



ที่ บช.643/65/อช

วันที่ 11 พฤศจิกายน 2565

คำอธิบายและบทวิเคราะห์ของฝ่ายบริหาร ไตรมาส 3 ปี 2565

1. ภาพรวมของกลุ่มบริษัทอินเทอร์ลิงค์

บริษัท อินเทอร์ลิงค์ คอมมิวนิเคชั่น จำกัด (มหาชน) : ILINK เปิดดำเนินงานมาแล้วกว่า 35 ปี โดยเริ่มต้นจากการเป็นผู้นำเทคโนโลยีสาย LAN (สายสัญญาณเชื่อมโยงคอมพิวเตอร์แบบ Ethernet) เข้ามาเผยแพร่ในประเทศไทยเป็นรายแรกเมื่อ 30 ปีที่แล้ว ด้วยวิสัยทัศน์และความตั้งใจของผู้ก่อตั้งบริษัทฯ ที่ต้องการจะนำเทคโนโลยีมาพัฒนาประเทศไทย จึงได้ทุ่มเทและบุกเบิกธุรกิจนำเข้าและจัดจำหน่ายสายสัญญาณคอมพิวเตอร์ โดยเน้นขายส่งให้กับดีลเลอร์ (Dealer) ผู้รับเหมาวางระบบคอมพิวเตอร์ (SI) ผู้รับเหมาระบบไฟฟ้าและสื่อสาร และร้านค้าอุปกรณ์ไฟฟ้าและสื่อสารโดยทั่วไป โดยได้ขยายสำนักงานสาขาไปยังภาคเหนือ (จังหวัดเชียงใหม่) ภาคใต้ (จังหวัดสงขลา) ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ (จังหวัดขอนแก่น) และภาคตะวันออก (จังหวัดระยอง) อีกทั้งยังได้จัดตั้งศูนย์กระจายสินค้าและศูนย์พัฒนาสินค้า (R&D Center) ของตัวเองเพื่อให้บริการที่ดีกว่า ครอบคลุมทั่วทั้งประเทศไทย

ปัจจุบัน ILINK มีลูกค้ากว่า 20,000 รายที่เป็นดีลเลอร์ (Dealer) ผู้ซึ่งนำสินค้าของบริษัทฯ ไปจำหน่ายต่อหรือรับเหมาติดตั้งให้แก่ลูกค้าทั้งภาครัฐและภาคเอกชน และยังได้ขยายธุรกิจจัดจำหน่ายนี้ไปสู่ประเทศเพื่อนบ้าน ได้แก่ สาธารณรัฐประชาธิปไตยประชาชนลาว สาธารณรัฐแห่งสหภาพเมียนมา และราชอาณาจักรกัมพูชา โดยวางแผนที่จะขยายตลาดต่อเนื่องไปยังประเทศอื่นๆ ในแถบอาเซียนต่อไป

และเพื่อขยายฐานธุรกิจให้เติบโต ต่อเนื่อง และยั่งยืน ผู้บริหารรุ่นใหม่ยังได้นำจุดแข็งของการที่บริษัทฯ เป็นผู้นำเข้าและจัดจำหน่ายสายสัญญาณที่ใหญ่ที่สุดในประเทศไทยไปต่อยอด โดยได้ก่อตั้ง บริษัท อินเทอร์ลิงค์ เทเลคอม จำกัด (มหาชน) : ITEL (บริษัทย่อย) ด้วยการนำสายสัญญาณที่จำหน่ายไปก่อสร้างเป็นโครงข่ายใยแก้วนำแสง ผสมผสานระหว่างโครงข่ายตามเส้นทางของการรถไฟแห่งประเทศไทย และโครงข่ายตามเส้นทางถนนผ่านเสาไฟฟ้าทั่วประเทศไทย เพื่อให้บริการธุรกิจด้านโทรคมนาคม และได้ขอรับใบอนุญาตประกอบธุรกิจโทรคมนาคมกับ กสทช. โดยเปิดให้บริการเชื่อมโยงข้อมูลผ่านโครงข่าย (Data Service) อีกทั้งยังได้สร้างศูนย์เก็บข้อมูล (Data Center) เพื่อให้บริการลูกค้าธุรกิจขนาดใหญ่ และลูกค้าที่มีสาขา โดยเน้นการให้บริการที่ดีกว่า และการรับประกัน SLA 99.99% (Service Level Agreement)

จากความไว้วางใจของลูกค้าภาครัฐ ประกอบกับบริษัทฯ มีทีมวิศวกรที่แข็งแกร่ง จึงได้ขยายธุรกิจวิศวกรรม โดยเริ่มจากการเป็นผู้รับเหมา Turnkey งานก่อสร้างโครงข่ายสายใยแก้วนำแสง ต่อเนื่องไปสู่งานวิศวกรรมโครงการก่อสร้างสายไฟฟ้าแรงสูงใต้ทะเล (Submarine Cable) และงานก่อสร้างสายส่งไฟฟ้าแรงสูงทั้งใต้ดิน (Underground Cable) และบนดิน (Transmission Line) รวมถึงการก่อสร้างสถานีไฟฟ้าย่อย (Substation) และอื่นๆ ทั้งนี้ บริษัทฯ มุ่งเน้นการรับงานโครงการขนาดใหญ่ของภาครัฐเป็นหลัก และจะดำเนินงานในนามของบริษัท อินเทอร์ลิงค์ เพาเวอร์ แอนด์ เอ็นจิเนียริ่ง : IPOWER (บริษัทย่อย)

ดังนั้นผลการดำเนินงานรวมของ ILINK จึงประกอบไปด้วย 3 ธุรกิจหลัก ได้แก่ 1. ธุรกิจจัดจำหน่าย ซึ่งเป็นธุรกิจบุกเบิก สามารถสร้างรายได้อย่างต่อเนื่อง และมีกำไรสม่ำเสมอ 2. ธุรกิจโทรคมนาคม ซึ่งมีการเติบโตที่โดดเด่น และปัจจุบันได้จดทะเบียนอยู่ในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ภายใต้ชื่อว่า ITEL และ 3. ธุรกิจวิศวกรรม ซึ่งมุ่งเน้นการรับงานโครงการก่อสร้างที่อยู่ในความเชี่ยวชาญจากภาครัฐเป็นหลัก



2. ภาพรวมผลการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทอินเทอร์ลิงค์

บริษัท อินเทอร์ลิงค์ คอมมูนิเคชัน จำกัด (มหาชน) : ILINK มีรายได้รวมในไตรมาส 3/2565 จำนวน 1,806.61 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 16.42% เมื่อเทียบกับ 1,551.77 ล้านบาทในไตรมาส 3/2564 โดยการเติบโตของรายได้รวมในงวดนี้ มีปัจจัยหลักจากธุรกิจจัดจำหน่ายที่มียอดขายสินค้าเติบโตขึ้น 13.01% และธุรกิจโทรคมนาคมที่มีรายได้จากการให้บริการสูงขึ้น 45.84% ในขณะที่ธุรกิจวิศวกรรมมีการรับรู้รายได้ลดลง 16.00% ซึ่งเป็นไปตามลักษณะของธุรกิจที่รับรู้รายได้ตามความสำเร็จของงานที่แตกต่างกันในแต่ละงวด ดังแสดงในตารางด้านล่าง

ประเภทรายได้	ไตรมาส 3/2565		ไตรมาส 3/2564		เพิ่มขึ้น (ลดลง)	
	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%
รายได้จากธุรกิจจัดจำหน่าย	675.41	37.39	597.65	38.51	77.76	13.01
รายได้จากธุรกิจโทรคมนาคม	755.60	41.82	518.11	33.39	237.49	45.84
รายได้จากธุรกิจวิศวกรรม	357.23	19.77	425.27	27.41	(68.05)	(16.00)
รายได้อื่น	18.37	1.02	10.74	0.69	7.63	71.10
รวมรายได้	1,806.61	100.00	1,551.77	100.00	254.84	16.42

ทั้งนี้ บริษัทฯ มีผลกำไรสำหรับงวดไตรมาส 3/2565 จำนวน 113.99 ล้านบาท เติบโตขึ้น 5.06% เมื่อเทียบกับ 108.50 ล้านบาทในไตรมาส 3/2564 ในขณะที่บริษัทฯ มีผลกำไรสุทธิ (ส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่) จำนวน 85.29 ล้านบาท เติบโตขึ้น 8.17% เมื่อเทียบกับ 78.85 ล้านบาทในไตรมาส 3/2564 ดังแสดงในตารางด้านล่าง

ประเภทกำไรสุทธิ	ไตรมาส 3/2565		ไตรมาส 3/2564		เพิ่มขึ้น (ลดลง)	
	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%
กำไรสำหรับงวด	113.99	6.31	108.50	6.99	5.49	5.06
การแบ่งปันกำไรสำหรับงวด						
ส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่ ⁽¹⁾	85.29	4.72	78.85	5.08	6.44	8.17
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	28.70	1.59	29.65	1.91	(0.95)	(3.20)

⁽¹⁾ ณ สิ้นไตรมาสที่ 3/2565 สัดส่วนการถือหุ้นในบริษัทลูก "ITEL" เท่ากับ 48.43% ลดลงจาก 48.44% เมื่อ ณ สิ้นไตรมาสที่ 2/2565 และลดลงจาก 51.04% เมื่อ ณ สิ้นไตรมาสที่ 3/2564 ในขณะที่สัดส่วนการถือหุ้นในบริษัทลูก "IPOWER" เท่ากับ 95.07% ไม่มีการเปลี่ยนแปลงแต่อย่างใด

3. ผลการดำเนินงานของแต่ละธุรกิจ

ธุรกิจจัดจำหน่าย

รายได้จากธุรกิจจัดจำหน่าย เป็นรายได้จากการนำเข้าและจัดจำหน่ายสายสัญญาณและสายสื่อสาร (Cabling) อุปกรณ์เครือข่ายสัญญาณ (Networking) และตู้จัดเก็บอุปกรณ์สื่อสาร (Rack) บริษัทฯ มีรายได้จากการขายในไตรมาส 3/2565 จำนวน 675.41 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 13.01% เมื่อเทียบกับ 597.65 ล้านบาทในไตรมาส 3/2564 โดยงวดนี้มีสัดส่วนรายได้คิดเป็น 37.39% ของรายได้รวม



สำหรับไตรมาส 3 ของทุกปี จะเป็นช่วง High Season ของธุรกิจจัดจำหน่าย โดยในปี 2565 นี้ บริษัทฯ มียอดขายสินค้าสูงขึ้น 13.01% เมื่อเทียบกับไตรมาส 3/2564 (YoY) และสูงขึ้น 23.35% เมื่อเทียบกับไตรมาส 2/2565 (QoQ) ซึ่งอัตราการเติบโตของยอดขายดังกล่าว มีความโดดเด่นต่อเนื่องมาตลอด 9 เดือนที่ผ่านมา และเป็นไปตามเป้าหมายทั้งปีที่ฝ่ายบริหารได้ตั้งไว้ ปัจจัยสนับสนุนหลักยังคงมาจากการเปลี่ยนแปลงของเทคโนโลยีโครงข่ายพื้นฐาน ทำให้ลูกค้าในทุกภาคส่วน ทั้งกลุ่มลูกค้าเก่าและกลุ่มลูกค้าใหม่ เกิดความต้องการปรับปรุงพัฒนาระบบผ่านการซื้อและติดตั้งอุปกรณ์ที่มีประสิทธิภาพสูงขึ้น นอกจากนี้ การประกาศปรับอัตราค่าไฟฟ้าที่มีแนวโน้มสูงขึ้นต่อเนื่อง ก็เป็นตัวผลักดันให้ตลาดแผงพลังงานแสงอาทิตย์บนหลังคา (Solar Cell) เติบโตอย่างก้าวกระโดด ทำให้ในงวดนี้ยอดขายสินค้ากลุ่มสายโซลาร์ (Solar Cable) เติบโตขึ้นอีก 49.86% ในขณะที่สินค้ากลุ่มตู้จัดเก็บอุปกรณ์สื่อสาร (Rack) และกลุ่มสาย UTP (LAN Cable) เติบโตขึ้น 19.52% และ 12.81% เมื่อเทียบกับไตรมาส 3/2564 (YoY) ตามลำดับ

ทั้งนี้ บริษัทฯ มีต้นทุนจากการขายในไตรมาส 3/2565 จำนวน 511.84 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 10.00% เมื่อเทียบกับ 465.31 ล้านบาทในไตรมาส 3/2564 ทำให้งวดนี้ ธุรกิจจัดจำหน่ายมีอัตรากำไรขั้นต้นเท่ากับ 24.22% ปรับตัวดีขึ้นจาก 22.14% ในไตรมาส 3/2564 ซึ่งเป็นผลมาจากราคาทองแดงที่ปรับตัวลดลงอย่างมีสาระสำคัญตั้งแต่เดือน ก.ค. 2565 เป็นต้นมา อย่างไรก็ตาม อัตรากำไรขั้นต้นในงวดนี้ลดลงเล็กน้อยจาก 25.06% ในงวดก่อนหน้า ซึ่งเป็นไปตามคาดการณ์ที่ช่วงไตรมาส 1 และไตรมาส 3 ของทุกปี บริษัทฯ ได้มีการจัดงานมหกรรมสินค้า “INTERLINK EXPO” และ “MID YEAR SALES” จึงทำให้อัตรากำไรขั้นต้นของธุรกิจนี้ปรับตัวลดลงชั่วคราว และมีทิศทางปรับตัวสูงขึ้นเป็นปกติในไตรมาส 2 และไตรมาส 4

ธุรกิจโทรคมนาคม

รายได้จากธุรกิจโทรคมนาคม เป็นรายได้จากบริษัทย่อย ITEL ซึ่งให้บริการเช่าโครงข่ายใยแก้วนำแสงผ่านรูปแบบต่างๆ ได้แก่ บริการ Interlink MPLS IP-VPN บริการ Interlink Dark Fiber และบริการ Interlink IPLC รวมถึงรายได้จากการให้บริการเช่าพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์ ซึ่งทั้งสองบริการนี้เป็นส่วนของรายได้ต่อเนื่อง (Recurring Revenue) และสุดท้ายคือรายได้จากการให้บริการติดตั้งโครงข่าย บริษัทฯ มีรายได้จากธุรกิจโทรคมนาคมในไตรมาส 3/2565 จำนวน 755.60 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 45.84% เมื่อเทียบกับ 518.11 ล้านบาทในไตรมาส 3/2564 โดยงวดนี้มีสัดส่วนรายได้คิดเป็น 41.82% ของรายได้รวม

สัดส่วนหลักของรายได้ที่รับรู้ในไตรมาส 3/2565 คือ รายได้จากการให้บริการติดตั้งโครงข่ายจำนวน 401.30 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 135.90% เมื่อเทียบกับ 170.11 ล้านบาทในไตรมาส 3/2564 โดยงานโครงการติดตั้งสำคัญที่บริษัทฯ รับรู้รายได้ในงวดนี้ได้แก่ งานโครงการสำหรับหน่วยงานภาครัฐรายหนึ่ง จำนวน 132.48 ล้านบาท โครงการติดตั้ง Solar Cell ที่สถานีฐานของผู้ให้บริการโทรคมนาคมรายหนึ่ง จำนวน 69.94 ล้านบาท งานโครงการรับเหมาติดตั้งเคเบิลใยแก้วนำแสงของผู้ให้บริการโทรคมนาคมรายหนึ่ง จำนวน 58.17 ล้านบาท และโครงการซื้อขายติดตั้งระบบกล้องโทรทัศน์วงจรปิดอัจฉริยะ (Smart CCTV) ของหน่วยงานภาครัฐรายหนึ่ง จำนวน 23.81 ล้านบาท เป็นต้น สำหรับสัดส่วนรายได้ที่รองลงมาคือ รายได้จากงานบริการโครงข่ายจำนวน 332.19 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1.27% เมื่อเทียบกับ 328.02 ล้านบาทในไตรมาส 3/2564 เนื่องจากบริษัทฯ มีลูกค้ารายใหม่เข้ามาใช้บริการ รวมถึงการขยายสาขาของลูกค้าเดิมที่เพิ่มขึ้นระหว่างงวด



ทั้งนี้ บริษัทฯ มีต้นทุนจากการให้บริการของธุรกิจโทรคมนาคมในไตรมาส 3/2565 รวมจำนวน 619.99 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 60.54% เมื่อเทียบกับ 386.18 ล้านบาทในไตรมาส 3/2564 สัดส่วนหลักของต้นทุนที่รับรู้ในไตรมาส 3/2565 คือ ต้นทุนการให้บริการติดตั้งโครงข่าย และต้นทุนงานบริการโครงข่าย ซึ่งคิดเป็น 56.06% และ 41.42% ของต้นทุนจากการให้บริการรวมของธุรกิจโทรคมนาคม ตามลำดับ

ธุรกิจวิศวกรรม

รายได้จากธุรกิจวิศวกรรม เป็นรายได้จากบริษัทย่อย IPOWVER ซึ่งรับเหมาดำเนินงานโครงการวิศวกรรมไฟฟ้า และโครงการพิเศษอื่นๆ ที่เกิดขึ้นตามสัญญาจ้าง โดยมุ่งเน้นไปที่งานก่อสร้างสายส่งไฟฟ้าแรงสูง งานก่อสร้างหรือปรับปรุง สถานีไฟฟ้าย่อย งานวางระบบไฟฟ้าสายเคเบิลใต้น้ำ และงานวางระบบไฟฟ้าสายเคเบิลใต้ดิน ซึ่งเป็นงานที่บริษัทฯ มีความเชี่ยวชาญสูง บริษัทฯ มีรายได้จากธุรกิจวิศวกรรมในไตรมาส 3/2565 จำนวน 357.23 ล้านบาท ลดลง 16.00% เมื่อเทียบกับ 425.27 ล้านบาทในไตรมาส 3/2564 สำหรับงวดนี้ มีสัดส่วนรายได้คิดเป็น 19.77% ของรายได้รวม

ลักษณะของธุรกิจวิศวกรรม คือ จะรับรู้รายได้ตามความสำเร็จของงานที่แตกต่างกันในแต่ละงวด สำหรับไตรมาส 3/2565 นี้ บริษัทฯ รับรู้รายได้จากงานโครงการลดลง 16.00% เมื่อเทียบกับไตรมาส 3/2564 (YoY) แต่สูงขึ้น 58.82% เมื่อเทียบกับไตรมาส 2/2565 (QoQ) ซึ่งเป็นผลสำเร็จมาจากการส่งมอบงานโครงการ CC4 หรืองานจัดซื้อพร้อมติดตั้งระบบขนส่งผู้โดยสารอัตโนมัติ (APM) ให้แก่ท่าอากาศยานไทย รวมถึงความก้าวหน้าของงานโครงการที่สำคัญในมือ ได้แก่ งานจ้างก่อสร้างสถานีไฟฟ้าย่อยในจังหวัดเชียงใหม่และสุพรรณบุรี งานจ้างก่อสร้างปรับปรุงสถานีไฟฟ้านนทบุรีในจังหวัดปทุมธานี เป็นต้น

ทั้งนี้ บริษัทฯ มีต้นทุนจากธุรกิจวิศวกรรมในไตรมาส 3/2565 จำนวน 338.84 ล้านบาท ลดลง 19.11% เมื่อเทียบกับ 418.90 ล้านบาทในไตรมาส 3/2564 ในขณะที่บริษัทฯ มีต้นทุนจากธุรกิจวิศวกรรมรวมกำไร (ขาดทุน) อื่น สุทธิ จำนวน 342.51 ล้านบาท ลดลง 14.62% เมื่อเทียบกับ 401.16 ล้านบาทในไตรมาส 3/2564 ทำให้อัตรากำไรขั้นต้นของธุรกิจวิศวกรรมในงวดนี้เท่ากับ 4.12% ในขณะที่ต้นทุนทางการเงินของธุรกิจนี้ลดลง 83.34% จากงวดเดียวกันของปีก่อนหน้า

4. ภาพรวมฐานะทางการเงินของกลุ่มบริษัทอินเตอร์ลิงค์

สินทรัพย์

ณ วันที่ 30 กันยายน 2565 บริษัทฯ มีสินทรัพย์รวมจำนวน 12,738.22 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 12.29% เมื่อเทียบกับ 11,344.32 ล้านบาท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 ซึ่งสินทรัพย์ที่สำคัญของบริษัทฯ ได้แก่ รายได้ค้างรับจากงานวิศวกรรม และงานบริการโครงข่าย ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น และที่ดินอาคารและอุปกรณ์ ณ สิ้นไตรมาส 3/2565 สัดส่วนของรายการสินทรัพย์ที่สำคัญดังกล่าวต่อสินทรัพย์รวมคิดเป็น 12.47%, 27.81% และ 34.07% ตามลำดับ โดยรายการของสินทรัพย์ที่เปลี่ยนแปลงอย่างมีสาระสำคัญ อาทิเช่น

- 1) ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น เพิ่มขึ้นจากการวางบิลเพื่อเก็บเงินงานโครงการต่างๆ ของบริษัทย่อย ITELE และ IPOWVER ได้แก่ ค่างานโครงการอินเทอร์เน็ตในพื้นที่ห่างไกล (USO 2) ทั้งภาคกลาง 1 และภาคใต้ มูลค่ารวม 675 ล้านบาท ค่างานโครงการกับหน่วยงานราชการ มูลค่า 714 ล้านบาท และค่างานจัดซื้อพร้อมติดตั้ง



ระบบขนส่งผู้โดยสารอัตโนมัติ (APM) มูลค่า 1,137 ล้านบาท ซึ่งงานโครงการทั้งหมดนี้ได้รับชำระเงินแล้วในเดือนตุลาคม 2565

- 2) รายได้ค้างรับจากงานวิศวกรรมและงานบริการโครงข่าย ลดลงจากการออกไปแจ้งหนี้เรียกเก็บค่าบริการในงวดและการทยอยรับรู้รายได้งานโครงการต่างๆ ของบริษัทย่อย ITEL และ IPOWERR ซึ่งอยู่ระหว่างการปิดและส่งมอบงานให้แก่เจ้าของโครงการ

หนี้สิน

ณ วันที่ 30 กันยายน 2565 บริษัทฯ มีหนี้สินรวมจำนวน 7,342.58 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 13.33% เมื่อเทียบกับ 6,478.96 ล้านบาท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 โดยการเพิ่มขึ้นนี้เป็นผลมาจากรายการขายอสังหาริมทรัพย์และสังหาริมทรัพย์ ให้กับทรัสต์เพื่อการลงทุนในอสังหาริมทรัพย์และสิทธิการเช่าอสังหาริมทรัพย์ เคทีบีเอสที มิกซ์ โดยบริษัทย่อย ITEL ได้รับการชำระเป็นเงินสดรวมภาษีมูลค่าเพิ่มจำนวน 750.00 ล้านบาท จึงทำให้เกิดหนี้สินทางการเงินภายใต้สัญญาเช่ากับทรัสต์ ซึ่งจะทยอยรับรู้ตลอด 30 ปี ตามระยะเวลาของสัญญาเช่านี้

ส่วนของผู้ถือหุ้น

ณ วันที่ 30 กันยายน 2565 บริษัทฯ มีส่วนของผู้ถือหุ้นรวมจำนวน 5,395.64 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 10.90% เมื่อเทียบกับ 4,865.36 ล้านบาท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 โดยการเพิ่มขึ้นนี้เป็นผลมาจากส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุมที่เพิ่มขึ้นเนื่องจากสัดส่วนการถือหุ้นในบริษัทย่อย ITEL ลดลงจากปีก่อนหน้า

5. อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น

อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น ณ สิ้นไตรมาส 3/2565 เป็น 1.36 เท่า ซึ่งเพิ่มขึ้น 2.26% จากสิ้นปี 2564 ที่มีอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น เป็น 1.33 เท่า

6. ผลตอบแทน และราคาหุ้น

อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น (Return on Equity)

อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น (ROE) ณ สิ้นไตรมาส 3/2565 อยู่ที่ 9.34% ซึ่งลดลง 15.01% จากสิ้นปี 2564 ที่มีอัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น (ROE) อยู่ที่ 10.99%

อัตราผลตอบแทนสินทรัพย์ (Return on Asset)

อัตราผลตอบแทนสินทรัพย์ (ROA) ณ สิ้นไตรมาส 3/2565 อยู่ที่ 3.98% ซึ่งลดลง 8.92% จากสิ้นปี 2564 ที่มีอัตราผลตอบแทนสินทรัพย์ (ROA) อยู่ที่ 4.37%



INTERLINK COMMUNICATION PUBLIC COMPANY LIMITED

48 Interlink Building, Ratchadapisek Road, Huay Khwang, Bangkok 10310

Tel : 0-2666-1111 (100 lines) Fax : 0-2666-1199

http://www.interlink.co.th E-mail : info@interlink.co.th

ราคาหุ้น

ราคาหุ้น ณ 30 กันยายน 2565 เท่ากับ 7.75 บาท เทียบกับ ณ สิ้นปี 2564 เท่ากับ 7.70 บาท เมื่อเปรียบเทียบแล้ว ราคาหุ้นเพิ่มขึ้น 0.05 บาท หรือคิดเป็นอัตราการเพิ่มขึ้นที่ 0.65%

P/E Ratio

P/E Ratio ของหุ้น ณ 30 กันยายน 2565 เท่ากับ 11.30 เท่า เทียบกับ ณ สิ้นปี 2564 เท่ากับ 17.00 เท่า เมื่อเปรียบเทียบแล้ว P/E Ratio ของหุ้นลดลง 5.70 เท่า หรือคิดเป็นอัตราการลดลงที่ 33.53%

7. เหตุการณ์ที่สำคัญ

การลงนามในสัญญางานโครงการก่อสร้างของธุรกิจวิศวกรรม

เมื่อวันที่ 1 พฤศจิกายน 2565 บริษัทฯ ได้ลงนามในสัญญาจ้างก่อสร้างสายเคเบิลใต้น้ำ ระบบ 33 เควี ไปยังเกาะเต่า จังหวัดสุราษฎร์ธานี มูลค่าทั้งสิ้น 1,786.17 ล้านบาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) โดยมีระยะเวลาการทำงาน 540 วัน นับจากวันที่ลงนามในสัญญาจ้าง

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ



ขอแสดงความนับถือ

(นายสมบัติ อนันตรัมพร)

ประธานกรรมการ