



บริษัท รุ่งเรืองตลอดไป จำกัด (มหาชน)
Glory Forever Public Company Limited

ที่ GLORY 2567 - 003

วันที่ 16 กุมภาพันธ์ 2567

เรื่อง การวิเคราะห์และคำอธิบายของฝ่ายจัดการ สำหรับปี 2566

เรียน กรรมการและผู้จัดการ
ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

บริษัท รุ่งเรืองตลอดไป จำกัด (มหาชน) (“บริษัท”) และบริษัทในกลุ่ม (“กลุ่มบริษัท”) ขอนำส่งการวิเคราะห์และคำอธิบายของฝ่ายจัดการสำหรับปี 2566 ดังนี้

ภาพรวมผลการดำเนินงานในปี 2566

จากความท้าทายในโลกธุรกิจ ที่มีการแข่งขันและการลงทุนที่สูง ส่งผลทำให้ในปี 2566 ทางกลุ่มบริษัทมีผลการดำเนินงานในภาพรวมมีผลขาดทุนจากการดำเนินงาน โดยการลดลงของกำไรมีผลสืบเนื่องมาจาก การแข่งขันที่สูงขึ้นในภาพรวมของอุตสาหกรรม การขยายโมเดลธุรกิจเพื่อสร้างความแข็งแกร่งให้กับกลุ่มบริษัทมากขึ้น เช่น การลงทุนในการพัฒนาและผลักดันเทคโนโลยี AI หรือการลงทุนในบริษัทร่วม / บริษัทย่อย ต่างๆ ซึ่งการลงทุนในช่วงแรก กิจการมีความจำเป็นที่จะต้องใช้เงินลงทุนจำนวนมาก ในการพัฒนาผลิตภัณฑ์ สินค้า บริการ อย่างไรก็ตาม กลุ่มบริษัทยังคงมีฐานะทางการเงินและสภาพคล่องที่แข็งแกร่งพร้อมทำกำไรในธุรกิจหลัก และพร้อมต่อยอดไปยังธุรกิจอื่นๆ ในอนาคตได้อย่างต่อเนื่อง

รายได้จากการขายและบริการ

ในปี 2566 กลุ่มบริษัทมีรายได้จากการขายและบริการเท่ากับ 85.59 ล้านบาท ปรับตัวลดลงจากช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อนจำนวน 47.43 ล้านบาท คิดเป็นอัตราที่ลดลงร้อยละ 35.66 เนื่องจากการแข่งขันในอุตสาหกรรมมีปริมาณเพิ่มขึ้น

รายได้อื่น

รายได้อื่นของกลุ่มบริษัทส่วนใหญ่ประกอบด้วย ค่าธรรมเนียมซึ่งเรียกเก็บจากการชำระเงินของลูกค้าสู่สิทธิดอกเบี้ยเงินฝากธนาคารและผลตอบแทนจากเงินลงทุนในสินทรัพย์สภาพคล่อง รายได้ค่าเช่า และรายได้ค่าที่ปรึกษาระบบ ERP เป็นต้น โดยรายได้อื่นของกลุ่มบริษัทมีจำนวน 3.79 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 4.24 ของรายได้รวมของงวดเดียวกัน ซึ่งปรับตัวลดลงจากรายได้อื่นในปี 2565 จำนวน 1.30 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตรการลดลงเท่ากับร้อยละ 25.56 เนื่องจากกลุ่มบริษัทได้ดำเนินการทยอยขายหุ้นกู้ตัวอื่นๆออกตามมติของกลุ่มบริษัท จึงส่งผลทำให้การรับรู้ผลตอบแทนจากเงินลงทุนในสินทรัพย์เหล่านี้ลดลงจากปีก่อน



บริษัท รุ่งเรืองตลอดไป จำกัด (มหาชน)

Glory Forever Public Company Limited

ต้นทุนจากการขายและการบริการ และกำไรขั้นต้น

ในปี 2566 กลุ่มบริษัทมีต้นทุนขายและบริการจำนวน 59.92 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 67.04 ของรายได้รวมในปีเดียวกัน ซึ่งปรับตัวลดลงจากช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อนหน้า จำนวน 4.32 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตรการลดลงร้อยละ 6.73 โดยมีสาเหตุมาจากการลดลงของการจำหน่ายผลิตภัณฑ์เพื่อสุขภาพ และมีส่วนที่มีการเพิ่มขึ้นของต้นทุนสินค้าใหม่ที่บริษัทวางจำหน่าย และต้นทุนการบริการซึ่งส่วนใหญ่เป็นต้นทุนในการซื้อลิขสิทธิ์วรรณกรรมจะถูกตัดจำหน่ายโดยวิธีเส้นตรงในมูลค่าที่เท่ากันตลอดระยะเวลาที่บริษัทถือครองลิขสิทธิ์ซึ่งทำให้การรับรู้รายได้และต้นทุนไม่สอดคล้องกันตามระยะเวลา โดยต้นทุนบริการหลักของบริษัทประกอบด้วย ต้นทุนคงที่ซึ่งได้แก่ ค่าลิขสิทธิ์ตัดจำหน่าย ค่าดูแลเว็บไซต์ และต้นทุนผันแปรซึ่งได้แก่ ค่าแปลนิยาย ค่าจ้างพิสูจน์อักษร ค่าตอบแทนแก่ผู้เขียนนิยาย เป็นต้น และกลุ่มบริษัทได้มีการพัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่และออกสู่ตลาดในช่วงปลายเดือนมีนาคมคือ อลิสซา (Alisa) ซึ่งเป็น Generative AI รายแรกของประเทศไทย ปัจจุบันมีผู้ใช้งานในประเทศไทยมากกว่า 2 ล้านคน โดยอลิสซาสามารถพูดคุยเข้าใจได้คล้ายการคุยกับคน และ สร้างรูปภาพได้ใน AI เดียว มีข้อมูลจนถึงปัจจุบัน ซึ่งสามารถช่วยลดเวลาทำงานให้กับผู้คนได้จริง โดยตัวอย่างส่วนหนึ่งของสิ่งที่ทำได้ เช่น เขียนโฆษณา เขียนแผนงาน ปรีกษาพูดคุย ขอโอเคีย เขียน Code โปรแกรม ช่วยทำงานวิจัย ทำการตลาด สอนหนังสือ สรุปข้อมูลจากไฟล์หรือเว็บไซต์อัตโนมัติ และอื่นๆอีกมากมาย โดยปัจจุบันอยู่ระหว่างการพัฒนาเป็น Version 2.0 ซึ่งจะเพิ่มประสิทธิภาพและสามารถรองรับการทำงานได้มากขึ้น

กำไรขั้นต้นของกลุ่มบริษัทสำหรับปี 2566 มีจำนวน 25.67 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตรกำไรขั้นต้นที่ร้อยละ 29.99 ของรายได้จากการบริการ ในงวดเดียวกัน เมื่อเทียบกับช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อนหน้าที่มีอัตรกำไรขั้นต้นอยู่ที่ร้อยละ 51.71 การปรับตัวที่ลดลงของกำไรขั้นต้น สืบเนื่องมาจาก การพัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่ของบริษัท ที่อยู่ในระยะเริ่มต้น ทำให้มีต้นทุนในการพัฒนามากกว่าปกติ ซึ่งเป็นการต้นทุนที่มีมูลค่าสูงในระยะแรกของการเริ่มโครงการ และจะค่อยๆลดน้อยลงตามลำดับ

ค่าใช้จ่ายในการจัดจำหน่ายและการบริหาร

ค่าใช้จ่ายในการจัดจำหน่ายของกลุ่มบริษัทสำหรับปี 2566 มีจำนวน 19.81 ล้านบาท เมื่อพิจารณาสัดส่วนของค่าใช้จ่ายในการจัดจำหน่ายต่อรายได้รวมของบริษัทอยู่ที่ร้อยละ 23.15 ปรับตัวเพิ่มขึ้นจากช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อนหน้าจำนวน 13.29 ล้านบาท ซึ่งมีสาเหตุหลักมาจากค่าใช้จ่ายในการจัดจำหน่ายสินค้า, ค่าโฆษณา และการทำการตลาดโฆษณาผลิตภัณฑ์ใหม่ Alisa Generative AI ซึ่งเป็นค่าใช้จ่ายที่ใช้งบประมาณสูงในช่วงแรกของการลงทุน

ค่าใช้จ่ายในการบริหารของกลุ่มบริษัทสำหรับ ปี 2566 มีจำนวน 51.19 ล้านบาท ซึ่งปรับตัวเพิ่มขึ้นจำนวน 23.37 ล้านบาท เมื่อเทียบกับปี 2565 ซึ่งมีสาเหตุหลักมาจาก การรับรู้ผลขาดทุนทางบัญชีของหุ้นกู้ Stark ที่กลุ่มบริษัทได้ลงทุนไว้จำนวน 16 ล้านบาท ซึ่งในช่วงเวลาดังกล่าว กลุ่มบริษัทมีกระแสเงินสดคงเหลืออยู่เป็นจำนวนมาก จึงดำเนินการ บริหารสินทรัพย์ โดยหมุนเวียนเงินสดไปลงทุนกับสินทรัพย์ที่มีความเสี่ยงต่ำ เช่น กองทุนและหุ้นกู้ ที่มีความเสี่ยงต่ำ โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อให้ได้ผลตอบแทนที่มากกว่าดอกเบี้ยเงินฝากปกติ และในช่วงเวลาดังกล่าว กลุ่มบริษัทมีการบริหารการลงทุนในหลายสินทรัพย์ด้วยกัน ซึ่ง หุ้นกู้ Stark เป็นตัวเลือกหนึ่งในการจัดการบริหารสินทรัพย์ ในช่วงเวลาดังกล่าว และในขณะที่ทำการลงทุน หุ้นกู้ Stark จัดเป็นสินทรัพย์ที่มีผลการประเมิน Company Rating อยู่ที่ BBB+ ซึ่งเป็น Investment



บริษัท รุ่งเรืองตลอดไป จำกัด (มหาชน) Glory Forever Public Company Limited

Grade และประกอบกับคำแนะนำการลงทุนจากที่ปรึกษาทางการเงิน ธนาคารเกียรตินาคินภัทร ซึ่งเป็นที่ปรึกษาที่ดูแลด้านการลงทุนบริหารสินทรัพย์ให้กับกลุ่มบริษัท กลุ่มบริษัทจึงตัดสินใจลงทุนในหุ้นดังกล่าว

อย่างไรก็ตามหลังจากเกิดเหตุการณ์เกี่ยวกับหุ้นกู้ Stark ขึ้น กลุ่มบริษัทได้ดำเนินการทยอยขายหุ้นกู้ตัวอื่นๆออก ตามมติของกลุ่มบริษัท เนื่องจากเจตนาหลักของกลุ่มบริษัทในการลงทุนในกองทุนและหุ้นกู้ไม่ได้ต้องการผลกำไรจากการลงทุน ส่วนนี้เป็นหลัก แต่เป็นการบริหารเงินสภาพคล่องเพื่อให้ได้ผลตอบแทนมากกว่าดอกเบี้ยเงินฝากปกติ และกลุ่มบริษัทยังคงนโยบายการลงทุนกับการประกอบธุรกิจหลักของบริษัทเป็นนโยบายหลัก และนอกจากนี้มีการเพิ่มขึ้นของค่าใช้จ่าย อาทิเช่น ค่าใช้จ่ายในการบริหารของบริษัทย่อย และค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับพนักงานและค่าตัดจำหน่ายสินทรัพย์ไม่มีตัวตนจากจำนวนลิขสิทธิ์ที่กลุ่มบริษัทถือครองมากขึ้น

กำไรสุทธิ

กลุ่มบริษัทมีผลขาดทุนสุทธิสำหรับปี 2566 เท่ากับจำนวน 40.31 ล้านบาท ซึ่งขาดทุนหากเทียบกับช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อน มีสาเหตุหลักเนื่องจากกลุ่มบริษัทมีผลขาดทุนจากหุ้นกู้ Stark และมีต้นทุนและค่าใช้จ่ายที่เพิ่มขึ้นจากช่วงแรกของการพัฒนาและนำออกสู่ตลาดของ Alisa Generative AI ส่งผลให้กำไรสุทธิของกลุ่มบริษัทลดลง

ฐานะทางการเงิน

สินทรัพย์รวม

ณ 31 ธันวาคม 2566 กลุ่มบริษัทมีสินทรัพย์รวมจำนวน 294.91 ล้านบาท โดยการลดลงเมื่อเทียบกับ ณ 31 ธันวาคม 2565 จำนวน 60.68 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตราที่ลดลงร้อยละ 17.06 มีสาเหตุหลักมาจากการลงทุนในผลิตภัณฑ์ใหม่ของกลุ่มบริษัท Alisa Generative AI ,การตั้งค่าเผื่อหนี้ของหุ้นกู้ Stark ,การรับชำระจากลูกหนี้การค้าจากการขายสินค้า,เงินลงทุนในบริษัทร่วม และสินทรัพย์ไม่มีตัวตนอันเป็นผลมาจากการซื้อลิขสิทธิ์งานวรรณกรรมเพิ่มเติมขึ้น

หนี้สินรวม

ณ 31 ธันวาคม 2566 กลุ่มบริษัทมีหนี้สินรวมจำนวน 26.71 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 9.06 ของยอดหนี้สินรวมและส่วนของผู้ถือหุ้น โดยการลดลงของหนี้สินรวมเมื่อเทียบกับ ณ 31 ธันวาคม 2565 จำนวน 8.65 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตราการลดลงร้อยละ 24.46 มีสาเหตุหลักมาจากการจ่ายชำระหนี้ให้แก่เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่นซึ่งเกิดจากการดำเนินธุรกิจปกติ

ส่วนของผู้ถือหุ้น

ณ 31 ธันวาคม 2566 ส่วนของผู้ถือหุ้นของกลุ่มบริษัทมีจำนวน 263.90 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 89.49 ของหนี้สินรวมและส่วนของผู้ถือหุ้น โดยการลดลงของส่วนของผู้ถือหุ้นจำนวน 56.33 ล้านบาท เมื่อเปรียบเทียบกับส่วนของผู้ถือหุ้น ณ 31 ธันวาคม 2565 มาจากผลขาดทุนจากการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทสำหรับปี 2566 จำนวน 40.61 ล้านบาท, กลุ่ม



บริษัท รุ่งเรืองตลอดไป จำกัด (มหาชน) Glory Forever Public Company Limited

บริษัทมีการจ่ายเงินปันผลประจำปี 2565 จำนวน 16.20 ล้านบาท และมีเงินเพิ่มทุนจากการใช้สิทธิ์แปลงสภาพใบสำคัญแสดงสิทธิ์ Glory-W1 จำนวน 0.48 ล้านบาท

แนวโน้มการดำเนินธุรกิจ และการเติบโตในอนาคต

โลกปัจจุบันกำลังเปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็ว โดยการเข้ามาของเทคโนโลยีปัญญาประดิษฐ์ : “AI” โดย AI จะเข้ามาช่วยพัฒนาการทำงาน การดำเนินการต่างๆ ในชีวิตประจำวันและธุรกิจ ไม่ว่าจะเป็นด้านการเงินการลงทุน การแพทย์ การส่ง การด้วยเสียง งานศิลปะ งานออกแบบรูป โลโก้ แพลตฟอร์ม หรือการตอบสนองความต้องการต่างๆ ขององค์กรได้อย่างรวดเร็ว รวมถึงการใช้ AI ค้นหาและพัฒนานวัตกรรม หรือ หลักการทางวิทยาศาสตร์ใหม่ๆ โดยในปี 2567 เทรนด์ AI มีมูลค่าทางธุรกิจในประเทศไทยมากถึง 6,000 ล้านบาท (มูลค่าตลาดโลก 5.1 ล้านล้านดอลลาร์)

จากเทรนด์โลกที่เปลี่ยนไปนี้ ทางกลุ่มบริษัทจึงคาดการณ์ว่าในปี 2567 นั้น บริษัทจะมีผลการดำเนินงานที่ดีขึ้น และเติบโตจากเดิม สืบเนื่องจากธุรกิจหลักที่บริษัทดำเนินการอยู่ยังสามารถทำกำไรได้อย่างต่อเนื่อง(แพลตฟอร์มสื่อออนไลน์) พร้อมทั้งมีการเปิดตัวผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ บริการโซลูชันในด้านเทคโนโลยี สื่อ พลังงานสะอาด และ AI Technology

จากปัจจัยต่างๆ ข้างต้น ตอกย้ำให้เห็นถึงการเติบโตในอนาคตของกลุ่มบริษัท วิสัยทัศน์ และความต้องการของกลุ่มบริษัทที่จะก้าวขึ้นไปเป็นผู้นำ ด้านเทคโนโลยี ด้วยการสร้างความแตกต่าง มุ่งสู่การเติบโตอย่างยั่งยืนในอนาคต

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ

ขอแสดงความนับถือ
นายจรูญพัฒน์ บุญยัง
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร