

ที่ IVL 004/05/2023

10 พฤษภาคม 2566

เรียนกรรมการและผู้จัดการ

ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

เรื่อง: ขอนำส่งงบการเงินสำหรับไตรมาสที่ 1 ปี 2566 ของบริษัท อินโดรามา เวนเจอร์ส จำกัด (มหาชน) และคำอธิบายและ  
บทวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ (ฉบับแก้ไข)

ทางฝ่ายจัดการของบริษัท ขอนำส่งเอกสารดังต่อไปนี้

1. สำเนางบการเงินและงบการเงินเฉพาะบริษัทสำหรับไตรมาสที่ 1 ปี 2566 (ภาษาไทยและภาษาอังกฤษ)
2. คำอธิบายและบทวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการสำหรับผลการดำเนินงานประจำไตรมาสที่ 1 ปี 2566 (ภาษาไทยและภาษาอังกฤษ)
3. รายงานสรุปผลการดำเนินงาน แบบฟอร์ม 45 สำหรับผลการดำเนินงานประจำไตรมาสที่ 1 ปี 2566 (ภาษาไทยและภาษาอังกฤษ)

จึงเรียนมาเพื่อทราบ

ขอแสดงความนับถือ

(นายอालก โลเฮีย)

ประธานเจ้าหน้าที่บริหารกลุ่มบริษัทฯ

บริษัท อินโดรามา เวนเจอร์ส จำกัด (มหาชน)

เลขานุการบริษัท

โทรศัพท์: +66 (0) 2661-6661

โทรสาร: +66 (0) 2661-6664

# สรุปผลการดำเนินงานโดยฝ่ายบริหารในไตรมาสที่ 1 ปี 2566

## ผลการดำเนินงานในไตรมาสที่ 1 ปี 2566

- รายได้จากการดำเนินงานเท่ากับ 4 พันล้านเหรียญสหรัฐ เพิ่มขึ้นร้อยละ 3 เมื่อเทียบไตรมาสต่อไตรมาส และเพิ่มขึ้นร้อยละ 9 เมื่อเทียบกับปีต่อปี
- Reported EBITDA เท่ากับ 301 ล้านดอลลาร์สหรัฐ เพิ่มขึ้นร้อยละ 269 เมื่อเทียบไตรมาสต่อไตรมาส และลดลงร้อยละ 62 เมื่อเทียบกับปีต่อปี
- กระแสเงินสดจากการดำเนินงานจำนวน 199 ล้านดอลลาร์สหรัฐ
- อัตราส่วนหนี้สินจากการดำเนินงานสุทธิต่อทุนเท่ากับ 0.97 เท่า
- กำไรต่อหุ้นเท่ากับ 0.15 บาท

## สรุปผลการดำเนินงานในไตรมาสที่ 1 ปี 2566

### ตารางที่ 1 ตัวเลขทางการเงินของบริษัท

ล้านเหรียญสหรัฐ (ยกเว้นที่ระบุไว้เป็นอย่างอื่น)	ไตรมาสที่ 1 ปี 2566	ไตรมาสที่ 4 ปี 2565	ไตรมาสที่ 1 ปี 2565	ไตรมาสที่ 1 ปี 2566 (เปรียบเทียบ) QoQ%	ไตรมาสที่ 1 ปี 2566 (เปรียบเทียบ) YoY%
ปริมาณการผลิต (ล้านตัน) <sup>3</sup>	3.41	3.20	3.80	6%	(10)%
ปริมาณขาย (ล้านตัน) <sup>3</sup>	3.46	3.28	3.76	5%	(8)%
รายได้จากการขายรวม <sup>1</sup>	4,027	3,924	4,444	3%	(9)%
กำไรก่อนหักดอกเบี้ย ภาษีเงินได้ ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย (Reported EBITDA) <sup>2</sup>	301	82	784	269%	(62)%
Combined PET	142	20	555	621%	(74)%
Integrated Oxides and Derivatives	128	93	123	37%	4%
Fibers	32	(8)	102	514%	(69)%
กำไรก่อนหักดอกเบี้ย ภาษีเงินได้ (Reported EBIT)	108	(114)	618	195%	(83)%
กำไรสุทธิหลังหักภาษีเงินได้ และ ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	30	(342)	425	109%	(93)%
กำไรสุทธิหลังหักภาษีเงินได้ และ ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม (ล้านบาท)	1,023	(11,479)	14,070	109%	(93)%
กำไรต่อหุ้นหลังหักดอกเบี้ยจ่ายสำหรับหุ้นกู้ด้อยสิทธิที่มีลักษณะ คล้ายหุ้น (บาท)	0.15	(2.08)	2.47	2.23	(2.32)
Reported EBITDA ต่อตัน (เหรียญสหรัฐ)	88	25	206	247%	(57)%
กระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงาน	199	496	548	(60)%	(64)%
อัตราส่วนหนี้สินจากการดำเนินงานสุทธิต่อทุน (เท่า)	0.97	0.96	0.84	1bps	15bps

\* Combined PET รวม Integrated PET, Specialty Chemicals and Packaging

<sup>1</sup>ข้อมูลทางการเงินรวมภายหลังการตัดรายการระหว่างกันภายในบริษัทในกลุ่ม (หรือระหว่างกลุ่มธุรกิจ)

<sup>2</sup>ข้อมูลจำแนกตามประเภทธุรกิจอาจจะไม่เท่ากับผลรวม IVL เนื่องจากบริษัทกลุ่มธุรกิจ Holding

<sup>3</sup>ปริมาณการผลิตไม่รวม PX และ ethylene เนื่องจาก captive

## ภาพรวม

บริษัทเริ่มต้นปีด้วยการรายงาน Reported EBITDA ในไตรมาสที่ 1 จำนวน 301 ล้านดอลลาร์สหรัฐ เพิ่มขึ้นร้อยละ 269 เมื่อเทียบไตรมาสต่อไตรมาส และลดลงร้อยละ 62 เมื่อเทียบกับปีต่อไป ราคาน้ำมันดิบเบรนท์ลดลงสู่ระดับเฉลี่ยที่ 81 ดอลลาร์สหรัฐในไตรมาสที่ 1 ส่งผลให้เกิดผลขาดทุนจากสินค้าคงเหลือจำนวน 41 ล้านดอลลาร์สหรัฐในไตรมาสนี้ แม้ว่าจะยังต่ำกว่าระดับที่ฟื้นตัว แต่ EBITDA ที่ปรับตัวดีขึ้นตามลำดับนั้นมีสาเหตุหลักจากการเพิ่มขึ้นของปริมาณผลิตในกลุ่ม CPET และ Fibers รวมถึงการลดลงของต้นทุนพลังงานในทวีปยุโรป ความผันผวนที่บริษัทต้องเผชิญในปีที่แล้ว โดยเฉพาะในไตรมาสที่ 4 กำลังเริ่มคลี่คลายไปในทิศทางที่ดีขึ้น แต่ในไตรมาสแรกบริษัทยังคงเห็นความท้าทายในเศรษฐกิจระดับมหภาค โดยที่ผ่านมามีบริษัทได้อธิบายผลกระทบต่อธุรกิจผ่าน 2 หัวข้อหลัก ได้แก่ ปริมาณการขายและคุณค่า ด้วยมุมมองเดียวกันนี้ ในไตรมาสแรกจะเริ่มเห็นการฟื้นตัวจากผลกระทบในปี 2565 โดยบริษัทกำหนดให้ไตรมาสแรกของปี 2566 เป็นช่วงเปลี่ยนผ่านไปสู่ระดับมาตรฐาน

## ปริมาณการขาย

ปริมาณการขายในภาพรวมเพิ่มขึ้นร้อยละ 5 ตามลำดับ ซึ่งเป็นผลมาจากธุรกิจ CPET และธุรกิจ Fibers โดยอัตราค่าการผลิตเพิ่มขึ้นจากร้อยละ 64 ในไตรมาสที่ 4 ปี 2565 เป็นร้อยละ 72 ในไตรมาสนี้ ปริมาณการขายลดลงร้อยละ 8 เมื่อเปรียบเทียบกับปีต่อไปจากการลดระดับสินค้าคงคลังอย่างหนักหน่วงในไตรมาสที่ 4 ของปีที่แล้ว ส่งผลกระทบต่อทั้งอุตสาหกรรมเคมีภัณฑ์และส่งผลกระทบต่อเนื่องจนถึงไตรมาสแรก ถึงแม้จะมีการชะลอตัวแล้วก็ตาม ถึงแม้ว่าการอุปโภคบริโภคยังอยู่ในระดับต่ำ ปริมาณการขาย PET ของบริษัทมีการปรับตัวดีขึ้นและเริ่มมีสัญญาณดีขึ้นในทั้งสามกลุ่มธุรกิจของธุรกิจ Fibers ธุรกิจ IOD downstream มีการปรับตัวดีขึ้นบ้างแล้ว แต่ฝั่งอเมริกาใต้ยังคงได้รับผลกระทบจากการลดระดับสินค้าคงคลังอย่างต่อเนื่อง โดยเฉพาะในตลาด crops solution ปริมาณการขายของ MEG และ MTBE ในธุรกิจ IOD intermediate ลดลงเนื่องมาจากการบำรุงรักษาตามแผนของโรงงาน IVOX และการปรับปรุงโรงงาน IVOG จากเหตุสุควิสัย ผลจากการลดระดับสินค้าคงคลังทำให้ปริมาณการส่งออกลดลงในไตรมาสที่แล้ว ส่งผลให้ประเทศจีนเริ่มต้นปีด้วยการมีสินค้า PET คงคลังจำนวนมากและค่อยๆลดระดับลงตลอดไตรมาสจากการกลับมาเปิดประเทศ ส่งผลให้อัตรากำไรมาตรฐาน integrated PET ปรับตัวดีขึ้นเล็กน้อยในไตรมาสที่ 1 แต่ยังคงอยู่ในระดับต่ำเมื่อเทียบกับค่าเฉลี่ย 5 ปีที่ผ่านมา

## คุณค่า

จากความต้องการในการใช้ก๊าซที่ลดลงในปี 2566 ประกอบกับฤดูหนาวที่อุ่นขึ้น และปริมาณสินค้าคงเหลือที่สูง ทำให้ราคาก๊าซธรรมชาติและเอเทนปรับตัวกลับสู่ระดับปกติอย่างต่อเนื่อง ซึ่งช่วยให้ความกดดันด้านต้นทุนในปีที่แล้วผ่อนคลายลง ราคาก๊าซธรรมชาติที่ลดลงส่งผลให้ต้นทุนผันแปรของบริษัทลดลง 49 ล้านดอลลาร์สหรัฐในไตรมาสนี้ หลังหักลบกับผลขาดทุนจากการป้องกันความเสี่ยงการลดลงของราคาเอเทนช่วยเพิ่มความได้เปรียบจาก shale gas ให้กับสินทรัพย์ในประเทศสหรัฐอเมริกาของบริษัท ซึ่งส่งผลดีต่ออัตรากำไรของเอทิลีนและ MEG

การเปิดประเทศของจีนอีกครั้งตามที่คาดการณ์ไว้ส่งผลให้ GDP เติบโตอย่างแข็งแกร่งในไตรมาสแรกของปี การฟื้นตัวเริ่มขึ้นในภาคบริการเป็นหลัก ในขณะที่ภาคอุตสาหกรรมยังคงไม่ฟื้นตัว อัตรากำไรของกลุ่มธุรกิจ Fibers ในไตรมาสแรกยังคงอยู่ในระดับต่ำและคาดว่าจะปรับตัวดีขึ้นตลอดทั้งปีตามความต้องการที่เพิ่มขึ้น การเดินทางและความต้องการยานยนต์ที่เพิ่มขึ้น ส่งผลให้มูลค่าออกเทนแข็งแกร่ง ส่งผลให้อัตรากำไรของ MTBE อยู่ในเกณฑ์ที่ดีอย่างต่อเนื่องในไตรมาสแรก

## มุมมองในอนาคต

บริษัทคาดว่าจากนี้ไป ปริมาณการขายของบริษัทจะค่อยๆปรับตัวดีขึ้นตลอดทั้งปีจนกลับเข้าสู่ภาวะปกติ เนื่องจากการสิ้นสุดของการลดระดับสินค้าคงคลัง และการที่ประเทศจีนกลับมาเปิดประเทศ บริษัทคาดว่าอัตรากำไรในธุรกิจ MEG PIA และ polyester fiber จะปรับตัวดีขึ้นด้วยเช่นกันเนื่องจากอุปสงค์ในประเทศจีนที่ค่อยๆเพิ่มขึ้นไปสู่กลุ่มธุรกิจอื่นๆ

ปริมาณการขาย PET คาดว่าจะเพิ่มสูงขึ้นเมื่อเข้าสู่ไตรมาสที่ 2 ซึ่งเป็นฤดูร้อนและช่วงท่องเที่ยว อัตรากำไรมาตรฐาน integrated PET ในระยะเวลาอันใกล้คาดว่าจะยังคงทรงตัว

ธุรกิจ IOD downstream ยังคงเผชิญกับความกดดันในอุปสงค์ในตลาด crops solution ซึ่งคาดว่าจะกลับตัวดีขึ้นในช่วงครึ่งปีหลัง ในขณะที่ธุรกิจ Intermediates อัตรากำไรของ MTBE ยังคงแข็งแกร่งจากราคาบิวเทน (butane) ที่ลดลงและการเพิ่มสูงขึ้นอย่างมากของความต้องการน้ำมันเชื้อเพลิง (gasoline) เมื่อเข้าสู่ฤดูร้อนที่เป็นช่วงของการจับจ่าย

เทรนด์ในการเดินทางมีแนวโน้มปรับตัวดีขึ้น โดยได้รับแรงหนุนจากจีน ซึ่งคาดว่าจะทำให้อุปสงค์ของถุงลมนิรภัยและยางรถยนต์แข็งแกร่งขึ้น ซึ่งส่งผลดีต่อธุรกิจ Mobility Fibers

ราคาพลังงานคาดว่าจะยังคงต่ำตลอดทั้งปี ส่งผลดีต่อต้นทุนแปรสภาพ โดยเฉพาะอย่างยิ่งในทวีปยุโรป เช่นเดียวกันกับการรักษาความได้เปรียบจาก shale gas สำหรับธุรกิจ IOD

## การวางลำดับความสำคัญขององค์กร

บริษัทมุ่งเน้นการยกระดับความสามารถในการแข่งขันในระดับสากลอย่างต่อเนื่อง ในทวีปยุโรปได้มีการจัดการเชิงรุกสำหรับโรงงานที่มีความสามารถในการทำกำไรต่ำ ในขณะที่ทวีปเอเชียบริษัทมีการนำผลิตภัณฑ์ที่มีนวัตกรรมเข้ามาเป็นส่วนหนึ่งของพอร์ตโฟลิโอซึ่งจะทำให้เพิ่มความสามารถในการแข่งขันด้านการขายในระดับสากลได้ ความเป็นผู้นำในทั้งสามส่วนธุรกิจถูกทำให้แข็งแกร่งขึ้นเพื่อสร้างผลตอบแทนแก่ผู้ถือหุ้น

Project Olympus ซึ่งเป็น โครงการการปรับปรุงการดำเนินงานเพื่อลดต้นทุนยังคงมีประสิทธิภาพอย่างต่อเนื่องในปี 2566 ซึ่งช่วยยกระดับความสามารถในการแข่งขันขององค์กร ในไตรมาสนี้ช่วยให้บริษัทสามารถลดต้นทุนสะสมโดยรวมเพิ่มขึ้นเป็น 464 ล้านดอลลาร์ การปรับปรุงส่วนใหญ่มาจากความเป็นเลิศในการดำเนินงาน การจัดซื้อ และความคิดริเริ่มในห่วงโซ่อุปทาน

## บทพิสูจน์อนาคตขององค์กร

บริษัทมีการพัฒนาการด้านความยั่งยืนที่สำคัญ 4 ประการ

- Evertis: IVL และ Evertis ซึ่งเป็นผู้บุกเบิก PET แบรีเออร์ฟิล์มอย่างยั่งยืน กำลังร่วมมือกันผลิตฟิล์มที่เหมาะสมสำหรับตลาดบรรจุภัณฑ์อาหาร โดยการผลิตด้วยวัสดุ flake จาก PET รีไซเคิล ความร่วมมือครั้งนี้เป็นก้าวสำคัญในการเปลี่ยนแปลงการจัดการตลาดบรรจุภัณฑ์ PET จากวิธีฝังกลบหรือการเผา เพื่อสนับสนุนเป้าหมายการรีไซเคิลของสหภาพยุโรป และสร้างระบบเศรษฐกิจหมุนเวียนให้กับตลาดบรรจุภัณฑ์ PET เทคโนโลยีการรีไซเคิลใหม่นี้มีศักยภาพในการเปลี่ยนแปลงการจัดการตลาดบรรจุภัณฑ์ PET ที่ใช้แล้ว ด้วยวิธีการฝังกลบหรือการเผา มากกว่า 50 ล้านตันในแต่ละปี

- Together for sustainability: IVL เข้าร่วมโครงการ “Together for Sustainability” (TIS) ซึ่งเป็นการริเริ่มระดับโลกสำหรับห่วงโซ่อุปทานที่ยั่งยืน โดยบริษัทมีการสนับสนุนให้ซัพพลายเออร์ปฏิบัติตามมาตรฐานความยั่งยืนระดับสูง ลดความเสี่ยงของการหยุดชะงักของห่วงโซ่อุปทาน และปรับปรุงสถานะด้านสภาพอากาศโดยรวม ความร่วมมือดังกล่าวจะช่วยส่งเสริมการขายโครงการห่วงโซ่อุปทานที่ยั่งยืนของบริษัท
- Polymateria: IVL และ Polymateria ลงนามความร่วมมือพิเศษเป็นเวลา 10 ปีเมื่อวันที่ 14 มีนาคม 2566 เพื่อให้ลูกค้าด้านสุขอนามัยสามารถผลิตผ้าเช็ดทำความสะอาดและหน้ากากที่ย่อยสลายได้ทางชีวภาพผ่านเทคโนโลยีการเปลี่ยนรูปทางชีวภาพ ความร่วมมือนี้มีขอบเขตใหม่ในการจัดการกับสิ่งของที่เป็นอันตราย เช่น หน้ากากและผ้าเช็ดทำความสะอาดเมื่อใช้แล้ว เพื่อให้มั่นใจว่าสามารถคืนสู่ธรรมชาติได้อย่างปลอดภัยโดยไม่ทิ้งไมโครพลาสติกหรือสารพิษตกค้างใดๆ ไว้เบื้องหลัง ได้รับการออกแบบมาโดยเฉพาะเพื่อจัดการกับพลาสติกที่รีไซเคิลได้วัสดุสิ่งแวดล้อมในฐานะของเสียที่ไม่มีการจัดการ
- MSCI: IVL ได้รับการยกระดับเรตติ้งเป็น “A” จาก “BBB” จากการกำกับดูแลกิจการที่แข็งแกร่งและการจัดการความเสี่ยงด้านน้ำและแนวทางปฏิบัติ บริษัทยังถูกจัดอันดับให้อยู่ในควอร์ไทล์บนสุดสำหรับหัวข้อสำคัญ 4 (จาก 6) ซึ่งบทความดังกล่าวเผยแพร่เมื่อวันที่ 21 มีนาคม 2566

### ความแข็งแกร่งขององค์กร

บริษัทดำเนินงานด้วยแนวทางที่สมดุลและมีวินัยในการจัดสรรกระแสเงินสด เงินปันผล การชำระหนี้ ใช้จ่ายฝ่ายทุนเพื่อการบำรุงรักษา และใช้จ่ายฝ่ายทุนเพื่อขยายกำลังการผลิต นโยบายและการดำเนินการของบริษัทบางส่วน มีดังนี้:

- การป้องกันความเสี่ยงตามธรรมชาติด้านอัตราแลกเปลี่ยนของสินทรัพย์ทั่วโลกและการดำเนินงานของฐานการผลิตใน 35 ประเทศ
- การจำกัดความเสี่ยงของอัตราดอกเบี้ยที่เพิ่มสูงขึ้น เนื่องจากร้อยละ 61 (ไตรมาสที่ 1 ปี 2566) ของหนี้อยู่ในอัตราคงที่ การเพิ่มขึ้นของอัตราดอกเบี้ยอย่างอิงและใช้จ่ายฝ่ายทุนเพื่อขยายกำลังการผลิต ทำให้ต้นทุนทางการเงินของบริษัทเพิ่มขึ้นเป็น 96 ล้านดอลลาร์สหรัฐในไตรมาสที่ 1 ปี 2566
- การคงระดับอัตราส่วนหนี้สินสุทธิต่อทุนโดยเฉลี่ยไว้ที่ประมาณ 1 เท่าตลอดช่วงเวลา 4 ถึง 5 ปี (ไตรมาสที่ 1 ปี 2566: 1.18 เท่า)
- สัดส่วนหนี้สินที่เชื่อมโยงกับ ESG เพิ่มขึ้นเป็น 26% ของหนี้สินสุทธิในไตรมาสที่ 1 ปี 2566

ในปี 2565 บริษัทประสบความสำเร็จในการติดตั้งระบบ SAP S4Hana ในหลายโรงงานในทวีปอเมริกา ซึ่งเป็นการปรับปรุงรูปแบบการทำงานให้เป็นระบบอัตโนมัติและเพิ่มประสิทธิภาพการทำงาน อย่างไรก็ตามระหว่างการจัดตั้งระบบ บริษัทมีค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานซึ่งได้มีการรับรู้จำนวนมากไว้ไตรมาสที่ 2 และ ไตรมาสที่ 3 ปี 2565 และกลับสู่สถานะปกติในไตรมาสที่ 4 ปี 2565 สำหรับไตรมาสที่ 1 ปี 2566 บริษัทมีค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน 196 ล้านดอลลาร์สหรัฐ ซึ่งอยู่ในระดับปกติแล้ว

## ผลการดำเนินงานในไตรมาสที่ 1 ปี 2566 จำแนกตาม 3 กลุ่มธุรกิจของบริษัท:

### ธุรกิจ Combined PET (CPET)

กลุ่มธุรกิจ CPET รายงาน Reported EBITDA ที่ 142 ล้านดอลลาร์สหรัฐ ซึ่งรวมถึงรายการขาดทุนจากสินค้าคงเหลือจำนวน 23 ล้านดอลลาร์สหรัฐ เพิ่มขึ้นร้อยละ 621 เมื่อเทียบไตรมาสต่อไตรมาส และลดลง ร้อยละ 74 เมื่อเทียบกับปีต่อไป

หลังจากช่วงการระบายสินค้าคงคลังอย่างหนักเมื่อปลายปี 2565 ปริมาณการขายเพิ่มขึ้นร้อยละ 6 เมื่อเทียบไตรมาสต่อไตรมาส แต่ยังคงลดลงร้อยละ 9 เมื่อเทียบกับปีต่อไป โดยเฉพาะผลประกอบการในทวีปยุโรปที่ได้รับแรงสนับสนุนจากราคาพลังงานที่กลับมาอยู่ในระดับปกติ ต้นทุนด้านพลังงานที่ลดลงส่งผลดีต่อต้นทุนแปรสภาพจำนวน 26 ล้านดอลลาร์สหรัฐ สุทธิจากขาดทุนจากการป้องกันความเสี่ยง อัตรากำไรมาตรฐานของ Integrated MEG เพิ่มขึ้นจากโดยเฉลี่ย 190 เหรียญสหรัฐต่อตันในไตรมาสที่ 4 เป็น 201 เหรียญสหรัฐต่อตันในไตรมาสที่ 1 แต่ยังคงต่ำกว่าระดับโดยเฉลี่ย 5 ปีในอดีต อัตราค่าขนส่งที่กลับมาอยู่ในระดับปกติส่งผลกระทบต่ออัตรากำไรของธุรกิจของบริษัทในทวีปยุโรปและบราซิล ในขณะที่ธุรกิจ PET ในประเทศสหรัฐอเมริกายังคงได้รับผลประโยชน์จากสัญญาต้นทุนบวกส่วนเพิ่ม กลุ่มธุรกิจบรรจุภัณฑ์รับรู้ปริมาณการขายลดลงร้อยละ 4 เมื่อเทียบไตรมาสต่อไตรมาส เนื่องจากอุปสงค์ที่ชะลอตัวในประเทศเวียดนามและฟิลิปปินส์ กำไรของกลุ่ม Specialty chemicals เพิ่มขึ้นเนื่องจากราคาพลังงานที่ลดลงในทวีปยุโรป และกลุ่มธุรกิจยังเริ่มเห็นการฟื้นตัวของปริมาณการขายเนื่องจากอุปสงค์ของกลุ่มสินค้า Specialty ที่เพิ่มขึ้น การทำกำไรของกลุ่ม PIA เพิ่มขึ้นเนื่องจากอุปสงค์ของผลิตภัณฑ์สำหรับเคลือบและตลาดสำหรับการก่อสร้างในทวีปยุโรปเริ่มฟื้นตัว อย่างไรก็ตามอุปสงค์ในประเทศสหรัฐอเมริกายังคงชะลอตัว

		ไตรมาสที่ 1 ปี 2566	ไตรมาสที่ 4 ปี 2565	ไตรมาสที่ 1 ปี 2565	ไตรมาสที่ 1 ปี 2566 (เปรียบเทียบ) QoQ%	ไตรมาสที่ 1 ปี 2566 (เปรียบเทียบ) YoY%
<b>Integrated pet</b>	Sales Volume (MMt)	2.25	2.14	2.43	5%	(8)%
	Reported EBITDA (\$m)	114	23	493	387%	(77)%
<b>Packaging</b>	Sales Volume (MMt)	0.07	0.07	0.06	(4)%	22%
	Reported EBITDA (\$m)	21	25	24	(15)%	(12)%
<b>Specialty chemicals</b>	Sales Volume (MMt)	0.13	0.10	0.19	28%	(33)%
	Reported EBITDA (\$m)	7	(29)	37	123%	(82)%
<b>Combined PET</b>	Sales Volume (MMt)	2.44	2.30	2.68	6%	(9)%
	Reported EBITDA (\$m)	142	20	555	621%	(74)%

## ธุรกิจ Integrated Oxides and Derivatives (IOD)

ธุรกิจ IOD รายงาน Reported EBITDA ที่ 128 ล้านดอลลาร์สหรัฐซึ่งประกอบด้วยขาดทุนจากสินค้าคงเหลือจำนวน 12 ล้านดอลลาร์สหรัฐ เติบโตขึ้นร้อยละ 37 เมื่อเทียบกับไตรมาสต่อไตรมาส และร้อยละ 4 เมื่อเทียบกับปีต่อปี ปริมาณการขายลดลงร้อยละ 1 เมื่อเทียบกับไตรมาสต่อไตรมาส และเพิ่มขึ้นร้อยละ 4 เมื่อเทียบกับปีต่อปี

	ไตรมาสที่ 1 ปี 2566	ไตรมาสที่ 4 ปี 2565	ไตรมาสที่ 1 ปี 2565	ไตรมาสที่ 1 ปี 2566 (เปรียบเทียบ) QoQ%	ไตรมาสที่ 1 ปี 2566 (เปรียบเทียบ) YoY%
<b>Reported EBITDA</b>	<b>128</b>	<b>93</b>	<b>123</b>	<b>37%</b>	<b>4%</b>
Int. Downstream	98	70	88	41%	12%
Int. Intermediates	30	24	35	24%	(16)%

### กลุ่มธุรกิจ Integrated Intermediates

กลุ่มธุรกิจนี้ประกอบไปด้วย Integrated EG และ MTBE ซึ่งรายงาน Reported EBITDA จำนวน 30 ล้านดอลลาร์สหรัฐ ซึ่งประกอบด้วยขาดทุนจากสินค้าคงเหลือ 9 ล้านดอลลาร์สหรัฐ เพิ่มขึ้นร้อยละ 24 เมื่อเทียบกับไตรมาสต่อไตรมาส และ ลดลงร้อยละ 16 เมื่อเทียบกับปีต่อปี ในไตรมาสนี้ความได้เปรียบจาก shale gas สูงขึ้น เนื่องจากการลดลงของราคาอีเทนและการปรับตัวที่ดีขึ้นของอัตรากำไรของเอทิลีนในสหรัฐอเมริกาและ MEG อย่างไรก็ตามผลประกอบการยังได้รับผลกระทบจากปริมาณการขายที่ลดลงเนื่องจากปิดโรงงาน การปิดปรับปรุงเพื่อบำรุงรักษาตามแผนของ โรงงาน IVOX ส่งผลต่อปริมาณการขาย MTBE ในขณะที่การปิดปรับปรุงโรงงาน IVOG จากเหตุสุดวิสัยในช่วงต้นปีที่ผ่านมาเนื่องจากเหตุการณ์หนาวจัดส่งผลกระทบต่อปริมาณการขาย EG และ PEO อัตรากำไรของ MTBE ยังคงอยู่ในระดับสูงในไตรมาสนี้ เนื่องจากอุปสงค์ของน้ำมันเชื้อเพลิงที่แข็งแกร่งซึ่งมีปัจจัยมาจากการเปิดประเทศของประเทศจีน

### กลุ่มธุรกิจ Integrated Downstream

กลุ่มธุรกิจนี้รายงาน Reported EBITDA ที่ 98 ล้านดอลลาร์สหรัฐ ซึ่งประกอบด้วยขาดทุนจากสินค้าคงเหลือ 2 ล้านดอลลาร์สหรัฐ เพิ่มขึ้นร้อยละ 41 เมื่อเทียบกับไตรมาสต่อไตรมาสและร้อยละ 12 เมื่อเทียบกับปีต่อปี

ถึงแม้ปริมาณการขายของกลุ่มธุรกิจเพิ่มขึ้นตั้งแต่ไตรมาสก่อน ทั้งนี้ได้รับผลกระทบจากการลดระดับสินค้าคงคลังในทวีปอเมริกาใต้ โดยเฉพาะอย่างยิ่งในตลาด crop solutions อุปสงค์ของ LAB ยังคงอ่อนตัวในไตรมาสนี้ อย่างไรก็ตามบริษัทเชื่อว่าปริมาณการขายจะเพิ่มขึ้นภายในปีนี้

## ธุรกิจ Fibers

ธุรกิจ Fibers รายงาน Reported EBITDA จำนวน 32 ล้านเหรียญสหรัฐซึ่งประกอบด้วยขาดทุนจากสินค้าคงเหลือ 6 ล้านเหรียญสหรัฐ เดบิตขึ้นร้อยละ 514 เมื่อเทียบไตรมาสต่อไตรมาส และลดลงร้อยละ 69 เมื่อเทียบกับปีต่อปี อุปสงค์มีการเติบโตในทั้ง 3 กลุ่มธุรกิจ เป็นผลให้ ปริมาณการขายเพิ่มขึ้นร้อยละ 13 เมื่อเทียบไตรมาสต่อไตรมาส แต่ลดลงร้อยละ 20 เมื่อเทียบกับปีต่อปี

การเปิดประเทศของประเทศไทยเป็นจุดเริ่มต้นของการฟื้นตัวของปริมาณการขาย แต่ยังไม่ถึงขั้นกลับสู่สภาวะปกติทั้งหมด กลุ่มธุรกิจ Lifestyle fibers มีปริมาณการขายเพิ่มขึ้นร้อยละ 18 เมื่อเทียบไตรมาสต่อไตรมาส แต่อัตรากำไรยังคงอยู่ในระดับต่ำทำทนาย บริษัทคาดว่า อัตรากำไรจะดีขึ้นในระหว่างปีนี้เนื่องจากการฟื้นตัวของเศรษฐกิจในประเทศไทย

กลุ่มธุรกิจ Mobility fibers ได้รับประโยชน์จากการฟื้นตัวของยอดขายรถยนต์ขนาดเล็กทั่วโลกตลอดทั้งปีโดยเฉพาะในทวีปเอเชีย ซึ่งได้ แรงหนุนจากประเทศไทย ราคาพลังงานที่ลดลงในทวีปยุโรปช่วยเพิ่มความสามารถในการทำกำไรของบริษัท บริษัทคาดว่าอุปสงค์ของ ยางรถยนต์ทดแทนจะปรับตัวดีขึ้นตลอดทั้งปีจากแนวโน้มการเดินทางที่เพิ่มขึ้น

ปริมาณการขายของกลุ่มธุรกิจ Hygiene fibers ยังทรงตัว การทำกำไรของธุรกิจปรับตัวดีขึ้นจากต้นทุนพลังงานที่ลดลง ในขณะที่ การเพิ่มขึ้นของราคา polypropylene ทำให้เกิดการส่งผ่านราคาที่ว่าจำนวน 10 ล้านเหรียญสหรัฐ ในอนาคตบริษัทคาดว่า การปรับฐาน ของราคา polypropylene นำไปสู่การส่งผ่านราคาที่ว่าในเชิงบวก อุปสงค์ในทวีปยุโรปจะถูกกดดันจากภาวะเงินเฟ้อ ในขณะที่ตลาด ประเทศอินเดียยังคงแข็งแกร่งและตลาดประเทศจีนมีแนวโน้มปรับตัวดีขึ้น

		ไตรมาสที่ 1 ปี 2566	ไตรมาสที่ 4 ปี 2565	ไตรมาสที่ 1 ปี 2565	ไตรมาสที่ 1 ปี 2566 (เปรียบเทียบ) QoQ%	ไตรมาสที่ 1 ปี 2566 (เปรียบเทียบ) YoY%
<b>Lifestyle</b>	Sales Volume (MMt)	0.24	0.21	0.32	18%	(23)%
	Core EBITDA (\$m)	8	(10)	49	175%	(85)%
	Core EBITDA/t	29	(51)	160	156%	(82)%
<b>Mobility</b>	Sales Volume (MMt)	0.05	0.05	0.06	11%	(13)%
	Core EBITDA (\$m)	10	(3)	22	472%	(53)%
	Core EBITDA/t	197	(58)	349	442%	(44)%
<b>Hygiene</b>	Sales Volume (MMt)	0.08	0.07	0.09	2%	(13)%
	Core EBITDA (\$m)	14	5	31	173%	(55)%
	Core EBITDA/t	188	75	337	151%	(44)%

\*Core EBITDA ต่อตันคำนวณโดยใช้ปริมาณการผลิต



## คำนิยามของกลุ่มธุรกิจ

บริษัทจัดกลุ่มประเภทธุรกิจแบ่งออกเป็น 3 กลุ่มธุรกิจ จุดประสงค์ของส่วนนี้เพื่อแสดงผลประกอบการแยกตามประเภทธุรกิจทั้ง 3 กลุ่ม

	<b>Integrated PET</b>	<b>ห่วงโซ่มูลค่า PET</b> PX (Paraxylene), PTA (Purified terephthalic acid), PET (Polyethylene terephthalate) และธุรกิจรีไซเคิล
<b>Combined PET</b>	<b>Specialty Chemicals</b>	ได้แก่ <b>Specialty PET</b> – ผลิตภัณฑ์ทางเคมีที่เกี่ยวข้อง(สำหรับทางการแพทย์ ขวดน้ำคุณภาพสูง ฟิล์มและซีท) <b>PIA</b> (Purified Isophthalic Acid, สำหรับการผลิต PET, โพลีเอสเตอร์เรซินชนิดไม่อิ่มตัว และผลิตภัณฑ์สำหรับเคลือบ) <b>NDC</b> (Naphthalene dicarboxylate, สำหรับหน้าจอและอุตสาหกรรมที่เกี่ยวข้อง/ ชิ้นส่วนยานยนต์)
	<b>Packaging</b>	<b>ขวดและบรรจุภัณฑ์ประเภท PET</b> (เช่น ขวดประเภทต่างๆ) สำหรับเครื่องดื่มและอาหารเพื่อการบริโภค
<b>Integrated Oxides and Derivatives (IOD)</b>		<b>ประกอบไปด้วย Integrated EG, Integrated Purified EO, PO/MTBE และ Integrated Surfactants</b> ซึ่งรวมถึง EOA, LAB และอื่นๆ
<b>Fibers</b>		<b>เส้นใยโพลีเอสเตอร์, เส้นใยเรยอน, เส้นใยไนลอน, Polypropylene, วัสดุผสม และเส้นใยขนสัตว์ที่มีคุณภาพสูง, สำหรับการบริโภค 3 ประเภท: Mobility (ชิ้นส่วนยานยนต์ เช่น ถุงลมนิรภัย, ขางในรถยนต์, เข็มขัดนิรภัย), Lifestyle (เครื่องนุ่งห่ม ชุดกีฬา) และ Hygiene (ผ้าอ้อมเด็กและผลิตภัณฑ์สำหรับสุขภาพสตรี)</b>

# สรุปผลการดำเนินงานที่สำคัญ

## ตารางที่ 2 ผลประกอบการตามส่วนธุรกิจ

ล้านเหรียญสหรัฐ (ยกเว้นที่ระบุไว้เป็นอย่างอื่น)	ไตรมาสที่ 1 ปี 2566	ไตรมาสที่ 4 ปี 2565	ไตรมาสที่ 1 ปี 2565	ไตรมาสที่ 1 ปี 2566 (เปรียบเทียบ) QoQ%	ไตรมาสที่ 1 ปี 2566 (เปรียบเทียบ) YoY%
<b>Crude Oil Brent (ดอลลาร์สหรัฐต่อบาร์เรล)</b>	<b>81</b>	<b>89</b>	<b>101</b>	<b>(8)%</b>	<b>(20)%</b>
<b>ปริมาณการผลิต (ล้านตัน)<sup>4</sup></b>	<b>3.41</b>	<b>3.20</b>	<b>3.80</b>	<b>6%</b>	<b>(10)%</b>
Combined PET	2.38	2.33	2.75	3%	(13)%
Integrated Oxides and Derivatives	0.63	0.57	0.59	12%	8%
Fibers	0.39	0.31	0.46	24%	(16)%
<b>อัตรากำลังการผลิต (%)<sup>5</sup></b>	<b>72%</b>	<b>64%</b>	<b>88%</b>	<b>12%</b>	<b>(18)%</b>
Combined PET	74%	68%	89%	10%	(16)%
Integrated Oxides and Derivatives <sup>5</sup>	69%	56%	88%	23%	(21)%
Fibers	64%	56%	84%	16%	(23)%
<b>รายได้จากการขายรวม<sup>1,2</sup></b>	<b>4,027</b>	<b>3,924</b>	<b>4,444</b>	<b>3%</b>	<b>(9)%</b>
Combined PET	2,410	2,328	2,936	4%	(18)%
Integrated Oxides and Derivatives	933	939	695	(1)%	34%
Fibers	838	761	1,046	10%	(20)%
<b>Reported EBITDA</b>	<b>301</b>	<b>82</b>	<b>784</b>	<b>269%</b>	<b>(62)%</b>
Combined PET	142	20	555	621%	(74)%
Integrated Oxides and Derivatives	128	93	123	37%	4%
Fibers	32	(8)	102	514%	(69)%
<b>Reported EBITDA Margin (%)</b>	<b>7%</b>	<b>2%</b>	<b>18%</b>	<b>540 bps</b>	<b>(1,018) bps</b>
Combined PET	6%	1%	19%	504 bps	(1,300) bps
Integrated Oxides and Derivatives	14%	10%	18%	373 bps	(404) bps
Fibers	4%	(1)%	10%	482 bps	(598) bps
<b>Reported ROCE (%)<sup>3</sup></b>	<b>3.8%</b>	<b>(3.2)%</b>	<b>23.7%</b>	<b>697 bps</b>	<b>(1,989) bps</b>
Combined PET	6.7%	(2.9)%	43.6%	958 bps	(3,687) bps
Integrated Oxides and Derivatives	4.2%	0.8%	8.0%	341 bps	(381) bps
Fibers	(0.9)%	(6.9)%	10.9%	593 bps	(1,182) bps

<sup>1</sup>ข้อมูลทางการเงินรวมภายหลังการตัดรายการระหว่างกันภายในบริษัทในกลุ่ม (หรือระหว่างกลุ่มธุรกิจ)

<sup>2</sup>ข้อมูลจำแนกตามประเภทธุรกิจอาจจะไม่เท่ากับผลรวม IVL เนื่องจากตัดรายการระหว่างกันในกลุ่มธุรกิจ

<sup>3</sup>ตัวเลขทางการเงินไม่รวมรายการค้ำของสินทรัพย์จำนวน 260 ล้านดอลลาร์สหรัฐที่เกิดขึ้นในไตรมาสที่ 4 ปี 2565

<sup>4</sup>ปริมาณการผลิตไม่รวม PX และ ethylene เนื่องจาก captive

<sup>5</sup>อัตรากำลังการผลิต ไม่รวมกำลังการผลิตและปริมาณการผลิตของ Oxiteno เนื่องจากกำลังการผลิตทั้งหมดไม่พร้อมสำหรับการผลิตในเวลาเดียวกันเนื่องจากลักษณะการทำงาน

## แผนงานรายจ่ายฝ่ายทุน

บริษัทคาดว่าฐานะทางการเงิน และกระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงานของบริษัทจะยังคงความแข็งแกร่งและเพียงพอต่อการลงทุนตามแผนเพื่อเพิ่มโอกาสในการเติบโตในอนาคต

### ตารางที่ 3 โครงการล่าสุดและแผนการเติบโตของธุรกิจรีไซเคิล

โครงการ	กลุ่มธุรกิจ	ปีที่คาดว่าจะเสร็จสิ้น	กำลังการผลิตติดตั้ง (พันตัน)	อัตรากำไรและ ผลตอบแทน	รายจ่ายฝ่ายทุน (ล้านบาทหรือสหรัฐ)
Olympus Cost Transformation Program	Corporate and all business segments	ปี 2563-2568	n/a	EBITDA 610 ล้านบาทหรือสหรัฐ	~600-650
Corpus Christi PET/PTA	Integrated PET	ก่อนปี 2568	PET: 367 พันตันต่อปี PTA: 433 พันตันต่อปี	IRR สองหลัก	ใช้จ่ายอีก ~250 ล้านบาทหรือสหรัฐ
India PET Expansion	PET	ไตรมาสที่ 2 ปี 2566	210 พันตันต่อปี	IRR สองหลัก	~45-55

## การคาดการณ์ถึงแนวโน้มธุรกิจ

การนำเสนอนี้มีข้อความที่มีลักษณะเป็นการคาดการณ์ของบริษัทที่เกี่ยวข้องกับเหตุการณ์ในอนาคต ซึ่งมีความเสี่ยงและความไม่แน่นอนอย่างมีสาระสำคัญ ข้อความทั้งหมดที่นอกเหนือไปจากข้อเท็จจริงในอดีต สถานะการเงินและผลประกอบการในอนาคต กลยุทธ์ แผนการดำเนินงาน วัตถุประสงค์ เป้าหมาย การปรับตัวในอนาคตของสถานการณ์ตลาดที่บริษัทดำเนินการอยู่หรือมองหาโอกาสที่จะเข้าไปมีส่วนร่วม รวมทั้งข้อความที่อยู่ก่อนหน้าหรือตามหลังหรือมีการใช้ถ้อยคำว่า “ตั้งเป้า” “เชื่อว่า” “คาดการณ์ว่า” “มุ่งหมาย” “ตั้งใจ” “จะ” “อาจจะ” “คาดหวัง” “มีแผนจะ” “ประมาณการ” “คาดหมายว่า” หรือถ้อยคำอื่นที่มีความหมายเช่นเดียวกันนี้ นับเป็นข้อความที่มีลักษณะเป็นการคาดการณ์ในอนาคต

ข้อความที่มีลักษณะเป็นการคาดการณ์ในอนาคตดังกล่าวมีความเสี่ยงทั้งที่รับรู้และยังไม่รับรู้ มีความไม่แน่นอน และปัจจัยสำคัญอื่นๆที่บริษัทไม่สามารถควบคุมได้ ซึ่งอาจส่งผลให้ผลประกอบการหรือผลการดำเนินงานจริงที่จะเกิดขึ้นในอนาคตมีความแตกต่างอย่างมีนัยสำคัญจากการประมาณการจากข้อมูลที่ปรากฏอยู่ในข้อความที่มีลักษณะเป็นการคาดการณ์ในอนาคต นอกจากนี้ข้อความดังกล่าวตั้งอยู่บนสมมติฐานและการประมาณการที่เกี่ยวข้องกับกลยุทธ์ทางธุรกิจทั้งในปัจจุบันและอนาคตของบริษัท รวมทั้งสิ่งแวดล้อมในอนาคตที่บริษัทดำเนินการอยู่ และมีได้เป็นการรับรองผลประกอบการในอนาคตของบริษัทแต่อย่างใด และการคาดการณ์ของผู้บริหาร การคาดการณ์ปริมาณการผลิตมาจากการคาดการณ์ปริมาณการผลิตของสินทรัพย์ที่มีอยู่เดิมและสินทรัพย์ใหม่ ได้ประกาศแล้ว ทำสัญญาแล้ว หรือที่ได้วางแผนไว้

การคาดการณ์ถึงแนวโน้มธุรกิจที่กล่าวถึง เป็นข้อมูล ณ วันที่ตามรายงานนี้เท่านั้น ซึ่งบริษัทไม่มีความรับผิดชอบหรือผูกมัดใดๆ ที่จะแก้ไข ปรับเปลี่ยน หรือปรับปรุงข้อมูลให้ตรงตามสถานการณ์ที่อาจเกิดขึ้นในอนาคต ทั้งนี้ บริษัทไม่ได้นำเสนอ รับประกัน หรือประมาณการว่าผลประกอบการจากการคาดการณ์ตามแนวโน้มธุรกิจจะเกิดขึ้นจริง

## คำจำกัดความ

รายงานทางการเงิน จากงบการเงินที่ตรวจสอบ/สอบทานแล้ว

กำไรหลักก่อนหักดอกเบี้ย ภาษีเงินได้ ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย (Core EBITDA) คือ กำไรก่อนหักดอกเบี้ย ภาษีเงินได้ ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย (EBITDA) ปรับปรุงด้วยรายการพิเศษค่าใช้จ่าย/(รายได้)สุทธิ และรายการขาดทุน/(กำไร)จากสินค้าคงเหลือ

กำไรสุทธิ (Core Net Profit) คือ กำไรสุทธิ (Net Profit) ปรับปรุงด้วยรายการพิเศษค่าใช้จ่าย/(รายได้)สุทธิ และรายการขาดทุน/(กำไร)จากสินค้าคงเหลือหลังหักภาษี

รายการกำไร/ขาดทุนจากสินค้าคงเหลือ เกิดจากราคาของวัตถุดิบและสินค้าคงเหลือที่เปลี่ยนแปลงจากสิ้นงวดที่แล้วจนถึงสิ้นงวดปัจจุบัน กำไรในสินค้าคงเหลือจะทำให้ต้นทุนขายลดลง และขาดทุนจากสินค้าคงเหลือจะทำให้ต้นทุนขายเพิ่มขึ้น

หนี้สินจากการดำเนินงานสุทธิ เท่ากับ หนี้สินสุทธิ (หนี้สินรวมหักด้วยเงินสดและเงินลงทุนชั่วคราว) หักด้วยจำนวนเงินที่ใช้ไปในโครงการ ซึ่งอยู่ภายใต้การก่อสร้าง และยังไม่เริ่มสร้างกำไรให้กับบริษัท

การเติบโตจากภายใน จำนวนจากการเปลี่ยนแปลงของปริมาณการผลิตของผลิตภัณฑ์ในเกณฑ์ที่เปรียบเทียบได้

ข้อสังเกต / ข้อจำกัดความรับผิดชอบ

บริษัทเสนอแนะให้นักลงทุนควรอ่านรายงานคำอธิบายและบทวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการควบคู่กับงบการเงินเพื่อให้ได้ข้อมูลที่เข้าใจได้มากขึ้น

ข้อมูลทางการเงินรวมภายหลังการตัดรายการระหว่างกันภายในบริษัทในกลุ่ม (หรือระหว่างกลุ่มธุรกิจ) ทำให้อาจไม่เท่ากับยอดรวมของแต่ละส่วนธุรกิจ

ธุรกิจห่วงโซ่มูลค่าของโพลิเอสเตอร์ โดยทั่วไปมีการซื้อขายในรูปแบบดอลลาร์สหรัฐ ดังนั้นบริษัทจึงนำเสนอข้อมูลโดยการแปลงค่าเป็นเงินดอลลาร์สหรัฐ บริษัทจัดทำรายงานทางการเงินในรูปแบบเงินบาท รายงานทางการเงินในรูปแบบเงินบาทที่มีการแปลงค่าเป็นเงินดอลลาร์สหรัฐที่อัตราแลกเปลี่ยนตัวเฉลี่ยและอัตราปิดขึ้นอยู่กับประเภทของรายการ

บริษัทได้แสดงบทวิเคราะห์ใน MD&A โดยใช้สกุลเงินเหรียญสหรัฐ เนื่องจากบริษัทเชื่อว่าสกุลเงินเหรียญสหรัฐสามารถอธิบายได้ชัดเจนกว่า อย่างไรก็ตามได้มีการแสดงตัวเลขในสกุลเงินไทยบาทในบางส่วน ทั้งนี้ผู้อ่านควรติดตามสกุลเงินไทยบาทเป็นหลัก

## รายชื่อตาราง

ตารางที่ 1	ตัวเลขทางการเงินของบริษัท	1
ตารางที่ 2	ผลประกอบการตามส่วนธุรกิจ	9
ตารางที่ 3	โครงการล่าสุดและแผนการเติบโตของธุรกิจรีไซเคิล	10
ตารางที่ 4	งบกระแสเงินสด	13
ตารางที่ 5	โครงสร้างหนี้สิน	14
ตารางที่ 6	งบกำไรขาดทุนรวมของบริษัท (ล้านเหรียญสหรัฐ)	15
ตารางที่ 7	การคำนวณ Core EBITDA (ล้านเหรียญสหรัฐ)	16
ตารางที่ 8	การคำนวณกำไรสุทธิ (Core net profit) (ล้านเหรียญสหรัฐ)	16
ตารางที่ 9	งบกำไรขาดทุนรวมของบริษัท (ล้านบาท)	17
ตารางที่ 10	การคำนวณ Core EBITDA (ล้านบาท)	18
ตารางที่ 11	การคำนวณกำไรสุทธิ (Core net profit) (ล้านบาท)	18
ตารางที่ 12	งบแสดงฐานะการเงินรวมของบริษัท	19

## รายการรูปภาพ

รูปภาพที่ 1	แสดงการชำระคืนเงินกู้ยืมระยะยาวและหุ้นกู้	14
-------------	---	----

## ตารางที่ 4 งบกระแสเงินสด

ล้านเหรียญสหรัฐ	ไตรมาสที่ 1	ไตรมาสที่ 4	ไตรมาสที่ 1	ข้อสังเกต
	ปี 2566	ปี 2565	ปี 2565	
<b>กำไรหลังหักภาษีเงินได้ และส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม</b>	<b>30</b>	<b>(342)</b>	<b>425</b>	
บวก : ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	(0)	(12)	42	
บวก : ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย	193	196	167	
บวก : ต้นทุนทางการเงิน - สุทธิ	96	85	53	
บวก : ค่าใช้จ่าย/(รายได้)ภาษีเงินได้	(18)	(83)	98	
บวก : ขาดทุนจากการด้อยค่าของที่ดิน อาคารและอุปกรณ์ ค่าความนิยม และสินทรัพย์ไม่มีตัวตนอื่น	0	237	0	
หัก : (กลับรายการ) ผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น - สุทธิ	(0)	(1)	(0)	
บวก : (กำไร) ขาดทุนจากการจำหน่าย การตัดจำหน่าย ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์ - สุทธิ	1	3	(1)	
บวก : รายได้ที่เกี่ยวเนื่องกับ โครงการผลประโยชน์, รายการที่ยังไม่รับรู้, ส่วนส่วนแบ่งจากกิจการร่วมทุน, สำรองจ่าย และอื่นๆ	7	100	(3)	
บวก : การเปลี่ยนแปลงในสินทรัพย์และหนี้สินจากการดำเนินงาน	(70)	360	(196)	
(กำไร)/ขาดทุน จากสินค้าคงเหลือ	41	133	(133)	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
การเปลี่ยนแปลงในเงินทุนหมุนเวียนสุทธิ	(112)	226	(63)	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
หัก : ภาษีจ่าย	(38)	(46)	(38)	
<b>กระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงาน</b>	<b>199</b>	<b>496</b>	<b>548</b>	
รายจ่ายฝ่ายทุนเพื่อการขยายกำลังการผลิตและการลงทุนใหม่ <sup>1</sup>	(120)	(129)	(85)	
เงินทุนหมุนเวียนสุทธิสำหรับเข้าซื้อ/ขายสินทรัพย์	-	-	1	
รายจ่ายฝ่ายทุนเพื่อการบำรุงรักษา	(62)	(88)	(66)	
<b>กระแสเงินสดหลังการใช้จ่ายตามกลยุทธ์</b>	<b>17</b>	<b>278</b>	<b>398</b>	
ต้นทุนทางการเงินสุทธิ <sup>2</sup>	(77)	(98)	(41)	
เงินปันผลจ่ายและดอกเบี้ยจ่ายสำหรับหุ้นกู้ด้อยสิทธิที่มีลักษณะคล้ายทุน	(11)	(72)	(12)	
<b>(เพิ่มขึ้น) ลดลงในหนี้สินสุทธิตามเกณฑ์เงินสด<sup>2</sup></b>	<b>(72)</b>	<b>108</b>	<b>344</b>	
การเปลี่ยนแปลงของอัตราแลกเปลี่ยนในหนี้สินสุทธิ				
(การป้องกันความเสี่ยงในสินทรัพย์)	(75)	(186)	(26)	
<b>(เพิ่มขึ้น) ลดลงในหนี้สินสุทธิตามงบแสดงฐานะการเงินรวม</b>	<b>(147)</b>	<b>(78)</b>	<b>318</b>	

\*ยอดรวมของรายการต่างๆอาจจะไม่เท่ากับผลรวมทั้งหมดเนื่องจากการปัดเศษทศนิยม

<sup>1</sup>รวมรายได้สุทธิจากการจำหน่ายที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์, เงินลงทุนในสินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น ๆ และหนี้สินสุทธิที่คาดว่าจะได้รับจากการเข้าซื้อกิจการ

<sup>2</sup>รวมผลกระทบจากอัตราแลกเปลี่ยนของเงินตราต่างประเทศสิ้นงวดและของหนี้สินสุทธิที่เปลี่ยนแปลงไประหว่างงวด ซึ่งอาจแตกต่างกับการเพิ่มขึ้นหรือลดลงของหนี้สินสุทธิในงบแสดงฐานะทางการเงิน

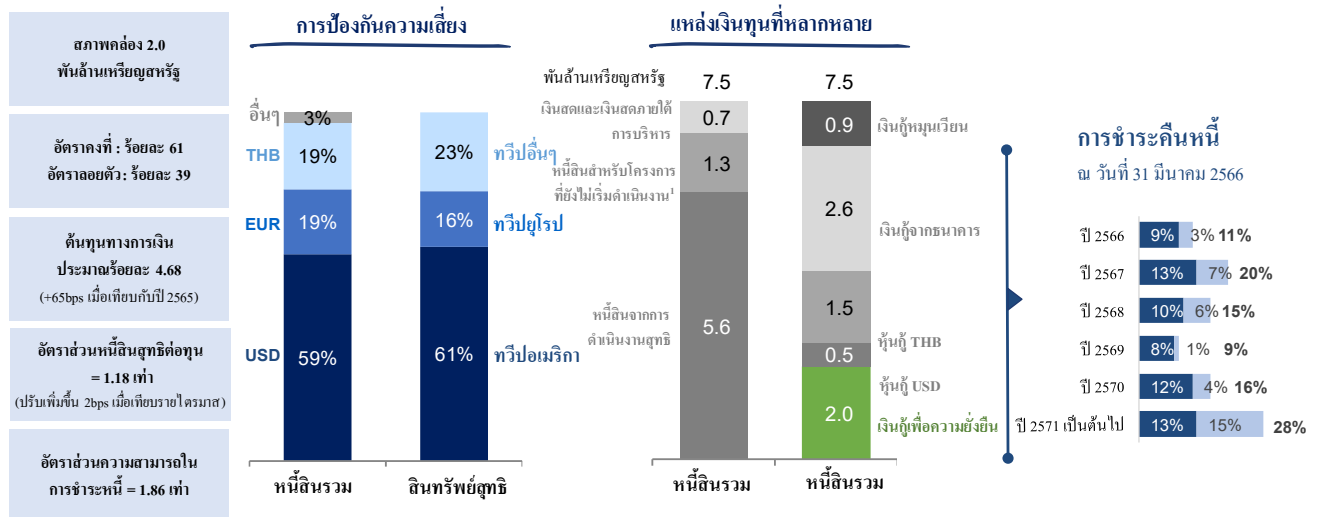
<sup>3</sup>ต้นทุนทางการเงินในงบกระแสเงินสดอาจแตกต่างจากงบกำไรขาดทุนรายไตรมาสเนื่องจากการชำระหนี้บางรายการซึ่งจ่ายเป็นประจำทุกปีหรือทุกหกเดือนตามเงื่อนไขของการชำระหนี้

## ตารางที่ 5 โครงสร้างหนี้สิน

ล้านเหรียญสหรัฐ (ยกเว้นที่ระบุไว้เป็นอย่างอื่น)	31 มีนาคม 2566	31 ธันวาคม 2565
<b>หนี้สินรวม</b>	<b>7,540</b>	<b>7,358</b>
เงินเบิกเกินบัญชีธนาคารและเงินกู้ยืมระยะสั้น	934	904
เงินกู้ยืมระยะยาวที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี (Current portion)	734	890
หุ้นกู้ที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี (Current portion)	195	153
เงินกู้ยืมระยะยาว (Non-current portion)	3,499	3,215
หุ้นกู้ (Non-current portion)	2,179	2,197
<b>เงินสด และเงินสดภายใต้การบริหาร</b>	<b>665</b>	<b>630</b>
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	648	614
เงินลงทุนระยะสั้นและเงินให้กู้ยืม	17	16
<b>หนี้สินสุทธิ</b>	<b>6,875</b>	<b>6,728</b>
หนี้สินสำหรับ โครงการที่ยังไม่เริ่มดำเนินงาน (Project Debt)	1,250	1,147
หนี้สินจากการดำเนินงานสุทธิ <sup>1</sup>	5,625	5,581
อัตราส่วนหนี้สินสุทธิต่อทุน (เท่า)	1.18	1.16
อัตราส่วนหนี้สินจากการดำเนินงานสุทธิต่อทุน (เท่า)	0.97	0.96
หนี้สินที่มีอัตราดอกเบี้ยคงที่ (%)	61%	63%
การจัดอันดับความน่าเชื่อถือ โดย TRIS	AA-	AA-
<b>สภาพคล่อง (พันล้านเหรียญสหรัฐ)</b>	<b>2.0</b>	<b>2.4</b>

<sup>1</sup>หนี้สินในการดำเนินงานสุทธิ ซึ่งไม่รวมหนี้สินของโครงการลงทุนที่ยังไม่ก่อให้เกิดรายได้และกำไรแก่กิจการ

## รูปภาพที่ 1 แสดงการชำระคืนเงินกู้ยืมระยะยาวและหุ้นกู้



<sup>1</sup>รวมหนี้สินจากโครงการต่างๆซึ่งอยู่ระหว่างดำเนินงานและยังไม่มีก่อให้เกิดรายได้แก่กิจการ ณ ปัจจุบัน

ตารางที่ 6 งบกำไรขาดทุนรวมของบริษัท (ล้านเหรียญสหรัฐ)

หน่วย : ล้านเหรียญสหรัฐ	ไตรมาสที่ 1 ปี 2566	ไตรมาสที่ 4 ปี 2565	ไตรมาสที่ 1 ปี 2565
<b>รายงานทางการเงิน</b>			
รายได้จากการขายสินค้า	4,027	3,924	4,444
กำไรจากอัตราแลกเปลี่ยน - สุทธิ	-	-	8
รายได้อื่น	38	43	25
<b>รวมรายได้</b>	<b>4,065</b>	<b>3,966</b>	<b>4,477</b>
ต้นทุนขายสินค้า	3,540	3,691	3,438
ต้นทุนในการจัดจำหน่าย	217	229	259
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	196	155	160
ขาดทุนจากการด้อยค่าของที่ดิน อาคารและอุปกรณ์ ค่าความนิยมและสินทรัพย์ที่ไม่มีตัวตนอื่น	0	237	0
ค่าใช้จ่ายผลประโยชน์ผู้บริหาร	3	4	2
ขาดทุนจากอัตราแลกเปลี่ยน - สุทธิ	2	3	-
<b>รวมค่าใช้จ่าย</b>	<b>3,957</b>	<b>4,319</b>	<b>3,859</b>
<b>กำไรจากกิจกรรมดำเนินงาน</b>	<b>108</b>	<b>(352)</b>	<b>618</b>
ต้นทุนทางการเงิน - สุทธิ	(96)	(85)	(53)
กลับรายการผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น (ผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น) - สุทธิ	0	1	0
ส่วนแบ่ง(กำไร)/ขาดทุนสุทธิจากบริษัทร่วมและการร่วมค้าที่ใช้วิธีส่วนได้เสีย	(1)	(1)	1
<b>กำไร/(ขาดทุน) ก่อนค่าใช้จ่าย/(รายได้)ภาษีเงินได้</b>	<b>12</b>	<b>(437)</b>	<b>566</b>
ค่าใช้จ่าย/(รายได้)ภาษีเงินได้	(18)	(83)	98
<b>กำไร/(ขาดทุน) สำหรับงวด</b>	<b>30</b>	<b>(354)</b>	<b>468</b>
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	(0)	(12)	42
<b>กำไรสุทธิหลังหักภาษีเงินได้ และส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม (Net profit after Tax and NCI)</b>	<b>30</b>	<b>(342)</b>	<b>425</b>



**ตารางที่ 7 การคำนวณ Core EBITDA (ล้านเหรียญสหรัฐ)**

หน่วย : ล้านเหรียญสหรัฐ	ไตรมาสที่ 1 ปี 2566	ไตรมาสที่ 4 ปี 2565	ไตรมาสที่ 1 ปี 2565	ข้อสังเกต
กำไรสุทธิหลังหักภาษีเงินได้ และส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม (Net profit after Tax and NCI)	30	(342)	425	งบกำไรขาดทุนรวมในงบการเงิน
ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย	193	196	167	งบกระแสเงินสดรวมในงบการเงิน
ต้นทุนทางการเงินสุทธิ	96	85	53	งบกำไรขาดทุนรวม/งบกระแสเงินสดรวมในงบการเงิน
ส่วนแบ่ง(กำไร)/ขาดทุนสุทธิจากบริษัทร่วมและการร่วมค้าที่ใช้วิธีส่วนได้เสีย	1	1	(1)	งบกำไรขาดทุนรวมในงบการเงิน
ขาดทุนจากการด้อยค่าของสินทรัพย์เพื่อสะท้อนผลประโยชน์ที่แท้จริง	-	237	-	งบกำไรขาดทุนรวมในงบการเงิน
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	(0)	(12)	42	งบกำไรขาดทุนรวมในงบการเงิน
ค่าใช้จ่าย/(รายได้)ภาษีเงินได้	(18)	(83)	98	งบกำไรขาดทุนรวมในงบการเงิน
<b>กำไรก่อนหักดอกเบี้ย ภาษีเงินได้ ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย(EBITDA)</b>	<b>301</b>	<b>82</b>	<b>784</b>	
ประมาณการค่าใช้จ่ายและสินค้าคงเหลือที่เกี่ยวข้องกับการด้อยค่า	-	23	-	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
ค่าใช้จ่ายจากการเข้าซื้อกิจการ และค่าใช้จ่ายก่อนเริ่มดำเนินงาน	0	11	1	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
กำไร(ขาดทุน)จากการจำหน่ายที่ดิน อาคารและอุปกรณ์สุทธิ	1	3	(1)	งบกระแสเงินสดรวมในงบการเงิน
รายได้จากเงินประกันที่เกี่ยวกับที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	(1)	3	(0)	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
ขาดทุนจากการด้อยค่าของที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	0	(0)	0	งบกำไรขาดทุนรวม/งบกระแสเงินสดรวมในงบการเงิน
รายการพิเศษอื่น (รายได้)ค่าใช้จ่าย	1	9	(2)	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
(กำไร)/ขาดทุน จากสินค้าคงเหลือ	41	133	(133)	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
<b>= กำไรหลักก่อนหักดอกเบี้ย ภาษีเงินได้ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย</b>				
<b>Core EBITDA)</b>	<b>343</b>	<b>264</b>	<b>650</b>	

**ตารางที่ 8 การคำนวณกำไรสุทธิ (Core net profit) (ล้านเหรียญสหรัฐ)**

หน่วย : ล้านเหรียญสหรัฐ	ไตรมาสที่ 1 ปี 2566	ไตรมาสที่ 4 ปี 2565	ไตรมาสที่ 1 ปี 2565	ข้อสังเกต
กำไรสุทธิหลังหักภาษีเงินได้ และส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม (Net profit after Tax and NCI)	30	(342)	425	งบกำไรขาดทุนรวมในงบการเงิน
ขาดทุนจากการด้อยค่าของสินทรัพย์เพื่อสะท้อนผลประโยชน์ที่แท้จริง	-	237	-	งบกำไรขาดทุนรวมในงบการเงิน
ภาษีที่เกี่ยวข้องกับรายการพิเศษ	-	(46)	-	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
ประมาณการค่าใช้จ่ายและสินค้าคงเหลือที่เกี่ยวข้องกับการด้อยค่า	-	23	-	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
ค่าใช้จ่ายจากการเข้าซื้อกิจการ และค่าใช้จ่ายก่อนเริ่มดำเนินงาน	0	11	1	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
กำไร(ขาดทุน)จากการจำหน่ายที่ดิน อาคารและอุปกรณ์สุทธิ	1	3	(1)	งบกระแสเงินสดรวมในงบการเงิน
รายได้จากเงินประกันที่เกี่ยวกับที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	(1)	3	(0)	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
ขาดทุนจากการด้อยค่าของที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	0	(0)	0	งบกำไรขาดทุนรวม/งบกระแสเงินสดรวมในงบการเงิน
รายการพิเศษอื่น (รายได้)ค่าใช้จ่าย	1	9	(2)	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
(กำไร)/ขาดทุน จากสินค้าคงเหลือ	41	133	(133)	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
ภาษีเงินได้ที่เกี่ยวข้องกับกำไร/ขาดทุน จากสินค้าคงเหลือ	(10)	(31)	29	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
<b>= กำไรสุทธิหลังหักภาษีเงินได้ และส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม</b>				
<b>(Core Net Profit after Tax and NCI)</b>	<b>61</b>	<b>(0)</b>	<b>320</b>	

ตารางที่ 9 งบกำไรขาดทุนรวมของบริษัท (ล้านบาท)

หน่วย : ล้านบาท	ไตรมาสที่ 1 ปี 2566	ไตรมาสที่ 4 ปี 2565	ไตรมาสที่ 1 ปี 2565
รายงานทางการเงิน			
รายได้จากการขายสินค้า	136,579	143,786	146,957
กำไรจากอัตราแลกเปลี่ยน - สุทธิ	-	-	279
รายได้อื่น	1,292	1,582	812
<b>รวมรายได้</b>	<b>137,871</b>	<b>145,368</b>	<b>148,048</b>
ต้นทุนขายสินค้า	120,076	134,401	113,674
ต้นทุนในการจัดจำหน่าย	7,355	8,367	8,568
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	6,640	5,663	5,306
ขาดทุนจากการด้อยค่าของที่ดิน อาคารและอุปกรณ์ ค่าความนิยมและสินทรัพย์ไม่มีตัวตนอื่น	3	8,308	7
ค่าใช้จ่ายผลประโยชน์ผู้บริหาร	90	137	71
ขาดทุนจากอัตราแลกเปลี่ยน - สุทธิ	55	101	-
<b>รวมค่าใช้จ่าย</b>	<b>134,219</b>	<b>156,977</b>	<b>127,626</b>
กำไรจากกิจกรรมดำเนินงาน	<b>3,652</b>	<b>(11,609)</b>	<b>20,422</b>
ต้นทุนทางการเงิน - สุทธิ	(3,248)	(3,056)	(1,767)
กลับรายการผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น (ผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น) - สุทธิ	13	37	3
ส่วนแบ่ง(กำไร)/ขาดทุนสุทธิจากบริษัทร่วมและการร่วมค้าที่ใช้วิธีส่วนได้เสีย	(24)	(46)	46
<b>กำไร/(ขาดทุน) ก่อนค่าใช้จ่าย/(รายได้)ภาษีเงินได้</b>	<b>392</b>	<b>(14,674)</b>	<b>18,703</b>
ค่าใช้จ่าย/(รายได้)ภาษีเงินได้	(625)	(2,804)	3,239
<b>กำไร/(ขาดทุน) สำหรับงวด</b>	<b>1,017</b>	<b>(11,871)</b>	<b>15,464</b>
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	(7)	(392)	1,394
<b>กำไรสุทธิหลังหักภาษีเงินได้ และส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม (Net profit after Tax and NCI)</b>	<b>1,023</b>	<b>(11,479)</b>	<b>14,070</b>
ดอกเบี้ยจ่ายสำหรับสำหรับหุ้นกู้ด้อยสิทธิที่มีลักษณะคล้ายทุน (PERP)	(189)	(189)	(185)
<b>กำไรสุทธิหลังหักส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุมและดอกเบี้ยจ่ายสำหรับหุ้นกู้</b>			
<b>(Net profit/(loss) after NCI &amp; PERP interest)</b>	<b>834</b>	<b>(11,668)</b>	<b>13,885</b>
จำนวนหุ้น (ล้านหุ้น)	5,615	5,615	5,615
<b>กำไรต่อหุ้น (บาท)</b>	<b>0.15</b>	<b>(2.08)</b>	<b>2.47</b>
<b>กำไรหลักต่อหุ้น (บาท)</b>	<b>0.34</b>	<b>0.04</b>	<b>1.85</b>

**ตารางที่ 10 การคำนวณ Core EBITDA (ล้านบาท)**

หน่วย : ล้านบาท	ไตรมาสที่ 1 ปี 2566	ไตรมาสที่ 4 ปี 2565	ไตรมาสที่ 1 ปี 2565	ข้อสังเกต
<b>กำไรสุทธิหลังหักภาษีเงินได้ และส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม</b> (Net profit after Tax and NCI)	<b>1,023</b>	<b>(11,479)</b>	<b>14,070</b>	งบกำไรขาดทุนรวมในงบการเงิน
ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย	6,544	7,094	5,516	งบกระแสเงินสดรวมในงบการเงิน
ต้นทุนทางการเงินสุทธิ	3,248	3,056	1,767	งบกำไรขาดทุนรวม/งบกระแสเงินสดรวมในงบการเงิน
ส่วนแบ่ง(กำไร)/ขาดทุนสุทธิจากบริษัทร่วมและการร่วมที่ใช่วิธีส่วนได้เสีย	24	46	(46)	งบกำไรขาดทุนรวมในงบการเงิน
ขาดทุนจากการซื้อขายของสินทรัพย์เพื่อสะท้อนผลประโยชน์ที่แท้จริง	-	8,305	-	งบกำไรขาดทุนรวมในงบการเงิน
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	(7)	(392)	1,394	งบกำไรขาดทุนรวมในงบการเงิน
ค่าใช้จ่าย/(รายได้)ภาษีเงินได้	(625)	(2,804)	3,239	งบกำไรขาดทุนรวมในงบการเงิน
<b>กำไรก่อนหักดอกเบี้ย ภาษีเงินได้ ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย (EBITDA)</b>	<b>10,208</b>	<b>3,827</b>	<b>25,941</b>	
ประมาณการค่าใช้จ่ายและสินค้างเหลือที่เกี่ยวข้องกับการซื้อขาย	-	811	-	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
ค่าใช้จ่ายจากการเข้าซื้อกิจการ และค่าใช้จ่ายก่อนเริ่มดำเนินงาน	4	387	35	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
กำไร(ขาดทุน)จากการจำหน่ายที่ดิน อาคารและอุปกรณ์สุทธิ	32	101	(22)	งบกระแสเงินสดรวมในงบการเงิน
รายได้จากเงินประกันที่เกี่ยวข้องกับที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	(40)	68	(7)	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
ขาดทุนจากการซื้อขายของที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	3	4	7	งบกำไรขาดทุนรวม/งบกระแสเงินสดรวมในงบการเงิน
รายการพิเศษอื่น (รายได้)/ค่าใช้จ่าย	20	300	(73)	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
(กำไร)/ขาดทุน จากสินค้างเหลือ	1,391	4,590	(4,382)	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
<b>= กำไรหลักก่อนหักดอกเบี้ย ภาษีเงินได้ ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย</b> (Core EBITDA)	<b>11,618</b>	<b>10,086</b>	<b>21,499</b>	

**ตารางที่ 11 การคำนวณกำไรสุทธิ (Core net profit) (ล้านบาท)**

หน่วย : ล้านบาท	ไตรมาสที่ 1 ปี 2566	ไตรมาสที่ 4 ปี 2565	ไตรมาสที่ 1 ปี 2565	ข้อสังเกต
<b>กำไรสุทธิหลังหักภาษีเงินได้ และส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม</b> (Net profit after Tax and NCI)	<b>1,023</b>	<b>(11,479)</b>	<b>14,070</b>	งบกำไรขาดทุนรวมในงบการเงิน
ขาดทุนจากการซื้อขายของสินทรัพย์เพื่อสะท้อนผลประโยชน์ที่แท้จริง	-	8,305	-	งบกำไรขาดทุนรวมในงบการเงิน
ภาษีที่เกี่ยวข้องกับรายการพิเศษ	-	(1,598)	-	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
ประมาณการค่าใช้จ่ายและสินค้างเหลือที่เกี่ยวข้องกับการซื้อขาย	-	811	-	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
ค่าใช้จ่ายจากการเข้าซื้อกิจการ และค่าใช้จ่ายก่อนเริ่มดำเนินงาน	4	387	35	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
กำไร(ขาดทุน)จากการจำหน่ายที่ดิน อาคารและอุปกรณ์สุทธิ	32	101	(22)	งบกระแสเงินสดรวมในงบการเงิน
รายได้จากเงินประกันที่เกี่ยวข้องกับที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	(40)	68	(7)	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
ขาดทุนจากการซื้อขายของที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	3	4	7	งบกำไรขาดทุนรวม/งบกระแสเงินสดรวมในงบการเงิน
รายการพิเศษอื่น (รายได้)/ค่าใช้จ่าย	20	300	(73)	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
(กำไร)/ขาดทุน จากสินค้างเหลือ	1,391	4,590	(4,382)	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
ภาษีเงินได้ที่เกี่ยวข้องกับกำไร/ขาดทุน จากสินค้างเหลือ	(354)	(1,077)	949	การจัดประเภทโดยฝ่ายบริหาร
<b>= กำไรสุทธิหลังหักภาษีเงินได้ และส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม</b> (Core Net Profit after Tax and NCI)	<b>2,079</b>	<b>411</b>	<b>10,578</b>	

**ตารางที่ 12 งบแสดงฐานะการเงินรวมของบริษัท**

หน่วย : ล้านบาท	31 มีนาคม 2566	31 ธันวาคม 2565
<b>สินทรัพย์</b>		
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	22,664	21,744
ลูกหนี้การค้า	58,190	55,580
สินค้าคงเหลือ	108,148	115,872
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น	22,861	22,511
<b>รวมสินทรัพย์หมุนเวียน</b>	<b>211,864</b>	<b>215,708</b>
เงินลงทุน	3,607	3,729
ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	318,995	320,630
สิทธิการใช้สินทรัพย์ (ROU)	12,554	12,393
สินทรัพย์ไม่มีตัวตน	51,875	52,573
สินทรัพย์ภายใต้การควบคุม	5,366	4,541
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	13,208	14,305
<b>รวมสินทรัพย์</b>	<b>617,469</b>	<b>623,878</b>
<b>หนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น</b>		
<b>หนี้สิน</b>		
เงินเบิกเกินบัญชีธนาคารและเงินกู้ยืมระยะสั้น	31,847	31,248
เจ้าหนี้การค้า	99,290	106,721
เงินกู้ยืมระยะยาวที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	22,999	28,502
หุ้นกู้ที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	6,640	5,275
หนี้สินตามสัญญาเช่าการเงินที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	2,034	2,255
หนี้สินหมุนเวียนอื่น	30,645	28,200
<b>รวมหนี้สินหมุนเวียน</b>	<b>193,455</b>	<b>202,200</b>
เงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน	110,352	102,464
หุ้นกู้	74,286	75,924
หนี้สินตามสัญญาเช่าการเงิน	8,955	8,645
หนี้สินภายใต้การควบคุม	18,128	19,529
หนี้สินไม่หมุนเวียนอื่น	13,891	14,230
<b>รวมหนี้สิน</b>	<b>419,067</b>	<b>422,993</b>
<b>ส่วนของผู้ถือหุ้น</b>		
ทุนที่ออกและชำระแล้ว	5,615	5,615
ส่วนเกินมูลค่าหุ้น	60,331	60,331
กำไรสะสมที่ยังไม่ได้จัดสรรและสำรองอื่นๆ	103,132	105,139
<b>รวมส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัทใหญ่</b>	<b>169,078</b>	<b>171,085</b>
หุ้นกู้ค้ำประกันที่มีลักษณะคล้ายหุ้น	14,905	14,905
<b>รวมส่วนของบริษัทใหญ่</b>	<b>183,983</b>	<b>185,990</b>
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	14,420	14,896
<b>รวมส่วนของผู้ถือหุ้น</b>	<b>198,403</b>	<b>200,885</b>
<b>รวมหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น</b>	<b>617,469</b>	<b>623,878</b>

## *IVL Investor Relations Contacts*

ir@indorama.net

+662 661 6661 Ext: 134