



ที่ บช. 087/67/อช

วันที่ 27 กุมภาพันธ์ 2567

คำอธิบายและบทวิเคราะห์ของฝ่ายบริหาร ประจำปี 2566

1. ภาพรวมของกลุ่มบริษัทอินเทอร์ลิงค์

บริษัท อินเทอร์เน็ต คอมมิวนิเคชั่น จำกัด (มหาชน) : ILINK เปิดดำเนินงานมาแล้วกว่า 35 ปี โดยเริ่มต้นจากการเป็นผู้นำเทคโนโลยีสาย LAN (สายสัญญาณเชื่อมโยงคอมพิวเตอร์แบบ Ethernet) เข้ามาเผยแพร่ในประเทศไทยเป็นรายแรกเมื่อ 30 ปีที่แล้ว ด้วยวิสัยทัศน์และความตั้งใจของผู้ก่อตั้งบริษัทฯ ที่ต้องการจะนำเทคโนโลยีมาพัฒนาประเทศไทย จึงได้ทุ่มเทและบุกเบิกธุรกิจนำเข้าและจัดจำหน่ายสายสัญญาณคอมพิวเตอร์ โดยเน้นขายส่งให้กับดีลเลอร์ (Dealer) ผู้รับเหมาวางระบบคอมพิวเตอร์ (SI) ผู้รับเหมาระบบไฟฟ้าและสื่อสาร และร้านค้าอุปกรณ์ไฟฟ้าและสื่อสารโดยทั่วไป โดยได้ขยายสำนักงานสาขาไปยังภาคเหนือ (จังหวัดเชียงใหม่) ภาคใต้ (จังหวัดสงขลา) ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ (จังหวัดขอนแก่น) และภาคตะวันออก (จังหวัดระยอง) อีกทั้งยังได้จัดตั้งศูนย์กระจายสินค้าและศูนย์พัฒนาสินค้า (R&D Center) ของตัวเองเพื่อให้บริการที่ดีกว่า ครอบคลุมทั่วทั้งประเทศไทย

ปัจจุบัน ILINK มีลูกค้ากว่า 30,000 รายที่เป็นบริษัทผู้รวบรวมระบบ IT (System Integrator) และผู้รับเหมาติดตั้งระบบไฟฟ้า และช่างสาย (Installer & Contractor) ผู้ซึ่งนำสินค้าของบริษัทฯ ไปจำหน่ายต่อหรือรับเหมาติดตั้งให้แก่ลูกค้า รวมทั้งกลุ่มหน้าร้านไฟฟ้า, ไอที, กล้องวงจรปิด และร้านค้าโชล่า (Shop of Electric, Solar, CCTV) และยังได้ขยายธุรกิจจัดจำหน่ายสายสัญญาณนี้ไปสู่ประเทศเพื่อนบ้าน ได้แก่ สาธารณรัฐประชาธิปไตยประชาชนลาว สาธารณรัฐแห่งสหภาพเมียนมา ราชอาณาจักรกัมพูชา และประเทศมัลดีฟ โดยวางแผนที่จะขยายตลาดต่อเนื่องไปยังประเทศอื่นๆ ในแถบอาเซียนต่อไป

และเพื่อขยายฐานธุรกิจให้เติบโต ต่อเนื่อง และยั่งยืน ผู้บริหารรุ่นใหม่ยังได้นำจุดแข็งของการที่บริษัทฯ เป็นผู้นำเข้าและจัดจำหน่ายสายสัญญาณที่ใหญ่ที่สุดในอาเซียนไปต่อยอด โดยได้ก่อตั้ง บริษัท อินเทอร์เน็ต เทเลคอม จำกัด (มหาชน) : ITEL (บริษัทย่อย) ด้วยการนำสายสัญญาณที่จำหน่ายไปก่อสร้างเป็นโครงข่ายใยแก้วนำแสง ผสมผสานระหว่างโครงข่ายตามเส้นทางของการรถไฟแห่งประเทศไทย และโครงข่ายตามเส้นทางถนนผ่านเสาไฟฟ้าทั่วประเทศไทย เพื่อให้บริการธุรกิจด้านโทรคมนาคม และได้ขอรับใบอนุญาตประกอบธุรกิจโทรคมนาคมกับ กสทช. โดยเปิดให้บริการเชื่อมโยงข้อมูลผ่านโครงข่าย (Data Service) อีกทั้งยังได้สร้างศูนย์เก็บข้อมูล (Data Center) เพื่อให้บริการลูกค้าธุรกิจขนาดใหญ่ และลูกค้าที่มีสาขา โดยเน้นการให้บริการที่ดีกว่า และการรับประกัน SLA 99.99% (Service Level Agreement)

จากความไว้วางใจของลูกค้าภาครัฐ ประกอบกับบริษัทฯ มีทีมวิศวกรไฟฟ้าและสื่อสารที่แข็งแกร่ง จึงได้ขยายธุรกิจวิศวกรรมโครงการ โดยเริ่มจากการเป็นผู้รับเหมา Turnkey งานก่อสร้างโครงข่ายสายใยแก้วนำแสง ต่อเนื่องไปสู่งานวิศวกรรมโครงการก่อสร้างสายไฟฟ้าแรงสูงใต้ทะเล (Submarine Cable) และงานก่อสร้างสายส่งไฟฟ้าแรงสูงทั้งใต้ดิน (Underground Cable) และบนดิน (Transmission Line) รวมถึงการก่อสร้างสถานีไฟฟ้าย่อย (Substation) และอื่นๆ ทั้งนี้บริษัทฯ มุ่งเน้นการรับงานโครงการขนาดใหญ่ของภาครัฐเป็นหลัก และจะดำเนินงานในนามของบริษัท อินเทอร์เน็ต เพาเวอร์ แอนด์ เอ็นจิเนียริ่ง : IPOWER (บริษัทย่อย)

บริษัท อินเทอร์เน็ต คอมมิวนิเคชั่น จำกัด(มหาชน) : [กลุ่มบริษัทอินเทอร์เน็ตซ์] ประกอบไปด้วย 3 ธุรกิจหลัก ได้แก่

1. ธุรกิจจัดจำหน่ายสายสัญญาณ (Cabling Distribution Business) ซึ่งเป็นธุรกิจบุกเบิก สามารถสร้างรายได้อย่างต่อเนื่อง และมีกำไรสม่ำเสมอ
2. ธุรกิจโทรคมนาคมและดาต้าเซ็นเตอร์ (Telecom & Data Center Business) ซึ่งมีการเติบโตที่โดดเด่น



INTERLINK COMMUNICATION PUBLIC COMPANY LIMITED

48 Interlink Building, Ratchadapisek Road, Huay Khwang, Bangkok 10310

Tel : 0-2666-1111 (100 lines) Fax : 0-2666-1199

http://www.interlink.co.th E-mail : info@interlink.co.th

เด่น และปัจจุบันได้จดทะเบียนอยู่ในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ภายใต้ชื่อว่า ITEL และ 3. ธุรกิจวิศวกรรมโครงการ (Turnkey Engineering Business) ซึ่งมุ่งเน้นการรับงานโครงการก่อสร้างที่อยู่ในความเชี่ยวชาญจากภาครัฐเป็นหลัก

2. ภาพรวมผลการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทอินเทอร์ลิงค์

บริษัท อินเทอร์ลิงค์ คอมมิวนิเคชั่น จำกัด (มหาชน) : ILINK มีรายได้รวมในปี 2566 จำนวน 6,965.20 ล้านบาท ลดลง 1.84% เมื่อเทียบกับ 7,095.67 ล้านบาทในปี 2565 ดังแสดงในตารางด้านล่าง

ประเภทรายได้	31 ธันวาคม 2566		31 ธันวาคม 2565		เพิ่มขึ้น (ลดลง)	
	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%
รายได้จากธุรกิจจัดจำหน่าย	2,854.01	40.98	2,462.04	34.70	391.97	15.92
รายได้จากธุรกิจโทรคมนาคม	2,712.11	38.94	3,390.10	47.78	(677.99)	(20.00)
รายได้จากธุรกิจวิศวกรรม	1,332.67	19.13	1,186.34	16.72	146.33	12.33
รายได้อื่น	66.41	0.95	57.19	0.81	9.22	16.12
รวมรายได้	6,965.20	100.00	7,095.67	100.00	(130.47)	(1.84)

ทั้งนี้ บริษัทฯ มีผลกำไรสำหรับปี 2566 จำนวน 712.20 ล้านบาท เติบโตขึ้น 31.41% เมื่อเทียบกับ 541.97 ล้านบาท ในปี 2565 ในขณะที่บริษัทฯ มีผลกำไรสุทธิ (ส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่) จำนวน 531.57 ล้านบาท เติบโตขึ้น 38.62% เมื่อเทียบกับ 383.48 ล้านบาทในปี 2565 ดังแสดงในตารางด้านล่าง

ประเภทกำไรสุทธิ	31 ธันวาคม 2566		31 ธันวาคม 2565		เพิ่มขึ้น (ลดลง)	
	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%
กำไรสำหรับปี	712.20	10.23	541.97	7.64	170.23	31.41
การแบ่งปันกำไรสำหรับปี						
ส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่ ⁽¹⁾	531.57	7.63	383.48	5.40	148.09	38.62
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	180.64	2.59	158.49	2.23	22.15	13.98

⁽¹⁾ ณ สิ้นปี 2566 สัดส่วนการถือหุ้นในบริษัทลูก "ITEL" เท่ากับ 49.12% เพิ่มขึ้นจาก 48.41% เมื่อ ณ สิ้นปี 2565 ในขณะที่สัดส่วนการถือหุ้นในบริษัทลูก "IPOWER" เท่ากับ 95.07% ไม่มีการเปลี่ยนแปลงแต่อย่างใด

3. ผลการดำเนินงานของแต่ละธุรกิจ

ธุรกิจจัดจำหน่ายสายสัญญาณ

รายได้จากธุรกิจจัดจำหน่ายสายสัญญาณ เป็นรายได้จากการนำเข้าและจัดจำหน่ายสายสัญญาณ (Cabling System) ซึ่งประกอบด้วย สาย LAN, สาย FIBER OPTIC, สาย COAXIAL, สาย SOLAR, สาย SECURITY & CONTROL และ ตู้จัดเก็บอุปกรณ์ 19" RACK. โดยบริษัทฯ มีรายได้จากการขายนำไปติดตั้ง หรือจำหน่ายต่อให้ลูกค้าในปี 2566 จำนวน



2,854.01 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 15.92% เมื่อเทียบกับ 2,462.04 ล้านบาทในปี 2565 โดยปีนี้มีสัดส่วนรายได้คิดเป็น 40.98% ของรายได้รวม

สำหรับปี 2566 นี้ ธุรกิจจัดจำหน่ายสายสัญญาณมีอัตราการเติบโตของยอดขายมากกว่าเป้าหมายที่ตั้งไว้ ปัจจัยสนับสนุนหลักยังคงมาจากการเปลี่ยนแปลงของเทคโนโลยีโครงข่ายพื้นฐาน ทำให้ลูกค้าในทุกภาคส่วน ทั้งกลุ่มลูกค้าเก่า และกลุ่มลูกค้าใหม่ เกิดความต้องการปรับปรุงพัฒนาระบบเทคโนโลยีการส่งสัญญาณผ่านสาย LAN ทำให้ปีนี้ยอดขายสินค้ากลุ่มสาย LAN (Lan Cable) เติบโตขึ้น 7.80% นอกจากนี้ การประกาศนโยบายสนับสนุนให้ครัวเรือนติดตั้งพลังงานแสงอาทิตย์ ก็เป็นตัวผลักดันให้ตลาดแผงพลังงานแสงอาทิตย์บนหลังคา (Solar Cell) เติบโตอย่างก้าวกระโดด ทำให้ยอดขายของสายโซลาร์ (Solar Cable) เติบโตขึ้น 106.01% เมื่อเทียบกับปี 2565 (YoY)

ทั้งนี้ บริษัทฯ มีต้นทุนจากการขายในปี 2566 จำนวน 2,040.72 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 10.97% เมื่อเทียบกับ 1,838.93 ล้านบาทในปี 2565 ทำให้ปีนี้ธุรกิจจัดจำหน่ายสายสัญญาณมีอัตรากำไรขั้นต้นเท่ากับ 28.50% เพิ่มขึ้นจาก 25.31% ในปี 2565 เป็นอย่างมาก

ธุรกิจโทรคมนาคมและดาต้าเซ็นเตอร์

รายได้จากธุรกิจโทรคมนาคมและดาต้าเซ็นเตอร์ เป็นรายได้จากบริษัทย่อย ITEL ซึ่งให้บริการเช่าโครงข่ายใยแก้วนำแสงผ่านรูปแบบต่างๆ ได้แก่ บริการ Interlink MPLS IP-VPN บริการ Interlink Dark Fiber และบริการ Interlink IPLC รวมถึงรายได้จากการให้บริการเช่าพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์ ซึ่งทั้งสองบริการนี้เป็นส่วนของรายได้ต่อเนื่อง (Recurring Revenue) และสุดท้ายคือรายได้จากการให้บริการติดตั้งโครงข่าย บริษัทฯ มีรายได้จากธุรกิจโทรคมนาคมในปี 2566 จำนวน 2,712.11 ล้านบาท ลดลง 20.00% เมื่อเทียบกับ 3,390.10 ล้านบาทในปี 2565 แต่ในทางกลับกัน บริษัทย่อย ITEL กลับสามารถเพิ่มอัตรากำไรสุทธิเทียบกับยอดขายได้เพิ่มขึ้น และในปีนี้มีสัดส่วนรายได้คิดเป็น 38.94% ของรายได้รวม

สัดส่วนหลักของรายได้ที่รับรู้ในปี 2566 คือ รายได้จากงานให้บริการโครงข่ายจำนวน 1,464.86 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 11.98% เมื่อเทียบกับ 1,308.19 ล้านบาทในปี 2565 สำหรับสัดส่วนรายได้ที่รองลงมา คือ รายได้จากบริการติดตั้งโครงข่ายจำนวน 1,154.49 ล้านบาท ลดลง 42.12% เมื่อเทียบกับ 1,994.56 ล้านบาทในปี 2565 โดยโครงการติดตั้งสำคัญที่บริษัทฯ รับรู้รายได้ในปีนี้ได้แก่ โครงการรับจ้างจากหน่วยงานภาครัฐแห่งหนึ่ง จำนวน 210.91 ล้านบาท โครงการจ้างพัฒนาระบบกับหน่วยงานภาครัฐแห่งหนึ่ง จำนวน 160.78 ล้านบาท และโครงการติดตั้งระบบผลิตพลังงานไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์กับบริษัทเอกชนแห่งหนึ่ง จำนวน 140.72 ล้านบาท เป็นต้น

ทั้งนี้ บริษัทฯ มีต้นทุนจากการให้บริการของธุรกิจโทรคมนาคมและดาต้าเซ็นเตอร์ในปี 2566 รวมจำนวน 1,987.13 ล้านบาท ลดลง 27.85% เมื่อเทียบกับ 2,754.11 ล้านบาทในปี 2565 สัดส่วนหลักของต้นทุนที่รับรู้ในปี 2566 คือ ต้นทุนงานบริการโครงข่าย และต้นทุนการให้บริการติดตั้งโครงข่าย ซึ่งคิดเป็น 56.81% และ 40.05% ของต้นทุนจากการให้บริการรวมของธุรกิจโทรคมนาคม ตามลำดับ ซึ่งจากยอดขายรวมของปี 2566 เทียบกับกำไรสุทธิของปี 2566 ต้องถือว่า บริษัทย่อย ITEL ได้ประสบความสำเร็จตามนโยบาย การเติบโตแบบมีคุณภาพ กล่าวคือมีอัตรากำไรเทียบกับรายได้ที่เพิ่มขึ้นอย่างมาก



ธุรกิจวิศวกรรมโครงการ

รายได้จากธุรกิจวิศวกรรมโครงการ เป็นรายได้จากบริษัทย่อย IPOWVER ซึ่งรับเหมาดำเนินงานโครงการวิศวกรรมไฟฟ้าและโครงการพิเศษอื่นๆ ที่เกิดขึ้นตามสัญญาจ้าง โดยมุ่งเน้นไปที่งานวางระบบไฟฟ้าสายเคเบิลใต้น้ำ, งานก่อสร้างสายส่งไฟฟ้าแรงสูง, งานก่อสร้างและปรับปรุงสถานีไฟฟ้าย่อย และงานวางระบบไฟฟ้าสายเคเบิลใต้อิน ซึ่งเป็นการที่บริษัทฯ มีความเชี่ยวชาญสูง บริษัทฯ มีรายได้จากธุรกิจวิศวกรรมโครงการในปี 2566 จำนวน 1,332.67 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 12.33% เมื่อเทียบกับ 1,186.34 ล้านบาทในปี 2565 โดยงวดนี้มีสัดส่วนรายได้คิดเป็น 19.13% ของรายได้รวม

สัดส่วนหลักของรายได้ที่รับรู้ในปี 2566 มาจากงานโครงการที่สำคัญในมือ คือ โครงการจ้างเหมาก่อสร้างสายเคเบิลใต้น้ำ 33 เควี เกาะเต่า จังหวัดสุราษฎร์ธานี ของการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค จำนวน 946.87 ล้านบาท และโครงการจ้างก่อสร้างสถานีย่อยพุทธมณฑลการไฟฟ้านครหลวง จำนวน 104.35 ล้านบาท

ทั้งนี้ บริษัทฯ มีต้นทุนจากธุรกิจวิศวกรรมโครงการในปี 2566 จำนวน 1,146.85 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 5.16% เมื่อเทียบกับ 1,090.61 ล้านบาทในปี 2565 โดยอัตรากำไรขั้นต้นของธุรกิจวิศวกรรมโครงการในปีนี้ ปรับตัวดีขึ้นจาก 8.07% เป็น 13.94% เนื่องจากบริษัทฯ สามารถบริหารจัดการต้นทุนงานโครงการรับเหมาที่มีในมือได้อย่างมีประสิทธิภาพ และสามารถลงนามในสัญญางานโครงการที่มีอัตรากำไรสูงอื่นๆ เข้ามาเพิ่มเติมได้ตามแผน

4. ภาพรวมฐานะทางการเงินของกลุ่มบริษัทอินเตอร์ลิงค์

สินทรัพย์

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2566 บริษัทฯ มีสินทรัพย์รวมจำนวน 13,032.53 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 12.40% เมื่อเทียบกับ 11,594.90 ล้านบาท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 ซึ่งสินทรัพย์ที่สำคัญของบริษัทฯ ได้แก่ รายได้ค้างรับจากงานวิศวกรรมและงานบริการโครงข่าย ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น และที่ดินอาคารและอุปกรณ์ ณ สิ้นปี 2566 สัดส่วนของรายการสินทรัพย์ที่สำคัญดังกล่าวต่อสินทรัพย์รวมคิดเป็น 14.09%, 20.16% และ 35.57% ตามลำดับ

หนี้สิน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2566 บริษัทฯ มีหนี้สินรวมจำนวน 6,762.44 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 12.63% เมื่อเทียบกับ 6,004.13 ล้านบาท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 โดยเพิ่มขึ้นจากเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงินเพื่อนำมาบริหารงานโครงการ

ส่วนของผู้ถือหุ้น

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2566 บริษัทฯ มีส่วนของผู้ถือหุ้นรวมจำนวน 6,270.09 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 12.15% เมื่อเทียบกับ 5,590.77 ล้านบาท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 โดยเป็นผลมาจากการเพิ่มขึ้นของกำไรในงวด



5. อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น

อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น ณ สิ้นปี 2566 เป็น 1.08 เท่า เพิ่มขึ้น 0.93% จากสิ้นปี 2565 ที่มีอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น เป็น 1.07 เท่า

6. ผลตอบแทน และราคาหุ้น

อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น (Return on Equity)

อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น (ROE) ณ สิ้นปี 2566 อยู่ที่ 12.01% ซึ่งเพิ่มขึ้น 13.39% จากสิ้นปี 2565 ที่มีอัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น (ROE) อยู่ที่ 10.59%

อัตราผลตอบแทนสินทรัพย์ (Return on Asset)

อัตราผลตอบแทนสินทรัพย์ (ROA) ณ สิ้นปี 2566 อยู่ที่ 5.78% ซึ่งเพิ่มขึ้น 19.81% จากสิ้นปี 2565 ที่มีอัตราผลตอบแทนสินทรัพย์ (ROA) อยู่ที่ 4.83%

ราคาหุ้น

ราคาหุ้น ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2566 เท่ากับ 7.10 บาท เทียบกับ ณ สิ้นปี 2565 เท่ากับ 6.95 บาท เมื่อเปรียบเทียบแล้ว ราคาหุ้นเพิ่มขึ้น 0.15 บาท หรือคิดเป็นอัตรการเพิ่มขึ้นที่ 2.16% (ราคาหุ้น ณ วันที่ 23 กุมภาพันธ์ 2567 เท่ากับ 7.80 บาท)

P/E Ratio

P/E Ratio ของหุ้น ณ 31 ธันวาคม 2566 เท่ากับ 7.35 เท่า เทียบกับ ณ สิ้นปี 2565 เท่ากับ 9.96 เท่า เมื่อเปรียบเทียบแล้ว P/E Ratio ของหุ้นลดลง 2.61 หรือคิดเป็นอัตรการลดลงที่ 26.20% (P/E Ratio ณ วันที่ 23 กุมภาพันธ์ 2567 เท่ากับ 8.07 บาท)

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ



ขอแสดงความนับถือ

(นายสมบัติ อนันตรัมพร)

ประธานกรรมการ