



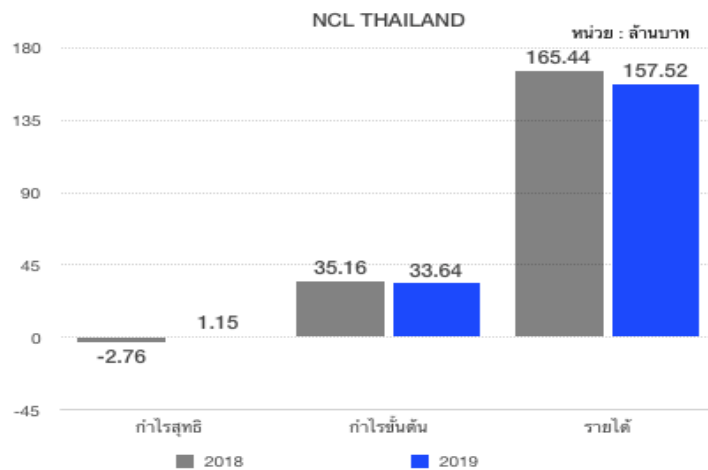
ที่ NCL-M 10/62

วันที่ 14 พฤษภาคม 2562

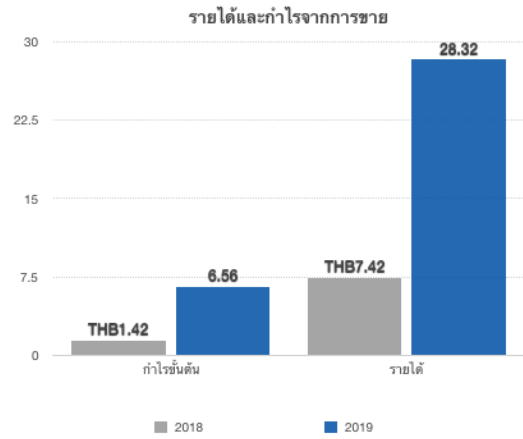
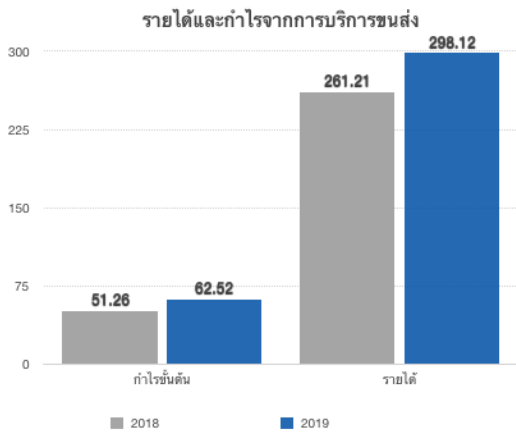
เรื่อง คำอธิบายและวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการของ บริษัท เอ็นซีแอล อินเตอร์เนชั่นแนล โลจิสติกส์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย สำหรับงวด 3 เดือน สิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2562 เปลี่ยนแปลงเกินกว่าร้อยละ 20

เรียน กรรมการผู้จัดการ
ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

บริษัท เอ็นซีแอล อินเตอร์เนชั่นแนล โลจิสติกส์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย (“บริษัทฯ”) ขอชี้แจงคำอธิบายและวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ โดยพิจารณาจากงบการเงินของบริษัทฯ สำหรับงวด 3 เดือน สิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2562

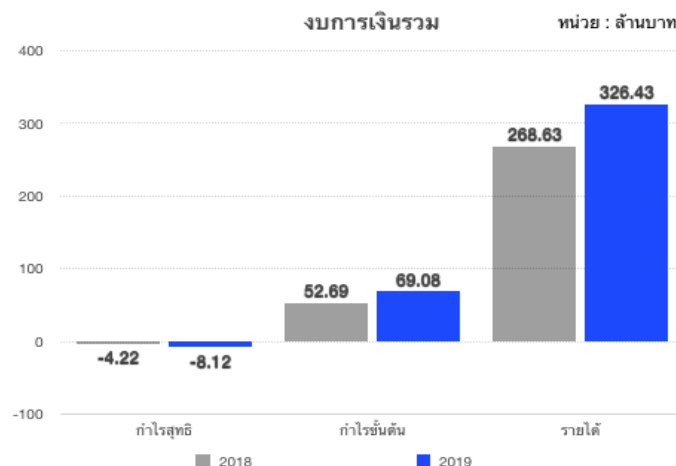


งบการเงินเฉพาะกิจการสำหรับงวด 3 เดือน สิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2562 มีกำไรสุทธิ 1.15 ล้านบาท ซึ่งดีขึ้นจากงวดเดียวกันปีก่อนที่มีผลขาดทุนสุทธิจำนวน 2.76 ล้านบาท เนื่องจากบริษัทฯ มีรายได้ค่าที่ปรึกษาเพิ่มขึ้น 2.63 ล้านบาท จากการทำบริการให้คำปรึกษาเกี่ยวกับการดำเนินงานขนส่งในประเทศ แม้ว่ารายได้ค่าบริการขนส่งจะลดลงจากปีก่อนเล็กน้อย ทำให้กำไรขั้นต้นลดลงจากปีงวดเดียวกันปีก่อนประมาณ 1.52 ล้านบาท แต่บริษัทฯ ยังคงมีกำไรสุทธิสำหรับงวดโดยเพิ่มขึ้นจากปีก่อนร้อยละ 141.41



งบการเงินรวม กลุ่มบริษัทฯ มีรายได้จากการให้บริการขนส่ง สำหรับงวด 3 เดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2562 เท่ากับ 298.12 ล้านบาท ซึ่งเพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันปีก่อน 36.91 ล้านบาท หรือร้อยละ 14.13 ส่งผลให้กลุ่มบริษัทฯ มีกำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้น 11.26 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 21.96 เนื่องจากในปี 2562 มีผลประกอบการของบริษัทย่อยที่จัดตั้งเพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันปีก่อน จำนวน 5 บริษัท ในประเทศสหรัฐอเมริกา ประเทศเวียดนาม ประเทศอินโดนีเซีย เมืองชิงเต่า และเมือง닝โบ ประเทศจีน มีรายได้รวม 43.32 ล้านบาท ส่งผลให้มีกำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้น 8.60 ล้านบาท ประกอบกับบริษัทย่อย แอล จี คอนเทนเนอร์ โลกประเทศสิงคโปร์ซึ่งเป็นบริษัทย่อยที่เปิดใหม่เพื่อดำเนินธุรกิจเป็นตัวการในการขนส่งโดยมีผู้คอนเทนเนอร์เป็นของตนเอง ซึ่งเดิมอยู่ภายใต้การดำเนินงานของบริษัทย่อยประเทศไทย ส่วนบริษัทย่อยในประเทศไทย จะมีรายได้และต้นทุนเฉพาะส่วนที่รับเป็นตัวแทน และกิจกรรมขนส่งในประเทศเท่านั้น เมื่อนำรายได้ของทั้ง 2 บริษัทรวมกัน เปรียบเทียบกับปีก่อน มีรายได้และต้นทุนลดลง แต่กำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้น 2.41 ล้านบาท เนื่องจากบริษัทสามารถบริหารจัดการผู้คอนเทนเนอร์หมุนเวียนได้ดีขึ้น

กลุ่มบริษัทฯ มีรายได้จากการขาย สำหรับงวด 3 เดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2562 เท่ากับ 28.32 ล้านบาท เกิดจากบริษัทย่อย บริษัท เกรซ วอเตอร์ เมด จำกัด (“GWM”) ดำเนินธุรกิจผลิตและจำหน่ายน้ำยาล้างไตและเวชภัณฑ์ต่าง ๆ ซึ่งเพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันปีก่อน 20.90 ล้านบาท หรือร้อยละ 281.63 ส่งผลให้กลุ่มบริษัทฯ มีกำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้น 5.14 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 362.18 เนื่องจาก บริษัท GWM เป็นบริษัทย่อยของกลุ่มบริษัทตั้งแต่เดือนมีนาคม 2561 ผลประกอบการจึงนำมารวมในงบการเงินรวมสำหรับงวด 3 เดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2561 ได้เพียงเดือนเดียว แต่ในปีนี้มีผลประกอบการทั้ง 3 เดือนรวมอยู่ในงบการเงินรวม ประกอบกับยอดขายน้ำยาและเวชภัณฑ์ต่าง ๆ ที่เพิ่มขึ้นมาก เนื่องจากบริษัทเป็นที่รู้จักมากขึ้นและสามารถขยายฐานลูกค้าได้เพิ่มขึ้นมากซึ่งส่งผลให้มีกำไรสุทธิตามสัดส่วนที่บริษัทถือหุ้น จำนวน 1.04 ล้านบาท



เมื่อรวมรายได้ทั้งสองเข้าด้วยกันส่งผลให้กลุ่มบริษัทมีรายได้รวม 326.43 ล้านบาท ซึ่งเพิ่มขึ้นจากปีก่อนร้อยละ 21.52 และมีกำไรขั้นต้นรวม 69.08 ล้านบาท ซึ่งเพิ่มขึ้นจากปีก่อนร้อยละ 31.11

ผลประกอบการสำหรับงวด 3 เดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2562 กลุ่มบริษัทฯ มีขาดทุนสุทธิ 8.12 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 2.49 ของรายได้จากการให้บริการและรายได้จากการขาย เนื่องจาก

1. มีค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารเพิ่มขึ้นรวม 16.86 ล้านบาท จากค่าใช้จ่ายของบริษัทย่อยที่เพิ่มขึ้นจากปีก่อน 5 บริษัท รวม 9.52 ล้านบาทเนื่องจากอยู่ในช่วงเริ่มต้น และขยายงาน มีค่าใช้จ่ายของ GWM ที่เพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันปีก่อน 2.92 ล้านบาท และค่าใช้จ่ายของบริษัทย่อย NCL Singapore เพิ่มขึ้น 1.92 ล้านบาท เนื่องจากขยายงานส่วน LCL ทำให้มีพนักงานเพิ่มขึ้น และมีการย้ายสำนักงานเพื่อรองรับการขยายงานทำให้มีค่าใช้จ่ายในการย้ายและตัดจำหน่ายส่วนปรับปรุงสำนักงานเดิมทั้งนี้บริษัทฯ คาดหวังว่าภายหลังจากการดำเนินงานของบริษัทย่อยเต็มกำลังตามเป้าหมายแล้วจะส่งผลให้กลุ่มบริษัท มีผลประกอบการที่ดียิ่งขึ้นตามลำดับ
2. ค่าใช้จ่ายอื่นเพิ่มขึ้นจากปีก่อนทั้งจำนวนคือ 7.45 ล้านบาท เกิดจาก
 - บริษัท เอสเอสเค อินเตอร์ โลจิสติกส์ จำกัด (“SSK”) ซึ่งเป็นบริษัทย่อย คีรณผสมปูน จำนวน 10 คัน ที่อยู่ภายใต้สัญญาเช่าทางการเงินให้บริษัทลิสซิ่ง เนื่องจากบริษัทย่อยต้องการปรับโครงสร้างธุรกิจโดยเน้นทำธุรกิจขนส่งในส่วนที่มีความชำนาญเป็นหลัก จึงได้ตัดจำหน่ายรถผสมปูนทั้งหมดออกจากบัญชีทรัพย์สิน และหนี้สินภายใต้สัญญาเช่าทางการเงิน ทำให้มีผลขาดทุนจากการตัดจำหน่าย 2.60 ล้านบาท และรับรู้ผลขาดทุนจากการตัดจำหน่ายเพิ่มเติมในงบการเงินรวม 3.50 ล้านบาท ซึ่งเป็นผลมาจากรถดังกล่าวแสดงมูลค่ายุติธรรมสูงกว่ามูลค่าตามบัญชี ณ วันที่รวมธุรกิจ
 - บริษัท เอสเอสเค อินเตอร์ โลจิสติกส์ จำกัด (“SSK”) โอนสินทรัพย์เป็นสินทรัพย์รอการขาย สำหรับรถหัวลากหางพ่วงที่ SSK ใช้ไม่เต็มประสิทธิภาพ ซึ่งมีมูลค่าตามบัญชี สูงกว่ามูลค่ายุติธรรม จึงทำให้เกิดผลขาดทุนจากการด้อยค่าจำนวน 1.40 ล้านบาท บริษัทจะทำการขายเพื่อลดภาระค่าใช้จ่ายของบริษัท ที่เกิดจากการใช้รถไม่เต็มที่ ซึ่งฝ่ายบริหารเล็งเห็นแล้วว่าหากดำเนินการขายจะก่อให้เกิดภาวะต้นทุน และผลเสียหายแก่บริษัทในอนาคต

ขอแสดงความนับถือ

(นายกิตติ พัวถาวรสกุล, นางสาวเนติรัตน์ สังข์งาม)