

ที่ IVL 001/08/2022

10 สิงหาคม 2565

เรียนกรรมการและผู้จัดการ

ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

เรื่อง: ขอนำส่งงบการเงินสำหรับไตรมาสที่ 2 ปี 2565 ของบริษัท อินโดรามา เวนเจอร์ส จำกัด (มหาชน) และคำอธิบายและ
บทวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ

ทางฝ่ายจัดการของบริษัท ขอนำส่งเอกสารดังต่อไปนี้

1. สำเนางบการเงินและงบการเงินเฉพาะบริษัทสำหรับไตรมาสที่ 2 ปี 2565 (ภาษาไทยและภาษาอังกฤษ)
2. คำอธิบายและบทวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการสำหรับผลการดำเนินงานประจำไตรมาสที่ 2 ปี 2565 (ภาษาไทยและภาษาอังกฤษ)
3. รายงานสรุปผลการดำเนินงาน แบบฟอร์ม 45 สำหรับผลการดำเนินงานประจำไตรมาสที่ 2 ปี 2565 (ภาษาไทยและภาษาอังกฤษ)

จึงเรียนมาเพื่อทราบ

ขอแสดงความนับถือ

(นายอาก โลเฮีย)

ประธานเจ้าหน้าที่บริหารกลุ่มบริษัทฯ

บริษัท อินโดรามา เวนเจอร์ส จำกัด (มหาชน)

เลขานุการบริษัท

โทรศัพท์: +66 (0) 2661-6661

โทรสาร: +66 (0) 2661-6664

สรุปผลการดำเนินงานโดยฝ่ายบริหารในไตรมาสที่ 2 ปี 2565

ผลการดำเนินงานในไตรมาสที่ 2 ปี 2565

- รายได้จากการดำเนินงาน 5,451 ล้านดอลลาร์สหรัฐ เพิ่มขึ้นร้อยละ 23 เมื่อเทียบไตรมาสต่อไตรมาส หรือเพิ่มขึ้นร้อยละ 53 เมื่อเทียบกับปีก่อนปี
- Reported EBITDA 1,010 ล้านดอลลาร์สหรัฐ เพิ่มขึ้นร้อยละ 29 เมื่อเทียบไตรมาสต่อไตรมาส หรือเพิ่มขึ้นร้อยละ 83 เมื่อเทียบกับปีก่อนปี
- Core EBITDA เท่ากับ 758 ล้านดอลลาร์สหรัฐ หรือเพิ่มขึ้นร้อยละ 17 เมื่อเทียบไตรมาสต่อไตรมาส หรือเพิ่มขึ้นร้อยละ 59 เมื่อเทียบกับปีก่อนปี
- อัตรากำไร Core EBITDA ร้อยละ 14
- กระแสเงินสดจากการดำเนินงานจำนวน 901 ล้านดอลลาร์สหรัฐในไตรมาสที่ 2 ปี 2565 การเปลี่ยนเป็นเงินสดคิดเป็นร้อยละ 120 ของ Core EBITDA
- กำไรสุทธิ 20.3 พันล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 44 เมื่อเทียบไตรมาสต่อไตรมาส หรือเพิ่มขึ้นร้อยละ 143 เมื่อเทียบกับปีก่อนปี
- กำไรต่อหุ้น 3.58 บาท (12 เดือนสิ้นสุดไตรมาสที่ 2 ปี 2565: 8.11 บาท) และ กำไรหลักต่อหุ้น 2.32 บาท (12 เดือนสิ้นสุดไตรมาสที่ 2 ปี 2565: 6.14 บาท)
- การเข้าซื้อกิจการเชิงกลยุทธ์เพื่อเป็นส่วนหนึ่งของกิจการทั้งหมดสองแห่ง คือ Oxiten (IOD) และ Vietnam Packaging (CPET)
- ค่าใช้จ่ายหลังงานเพิ่มสูงขึ้น 27 ล้านดอลลาร์สหรัฐเมื่อเทียบไตรมาสต่อไตรมาสและ 155 ล้านดอลลาร์สหรัฐ อย่างไรก็ตามสามารถหักกลับได้เต็มจำนวนกับอัตรากำไรที่สูงขึ้น

สรุปผลการดำเนินงานในไตรมาสที่ 2 ปี 2565

ตารางที่ 1 ตัวเลขทางการเงินหลักของบริษัท

ล้านเหรียญสหรัฐ (ยกเว้นที่ระบุไว้เป็นอย่างอื่น)	ไตรมาสที่ 2 ปี 2565	ไตรมาสที่ 1 ปี 2565	ไตรมาสที่ 2 ปี 2564	ไตรมาสที่ 2 ปี 2565 (เปรียบเทียบ) QoQ%	ไตรมาสที่ 2 ปี 2565 (เปรียบเทียบ) YoY%
ปริมาณการผลิต (ล้านตัน) ¹	3.83	3.80	3.61	1%	6%
รายได้จากการขายรวม ¹	5,451	4,444	3,559	23%	53%
กำไรหลักก่อนหักดอกเบี้ย ภาษีเงินได้					
ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย (Core EBITDA) ^{2,3,6}	758	650	477	17%	59%
Combined PET	431	435	319	(1)%	35%
Integrated Oxides and Derivatives ⁶	259	126	99	106%	162%
Fibers	55	85	65	(35)%	(15)%
กำไรหลักก่อนหักดอกเบี้ย ภาษีเงินได้ (Core EBIT) ⁶	572	483	324	18%	76%
กำไรสุทธิหลังหักภาษีเงินได้ และ					
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม(ล้านเหรียญสหรัฐ) ^{4,6}	386	320	213	21%	81%
กำไรสุทธิหลังหักภาษีเงินได้ และ					
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม(ล้านบาท) ⁶	13,232	10,578	6,641	25%	99%
กำไรหลักต่อหุ้นหลังหักดอกเบี้ยจ่ายสำหรับหุ้นผู้ถือหุ้นที่มีลักษณะคล้ายหุ้น (บาท) ⁶	2.32	1.85	1.15	+0.47	+1.17
Core EBITDA ต่อตัน (เหรียญสหรัฐ) ⁶	198	171	132	16%	50%
กระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงาน	901	548	342	65%	164%
อัตราส่วนหนี้สินจากการดำเนินงานสุทธิต่อทุน (เท่า) ⁶	0.91	0.84	1.06	+7bps	(15)bps

* Combined PET รวม Integrated PET, Specialty Chemicals and Packaging

¹ ข้อมูลทางการเงินรวมภายหลังการตัดรายการระหว่างกัน ในบริษัทในกลุ่ม (หรือระหว่างกลุ่มธุรกิจ)

² ข้อมูลจำแนกตามประเภทธุรกิจอาจจะไม่เท่ากับผลรวม IVL เนื่องจากบริษัทกลุ่มธุรกิจ Holding

³ ค่าจำกัดความของ กำไรหลักก่อนหักดอกเบี้ย ภาษีเงินได้ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย (Core EBITDA), โปรดดูที่หน้าค่าจำกัดความ

⁴ ค่าจำกัดความของ กำไรสุทธิ (Core Net Profit), โปรดดูที่หน้าค่าจำกัดความ

⁵ ปริมาณการผลิตไม่รวม PX และ ethylene เนื่องจาก captive

⁶ สำหรับไตรมาสที่ 2 ปี 2564 บริษัทปรับปรุงกำไรขาดทุนของ IVOL แสดงเป็นรายการพิเศษได้ EBITDA และพิจารณาเงินลงทุนในสินทรัพย์ของ IVOL เป็นหนี้สินสำหรับโครงการที่ยังไม่เริ่มดำเนินงาน

ภาพรวม

บริษัทประสบความสำเร็จในผลประกอบการในไตรมาสที่ 2 โดยรายงาน Core EBITDA เพิ่มสูงขึ้นร้อยละ 17 เมื่อเทียบกับไตรมาสต่อไตรมาสและปริมาณการผลิตเพิ่มสูงขึ้นร้อยละ 1 เมื่อเทียบกับไตรมาสต่อไตรมาส รายได้ทั้งหมดในไตรมาสที่ 2 เพิ่มสูงขึ้นประมาณร้อยละ 11 เมื่อเทียบกับไตรมาสต่อไตรมาส ธุรกิจ CPET เติบโตขึ้นร้อยละ 13 เมื่อเทียบกับไตรมาสต่อไตรมาสสำหรับกิจการเดิม ในไตรมาสนี้บริษัทได้มีการรวมสองธุรกิจใหม่คือ Oxiteno และ Vietnam Packaging ซึ่งทำให้รายได้เติบโตเพิ่มขึ้นอีกร้อยละ 12

การที่บริษัทมีโมเดลทางธุรกิจที่แตกต่างรวมถึงมีการวางตำแหน่งกลุ่มผลิตภัณฑ์ที่เหมาะสมทำให้มีแพลตฟอร์มที่ไม่สามารถลอกเลียนแบบได้ บริษัทยังเป็นผู้นำในตลาดในแต่ละกลุ่มธุรกิจหลักในอุตสาหกรรมที่มีการเติบโตด้วยตัวเองเฉลี่ยโดยประมาณร้อยละ 3-4 ต่อปี ยิ่งกว่านั้นร้อยละ 75 ของผลิตภัณฑ์ของบริษัทตอบสนองความต้องการของผู้บริโภคซึ่งเป็นสิ่งจำเป็นในชีวิตประจำวันซึ่งได้พิสูจน์แล้วว่ามีความอ่อนไหวเพียงเล็กน้อยต่อความผันผวนของ GDP อุปสงค์โดยพื้นฐานของผลิตภัณฑ์ของบริษัทยังคงแข็งแกร่ง และผลการดำเนินงานในไตรมาสที่สองได้รับประโยชน์จากอัตราค่าไฟที่สูงขึ้นมากกว่าการถูกหักลบจากต้นทุนพลังงานและสาธารณูปโภคที่สูงขึ้นในทวีปยุโรปและประเทศสหรัฐอเมริกา ในภาวะถดถอยจะเห็นได้ว่าอำนาจการใช้จ่ายในสินค้าคงทนของผู้บริโภคลดลงซึ่งส่งผลกระทบต่อผลิตภัณฑ์ที่เหลืออยู่อีกร้อยละ 25 ของบริษัท อย่างไรก็ตามการเปิดประเทศอีกครั้งของประเทศจีนจะนำมาซึ่งอุปสงค์ที่สำคัญและทำให้บริษัทไม่ได้รับผลกระทบโดยรวม

การชะงักของห่วงโซ่อุปทานในรอบ 24 เดือนที่ผ่านมาเป็นเรื่องที่โดดเด่น ทำให้บริษัทได้รับผลประโยชน์ในฐานะผู้ผลิตภายในประเทศในตลาดฝั่งตะวันตก อัตราค่าระวางสินค้าที่สูงขึ้นและระยะในการรอคอยสินค้าที่นานขึ้นสำหรับสินค้านำเข้า ทำให้บริษัทสามารถปรับราคาสินค้าใหม่สำหรับการขายภายในประเทศเพื่อให้ได้อัตรากำไรที่ดี เมื่อพิจารณาอุตสาหกรรมการขนส่ง ผู้ประกอบการขนส่งหลักๆ ในธุรกิจนี้ได้เพิ่มประมาณการรายได้ของปี 2565 เนื่องจาก “สถานการณ์ตลาดที่ยังคงไม่ปกติอย่างต่อเนื่อง” ซึ่งคาดการณ์ว่าอัตราค่าระวางสินค้าจะค่อยๆ กลับมาเป็นปกติในไตรมาสที่ 4 ปี 2565 การกลับมาเป็นปกติของอัตราค่าระวางสินค้าจะทำให้บริษัทได้รับผลกระทบบางส่วนในอัตรากำไร อย่างไรก็ตามจะสามารถหักลบกับอัตรากำไรที่แข็งแกร่งในธุรกิจ integrated PET ในทวีปเอเชียและต้นทุนแปลงสภาพที่ต่ำลงเนื่องจากค่าเงินดอลลาร์สหรัฐที่แข็งค่าอย่างต่อเนื่อง การมีรูปแบบการดำเนินงานที่ควรวรม มีการประกอบการในภูมิภาคที่หลากหลายและมีห่วงโซ่อุปทานที่สั้นทำให้บริษัทสามารถแสดงให้เห็นว่าเป็นผู้ผลิตที่มีความน่าเชื่อถือต่อลูกค้า และบริษัทเชื่อว่าพื้นฐานของอุตสาหกรรมกำลังมุ่งสู่การตระหนักถึงคุณค่าที่สูงขึ้นสำหรับห่วงโซ่อุปทานภายในประเทศ

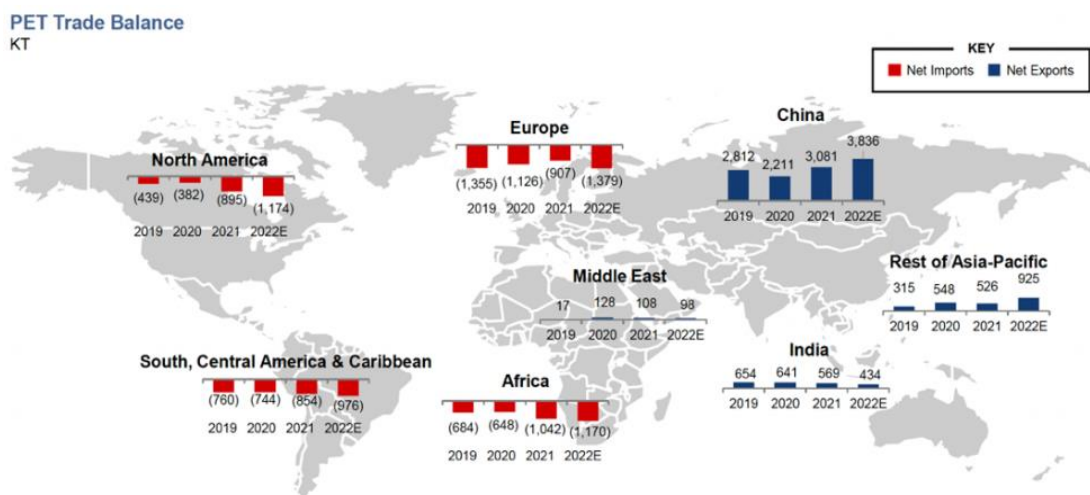
ราคาน้ำมันดิบ Brent เพิ่มขึ้นและมีจุดสูงสุดอยู่ที่ 114 เหรียญสหรัฐต่อบาร์เรลในไตรมาสที่สองและการเก็งกำไรของราคา octane ระหว่างฝั่งตะวันตกและเอเชีย ส่งผลให้ต้นทุนวัตถุดิบสูงขึ้นเกินจริง บริษัทยินดีอย่างยิ่งที่ทีมผู้บริหารมีความสามารถในการบริหารจัดการต้นทุนที่เพิ่มขึ้นและราคาพลังงานที่สูงขึ้น ซึ่งแสดงให้เห็นถึงความเป็นผู้นำในตลาดและความน่าเชื่อถือในการจัดหาสินค้าให้กับลูกค้า ผู้บริหารเชื่อว่าระดับราคาน้ำมันดิบ Brent จะเริ่มกลับมาเป็นปกติต่อจากนี้ และมีความจำเป็นที่จะต้องจัดการอย่างรอบคอบในการลดอัตรากำไรการผลิต เพื่อให้เกิดผลขาดทุนจากสินค้าคงเหลือน้อยที่สุด การเก็งกำไรต้นทุน octane จะกลับเข้าสู่ภาวะปกติในเดือนหน้า ซึ่งจะทำให้ราคาวัตถุดิบที่สูงเกินจริงลดต่ำลงในตลาดฝั่งตะวันตก

บริษัทให้ความสำคัญกับการรักษาความเป็นเลิศในการดำเนินงานมาโดยตลอด โดยเฉพาะอย่างยิ่งด้านการจัดการต้นทุน โครงการ Olympus ช่วยสนับสนุนโครงสร้างนวัตกรรมด้านต้นทุนอย่างต่อเนื่อง ซึ่งเป็นสิ่งสำคัญสำหรับธุรกิจของเรา เพื่อการคงตำแหน่งความ

เป็นผู้นำด้านต้นทุนในควอร์ไทล์แรก ในช่วง 12 เดือนที่ผ่านมา จะพบว่าต้นทุนด้านพลังงานเพิ่มขึ้นอย่างมาก และคาดว่าจะเพิ่มขึ้นอีก ในอีก 6 เดือนข้างหน้า ก่อนที่สถานการณ์จะค่อยๆ กลับเข้าสู่ภาวะปกติ โครงการ Olympus ควบคู่กับความคล่องตัวในการจัดการต้นทุน ทำให้บริษัทรับมือกับภาระต้นทุนส่วนเพิ่ม และยังคงช่วยเพิ่มผลการดำเนินงาน โดยรวมได้อีกด้วย

ธุรกิจ CPET ยังคงสร้างสถิติการเติบโตของกำไรรายไตรมาสสูงเป็นประวัติการณ์ เนื่องจากอัตราค่าไถ่ที่สูงซึ่งได้แรงหนุนจากอุปสงค์ที่แข็งแกร่งตามฤดูกาล ข้อจำกัดของห่วงโซ่อุปทาน และความตึงตัวของตลาดโดยรวม ในไตรมาสนี้มีการเข้าซื้อธุรกิจบรรจุก๊าซใหม่ในประเทศเวียดนาม ซึ่งเป็นตลาดใหม่ที่มีการเติบโตอย่างรวดเร็ว และจะช่วยเสริมความแข็งแกร่งให้กับบริษัทในภูมิภาคนี้ เมื่อพิจารณาจากกระแสการค้า PET ทั่วโลก (ภาพประกอบที่ 1) ประเทศจีนมีการส่งออกเพิ่มขึ้นอย่างมากในปี 2565 และตลาดตะวันตกสามารถรับมือกับอุปทานที่เพิ่มขึ้นเนื่องจากมีความต้องการที่แข็งแกร่ง ในสถานการณ์นี้ บริษัทมี Core EBITDA อยู่ในระดับสูงในตลาดตะวันตก ซึ่งเป็นข้อพิสูจน์ถึงความเป็นผู้นำในตลาดและความคล่องตัวในการบริหารจัดการราคาที่ดี ทวีปอเมริกาจะเผชิญกับความท้าทายในอีก 12 เดือนข้างหน้า จากการลดอัตราภาษีนำเข้า PET ในประเทศบราซิลที่ประกาศเมื่อเร็วๆ นี้ ด้วยสินค้าคงเหลือในอุตสาหกรรมที่อยู่ในระดับต่ำ ทำให้อุปสงค์ PET จะยังคงแข็งแกร่งในเดือนหน้า

ภาพประกอบที่ 1



ในเดือนกรกฎาคม บริษัทพร้อมด้วยพันธมิตรร่วมทุนสองรายคือ Alpek และ Far Eastern New Century ประกาศการกลับมาก่อสร้างโรงงาน PTA/PET แบบบูรณาการของ Corpus Christi รัฐเท็กซัสในเดือนสิงหาคมนี้ Corpus Christi Polymers LLC (CCP) คาดว่าจะเริ่มดำเนินงานในปี 2568 ทั้งยังคงความได้เปรียบทางด้านต้นทุนซึ่งจะช่วยสนับสนุนการดำเนินงานของธุรกิจ PET ทั่วโลกให้กับบริษัทในทศวรรษหน้า การตัดสินใจกลับมาก่อสร้างอีกครั้งเกิดขึ้นท่ามกลางความต้องการบรรจุภัณฑ์ PET ที่แข็งแกร่งอย่างต่อเนื่อง โดยได้รับการสนับสนุนจากการปรับปรุงโครงสร้างพื้นฐานในการรีไซเคิล PET อย่างต่อเนื่อง และความต้องการในห่วงโซ่อุปทานที่สั้นลง กระแสการค้าโลกอธิบายว่าตลาดที่ขาดดุลจะยังคงเติบโตขึ้นและตลาดที่มีส่วนเกิน เช่น ประเทศจีนและอินเดียจะเติบโตในอัตราที่สูงขึ้น เนื่องจากไม่มีกำลังการผลิตใหม่ๆ ออกมาในอเมริกา จึงมีความจำเป็นที่จะต้องมีการผลิตขนาดใหญ่ แบบบูรณาการอย่างเช่น Corpus Christi เพื่อรองรับความต้องการที่เพิ่มขึ้นในภูมิภาคนี้

กลุ่มธุรกิจ Integrated Intermediates ของ IOD เผชิญกับความท้าทายในช่วงครึ่งแรกของปี 2565 โดยได้รับผลกระทบเชิงลบต่อปริมาณการผลิต เนื่องจากการปิดปรับปรุงตามแผนของโรงงาน EO สองแห่งในไตรมาสนี้ และอัตราค่าไถ่ของ EG ที่ลดต่ำลงอย่างเป็น

ประวัติการณ์ อันเนื่องมาจากอุปสงค์ในประเทศจีนที่ลดลง รวมทั้งอัตรากำไรของเอทีลินที่ลดลงเนื่องจากราคาอีเทนอยู่ในระดับสูง ระดับราคาในปัจจุบันนั้นยังไม่คงที่ แม้แต่ผู้เล่นที่มีต้นทุนต่ำที่สุดยังประสบปัญหา นั่นบริษัทคาดว่าจะมีผลกำไรที่ดีขึ้นในช่วง 12 เดือนข้างหน้าจากอัตรากำไรของเอทีลินและ MEG ที่เพิ่มสูงขึ้น

สัดส่วนที่ดีในกลุ่มธุรกิจ Integrated Intermediates ของ IOD คือ MTBE ซึ่งปัจจุบันมีอัตรากำไรที่สูงเป็นประวัติการณ์ เนื่องจากความต้องการน้ำมันเบนซินที่ยังคงแข็งแกร่ง อย่างไรก็ตาม ตลาดโพลียูรีเทน (PU) เริ่มเห็นความอ่อนตัวจากภาวะเงินเฟ้อ ซึ่งส่งผลกระทบต่อความต้องการ PO บริษัทคาดการณ์ว่าเหตุการณ์นี้จะยังคงเกิดขึ้นในเดือนหน้า ธุรกิจ MTBE ของบริษัทคาดว่าจะยังมีอัตรากำไรที่สูงต่อเนื่องไปอีกหลายปี แต่ไม่อาจผลิตในระดับที่เหมาะสมได้เนื่องจากข้อจำกัดของความต้องการ PO ที่เกี่ยวข้องกับตลาด PU

กลุ่มธุรกิจ Integrated Downstream ของ IOD มีผลประกอบการที่ดี โดยได้รับแรงหนุนจากความแข็งแกร่งของกลุ่มผลิตภัณฑ์ที่ใช้ในครัวเรือน ผลิตภัณฑ์ส่วนบุคคล และผลิตภัณฑ์เคมีเกษตร ส่งผลให้อุปสงค์และอัตรากำไรปรับตัวดีขึ้นสำหรับผลิตภัณฑ์ surfactants และ LAB ผลการดำเนินงานในไตรมาสนี้ได้รับผลกระทบในทางลบจากอัตรากำไรของเอทีลินที่ต่ำและการผลิตที่ลดลงเนื่องจากการปิดปรับปรุงตามแผนของไลน์ผลิต EO สองไลน์ ส่งผลให้เกิดข้อจำกัดในการจัดหาวัตถุดิบสำหรับการผลิตผลิตภัณฑ์ downstream

การควบรวมกิจการ Oxiteno ทำให้ Core EBITDA ในไตรมาสนี้เพิ่มขึ้น 85 ล้านดอลลาร์ในกลุ่มธุรกิจ Integrated Downstream โดยได้แรงหนุนจากอุปสงค์ที่แข็งแกร่งของตลาด ด้วยผลประกอบการที่แข็งแกร่งนี้ Oxiteno ได้แสดงให้เห็นถึงความสามารถในการจัดการต้นทุนวัตถุดิบที่สูงในสภาพแวดล้อมที่ผันผวนนี้ได้สำเร็จ ภายหลังการควบรวมเสร็จสิ้น ฝ่ายบริหารมีความมั่นใจที่จะเพิ่มผลตอบแทนจาก Synergies จำนวน 30 ล้านดอลลาร์สหรัฐภายในปี 2566 และ 100 ล้านดอลลาร์สหรัฐภายในปี 2568

กลุ่มธุรกิจ Fibers ได้รับผลกระทบในทางลบจากอุปสงค์ที่ลดลงในกลุ่มผลิตภัณฑ์ Lifestyle อันเนื่องมาจากการล็อกดาวน์ในประเทศจีน และอัตราค่าระวางสินค้าที่สูงซึ่งจำกัดการส่งออก ในขณะที่ปริมาณการผลิตของกลุ่มผลิตภัณฑ์ Hygiene ได้รับผลกระทบจากโรงงาน Avgol ในประเทศรัสเซีย รวมทั้งผลกระทบจากการส่งผ่านราคาที่ล่าช้าจากการเพิ่มขึ้นของราคา polypropylene บริษัทเชื่อว่ากลุ่มผลิตภัณฑ์ทั้งสองประเภทนี้มีศักยภาพที่จะกลับตัวเป็นขาบวกได้ในอีก 12 เดือนข้างหน้า เนื่องจากอุปสงค์ที่เพิ่มขึ้นและต้นทุนที่ลดลง การขาดแคลน Semiconductor สำหรับกลุ่มผลิตภัณฑ์ Mobility ได้รับการชดเชยบางส่วนด้วยความแข็งแกร่งอย่างต่อเนื่องในตลาดยางทดแทน ส่งผลให้ผลประกอบการยังทรงตัว

บริษัทใช้โอกาสนี้เพื่อสะท้อนผลการดำเนินงานของบริษัท ภาพที่ 2 แสดงผลกำไรสุทธิในอดีตหากบริษัทมีพอร์ตโพลีโอดีดั่งเช่นในปัจจุบัน โดยคำนวณจากผลการดำเนินการอดีต ตลอดช่วงปี 2561-ครึ่งปีแรกของปี 2565 พบว่ากำไรสุทธิต่อปีในช่วง 4.5 ปีที่ผ่านมาบริษัทจะมี Core EBITDA ประมาณ 135 ล้านดอลลาร์สหรัฐต่อต้น ซึ่งแสดงให้เห็นถึงความแข็งแกร่งอย่างมากของความหลากหลายของกลุ่มธุรกิจในปัจจุบันของบริษัท บริษัทได้สร้างพอร์ตโพลีโอดีที่สร้างผลตอบแทนสูงกว่าต้นทุนของเงินทุนในช่วงเวลาวิกฤติที่สำคัญรวมถึงการระบาดของ COVID-19

ภาพประกอบที่ 2

Proforma financials	ค่าเฉลี่ยปี 2561 – ครั้งแรกของปี 2565P (ไตรมาสที่ 2 ปี 2565 Portfolio)
ปริมาณการผลิต (ล้านตัน)	14.7
รายได้ (พันล้านเหรียญสหรัฐ)	15.3
Core EBITDA (พันล้านเหรียญสหรัฐ)	2.0
Core EBITDA Margin (%)	13.0%
Core EBITDA (เหรียญสหรัฐต่อตัน)	135
Core ROCE (%)	10.9%

กลุ่มธุรกิจ IOD ได้แรงสนับสนุนจากกลุ่มผลิตภัณฑ์ Integrated Downstream ที่โดดเด่นและมีเสถียรภาพ (มีสัดส่วนร้อยละ 66 ของ IOD COMA ในไตรมาสที่ 2 ปี 2565) อีกทั้งยังได้แรงหนุนจากผลิตภัณฑ์ที่หลากหลายและมีมูลค่าเพิ่มสูงขึ้นจากการควบรวมกิจการ Oxiteno ซึ่งช่วยลดผลกระทบจากความผันผวนของกลุ่มผลิตภัณฑ์ Integrated Intermediates โดยกลุ่มผลิตภัณฑ์ Integrated Intermediates ช่วยส่งเสริมการบูรณาการ ไปยัง upstream ได้แก่ เอทิลีนและเอทิลีนออกไซด์ เพื่อรองรับกลุ่มผลิตภัณฑ์ Downstream ที่ทำกำไรได้สูงกว่าผลิตภัณฑ์ที่ได้คือกลุ่มธุรกิจ IOD ที่มีผลการดำเนินงานที่ยั่งยืนมากขึ้น

เนื่องจากเป็นสินค้าโภคภัณฑ์ กลุ่มผลิตภัณฑ์ PET ยังคงมีความผันผวนเมื่อเปรียบเทียบกับปีต่อไปโดยมีสาเหตุมาจากการหยุดชะงักของตลาด แต่ผลการดำเนินงานเฉลี่ยทุกวัฏจักรยังพบว่าสามารถให้ผลตอบแทนที่ดี เนื่องจากความได้เปรียบในด้านราคา ความยั่งยืน และคุณสมบัติที่ดีเมื่อเทียบกับวัสดุบรรจุภัณฑ์อื่นๆ กลุ่มผลิตภัณฑ์ PET ยังคงเติบโตอย่างต่อเนื่องทั่วโลกและยังคงเป็นกลุ่มผลิตภัณฑ์หลักของบริษัท นอกเหนือจากการเติบโตของ PET ที่ดีแล้ว กลุ่มธุรกิจ Combined PET ยังได้รับแรงสนับสนุนจากกลุ่มผลิตภัณฑ์ Recycle และกลุ่มผลิตภัณฑ์ Packaging อีกด้วย

บริษัทมีกลยุทธ์ในการดำเนินธุรกิจโดยเน้นการควบรวมกิจการ ดังจะเห็นได้จากแนวทางการเติบโตของเราสำหรับธุรกิจ PET ในทำนองเดียวกัน กลุ่มธุรกิจ IOD downstream ได้เปิดโอกาสอย่างมากมาใช้ในการขยายทางภูมิศาสตร์และการขยายความหลากหลายของผลิตภัณฑ์ การเติบโตของปริมาณการผลิตจะผลักดันรายได้และผลกำไรในอนาคต (ภาพประกอบที่ 3) ด้วยกำลังการผลิตที่จะเพิ่มขึ้น 1.41 ล้านตัน จากโครงการต่างๆในช่วงปี 2566-2568 ซึ่งรวมถึงการขยายธุรกิจ PET ในอินเดีย โรงงาน Corpus Christi PTA/PET ในสหรัฐอเมริกา และการลงทุนในกลุ่มธุรกิจ Recycling และ กลุ่มธุรกิจ Fibers นอกจากนี้ บริษัทยังสามารถเติบโตมากขึ้น จากการควบรวมกิจการของ Oxiteno อย่างเต็มรูปแบบ การเพิ่มประสิทธิภาพอย่างต่อเนื่องจาก Project Olympus และการลงทุนในโครงสร้างพื้นฐานดิจิทัล

ภาพประกอบที่ 3

Committed Projects (ล้านตัน)	ปี 2566	ปี 2567-68	รวม
CPET			
India PET	0.18	0.06	0.24
Nigeria PET	0.08	0.03	0.10
USA PET/PTA at Corpus Christi	-	0.80	0.80
Recycling	0.10	0.08	0.18
Fibers			
Hygiene USA	0.01	0.01	0.02
Lifestyle India	0.05	0.01	0.06
Other Fiber projects	0.01	0.01	0.01
รวม	0.43	0.99	1.41

ด้วยการขับเคลื่อนตามวิสัยทัศน์ของปี 2573 บริษัทลงทุนในด้านความยั่งยืนทั้งในส่วนของพนักงาน กระบวนการ และผลิตภัณฑ์ของเรา การนำระบบ ERP มาใช้ (SAP S4/HANA) เป็นหนึ่งในตัวขับเคลื่อนองค์กรสู่การเป็นองค์กรดิจิทัลที่มีความคล่องตัว ทำให้เกิดความ เป็นเลิศในการดำเนินงานและสนับสนุนในด้านการตัดสินใจที่ดีและรวดเร็วยิ่งขึ้น กลุ่มงานสนับสนุนทั้ง 6 หน่วยงานช่วยสนับสนุน ธุรกิจและเพิ่มความได้เปรียบในการดำเนินงานสูงสุด ในขณะที่กลุ่มธุรกิจทั้งสามทำงานร่วมกันอย่างดี ท้ายสุด ความตั้งใจด้าน ESG ของเรากำหนดแผนงานสำหรับการพัฒนาผลิตภัณฑ์ในด้านชีวมวลและการรีไซเคิล ด้วยการสร้างกลุ่ม Corporate Venture เพื่อมุ่งเน้นใน ด้านนี้โดยเฉพาะ

เนื่องจากผลิตภัณฑ์ส่วนใหญ่ของบริษัทรองรับตลาดปลายทางซึ่งเป็นสิ่งจำเป็นในชีวิตประจำวัน ความสามารถในการคาดการณ์กระแส เงินสด สภาพคล่องที่เพียงพอ และอัตราส่วนในการลงทุนที่ดี ส่งผลให้บริษัทมีศักยภาพในการลงทุนเชิงกลยุทธ์ในทุกๆ ภูมิภาคที่ผ่าน มาในอดีต เป้าหมายของบริษัท คือการเพิ่ม EBITDA เป็นสองเท่าทุก ๆ ห้าปี และยังคงเป็นความมุ่งหมายของเรา บริษัทมีเป้าหมายที่จะ รักษาอัตราส่วนหนี้สินสุทธิต่อทุนเท่ากับ 1 เท่าโดยอาจมีระดับสูงสุดที่ 1.5 เท่า

ปัจจุบัน บริษัทสร้างพอร์ตโฟลิโอที่มีความยืดหยุ่น สามารถรักษาและส่งมอบคุณค่าที่เหนือกว่าในช่วงเวลาที่มีความผันผวน ด้วย วิสัยทัศน์ที่มีเป้าหมายการขับเคลื่อนไปสู่ปี 2573 บริษัทมีความโดดเด่นในอุตสาหกรรมด้วยการเป็นผู้นำในฐานะบริษัทเคมีภัณฑ์ที่มี ความยั่งยืนเพื่อการเติบโตและสร้างผลตอบแทนในระยะยาว

ความยั่งยืนที่สำคัญ

ในขณะที่บริษัทยังคงดำเนินงานเพื่อความป็นผู้นำด้านความยั่งยืนในอุตสาหกรรม ไตรมาสนี้จะเห็นการพัฒนาที่โดดเด่น ดังนี้:

- บริษัทเป็นหนึ่งในสมาชิกของคณะก่อตั้งของกลุ่มพันธมิตร PET Recycling Partnership ซึ่งประกอบด้วยบริษัทชั้นนำใน อุตสาหกรรม ภารกิจของพันธมิตรคือการปรับปรุงการกู้คืนบรรจุภัณฑ์พลาสติกเพื่อไม่ให้กลายเป็นขยะและส่งเสริมการ หมุนเวียนบรรจุภัณฑ์ PET
- บริษัทประกาศความมุ่งมั่นในการกำหนดเป้าหมาย Science-Based Targets (SBT) โดยมุ่งเน้นเพื่อการลดภาวะโลกร้อน 1.5 องศาเซลเซียส สอดคล้องตามข้อตกลงปารีส (Paris Agreement) การสนับสนุนวิสัยทัศน์ในปี 2573 ของบริษัท ซึ่งมีจุดมุ่งหมาย

เพื่อขยายความเป็นผู้นำในด้านความยั่งยืนทั้งห่วงโซ่คุณค่าแบบบูรณาการทั่วโลก บริษัทกำลังดำเนินงานตามแนวทางที่จะเลิกใช้ถ่านหิน ลดและกักเก็บคาร์บอนจากการดำเนินงาน และเพิ่มการใช้พลังงานหมุนเวียน ภายในปี 2573 บริษัทตั้งใจที่จะลดอัตราการปล่อยก๊าซเรือนกระจกลง 30% และเพิ่มปริมาณการใช้พลังงานไฟฟ้าจากพลังงานทดแทนเป็น 25% เป้าหมายที่กำหนดไว้สอดคล้องและสนับสนุนให้ลูกค้าและซัพพลายเออร์ของเราบรรลุเป้าหมายในด้านความยั่งยืนเช่นเดียวกัน โดยเฉพาะอย่างยิ่งเพื่อบรรลุ Science Based Targets นอกเหนือจากความมุ่งมั่นนี้ บริษัทยังเป็นหนึ่งในที่ปรึกษาผู้เชี่ยวชาญด้านเคมีภัณฑ์เพื่อช่วยให้บริษัทกำหนดเป้าหมายในการลดการปล่อยคาร์บอนไดออกไซด์ (sectoral decarbonization approach - SDA)

- บริษัทประกาศโครงการ Titan ซึ่งเป็นโครงการที่ครอบคลุมฐานการผลิต 25 แห่งของบริษัท โดยทำงานร่วมกับ 6 หน่วยงานสนับสนุนเพื่อให้บรรลุวัตถุประสงค์เชิงกลยุทธ์ ซึ่งรวมถึงการใช้เครื่องมือเพื่อการเรียนรู้ในการแก้ไขปัญหาจากการปฏิบัติงาน เพิ่มความน่าเชื่อถือของผลิตภัณฑ์โดยการคาดการณ์ล่วงหน้าเพื่อปรับปรุงเครื่องมือที่สำคัญ และเพื่อลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจก โดยใช้เทคโนโลยีใหม่ที่มีการขับเคลื่อนจากฐานข้อมูล และเพื่อให้สอดคล้องกับ science-based targets ซึ่งท้ายที่สุดแล้วจะสนับสนุนกลุ่มลูกค้า พนักงาน และที่สำคัญที่สุดคือ โลกใบนี้

ความแข็งแกร่งขององค์กร

อัตราส่วนหนี้สินสุทธิต่อทุนเพิ่มขึ้นจาก 1.03 เท่าในไตรมาสที่ 1 ปี 2565 เป็น 1.25 เท่าในวันที่ 1 เมษายน 2565 เนื่องจากบริษัทได้เสร็จสิ้นการเข้าซื้อกิจการ Oxiteno ไตรมาสที่ 2 ปี 2565 อัตราส่วนหนี้สินสุทธิต่อทุนลดลงเป็น 1.12 เท่า ด้วย EBITDA และกระแสเงินสดจากการดำเนินงานที่เพิ่มขึ้น แม้จะมีเงินทุนหมุนเวียนเข้าไปเพิ่มขึ้น บริษัทมีสภาพคล่องที่แข็งแกร่งโดยมีเงินสดและเงินสดภายใต้การบริหาร บวกกับวงเงินที่ยังมิได้เบิกใช้จำนวน 2.73 พันล้านเหรียญสหรัฐ

การเปลี่ยนเป็นเงินสดคิดเป็นร้อยละ 120 ของ Core EBITDA ด้วยการจัดการเงินทุนหมุนเวียนที่ดีขึ้นอย่างมาก เนื่องจากวงจรเงินทุนหมุนเวียนสุทธิลดลง 2 วันสำหรับสินทรัพย์ที่มีอยู่เดิม

การแข็งค่าของเงินดอลลาร์สหรัฐไม่เพียงแต่ลดต้นทุนคงที่ของบริษัทในระบบเศรษฐกิจที่เผชิญกับค่าเงินที่อ่อนตัว แต่ยังทำให้ส่วนทุนในงบดุลดีขึ้นจากกำไรจากการแปลงค่าเงินลงทุนในบริษัทย่อยในต่างประเทศ (สุทธิจากการป้องกันความเสี่ยงจากกระแสเงินสดและอื่นๆ) จำนวน 141 ล้านดอลลาร์สหรัฐในไตรมาสที่ 2 ปี 2565

หนี้สินรวมร้อยละ 62 ของบริษัทมีอัตราดอกเบี้ยคงที่ ซึ่งช่วยลดผลกระทบจากอัตราดอกเบี้ยที่เพิ่มขึ้นในอนาคต เงินทุนที่เชื่อมโยงกับธุรกิจเพื่อความยั่งยืนเป็นโอกาสของเรา โดยปัจจุบันร้อยละ 20 ของภาระหนี้สินรวมเป็นหนี้สินที่เชื่อมโยงกับการดำเนินงานด้านความยั่งยืน ซึ่งเป็นการกระจายแหล่งเงินทุนจากสถาบันการเงินระหว่างประเทศหลายแห่งที่มีชื่อเสียง

ผลการดำเนินงานในไตรมาสที่ 2 ปี 2565 จำแนกตาม 3 กลุ่มธุรกิจของบริษัท:

ธุรกิจ Combined PET (CPET)

กลุ่มธุรกิจ CPET ยังคงมีผลการดำเนินงานที่แข็งแกร่งอย่างต่อเนื่องในไตรมาสที่ 2 โดยรายงาน Core EBITDA ที่ 431 ล้านดอลลาร์สหรัฐ เติบโตร้อยละ 35 เมื่อเทียบกับปีต่อปี และลดลงร้อยละ 1 เมื่อเทียบกับไตรมาสที่ผ่านมา และรายงาน Reported EBITDA ที่ 618 ล้านดอลลาร์สหรัฐ ปริมาณการขายเพิ่มขึ้นร้อยละ 2 เมื่อเทียบกับไตรมาสที่ผ่านมาและเพิ่มขึ้นร้อยละ 3 เมื่อเทียบกับปีต่อปี Reported EBITDA ในครึ่งแรกของปี 2565 ที่สูงกว่าระดับ 1 พันล้านเหรียญสหรัฐ โดยสูงถึง 1.17 พันล้านเหรียญสหรัฐ

		ไตรมาสที่ 2 ปี 2565	ไตรมาสที่ 1 ปี 2565	ไตรมาสที่ 2 ปี 2564	ไตรมาสที่ 2 ปี 2565 (เปรียบเทียบ) QoQ%	ไตรมาสที่ 2 ปี 2565 (เปรียบเทียบ) YoY%
Integrated pet	Sales Volume (MMt)	2.46	2.43	2.40	1%	3%
	Core EBITDA (\$m)	392	391	253	0%	55%
Packaging	Sales Volume (MMt)	0.07	0.06	0.06	26%	22%
	Core EBITDA (\$m)	27	24	21	14%	30%
Specialty chemicals	Sales Volume (MMt)	0.20	0.19	0.21	8%	(3)%
	Core EBITDA (\$m)	12	20	46	(42)%	(75)%
Combined PET	Sales Volume (MMt)	2.73	2.68	2.66	2%	3%
	Core EBITDA (\$m)	431	435	319	(1)%	35%

ปริมาณการผลิต PET ปรับตัวดีขึ้นเนื่องจากอุปสงค์ที่สูงขึ้นในฤดูร้อน ข้อกำหนดด้านอุปทาน และสินค้าคงเหลือที่อยู่ในระดับต่ำ หักลบกับการสูญเสียปริมาณการผลิตอันเนื่องมาจากการปิดปรับปรุงตามแผนของโรงงาน PTA ในประเทศไทยที่โรงงาน TPT และการประกาศหยุดชั่วคราวโดยผู้จัดหากรดอะซิติกและไฮโดรเจนในประเทศสหรัฐอเมริกา อัตรากำไรของ Integrated PET ในทวีปเอเชียเริ่มกลับสู่ภาวะปกติตั้งแต่ไตรมาสที่ 4 ปี 2564 แต่ยังคงอยู่ในระดับสูงเมื่อเทียบกับค่าเฉลี่ยในอดีต อันเนื่องมาจากความตึงตัวของตลาดและอัตราเงินเฟ้อในค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน การประสบความสำเร็จในการทำสัญญา PTA/PET ใหม่ในช่วงสิ้นปี 2564 ส่งผลดีต่อธุรกิจในตลาดตะวันตกของบริษัทในช่วงครึ่งปีแรก ราคาพลังงานที่สูงขึ้นได้รับการชดเชยด้วยเครื่องมือป้องกันความเสี่ยงที่มีประสิทธิภาพและราคาขายที่สูงขึ้น ธุรกิจ PX ได้รับผลกระทบจากราคา MX ที่สูงขึ้น เนื่องจากราคาของส่วนผสมในน้ำมันเบนซินที่ปรับสูงขึ้น โดยเฉพาะในเดือนมิถุนายน

EBITDA ของกลุ่มธุรกิจบรรจุภัณฑ์ เพิ่มขึ้นร้อยละ 14 เมื่อเทียบไตรมาสต่อไตรมาส และร้อยละ 30 เมื่อเทียบกับปีต่อปี รวมถึงการเข้าซื้อ Vietnam packaging ที่เพิ่งเสร็จสิ้นไปเมื่อเดือนเมษายนปี 2565

EBITDA ของกลุ่ม Specialty chemicals ลดลงร้อยละ 42 เมื่อเทียบไตรมาสต่อไตรมาสและร้อยละ 75 เมื่อเทียบกับปีต่อปี เนื่องจากอัตรากำไร PIA ที่แข็งแกร่งเป็นพิเศษในต้นปี 2564 และราคา MX ที่สูงขึ้นในปัจจุบัน

ธุรกิจ Integrated Oxides and Derivatives (IOD)

ธุรกิจ IOD รายงาน Core EBITDA 259 ล้านดอลลาร์สหรัฐ เพิ่มขึ้นร้อยละ 106 เมื่อเทียบไตรมาสต่อไตรมาส และเพิ่มขึ้นร้อยละ 162 เมื่อเทียบกับปีต่อปี และรายงาน Reported EBITDA 317 ล้านดอลลาร์สหรัฐ (รวมรายได้จากประกันภัย) อัตรากำลังการผลิตของธุรกิจอยู่ที่ร้อยละ 75 ในไตรมาสที่ 2 ปี 2565 (ร้อยละ 88 ในไตรมาสที่ 1 ปี 2565) ซึ่งมีสาเหตุมาจากการปิดซ่อมบำรุงตามแผนของ 2 โรงงานผลิต EO ของ IVOX และกำลังการผลิตที่เพิ่มมากขึ้นจาก Oxiteno ในไตรมาสนี้ Oxiteno ยังมีอัตราการผลิตในระดับต่ำ และสามารถเพิ่มกำลังการผลิตให้สูงขึ้นได้ในอนาคตเพื่อให้อยู่ในจุดที่เหมาะสม

IVOL cracker ได้รับขดเชยจากเบี่ยประกัน เป็นมูลค่า 55 ล้านดอลลาร์สหรัฐ (สุทธิจากมูลค่าการด้อยค่า) ซึ่งได้สะท้อนอยู่ใน Reported EBITDA แต่ไม่ได้รวมเป็นส่วนหนึ่งของ Core EBITDA

ตั้งแต่ไตรมาสที่ 1 ปี 2565 บริษัทได้มีการจัดกลุ่มธุรกิจ IOD เป็น 2 กลุ่มธุรกิจคือ Integrated Intermediates และ Integrated Downstream เนื่องจากบริษัทไม่ใช่ผู้ขายเอทิลีน แต่เป็นผู้ซื้อสุทธิ จึงแสดงธุรกิจแบบบูรณาการภายหลังการเริ่มดำเนินงานของ IVOL ซึ่งทำให้เรามีการบริโภคเอทิลีนจากการผลิตภายในร้อยละ 80

กลุ่มธุรกิจ Integrated Intermediates

กลุ่มธุรกิจประกอบไปด้วย Integrated EG และ MTBE ซึ่งรายงาน

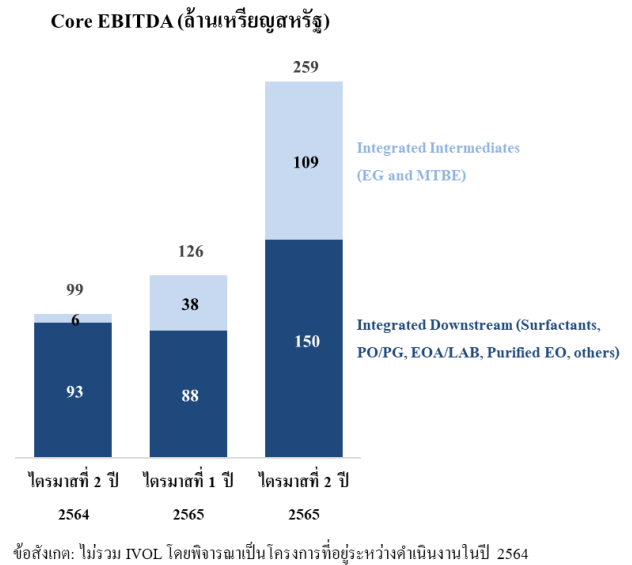
Core EBITDA 109 ล้านดอลลาร์สหรัฐ ในไตรมาสที่ 2 ปี 2565 เพิ่มขึ้นจาก 38 ล้านดอลลาร์สหรัฐในไตรมาสที่ 1 ปี 2565 โดยมีตัวขับเคลื่อนที่สำคัญจากอัตรากำไรของ MTBE ที่เกิดจากราคาน้ำมันเบนซินสูงขึ้น และต้นทุนที่ต่ำลง จากการลดลงของการกักตุนน้ำมันดิบ เทน กลุ่มธุรกิจยังมีรายได้จากการขายสิทธิ์ของเทคโนโลยีสำหรับ MTBE ในด้านของ Integrated EG อัตรากำไรมาตรฐานของ Integrated MEG ในทวีปเอเชียถูกกดดันจาก zero-Covid policy และ นโยบายการปิดเมืองของประเทศจีนทำให้อุปสงค์ของ downstream polyester ลดลง ในขณะที่ทวีปอเมริกาเหนือ อัตรากำไรมาตรฐานของ Integrated MEG ได้รับประโยชน์จากความได้เปรียบจาก shale gas แต่ไม่เพียงพอที่จะชดเชยกับราคาของ MEG ที่ลดลง และอัตรากำไร ethylene cracker ที่อยู่ในระดับต่ำ (570 เหรียญสหรัฐต่อตัน ในไตรมาสที่ 1 ปี 2565 และ 360 เหรียญสหรัฐต่อตัน ในไตรมาสที่ 2 ปี 2565) นอกจากนี้การปิดปรับปรุงตามแผนของทั้งสองโรงงาน EO ของ IVOX ยังส่งผลกระทบต่อในเชิงลบทำให้ปริมาณการผลิต EO มีจำนวนลดลง

กลุ่มธุรกิจ Integrated Downstream

การเข้าซื้อธุรกิจ Oxiteno ได้เสร็จสิ้นไปเมื่อวันที่ 1 เมษายน 2565 ซึ่งเป็นการเพิ่มผลการดำเนินงานของกลุ่มธุรกิจอย่างมีนัยสำคัญ โดย Oxiteno มี Core EBITDA 85 ล้านดอลลาร์สหรัฐ ในไตรมาสที่ 2 ปี 2565 เนื่องจากเป็นธุรกิจที่มีลักษณะแตกต่างและมีความสัมพันธ์อันดีกับกลุ่มลูกค้า ทำให้ Oxiteno มีความสามารถในการก้าวผ่านปัญหาของต้นทุนที่เพิ่มมากขึ้น การควบรวม Oxiteno ทำให้บริษัทสามารถเพิ่มมูลค่าของผลิตภัณฑ์ในกลุ่ม downstream surfactant พร้อมทั้งยังสร้างความแตกต่างในเรื่องของการใช้สารตั้งต้นที่เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม

หากไม่รวม Oxiteno แล้วกลุ่มธุรกิจ Integrated Downstream เองนั้นในไตรมาสนี้ได้รับผลกระทบจากอัตรากำไรระดับต่ำของ ethylene crack (570 เหรียญสหรัฐต่อตัน ในไตรมาสที่ 1 ปี 2565 และ 360 เหรียญสหรัฐต่อตัน ในไตรมาสที่ 2 ปี 2565) และปริมาณการผลิตที่ลดลงเนื่องจากการปิดปรับปรุงตามแผนของทั้งสองโรงงาน EO ทำให้ประสบปัญหาด้านอุปทานการผลิตสินค้า downstream อย่างไรก็ตามอุปทานบางส่วนได้รับขดเชยจากโรงงานใน Clear Lake

อุปสงค์ของ Downstream ในกลุ่มของสินค้าเพื่อที่อยู่อาศัยและสุขอนามัยส่วนบุคคล และสารเคมีเพื่อการเกษตรกรรมยังคงแข็งแกร่ง ทำให้อัตรากำไรของ surfactants และ LAB แข็งแกร่งมากขึ้น ในขณะที่กลุ่มสินค้าสำหรับการก่อสร้างมีแนวโน้มอ่อนตัวลง และการ



เพิ่มขึ้นในส่วนของ การขุดเจาะในทวีปอเมริกาเหนือเป็นปัจจัยสนับสนุนตลาดน้ำมันและก๊าซ ช่วยเพิ่มการขายของ surfactant และ EOA ในไตรมาสปัจจุบัน

ธุรกิจ Fibers

กลุ่มธุรกิจ Fibers รายงาน Core EBITDA จำนวน 55 ล้านดอลลาร์สหรัฐในไตรมาสที่ 2 ปี 2565 ลดลงร้อยละ 35 เมื่อเทียบไตรมาสต่อไตรมาส และลดลงร้อยละ 15 เมื่อเทียบกับปีต่อปี และรายงาน Reported EBITDA จำนวน 67 ล้านดอลลาร์สหรัฐ ปริมาณการขายโดยรวม ลดลงร้อยละ 11 เมื่อเทียบไตรมาสต่อไตรมาส

กลุ่มธุรกิจ Lifestyle fibers รายงาน Core EBITDA ที่ลดลง โดยมีสาเหตุจากตลาดในทวีปเอเชียที่มีความอ่อนตัวลง ทั้งจากนโยบาย lockdowns ของประเทศจีน ข้อจำกัดในเรื่องของการส่งออกจากต้นทุนค่าระวางสินค้าที่อยู่ในระดับสูง และอัตราค่าใ้ในทวีปยุโรปที่ต่ำลง ซึ่งไม่สามารถชดเชยด้วยการเพิ่มขึ้นของต้นทุนวัตถุดิบและค่าสาธารณูปโภค

กลุ่มธุรกิจ Hygiene fibers มีปริมาณการขายที่ลดลงเนื่องจากปัญหาทางด้านการผลิตที่โรงงาน Avgo1 ในประเทศรัสเซีย และอุปสงค์บางส่วนได้กลับเข้าสู่สภาวะปกติเนื่องจากสถานการณ์ COVID ที่ผ่อนคลายมากขึ้น ทั้งนี้รายได้ของกลุ่มธุรกิจยังคงได้รับผลกระทบจากการส่งผ่านราคาที่ต่ำซ้ำของราคา polypropylene ที่เพิ่มสูงขึ้น

กลุ่มธุรกิจ Mobility fibers มีปริมาณการขายที่ลดลงในทวีปยุโรป แต่ทั้งนี้ได้รับชดเชยจากสัดส่วนผลิตภัณฑ์ที่เหมาะสม โดยมีสัดส่วนของผลิตภัณฑ์ที่มีมูลค่าเพิ่มเยอะกว่า จึงทำให้ Core EBITDA ในไตรมาสปัจจุบันเพิ่มสูงขึ้นเมื่อเทียบไตรมาสต่อไตรมาส

		ไตรมาสที่ 2 ปี 2565	ไตรมาสที่ 1 ปี 2565	ไตรมาสที่ 2 ปี 2564	ไตรมาสที่ 2 ปี 2565 (เปรียบเทียบ) QoQ%	ไตรมาสที่ 2 ปี 2565 (เปรียบเทียบ) YoY%
Lifestyle	Sales Volume (MMt)	0.27	0.32	0.26	(15)%	5%
	Core EBITDA (\$m)	20	38	32	(48)%	(36)%
	Core EBITDA/t	74	125	122	(40)%	(39)%
Mobility	Sales Volume (MMt)	0.06	0.06	0.06	(5)%	(7)%
	Core EBITDA (\$m)	17	17	16	3%	8%
	Core EBITDA/t	292	263	245	11%	19%
Hygiene	Sales Volume (MMt)	0.08	0.09	0.09	(3)%	(7)%
	Core EBITDA (\$m)	18	30	18	(40)%	1%
	Core EBITDA/t	205	325	186	(37)%	10%

*Core EBITDA ต่อตันคำนวณโดยใช้ปริมาณการผลิต

คำนิยามของกลุ่มธุรกิจ

บริษัทจัดกลุ่มประเภทธุรกิจแบ่งออกเป็น 3 กลุ่มธุรกิจ จุดประสงค์ของส่วนนี้เพื่อแสดงผลประกอบการแยกตามประเภทธุรกิจทั้ง 3 กลุ่ม

	Integrated PET	ห่วงโซ่มูลค่า PET PX (Paraxylene), PTA (Purified terephthalic acid), PET (Polyethylene terephthalate) และธุรกิจรีไซเคิล
Combined PET	Specialty Chemicals	ได้แก่ Specialty PET – ผลิตภัณฑ์ทางเคมีที่เกี่ยวข้องเนื่อง(สำหรับทางการแพทย์ ขวดน้ำคุณภาพสูง ฟิล์มและซีท) PIA (Purified Isophthalic Acid, สำหรับการผลิต PET, โพลีเอสเตอร์เรซินชนิดไม่อิ่มตัว และผลิตภัณฑ์สำหรับเคลือบ) NDC (Naphthalene dicarboxylate, สำหรับหน้าจอและอุตสาหกรรมที่เกี่ยวข้อง/ ชิ้นส่วนยานยนต์)
	Packaging	ขวดและบรรจุภัณฑ์ประเภท PET (เช่น ขวดประเภทต่างๆ) สำหรับเครื่องดื่มและอาหารเพื่อการบริโภค
Integrated Oxides and Derivatives (IOD)		ประกอบไปด้วย Integrated EG, Integrated Purified EO, PO/MTBE และ Integrated Surfactants ซึ่งรวมถึง EOA, LAB และอื่นๆ
Fibers		เส้นใยโพลีเอสเตอร์, เส้นใยเรยอน, เส้นใยไนลอน, Polypropylene, วัสดุผสม และเส้นใยขนสัตว์ที่มีคุณภาพสูง, สำหรับการบริโภค 3 ประเภท: Mobility (ชิ้นส่วนยานยนต์ เช่น ลูกกลมนิรภัย, ขางในรถยนต์, เข็มขัดนิรภัย), Lifestyle (เครื่องนุ่งห่ม ชุดกีฬา) และ Hygiene (ผ้าอ้อมเด็กและผลิตภัณฑ์สำหรับสุขภาพสตรี)

สรุปผลการดำเนินงานที่สำคัญ

ตารางที่ 2 ผลประกอบการตามส่วนธุรกิจ

ล้านเหรียญสหรัฐ (ยกเว้นที่ระบุไว้เป็นอย่างอื่น)	ไตรมาสที่ 2	ไตรมาสที่ 1	ไตรมาสที่ 2	ไตรมาสที่ 2	ไตรมาสที่ 2
	ปี 2565	ปี 2565	ปี 2564	ปี 2565	ปี 2565
			(เปรียบเทียบ)		(เปรียบเทียบ)
				QoQ%	YoY%
ปริมาณการผลิต (ล้านตัน)⁴	3.83	3.80	3.61	1%	6%
Combined PET	2.67	2.75	2.68	(3)%	(0)%
Integrated Oxides and Derivatives	0.75	0.59	0.52	27%	45%
Fibers	0.42	0.46	0.42	(10)%	0%
อัตรากำลังการผลิต (%)	81%	88%	84%	(7)%	(3)%
Combined PET	85%	89%	86%	(4)%	(2)%
Integrated Oxides and Derivatives	75%	88%	78%	(15)%	(4)%
Fibers	74%	84%	76%	(11)%	(3)%
รายได้จากการขายรวม^{1,2}	5,451	4,444	3,559	23%	53%
Combined PET	3,311	2,936	2,267	13%	46%
Integrated Oxides and Derivatives	1,393	695	588	101%	137%
Fibers	985	1,046	861	(6)%	14%
Core EBITDA^{3,5}	758	650	477	17%	59%
Combined PET	431	435	319	(1)%	35%
Integrated Oxides and Derivatives ⁵	259	126	99	106%	162%
Fibers	55	85	65	(35)%	(15)%
Core EBITDA Margin (%)⁵	14%	15%	13%	(1)ppt	0ppt
Combined PET	13%	15%	14%	(2)ppt	(1)ppt
Integrated Oxides and Derivatives ⁵	19%	18%	17%	1ppt	2ppt
Fibers	6%	8%	8%	(3)ppt	(2)ppt
Core ROCE (%)⁵	20.2%	18.6%	14.1%	2ppt	6ppt
Combined PET	32.4%	32.8%	24.4%	(0)ppt	8ppt
Integrated Oxides and Derivatives ⁵	17.3%	8.4%	8.8%	9ppt	8ppt
Fibers	3.0%	7.9%	4.5%	(5)ppt	(1)ppt

¹ ข้อมูลทางการเงินรวมภายหลังการตัดรายการระหว่างกัน ในบริษัทในกลุ่ม (หรือระหว่างกลุ่มธุรกิจ)

² ข้อมูลจำแนกตามประเภทธุรกิจอาจจะไม่เท่ากับผลรวม IVL เนื่องจากตัดรายการระหว่างกันในกลุ่มธุรกิจ

³ ค่าจำกัดความของ กำไรหักก่อนหักดอกเบี้ย ภาษีเงินได้ ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย (Core EBITDA), โปรดดูที่หน้าจำกัดความ

⁴ ปริมาณการผลิตไม่รวม PX และ ethylene เนื่องจาก captive

⁵ สำหรับไตรมาสที่ 2 ปี 2564 บริษัทปรับปรุงกำไรก่อนหักดอกเบี้ยและภาษี และเงินลงทุนในสินทรัพย์ของ IVOL แสดงเป็นรายการพิเศษได้ EBITDA

แผนงานรายจ่ายฝ่ายทุน

บริษัทคาดว่าฐานะทางการเงิน และกระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงานของบริษัทจะยังคงความแข็งแกร่งและเพียงพอต่อการลงทุนตามแผนเพื่อเพิ่มโอกาสในการเติบโตในอนาคต

ตารางที่ 3 โครงการล่าสุดและแผนการเติบโตของธุรกิจรีไซเคิล

โครงการ	กลุ่มธุรกิจ	ปีที่คาดว่าจะเสร็จสิ้น	กำลังการผลิตติดตั้ง (พันตัน)	อัตรากำไรและ ผลตอบแทน	รายจ่ายฝ่ายทุน (ล้านเหรียญสหรัฐ)
Olympus Cost Transformation Program	Corporate and all business segments	ปี 2563-2566	n/a	EBITDA 610 ล้านเหรียญสหรัฐ	~600-650
Corpus Christi PET/PTA	Integrated PET	ก่อนปี 2568	PET: 367 พันตันต่อปี PTA: 433 พันตันต่อปี	IRR สองหลัก	~275
Recycling projects	PET recycling	อยู่ระหว่างดำเนินงาน	2568: ~750 พันตันต่อปี 2573: ~1.5 ล้านตันต่อปี	ROCE 13-15%	ปี 2568 : ~1.5 พันล้านเหรียญสหรัฐ

การคาดการณ์ถึงแนวโน้มธุรกิจ

การนำเสนอนี้มีข้อความที่มีลักษณะเป็นการคาดการณ์ของบริษัทที่เกี่ยวข้องเกี่ยวกับเหตุการณ์ในอนาคต ซึ่งมีความเสี่ยงและความไม่แน่นอนอย่างมีสาระสำคัญ ข้อความทั้งหมดที่นอกเหนือไปจากข้อเท็จจริงในอดีต สถานะการเงินและผลประกอบการในอนาคต กลยุทธ์ แผนการดำเนินงาน วัตถุประสงค์ เป้าหมาย การปรับตัวในอนาคตของ สถานการณ์ตลาดที่บริษัทดำเนินการอยู่หรือมองหาโอกาสที่จะเข้าไปมีส่วนร่วม รวมทั้งข้อความที่อยู่ก่อนหน้าหรือตามหลังหรือมีการใช้ถ้อยคำว่า “ตั้งเป้า” “เชื่อว่า” “คาดการณ์ว่า” “มุ่งหมาย” “ตั้งใจ” “จะ” “อาจจะ” “คาดหวัง” “มีแผนจะ” “ประมาณการ” “คาดหมายว่า” หรือถ้อยคำอื่นที่มีความหมายเช่นเดียวกันนี้ นับเป็นข้อความที่มีลักษณะเป็นการคาดการณ์ในอนาคต

ข้อความที่มีลักษณะเป็นการคาดการณ์ในอนาคตดังกล่าวมีความเสี่ยงทั้งที่รับรู้และยังไม่รับรู้ มีความไม่แน่นอน และปัจจัยสำคัญอื่นๆที่บริษัทไม่สามารถควบคุมได้ ซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อผลประกอบการหรือผลการดำเนินงานจริงที่จะเกิดขึ้นในอนาคตมีความแตกต่างอย่างมีนัยสำคัญจากการประมาณการจากข้อมูลที่ปรากฏอยู่ในข้อความที่มีลักษณะเป็นการคาดการณ์ในอนาคต นอกจากนี้ข้อความดังกล่าวตั้งอยู่บนสมมติฐานและการประมาณการที่เกี่ยวข้องกับกลยุทธ์ทางธุรกิจทั้งในปัจจุบันและอนาคตของบริษัท รวมทั้งสิ่งแวดล้อมในอนาคตที่บริษัทดำเนินการอยู่ และมีได้เป็นการรับรองผลประกอบการในอนาคตของบริษัทแต่อย่างใดประมาณการปี 2562 และ 2563 ประเมินโดย ใช้ผลการดำเนินงานในปี 2560-2561 เป็นฐาน และการคาดการณ์ของผู้บริหาร การคาดการณ์ปริมาณการผลิตมาจากการคาดการณ์ปริมาณการผลิตของสินทรัพย์ที่มีอยู่เดิม และสินทรัพย์ใหม่ ได้ประกาศแล้ว ทำสัญญาแล้ว หรือที่ได้วางแผนไว้

การคาดการณ์ถึงแนวโน้มธุรกิจที่กล่าวถึง เป็นข้อมูล ณ วันที่ตามรายงานนี้เท่านั้น ซึ่งบริษัทไม่มีความรับผิดชอบหรือผูกมัดใดๆ ที่จะแก้ไข ปรับเปลี่ยน หรือปรับปรุงข้อมูลให้ตรงตามสถานการณ์ที่อาจเกิดขึ้นในอนาคต ทั้งนี้ บริษัทไม่ได้นำเสนอ รับประกัน หรือประมาณการว่าผลประกอบการจากการคาดการณ์ตามแนวโน้มธุรกิจจะเกิดขึ้นจริง

คำจำกัดความ

รายงานทางการเงิน จากงบการเงินที่ตรวจสอบ/สอบทานแล้ว

กำไรหลักก่อนหักดอกเบี้ย ภาษีเงินได้ ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย (Core EBITDA) คือ กำไรก่อนหักดอกเบี้ย ภาษีเงินได้ ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย (EBITDA) ปรับปรุงด้วยรายการพิเศษค่าใช้จ่าย/(รายได้)สุทธิ และรายการขาดทุน/(กำไร)จากสินค้าคงเหลือ

กำไรสุทธิ (Core Net Profit) คือ กำไรสุทธิ (Net Profit) ปรับปรุงด้วยรายการพิเศษค่าใช้จ่าย/(รายได้)สุทธิ และรายการขาดทุน/(กำไร)จากสินค้าคงเหลือหลังหักภาษี

รายการกำไร/ขาดทุนจากสินค้าคงเหลือ เกิดจากราคาของวัตถุดิบและสินค้าคงเหลือที่เปลี่ยนแปลงจากสิ้นงวดที่แล้วจนถึงสิ้นงวดปัจจุบัน กำไรในสินค้าคงเหลือจะทำให้ต้นทุนขายลดลง และขาดทุนจากสินค้าคงเหลือจะทำให้ต้นทุนขายเพิ่มขึ้น

หนี้สินจากการดำเนินงานสุทธิ เท่ากับ หนี้สินสุทธิ (หนี้สินรวมหักด้วยเงินสดและเงินลงทุนชั่วคราว) หักด้วยจำนวนเงินที่ใช้ไปในโครงการ ซึ่งอยู่ภายใต้การก่อสร้าง และยังไม่เริ่มสร้างกำไรให้กับบริษัท

การเติบโตจากภายใน จำนวนจากการเปลี่ยนแปลงของปริมาณการผลิตของผลิตภัณฑ์ในเกณฑ์ที่เปรียบเทียบได้

ข้อสังเกต / ข้อจำกัดความรับผิดชอบ

บริษัทเสนอแนะให้นักลงทุนควรอ่านรายงานคำอธิบายและบทวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการควบคู่กับงบการเงินเพื่อให้ได้ข้อมูลที่เข้าใจได้มากขึ้น

ข้อมูลทางการเงินรวมภายหลังการตัดรายการระหว่างกัน ในบริษัทในกลุ่ม (หรือระหว่างกลุ่มธุรกิจ) ทำให้อาจไม่เท่ากับยอดรวมของแต่ละส่วนธุรกิจ

ธุรกิจห่วงโซ่มูลค่าของโพลีเอสเตอร์ โดยทั่วไปมีการซื้อขายในรูปแบบดอลลาร์สหรัฐ ดังนั้นบริษัทจึงนำเสนอข้อมูลโดยการแปลงค่าเป็นเงินดอลลาร์สหรัฐ บริษัทจัดทำรายงานทางการเงินในรูปแบบเงินบาท รายงานทางการเงินในรูปแบบเงินบาทที่มีการแปลงค่าเป็นเงินดอลลาร์สหรัฐที่อัตราแลกเปลี่ยนถัวเฉลี่ยและอัตราปิดขึ้นอยู่กับประเภทของรายการ

บริษัทได้แสดงบทวิเคราะห์ใน MD&A โดยใช้สกุลเงินเหรียญสหรัฐ เนื่องจากบริษัทเชื่อว่าสกุลเงินเหรียญสหรัฐสามารถอธิบายได้ชัดเจนกว่า อย่างไรก็ตามได้มีการแสดงตัวเลขในสกุลเงินไทยบาทในบางส่วน ทั้งนี้ผู้อ่านควรติดตามสกุลเงินไทยบาทเป็นหลัก

คำอธิบายและบทวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการได้มีการปรับปรุงรายการที่ไม่ได้เกิดขึ้นเป็นปกติ สำหรับ Lake Charles cracker, Louisiana Ethylene Cracker (IVOL) ซึ่งไม่มีการดำเนินงานในระหว่างปีปฏิทิน 2564 โดยปรับปรุงรายการทุกปีจนถึงปี 2564 ดังนั้นเพื่อให้การประเมินและวิเคราะห์สินทรัพย์การดำเนินงานของบริษัทมีความเป็นธรรม ทีมผู้บริหารจึงเห็นว่าเป็นการเหมาะสมที่จะปรับปรุงกำไรขาดทุนของ IVOL แสดงเป็นรายการพิเศษได้ EBITDA โดยได้ทำการปรับปรุงย้อนหลังสำหรับงวดที่ผ่านมา รายงานและบทวิเคราะห์นี้ได้ปรับปรุงรายการดังกล่าวแล้ว โดยตารางในภาคผนวกได้มีการแสดงการกระทบยอด/การปรับปรุงในงบกำไรขาดทุน

ภาคผนวก

รายชื่อตาราง

<i>ตารางที่ 1</i>	ตัวเลขทางการเงินหลักของบริษัท	1
<i>ตารางที่ 2</i>	ผลประกอบการตามส่วนธุรกิจ (กลุ่มธุรกิจใหม่)	12
<i>ตารางที่ 3</i>	โครงการล่าสุดและแผนการเติบโตของธุรกิจรีไซเคิล	13
<i>ตารางที่ 4</i>	งบกระแสเงินสด	16
<i>ตารางที่ 5</i>	โครงสร้างหนี้สิน	17
<i>ตารางที่ 6</i>	งบกำไรขาดทุนรวมของบริษัท (ล้านเหรียญสหรัฐ)	18
<i>ตารางที่ 7</i>	การคำนวณ Core EBITDA (ล้านเหรียญสหรัฐ)	19
<i>ตารางที่ 8</i>	การคำนวณกำไรสุทธิ (Core net profit) (ล้านเหรียญสหรัฐ)	19
<i>ตารางที่ 9</i>	งบกำไรขาดทุนรวมของบริษัท (ล้านบาท)	20
<i>ตารางที่ 10</i>	การคำนวณ Core EBITDA (ล้านบาท)	21
<i>ตารางที่ 11</i>	การคำนวณกำไรสุทธิ (Core net profit) (ล้านบาท)	21
<i>ตารางที่ 12</i>	งบแสดงฐานะการเงินรวมของบริษัท	22

รายการรูปภาพ

<i>รูปภาพที่ 1</i>	แสดงการชำระคืนเงินกู้ยืมระยะยาวและหุ้นกู้	17
--------------------	---	----

ตารางที่ 4 งบกระแสเงินสด

ล้านเหรียญสหรัฐ	ไตรมาสที่ 2	ไตรมาสที่ 1	ไตรมาสที่ 2	ข้อสังเกต
	ปี 2565	ปี 2565	ปี 2564	
กำไรหลังหักภาษีเงินได้ และส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	593	425	267	
บวก : ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	42	42	10	
บวก : ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย	186	167	164	
บวก : ต้นทุนทางการเงินสุทธิ	61	53	51	
บวก : ภาษีเงินได้/(รายได้)	128	98	61	
บวก : ขาดทุนจากการด้อยค่าของที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	8	0	1	
หัก : การกลับรายการขาดทุนจากการด้อยค่าตามมาตรฐานบัญชี (IFRS 9)	3	(0)	(1)	
บวก : กำไรจากการจำหน่ายที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	(3)	(1)	1	
หัก : ขาดทุนจากการตัดจำหน่ายที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	0	-	0	
บวก : รายจ่ายที่เกี่ยวข้องกับ โครงการผลประโยชน์, รายการที่ยังไม่รับรู้, ส่วนส่วนแบ่งจากกิจการร่วมทุน, สำรองจ่าย และอื่นๆ	14	(3)	(19)	
บวก : การเปลี่ยนแปลงในสินทรัพย์และหนี้สินจากการดำเนินงาน	(57)	(196)	(133)	
(กำไร)/ขาดทุน จากสินค้าคงเหลือ	(195)	(133)	(55)	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
การเปลี่ยนแปลงในเงินทุนหมุนเวียนสุทธิ	137	(63)	(78)	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
หัก : ภาษีจ่าย	(74)	(38)	(61)	
กระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงาน	901	548	342	
รายจ่ายฝ่ายทุนเพื่อการขยายกำลังการผลิตและการลงทุนใหม่ ¹	(1,017)	(92)	(167)	
เงินทุนหมุนเวียนสุทธิสำหรับเข้าซื้อ/ขายสินทรัพย์	(477)	1	(6)	
รายจ่ายฝ่ายทุนเพื่อการบำรุงรักษา	(137)	(60)	(108)	
กระแสเงินสดหลังการใช้จ่ายตามกลยุทธ์	(729)	398	60	
ต้นทุนทางการเงินสุทธิ ²	(77)	(41)	(69)	
เงินปันผลจ่ายและดอกเบี้ยจ่ายสำหรับหุ้นกู้ด้อยสิทธิที่มีลักษณะคล้ายหุ้น	(114)	(12)	(87)	
(เพิ่มขึ้น) ลดลงในหนี้สินสุทธิตามเกณฑ์เงินสด²	(921)	344	(95)	
การเปลี่ยนแปลงของอัตราแลกเปลี่ยนในหนี้สินสุทธิ				
(การป้องกันความเสี่ยงในสินทรัพย์)	113	(26)	117	
(เพิ่มขึ้น) ลดลงในหนี้สินสุทธิตามงบแสดงฐานะการเงินรวม	(807)	318	23	

*ยอดรวมของรายการต่างๆอาจจะไม่เท่ากับผลรวมทั้งหมดเนื่องจากการปัดเศษทศนิยม

¹รวมรายได้สุทธิจากการจำหน่ายที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์, เงินลงทุนในสินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น ๆ และหนี้สินสุทธิที่คาดว่าจะได้รับจากการเข้าซื้อกิจการ

²รวมผลกระทบจากอัตราแลกเปลี่ยนของเงินตราต่างประเทศสั้นงวดและของหนี้สินสุทธิที่เปลี่ยนแปลงไประหว่างงวด ซึ่งอาจแตกต่างกับการเพิ่มขึ้นหรือลดลงของหนี้สินสุทธิในงบแสดงฐานะทางการเงิน

³ต้นทุนทางการเงินในงบกระแสเงินสดอาจแตกต่างจากงบกำไรขาดทุนรายไตรมาสเนื่องจากการชำระหนี้บางรายการซึ่งจ่ายเป็นประจำทุกปีหรือทุกหกเดือนตามเงื่อนไขของการชำระหนี้

ตารางที่ 5 โครงสร้างหนี้สิน

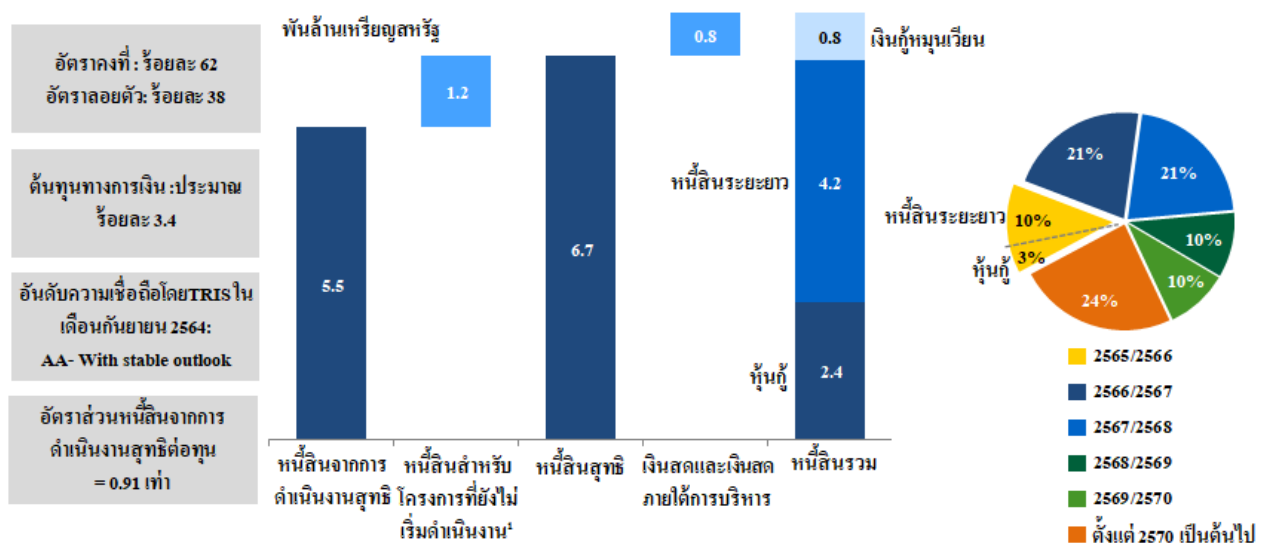
ล้านเหรียญสหรัฐ (ยกเว้นที่ระบุไว้เป็นอย่างอื่น)	30 มิถุนายน 2565	31 ธันวาคม 2564
หนี้สินรวม	7,464	6,709
เงินเบิกเกินบัญชีธนาคารและเงินกู้ยืมระยะสั้น	823	796
เงินกู้ยืมระยะยาวที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี (Current portion)	690	342
หุ้นกู้ที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี (Current portion)	211	233
เงินกู้ยืมระยะยาว (Non-current portion)	3,544	3,279
หุ้นกู้ (Non-current portion)	2,195	2,059
เงินสด และเงินสดภายใต้การบริหาร	758	493
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	750	485
เงินลงทุนระยะสั้นและเงินให้กู้ยืม	8	8
หนี้สินสุทธิ	6,706	6,216
หนี้สินสำหรับโครงการที่ยังไม่เริ่มดำเนินงาน ² (Project Debt)	1,243	1,940
หนี้สินจากการดำเนินงานสุทธิ¹	5,463	4,276
อัตราส่วนหนี้สินสุทธิต่อทุน (เท่า)	1.12	1.21
อัตราส่วนหนี้สินจากการดำเนินงานสุทธิต่อทุน (เท่า) ²	0.91	0.84
หนี้สินที่มีอัตราดอกเบี้ยคงที่ (%)	62%	68%
การจัดอันดับความน่าเชื่อถือ โดย TRIS	AA-	AA-
สภาพคล่อง (พันล้านเหรียญสหรัฐ)	2.73	2.0

¹หนี้สินในการดำเนินงานสุทธิ ซึ่งไม่รวมหนี้สินของโครงการลงทุนที่ยังไม่ก่อให้เกิดรายได้และกำไรแก่กิจการ

²สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2564 บริษัทปรับปรุงเงินลงทุนในสินทรัพย์ของ IVOL เป็นหนี้สินสำหรับโครงการที่ยังไม่เริ่มดำเนินงาน สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2565 IVOL เริ่มดำเนินงานตามปกติ

รูปภาพที่ 1 แสดงการชำระคืนเงินกู้ยืมระยะยาวและหุ้นกู้

ตารางแสดงการชำระคืนหนี้ ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2565



¹รวมหนี้สินจากโครงการต่างๆซึ่งอยู่ระหว่างดำเนินงานและยังไม่ก่อให้เกิดรายได้แก่กิจการ ณ ปัจจุบัน

ตารางที่ 6 งบกำไรขาดทุนรวมของบริษัท (ล้านเหรียญสหรัฐ)

หน่วย : ล้านเหรียญสหรัฐ	ไตรมาสที่ 2 ปี 2565	ไตรมาสที่ 1 ปี 2565	ไตรมาสที่ 2 ปี 2564
รายงานทางการเงิน			
รายได้จากการขาย	5,451	4,444	3,559
กำไรจากอัตราแลกเปลี่ยนสุทธิ	8	8	-
รายได้อื่น	117	25	57
รายได้รวม	5,576	4,477	3,615
ต้นทุนขายสินค้า	4,215	3,438	2,859
ต้นทุนการจัดจำหน่าย	303	259	214
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	218	160	152
ขาดทุนจากการด้อยค่าของที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	8	0	1
ค่าใช้จ่ายผลประโยชน์ของฝ่ายบริหาร	4	2	2
ขาดทุนจากอัตราแลกเปลี่ยนสุทธิ	-	-	1
ค่าใช้จ่ายรวม	4,749	3,859	3,228
กำไรจากการดำเนินงาน	827	618	387
ต้นทุนทางการเงินสุทธิ	(61)	(53)	(51)
การกลับรายการขาดทุนจากการด้อยค่า(สุทธิ)ตามมาตรฐานทางบัญชี (IFRS 9)	(3)	0	1
หัก : ส่วนแบ่ง(กำไร)/ขาดทุนจากกิจการร่วมทุน	(0)	1	1
กำไร/(ขาดทุน) ก่อนภาษีเงินได้/(รายได้)	763	566	338
ภาษีเงินได้/(รายได้)	128	98	61
กำไร/(ขาดทุน) สำหรับงวด	635	468	277
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	42	42	10
กำไรสุทธิหลังหักภาษีเงินได้ และส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	593	425	267
(Net profit after Tax and NCI)	593	425	267

¹ สำหรับไตรมาสที่ 2 ปี 2564 บริษัทปรับปรุงกำไรก่อนหักดอกเบี้ยและภาษี และเงินลงทุนในสินทรัพย์ของ IVOL แสดงเป็นรายการพิเศษได้ EBITDA

ตารางที่ 7 การคำนวณ Core EBITDA (ล้านเหรียญสหรัฐ)

หน่วย : ล้านเหรียญสหรัฐ	ไตรมาสที่ 2 ปี 2565	ไตรมาสที่ 1 ปี 2565	ไตรมาสที่ 2 ปี 2564	ข้อสังเกต
กำไรสุทธิหลังหักภาษีเงินได้ และส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม (Net profit after Tax and NCI)	593	425	267	
บวก : ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย	186	167	164	งบกำไรขาดทุนรวมในงบการเงิน
บวก : ต้นทุนทางการเงินสุทธิ	61	53	51	งบกระแสเงินสดรวมในงบการเงิน
หัก : ส่วนแบ่งกำไร/(ขาดทุน)จากกิจการร่วมทุน	0	(1)	(1)	งบกำไรขาดทุนรวม/งบกระแสเงินสดรวมในงบการเงิน
บวก : ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	42	42	10	งบกำไรขาดทุนรวมในงบการเงิน
บวก : ภาษีเงินได้/(รายได้)	128	98	61	งบกำไรขาดทุนรวมในงบการเงิน
กำไรก่อนหักดอกเบี้ย ภาษีเงินได้ ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย(EBITDA)	1,010	784	552	
บวก : ขาดทุนจากการด้อยค่าของที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	8	0	1	งบกำไรขาดทุนรวม/งบกระแสเงินสดรวมในงบการเงิน
หัก : กำไรจากการจำหน่ายที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	(3)	(1)	1	งบกระแสเงินสดรวมในงบการเงิน
บวก : ขาดทุนจากการตัดจำหน่ายที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	0	-	0	งบกระแสเงินสดรวมในงบการเงิน
หัก : รายได้จากเงินประกันที่เกี่ยวข้องกับที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	(64)	(0)	(1)	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
บวก : ค่าใช้จ่ายจากการเข้าซื้อกิจการ และค่าใช้จ่ายก่อนเริ่มดำเนินงาน	2	1	2	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
บวก : รายการพิเศษที่เกี่ยวข้องกับภัยธรรมชาติ (เหตุการณ์ Polar Vortex, พายุเฮอริเคน, ไฟป่า)	0	0	3	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
หัก : ผลการดำเนินงานของ Lakes Charles cracker (IVOL)	-	-	18	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
หัก : รายการพิเศษอื่น (รายได้) / ค่าใช้จ่าย (เป็นรายได้ในงวดก่อนของบราซิลในไตรมาสที่ 2 ปี 2564)	(2)	(2)	(43)	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
หัก : ค่าเสื่อมราคาที่เกี่ยวข้องกับรายการพิเศษ	0	(0)	(0)	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
หัก : (กำไร)/ขาดทุน จากสินค้าคงเหลือ	(195)	(133)	(55)	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
= กำไรหลักก่อนหักดอกเบี้ย ภาษีเงินได้ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย (Core EBITDA)	758	650	477	

ตารางที่ 8 การคำนวณกำไรสุทธิ (Core net profit) (ล้านเหรียญสหรัฐ)

หน่วย : ล้านเหรียญสหรัฐ	ไตรมาสที่ 2 ปี 2565	ไตรมาสที่ 1 ปี 2565	ไตรมาสที่ 2 ปี 2564	ข้อสังเกต
กำไรสุทธิหลังหักภาษีเงินได้ และส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม (Net profit after Tax and NCI)	593	425	267	
บวก : ขาดทุนจากการด้อยค่าของที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	8	0	1	งบกำไรขาดทุนรวม/งบกระแสเงินสดรวมในงบการเงิน
หัก : กำไรจากการจำหน่ายที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	(3)	(1)	1	งบกระแสเงินสดรวมในงบการเงิน
บวก : ขาดทุนจากการตัดจำหน่ายที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	0	-	0	งบกระแสเงินสดรวมในงบการเงิน
หัก : รายได้จากเงินประกันที่เกี่ยวข้องกับที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	(64)	(0)	(1)	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
บวก : ค่าใช้จ่ายจากการเข้าซื้อกิจการ และค่าใช้จ่ายก่อนเริ่มดำเนินงาน	2	1	2	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
บวก : รายการพิเศษที่เกี่ยวข้องกับภัยธรรมชาติ (เหตุการณ์ Polar Vortex, พายุเฮอริเคน, ไฟป่า)	0	0	3	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
หัก : ผลการดำเนินงานของ Lakes Charles cracker (IVOL)	-	-	26	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
หัก : รายการพิเศษอื่น (รายได้) / ค่าใช้จ่าย (เป็นรายได้ในงวดก่อนของบราซิลในไตรมาสที่ 2 ปี 2564)	(2)	(2)	(43)	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
หัก : (กำไร)/ขาดทุน จากสินค้าคงเหลือ	(195)	(133)	(55)	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
บวก : ภาษีเงินได้ที่เกี่ยวข้องกับกำไร/ขาดทุน จากสินค้าคงเหลือ	46	29	13	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
= กำไรหลักสุทธิหลังหักภาษีเงินได้ และส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม (Core Net Profit after Tax and NCI)	386	320	213	

ตารางที่ 9 งบกำไรขาดทุนรวมของบริษัท (ล้านบาท)

หน่วย : ล้านบาท	ไตรมาสที่ 2 ปี 2565	ไตรมาสที่ 1 ปี 2565	ไตรมาสที่ 2 ปี 2564
รายงานทางการเงิน			
รายได้จากการขาย	186,741	146,957	111,301
กำไรจากอัตราแลกเปลี่ยนสุทธิ	262	279	-
รายได้อื่น	3,976	812	1,767
รายได้รวม	190,979	148,048	113,068
ต้นทุนขายสินค้า	144,414	113,674	89,414
ต้นทุนการจัดจำหน่าย	10,403	8,568	6,686
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	7,472	5,306	4,759
ขาดทุนจากการด้อยค่าของที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	287	7	32
ค่าใช้จ่ายผลประโยชน์ของฝ่ายบริหาร	120	71	67
ขาดทุนจากอัตราแลกเปลี่ยนสุทธิ	-	-	19
ค่าใช้จ่ายรวม	162,696	127,626	100,976
กำไรจากการดำเนินงาน	28,283	20,422	12,091
ต้นทุนทางการเงินสุทธิ	(2,079)	(1,767)	(1,597)
การกลับรายการขาดทุนจากการด้อยค่า(สุทธิ)ตามมาตรฐานทางบัญชี (IFRS 9)	(87)	3	24
หัก : ส่วนแบ่ง(กำไร)/ขาดทุนจากกิจการร่วมทุน	0	46	39
กำไร(ขาดทุน) ก่อนภาษีเงินได้(รายได้)	26,118	18,703	10,558
ภาษีเงินได้(รายได้)	4,381	3,239	1,910
กำไร(ขาดทุน) สำหรับงวด	21,737	15,464	8,647
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	1,459	1,394	308
กำไรสุทธิหลังหักภาษีเงินได้ และส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม (Net profit after Tax and NCI)	20,278	14,070	8,340
ดอกเบี้ยจ่ายสำหรับสำหรับหุ้นผู้ด้อยสิทธิที่มีลักษณะคล้ายทุน (PERP)	(187)	(185)	(187)
กำไรสุทธิหลังหักส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุมและ			
ดอกเบี้ยจ่ายสำหรับหุ้นกู้ (Net profit/(loss) after NCI & PERP interest)	20,091	13,885	8,153
จำนวนหุ้น (ล้านหุ้น)	5,615	5,615	5,615
กำไรต่อหุ้น (บาท)	3.58	2.47	1.45
กำไรหลักต่อหุ้น (บาท)¹	2.32	1.85	1.15

¹ในไตรมาสที่ 2 ปี 2564 บริษัทปรับปรุงกำไรขาดทุนของ IVOL แสดงเป็นรายการพิเศษได้ EBITDA

ตารางที่ 10 การคำนวณ Core EBITDA (ล้านบาท)

หน่วย : ล้านบาท	ไตรมาสที่ 2 ปี 2565	ไตรมาสที่ 1 ปี 2565	ไตรมาสที่ 2 ปี 2564	ข้อสังเกต
กำไรสุทธิหลังหักภาษีเงินได้ และส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม (Net profit after Tax and NCI)	20,278	14,070	8,340	งบกำไรขาดทุนรวมในงบการเงิน
บวก : ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย	6,388	5,516	5,129	งบกระแสเงินสดรวมในงบการเงิน
บวก : ต้นทุนทางการเงินสุทธิ	2,079	1,767	1,597	งบกำไรขาดทุนรวม/งบกระแสเงินสดรวมในงบการเงิน
หัก : ส่วนแบ่งกำไร/(ขาดทุน)จากกิจการร่วมทุน	(0)	(46)	(39)	งบกำไรขาดทุนรวมในงบการเงิน
บวก : ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	1,459	1,394	308	งบกำไรขาดทุนรวมในงบการเงิน
บวก : ภาษีเงินได้/(รายได้)	4,381	3,239	1,910	งบกำไรขาดทุนรวมในงบการเงิน
กำไรก่อนหักดอกเบี้ย ภาษีเงินได้ ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย(EBITDA)	34,585	25,941	17,244	
บวก : ขาดทุนจากการด้อยค่าของที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	287	7	32	งบกำไรขาดทุนรวม/งบกระแสเงินสดรวมในงบการเงิน
หัก : กำไรจากการจำหน่ายที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	(97)	(22)	15	งบกระแสเงินสดรวมในงบการเงิน
บวก : ขาดทุนจากการตัดจำหน่ายที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	0	-	4	งบกระแสเงินสดรวมในงบการเงิน
หัก : รายได้จากเงินประกันที่เกี่ยวข้องกับที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	(2,151)	(7)	(34)	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
บวก : ค่าใช้จ่ายจากการเข้าซื้อกิจการ และค่าใช้จ่ายก่อนเริ่มดำเนินงาน	81	35	62	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
บวก : รายการพิเศษที่เกี่ยวข้องกับภัยธรรมชาติ (เหตุการณ์ Polar Vortex, พายุเฮอริเคน, ไฟป่า)	1	4	112	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
หัก : ผลการดำเนินงานของ Lakes Charles cracker (IVOL)	-	-	542	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
หัก : รายการพิเศษอื่น (รายได้) / ค่าใช้จ่าย				
(เป็นรายได้ในงวดก่อนของบราซิลในไตรมาสที่ 2 ปี 2564)	(65)	(76)	(1,323)	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
หัก : ค่าเสื่อมราคาที่เกี่ยวข้องกับรายการพิเศษ	0	(0)	(0)	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
หัก : (กำไร)/ขาดทุน จากสินค้าคงเหลือ	(6,657)	(4,382)	(1,771)	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
= กำไรหลักก่อนหักดอกเบี้ย ภาษีเงินได้ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย (Core EBITDA)	25,984	21,499	14,885	

ตารางที่ 11 การคำนวณกำไรสุทธิ (Core net profit) (ล้านบาท)

หน่วย : ล้านบาท	ไตรมาสที่ 2 ปี 2565	ไตรมาสที่ 1 ปี 2565	ไตรมาสที่ 2 ปี 2564	ข้อสังเกต
กำไรสุทธิหลังหักภาษีเงินได้ และส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม (Net profit after Tax and NCI)	20,278	14,070	8,340	งบกำไรขาดทุนรวมในงบการเงิน
บวก : ขาดทุนจากการด้อยค่าของที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	287	7	32	งบกำไรขาดทุนรวม/งบกระแสเงินสดรวมในงบการเงิน
หัก : กำไรจากการจำหน่ายที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	(97)	(22)	15	งบกระแสเงินสดรวมในงบการเงิน
บวก : ขาดทุนจากการตัดจำหน่ายที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	0	-	4	งบกระแสเงินสดรวมในงบการเงิน
หัก : รายได้จากเงินประกันที่เกี่ยวข้องกับที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	(2,151)	(7)	(34)	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
บวก : ค่าใช้จ่ายจากการเข้าซื้อกิจการ และค่าใช้จ่ายก่อนเริ่มดำเนินงาน	81	35	62	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
บวก : รายการพิเศษที่เกี่ยวข้องกับภัยธรรมชาติ (เหตุการณ์ Polar Vortex, พายุเฮอริเคน, ไฟป่า)	1	4	112	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
หัก : ผลการดำเนินงานของ Lakes Charles cracker (IVOL)	-	-	795	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
หัก : รายการพิเศษอื่น (รายได้) / ค่าใช้จ่าย				
(เป็นรายได้ในงวดก่อนของบราซิลในไตรมาสที่ 2 ปี 2564)	(65)	(76)	(1,323)	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
หัก : (กำไร)/ขาดทุน จากสินค้าคงเหลือ	(6,657)	(4,382)	(1,771)	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
บวก : ภาษีเงินได้ที่เกี่ยวข้องกับกำไร/ขาดทุน จากสินค้าคงเหลือ	1,554	949	408	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
= กำไรสุทธิหลังหักภาษีเงินได้ และส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม (Core Net Profit after Tax and NCI)	13,232	10,578	6,641	

ตารางที่ 12 งบแสดงฐานะการเงินรวมของบริษัท

หน่วย : ล้านบาท	30 มิถุนายน 2565	31 ธันวาคม 2564
สินทรัพย์		
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	26,731	16,456
ลูกหนี้การค้า	84,348	53,172
สินค้าคงเหลือ	128,469	88,979
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น	24,559	18,252
รวมสินทรัพย์หมุนเวียน	264,107	176,859
เงินลงทุน	3,712	3,489
ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	333,479	291,677
สิทธิการใช้สินทรัพย์ (ROU)	11,708	11,450
สินทรัพย์ไม่มีตัวตน	53,920	51,280
สินทรัพย์ภายใต้การควบคุม	5,049	2,657
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	11,096	4,416
รวมสินทรัพย์	683,071	541,828
หนี้สิน		
เงินเบิกเกินบัญชีธนาคารและเงินกู้ยืมระยะสั้น	29,055	26,619
เจ้าหนี้การค้า	131,361	90,265
เงินกู้ยืมระยะยาวที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	22,350	9,588
หุ้นกู้ที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	7,447	7,784
หนี้สินตามสัญญาเช่าการเงินที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	2,002	1,831
หนี้สินหมุนเวียนอื่น	34,987	25,034
รวมหนี้สินหมุนเวียน	227,203	161,121
เงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน	116,985	101,076
หุ้นกู้	77,489	68,817
หนี้สินตามสัญญาเช่าการเงิน	8,114	8,512
หนี้สินภายใต้การควบคุม	23,464	19,903
หนี้สินไม่หมุนเวียนอื่น	18,073	11,397
รวมหนี้สิน	471,327	370,825
ส่วนของผู้ถือหุ้น		
ทุนที่ออกและชำระแล้ว	5,615	5,615
ส่วนเกินมูลค่าหุ้น	60,331	60,331
กำไรสะสมที่ยังไม่ได้จัดสรรและสำรองอื่นๆ	114,894	77,918
รวมส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัทใหญ่	180,839	143,864
หุ้นกู้ค้ำประกันที่มีลักษณะคล้ายหุ้น	14,905	14,905
รวมส่วนของบริษัทใหญ่	195,744	158,769
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	16,000	12,235
รวมส่วนของผู้ถือหุ้น	211,744	171,003
รวมหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น	683,071	541,828

IVL Investor Relations Contacts

ir@indorama.net

+662 661 6661 Ext: 134