

## บริษัท ชันเวนดิง เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน)

## คำอธิบายและการวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2565

## ภาพรวมธุรกิจ

บริษัท ชันเวนดิง เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) เป็นผู้ประกอบธุรกิจค้าปลีกขายสินค้าผ่านเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ และขายเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ โดยมีโรงงานปรับปรุงสภาพและประกอบ (Refurbishment) เครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติของตนเอง และมีสาขากระจายสินค้า 15 แห่ง แบ่งเป็นสาขา 13 แห่ง และสาขาย่อย 2 แห่ง ครอบคลุมพื้นที่ให้บริการกว่า 30 จังหวัด ซึ่ง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 บริษัทมีเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติติดตั้งกระจายอยู่ในสถานที่ต่างๆ จำนวน 15,600 เครื่อง แบ่งออกเป็น 4 รูปแบบหลัก คือ ประเภทเครื่องขายสินค้าเครื่องดื่ม (Can & Bottle), เครื่องขายสินค้าเครื่องดื่มและขนม (Glass front), เครื่องถ้วยแบบร้อนเย็น (Cup Hot and Cold), และเครื่องสำหรับขายอาหารกึ่งสำเร็จรูป (Noodle) ซึ่งสินค้าที่จำหน่ายผ่านเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติจะเป็นสินค้าอุปโภคบริโภค ได้แก่ เครื่องดื่ม ขนมขบเคี้ยว บะหมี่กึ่งสำเร็จรูป และสินค้าอื่นๆ เช่น หน้ากากอนามัย ขนมปังเบเกอรี่ เป็นต้น รวมแล้วมีสินค้ากว่า 700 รายการ ("SKU") ทั้งนี้ เครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติของบริษัทรองรับการชำระเงินทั้งแบบเงินสด (Cash) และแบบอิเล็กทรอนิกส์ (Cashless)

รายได้ของบริษัทสำหรับปี สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2565 ประกอบด้วย (1) รายได้จากการขายสินค้าผ่านเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ คิดเป็นร้อยละ 97.82 (2) รายได้จากการขายเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ คิดเป็นร้อยละ 0.93 (3) รายได้จากการบริการพื้นที่โฆษณาบนเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ คิดเป็นร้อยละ 0.40 และ (4) รายได้จากการบริการและรายได้อื่น คิดเป็นร้อยละ 0.85

## สรุปผลการดำเนินงานสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2565

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2565 บริษัทมีรายได้รวม 2,244.52 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปีก่อนจำนวน 281.20 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 14.32 เนื่องมาจากการเพิ่มขึ้นของรายได้จากการขายสินค้าผ่านเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติเป็นหลัก จากการที่บริษัทขยายการติดตั้งเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติเพื่อให้บริการตามสถานที่บริการต่างๆ เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง และขยายพื้นที่จังหวัดการให้บริการเพิ่มขึ้นจากการเปิดสาขาเพิ่ม 4 สาขา คือ สาขาลำพูน ในเดือนมกราคมเพื่อให้บริการทางภาคเหนือ สาขาอุบลราชธานี ในเดือนสิงหาคมเพื่อให้บริการทางภาคตะวันออกเฉียงเหนือ สาขาชลบุรี 2 ในเดือนกันยายน และสาขาปทุมธานีในเดือนพฤศจิกายน ประกอบกับในปี 2565 สถานการณ์การแพร่ระบาดของเชื้อไวรัสโควิด-19 เริ่มผ่อนคลายมากขึ้นเมื่อเทียบกับปี 2564 ซึ่งในปี 2564 บริษัทยังคงได้รับผลกระทบในด้านรายได้ที่ลดลงในบางกลุ่ม Segment เช่น โรงแรม มหาวิทยาลัย โรงเรียน ออฟฟิศสำนักงาน และห้างสรรพสินค้า เป็นต้น

บริษัทมีกำไรสุทธิสำหรับปี สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2565 เท่ากับ 85.27 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นร้อยละ 27.86 เมื่อเทียบกับกำไรสุทธิปีก่อน เนื่องจากบริษัทมีรายได้ที่เพิ่มขึ้นร้อยละ 14.32 จากปีก่อน และมีกำไรขั้นต้นจากการขายสินค้าที่เพิ่มขึ้น อย่างไรก็ตาม บริษัทมีค่าใช้จ่ายในการขายและจัดจำหน่ายเพิ่มขึ้นจากค่าใช้จ่ายพนักงานในการให้บริการเติมสินค้า ค่าเสื่อมราคาที่เพิ่มขึ้นจากจำนวนเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติที่มีการติดตั้งเพิ่มขึ้น และค่าบริการพื้นที่วางเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติเพิ่มขึ้นจากการขยายพื้นที่ให้บริการและอัตราค่าวางพื้นที่เพิ่มขึ้นจากการขยายพื้นที่การวางบริการในพื้นที่เปิดมากขึ้น

งบกำไรขาดทุน	สำหรับปี สิ้นสุด วันที่ 31 ธันวาคม 2564		สำหรับปี สิ้นสุด วันที่ 31 ธันวาคม 2565	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
<b>รายได้</b>				
รายได้จากการขาย	1,941.15	98.87	2,216.35	98.74
รายได้อื่น	22.17	1.13	28.17	1.26
<b>รวมรายได้</b>	<b>1,963.32</b>	<b>100.00</b>	<b>2,244.52</b>	<b>100.00</b>
<b>ค่าใช้จ่าย</b>				
ต้นทุนขาย	(1,302.36)	(66.33)	(1,473.23)	(65.64)
ค่าใช้จ่ายในการขายและจัดจำหน่าย	(509.06)	(25.93)	(607.89)	(27.08)
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	(61.46)	(3.13)	(56.85)	(2.53)
ค่าใช้จ่ายอื่น	(0.22)	(0.01)	-	-
ค่าใช้จ่ายทางการเงิน	(7.00)	(0.36)	(0.37)	(0.02)
<b>รวมค่าใช้จ่าย</b>	<b>(1,880.10)</b>	<b>(95.76)</b>	<b>(2,138.34)</b>	<b>(95.76)</b>
<b>กำไรก่อนค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้</b>	<b>83.22</b>	<b>4.24</b>	<b>106.18</b>	<b>4.24</b>
ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	(16.53)	(0.84)	(20.91)	(0.93)
<b>กำไรสุทธิสำหรับปี</b>	<b>66.69</b>	<b>3.40</b>	<b>85.27</b>	<b>3.80</b>

## รายได้

รายได้รวมของบริษัทสำหรับปี สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2565 มีจำนวน 2,244.52 ล้านบาท ซึ่งสามารถสรุปโครงสร้างรายได้ของบริษัท ได้ดังนี้

ประเภทรายได้	สำหรับปี สิ้นสุด วันที่ 31 ธันวาคม 2564		สำหรับปี สิ้นสุด วันที่ 31 ธันวาคม 2565	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
1. รายได้จากการขายสินค้าผ่านเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ	1,922.86	97.94	2,195.54	97.82
2. รายได้จากการขายเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ	18.28	0.93	20.81	0.93
3. รายได้จากค่าบริการพื้นที่บนเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติเพื่อโฆษณา <sup>(1)</sup>	10.20	0.52	9.12	0.40
4. รายได้จากค่าบริการ <sup>(1)</sup>	6.41	0.33	12.20	0.54
<b>รวมรายได้จากการขายและบริการ</b>	<b>1,957.75</b>	<b>99.72</b>	<b>2,237.67</b>	<b>99.69</b>
รายได้อื่นๆ <sup>(1)</sup>	5.57	0.28	6.85	0.31
<b>รายได้รวม</b>	<b>1,963.32</b>	<b>100.00</b>	<b>2,244.52</b>	<b>100.00</b>

หมายเหตุ <sup>(1)</sup> ในงบการเงินแสดงรวมอยู่ในรายได้อื่นๆ

## รายได้จากการขายและบริการ

รายได้จากการขายและบริการสำหรับปี สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2565 มีมูลค่าเท่ากับ 2,237.67 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 99.69 ของรายได้รวม โดยมีอัตราการเติบโตเพิ่มขึ้นร้อยละ 14.30 เมื่อเทียบกับปีก่อน ซึ่งเติบโตตามการขยายพื้นที่ให้บริการโดยการติดตั้งเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติตามสถานที่ให้บริการต่างๆ เพิ่มขึ้น เพื่อให้สามารถให้บริการครอบคลุมผู้บริโภคมากยิ่งขึ้น โดยสามารถแบ่งประเภทรายได้ ดังนี้:

1. **รายได้จากการขายสินค้าผ่านเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ** ธุรกิจหลักของบริษัทเป็นธุรกิจจำหน่ายสินค้าผ่านเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ สำหรับปี สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2565 บริษัทมีรายได้จากการขายสินค้าผ่านเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติเท่ากับ 2,195.54 ล้านบาท คิดเป็นอัตราการเติบโตเพิ่มขึ้นร้อยละ 14.18 เทียบกับปีก่อน ซึ่งในแต่ละปีบริษัทจะมีแผนขยายพื้นที่ให้บริการโดยการติดตั้งเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติตามสถานที่บริการต่างๆ เพื่อให้การบริการครอบคลุมผู้บริโภคได้มากยิ่งขึ้น และเพิ่มโอกาสในการเติบโตทางของยอดขาย ซึ่งในปี 2565 บริษัทได้เปิดสาขาใหม่เปิดสาขาเพิ่ม 4 สาขา คือ สาขาลำพูน ในเดือนมกราคมเพื่อให้บริการทางภาคเหนือ สาขาอุบลราชธานี ในเดือนสิงหาคมเพื่อให้บริการทางภาคตะวันออกเฉียงเหนือ สาขาชลบุรี 2 ในเดือนกันยายน และสาขาปทุมธานีในเดือนพฤศจิกายน ทั้งนี้ บริษัทขยายการติดตั้งเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติอย่างต่อเนื่อง โดยมีการติดตั้งเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติสุทธิเพิ่มขึ้นจำนวน 972 เครื่อง คิดเป็นร้อยละ 6.65 เมื่อเทียบกับสิ้นปี 2564 ซึ่ง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 บริษัทมีเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติวางให้บริการทั้งหมดเป็นจำนวน 15,600 เครื่อง

กลุ่มลูกค้าหลักของบริษัทประมาณร้อยละ 70 ของเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติทั้งหมด คือ กลุ่มโรงงานอุตสาหกรรม เช่น โรงงานประกอบรถยนต์ โรงงานผลิตชิ้นส่วนรถยนต์ โรงงานสิ่งทอ โรงงานผลิตชิ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์ เป็นต้น รองลงมา คือ ธุรกิจโลจิสติกส์ กลุ่มออฟฟิศสำนักงาน ห้างสรรพสินค้า และโรงแรม ซึ่งในปี 2564 และไตรมาส 1 ปี 2565 ด้วยสถานการณ์แพร่ระบาดของเชื้อไวรัสโควิด-19 ยังคงส่งผลกระทบต่อในบางกลุ่มลูกค้าของบริษัท เช่น ห้างสรรพสินค้า ออฟฟิศสำนักงาน โรงแรม มหาวิทยาลัย โรงเรียน เป็นต้น ทำให้รายได้จากการขายสินค้าผ่านเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติที่ติดตั้งอยู่ตามพื้นที่บริการดังกล่าวยังคงน้อยกว่าปกติ

อย่างไรก็ตาม บริษัทได้มีนโยบายกระจายความเสี่ยง โดยบริษัทได้ดำเนินการขยายพื้นที่ให้บริการในการติดตั้งเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติใน Segment ใหม่ๆ เพิ่มขึ้น เช่น บิมน้ำมัน สถานีรถไฟฟ้า เช่น MRT BTS และแอร์พอร์ตลิงค์ คอนโดมิเนียม เป็นต้น เพื่อให้สอดคล้องกับ Life Style ของผู้บริโภคที่เปลี่ยนแปลงไปในยุค New Normal เช่น คนทำงานพักอาศัยในคอนโดมิเนียมในเมือง การเดินทางโดยระบบขนส่งสาธารณะเพื่อความรวดเร็ว การขยายธุรกิจร้านค้าปลีกในบิมน้ำมัน เป็นต้น หากพิจารณารายได้เฉลี่ย/เครื่อง/วัน ของเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติของบริษัท สำหรับปี 2565 บริษัทมีรายได้เฉลี่ย/เครื่อง/วัน ประมาณ 400 บาท ซึ่งเพิ่มขึ้นจากปีก่อนซึ่งอยู่ที่ 380 บาท/เครื่อง/วัน

2. **รายได้จากการขายเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ** เป็นการขายเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติให้ลูกค้า โดยบริษัทมีโรงงานปรับปรุงสภาพและประกอบ (Refurbishment) เครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติเอง และบริษัทยังเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติจากผู้ผลิตเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติชั้นนำในประเทศญี่ปุ่น 1 ราย และประเทศจีน 1 ราย โดยบริษัทเป็นตัวแทนจำหน่ายแต่เพียงผู้เดียวในประเทศไทย การขายเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติให้กับลูกค้าเป็นการขายขาด บริษัทมีรายได้จากการขายเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติสำหรับปี 2565 เท่ากับ 20.81 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 0.93 ของรายได้รวม ซึ่งเพิ่มขึ้นจำนวน 2.53 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 13.84 เทียบกับปีก่อน จากจำนวนลูกค้าและจำนวนผู้ขายที่เพิ่มขึ้นจากปีก่อน

3. รายได้จากค่าบริการพื้นที่บนเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติเพื่อโฆษณา เป็นรายได้ค่าบริการจากการติดตั้งโฆษณาบนเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติเพื่อโฆษณาสินค้าของลูกค้า จากการ Wrap เครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติด้วยสติ๊กเกอร์ โดยการคิดค่าบริการจะพิจารณาจากสถานที่ตั้งของเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติที่ลูกค้าต้องการติดตั้งโฆษณา โดยบริษัทมีรายได้จากการบริการติดตั้งโฆษณาบนเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติสำหรับปี 2565 เท่ากับ 9.12 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 0.40 ของรายได้รวม ซึ่งลดลงจำนวน 1.08 ล้านบาท คิดเป็นอัตราที่ลดลงร้อยละ 10.59 เมื่อเทียบกับปีก่อน จากจำนวนลูกค้าติดตั้งสื่อโฆษณาที่ลดลงจากของปีก่อน

4. รายได้จากการบริการ เป็นรายได้จากการให้บริการแลกเงินเหรียญให้กับผู้ประกอบการค้าปลีก รายได้ค่าบริการหลังการขายเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ และรายได้ค่าเช่าเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ เนื่องด้วยธุรกิจหลักของบริษัทเป็นการขายสินค้าผ่านเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ รายได้ส่วนใหญ่จึงเป็นเงินสด ทั้งประเภทธนบัตรและเงินเหรียญ จากการหยอดเงินของลูกค้าเพื่อซื้อสินค้าจากเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ โดยถ้าเป็นธนบัตรบริษัทจะนำฝากเข้าธนาคารส่วนที่เป็นเงินเหรียญ บริษัทนำเหรียญไปแลกกับผู้ประกอบการร้านสะดวกซื้อ บริษัทจึงมีรายได้จากการแลกเหรียญ ซึ่งรายได้จากการบริการสำหรับปี 2565 เท่ากับ 12.20 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 0.54 ของรายได้รวม ซึ่งเพิ่มขึ้นจำนวน 5.79 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตราร้อยละ 90.33 เมื่อเทียบกับปีก่อน จากการเพิ่มขึ้นของรายได้ค่าบริการหลังการขายเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ และรายได้ค่าเช่าเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติเป็นหลัก

#### รายได้อื่น

รายได้อื่น ได้แก่ รายได้ค่าธรรมเนียมวางสินค้าจากเจ้าของสินค้า รายได้เงินปันผลรับ ดอกเบี้ยรับ กำไรจากการขายทรัพย์สิน และกำไรจากอัตราแลกเปลี่ยน เป็นต้น โดยรายได้อื่นสำหรับปี 2565 เท่ากับ 6.85 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 0.31 ของรายได้รวม โดยเพิ่มขึ้นจำนวน 1.28 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นร้อยละ 22.98 เมื่อเทียบกับของปีก่อนจากการเพิ่มขึ้นของรายได้ค่าธรรมเนียมวางสินค้า

#### ต้นทุนขาย

ต้นทุนขายสำหรับปี 2565 เท่ากับ 1,473.23 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 65.64 ของรายได้รวม โดยองค์ประกอบหลักของต้นทุนขาย คือ ต้นทุนสินค้าเพื่อขายผ่านเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 99.22 ของต้นทุนรวม รองลงมา คือ ต้นทุนเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติเพื่อจำหน่าย คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 0.78 ของต้นทุนรวม ซึ่งสามารถสรุปโครงสร้างต้นทุนและกำไรขั้นต้นของบริษัท ได้ดังนี้

โครงสร้างต้นทุน	สำหรับปี สิ้นสุด วันที่ 31 ธันวาคม 2564		สำหรับปี สิ้นสุด วันที่ 31 ธันวาคม 2565	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
1. ต้นทุนขายสินค้าผ่านเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ	1,293.18	99.30	1,461.75	99.22
2. ต้นทุนขายเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ	9.18	0.70	11.48	0.78
<b>รวมต้นทุนขาย</b>	<b>1,302.36</b>	<b>100.00</b>	<b>1,473.23</b>	<b>100.00</b>

กำไรขั้นต้น	สำหรับปี สิ้นสุด วันที่ 31 ธันวาคม 2564		สำหรับปี สิ้นสุด วันที่ 31 ธันวาคม 2565	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
1. กำไรขั้นต้นสินค้าผ่านเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ	629.68	32.75	733.79	33.42
2. กำไรขั้นต้นเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ	9.11	49.84	9.33	44.83
<b>รวมกำไรขั้นต้น</b>	<b>638.79</b>	<b>32.91</b>	<b>743.12</b>	<b>33.53</b>

บริษัทมีต้นทุนขายสินค้าผ่านเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติสำหรับปี 2565 ร้อยละ 66.58 ของรายได้จากการขายสินค้าผ่านเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ หรือคิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้นร้อยละ 33.42 โดยบริษัทมีอัตรากำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นจากในปีก่อน ที่มีอัตรากำไรขั้นต้นร้อยละ 32.75 เนื่องจากปี 2565 มีการขายสินค้าที่มีอัตรากำไรขั้นต้นสูงกว่าในสัดส่วนที่เพิ่มขึ้นเมื่อเทียบกับปีก่อน ทั้งนี้บริษัทมีนโยบายในการคัดเลือกสินค้าที่จะวางในเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติจะต้องมีอัตรากำไรขั้นต้นไม่ต่ำกว่าร้อยละ 30 รวมถึงการพิจารณาถึงความนิยมของผู้บริโภคต่อสินค้า และลักษณะรูปทรงของสินค้าที่จะสามารถวางในเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติได้

บริษัทมีต้นทุนขายเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติสำหรับปี 2565 ร้อยละ 55.17 หรือคิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้นร้อยละ 44.83 ซึ่งลดลงเมื่อเทียบกับของปี 2564 ที่มีอัตรากำไรขั้นต้นร้อยละ 49.84 สาเหตุหลักเนื่องจากการขายเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติประเภทรุ่นที่มีอัตรากำไรขั้นต้นน้อยในจำนวนมากกว่าในปี 2564

ถึงแม้ว่าอัตรากำไรขั้นต้นของการขายเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติจะค่อนข้างสูง แต่ด้วยสัดส่วนรายได้ส่วนใหญ่เป็นการขายสินค้าผ่านเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ ส่งผลให้อัตรากำไรขั้นต้นโดยรวมของบริษัทอยู่ที่ประมาณร้อยละ 33

### ค่าใช้จ่ายในการขายและจัดจำหน่าย

ค่าใช้จ่ายในการขายและจัดจำหน่ายสำหรับปี 2565 เท่ากับ 607.89 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 27.08 ของรายได้รวม ซึ่งค่าใช้จ่ายในการขายและจัดจำหน่ายที่สำคัญของบริษัท ได้แก่ (1) ค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับพนักงานบริการเติมสินค้า (Route Operation) พนักงานขายและการตลาด ในส่วนของเงินเดือน โบนัส ค่าคอมมิชชั่น และสวัสดิการต่าง ๆ เป็นต้น โดยมีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 34.49 ของค่าใช้จ่ายในการขายและจัดจำหน่ายรวม (2) ค่าเสื่อมราคา มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 26.17 ของค่าใช้จ่ายในการขายและจัดจำหน่ายรวม (3) ค่าบริการพื้นที่วางเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 17.25 ของค่าใช้จ่ายในการขายและจัดจำหน่าย

ค่าใช้จ่ายในการขายและจัดจำหน่ายที่สำคัญ	สำหรับปี สิ้นสุด วันที่ 31 ธันวาคม 2564		สำหรับปี สิ้นสุด วันที่ 31 ธันวาคม 2565	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
ค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับพนักงาน	178.52	35.07	209.68	34.49
ค่าเสื่อมราคา	127.34	25.02	159.09	26.17
ค่าบริการพื้นที่	92.23	18.12	104.85	17.25

ค่าใช้จ่ายในการขายและจัดจำหน่ายสำหรับปี 2565 เพิ่มขึ้นจำนวน 98.83 ล้านบาท หรือร้อยละ 19.41 จากของปีก่อน มีสาเหตุหลักมาจากค่าบริการพื้นที่วางเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติที่เพิ่มขึ้นจากการขยายจำนวนเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติที่วางบริการเพิ่มขึ้นในแต่ละปี ประกอบกับอัตราค่าบริการพื้นที่ติดตั้งเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติที่เพิ่มขึ้นจากการขยายพื้นที่การวางบริการในพื้นที่เปิดมากขึ้นและจากการแข่งขันที่สูงขึ้น โดยเพิ่มขึ้นจาก 92.23 ล้านบาท เป็น 104.85 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 12.62 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นร้อยละ 13.69 ทั้งนี้ ค่าบริการพื้นที่ติดตั้งเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 17.25 ของค่าใช้จ่ายในการขายและจัดจำหน่าย ซึ่งมีสัดส่วนลดลงจากปีก่อนหน้า ที่มีสัดส่วนอยู่ที่ 18.12 ของค่าใช้จ่ายในการขายและจัดจำหน่าย และ ในส่วนของค่าเสื่อมราคาเพิ่มขึ้นจาก 127.34 ล้านบาทเป็น 159.09 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 31.75 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นร้อยละ 24.93 เนื่องจากบริษัทมีการขยายจำนวนเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติที่มีการติดตั้งเพิ่มขึ้นสำหรับปี 2565 เมื่อเทียบกับของปีก่อน รวมถึงการเพิ่มจำนวนของผู้ Smart มากขึ้น โดยมีสัดส่วนค่าเสื่อมราคาคิดเป็นร้อยละ 26.17 ของค่าใช้จ่ายในการขายและจัดจำหน่าย ซึ่งมีสัดส่วนเพิ่มขึ้นจากปีก่อนหน้า ที่มีสัดส่วนอยู่ที่ 25.02 ของค่าใช้จ่ายในการขายและจัดจำหน่าย

### ค่าใช้จ่ายในการบริหาร

ค่าใช้จ่ายในการบริหารสำหรับปี 2565 เท่ากับ 56.85 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 2.53 ของรายได้รวม ค่าใช้จ่ายในการบริหารที่สำคัญของบริษัท ได้แก่ (1) ค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับพนักงานและผู้บริหาร เช่น เงินเดือน โบนัส และสวัสดิการต่าง ๆ เป็นต้น โดยมีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 60.56 ของค่าใช้จ่ายในการบริหาร (2) ค่าที่ปรึกษาและค่าตอบแทนกรรมการ โดยมีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 11.71 ของค่าใช้จ่ายในการบริหาร (3) ค่าเสื่อมราคา มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 2.59 ของค่าใช้จ่ายในการบริหาร

ค่าใช้จ่ายในการบริหารที่สำคัญ	สำหรับปี สิ้นสุด วันที่ 31 ธันวาคม 2564		สำหรับปี สิ้นสุด วันที่ 31 ธันวาคม 2565	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
ค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับพนักงาน	35.02	56.97	34.43	60.56
ค่าที่ปรึกษาและค่าตอบแทนกรรมการ	10.45	17.01	6.66	11.71
ค่าเสื่อมราคา	2.06	3.35	1.47	2.59

ค่าใช้จ่ายในการบริหารสำหรับปี 2565 ลดลงจากปีก่อน จำนวน 4.62 ล้านบาท หรือร้อยละ 7.51 สาเหตุหลักเนื่องจากปี 2564 บริษัทมีค่าปรึกษาด้านไอทีสำหรับโครงการ IT Assessment & Transformation Roadmap ค่าที่ปรึกษากฎหมายและค่าที่ปรึกษาทางการเงินสำหรับการเตรียมตัวนำบริษัทเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

### ค่าใช้จ่ายทางการเงิน

ค่าใช้จ่ายทางการเงินสำหรับปี 2565 เท่ากับ 0.37 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 0.02 ของรายได้รวม ลดลงจำนวน 6.63 ล้านบาท จากของปีก่อน เนื่องจากในปี 2565 บริษัทไม่มีเงินกู้ยืมคงเหลือ

## กำไรสุทธิ

บริษัทมีกำไรสุทธิสำหรับปี 2565 เท่ากับ 85.27 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรสุทธิร้อยละ 3.80 ทั้งนี้ อัตรากำไรสุทธิเพิ่มขึ้นจากปีก่อน สาเหตุหลักเนื่องจากรายได้จากการขายสินค้าผ่านเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติที่เพิ่มขึ้นจากการเพิ่มจำนวนเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติในการให้บริการเพิ่มขึ้น และการเพิ่มประเภทสินค้าอย่างต่อเนื่อง รวมถึงการเพิ่มขึ้นของกำไรขั้นต้นจากการขายสินค้าในปี

## การวิเคราะห์ฐานะทางการเงิน

### สินทรัพย์

บริษัทมีสินทรัพย์รวม ณ สิ้นปี 2564 และ ณ สิ้นปี 2565 เท่ากับ 1,485.12 ล้านบาท และ 1,599.83 ล้านบาท ตามลำดับ ทั้งนี้ การเปลี่ยนแปลงของสินทรัพย์หลัก สรุปได้ดังนี้

1. เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 มีมูลค่าสุทธิเท่ากับ 115.31 ล้านบาท ลดลงจากสิ้นปี 2564 จำนวน 185.35 ล้านบาท เนื่องจากมีเงินสดจ่ายจากการลงทุนในสินทรัพย์ถาวรเพิ่มขึ้น
2. ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 มีมูลค่าสุทธิเท่ากับ 1,174.51 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปี 2564 จำนวน 262.39 ล้านบาท สาเหตุหลักเนื่องจากการลงทุนในเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติเพิ่มขึ้นจำนวน 3,299 เครื่อง รวมถึงอุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์สำหรับเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติแบบ Smart หรือมูลค่าสุทธิ (หลังหักค่าเสื่อมราคา) เพิ่มขึ้น 187.89 ล้านบาท รวมถึงการลงทุนในยานพาหนะที่ใช้ในการเติมน้ำมันเพิ่มขึ้น 25.33 ล้านบาท เพื่อรองรับการขยายพื้นที่ให้บริการติดตั้งเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติตามสถานที่ต่างๆ และการลงทุนในการก่อสร้างอาคารสำนักงานจำนวน 80.63 ล้านบาท

### หนี้สิน

บริษัทมีหนี้สินรวม ณ สิ้นปี 2564 และ ณ สิ้นปี 2565 เท่ากับ 333.62 ล้านบาท และ 386.10 ล้านบาท ตามลำดับ ทั้งนี้ การเปลี่ยนแปลงของหนี้สินหลัก สรุปได้ดังนี้

1. เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 มีมูลค่าเท่ากับ 330.11 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปี 2564 จำนวน 35.76 ล้านบาท สาเหตุหลักเนื่องจากการเพิ่มขึ้นของเจ้าหนี้การค้า จากการสั่งซื้อสินค้าเพื่อขายผ่านเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติที่ด้วงบริการมากขึ้น และเจ้าหนี้จากการซื้อทรัพย์สิน

### ส่วนของผู้ถือหุ้น

ส่วนของผู้ถือหุ้น ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 มีจำนวน 1,213.73 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 75.87 ของหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้นรวม ซึ่งเพิ่มขึ้นจาก ณ สิ้นปี 2564 จำนวน 62.23 ล้านบาท เนื่องจากกำไรจากการดำเนินงานสำหรับปี สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2565 หักด้วยเงินปันผลจ่ายจำนวน 28 ล้านบาท

## สภาพคล่อง

### 1. สภาพคล่องกระแสเงินสด

กระแสเงินสดสุทธิจากกิจกรรมดำเนินงานสำหรับปี สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2565 มีจำนวน 115.43 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 4.01 ล้านบาทจากงวดเดียวกันของปีก่อน สาเหตุหลักเนื่องจากการเพิ่มขึ้นจากกำไรจากการดำเนินงานและเพิ่มขึ้นของสินค้าคงเหลือในปี 2565 เพื่อขายผ่านเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติที่ได้วางบริการมากขึ้น

กระแสเงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมลงทุนสำหรับปี สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2565 มีจำนวน 264.23 ล้านบาท โดยบริษัท ได้ลงทุนในอาคารและอุปกรณ์ จำนวนรวม 258.74 ล้านบาท ซึ่งประกอบด้วยการลงทุนในเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติรวมถึงอุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์สำหรับเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติแบบ Smart ลงทุนในยานพาหนะ และการลงทุนในการก่อสร้างอาคารสำนักงาน

กระแสเงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมจัดหาเงินสำหรับปี สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2565 มีจำนวน 36.56 ล้านบาท โดยบริษัทมีเงินสดจ่ายชำระคืนหนี้สินตามสัญญาเช่าสำหรับยานพาหนะจำนวน 8.56 ล้านบาท และจ่ายเงินปันผลให้กับผู้ถือหุ้นจำนวน 28 ล้านบาท

### 2. อัตราส่วนสภาพคล่องและวงจรกิจจเงินสด

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 บริษัทมีอัตราส่วนสภาพคล่องเท่ากับ 0.97 เท่า ลดลงจากปี 2564 ซึ่งมีอัตราส่วนสภาพคล่องที่ 1.63 เท่า เนื่องจากสัดส่วนหนี้สินหมุนเวียนเพิ่มขึ้นจากเจ้าหนี้การค้าที่เพิ่มขึ้น ประกอบกับสินทรัพย์หมุนเวียนลดลงจากเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด

ทั้งนี้ หากพิจารณาสภาพคล่องจากวงจรเงินสด (Cash Cycle) สำหรับปี สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2565 และ 2564 มีระยะเวลาเท่ากับ (26) วัน และ (29) วัน ตามลำดับ ซึ่งบริษัทมีวงจรกิจจเงินสดติดลบ จากที่บริษัทสามารถเก็บหนี้ได้ก่อนที่จะถึงเวลาชำระหนี้ เนื่องจากรายได้ส่วนใหญ่เป็นเงินสดจากที่ลูกค้าต้องชำระเงินทันทีเมื่อซื้อสินค้าผ่านเครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ