



ที่ บช.262/65/อช

วันที่ 13 พฤษภาคม 2565

คำอธิบายและบทวิเคราะห์ของฝ่ายบริหาร ไตรมาส 1 ปี 2565

1. ภาพรวมของกลุ่มบริษัทอินเทอร์ลิงค์

บริษัท อินเทอร์ลิงค์ คอมมิวนิเคชั่น จำกัด (มหาชน) : ILINK เปิดดำเนินงานมาแล้วกว่า 35 ปี โดยเริ่มต้นจากการเป็นผู้นำเทคโนโลยีสาย LAN (สายสัญญาณเชื่อมโยงคอมพิวเตอร์แบบ Ethernet) เข้ามาเผยแพร่ในประเทศไทยเป็นรายแรกเมื่อ 30 ปีที่แล้ว ด้วยวิสัยทัศน์และความตั้งใจของผู้ก่อตั้งบริษัทฯ ที่ต้องการจะนำเทคโนโลยีมาพัฒนาประเทศไทย จึงได้ทุ่มเทและบุกเบิกธุรกิจนำเข้าและจัดจำหน่ายสายสัญญาณคอมพิวเตอร์ โดยเน้นขายส่งให้กับดีลเลอร์ (Dealer) ผู้รับเหมาวางระบบคอมพิวเตอร์ (SI) ผู้รับเหมาระบบไฟฟ้าและสื่อสาร และร้านค้าอุปกรณ์ไฟฟ้าและสื่อสารโดยทั่วไป โดยได้ขยายสำนักงานสาขาไปยังภาคเหนือ (จังหวัดเชียงใหม่) ภาคใต้ (จังหวัดสงขลา) ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ (จังหวัดขอนแก่น) และภาคตะวันออก (จังหวัดระยอง) อีกทั้งยังได้จัดตั้งศูนย์กระจายสินค้าและศูนย์พัฒนาสินค้า (R&D Center) ของตัวเองเพื่อให้บริการที่ดีกว่า ครอบคลุมทั่วทั้งประเทศไทย

ปัจจุบัน ILINK มีลูกค้ากว่า 20,000 รายที่เป็นดีลเลอร์ (Dealer) ผู้ซึ่งนำสินค้าของบริษัทฯ ไปจำหน่ายต่อหรือรับเหมาติดตั้งให้แก่ลูกค้าทั้งภาครัฐและภาคเอกชน และยังได้ขยายธุรกิจจัดจำหน่ายนี้ไปสู่ประเทศเพื่อนบ้าน ได้แก่ สาธารณรัฐประชาธิปไตยประชาชนลาว สาธารณรัฐแห่งสหภาพเมียนมา และราชอาณาจักรกัมพูชา โดยวางแผนที่จะขยายตลาดต่อเนื่องไปยังประเทศอื่นๆ ในแถบอาเซียนต่อไป

และเพื่อขยายฐานธุรกิจให้เติบโต ต่อเนื่อง และยั่งยืน ผู้บริหารรุ่นใหม่ยังได้นำจุดแข็งของการที่บริษัทฯ เป็นผู้นำเข้าและจัดจำหน่ายสายสัญญาณที่ใหญ่ที่สุดในประเทศไทยไปต่อยอด โดยได้ก่อตั้ง บริษัท อินเทอร์ลิงค์ เทเลคอม จำกัด (มหาชน) : ITEL (บริษัทย่อย) ด้วยการนำสายสัญญาณที่จำหน่ายไปก่อสร้างเป็นโครงข่ายใยแก้วนำแสง ผสมผสานระหว่างโครงข่ายตามเส้นทางของการรถไฟแห่งประเทศไทย และโครงข่ายตามเส้นทางถนนผ่านเสาไฟฟ้าทั่วประเทศไทย เพื่อให้บริการธุรกิจด้านโทรคมนาคม และได้ขอรับใบอนุญาตประกอบธุรกิจโทรคมนาคมกับ กสทช. โดยเปิดให้บริการเชื่อมโยงข้อมูลผ่านโครงข่าย (Data Service) อีกทั้งยังได้สร้างศูนย์เก็บข้อมูล (Data Center) เพื่อให้บริการลูกค้าธุรกิจขนาดใหญ่ และลูกค้าที่มีสาขา โดยเน้นการให้บริการที่ดีกว่า และการรับประกัน SLA 99.99% (Service Level Agreement)

จากความไว้วางใจของลูกค้าภาครัฐ ประกอบกับบริษัทฯ มีทีมวิศวกรที่แข็งแกร่ง จึงได้ขยายธุรกิจวิศวกรรม โดยเริ่มจากการเป็นผู้รับเหมา Turnkey งานก่อสร้างโครงข่ายสายใยแก้วนำแสง ต่อเนื่องไปสู่งานวิศวกรรมโครงการก่อสร้างสายไฟฟ้าแรงสูงใต้ทะเล (Submarine Cable) และงานก่อสร้างสายส่งไฟฟ้าแรงสูงทั้งใต้ดิน (Underground Cable) และบนดิน (Transmission Line) รวมถึงการก่อสร้างสถานีไฟฟ้าย่อย (Substation) และอื่นๆ ทั้งนี้ บริษัทฯ มุ่งเน้นการรับงานโครงการขนาดใหญ่ของภาครัฐเป็นหลัก และจะดำเนินงานในนามของบริษัท อินเทอร์ลิงค์ เพาเวอร์ แอนด์ เอ็นจิเนียริง : IPOWER (บริษัทย่อย)

ดังนั้นผลการดำเนินงานรวมของ ILINK จึงประกอบไปด้วย 3 ธุรกิจหลัก ได้แก่ 1. ธุรกิจจัดจำหน่าย ซึ่งเป็นธุรกิจบุกเบิก สามารถสร้างรายได้อย่างต่อเนื่อง และมีกำไรสม่ำเสมอ 2. ธุรกิจโทรคมนาคม ซึ่งมีการเติบโตที่โดดเด่น และปัจจุบันได้จดทะเบียนอยู่ในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ภายใต้ชื่อว่า ITEL และ 3. ธุรกิจวิศวกรรม ซึ่งมุ่งเน้นการรับงานโครงการที่อยู่ในความเชี่ยวชาญจากภาครัฐเป็นหลัก



2. ภาพรวมผลการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทอินเทอร์ลิงค์

บริษัท อินเทอร์ลิงค์ คอมมิวนิเคชั่น จำกัด (มหาชน) : ILINK มีรายได้รวมในไตรมาส 1/2565 จำนวน 1,427.52 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 6.78% เมื่อเทียบกับ 1,336.85 ล้านบาทในไตรมาส 1/2564 โดยการเติบโตของรายได้รวมในงวดนี้ มีปัจจัยหลักจากธุรกิจจัดจำหน่ายที่มียอดขายสินค้าเติบโตขึ้น 20.31% และธุรกิจโทรคมนาคมที่มีรายได้จากการให้บริการสูงขึ้น 17.51% ในขณะที่ธุรกิจวิศวกรรมมีการรับรู้รายได้ลดลง 40.91% ซึ่งเป็นไปตามลักษณะของธุรกิจที่รับรู้รายได้ตามความสำเร็จของงานที่แตกต่างกันในแต่ละงวด ดังแสดงในตารางด้านล่าง

ประเภทรายได้	ไตรมาส 1/2565		ไตรมาส 1/2564		เพิ่มขึ้น (ลดลง)	
	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%
รายได้จากธุรกิจจัดจำหน่าย	676.31	47.38	562.13	42.05	114.18	20.31
รายได้จากธุรกิจโทรคมนาคม	582.88	40.83	496.03	37.10	86.85	17.51
รายได้จากธุรกิจวิศวกรรม	155.95	10.92	263.91	19.74	(107.96)	(40.91)
รายได้อื่น	12.38	0.87	14.78	1.11	(2.40)	(16.21)
รวมรายได้	1,427.52	100.00	1,336.85	100.00	90.67	6.78

ทั้งนี้ บริษัทฯ มีผลกำไรสำหรับงวดไตรมาส 1/2565 จำนวน 116.19 ล้านบาท เติบโต 24.45% เมื่อเทียบกับ 93.37 ล้านบาทในไตรมาส 1/2564 ในขณะที่บริษัทฯ มีผลกำไรสุทธิ (ส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่) จำนวน 84.67 ล้านบาท เติบโต 13.24% เมื่อเทียบกับ 74.76 ล้านบาทในไตรมาส 1/2564 ดังแสดงในตารางด้านล่าง

ประเภทกำไรสุทธิ	ไตรมาส 1/2565		ไตรมาส 1/2564		เพิ่มขึ้น (ลดลง)	
	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%
กำไรสำหรับงวด	116.19	8.14	93.37	6.98	22.83	24.45
การแบ่งปันกำไรสำหรับงวด						
ส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่	84.67	5.93	74.76	5.59	9.90	13.24
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	31.53	2.21	18.60	1.39	12.92	69.47

3. ผลการดำเนินงานของแต่ละธุรกิจ

ธุรกิจจัดจำหน่าย

รายได้จากธุรกิจจัดจำหน่าย เป็นรายได้จากการนำเข้าและจัดจำหน่ายสายสัญญาณและสายสื่อสาร (Cabling) อุปกรณ์เครือข่ายสัญญาณ (Networking) และตู้จัดเก็บอุปกรณ์สื่อสาร (Rack) บริษัทฯ มีรายได้จากการขายในไตรมาส 1/2565 จำนวน 676.31 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 20.31% เมื่อเทียบกับ 562.13 ล้านบาทในไตรมาส 1/2564 โดยงวดนี้มีสัดส่วนรายได้คิดเป็น 47.38% ของรายได้รวม



โดยการเติบโตอย่างก้าวกระโดดของยอดขายในงวดนี้ มีปัจจัยสนับสนุนมาจากการเปลี่ยนแปลงของเทคโนโลยีโครงข่ายพื้นฐาน โดยเฉพาะอุปกรณ์ใช้สายซึ่ง ILINK เป็นผู้นำตลาดในประเทศไทยมานานกว่า 30 ปี ทำให้ลูกค้าในหลายภาคส่วนเกิดความต้องการปรับปรุงพัฒนาระบบผ่านการซื้ออุปกรณ์ใหม่ๆ เพื่อทดแทนสินค้าเดิมที่ล้าสมัย นอกจากนี้ บริษัทฯ พบว่ากลุ่มสินค้าที่มียอดขายเติบโตโดดเด่นในงวดนี้ คือ กลุ่มสายใยแก้วนำแสง (Fiber Optic Cable) กลุ่มสายโซลาร์ (Solar Cable) และกลุ่มสาย UTP (LAN Cable) ซึ่งเติบโตขึ้น 49.53% 39.63% และ 25.05% จากงวดเดียวกันของปีก่อนหน้า ตามลำดับ

ทั้งนี้ บริษัทฯ มีต้นทุนจากการขายในไตรมาส 1/2565 จำนวน 520.91 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 24.42% เมื่อเทียบกับ 418.65 ล้านบาทในไตรมาส 1/2564 และมีอัตรากำไรขั้นต้นในงวดนี้เท่ากับ 22.98% โดยเป็นผลมาจากการงานมหกรรมสินค้า "INTERLINK EXPO 2022" ซึ่งจัดขึ้นเป็นประจำทุกปีในช่วงเดือนกุมภาพันธ์ถึงมีนาคม และเดือนกรกฎาคมถึงสิงหาคม จึงเป็นไปตามคาดการณ์ที่ไตรมาส 1 และไตรมาส 3 อัตรากำไรขั้นต้นของธุรกิจนี้จะปรับตัวลดลง และมีทิศทางปรับตัวสูงขึ้นเป็นปกติในไตรมาส 2 และไตรมาส 4 ของทุกปี

ธุรกิจโทรคมนาคม

รายได้จากธุรกิจโทรคมนาคม เป็นรายได้จากบริษัทย่อย ITEL ซึ่งให้บริการเช่าโครงข่ายใยแก้วนำแสงผ่านรูปแบบต่างๆ ได้แก่ บริการ Interlink MPLS IP-VPN บริการ Interlink Dark Fiber และบริการ Interlink IPLC รวมถึงรายได้จากการให้บริการเช่าพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์ ซึ่งทั้งสองบริการนี้เป็นส่วนของรายได้ต่อเนื่อง (Recurring Revenue) และสุดท้ายคือรายได้จากการให้บริการติดตั้งโครงข่าย บริษัทฯ มีรายได้จากธุรกิจโทรคมนาคมในไตรมาส 1/2565 จำนวน 582.88 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 17.51% เมื่อเทียบกับ 496.03 ล้านบาทในไตรมาส 1/2564 โดยงวดนี้มีสัดส่วนรายได้คิดเป็น 40.83% ของรายได้รวม

สัดส่วนหลักของรายได้ที่รับรู้ในไตรมาส 1/2565 คือ รายได้จากงานให้บริการเช่าโครงข่ายจำนวน 336.60 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 12.45% เมื่อเทียบกับ 299.32 ล้านบาทในไตรมาส 1/2564 เนื่องจากบริษัทฯ รับรู้รายได้งานโครงการอินเทอร์เน็ตความเร็วสูงในพื้นที่ห่างไกล (USO Phase 2) มากขึ้นตามการส่งมอบงาน รวมถึงมีลูกค้ารายใหม่เข้ามาใช้บริการ และการขยายสาขาของลูกค้าเดิมที่เพิ่มขึ้นระหว่างงวด สำหรับสัดส่วนรายได้ที่รองลงมา คือ รายได้จากการให้บริการติดตั้งโครงข่ายจำนวน 225.06 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 27.98% เมื่อเทียบกับ 175.85 ล้านบาทในไตรมาส 1/2564 โดยงานโครงการติดตั้งสำคัญที่บริษัทฯ รับรู้รายได้ในงวดนี้ คือ โครงการจัดการถยนต์ปฏิบัติการพร้อมติดตั้งระบบตรวจจับและรบกวนสัญญาณควบคุมอากาศยานไร้คนขับของหน่วยงานภาครัฐรายหนึ่ง จำนวน 86.53 ล้านบาท งานโครงการติดตั้ง Solar Cell สำหรับสถานีฐานทั่วประเทศ (ยกเว้น กรุงเทพมหานคร) ของผู้ให้บริการโทรคมนาคมรายหนึ่ง จำนวน 50.14 ล้านบาท และและงานจ้างเหมาตรวจซ่อมและบำรุงรักษาโครงข่ายสายเคเบิลใยแก้วนำแสงของหน่วยงานภาครัฐรายหนึ่ง จำนวน 14.31 ล้านบาท

ทั้งนี้ บริษัทฯ มีต้นทุนจากการให้บริการของธุรกิจโทรคมนาคมในไตรมาส 1/2565 จำนวน 453.86 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 19.95% เมื่อเทียบกับ 378.38 ล้านบาทในไตรมาส 1/2564 สัดส่วนหลักของต้นทุนที่รับรู้ในไตรมาส 1/2565 คือ ต้นทุนงานให้บริการเช่าโครงข่าย และต้นทุนการให้บริการติดตั้งโครงข่าย ซึ่งคิดเป็น 55.08% และ 41.60% ของต้นทุนจากการให้บริการรวมของธุรกิจโทรคมนาคม ตามลำดับ



ธุรกิจวิศวกรรม

รายได้จากธุรกิจวิศวกรรม เป็นรายได้จากบริษัทย่อย IPOWERR ซึ่งรับเหมาดำเนินงานโครงการวิศวกรรมไฟฟ้า และโครงการพิเศษอื่นๆ ที่เกิดขึ้นตามสัญญาจ้าง โดยมุ่งเน้นไปที่งานก่อสร้างสายส่งไฟฟ้าแรงสูง งานก่อสร้างหรือปรับปรุง สถานีไฟฟ้าย่อย งานวางระบบไฟฟ้าสายเคเบิลใต้น้ำ และงานวางระบบไฟฟ้าสายเคเบิลใต้ดิน ซึ่งเป็นงานที่บริษัทฯ มีความเชี่ยวชาญสูง บริษัทฯ มีรายได้จากธุรกิจวิศวกรรมในไตรมาส 1/2565 จำนวน 155.95 ล้านบาท ลดลง 40.91% เมื่อเทียบกับ 263.91 ล้านบาทในไตรมาส 1/2564 เนื่องจากในงวดนี้มีการปิดและส่งมอบงานโครงการขนาดเล็กเพิ่มเติมเพียงเล็กน้อยตามกำหนดในสัญญาจ้าง อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ คาดว่าจะมีการปิดและส่งมอบงานโครงการขนาดกลางถึงขนาดใหญ่เพิ่มเติมในงวดต่อไป สำหรับงวดนี้ มีสัดส่วนรายได้คิดเป็น 10.92% ของรายได้รวม

สัดส่วนหลักของรายได้ที่รับรู้ในไตรมาส 1/2565 มาจากงานโครงการที่สำคัญในมือ คือ 1) โครงการจ้างก่อสร้างสายส่งแรงสูง สถานีไฟฟ้าล้าภูรา-สถานีไฟฟ้ายานตาขาว จังหวัดตรัง และสถานีไฟฟ้าปัว-สถานีไฟฟ้าทุ่งช้าง จังหวัดน่าน ของการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค รวมจำนวน 50.50 ล้านบาท 2) โครงการ CC4 หรืองานจัดซื้อพร้อมติดตั้งระบบขนส่งผู้โดยสารอัตโนมัติ (APM) ของท่าอากาศยานไทย จำนวน 31.31 ล้านบาท และ 3) โครงการจ้างเหมาก่อสร้างสายเคเบิลใต้น้ำ 33 เควี เกาะปันหยี จังหวัดพังงา ของการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค จำนวน 30.38 ล้านบาท

บริษัทฯ มีต้นทุนจากธุรกิจวิศวกรรมในไตรมาส 1/2565 จำนวน 152.68 ล้านบาท ลดลง 39.20% เมื่อเทียบกับ 251.12 ล้านบาทในไตรมาส 1/2564 ในขณะที่บริษัทฯ มีต้นทุนจากธุรกิจวิศวกรรมรวม (กำไร)ขาดทุนอื่น ของธุรกิจนี้จำนวน 138.08 ล้านบาท ลดลง 45.85% เมื่อเทียบกับ 255.01 ล้านบาทในไตรมาส 1/2564 ดังนั้น อัตรากำไรขั้นต้นของธุรกิจวิศวกรรมในงวดนี้ ปรับตัวดีขึ้นจาก 3.37% เป็น 8.65% ในขณะที่ต้นทุนทางการเงินของธุรกิจนี้ลดลง 97.83%

4. ภาพรวมฐานะทางการเงินของกลุ่มบริษัทอินเตอร์ลิงค์

สินทรัพย์

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2565 บริษัทฯ มีสินทรัพย์รวมจำนวน 12,614.81 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 11.20% เมื่อเทียบกับ 11,344.32 ล้านบาท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 ซึ่งสินทรัพย์ที่สำคัญของบริษัทฯ ได้แก่ ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น รายได้ค้างรับจากงานวิศวกรรมและงานบริการโครงข่าย และที่ดินอาคารและอุปกรณ์ โดย ณ สิ้นไตรมาส 1/2565 สัดส่วนของรายการสินทรัพย์ที่สำคัญดังกล่าวต่อสินทรัพย์รวมคิดเป็น 9.96%, 22.52% และ 33.71% ตามลำดับ โดยรายการของสินทรัพย์ที่เปลี่ยนแปลงอย่างมีสาระสำคัญ อาทิเช่น

- 1) งานระหว่างทำ เพิ่มขึ้นจากโครงการ Smart CCTV โครงการติดตั้ง Solar Cell ของบริษัทย่อย ITEL
- 2) รายได้ค้างรับจากงานบริการโครงข่าย เพิ่มขึ้นจากการให้บริการโครงการอินเทอร์เน็ตในพื้นที่ชายขอบ (USO Phase 1) และโครงการอินเทอร์เน็ตในพื้นที่ห่างไกล (USO Phase 2) ของบริษัทย่อย ITEL



หนี้สิน

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2565 บริษัทฯ มีหนี้สินรวมจำนวน 7,262.10 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 12.09% เมื่อเทียบกับ 6,478.96 ล้านบาท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 โดยการเพิ่มขึ้นนี้เป็นผลมาจากรายการขายอสังหาริมทรัพย์และสังหาริมทรัพย์ ให้กับทรัสต์เพื่อการลงทุนในอสังหาริมทรัพย์และสิทธิการเช่าอสังหาริมทรัพย์ เคทีบีเอสที มิกซ์ โดยบริษัทฯ ย่อย ITEL ได้รับการชำระเป็นเงินสดรวมภาษีมูลค่าเพิ่มจำนวน 750.00 ล้านบาท จึงทำให้เกิดหนี้สินทางการเงินภายใต้สัญญาเช่ากับทรัสต์ขึ้น

ส่วนของผู้ถือหุ้น

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2565 บริษัทฯ มีส่วนของผู้ถือหุ้นรวมจำนวน 5,352.71 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 10.02% เมื่อเทียบกับ 4,865.36 ล้านบาท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 โดยการเพิ่มขึ้นนี้เป็นผลมาจากรายการเงินรับล่วงหน้าค่าหุ้นของบริษัท ย่อย ITEL ซึ่งเป็นการรับเงินจากการใช้สิทธิ ITEL-W3 จำนวน 35.01 ล้านบาท เมื่อวันที่ 31 มีนาคม 2565 โดยได้จดทะเบียนกับกระทรวงพาณิชย์แล้วเสร็จในวันที่ 19 เมษายน 2565 และจะรับรู้เป็นทุนที่ออกและชำระเต็มมูลค่า และส่วนเกินมูลค่าหุ้น ในไตรมาส 2/2565 ต่อไป

5. อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น

อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น ณ สิ้นไตรมาส 1/2565 เป็น 1.36 เท่า ซึ่งเพิ่มขึ้น 2.26% จากสิ้นปี 2564 ที่มีอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น เป็น 1.33 เท่า

6. ผลตอบแทน และราคาหุ้น

อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น (Return on Equity)

อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น (ROE) ณ สิ้นไตรมาส 1/2565 อยู่ที่ 9.10% ซึ่งลดลง 17.20% จากสิ้นปี 2564 ที่มีอัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น (ROE) อยู่ที่ 10.99%

อัตราผลตอบแทนสินทรัพย์ (Return on Asset)

อัตราผลตอบแทนสินทรัพย์ (ROA) ณ สิ้นไตรมาส 1/2565 อยู่ที่ 3.88% ซึ่งลดลง 11.21% จากสิ้นปี 2564 ที่มีอัตราผลตอบแทนสินทรัพย์ (ROA) อยู่ที่ 4.37%

ราคาหุ้น

ราคาหุ้น ณ 31 มีนาคม 2565 เท่ากับ 9.15 บาท เทียบกับ ณ สิ้นปี 2564 เท่ากับ 7.70 บาท เมื่อเปรียบเทียบแล้วราคาหุ้นเพิ่มขึ้น 1.45 บาท หรือคิดเป็นอัตรการเพิ่มขึ้นที่ 18.83%



INTERLINK COMMUNICATION PUBLIC COMPANY LIMITED

48 Interlink Building, Ratchadapisek Road, Huay Khwang, Bangkok 10310

Tel : 0-2666-1111 (100 lines) Fax : 0-2666-1199

http://www.interlink.co.th E-mail : info@interlink.co.th

P/E Ratio

P/E Ratio ของหุ้น ณ 31 มีนาคม 2565 เท่ากับ 14.09 เท่า เทียบกับ ณ สิ้นปี 2564 เท่ากับ 17.00 เท่า เมื่อเปรียบเทียบแล้ว P/E Ratio ของหุ้นลดลง 2.91 เท่า หรือคิดเป็นอัตราการลดลงที่ 17.12%

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ



ขอแสดงความนับถือ

(นายสมบัติ อนันตรัมพร)

ประธานกรรมการ