



ที่ บช. 498/64/อช

วันที่ 12 พฤศจิกายน 2564

คำอธิบายและบทวิเคราะห์ของฝ่ายบริหาร ไตรมาส 3 ปี 2564

1. ภาพรวมของกลุ่มบริษัทอินเตอร์ลิงค์

บริษัท อินเตอร์ลิงค์ คอมมิวนิเคชั่น จำกัด (มหาชน) : ILINK เปิดดำเนินงานมาแล้วกว่า 34 ปี โดยเริ่มต้นจากการเป็นผู้นำเทคโนโลยีสาย LAN (สายสัญญาณเชื่อมต่อคอมพิวเตอร์แบบ Ethernet) เข้ามาเผยแพร่ในประเทศไทยเป็นรายแรกเมื่อ 30 ปีที่แล้ว ด้วยวิสัยทัศน์และความตั้งใจของผู้ก่อตั้งบริษัทฯ ที่ต้องการจะนำเทคโนโลยีมาพัฒนาประเทศไทย จึงได้ทุ่มเทและบุกเบิกธุรกิจนำเข้าและจัดจำหน่ายสายสัญญาณคอมพิวเตอร์ โดยเน้นขายส่งให้กับดีลเลอร์ (Dealer) ผู้รับเหมาวางระบบคอมพิวเตอร์ (SI) ผู้รับเหมาระบบไฟฟ้าและสื่อสาร และร้านค้าอุปกรณ์ไฟฟ้าและสื่อสารโดยทั่วไป โดยได้ขยายสำนักงานสาขาไปยังภาคเหนือ (จังหวัดเชียงใหม่) ภาคใต้ (จังหวัดสงขลา) ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ (จังหวัดขอนแก่น) และภาคตะวันออก (จังหวัดระยอง) อีกทั้งยังได้จัดตั้งศูนย์กระจายสินค้าและศูนย์พัฒนาสินค้า (R&D Center) ของตัวเอง เพื่อให้บริการที่ดีกว่า ครอบคลุมทั่วทั้งประเทศไทย

ปัจจุบัน ILINK มีลูกค้ากว่า 20,000 รายที่เป็นดีลเลอร์ (Dealer) ผู้ซึ่งนำสินค้าของบริษัทฯ ไปจำหน่ายต่อหรือรับเหมาติดตั้งให้แก่ลูกค้าทั้งภาครัฐและภาคเอกชน และยังได้ขยายธุรกิจจัดจำหน่ายนี้ไปสู่ประเทศเพื่อนบ้าน ได้แก่ สาธารณรัฐประชาธิปไตยประชาชนลาว สาธารณรัฐแห่งสหภาพเมียนมา และราชอาณาจักรกัมพูชา โดยวางแผนที่จะขยายตลาดต่อเนื่องไปยังประเทศอื่นๆ ในแถบอาเซียนต่อไป

และเพื่อขยายฐานธุรกิจให้เติบโต ต่อเนื่อง และยั่งยืน ผู้บริหารรุ่นใหม่ยังได้นำจุดแข็งของการที่บริษัทฯ เป็นผู้นำเข้าและจัดจำหน่ายสายสัญญาณที่ใหญ่ที่สุดในประเทศไทยไปต่อยอด โดยได้ก่อตั้ง บริษัท อินเตอร์ลิงค์ เทเลคอม จำกัด (มหาชน) : ITEL (บริษัทลูก) ด้วยการนำสายสัญญาณที่จำหน่ายไปก่อสร้างเป็นโครงข่ายใยแก้วนำแสง ผสมผสานระหว่างโครงข่ายตามเส้นทางของการรถไฟแห่งประเทศไทย และโครงข่ายตามเส้นทางถนนผ่านเสาไฟฟ้าทั่วประเทศไทย เพื่อให้บริการธุรกิจด้านโทรคมนาคม และได้ขอรับใบอนุญาตประกอบธุรกิจโทรคมนาคมกับ กสทช. โดยเปิดให้บริการเชื่อมโยงข้อมูลผ่านโครงข่าย (Data Service) อีกทั้งยังได้สร้างศูนย์เก็บข้อมูล (Data Center) เพื่อให้บริการลูกค้าธุรกิจขนาดใหญ่ และลูกค้าที่มีสาขา โดยเน้นการให้บริการที่ดีกว่า และการรับประกัน SLA 99.99% (Service Level Agreement)

จากความไว้วางใจของลูกค้าภาครัฐ ประกอบกับบริษัทฯ มีทีมวิศวกรที่แข็งแกร่ง จึงได้ขยายธุรกิจวิศวกรรม โดยเริ่มจากการเป็นผู้รับเหมา Turnkey งานก่อสร้างโครงข่ายสายใยแก้วนำแสง ต่อเนื่องไปสู่งานวิศวกรรมโครงการก่อสร้างสายไฟฟ้าแรงสูงใต้ทะเล (Submarine Cable) และงานก่อสร้างสายส่งไฟฟ้าแรงสูงทั้งใต้ดิน (Underground Cable) และบนดิน (Transmission Line) รวมถึงการก่อสร้างสถานีไฟฟ้าย่อย (Substation) และอื่นๆ ทั้งนี้ บริษัทฯ มุ่งเน้นการรับงานโครงการขนาดใหญ่ของภาครัฐเป็นหลัก และจะดำเนินงานในนามของบริษัท อินเตอร์ลิงค์ เพาเวอร์ แอนด์ เอ็นจิเนียริ่ง : IPOWER (บริษัทลูก)

ดังนั้นผลการดำเนินงานรวมของ ILINK จึงประกอบไปด้วย 3 ธุรกิจ ได้แก่ 1. ธุรกิจจัดจำหน่าย ซึ่งเป็นธุรกิจหลัก และสามารถสร้างรายได้อย่างต่อเนื่อง 2. ธุรกิจโทรคมนาคม ซึ่งมีการเติบโตที่โดดเด่น และปัจจุบันได้จดทะเบียนอยู่ในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ภายใต้ชื่อว่า ITEL และ 3. ธุรกิจวิศวกรรม ซึ่งมุ่งเน้นการรับงานโครงการที่อยู่ในความเชี่ยวชาญจากภาครัฐเป็นหลัก



INTERLINK COMMUNICATION PUBLIC COMPANY LIMITED

48 Interlink Building, Ratchadapisek Road, Huay Khwang, Bangkok 10310

Tel : 0-2666-1111 (100 lines) Fax : 0-2666-1199

http://www.interlink.co.th E-mail : info@interlink.co.th

2. ภาพรวมผลการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทอินเทอร์ลิงค์

บริษัท อินเทอร์ลิงค์ คอมมิวนิเคชั่น จำกัด (มหาชน) : ILINK มีรายได้รวมในไตรมาส 3/2564 จำนวน 1,551.77 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 16.61% เมื่อเทียบกับ 1,330.79 ล้านบาท ในช่วงไตรมาส 3/2563 ซึ่งการเพิ่มขึ้นของรายได้รวมนี้ มาจากการเติบโตของทั้ง 3 ธุรกิจ ดังแสดงตามตารางด้านล่าง

ประเภทบริการ	30 กันยายน 2564		30 กันยายน 2563		เพิ่มขึ้น/(ลดลง)	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
รายได้จากธุรกิจจัดจำหน่าย	597.65	38.51	558.59	41.97	39.06	6.99
รายได้จากธุรกิจโทรคมนาคม	518.11	33.39	470.87	35.38	47.24	10.03
รายได้จากธุรกิจวิศวกรรม	425.27	27.41	295.63	22.21	129.64	43.85
รายได้อื่น	10.74	0.69	5.70	0.43	5.04	88.38
รวมรายได้	1,551.77	100.00	1,330.79	100.00	220.98	16.61

ทั้งนี้ บริษัทฯ มีผลกำไรเบ็ดเสร็จรวมสำหรับงวด จำนวน 108.50 ล้านบาท เติบโต 46.19% เมื่อเทียบกับ 74.22 ล้านบาท ในช่วงไตรมาส 3/2563 ในขณะที่มีผลกำไรสุทธิ (ส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่) จำนวน 78.85 ล้านบาท เติบโต 44.55% เมื่อเทียบกับ 54.55 ล้านบาท ในช่วงไตรมาส 3/2563 โดยการเติบโตของกำไรสุทธินี้ เป็นผลจากการปิดงานโครงการขนาดใหญ่แห่งหนึ่งของธุรกิจวิศวกรรม ทำให้ไม่มีการรับรู้ต้นทุนเพิ่มเติม หรือรับรู้ผลขาดทุนใดๆ ในผลการดำเนินงานปี 2564 ประกอบกับค่าใช้จ่ายรวมปรับตัวลดลง 3.74% ดังแสดงตามตารางด้านล่าง

หมายเหตุ: ณ สิ้นไตรมาสที่ 3/2564 สัดส่วนการถือหุ้นในบริษัทลูก "ITEL" เท่ากับ 51.04% ลดลงจาก 60.16% เมื่อ ณ สิ้นไตรมาสที่ 2/2564 ในขณะที่สัดส่วนการถือหุ้นในบริษัทลูก "IPOWER" เท่ากับ 95.07% ไม่มีการเปลี่ยนแปลงแต่อย่างใด

กำไรสุทธิ	30 กันยายน 2564		30 กันยายน 2563		เพิ่มขึ้น/(ลดลง)	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
กำไรเบ็ดเสร็จรวมสำหรับงวด	108.50	6.99	74.22	5.58	34.28	46.19
การแบ่งปันกำไรสำหรับงวด						
ส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่	78.85	5.08	54.55	4.10	24.30	44.55
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	29.65	1.91	19.67	1.48	9.98	50.75

ประเภทค่าใช้จ่าย	30 กันยายน 2564		30 กันยายน 2563		เพิ่มขึ้น/(ลดลง)	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริการ	71.96	48.61	70.98	46.16	0.98	1.38
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	38.19	25.80	43.58	28.34	(5.39)	(12.37)
ต้นทุนทางการเงิน	37.87	25.58	39.21	25.50	(1.34)	(3.41)
รวมค่าใช้จ่าย	148.02	100.00	153.77	100.00	(5.75)	(3.74)



3. ผลการดำเนินงานของแต่ละธุรกิจ

ธุรกิจจัดจำหน่าย

รายได้จากธุรกิจจัดจำหน่าย เป็นรายได้จากการนำเข้าและจัดจำหน่ายสายสัญญาณคอมพิวเตอร์และการสื่อสาร (Cabling) อุปกรณ์เครือข่ายสัญญาณ (Networking) และตู้จัดเก็บอุปกรณ์คอมพิวเตอร์ (Rack) บริษัท มีรายได้จากการขายในไตรมาส 3/2564 จำนวน 597.65 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 6.99% เมื่อเทียบกับ 558.59 ล้านบาท ในช่วงไตรมาส 3/2563 โดยงวดนี้ มีสัดส่วนรายได้คิดเป็น 38.51% ของรายได้รวม

การเพิ่มขึ้นของรายได้นี้เป็นผลมาจากการเติบโตของกระแสดิจิทัลอย่างก้าวกระโดด รวมถึงการเกิดขึ้นของเทคโนโลยีใหม่ๆ ซึ่งจำเป็นต้องพึ่งพาการเชื่อมต่อสื่อสารผ่านสายสัญญาณ และอุปกรณ์สัญญาณที่ได้มาตรฐานและมีเสถียรภาพ นอกจากนี้ การปรับขึ้นราคาสินค้าของบริษัท ที่มีส่วนผสมหลักเป็นทองแดง เพื่อสะท้อนราคาต้นทุนของทองแดงในตลาดซึ่งปรับตัวสูงขึ้น ก็เป็นอีกหนึ่งปัจจัยที่ทำให้รายได้จากธุรกิจจัดจำหน่ายเพิ่มขึ้นในงวดนี้ อย่างไรก็ตาม ธุรกิจจัดจำหน่ายมักจะทำรายได้สูงที่สุดในช่วงไตรมาส 3 ของทุกปี ซึ่งเป็นไปตามลักษณะของธุรกิจการขายที่แปรผันตามจำนวนวันที่บริษัท เปิดทำการ กิจกรรมส่งเสริมการตลาด และช่วงปีงบประมาณของทางภาครัฐ

บริษัท มีต้นทุนจากการขายในไตรมาส 3/2564 จำนวน 465.31 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 11.93% เมื่อเทียบกับ 415.70 ล้านบาท ทำให้อัตรากำไรขั้นต้นของธุรกิจจัดจำหน่ายในไตรมาสนี้ปรับตัวลดลงจาก 25.58% เมื่อปีที่ผ่านมา เป็น 22.14% โดยเป็นผลมาจากการลดราคาสินค้ากลางปี (Mid-Year Sale) ซึ่งจัดขึ้นเป็นประจำทุกปี ประกอบกับราคาทองแดงที่ยังอยู่ในเกณฑ์สูงต่อเนื่อง และค่าเงินบาทที่อ่อนตัวลงเมื่อเทียบกับปีที่ผ่านมา อย่างไรก็ตาม อัตรากำไรขั้นต้นในไตรมาสถัดท้ายของปี 2564 มีทิศทางปรับตัวสูงขึ้นเป็นปกติเนื่องจากถึงรอบการปรับราคาสินค้าช่วงปลายปีอีกครั้ง และไม่มีการจัดกิจกรรมส่งเสริมการตลาดขนาดใหญ่ใดๆ ดังนั้น บริษัท ยังคงนโยบายที่จะรักษาอัตรากำไรขั้นต้นไว้ไม่ให้ต่ำกว่า 25% โดยปัจจุบันอัตรากำไรขั้นต้นสะสม 9 เดือนของธุรกิจจัดจำหน่ายเท่ากับ 25.22%

ธุรกิจโทรคมนาคม

รายได้จากธุรกิจโทรคมนาคม เป็นรายได้จากงานให้บริการเช่าโครงข่ายใยแก้วนำแสงผ่านรูปแบบต่างๆ ได้แก่ บริการ Interlink MPLS IP-VPN บริการ Interlink Dark Fiber และบริการ Interlink IPLC รวมถึงรายได้จากการให้บริการเช่าพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์ ซึ่งทั้งสองบริการนี้เป็นส่วนของรายได้ต่อเนื่อง (Recurring Revenue) และรายได้จากการให้บริการติดตั้งโครงข่ายระบบสื่อสารความเร็วสูง บริษัท มีรายได้จากธุรกิจโทรคมนาคม ในไตรมาส 3/2564 จำนวน 518.11 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 10.03% เมื่อเทียบกับ 470.87 ล้านบาท ในช่วงไตรมาส 3/2563 โดยงวดนี้ มีสัดส่วนรายได้คิดเป็น 33.39% ของรายได้รวม



สัดส่วนหลักของรายได้ที่รับรู้ในไตรมาส 3/2564 นี้ คือ รายได้จากงานให้บริการเช่าโครงข่ายจำนวน 328.02 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 15.58% เมื่อเทียบกับ 283.81 ล้านบาท ในช่วงไตรมาส 3/2563 เนื่องจากบริษัทฯ รับรู้รายได้งานโครงการ อินเทอร์เน็ตความเร็วสูงในพื้นที่ห่างไกล (USO Phase 2) ตามการส่งมอบงาน รวมถึงมีจำนวนลูกค้ารายใหม่ที่เพิ่มขึ้นในระหว่างงวด ในขณะที่รายได้จากการให้บริการติดตั้งโครงข่ายจำนวน 170.11 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 3.29% เมื่อเทียบกับ 164.69 ล้านบาท ในช่วงไตรมาส 3/2563 โดยงานโครงการติดตั้งที่สำคัญที่บริษัทฯ รับรู้รายได้ในงวดนี้ คือ โครงการจัดหารถยนต์ปฏิบัติการพร้อมติดตั้งระบบตรวจจับและรบกวนสัญญาณควบคุมอากาศยานไร้คนขับของหน่วยงานภาครัฐรายหนึ่ง จำนวน 86.53 ล้านบาท งานจ้างเหมา ออกแบบ จัดหา และติดตั้งเคเบิลใยแก้วนำแสงของหน่วยงานภาครัฐรายหนึ่งจำนวน 67.78 ล้านบาท และงานจ้างเหมาตรวจซ่อมและบำรุงรักษาโครงข่ายสายเคเบิลใยแก้วนำแสงของหน่วยงานภาครัฐรายหนึ่ง จำนวน 14.32 ล้านบาท

บริษัทฯ มีต้นทุนจากการให้บริการของธุรกิจโทรคมนาคม ในไตรมาส 3/2564 จำนวน 386.18 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 11.97% เมื่อเทียบกับ 344.87 ล้านบาท ในช่วงไตรมาส 3/2563 สัดส่วนหลักของต้นทุนที่รับรู้ในไตรมาส 3/2564 นี้ คือ ต้นทุนการให้บริการเช่าโครงข่ายและต้นทุนการให้บริการติดตั้งโครงข่าย คิดเป็น 64.85% และ 31.48% ของต้นทุนจากการให้บริการของธุรกิจโทรคมนาคม ตามลำดับ

ธุรกิจวิศวกรรม

รายได้จากธุรกิจวิศวกรรม เป็นรายได้จากการรับเหมางานโครงการวิศวกรรมไฟฟ้าและโครงการพิเศษอื่นๆ ที่เกิดขึ้นตามสัญญาจ้าง โดยมุ่งเน้นไปที่งานก่อสร้างสายส่งไฟฟ้าแรงสูง งานก่อสร้างหรือปรับปรุงสถานีไฟฟ้าย่อย งานวางระบบไฟฟ้าสายเคเบิลใต้น้ำ และงานวางระบบไฟฟ้าสายเคเบิลใตดินซึ่งบริษัทฯ มีความเชี่ยวชาญสูง บริษัทฯ มีรายได้จากธุรกิจวิศวกรรมในไตรมาส 3/2564 จำนวน 425.27 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 43.85% เมื่อเทียบกับ 295.63 ล้านบาท ในช่วงไตรมาส 3/2563 โดยงวดนี้ มีสัดส่วนรายได้คิดเป็น 27.41% ของรายได้รวม ซึ่งรายได้ที่ปรับตัวเพิ่มขึ้นนี้เป็นไปตามลักษณะของธุรกิจที่รับรู้รายได้ตามความสำเร็จและการส่งมอบงานที่แตกต่างกันในแต่ละช่วงเวลา

รายได้หลักที่รับรู้ในงวดนี้ มาจากงานโครงการที่สำคัญ คือ 1) โครงการ CC4 หรืองานจัดซื้อพร้อมติดตั้งระบบขนส่งผู้โดยสารอัตโนมัติ (APM) จำนวน 96.88 ล้านบาท ซึ่งปัจจุบันอยู่ระหว่างการทดสอบการทำงานร่วมกันของแต่ละระบบ และทดสอบการเดินรถไฟฟ้า APM (System Demonstration) เพื่อให้เป็นไปตามมาตรฐานสูงสุด 2) โครงการจ้างก่อสร้างสายส่งระบบ 115 เควี สถานีไฟฟ้าบัว-สถานีไฟฟ้าทุ่งช้าง จังหวัดน่าน จำนวน 54.77 ล้านบาท 3) โครงการจ้างก่อสร้างสถานีไฟฟ้าย่อยในจังหวัดราชบุรี จังหวัดพิจิตร จังหวัดเชียงใหม่ และจังหวัดสุพรรณบุรี รวมทั้งสิ้นจำนวน 174.53 ล้านบาท และ 4) โครงการจ้างเหมาติดตั้งสายใยแก้วนำแสงใต้แม่น้ำ จำนวน 29.27 ล้านบาท



บริษัทฯ มีต้นทุนจากธุรกิจวิศวกรรม ในไตรมาส 3/2564 จำนวน 418.90 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 11.33% เมื่อเทียบกับ 376.26 ล้านบาท ในช่วงไตรมาส 3/2563 โดยอัตราการเพิ่มขึ้นของต้นทุนนี้ น้อยกว่าอัตราการเพิ่มขึ้นของรายได้จากธุรกิจวิศวกรรม จึงทำให้อัตรากำไรขั้นต้นของธุรกิจวิศวกรรมปรับตัวดีขึ้นอย่างมีสาระสำคัญ ซึ่งเป็นผลโดยตรงจากการปิดงานโครงการขนาดใหญ่แห่งหนึ่งของธุรกิจวิศวกรรม ทำให้ไม่มีการรับรู้ต้นทุนเพิ่มเติม หรือรับรู้ผลขาดทุนใดๆ ในผลการดำเนินงานปี 2564 ขณะเดียวกันบริษัทฯ สามารถบริหารจัดการต้นทุนงานโครงการอื่นๆ ได้อย่างมีประสิทธิภาพและมีความก้าวหน้าของงานเป็นไปตามแผน

4. ภาพรวมฐานะทางการเงินของกลุ่มบริษัทอินเตอร์ลิงค์

สินทรัพย์

ณ สิ้นไตรมาสที่ 3 ปี 2564 บริษัทฯ มีสินทรัพย์รวมจำนวน 10,634.08 ล้านบาท ซึ่งเพิ่มขึ้นจาก ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2563 จำนวน 584.50 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตราการเพิ่มขึ้นที่ 5.82% ซึ่งสินทรัพย์ที่สำคัญของบริษัทฯ ได้แก่ ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น รายได้ค้างรับจากงานวิศวกรรม และสินทรัพย์ถาวรและอุปกรณ์โครงข่ายโทรคมนาคม โดย ณ สิ้นไตรมาสที่ 3 ปี 2564 สัดส่วนของรายการสินทรัพย์ที่สำคัญดังกล่าวต่อสินทรัพย์รวมคิดเป็น 14.23%, 20.13% และ 40.35% ตามลำดับ โดยรายการของสินทรัพย์ที่เปลี่ยนแปลงอย่างมีสาระสำคัญ อาทิเช่น

- 1) งานระหว่างก่อสร้าง เพิ่มขึ้นจากงานโครงการ Anti-drone และโครงการ Smart CCTV ของธุรกิจโทรคมนาคมที่รับเข้ามาใหม่ และจากงานโครงการจ้างเหมาก่อสร้างสายส่งระบบ 115 เควี Loop Line สถานีไฟฟ้าแรงสูงส่งกำลังถึงสถานีไฟฟ้าย่านตาขาว จังหวัดตรัง และโครงการจ้างก่อสร้างสถานีไฟฟ้าย่อยในจังหวัดราชบุรี และจังหวัดพิจิตร ที่มีความก้าวหน้าของงานมาอย่างต่อเนื่อง
- 2) รายได้ค้างรับจากงานบริการโครงข่าย เพิ่มขึ้นจากการให้บริการโครงการอินเทอร์เน็ตในพื้นที่ชายขอบ (USO Phase 1) และโครงการอินเทอร์เน็ตในพื้นที่ห่างไกล (USO Phase 2) ของธุรกิจโทรคมนาคม

หนี้สิน

ณ สิ้นไตรมาสที่ 3 ปี 2564 บริษัทฯ มีหนี้สินรวมจำนวน 6,018.78 ล้านบาท ลดลงจาก ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2563 จำนวน 387.62 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตราการลดลงที่ 6.05% โดยการลดลงนี้เป็นผลจากการชำระคืนเงินกู้ยืมทั้งระยะสั้นและระยะยาวให้กับสถาบันทางการเงินของบริษัททุก "ITEL" ตามวัตถุประสงค์ของการออกไปสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของ บริษัท อินเตอร์ลิงค์ เทเลคอม จำกัด (มหาชน) ครั้งที่ 2 (ITEL-W2)



ส่วนของผู้ถือหุ้น

ณ สิ้นไตรมาสที่ 3 ปี 2564 บริษัท มีส่วนของผู้ถือหุ้นรวมจำนวน 4,615.30 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจาก ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2563 จำนวน 972.12 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตราการเพิ่มขึ้นที่ 26.68% โดยการเพิ่มขึ้นนี้เป็นผลจากการรับรู้กำไรจากการจำหน่ายหุ้นทุนซื้อคืนของบริษัท จำนวน 37.82 ล้านบาท และส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุมที่เพิ่มขึ้น เนื่องจากสัดส่วนการถือหุ้นในบริษัทลูก "ITEL" เปลี่ยนจาก 60.16% เป็น 55.46% หลังการจำหน่ายหุ้นสามัญที่บริษัท ถืออยู่ให้กับบริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุน เอ็มเอฟซี จำกัด (มหาชน) จำนวน 50,000,000 หุ้น และเปลี่ยนจาก 55.46% เป็น 51.04% หลังการใช้สิทธิแปลงสภาพใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของ บริษัท อินเทอร์เน็ต เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) ครั้งที่ 2 (ITEL-W2)

5. อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น

อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น ณ สิ้นไตรมาสที่ 3 ปี 2564 เป็น 1.30 เท่า ซึ่งลดลง 26.14% จาก ณ สิ้นปี 2563 ที่มีอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น เป็น 1.76 เท่า

6. ผลตอบแทน และราคาหุ้น

อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น (Return on Equity)

อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น (ROE) ณ สิ้นไตรมาสที่ 3 ปี 2564 อยู่ที่ร้อยละ 9.76 ซึ่งเพิ่มขึ้น 29.05% จาก ณ สิ้นปี 2563 ที่มีอัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น (ROE) อยู่ที่ร้อยละ 7.57

อัตราผลตอบแทนสินทรัพย์ (Return on Asset)

อัตราผลตอบแทนสินทรัพย์ (ROA) ณ สิ้นไตรมาสที่ 3 ปี 2564 อยู่ที่ร้อยละ 3.90 ซึ่งเพิ่มขึ้น 51.42% จาก ณ สิ้นปี 2563 ที่มีอัตราผลตอบแทนสินทรัพย์ (ROA) อยู่ที่ร้อยละ 2.57

ราคาหุ้น

ราคาหุ้น ณ 30 กันยายน 2564 เท่ากับ 8.80 บาท เทียบกับราคาหุ้น ณ 31 ธันวาคม 2563 เท่ากับ 4.48 บาท เมื่อเปรียบเทียบแล้ว ราคาหุ้นเพิ่มขึ้น 4.32 บาท หรือคิดเป็นอัตราการเพิ่มขึ้นที่ 96.43%

P/E Ratio

P/E Ratio ของหุ้น ณ 30 กันยายน 2564 เป็น 21.55 เท่า เทียบกับ ณ 31 ธันวาคม 2563 เป็น 10.50 เท่า



7. เหตุการณ์ที่สำคัญ

การใช้สิทธิแปลงสภาพใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของ บริษัท อินเทอร์เน็ต เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) ครั้งที่ 2 (ITEL-W2)

เมื่อวันที่ 19 สิงหาคม 2564 บริษัทฯ ได้ใช้สิทธิแปลงสภาพใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของ บริษัท อินเทอร์เน็ต เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) ครั้งที่ 2 (ITEL-W2) จำนวน 64,514,050 หน่วย เพื่อแปลงเป็นหุ้นสามัญจำนวน 64,514,050 หุ้น ในราคาหุ้นละ 3.00 บาท คิดเป็นมูลค่ารวม 193,542,150 บาท ซึ่งทำให้ ณ ปัจจุบัน บริษัทฯ มีสัดส่วนการถือหุ้นใน ITEL ลดลงจาก 55.46% เป็น 51.04% ของทุนจดทะเบียนชำระแล้ว

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ



ขอแสดงความนับถือ

(นายสมบัติ อนันตรัมพร)

ประธานกรรมการ