



บข. 089/60/อข

วันที่ 27 กุมภาพันธ์ 2560

**เรื่อง คำอธิบายและบทวิเคราะห์ของฝ่ายบริหาร ประจำปี 2559
 เรียน กรรมการและผู้จัดการตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย**

**บริษัท อินเทอร์เน็ต คอมมิวนิเคชั่น จำกัด (มหาชน)
 คำอธิบายและบทวิเคราะห์ของฝ่ายบริหาร ประจำปี 2559**

บริษัท อินเทอร์เน็ต คอมมิวนิเคชั่น จำกัด (มหาชน) ดำเนินธุรกิจ ใน 3 ธุรกิจหลักประกอบด้วย

1. ธุรกิจจัดจำหน่ายสายสัญญาณ (Distribution)
2. ธุรกิจวิศวกรรมโครงการ (Engineering)
3. ธุรกิจโทรคมนาคม (Telecom)

ผลการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทฯ ประจำปี 2559 มีรายได้รวมจำนวน 2,971.94 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 3.48 จากปีก่อน และมีกำไรสุทธิประจำปี 2559 จำนวน 220.86 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 16.84 จากปีก่อน ส่วนใหญ่เป็นผลมาจากการลดลงของรายได้ในกลุ่มธุรกิจวิศวกรรม แต่อย่างไรก็ดี ในกลุ่มธุรกิจจัดจำหน่ายและกลุ่มธุรกิจโทรคมนาคม ยังมีการเติบโตอย่างต่อเนื่องจากปีก่อน โดยเฉพาะกลุ่มธุรกิจโทรคมนาคมที่มีการเติบโตของรายได้คิดเป็นร้อยละ 87.25 เมื่อเทียบกับปีก่อน

Interlink Group	2015	2016	Growth	% Inc. (Dec.)
รายได้จากการขาย	1,974,018,448	1,987,809,168	13,790,720	0.70%
รายได้จากธุรกิจวิศวกรรม	665,214,342	169,732,922	(495,481,420)	-74.48%
รายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจรและพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์	293,989,002	439,909,760	145,920,758	49.63%
รายได้จากการรับเหมาติดตั้งวงจรโครงข่าย	124,925,165	344,488,596	219,563,431	175.76%
รายได้อื่น	20,842,235	29,995,802	9,153,567	43.92%
รวมรายได้	3,078,989,192	2,971,936,248	(107,052,944)	-3.48%
ต้นทุนจากการขาย	1,509,777,086	1,515,346,367	5,569,281	0.37%
ต้นทุนจากธุรกิจวิศวกรรม	533,633,610	136,040,174	(397,593,436)	-74.51%
ต้นทุนจากการให้บริการให้เช่าวงจรและพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์	218,281,893	329,367,381	111,085,488	50.89%
ต้นทุนจากการรับเหมาติดตั้งวงจรโครงข่าย	78,604,920	272,984,224	194,379,304	247.29%
ส่วนแบ่งขาดทุนจากเงินลงทุนในการร่วมค้า	-	141,326	141,326	100.00%
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร	242,935,240	256,394,896	13,459,656	5.54%
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	123,906,891	131,555,965	7,649,074	6.17%
ต้นทุนทางการเงิน	36,923,621	44,564,477	7,640,856	20.69%
รวมค่าใช้จ่าย	2,744,063,261	2,686,394,810	(57,668,451)	-2.10%
กำไรก่อนภาษีเงินได้	334,925,931	285,541,438	(49,384,493)	-14.74%
ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	68,471,429	58,377,358	(10,094,071)	-14.74%
กำไรสำหรับปี	266,454,502	227,164,080	(39,290,422)	-14.75%
กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น	5,706,574	(870,458)	(6,577,032)	-115.25%
กำไรสุทธิ-รวมกำไรเบ็ดเสร็จอื่น	272,161,076	226,293,622	(45,867,454)	-16.85%
การแบ่งปันกำไรสุทธิ				
- ส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่	265,576,117	220,860,793	(44,715,324)	-16.84%
- ส่วนที่เป็นของส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	878,385	6,303,287	5,424,902	617.60%
รวม	266,454,502	227,164,080	(39,290,422)	-14.75%
การแบ่งปันกำไรสุทธิ-รวมกำไรเบ็ดเสร็จอื่น				
- ส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่	271,282,691	220,002,680	(51,280,011)	-18.90%
- ส่วนที่เป็นของส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	878,385	6,290,942	5,412,557	616.19%
รวม	272,161,076	226,293,622	(45,867,454)	-16.85%



รายได้

ธุรกิจจัดจำหน่ายสายสัญญาณ

บริษัทมีรายได้จากการขายเพิ่มขึ้นจาก 2558 ที่ 1,974.02 ล้านบาท เป็น 1,987.81 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 13.79 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 0.70 โดยยอดขายของบริษัทฯ มีการเติบโตได้เป็นปกติถึงแม้ว่าในปี 2558 จะมียอดรายได้จากการขายงานโครงการกับ บริษัท ทีโอที จำกัด มหาชน เป็นจำนวนกว่า 190 ล้านบาท ทำให้ยอดขายปี 2558 เพิ่มขึ้นอย่างมีนัยยะสำคัญ โดยเมื่อพิจารณารายได้ในธุรกิจจัดจำหน่ายสายสัญญาณในปี 2559 เทียบกับปี 2558 โดยไม่รวมรายได้จากงานโครงการกับ บมจ. ทีโอที ดังกล่าวแล้ว พบว่ารายได้ในปี 2559 เพิ่มขึ้นจากปี 2558 จำนวน 203.79 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 11.42

Interlink Group	2015	2016	Growth	% Inc. (Dec.)
รายได้จากการขาย	1,974,018,448	1,987,809,168	13,790,720	0.70%
%GP-Dis	% 23.52%	23.77%	0.25%	1.06%

ธุรกิจวิศวกรรมโครงการ

รายได้จากธุรกิจวิศวกรรมโครงการสำหรับปี 2559 จำนวน 169.73 ล้านบาทลดลงจากปี 2558 จำนวน 495.48 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 74.48 เป็นผลมาจากในปี 2558 มีงานโครงการขนาดใหญ่ที่แล้วเสร็จในปลายปี 2558 แต่อย่างไรก็ตามในช่วงครึ่งหลังของปี 2559 กลุ่มบริษัทฯ ได้ชนะการประกวดราคาโครงการขนาดใหญ่หลายโครงการ เช่นโครงการก่อสร้างระบบสารสนเทศยุคของการทำอากาศยานไทย (AOT) งานก่อสร้างสายส่งอำเภอ แม่สะเรียง และงานก่อสร้างสถานีไฟฟ้าภาคเหนือ เป็นต้น และเริ่มมีการรับรู้รายได้ในปลายปี 2559 ทำให้ปัจจุบันยอดรายได้คงค้าง (Backlog) ณ สิ้นปี 2559 เป็นมูลค่า 1,511.25 ล้านบาท โดยจะทยอยรับรู้ไปตลอดระยะเวลาของการทำงานทั้งสิ้น 3 ปี

Interlink Group	2015	2016	Growth	% Inc. (Dec.)
รายได้จากธุรกิจวิศวกรรม	665,214,342	169,732,922	(495,481,420)	-74.48%
%GP-Eng	% 19.78%	19.85%	0.07%	0.36%

ธุรกิจโทรคมนาคม

- **รายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจรและพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์**

รายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจรและรายได้จากการให้บริการเช่าพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์เพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญจากปี 2558 ที่ 293.99 ล้านบาท เป็น 439.91 ล้านบาทในปี 2559 ซึ่งเพิ่มขึ้นจำนวน 145.92 ล้านบาท หรือคิดเป็น 49.63% ทั้งนี้การเพิ่มขึ้นดังกล่าวเกิดจากลักษณะของธุรกิจที่มีรายได้เป็นรายได้ต่อเนื่อง โดยยอดลูกค้าที่มาใช้บริการกับบริษัทมีจำนวนเพิ่มมากขึ้นเรื่อยๆ ทั้งยังสามารถรักษาลูกค้าในปีก่อนไว้ได้ ทำให้รายได้มีลักษณะที่เติบโตอย่างต่อเนื่อง โดยในส่วนการเติบโตดังกล่าวยังรวมถึงการที่บริษัทมีการรับรู้รายได้ที่ 85% ของการใช้งานพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์ทั้งหมดตั้งแต่ต้นปี โดยยังมีอายุของสัญญาเช่าอีกเป็นระยะเวลานาน ไม่ต่ำกว่า 4 ปี

Interlink Group	2015	2016	Growth	% Inc. (Dec.)
รายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจรและพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์	293,989,002	439,909,760	145,920,758	49.63%
รายได้จากการรับเหมาติดตั้งวงจรโครงข่าย	124,925,165	344,488,596	219,563,431	175.76%
%GP-Telecom Recurring	% 25.75%	25.13%	-0.62%	-2.42%
%GP-Telecom Non Recurring	% 37.08%	20.76%	-16.32%	-44.02%



• รายได้จากการรับเหมาติดตั้งวงจรโครงข่าย

บริษัทมีการรับรู้รายได้จากการรับเหมาติดตั้งวงจรโครงข่ายเพิ่มขึ้นจากปี 2558 ที่ 124.93 ล้านบาท เป็น 344.49 ล้านบาทในปี 2559 เพิ่มขึ้น 219.56 ล้านบาทหรือ 175.76% เมื่อเทียบกับปีก่อน ทั้งนี้รายได้ที่เกิดขึ้นในปีนี้ มาจากการรับเหมาติดตั้งโครงข่ายใยแก้วนำแสงให้กับผู้ให้บริการโทรศัพท์มือถือรายหนึ่ง ซึ่งเป็นการรับรู้รายได้ บางส่วนจากสัญญา FTTX ทั้งหมด 180 ล้านบาทและการดำเนินงานในส่วนของงานติดตั้งโครงข่ายสำหรับบริการ 4G ซึ่งได้ดำเนินการตั้งแต่ มกราคม 2559 เป็นต้นมา โดยปัจจุบันคงเหลือรายได้จากการติดตั้งโครงข่ายคงค้างรอรับรู้ (Back Log) อีกประมาณ 61.84 ล้านบาท (ไม่รวมโครงการประชารัฐ) โดยหากรวมด้วยจะคิดเป็นมูลค่า 66.39 ล้านบาท ซึ่งเป็นงานที่ได้รับมาเพิ่มระหว่างงวด, งานที่อยู่ระหว่างดำเนินการและรอรับรู้รายได้ตามขั้นความสำเร็จต่อไป

Interlink Group	2015	2016	Growth	% Inc. (Dec.)
รายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจรและพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์	293,989,002	439,909,760	145,920,758	49.63%
รายได้จากการรับเหมาติดตั้งวงจรโครงข่าย	124,925,165	344,488,596	219,563,431	175.76%
%GP-Telecom Recurring	25.75%	25.13%	-0.62%	-2.42%
%GP-Telecom Non Recurring	37.08%	20.76%	-16.32%	-44.02%

อัตรากำไรขั้นต้น

ธุรกิจจัดจำหน่ายสายสัญญาณ

มีอัตราเพิ่มขึ้นเล็กน้อยจากปีก่อนที่ 23.52% ไปเป็น 23.77% ทั้งนี้สืบเนื่องมาจากบริษัทได้ทำการปรับราคาขายทำให้ภาพรวมอัตรากำไรเพิ่มขึ้นเล็กน้อยและรวมถึงโครงสร้างสินค้าที่ขายมีแนวโน้มไปทางสายใยแก้วนำแสงที่มากขึ้นซึ่งมีอัตรากำไรขั้นต้นที่ดีกว่าสายที่มีทองแดงเป็นส่วนประกอบเล็กน้อย

Interlink Group	2015	2016	Growth	% Inc. (Dec.)
FINANCIAL RATIO				
%GP-Dis	23.52%	23.77%	0.25%	1.06%

Fiber Growth Trend	2016	2015	Increase
	% Sale to Revenue		
Fiber	18.99%	23.87%	-4.88%
Fiber	18.99%	16.05%	2.94%
UTP	45.33%	42.67%	2.66%

With TOT
Without TOT

ธุรกิจวิศวกรรมโครงการ

ด้วยลักษณะของงานที่ส่งมอบในปี 2559 นั้นแตกต่างจากงานที่ส่งมอบในปี 2558 ทำให้อัตรากำไรขั้นต้นมีการเปลี่ยนแปลง แต่อย่างไรก็ตามในปี 2559 อัตรากำไรขั้นต้นมีการเปลี่ยนแปลงเพิ่มขึ้นเล็กน้อยจากปีก่อนที่ 0.07% ไปเป็น 0.36% ในปี 2559 ทั้งนี้ รายได้ที่รับรู้และลักษณะของโครงการที่แตกต่างกันอย่างมีนัยยะสำคัญจึงไม่อาจนำเอาข้อมูลมาคาดเดาอนาคตได้

Interlink Group	2015	2016	Growth	% Inc. (Dec.)
FINANCIAL RATIO				
%GP-Eng	19.78%	19.85%	0.07%	0.36%



INTERLINK COMMUNICATION PUBLIC COMPANY LIMITED

48 Interlink Building, Ratchadapisek Road, Huay Khwang, Bangkok 10310

Tel : 0-2693-1222 (30 lines) Fax : 0-2693-1399

http://www.interlink.co.th E-mail : info@interlink.co.th

ธุรกิจโทรคมนาคม

- อัตราค่าไรรู้ขึ้นต้นจากการให้บริการให้เช่าวงจรและพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์ลดลงจากปี 2558 ที่ 25.75% ไปเป็น 25.13% ในปี 2559 สืบเนื่องมาจากการในปี 2559 บริษัทมียอดขายได้จากการให้บริการเช่าวงจรโครงข่ายมากขึ้น 119.27 ล้านบาท จากปี 2558 ทำให้บริษัทฯ ต้องมีการลงทุนค่าใช้จ่ายต่างๆ ที่มากขึ้นเช่น ค่าใช้จ่ายในการดูแลโครงข่ายให้ครอบคลุม เป็นต้น และการให้บริการเช่าพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์ที่ 85% ของพื้นที่ทั้งหมดทำให้ประสิทธิภาพในการใช้งานสินทรัพย์เพิ่มมากขึ้น ส่งผลให้อัตราค่าไรรู้ขึ้นต้นในการให้เช่าพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์สูงขึ้นในปี 2559
- อัตราค่าไรรู้ขึ้นต้นจากการรับเหมาติดตั้งวงจรโครงข่ายลดลงจากปี 2558 ที่ 37.08% เป็น 20.76% ในปี 2559 เนื่องจากลักษณะของงานรับเหมาติดตั้งวงจรมีความแตกต่างกัน แต่อย่างไรก็ตามในปี 2559 ยอดรายได้ของงานรับเหมาฯ เพิ่มสูงขึ้นจากปี 2558 กว่า 219.56 ล้านบาท

Interlink Group		2015	2016	Growth	% Inc. (Dec.)
FINANCIAL RATIO					
%GP-Telecom Recurring	%	25.75%	25.13%	-0.62%	-2.42%
%GP-Telecom Non Recurring	%	37.08%	20.76%	-16.32%	-44.02%

อัตราค่าไรรู้ขึ้นต้นของกลุ่มบริษัท

มีอัตราลดลงเล็กน้อยจากปี 2558 โดยอัตราค่าไรรู้ขึ้นต้นของกลุ่มบริษัทฯ ของปี 2559 อยู่ที่ 23.39% ลดลง 0.08% ซึ่งปัจจัยส่วนใหญ่เกิดจากงานรับเหมาติดตั้งวงจรโครงข่ายที่ในปี 2558 มีอัตราค่าไรรู้สูงถึง 37.08% โดยในปีปัจจุบันอัตราค่าไรรู้ขึ้นต้นอยู่ที่ 20.76% ซึ่งเกิดจากลักษณะของงานโครงการที่มีความแตกต่างกัน

Interlink Group		2015	2016	Growth	% Inc. (Dec.)
FINANCIAL RATIO					
%GP- Average	%	23.47%	23.39%	-0.08%	-0.34%

อัตราค่าไรรู้ก่อนภาษี ดอกเบี้ยและค่าเสื่อมราคา (EBITDA)

อัตราค่าไรรู้ก่อนภาษี ดอกเบี้ยและค่าเสื่อมราคา มีอัตราเพิ่มขึ้นจาก 2558 โดยมีอัตราค่าไรรู้ EBITDA ของปี 2559 เป็น 15.97% เพิ่มขึ้นจากปีก่อน 0.26% เนื่องมาจากกลุ่มบริษัทฯ มีลูกค้าเข้ามาใช้บริการโครงข่าย Interlink Fiber Network เพิ่มมากขึ้นจากปีที่แล้ว และในส่วนของดาต้าเซ็นเตอร์ ก็มีลูกค้ารายใหญ่เข้ามาเช่าพื้นที่เพิ่มขึ้น

Interlink Group		2015	2016	Growth	% Inc. (Dec.)
EBITDA	%	15.71%	15.97%	0.26%	1.64%

กำไรสำหรับปี (NI)

อัตราค่าไรรู้จากการดำเนินงานในปี 2559 มีอัตราลดลงจากปี 2558 ที่ 1.20% โดยมีอัตราค่าไรรู้สำหรับปี (NI) ของปี 2559 อยู่ที่ 7.43% ซึ่งส่วนใหญ่เป็นผลมาจากการลดลงของรายได้ธุรกิจวิศวกรรมที่ลดลง 495.48 ล้านบาทจากปี 2558

Interlink Group		2015	2016	Growth	% Inc. (Dec.)
% NI-จากการดำเนินงานส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่	%	8.63%	7.43%	-1.20%	-13.90%



INTERLINK COMMUNICATION PUBLIC COMPANY LIMITED

48 Interlink Building, Ratchadapisek Road, Huay Khwang, Bangkok 10310
Tel : 0-2693-1222 (30 lines) Fax : 0-2693-1399
http://www.interlink.co.th E-mail : info@interlink.co.th

5

หนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (D/E)

ถึงแม้บริษัทจะมีการลงทุนขยายโครงข่ายที่เพิ่มมากขึ้น แต่บริษัทยังคงรักษาสัดส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้นให้อยู่ในอัตราควบคุมที่ต่ำกว่า 1.7 เท่า โดยในปี 2559 อัตราสัดส่วนหนี้สินต่อส่วนผู้ถือหุ้นอยู่ที่ 0.75 เท่า ซึ่งลดลงจากปีที่แล้วที่ 0.90 เท่า

Interlink Group		2015	2016	Growth	% Inc. (Dec.)
อัตราสัดส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น(D/E)	เท่า	0.90	0.75	-0.17	-16.58%

มุมมองของผู้บริหารต่อแนวโน้มและกลยุทธ์ ในปี 2560

- ธุรกิจจัดจำหน่ายสายสัญญาณ มีแนวโน้มรายได้ที่มั่นคง อันเนื่องมาจากบริษัทมีรายได้จากธุรกิจจัดจำหน่ายที่เติบโตปกติประกอบกับเทคโนโลยีที่เปลี่ยนผ่านจากสายทองแดงไปเป็นสายใยแก้วนำแสงที่มากขึ้น รวมถึงการลงทุนของผู้ให้บริการโทรศัพท์เคลื่อนที่และโครงการที่เกี่ยวข้องกับ Digital Economy จะส่งผลให้ภาพรวมตลาดมีการเติบโตได้มากกว่าปกติ ซึ่งปัจจุบันบริษัทได้เห็นถึงปริมาณความต้องการสายใยแก้วนำแสงเติบโตสูงขึ้นอย่างมากทุกปีและได้มีการเตรียมความพร้อมทั้งเรื่องของสินค้าที่นำเสนอต่อลูกค้า ต้นทุนที่ได้มีการหารือและปรับฐานราคากับเจ้าของแบรนด์ และหารือถึงเรื่องปริมาณการผลิตที่จะรองรับการจัดจำหน่ายที่เติบโตสูงขึ้นอีกด้วย อีกทั้งบริษัทยังอยู่ระหว่างรอโครงการอินเทอร์เน็ตหมู่บ้านของกระทรวงดิจิทัล หากมีการดำเนินการเกิดขึ้นบริษัท จะเข้าร่วมด้วยเช่นกัน
- ธุรกิจวิศวกรรมโครงการ ทางผู้บริหารมีมุมมองที่จะมุ่งหารายได้เพิ่มเติมจากโครงการประมูลต่างๆในอนาคต เช่น โครงการสายใต้น้ำ และโครงการสายใต้ดิน เป็นต้น โดยในปัจจุบันบริษัทได้เข้าประมูลงานและชนะการประมูลงานมา โดยมีรายได้โครงการรอรับรู้ตลอดระยะเวลา 3 ปีกว่า 1,511.25 ล้านบาท ซึ่งบางส่วนได้เริ่มดำเนินการและรับรู้รายได้ตามขั้นตอนความสำเร็จของงานไปบ้างแล้วในปี 2559 ทั้งนี้ยังมีอีกหลายโครงการที่อยู่ระหว่างรอพิจารณาและระหว่างรอการประกาศออกประมูล เช่น โครงการสายใต้น้ำ โครงการสายใต้ดิน และอื่นๆ ซึ่งคาดว่าบริษัทจะเข้าไปมีส่วนร่วมและดำเนินงานหากชนะการประมูลต่อไป
- ธุรกิจโทรคมนาคม มีแนวโน้มรายได้ที่เพิ่มสูงขึ้นจากปริมาณการใช้งานของลูกค้าเช่าวงจรและเช่าพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์ที่จะรับรู้รายได้จากการให้บริการที่ 85% ตั้งแต่ต้นปีรวมถึงการติดตั้งโครงการจากการรับเหมาติดตั้งโครงข่ายใยแก้วนำแสงให้กับผู้ให้บริการโทรศัพท์มือถือรายหนึ่ง และการได้รับโครงการใหม่ เช่นโครงการประชารัฐซึ่งมีมูลค่าโครงการมากกว่า 70 ล้านบาท อีกทั้งยังมีการเพิ่มปริมาณการใช้งาน Utilization ของโครงข่ายเพื่อให้เกิดผลประโยชน์สูงสุด โดยเร่งหาลูกค้าที่มีสาขาทั่วประเทศตามพื้นที่ให้บริการของบริษัทฯ เข้ามาใช้งานเพิ่มขึ้นอยู่โดยตลอด
- กำไรก่อนภาษี ดอกเบี้ยและค่าเสื่อมราคา มีแนวโน้มเพิ่มสูงขึ้น อันเนื่องมาจากรายได้การให้บริการเพิ่มสูงขึ้นซึ่งส่งผลให้EBITDAเพิ่มสูงขึ้น
- กำไรสำหรับปียังคงมีทิศทางที่เพิ่มขึ้นในปี 2560 เนื่องจากสัดส่วนของธุรกิจที่เปลี่ยนแปลงไปทำให้จะมีสัดส่วนของงานบริการและงานโครงการที่มีแนวโน้มกำไรที่สูงกว่ากำไรปกติเข้ามาเป็นสัดส่วนที่มากขึ้น

จึงเรียนมาเพื่อทราบ

ขอแสดงความนับถือ



(นายสมบัติ อนันดรัมพร)

ประธานกรรมการและกรรมการผู้จัดการใหญ่