



INTERLINK COMMUNICATION PUBLIC COMPANY LIMITED

48 Interlink Building, Ratchadapisek Road, Huay Khwang, Bangkok 10310
 Tel : 0-2693-1222 (30 lines) Fax : 0-2693-1399
 http://www.interlink.co.th E-mail : info@interlink.co.th

บข. 317/60/ลข

วันที่ 10 สิงหาคม 2560

เรื่อง คำอธิบายและบทวิเคราะห์ของฝ่ายบริหาร ประจำปีไตรมาส 2 ปี 2560

เรียน กรรมการและผู้จัดการตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

บริษัท อินเทอร์เน็ต คอมมูนิเคชั่น จำกัด (มหาชน)

คำอธิบายและบทวิเคราะห์ของฝ่ายบริหาร ประจำปีไตรมาส 2 ปี 2560

บริษัท อินเทอร์เน็ต คอมมูนิเคชั่น จำกัด (มหาชน) ดำเนินธุรกิจ 3 ธุรกิจหลักประกอบด้วย

1. ธุรกิจจัดจำหน่ายสายสัญญาณ (Distribution)
2. ธุรกิจวิศวกรรมโครงการ (Engineering)
3. ธุรกิจโทรคมนาคม (Telecom)

ผลการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทฯ ประจำปีไตรมาส 2 ปี 2560 มีพัฒนาการในการเติบโตที่เพิ่มขึ้นจากปีก่อน และมีแนวโน้มที่เพิ่มขึ้นจากไตรมาส 1 ปี 2560 ตามลำดับ โดยในไตรมาส 2 ปี 2560 บริษัทฯ มีการรับรู้รายได้รวมจำนวน 848.43 ล้านบาท ซึ่งเพิ่มจากปีก่อนที่ 650.75 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 197.68 ล้านบาท คิดเป็นเพิ่มขึ้น 30.38% และเพิ่มขึ้นจากไตรมาส 1 ปี 2560 ที่ 789.09 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 59.34 ล้านบาท คิดเป็นเพิ่มขึ้น 7.52% ซึ่งเป็นผลมาจากการเพิ่มขึ้นของรายได้ทั้ง 3 ธุรกิจหลักของกลุ่มบริษัทฯ ที่มีการเติบโตอย่างต่อเนื่อง

Interlink Group	Q2_2016	Q1_2017	Q2_2017	Growth QoQ	Growth YoY
รายได้จากการขาย	454,937,419	486,417,724	500,620,926	2.92%	10.04%
รายได้จากธุรกิจวิศวกรรม	1,422,550	108,065,245	136,248,652	26.08%	9477.78%
รายได้จากการให้บริการอินเทอร์เน็ตและพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์	109,857,584	130,745,221	142,209,221	8.77%	29.45%
รายได้จากการรับเหมาคัดตั้งวงจรโครงข่าย	78,849,531	50,524,202	56,886,619	12.59%	-27.85%
รายได้สิ้น	5,686,728	13,334,901	12,463,961	-6.53%	119.18%
รวมรายได้	650,753,812	789,087,293	848,429,379	7.52%	30.38%
ต้นทุนจากการขาย	341,726,932	387,780,265	384,109,303	-0.95%	12.40%
ต้นทุนจากธุรกิจวิศวกรรม	1,056,888	88,395,274	120,958,978	36.84%	11344.82%
ต้นทุนจากการให้บริการอินเทอร์เน็ตและพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์	81,529,704	96,522,846	105,083,377	8.87%	28.89%
ต้นทุนจากการรับเหมาคัดตั้งวงจรโครงข่าย	53,361,591	36,074,113	36,847,426	2.14%	-30.95%
ส่วนแบ่งขาดทุนจากเงินลงทุนในการร่วมค้า	-	17,747	-4,154	-123.41%	-100.00%
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร	62,635,122	64,286,862	66,048,762	2.74%	5.45%
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	33,659,124	76,432,358	37,491,753	-50.95%	11.39%
ต้นทุนทางการเงิน	10,714,208	14,263,885	15,733,045	10.30%	46.84%
รวมค่าใช้จ่าย	584,683,569	763,773,350	766,268,490	0.33%	31.06%
กำไรก่อนภาษีเงินได้	66,070,243	25,313,943	82,160,889	224.57%	24.35%
ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	13,457,233	5,918,859	15,857,565	167.92%	17.84%
กำไรสำหรับปี	52,613,010	19,395,084	66,303,324	241.86%	26.02%
กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น	-	-	-	-	-
กำไรสุทธิ-รวมกำไรเบ็ดเสร็จอื่น	52,613,010	19,395,084	66,303,324	241.86%	26.02%
การแบ่งปันกำไรสุทธิ					
- ส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่	52,787,375	12,191,155	56,426,615	362.85%	6.89%
- ส่วนที่เป็นของส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	(174,365)	7,203,929	9,876,709	37.10%	-5764.39%
รวม	52,613,010	19,395,084	66,303,324	241.86%	26.02%
การแบ่งปันกำไรสุทธิ-รวมกำไรเบ็ดเสร็จอื่น					
- ส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่	52,787,375	12,191,155	56,426,615	362.85%	6.89%
- ส่วนที่เป็นของส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	(174,365)	7,203,929	9,876,709	37.10%	-5764.39%
รวม	52,613,010	19,395,084	66,303,324	241.86%	26.02%

รายได้

ธุรกิจจัดจำหน่ายสายสัญญาณ

รายได้จากธุรกิจจัดจำหน่ายสายสัญญาณยังคงมีการเติบโตจากปีก่อนและไตรมาส 1 ปี 2560 โดยในไตรมาส 2 ปี 2560 บริษัทฯ มีการรับรู้รายได้จากการจัดจำหน่ายฯ จำนวน 500.62 ล้านบาท ซึ่งเพิ่มขึ้นจากปีก่อนที่ 454.94 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 45.68 ล้านบาท คิดเป็นการเพิ่มขึ้นที่ 10.04% และเพิ่มขึ้นจากไตรมาส 1 ปี 2560 ที่ 486.42 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 14.20 ล้านบาท คิดเป็นการเพิ่มขึ้นที่ 2.92%

Interlink Group	Q2_2016	Q1_2017	Q2_2017	Growth QoQ	Growth YoY
รายได้จากการขาย	454,937,419	486,417,724	500,620,926	2.92%	10.04%
%GP-Dis	24.88%	20.28%	23.27%	14.77%	-6.48%

ธุรกิจวิศวกรรมโครงการ

รายได้จากธุรกิจวิศวกรรมโครงการเพิ่มขึ้นจากปีก่อนที่ 1.42 ล้านบาท เป็น 136.25 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 134.83 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 9,477% และเพิ่มขึ้นจากไตรมาส 1 ปี 2017 ที่ 108.07 ล้านบาท เป็น 136.25 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 28.18 ล้านบาท คิดเป็น 26.08% โดยเกิดจากโครงการขนาดใหญ่ที่บริษัทขณะการประมูลซึ่งมีรายได้คงค้างรอการรับรู้ (Backlog) ยกมา ณ สิ้นปี 2559 มีมูลค่าอยู่ที่ 1,511.25 ล้านบาท และได้ เริ่มทยอยรับรู้รายได้ใน ปี 2560 ไปบางส่วนโดย ปัจจุบันยอดรายได้คงค้างรอการรับรู้ (Backlog) ณ สิ้นไตรมาส 2 ปี 2560 มีมูลค่าเป็นจำนวน 1,566.45 ล้านบาท และจะทยอยรับรู้ไปตลอดระยะเวลาของการทำงานของแต่ละโครงการซึ่งมีระยะเวลาที่ไม่เท่ากัน ทั้งนี้บริษัทคาดการณ์ว่ารายได้คงค้างรอการรับรู้ (Backlog) ทั้งหมดที่มีอยู่ ณ สิ้นไตรมาส 2 ปี 2560 จะทยอยรับรู้ทั้งหมดภายในปี 2562

Interlink Group	Q2_2016	Q1_2017	Q2_2017	Growth QoQ	Growth YoY
รายได้จากธุรกิจวิศวกรรม	1,422,550	108,065,245	136,248,652	26.08%	9477.78%
%GP-Eng	25.70%	18.20%	11.22%	-38.35%	-56.34%

ธุรกิจโทรคมนาคม

- **รายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจรและพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์**

รายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจรและรายได้จากการให้บริการเช่าพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์ยังคงมีรายได้เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องจากปีก่อน ที่ 109.86 ล้านบาท เป็น 142.21 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจำนวน 32.35 ล้านบาท หรือคิดเป็น 29.45% และมีแนวโน้มเพิ่มขึ้นจากไตรมาส 1 ปี 2560 ที่ 130.75 ล้านบาท เป็น 142.21 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 11.46 ล้านบาท คิดเป็น 8.77% โดยลักษณะของธุรกิจที่มีรายได้เป็นรายได้ต่อเนื่อง และลูกค้าที่มาใช้บริการกับบริษัทมีจำนวนเพิ่มมากขึ้นเรื่อยๆ ทั้งยังสามารถรักษาลูกค้าในปีก่อนไว้ได้ ทำให้รายได้มีลักษณะที่เติบโตอย่างต่อเนื่อง ในส่วนการเติบโตดังกล่าวยังรวมถึงการที่บริษัทมีการรับรู้รายได้ที่ 95% ของการใช้งานพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์ทั้งหมด



INTERLINK COMMUNICATION PUBLIC COMPANY LIMITED

48 Interlink Building, Ratchadapisek Road, Huay Khwang, Bangkok 10310
 Tel : 0-2693-1222 (30 lines) Fax : 0-2693-1399
 http://www.interlink.co.th E-mail : info@interlink.co.th

Interlink Group	Q2_2016	Q1_2017	Q2_2017	Growth QoQ	Growth YoY
รายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจรมือถือและพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์	109,857,584	130,745,221	142,209,221	8.77%	29.45%
รายได้จากการรับเหมาติดตั้งวงจรมือถือ	78,849,531	50,524,202	56,886,619	12.59%	-27.85%
%GP-Telecom Recurring	25.79%	26.17%	26.11%	-0.26%	1.24%
%GP-Telecom Non Recurring	32.32%	28.60%	35.23%	23.17%	8.98%

• รายได้จากการรับเหมาติดตั้งวงจรมือถือ

บริษัทมีการรับรู้รายได้จากการรับเหมาติดตั้งวงจรมือถือลดลงจากปีก่อนที่ 78.85 ล้านบาท เป็น 56.89 ล้านบาท ลดลง 21.96 ล้านบาทหรือคิดเป็น 27.85% และมีแนวโน้มเพิ่มขึ้นเมื่อเทียบกับไตรมาส 1 ปี 2560 ที่ 50.52 ล้านบาท เป็น 56.89 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 6.36 ล้านบาท คิดเป็น 12.59% ถึงแม้ว่าในปีนี้นับบริษัทฯ จะได้รับงานโครงการก่อสร้างเพิ่มขึ้นหลายโครงการ แต่ลักษณะการรับรู้รายได้โครงการขึ้นอยู่กับลักษณะการก่อสร้างในแต่ละโครงการที่แตกต่างกัน ทั้งนี้ส่วนใหญ่รายได้ที่เกิดขึ้นในปีนี้น่ามาจากการรับเหมาติดตั้งโครงข่ายใยแก้วนำแสงให้กับผู้ให้บริการโทรศัพท์มือถือและผู้ให้บริการอินเทอร์เน็ต ซึ่งเป็นการรับรู้รายได้บางส่วนจากสัญญา FTTX ทั้งหมด 180 ล้านบาทและการดำเนินงานในส่วนของการติดตั้งโครงข่ายสำหรับบริการ 4G ซึ่งได้ดำเนินการตั้งแต่ มกราคม 2559 เป็นต้นมา โดยมีจบบัญชีเหลือรายได้จากการติดตั้งโครงข่ายคงค้างรอรับรู้ (Back Log) อีกประมาณ 1,906.03 ล้านบาท

Interlink Group	Q2_2016	Q1_2017	Q2_2017	Growth QoQ	Growth YoY
รายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจรมือถือและพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์	109,857,584	130,745,221	142,209,221	8.77%	29.45%
รายได้จากการรับเหมาติดตั้งวงจรมือถือ	78,849,531	50,524,202	56,886,619	12.59%	-27.85%
%GP-Telecom Recurring	25.79%	26.17%	26.11%	-0.26%	1.24%
%GP-Telecom Non Recurring	32.32%	28.60%	35.23%	23.17%	8.98%

อัตรากำไรขั้นต้น

ธุรกิจจัดจำหน่ายสายสัญญาณ

อัตรากำไรขั้นต้นของธุรกิจจัดจำหน่ายสายสัญญาณลดลงเล็กน้อยจากปีก่อนที่ 24.88% เป็น 23.27% ลดลง 1.61% และมีแนวโน้มเพิ่มขึ้นจากในไตรมาส 1 ปี 2560 ที่ 20.28% เป็น 23.27% เพิ่มขึ้น 2.99% โดยเป็นผลมาจากปัจจัยผลกระทบของอัตราแลกเปลี่ยนที่เริ่มอ่อนตัวลงในปี 2560 เมื่อเทียบกับไตรมาส 4 ของปี 2559 ส่งผลให้อัตรากำไรขั้นต้นมีแนวโน้มเพิ่มขึ้น เพราะต้นทุนในการกักตุนสินค้าที่ลดลงตามอัตราแลกเปลี่ยน

Interlink Group	Q2_2016	Q1_2017	Q2_2017	Growth QoQ	Growth YoY
FINANCIAL RATIO					
%GP-Dis	24.88%	20.28%	23.27%	14.77%	-6.48%



ธุรกิจวิศวกรรมโครงการ

อัตรากำไรขั้นต้นมีการเปลี่ยนแปลงลดลงจากปีก่อนที่ 25.70% เป็น 11.22% ลดลง 14.48% และมีการปรับตัวลดลงจากในไตรมาส 1 ปี 2560 ที่ 18.20% เป็น 11.22% ลดลง 6.98% ทั้งนี้เนื่องจากโครงการที่รับรู้รายได้ในปีก่อนเป็นโครงการต่อเนื่องจากโครงการ Submarine ซึ่งเป็นการจัดหา Spare part ส่งผลทำให้กำไรขั้นต้นสูงกว่าโครงการปกติ แต่โครงการปัจจุบันเริ่มต้นจากงานก่อสร้างจึงมีอัตรากำไรขั้นต้นที่แตกต่างกัน

Interlink Group	Q2_2016	Q1_2017	Q2_2017	Growth QoQ	Growth YoY
FINANCIAL RATIO					
%GP-Eng	% 25.70%	18.20%	11.22%	-38.35%	-56.34%

ธุรกิจโทรคมนาคม

- อัตรากำไรขั้นต้นจากการให้บริการให้เช่าวงจรและพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์เพิ่มขึ้นจากปีก่อน ที่ 25.79% เป็น 26.11% เพิ่มขึ้น 0.32% สืบเนื่องมาจากการในปี 2560 บริษัทสามารถใช้ประโยชน์จากโครงข่ายได้เพิ่มขึ้น และธุรกิจดาต้าเซ็นเตอร์ที่มีการใช้ประโยชน์จากอัตราการใช้งานเพิ่มขึ้นเป็นร้อยละ 95
- อัตรากำไรขั้นต้นจากการรับเหมาติดตั้งวงจรโครงข่ายเพิ่มขึ้นจากปีก่อน ที่ 32.32% เป็น 35.23% เพิ่มขึ้น 2.91% เนื่องจากลักษณะของงานรับเหมาติดตั้งวงจรมีความแตกต่างกัน และในไตรมาสปี 2560 บริษัทฯ มีโครงการใหม่ซึ่งมีอัตรากำไรขั้นต้นที่ค่อนข้างสูง

Interlink Group	Q2_2016	Q1_2017	Q2_2017	Growth QoQ	Growth YoY
FINANCIAL RATIO					
%GP-Telecom Recurring	% 25.79%	26.17%	26.11%	-0.26%	1.24%
%GP-Telecom Non Recurring	% 32.32%	28.60%	35.23%	23.17%	8.98%

อัตรากำไรขั้นต้นของกลุ่มบริษัท

มีอัตรากำไรขั้นต้นลดลงเล็กน้อยจากปีก่อนที่ 25.95% เป็น 22.60% ลดลง 3.35% และมีแนวโน้มที่เพิ่มขึ้นจากไตรมาส 1 ปี 2560 ที่ 21.52% เป็น 22.60% เพิ่มขึ้น 1.08% ซึ่งปัจจัยส่วนใหญ่จะเป็นไปตามอัตรากำไรขั้นต้นของธุรกิจจัดจำหน่ายฯ ซึ่งเมื่อคิดตามน้ำหนักของยอดขายในธุรกิจจัดจำหน่ายฯ แล้วทำให้เป็นตัวกำหนดอัตรากำไรขั้นต้นของกลุ่มบริษัท

Interlink Group	Q2_2016	Q1_2017	Q2_2017	Growth QoQ	Growth YoY
FINANCIAL RATIO					
%GP- Average	% 25.95%	21.52%	22.60%	5.02%	-12.89%

อัตรากำไรก่อนภาษี ดอกเบี้ยและค่าเสื่อมราคา (EBITDA)

อัตรากำไรก่อนภาษี ดอกเบี้ยและค่าเสื่อมราคา มีอัตราลดลงเล็กน้อยจากปีก่อนที่ 17.06% เป็น 16.71% ลดลง 0.35% และมีแนวโน้มเพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญเมื่อเทียบกับไตรมาส 1 ปี 2560 ที่ 10.31% เป็น 16.71% เพิ่มขึ้น 6.40% เนื่องจาก ในไตรมาส 1 ปี 2560 มีค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับภานาเข้าจากกรมศุลกากรจำนวน 34 ล้านบาท จึงทำให้อัตรากำไรก่อนภาษี ดอกเบี้ยและค่าเสื่อมราคา ลดลง ทั้งนี้หากไม่นับรวมค่าใช้จ่ายพิเศษดังกล่าวจะพบว่าบริษัทยังคงรักษาอัตรากำไรก่อนภาษี ดอกเบี้ยและค่าเสื่อมราคาให้อยู่ในเกณฑ์ปกติของบริษัทได้

Interlink Group	Q2_2016	Q1_2017	Q2_2017	Growth QoQ	Growth YoY
EBIDA	17.06%	10.31%	16.71%	62.15%	-2.05%

กำไรสำหรับปี (NI)

อัตรากำไรจากการดำเนินงานในปี 2560 มีอัตราลดลงจากปีก่อน ที่ 8.11% เป็น 6.65% หรือลดลง 1.46% ส่วนใหญ่เป็นผลมาจากการแบ่งสัดส่วนกำไรของผู้ถือหุ้นใหญ่ในผลกำไรของบริษัทที่ย่อยที่ลดลง ซึ่งเป็นผลมาจากการนำบริษัทย่อยเข้าไปจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ในช่วงไตรมาส 3 ปี 2559 อย่างไรก็ตามกำไรสำหรับปีสุทธิก่อนจัดสรรกำไร มีการเติบโตที่สูงขึ้นจากปีก่อนที่ 52.61 ล้านบาท เป็น 66.30 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 13.69 ล้านบาท ซึ่งเพิ่มขึ้นตามการเติบโตของ 3 ธุรกิจหลักของกลุ่มบริษัท และเมื่อเปรียบเทียบอัตรากำไรจากการดำเนินงานในไตรมาส 2 ปี 2560 กับไตรมาส 1 ปี 2560 พบว่ามีแนวโน้มเพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญจากไตรมาส 1 ปี 2560 ที่ 1.54% เป็น 6.65% เพิ่มขึ้น 5.11% โดยเกิดจากในไตรมาส 1 ปี 2560 มีค่าใช้จ่ายพิเศษ จึงทำให้อัตรากำไรจากการดำเนินงานลดลงดังกล่าว ทั้งนี้หากไม่นับรวมค่าใช้จ่ายพิเศษดังกล่าวจะพบว่าบริษัทยังคงรักษาอัตรากำไรจากการดำเนินงานให้อยู่ในเกณฑ์ปกติของบริษัท

Interlink Group	Q2_2016	Q1_2017	Q2_2017	Growth QoQ	Growth YoY
% NI-จากการดำเนินงานส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่	8.11%	1.54%	6.65%	331.82%	-18.00%

หนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (D/E)

ถึงแม้บริษัทจะมีการลงทุนขยายโครงข่ายที่เพิ่มมากขึ้น แต่บริษัทยังคงรักษาสัดส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้นให้อยู่ในอัตราควบคุมที่ต่ำกว่า 1.7 เท่า โดยในปี 2560 อัตราส่วนหนี้สินต่อผู้ถือหุ้นอยู่ที่ 0.89 เท่า ทั้งนี้เป็นผลสืบเนื่องมาจากการใช้คืนเงินกู้บางส่วนของบริษัทย่อย อินเทอร์เน็ต เทเลคอม จำกัด มหาชน ด้วยเช่นกัน

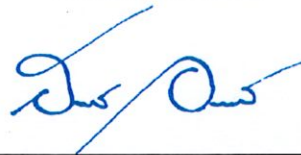
Interlink Group	YE_2016	Q2_2017	Growth YoY
อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น(D/E)	0.78	0.89	14.03%

มุมมองของผู้บริหารต่อแนวโน้มและกลยุทธ์ ในปี 2560

- ธุรกิจจัดจำหน่ายสายสัญญาณ มีแนวโน้มรายได้ที่มั่นคง อันเนื่องมาจากบริษัทมีรายได้จากธุรกิจจัดจำหน่ายที่เติบโตปกติประกอบกับเทคโนโลยีที่เปลี่ยนผ่านจากสายทองแดงไปเป็นสายใยแก้วนำแสงที่มากขึ้น รวมถึงการลงทุนของผู้ให้บริการโทรศัพท์เคลื่อนที่และโครงการที่เกี่ยวข้องกับ Digital Economy จะส่งผลให้ภาพรวมตลาดมีการเติบโตได้มากกว่าปกติ ซึ่งปัจจุบันบริษัทได้เห็นถึงปริมาณความต้องการสายใยแก้วนำแสงเติบโตสูงขึ้นอย่างมากทุกปีและได้มีการเตรียมความพร้อมทั้งเรื่องของสินค้าที่นำเสนอต่อลูกค้า ดันทุนที่ได้มีการหารือและปรับฐานราคากับเจ้าของแบรนด์ และหารือถึงเรื่องปริมาณการผลิตที่จะรองรับการจัดจำหน่ายที่เติบโตสูงขึ้นอีกด้วย ทั้งนี้หากไม่นับรวมค่าใช้จ่ายพิเศษที่เกิดขึ้นในไตรมาสที่ 1 ปี 2560 แล้วนั้นบริษัทยังสามารถดำเนินธุรกิจได้อย่างเป็นปกติและมีแนวโน้มการเติบโตทั้งปีเป็นไปตามทิศทางของตลาดสายสัญญาณ
- ธุรกิจวิศวกรรมโครงการ ทางผู้บริหารมีมุมมอง ที่จะมุ่งหารายได้เพิ่มเติมจากโครงการประมูลต่างๆในอนาคต เช่น โครงการสายใต้น้ำ และโครงการสายใต้ดิน เป็นต้น โดยในปัจจุบันบริษัทได้เข้าประมูลงานและชนะการประมูลงานมา โดยมีรายได้โครงการรองรับตลอดระยะเวลา 3 ปี นับจาก สิ้นไตรมาส 2 ปี 2560 กว่า 1,566.45 ล้านบาท ซึ่งบางส่วนได้เริ่มดำเนินการและรับรู้รายได้ตามขั้นตอนความสำเร็จของงานไปบ้างแล้วในปี 2560 ทั้งนี้ยังมีอีกหลายโครงการที่อยู่ระหว่างรอพิจารณาและระหว่างรอการประกาศออกประมูล เช่น โครงการสายใต้น้ำ โครงการสายใต้ดิน และอื่นๆ ซึ่งคาดว่าจะบริษัทจะเข้าไปมีส่วนร่วมและดำเนินงานหากชนะการประมูลต่อไป
- ธุรกิจโทรคมนาคม มีแนวโน้มรายได้ที่เพิ่มสูงขึ้นจากปริมาณการใช้งานของลูกค้าเช่าวงจรและเช่าพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์ที่จะรับรู้รายได้จากการให้บริการที่ 95% ตั้งแต่ต้นปีรวมถึงการติดตั้งโครงการจากการรับเหมาติดตั้งโครงข่ายใยแก้วนำแสงให้กับผู้ให้บริการโทรศัพท์มือถือและผู้ให้บริการอินเทอร์เน็ตอีกทั้งโครงการของทางภาครัฐอีกหลายโครงการที่สามารถเข้าร่วมได้ อีกทั้งยังมีการเพิ่มปริมาณการใช้งาน Utilization ของโครงข่ายเพื่อให้เกิดผลประโยชน์สูงสุด ซึ่งปัจจุบันมีอัตราการใช้งานอยู่เพียงแค่ 20% เนื่องจากประสิทธิภาพที่สูงของเทคโนโลยีที่บริษัทได้ลงทุนไปก่อนหน้านี้โดยเร่งหาลูกค้าที่มีสาขาทั่วประเทศตามพื้นที่ให้บริการของบริษัทฯ เข้ามาใช้งานเพิ่มขึ้นอยู่โดยตลอด
- กำไรก่อนภาษี ดอกเบี้ยและค่าเสื่อมราคา มีแนวโน้มเพิ่มสูงขึ้น อันเนื่องมาจากรายได้การให้บริการเพิ่มสูงขึ้นซึ่งส่งผลให้EBITDAเพิ่มสูงขึ้น โดยเป็นผลมาจากสัดส่วนที่มากขึ้นของธุรกิจให้บริการ
- กำไรสำหรับปียังคงมีทิศทางที่ดีขึ้นในปี 2560 เนื่องจากสัดส่วนของธุรกิจที่เปลี่ยนแปลงไปทำให้จะมีสัดส่วนของงานบริการและงานโครงการที่มีแนวโน้มกำไรที่สูงกว่ากำไรปกติเข้ามาเป็นสัดส่วนที่มากขึ้น และความชัดเจนของโครงการด้านวิศวกรรมที่มีรายได้รองรับที่ชัดเจนมากกว่าปี 2559

จึงเรียนมาเพื่อทราบ

ขอแสดงความนับถือ



(นายสมบัติ อนันตรัมพร)

ประธานกรรมการและกรรมการผู้จัดการใหญ่