษัทฯ มีทุนชำระแล้วจำนวน 152 ล้านบาท หากพิจารณาผลจากการเพิ่มทุนดังกล่าว (Fully Diluted) จะทำให้กำไรสุทธิต่อหุ้น (EPS) ของบริษัทฯ ลดลงเหลือ 0.12 บาทต่อหุ้น ดังนั้น ถ้าบริษัทฯ ไม่สามารถดำเนินธุรกิจให้มีรายได้เพิ่มขึ้นจนส่งผลให้บริษัทฯ มีกำไรเพิ่มขึ้นมาเพียงพอที่จะรองรับจำนวนหุ้นที่เพิ่มขึ้นดังกล่าว จะทำ

ให้ผลตอบแทนต่างๆ ที่คำนวณโดยมีการเปรียบเทียบกับส่วนของผู้ถือหุ้น และจำนวนหุ้นของบริษัทฯ เช่น กำไรสุทธิต่อหุ้น (EPS) อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้นอาจจะลดลงในอัตราร้อยละ 27.63 ตามผลของการเพิ่มทุนดังกล่าว (Dilution Effect) ซึ่งผลกระทบดังกล่าวยังไม่พิจารณารวมถึงส่วนเกินมูลค่าหุ้นที่เกิดจากการเสนอขายหุ้นเพิ่มทุนให้แก่ประชาชน

2. ผลกระทบจากการลงทุนโครงการเครื่องกวดเครื่องดื่มร้อนแบบอัตโนมัติ (Hot Beverage Dispenser)

จากการที่บริษัทฯ มีแผนลงทุนในธุรกิจเครื่องกวดเครื่องดื่มร้อนแบบอัตโนมัติ (Hot Beverage Dispenser) โดยวางแผนติดตั้งเครื่องกวดเครื่องดื่มแบบอัตโนมัติให้ได้ประมาณ 1,500 เครื่อง ภายในปี 2560 อย่างไรก็ตามก่อนที่จะลงทุนในโครงการนี้ บริษัทฯ ได้ทำการศึกษาความเป็นไปได้ของโครงการอย่างละเอียด รวมถึงทดสอบตลาดและสำรวจความต้องการของผู้บริโภค ทำให้ความเสี่ยงจากการลงทุนค่อนข้างต่ำ นอกจากนี้ บริษัทฯ คาดว่าการลงทุนโครงการเครื่องกวดเครื่องดื่มแบบอัตโนมัติดังกล่าวจะเป็นการขยายโอกาสทางธุรกิจและเพิ่มศักยภาพในการเติบโตของบริษัทฯ ในอนาคต

โดย ณ สิ้นปี 2559 บริษัทฯ สามารถติดตั้งเครื่องกวดเครื่องดื่มร้อนแบบอัตโนมัติ (Hot Beverage Dispenser) ในร้าน 7-Eleven ได้จำนวน 437 เครื่อง ซึ่งค่อนข้างล่าช้ากว่าที่คาดการณ์ไว้ โดยแบ่งเป็นการติดตั้งในส่วนของร้าน 7-Eleven ปกติ และร้าน 7-Eleven ในปั้มน้ำมัน เนื่องจากติดปัญหาเรื่องการติดตามเอกสารประกอบต่างๆ สำหรับยื่นกับกรมสรรพสามิต ได้แก่ หนังสือยินยอมให้ใช้สถานที่ประกอบการค้า สำเนาทะเบียนบ้านของเจ้าของ และแผนที่ของร้านค้า

3. ผลกระทบจากความเสี่ยงจากการพึ่งพิงลูกค้ารายใหญ่

ในปี 2557-2559 รายได้หลักของบริษัทฯ มาจากการจำหน่ายสินค้าให้กับลูกค้ารายใหญ่รายหนึ่งคิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 83-90 ของรายได้จากการขายรวม ดังนั้น หากบริษัทฯ สูญเสียลูกค้ารายดังกล่าว หรือลูกค้ารายดังกล่าวลดปริมาณการซื้อสินค้าจากบริษัทฯ อาจส่งผลกระทบต่อรายได้และผลประกอบการของบริษัทฯ อย่างมีนัยสำคัญ อย่างไรก็ตามจากการที่บริษัทฯ มีความสัมพันธ์ทางการค้ากับลูกค้ารายดังกล่าวมาเป็นเวลานาน ประกอบกับบริษัทฯ เป็นหนึ่งในผู้จัดจำหน่ายที่ดำเนินงานร่วมกับลูกค้าภายใต้ความเป็นพันธมิตรทางธุรกิจต่อกัน (Key Strategic Partner) ผู้บริหารจึงเชื่อมั่นว่าบริษัทฯ จะสามารถรักษาความสัมพันธ์กับลูกค้ารายดังกล่าวได้อย่างมั่นคงและยั่งยืนต่อไป

บริษัทฯ มีเป้าหมายในปี 2563 คือ มีแผนจะเพิ่มสัดส่วนของรายได้จากการขายในส่วนของ B2B และ B2C เป็น 65:35 โดยในส่วนของ B2C ซึ่งเป็นกลุ่มสินค้าภายใต้ตราสินค้าของบริษัทฯ จะเน้นในส่วนของต่างประเทศมากขึ้น เสริมสร้างฐานของกลุ่มประเทศเดิม และขยายไปยังประเทศอื่นมากขึ้น เพื่อลดความเสี่ยงในส่วนของธุรกิจ B2C และในส่วนของ B2B ก็จะมีการขยายตัวในส่วนที่นอกเหนือจากกลุ่มผลิตภัณฑ์เดิม เพื่อเป็นกระจายความเสี่ยงที่พึ่งพิงลูกค้ารายใหญ่ โดยตั้งเป้าหมายในปี 2563 ว่าความเสี่ยงเรื่องดังกล่าวจะอยู่ในระดับปานกลาง