

## ภาพรวมการดำเนินงานธุรกิจ

POLY ยังคงมุ่งมั่นพัฒนาคุณภาพของสินค้าชิ้นส่วนยานยนต์ และสามารถก้าวขึ้นมาเป็น 1<sup>st</sup> Tier Supplier ให้กับผู้ผลิตรถยนต์หลายราย จากกลยุทธ์ดังกล่าวทำให้รายได้ของ POLY ระหว่างปี 2562 – 2564 ยังสามารถเติบโตต่อเนื่องเฉลี่ยต่อปี (CAGR) ที่ 16.3% แม้ว่าเศรษฐกิจของประเทศไทยจะหดตัวจากสถานการณ์โควิด-19

แม้ว่าสถานการณ์โควิด-19 ยังคงยืดเยื้ออย่างต่อเนื่องจนถึงปัจจุบัน แต่เศรษฐกิจโลกได้เริ่มกลับมาฟื้นตัวจากการเร่งฉีดวัคซีนและการปรับตัวเข้ากับวิถีชีวิตแบบใหม่ ขณะที่เศรษฐกิจไทยและภาคอุตสาหกรรมยานยนต์ขยายตัวจากมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจของภาครัฐ ส่งผลบวกต่ออุปสงค์และอุปทานยานยนต์ และทำให้รายได้ในกลุ่มชิ้นส่วนยานยนต์กลับมาฟื้นตัว อย่างไรก็ตามความท้าทายใหม่ ๆ ได้เกิดขึ้นตลอดปี 2564 ไม่ว่าจะเป็นปัญหาการขาดแคลนเซมิคอนดักเตอร์ การขาดแคลนแรงงาน และการหยุดชะงักด้านโลจิสติกส์และห่วงโซ่อุปทาน ซึ่งส่งผลให้ผู้ผลิตรถยนต์รายใหญ่ลดกำลังการผลิต รถยนต์ลงจากเป้าหมาย หรือต้องหยุดการผลิตเป็นการชั่วคราวแม้ว่าอุปสงค์รถยนต์จะเพิ่มขึ้นก็ตาม ในปัจจุบัน ผู้ผลิตรถยนต์ได้ปรับตัวและวางแผนรับมือกับปัญหาต่าง ๆ ได้ดียิ่งขึ้น อีกทั้งสถานการณ์โควิด-19 เริ่มมีทิศทางดีขึ้นจากการทยอยฉีดวัคซีนที่มีประสิทธิภาพให้ประชากรอย่างทั่วถึง ปัญหาการขาดแคลนแรงงานบรรเทาลง และปัญหาขาดแคลนเซมิคอนดักเตอร์ที่คาดว่าจะคลี่คลายลงในช่วงครึ่งหลังของปี 2565 ทั้งนี้ ผู้บริหารคาดการณ์ว่าเครื่องยนต์ทางเศรษฐกิจจะขับเคลื่อนอย่างเต็มกำลังมากขึ้นในปีถัดไปและจะเป็นปัจจัยเชิงบวกต่อผลประกอบการของ POLY

สำหรับปี 2562-2564 POLY มีกำไรสุทธิเท่ากับ 13.1 ล้านบาท 21.8 ล้านบาทและ 120.9 ล้านบาทตามลำดับ โดยคิดเป็นอัตรากำไรสุทธิที่ 2.3%, 4.2% และ 15.4% ตามลำดับ โดยในปี 2563 แม้ว่ายอดขายจะปรับตัวลดลงจากสถานการณ์ COVID-19 แต่บริษัทฯ มีกำไรสุทธิเพิ่มขึ้น 8.7 ล้านบาท รวมถึงมีอัตรากำไรสุทธิเพิ่มขึ้นจากปี 2562 โดยหลักเกิดจาก (1) ยอดขายที่เพิ่มสัดส่วนกลุ่มอุปกรณ์ทางการแพทย์ซึ่งมีอัตรากำไรขั้นต้นสูงขึ้น (2) ต้นทุนทางการเงินที่ลดลงจากการชำระคืนเงินกู้ยืมและการปรับลดของอัตราดอกเบี้ย และ (3) ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้ที่ลดลงจากสิทธิประโยชน์ทางภาษี BOI ขณะที่ปี 2564 กำไรสุทธิ เพิ่มขึ้น 99.1 ล้านบาท จากปีก่อน คิดเป็นอัตรากำไรสุทธิที่ 15.4% เนื่องจาก (1) ยอดขายที่เพิ่มขึ้นในทุกกลุ่มผลิตภัณฑ์และอัตรากำไรขั้นต้นที่ปรับตัวดีขึ้น (2) การใช้กำลังการผลิตโดยเฉลี่ยเพิ่มขึ้นจากปีก่อน ส่งผลให้เกิดการประหยัดต่อขนาดและลดต้นทุนคงที่ต่อหน่วย และ (3) สัดส่วนค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารต่อรายได้จากการขายลดลง

## ผลการดำเนินงานและความสามารถในการทำกำไร

รายได้ตามกลุ่มอุตสาหกรรม	2563		2564		เพิ่มขึ้น (ลดลง)	% เพิ่มขึ้น (ลดลง)
	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%		
รายได้จากการขาย						
กลุ่มชิ้นส่วนยานยนต์	329.1	62.9%	484.0	61.5%	154.9	47.1%
กลุ่มสินค้าอุปโภคบริโภค	104.6	20.0%	198.2	25.2%	93.6	89.5%
กลุ่มอุปกรณ์ทางการแพทย์	89.0	17.0%	103.9	13.2%	14.9	16.7%
รายได้จากการขายรวม	<b>522.7</b>	<b>99.9%</b>	<b>786.1</b>	<b>99.9%</b>	<b>263.4</b>	<b>50.4%</b>
รายได้อื่น	0.5	0.1%	1.0	0.1%	0.5	106.3%
รายได้รวม	<b>523.2</b>	<b>100.0%</b>	<b>787.1</b>	<b>100.0%</b>	<b>263.9</b>	<b>50.4%</b>

### รายได้จากการขาย

สำหรับปี 2564 รายได้จากการขายเท่ากับ 786.1 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 263.4 ล้านบาทจากปีก่อน หรือคิดเป็นการ เพิ่มขึ้น 50.4% โดยกลุ่มชิ้นส่วนยานยนต์มียอดขายเติบโตขึ้น 47.1% หรือเพิ่มขึ้น 154.9 ล้านบาท ซึ่งเกิดจาก คำสั่งซื้อที่เข้ามามากขึ้นตาม การฟื้นตัวของเศรษฐกิจที่ส่งผลบวกต่อความอุปสงค์รถยนต์ รวมทั้งการผลิตชิ้นงานชนิดใหม่จากลูกค้าเดิมทำให้โดยรวม ปริมาณการผลิตชิ้นงานสูงขึ้นกว่าปีก่อนหน้า และเป็นชิ้นงานที่สามารถคิดราคาขายได้สูงกว่าชิ้นงานที่ผลิตในปีก่อนหน้า ประมาณ 24.0% สำหรับกลุ่มสินค้าอุปโภคบริโภค รายได้เติบโตขึ้น 89.5% หรือเพิ่มขึ้น 93.6 ล้านบาท ซึ่งเกิดจากการสร้าง ความสัมพันธ์กับลูกค้ารายใหม่ทำให้ปริมาณการผลิตชิ้นงานจากกลุ่มนี้เพิ่มสูงขึ้นจากปีก่อนหน้าอย่าง เป็นสาระสำคัญ โดย POLY ได้รับเลือกให้ผลิตชิ้นงานใหม่ที่เป็นสินค้าบรรจุภัณฑ์จากซิลิโคนเนื่องจากกระบวนการผลิตที่มีประสิทธิภาพ บุคลากรที่ มีองค์ความรู้ด้าน R&D ในการผลิตชิ้นงานและแม่พิมพ์ที่ทำให้ได้ชิ้นงานที่มีคุณภาพสูง โดยชิ้นงานใหม่ดังกล่าวเป็นบรรจุภัณฑ์ จากซิลิโคนที่สามารถนำกลับมาใช้ได้ใหม่อันเป็นไปตามแนวโน้มในการรักษาสิ่งแวดล้อมของผู้บริโภคที่ได้รับความนิยมมากขึ้น และเป็นสาเหตุที่รายได้เพิ่มขึ้นจากการรับรู้รายได้ค่าทำแม่พิมพ์และรายได้จากการขายชิ้นงานในช่วงไตรมาสที่ 4 ของปี สำหรับกลุ่มอุปกรณ์ทางการแพทย์มีรายได้เติบโต 14.9 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 16.7% เนื่องจากคำสั่งซื้อที่มากขึ้นจากความ ต้องการอุปกรณ์ทางการแพทย์จากความใส่ใจด้านสุขภาพของผู้บริโภคและการก้าวเข้าสู่ Aging Society ทำให้ปริมาณการผลิต ชิ้นงานจากกลุ่มนี้สูงขึ้นจากปีก่อนหน้า

## ต้นทุนขายและกำไรขั้นต้น

(หน่วย: ล้านบาท)	2563	2564	เพิ่มขึ้น (ลดลง)	% เพิ่มขึ้น (ลดลง)
ต้นทุนขาย	422.3	563.8	141.5	33.5%
กำไรขั้นต้น	100.4	222.3	121.9	121.4%
อัตรากำไรขั้นต้น (%)	19.2%	28.3%	9.10%	

สำหรับปี 2564 อัตรากำไรขั้นต้นปรับเพิ่มขึ้นจาก 19.2% เป็น 28.3% โดยหลักมาจากการเพิ่มขึ้นของรายได้ในกลุ่มอุปกรณ์ทางการแพทย์และสินค้าอุปโภคบริโภคซึ่งเป็นกลุ่มสินค้าที่มีอัตรากำไรสูงและมีแนวโน้มเติบโตดี ขณะเดียวกัน การผลิตชิ้นส่วนชนิดใหม่ให้ลูกค้ารายใหม่ในกลุ่มชิ้นส่วนยานยนต์เป็นอีกปัจจัยหนุนให้กำไรขั้นต้นและอัตรากำไรขั้นต้นปรับตัวสูงขึ้น ทั้งนี้ สัดส่วนการขายที่เปลี่ยนไปจึงทำให้สัดส่วนต้นทุนวัตถุดิบต่อรายได้จากการขายลดลงเป็น 36.4% ขณะที่อัตรการใช้กำลังการผลิตโดยเฉลี่ยปรับสูงขึ้นจากปี 2563 ทำให้ต้นทุนการผลิตคงที่ต่อหน่วยลดลง โดยสัดส่วนค่าเสื่อมราคาต่อรายได้จากการขายปรับลดเป็น 9.5% และสัดส่วนต้นทุนค่าใช้จ่ายการผลิตอื่น ๆ ต่อรายได้จากการขายปรับลดเป็น 11.7% ส่งผลให้สัดส่วนต้นทุนขายต่อรายได้จากการขายสำหรับปี 2564 ลดลงเป็น 71.7%

ต้นทุนขาย	2563		2564		เพิ่มขึ้น (ลดลง)	% ต่อรายได้ เพิ่มขึ้น (ลดลง)
	ล้านบาท	% ต่อ รายได้	ล้านบาท	% ต่อ รายได้		
ต้นทุนวัตถุดิบ	199.2	38.1%	286.2	36.4%	87.0	(1.7%)
ต้นทุนค่าแรง	75.3	14.4%	110.7	14.1%	35.4	(0.3%)
ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย	74.0	14.2%	74.6	9.5%	0.6	(4.7%)
ต้นทุนค่าใช้จ่ายการผลิตอื่น ๆ	73.8	14.1%	92.3	11.7%	18.5	(2.4%)
<b>ต้นทุนขายรวม</b>	<b>422.3</b>	<b>80.8%</b>	<b>563.8</b>	<b>71.7%</b>	<b>141.5</b>	<b>(9.1%)</b>

สำหรับปี 2564 อัตรากำไรขั้นต้นปรับเพิ่มขึ้นจาก 19.2% เป็น 28.3% โดยหลักมาจากการเพิ่มขึ้นของรายได้ในกลุ่มอุปกรณ์ทางการแพทย์และสินค้าอุปโภคบริโภคซึ่งเป็นกลุ่มสินค้าที่มีอัตรากำไรสูงและมีแนวโน้มเติบโตดี ขณะเดียวกัน การผลิตชิ้นส่วนชนิดใหม่ให้ลูกค้ารายใหม่ในกลุ่มชิ้นส่วนยานยนต์เป็นอีกปัจจัยหนุนให้กำไรขั้นต้นและอัตรากำไรขั้นต้นปรับตัวสูงขึ้น ทั้งนี้ สัดส่วนการขายที่เปลี่ยนไปจึงทำให้สัดส่วนต้นทุนวัตถุดิบต่อรายได้จากการขายลดลงเป็น 36.4% ขณะที่อัตรการใช้กำลังการผลิตโดยเฉลี่ยปรับสูงขึ้นจากปี 2563 ทำให้ต้นทุนการผลิตคงที่ต่อหน่วยลดลง โดยสัดส่วนค่าเสื่อมราคาต่อรายได้จากการขายปรับลดเป็น 9.5% และสัดส่วนต้นทุนค่าใช้จ่ายการผลิตอื่น ๆ ต่อรายได้จากการขายปรับลดเป็น 11.7% ส่งผลให้สัดส่วนต้นทุนขายต่อรายได้จากการขายสำหรับปี 2564 ลดลงเป็น 71.7%

การวิเคราะห์รายได้ ต้นทุนขายและอัตรากำไรขั้นต้นของแต่ละกลุ่มผลิตภัณฑ์ สามารถแสดงได้ดังต่อไปนี้

#### กลุ่มชิ้นส่วนยานยนต์

หน่วย: ล้านบาท	2563	2564	เพิ่มขึ้น (ลดลง)	% เพิ่มขึ้น (ลดลง)
รายได้จากการขาย	329.1	484.0	154.9	47.1%
ต้นทุนขาย	309.7	392.2	82.5	26.6%
กำไรขั้นต้น	19.4	91.8	72.4	373.2%
% อัตรากำไรขั้นต้น	5.9%	19.0%	13.1%	

ในปี 2564 ยอดสั่งซื้อที่เพิ่มขึ้นจากผู้ผลิตรถยนต์ที่กลับมาฟื้นตัว รวมถึงคำสั่งซื้อสำหรับชิ้นงานใหม่ทั้งจากลูกค้ารายเดิมและลูกค้ารายใหม่ เป็นปัจจัยหนุนให้ศักยภาพการใช้กำลังการผลิตมีประสิทธิภาพมากขึ้น ทำให้ต้นทุนคงที่ต่อหน่วยลดลง ประกอบกับชิ้นส่วนยานยนต์ใหม่ที่บริษัทฯ ผลิตมีความซับซ้อนมากขึ้นจึงทำให้อัตราการแข่งขันน้อยลง เป็นผลให้อัตรากำไรขั้นต้นปรับตัวสูงขึ้นในปี 2564

#### กลุ่มสินค้าอุปโภคบริโภค

หน่วย: ล้านบาท	2563	2564	เพิ่มขึ้น (ลดลง)	% เพิ่มขึ้น (ลดลง)
รายได้จากการขาย	104.6	198.2	93.6	89.5%
ต้นทุนขาย	77.3	131.9	54.6	70.6%
กำไรขั้นต้น	27.3	66.3	39.0	142.9%
% อัตรากำไรขั้นต้น	26.1%	33.4%	7.3%	

ในปี 2564 อัตรากำไรขั้นต้นกลุ่มสินค้าอุปโภคบริโภคเพิ่มขึ้นจาก 26.1% เป็น 33.4% หลัก ๆ จากการขายแม่พิมพ์ให้แก่ลูกค้ากลุ่มสินค้าอุปโภคบริโภค รายใหม่ ที่ว่าจ้าง POLY ให้ผลิตสินค้า ซึ่งเป็นแม่พิมพ์ที่มีอัตรากำไรขั้นต้นที่ค่อนข้างสูง เนื่องจากเป็นแม่พิมพ์ที่ต้องใช้เทคโนโลยีและนวัตกรรมในการผลิต

#### กลุ่มอุปกรณ์ทางการแพทย์

หน่วย: ล้านบาท	2563	2564	เพิ่มขึ้น (ลดลง)	% เพิ่มขึ้น (ลดลง)
รายได้จากการขาย	89.0	103.9	14.9	16.7%
ต้นทุนขาย	35.3	39.7	4.4	12.5%
กำไรขั้นต้น	53.7	64.2	10.5	19.6%
% อัตรากำไรขั้นต้น	60.3%	61.8%	1.5%	

กลุ่มอุปกรณ์ทางการแพทย์มีอัตรากำไรขั้นต้นเฉลี่ยไม่ต่ำกว่า 60% โดยรายได้กลุ่มอุปกรณ์ทางการแพทย์ได้รับคำสั่งซื้อจากลูกค้ามากขึ้นด้วยอันสืบเนื่องจากโรคระบาดและพฤติกรรมของผู้บริโภคที่หันมาตื่นตัวในเรื่องสุขภาพและอนามัย ซึ่งทำให้รายได้เติบโตอย่างต่อเนื่อง ทำให้การใช้กำลังการผลิตมีประสิทธิภาพมากขึ้น

## ค่าใช้จ่ายรวม

ค่าใช้จ่ายรวม	2563		2564		เพิ่มขึ้น (ลดลง)	% เพิ่มขึ้น (ลดลง)
	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%		
ค่าใช้จ่ายในการขาย	12.0	18.8%	12.9	19.0%	0.9	7.3%
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	49.5	77.6%	56.5	83.2%	7.0	14.1%
(กลับรายการ) ผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น	(2.9)	(4.6%)	(2.2)	(3.3%)	0.7	(23.8)
(กำไร) ขาดทุนอื่น	5.2	8.2%	0.7	1.1%	4.5	(85.9%)
<b>รวมค่าใช้จ่าย</b>	<b>63.8</b>	<b>100.0%</b>	<b>67.9</b>	<b>100.0%</b>	<b>4.1</b>	<b>6.4%</b>

### ค่าใช้จ่ายในการขาย

ค่าใช้จ่ายในการขาย	2563		2564		เพิ่มขึ้น (ลดลง)	% รายได้ เพิ่มขึ้น (ลดลง)
	ล้านบาท	% รายได้	ล้านบาท	% รายได้		
เงินเดือนและค่าตอบแทนพนักงาน	7.9	1.5%	8.8	1.1%	0.9	(0.4%)
ค่าใช้จ่ายส่งเสริมการขาย	1.3	0.3%	0.8	0.1%	(0.5)	(0.2%)
ค่าใช้จ่ายในการขายอื่น ๆ	2.8	0.5%	3.3	0.4%	0.5	(0.1%)
<b>รวมค่าใช้จ่ายในการขาย</b>	<b>12.0</b>	<b>2.3%</b>	<b>12.9</b>	<b>1.6%</b>	<b>0.9</b>	<b>(0.7%)</b>

ในปี 2564 มีค่าใช้จ่ายในการขายอยู่ที่ 12.9 ล้านบาท ซึ่งเพิ่มขึ้นจากปีก่อนหน้า 0.9 ล้านบาท หรือคิดเป็นการเพิ่มขึ้น 7.3% โดยหลักเกิดจากเงินเดือนและค่าตอบแทนพนักงานเพิ่มขึ้น 0.9 ล้านบาทจากการเพิ่มพนักงานขายเพื่อสนับสนุนธุรกิจกลุ่มอุปกรณ์การแพทย์และกลุ่มสินค้าอุปโภคบริโภค

### ค่าใช้จ่ายในการบริหาร

ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	2563		2564		เพิ่มขึ้น (ลดลง)	% รายได้ เพิ่มขึ้น (ลดลง)
	ล้านบาท	% รายได้	ล้านบาท	% รายได้		
ค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับผู้บริหารและพนักงาน	25.6	4.9%	26.7	3.4%	1.1	(1.5%)
ค่าที่ปรึกษาและบริการวิชาชีพ	5.7	1.1%	9.4	1.2%	3.7	0.1%
ค่าสาธารณูปโภคและค่าซ่อมแซม	6.0	1.2%	7.1	0.9%	1.1	(0.3%)
ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย	8.3	1.6%	8.5	1.1%	0.2	(0.5%)
ค่าใช้จ่ายในการบริหารอื่น ๆ	3.9	0.7%	4.9	0.6%	1.0	(0.1%)
<b>รวมค่าใช้จ่ายในการบริหาร</b>	<b>49.5</b>	<b>9.5%</b>	<b>56.5</b>	<b>7.2%</b>	<b>7.0</b>	<b>(2.3%)</b>

สำหรับปี 2564 ค่าใช้จ่ายในการบริหารเท่ากับ 56.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปี 2563 เท่ากับ 7.0 ล้านบาท หรือคิดเป็นการเพิ่มขึ้น 14.1% โดยหลักเกิดจากค่าบริการและที่ปรึกษาสำหรับเตรียมความพร้อมเข้าตลาดหลักทรัพย์ที่เพิ่มขึ้น 3.7 ล้านบาท และค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับผู้บริหารและพนักงานเพิ่มขึ้น 1.1 ล้านบาทจากการปรับเพิ่มโบนัสตามผลประกอบการที่ดีขึ้น ทั้งนี้ จะเห็นว่าสัดส่วนค่าใช้จ่ายในการบริหารต่อรายได้จากการขายลดลงเหลือเพียง 7.2% เนื่องจากค่าใช้จ่ายส่วนใหญ่เป็นค่าใช้จ่ายคงที่ซึ่งไม่ผันแปรไปตามรายได้

## ต้นทุนทางการเงิน

ต้นทุนทางการเงิน (หน่วย: ล้านบาท)	2563	2564	เพิ่มขึ้น (ลดลง)	% เพิ่มขึ้น (ลดลง)
ดอกเบี้ยจ่าย	11.4	14.1	2.7	23.7%
ดอกเบี้ยเงินกู้ยืม	9.0	11.7	2.7	30.0%
ดอกเบี้ยหนี้สินตามสัญญาเช่า	2.4	2.4	-	

ต้นทุนทางการเงินในปี 2564 เท่ากับ 14.1 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปี 2563 เท่ากับ 2.7 ล้านบาท โดยหลักเกิดจากการกู้ยืมเงินระยะยาวเพิ่มขึ้นในระหว่างงวด เพื่อใช้สำหรับการก่อสร้างอาคารโรงงาน และซื้อเครื่องจักร

## กำไรสุทธิและอัตรากำไรสุทธิ

กำไรสุทธิและอัตรากำไรสุทธิ (หน่วย: ล้านบาท)	2563	2564	เพิ่มขึ้น (ลดลง)	% เพิ่มขึ้น (ลดลง)
กำไรสุทธิ	21.8	120.9	99.1	454.9%
อัตรากำไรสุทธิ	4.2%	15.4%	11.2%	

สำหรับปี 2564 POLY มีกำไรสุทธิจำนวน 120.9 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปี 2563 จำนวน 99.1 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 454.9% และมีอัตรากำไรสุทธิเพิ่มเป็น 15.4% โดยมีสาเหตุสำคัญจาก (1) การเพิ่มสัดส่วนรายได้ในกลุ่มอุปกรณ์ทางการแพทย์และกลุ่มสินค้าอุปโภคและบริโภค (2) การรับผลิตชิ้นส่วนใหม่ ๆ ในกลุ่มชิ้นส่วนยานยนต์ซึ่งมีอัตรากำไรขั้นต้นสูงกว่าเดิม (3) การใช้กำลังการผลิตโดยเฉลี่ยเพิ่มขึ้นจากปีก่อน ส่งผลให้เกิดการประหยัดต่อขนาดโดยต้นทุนคงที่ต่อหน่วยลดลง และ (4) สัดส่วนค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารต่อรายได้จากการขายลดลง

## ฐานะทางการเงิน

ฐานะทางการเงิน (หน่วย : ล้านบาท)	2563	2564	เพิ่มขึ้น (ลดลง)	% เพิ่มขึ้น (ลดลง)
<b>สินทรัพย์</b>				
สินทรัพย์หมุนเวียน	140.2	214.5	74.3	53.0%
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน	804.3	920.4	116.1	14.4%
<b>สินทรัพย์รวม</b>	<b>944.5</b>	<b>1,134.9</b>	<b>190.4</b>	<b>20.2%</b>
<b>หนี้สิน</b>				
หนี้สินหมุนเวียน	246.8	265.3	18.5	7.5%
หนี้สินไม่หมุนเวียน	231.4	282.4	51.0	22.0%
<b>หนี้สินรวม</b>	<b>478.2</b>	<b>547.7</b>	<b>69.5</b>	<b>14.5%</b>
<b>ส่วนของผู้ถือหุ้น</b>				
ทุน	333.9	333.9	-	-
กำไรสะสม	130.0	251.0	120.9	93.1%
องค์ประกอบอื่นของส่วนของผู้ถือหุ้น	2.4	2.4	-	-
<b>รวมส่วนของผู้ถือหุ้น</b>	<b>466.3</b>	<b>587.2</b>	<b>120.9</b>	<b>25.9%</b>

### สินทรัพย์

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 สินทรัพย์รวมมีมูลค่า 1,134.9 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปี 2563 จำนวน 190.4 ล้านบาท โดยเป็นการเพิ่มขึ้นของสินทรัพย์หมุนเวียนจากลูกหนี้การค้าและสินค้าคงเหลือ ที่เพิ่มขึ้นตามยอดขายที่เพิ่มขึ้น และเป็นการเพิ่มขึ้นของสินทรัพย์ไม่หมุนเวียนจากที่ดิน อาคาร อุปกรณ์ โดยเป็นการเพิ่มขึ้นจากการก่อสร้างโรงงานซิลิคอน และการเพิ่มขึ้นของเครื่องจักรที่ใช้ในการดำเนินงาน

### หนี้สิน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 หนี้สินรวมมีมูลค่า 547.7 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปี 2563 จำนวน 69.5 ล้านบาท แบ่งเป็นการเพิ่มขึ้นจากหนี้สินหมุนเวียนโดยเป็นการเพิ่มขึ้นของ เจ้าหนี้การค้าเนื่องจากการสั่งซื้อวัตถุดิบมากขึ้นเพื่อรองรับยอดขายที่เพิ่มขึ้น และเป็นการเพิ่มขึ้นหนี้สินไม่หมุนเวียน 51 ล้านบาทเนื่องจากเนื่องจากการซื้อเครื่องจักรที่ใช้ในโรงงานซิลิคอน โดยการซื้อส่วนใหญ่เป็นสัญญาเช่าซื้อ

### ส่วนของผู้ถือหุ้น

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 ส่วนของผู้ถือหุ้นรวมมีมูลค่า 587.2 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 120.9 ล้านบาท เนื่องจากกำไรสะสมที่เพิ่มขึ้นจากผลประกอบการของปี 2564

## อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

อัตราส่วนทางการเงิน	2563	2564	เพิ่มขึ้น (ลดลง)
อัตราส่วนสภาพคล่อง (เท่า)	0.6	0.8	0.2
อัตรากำไรขั้นต้น	19.2%	28.3%	9.1%
อัตรากำไรสุทธิ	4.2%	15.4%	11.2%
อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น	4.8%	23.0%	18.2%
อัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์	2.4%	11.6%	9.2%
อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (เท่า)	1.0	0.9	(0.1)
อัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อกำไรก่อนดอกเบี้ยจ่าย ภาษีเงินได้ ค่าเสื่อมราคา และค่าตัดจำหน่าย (Interest-Bearing Debt to EBITDA Ratio) (เท่า)	3.0	1.5	(1.5)

### อัตราส่วนสภาพคล่อง (เท่า)

อัตราส่วนสภาพคล่องเพิ่มขึ้นจาก 0.6 เท่าเป็น 0.8 เท่าเนื่องจากการเพิ่มขึ้นของ ลูกหนี้การค้า สินค้าคงเหลือ และรายได้ที่ยังไม่ได้เรียกชำระ เพิ่มขึ้นทั้งหมด 74.3 ล้านบาท เพื่อบรรเทาข้อจำกัดที่สูงขึ้น และทางด้านหนี้สินหมุนเวียนเพิ่มขึ้นประมาณ 18.4 ล้านบาท จากการเพิ่มขึ้นของเจ้าหนี้การค้าเป็นหลัก

### อัตรากำไรขั้นต้น

อัตรากำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นจาก 19.2% เป็น 28.3% เพิ่มขึ้น 9.1% เมื่อเปรียบเทียบกับปี 2563 โดยมีสาเหตุหลักมาจากการเพิ่มสัดส่วนรายได้ของกลุ่มสินค้าอุปโภคบริโภค และกลุ่มสินค้าเครื่องมือแพทย์ เนื่องจากเป็นกลุ่มสินค้าที่มีอัตรากำไรขั้นต้นที่สูงกว่ากลุ่มยานยนต์และมีการรับรู้รายได้จากการจำหน่ายแม่พิมพ์ ซึ่งมีอัตรากำไรขั้นต้นที่ค่อนข้างสูง นอกจากนี้บริษัทยังมีการใช้กำลังการผลิตของเครื่องจักรได้เต็มที่มากขึ้น ทำให้เกิด Economy of scales จึงทำให้อัตรากำไรขั้นต้นสูงขึ้น

### อัตรากำไรสุทธิ

อัตรากำไรสุทธิเพิ่มขึ้นจาก 4.2% เป็น 15.4% โดยมีสาเหตุหลักมาจากกำไรขั้นต้นที่เพิ่มสูงขึ้น ที่ได้กล่าวไปข้างต้น ประกอบกับการควบคุมค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารที่มีประสิทธิภาพ รวมถึงการได้รับสิทธิประโยชน์ทางภาษี สำหรับการยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคล สำหรับรายได้จากการขายเครื่องมือทางการแพทย์ ทำให้อัตรากำไรสุทธิเพิ่มสูงขึ้น

### อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น

อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้นเพิ่มขึ้นจาก 4.8% เป็น 23.0% เนื่องจากกำไรสุทธิเพิ่มสูงขึ้นจาก 21.8 ล้านบาทเป็น 120.9 ล้านบาท ในขณะที่ส่วนของผู้ถือหุ้นไม่ได้มีการเปลี่ยนแปลงมากนัก จึงทำให้อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้นสูงขึ้น

### อัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์

อัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์เพิ่มสูงขึ้นจาก 2.4% เป็น 11.6% สอดคล้องกับการใช้กำลังการผลิตที่สามารถใช้ได้เต็มที่ เนื่องจากในระหว่างปีมีการก่อสร้างอาคารโรงงานแล้วเสร็จ พร้อมใช้งาน รวมถึงเครื่องจักรที่นำเข้ามาและสามารถผลิตสินค้าเพื่อขายให้กับลูกค้าได้

### IBT/EBITDA Ratio

IBT/EBITDA ลดลงจาก 3.0 เท่าเหลือ 1.5 เท่า มีสาเหตุหลักจากกำไรจากการดำเนินงานที่สูงขึ้น ประกอบกับหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยอยู่ในระดับค่อนข้างคงที่เนื่องจากมีการกู้ยืมเพิ่มเติมระหว่างปี แต่หนี้สินบางส่วนได้มีการจ่ายชำระเช่นเดียวกัน