



บริษัท บางจาก คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน)

คำอธิบายและวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ

สำหรับผลการดำเนินงานไตรมาส 1 / 2563



สารบัญ

03

บทสรุปผู้บริหาร และแนวทางการบริหารจัดการเพื่อลดผลกระทบจากสถานการณ์การแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19

08

งบกำไรขาดทุน

10

ผลการดำเนินงาน

10 - กลุ่มธุรกิจโรงกลั่นและการค้าน้ำมัน

14 - กลุ่มธุรกิจการตลาด

16 - กลุ่มธุรกิจพลังงานไฟฟ้า

18 - กลุ่มธุรกิจผลิตภัณฑ์ชีวภาพ

20 - กลุ่มธุรกิจทรัพยากรธรรมชาติ

21

งบแสดงฐานะทางการเงิน

23

งบกระแสเงินสด

24

อัตราส่วนทางการเงิน

26

บัญชีเพื่อสิ่งแวดล้อมและสังคม



บทสรุปผู้บริหาร

สรุปผลการดำเนินงานไตรมาส 1 สิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2563 ของบริษัทฯ และบริษัทย่อย

หน่วย: ล้านบาท	Q1/2563	Q4/2562	QoQ	Q1/2562	YoY
รายได้รวม	43,070	50,146	-14%	45,535	-5%
Accounting EBITDA	(2,546)	2,420	-205%	1,959	-230%
กลุ่มธุรกิจโรงกลั่นและการค้าน้ำมัน ^{1/}	(2,590)	1,073	-341%	517	-601%
กลุ่มธุรกิจตลาด ^{2/}	81	359	-78%	612	-87%
กลุ่มธุรกิจพลังงานไฟฟ้า ^{3/}	770	795	-3%	736	5%
กลุ่มธุรกิจผลิตภัณฑ์ชีวภาพ ^{4/}	510	374	36%	194	162%
กลุ่มธุรกิจทรัพยากรธรรมชาติ ^{5/}	(1,227)	(57)	N/A	(18)	N/A
อื่นๆ ^{6/}	(90)	(124)	27%	(82)	-10%
กำไรสุทธิส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่	(4,661)	620	-852%	214	N/A
กำไรต่อหุ้น (บาท)	(3.49)	0.38		0.16	

หมายเหตุ: 1/ หมายถึง ธุรกิจโรงกลั่นของบริษัท บางจากฯ บริษัท BCP Trading Pte. Ltd. และส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนในบริษัทร่วม
 2/ หมายถึง ธุรกิจการตลาดของบริษัท บางจากฯ บริษัท บางจากอินเนท จำกัด และบริษัท บางจาก รีเทล จำกัด และส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนในบริษัทร่วม
 3/ หมายถึง ธุรกิจพลังงานไฟฟ้าของบริษัท บีซีพี จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย และส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนในบริษัทร่วม
 4/ หมายถึง ธุรกิจผลิตภัณฑ์ชีวภาพของบริษัท บีซีไอ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย และส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนในบริษัทร่วม
 5/ หมายถึง ธุรกิจทรัพยากรธรรมชาติของ กลุ่ม NIDO Petroleum Pty. Ltd., BCP Energy International Pte. Ltd., BCP Innovation Pte. Ltd., BCPR Co., Ltd. และส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนในบริษัทร่วม
 6/ หมายถึง รายการอื่นๆ และรายการระหว่างกัน

สำหรับผลการดำเนินงาน Q1/2563 บริษัท บางจาก คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) (“บริษัทฯ”) และบริษัทย่อย ได้รับผลกระทบจากการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 ที่ส่งผลกระทบต่อทั่วโลกเป็นวงกว้าง กิจกรรมทางเศรษฐกิจชะลอตัวอย่างมีนัยสำคัญ ซึ่งเป็นปัจจัยกดดันราคาน้ำมันดิบและน้ำมันสำเร็จรูปให้ปรับตัวลดลง เนื่องจากอุปสงค์การใช้ น้ำมันเชื้อเพลิงทั่วโลกลดลง ประกอบกับการประชุมกลุ่มประเทศผู้ส่งออกน้ำมัน (โอเปก) และพันธมิตร ไม่สามารถบรรลุข้อตกลงเรื่องลดการผลิตน้ำมันได้ กดดันราคาน้ำมันดิบในตลาดโลกปรับลดลงอย่างรุนแรงในช่วงปลายไตรมาส ราคาน้ำมันดิบดูไบเฉลี่ย Q1/2563 อยู่ที่ 50.41 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล ลดลง 11.63 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล หรือลดลงเกือบ 20% จากไตรมาสก่อนหน้า นอกจากนี้การแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 ในประเทศไทย ทำให้ความต้องการใช้น้ำมันลดลง โดยเฉพาะอุตสาหกรรมการท่องเที่ยว และสายการบินที่ต้องหยุดให้บริการ รวมถึงการประกาศภาวะฉุกเฉินและมาตรการเว้นระยะห่างทางสังคม ส่งผลให้ผลประกอบการของทั้งอุตสาหกรรมโรงกลั่นน้ำมันปรับตัวลดลง โดยบริษัทฯ และบริษัทย่อย มีรายได้จากการขายและการให้บริการ 43,070 ล้านบาท (-14% QoQ, -5% YoY) มี EBITDA -2,546 ล้านบาท (-205% QoQ, -230% YoY) แต่มี Operating EBITDA 1,173 ล้านบาท โดยมี Inventory Loss 3,434 ล้านบาท (รวมขาดทุนจากการปรับมูลค่าสินค้าคงเหลือ (NRV) 1,689 ล้านบาท) และเนื่องจากสถานการณ์ราคาน้ำมันดิบที่ปรับตัวลดลงอย่างมาก ทำให้มีการบันทึกขาดทุนจากการด้อยค่าสินทรัพย์ของธุรกิจสำรวจและผลิตปิโตรเลียม จำนวน 1,366 ล้านบาท ส่งผลให้ไตรมาสนี้มีขาดทุนสุทธิ 4,316 ล้านบาท โดยเป็น **ขาดทุนสุทธิส่วนของบริษัทใหญ่ 4,661 ล้านบาท** คิดเป็น **ขาดทุนต่อหุ้น 3.49 บาท** โดยมีผลการดำเนินงานในแต่ละกลุ่มธุรกิจเป็นดังนี้

หมายเหตุ: Operating EBITDA คือ EBITDA ที่ไม่รวมรายการ Inventory Gain/Loss (net NRV) รายการพิเศษ และกำไร(ขาดทุน)จากสัญญาซื้อขายต่างประเทศส่วนหน้า

กลุ่มธุรกิจโรงกลั่นและการค้าน้ำมัน มีค่าการกลั่นพื้นฐาน 2.87 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล ค่าการกลั่นยังอยู่ในระดับต่ำ เนื่องจากส่วนต่างราคาน้ำมันสำเร็จรูปและน้ำมันดิบอ้างอิงในผลิตภัณฑ์ส่วนใหญ่ปรับตัวลดลงค่อนข้างมาก จากความต้องการใช้น้ำมันทั่วโลกลดลงอย่างรุนแรง จากการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 ประกอบกับความต้องการใช้น้ำมันในประเทศที่ลดลงทำให้โรงกลั่นต้องปรับลดกำลังการผลิตมาอยู่ในระดับที่เหมาะสม โดยมีอัตราการผลิตเฉลี่ย 104.3 พันบาร์เรลต่อวัน หรือคิดเป็น 87% ของกำลังการผลิตรวมของโรงกลั่น และจากการที่ราคาน้ำมันดิบปรับลดลงอย่างมากในไตรมาสนี้ ธุรกิจโรงกลั่นมี Inventory Loss



2,774 ล้านบาท (รวมขาดทุนจากการปรับมูลค่าสินค้าคงเหลือ (NRV)) ทำให้ธุรกิจโรงกลั่นมีผลการดำเนินงานปรับลดลงค่อนข้างมาก ในส่วนของธุรกิจการค้าน้ำมันโดยบริษัท BCP Trading จำกัด มีปริมาณการค้าและธุรกรรมการซื้อขายน้ำมันดิบและผลิตภัณฑ์เพิ่มขึ้น จากการเดินหน้าขยายธุรกรรมการค้ากับคู่ค้าและผลิตภัณฑ์ใหม่เพิ่มขึ้นต่อไปตามแผนกลยุทธ์การขยายธุรกิจของบริษัท

กลุ่มธุรกิจการตลาด ปริมาณการจำหน่ายรวมของธุรกิจการตลาดลดลง 6% YoY และ 13% QoQ โดยส่วนใหญ่ลดลงจากการจำหน่ายน้ำมันผ่านตลาดอุตสาหกรรม เนื่องจากสภาวะการแข่งขันในตลาดอุตสาหกรรมที่ค่อนข้างสูง และในช่วงไตรมาส 4 เป็นช่วง High Season ของการใช้ น้ำมัน อีกทั้งในช่วงปลายไตรมาสได้รับผลกระทบจากการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 ทำให้ความต้องการใช้น้ำมันลดลง ในไตรมาสนี้บริษัทฯ ได้มีการจำหน่ายน้ำมันดีเซล B10 ในสถานีบริการน้ำมันทั่วประเทศและได้จัดกิจกรรมการตลาดเพื่อสร้างความรับรู้ในคุณภาพน้ำมันดีเซล B10 อย่างต่อเนื่อง โดยในช่วงสถานการณ์การระบาดของไวรัส COVID-19 สถานีบริการน้ำมันบางจาก มีมาตรการดูแลความสะอาดอย่างเคร่งครัดและให้พนักงานหน้าลานทุกคนใส่หน้ากากอนามัย เพื่อเพิ่มความเชื่อมั่นต่อผู้ที่เข้ามาใช้บริการ บริษัทฯ ยังคงมีส่วนแบ่งการตลาดด้านปริมาณการจำหน่ายน้ำมันผ่านสถานีบริการเติบโตรวดต่อเนื่อง โดยส่วนแบ่งการตลาดสะสมเดือนมกราคม - กุมภาพันธ์ 2563 อยู่ที่ 15.9% (ตามข้อมูลกรมธุรกิจพลังงาน) อีกทั้งมีการขยายจำนวนสถานีบริการควบคู่ไปกับการพัฒนาและขยายธุรกิจ Non-Oil โดยมีจำนวนสถานีบริการน้ำมัน ณ สิ้น Q1/2563 ทั้งสิ้น 1,204 สาขา ทั้งนี้ค่าการตลาดสุทธิปรับเพิ่มขึ้น เนื่องจากราคาน้ำมันในตลาดโลกปรับลดลง ส่งผลให้บริษัทฯ สามารถกำหนดราคาขายปลีกหน้าสถานีบริการได้เหมาะสมกับต้นทุนผลิตภัณฑ์ แต่ในไตรมาสนี้มี Inventory Loss จำนวน 591 ล้านบาท (รวมขาดทุนจากการปรับมูลค่าสินค้าคงเหลือ (NRV)) ที่กระทบต่อผลการดำเนินงานโดยรวม

กลุ่มธุรกิจพลังงานไฟฟ้า มีปริมาณการจำหน่ายไฟฟ้ารวมเพิ่มขึ้น 48% YoY เนื่องจากการเข้าลงทุนโรงไฟฟ้าพลังงานน้ำในประเทศลาว โครงการ “Nam San 3A” เมื่อเดือนกันยายน 2562 และโครงการ “Nam San 3B” เมื่อเดือนกุมภาพันธ์ 2563 และการเปิดดำเนินการเชิงพาณิชย์ของโรงไฟฟ้าพลังงานลมในประเทศไทย “ลมูลกอร์” แต่ปริมาณการจำหน่ายไฟฟ้ารวมลดลง 23% QoQ โดยหลักมาจากการจำหน่ายไฟฟ้าพลังงานน้ำในประเทศลาวลดลง เนื่องจากในปีนี้เป็นช่วงฤดูฝนที่มากผิดปกติ นอกจากนี้โครงการผลิตไฟฟ้าจากเซลล์แสงอาทิตย์ทั้งในประเทศไทยและญี่ปุ่นมีปริมาณการจำหน่ายไฟฟ้าลดลง โดยประเทศไทยมีสาเหตุจากความเข้มงวดปล่อยปรับลดลง ในขณะที่ประเทศญี่ปุ่นได้รับผลกระทบจากการหยุดรับซื้อไฟฟ้า (Curtailment) จากการไฟฟ้าประเทศญี่ปุ่น ทั้งนี้ในไตรมาสนี้รับรู้ส่วนแบ่งกำไรจากธุรกิจร่วม 91 ล้านบาท แบ่งเป็นส่วนแบ่งกำไรจากธุรกิจผลิตไฟฟ้าพลังงานลม ในประเทศฟิลิปปินส์ 24 ล้านบาทและส่วนแบ่งกำไรจากธุรกิจผลิตไฟฟ้าพลังงานความร้อนใต้พิภพ ในประเทศอินโดนีเซีย 67 ล้านบาท

กลุ่มธุรกิจผลิตภัณฑ์ชีวภาพ โดย**ธุรกิจผลิตและจำหน่ายไบโอดีเซล** ผลการดำเนินงานปรับตัวดีขึ้นทั้ง YoY และ QoQ จากราคาขายผลิตภัณฑ์ B100 ที่ปรับขึ้นค่อนข้างมาก จากมาตรการต่างๆของภาครัฐในการส่งเสริมการใช้ B100 ในภาคพลังงานอย่างการกำหนดให้น้ำมันดีเซล B10 เป็นน้ำมันเกรดหลัก และน้ำมันดีเซล B7 และ B20 เป็นเกรดทางเลือก ถึงแม้ปริมาณการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ B100 จะลดลง จากปัจจัยด้านฤดูกาลและการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 ที่ส่งผลต่อปริมาณความต้องการใช้น้ำมันไบโอดีเซลในช่วงปลายไตรมาส แต่จากราคาขายเฉลี่ยผลิตภัณฑ์ B100 ที่ปรับตัวสูงขึ้น ประกอบกับความสามารถในการบริหารจัดการต้นทุนวัตถุดิบ ทำให้กำไรขั้นต้นปรับตัวดีขึ้น **ธุรกิจผลิตและจำหน่ายเอทานอล** มีรายได้ลดลงจากปริมาณการจำหน่ายที่ลดลง YoY และ QoQ โดยหลักเกิดจากการแข่งขันของธุรกิจเอทานอลที่ค่อนข้างสูง จากการผลิตเอทานอลรวมของประเทศเพิ่มขึ้น 4% QoQ ประกอบกับการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 ส่งผลต่อปริมาณความต้องการใช้น้ำมันแก๊สโซฮอล์ที่ลดลง ขณะที่ราคาขายเฉลี่ยผลิตภัณฑ์เอทานอลปรับตัวสูงขึ้นตามราคาต้นทุนวัตถุดิบ เนื่องจากปัญหาภัยแล้ง แต่จากการบริหารจัดการต้นทุนวัตถุดิบอย่างมีประสิทธิภาพ ส่งผลให้กำไรขั้นต้นปรับเพิ่มขึ้น โดยในไตรมาสนี้มีรายได้เพิ่มในส่วนของการจำหน่ายเอทานอลสำหรับนำไปผลิตเอแอลกอฮอล์ และผลิตภัณฑ์ฆ่าเชื้อโรคตามที่กรมสรรพสามิตอนุญาต

กลุ่มธุรกิจทรัพยากรธรรมชาติ ได้รับผลกระทบจากสถานการณ์ราคาน้ำมันดิบในตลาดโลกที่ปรับลดลงอย่างมาก จากภาวะอุปทานล้นตลาดและอุปสงค์ที่ลดลงจากการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 โดยมีการรับรู้ส่วนแบ่งขาดทุนจากเงินลงทุนในบริษัทร่วม OKEA เนื่องจากราคาน้ำมันและราคาก๊าซธรรมชาติปรับลดลง ส่งผลให้ OKEA มีรายได้ลดลง อีกทั้งมีการตัดย่ำค่า Technical Goodwill และ Ordinary Goodwill และมีผลขาดทุนจากอัตราแลกเปลี่ยนจากการแปลงค่าเงินกุ่มยัมสกุล



ต่างประเทศ เนื่องจากการอ่อนค่าของสกุลเงินโรนดอร์เวียเทียบกับเงินดอลลาร์สหรัฐฯ นอกจากนี้ยังมีการรับรู้ผลขาดทุนจากการด้อยค่าสินทรัพย์ของ Nido Petroleum Pty. Ltd. 1,366 ล้านบาท ทำให้ผลการดำเนินงานปรับลดลงค่อนข้างมาก

เหตุการณ์สำคัญอื่นๆ ในไตรมาส

- การเปลี่ยนแปลงนโยบายบัญชีที่สำคัญ กลุ่มบริษัท ได้ถือปฏิบัติตามมาตรฐานการรายงานทางการเงิน ฉบับที่ 9 กลุ่มเครื่องมือทางการเงิน (IFRS 9) และมาตรฐานการรายงานทางการเงิน ฉบับที่ 16 เรื่อง สัญญาเช่า (IFRS 16) ซึ่งมีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2563 (รายละเอียดเพิ่มเติมในหมายเหตุประกอบงบการเงิน ข้อ 3.การเปลี่ยนแปลงนโยบายการบัญชี)
 - กลุ่มบริษัท ได้ถือปฏิบัติตาม IFRS 9 กลุ่มเครื่องมือทางการเงินด้วยวิธีปรับปรุงผลกระทบสะสมกับกำไรสะสมและองค์ประกอบอื่นของส่วนของผู้ถือหุ้น ณ วันที่ 1 มกราคม 2563 ดังนั้นกลุ่มบริษัทจึงไม่ปรับปรุงข้อมูลที่น่าเสนอในปี 2562
 - กลุ่มบริษัท ได้ถือปฏิบัติตาม IFRS 16 เป็นครั้งแรกกับสัญญาที่เคยระบุว่าเป็นสัญญาเช่าตามมาตรฐานการบัญชี ฉบับที่ 17 เรื่อง สัญญาเช่า (IAS 17) และการตีความมาตรฐานการรายงานทางการเงิน ฉบับที่ 4 เรื่อง การประเมินว่าข้อตกลงประกอบด้วยสัญญาเช่าหรือไม่ (IFRIC 4) ด้วยวิธีปรับปรุงย้อนหลังโดยรับรู้ผลกระทบสะสม (Modified retrospective approach) โดย ณ วันที่ 1 มกราคม 2563 กลุ่มบริษัทรับรู้สิทธิการเช่าและหนี้สินตามสัญญาเช่า ส่งผลให้ลักษณะของค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องกับสัญญาเช่าดังกล่าวเปลี่ยนแปลงไปเป็นรับรู้ค่าตัดจำหน่ายของสิทธิการเช่าและดอกเบี้ยจ่ายของหนี้สินตามสัญญาเช่า
 - บริษัทฯ รายงานผลการซื้อหุ้นคืน เพื่อบริหารทางการเงิน (Treasury Stocks) โดยตั้งแต่เริ่มโครงการจนถึงวันที่ 15 มกราคม 2563 มีหุ้นที่ถูกซื้อคืน จำนวน 19,238 ล้านหุ้น มูลค่ารวมที่ซื้อคืนประมาณ 505 ล้านบาท ซึ่งคิดเป็นร้อยละ 1.40 ของหุ้นที่ชำระแล้ว ซึ่งบริษัทฯ ได้หยุดการซื้อหุ้นคืนตั้งแต่เดือนมกราคม 2563 เพื่อรักษาสภาพคล่อง
 - ในเดือนกุมภาพันธ์ 2563 บริษัท บีซีพีจี อินโดไชน่า จำกัด (บริษัทย่อยของบริษัท บีซีพีจี จำกัด (มหาชน)) ได้เข้าลงทุนในโครงการโรงไฟฟ้าพลังน้ำในประเทศลาว ซึ่งมีขนาดกำลังการผลิตไฟฟ้าติดตั้งรวม 45 เมกะวัตต์ โดยเป็นการซื้อหุ้นร้อยละ 100 ของ Nam San 3B Power Sole Co., Ltd. ("Nam San 3B") จาก Phongsabthavy Roads and Bridges Construction and Irrigation Sole Co.,Ltd. ในวงเงินไม่เกิน 113.2 ล้านเหรียญสหรัฐฯ (ประมาณ 3,581 ล้านบาท) พร้อมทั้งได้ลงทุนในการก่อสร้างและดำเนินการกิจการระบบสายส่งกระแสไฟฟ้าและสถานีจ่ายไฟฟ้าจากโครงการ Nam San 3A และ 3B ไปยังสาธารณรัฐสังคมนิยมร่วมกับผู้ขาย ในวงเงินไม่เกิน 10.00 ล้านเหรียญสหรัฐฯ (ประมาณ 305 ล้านบาท)
- ทั้งนี้โครงการโรงไฟฟ้าพลังน้ำ Nam San 3A และ Nam San 3B ในประเทศลาว ได้ทำสัญญาขายไฟฟ้าให้กับการไฟฟ้าแห่งประเทศไทย (EVN) เป็นผลสำเร็จ โดยโครงการจะจำหน่ายไฟฟ้าให้แก่ EVN เป็นระยะเวลา 25 ปี ตั้งแต่ปี 2565 เป็นต้นไป ส่งผลให้ระยะเวลาการจำหน่ายไฟฟ้าของ Nam San 3A และ Nam San 3B จากเดิมสิ้นสุดปี 2586 และ 2585 ตามลำดับ ได้รับการขยายไปจนถึงปี 2590 บนอัตราค่าไฟฟ้าเฉลี่ยตลอดอายุสัญญาเพิ่มขึ้นจากสัญญาเดิมประมาณร้อยละ 10 และได้รับชำระเป็นค่าไฟฟ้าเป็นสกุลเงินเหรียญสหรัฐฯ
- ในเดือนมีนาคม 2563 บริษัทฯ ประกาศจ่ายปันผลระหว่างกาลแทนการจ่ายปันผลประจำปี 2562 เพื่อลดผลกระทบที่อาจเกิดกับผู้ถือหุ้นจากการเลื่อนการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2563 ของบริษัทฯ ออกไปจากกำหนดการเดิม โดยจ่ายปันผลระหว่างกาลสำหรับผลการดำเนินงานงวดครึ่งปีหลังของปี 2562 ให้แก่ผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ ในอัตราหุ้นละ 0.30 บาท เป็นเงินประมาณ 407 ล้านบาท และได้จ่ายปันผลจำนวนดังกล่าวให้แก่ผู้ถือหุ้นในวันที่ 24 เมษายน 2563



แนวทางการบริหารจัดการเพื่อลดผลกระทบจากสถานการณ์การแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19

จากสถานการณ์การแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 ส่งผลกระทบต่อไปทั่วโลกเป็นวงกว้าง กิจกรรมทางเศรษฐกิจชะลอตัวลงอย่างมีนัยสำคัญ สถานการณ์ที่เกิดขึ้นส่งผลให้เศรษฐกิจโลก รวมถึงเศรษฐกิจไทยในปีนี้มีแนวโน้มเข้าสู่ภาวะถดถอย เนื่องจากการระบาดของ COVID-19 ส่งผลกระทบต่อกิจกรรมเศรษฐกิจในหลายด้าน ทั้งมาตรการควบคุมการระบาดของผู้ติดเชื้อจากภาครัฐ การเว้นระยะห่างทางสังคม (Social distancing) การปิดเมือง (Lockdown) รวมถึงการห้ามเดินทางเข้าออกประเทศที่พบการระบาด และจากสถานการณ์ดังกล่าว ส่งผลให้อุปสงค์น้ำมันเชื้อเพลิงทั่วโลกลดลงประมาณร้อยละ 20 ประกอบกับการประชุมกลุ่มประเทศผู้ส่งออกน้ำมัน (โอเปก) และพันธมิตร ไม่สามารถบรรลุข้อตกลงเรื่องลดการผลิตน้ำมันได้ ซึ่งเป็นจุดเริ่มต้นในการทำสงครามราคาน้ำมัน และส่งผลให้เกิดภาวะอุปทานน้ำมันล้นตลาด กดดันให้ราคาน้ำมันดิบในตลาดโลกปรับลดลงอย่างรุนแรงในช่วงเดือนมีนาคมที่ผ่านมา ความต้องการใช้น้ำมันที่ลดลง ทำให้แนวโน้มส่วนต่างของราคาผลิตภัณฑ์ลดลงด้วยเช่นกัน ซึ่งกระทบกับผลการดำเนินงานของธุรกิจโรงกลั่นและปิโตรเคมี

ทั้งนี้ บริษัทฯ ได้ประเมินสถานการณ์และเตรียมแนวทางการดำเนินงานเพื่อรองรับการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 ดังนี้

ด้านความปลอดภัย

กลุ่มบริษัท มีแผนงาน Business continuity management (BCM) ซึ่งครอบคลุมถึงการบริหารภาวะวิกฤตในสถานการณ์โรคระบาด (Epidemic - Crisis management plan) โดยให้ความสำคัญอย่างยิ่งในเรื่องของความปลอดภัยและสุขภาพของพนักงาน ลูกจ้างและผู้เกี่ยวข้อง มีการประชุมและปรับแผนให้สอดคล้องกับสถานการณ์ปัจจุบัน ซึ่ง ณ ขณะนี้ยังไม่พบพนักงานของกลุ่มบริษัทติดเชื้อ COVID-19 กลุ่มบริษัท ได้ประกาศมาตรการป้องกันและควบคุมการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 มีการกำกับดูแลและรับมือกับสถานการณ์อย่างเป็นระบบ อีกทั้งได้มีการสื่อสารกับพนักงานและผู้เกี่ยวข้องอย่างสม่ำเสมอ ทำให้ธุรกิจต่าง ๆ ยังคงสามารถดำเนินงานได้อย่างต่อเนื่อง

- โรงกลั่นบางจากฯ มีการปรับเวลาปฏิบัติงานของพนักงานที่ทำงานเป็นกะ เพื่อให้สอดคล้องกับมาตรการเคอร์ฟิว และกันพื้นที่อาคาร Control Room ให้เข้าออกได้เฉพาะผู้ที่เกี่ยวข้องเท่านั้น มีการจัดรถรับส่งจากโรงกลั่นถึงบ้านสำหรับพนักงานที่ปฏิบัติงานในห้อง Control Room อีกทั้งได้เตรียมจัดพื้นที่ภายในโรงกลั่น เป็นที่พักรักษาโรคที่พบการระบาดเป็นวงกว้าง
- สถานีบริการน้ำมัน บริษัทฯ ได้จัดเตรียมมาตรการการดูแลความสะอาดอย่างเคร่งครัดในจุดสัมผัสต่างๆ เช่น กำหนดให้พนักงานบริการหน้าลานและเจ้าหน้าที่ภายในสถานีบริการทุกคนสวมหน้ากากอนามัยตลอดเวลา มีการสอบถามและเฝ้าสังเกตอาการพร้อมวัดอุณหภูมิร่างกายของพนักงานอย่างสม่ำเสมอ จัดให้มีเจลแอลกอฮอล์สำหรับล้างมือประจำตู้แคชเชียร์และบริเวณหน้าลาน เพื่อเพิ่มความมั่นใจให้กับลูกค้าในการเข้ามาใช้บริการ
- ด้านบุคลากร บริษัทฯ ได้จัดเตรียมความพร้อมทั้งในด้านบุคลากร ระบบปฏิบัติการ ระบบสารสนเทศต่างๆ ที่จำเป็นต่อการทำงาน สำหรับพนักงานที่ปฏิบัติงานที่บ้าน (Work from Home) มีการนำเทคโนโลยีมาใช้เพื่อให้ทำงานได้อย่างมีประสิทธิภาพและคล่องตัว เพื่อให้การปฏิบัติงานเป็นไปอย่างราบรื่น และได้กำหนดให้มีมาตรการป้องกันและควบคุมการแพร่ระบาดของเชื้อไวรัส COVID-19 อย่างเคร่งครัด รวมถึงการใส่หน้ากากอนามัยตลอดเวลาและข้อปฏิบัติต่างๆ เพื่อรักษาระยะห่างระหว่างกัน ป้องกันการแพร่เชื้อและติดเชื้อ

ด้านการดำเนินธุรกิจอย่างต่อเนื่อง

ธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับเชื้อเพลิงและปิโตรเลียมได้รับผลกระทบจากสถานการณ์การแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 กลุ่มบริษัทจึงมีการปรับแผนการผลิต การตลาด ลดค่าใช้จ่ายและเงินลงทุน ดังนี้

ด้านการผลิต โรงกลั่นได้มีการติดตามสถานการณ์ตลาดอย่างใกล้ชิด เพื่อปรับการใช้กำลังการผลิตได้อย่างเหมาะสม และได้ปรับลดการผลิตลงเพื่อให้สอดคล้องต่อความต้องการในตลาดที่ลดลง คาดว่าในปีนี้นำกำลังการผลิตจะลดลงจากแผนประมาณ 20% อีกทั้งได้พิจารณาถึงการจัดหาผลิตภัณฑ์จากภายนอกเพื่อนำมาขายแทนการผลิตเองบางส่วน ในกรณีที่สามารทำได้



มากกว่า นอกจากนี้ได้พิจารณาปรับแผนการหยุดซ่อมบำรุงประจำปี (TAM) โดยหยุดซ่อมหน่วยกลั่นที่ 2 ในระหว่างที่ใช้กำลังการผลิตลดลง และเลื่อนการหยุดซ่อมบำรุงประจำปี (TAM) ในส่วนอื่นๆ ตามแผนเดิมที่จะดำเนินการใน Q3/2563 นี้ ออกไปเป็นปีหน้า เนื่องจากการซ่อมบำรุงจำเป็นต้องใช้ผู้เชี่ยวชาญจากต่างประเทศ และผู้รับเหมาเป็นจำนวนมากเข้ามาดำเนินการทำให้เกิดความเสี่ยงด้านการแพร่กระจายของเชื้อไวรัส COVID-19 อีกทั้งเป็นการใช้ประโยชน์ตัวเร่งปฏิกิริยาและอุปกรณ์ต่างๆ ให้เกิดประสิทธิภาพสูงสุดจากการใช้กำลังการผลิตที่ลดลงในปีนี้ และเป็นส่วนหนึ่งในการลดค่าใช้จ่ายเพื่อบริหารกระแสเงินสดอีกด้วย

ด้านการตลาด บริษัทฯ ประเมินว่าปริมาณการจำหน่ายของธุรกิจการตลาดในปีนี้จะปรับตัวลดลงประมาณ 20-25% โดยเฉพาะการจำหน่ายผลิตภัณฑ์น้ำมันดีเซล และน้ำมันอากาศยาน ทางบริษัทฯ ได้มีมาตรการในการกระตุ้นยอดขาย โดยการจัดโปรโมชั่นผ่านทาง Loyalty program รวมถึงร่วมมือกับพันธมิตร ส่วนทางด้านธุรกิจ Non-oil เนื่องจากสถานการณ์การแพร่ระบาดส่งผลให้ลูกค้าที่เข้ามาใช้บริการสถานีรวมไปถึงร้านค้าแพ็อนกนาลดลง ก็ได้มีการปรับตัวต่อสถานการณ์โดยเน้นไปที่การขายผลิตภัณฑ์ผ่านทาง Delivery มากขึ้น ในส่วนของการขยายสาขาของสถานีบริการและธุรกิจ Non-Oil ยังคงดำเนินการตามแผน แต่อาจมีการชะลอการลงทุนบางส่วนด้วยภาวะเศรษฐกิจของประเทศที่ชะลอตัว

ด้านสถานะการเงิน บริษัทฯ เตรียมความพร้อมตั้งแต่ก่อนเกิดสถานการณ์ โดยได้ทบทวนและปรับแผนการใช้จ่าย (OPEX) และแผนการลงทุน (CAPEX) ในโครงการต่าง ๆ ตามแผนธุรกิจ โดยให้มีการปรับลด หรือชะลอ รวมถึงเลื่อนการลงทุนในโครงการที่ยังไม่มีความจำเป็นเร่งด่วน แต่ทั้งนี้ต้องไม่กระทบกับการดำเนินธุรกิจหลัก และต้องปฏิบัติตามกฎหมายและคำนึงถึงความปลอดภัยเป็นหลัก โดยปี 2563 กลุ่มบริษัทสามารถปรับลด OPEX ได้ประมาณ 20% รวมถึงลดและเลื่อนการใช้ CAPEX ได้ประมาณ 15% ในด้านการบริหารสภาพคล่องทางการเงิน บริษัทฯ ได้มีมาตรการในการอนุมัติวงเงินสินเชื่อ ติดตามดูแลและจัดเก็บหนี้ของลูกค้าย่างใกล้ชิด เพื่อให้สามารถจัดการเงินหมุนเวียนให้เพียงพอสำหรับการดำเนินงาน ตลอดจนบริหารจัดการชำระหนี้ได้ตามกำหนด ทั้งนี้ได้มีการจัดหาแหล่งเงินทุนทั้งวงเงินกู้อะยะสั้น และระยะยาว เพื่อรองรับในกรณีที่มีความต้องการใช้ โดยล่าสุด บริษัทฯ ประสบความสำเร็จในการออกหุ้นกู้ ชนิดระชื้อผู้ถือประเภทไม่ด้อยสิทธิ ไม่มีประกัน และมีผู้แทนผู้ถือหุ้นกู้ให้กับผู้ลงทุนสถาบัน และ/หรือผู้ลงทุนรายใหญ่ (Institutional Investors and/or High Net Worth Investors) มูลค่า 8,000 ล้านบาท ซึ่งได้รับการตอบรับเป็นอย่างดีจากผู้ลงทุนสถาบันและ/หรือผู้ลงทุนรายใหญ่ สะท้อนความเชื่อมั่นที่นักลงทุนมีต่อบริษัทฯ โดยส่วนหนึ่งเพื่อนำไปไต่ถอนหุ้นกู้ที่ครบกำหนดในปีนี้ และสำรองส่วนหนึ่งเพื่อการบริหารการเงิน

นอกจากนี้ยังได้จัดตั้งคณะทำงาน Innovation Continuity Task Force ระดมความคิดจากพนักงานในการต่อยอดธุรกิจเดิมหรือสรรหาแนวทางการทำธุรกิจใหม่ๆ เพื่อเป็นการหารายได้ทดแทนและรองรับการเปลี่ยนแปลงของภูมิทัศน์ทางธุรกิจที่จะเปลี่ยนแปลงไปหลังจากวิกฤตโควิด-19

ด้านความรับผิดชอบต่อสังคม ทั้งนี้ บริษัทฯ ยังได้ให้การสนับสนุนหน่วยงานทั้งภาครัฐและภาคสังคมผ่านกิจกรรมเพื่อสังคมหลากหลายรูปแบบ ซึ่งเป็นภารกิจที่บางรากง ให้ความสำคัญมาโดยตลอด ภายใต้โครงการ “กลุ่มบางจากร่วมดูแลใส่ใจ สู้ภัยโควิด-19” ครอบคลุมกลุ่มผู้มีส่วนได้เสียทั้งหมด ทั้งการสนับสนุนนวัตกรรมทางการแพทย์ การมอบแอลกอฮอล์เจล เครื่องดื่มอินทนิล บัตรเติมน้ำมัน ให้กับหน่วยงานต่างๆ การจำหน่ายแอลกอฮอล์และหน้ากากอนามัยในราคาพิเศษ การบริจาคหน้ากากผ้า ถุงยังชีพให้เพื่อนบ้านรอบโรงกลั่น ฯลฯ เพื่อเป็นส่วนหนึ่งในการบรรเทาความเดือดร้อนในช่วงภาวะวิกฤตนี้ โดยล่าสุด จะจัดทำ ‘ถังปันสุข’ นำร่อง ณ สถานีบริการน้ำมันและจุดต่างๆ ในพื้นที่ชุมชน เพื่อให้ผู้ที่มีนำเครื่องอุปโภคบริโภคต่างๆ มาเติม เพื่อให้ผู้ที่ต้องการหยิบไปใช้หรือบริโภคได้



งบกำไรขาดทุน

งบกำไรขาดทุนของบริษัทฯ และบริษัทย่อย (ล้านบาท)	Q1/2563	Q4/2562	QoQ	Q1/2562	YoY
รายได้จากการขายและการให้บริการ	43,070	50,146	-14%	45,535	-5%
ต้นทุนขายและการให้บริการ	(44,287)	(47,130)	-6%	(43,355)	2%
กำไร (ขาดทุน) ขั้นต้น	(1,216)	3,017	-140%	2,181	-156%
รายได้อื่น	105	140	-25%	118	-11%
ค่าใช้จ่ายในการขายและการบริหาร	(1,762)	(2,266)	-22%	(1,721)	2%
ค่าใช้จ่ายในการสำรวจและการประเมินค่า	(0.2)	4	N/A	(4)	N/A
กำไร (ขาดทุน) จากตราสารอนุพันธ์	(360)	142	N/A	18	N/A
กำไรจากอัตราแลกเปลี่ยน	326	274	N/A	57	N/A
ขาดทุนจากการด้อยค่าสินทรัพย์	(1,404)	(34)	N/A	-	N/A
กำไร (ขาดทุน) จากกิจกรรมดำเนินงาน	(4,311)	1,277	-438%	649	-765%
ต้นทุนทางการเงิน	(464)	(425)	9%	(443)	5%
ผลกำไรและกลับรายการขาดทุนจากการด้อยค่า (ขาดทุนจากการด้อยค่า) ซึ่งเป็นไปตาม TFRS 9	5	-	N/A	-	N/A
ส่วนแบ่งกำไร (ขาดทุน) จากเงินลงทุนในบริษัทร่วมและการร่วมค้าที่ใช้วิธีส่วนได้เสีย	(1,082)	52	N/A	157	N/A
กำไร (ขาดทุน) ก่อนภาษีเงินได้	(5,852)	903	-748%	363	N/A
รายได้ (ค่าใช้จ่าย) ภาษีเงินได้	1,536	(36)	N/A	32	N/A
กำไร (ขาดทุน) สำหรับงวด	(4,316)	867	-598%	395	N/A
ส่วนที่เป็นของบริษัทย่อย	(4,661)	620		214	
ส่วนที่เป็นของส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	345	247		181	
กำไร (ขาดทุน) ต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน (บาทต่อหุ้น)	(3.49)	0.38		0.16	

ผลการดำเนินงาน Q1/2563 บริษัทฯ และบริษัทย่อย มีขาดทุนสุทธิรวม 4,316 ล้านบาท โดยเป็นขาดทุนสุทธิส่วนของบริษัทใหญ่ 4,661 ล้านบาท คิดเป็นขาดทุนต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน 3.49 บาท โดยมีปัจจัยหลักที่ส่งผลต่อการดำเนินงาน ดังนี้

- รายได้จากการขายและการให้บริการรวม 43,070 ล้านบาท ลดลง 14% QoQ ส่วนใหญ่มาจากธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับน้ำมัน โดยในส่วนของบริษัทฯ ได้รับผลกระทบจากราคาขายเฉลี่ยที่ลดลงอย่างมากตามราคาน้ำมันในตลาดโลก และปริมาณการจำหน่ายผลิตภัณฑ์รวมของบริษัทลดลง 13% QoQ และเมื่อเทียบกับ Q1/2562 รายได้ลดลง 5% ส่วนใหญ่มาจากรายได้ของธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับน้ำมันลดลงทั้งจากราคาขายเฉลี่ยต่อหน่วยและปริมาณการจำหน่ายผลิตภัณฑ์น้ำมันรวม
- มีขาดทุนขั้นต้น 1,216 ล้านบาท โดยสาเหตุหลักมาจากกลุ่มบริษัท มี Inventory Loss 3,434 ล้านบาท (รวมขาดทุนจากการปรับมูลค่าสินค้าคงเหลือ (NRV) 1,689 ล้านบาท) เนื่องจากไตรมาสนี้เกิดสถานการณ์ราคาน้ำมันดิบในตลาดโลกปรับลดลงอย่างรุนแรงจากการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 รวมถึงสงครามราคาน้ำมันจากการประชุมกลุ่มประเทศผู้ส่งออกน้ำมัน (โอเปก) และพันธมิตรไม่สามารถบรรลุข้อตกลงเรื่องลดการผลิตน้ำมันได้ ทั้งนี้ ใน Q1/2563 หากไม่รวม Inventory Loss กลุ่มบริษัทฯ จะมีกำไรขั้นต้นจำนวน 2,218 ล้านบาท ซึ่งเมื่อเทียบกับ Q4/2562 กำไรขั้นต้นลดลง 799 ล้านบาท และเพิ่มขึ้นจาก Q1/2562 จำนวน 37 ล้านบาท
- ค่าใช้จ่ายในการขายและการบริหาร 1,762 ล้านบาท ลดลง 22% QoQ ส่วนใหญ่ลดลงจากค่าใช้จ่ายพนักงาน



4. ขาดทุนจากตราสารอนุพันธ์ 360 ล้านบาท เกิดจากการประเมินมูลค่ายุติธรรมอนุพันธ์ทางการเงิน ตามมาตรฐานการรายงานทางการเงินฉบับที่ 9 กลุ่มเครื่องมือทางการเงิน (TFRS 9) ซึ่งมีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2563
5. กำไรจากอัตราแลกเปลี่ยน 326 ล้านบาท ส่วนใหญ่เกิดจากบริษัทย่อยของบริษัท บีซีพีจี จำกัด (มหาชน) เปลี่ยน Functional Currency จากสกุลเงินบาทเป็นสกุลเงินเหรียญสหรัฐ ทำให้มีการรับรู้กำไรของผลต่างอัตราแลกเปลี่ยนของเงินกู้ที่เป็นสกุลเงินบาท
6. ขาดทุนจากการด้อยค่าสินทรัพย์ 1,404 ล้านบาท ส่วนใหญ่เกิดจากการด้อยค่าสินทรัพย์ในกลุ่มธุรกิจทรัพยากรธรรมชาติ
7. ส่วนแบ่งขาดทุนจากบริษัทร่วมและการร่วมค้าที่ใช้วิธีส่วนได้เสีย 1,082 ล้านบาท โดยหลักเป็นส่วนแบ่งขาดทุนจากบริษัท OKEA จำนวน 1,199 ล้านบาท เนื่องจากสถานการณ์ราคาน้ำมันและราคาก๊าซธรรมชาติปรับลดลง และมีผลขาดทุนจากอัตราแลกเปลี่ยน
8. รายได้ภาษีเงินได้ 1,536 ล้านบาท ส่วนใหญ่เกิดจากการบันทึกสินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีที่เกิดจากผลขาดทุนสุทธิทางภาษีและการด้อยค่าสินทรัพย์



สรุปผลการดำเนินงานของบริษัทฯ และบริษัทย่อยจำแนกตามธุรกิจ

1) กลุ่มธุรกิจโรงกลั่นและการค้าน้ำมัน

ตารางแสดงสถานการณ์ราคาน้ำมันดิบ (หน่วย: เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล)

ราคาน้ำมันดิบ	Q1/2563			Q4/2562		QoQ	Q1/2562	
	สูงสุด	ต่ำสุด	เฉลี่ย	เฉลี่ย	+/-	เฉลี่ย	YoY +/-	
Dubai (DB)	69.60	23.20	50.41	62.03	-11.63	63.41	-13.00	
Dated Brent (DTD)	69.96	17.68	50.10	63.08	-12.99	63.13	-13.04	
DTD/DB	3.32	(5.73)	(0.31)	1.05	-1.36	(0.27)	-0.04	

สถานการณ์และแนวโน้มราคาน้ำมันดิบ

ราคาน้ำมันดิบดูไบใน Q1/2563 โดยเฉลี่ยปรับลดลง 11.63 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล เมื่อเทียบกับ Q4/2562 โดยได้รับแรงกดดันจากการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 ในประเทศจีน และพบจำนวนผู้ติดเชื้อนอกประเทศจีนเพิ่มมากขึ้นอย่างรวดเร็ว เช่น ญี่ปุ่น เกาหลีใต้ อิตาลี สหรัฐฯ เป็นต้น ส่งผลกระทบทำให้อุปสงค์น้ำมันเชื้อเพลิงทั่วโลกลดลงประมาณร้อยละ 20 ประกอบกับการประชุมกลุ่มประเทศผู้ส่งออกน้ำมัน (โอเปก) และพันธมิตร ไม่สามารถบรรลุข้อตกลงเรื่องลดการผลิตน้ำมันในที่ประชุมที่กรุงเวียนนา เมื่อวันที่ 5-6 มีนาคม 2563 ซึ่งกลุ่มโอเปกเสนอให้มีการปรับลดการผลิตน้ำมันลงอีก 1.5 ล้านบาร์เรลต่อวัน นับตั้งแต่วันที่เดือนเมษายน 2563 ไปจนถึงสิ้นปีนี้ เพื่อชดเชยอุปสงค์น้ำมันที่ลดลง เนื่องจากรัสเซียไม่เห็นด้วยกับข้อเสนอดังกล่าว ซาอุดีอาระเบียได้ตอบโต้ด้วยการประกาศยกเลิกมาตรการจำกัดการผลิตน้ำมันของกลุ่มโอเปก และประกาศปรับเพิ่มปริมาณการผลิตน้ำมันอย่างต่อเนื่อง ประกอบกับซาอุดีอาระเบียได้เพิ่มความพยายามในการแย่งชิงส่วนแบ่งตลาด โดยบริษัทซาอุดีอารามโกซึ่งเป็นบริษัทน้ำมันของรัฐบาลซาอุดีอาระเบีย ประกาศลดราคา Official Selling Price (OSP) กว่า 6 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล สำหรับน้ำมันดิบที่ส่งมอบให้กับลูกค้าทุกประเทศ ซึ่งเป็นจุดเริ่มต้นในการทำสงครามราคาน้ำมัน และอาจจะส่งผลให้เกิดภาวะอุปทานน้ำมันล้นตลาดโลก

ราคาน้ำมันดิบดูไบใน Q1/2563 เปรียบเทียบกับ Q1/2562 ปรับลดลง 13.00 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล โดยได้รับแรงกดดันจากความกังวลเรื่องการชะลอตัวของเศรษฐกิจโลก ทั้งในภาคการผลิต ภาคอุตสาหกรรม ภาคสาธารณูปโภค และภาคคมนาคมขนส่ง เนื่องมาจากการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 ทั้งนี้เนื่องจากการพลังงานระหว่างประเทศคาดการณ์ว่าอุปสงค์น้ำมันใน Q1/2563 อาจปรับลดลงเป็นครั้งแรกในรอบ 10 ปี

ส่วนต่างราคาน้ำมันดิบเดกเบรนท์กับดูไบ (DTD/DB) ใน Q1/2563 โดยเฉลี่ยปรับลดลง 1.36 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล เมื่อเทียบกับ Q4/2562 โดยได้รับแรงกดดันหลังจากซาอุดีอาระเบียเพิ่มความพยายามในการแย่งชิงส่วนแบ่งตลาดน้ำมันเกรดหนัก (Heavy crude) โดยบริษัทซาอุดีอารามโกประกาศลดราคา Official Selling Price (OSP) กว่า 6 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล ส่งผลให้น้ำมันดิบเกรดเบา (Light crude) กลับเข้าสู่ภาวะล้นตลาด ประกอบกับการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 ส่งผลให้โรงกลั่นหลายแห่งทยอยลดกำลังการผลิตตามอุปสงค์ที่หายไป

ส่วนต่างราคาน้ำมันดิบเดกเบรนท์กับดูไบ (DTD/DB) เฉลี่ยใน Q1/2563 ปรับลดลง 0.04 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล เมื่อเทียบกับ Q1/2562 โดยได้รับแรงกดดันจากการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 ทำให้อุปสงค์น้ำมันสำเร็จรูปโดยเฉพาะน้ำมันอากาศยานปรับลดลงอย่างมาก ส่งผลให้อุปทานน้ำมันดิบเกรดเบา (Light crude) อยู่ในภาวะล้นตลาด ซึ่งเป็นน้ำมันที่ให้สัดส่วนผลิตภัณฑ์ที่น้ำมันอากาศยานและน้ำมันดีเซลมาก

ตารางแสดงส่วนต่างราคาน้ำมันสำเร็จรูปและน้ำมันดิบอ้างอิง (หน่วย: เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล)

ส่วนต่างราคาน้ำมันสำเร็จรูป และน้ำมันดิบอ้างอิง	Q1/2563			Q4/2562	QoQ	Q1/2562	YoY
	สูงสุด	ต่ำสุด	เฉลี่ย	เฉลี่ย	+/-	เฉลี่ย	+/-
UNL95/DB	12.23	(5.41)	6.54	12.97	-6.44	3.77	2.76
IK/DB	14.62	0.78	8.46	13.94	-5.48	12.95	-4.49
GO/DB	15.01	6.90	11.00	14.32	-3.32	12.75	-1.75
FO/DB	2.36	(16.57)	(7.30)	(18.59)	11.29	0.54	-7.84

สถานการณ์และแนวโน้มราคาน้ำมันสำเร็จรูปและน้ำมันดิบอ้างอิง (Crack Spread)

- ส่วนต่างราคาน้ำมันเบนซิน - ดูไบ (UNL95/DB) ใน Q1/2563 เฉลี่ย 6.54 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล ปรับลดลง 6.44 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรลเมื่อเทียบกับไตรมาสก่อนหน้า โดยได้รับแรงกดดันหลักจากที่องค์การอนามัยโลกประกาศให้การระบาดไวรัส COVID-19 ถือเป็น "การระบาดใหญ่" (Pandemic) และหลายประเทศทั่วโลกได้ออกมาตรการล็อกดาวน์ประเทศเพื่อสกัดกั้นการแพร่ระบาดของไวรัส โดยจำกัดการเดินทางของประชากร และการปิดบริการหรือกิจการ ส่งผลให้อุปสงค์น้ำมันเบนซินตึงลอนอย่างรุนแรง รวมทั้งสหรัฐฯ ซึ่งเป็นประเทศผู้ใช้น้ำมันเบนซินรายใหญ่ของโลก มีอุปสงค์การใช้น้ำมันเบนซินลดลงเกือบครึ่งหนึ่งของปริมาณการใช้น้ำมันเบนซินรายวันในประเทศ
- ส่วนต่างราคาน้ำมันเบนซิน - ดูไบ (UNL95/DB) ปรับเพิ่มขึ้น 2.76 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล เทียบกับเฉลี่ย 3.77 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรลใน Q1/2562 โดยได้แรงหนุนจากอุปทานน้ำมันเบนซินลดลง เนื่องจากโรงกลั่นลดการผลิตน้ำมันเบนซินจากหน่วย Fluid Catalytic Cracking เพื่อนำวัตถุดิบไปใช้ในการผลิตน้ำมันเตาเกรดกำมะถันต่ำแทน เพื่อรองรับการใช้น้ำมันเชื้อเพลิงเดินทะเลเกรดกำมะถันต่ำไม่เกินร้อยละ 0.5 ในปี 2563
- ส่วนต่างราคาน้ำมันเจ็ท (เคโรซีน) - ดูไบ (IK/DB) ใน Q1/2563 เฉลี่ย 8.46 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล ปรับลดลง 5.48 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล เมื่อเทียบกับไตรมาสก่อนหน้า โดยได้รับแรงกดดันหลักจากการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 ทำให้สายการบินในหลายประเทศทั่วโลกต้องระงับเที่ยวบิน เพื่อสกัดกั้นการแพร่ระบาด ส่งผลให้อุปสงค์การเดินทางและขนส่งทางอากาศยานลดลง
- ส่วนต่างราคาน้ำมันเจ็ท (เคโรซีน) - ดูไบ (IK/DB) ปรับลดลง 4.49 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล เทียบกับเฉลี่ย 12.95 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรลใน Q1/2562 โดยได้แรงกดดันจากอุปทานที่เพิ่มขึ้น หลังโรงกลั่นเพิ่มกำลังการผลิตเพื่อรองรับการใช้น้ำมันเชื้อเพลิงเดินทะเลเกรดกำมะถันต่ำไม่เกินร้อยละ 0.5 ในปี 2563 ประกอบกับได้รับแรงกดดันเพิ่มเติมจากการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 ทำให้หลายประเทศออกมาตรการสกัดกั้นโรค โดยการปิดพรมแดนและยกเลิกเที่ยวบินระหว่างประเทศ ส่งผลให้อุปสงค์การเดินทางและขนส่งทางอากาศยานลดลง
- ส่วนต่างราคาน้ำมันดีเซล - ดูไบ (GO/DB) ใน Q1/2563 เฉลี่ย 11.00 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล ปรับลดลง 3.32 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรลเมื่อเทียบกับไตรมาสก่อนหน้า โดยได้รับแรงกดดันจากการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 และมาตรการล็อกดาวน์ในหลายประเทศทั่วโลก ส่งผลให้ความต้องการใช้น้ำมันดีเซลลดลง ตามสภาพเศรษฐกิจและกิจกรรมด้านอุตสาหกรรมที่ชะลอตัวลง
- ส่วนต่างราคาน้ำมันดีเซล - ดูไบ (GO/DB) ปรับลดลง 1.75 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล เทียบกับเฉลี่ย 12.75 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรลใน Q1/2562 เนื่องจากอุปสงค์น้ำมันดีเซลในภูมิภาคไม่เพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญตามที่ตลาดเคยคาดการณ์ก่อนหน้านี้ เพื่อเตรียมความพร้อมเข้าสู่การใช้น้ำมันเชื้อเพลิงเดินทะเลเกรดกำมะถันต่ำไม่เกินร้อยละ 0.5 ในปี 2563 ทั้งนี้ เนื่องจากน้ำมันเตาเกรดกำมะถันต่ำมีราคาต่ำกว่าน้ำมันดีเซลและมีอุปทานที่พร้อมใช้ในตลาด ทำให้ผู้ค้าปรับเปลี่ยนไปสำรองน้ำมันเตาเกรดกำมะถันต่ำแทน อีกทั้งอุปสงค์น้ำมันดีเซลชะลอตัวหลังจากได้รับแรงกดดันจากการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 และมาตรการล็อกดาวน์ในหลายประเทศทั่วโลก
- ส่วนต่างราคาน้ำมันเตา - ดูไบ (FO/DB) ใน Q1/2563 เฉลี่ย (7.30) เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล ปรับเพิ่มขึ้น 11.29 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรลเมื่อเทียบกับไตรมาสก่อนหน้า โดยได้รับแรงหนุนจากราคาน้ำมันดิบปรับลดลงในสัดส่วนที่มากกว่าราคาน้ำมันเตา เนื่องจากได้รับแรงกดดันจากการที่ซาอุดีอาระเบียปรับลดราคา OSP ประกอบกับอุปทานน้ำมันเตาเกรดกำมะถันสูง



ลดลง เนื่องจากโรงกลั่นในภูมิภาคลดกำลังการผลิต หลังจากค่าการกลั่นปรับตัวลดลง ในขณะที่ยังมีอุปสงค์น้ำมันเตาเกรดกำมะถันสูงจากกองเรือที่ติดตั้งสกรับเบอร์

- ส่วนต่างราคาน้ำมันเตา – ดูไบ (FO/DB) ปรับลดลง 7.84 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล เทียบกับเฉลี่ย 0.54 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรลใน Q1/2562 โดยได้รับแรงกดดันจากอุปสงค์น้ำมันเตาเกรดกำมะถันสูงที่ลดลง เนื่องจากการเปลี่ยนมาใช้ น้ำมันเชื้อเพลิงเดินทะเลเกรดกำมะถันต่ำไม่เกินร้อยละ 0.5 ในปี 2563

ผลการดำเนินงานของกลุ่มธุรกิจโรงกลั่นและการค้าน้ำมัน

ตารางแสดงผลการดำเนินงานของกลุ่มธุรกิจโรงกลั่นและการค้าน้ำมัน	Q1/2563	Q4/2562	QoQ	Q1/2562	YoY
EBITDA (ล้านบาท)	(2,590)	1,073	-341%	517	-601%
อัตราการผลิตเฉลี่ย (พันบาร์เรลต่อวัน)	104.3	116.9	-11%	110.1	-5%
อัตรากำลังการผลิต	87%	97%		92%	
อัตราแลกเปลี่ยนเฉลี่ย (THB/USD)	31.45	30.45		31.79	
<i>(หน่วย: เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล)</i>					
ค่าการกลั่นพื้นฐาน (Operating GRM)	2.87	5.61	-2.74	3.43	-0.55
Oil Hedging	0.26	0.43	-0.16	0.09	0.17
Inventory Gain/ (Loss) ^{1/}	(9.29)	0.08	-9.37	(0.03)	-9.27
ค่าการกลั่นรวม	(6.16)	6.12	-12.28	3.49	-9.65
ปริมาณการจำหน่ายผลิตภัณฑ์น้ำมันรวมของบริษัทฯ ^{2/} (ล้านลิตร)					
ธุรกิจการตลาด	1,426	1,631	-13%	1,521	-6%
บริษัทน้ำมันมาตรา 7	186	147	27%	138	35%
ส่งออก	218	316	-31%	246	-11%
ปริมาณการจำหน่ายรวม	1,829	2,094	-13%	1,904	-4%

หมายเหตุ: 1/ ตัวเลข Inventory Gain / (Loss) ที่แสดงในตารางรวม (กลับริายการ) ขาดทุนจากการปรับมูลค่าสินค้าคงเหลือ(NRV)

2/ ปริมาณการจำหน่ายไม่รวมการแลกเปลี่ยนน้ำมันกับบริษัทน้ำมันมาตรา 7 และการจำหน่ายผลิตภัณฑ์น้ำมันดิบ

ผลการดำเนินงาน Q1/2563 ของกลุ่มธุรกิจโรงกลั่นมี EBITDA -2,590 ล้านบาท ลดลง 3,663 ล้านบาท เมื่อเทียบกับ Q4/2562 แต่มี Operating EBITDA 469 ล้านบาท โดยมีปัจจัยที่ส่งผลต่อการดำเนินงานดังนี้

1. โรงกลั่นบางจากฯ มีอัตรากำลังการผลิตเฉลี่ยใน Q1/2563 อยู่ที่ 104.3 พันบาร์เรลต่อวัน หรือคิดเป็น 87% ของกำลังการผลิตรวมของโรงกลั่น ซึ่งต่ำกว่าอัตราการผลิตเฉลี่ยในไตรมาสก่อนหน้า เนื่องจากส่วนต่างราคาน้ำมันสำเร็จรูปและน้ำมันดิบอ้างอิงเฉลี่ยส่วนใหญ่ปรับลดลงอย่างมากในไตรมาสนี้ จึงมีการลดกำลังการผลิตเพื่อให้อยู่ในระดับที่เหมาะสม

2. ในไตรมาสนี้ธุรกิจโรงกลั่นมีค่าการกลั่นรวม (Total GRM) ขาดทุน 6.16 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล ลดลง 12.28 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล เมื่อเทียบกับไตรมาสก่อนหน้า โดยมีสาเหตุหลักดังนี้

- ค่าการกลั่นพื้นฐาน (Operating GRM) 2.87 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล ลดลง 2.74 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล เมื่อเทียบกับไตรมาสก่อนหน้า เนื่องจากส่วนต่างราคาน้ำมันสำเร็จรูปและน้ำมันดิบอ้างอิงในผลิตภัณฑ์ส่วนใหญ่ปรับตัวลดลงค่อนข้างมาก จากสถานการณ์การแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 ซึ่งหลายประเทศทั่วโลกประกาศมาตรการล็อกดาวน์เพื่อสกัดกั้นการแพร่ระบาด ส่งผลกระทบต่อกิจกรรมทางเศรษฐกิจและความต้องการใช้น้ำมันทั่วโลก
- ในไตรมาสนี้ธุรกิจโรงกลั่น มีกำไรจากการวัดมูลค่ายุติธรรมสัญญาซื้อขายน้ำมันดิบและผลิตภัณฑ์ล่วงหน้า 0.26 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล จากการประเมินมูลค่าอนุพันธ์ทางการเงิน ตามมาตรฐานการรายงานทางการเงินฉบับที่ 9 กลุ่มเครื่องมือทางการเงิน (IFRS 9) ซึ่งมีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2563



- เนื่องด้วยราคาน้ำมันดิบในตลาดโลกปรับลดลงอย่างรุนแรง จากการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 รวมถึงสงครามราคาน้ำมันจากการที่ประชุมกลุ่มประเทศผู้ส่งออกน้ำมัน (โอเปก) และพันธมิตร ไม่สามารถบรรลุข้อตกลงเรื่องลดการผลิตน้ำมันได้ ส่งผลให้ราคาน้ำมันดิบดูไบเฉลี่ยในเดือนมีนาคมปรับลดลงไปที่ระดับ 33.70 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล ทำให้ในไตรมาสนี้ธุรกิจโรงกลั่นมี Inventory Loss 2,774 ล้านบาท หรือ 9.29 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล (รวมขาดทุนจากการปรับมูลค่าสินค้าคงเหลือ(NRV)) ในขณะที่ Q4/2562 มี Inventory Gain 26 ล้านบาท หรือ 0.08 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล

3. บริษัท BCP Trading Pte. Ltd. (“BCPT”) มีกำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นจาก Q4/2562 จากการขยายธุรกรรมทั้งด้านปริมาณการค้าและด้านธุรกรรมกับลูกค้าใหม่เพิ่มขึ้น โดยในไตรมาสนี้มีธุรกรรมการซื้อขายน้ำมันดิบและผลิตภัณฑ์น้ำมันรวมทั้งสิ้น 8.01 ล้านบาร์เรล เพิ่มขึ้น 0.43 ล้านบาร์เรล (+6%) เมื่อเทียบกับไตรมาสก่อนหน้า โดยหลักมาจากการเพิ่มขึ้นของการซื้อขายน้ำมันดิบผลิตภัณฑ์น้ำมันต่างๆกับลูกค้าในต่างประเทศแบบ Overseas trading (Out-Out) และการซื้อขายผลิตภัณฑ์น้ำมันเตาเกรดก้ำมะดันต่ำที่ได้รับการปรับปรุงคุณภาพเพื่อเพิ่มมูลค่าผลิตภัณฑ์แล้ว เนื่องจากตลาดมีการซื้อขายน้ำมันเตาเกรดก้ำมะดันต่ำเพิ่มขึ้นตามมาตรการ IMO ที่มีผลต่อเนื่องจากการที่มีการบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2563 ที่ผ่านมา

4. ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารลดลงจากไตรมาสก่อน ซึ่งเป็นไตรมาสที่มีค่าใช้จ่ายสูงกว่าปกติ อีกทั้งเป็นผลมาจากค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องกับสัญญาเช่าลดลง ตามมาตรฐานการรายงานทางการเงิน ฉบับที่ 16 เรื่อง สัญญาเช่า (IFRS 16) ซึ่งมีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2563 ซึ่งส่งผลให้ EBITDA ดีขึ้น

ผลการดำเนินงาน Q1/2563 เทียบกับ Q1/2562 ของกลุ่มธุรกิจโรงกลั่นมี EBITDA ลดลง 3,107 ล้านบาท โดยมีปัจจัยที่ส่งผลต่อการดำเนินงานดังนี้

1. โรงกลั่นบางจากฯ มีอัตราค่าลิ้งการผลิตเฉลี่ยลดลง 5% YoY เนื่องจากส่วนต่างราคาน้ำมันสำเร็จรูปและน้ำมันดิบอ้างอิงเฉลี่ยส่วนใหญ่ปรับตัวลดลง จากการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 ทำให้อุปสงค์น้ำมันสำเร็จรูปชะลอตัว จึงมีการลดการกลั่นเพื่อให้อยู่ในระดับเหมาะสม

2. ธุรกิจโรงกลั่นมีค่าการกลั่นรวม (Total GRM) ลดลง 9.65 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรลเมื่อเทียบกับ Q1/2562 โดยมีสาเหตุหลักดังนี้

- ค่าการกลั่นพื้นฐาน (Operating GRM) ลดลง 0.55 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล เมื่อเทียบกับ Q1/2562 โดยหลักมาจากส่วนต่างราคาน้ำมันสำเร็จรูปและน้ำมันดิบอ้างอิงส่วนใหญ่ปรับตัวลดลง จากอุปสงค์น้ำมันสำเร็จรูปที่ลดลงจากการแพร่ระบาด COVID-19 อีกทั้งต้นทุน Crude Premium ที่ปรับเพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ
- ในไตรมาสนี้ธุรกิจโรงกลั่น มีกำไรจากการวัดมูลค่ายุติธรรมสัญญาซื้อขายน้ำมันดิบและผลิตภัณฑ์ลว่งหน้า 0.26 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล ตามเหตุผลที่กล่าวไปแล้วข้างต้น
- ธุรกิจโรงกลั่นมี Inventory Loss 2,774 ล้านบาท หรือ 9.29 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล (รวมขาดทุนจากการปรับมูลค่าสินค้าคงเหลือ (NRV)) จากสถานการณ์ราคาน้ำมันดิบในตลาดโลกที่ปรับตัวลงรุนแรงในไตรมาสนี้ โดยเฉพาะเดือนมีนาคม ในขณะที่ Q1/2562 มี Inventory Loss 9 ล้านบาท หรือ 0.03 เหรียญสหรัฐฯ ต่อบาร์เรล (รวมกลับรายการขาดทุนจากการปรับมูลค่าสินค้าคงเหลือ(NRV))

3. BCPT มีกำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นจาก Q1/2562 จากธุรกรรมการซื้อขายน้ำมันดิบและผลิตภัณฑ์น้ำมันเพิ่มขึ้น 1.10 ล้านบาร์เรล (+16%) โดยเฉพาะอย่างยิ่งในกลุ่มผลิตภัณฑ์น้ำมันเตาเกรดก้ำมะดันต่ำที่มีอุปสงค์เพิ่มขึ้น จากมาตรการของ IMO ประกอบกับการขยายตลาดการซื้อขายไปยังประเทศกลุ่มใหม่ นอกจากนี้ยังมีรายได้เพิ่มบางส่วนจากการให้บริการด้านขนส่งทางเรือ ทั้งนี้ BCPT ยังคงเดินหน้าขยายด้านธุรกรรมการค้ากับลูกค้าและผลิตภัณฑ์ใหม่เพิ่มขึ้นต่อไปตามแผนกลยุทธ์การขยายธุรกิจของบริษัทฯ



2) กลุ่มธุรกิจการตลาด

ผลการดำเนินงานธุรกิจการตลาด	Q1/2563	Q4/2562	QoQ	Q1/2562	YoY
EBITDA (ล้านบาท)	81	359	-78%	612	-87%
ค่าการตลาดรวมสุทธิ (บาท/ลิตร)	0.79	0.70	12%	0.71	11%
ปริมาณการจำหน่าย (ล้านลิตร)					
ค้าปลีก	1,020	1,095	-7%	1,032	-1%
อุตสาหกรรม	405	536	-24%	489	-17%
รวม	1,426	1,631	-13%	1,521	-6%
ปริมาณการจำหน่ายจำแนกตามผลิตภัณฑ์เฉพาะธุรกิจการตลาด (ล้านลิตร)					
ก๊าซปิโตรเลียมเหลว	39	46	-16%	34	13%
แก๊สโซลีน	15	12	19%	8	84%
แก๊สโซฮอล์	395	437	-10%	412	-4%
น้ำมันเครื่องบิน	216	258	-16%	212	2%
น้ำมันดีเซล	715	841	-15%	814	-12%
น้ำมันเตา และอื่นๆ	47	36	30%	40	16%
รวม	1,426	1,631	-13%	1,521	-6%

หมายเหตุ: ค่าการตลาด เฉพาะส่วนของบริษัท บางจากฯ (ไม่รวม Inventory Gain/(Loss) และ NRV)

ผลการดำเนินงานใน Q1/2563 ของกลุ่มธุรกิจการตลาดมี EBITDA 81 ล้านบาท ลดลง 279 ล้านบาท เมื่อเทียบกับ Q4/2562 แต่มี Operating EBITDA 672 ล้านบาท โดยมีปัจจัยที่ส่งผลต่อการดำเนินงานดังนี้

1. ปริมาณการจำหน่ายรวมของธุรกิจการตลาดลดลง 13% QoQ โดยมาจากปริมาณการจำหน่ายน้ำมันผ่านตลาดอุตสาหกรรมลดลง 24% QoQ และตลาดค้าปลีกลดลง 7% QoQ ผลจากความต้องการใช้น้ำมันลดลง เนื่องจากหมดช่วงฤดูการเก็บเกี่ยวพืชผลของลูกค้านอกเขตกรรมและฤดูการเดินทางท่องเที่ยวในช่วงไตรมาส 4 ของทุกปี ประกอบกับช่วงปลายไตรมาสนี้เริ่มได้รับผลกระทบจากการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 ที่ส่งผลต่อการหดตัวของเศรษฐกิจไทย โดยเฉพาะอุตสาหกรรมการท่องเที่ยว และสายการบินที่ต้องหยุดให้บริการ รวมถึงการประกาศภาวะฉุกเฉิน และการจำกัดการเดินทางทำให้ปริมาณความต้องการใช้น้ำมันปรับตัวลดลง

2. บริษัทฯ ได้มีนโยบายเป็นส่วน Inventory Gain/(Loss) รวมถึงรายการขาดทุนจากการปรับมูลค่าสินค้าคงเหลือ (NRV) ระหว่างธุรกิจโรงกลั่นและธุรกิจการตลาด ซึ่งในไตรมาสนี้กลุ่มธุรกิจการตลาดมี Inventory Loss จำนวน 591 ล้านบาท (รวมขาดทุนจากการปรับมูลค่าสินค้าคงเหลือ (NRV)) เนื่องจากราคาผลิตภัณฑ์น้ำมันสำเร็จรูปที่ปรับตัวลดลงอย่างรุนแรงตามราคาน้ำมันดิบในตลาดโลก ส่งผลให้ EBITDA ปรับตัวลดลง

3. ค่าการตลาดรวมสุทธิเพิ่มขึ้น 12% QoQ จากราคาน้ำมันในตลาดโลกปรับตัวลดลงอย่างมาก จากการระบาดของไวรัส COVID-19 และสงครามราคาน้ำมัน ส่งผลให้ต้นทุนผลิตภัณฑ์น้ำมันปรับลดลง ทำให้บริษัทฯ สามารถกำหนดราคาขายปลีกหน้าสถานีบริการได้เหมาะสมกับต้นทุนผลิตภัณฑ์

4. บริษัทฯ ได้ดำเนินกลยุทธ์ในการขยายฐานลูกค้าและผลักดันยอดขายต่อสถานีบริการให้เพิ่มสูงขึ้น โดยการขยายจำนวนสถานีบริการมาตรฐานให้ครอบคลุมพื้นที่ในทำเลที่มีศักยภาพเพิ่มขึ้น ซึ่ง ณ Q1/2563 มีจำนวนทั้งสิ้น 1,204 สถานี โดยในไตรมาสนี้มีการเปิดสถานีบริการใหม่เพิ่มขึ้น 7 สาขา ส่งผลให้บริษัทฯ มีส่วนแบ่งการตลาดด้านปริมาณการจำหน่ายน้ำมันผ่านสถานีบริการเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง โดยส่วนแบ่งการตลาดสะสมเดือนมกราคม - กุมภาพันธ์ 2563 อยู่ที่ 15.9% (ตามข้อมูลกรมธุรกิจพลังงาน) โดยในไตรมาสนี้บริษัทฯ ได้จำหน่ายน้ำมันดีเซล B10 ในสถานีบริการน้ำมันทั่วประเทศ ตามนโยบายของกระทรวงพลังงานที่กำหนดให้น้ำมันดีเซล B10 เป็นน้ำมันดีเซลหมุนเร็วเกรดหลัก ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2563 บริษัทฯ ยังได้จัดกิจกรรมการตลาดอย่างต่อเนื่องเพื่อสร้างความรับรู้ในคุณภาพน้ำมันดีเซล B10 พร้อมทั้งรณรงค์ให้ผู้บริโภคใช้รถเครื่องยนต์ดีเซลมากทดลองใช้ นอกจากนี้

บริษัทฯ ได้ดำเนินการปรับคุณภาพน้ำมันดีเซลทุกชนิดที่จำหน่ายผ่านสถานีบริการน้ำมันบางจากในเขตกรุงเทพมหานคร ให้เป็นมาตรฐานยูโร 5 ที่มีค่าซัลเฟอร์ต่ำกว่า 10 ส่วนในล้านส่วน และค่ากำมะถันลดลงกว่า 5 เท่า เมื่อเทียบกับยูโร 4 เพื่อช่วยลดมลภาวะจากฝุ่น PM 2.5 โดยจำหน่ายในราคาเท่าเดิม ระหว่างวันที่ 15 ธันวาคม 2562 - 29 กุมภาพันธ์ 2563 ทั้งนี้จากสถานการณ์ระบาดของไวรัส COVID-19 ทางบริษัทฯ มีมาตรการดูแลความสะอาดอย่างเคร่งครัด และให้พนักงานหน้าลานทุกคนใส่หน้ากากอนามัย เพื่อเพิ่มความเชื่อมั่นต่อผู้ที่เข้ามาใช้สถานีบริการ อีกทั้งได้จัดแคมเปญ “บางจากฯ ช่วยคนไทย ร่วมสู้ภัยโควิด-19” โดยแจกเจลแอลกอฮอล์ทำความสะอาดมือให้กับลูกค้าบางจากและประชาชนทั่วไป เพื่อบรรเทาภาระของประชาชนในสถานการณ์การแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19

5. บริษัท บางจาก รีเทล จำกัด (“BCR”) ยังคงพัฒนาและขยายธุรกิจร้านกาแฟ Inthanin อย่างต่อเนื่อง ในไตรมาสนี้ร้านกาแฟ Inthanin มีจำนวน 610 สาขา โดยเปิดสาขา Inthanin เพิ่ม 19 สาขา ซึ่งตั้งอยู่ในทำเลที่มีศักยภาพทั้งในและนอกสถานีบริการน้ำมัน ประกอบกับการจัดทำแคมเปญส่งเสริมการขายต่างๆ และเมนูเครื่องดื่มสร้างสรรค์จากสินค้าที่มีคุณภาพ ทั้งนี้ BCR ได้จัดแคมเปญ “อยู่บ้านนะ เตียวเราไปส่ง” ในช่วงที่รณรงค์ให้หยุดอยู่บ้าน เพื่อลดการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 โดยลูกค้าสามารถสั่งสินค้า ผ่าน Application GET Grab และ LINEMAN หรือใช้บริการ SPAR ส่งตรงจากสาขาถึงบ้าน และจากสถานการณ์ดังกล่าว ทำให้มีรายได้ลดลง 8% QoQ ขณะที่ EBITDA ปรับเพิ่มขึ้น 71% QoQ เนื่องจากค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารลดลงจาก Q4/2562 ซึ่งเป็นไตรมาสที่มีค่าใช้จ่ายสูงกว่าปกติ

6. ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารลดลงจากไตรมาสก่อนซึ่งเป็นไตรมาสที่มีค่าใช้จ่ายสูงกว่าปกติ อีกทั้งเป็นผลมาจากค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องกับสัญญาเช่าลดลง ตามมาตรฐานการรายงานทางการเงิน ฉบับที่ 16 เรื่อง สัญญาเช่า (IFRS 16) ซึ่งมีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2563 ซึ่งจะส่งผลให้ EBITDA ดีขึ้น

ผลการดำเนินงาน Q1/2563 เทียบกับ Q1/2562 ของกลุ่มธุรกิจการตลาดมี EBITDA ลดลง 532 ล้านบาท โดยมีปัจจัยที่ส่งผลต่อการดำเนินงานดังนี้

1. ปริมาณการจำหน่ายรวมของธุรกิจการตลาดลดลง 6% YoY โดยปริมาณการจำหน่ายน้ำมันในตลาดอุตสาหกรรมลดลง 17% YoY เนื่องจากสภาวะการแข่งขันในตลาดอุตสาหกรรมที่ค่อนข้างสูง และผลกระทบจากการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 ในช่วงปลายไตรมาสส่งผลต่อความต้องการใช้น้ำมันในภาคอุตสาหกรรมลดลง ขณะที่ปริมาณการจำหน่ายของธุรกิจค้าปลีกปรับตัวลดลงเล็กน้อย เนื่องจากเริ่มได้รับผลกระทบจากการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 ในช่วงเดือนมีนาคม จากการจำกัดการเดินทางและการรณรงค์ให้หยุดอยู่บ้าน

2. กลุ่มธุรกิจการตลาดมี Inventory Loss จำนวน 591 ล้านบาท (รวมขาดทุนจากการปรับมูลค่าสินค้าคงเหลือ (NRV)) ตามนโยบายของบริษัทฯ ดังที่กล่าวข้างต้น

3. ค่าการตลาดรวมสุทธิเพิ่มขึ้น 11% YoY เนื่องจากต้นทุนราคาผลิตภัณฑ์น้ำมันสำเร็จรูปในช่วง Q1/2563 ปรับตัวลดลงอย่างมากตามราคาน้ำมันดิบในตลาดโลก ทำให้บริษัทฯ สามารถกำหนดราคาขายปลีกหน้าสถานีบริการได้เหมาะสมกับต้นทุนผลิตภัณฑ์

4. บริษัทฯ มีส่วนแบ่งการตลาดสะสมเดือนมกราคม - กุมภาพันธ์ 2563 อยู่ที่ 15.9% ขณะที่ส่วนแบ่งการตลาดสะสมเดือนมกราคม - มีนาคม 2562 อยู่ที่ 15.6% (ตามข้อมูลกรมธุรกิจพลังงาน) และมีการเปิดสถานีบริการใหม่เพิ่มขึ้นจำนวน 45 สาขา เมื่อเทียบกับ Q1/2562

5. ด้านธุรกิจ Non-oil ที่อยู่ภายใต้การดูแลของ BCR ยังคงพัฒนาและขยายธุรกิจอย่างต่อเนื่อง โดยใน Q1/2563 ร้านสะดวกซื้อ SPAR มีจำนวน 44 สาขา ซึ่งได้มีการจัดกิจกรรมส่งเสริมการขายอย่างต่อเนื่อง การเพิ่มช่องทางจัดจำหน่ายทางออนไลน์ อีกทั้งมีการปรับเปลี่ยนผลิตภัณฑ์ที่นำมาจำหน่ายเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้ตรงจุดมากขึ้น ขณะที่ร้านกาแฟ Inthanin มีเปิดสาขาเพิ่มขึ้น 114 สาขา YoY ทั้งนี้จากการขยายสาขา การพัฒนาปรับปรุงการบริหารจัดการร้าน และการจัดกิจกรรมส่งเสริมการขายต่างๆ ทำให้ BCR มีรายได้เพิ่มขึ้น 27% YoY และ EBITDA เพิ่มขึ้น 79% YoY



3) กลุ่มธุรกิจพลังงานไฟฟ้า

ผลการดำเนินงานของธุรกิจพลังงานไฟฟ้า (ล้านบาท)	Q1/2563	Q4/2562	QoQ	Q1/2562	YoY
EBITDA	770	795	-3%	736	5%
รายได้จากการขายและการให้บริการ	886	981	-10%	808	10%
ส่วนแบ่งกำไร (ขาดทุน) จาก					
ธุรกิจผลิตไฟฟ้าพลังงานลม	24	(7)	460%	29	-17%
ธุรกิจผลิตไฟฟ้าพลังงานความร้อนใต้พิภพ	67	54	24%	93	-27%
ปริมาณการจำหน่ายไฟฟ้า (ล้านกิโลวัตต์-ชั่วโมง)					
ธุรกิจผลิตไฟฟ้าจากเซลล์แสงอาทิตย์ - ประเทศไทย (142.6 MW)	71.33	75.63	-6%	71.88	-1%
ธุรกิจผลิตไฟฟ้าจากพลังงานลม - ประเทศไทย (9.0 MW)	3.86	3.19	21%	N/A	N/A
ธุรกิจผลิตไฟฟ้าจากเซลล์แสงอาทิตย์ - ประเทศญี่ปุ่น (14.7 MW)	3.13	3.52	-11%	4.09	-24%
ธุรกิจผลิตไฟฟ้าพลังงานน้ำ - ประเทศลาว (114.0 MW)	34.35	64.34	-47%	N/A	N/A
รวมปริมาณการจำหน่ายไฟฟ้า	112.67	146.69	-23%	75.97	48%

ผลการดำเนินงาน Q1/2563 ของกลุ่มธุรกิจพลังงานไฟฟ้ามี EBITDA 770 ล้านบาท ลดลง 25 ล้านบาท เมื่อเทียบกับ Q4/2562 โดยมีปัจจัยที่ส่งผลต่อการดำเนินงาน ดังนี้

1. โครงการผลิตไฟฟ้าจากเซลล์แสงอาทิตย์ในประเทศไทย มีปริมาณการจำหน่ายไฟฟ้ารวมลดลง 6% QoQ โดยสาเหตุหลักมาจากความเข้มแสงเฉลี่ยของโครงการส่วนใหญ่ปรับลดลง เนื่องจากสภาพอากาศมีความโปร่งใสน้อยลง
2. โครงการผลิตไฟฟ้าจากพลังงานลมในประเทศไทย “ลมสิริกอร์” มีปริมาณการจำหน่ายไฟฟ้าเพิ่มขึ้น 21% QoQ เนื่องจากความเร็วลมที่พัดผ่านที่ตั้งโครงการมีกำลังแรงขึ้นจากไตรมาสก่อน
3. โครงการผลิตไฟฟ้าจากเซลล์แสงอาทิตย์ในประเทศญี่ปุ่น มีปริมาณการจำหน่ายไฟฟ้ารวมลดลง 11% QoQ เนื่องจากได้รับผลกระทบจากการหยุดรับซื้อไฟฟ้า (Curtailment) จากการไฟฟ้าประเทศญี่ปุ่นในช่วงเวลาที่มีความต้องการใช้ไฟฟ้าต่ำ
4. โครงการผลิตไฟฟ้าพลังงานน้ำในประเทศลาว มีปริมาณการจำหน่ายไฟฟ้ารวมลดลง 47% QoQ โดยสาเหตุหลักมาจากปริมาณน้ำที่ลดลงมากเนื่องจากเป็นช่วงนอกฤดูฝนและมีภาวะแล้งมากกว่าปีก่อน ๆ ส่งผลต่อความสามารถในการผลิตไฟฟ้าของโรงไฟฟ้าพลังน้ำ ทั้งนี้ ใน Q1/2563 บริษัท บีซีพีจี จำกัด (มหาชน) ได้เข้าซื้อหุ้น 100% ของโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานน้ำ “Nam San 3B” และเริ่มรับรู้รายได้จากการจำหน่ายไฟฟ้าในช่วงปลายเดือนกุมภาพันธ์ 2563
5. รับรู้ส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนในบริษัทร่วม 91 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากไตรมาสก่อน 44 ล้านบาท โดยมีรายละเอียดดังนี้
 - ส่วนแบ่งกำไรจากธุรกิจผลิตไฟฟ้าพลังงานลม ในประเทศฟิลิปปินส์ 24 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากไตรมาสก่อน 31 ล้านบาท เนื่องจากเข้าสู่ช่วงฤดูมรสุมซึ่งเป็นช่วง High Season ส่งผลให้มีกำลังลมพัดผ่านที่ตั้งโครงการเพิ่มขึ้น ประกอบกับใน Q4/2562 มีการปิดซ่อมบำรุงสายส่งที่ได้รับความเสียหายจากพายุไต้ฝุ่น
 - ส่วนแบ่งกำไรจากธุรกิจผลิตไฟฟ้าพลังงานความร้อนใต้พิภพ ในประเทศอินโดนีเซีย 67 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากไตรมาสก่อน 13 ล้านบาท เป็นผลมาจากจำนวนวันในการหยุดซ่อมบำรุงโรงไฟฟ้าตามแผนงานลดลงจากไตรมาสก่อน ถึงแม้จะมีการบันทึกค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นเพียงครั้งเดียว 67 ล้านบาท ประกอบด้วย รายการสำรองเพื่อภาษีจ่ายล่วงหน้า รอขอคืน 24 ล้านบาท และรายการสำรองเพื่อลูกหนี้การค้า 43 ล้านบาท



ผลการดำเนินงาน Q1/2563 เทียบกับ Q1/2562 ธุรกิจพลังงานไฟฟ้ามี EBITDA เพิ่มขึ้น 34 ล้านบาท โดยมีปัจจัยที่ส่งผลต่อการดำเนินงาน ดังนี้

1. โครงการผลิตไฟฟ้าจากเซลล์แสงอาทิตย์ในประเทศไทย มีปริมาณการจำหน่ายไฟฟ้ารวมไม่เปลี่ยนแปลงมากนัก เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน เนื่องจากจากความเข้มแสงเฉลี่ยใกล้เคียงเดิม
2. โครงการผลิตไฟฟ้าพลังงานลมในประเทศไทย “ลมลิกอร์” มีปริมาณการจำหน่ายไฟฟ้า 3.86 ล้านกิโลวัตต์-ชั่วโมง ซึ่งโครงการลมลิกอร์ (กำลังการผลิตไฟฟ้าตามสัญญา 8.965 เมกกะวัตต์) ได้เริ่มจำหน่ายไฟฟ้าเชิงพาณิชย์ให้กับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค เมื่อเดือนเมษายน 2562
3. โครงการผลิตไฟฟ้าจากเซลล์แสงอาทิตย์ในประเทศไทยมีปริมาณการจำหน่ายไฟฟ้ารวมลดลง 24% YoY สาเหตุหลักมาจากการหยุดรับซื้อไฟฟ้า (Curtailment) จากการไฟฟ้าประเทศไทยในช่วงเวลาที่มีความต้องการใช้ไฟฟ้าต่ำ
4. โครงการผลิตไฟฟ้าพลังงานน้ำในประเทศลาว มีปริมาณการจำหน่ายไฟฟ้ารวม 34.35 ล้านกิโลวัตต์-ชั่วโมง จากการเริ่มรับรู้รายได้จากการจำหน่ายไฟฟ้าของโครงการ “Nam San 3A” (กำลังการผลิตไฟฟ้าตามสัญญา 69 เมกกะวัตต์) และโครงการ “Nam San 3B” (กำลังการผลิตไฟฟ้าตามสัญญา 45 เมกกะวัตต์) หลังจากบริษัท มีซีพีจี จำกัด (มหาชน) ได้เข้าถือหุ้น 100% ในช่วงปลายเดือนกันยายน 2562 และปลายเดือนกุมภาพันธ์ 2563 ตามลำดับ
5. รับรู้ส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนในบริษัทร่วม ลดลงจากช่วงเดียวกันกับปีก่อนหน้า 30 ล้านบาท โดยมีรายละเอียดดังนี้
 - ส่วนแบ่งกำไรจากธุรกิจผลิตไฟฟ้าพลังงานลม ในประเทศฟิลิปปินส์ ลดลง 5 ล้านบาท เนื่องจากในช่วง Q1/2562 มีพายุพัดผ่านที่ตีโครงการมากกว่าปกติ
 - ส่วนแบ่งกำไรจากธุรกิจผลิตไฟฟ้าพลังงานความร้อนใต้พิภพ ในประเทศอินโดนีเซีย ลดลง 25 ล้านบาท ผลการดำเนินงานดีขึ้นเนื่องจากจำนวนวันในการหยุดซ่อมบำรุงลดลง แต่ใน Q1/2563 มีการบันทึกค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นเพียงครั้งเดียวทั้งสิ้น 67 ล้านบาท ตามที่กล่าวมาแล้วข้างต้น



4) กลุ่มธุรกิจผลิตภัณฑ์ชีวภาพ

สำหรับผลการดำเนินงานกลุ่มธุรกิจผลิตภัณฑ์ชีวภาพ Q1/2563 มี EBITDA รวม 510 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 136 ล้านบาท เมื่อเทียบกับ Q4/2562 และเพิ่มขึ้น 315 ล้านบาท เมื่อเทียบกับ Q1/2562

ธุรกิจผลิตและจำหน่ายไบโอดีเซล

ผลการดำเนินงานของธุรกิจผลิตและจำหน่ายไบโอดีเซล	Q1/2563	Q4/2562	QoQ	Q1/2562	YoY
รายได้จากการขาย (ล้านบาท)	2,489	1,543	61%	1,275	95%
กำไรขั้นต้น (ล้านบาท)	339	209	62%	59	472%
ปริมาณการผลิตผลิตภัณฑ์ B100 (ล้านลิตร)	60.50	78.49	-23%	67.26	-10%
ปริมาณการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ B100 (ล้านลิตร)	68.54	87.53	-22%	71.15	-4%

ผลการดำเนินงาน Q1/2563 เทียบกับ Q4/2562 เป็นดังนี้

1. ปริมาณการผลิตผลิตภัณฑ์ B100 ใน Q1/2563 อยู่ที่ 60.50 ล้านลิตร และปริมาณการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ B100 อยู่ที่ 68.54 ล้านลิตร โดยทั้งปริมาณการผลิตและการจำหน่ายลดลงเมื่อเทียบกับไตรมาสก่อนหน้า เนื่องจากไตรมาสก่อนหน้าเป็นช่วง High season ของการใช้น้ำมัน เนื่องจากเป็นช่วงฤดูการเก็บเกี่ยวและฤดูการทอเกี่ยว ทำให้มีความต้องการใช้น้ำมันไบโอดีเซลสูงกว่าในไตรมาสนี้ นอกจากนี้การแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 ส่งผลต่อปริมาณความต้องการใช้น้ำมันไบโอดีเซลในภาคพลังงานในช่วงปลายไตรมาส ถึงแม้ว่ารัฐบาลจะผลักดันนโยบายส่งเสริมเพิ่มการใช้ B100 โดยกำหนดให้ทุกสถานบริการน้ำมันทั่วประเทศจะต้องจำหน่ายน้ำมันดีเซล B10

2. รายได้จากการขายในไตรมาสนี้อยู่ที่ 2,489 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 61% QoQ ราคาขายเฉลี่ยผลิตภัณฑ์ B100 ยังคงสูงกว่าไตรมาสก่อนหน้าค่อนข้างมาก จากมาตรการเพิ่มสัดส่วนการใช้ไบโอดีเซล โดยกำหนดให้น้ำมันดีเซล B10 เป็นน้ำมันเกรดหลัก ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2563 ประกอบกับความสามารถในการบริหารจัดการต้นทุนวัตถุดิบ ส่งผลให้กำไรขั้นต้นปรับเพิ่มขึ้น 62% QoQ ถึงแม้ปริมาณการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ B100 จะปรับลดลงก็ตาม อย่างไรก็ตาม ไรก็ดีราคาขายเฉลี่ยผลิตภัณฑ์ B100 มีการปรับตัวลดลงในช่วงท้ายของไตรมาสตามราคาน้ำมันปาล์มดิบในตลาด

ผลการดำเนินงาน Q1/2563 เทียบกับ Q1/2562 เป็นดังนี้

1. ปริมาณการผลิตผลิตภัณฑ์ B100 ลดลง 10% YoY ซึ่งเป็นไปในทิศทางเดียวกับปริมาณการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ B100 ที่ลดลง 4% YoY จากสภาวะการแข่งขันของตลาดไบโอดีเซลที่เพิ่มสูงขึ้น โดยกำลังการผลิตรวมของประเทศปรับเพิ่มขึ้น 8% จากช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า ประกอบกับการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 ส่งผลให้ปริมาณการใช้น้ำมันลดลง

2. รายได้จากการขายปรับตัวสูงขึ้น 95% YoY เนื่องจากราคาขายเฉลี่ยผลิตภัณฑ์ B100 ในไตรมาสนี้นี้ปรับตัวสูงขึ้นเกือบเท่าตัวเมื่อเปรียบเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า ซึ่งเป็นผลมาจากมาตรการต่างๆ ของภาครัฐเพื่อแก้ไขปัญหาปริมาณน้ำมันปาล์มดิบส่วนเกินในท้องตลาด ประกอบกับการบริหารจัดการต้นทุนวัตถุดิบที่ดีขึ้น ถึงแม้ว่าปริมาณการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ B100 จะปรับลดลงก็ตาม ธุรกิจผลิตและจำหน่ายไบโอดีเซลมีกำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นมากถึง 472% YoY



ธุรกิจผลิตและจำหน่ายเอทานอล

ผลการดำเนินงานของ ธุรกิจผลิตและจำหน่ายเอทานอล	Q1/2563	Q4/2562	QoQ	Q1/2562	YoY
รายได้จากการขาย (ล้านบาท)	941	969	-3%	1,071	-12%
กำไรขั้นต้น (ล้านบาท)	146	142	3%	106	37%
ปริมาณการผลิตเอทานอล (ล้านลิตร)	48.27	43.65	11%	53.97	-11%
ปริมาณการจำหน่ายเอทานอล (ล้านลิตร)	40.21	44.51	-10%	47.89	-16%

ผลการดำเนินงาน Q1/2563 เทียบกับ Q4/2562

1. ปริมาณการผลิตรวมของผลิตภัณฑ์เอทานอลอยู่ที่ 48.27 ล้านลิตร เพิ่มขึ้น 11% QoQ เนื่องจากโรงงานของบริษัท เคเอสแอล กรีน อินโนเวชั่น จำกัด (มหาชน) ("KGI") ที่อำเภอป่าพะยอม จังหวัดขอนแก่น และที่อำเภอบ่อพลอย จังหวัดกาญจนบุรีมีการหยุดซ่อมบำรุงพร้อมกันในไตรมาสก่อนหน้า ในขณะที่ไตรมาสนี้มีการหยุดซ่อมบำรุงที่อำเภอบ่อพลอย จังหวัดกาญจนบุรีเพียงแห่งเดียว ทั้งนี้ปริมาณการจำหน่ายรวมผลิตภัณฑ์เอทานอลอยู่ที่ 40.21 ล้านลิตร ลดลง 10% QoQ โดยหลักเกิดจากการแข่งขันของธุรกิจเอทานอลที่ค่อนข้างสูง จากการผลิตเอทานอลรวมของประเทศปรับเพิ่มขึ้น 4% QoQ ประกอบกับการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 ส่งผลต่อปริมาณความต้องการใช้น้ำมันแก๊สโซฮอล์ที่ลดลง อย่างไรก็ตามภาครัฐมีการเปิดให้โรงงานผู้ผลิตเอทานอลสามารถจำหน่ายเอทานอลเกรดอุตสาหกรรม เพื่อนำไปผลิตเจลแอลกอฮอล์ และผลิตภัณฑ์ฆ่าเชื้อโรคตามที่กรมสรรพสามิตอนุญาต เพื่อให้เพียงพอต่อการใช้และสามารถบริการแก่ภาคประชาชนได้อย่างทั่วถึงในช่วงที่มีการแพร่ระบาดของเชื้อไวรัส COVID-19 จึงทำให้ปริมาณการจำหน่ายเอทานอลลดลงจากไตรมาสก่อนหน้าไม่มาก

2. รายได้จากการขายอยู่ที่ 941 ล้านบาท ลดลง 3% จากไตรมาสก่อนหน้า เป็นผลจากปริมาณการจำหน่ายรวมผลิตภัณฑ์เอทานอลที่ปรับลดลง ขณะที่ราคาขายเฉลี่ยผลิตภัณฑ์เอทานอลปรับตัวสูงขึ้นตามราคาต้นทุนวัตถุดิบ จากปัญหาภัยแล้ง ทำให้ปริมาณผลผลิตอ้อยเข้าหีบน้อยลง แต่จากการบริหารจัดการต้นทุนวัตถุดิบอย่างมีประสิทธิภาพ ส่งผลให้กำไรขั้นต้นของธุรกิจผลิตและจำหน่ายเอทานอลปรับเพิ่มขึ้น 3% QoQ ทั้งนี้รายได้บางส่วนในไตรมาสนี้มาจากการจำหน่ายเอทานอลสำหรับนำไปผลิตเจลแอลกอฮอล์ และผลิตภัณฑ์ฆ่าเชื้อโรคตามที่กรมสรรพสามิตอนุญาต

ผลการดำเนินงาน Q1/2563 เทียบกับ Q1/2562

1. ปริมาณการผลิตรวมของผลิตภัณฑ์เอทานอลลดลง 11% YoY เนื่องจากโรงงานของ KGI ที่อำเภอบ่อพลอย จังหวัดกาญจนบุรี มีการหยุดซ่อมบำรุงประจำปีในช่วงเดือนมกราคม 2563 นอกจากนี้ปริมาณการจำหน่ายรวมของผลิตภัณฑ์เอทานอลลดลง 16% YoY ตามแผนหยุดซ่อมบำรุงประจำปี ประกอบกับได้รับผลกระทบจากการแข่งขันที่ค่อนข้างสูง จากกำลังการผลิตเอทานอลรวมของประเทศปรับตัวเพิ่มขึ้น และผลกระทบจากการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19

2. รายได้จากการขายลดลง 12% YoY จากปริมาณการจำหน่ายเอทานอลที่ลดลงถึง 16% YoY ถึงแม้ว่าราคาขายเฉลี่ยผลิตภัณฑ์เอทานอลจะปรับตัวเพิ่มสูงขึ้นกว่าช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า แต่จากการบริหารจัดการต้นทุนวัตถุดิบอย่างมีประสิทธิภาพ และการปรับปรุงพัฒนากระบวนการผลิตอย่างต่อเนื่อง ส่งผลให้ไตรมาสนี้มีกำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้น 37% YoY



5) กลุ่มธุรกิจทรัพยากรธรรมชาติ

ผลการดำเนินงานของธุรกิจทรัพยากรธรรมชาติ	Q1/2563	Q4/2562	QoQ	Q1/2562	YoY
EBITDA (ล้านบาท)	(1,227)	(57)	N/A	(18)	N/A
ส่วนแบ่งกำไร(ขาดทุน) จากบริษัทร่วม OKEA (ล้านบาท)	(1,199)	4	N/A	8	N/A
กำลังการผลิต-สัดส่วนของ OKEA (KBD)	19.10	17.02	12%	19.50	-2%
ปริมาณการจำหน่าย-สัดส่วนของ OKEA (KBD)	15.81	13.84	14%	20.27	-22%

ผลการดำเนินงานของกลุ่มธุรกิจทรัพยากรธรรมชาติใน Q1/2563 มี EBITDA -1,227 ล้านบาท ปรับตัวลดลงจาก Q4/2562 1,170 ล้านบาท เนื่องจากในไตรมาสนี้รับรู้ส่วนแบ่งขาดทุนจากเงินลงทุนในบริษัทร่วม OKEA โดยมีปัจจัยหลักที่ส่งผลต่อการดำเนินงาน ดังนี้

- ในไตรมาสนี้ OKEA มีรายได้ลดลง เนื่องจากราคาน้ำมันและราคาก๊าซธรรมชาติปรับลดลงจากไตรมาสก่อนค่อนข้างมาก จากภาวะอุปทานล้นตลาด และอุปสงค์ที่ลดลงจากการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19
- มีการรับรู้ผลขาดทุนจากอัตราแลกเปลี่ยน ส่วนใหญ่มาจากการแปลงค่าเงินกูยืมสกุลต่างประเทศ เนื่องจากการอ่อนค่าของสกุลเงินโครนนอร์เวย์ (NOK) เทียบกับเงินดอลลาร์สหรัฐฯ
- มีการตั้งด้อยค่า Technical Goodwill และ Ordinary Goodwill จากสถานการณ์ราคาน้ำมันดิบและราคาก๊าซที่ปรับตัวลดลงอย่างมาก (ทดสอบด้อยค่าตามแนวทางปฏิบัติของประเทศนอร์เวย์ในทุกไตรมาส)

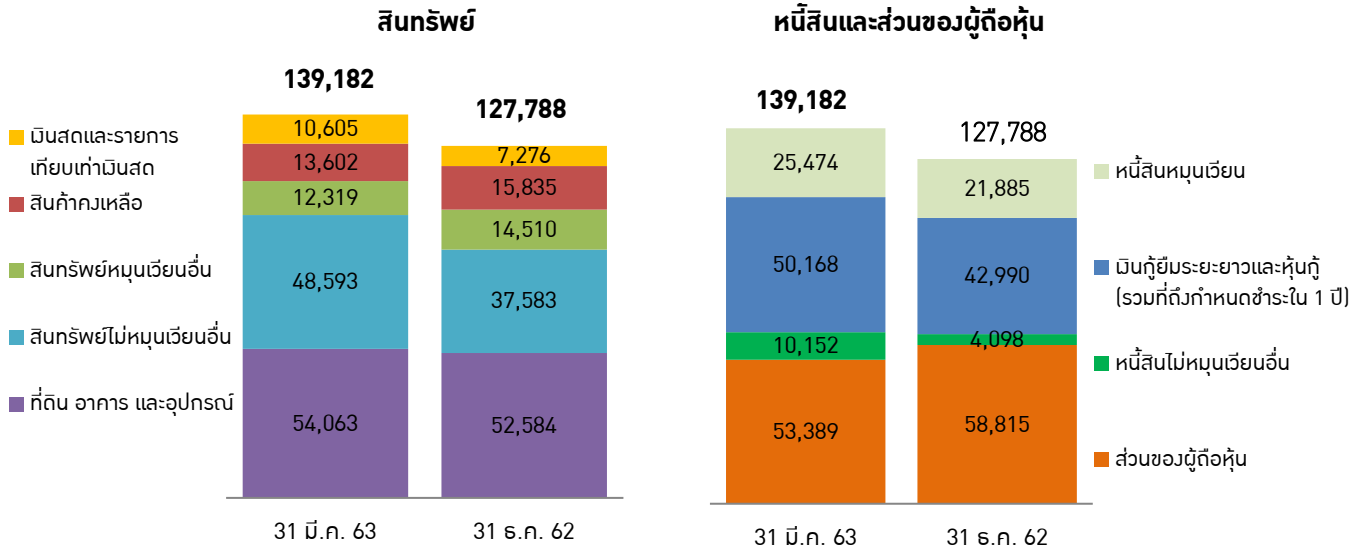
ผลการดำเนินงานใน Q1/2563 เทียบกับ Q1/2562 ของกลุ่มธุรกิจทรัพยากรธรรมชาติมี EBITDA ลดลง 1,209 ล้านบาท เนื่องจากในไตรมาสนี้รับรู้ส่วนแบ่งขาดทุนจากเงินลงทุนในบริษัทร่วม OKEA โดยมีปัจจัยหลักที่ส่งผลต่อการดำเนินงานตามที่กล่าวมาแล้วข้างต้น

ในไตรมาสนี้มีการบันทึกผลขาดทุนจากการด้อยค่าสินทรัพย์ของ Nido Petroleum Pty. Ltd. 1,366 ล้านบาท เนื่องจากสถานการณ์ราคาน้ำมันดิบที่ปรับตัวลดลงอย่างมาก

งบแสดงฐานะการเงินของบริษัทฯ และบริษัทย่อย

แสดงฐานะการเงินของบริษัทฯ และบริษัทย่อย

หน่วย: ล้านบาท



สินทรัพย์

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2563 บริษัทฯ และบริษัทย่อย มีสินทรัพย์รวม 139,182 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 11,394 ล้านบาท เมื่อเทียบกับ ณ 31 ธันวาคม 2562 โดยรายการสินทรัพย์หลักที่เปลี่ยนแปลง มีดังนี้

1. **เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด** เพิ่มขึ้น 3,329 ล้านบาท โปรดดูรายการวิเคราะห์ห้วงกระแสเงินสด
2. **สินค้าคงเหลือ** ลดลง 2,233 ล้านบาท ส่วนใหญ่เกิดจากต้นทุนน้ำมันคงเหลือเฉลี่ยต่อหน่วยลดลง และมีค่าเผื่อการลดมูลค่าสินค้าคงเหลือของทั้งกลุ่มบริษัทฯ เพิ่มขึ้น 1,689 ล้านบาท
3. **สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น** ลดลง 2,191 ล้านบาท ส่วนใหญ่มาจาก
 - ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้หมุนเวียนอื่น ลดลง 2,791 ล้านบาท ส่วนใหญ่เกิดจากการลดลงของลูกหนี้การค้าในส่วนของบริษัทฯ และบริษัท BCPT จากราคาขายผลิตภัณฑ์น้ำมันสำเร็จรูปลดลง
 - **เงินสดเชยกองหนุนน้ำมันค้างรับ** เพิ่มขึ้น 715 ล้านบาท เนื่องจากอัตราเงินสดเชยกองหนุนน้ำมันเฉลี่ยของทุกผลิตภัณฑ์เพิ่มขึ้น ประกอบกับระยะเวลาในการได้รับคืนเงินสดเชยนานขึ้น
4. **สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น** เพิ่มขึ้น 11,010 ล้านบาท ส่วนใหญ่มาจาก
 - **สินทรัพย์สิทธิการใช้และสิทธิการเช่า** เพิ่มขึ้น 7,844 ล้านบาท จากการปฏิบัติตามมาตรฐานการรายงานทางการเงินฉบับที่ 16 เรื่อง สัญญาเช่า (IFRS 16) เป็นครั้งแรก
 - **ค่าความนิยมและสินทรัพย์ไม่มีตัวตน** เพิ่มขึ้น 255 ล้านบาท และ 2,633 ล้านบาทตามลำดับ เกิดจากบริษัท บีซีพีจี จำกัด (มหาชน) เข้าลงทุนในโครงการโรงไฟฟ้าพลังน้ำของ Namsan 3B Power Sole Co., Ltd ในประเทศลาว โดยการเข้าซื้อหุ้นร้อยละ 100 เมื่อปลายเดือนกุมภาพันธ์ 2563
 - **สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี** เพิ่มขึ้น 1,759 ล้านบาท ส่วนใหญ่เกิดจากผลขาดทุนสุทธิทางภาษีและการด้อยค่าสินทรัพย์



- มีเงินลงทุนในบริษัทร่วมและการร่วมค้า ลดลง 1,656 ล้านบาท ส่วนใหญ่เกิดจากการบันทึกส่วนแบ่งขาดทุนจากเงินลงทุนในบริษัท OKEA
- 5. ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์ เพิ่มขึ้นสุทธิ 1,479 ล้านบาท (ค่าเสื่อมราคาสำหรับงวด 1,051 ล้านบาท) โดยมีการลงทุนหลักๆ ในโครงการส่งเสริมประสิทธิภาพพลังงานและสิ่งแวดล้อม (3E) และปรับปรุงระบบหอเผาถั่ว จำนวน 1,663 ล้านบาท การลงทุนของกลุ่มธุรกิจพลังงานไฟฟ้า (BCPG) จากโครงการพลังงานไฟฟ้าในประเทศญี่ปุ่น 259 ล้านบาท การลงทุนของกลุ่มธุรกิจผลิตภัณฑ์ชีวภาพ 383 ล้านบาทเพื่อก่อสร้างโรงงานผลิต Refined Glycerin

หนี้สิน

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2563 บริษัทฯ และบริษัทย่อย มีหนี้สินรวม 85,794 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 16,821 ล้านบาท โดยรายการหนี้สินหลักที่เปลี่ยนแปลง มีดังนี้

1. หนี้สินหมุนเวียน (ไม่รวมเงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงินที่ถึงกำหนดชำระในปี) เพิ่มขึ้น 3,589 ล้านบาท ส่วนใหญ่เกิดจาก
 - เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน เพิ่มขึ้นสุทธิ 7,158 ล้านบาท
 - ส่วนของหนี้สินตามสัญญาเช่าที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี เพิ่มขึ้น 1,510 ล้านบาท จากการปฏิบัติตามมาตรฐานการรายงานทางการเงินฉบับที่ 16 เรื่อง สัญญาเช่า (IFRS 16) เป็นครั้งแรก
 - เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้หมุนเวียนอื่น ลดลง 4,678 ล้านบาท โดยหลักลดลงจากเจ้าหนี้การค้าในส่วนของบริษัทฯ จากปริมาณและราคาซื้อน้ำมันดิบลดลงในเดือนมีนาคม 2563 เมื่อเทียบกับธันวาคม 2562
2. เงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงินและหุ้นกู้ (รวมที่ถึงกำหนดชำระในปี) เพิ่มขึ้น 7,177 ล้านบาท จากการเบิกเงินกู้เพิ่ม 6,600 ล้านบาท การจ่ายชำระคืนเงินกู้ตามวันครบกำหนดชำระ 348 ล้านบาท โดยมีผลกระทบจากอัตราแลกเปลี่ยนและแปลงค่าบการเงินเป็นขาดทุนจำนวน 925 ล้านบาท
3. หนี้สินไม่หมุนเวียนอื่น เพิ่มขึ้น 6,054 ล้านบาท ส่วนใหญ่มาจากหนี้สินตามสัญญาเช่า 6,354 ล้านบาท จากการปฏิบัติตามมาตรฐานการรายงานทางการเงินฉบับที่ 16 เรื่อง สัญญาเช่า (IFRS 16) เป็นครั้งแรก

ส่วนของผู้ถือหุ้น

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2563 บริษัทฯ และบริษัทย่อย มีส่วนของผู้ถือหุ้นรวม 53,389 ล้านบาท ลดลง 5,426 ล้านบาท โดยหลักมาจากขาดทุนสุทธิสำหรับปี 4,316 ล้านบาท มีการจ่ายปันผล 503 ล้านบาท ผลกระทบจากการเปลี่ยนแปลงนโยบายบัญชีทำให้กำไรสะสมลดลง 20 ล้านบาท องค์กรประกอบอื่นของผู้ถือหุ้นลดลง 514 ล้านบาท และหุ้นกู้ซื้อคืนเพิ่มขึ้น 74 ล้านบาท โดยมีส่วนของผู้ถือหุ้นส่วนของบริษัทใหญ่ 46,096 ล้านบาท ทั้งนี้มีมูลค่าทวงบัญชีต่อหุ้น (ไม่รวมหุ้นกู้ถ้อยสิทธิที่มีลักษณะคล้ายหุ้น) 26.26 บาท



งบกระแสเงินสดของบริษัทยักษ์ และบริษัทย่อย

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2563 บริษัทยักษ์ และบริษัทย่อย มีเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด จำนวน 10,605 ล้านบาท ประกอบด้วย

งบกระแสเงินสด (ล้านบาท)	31 มี.ค. 63	31 มี.ค. 62
เงินสดสุทธิได้มาจาก (ใช้ไปใน) กิจกรรมดำเนินงาน	(3,636)	1,918
เงินสดสุทธิได้มาจาก (ใช้ไปใน) กิจกรรมลงทุน	(5,845)	(2,689)
เงินสดสุทธิได้มาจาก (ใช้ไปใน) กิจกรรมจัดหาเงิน	12,663	(605)
ผลกระทบของอัตราแลกเปลี่ยนที่มีต่อเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	146	(139)
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้น (ลดลง) สุทธิ	3,329	(1,514)
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันที่ 1 มกราคม	7,276	11,551
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันที่ 31 ธันวาคม	10,605	10,036

โดยรายละเอียดในแต่ละกิจกรรมเป็นดังนี้

เงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมดำเนินงาน 3,636 ล้านบาท โดยหลักเกิดจากกำไรจากการดำเนินงานที่เป็นเงินสด 653 ล้านบาท เงินสดใช้ไปในสินทรัพย์และหนี้สินดำเนินงานสุทธิ 4,258 ล้านบาท โดยหลักมาจาก (1) ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่นลดลง 1,976 ล้านบาท (2) สินค้าคงเหลือลดลง 544 ล้านบาท (3) สินทรัพย์อื่นลดลง 103 ล้านบาท (4) เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่นลดลง 5,936 ล้านบาท (5) หนี้สินอื่นลดลง 946 ล้านบาท และจ่ายภาษีเงินได้ 31 ล้านบาท

เงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมลงทุน 5,845 ล้านบาท โดยหลักเกิดจาก เงินสดรับจากดอกเบี้ยและเงินปันผล 121 ล้านบาท เงินสดจ่ายเพื่อการลงทุนในบริษัทย่อย 4,310 ล้านบาท เงินสดจ่ายสำหรับการลงทุนในที่ดิน อาคารและอุปกรณ์ 1,759 ล้านบาท ซึ่งส่วนใหญ่เป็นงานระหว่างก่อสร้างของโครงการส่งเสริมประสิทธิภาพพลังงานและสิ่งแวดล้อม (3E) และปรับปรุงระบบท่อเผาถั้ว, ธุรกิจโรงไฟฟ้าและธุรกิจผลิตภัณฑ์ชีวภาพ

เงินสดสุทธิได้มาจากกิจกรรมจัดหาเงิน 12,663 ล้านบาท โดยหลักเกิดจากจ่ายต้นทุนทางการเงิน 231 ล้านบาท เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงินเพิ่มขึ้น 7,158 ล้านบาท เงินสดรับจากเงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน 6,600 ล้านบาท ชำระคืนเงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน 348 ล้านบาทและเงินสดจ่ายชำระหนี้ตามสัญญาเช่า 444 ล้านบาท



อัตราส่วนทางการเงินของบริษัทฯ และบริษัทย่อย (งบการเงินรวม)

อัตราส่วนทางการเงินของบริษัทฯ และบริษัทย่อย (งบการเงินรวม)

อัตราส่วนความสามารถในการทำกำไร (%)	Q1/2563	Q4/2562	Q1/2562
อัตราส่วนกำไรขั้นต้น ต่อรายได้จากการขายและการให้บริการ (Gross Margin)	-2.82%	6.02%	4.79%
อัตราส่วน EBITDA ต่อรายได้จากการขายและการให้บริการ (EBITDA Margin)	-5.91%	4.83%	4.30%
อัตราส่วนกำไรสุทธิ ต่อรายได้จากการขายและการให้บริการ (Net Profit Margin)	-10.02%	1.73%	0.87%
อัตราผลตอบแทนต่อส่วนของผู้ถือหุ้น ^{1/} (ROE)	-7.95%	4.10%	3.43%
อัตราส่วนผลตอบแทนต่อสินทรัพย์ (ROA)	-1.48%	3.47%	3.56%

1/ กำไรสุทธิและส่วนของผู้ถือหุ้นเฉพาะส่วนของบริษัท

	31 มี.ค. 63	31 ธ.ค. 62	31 มี.ค. 62
อัตราส่วนสภาพคล่อง (เท่า)			
อัตราส่วนสภาพคล่อง (Current Ratio)	1.18	1.39	1.35
อัตราส่วนสภาพคล่องหมุนเร็ว (Quick Ratio)	0.61	0.69	0.67
อัตราส่วนวิเคราะห์นโยบายทางการเงิน (เท่า)			
อัตราส่วนหนี้สินที่มีการดกเบี้ยต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (IBD to Equity)	1.21	0.98	1.00
อัตราส่วนหนี้สินที่มีการดกเบี้ยสุทธิต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (Net IBD to Equity)	1.01	0.83	0.80
	Q1/2563	Q4/2562	Q1/2562
อัตราความสามารถในการชำระหนี้ (DSCR) ^{2/}	1.01	1.32	1.56

2/ การคำนวณ DSCR ไม่รวมรายการจ่ายชำระคืนเงินกู้ระยะยาวก่อนกำหนด



การคำนวณอัตราส่วนทางการเงิน

- อัตราส่วนกำไรขั้นต้น ต่อรายได้จากการขายและการให้บริการ (Gross Margin) = กำไรขั้นต้น / รายได้จากการขายและการให้บริการ
- อัตราส่วน EBITDA ต่อรายได้จากการขายและการให้บริการ (%) (EBITDA Margin) = EBITDA / รายได้จากการขายและการให้บริการ
- อัตราส่วนกำไรสุทธิต่อรายได้จากการขายและการให้บริการ (%) (Net Profit Margin) = กำไร (ขาดทุน) สุทธิ / รายได้จากการขายและการให้บริการ
- อัตราส่วนผลตอบแทนต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (%) (ROE) = กำไร (ขาดทุน) ส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัทใหญ่ / รวมส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัทใหญ่ (เฉลี่ย)
- อัตราส่วนผลตอบแทนต่อสินทรัพย์ (%) (ROA) = กำไร(ขาดทุน) ก่อนต้นทุนทางการเงินและภาษีเงินได้ / รวมสินทรัพย์ (เฉลี่ย)
- อัตราส่วนสภาพคล่อง (เท่า) (Current Ratio) = สินทรัพย์หมุนเวียน / หนี้สินหมุนเวียน
- อัตราส่วนสภาพคล่องหมุนเร็ว (เท่า) (Quick Ratio) = (เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด + เงินลงทุนชั่วคราว + ลูกหนี้และตั๋วเงินรับการค้า + ลูกหนี้อื่น) / หนี้สินหมุนเวียน
- อัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ย ต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (เท่า) (IBD to Equity) = หนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ย / ส่วนของผู้ถือหุ้น
- อัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยสุทธิ ต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (เท่า) (Net IBD to Equity) = (หนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ย - เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด - เงินลงทุนชั่วคราว) / ส่วนของผู้ถือหุ้น
- อัตราความสามารถในการชำระหนี้ (เท่า) (DSCR) = EBITDA / (ชำระคืนเงินกู้ระยะยาว + ต้นทุนทางการเงิน)

หมายเหตุ:

- 1/ รวมส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัทใหญ่ (เฉลี่ย) คำนวณโดยใช้สูตรดังนี้
 - รายปี คำนวณโดย (ยอดสิ้นสุดงวดปีก่อนหน้า + ยอดสิ้นสุดงวดปีปัจจุบัน) / 2
 - รายไตรมาส คำนวณโดย (ยอดสิ้นสุดไตรมาสในปีก่อนหน้า + ยอดสิ้นสุดไตรมาสในปีปัจจุบัน) / 2
- 2/ รวมสินทรัพย์ (เฉลี่ย) คำนวณโดยใช้สูตรดังนี้
 - รายปี คำนวณโดย (ยอดสิ้นสุดงวดปีก่อนหน้า + ยอดสิ้นสุดงวดปีปัจจุบัน) / 2
 - รายไตรมาส คำนวณโดย (ยอดสิ้นสุดไตรมาสในปีก่อนหน้า + ยอดสิ้นสุดไตรมาสในปีปัจจุบัน) / 2
- 3/ การคำนวณอัตราส่วนผลตอบแทนต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (ROE) ข้อมูลพิเศษคือ กำไร (ขาดทุน) ส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัทใหญ่ จะต้องถูกปรับเป็นตัวเลขเต็มปี (Annualized)
- 4/ การคำนวณอัตราส่วนผลตอบแทนต่อสินทรัพย์ (ROA) ข้อมูลพิเศษคือ กำไร(ขาดทุน) ก่อนต้นทุนทางการเงินและภาษีเงินได้ จะต้องถูกปรับเป็นตัวเลขเต็มปี (Annualized)
- 5/ หนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ย คำนวณโดย (เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน + เงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน (รวมทั้งกำหนดชำระภายในหนึ่งปี) + หุ้นกู้ (รวมทั้งกำหนดชำระภายในหนึ่งปี) + หนี้สินตามสัญญาเช่าการเงิน (รวมทั้งกำหนดชำระภายในหนึ่งปี))

การบัญชีเพื่อสิ่งแวดล้อมและสังคม



บริษัทฯ ได้จัดทำบัญชีค่าใช้จ่ายด้านสิ่งแวดล้อม เพื่อเผยแพร่ผ่านรายงานการพัฒนายั่งยืนตั้งแต่ปี 2548 โดยมุ่งหวังให้เกิดการนำไปปรับใช้ให้เป็นประโยชน์ภายในองค์กรต่าง ๆ เช่นเดียวกับบริษัทฯ การจัดทำบัญชีด้านสิ่งแวดล้อมนี้ จะช่วยให้ได้รับข้อมูลที่ถูกต้อง ครบถ้วน และเกิดประโยชน์ใช้ในเชิงการบริหารงานด้านสิ่งแวดล้อม การจัดการด้านทรัพยากร ควบคู่กับการบริหารการเงินได้อย่างมีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น

ปัจจุบันบริษัทฯ จัดทำรายงานบัญชีเพื่อสิ่งแวดล้อมครอบคลุมหน่วยงาน โรงกลั่น ศูนย์จ่ายน้ำมันบวงจาก และบางปะอิน

หน่วย: ล้านบาท

ค่าใช้จ่ายสิ่งแวดล้อม (Environment Management Accounting : EMA)	Q1/2563	Q1/2562	△
ค่าใช้จ่ายวัตถุดิบที่ติดไปกับผลิตภัณฑ์ (Material Costs of Product Outputs) ได้แก่ น้ำมันดิบ สารเคมี ส่วนผสมต่างๆในการผลิต และพลังงานที่ใช้ในการผลิต	23,852	24,988	(1,136)
ค่าใช้จ่ายวัตถุดิบที่ไม่ติดไปกับผลิตภัณฑ์ (Material Costs of Non-Product Outputs) : ได้แก่ น้ำมันที่ไม่ได้คุณภาพ น้ำทิ้ง สารเคมีที่ใช้เกินจำเป็น และส่วนผสมอื่นที่เกินจำเป็น	9	10	(0.5)
ค่าใช้จ่ายเพื่ออุปกรณ์ควบคุมมลพิษ (Waste and Emission Control Costs) : ได้แก่ ค่าใช้จ่ายบำบัดหรือกำจัดของเสีย รวมถึง ค่าบำรุงรักษา และค่าเสื่อมของอุปกรณ์ด้านสิ่งแวดล้อมต่างๆ	73	90	(17)
ค่าใช้จ่ายในการป้องกันสิ่งแวดล้อม (Prevention and Other Environmental Management Costs) : ได้แก่ ค่าใช้จ่ายการติดตาม ป้องกัน ด้านสิ่งแวดล้อมต่างๆ	2	4	(2)
ค่าใช้จ่ายรวม	23,937	25,092	(1,155)
ประโยชน์ของผลผลิตพลอยได้และการนำของเสียมาใช้ใหม่ (Benefit from by-product and waste recycling) : ได้แก่ รายได้ของการใช้ประโยชน์จากของเสีย (เครื่องหมายลบหมายถึงรายได้)	(2)	(4)	(2)

ค่าใช้จ่ายด้านสิ่งแวดล้อมใน Q1/2563 ลดลงจาก Q1/2562 ประมาณ 1,155 ล้านบาท (-5% YoY) สาเหตุหลักมาจากค่าใช้จ่ายวัตถุดิบที่ติดไปกับผลิตภัณฑ์ลดลง 1,136 ล้านบาท เนื่องจากราคาน้ำมันดิบในตลาดโลกปรับลดลงอย่างรุนแรง จากการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 และสงครามราคาน้ำมันระหว่างซาอุดีอาระเบียกับรัสเซีย ส่งผลให้ราคาต้นทุนน้ำมันดิบปรับลดลงจากช่วงเดียวกันของปีก่อนร้อยละ 7 ประกอบกับกำลังการผลิตเฉลี่ยลดลงจาก 110.12 พันบาร์เรลต่อวันใน Q1/2562 เป็น 104.26 พันบาร์เรลต่อวันในไตรมาสนี้

นอกจากนี้บริษัทฯ ได้ดำเนินการตามมาตรการควบคุมค่าใช้จ่ายจึงส่งผลให้ค่าใช้จ่ายวัตถุดิบที่ไม่ติดไปกับผลิตภัณฑ์ ค่าใช้จ่ายเพื่ออุปกรณ์ควบคุมมลพิษ และค่าใช้จ่ายในการป้องกันสิ่งแวดล้อมลดลง 19 ล้านบาท ส่วนใหญ่มาจากปริมาณน้ำมันที่ไม่ได้คุณภาพลดลง 0.6 ล้านบาท และค่าใช้จ่ายการติดตามและตรวจวัดลดลง 2 ล้านบาท

ประโยชน์ของผลผลิตพลอยได้และการนำของเสียมาใช้ใหม่ลดลง 2 ล้านบาท (-49% YoY) เนื่องจากปริมาณกำมะถันเหลวที่สามารถจำหน่ายได้ลดลง

คุณภาพอากาศจากปล่องต่างๆ ของโรงกลั่น

เพื่อเป็นการเฝ้าระวังด้านสิ่งแวดล้อม บริษัทฯ ได้ทำการตรวจวัดคุณภาพอากาศจากปล่องต่างๆ ของโรงกลั่นเป็นประจำ ซึ่งจะเห็นได้ว่า มีค่ามลสารต่างๆ ได้แก่ ฝุ่นละออง ออกไซด์ของไนโตรเจน และก๊าซซัลเฟอร์ไดออกไซด์ต่ำกว่ามาตรฐานคุณภาพอากาศที่ยอมให้ปล่อยจากปล่องของกระทรวงอุตสาหกรรม