



ที่ บช.091/65/อช

วันที่ 23 กุมภาพันธ์ 2565

คำอธิบายและบทวิเคราะห์ของฝ่ายบริหารสำหรับผลประกอบการปี 2564

1. ภาพรวมของกลุ่มบริษัทอินเทอร์ลิงค์

บริษัท อินเทอร์เน็ต คอมมิวนิเคชั่น จำกัด (มหาชน) : ILINK เปิดดำเนินงานมาแล้วกว่า 35 ปี โดยเริ่มต้นจากการเป็นผู้นำเทคโนโลยีสาย LAN (สายสัญญาณเชื่อมโยงคอมพิวเตอร์แบบ Ethernet) เข้ามาเผยแพร่ในประเทศไทยเป็นรายแรกเมื่อ 30 ปีที่แล้ว ด้วยวิสัยทัศน์และความตั้งใจของผู้ก่อตั้งบริษัทฯ ที่ต้องการจะนำเทคโนโลยีมาพัฒนาประเทศไทย จึงได้ทุ่มเทและบุกเบิกธุรกิจนำเข้าและจัดจำหน่ายสายสัญญาณคอมพิวเตอร์ โดยเน้นขายส่งให้กับดีลเลอร์ (Dealer) ผู้รับเหมาวางระบบคอมพิวเตอร์ (SI) ผู้รับเหมาระบบไฟฟ้าและสื่อสาร และร้านค้าอุปกรณ์ไฟฟ้าและสื่อสารโดยทั่วไป โดยได้ขยายสำนักงานสาขาไปยังภาคเหนือ (จังหวัดเชียงใหม่) ภาคใต้ (จังหวัดสงขลา) ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ (จังหวัดขอนแก่น) และภาคตะวันออก (จังหวัดระยอง) อีกทั้งยังได้จัดตั้งศูนย์กระจายสินค้าและศูนย์พัฒนาสินค้า (R&D Center) ของตัวเองเพื่อให้บริการที่ดีกว่า ครอบคลุมทั่วทั้งประเทศไทย

ปัจจุบัน ILINK มีลูกค้ากว่า 20,000 รายที่เป็นดีลเลอร์ (Dealer) ผู้ซึ่งนำสินค้าของบริษัทฯ ไปจำหน่ายต่อหรือรับเหมาติดตั้งให้แก่ลูกค้าทั้งภาครัฐและภาคเอกชน และยังได้ขยายธุรกิจจัดจำหน่ายนี้ไปสู่ประเทศเพื่อนบ้าน ได้แก่ สาธารณรัฐประชาธิปไตยประชาชนลาว สาธารณรัฐแห่งสหภาพเมียนมา และราชอาณาจักรกัมพูชา โดยวางแผนที่จะขยายตลาดต่อเนื่องไปยังประเทศอื่นๆ ในแถบอาเซียนต่อไป

และเพื่อขยายฐานธุรกิจให้เติบโต ต่อเนื่อง และยั่งยืน ผู้บริหารรุ่นใหม่ยังได้นำจุดแข็งของการที่บริษัทฯ เป็นผู้นำเข้าและจัดจำหน่ายสายสัญญาณที่ใหญ่ที่สุดในประเทศไทยไปต่อยอด โดยได้ก่อตั้ง บริษัท อินเทอร์เน็ต เทเลคอม จำกัด (มหาชน) : ITEL (บริษัทลูก) ด้วยการนำสายสัญญาณที่จำหน่ายไปก่อสร้างเป็นโครงข่ายใยแก้วนำแสง ผลผสมผสานระหว่างโครงข่ายตามเส้นทางของการรถไฟแห่งประเทศไทย และโครงข่ายตามเส้นทางถนนผ่านเสาไฟฟ้าทั่วประเทศไทย เพื่อให้บริการธุรกิจด้านโทรคมนาคม และได้ขอรับใบอนุญาตประกอบธุรกิจโทรคมนาคมกับ กสทช. โดยเปิดให้บริการเชื่อมโยงข้อมูลผ่านโครงข่าย (Data Service) อีกทั้งยังได้สร้างศูนย์เก็บข้อมูล (Data Center) เพื่อให้บริการลูกค้าธุรกิจขนาดใหญ่ และลูกค้าที่มีสาขา โดยเน้นการให้บริการที่ดีกว่า และการรับประกัน SLA 99.99% (Service Level Agreement)

จากความไว้วางใจของลูกค้าภาครัฐ ประกอบกับบริษัทฯ มีทีมวิศวกรที่แข็งแกร่ง จึงได้ขยายธุรกิจวิศวกรรม โดยเริ่มจากการเป็นผู้รับเหมา Turnkey งานก่อสร้างโครงข่ายสายใยแก้วนำแสง ต่อเนื่องไปสู่งานวิศวกรรมโครงการก่อสร้างสายไฟฟ้าแรงสูงใต้ทะเล (Submarine Cable) และงานก่อสร้างสายส่งไฟฟ้าแรงสูงทั้งใต้ดิน (Underground Cable) และบนดิน (Transmission Line) รวมถึงการก่อสร้างสถานีไฟฟ้าย่อย (Substation) และอื่นๆ ทั้งนี้ บริษัทฯ มุ่งเน้นการรับงานโครงการขนาดใหญ่ของภาครัฐเป็นหลัก และจะดำเนินงานในนามของบริษัท อินเทอร์เน็ต เพาเวอร์ แอนด์ เอ็นจิเนียริง : IPOWER (บริษัทลูก)

ดังนั้นผลการดำเนินงานรวมของ ILINK จึงประกอบไปด้วย 3 ธุรกิจหลัก ได้แก่ 1. ธุรกิจจัดจำหน่าย ซึ่งเป็นธุรกิจบุกเบิก สามารถสร้างรายได้อย่างต่อเนื่อง และมีกำไรสม่ำเสมอ 2. ธุรกิจโทรคมนาคม ซึ่งมีการเติบโตที่โดดเด่น และปัจจุบันได้จดทะเบียนอยู่ในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ภายใต้ชื่อว่า ITEL และ 3. ธุรกิจวิศวกรรม ซึ่งมุ่งเน้นการรับงานโครงการที่อยู่ในความเชี่ยวชาญจากภาครัฐเป็นหลัก



2. ภาพรวมผลการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทอินเทอร์ลิงค์

บริษัท อินเทอร์ลิงค์ คอมมิวนิเคชั่น จำกัด (มหาชน) : ILINK มีรายได้รวมในปี 2564 จำนวน 6,109.97 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 17.48% เมื่อเทียบกับ 5,200.64 ล้านบาทในปี 2563 หรือเพิ่มขึ้น 17.91% เมื่อเทียบกับ 5,181.96 ล้านบาทในปี 2563 หลังหักกำไรจากการเปลี่ยนเงินไขเงินกู้ยืมระยะยาว จำนวน 18.68 ล้านบาท ซึ่งเป็นรายการพิเศษที่เกิดขึ้นในไตรมาส 2/2563 โดยการเติบโตของรายได้รวมนี้ เป็นผลจากรายได้ที่เพิ่มสูงขึ้นของทั้ง 3 ธุรกิจ ได้แก่ ธุรกิจจัดจำหน่ายมี ยอดขายสินค้าเพิ่มขึ้น 7.03% ธุรกิจโทรคมนาคมมีรายได้จากการให้บริการสูงขึ้น 22.06% และธุรกิจวิศวกรรมมีการรับรู้รายได้จากความก้าวหน้าและการส่งมอบงานโครงการรับเหมาต่างๆ เพิ่มขึ้น 28.59% ดังแสดงตามตารางด้านล่าง

ประเภทรายได้	31 ธันวาคม 2564		31 ธันวาคม 2563		เพิ่มขึ้น/(ลดลง)	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
รายได้จากธุรกิจจัดจำหน่าย	2,172.92	35.56	2,030.18	39.04	142.74	7.03
รายได้จากธุรกิจโทรคมนาคม	2,462.31	40.30	2,017.27	38.79	445.04	22.06
รายได้จากธุรกิจวิศวกรรม	1,422.47	23.28	1,106.21	21.27	316.26	28.59
กำไรจากการเปลี่ยนเงินไขเงินกู้ยืมระยะยาว ⁽¹⁾	-	-	18.68	0.36	(18.68)	(100.00)
รายได้อื่น	52.27	0.86	28.31	0.54	23.97	84.67
รวมรายได้	6,109.97	100.00	5,200.64	100.00	909.33	17.48
รวมรายได้ (หลังหักรายการพิเศษ)	6,109.97	100.00	5,181.96	100.00	928.01	17.91

(1) รายการพิเศษที่เกิดขึ้นในไตรมาส 2/2563 ได้แก่ กำไรจากการเปลี่ยนเงินไขเงินกู้ยืมระยะยาว จากการแก้ไขเพิ่มเติมสัญญาเงินกู้ยืมระยะยาวกับสถาบันการเงินในประเทศ

โดยบริษัทฯ มีผลกำไรเบ็ดเสร็จรวมสำหรับปี 2564 จำนวน 467.39 ล้านบาท เติบโต 73.68% เมื่อเทียบกับ 269.12 ล้านบาทเมื่อปี 2563 ในขณะที่บริษัทฯ มีผลกำไรสุทธิ (ส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่) ในปี 2564 จำนวน 353.11 ล้านบาท เติบโต 80.26% เมื่อเทียบกับ 195.89 ล้านบาทเมื่อปี 2563 ซึ่งเป็นผลจากการส่งมอบงานโครงการวิศวกรรมขนาดใหญ่แห่งหนึ่งที่กำลังดำเนินงานมาตั้งแต่ปี 2560 แล้วเสร็จ ประกอบกับต้นทุนทางการเงินรวมที่ลดลง 7.17% ส่งผลให้กำไรต่อหุ้นในปี 2564 คิดเป็น 0.70 บาท เพิ่มขึ้น 94.44% เมื่อเทียบกับ 0.36 บาทในปี 2563

ประเภทกำไรสุทธิ	31 ธันวาคม 2564		31 ธันวาคม 2563		เพิ่มขึ้น/(ลดลง)	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
กำไรเบ็ดเสร็จรวมสำหรับปี	467.39	100.00	269.12	100.00	198.27	73.68
กำไรสุทธิส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่	353.11	75.55	195.89	72.79	157.22	80.26
ค่าใช้จ่ายภาษีจากการจำหน่ายหุ้นในบริษัทย่อย ⁽²⁾	16.04	3.43	-	-	16.04	100.00
กำไรสุทธิจากการดำเนินงานปกติส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่	369.15	78.98	195.89	72.79	173.26	88.44

(2) ค่าใช้จ่ายพิเศษที่เกิดขึ้นในไตรมาส 3/2564 ได้แก่ ค่าใช้จ่ายภาษีจากการจำหน่ายหุ้นในบริษัทย่อย "ITEL" จำนวน 50 ล้านบาท ให้กับบริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุน เอ็มเอฟซี จำกัด (มหาชน)



ทั้งนี้ เมื่อพิจารณาผลกำไรสุทธิจากการดำเนินงานปกติ (ส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่) ในปี 2564 โดยไม่รวมค่าใช้จ่ายภาษีจากการจำหน่ายหุ้นในบริษัทย่อย "ITEL" จำนวน 16.04 ล้านบาท ซึ่งเป็นค่าใช้จ่ายพิเศษที่เกิดขึ้นในไตรมาส 3/2564 นั้น มีจำนวน 369.15 ล้านบาท เติบโต 88.44% เมื่อเทียบกับ 195.89 ล้านบาทในปี 2563 ดังแสดงตามตารางข้างต้น

3. ผลการดำเนินงานของแต่ละธุรกิจ

ธุรกิจจัดจำหน่าย

รายได้จากธุรกิจจัดจำหน่าย เป็นรายได้จากการนำเข้าและจัดจำหน่ายสายสัญญาณและสายสื่อสาร (Cabling) อุปกรณ์เครือข่ายส่งสัญญาณ (Networking) และตู้จัดเก็บอุปกรณ์สื่อสาร (Rack) บริษัท มีรายได้จากการขายในปี 2564 จำนวน 2,172.92 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 7.03% เมื่อเทียบกับ 2,030.18 ล้านบาทในปี 2563 โดยปีนี้มีสัดส่วนรายได้คิดเป็น 35.56% ของรายได้รวม

การเพิ่มขึ้นของยอดขายในปีนี้มีปัจจัยสนับสนุนมาจากการเติบโตของกระแสดิจิทัลและการเปลี่ยนผ่านสู่โลกออนไลน์อย่างรวดเร็ว ทำให้เกิดความต้องการในการเชื่อมต่อข้อมูลจำนวนมากที่จำเป็นต้องพึ่งพาการสื่อสารผ่านสายสัญญาณ และอุปกรณ์เครือข่ายส่งสัญญาณ ซึ่งเป็นโครงสร้างพื้นฐานหลักที่ได้มาตรฐานและมีเสถียรภาพสูง ในขณะเดียวกัน บริษัท พบว่ามีความนิยมในการติดตั้งแผงพลังงานแสงอาทิตย์บนหลังคา (Solar Cell) เพิ่มขึ้นอย่างชัดเจน ทำให้ในปี 2564 ยอดขายสินค้ากลุ่มสายโซลาร์เติบโตขึ้น 128.33% นอกจากนี้ การปรับขึ้นราคาสินค้าของบริษัท ที่มีส่วนผลหลักเป็นทองแดง เพื่อสะท้อนราคาต้นทุนของทองแดงในตลาดซึ่งปรับตัวสูงขึ้นเฉลี่ย 51% จากปีก่อนหน้า ก็เป็นอีกหนึ่งปัจจัยที่ทำให้รายได้จากธุรกิจจัดจำหน่ายเพิ่มขึ้นในปี

ทั้งนี้ บริษัท มีต้นทุนจากการขายในปี 2564 จำนวน 1,619.10 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 7.78% เมื่อเทียบกับ 1,502.19 ล้านบาทในปี 2563 โดยในช่วงไตรมาส 4/2564 อัตรากำไรขั้นต้นของธุรกิจจัดจำหน่ายปรับตัวดีขึ้นจาก 22.14% ในไตรมาสก่อนหน้า เป็น 26.32% ทำให้อัตรากำไรขั้นต้นเฉลี่ยตลอดทั้งปี 2564 เท่ากับ 25.49% ซึ่งสอดคล้องกับนโยบายของบริษัท ที่จะรักษาอัตรากำไรขั้นต้นไว้ไม่ให้ต่ำกว่า 25%

ธุรกิจโทรคมนาคม

รายได้จากธุรกิจโทรคมนาคม เป็นรายได้จากงานให้บริการเช่าโครงข่ายใยแก้วนำแสงผ่านรูปแบบต่างๆ ได้แก่ บริการ Interlink MPLS IP-VPN บริการ Interlink Dark Fiber และบริการ Interlink IPLC รวมถึงรายได้จากการให้บริการเช่าพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์ ซึ่งทั้งสองบริการนี้เป็นส่วนของรายได้ต่อเนื่อง (Recurring Revenue) และสุดท้ายคือรายได้จากการให้บริการติดตั้งโครงข่าย บริษัท มีรายได้จากธุรกิจโทรคมนาคมในปี 2564 จำนวน 2,462.31 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 22.06% เมื่อเทียบกับ 2,017.27 ล้านบาทในปี 2563 โดยปีนี้มีสัดส่วนรายได้คิดเป็น 40.30% ของรายได้รวม

โดยสัดส่วนหลักของรายได้ที่รับรู้ในปี 2564 คือ รายได้จากงานให้บริการเช่าโครงข่ายจำนวน 1,278.33 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 15.39% เมื่อเทียบกับ 1,107.88 ล้านบาทในปี 2563 เนื่องจากบริษัท รับรู้รายได้งานโครงการอินเทอร์เน็ตความเร็วสูงในพื้นที่ห่างไกล (USO Phase 2) เพิ่มขึ้นตามการส่งมอบงาน รวมถึงมีลูกค้ารายใหม่ขนาดใหญ่ที่เพิ่มขึ้นตั้งแต่



ช่วงปลายปี 2563 และในระหว่างปี 2564 สำหรับสัดส่วนรายได้ที่รองลงมาคือ รายได้จากการให้บริการติดตั้งโครงข่าย จำนวน 1,092.18 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 32.55% เมื่อเทียบกับ 823.97 ล้านบาทในปี 2563 โดยงานโครงการติดตั้งสำคัญที่ บริษัทฯ รับรู้รายได้ในปีนี้ คือ โครงการจัดการรถยนต์ปฏิบัติการพร้อมติดตั้งระบบตรวจจับและรบกวนสัญญาณควบคุมอากาศยานไร้คนขับของหน่วยงานภาครัฐรายหนึ่ง สัญญาซื้อขายอุปกรณ์ต่อต้านอากาศยานไร้คนขับพร้อมอุปกรณ์ครบ ส่วนกับหน่วยงานเอกชนแห่งหนึ่ง งานจ้างเหมา ออกแบบ จัดทำ และติดตั้งเคเบิลใยแก้วนำแสงของหน่วยงานภาครัฐ รายหนึ่ง โครงการจัดหาท่อร้อยสายใต้ดินสำหรับระบบไฟฟ้าและสื่อสารของหน่วยงานเอกชนรายหนึ่ง และงานรับเหมา ติดตั้งโครงข่ายไฟเบอร์ออฟติกของผู้ให้บริการโทรคมนาคม

ทั้งนี้ บริษัทฯ มีต้นทุนจากการให้บริการของธุรกิจโทรคมนาคมในปี 2564 จำนวน 1,925.32 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 23.66% เมื่อเทียบกับ 1,556.95 ล้านบาทในปี 2563 สัดส่วนหลักของต้นทุนที่รับรู้ในปี 2564 คือ ต้นทุนงานให้บริการเช่าโครงข่าย และต้นทุนการให้บริการติดตั้งโครงข่าย ซึ่งคิดเป็น 50.70% และ 46.03% ของต้นทุนจากการให้บริการรวมของ ธุรกิจโทรคมนาคม ตามลำดับ

ธุรกิจวิศวกรรม

รายได้จากธุรกิจวิศวกรรม เป็นรายได้จากการการรับเหมางานโครงการวิศวกรรมไฟฟ้าและโครงการพิเศษอื่นๆ ที่เกิดขึ้นตามสัญญาจ้าง โดยมุ่งเน้นไปที่งานก่อสร้างสายส่งไฟฟ้าแรงสูง งานก่อสร้างหรือปรับปรุงสถานีไฟฟ้าย่อย งานวางระบบไฟฟ้าสายเคเบิลใต้น้ำ และงานวางระบบไฟฟ้าสายเคเบิลใต้ดินซึ่งบริษัทฯ มีความเชี่ยวชาญสูง บริษัทฯ มีรายได้จาก ธุรกิจวิศวกรรมในปี 2564 จำนวน 1,422.47 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 28.59% เมื่อเทียบกับ 1,106.21 ล้านบาทในปี 2563 โดยปีนี้มีสัดส่วนรายได้คิดเป็น 23.28% ของรายได้รวม

รายได้หลักที่รับรู้ในปีนี้ มาจากงานโครงการที่สำคัญในมือ คือ 1) โครงการ CC4 หรืองานจัดซื้อพร้อมติดตั้งระบบขนส่งผู้โดยสารอัตโนมัติ (APM) ของท่าอากาศยานไทย จำนวน 672.62 ล้านบาท 2) โครงการก่อสร้างสถานีไฟฟ้าย่อยในจังหวัดเชียงใหม่และจังหวัดสุพรรณบุรี ของการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค จำนวน 154.97 ล้านบาท 3) โครงการจ้างก่อสร้างสายส่งแรงสูง สถานีไฟฟ้าปัว-สถานีไฟฟ้าทุ่งช้าง จังหวัดน่าน ของการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค จำนวน 130.86 ล้านบาท และ 4) โครงการจ้างก่อสร้างสายส่งแรงสูง สถานีไฟฟ้าลำภูรา-สถานีไฟฟ้าย่านตาขาว จังหวัดตรัง ของการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค จำนวน 126.59 ล้านบาท

บริษัทฯ มีต้นทุนจากธุรกิจวิศวกรรมในปี 2564 จำนวน 1,330.79 ล้านบาท ลดลง 0.08% เมื่อเทียบกับ 1,331.92 ล้านบาทในปี 2563 เนื่องจากการส่งมอบงานโครงการวิศวกรรมขนาดใหญ่แห่งหนึ่งที่ดำเนินงานมาตั้งแต่ปี 2560 แล้วเสร็จ ประกอบกับบริษัทฯ สามารถบริหารจัดการต้นทุนงานโครงการรับเหมาอื่นๆ ในมือและที่ลงนามสัญญาเข้ามาเพิ่มเติมได้ตามแผน ดังนั้น อัตรากำไรขั้นต้นของธุรกิจวิศวกรรมในปีนี้ จึงปรับตัวดีขึ้นอย่างมีสาระสำคัญจาก -20.40% เมื่อปีที่ผ่านมาเป็น 6.44% ในขณะที่ค่าใช้จ่ายในการให้บริการ ค่าใช้จ่ายในการบริหาร และต้นทุนทางการเงินของธุรกิจวิศวกรรม ลดลง 15.06%, 44.35% และ 41.62% ตามลำดับ จากปี 2563



4. ภาพรวมฐานะทางการเงินของกลุ่มบริษัทอินเตอร์ลิงค์

สินทรัพย์

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 บริษัทฯ มีสินทรัพย์รวมจำนวน 11,344.32 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 12.88% เมื่อเทียบกับ 10,049.58 ล้านบาท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2563 ซึ่งสินทรัพย์ที่สำคัญของบริษัทฯ ได้แก่ ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น รายได้ค้างรับจากงานวิศวกรรมและงานบริการโครงข่าย และที่ดินอาคารและอุปกรณ์ โดย ณ สิ้นปี 2564 สัดส่วนของรายการสินทรัพย์ที่สำคัญดังกล่าวต่อสินทรัพย์รวมคิดเป็น 9.09%, 24.69% และ 37.90% ตามลำดับ โดยรายการของสินทรัพย์ที่เปลี่ยนแปลงอย่างมีสาระสำคัญ อาทิเช่น

- 1) งานระหว่างทำ เพิ่มขึ้นจากโครงการ Anti-drone และโครงการ Smart CCTV ของธุรกิจโทรคมนาคม และจากโครงการก่อสร้างสถานีไฟฟ้าย่อยในจังหวัดราชบุรี จังหวัดพิจิตร และจังหวัดสุพรรณบุรี รวมทั้งโครงการจ้างก่อสร้างสายส่งแรงสูง จังหวัดตรัง ของธุรกิจวิศวกรรม ที่มีการก่อสร้างอย่างต่อเนื่อง
- 2) รายได้ค้างรับจากงานบริการโครงข่าย เพิ่มขึ้นจากการให้บริการโครงการอินเทอร์เน็ตในพื้นที่ชายขอบ (USO Phase 1) และโครงการอินเทอร์เน็ตในพื้นที่ห่างไกล (USO Phase 2) ของธุรกิจโทรคมนาคม

หนี้สิน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 บริษัทฯ มีหนี้สินรวมจำนวน 6,478.96 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1.13% เมื่อเทียบกับ 6,406.41 ล้านบาท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2563 โดยการเพิ่มขึ้นเพียงเล็กน้อยของหนี้สินรวมในปีนี้เป็นผลมาจากการบริหารจัดการเงินหมุนเวียนสำหรับงานโครงการต่างๆ ที่มีประสิทธิภาพมากขึ้น รวมถึงบริษัทฯ สามารถชำระคืนเงินกู้ยืมทั้งระยะสั้นและระยะยาวให้กับสถาบันทางการเงินอย่างต่อเนื่อง

ส่วนของผู้ถือหุ้น

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 บริษัทฯ มีส่วนของผู้ถือหุ้นรวมจำนวน 4,865.36 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 33.55% เมื่อเทียบกับ 3,643.18 ล้านบาท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2563 โดยการเพิ่มขึ้นนี้เป็นผลจากการรับรู้กำไรจากการจำหน่ายหุ้นทุนซื้อคืนของบริษัทฯ จำนวน 37.82 ล้านบาท ในช่วงไตรมาส 3/2564 และส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุมที่เพิ่มขึ้นเนื่องจากสัดส่วนการถือหุ้นในบริษัทลูก "ITEL" ลดลงระหว่างปี 2564

5. อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น

อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น ณ สิ้นปี 2564 เป็น 1.33 เท่า ซึ่งลดลง 24.43% จากปี 2563 ที่มีอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น เป็น 1.76 เท่า



6. ผลตอบแทน และราคาหุ้น

อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น (Return on Equity)

อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น (ROE) ณ สิ้นปี 2564 อยู่ที่ 10.99% ซึ่งเพิ่มขึ้น 45.21% จากปี 2563 ที่มีอัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น (ROE) อยู่ที่ 7.57%

อัตราผลตอบแทนสินทรัพย์ (Return on Asset)

อัตราผลตอบแทนสินทรัพย์ (ROA) ณ สิ้นปี 2564 อยู่ที่ 4.37% ซึ่งเพิ่มขึ้น 69.70% จากปี 2563 ที่มีอัตราผลตอบแทนสินทรัพย์ (ROA) อยู่ที่ 2.57%

ราคาหุ้น

ราคาหุ้น ณ 30 ธันวาคม 2564 เท่ากับ 7.70 บาท เทียบกับ ณ 30 ธันวาคม 2563 เท่ากับ 4.48 บาท เมื่อเปรียบเทียบแล้ว ราคาหุ้นเพิ่มขึ้น 3.22 บาท หรือคิดเป็นอัตราการเพิ่มขึ้นที่ 71.88%

P/E Ratio

P/E Ratio ของหุ้น ณ 30 ธันวาคม 2564 เป็น 17.00 เท่า เทียบกับ ณ 30 ธันวาคม 2563 เป็น 10.50 เท่า เมื่อเปรียบเทียบแล้ว P/E Ratio ของหุ้นเพิ่มขึ้น 6.50 เท่า หรือคิดเป็นอัตราการเพิ่มขึ้นที่ 61.90%

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ



ขอแสดงความนับถือ

(นายสมบัติ อนันตรัมพร)

ประธานกรรมการ