



ที่ บข.485/65/อช

วันที่ 10 สิงหาคม 2565

## คำอธิบายและบทวิเคราะห์ของฝ่ายบริหาร ไตรมาส 2 ปี 2565

### 1. ภาพรวมของกลุ่มบริษัทอินเทอร์ลิงค์

บริษัท อินเทอร์ลิงค์ คอมมิวนิเคชั่น จำกัด (มหาชน) : ILINK เปิดดำเนินงานมาแล้วกว่า 35 ปี โดยเริ่มต้นจากการเป็นผู้นำเทคโนโลยีสาย LAN (สายสัญญาณเชื่อมโยงคอมพิวเตอร์แบบ Ethernet) เข้ามาเผยแพร่ในประเทศไทยเป็นรายแรกเมื่อ 30 ปีที่แล้ว ด้วยวิสัยทัศน์และความตั้งใจของผู้ก่อตั้งบริษัทฯ ที่ต้องการจะนำเทคโนโลยีมาพัฒนาประเทศไทย จึงได้ทุ่มเทและบุกเบิกธุรกิจนำเข้าและจัดจำหน่ายสายสัญญาณคอมพิวเตอร์ โดยเน้นขายส่งให้กับดีลเลอร์ (Dealer) ผู้รับเหมาวางระบบคอมพิวเตอร์ (SI) ผู้รับเหมาระบบไฟฟ้าและสื่อสาร และร้านค้าอุปกรณ์ไฟฟ้าและสื่อสารโดยทั่วไป โดยได้ขยายสำนักงานสาขาไปยังภาคเหนือ (จังหวัดเชียงใหม่) ภาคใต้ (จังหวัดสงขลา) ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ (จังหวัดขอนแก่น) และภาคตะวันออก (จังหวัดระยอง) อีกทั้งยังได้จัดตั้งศูนย์กระจายสินค้าและศูนย์พัฒนาสินค้า (R&D Center) ของตัวเองเพื่อให้บริการที่ดีกว่า ครอบคลุมทั่วทั้งประเทศไทย

ปัจจุบัน ILINK มีลูกค้ากว่า 20,000 รายที่เป็นดีลเลอร์ (Dealer) ผู้ซึ่งนำสินค้าของบริษัทฯ ไปจำหน่ายต่อหรือรับเหมาติดตั้งให้แก่ลูกค้าทั้งภาครัฐและภาคเอกชน และยังได้ขยายธุรกิจจัดจำหน่ายนี้ไปสู่ประเทศเพื่อนบ้าน ได้แก่ สาธารณรัฐประชาธิปไตยประชาชนลาว สาธารณรัฐแห่งสหภาพเมียนมา และราชอาณาจักรกัมพูชา โดยวางแผนที่จะขยายตลาดต่อเนื่องไปยังประเทศอื่นๆ ในแถบอาเซียนต่อไป

และเพื่อขยายฐานธุรกิจให้เติบโต ต่อเนื่อง และยั่งยืน ผู้บริหารรุ่นใหม่ยังได้นำจุดแข็งของการที่บริษัทฯ เป็นผู้นำเข้าและจัดจำหน่ายสายสัญญาณที่ใหญ่ที่สุดในประเทศไทยไปต่อยอด โดยได้ก่อตั้ง บริษัท อินเทอร์ลิงค์ เทเลคอม จำกัด (มหาชน) : ITEL (บริษัทย่อย) ด้วยการนำสายสัญญาณที่จำหน่ายไปก่อสร้างเป็นโครงข่ายใยแก้วนำแสง ผสมผสานระหว่างโครงข่ายตามเส้นทางของการรถไฟแห่งประเทศไทย และโครงข่ายตามเส้นทางถนนผ่านเสาไฟฟ้าทั่วประเทศไทย เพื่อให้บริการธุรกิจด้านโทรคมนาคม และได้ขอรับใบอนุญาตประกอบธุรกิจโทรคมนาคมกับ กสทช. โดยเปิดให้บริการเชื่อมโยงข้อมูลผ่านโครงข่าย (Data Service) อีกทั้งยังได้สร้างศูนย์เก็บข้อมูล (Data Center) เพื่อให้บริการลูกค้าธุรกิจขนาดใหญ่ และลูกค้าที่มีสาขา โดยเน้นการให้บริการที่ดีกว่า และการรับประกัน SLA 99.99% (Service Level Agreement)

จากความไว้วางใจของลูกค้าภาครัฐ ประกอบกับบริษัทฯ มีทีมวิศวกรที่แข็งแกร่ง จึงได้ขยายธุรกิจวิศวกรรม โดยเริ่มจากการเป็นผู้รับเหมา Turnkey งานก่อสร้างโครงข่ายสายใยแก้วนำแสง ต่อเนื่องไปสู่งานวิศวกรรมโครงการก่อสร้างสายไฟฟ้าแรงสูงใต้ทะเล (Submarine Cable) และงานก่อสร้างสายส่งไฟฟ้าแรงสูงทั้งใต้ดิน (Underground Cable) และบนดิน (Transmission Line) รวมถึงการก่อสร้างสถานีไฟฟ้าย่อย (Substation) และอื่นๆ ทั้งนี้ บริษัทฯ มุ่งเน้นการรับงานโครงการขนาดใหญ่ของภาครัฐเป็นหลัก และจะดำเนินงานในนามของบริษัท อินเทอร์ลิงค์ เพาเวอร์ แอนด์ เอ็นจิเนียริ่ง : IPOWER (บริษัทย่อย)

ดังนั้นผลการดำเนินงานรวมของ ILINK จึงประกอบไปด้วย 3 ธุรกิจหลัก ได้แก่ 1. ธุรกิจจัดจำหน่าย ซึ่งเป็นธุรกิจบุกเบิก สามารถสร้างรายได้อย่างต่อเนื่อง และมีกำไรสม่ำเสมอ 2. ธุรกิจโทรคมนาคม ซึ่งมีการเติบโตที่โดดเด่น และปัจจุบันได้จดทะเบียนอยู่ในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ภายใต้ชื่อว่า ITEL และ 3. ธุรกิจวิศวกรรม ซึ่งมุ่งเน้นการรับงานโครงการที่อยู่ในความเชี่ยวชาญจากภาครัฐเป็นหลัก



## 2. ภาพรวมผลการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทอินเทอร์ลิงค์

บริษัท อินเทอร์ลิงค์ คอมมูนิเคชั่น จำกัด (มหาชน) : ILINK มีรายได้รวมในไตรมาส 2/2565 จำนวน 1,628.32 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 37.11% เมื่อเทียบกับ 1,187.59 ล้านบาทในไตรมาส 2/2564 โดยการเติบโตของรายได้รวมในงวดนี้ มีปัจจัยหลักจากธุรกิจจัดจำหน่ายที่มียอดขายสินค้าเติบโตขึ้น 13.08% และธุรกิจโทรคมนาคมที่มีรายได้จากการให้บริการสูงขึ้น 92.72% ในขณะที่ธุรกิจวิศวกรรมมีการรับรู้รายได้ลดลง 10.03% ซึ่งเป็นไปตามลักษณะของธุรกิจที่รับรู้รายได้ตามความสำเร็จของงานที่แตกต่างกันในแต่ละงวด ดังแสดงในตารางด้านล่าง

ประเภทรายได้	ไตรมาส 2/2565		ไตรมาส 2/2564		เพิ่มขึ้น (ลดลง)	
	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%
รายได้จากธุรกิจจัดจำหน่าย	547.56	33.63	484.20	40.77	63.35	13.08
รายได้จากธุรกิจโทรคมนาคม	842.21	51.72	437.02	36.80	405.19	92.72
รายได้จากธุรกิจวิศวกรรม	224.93	13.81	250.00	21.05	(25.07)	(10.03)
รายได้อื่น	13.62	0.84	16.37	1.38	(2.75)	(16.78)
<b>รวมรายได้</b>	<b>1,628.32</b>	<b>100.00</b>	<b>1,187.59</b>	<b>100.00</b>	<b>440.73</b>	<b>37.11</b>

ทั้งนี้ บริษัทฯ มีผลกำไรสำหรับงวดไตรมาส 2/2565 จำนวน 132.02 ล้านบาท เติบโตขึ้น 31.34% เมื่อเทียบกับ 100.52 ล้านบาทในไตรมาส 2/2564 ในขณะที่บริษัทฯ มีผลกำไรสุทธิ (ส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่) จำนวน 91.50 ล้านบาท เติบโตขึ้น 12.21% เมื่อเทียบกับ 81.54 ล้านบาทในไตรมาส 2/2564 ดังแสดงในตารางด้านล่าง

ประเภทกำไรสุทธิ	ไตรมาส 2/2565		ไตรมาส 2/2564		เพิ่มขึ้น (ลดลง)	
	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%
กำไรสำหรับงวด	132.02	8.11	100.52	8.46	31.50	31.34
การแบ่งปันกำไรสำหรับงวด						
ส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่	91.50	5.62	81.54	6.87	9.96	12.21
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	40.51	2.49	18.97	1.60	21.54	113.49

## 3. ผลการดำเนินงานของแต่ละธุรกิจ

### ธุรกิจจัดจำหน่าย

รายได้จากธุรกิจจัดจำหน่าย เป็นรายได้จากการนำเข้าและจัดจำหน่ายสายสัญญาณและสายสื่อสาร (Cabling) อุปกรณ์เครือข่ายสัญญาณ (Networking) และตู้จัดเก็บอุปกรณ์สื่อสาร (Rack) บริษัทฯ มีรายได้จากการขายในไตรมาส 2/2565 จำนวน 547.56 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 13.08% เมื่อเทียบกับ 484.20 ล้านบาทในไตรมาส 2/2564 โดยงวดนี้มีสัดส่วนรายได้คิดเป็น 33.63% ของรายได้รวม



สำหรับไตรมาส 2/2565 นี้ ธุรกิจจัดจำหน่ายมีอัตราการเติบโตของยอดขายที่โดดเด่นต่อเนื่องและเป็นไปตามเป้าหมายที่ตั้งไว้ ปัจจัยสนับสนุนยังคงมาจากการเปลี่ยนแปลงของเทคโนโลยีโครงข่ายพื้นฐาน โดยเฉพาะอุปกรณ์ใช้สายซึ่ง ILINK เป็นผู้นำตลาดในประเทศไทยมานานกว่า 30 ปี ทำให้ลูกค้าในทุกภาคส่วนเกิดความต้องการปรับปรุงพัฒนาระบบผ่านการซื้ออุปกรณ์ใหม่ๆ เพื่อทดแทนสินค้าเดิมที่ล้าสมัย นอกจากนี้ บริษัทฯ พบว่าความนิยมในการติดตั้งแผงพลังงานแสงอาทิตย์บนหลังคา (Solar Cell) เพิ่มขึ้นต่อเนื่องเช่นกัน ทำให้ในงวดนี้ยอดขายสินค้ากลุ่มสายโซลาร์ (Solar Cable) เติบโตขึ้นอีก 63.41% จากงวดเดียวกันของปีก่อนหน้า ในขณะที่สินค้ากลุ่มอุปกรณ์เครือข่ายส่งสัญญาณ (Networking) และกลุ่มสาย UTP (LAN Cable) เติบโตขึ้น 22.12% และ 13.65% จากงวดเดียวกันของปีก่อนหน้า ตามลำดับ

ทั้งนี้ บริษัทฯ มีต้นทุนจากการขายในไตรมาส 2/2565 จำนวน 410.35 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 18.80% เมื่อเทียบกับ 345.42 ล้านบาทในไตรมาส 2/2564 และมีอัตรากำไรขั้นต้นในงวดนี้เท่ากับ 25.06% ปรับตัวดีขึ้นจาก 22.98% ในไตรมาส 1/2565 ที่ผ่านมา ซึ่งเป็นไปตามคาดการณ์ที่ช่วงไตรมาส 1 และไตรมาส 3 จะมีการจัดงานมหกรรมสินค้า "INTERLINK EXPO" ขึ้นเป็นประจำทุกปี จึงทำให้อัตรากำไรขั้นต้นของธุรกิจนี้ปรับตัวลดลง และมีทิศทางปรับตัวสูงขึ้นเป็นปกติในไตรมาส 2 และไตรมาส 4

### ธุรกิจโทรคมนาคม

รายได้จากธุรกิจโทรคมนาคม เป็นรายได้จากบริษัทย่อย ITEL ซึ่งให้บริการเช่าโครงข่ายใยแก้วนำแสงผ่านรูปแบบต่างๆ ได้แก่ บริการ Interlink MPLS IP-VPN บริการ Interlink Dark Fiber และบริการ Interlink IPLC รวมถึงรายได้จากการให้บริการเช่าพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์ ซึ่งทั้งสองบริการนี้เป็นส่วนของรายได้ต่อเนื่อง (Recurring Revenue) และสุดท้ายคือรายได้จากการให้บริการติดตั้งโครงข่าย บริษัทฯ มีรายได้จากธุรกิจโทรคมนาคมในไตรมาส 2/2565 จำนวน 842.21 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 92.72% เมื่อเทียบกับ 437.02 ล้านบาทในไตรมาส 2/2564 โดยงวดนี้มีสัดส่วนรายได้คิดเป็น 51.72% ของรายได้รวม

สัดส่วนหลักของรายได้ที่รับรู้ในไตรมาส 2/2565 คือ รายได้จากบริการติดตั้งโครงข่ายจำนวน 484.32 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 403.31% เมื่อเทียบกับ 96.23 ล้านบาทในไตรมาส 2/2564 โดยงานโครงการติดตั้งสำคัญที่บริษัทฯ รับรู้รายได้ในงวดนี้ คือ โครงการซื้อขายระบบกล้องโทรทัศน์วงจรปิดอัจฉริยะ (Smart CCTV) ของหน่วยงานภาครัฐรายหนึ่ง จำนวน 211.03 ล้านบาท งานโครงการสำหรับหน่วยงานภาครัฐรายหนึ่ง จำนวน 55.71 ล้านบาท เป็นต้น สำหรับสัดส่วนรายได้ที่ลดลงมา คือ รายได้จากงานบริการโครงข่ายจำนวน 337.69 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 5.32% เมื่อเทียบกับ 320.61 ล้านบาทในไตรมาส 2/2564 เนื่องจากบริษัทฯ มีลูกค้าขนาดใหญ่รายใหม่เข้ามาใช้บริการ รวมถึงการขยายสาขาของลูกค้าเดิมที่เพิ่มขึ้นระหว่างงวด

ทั้งนี้ บริษัทฯ มีต้นทุนจากการให้บริการของธุรกิจโทรคมนาคมในไตรมาส 2/2565 จำนวน 681.43 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 107.26% เมื่อเทียบกับ 328.78 ล้านบาทในไตรมาส 2/2564 สัดส่วนหลักของต้นทุนที่รับรู้ในไตรมาส 2/2565 คือ ต้นทุนการให้บริการติดตั้งโครงข่าย และต้นทุนงานบริการโครงข่าย ซึ่งคิดเป็น 60.63% และ 37.29% ของต้นทุนจากการให้บริการรวมของธุรกิจโทรคมนาคม ตามลำดับ



### ธุรกิจวิศวกรรม

รายได้จากธุรกิจวิศวกรรม เป็นรายได้จากบริษัทย่อย IPOVER ซึ่งรับเหมาดำเนินงานโครงการวิศวกรรมไฟฟ้า และโครงการพิเศษอื่นๆ ที่เกิดขึ้นตามสัญญาจ้าง โดยมุ่งเน้นไปที่งานก่อสร้างสายส่งไฟฟ้าแรงสูง งานก่อสร้างหรือปรับปรุง สถานีไฟฟ้าย่อย งานวางระบบไฟฟ้าสายเคเบิลใต้น้ำ และงานวางระบบไฟฟ้าสายเคเบิลใต้ดิน ซึ่งเป็นงานที่บริษัทฯ มีความเชี่ยวชาญสูง บริษัทฯ มีรายได้จากธุรกิจวิศวกรรมในไตรมาส 2/2565 จำนวน 224.93 ล้านบาท ลดลง 10.03% เมื่อเทียบกับ 250.00 ล้านบาทในไตรมาส 2/2564 สำหรับงวดนี้ มีสัดส่วนรายได้คิดเป็น 13.81% ของรายได้รวม

สัดส่วนหลักของรายได้ที่รับรู้ในไตรมาส 2/2565 มาจากงานโครงการที่สำคัญในมือ คือ 1) โครงการจ้างเหมา ก่อสร้างสายเคเบิลใต้น้ำ 33 เควี เกาะบันหยี จังหวัดพังงา ของการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค จำนวน 73.60 ล้านบาท 2) โครงการจ้างก่อสร้างสถานีไฟฟ้าย่อยในจังหวัดเชียงใหม่และสุพรรณบุรี ของการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค รวมจำนวน 58.71 ล้านบาท และ 3) โครงการ CC4 หรืองานจัดซื้อพร้อมติดตั้งระบบขนส่งผู้โดยสารอัตโนมัติ (APM) ของท่าอากาศยานไทย จำนวน 25.83 ล้านบาท

บริษัทฯ มีต้นทุนจากธุรกิจวิศวกรรมในไตรมาส 2/2565 จำนวน 206.04 ล้านบาท ลดลง 9.02% เมื่อเทียบกับ 226.45 ล้านบาทในไตรมาส 2/2564 ในขณะที่บริษัทฯ มีต้นทุนจากธุรกิจวิศวกรรมรวมกำไร (ขาดทุน) อื่น สุทธิ จำนวน 206.32 ล้านบาท ลดลง 13.24% เมื่อเทียบกับ 237.80 ล้านบาทในไตรมาส 2/2564 ทำให้อัตรากำไรขั้นต้นของธุรกิจวิศวกรรมในงวดนี้ ปรับตัวดีขึ้นจาก 4.88% เป็น 8.27% ในขณะที่ต้นทุนทางการเงินของธุรกิจนี้ลดลง 94.77% จากงวดเดียวกันของปีก่อนหน้า

### 4. ภาพรวมฐานะทางการเงินของกลุ่มบริษัทอินเตอร์ลิงค์

#### สินทรัพย์

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2565 บริษัทฯ มีสินทรัพย์รวมจำนวน 12,492.77 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 10.12% เมื่อเทียบกับ 11,344.32 ล้านบาท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 ซึ่งสินทรัพย์ที่สำคัญของบริษัทฯ ได้แก่ ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น รายได้ค้างรับจากงานวิศวกรรมและงานบริการโครงข่าย และที่ดินอาคารและอุปกรณ์ โดย ณ สิ้นไตรมาส 2/2565 สัดส่วนของรายการสินทรัพย์ที่สำคัญดังกล่าวต่อสินทรัพย์รวมคิดเป็น 9.71%, 24.82% และ 34.43% ตามลำดับ โดยรายการของสินทรัพย์ที่เปลี่ยนแปลงอย่างมีสาระสำคัญ อาทิเช่น

- 1) งานระหว่างทำ เพิ่มขึ้นจากงานโครงการต่างๆ ของบริษัทย่อย IPOVER
- 2) รายได้ค้างรับจากงานบริการโครงข่าย เพิ่มขึ้นจากงานโครงการ Anti-Drone การให้บริการโครงการ อินเทอร์เน็ตในพื้นที่ชายขอบ (USO Phase 1) และโครงการอินเทอร์เน็ตในพื้นที่ห่างไกล (USO Phase 2) ของบริษัทย่อย ITEL

#### หนี้สิน

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2565 บริษัทฯ มีหนี้สินรวมจำนวน 7,215.69 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 11.37% เมื่อเทียบกับ 6,478.96 ล้านบาท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 โดยการเพิ่มขึ้นนี้เป็นผลมาจากรายการขายอสังหาริมทรัพย์และอสังหาริมทรัพย์



ให้กับทรัสต์เพื่อการลงทุนในอสังหาริมทรัพย์และสิทธิการเช่าอสังหาริมทรัพย์ เคทีบีเอสที มิกซ์ โดยบริษัทย่อย ITEL ได้รับการชำระเป็นเงินสดรวมภาษีมูลค่าเพิ่มจำนวน 750.00 ล้านบาท จึงทำให้เกิดหนี้สินทางการเงินภายใต้สัญญาเช่ากับทรัสต์ขึ้น

### ส่วนของผู้ถือหุ้น

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2565 บริษัทฯ มีส่วนของผู้ถือหุ้นรวมจำนวน 5,277.08 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 8.46% เมื่อเทียบกับ 4,865.36 ล้านบาท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 โดยการเพิ่มขึ้นนี้เป็นผลมาจากส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุมที่เพิ่มขึ้นเนื่องจากสัดส่วนการถือหุ้นในบริษัทย่อย ITEL ลดลงจากปีก่อนหน้า

### 5. อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

#### อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น

อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น ณ สิ้นไตรมาส 2/2565 เป็น 1.37 เท่า ซึ่งเพิ่มขึ้น 3.01% จากสิ้นปี 2564 ที่มีอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น เป็น 1.33 เท่า

### 6. ผลตอบแทน และราคาหุ้น

#### อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น (Return on Equity)

อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น (ROE) ณ สิ้นไตรมาส 2/2565 อยู่ที่ 9.71% ซึ่งลดลง 11.62% จากสิ้นปี 2564 ที่มีอัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น (ROE) อยู่ที่ 10.99%

#### อัตราผลตอบแทนสินทรัพย์ (Return on Asset)

อัตราผลตอบแทนสินทรัพย์ (ROA) ณ สิ้นไตรมาส 2/2565 อยู่ที่ 4.13% ซึ่งลดลง 5.49% จากสิ้นปี 2564 ที่มีอัตราผลตอบแทนสินทรัพย์ (ROA) อยู่ที่ 4.37%

#### ราคาหุ้น

ราคาหุ้น ณ 30 มิถุนายน 2565 เท่ากับ 8.00 บาท เทียบกับ ณ สิ้นปี 2564 เท่ากับ 7.70 บาท เมื่อเปรียบเทียบแล้ว ราคาหุ้นเพิ่มขึ้น 0.30 บาท หรือคิดเป็นอัตรการเพิ่มขึ้นที่ 3.90%

#### P/E Ratio

P/E Ratio ของหุ้น ณ 30 มิถุนายน 2565 เท่ากับ 11.98 เท่า เทียบกับ ณ สิ้นปี 2564 เท่ากับ 17.00 เท่า เมื่อเปรียบเทียบแล้ว P/E Ratio ของหุ้นลดลง 5.02 เท่า หรือคิดเป็นอัตรการลดลงที่ 29.53%



## 7. เหตุการณ์ที่สำคัญ

### การลงนามในสัญญางานโครงการก่อสร้างของธุรกิจวิศวกรรม

ช่วงระหว่างวันที่ 1 เมษายน 2565 จนถึงปัจจุบัน บริษัทฯ ได้ลงนามในสัญญางานโครงการก่อสร้างภายใต้การดำเนินงานของธุรกิจวิศวกรรม จำนวนทั้งสิ้น 2 สัญญา โดยมีรายละเอียดดังนี้

1. เมื่อวันที่ 5 กรกฎาคม 2565 บริษัทฯ ได้ลงนามในสัญญาจ้างก่อสร้างสถานีย่อยพุทธมณฑล มูลค่าทั้งสิ้น 617.34 ล้านบาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) โดยมีระยะเวลาการทำงาน 810 วัน นับถัดจากวันที่ได้รับหนังสือแจ้งให้เริ่มทำงาน
2. เมื่อวันที่ 25 กรกฎาคม 2565 บริษัทฯ ได้ลงนามในสัญญางานจ้างก่อสร้างปรับปรุงสถานีไฟฟ้านนทรี จังหวัดปราจีนบุรี มูลค่าทั้งสิ้น 314.80 ล้านบาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) โดยมีระยะเวลาการทำงาน 510 วัน นับถัดจากวันที่ได้รับหนังสือแจ้งให้เริ่มทำงาน

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ



ขอแสดงความนับถือ

(นายสมบัติ อนันตรัมพร)

ประธานกรรมการ