

8 สิงหาคม 2565

เรื่อง คำอธิบายและการวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ ผลการดำเนินงาน
ไตรมาส 2 ปี 2565

เรียน กรรมการและผู้จัดการ
ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

บริษัท สบายเทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) ขอชี้แจงผลการดำเนินงานสำหรับไตรมาส 2 สิ้นสุด
วันที่ 30 มิถุนายน 2565 ที่ผ่านการสอบทานจากผู้สอบบัญชีรับอนุญาตแล้ว โดยมีรายละเอียดดังนี้

การเปลี่ยนแปลงที่สำคัญในไตรมาส 2 ปี 2565

จากปี 2564 บริษัทฯ ได้ขยายธุรกิจและเพิ่มพันธมิตรที่หลากหลายโดยการลงทุนร่วมลงทุนกับ
ธุรกิจอื่น ๆ อย่างต่อเนื่อง เพื่อให้ครอบคลุม ecosystem ต่อยอดและเสริมสร้างศักยภาพ (synergy) ของ
บริษัทฯ และตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้มากยิ่งขึ้น ในไตรมาส 2 นี้ บริษัทฯ ได้ขยายธุรกิจจัด
กลุ่มธุรกิจออกเป็น 6 กลุ่มธุรกิจหลักได้แก่ 1.ธุรกิจ **Connext** 2.ธุรกิจ **Enterprise & Life** 3.กลุ่มธุรกิจ
Payments & Wallet 4.ธุรกิจ **Financial Inclusion** 5.ธุรกิจ **InnoTainment** และ 6.ธุรกิจ **Venture** ทั้งนี้
บริษัทฯ ได้มีการลงทุนที่ส่งผลต่อการเติบโตของธุรกิจเป็นจำนวนมาก โดยมีรายละเอียดของการ
เปลี่ยนแปลงที่สำคัญและประเภทธุรกิจมีดังนี้

กลุ่มธุรกิจ **Connext**

กลุ่มบริษัทฯ ได้เข้าลงทุนในบริษัท เชียรสุรัตน์ จำกัด (มหาชน) (“TSR”) ซึ่งประกอบธุรกิจ
จำหน่ายเครื่องกรองน้ำแบบขายตรงเป็นหลักและประกอบธุรกิจการเงินที่ไม่ใช่ธนาคาร (Non-Bank)
บริษัท เชียรสุรัตน์ ลีสซิ่ง จำกัด (“TSRL”) ภายใต้แบรนด์ “ผ่อนสบาย” โดยมีการประกอบธุรกิจหลักคือ
การจำหน่ายเครื่องใช้ไฟฟ้าโดยการผ่อนชำระ การให้สินเชื่อส่วนบุคคลรวมไปถึงสินเชื่อทะเบียนรถ อีกทั้ง
ทั้งยังเข้าลงทุนในบริษัท ดับเบิลเชเวน จำกัด (“DOU7”) ซึ่งเป็นบริษัทย่อยของ บริษัท คอมเชเวน จำกัด
(มหาชน) (“COM7”) โดยประกอบธุรกิจให้บริการและบริหารจัดการพื้นที่การพาณิชย์ให้กับพันธมิตรและ
ลูกค้า

นอกจากนี้ยังลงทุนในบริษัท บลู พาร์คกิ้ง จำกัด ซึ่งดำเนินธุรกิจเป็นผู้นำด้านระบบจัดการที่จอดรถผ่านระบบคลาวด์ที่เชื่อมโยงผู้ใช้บริการและผู้ให้บริการที่จอดรถเข้าด้วยกัน โดยการใช้นวัตกรรมระบบบริหารที่จอดรถอัจฉริยะโดยพัฒนาพื้นที่ด้วยการติดตั้งระบบที่ทันสมัย ทั้งชุดอุปกรณ์ไม้กั้นรถยนต์แบบอัตโนมัติด้วยระบบตรวจจับแผ่นป้ายทะเบียน ระบบบริหารจัดการที่จอดรถ และแท่นกั้นในช่องจอด เป็นต้น ซึ่งจะเป็นการสร้างโอกาสให้บริษัทฯ สามารถเข้าถึงและตอบโจทย์ ผู้บริโภคได้มากยิ่งขึ้นโดยเฉพาะพื้นที่ในเขตเศรษฐกิจในเมือง

กลุ่มธุรกิจ Enterprise & Life

กลุ่มบริษัทฯ ได้เข้าลงทุนใน บริษัท อินโฟแกรมเมอร์ จำกัด (“EasyRes”) ซึ่งประกอบธุรกิจเป็นผู้พัฒนาและให้บริการระบบบริหารจัดการร้านอาหารอย่างมีอาชีพภายใต้แบรนด์ Easy Restaurant โดยสามารถ ครอบคลุมการใช้งานธุรกิจร้านอาหารทุกขนาดตั้งแต่ร้านขนาดเล็กไปจนถึงการบริหารหลากหลายสาขา โดยจะเป็นการช่วยให้กลุ่มบริษัทฯ เพิ่มฐานลูกค้าในธุรกิจอาหารและเครื่องดื่ม จำนวนหลายราย และสามารถเพิ่มขีดความสามารถและต่อยอดธุรกิจ Point of Sale (POS) ได้อย่างแข็งแกร่ง

อนุมัติการจัดตั้งบริษัทร่วมกับ myHR เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการให้บริการระบบงานบริหารทรัพยากรมนุษย์ (HR Management) ซึ่งจะเป็นการเสริมสร้างการดำเนินงานที่แข็งแกร่งให้แก่ทั้งภายในกลุ่มบริษัทฯ พันธมิตร และลูกค้า อีกทั้งยังรองรับการเติบโตของกลุ่มบริษัทฯ นอกจากนี้กลุ่มบริษัทฯ ยังได้ลงทุนใน บริษัท มาร์เก็ตบัสซ์ จำกัด ที่ประกอบธุรกิจวิจัยทางการตลาด โดยจะมีส่วนช่วยส่งเสริมประสิทธิภาพการดำเนินธุรกิจ การเข้าถึงกลุ่มลูกค้า ระบบบริหารลูกค้าสัมพันธ์ (CRM) และความเข้าใจผู้บริโภคได้อย่างมากยิ่งขึ้นอีกด้วย

กลุ่มบริษัทฯ ได้จัดตั้ง บริษัท สบาย เอทส์ซอร์สซิ่ง จำกัด เพื่อดำเนินธุรกิจให้บริการจัดหาทรัพยากรบุคคล เช่น พนักงานขับรถ พนักงานรักษาความปลอดภัย พนักงานทำความสะอาด และคอลเซ็นเตอร์ บริษัท สบาย อลิอันซ์ จำกัด (“SBALL”) และ บริษัท เอสเควียูนิตี้ ซัพพลาย จำกัด (“SKV”) กลุ่มบริษัทฯ ได้ลงทุนในธุรกิจเป็นผู้ให้บริการด้านการจัดการทรัพยากรบุคคลแบบครบวงจร ซึ่งให้บริการ Outsource บุคลากรในหลากหลายธุรกิจ และมีลูกค้าที่ใช้บริการ เช่น DKSH จังหวัดเชียงใหม่ คลังสินค้า Powerbuy จังหวัดสมุทรปราการ และ เบทาโกร จังหวัด ลำพูน เป็นต้น

กลุ่มบริษัทฯ ได้จัดตั้ง บริษัท สบาย ฟูลฟิลเมนต์ จำกัด เพื่อดำเนินธุรกิจในการลงทุนในบริษัทด้าน Fulfillment Service ได้แก่ การให้เช่าคลังสินค้า พร้อมบริการจัดส่ง ซึ่งเหมาะกับธุรกิจการค้าขายออนไลน์ หรือธุรกิจ E-Commerce และรองรับการลงทุนหรือร่วมทุนจากพันธมิตรที่ สนใจในอนาคต

กลุ่มธุรกิจ **Payments & Wallet**

บริษัทฯ ได้ร่วมมือกับบริษัท แพลท ฟินเซอร์ฟ จำกัด (“PFS”) เป็นผู้ให้บริการตู้ฝาก-ถอนเงินอัตโนมัติ เพื่อการสร้างศักยภาพทางธุรกิจ (Business Synergy) ให้แข็งแกร่งและครอบคลุม โดยการใช้จุดแข็งของ บริษัท แพลท ฟินเซอร์ฟ จำกัด มาร่วมสร้างการลงทุนใหม่ และสร้างรายได้จากการติดตั้ง และค่าธรรมเนียมจากการใช้บริการเครื่องกด/ถอน/ฝาก/โอนเงินสด/ชำระค่าบริการต่างๆ โดย บริษัท แพลท ฟินเซอร์ฟ จำกัด ได้รับสัญญาว่าจ้างให้เป็นผู้ให้บริการตู้กด/ฝาก/ถอน เงินสดจำนวน 10,000 ตู้ เป็นระยะเวลา 10 ปี โดยในไตรมาสนี้ กลุ่มบริษัทฯ ได้มีการติดตั้งไปแล้วในที่ร้านสะดวกซื้อ 7-11 ใน 3 สาขา นำร่อง คือ 1.สาขา ม.กิตติชัย 3 หนองจอก กรุงเทพมหานคร 2.สาขามิตรประชา 2 ปากเกร็ด นนทบุรี และ 3.สาขาตลาดคุณนาย กระทุ่มแบน สมุทรสาคร

บริการเคาน์เตอร์ เซอร์วิส ผ่าน **SABUY Counter**

กลุ่มบริษัทฯ ได้พัฒนาระบบซอฟต์แวร์ให้บริการเคาน์เตอร์ เซอร์วิส ผ่าน SABUY Counter เติมเงินมือถือ ชำระค่าสาธารณูปโภค ค่าสินค้าและบริการ เติมเงิน wallet ไม่ว่าจะเป็น SABUY Money/ True Money/ ShopeePay/ Rabbit Line Pay และอื่นๆ รวมไปถึงบริการฝาก-ถอนเงินอย่างครอบคลุมหลากหลายธนาคาร เพื่อให้สามารถเข้าถึงผู้บริโภคผ่าน SABUY Ecosystem ในส่วนของธุรกิจ Drop-off โดยดำเนินการผ่าน SABUY Speed ทุกสาขา

กลุ่มธุรกิจ **Financial Inclusion**

เพื่อเป็นการขยายระบบนิเวศน์ทางการเงิน (Financial Ecosystem) ของกลุ่มบริษัท ให้มีสินค้าและบริการในกลุ่มการให้บริการทางการเงินเพิ่มมากขึ้นผ่านการบริการสินเชื่อหลากหลายรูปแบบ ในไตรมาสที่ผ่านมากลุ่มบริษัทฯ ได้เข้าไปลงทุนในบริษัท คาร์ฟินน์ อินเทอร์เน็ต เนชั่นแนล จำกัด (“CarFinn”) โดยผนึกกำลังทางธุรกิจ โดยเฉพาะในฐานะลูกค้าสินเชื่อเช่าซื้อหรือสินเชื่อจำนำรถยนต์ และต่อยอดฐานลูกค้าประกันรถยนต์ ให้แก่บริษัท สบาย แมกซ์ อินชัวร์นส์ โบรกเกอร์ จำกัด

บริษัท โอ มั่นนี้ จำกัด ซึ่งเป็นผู้ได้รับใบอนุญาตสินเชื่อรายย่อยระดับจังหวัดภายใต้การกำกับ (Pico Finance) และเป็นผู้พัฒนาระบบสินเชื่อและระบบปัญญาประดิษฐ์ (AI) สำหรับการปล่อย สินเชื่อรายย่อย ซึ่งจะช่วยให้กลุ่มบริษัทฯ สามารถเริ่มดำเนินธุรกิจปล่อยสินเชื่อ Pico Finance ในพื้นที่ 3 จังหวัด ประกอบด้วย กรุงเทพมหานคร ปทุมธานี และ สมุทรสาคร ได้ทันที

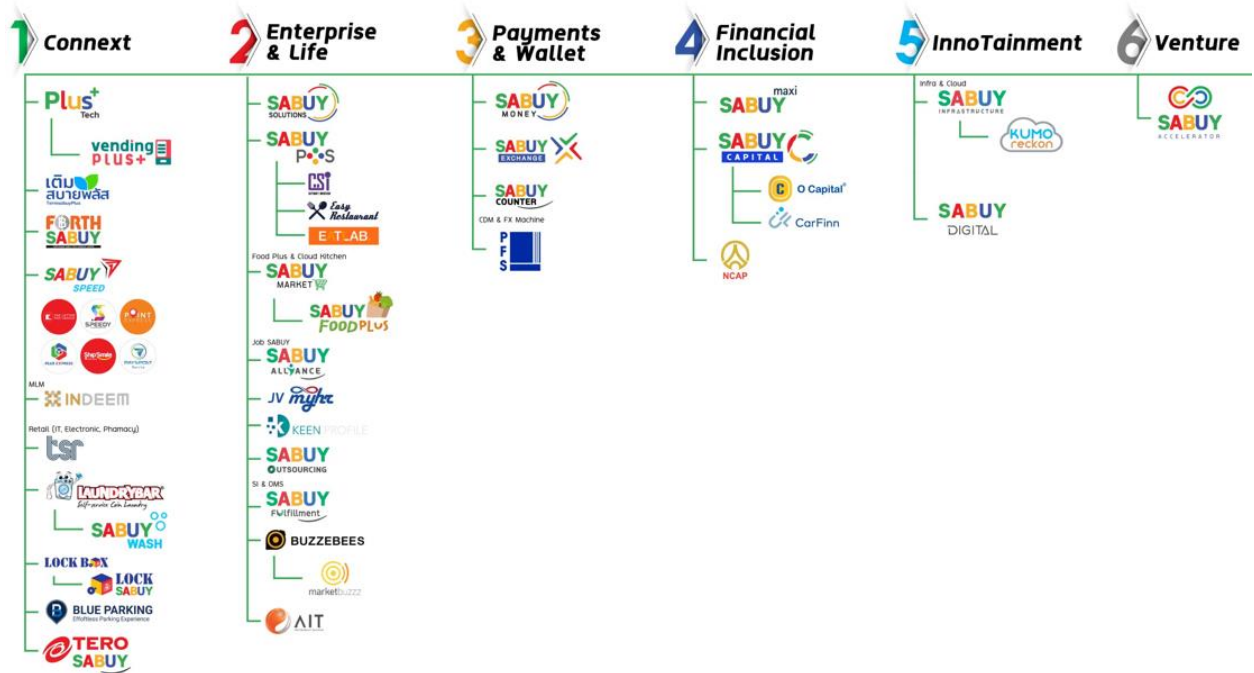
และในไตรมาสนี้บริษัทได้ลงทุนเพิ่มในหุ้นสามัญเพิ่มทุนออกใหม่ให้แก่บุคคลในวงจำกัด (Private Placement) ของ บริษัท นครหลวง แคปปิตอล จำกัด (มหาชน) ซึ่งได้รับอนุญาตจากกระทรวงการคลัง และอยู่ภายใต้การกำกับของธนาคารแห่งประเทศไทย (“ธปท.”) ให้สามารถประกอบธุรกิจสินเชื่อรายย่อยเพื่อการประกอบอาชีพภายใต้การกำกับ เช่น สินเชื่อจำนำทะเบียนรถ สินเชื่อจำนำทะเบียนรถเพื่อเกษตรกร เช่าซื้อรถมือสอง สินเชื่อที่ดินและที่ดินพร้อมสิ่งปลูกสร้าง เป็นต้น

กลุ่มธุรกิจ **InnoTainment**

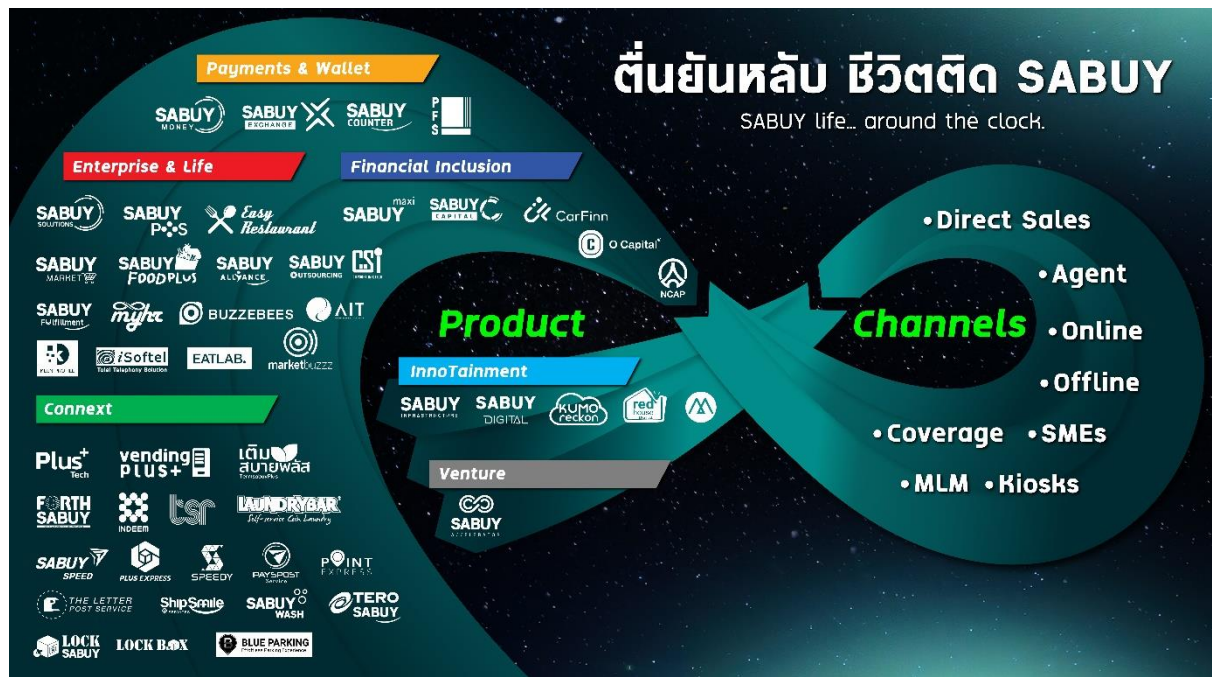
กลุ่มบริษัทฯ ได้จัดตั้งใน บริษัท สบาย อินฟราสตรัคเจอร์ จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทย่อย เพื่อศึกษาและลงทุนในธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับโครงสร้างพื้นฐานทางเทคโนโลยี (IT Infrastructure) เช่น Data Center และ/หรือ Cloud Services เป็นต้น อีกทั้งยังมีการเข้าลงทุนใน บริษัท คูโม เรคคอน จำกัด เพื่อต่อยอดการให้บริการด้าน Cloud Hosting Service ให้แก่บุคคลภายนอกเชิงพาณิชย์ ในการเป็น Storage Cloud, Memory Cloud, Computing Cloud อีกทั้งยังช่วยลดต้นทุนในการดำเนินธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับให้บริการด้านข้อมูล ด้านการใช้บริการโปรแกรม ต่างๆ และสร้างศักยภาพในการแข่งขันให้กับ ecosystem และพันธมิตรของกลุ่มบริษัท

กลุ่มธุรกิจ **Venture**

กลุ่มบริษัทฯ อยู่ระหว่างเดินหน้าขอใบอนุญาตจากทางสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) บริษัท สบาย แอคเซอเรเตอร์ จำกัด โดยมุ่งเน้นการลงทุนธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับนวัตกรรม เพื่อขยายการลงทุนของกลุ่มบริษัท เพิ่มศักยภาพสินค้าและบริการใน ecosystem ของ SABUY ให้มีความแข็งแกร่งมากยิ่งขึ้น



เห็นได้ว่าบริษัทฯ ยังคงเดินหน้าขยายธุรกิจหลายด้านมากทั้งแนวนราบและแนวลึก (Horizontal & Vertical) เพื่อเสริมสร้าง ecosystem ให้ครอบคลุมถึงความต้องการของผู้บริโภค โดยขยายแกนธุรกิจใหม่เช่น InnoTainment เพื่อเข้าถึง lifestyle ของผู้บริโภคอีกด้วย





บริษัท สบาย เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน)
230 ถนนบางขุนเทียน-ชายทะเล แขวงแสมดำ
เขตบางขุนเทียน กรุงเทพมหานคร 10150

กลยุทธ์และเป้าหมายในปี 2565

บริษัทฯ ยังคงเดินทางมุ่งหน้าแนวทาง “**SABUYVERSE The Next Visionary**” หรือจักรวาลในแบบของสบาย ที่ครอบคลุมภาคธุรกิจและการใช้ชีวิตของประชาชน มีกลยุทธ์คือ **7-7-7** โดยแบ่งออกเป็น 7 สะดวก 7 SMARTs และ 7 Rising Stars ดังนี้

7 สะดวก เพื่อชีวิตที่สบายของผู้บริโภคตั้งแต่ตื่นจนเข้านอนด้วยบริการจาก SABUY ได้แก่ สะดวกซื้อ, สะดวกส่ง, สะดวกซัก, สะดวกใช้, สะดวกจ่าย, สะดวกโอน และสะดวกชำระ

7 SMARTs การพัฒนาเทคโนโลยี ให้ครอบคลุมในทุกกลุ่มพื้นที่เป้าหมาย ได้แก่ SMART Factory, SMART Office, SMART School, SMART Canteen, SMART Parking, SMART Home และ SMART Locker

7 Rising Stars ตั้งจุดยุทธศาสตร์ขยายการลงทุนไปในกลุ่มธุรกิจดาวรุ่ง ได้แก่ SABUY Digital, SABUY Accelerator, SABUY as a Solutions (SaaS), SABUY Speed, SABUY Channel, SABUY Media และ SABUY Infrastructure

ผลประกอบการไตรมาส 2 สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2565

ผลประกอบการไตรมาส 2 ปี 2565

	Q2'64	Q1'65	Q2'65	เปลี่ยนแปลง	เปลี่ยนแปลง
	ล้านบาท	ล้านบาท	ล้านบาท	Y-on-Y	Q-on-Q
รายได้จากการให้บริการ	195.0	388.9	426.8	118.9%	9.8%
รายได้จากการขาย	125.3	267.1	262.8	109.8%	-1.6%
รายได้จากการให้บริการตามสัญญา	67.2	79.1	66.3	-1.3%	-16.1%
รายได้รวม¹	387.5	735.0	756.0	95.1%	2.9%
กำไรขั้นต้น	180.0	225.8	214.5	19.1%	-5.0%
ค่าใช้จ่ายรวม	125.2	148.8	238.7	90.7%	60.4%
ผลกำไรจากการวัดมูลค่าเงินลงทุนในตราสารทุน			420.3		
กำไรสุทธิ	46.7	119.6	367.5	687.5%	207.4%
กำไรสุทธิส่วนของบริษัท	47.1	107.3	356.3	656.6%	232.1%
อัตรากำไรขั้นต้น		ร้อยละ	28.4%		
อัตรากำไรสุทธิ		ร้อยละ	48.6%		
กำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน ²		บาทต่อหุ้น	0.26		

- หมายเหตุ : 1. รายได้รวม 756.0 ล้านบาท ข้างต้นไม่รวม รายได้อื่น ๆ อีกจำนวน 87.39 ล้านบาท และ ส่วนแบ่งกำไรของการร่วมค้าและบริษัทร่วมที่วิธีวิธีส่วนได้เสีย
2. คำนวณจากหุ้นที่ 1,431.2 ล้านหุ้น ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2565

รายได้

รายได้รวมของบริษัทในไตรมาส 2 ปี 2565 สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2565 อยู่ที่ 756.0 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 368.5 ล้านบาทจากช่วงเดียวกันของปีก่อน คิดเป็นร้อยละ 95.1 และเมื่อเทียบกับไตรมาสที่ผ่านมารายได้รวมได้เพิ่มขึ้น 21.0 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 2.9 ทั้งนี้รายได้ที่เพิ่มขึ้นในไตรมาสนี้ เนื่องจากยอดขายสินค้าจากตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติที่เพิ่มขึ้น และมาจากการรับรู้รายได้ของธุรกิจ Drop-off ซึ่งมีจำนวนสาขาเพิ่มขึ้นตลอดจนการปรับกลยุทธ์กับพันธมิตรหลักเช่น Kerry ในการเพิ่มรายได้รวมและรายได้ต่อสาขา

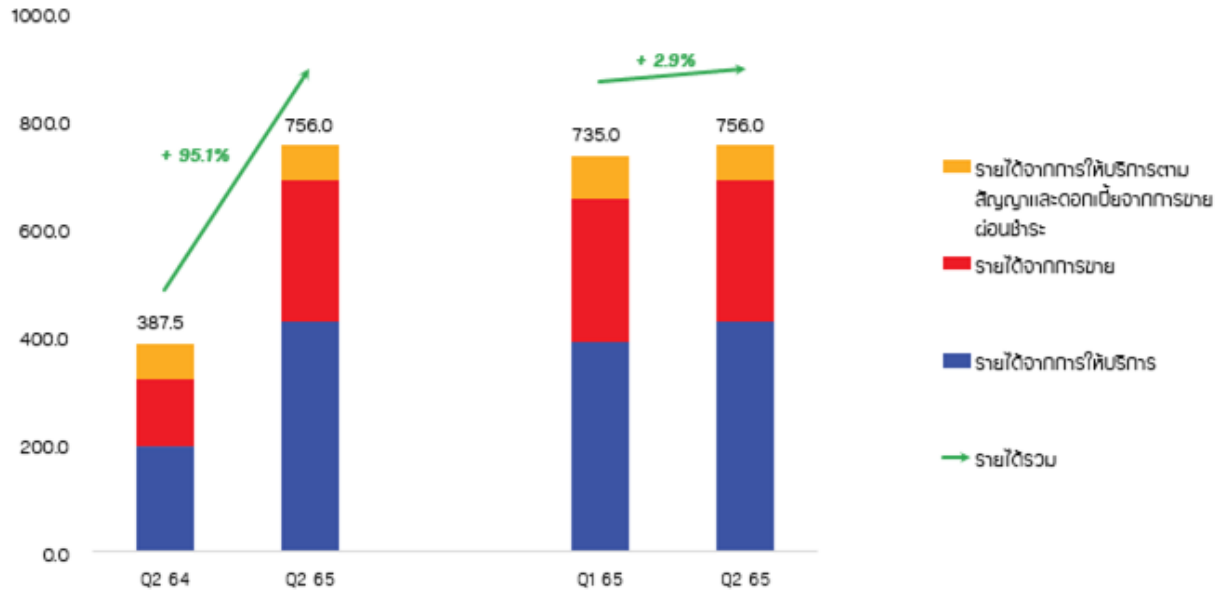
โดยมีรายละเอียดของสัดส่วนรายได้ดังต่อไปนี้

1. รายได้จากการให้บริการในไตรมาส 2 ปี 2565 อยู่ที่ 426.8 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 231.8 ล้านบาท จากช่วงเดียวกันของปีก่อน คิดเป็นร้อยละ 118.9 และเมื่อเทียบกับไตรมาสที่ผ่านมารายได้จากการให้บริการได้เพิ่มขึ้น 38.0 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 9.8 ซึ่งเป็นผลมากรายได้ในส่วนของ

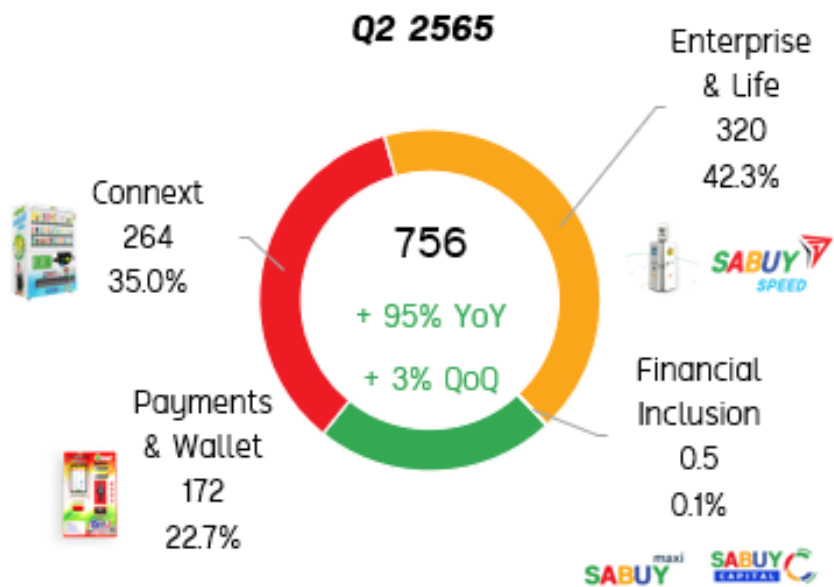
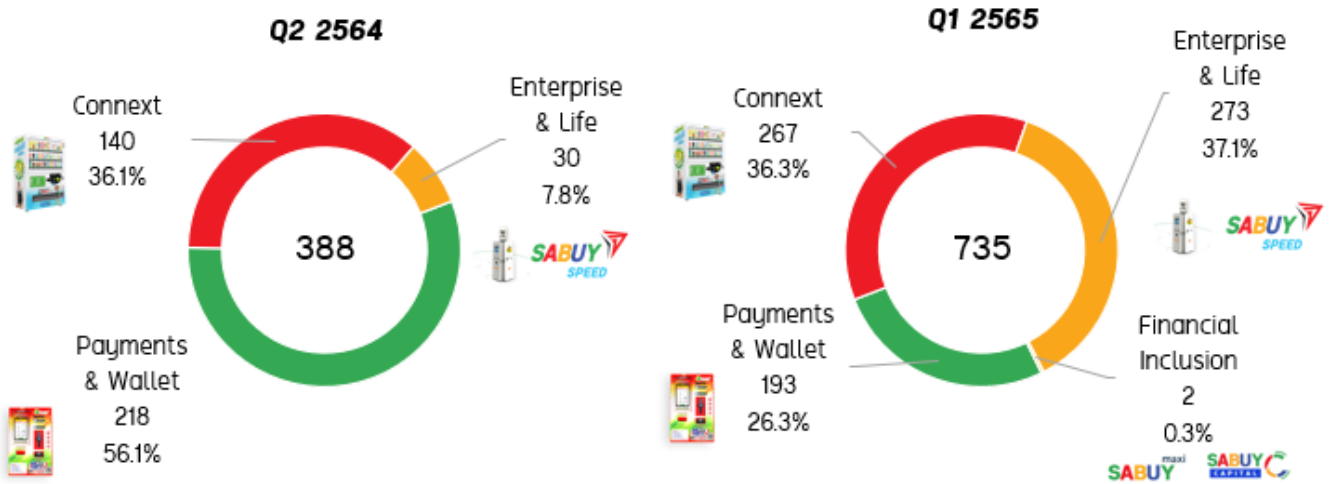
บริษัท เดอะ เลตเตอร์ โปสต์ เซอร์วิส จำกัด (“LTP”) บริษัท เอ็มพ้อยท์เอ็กซ์เพรส จำกัด (“PxP”) และ บริษัท เพย์โปสต์ เซอร์วิส จำกัด (“Paypost”) ซึ่งเป็นส่วนในกลุ่มธุรกิจ Drop-off ของ บริษัทฯ ที่เริ่มรับรู้รายได้เต็มไตรมาส และมีการสร้างรายได้เพิ่มมากขึ้น โดย ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2565 บริษัทฯ มีจุดให้บริการรับส่งพัสดุกว่า 13,527 จุดทั่วประเทศผ่านสาขาของบริษัท เอ.ที.พี.เฟรนด์ เซอร์วิส จำกัด บริษัท เดอะ เลตเตอร์ โปสต์ เซอร์วิส จำกัด บริษัท เอ็มพ้อยท์เอ็กซ์เพรส จำกัด บริษัท เพย์โปสต์ เซอร์วิส จำกัด และ บริษัท สปีดดีเอ็กซ์เพรส ซึ่งทั้งหมดอยู่ภายใต้การกำกับดูแลของบริษัท สบาย สปีด จำกัด โดยไตรมาส 1 ปี 2564 มีจำนวนสาขาอยู่ที่ 12,100 สาขา เพิ่มขึ้น 1,427 สาขา

2. รายได้จากการขายในช่วงไตรมาส 2 ปี 2565 เท่ากับ 262.8 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 137.5 ล้านบาท จากช่วงเดียวกันของปีก่อน คิดเป็นร้อยละ 109.8 และเมื่อเทียบกับไตรมาสก่อนมารายได้จากการขายลดลง 4.3 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 1.6 อันเป็นผลมาจากตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติภายใต้บริษัท เวนดิง พลัส จำกัด (“VDP”) ซึ่งบริษัทได้มีการรับรู้รายได้ที่เพิ่มมากขึ้นในไตรมาสนี้ เนื่องจากยอดขายของตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติที่เพิ่มขึ้น โดย ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2565 บริษัทฯ จำนวนตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติกว่า 9,300 ตู้ โดยไตรมาส 1 ปี 2565 มีจำนวนอยู่ที่ 9,174 ตู้ เพิ่มขึ้น 126 ตู้ อย่างไรก็ตาม เนื่องจากยอดขายในกลุ่มธุรกิจบัตรเครดิตมีจำนวนลดลงจากไตรมาสก่อนจึงส่งผลให้ยอดขายในภาพรวมของไตรมาส 2 ลดลง
3. รายได้จากการให้บริการตามสัญญาในช่วงไตรมาส 2 ปี 2565 เท่ากับ 66.3 ล้านบาท ลดลง 0.9 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 1.3 จากช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า และเมื่อเทียบกับไตรมาสก่อนมารายได้จากการให้บริการตามสัญญาได้ลดลง 12.7 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 16.1 อันเป็นผลเชิงบวกจากโครงการเยียวยาในช่วงครึ่งหลังของปี 2564 ทำให้การติดตามชำระหนี้เป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพในไตรมาส 1/2565 ทั้งนี้เพื่อรักษาคุณภาพสินทรัพย์การผ่อนชำระ
ตู้เติมเงินอีกด้วย

รายได้
 (ล้านบาท)



รายได้รวม
 (ล้านบาท)



กำไรขั้นต้น

กำไรขั้นต้นรวมสำหรับไตรมาส 2 ปี 2565 สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2565 เท่ากับ 214.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 34.5 ล้านบาท จากช่วงเดียวกันของปีก่อนคิดเป็นร้อยละ 19.1 และเมื่อเทียบกับไตรมาสที่ผ่านมากำไรขั้นต้นได้ลดลง 11.3 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 5.0

อัตรากำไรขั้นต้นของบริษัทฯ อยู่ที่ 28.4% ลดลงจาก 46.5% ในช่วงเดียวกันของปีก่อน และลดลงจาก 30.7% จากไตรมาสที่ผ่านมาเล็กน้อย

ทั้งนี้สาเหตุที่อัตรากำไรขั้นต้นในไตรมาส 2 ปี 2565 ลดลงจากไตรมาสที่ผ่านมาเป็นผลมาจากการแข่งขันด้านราคาอย่างสูงในตลาดของธุรกิจ drop-off กลุ่มบริษัทฯ ได้มีการปรับเปลี่ยนกลยุทธ์ด้านราคาเพื่อให้สามารถรักษฐานของผู้ใช้บริการและยอดขนส่งให้เติบโตขึ้น ดังนั้นการปรับกลยุทธ์ดังกล่าวจึงส่งผลให้กำไรขั้นต้นลดลงจากไตรมาส 1 เล็กน้อย แต่รายได้จากธุรกิจดังกล่าวยังคงเติบโตขึ้นจากไตรมาสก่อน

ค่าใช้จ่ายรวม

ค่าใช้จ่ายรวมสำหรับไตรมาส 2 ปี 2565 สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2565 เท่ากับ 238.7 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกันของปีก่อน 113.5 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 90.7 เป็นผลจากค่าใช้จ่ายในการบริหารที่เพิ่มขึ้นจากการขยายโครงสร้างธุรกิจของกลุ่มบริษัทฯ ในไตรมาสนี้ ได้แก่ บริษัท สบาย อลิอันซ์ จำกัด ซึ่งประกอบธุรกิจการจัดหาทรัพยากรบุคคล บริษัท โอ แคปิตอล จำกัด ซึ่งลงทุนในธุรกิจการปล่อยสินเชื่อส่วนบุคคล และบริษัท สบาย ดิจิตอล จำกัด ซึ่งประกอบธุรกิจสินทรัพย์ดิจิทัล และในส่วนของกลุ่มธุรกิจ Drop-off ซึ่งอยู่ภายใต้บริษัท สบาย สปีด จำกัด (“SABUY Speed”) และยังมีการรับรู้ค่าใช้จ่ายซึ่งเป็นปัจจัยสำคัญในการสร้างรากฐานและขยายธุรกิจของกลุ่มบริษัทฯ ได้แก่ ค่าใช้จ่ายในด้านที่ปรึกษาด้านการลงทุน (FA) ค่าใช้จ่ายในด้านกฎหมาย (Legal) เป็นต้น โดยการรับรู้ค่าใช้จ่ายดังกล่าวเป็นค่าใช้จ่ายเพียงครั้งเดียวที่รับรู้เฉพาะในไตรมาสนี้เท่านั้น อีกทั้งยังมีการว่าจ้างบุคลากรผู้มีความรู้ความสามารถเข้ามาช่วยในการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทฯ โดยค่าใช้จ่ายที่เพิ่มขึ้นสอดคล้องกับการขยายตัวของกลุ่มธุรกิจที่เพิ่มมากขึ้นในไตรมาสนี้ ตลอดจนการเพิ่มขึ้นของค่าใช้จ่ายดอกเบี้ยจากเงินกู้ยืมสถาบันการเงินระยะสั้นและระยะยาว และการออกหุ้นกู้ เพื่อรองรับการขยายธุรกิจ รวมไปถึงค่าใช้จ่ายจากการเสนอขายหลักทรัพย์ต่อกรรมการหรือพนักงาน (ESOP3)

นอกจากนี้กลุ่มบริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับการตลาดเพิ่มขึ้นจากการออกบูธในมหกรรมการเงินการลงทุน Money Expo 2565 และค่าใช้จ่ายที่เพิ่มขึ้นจากการขยายธุรกิจตู้จำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ ได้แก่ ค่าเช่าและบริการพื้นที่ติดตั้งตู้

และเมื่อเทียบกับไตรมาสก่อนหน้าค่าใช้จ่ายรวมเพิ่มขึ้น 73.4 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 44.4 สาเหตุหลักมาจากค่าใช้จ่ายจากการขยายตัวของธุรกิจเช่นเดียวกับการเปรียบเทียบกับไตรมาสที่ 1 2565 ตามที่กล่าวข้างต้น

รายละเอียดของรายการค่าใช้จ่าย	จำนวนเงิน (ล้านบาท)
รายการค่าใช้จ่ายส่วนเพิ่มที่เกิดขึ้นในไตรมาส 2 ปี 2565	
ค่าใช้จ่ายสำหรับการตลาด รวมถึง Money Expo และ Crypto Expo	15.0
ค่าใช้จ่ายในการควบคุมกิจการ Forth Vending	10.0
ค่าใช้จ่ายที่ปรึกษา (การลงทุนและกฎหมาย) ในกลุ่มธุรกิจ	20.0
ค่าใช้จ่ายในการรวมธุรกิจใหม่ที่เกิดขึ้น	15.0
ค่าใช้จ่ายเงินเดือนของผู้บริหารและพนักงานที่เพิ่มขึ้นเพื่อรองรับธุรกิจใหม่	14.0
ESOP และ Warrant	9.0
ค่าใช้จ่ายในการจัดหาเงินลงทุน	12.0
ดอกเบียส่วนเพิ่ม	8.0
รวมค่าใช้จ่ายส่วนเพิ่มที่เกิดขึ้นในไตรมาส 2 ปี 2565	103.0

กำไรสุทธิ

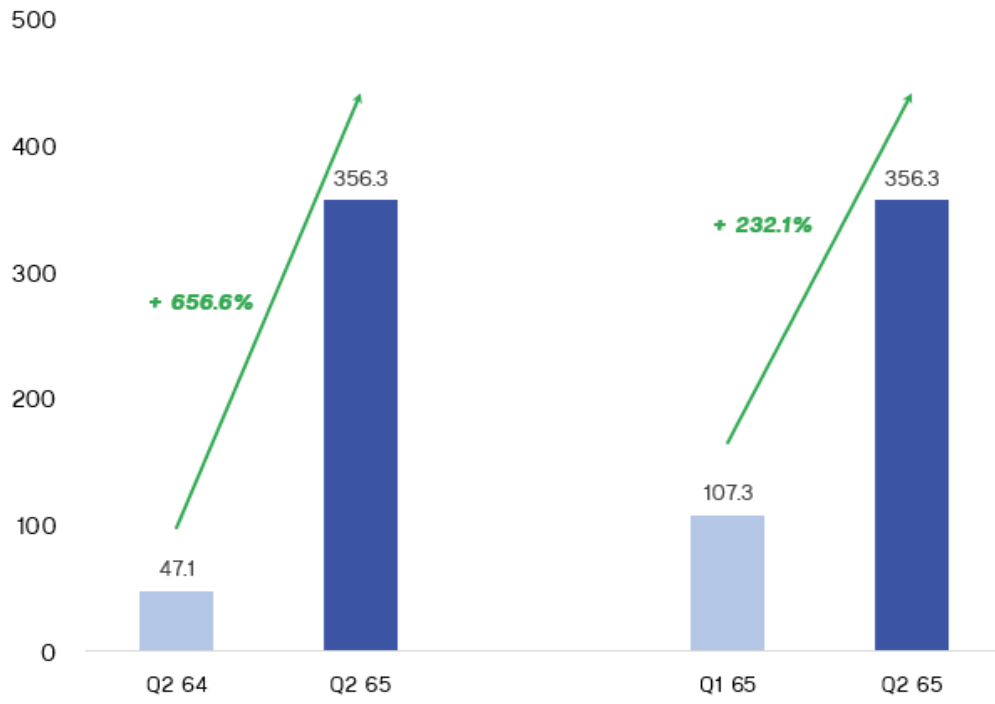
ทั้งนี้กำไรสุทธิส่วนของบริษัทฯ สำหรับงวดไตรมาส 2 ปี 2565 สิ้นสุด ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2565 เท่ากับ 356.3 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกันของปีก่อนที่ 309.2 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 656.6 และเมื่อเทียบกับไตรมาสก่อนหน้ากำไรสุทธิส่วนของบริษัทฯ เพิ่มขึ้น 249.0 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 232.1 ซึ่ง

สาเหตุหลักมาจากการรับรู้กำไรจากการลงทุนในบริษัท เทียร์สแตรนด์ จำกัด (มหาชน) ซึ่งเป็นธุรกิจจำหน่ายเครื่องกรองน้ำแบบขายตรงเป็นหลัก และบริษัท บัซซี่บีส์ จำกัด ซึ่งดำเนินธุรกิจแพลตฟอร์มและบริหารจัดการจากองค์กรธุรกิจ ในด้าน CRM Management (การบริหารความสัมพันธ์ของลูกค้า) รวมถึงการรับรู้การขาดทุนจากการลงทุนของบริษัท แอ็ดวานซ์ อินฟอร์เมชัน เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) (“AIT”) รวมไปถึงการรับรู้รายได้เต็มไตรมาสในส่วนของบริษัท เดอะ เลตเตอร์ โปสต์ เซอร์วิส จำกัด (“LTP”) บริษัท เอ็มพ้อยท์เอ็กซ์เพรส จำกัด (“PxP”) และ บริษัท เพย์โปสต์ เซอร์วิส จำกัด (“Paypost”) ซึ่งเป็นส่วนในกลุ่มธุรกิจ Drop-off ภายใต้บริษัท สบาย สปีด จำกัด (“SABUY Speed”)

หากพิจารณาจากกำไรสุทธิหักด้วยกำไรจากการวัดมูลค่าการลงทุนจะดูเหมือนว่ากำไรของกลุ่มบริษัทเท่ากับ 20.1 ล้านบาท (ตามตารางด้านล่าง) แต่เนื่องจากกลุ่มบริษัทฯ กำลังเสริมสร้างความแข็งแกร่งของโครงสร้างพื้นฐานของบริษัท ประกอบกับค่าใช้จ่ายส่วนเพิ่มที่เกิดขึ้นในไตรมาส 2 ปี 2565 หากคำนวณรายการดังกล่าว กลุ่มบริษัทฯ สามารถทำกำไรได้ถึง 123.1 ล้านบาท ในไตรมาส 2 ปี 2565

รายการ	จำนวนเงิน (ล้านบาท)
รายการกำไรสุทธิ ไตรมาส 2 ปี 2565	
กำไรสุทธิของบริษัทใหญ่	356.3
กำไรจากการวัดมูลค่าเงินลงทุน (สุทธิหลังหักภาษี)	336.2
กำไรรวม	20.1
ค่าใช้จ่ายส่วนเพิ่มที่เกิดขึ้นในไตรมาส 2 ปี 2565	103.0
กำไรหลังหักค่าใช้จ่ายส่วนเพิ่มในการสร้างธุรกิจ	123.1

กำไรสุทธิ



การวิเคราะห์อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

ผลประกอบการไตรมาส 2/2565

ฐานะทางการเงิน ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2565

รายการ	งบการเงินสำหรับงวดบัญชีสิ้นสุดวันที่					
	31 ธันวาคม 2564		30 มิถุนายน 2565		เปลี่ยนแปลง	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
สินทรัพย์รวม	6,136.5	100.0	11,244.7	100.0	5,108.2	83.2
หนี้สินรวม	2,748.6	44.8	3,920.1	34.9	1,171.5	42.6
ส่วนของผู้ถือหุ้น	3,387.9	55.2	7,324.6	65.1	3,936.7	116.2
ส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัทใหญ่	2,937.3	47.9	6,501.5	57.8	3,564.2	121.3
อัตราส่วนสภาพคล่อง (เท่า)	0.90		1.13			
อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (เท่า)	0.81		0.54			
อัตราหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อส่วนของผู้ถือหุ้นรวม	0.34		0.44			

สินทรัพย์รวม

สินทรัพย์รวม ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2565 เพิ่มขึ้น 5,108.2 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 83.2 จากวันที่ 31 ธันวาคม 2564 โดยมีสาเหตุหลักมาจาก

1. รายการค่าความนิยมและสินทรัพย์ไม่มีตัวตน เพิ่มขึ้น 232.2 ล้านบาท จากการเข้าลงทุนของกลุ่มบริษัทฯ
2. การเข้าลงทุน เพิ่มขึ้น 4,234.7 ล้านบาท จากการลงทุนในบริษัท เียร์สุรัตน์ จำกัด (มหาชน) บริษัท บัซซีบีส์ จำกัด บริษัท แอ็ดวานซ์ อินฟอร์เมชัน เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) บริษัท นครหลวง แคปปิตอล จำกัด (มหาชน) บริษัท คีน โปรไฟล์ (ประเทศไทย) จำกัด บริษัท อีดีแล็บ จำกัด บริษัท ลอคบอกร์ กรุ๊ป จำกัด และ บริษัท ดับเบิล เซเว่น จำกัด ฯลฯ

หนี้สินรวม

หนี้สินรวม ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2565 เพิ่มขึ้น 1,171.5 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 42.6 จากวันที่ 31 ธันวาคม 2564 โดยที่สาเหตุหลักมาจากการเพิ่มขึ้นของเงินกู้ยืมสถาบันการเงินระยะสั้นและระยะยาว และการออกหุ้นกู้ เพื่อรองรับการขยายตัวของกลุ่มธุรกิจ

ส่วนของผู้ถือหุ้นรวม

ส่วนของผู้ถือหุ้น ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2565 เพิ่มขึ้นอย่างแข็งแกร่งกว่าเท่าตัวเป็นจำนวน 3,936.7 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 116.2 จากวันที่ 31 ธันวาคม 2564 โดยมีสาเหตุหลักจาก

1. การออกหุ้นสามัญของบริษัทฯ เป็นสิ่งตอบแทนในการเข้าลงทุนจำนวนเงิน 3,169.1 ล้านบาท ได้แก่ การเข้าลงทุนในบริษัท แพลท ฟินเชิร์ฟ จำกัด บริษัท เรียร์สจวร์ต จำกัด (มหาชน) บริษัท แอ็ดวานซ์ อินฟอร์เมชัน เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) บริษัท ดับเบิล เซเวน จำกัด และ บริษัท นครหลวง แคปปิตอล จำกัด (มหาชน)

2. การเสนอขายหลักทรัพย์ต่อกรรมการหรือพนักงาน (ESOP 1 และ 2) และการออก ใบสำคัญแสดงสิทธิ (SABUY-W1) เพิ่มขึ้น 228.5 ล้านบาท จากการที่กรรมการ พนักงาน และผู้ถือหุ้นใช้สิทธิในการแปลงสภาพ ESOP 1 ESOP 2 และ SABUY-W1

การวิเคราะห์อัตราส่วนทางการเงิน

อัตราส่วนสภาพคล่อง

อัตราส่วนสภาพคล่อง ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2565 เพิ่มขึ้นเป็น 1.13 เท่า เมื่อเทียบกับจำนวน 0.90 ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564

อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น

อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2565 อยู่ที่ 0.54 เท่า เมื่อเทียบกับจำนวน 0.81 ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 อันเป็นผลมาจากการหุ้นสามัญเพื่อลงทุนในกลุ่มบริษัทฯ รวมไปถึงการเสนอขายหลักทรัพย์ต่อกรรมการหรือพนักงาน (ESOP 1 และ 2) การออก ใบสำคัญแสดงสิทธิ (SABUY-W1) และ การเปลี่ยนแปลงของส่วนได้ส่วนเสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม เป็นต้น

อัตราหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อส่วนของผู้ถือหุ้นรวม

อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2565 เพิ่มขึ้นเป็น 0.44 เท่า เมื่อเทียบกับ 0.34 เท่า ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564



บริษัท สบาย เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน)
230 ถนนบางขุนเทียน-ชายทะเล แขวงแสมดำ
เขตบางขุนเทียน กรุงเทพมหานคร 10150

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ

ขอแสดงความนับถือ

(นายชูเกียรติ รุจนพรพจี)
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร