



วันที่ 28 กุมภาพันธ์ 2565

เรื่อง คำอธิบายและวิเคราะห์ผลการดำเนินงาน
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2564

เรียน กรรมการและผู้จัดการ
ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

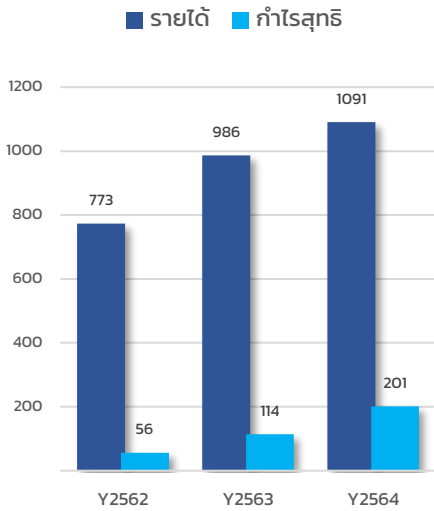
บริษัท ดิทโต้ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย (“บริษัทและบริษัทย่อย”) ขอเรียนชี้แจง
ผลการดำเนินงานสำหรับงวด 3 เดือนสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2564 และสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2564
ดังต่อไปนี้

ผลการดำเนินงานเปรียบเทียบ	สำหรับงวด 3 เดือน		เปลี่ยนแปลง		สำหรับปี		เปลี่ยนแปลง	
	Q4'64	Q4'63	ล้านบาท	%	2564	2563	ล้านบาท	%
รายได้จากการขายและบริการ	239.5	228.6	11.0	5%	1,090.5	986.3	104.2	11%
ต้นทุนขายและบริการ	(168.1)	(174.6)	6.4	-4%	(768.0)	(730.6)	(37.4)	5%
กำไรขั้นต้น	71.4	54.0	17.4	32%	322.5	255.7	66.8	26%
	30%	24%			30%	26%		
รายได้อื่น	1.3	(0.0)	1.3	-4320%	2.7	1.1	1.6	148%
ค่าใช้จ่ายในการขาย	(7.2)	(6.4)	(0.7)	12%	(27.4)	(25.7)	(1.7)	6%
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	(23.1)	(21.1)	(2.0)	9%	(93.9)	(78.6)	(15.3)	19%
กำไรจากกิจกรรมดำเนินงาน	42.4	26.5	15.9	60%	203.9	152.5	51.4	34%
	18%	12%			19%	15%		
รายได้ทางการเงิน	(0.3)	0.2	(0.5)	-238%	0.4	0.2	0.2	120%
กำไรจากการจำหน่ายเงินลงทุนระยะสั้น	15.8	-	15.8	100%	15.8	-	15.8	100%
กำไรจากการวัดมูลค่าเงินลงทุนระยะสั้น	32.8	-	32.8	100%	32.9	-	32.9	100%
ต้นทุนทางการเงิน	(0.9)	(3.0)	2.1	-69%	(5.9)	(12.0)	6.1	-50%
ผลกำไร(ขาดทุน)สำหรับการป้องกันความ เสี่ยงของกลุ่มของรายการของฐานะสุทธิ	(0.5)	-	(0.5)	100%	(0.5)	0.8	(1.3)	-160%
กำไรก่อนภาษีเงินได้	89.3	23.7	65.7	277%	246.6	141.5	105.1	74%
ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	(17.5)	(4.5)	(13.0)	287%	(45.9)	(27.3)	(18.6)	68%
กำไรสุทธิ	71.8	19.2	52.7	275%	200.7	114.2	86.5	76%
	30%	8%			18%	12%		

DITTO (THAILAND) PUBLIC COMPANY LIMITED

235/1-3 Ratphattana Rd., Ratphattana, Saphansung,
Bangkok 10240 Tel. +66 2 517 5555

www.dittothailand.com



ปี 2564 เป็นปีที่บริษัทและบริษัทย่อยสามารถสร้างสถิติใหม่ในการทำกำไรสูงสุด โดยมีรายได้จากการขายและบริการ 1,090.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 104.2 ล้านบาท คิดเป็นอัตราเพิ่มขึ้น 11% จากปีก่อน และมีกำไรสุทธิ 200.7 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 86.5 ล้านบาท คิดเป็นอัตราเพิ่มขึ้น 76% จากปีก่อน ทั้งนี้ ในปี 2564 บริษัทมีกำไรจากเงินลงทุน (สุทธิจากภาษี) 38.8 ล้านบาท ซึ่งหากคำนวณกำไรสุทธิโดยไม่รวมกำไรจากเงินลงทุนดังกล่าวแล้ว กำไรสุทธิที่ไม่รวมกำไรจากเงินลงทุน เท่ากับ 161.9 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 47.5 ล้านบาท คิดเป็นอัตราเพิ่มขึ้น 42% จากปีก่อน

บริษัทและบริษัทย่อยยังสามารถรักษาระดับการเติบโตของรายได้จากการขายและบริการได้อย่างต่อเนื่อง จากการวางรากฐานในธุรกิจระบบบริหารจัดการเอกสาร (DMS) และโดยในปี 2564 บริษัทเริ่มขยายไปยังธุรกิจเกี่ยวเนื่อง โดยให้บริการด้านรักษาความปลอดภัยทางด้านไซเบอร์ (Cyber Security) ซึ่งเป็นการป้องกันความปลอดภัยให้แก่ข้อมูลขององค์กร ในขณะที่รายได้จากการขายและติดตั้งสินค้า Drive-thru ยังคงมีอุปสงค์อย่างต่อเนื่องจากการปรับตัวในยุค New Normal ของกลุ่มลูกค้า Food Chain ภาคเอกชน

บริษัทและบริษัทย่อยยังสามารถรักษาระดับการเติบโตของรายได้จากการขายและบริการได้อย่างต่อเนื่อง จากการวางรากฐานในธุรกิจระบบบริหารจัดการเอกสาร (DMS) และโดยในปี 2564 บริษัทเริ่มขยายไป

ในปี 2564 บริษัทและบริษัทย่อยมีผลประกอบการในระดับสูงสุดนับตั้งแต่จัดตั้งบริษัท โดยมีกำไรสุทธิ (ไม่รวมกำไรจากเงินลงทุน) 161.9 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 47.5 ล้านบาท คิดเป็นอัตราเพิ่มขึ้น 42% จากปีก่อน จากการปรับกลยุทธ์ในการบริหารต้นทุน โดยมุ่งเน้นการวางกระบวนการทำงาน ควบคู่กับการพัฒนา Software ให้มีประสิทธิภาพสูงสุดในธุรกิจบริหารจัดการเอกสาร (DMS) และจากการมุ่งเน้นการนำเทคโนโลยี และนวัตกรรมใหม่ๆ มาใช้ในโครงการรับเหมาวิศวกรรมด้านเทคโนโลยี ในขณะที่ธุรกิจให้เช่าเครื่องถ่ายเอกสาร แม้ว่าจะได้รับผลกระทบจากสถานการณ์การแพร่ระบาดของ COVID-19 โดยตรง แต่ยังสามารถเติบโตได้จากรายได้จากการขายและติดตั้งสินค้า Drive-thru

รายได้จากการขายและบริการ

รายได้ตามลักษณะธุรกิจ	สำหรับปี		เปลี่ยนแปลง	
	2564	2563	ล้านบาท	%
1. จำหน่าย และให้บริการระบบบริหารจัดการเอกสาร และระบบการรักษาความปลอดภัยทางเทคโนโลยีไซเบอร์	445.9	386.6	59.4	15%
2. รับเหมาวิศวกรรมด้านเทคโนโลยีสำหรับโครงการของหน่วยงานราชการต่างๆ	310.7	302.3	8.4	3%
3. ให้เช่า จำหน่าย และให้บริการด้านเครื่องถ่ายเอกสาร เครื่องพิมพ์ และสินค้าเทคโนโลยีอื่นๆ	333.9	297.5	36.4	12%
รวม	1,090.5	986.3	104.2	11%

สำหรับปี 2564 บริษัทและบริษัทย่อยมีรายได้จากการขายและบริการปรับตัวเพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันของปีก่อน 104.2 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตราเพิ่มขึ้น 11% โดยมีรายละเอียดดังนี้



- 1) รายได้จาก ธุรกิจจำหน่ายและให้บริการระบบบริหารจัดการเอกสาร และระบบการรักษาความปลอดภัยทางเทคโนโลยีไซเบอร์ มีรายได้โดยรวม เพิ่มขึ้น 59.4 ล้านบาท หรือคิดเป็น 15% จากปีก่อน จากการที่บริษัทได้มุ่งเน้นการขยายฐานลูกค้าส่วนงานบริหารจัดการระบบงาน (Business Process Outsourcing: “BPO”) เนื่องจากส่วนงานนี้เป็นรากฐานในการจัดเก็บข้อมูลและเอกสารของทุกองค์กร ทั้งองค์กรภาครัฐและภาคเอกชน และบริษัทมีแนวทางในการขยายการให้บริการที่เกี่ยวข้องกับการบริหารจัดการข้อมูลองค์กร โดยในปี 2564 บริษัทเริ่มให้บริการด้านรักษาความปลอดภัยทางด้านไซเบอร์ (Cyber Security) ซึ่งเป็นการป้องกันความปลอดภัยให้แก่ข้อมูลขององค์กร ซึ่งโครงการดังกล่าวมีระยะเวลาโครงการเป็นเวลา 5 ปี
- 2) รายได้จาก ธุรกิจรับเหมาวิศวกรรมด้านเทคโนโลยีสำหรับโครงการของหน่วยงานราชการต่างๆ มีรายได้ใกล้เคียงกับปีก่อน โดยบริษัทยังยังคงมุ่งเน้นการขยายงานโครงการที่เกี่ยวข้องกับเทคโนโลยี และนวัตกรรมใหม่ๆ เช่น โครงการห้องฟ้าจำลอง โครงการพิพิธภัณฑ์ เป็นต้น
- 3) รายได้จาก ธุรกิจให้เช่า จำหน่าย และให้บริการด้านเครื่องถ่ายเอกสาร เครื่องพิมพ์ และสินค้าเทคโนโลยีอื่นๆ มีรายได้เพิ่มขึ้นจากรายได้ขายและติดตั้งสินค้า Drive-thru ยังคงมีอุปสงค์อย่างต่อเนื่องจากการปรับตัวในยุค New Normal ของกลุ่มลูกค้า Food Chain ภาคเอกชน

กำไรขั้นต้นและอัตรากำไรขั้นต้น

กำไรขั้นต้น	สำหรับปี		อัตรากำไรขั้นต้น	
	2564	2563	2564	2563
1. จำหน่าย และให้บริการระบบบริหารจัดการเอกสาร และระบบการรักษาความปลอดภัยทางเทคโนโลยีไซเบอร์	156.7	128.6	35%	33%
2. รับเหมาวิศวกรรมด้านเทคโนโลยีสำหรับโครงการของหน่วยงานราชการต่างๆ	108.5	73.6	35%	24%
3. ให้เช่า จำหน่าย และให้บริการด้านเครื่องถ่ายเอกสาร เครื่องพิมพ์ และสินค้าเทคโนโลยีอื่นๆ	57.6	53.3	17%	18%
กำไรขั้นต้น	322.7	255.5	30%	26%

สำหรับปี 2564 บริษัทและบริษัทย่อยมีอัตรากำไรขั้นต้นสูงขึ้นจาก 26% เป็น 30% โดยมีสาเหตุหลักมาจาก 1) การบริหารจัดการต้นทุนในส่วนงานบริหารจัดการระบบงาน (Business Process Outsourcing : “BPO”) ได้อย่างมีประสิทธิภาพ และพัฒนาปรับปรุง Software ที่ใช้ในการทำงานอย่างต่อเนื่อง จึงทำให้บริษัทสามารถรักษาระดับอัตรากำไรขั้นต้นในระดับสูงใกล้เคียงกับงวดปีก่อน 2) บริษัทย่อยได้มุ่งเน้นการนำเทคโนโลยี และนวัตกรรมใหม่ๆ มาใช้ในโครงการรับเหมาวิศวกรรมด้านเทคโนโลยี จึงทำให้โครงการของบริษัทย่อยมีความเฉพาะทางประกอบกับการบริหารจัดการต้นทุนโครงการได้เป็นอย่างดี จึงทำให้บริษัทย่อยมีกำไรขั้นต้นที่สูงขึ้น และ 3) ถึงแม้ว่าบริษัทได้รับผลกระทบจากสถานการณ์การแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 ระลอกใหม่ ที่ส่งผลกระทบต่อรายได้และต้นทุนของการให้บริการเครื่องถ่ายเอกสาร อย่างไรก็ตาม บริษัทยังคงสามารถรักษาระดับอัตรากำไรขั้นต้นได้ใกล้เคียงกับงวดปีก่อน



กำไรจากการจำหน่ายเงินลงทุนระยะสั้น และกำไรจากการวัดมูลค่าเงินลงทุนระยะสั้น

บริษัทได้รับรู้กำไรจากการจำหน่ายและกำไรจากการวัดมูลค่าเงินลงทุนในหุ้นสามัญของบริษัทในตลาดหลักทรัพย์แห่งหนึ่ง ที่ซึ่งเป็นบริษัทพันธมิตรทางธุรกิจกับบริษัท

ค่าใช้จ่ายในการขาย

ค่าใช้จ่ายในการขายส่วนใหญ่ของบริษัทและบริษัทย่อยประกอบด้วย เงินเดือนพนักงาน ค่านายหน้า ค่าโฆษณาและส่งเสริมการขาย และค่าใช้จ่ายอื่นๆ เป็นต้น โดยบริษัทและบริษัทย่อยมีค่าใช้จ่ายในการขายใกล้เคียงกันกับในปีก่อน

ค่าใช้จ่ายในการบริหาร

ค่าใช้จ่ายในการบริหารส่วนใหญ่ของบริษัทและบริษัทย่อยประกอบด้วย เงินเดือนและสวัสดิการพนักงาน ค่าเสื่อมราคา ค่าสาธารณูปโภค ค่าสอบบัญชี และค่าใช้จ่ายอื่นๆ เป็นต้น โดยในปี 2564 บริษัทและบริษัทย่อยมีค่าใช้จ่ายในการบริหารเพิ่มขึ้น สาเหตุหลักมาจากบริษัทมีค่าใช้จ่ายพิเศษในการเสนอขายหุ้นสามัญให้แก่ประชาชนทั่วไปเป็นครั้งแรก และการนำหุ้นสามัญของบริษัทเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ เช่น ค่าที่ปรึกษาทางการเงิน ค่าวิจัยตลาดในธุรกิจบริหารจัดการเอกสาร ค่าการตลาด และสื่อประชาสัมพันธ์ต่างๆ เป็นต้น

ต้นทุนทางการเงิน

ต้นทุนทางการเงินปรับตัวลดลง จากเงินกู้ยืมที่ลดลงเนื่องจากการจ่ายชำระเงินกู้ระยะสั้นสำหรับงานโครงการต่างๆ (Project Finance) ที่ต้องใช้เงินทุนหมุนเวียนในช่วงต้นโครงการ และจากเงินทุนหมุนเวียนที่เพิ่มขึ้นจากการระดมทุนในการเสนอขายหุ้นสามัญให้แก่ประชาชนทั่วไปเป็นครั้งแรก

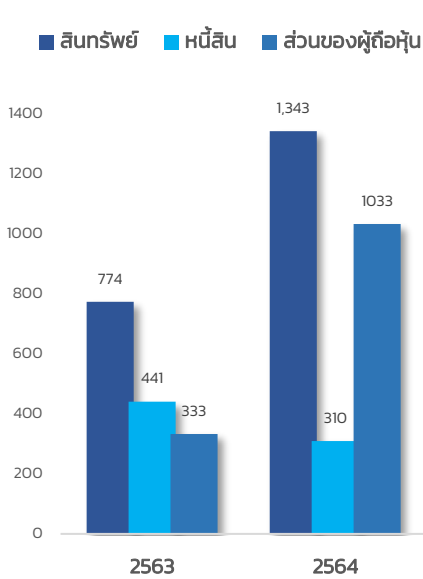
กำไรสุทธิ

กำไรสุทธิ 200.7 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 86.5 ล้านบาท คิดเป็นอัตราเพิ่มขึ้น 76% จากปีก่อน ซึ่งหากคำนวณกำไรสุทธิโดยไม่รวมกำไรจากการจำหน่ายเงินลงทุนระยะสั้นและกำไรจากการวัดมูลค่าเงินลงทุนระยะสั้น กำไรสุทธิ (ไม่รวมกำไรจากเงินลงทุน) เท่ากับ 161.9 ล้านบาท (กำไรจากเงินลงทุนสุทธิจากภาษี 38.8 ล้านบาท) เพิ่มขึ้น 47.5 ล้านบาท คิดเป็นอัตราเพิ่มขึ้น 42% จากปีก่อน สาเหตุหลักมาจาก 1) บริษัทมีกำไรจากการลงทุนในเงินลงทุนระยะสั้น 2) การเพิ่มขึ้นของกำไรขั้นต้น ที่มาจากการเพิ่มขึ้นของรายได้จากการขายและบริการ และการบริหารจัดการต้นทุนขายและบริหารได้อย่างมีประสิทธิภาพ รวมถึงสามารถรักษาระดับค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารให้เพิ่มขึ้นในอัตราที่ต่ำกว่าการขยายตัวของธุรกิจได้เป็นอย่างดี



ฐานะการเงิน

งบแสดงฐานะการเงิน	ณ 31 ธันวาคม 2564		ณ 31 ธันวาคม 2563		เปลี่ยนแปลง	
	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%
สินทรัพย์	1,342.9	100%	773.8	100%	569.1	74%
หนี้สิน	310.0	23%	440.8	57%	(130.8)	(30%)
ส่วนของผู้ถือหุ้น	1,032.9	77%	333.0	43%	699.9	210%



สินทรัพย์

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 และ 31 ธันวาคม 2563 บริษัทและบริษัทย่อยมีสินทรัพย์เป็นจำนวนเงิน 1,342.9 ล้านบาท และ 773.8 ล้านบาท ตามลำดับ ซึ่ง ณ สิ้นปี 2564 มีสินทรัพย์เพิ่มขึ้น 569.1 ล้านบาท คิดเป็นอัตราเพิ่มขึ้นร้อยละ 74 สาเหตุหลักมาจากการเพิ่มขึ้นของเงินฝากธนาคารจากเงินที่ได้รับจากการเสนอขายหุ้นให้แก่ประชาชนทั่วไปเป็นครั้งแรก (IPO)

หนี้สิน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 และ 31 ธันวาคม 2563 บริษัทและบริษัทย่อยมีหนี้สินเป็นจำนวนเงิน 310.0 ล้านบาท และ 440.8 ล้านบาท ตามลำดับ ซึ่ง ณ สิ้นปี 2564 มีหนี้สินลดลง 130.8 ล้านบาท คิดเป็นอัตราลดลงร้อยละ 30

ส่วนของผู้ถือหุ้น

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 และ 31 ธันวาคม 2563 บริษัทและบริษัทย่อยมีส่วนของผู้ถือหุ้นเป็นจำนวนเงิน 1,032.9 ล้านบาท และ 333.0 ล้านบาท ตามลำดับ ส่วนของผู้ถือหุ้นเพิ่มขึ้น 699.9 ล้านบาท คิดเป็นอัตราเพิ่มขึ้นร้อยละ 210 โดยมีสาเหตุหลักจากการเพิ่มทุนจดทะเบียน และส่วนเกินทุนของผู้ถือหุ้น จากเสนอขายหุ้นให้แก่ประชาชนทั่วไปเป็นครั้งแรก (IPO) และกำไรสะสมที่เพิ่มขึ้นจากผลการดำเนินงาน

อัตราส่วนทางการเงิน

อัตราส่วนทางการเงิน	31 ธันวาคม	31 ธันวาคม	เปลี่ยนแปลง	
	2564	2563		%
อัตราส่วนเงินทุนหมุนเวียน (เท่า)	3.78	1.14	2.64	232%
อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (เท่า)	0.30	1.32	(1.02)	(77%)
อัตราส่วนผลตอบแทนต่อสินทรัพย์ (ร้อยละ)	18.97	15.78	3.19	20%
อัตราส่วนผลตอบแทนต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (ร้อยละ)	29.39	38.43	(9.04)	(24%)