

29 กุมภาพันธ์ 2567

เรื่อง คำอธิบายและการวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ
ผลการดำเนินงานปี 2567

เรียน กรรมการและผู้จัดการ
ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

บริษัท สบาย เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) (“บริษัทฯ”) และบริษัทย่อยในเครือ (“กลุ่มบริษัทฯ”) ขอชี้แจงผลการดำเนินงานสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2566 ที่ผ่านการตรวจสอบจากผู้สอบบัญชีรับอนุญาตแล้ว โดยมีรายละเอียดดังนี้

การเปลี่ยนแปลงที่สำคัญในปี 2566

บริษัทฯ ได้อนุมัติยกเลิกการลงทุนในหุ้นสามัญเพิ่มทุนของ TKS โดยการแลกหุ้นสามัญของ AIT สาเหตุจากความผันผวนและเปลี่ยนแปลงของสถานะเศรษฐกิจและตลาดหุ้นทั้งในประเทศและต่างประเทศ ตลอดจนการศึกษาเชิงลึกเพิ่มเติมถึงแนวทางการจัดการร่วมกันระหว่าง TKS และ AIT ทั้งนี้การยกเลิกรายการดังกล่าวไม่ส่งผลกระทบต่อความสัมพันธ์ที่ดีระหว่างบริษัทฯ และ TKS ที่ยังคงเป็นพันธมิตรทางธุรกิจอย่างใกล้ชิดต่อไป และมีการเปลี่ยนแปลงไปลงทุนในหุ้นสามัญเพิ่มทุนของ บริษัท เทิร์นคีย์ คอมมูนิเคชั่น เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) (“TKC”) แทน และจำหน่ายหุ้นสามัญของ AIT ให้แก่ TKC เพื่อผสมผสานประโยชน์ทางธุรกิจ (Business Synergy) ให้เป็นไปอย่างเป็นรูปธรรมและมีความสอดคล้องกันของธุรกิจที่มีอยู่อย่างเหมาะสมและเพื่อสร้างความแข็งแกร่งให้แก่กลุ่มธุรกิจในระยะยาว การพิจารณาการลงทุนดังกล่าวตั้งอยู่บนผลประโยชน์เชิงธุรกิจของ TKC และ AIT ที่ทำธุรกิจสอดคล้องและเกี่ยวเนื่องกัน ตลอดจนการที่ SABUY และ TKC มีแนวทางการทำธุรกิจด้าน Smart Solutions ที่ลงตัวและสามารถสร้างมูลค่าให้กับทั้งสามบริษัท เป็นอย่างดี

เพื่อต่อยอดการทำธุรกิจร่วมกันในแกนธุรกิจ Financial Inclusions ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ มีมติเพิ่มสัดส่วนการลงทุนใน NAKON อีก 65.96 ล้านหุ้น หรือ 5.29% เมื่อรวมกับที่ลงทุนไปแล้ว จะทำให้สัดส่วนการถือหุ้นรวมเป็น 30.29%

เพื่อสร้างมูลค่าและขยายโครงสร้างกลุ่มธุรกิจ Connext ที่มี SBNEXT เป็นแกนหลัก SBNEXT ได้จัดตั้งบริษัท Vending Connect Tech เพื่อรับโอนธุรกิจตู้สินค้าอัตโนมัติจากบริษัท เอเชีย เวนดิง แมชชีน โอเพอร์เรชั่น จำกัด (“AOC”) ซึ่งเป็นลูกของกลุ่มโอสธภา (“OSP”) ด้วยมูลค่าการลงทุนที่ 320 ล้านบาท อีกทั้งเตรียมรองรับการปรับโครงสร้างกลุ่มบริษัทในปี 2567 เพื่อรับโอนย้ายธุรกิจตู้ขายสินค้าอัตโนมัติ Vending Plus จาก PTECH ให้มาอยู่ภายใต้ SBNEXT ซึ่งจะทำให้ SBNEXT เป็นผู้เล่นรายใหญ่ในธุรกิจตู้สินค้าอัตโนมัติ

ในวันที่ 1 พฤศจิกายน 2566 GEM Global Yield Fund LLC SCS โดย GEM Global Emerging Market Group (“GEM”) เป็นกองทุนที่ก่อตั้งในปี 2534 และได้เข้าลงทุนมากกว่า 580 รายการใน 570 บริษัทใน 75 ประเทศ โดยเน้นให้ความสำคัญกับบริษัทที่มีศักยภาพและความสำเร็จ และเลือกลงทุนในบริษัทฯ เนื่องจากการเติบโตที่มีศักยภาพและเป็นการลงทุนในประเทศไทยเป็นครั้งแรกของ GEM โดยลงทุนในจำนวน 20.585 ล้านหุ้น และเป็นผู้ถือหุ้นอันดับ 10 (ไม่นับส่วนบริษัทที่อยู่ในกลุ่มถือหุ้นอยู่)

ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ มีมติอนุมัติจำหน่ายหุ้นจากการซื้อคืนในตลาดฯ ทั้งจำนวน 87.2 ล้านหุ้น จากโครงการซื้อหุ้นคืนเพื่อบริหารทางการเงินครั้งที่ 1 ภายหลังจากพ้นช่วงระยะเวลาจำหน่ายคืน แต่ไม่สามารถจำหน่ายได้ จึงได้ทำการลดทุนจดทะเบียนชำระแล้วทั้งจำนวน และคณะกรรมการบริษัทฯ มีมติจัดทำโครงการซื้อหุ้นคืนเพื่อบริหารทางการเงินครั้งที่ 2 จำนวน 95 ล้านหุ้น ในวงเงินไม่เกิน 617.5 ล้านบาท

ในช่วงครึ่งหลังของปี สภาพเศรษฐกิจที่ชะลอตัวจากการลงทุนและการสร้างงานใหม่ในระดับมหภาค โดยเฉพาะภาวะตลาดเงิน/หุ้นกู้ที่เงินปฎิหารอย่างรุนแรง บริษัทฯ ตัดสินใจให้ความสำคัญอย่างที่สุดไปที่สภาพคล่องของกลุ่มบริษัท เป็นเหตุให้บริษัทฯ ตัดสินใจทยอยขายหุ้น TKC ในไตรมาส 4 ซึ่งแม้ว่าจะเพิ่งอนุมัติไปเมื่อปลายไตรมาส 2 โดยบริษัทฯ เล็งเห็นว่าการสร้างมูลค่าเพิ่มกับ TKC อาจต้องใช้เวลาพอสมควร ในขณะที่สถานการณ์สภาพคล่องเป็นเรื่องเร่งด่วน

กลยุทธ์และเป้าหมายในปี 2567

เพื่อเตรียมตัวเผชิญกับสภาพเศรษฐกิจในระดับมหภาค ที่ส่งผลต่อความสามารถในการใช้จ่ายของผู้บริโภค ระดับย่อย และเป็นความต่อเนื่องจากครึ่งหลังของปี 2566 กลุ่มบริษัท มุ่งเน้นการเพิ่มประสิทธิภาพขององค์กร ลดค่าใช้จ่ายและลดความซ้ำซ้อน กลุ่มบริษัทถือเรื่องสภาพคล่องถือเป็นความสำคัญลำดับแรกสุดที่จะมุ่งเน้นและบริหารจัดการอย่างเข้มงวด

จากปัญหาสถานการณ์เศรษฐกิจและภาวะตลาดเงิน/หุ้นกู้ในช่วงครึ่งหลังของปี 2566 กลุ่มบริษัทตัดสินใจ เดินหน้าปรับโครงสร้างธุรกิจให้กระชับยิ่งขึ้น โดยมุ่งเน้นธุรกิจหลัก 5 ตัวคือ SABUY, SBNEXT, PTECH, SABUY SPEED (กลุ่มธุรกิจ Drop-Off) และ Asphere โดยมุ่งเน้นเรื่องหารายได้อย่างเข้มงวด โดยกวดขันเรื่องยอดขายต่อคน ต่อทีม ขยายตลาดไปยัง segment อื่น ขยายผลิตภัณฑ์ และการขยาย cross sell ภายในกลุ่มบริษัท เพื่อครอบคลุมความต้องการ และการตอบสนองของผู้บริโภคได้รอบด้านมากขึ้นนั้น จะส่งผลให้กระแสรายได้ของบริษัทฯ (Revenue Momentum) ให้มีเสถียรภาพมากยิ่งขึ้นต่อไปในอนาคต

บริษัทฯ ยังคงดำเนินการปรับโครงสร้างกลุ่มธุรกิจ โดย ของบริษัท ที่กลุ่มบริษัทจะ อย่างไรก็ตามดีจากนี้บริษัทฯ ยังคงดำเนินการตามแผนที่วางไว้ทั้งในส่วนของการลงทุนใน AS และการลงทุนระหว่าง TKC-AIT ให้แล้วเสร็จ ทั้งนี้ บริษัทฯ ได้มีการปรับแผนการดำเนินงานและวางแผนแก้ไขปัญหาต่างๆ รวมไปถึงแนวทางการป้องกันอย่างต่อเนื่อง เพื่อประโยชน์สูงสุดขององค์กร

ผลประกอบการงวด 12 เดือน สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2566

	Q4'65	Q3'66	Q4'66	เปลี่ยนแปลง	เปลี่ยนแปลง	12M'65	12M'66	เปลี่ยนแปลง
	ล้านบาท	ล้านบาท	ล้านบาท	Y-on-Y	Q-on-Q	ล้านบาท	ล้านบาท	Y-on-Y
รายได้จากการให้บริการ	702.8	695.7	665.6	-5.29%	-4.32%	2,007.4	2,715.7	35.28%
รายได้จากการขาย	1,588.8	1,621.3	1,207.4	-24.00%	-25.53%	2,684.6	6,187.6	130.48%
รายได้จากการให้บริการตามสัญญา	114.0	140.8	154.2	35.28%	9.54%	361.9	576.9	59.40%
รายได้อื่น	86.0	(0.2)	35.3	-59.01%	99.57%	288.1	140.2	-51.33%
เงินปันผลรับ	-	(0.0)	3.6		-100.00%	-	9.4	-
รายได้รวม	2,491.6	2,457.6	2,066.1	-17.08%	-15.93%	5,342.0	9,629.8	80.27%
กำไรขั้นต้น	590.2	666.6	589.7	-0.09%	-11.54%	1,400.2	2,429.7	73.53%
ค่าใช้จ่ายรวม	464.7	619.6	1,072.3	130.74%	73.06%	1,180.3	2,734.2	131.65%
ผลกำไรจากการวัดมูลค่าเงินลงทุนในตราสารทุน	502.1	10.3	(10.3)	-102.05%	-200.00%	1,404.7	254.6	-81.88%
กำไรสุทธิ	611.0	7.2	(739.1)	-220.96%	-10393.33%	1,609.2	(317.3)	-119.71%
กำไรสุทธิส่วนของบริษัท	517.89	37.28	(573.67)	-210.77%	-1638.79%	1,482.1	(189.8)	-112.81%
อัตรากำไรขั้นต้น	ร้อยละ 24.54%	ร้อยละ 27.12%	ร้อยละ 29.09%			ร้อยละ 27.70%	ร้อยละ 25.63%	
อัตรากำไรสุทธิ	ร้อยละ 25.40%	ร้อยละ 0.29%	ร้อยละ -36.46%			ร้อยละ 31.84%	ร้อยละ -3.35%	
กำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน'	บาทต่อหุ้น 0.3	บาทต่อหุ้น 0.1	บาทต่อหุ้น 0.02			บาทต่อหุ้น 0.71	บาทต่อหุ้น (0.11)	

หมายเหตุ : 1. จำนวนจากจำนวนหุ้นที่ 1,766.50 ล้านหุ้น ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2566

สรุปภาพรวมผลการดำเนินงานของปี 2566

รายได้

กลุ่มบริษัทที่มีรายได้รวมอยู่ที่ 9.6 พันล้านบาท เพิ่มขึ้น 80% จากปี 2022 โดยแบ่งเป็น

- รายได้จากการให้บริการอยู่ที่ 2.7 พันล้านบาท เพิ่มขึ้น 35% จากธุรกิจ SPEED, SABUY Alliance, BzB, iSoftel และ Marketing Oops ในขณะที่ธุรกิจเดิมเช่น ตู้เติมเงินค่อนข้างตั้งตัวอย่างต่อเนื่องประกอบกับรายได้ตู้เติมเงินจะมาจาก banking agent เพิ่มขึ้นทำให้รายได้ที่ SABUY Money เพิ่มขึ้นพอควร
- รายได้จากการขายอยู่ที่ 6.2 พันล้านบาท เพิ่มขึ้น 131% จากธุรกิจ SBNEXT, VDP, SABUY Market & Food, บัตรพลาสติก (PTECH), BzB, LOVLS
- รายได้จากการให้บริการตามสัญญาและดอกเบี้ยรับอยู่ที่ 577ล้านบาท เพิ่มขึ้น 59% โดยหลักจากธุรกิจ LOVLS ที่เพิ่มขึ้นอย่างก้าวกระโดด และ SBNEXT ที่เพิ่มขึ้นถึง 3เท่าตัว ในขณะที่ SBT ลดลงเล็กน้อย

กำไรขั้นต้น

กำไรขั้นต้นรวมสำหรับปี 2566 เท่ากับ 2.4 พันล้านบาท เพิ่มขึ้น 74% จากช่วงเดียวกันของปีก่อน โดยเป็นอัตรากำไรขั้นต้นที่ 25.6% ลดลงจากปีก่อนที่ 27.7% จากต้นทุนสินค้าที่เพิ่มขึ้นตลอดจนการแข่งขันอย่างรุนแรงและธุรกิจขนส่งส่งผลให้ margin ในส่วนของธุรกิจ SPEED ลดลงประมาณ 1% ประกอบการการเพิ่มยอดขายจากธุรกิจ wholesale ผ่าน SABUY Market และ SABUY Food Plus ที่มี margin ค่อนข้างต่ำ

ค่าใช้จ่ายรวม

ค่าใช้จ่ายรวมสำหรับไตรมาส 4/2566 เท่ากับ 1.1 พันล้านบาท เพิ่มขึ้น 128% จากไตรมาส 3/2566 ส่งผลให้ค่าใช้จ่ายทั้งปีอยู่ที่ 2.7 พันล้านบาท เพิ่มขึ้น 131% จากปีก่อน การเพิ่มขึ้นดังกล่าวเกิดจากการเพิ่มขึ้น 130% จากค่าใช้จ่ายการปรับโครงสร้างองค์กร 620 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกันของปีก่อน 308 ล้านบาท คิดเป็น 99% ซึ่งเกิดจากการรับรู้

ค่าใช้จ่ายที่เพิ่มขึ้นจากการเข้าลงทุนในธุรกิจ เช่น BZB, SBNEXT, Outsourcing, LOVLS เป็นต้น รวมไปถึงค่าใช้จ่ายจากการขยายโครงสร้างธุรกิจโดย LOVLS มีการเปิดสาขาเพิ่มขึ้นโดยคาดว่าจะเปิดเพิ่มทั้งหมด 15 สาขา; SBNEXT มีการเพิ่มแผนการขายในหลายช่องทางรวมถึงการเพิ่มสาขาของบ้านทรงสบาย 1210; อีกทั้งรับรู้ค่าใช้จ่ายในการรวบรวมธุรกิจตู้เวเนดีงจาก AOC เข้ามาใน SBNEXT เมื่อสิงหาคมที่ผ่านมา; ในขณะที่ BzB มีผลกระทบจากต้นทุนที่เพิ่มขึ้นจากอัตราแลกเปลี่ยน USD ที่แข็งค่าขึ้นเมื่อเทียบกับเงินบาท; ตลอดจน ค่าที่ปรึกษา ค่าตัดจำหน่ายสินทรัพย์ไม่มีตัวตนจากการรวมธุรกิจ ทั้งนี้ในไตรมาส 3/2566 มีการการตั้งสำรองค่าเผื่อนี้สูญของ SBNEXT ที่เพิ่มขึ้นโดยบริษัทได้พิจารณาอย่างระมัดระวังเพื่อรองรับสภาพเศรษฐกิจในอนาคต อีกทั้งมีแผนและกลยุทธ์เพื่อป้องกันโดยเพิ่มมาตรการในการคัดเลือกผู้ซื้อสินค้าในระบบผ่อนชำระเพิ่มขึ้น รวมไปถึงความระมัดระวังในการปล่อยสินเชื่อเช่าซื้อให้สอดคล้องกับนโยบายและสภาพเศรษฐกิจเพื่อลดภาระหนี้เสียหรือการตั้งสำรองของ SBNEXT ในอนาคต

กำไรสุทธิ

บริษัทรายงานผลการขาดทุนในไตรมาส 4 ที่ 574 ล้านบาท ส่งผลให้เกิดผลการขาดทุนในปี 2566 ที่ 190 ล้านบาท โดยเหตุผลดังนี้

- จากสถานะสภาพคล่องตั้งตัวอย่างรุนแรงอันมีผลต่อการดำเนินการของบริษัท ประกอบกับเหตุการณ์ขาดสภาพคล่องของบริษัทจดทะเบียนหลายบริษัทในตลาด. ส่งผลให้สถานการณ์ตลาดเงินและตลาดหุ้นที่ขยับลง. หลายบริษัทไม่ชำระ หรือเลื่อนการชำระออกไป ประกอบกับธนาคารพาณิชย์คุมเข้มเรื่องการปล่อยสินเชื่อและคอยดูว่าข.ต่างๆ สามารถคืนหุ้นกู้ได้หรือไม่ SABUY จึงเลือกขายเงินลงทุนที่ไม่ใช่ธุรกิจหลัก (non-core) ตลอดจนธุรกิจที่อาจต้องใช้เวลาในการสร้างมูลค่า และได้ขายเงินลงทุน 12% ใน TKC ในไตรมาส 4/2566 และ 4% ที่เหลือในไตรมาส 1/2567 โดยมุ่งเน้นการรักษาสภาพคล่องของกลุ่มบริษัทเป็นเรื่องสำคัญที่สุด การตัดสินใจดังกล่าวส่งผลให้บริษัทต้องรับรู้การขาดทุนจากการลงทุนดังกล่าวเป็นจำนวนประมาณ 640 ล้านบาทและมีการบันทึกไว้ในไตรมาส 4/2566 แล้ว
- ในบริษัท SBNEXT ตลอดจนบริษัทในกลุ่มเช่น Alpine, Safe Trade และ เซียร์สุรัตน์ลิซซิ่ง (TSRL) กลุ่มบริษัทตัดสินใจเพิ่มความระมัดระวังแบบ conservative ในการให้สินเชื่อลูกค้ารายย่อย ส่งผลให้เกิดการตั้งสำรองค่าเผื่อนี้สูญในปี 2566 ในปริมาณถึง 140 ล้านบาท อีกทั้งเป็นการตั้งสำรองที่อาจเกิดผลกระทบในปี 2567
- จากการปรับโครงสร้างองค์กร ลดความซ้ำซ้อน กลุ่มบริษัทจึงเกิดค่าใช้จ่ายในการปรับโครงสร้าง โดยมี การลดพนักงานไปได้แล้วประมาณ 12% จากเป้าที่ตั้งไว้ที่ 35% โดยตั้งเป้าลดค่าใช้จ่ายพนักงานลงไปได้ประมาณ 200-250 ล้านบาท ในปี 2567 เช่น ค่าบุคลากร อาคารสถานที่ ซึ่งค่าใช้จ่ายดังกล่าวมีอยู่ประมาณ 35 ล้านบาท
- SBNEXT มีการเปลี่ยนวิธีบันทึกมูลค่าที่ดินจากราคาทุนเป็นมูลค่าที่ตีใหม่ในไตรมาส 3/66 ส่งผลให้มีการรับรู้การขาดทุนจากการตีมูลค่าที่ดินในไตรมาส 4/2566 จำนวน 43 ล้านบาท ทั้งนี้ SBNEXT อยู่ระหว่างการดำเนินการปรับปรุงการใช้ประโยชน์ของที่ดิน (คาดว่าจะแล้วเสร็จในไตรมาส 1/2567) SBNEXT สามารถกลับรายการขาดทุนดังกล่าวและรับรู้เป็นกำไรได้ในปี 2567
- เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการทำงาน กลุ่มบริษัทได้ลงทุนในการพัฒนาระบบต่างๆ เพื่อลดการพึ่งพาและเพิ่มค่าใช้จ่ายด้านบุคลากร การลงทุนดังกล่าวสามารถทำให้กลุ่มบริษัทสามารถเติบโตได้อย่างยั่งยืนในอนาคต ค่าใช้จ่ายดังกล่าวเป็นค่าใช้จ่ายในส่วนของพัฒนาระบบ IT โดยมูลค่าการลงทุนอยู่ประมาณ 150-200 ล้านบาท และทยอยรับรู้ตั้งแต่ไตรมาส 4/2566 เป็นต้นไป

ทั้งนี้ เห็นได้ว่าบริษัทได้เล็งเห็นสถานการณ์ที่น่าเป็นห่วงในอนาคต จึงได้ทำการปรับเปลี่ยนการจัดการในทุกมิติ ไม่ว่าจะเป็นกระบวนการทำงาน การบริหาร การควบคุม โดยมุ่งรักษาสภาพคล่องให้บริษัทสามารถดำเนินการต่อไปได้ในอนาคต การจัดการทั้งหลาย ล้วนเป็นเหตุการณ์พิเศษที่ควรเกิดขึ้นเพียงครั้งเดียวในไตรมาส 4 นี้ อันเป็นการเตรียมพร้อมให้บริษัทสามารถเติบโตไปอย่างมั่นคงในอนาคต

รายละเอียดข้อมูลผลการดำเนินงานที่เพิ่มขึ้นและ/หรือลดลงอย่างมีนัยสำคัญในปี 2566 มาจากผลกำไรจากการวัดมูลค่าเงินลงทุนในตราสารทุนผ่านกำไรขาดทุน

รายชื่อเงินลงทุนที่มีการวัดมูลค่า (Fair value)	Fair value ณ สิ้นงวด	มูลค่าตามบัญชีของ งวดก่อนหน้า	กำไร / (ขาดทุน) ที่ เกิดจากการวัด มูลค่า
<u>ไตรมาสที่ 1 2566</u>			
บริษัท นครหลวง แคปปิตอล จำกัด (มหาชน)	1,213	1,066	147
บริษัท ลอนดรีบาร์ ไทย จำกัด	56	45	11
<u>ไตรมาสที่ 2 2566</u>			
บริษัท นครหลวง แคปปิตอล จำกัด (มหาชน)	1,309	1,213	96
รวมกำไร(ขาดทุน) จากการวัดมูลค่าผ่านกำไรขาดทุนสำหรับปี 2566			<u>254</u>

1. มูลค่ายุติธรรมของเงินลงทุน บริษัท นครหลวง แคปปิตอล จำกัด (มหาชน) ประเมินโดยใช้วิธีมูลค่าปัจจุบันสุทธิของเงินปันผล ประเมินโดย บริษัท อวานการ์ด แคปปิตอล จำกัด ซึ่งเป็นผู้ประเมินที่ได้รับความเห็นชอบจากสำนักงาน กสท.
2. มูลค่ายุติธรรมของเงินลงทุน บริษัท ลอนดรีบาร์ ไทย จำกัด ประเมินโดยใช้วิธีมูลค่าปัจจุบันสุทธิของกระแสเงินสด ประเมินโดย บริษัท อวานการ์ด แคปปิตอล จำกัด ซึ่งเป็นผู้ประเมินที่ได้รับความเห็นชอบจากสำนักงาน กสท.

การวิเคราะห์ฐานะทางการเงิน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2566

รายการ	งบการเงินสำหรับงวดบัญชีสิ้นสุดวันที่					
	31 ธันวาคม 2565		31 ธันวาคม 2566		เปลี่ยนแปลง	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
สินทรัพย์รวม	19,267.5	100.00	20,851.3	100.00	1,583.8	8.22
หนี้สินรวม	7,315.8	37.97	9,884.9	47.41	2,569.1	35.12
ส่วนของผู้ถือหุ้น	11,951.7	62.03	10,966.4	52.59	(985.2)	(8.24)
ส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัทใหญ่	9,494.3	49.28	7,894.4	37.86	(1,599.9)	(16.85)
อัตราส่วนสภาพคล่อง (เท่า)	0.92		0.72			
อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (เท่า)	0.61		0.91			
หนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อส่วนของผู้ถือหุ้นรวม	0.48		0.76			

สินทรัพย์รวม

สินทรัพย์รวม ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2566 เพิ่มขึ้น 1.5 พันล้านบาท หรือคิดเป็น 8% จากวันที่ 31 ธันวาคม 2565 โดยมีสาเหตุหลักมาจาก

- การซื้อเงินลงทุนเพิ่มใน AS 272 ล้านบาทและการเพิ่มขึ้นจากการวัดมูลค่าเงินลงทุนในตราสารทุน 254 ล้านบาท
- สินทรัพย์หมุนเวียนจากการดำเนินธุรกิจเพิ่มขึ้น 860 ล้านบาท
- การเพิ่มขึ้นของ ที่ดินอาคาร และอุปกรณ์ และสินทรัพย์ไม่มีตัวตนจากการขยายธุรกิจ 926 ล้านบาท
- รายการอื่นๆ จากการควบรวมธุรกิจ

หนี้สินรวม

หนี้สินรวม ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2566 เพิ่มขึ้น 2.5 พันล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 35% จากวันที่ 31 ธันวาคม 2565 โดยที่สาเหตุหลักมาจากการออกหุ้นกู้ และหนี้สินอื่นๆ จากการขยายธุรกิจ

ส่วนของผู้ถือหุ้นรวม

ส่วนของผู้ถือหุ้น ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2566 ลดลงจำนวน 1พันล้านบาท หรือคิดเป็น 9% จากวันที่ 31 ธันวาคม 2565 โดยมีสาเหตุหลักจากหุ้นกู้ซื้อคืน ที่เกิดขึ้นในไตรมาสที่ 2 และไตรมาส 4

การวิเคราะห์อัตราส่วนทางการเงิน

อัตราส่วนสภาพคล่อง

อัตราส่วนสภาพคล่อง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2566 อยู่ที่ 0.72 เท่า ลดลง เมื่อเทียบกับจำนวน 0.92 ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 จากการเพิ่มขึ้นของหนี้สินจากการขยายธุรกิจ

อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น และอัตราหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อส่วนของผู้ถือหุ้น

อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้นและอัตราหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อส่วนของผู้ถือหุ้น ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2566 เพิ่มขึ้นเป็น 0.91 เท่า และ 0.76 เท่า ตามลำดับ เมื่อเทียบกับจำนวน 0.61 เท่าและ 0.48 เท่า ตามลำดับ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 อันเป็นผลมาจากการเพิ่มขึ้นของหนี้สินจากการออกหุ้นกู้และสินเชื่อกับสถาบันการเงิน เพื่อรองรับการขยายโครงสร้างธุรกิจ ประกอบกับการลดลงของส่วนของผู้ถือหุ้นจากการซื้อหุ้นคืนดังกล่าว

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ

ขอแสดงความนับถือ

(นายชูเกียรติ รุจนพรพจี)
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร