



บริษัท วาว แฟคเตอร์ จำกัด (มหาชน)  
77/1 ซอยร่วมศิริมิตร แขวงจอมพล  
เขตจตุจักร กรุงเทพมหานคร 10900  
โทรศัพท์ 02 093 1681- 3 โทรสาร 02 093 1684  
www.wowfactor.co.th

WOW FACTOR PUBLIC COMPANY LIMITED  
77/1 SOI RUAM SIRI MIT, CHOM PHON,  
CHATUCHAK, BANGKOK 10900  
Tel. 02 093 1681- 3 Fax. 02 093 1684  
www.wowfactor.co.th

ที่ W-AD007/2565

วันที่ 25 กุมภาพันธ์ 2565

เรื่อง คำอธิบายและการวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ สำหรับผลการดำเนินงานสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2564  
เรียน กรรมการและผู้จัดการ  
ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

ตามมติที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท วาว แฟคเตอร์ จำกัด (มหาชน) (“บริษัทฯ”) ครั้งที่ 2/2565 เมื่อวันที่ 25 กุมภาพันธ์ 2565 ได้มีมติอนุมัติรับรองการเงินและผลการดำเนินงาน สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2564 ซึ่งผ่านการตรวจสอบจากผู้สอบบัญชีแล้วนั้น

บริษัทฯ ขอสรุปภาพรวมผลการดำเนินงานของบริษัทฯ ดังนี้

[โปรดพิจารณาในหน้าถัดไป]

## งบกำไรขาดทุนสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม

(หน่วย: บาท)

ผลการดำเนินงาน (งบกำไรขาดทุน)	ปี 2564	ปี 2563	เพิ่มขึ้น/(ลดลง)	%
<b>รายได้</b>				
รายได้จากการขาย	412,455,935	415,615,163	(3,159,228)	(1)
<b>รวมรายได้</b>	412,455,935	415,615,163	(3,159,228)	(1)
ต้นทุนขาย	(219,011,056)	(285,991,706)	66,980,650	(23)
<b>รวมต้นทุนขาย</b>	(219,011,056)	(285,991,706)	66,980,650	(23)
<b>กำไรขั้นต้น</b>	193,444,879	129,623,457	63,821,422	49
โอนกลับค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญ	-	3,067,046	(3,067,046)	(100)
กลับรายการขาดทุนจากการด้อยค่าสินทรัพย์ไม่มีตัวตน	-	22,139,760	(22,139,760)	(100)
กำไร (ขาดทุน) จากอัตราแลกเปลี่ยน	(319,941)	7,182,440	(7,502,381)	(104)
รายได้ดอกเบี้ย	10,090	144,990	(134,900)	(93)
รายได้อื่น	13,755,564	4,126,700	9,628,864	233
<b>กำไรก่อนค่าใช้จ่าย</b>	206,890,592	166,284,393	40,606,199	24
ค่าใช้จ่ายในการขายและจัดจำหน่าย	(281,033,820)	(133,147,353)	(147,886,467)	111
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	(181,270,768)	(116,296,192)	(64,974,576)	56
ค่าตอบแทนกรรมการและผู้บริหาร	(9,904,338)	(14,880,232)	4,975,894	(33)
ขาดทุนจากการจำหน่ายเงินลงทุนในบริษัทย่อย	-	(119,790,528)	119,790,528	(100)
<b>รวมค่าใช้จ่าย</b>	(472,208,926)	(384,114,305)	(88,094,621)	23
<b>ขาดทุนก่อนต้นทุนทางการเงินและภาษีเงินได้</b>	(265,318,334)	(217,829,912)	(47,488,422)	22
ต้นทุนทางการเงิน	(16,779,404)	(16,583,786)	(195,618)	1
<b>ขาดทุนก่อนภาษีเงินได้</b>	(282,097,738)	(234,413,698)	(47,684,040)	20
ภาษีเงินได้	5,645,899	(2,716,335)	8,362,234	(308)
<b>ขาดทุนสำหรับปี</b>	(276,451,839)	(237,130,033)	(39,321,806)	17

## รายได้และต้นทุนจากการขายสินค้า

รายได้จากการขายสินค้าของกลุ่มบริษัทฯ สามารถแบ่งเป็น 2 กลุ่ม คือ 1. การผลิตและจำหน่ายสินค้าประเภทชิ้นส่วนอะไหล่อิเล็กทรอนิกส์ 2. การขายอาหารและเครื่องดื่ม ซึ่งมีตัวเลขการขายและต้นทุน ดังนี้

(หน่วย: ล้านบาท)

	2564		2563	
<b>ผลิตและจำหน่ายชิ้นส่วนอะไหล่อิเล็กทรอนิกส์</b>				
รายได้จากการขาย	-		205,905	
ต้นทุนขาย	-		(180,857)	
กำไรขั้นต้น	-	0%	25,048	12%
<b>ขายอาหารและเครื่องดื่ม</b>				
รายได้จากการขาย	412,456		209,710	
ต้นทุนขาย	(219,011)		(105,135)	
กำไรขั้นต้น	193,445	47%	104,575	50%

### รายได้จากการผลิตและจำหน่ายสินค้าประเภทชิ้นส่วนอะไหล่อิเล็กทรอนิกส์

รายได้และต้นทุนจากการผลิตและจำหน่ายสินค้าประเภทชิ้นส่วนอะไหล่อิเล็กทรอนิกส์ลดลงจากปี 2563 เนื่องจาก บริษัทฯ จำหน่ายเงินลงทุนในบริษัทย่อย (บริษัท อีไอซี เซมิคอนดักเตอร์ จำกัด) ในเดือนตุลาคม 2563 ทำให้รายได้ดังกล่าวลดลงจำนวน 206 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 100 โดยอัตรากำไรขั้นต้นของการผลิตและจำหน่ายสินค้าประเภทชิ้นส่วนอะไหล่อิเล็กทรอนิกส์อยู่ที่ร้อยละ 12 สาเหตุหลักมาจากการปรับเปลี่ยนสินค้าวัตถุดิบตามความต้องการของลูกค้ากลุ่มอเมริกา ซึ่งมีต้นทุนที่สูง

### รายได้จากการขายอาหารและเครื่องดื่ม

รายได้จากการขายอาหารและเครื่องดื่มเพิ่มขึ้นจากปี 2563 จำนวน 203 ล้านบาท เนื่องจากการเพิ่มขึ้นของยอดขายใน DOMINO'S PIZZA ที่กลุ่มบริษัทฯ เริ่มเข้าลงทุนในเดือนตุลาคม 2563 จำนวน 133 ล้านบาท และการเพิ่มขึ้นของรายได้จากการขายอาหารและเครื่องดื่มของธุรกิจอาหารเดิมจำนวน 70 ล้านบาท แม้ว่าในปี 2564 เศรษฐกิจไทยยังคงได้รับผลกระทบจากสถานการณ์โควิด - 19 จนทำให้ศูนย์บริหารสถานการณ์ โควิด-19 (ศบค.) ประกาศยกระดับมาตรการควบคุมโควิด และใช้บังคับในระยะเวลาที่นานกว่าปี 2563 แต่ยอดขายในทุกแบรนด์ของกลุ่มธุรกิจอาหารเดิมกลับเพิ่มขึ้นสูงขึ้น โดยเฉพาะแบรนด์ชาบู Kagonoya ที่มียอดขายสูงกว่าปี 2563 ถึงร้อยละ 52 อันเนื่องจากร้านลูกค้าที่เพิ่มขึ้น จาก การปรับกลยุทธ์การขายและเมนูตั้งแต่ช่วงกลางปี 2563 รวมถึงเปิดสาขาใหม่ที่เซ็นทรัล พระราม 9 และเซ็นทรัล พระราม 3 ในระหว่างปี 2564 ก็ได้รับการตอบรับที่ดีจากลูกค้า และเนื่องจากนโยบายของภาครัฐที่บังคับใช้ในระยะเวลาที่นานขึ้น และเข้มงวดขึ้น (จนมีการปิดห้างสรรพสินค้าและ Community Mall ในช่วงเดือนสิงหาคม 2564) ทำให้สัดส่วนการขาย Delivery ในปี 2564 สูงขึ้น ส่งผลให้อัตรากำไรขั้นต้นเฉลี่ยของกลุ่มบริษัทฯ ลดลงประมาณร้อยละ 3 (ต้นทุนเฉลี่ยของ Delivery สูงกว่าการเปิดรับประทานอาหารที่ร้านถึงร้อยละ 5 - 10)

ทั้งนี้ รายได้รวมของกลุ่มบริษัทในปี 2564 แม้จะขายธุรกิจผลิตและจำหน่ายสินค้าประเภทชิ้นส่วนอะไหล่อิเล็กทรอนิกส์ไปแล้วในเดือนตุลาคม 2563 ก็ยังไม่แตกต่างจากรายได้รวมปี 2563

### โอนกลับค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญ

ในระหว่างปี 2563 บริษัท อีไอซี เซมิคอนดักเตอร์ จำกัด (บริษัทย่อย) โอนกลับค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญเนื่องจากได้รับชำระเงินจากลูกค้าที่ตั้งค่าเผื่อไว้จำนวน 3 ล้านบาท โดยในปี 2564 กลุ่มบริษัทฯ มีธุรกิจหลักคือธุรกิจอาหารแต่เพียงอย่างเดียว ซึ่งการซื้อขายส่วนใหญ่จะไม่มียอดค้างชำระ ทำให้ไม่มีการบันทึกหรือโอนกลับรายการค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญในระหว่างปี

### กลับรายการขาดทุนจากการด้อยค่าสินทรัพย์ไม่มีตัวตน

ในปี 2563 บริษัทฯ จ้างผู้ประเมินอิสระเพื่อประเมินมูลค่าเงินลงทุนในบริษัทย่อยและเครื่องหมายการค้า ซึ่งจากผลประกอบการของ Bake Cheese tart ดีขึ้น ทำให้มีการกลับผลขาดทุนจากการด้อยค่าของเครื่องหมายการค้าจำนวน 22 ล้านบาท โดยผลจากการกลับผลขาดทุนจากการด้อยค่าดังกล่าวถือเป็นรายการที่ไม่เกี่ยวข้องกับการดำเนินงานปกติของบริษัทฯ

### กำไร (ขาดทุน) จากอัตราแลกเปลี่ยน

กำไร (ขาดทุน) จากอัตราแลกเปลี่ยนส่วนใหญ่ เกิดจากรายการขายของบริษัท อีไอซี เซมิคอนดักเตอร์ จำกัด ซึ่งมีการจำหน่ายชิ้นส่วนอุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์ให้กลุ่มลูกค้าในต่างประเทศโดยเฉพาะอเมริกา โดยในปี 2563 ค่าเงินบาทอ่อนค่าลงเมื่อเทียบกับเงินดอลลาร์สหรัฐฯ ทำให้กลุ่มบริษัทฯ มีกำไรจากอัตราแลกเปลี่ยนจำนวน 7.1 ล้านบาท ซึ่งบริษัทฯ จำหน่ายเงินลงทุนในบริษัท อีไอซี เซมิคอนดักเตอร์ จำกัด แล้วในเดือนตุลาคม 2563 ทำให้ยอดในปี 2564 ลดลง

### รายได้อื่น

รายได้อื่นเพิ่มขึ้นจากปี 2563 จำนวน 9.6 ล้านบาท สาเหตุหลักมาจากการได้รับส่วนลดค่าเช่าในช่วงสถานการณ์โควิด - 19 จำนวน 6.3 ล้านบาท รวมถึงเนื่องจากกลุ่มบริษัทประกอบธุรกิจขายอาหารและเครื่องดื่มจึงได้รับเงินช่วยเหลือจากภาครัฐจำนวน 4.0 ล้านบาท

### ค่าใช้จ่ายในการขาย

	2564	2563	(หน่วย:ล้านบาท) เพิ่มขึ้น (ลดลง)
ค่าใช้จ่ายพนักงาน	77,343	37,997	39,346
ค่าเช่า ค่าบริการและค่าสาธารณูปโภค	62,438	34,086	28,352
ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย	58,563	31,045	27,518
ค่าโฆษณาและส่งเสริมการขาย	32,312	10,951	21,361
วัสดุสิ้นเปลือง	15,851	5,315	10,536
อื่น ๆ	34,527	13,753	20,774
รวม	281,034	133,147	147,887

ค่าใช้จ่ายในการขายของกลุ่มบริษัทฯ สำหรับปี 2564 เพิ่มขึ้นจากปี 2563 จำนวน 148 ล้านบาท สาเหตุหลักมาจากการรับโอนกิจการร้านพิซซ่าภายใต้ชื่อทางการค้า DOMINO'S PIZZA ในเดือนตุลาคม 2563 ซึ่งมีสาขาทั้งหมด 31 สาขา ทำให้ทั้งจำนวนพนักงาน ค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องกับการขาย เช่น ค่าตอบแทนแก่ตัวแทน Royalty fee วัสดุสิ้นเปลือง รวมถึงค่าโฆษณาและส่งเสริมการขายสูงขึ้นมาก

### ค่าใช้จ่ายในการบริหาร

	2564	2563	(หน่วย:พันบาท) เพิ่มขึ้น (ลดลง)
ค่าใช้จ่ายพนักงาน	74,901	36,147	38,754
ค่าที่ปรึกษากฎหมาย และค่าบริการวิชาชีพ (ก)	16,551	14,526	2,025
ค่าเช่าและค่าบริการ (ข)	5,389	4,167	1,222
ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย	60,547	38,390	22,157
อื่น ๆ	23,883	23,067	816
รวม	181,271	116,297	64,974

ค่าใช้จ่ายในการบริหารเพิ่มขึ้นจากปี 2563 จำนวน 65 ล้านบาท เนื่องจากการรับโอนกิจการ DOMINO'S PIZZA ในเดือนตุลาคม 2563 ทำให้ค่าใช้จ่ายพนักงาน และค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่ายเพิ่มขึ้น

- (ก) ค่าที่ปรึกษากฎหมายและค่าบริการวิชาชีพ เพิ่มขึ้นจากปี 2563 สาเหตุหลักมาจากค่าที่ปรึกษากฎหมาย และค่าดำเนินการในการเปิดเบอร์ 1450 เพื่อนำมาใช้เป็นเบอร์หลักในการทำธุรกิจ DOMINO'S PIZZA จำนวน 1.2 ล้านบาท
- (ข) ค่าเช่าและค่าบริการ เพิ่มขึ้น สาเหตุหลักมาจากค่าเช่าโกดังของ DOMINO'S PIZZA จำนวน 2.7 ล้านบาท ทั้งนี้ เนื่องจากบริษัทฯ ได้จำหน่ายบริษัทย่อย (บริษัท อีไอซี เซมิคอนดักเตอร์ จำกัด) ในเดือนตุลาคม 2563 ทำให้ค่าเช่าสำนักงานของบริษัทดังกล่าวลดลงประมาณเดือนละ 0.2 ล้านบาท ทำให้ค่าเช่าและค่าบริการโดยรวมไม่สูงขึ้นมาก

### ค่าตอบแทนกรรมการและผู้บริหาร

ค่าตอบแทนกรรมการและผู้บริหารลดลงจากปี 2563 จำนวน 5.0 ล้านบาท สาเหตุหลักเกิดจากการจำหน่ายเงินลงทุนในบริษัท อีไอซี เซมิคอนดักเตอร์ จำกัด ทำให้เงินเดือนผู้บริหารของกลุ่มบริษัทฯ ลดลง 4.2 ล้านบาท

## ขาดทุนจากการขายเงินลงทุนในบริษัทย่อย

ในระหว่างปี 2562 บริษัทฯ ขายเงินลงทุนในบริษัทย่อย (บริษัท อีไอซี เซมิคอนดักเตอร์ จำกัด) ร้อยละ 49 ในราคา 118 ล้านบาท และในไตรมาส 4 ปี 2563 บริษัทฯ ขายเงินลงทุนส่วนที่เหลือ (ร้อยละ 51) ให้แก่บุคคลที่ไม่เกี่ยวข้องกันในราคา 122 ล้านบาท และบันทึกขาดทุนจากการขายเงินลงทุนดังกล่าวตามวิธีส่วนได้เสียเป็นจำนวน 120 ล้านบาทในงบกำไรขาดทุนซึ่งถือเป็นรายการที่ไม่เกี่ยวข้องกับการดำเนินงานปกติของบริษัทฯ

## ภาษีเงินได้

กลุ่มบริษัทฯ มีรายได้ภาษีเงินได้เพิ่มขึ้นจากปี 2563 จำนวน 8.3 ล้านบาท สาเหตุหลักเกิดจากในไตรมาส 1 ปี 2563 บริษัทฯ ย่อยกลับรายการสินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีที่เกิดจากค่าประมาณการหนี้สินจากการชดเชยค่าเสียหาย เนื่องจากได้รับชำระเงินคืนแล้วจำนวน 2.4 ล้านบาท อีกทั้ง ในปี 2564 บริษัทฯ บันทึกตัดหนี้สินภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีเพิ่มขึ้นจากการกลับรายการขาดทุนจากการด้อยค่าของเครื่องหมายการค้าใน BAKE ที่เกิด ณ สิ้นปี 2563

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ

ขอแสดงความนับถือ

---

(นางสาววิมล หาญพานิชกิจการ)  
กรรมการ/ประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายการเงิน