

วันที่ 22 กุมภาพันธ์ 2566

บริษัท กรุงเทพดุสิตเวชการ จำกัด (มหาชน)

คำอธิบายและการวิเคราะห์ฐานะการเงินและผลการดำเนินงาน

บทวิเคราะห์สำหรับผู้บริหาร

ผลการดำเนินงานในไตรมาส 4 และ ปี 2565

(ล้านบาท)	ไตรมาส 4/2565		ปี 2565	
	จำนวน	เปลี่ยนแปลง (YoY)	จำนวน	เปลี่ยนแปลง (YoY)
รายได้จากการดำเนินงาน	23,842	9%	92,968	23%
EBITDA	5,641	8%	22,933	31%
กำไรสุทธิ	3,113	18%	12,606	59%

หมายเหตุ : YoY หมายถึง การเปลี่ยนแปลงจากไตรมาส 4/2564 และ ปี 2564

ผลการดำเนินงานในไตรมาส 4 ปี 2565

บริษัท กรุงเทพดุสิตเวชการ จำกัด (มหาชน) (“บริษัท”) และบริษัทย่อย มีรายได้จากการดำเนินงานรวม 23,842 ล้านบาท เติบโต 9% จากไตรมาส 4/2564 สาเหตุหลักมาจากการเพิ่มขึ้นของรายได้จากผู้ป่วยชาวต่างชาติ 61% ขณะที่รายได้จากผู้ป่วยชาวไทยลดลง 4% เป็นผลจากการลดลงของรายได้ที่เกี่ยวข้องกับ COVID-19 สอดคล้องกับสถานการณ์ COVID-19 ที่ดีขึ้นในประเทศไทย อย่างไรก็ตาม หากไม่รวมรายได้ที่เกี่ยวข้องกับ COVID-19 รายได้ผู้ป่วยชาวไทยเติบโต 13% จากไตรมาส 4/2564

บริษัทและบริษัทย่อยมีกำไรจากการดำเนินงานก่อนหักค่าใช้จ่ายทางการเงิน ภาษี ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย (“EBITDA”) จำนวน 5,641 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 8% จากไตรมาส 4/2564 ขณะที่อัตรากำไร EBITDA (“EBITDA Margin”) ที่ 23.7% ใกล้เคียงกับไตรมาส 4/2564

บริษัทและบริษัทย่อยมีกำไรสุทธิ จำนวน 3,113 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 18% จากไตรมาส 4/2564

ผลการดำเนินงานปี 2565

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2565 รายได้จากการดำเนินงานรวมมีจำนวน 92,968 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 23% จากปี 2564 สาเหตุหลักมาจากการเพิ่มขึ้นของรายได้จากผู้ป่วยทั้งชาวไทย 14% และชาวต่างชาติ 69% ทั้งนี้การเติบโตของรายได้ผู้ป่วยชาวไทยเป็นผลมาจากการกลับมารักษาพยาบาลของผู้ป่วยไทยที่ไม่เกี่ยวกับ COVID-19 ซึ่งช่วยชดเชยรายได้เกี่ยวกับ COVID-19 ที่ลดลงต่อเนื่องตั้งแต่ไตรมาส 2/2565 สำหรับรายได้จากผู้ป่วยต่างชาติ มีการเติบโตดี จากการฟื้นตัวของนักท่องเที่ยวเชิงสุขภาพ (Fly-in Patient) และผู้ป่วยชาวต่างชาติที่ทำงานในประเทศไทย (Expatriate) จากการที่ประเทศต่างๆ ผ่อนคลายมาตรการจำกัดการเดินทางที่เกี่ยวข้องกับ COVID-19 ด้วยเหตุนี้ส่งผลให้อัตรากำไรคงเหลือโดยรวมเพิ่มขึ้นจาก 60% ในปี 2564 เป็น 73% ในปี 2565

บริษัทและบริษัทย่อยมี EBITDA จำนวน 22,933 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 31% จากปี 2564 และมี EBITDA Margin เพิ่มขึ้นจาก 23.2% ในปี 2564 เป็น 24.7% ในปี 2565

บริษัทและบริษัทย่อยมี กำไรสุทธิจำนวน 12,606 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 59% จากปี 2564 จากการเพิ่มขึ้นของรายได้ การควบคุมค่าใช้จ่ายอย่างต่อเนื่อง และอัตรากำไรคงเหลือที่สูงขึ้นซึ่งทำให้เกิดการประหยัดต่อขนาด

สรุปเหตุการณ์ที่สำคัญ ปี 2565

1) BDMS ได้รับการปรับเพิ่มอันดับเครดิตจากทริสเรตติ้ง (TRIS Rating) เป็นระดับ “AA+” ด้วยแนวโน้มอันดับเครดิต

“Stable”

เมื่อวันที่ 12 ตุลาคม 2565 TRIS Rating ได้เพิ่มอันดับเครดิตองค์กรและหุ้นกู้ไม่ด้อยสิทธิ ไม่มีหลักประกันของ BDMS เป็นระดับ “AA+” จาก “AA” ด้วยแนวโน้มอันดับเครดิต “Stable” หรือ “คงที่” โดยอันดับเครดิตที่เพิ่มขึ้นสะท้อนถึงผลการดำเนินงานของบริษัทที่ดีกว่าคาด โดยมีปัจจัยสนับสนุนจากการฟื้นตัวที่แข็งแกร่งของผู้ป่วยชาวต่างชาติ ตลอดจนประสิทธิภาพในการดำเนินงานที่ดีขึ้นและการใช้ประโยชน์จากสินทรัพย์ที่เพิ่มสูงขึ้น นอกจากนี้อันดับเครดิตยังพิจารณาถึงฐานะทางการเงินที่แข็งแกร่งมากและสภาพคล่องที่มากพอของบริษัท

2) โครงการ BDMS Silver Wellness & Residence

เมื่อวันที่ 25 พฤษภาคม 2565 คณะกรรมการบริษัทมีมติอนุมัติให้เข้าทำรายการเช่าที่ดินระยะยาว (13 ไร่ 60.18 ตารางวา) บริเวณหัวมุมถนนสารสิน และถนนหลังสวน แขวง ลุมพินี กรุงเทพฯ จากสำนักงานทรัพย์สินพระมหากษัตริย์ เพื่อพัฒนาโครงการ BDMS Silver Wellness & Residence ซึ่งประกอบด้วย Silver Residence (การพักผ่อน อสังหาริมทรัพย์เพื่อการอยู่อาศัย) และ Silver Wellness (ศูนย์ดูแลสุขภาพเชิงป้องกัน) โดยมีระยะเวลาก่อสร้าง 6.5 ปี ทั้งนี้การเช่าที่ดินและการก่อสร้างมีงบประมาณลงทุนเป็นมูลค่ารวมประมาณ 23,545 ล้านบาท มีระยะเวลาการเช่าที่ดิน 30 ปี และต่อสัญญาเช่าอีก 30 ปี แหล่งเงินทุนที่ใช้มาจากกระแสเงินสดภายในของบริษัท การกู้ยืมจากสถาบันการเงินและ/หรือ การออกหุ้นกู้

3) การทำคำเสนอซื้อและการเพิกถอนหลักทรัพย์ของบริษัท สมิติเวช จำกัด (มหาชน) (“SVH”) จากการเป็นหลักทรัพย์จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

บริษัทเข้าทำคำเสนอซื้อหลักทรัพย์ส่วนที่เหลือทั้งหมดของ SVH ในราคา 480 บาทต่อหุ้น เพื่อเพิกถอน SVH จากการเป็นหลักทรัพย์จดทะเบียน ภายหลังจากทำรายการดังกล่าว บริษัทเข้าซื้อหุ้น SVH ที่มีผู้แสดงเจตนาขาย จำนวน 3,088,337 หุ้น มูลค่า 1,482 ล้านบาท ส่งผลให้บริษัทถือหุ้น SVH เพิ่มขึ้นจาก 95.76% เป็น 98.85% ของจำนวนหุ้นที่ออกและจำหน่ายแล้วทั้งหมด ต่อมาตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยประกาศเพิกถอน SVH จากการเป็นหลักทรัพย์จดทะเบียน ตั้งแต่วันที่ 8 ธันวาคม 2565 เป็นต้นไป

4) การร่วมทุนกับบริษัทย่อยของบริษัท คอมเซเว่น จำกัด (มหาชน) (“COM7”)

บริษัทย่อยของ BDMS ได้ร่วมทุนกับบริษัทย่อยของ COM 7 ในการจัดตั้งบริษัท ดอกเตอร์ฟาร์มา เฮลท์ เทคโนโลยี จำกัด มีทุนจดทะเบียน 200 ล้านบาท โดยมีสัดส่วนการลงทุน 60:40 เพื่อในการดำเนินธุรกิจร้านขายยาภายใต้แบรนด์ DR. PHARMA และได้เปิดดำเนินการ 2 สาขาในเดือนธันวาคม 2565

5) การเปิดให้บริการของ บริษัท เอ็นเฮลท์ โนวไยีน จีโนมิกส์ จำกัด (“NNG”)

เมื่อวันที่ 2 กันยายน 2565 บริษัทได้เปิดให้บริการ NNG ซึ่งเป็นศูนย์บริการเอกชนชั้นนำของประเทศไทยที่ให้บริการตรวจทางด้านพันธุศาสตร์ที่ครอบคลุมทุกมิติการดูแลสุขภาพ ได้แก่การป้องกัน วินิจฉัย และการรักษาเฉพาะบุคคล ซึ่งจะช่วยยกระดับขีดความสามารถทางการแพทย์ ลดความล่าช้า และลดภาระค่าใช้จ่ายให้กับผู้รับบริการ ทั้งนี้ NNG เป็นบริษัทร่วมทุน ระหว่างบริษัท เนชั่นแนล เฮลท์แคร์ ซิสเต็ม จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทย่อยของ BDMS และ Novogene AIT

Genomics Singapore Pte. Ltd โดยมีสัดส่วนการลงทุน

74:26

ผลการดำเนินงานตามงบการเงินรวม

สำหรับไตรมาส 4/2565

รายได้จากการดำเนินงาน

(ล้านบาท)	ไตรมาส 4/2565	ไตรมาส 4/2564	YoY	QoQ
รายได้ค่ารักษาพยาบาล	22,568	20,914	8%	(1)%
รายได้จำหน่ายสินค้า	907	683	33%	4%
รายได้อื่น	367	282	30%	29%
รายได้จากการดำเนินงานรวม	23,842	21,878	9%	(1)%

หมายเหตุ : QoQ หมายถึง การเปลี่ยนแปลงจากไตรมาส 3/2565

รายได้จากการดำเนินงานเมื่อเทียบกับไตรมาส 4/2565 (YoY)

ในไตรมาส 4/2565 บริษัทและบริษัทย่อยมีรายได้จากการดำเนินงานรวมจำนวน 23,842 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1,964 ล้านบาท หรือ 9% จากไตรมาส 4/2564 ส่วนใหญ่เกิดจาก

- รายได้ค่ารักษาพยาบาล จำนวน 22,568 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1,655 ล้านบาท หรือ 8% จากไตรมาส 4/2564 เป็นผลมาจากการเพิ่มขึ้นของรายได้ผู้ป่วยชาวต่างชาติ 61% โดยเป็นการฟื้นตัวของผู้ป่วยกลุ่ม Fly-in เป็นหลัก ทั้งผู้ป่วยกลุ่มตะวันออกกลาง ออสเตรเลีย และกลุ่ม CLMV (ประเทศกัมพูชา ลาว พม่า และเวียดนาม) ขณะที่รายได้จากผู้ป่วยชาวไทยลดลง 4% จากไตรมาส 4/2564 ซึ่งเป็นผลจากการลดลงของรายได้ที่เกี่ยวข้องกับ COVID-19 โดยสัดส่วนรายได้ที่เกี่ยวข้องเนื่องจาก COVID-19 ต่อรายได้ค่ารักษาพยาบาลลดลงจาก 15% ในไตรมาส 4/2564 เป็น 2% ในไตรมาส 4/2565 สอดคล้องกับสถานการณ์ COVID-19 ที่ดีขึ้น

อย่างไรก็ตาม หากไม่รวมรายได้ที่เกี่ยวข้องกับ COVID-19 รายได้ผู้ป่วยชาวไทยเติบโต 13% จากไตรมาส 4/2564

ทั้งนี้สัดส่วนรายได้ของผู้ป่วยชาวไทยต่อผู้ป่วยชาวต่างชาติเปลี่ยนแปลงจาก 82% ต่อ 18% ในไตรมาส 4/2564 เป็น 73% ต่อ 27% ในไตรมาส 4/2565

รายได้ค่ารักษาพยาบาลมีการเติบโตที่ดีจากทั้งโรงพยาบาลเครือข่ายในกรุงเทพและปริมณฑลและโรงพยาบาลเครือข่ายนอกกรุงเทพและปริมณฑล โดยเติบโต 7% และ 9% จากไตรมาส 4/2564 ตามลำดับ

นอกจากนี้ รายได้จากผู้ป่วยนอกเติบโต 17% จากไตรมาส 4/2564 เป็นผลมาจากจำนวนผู้ป่วยที่เพิ่มขึ้นทั้งชาวไทยและต่างชาติ ส่วนรายได้จากผู้ป่วยในเติบโตเล็กน้อย 2% จากไตรมาส 4/2564 เนื่องจากการลดลงของผู้ป่วยชาวไทยที่เข้ารับรักษาในโรงพยาบาลด้วย COVID-19 ส่งผลให้อัตราการครองเตียงโดยรวมลดลงเล็กน้อยจาก 70% ในไตรมาส 4/2564 เป็น 69% ในไตรมาส 4/2565

รายได้ค่ารักษาพยาบาล ไตรมาส 4/2565	เปลี่ยนแปลง (YoY)	สัดส่วนของรายได้
การเติบโตของรายได้		
ค่ารักษาพยาบาล	8%	100%
แบ่งตามกลุ่มผู้ป่วยชาวไทยและชาวต่างชาติ		
ผู้ป่วยชาวไทย	(4)%	73%
ผู้ป่วยชาวต่างชาติ	61%	27%
แบ่งตามโรงพยาบาลในกรุงเทพและนอกกรุงเทพ		
กรุงเทพและปริมณฑล	7%	56%
นอกกรุงเทพและปริมณฑล	9%	44%
แบ่งตามกลุ่มผู้ป่วยนอกและผู้ป่วยใน		
ผู้ป่วยนอก	17%	49%
ผู้ป่วยใน	2%	51%

- รายได้จากการจำหน่ายสินค้า จำนวน 907 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 33% จากไตรมาส 4/2564 ส่วนใหญ่เกิดจากการเพิ่มขึ้นของรายได้ของบริษัท เอ.เอ็น.บี. ลาบอราทอรี (อำนวยการเวช) จำกัด และบริษัท สหแพทย์เวช จำกัด
- รายได้อื่น จำนวน 367 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 30% จากไตรมาส 4/2564 ส่วนใหญ่เกิดจากการบันทึกรายได้วัคซีนที่ลูกค้าไม่มาใช้บริการ

รายได้จากการดำเนินงานเมื่อเทียบกับไตรมาส 3/2565 (QoQ)

ในไตรมาส 4/2565 บริษัทและบริษัทย่อยมีรายได้จากการดำเนินงานรวมใกล้เคียงกับไตรมาส 3/2565 โดยมีการเติบโตจากรายได้ผู้ป่วยชาวต่างชาติ 9% ขณะที่รายได้จากผู้ป่วยชาวไทยลดลง 4% จากไตรมาส 3/2565 เป็นผลมาจากการลดลงของรายได้ที่เกี่ยวข้องกับ COVID-19 จาก 9% ของรายได้ค่ารักษาพยาบาลในไตรมาส 3/2565 เหลือเพียง 2% ในไตรมาส 4/2565

ค่าใช้จ่ายจากการดำเนินงาน

(ล้านบาท)	ไตรมาส 4/2565	ไตรมาส 4/2564	YoY	QoQ
ต้นทุนค่ารักษาพยาบาล และอื่น ๆ	14,752	13,560	9%	(2)%
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	4,933	4,656	6%	10%
ค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน และค่าเสื่อมราคา	19,686	18,216	8%	1%

ค่าใช้จ่ายจากการดำเนินงานเมื่อเทียบกับไตรมาส 4/2564 (YoY)

ในไตรมาส 4/2565 บริษัทและบริษัทย่อยรายงานค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานและค่าเสื่อมราคาจำนวน 19,686 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1,469 ล้านบาท หรือ 8% จากไตรมาส 4/2564 ซึ่งเพิ่มขึ้นในอัตราที่ต่ำกว่าการเติบโตของรายได้จากการดำเนินงาน

รวม ทั้งนี้ค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานและค่าเสื่อมราคาเพิ่มขึ้นจากการเพิ่มขึ้นของค่าแพทย์ ตามการเติบโตของรายได้ ค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวกับพนักงานทั้งบุคลากรทางการแพทย์ และบุคลากรสนับสนุน ค่าใช้จ่ายด้านการตลาด ค่าใช้จ่ายสาธารณูปโภค และค่าใช้จ่ายในการบริหารอื่นๆ

ค่าใช้จ่ายจากการดำเนินงานเมื่อเทียบกับไตรมาส 3/2565 (QoQ)

ไตรมาส 4/2565 บริษัทและบริษัทย่อยมีค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานและค่าเสื่อมราคาเพิ่มขึ้นเล็กน้อยจากไตรมาส 3/2565

รายการอื่นๆ

- ค่าใช้จ่ายทางการเงิน ลดลงเป็น 169 ล้านบาท หรือลดลง 3% ในไตรมาส 4/2565
- ภาษีเงินได้นิติบุคคล จำนวน 806 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจาก 746 ล้านบาท ในไตรมาส 4/2564 เนื่องจากเพิ่มขึ้นของกำไรก่อนภาษีเงินได้นิติบุคคล

วิเคราะห์ความสามารถในการทำกำไร

(ล้านบาท)	ไตรมาส 4/2565	ไตรมาส 4/2564	เปลี่ยนแปลง
EBITDA	5,641	5,218	8%
อัตรากำไร EBITDA	23.7%	23.8%	
EBIT	4,199	3,685	14%
อัตรากำไร EBIT	17.6%	16.8%	
กำไรสุทธิ	3,113	2,636	18%
อัตรากำไรสุทธิ	13.1%	12.0%	
กำไรต่อหุ้น (บาท)	0.20	0.17	18%
จำนวนหุ้นสามัญถัวเฉลี่ย			
ถ่วงน้ำหนัก (ล้านหุ้น)	15,892	15,892	

หมายเหตุ

EBITDA = รายได้จากการดำเนินงานรวม - รายจ่ายจากการดำเนินงานรวม (ไม่รวมค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย)
อัตรากำไรคำนวณจากฐานรายได้จากการดำเนินงานรวม

ในไตรมาส 4/2565 บริษัทและบริษัทย่อยมี EBITDA จำนวน 5,641 ล้านบาท ในไตรมาส 4/2565 หรือเพิ่มขึ้น 8% ขณะที่อัตรากำไร EBITDA (“EBITDA Margin”) ที่ 23.7% ใกล้เคียงไตรมาส 4/2564

กำไรสุทธิจำนวน 3,113 ล้านบาท เติบโต 18% จากไตรมาส 4/2564 ส่งผลให้อัตรากำไรสุทธิเพิ่มขึ้นจาก 12.0% ในไตรมาส 4/2564 เป็น 13.1% ในไตรมาส 4/2565

ผลการดำเนินงานตามงบการเงินรวมปี 2565

รายได้จากการดำเนินงาน			
(ล้านบาท)	2565	2564	เปลี่ยนแปลง
รายได้ค่ารักษาพยาบาล	88,535	71,541	24%
รายได้จากการจำหน่ายสินค้า	3,399	2,910	17%
รายได้อื่น	1,034	1,263	(18)%
รายได้จากการดำเนินงานรวม	92,968	75,714	23%

ในปี 2565 บริษัทและบริษัทย่อยมีรายได้จากการดำเนินงานรวมจำนวน 92,968 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 17,254 ล้านบาท หรือ 23% จากปี 2564 เนื่องจาก

- รายได้ค่ารักษาพยาบาล จำนวน 88,535 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 16,993 ล้านบาท หรือ 24% จากปี 2564 สาเหตุหลักมาจากการเพิ่มขึ้นของรายได้จากผู้ป่วยทั้งชาวไทย 14% และชาวต่างชาติ 69% ส่งผลให้สัดส่วนรายได้ของผู้ป่วยชาวไทยต่อผู้ป่วยชาวต่างชาติเปลี่ยนแปลงจาก 82% ต่อ 18% ในปี 2564 เป็น 76% ต่อ 24% ในปี 2565

ทั้งนี้ รายได้ผู้ป่วยชาวไทยเติบโต 14% เป็นผลมาจากการกลับมารักษาพยาบาลของผู้ป่วยไทยที่ไม่เกี่ยวกับ COVID-19 ซึ่งช่วยชดเชยรายได้เกี่ยวกับ COVID-19 ที่ลดลงต่อเนื่องตั้งแต่ไตรมาส 2/2565 โดยสัดส่วนรายได้ที่เกี่ยวข้องกับ

COVID-19 ต่อรายได้ค่ารักษาพยาบาล ลดลงจาก 14% ในปี 2564 เป็น 10% ในปี 2565 สอดคล้องกับสถานการณ์ COVID-19 ที่ดีขึ้นในประเทศไทย

สำหรับรายได้ผู้ป่วยชาวต่างชาติมีการเติบโตสูง 69% ในปี 2565 เป็นผลมาจากการกลับมารักษายาบาลหลังประเทศต่างๆ ผ่อนคลายมาตรการจำกัดการเดินทางที่เกี่ยวข้องกับ COVID-19 โดยการเติบโตของ Fly-in Patient มาจากการเพิ่มขึ้นจากผู้ป่วยกลุ่มตะวันออกกลาง และกลุ่ม CLMV เป็นหลัก ขณะที่ Expatriate Patient เป็นการเพิ่มขึ้นของผู้ป่วยจากประเทศอังกฤษ เยอรมนี และญี่ปุ่น

ในทำนองเดียวกัน รายได้ค่ารักษาพยาบาลมีการเติบโตที่ดีจากทั้งโรงพยาบาลเครือข่ายในกรุงเทพฯ และปริมณฑลและโรงพยาบาลเครือข่ายนอกกรุงเทพฯ และปริมณฑล โดยเติบโต 24% และ 23% จากปี 2564 ตามลำดับ

นอกจากนี้ รายได้จากผู้ป่วยนอกเติบโต 28% ขณะที่รายได้จากผู้ป่วยในเติบโต 18% จากปี 2564 ส่งผลให้อัตรากำไรครองเตียงโดยรวมเพิ่มขึ้นจาก 60% ในปี 2564 เป็น 73% ในปี 2565

รายได้ค่ารักษาพยาบาลของปี 2565	เปลี่ยนแปลง (yoy)	สัดส่วนของรายได้
การเติบโตของรายได้ค่ารักษาพยาบาล	24%	100%
แบ่งตามกลุ่มผู้ป่วยชาวไทยและชาวต่างชาติ		
ผู้ป่วยชาวไทย	14%	76%
ผู้ป่วยชาวต่างชาติ	69%	24%
แบ่งตามโรงพยาบาลในกรุงเทพฯ และนอกกรุงเทพฯ		
กรุงเทพฯ และปริมณฑล	24%	57%
นอกกรุงเทพฯ และปริมณฑล	23%	43%

รายได้ค่ารักษาพยาบาล ของปี 2565	เปลี่ยนแปลง (yoy)	สัดส่วน ของรายได้
แบ่งตามกลุ่มผู้ป่วยนอกและผู้ป่วยใน		
ผู้ป่วยนอก	28%	47%
ผู้ป่วยใน	18%	53%

- รายได้จาก การจองสินค้าน้ำและอาหาร จำนวน 3,399 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 17% จากปี 2564 ส่วนใหญ่เกิดจากการเพิ่มขึ้นของการขายสินค้าในประเทศ และการส่งออก ของ บริษัท เอ.เอ็น.บี. ลาบอราทอรี (อำนวยการเภสัช) จำกัด ประกอบกับการเพิ่มขึ้นของการขายสินค้าในร้านขายยา และ สินค้าใหม่ของบริษัท สหแพทย์เภสัช จำกัด
- รายได้อื่นจำนวน 1,034 ล้านบาท ลดลง 18% จากปี 2564 เนื่องจากในปี 2564 บริษัทได้รับเงินชดเชยความเสียหายที่ โรงพยาบาลเครือข่ายจำนวน 200 ล้านบาท

ค่าใช้จ่ายจากการดำเนินงาน (ล้านบาท)	2565	2564	เปลี่ยนแปลง
ต้นทุนค่ารักษาพยาบาลและอื่น ๆ	58,329	49,497	18%
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	17,655	14,994	18%
ค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานและ			
ค่าเสื่อมราคา	75,984	64,491	18%

ในปี 2565 บริษัทและบริษัทย่อยรายงานค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานและค่าเสื่อมราคา จำนวน 75,984 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 11,493 ล้านบาท หรือ 18% จากปี 2564 ซึ่งเพิ่มขึ้นในอัตราที่ต่ำกว่าการเติบโตของรายได้จากการดำเนินงานรวม ทั้งนี้การเพิ่มขึ้นของค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานและค่าเสื่อมราคา มีสาเหตุหลักมาจากการเพิ่มขึ้นของค่าแพทย์ ค่ายาและเวชภัณฑ์ทางการแพทย์ที่เพิ่มขึ้น ตามการเติบโตของรายได้ค่า

รักษาพยาบาล ประกอบกับการเพิ่มขึ้นของค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องกับพนักงาน

รายการอื่นๆ

- ค่าใช้จ่ายทางการเงินลดลงเป็น 632 ล้านบาท หรือลดลง 13% จากปี 2564 จากการบริหารต้นทุนทางการเงิน ทำให้บริษัทสามารถลดค่าใช้จ่ายทางการเงินในปี 2565 ได้
- ภาษีเงินได้นิติบุคคล จำนวน 3,227 ล้านบาทเพิ่มขึ้นจาก 2,103 ล้านบาท ในปี 2564 จากเพิ่มขึ้นของกำไรก่อนภาษีเงินได้นิติบุคคล

วิเคราะห์ความสามารถในการทำกำไร (ล้านบาท)	2565	2564	เปลี่ยนแปลง
EBITDA	22,933	17,545	31%
อัตรากำไร EBITDA	24.7%	23.2%	
EBIT	17,113	11,322	51%
อัตรากำไร EBIT	18.4%	15.0%	
กำไรสุทธิ	12,606	7,936	59%
อัตรากำไรสุทธิ	13.6%	10.5%	
กำไรต่อหุ้น (บาท)	0.79	0.50	59%
จำนวนหุ้นสามัญทั่วไปเฉลี่ย			
ถ่วงน้ำหนัก (ล้านหุ้น)	15,892	15,892	
หมายเหตุ			
EBITDA	= รายได้จากการดำเนินงานรวม – ใช้จ่ายจากการดำเนินงานรวม (ไม่รวมค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย)		
อัตรากำไรคำนวณจากฐานรายได้จากการดำเนินงานรวม			

บริษัทและบริษัทย่อยมี EBITDA จำนวน 22,933 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 31% จากปี 2564 ส่งผลให้ EBITDA Margin ขึ้นจาก 23.2% ในปี 2564 เป็น 24.7% ในปี 2565

กำไรสุทธิจำนวน 12,606 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 59% จากปี 2564 ส่งผลให้อัตรากำไรสุทธิเพิ่มขึ้นเป็น 13.6% ในปี 2565 และกำไรต่อหุ้นเท่ากับ 0.79 บาทต่อหุ้น

สินทรัพย์			
(ล้านบาท)	ธ.ค. 65	ธ.ค. 64	เปลี่ยนแปลง
เงินสดและรายการเทียบเท่า			
เงินสด	12,668	10,934	16%
ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น	10,484	9,131	15%
สินค้าคงเหลือ	2,211	2,005	10%
ที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์	81,860	79,689	3%
ค่าความนิยม	17,539	17,539	0%
สินทรัพย์สิทธิการเช่า	9,668	2,862	238%
สินทรัพย์อื่นๆ	7,112	6,294	13%
รวมสินทรัพย์	141,543	128,454	10%

งบการเงินรวมของบริษัทและบริษัทย่อย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 บริษัทและบริษัทย่อยมีสินทรัพย์รวม 141,543 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 10% จาก ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 มีสาเหตุหลักมาจากการเพิ่มขึ้นของสินทรัพย์สิทธิการเช่า จำนวน 6,806 ล้านบาท ซึ่งส่วนใหญ่เกิดจากสัญญาเช่าระยะยาวในโครงการ BDMS Silver Wellness & Residence นอกจากนี้ยังมีการเพิ่มขึ้นของที่ดิน อาคารและอุปกรณ์ จำนวน 2,171 ล้านบาท เพื่อรองรับการขยายโรงพยาบาลเครือข่าย ประกอบกับการเพิ่มขึ้นของเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด จำนวน 1,734 ล้านบาท และลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น จำนวน 1,354 ล้านบาท

บริษัทมีค่าความนิยม จำนวน 17,539 ล้านบาท ไม่เปลี่ยนแปลงจาก ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 โดยค่านิยมส่วนใหญ่เกิดจากการรวมกิจการกับ (1) กลุ่มโรงพยาบาลพญาไท และเปาโล จำนวน 9,310 ล้านบาท (2) โรงพยาบาลกรุงเทพสนามจันทร์

โรงพยาบาลเทพากร โรงพยาบาลกรุงเทพเมืองราช และโรงพยาบาลกรุงเทพเพชรบุรี จำนวน 3,285 ล้านบาท และ (3) โรงพยาบาลกรุงเทพสิริโรจน์ จำนวน 2,702 ล้านบาท ทั้งนี้บริษัทได้มีการทดสอบการด้อยค่าของค่าความนิยมทุกปี หรือเมื่อใดก็ตามที่มีข้อบ่งชี้ของการด้อยค่าเกิดขึ้น อย่างไรก็ตามบริษัทได้พิจารณาแล้วว่าค่าความนิยมดังกล่าวไม่เกิดการด้อยค่า

สำหรับสินทรัพย์อื่นๆ จำนวน 7,112 ล้านบาท ส่วนใหญ่ประกอบด้วย (1) สินทรัพย์ทางการเงินหมุนเวียนอื่น ได้แก่ เงินลงทุนในเงินฝากประจำและกองทุนรวม จำนวน 2,320 ล้านบาท (2) สินทรัพย์ไม่มีตัวตน ได้แก่ คอมพิวเตอร์ซอฟต์แวร์ จำนวน 1,621 ล้านบาท และ (3) สินทรัพย์ทางการเงินไม่หมุนเวียนอื่น ได้แก่ เงินลงทุนในตราสารทุน และตราสารหนี้ต่างๆ จำนวน 1,034 ล้านบาท

หนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น			
(ล้านบาท)	ธ.ค. 65	ธ.ค. 64	เปลี่ยนแปลง
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน	500	-	n.a.
เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น	6,176	5,035	23%
ค่าใช้จ่ายค้างจ่าย	5,426	4,627	17%
หุ้นกู้ *	11,498	14,596	(21)%
เงินกู้ระยะยาว *	4,000	1,000	300%
หนี้สินตามสัญญาเช่า *	7,564	3,157	140%
หนี้สินอื่นๆ	12,667	12,274	3%
รวมหนี้สิน	47,830	40,689	18%
ส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัท	89,879	83,845	7%
ส่วนของผู้มีส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	3,834	3,920	(2)%
รวมส่วนของผู้ถือหุ้น	93,713	87,765	7%

* รวมส่วนที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี

หนี้สินรวมของบริษัทและบริษัทย่อย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 จำนวน 47,830 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 18% จาก ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 ส่วนใหญ่เกิดจากการเพิ่มขึ้นของหนี้สินตามสัญญาเช่า จำนวน 4,407 ล้านบาทจากสัญญาเช่าระยะยาวในโครงการ BDMS Silver Wellness & Residence เป็นหลัก ประกอบกับการเพิ่มขึ้นของเงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน จำนวน 3,000 ล้านบาท และเจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น จำนวน 1,141 ล้านบาท สุทธิด้วยการลดลงของหุ้นกู้จำนวน 3,098 ล้านบาท

ส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัทและบริษัทย่อย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 จำนวน 93,713 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 7% จาก ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 ส่วนใหญ่เกิดจากกำไรระหว่างปี

การบริหารสภาพคล่องและเงินทุน

กระแสเงินสด	
(ล้านบาท)	2565
เงินสดสุทธิได้มาจากกิจกรรมดำเนินงาน	20,266
เงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมลงทุน	(5,901)
เงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมจัดหาเงิน	(12,631)
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้นสุทธิ	1,734
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันต้นงวด	10,934
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันสิ้นงวด	12,668

สำหรับปี สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2565 บริษัทและบริษัทย่อยมีเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้นสุทธิจำนวน 1,734 ล้านบาท โดยบริษัทและบริษัทย่อยมีเงินสดสุทธิยกมา ณ วันต้นงวด จำนวน 10,934 ล้านบาท เป็นผลให้เงินสดสุทธิปลายงวดคงเหลือเท่ากับ 12,668 ล้านบาท รายละเอียดกระแสเงินสดแต่ละกิจกรรม มีดังนี้

กระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงาน จำนวน 20,266 ล้านบาท ส่วนใหญ่เกิดจากกำไรปี 2565

ส่วนกระแสเงินสดใช้ไปในกิจกรรมลงทุน จำนวน 5,901 ล้านบาท ส่วนใหญ่เกิดจากการลงทุนในที่ดิน อาคารและอุปกรณ์ จำนวน 4,406 ล้านบาท เพื่อปรับปรุงและขยายโรงพยาบาล เครือข่าย ประกอบกับการซื้อสินทรัพย์ไม่มีตัวตน ได้แก่ คอมพิวเตอร์ซอฟต์แวร์ จำนวน 667 ล้านบาท และการลงทุนในสินทรัพย์ทางการเงินหมุนเวียนอื่น จำนวน 594 ล้านบาท

กระแสเงินสดใช้ไปในกิจกรรมจัดหาเงิน จำนวน 12,631 ล้านบาท ส่วนใหญ่เกิดจากการจ่ายเงินปันผล จำนวน 7,943 ล้านบาท การจ่ายเงินเพื่อไถ่ถอนหุ้นกู้ที่ครบกำหนด จำนวน 3,100 ล้านบาท และการชำระหนี้สินตามสัญญาเช่า จำนวน 3,006 ล้านบาท ซึ่งส่วนใหญ่เกิดจากสัญญาเช่าระยะยาวในโครงการ BDMS Silver Wellness & Residence สุทธิด้วยการเพิ่มขึ้นของเงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน จำนวน 3,000 ล้านบาท

อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ		
อัตราผลตอบแทน (%)	2565	2564
ผลตอบแทนจากสินทรัพย์	9.3	6.0
ผลตอบแทนผู้ถือหุ้น	14.5	9.2
อัตราส่วนสภาพคล่อง (เท่า)		
อัตราส่วนสภาพคล่อง	1.3	1.5
อัตราส่วนสภาพคล่องหมุนเร็ว	1.1	1.3

การบริหารสินทรัพย์และหนี้สิน (วัน)		
ระยะเวลาเก็บหนี้เฉลี่ย	39.5	40.7
ระยะเวลาขายสินค้าเฉลี่ย	13.0	14.0
ระยะเวลาชำระหนี้เฉลี่ย	34.6	34.5

หมายเหตุ

- การบริหารสินทรัพย์และหนี้สิน คำนวณจาก 360 วัน

อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

วิเคราะห์อัตราส่วนหนี้สิน (เท่า)	2565	2564
ความสามารถในการชำระดอกเบี้ย	36.3	24.1
ความสามารถในการชำระภาระผูกพัน (DSCR)	3.6	5.1
หนี้สินที่ครบภายใน 1 ปี ต่อหนี้สิน (%)	27.2	18.3
เงินกู้ยืมจากสถาบันการเงินต่อหนี้สิน (%)	19.1	5.3
หนี้สินต่อ EBITDA	1.0	1.1
หนี้สินสุทธิต่อ EBITDA	0.5	0.5
วิเคราะห์อัตราส่วนหนี้สินต่อทุน (เท่า)		
หนี้สินรวมต่อส่วนของผู้ถือหุ้น	0.5	0.5
หนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น	0.3	0.2
หนี้สินสุทธิต่อส่วนของผู้ถือหุ้น	0.1	0.1

หมายเหตุ

- หนี้สิน หมายถึงหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ย

อัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์และอัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้นในปี 2565 เพิ่มขึ้นจากปี 2564 เป็นผลมาจากการเพิ่มขึ้นของกำไรจากการดำเนินงานของปี 2565

อัตราส่วนสภาพคล่องและอัตราส่วนสภาพคล่องหมุนเร็วลดลงเล็กน้อยจากปี 2564 เนื่องจากหนี้สินหมุนเวียนเพิ่มขึ้นในอัตราที่สูงกว่าการเพิ่มขึ้นของสินทรัพย์หมุนเวียน เป็นผลมาจากการเพิ่มขึ้นของหุ้นกู้ระยะยาวที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี และเจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น

ระยะเวลาเก็บหนี้เฉลี่ยลดลงจาก 40.7 วันในปี 2564 เป็น 39.5 วันในปี 2565 ทั้งนี้บริษัทและบริษัทย่อยมีนโยบายการให้สินเชื่อการค้าและพิจารณาวางเงินเครดิตตามความเหมาะสมของคู่สัญญาในแต่ละโรงพยาบาล โดยมีการกำหนดระยะเวลาการให้สินเชื่อการค้า สำหรับคู่สัญญาในประเทศประมาณ 30 - 60 วัน ส่วนคู่สัญญาต่างประเทศประมาณ 30 - 90 วัน นอกจากนี้จะมีการวิเคราะห์บททวนเครดิตปีละครั้ง เพื่อเป็นการบริหารความเสี่ยงทางการรับชำระหนี้

ระยะเวลาขายสินค้าเฉลี่ยลดลงจาก 14.0 วันในปี 2564 เป็น 13.0 วันในปี 2565 ทั้งนี้สินค้าคงเหลือส่วนใหญ่เป็นยาและเวชภัณฑ์ โดยบริษัทและบริษัทย่อยมีแผนบริหารสินค้าคงเหลืออย่างมีประสิทธิภาพและมีการควบคุมภายในที่ดี มีการตรวจนับสินค้าคงเหลืออย่างน้อยปีละครั้ง โดยพิจารณาตั้งค่าเผื่อการปรับลดราคาทุน สำหรับสินค้าคงเหลือที่มีวันหมดอายุ สินค้าคงเหลือที่มีการเคลื่อนไหวน้อย หรือสินค้าเสื่อมสภาพ เพื่อให้เป็นมูลค่าสุทธิที่จะได้รับ

ระยะเวลาชำระหนี้เฉลี่ยเพิ่มขึ้นเล็กน้อยจาก 34.5 วันในปี 2564 เป็น 34.6 วันในปี 2565

วิเคราะห์อัตราส่วนหนี้สิน อัตราความสามารถในการชำระดอกเบี้ยเพิ่มขึ้นจาก 24.1 เท่าในปี 2564 เป็น 36.3 เท่าในปี 2565 จากผลประกอบการที่ดีในปี 2565 อย่างไรก็ตามอัตราความสามารถในการชำระภาระผูกพัน (DSCR) ลดลงจาก 5.1 เท่าในปี 2564 เป็น 3.6 เท่าในปี 2565 จากหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยที่ครบกำหนดภายใน 1 ปี (Current portion of interest bearing debt) ที่เพิ่มขึ้น

ส่วนอัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยสุทธิต่อ EBITDA (Net interest bearing debt to EBITDA) ไม่เปลี่ยนแปลงที่ 0.5 เท่าในปี 2564 และปี 2565

วิเคราะห์อัตราส่วนหนี้สินต่อทุน บริษัทและบริษัทย่อยมีอัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (Interest bearing debt to equity) เพิ่มขึ้นเล็กน้อย จาก 0.2 เท่า ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 เป็น 0.3 เท่า ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 และมีอัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยสุทธิต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (Net interest bearing debt to equity) ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 และ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 ไม่เปลี่ยนแปลงที่ 0.1 เท่า

บริษัทและบริษัทย่อยมีความมั่นใจว่า บริษัทมีสภาพคล่องที่เพียงพอ มีความสามารถในการชำระหนี้ และสามารถรับมือต่อสถานการณ์ที่เปลี่ยนแปลงไปได้จากนโยบายการจัดการและควบคุมโครงสร้างทางการเงินที่รัดกุม

มุมมองผู้บริหาร

ในปี 2566 บริษัทและบริษัทย่อยคาดว่าธุรกิจการให้บริการทางการแพทย์จะมีการเติบโตหลักมาจากการฟื้นตัวของผู้ป่วยต่างชาติ เนื่องจากทั่วโลกได้ทยอยยกเลิกมาตรการจำกัดการเดินทางจากสถานการณ์ COVID-19 ที่ดีขึ้นตามลำดับ

ประเทศไทยเป็นหนึ่งในผู้นำด้านการท่องเที่ยวเชิงสุขภาพ (Medical Tourism) ของโลก จากคุณภาพการรักษาพยาบาลที่ดี การมีโรงพยาบาลที่มีมาตรฐานระดับสากล การบริการที่เป็นเลิศ และความคุ้มค่าของราคาค่ารักษาพยาบาล

ในระยะยาว เราเชื่อมั่นว่าอุตสาหกรรมการให้บริการทางการแพทย์จะเติบโตอย่างยั่งยืนจากสังคมผู้สูงอายุ รายได้ประชากรต่อหัวที่สูงขึ้นโดยเฉพาะในต่างจังหวัด การดูแลสุขภาพเชิงป้องกันเนื่องจากคนใส่ใจดูแลสุขภาพมากขึ้น เพื่ออายุที่ยืนยาวและคุณภาพชีวิตที่ดี รวมถึงการขยายตัวของ Digital Healthcare และประกันสุขภาพในประเทศไทย

กลยุทธ์ในการดำเนินงาน

การมีโรงพยาบาลเครือข่ายที่ครอบคลุมผู้ป่วยในหลายระดับ มีแพทย์และพยาบาลที่มีความสามารถ ภายใต้อาณัติที่หลากหลาย ประกอบกับการยกระดับการบริการผ่านนวัตกรรมต่างๆ เป็นปัจจัยสำคัญในการขับเคลื่อนธุรกิจของบริษัทให้เติบโต รองรับความต้องการการดูแลสุขภาพที่เพิ่มขึ้นในอนาคต ในปี 2566 บริษัทมีแนวทางการดำเนินงานที่สำคัญ ดังนี้

1) การขยายฐานผู้รับบริการ

บริษัทและบริษัทย่อยมุ่งมั่นสร้างรายได้ให้เติบโตอย่างต่อเนื่องในทุกมิติ โดยจะเน้น (1) การเติบโตของผู้ป่วยต่างชาติ โดยเฉพาะผู้ป่วยกลุ่มตะวันออกกลาง กลุ่ม CLMV และประเทศจีน (2) สร้างความสัมพันธ์กับผู้ชำระเงินแทนผู้ให้บริการ (Third Party Payors) ซึ่งรวมถึงบริษัทประกันสุขภาพ และบริษัทเอกชนต่างๆ (3) เพิ่มจำนวนผู้ประกันตน และขยายบริการเพื่อรองรับผู้ป่วยประกันสังคมในโรงพยาบาลเครือข่าย (4) ขยายฐานผู้รับบริการไปสู่กลุ่ม Silver Age พร้อมพัฒนาการให้บริการเพื่อรองรับสังคมผู้สูงอายุ กลยุทธ์ดังกล่าวจะช่วยขยายฐานลูกค้า เพิ่มจำนวนผู้รับบริการ ส่งผลให้อัตราการใช้สินทรัพย์ของโรงพยาบาลเครือข่ายเพิ่มสูงขึ้น

2) การพัฒนาสินค้าและบริการทางการแพทย์

บริษัทและบริษัทย่อยมุ่งมั่นพัฒนาศักยภาพ และขยายการให้บริการสำหรับศูนย์การแพทย์แห่งความเป็นเลิศ (Center of Excellence) โดยให้การรักษาโรคที่ซับซ้อนแบบองค์รวม เพื่อให้ได้ผลการรักษาที่ดี นอกจากนี้ได้ให้ความสำคัญกับเวชศาสตร์เชิงป้องกัน เพื่อดูแลสุขภาพและวินิจฉัยโรคก่อนการเจ็บป่วย รวมถึงการให้บริการด้านเวชศาสตร์ฟื้นฟูเพื่อให้ผู้ป่วยใช้ชีวิตได้อย่างปกติ

เพื่อเป็นการขับเคลื่อนธุรกิจไปสู่การเติบโตอย่างยั่งยืน เราให้ความสำคัญกับการกำหนดราคาที่เหมาะสม ให้ผู้รับบริการได้รับการบริการที่มีประสิทธิภาพ คุ้มค่าและยั่งยืน (Value-Based Care) โดยมีกลยุทธ์ในการกำหนดราคาให้เหมาะสมกับแต่ละกลุ่มผู้รับบริการและสภาวะตลาดเพื่อเสริมศักยภาพในการแข่งขัน อีกทั้งบริษัทได้มีการปรับโครงสร้างและดำเนินการด้านการจัดซื้อ ซึ่งเป็นการลดต้นทุนและเพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินงาน

3) นวัตกรรมทางการแพทย์ (Digital Healthcare and Innovation)

บริษัทและบริษัทย่อยมุ่งสู่การเป็น Smart Healthcare โดยการนำความก้าวหน้าทางเทคโนโลยีและนวัตกรรมที่ทันสมัยมาใช้ เพื่อมอบการบริการที่ดี และสร้างประสบการณ์ที่ประทับใจให้แก่ผู้รับบริการ ทั้งนี้เราได้พัฒนาระบบเทคโนโลยีทางการแพทย์อย่างครบวงจรโดยคำนึงถึงผู้รับบริการเป็นหลัก ด้วยการให้บริการ Telehealth และการให้บริการผ่าน BeDee Application ซึ่งประกอบด้วย การปรึกษาทางการแพทย์ ร้านขายยา และร้านขายสินค้าสุขภาพแบบออนไลน์ รองรับพฤติกรรมของผู้รับบริการที่เปลี่ยนแปลงไป และให้ผู้รับบริการเข้าถึงการบริการได้อย่างสะดวกสบาย ทั้งนี้บริษัทและบริษัทย่อยมีแผนจะยกระดับแพลตฟอร์มต่างๆ เพื่ออำนวยความสะดวกให้แก่บริษัทประกันสุขภาพ บริษัทเอกชนและผู้รับบริการ นอกจากนี้ เราสนับสนุนและลงทุนในบริษัทเทคโนโลยีทางการแพทย์ (Healthtech) และบริษัทสตาร์ทอัพต่างๆ เพื่อเพิ่มศักยภาพในการบริการทางการแพทย์ และสนับสนุนการพัฒนาคุณภาพชีวิตอย่างยั่งยืน

4) มุ่งสู่การบริการทางการแพทย์อย่างยั่งยืน

กลยุทธ์ด้านทรัพยากรบุคคล

แพทย์ บุคลากรทางการแพทย์ และบุคลากรสนับสนุน เป็นทรัพยากรที่สำคัญในการขับเคลื่อนกลยุทธ์ขององค์กร บริษัทและบริษัทย่อยให้ความสำคัญในการบริหารทรัพยากรบุคคล ตั้งแต่การสรรหา การสร้างความผูกพันต่อองค์กร การส่งเสริมศักยภาพ รวมถึงการรักษาบุคลากรให้อยู่กับองค์กร

ความร่วมมือกับสถาบันทางการแพทย์

บริษัทและบริษัทย่อยมีความร่วมมือกับสถาบันทางการแพทย์ชั้นนำต่างๆ ทั่วโลก ด้านการอบรม การวิจัย

รวมถึงพัฒนานวัตกรรมต่างๆ เพื่อเพิ่มศักยภาพการรักษายาบาลให้ดียิ่งขึ้น

BDMS Green Healthcare

เราตระหนักถึงความสำคัญของการเปลี่ยนแปลงสภาพภูมิอากาศ จึงกำหนดให้โรงพยาบาลในเครือใช้ทรัพยากรอย่างมีประสิทธิภาพ อาทิ การใช้พลังงานหมุนเวียน การลดปริมาณขยะและของเสียในองค์กร ซึ่งการดำเนินธุรกิจที่เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อมจะนำไปสู่การพัฒนาอย่างยั่งยืน
