

ที่ TIGER 003/2567

13 พฤษภาคม 2567

เรื่อง คำอธิบายและวิเคราะห์ผลการดำเนินงานของฝ่ายจัดการ สำหรับงวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2567

เรียน กรรมการและผู้จัดการ ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

บริษัท ไทย อิงเกอร์ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) (“บริษัทฯ”) ขอส่งคำอธิบายและวิเคราะห์ผลการดำเนินงานของฝ่ายจัดการ สำหรับปีงวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2567

งบกำไรขาดทุนรวมสำหรับงวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2567

Consolidated	Q1 2566	%	Q1 2567	%	Inc/(Dec)	%
รายได้จากการขายและให้บริการ	171.74	100.00%	168.55	100.00%	(3.20)	(1.86%)
ต้นทุนขายและบริการ	154.97	90.23%	154.82	91.86%	(0.15)	(0.10%)
กำไรขั้นต้น	16.77	9.77%	13.72	8.14%	(3.05)	(18.18%)
ค่าใช้จ่ายในการขาย	0.94	0.55%	1.09	0.65%	0.15	16.28%
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	11.96	6.96%	12.37	7.34%	0.41	3.39%
กำไรจากการดำเนินงาน	3.88	2.26%	0.27	0.16%	(3.61)	(93.09%)
รายได้อื่น	0.61	0.36%	0.28	0.17%	(0.33)	(53.88%)
กำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีเงินได้	4.49	2.61%	0.55	0.33%	(3.94)	(87.75%)
ส่วนแบ่งขาดทุนจากเงินลงทุนในบริษัทร่วม	(0.32)	(0.19%)	(0.62)	(0.37%)	(0.30)	91.64%
ต้นทุนทางการเงิน	(0.34)	(0.20%)	(0.89)	(0.53%)	(0.55)	161.81%
ภาษีเงินได้	(1.08)	(0.63%)	(0.07)	(0.04%)	1.01	(93.83%)
กำไรสุทธิ	2.74	1.60%	(1.03)	(0.61%)	(3.77)	(137.42%)

ธุรกิจรับเหมาก่อสร้างในปี 2567 ยังคงเผชิญกับความท้าทายจากต้นทุนการก่อสร้างที่สูงขึ้น จากสถานการณ์ความขัดแย้งระหว่างรัสเซียและยูเครน และสถานการณ์เงินเฟ้อที่ทำให้วัสดุก่อสร้าง ค่าแรงและต้นทุนพลังงานขึ้นราคาอย่างต่อเนื่อง อีกทั้งสถานการณ์ดอกเบี้ยขาขึ้นและความไม่แน่นอนและประมาณการได้ยากของธุรกิจทำให้คาดการณ์การฟื้นตัวของเศรษฐกิจในปี 2567 จะเป็นไปอย่างล่าช้าและค่อยๆไป

ในด้านภาพรวมธุรกิจรับเหมาก่อสร้างในปี 2567 คาดว่าธุรกิจจะค่อยๆทยอยฟื้นตัวมากขึ้นเรื่อย พิจารณาจากจำนวนงานที่บริษัทรวมประมูลและปริมาณงานในมือที่ค่อยๆทยอยเพิ่มมากขึ้น โดยเฉพาะงานภาคเอกชนที่ปรับตัวเพิ่มขึ้นอย่างเป็นสาระสำคัญ อย่างไรก็ตามในปี 2567 ธุรกิจรับเหมาก่อสร้างยังคงประสบปัญหาจากปัจจัยลบ 3 เรื่องใหญ่คือ 1) เรื่องราคาวัสดุก่อสร้างที่ปรับตัวเพิ่มขึ้นและแกว่งตัวอย่างต่อเนื่อง 2) ปัญหาการขาดแคลนทั้งแรงงานก่อสร้าง และบุคลากรวิศวกรที่มีคุณภาพ และ 3) ปัญหาฐานะการเงินและกระแสเงินสดของเจ้าของโครงการภาคเอกชน ที่ได้รับผลกระทบจากความไม่แน่นอนทางเศรษฐกิจส่งผลกระทบต่อ กลุ่มบริษัทในการเรียกเก็บค่าจ้างงานและการเรียกคืนเงินประกันผลงาน

กลุ่มบริษัทได้ดำเนินกลยุทธ์ในการรับมือต่อผลกระทบดังกล่าวหลายแนวทาง อาทิเช่น

- 1) การปรับเปลี่ยนกลยุทธ์จากเดิมที่เน้นการรับงานก่อสร้างภาครัฐในช่วงโควิด มาเป็นการให้ความสำคัญกับงานภาคเอกชนมากขึ้นในช่วงตั้งแต่ครึ่งหลังของปี 2566 เพื่อหลีกเลี่ยงความเสี่ยงจากงานภาครัฐที่มีการแข่งขันด้านราคาที่สูง ปริมาณความต้องการงานที่เริ่มลดลง อีกทั้งด้วยระยะเวลาการเบิกเงินของงานภาครัฐที่ยาวกว่าส่งผลด้านลบต่อกระแสเงินสดของบริษัทอย่าง เป็นสาระสำคัญ แต่ด้วยเหตุที่งานก่อสร้างภาคเอกชนก็ยังมีได้ฟื้นตัวทั้งหมดในปีนี้ บริษัทจึงพิจารณาให้ความสำคัญกับการคัดเลือกงานภาคเอกชนประเภทที่มีโอกาสในการเจริญเติบโต อันได้แก่ งานก่อสร้างโรงแรมและรีสอร์ทที่เริ่มกลับมาหลังโควิด งานบ้านและอาคารประหยัดพลังงาน งานก่อสร้างโรงงานขนาดกลางและขนาดใหญ่ นอกจากนี้ยังเริ่มรับงานขนาดเล็กของเอกชน ซึ่งมีระยะเวลาก่อสร้างสั้น และไม่ได้รับผลกระทบมากนัก เช่นการก่อสร้างที่อยู่อาศัยส่วนตัวราคาสูง
- 2) แผนการรับและประมูลงาน ภายใต้สถานการณ์ที่มีความไม่แน่นอนสูงทั้งเรื่องแรงงานและราคาวัสดุก่อสร้าง บริษัทปรับเปลี่ยนนโยบายโดยการเลือกรับงาน และระมัดระวังในการประมูลงานมากขึ้น โดยพิจารณาเลือกประมูลงานและรับงานเฉพาะโครงการที่มีคุณภาพ และมีอัตรากำไรขั้นต้นที่สูงเพียงพอ รวมถึงการสอบถามความแข็งแกร่งทางการเงินของเจ้าของโครงการอย่างระมัดระวัง
- 3) เริ่มในปี 2566 บริษัทให้ความสำคัญเป็นอย่างมากกับการพัฒนาบุคลากรในองค์กร รวมถึงการสรรหาและเปิดรับพนักงานใหม่ที่มีความสามารถ เป้าหมายหลักคือการเพิ่มความสุขในการทำงาน ลดอัตราการหมุนเวียนของพนักงาน รวมถึงการพัฒนาและสนับสนุนการเจริญเติบโตของพนักงานทั้งในด้านสุขภาพ ความรู้ความสามารถและความเจริญก้าวหน้าในการทำงาน โดยมุ่งหวังเพื่อเพิ่มคุณภาพการให้บริการแก่ลูกค้า เพิ่มมูลค่าเพิ่มและหลีกเลี่ยงการต่อสู้ในด้านราคา
- 4) บริษัทให้ความสำคัญกับการควบคุมต้นทุนก่อสร้างภายใต้สถานการณ์ที่วัสดุก่อสร้างปรับตัวเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ด้วยการจัดทำงบประมาณต้นทุนการก่อสร้างอย่างระมัดระวัง ประกอบกับการวางแผนการสั่งซื้ออย่างรัดกุม การวางแผนประกันค่าสินค้า และการสื่อสารและติดต่อกับผู้ค้าอย่างสม่ำเสมอ เพื่อลดความเสี่ยงที่ต้นทุนการก่อสร้างเกินกว่างบประมาณที่วางไว้
- 5) ตั้งแต่มิถุนายนปี 2566 เป็นต้นไป บริษัทพิจารณาให้ความสำคัญกับการรักษากระแสเงินสดของกิจการโดยการเร่งวางบิล ร่วมกับการติดตามเก็บหนี้ค่าจ้างงานและติดตามลูกหนี้ที่ค้างชำระนาน มากกว่าการเร่งจ่ายต้นทุนและทำ Progress งาน หรือการรับงานในโครงการใหม่ที่มีอัตรากำไรขั้นต้นต่ำ

ในด้านผลการดำเนินงานของบริษัทในงวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2567 บริษัทมียอดขายและรายได้ในไตรมาสแรกของปี 2567 ที่ปรับตัวลดลงเล็กน้อยจากช่วงเดียวกันของปี 2566 จำนวน 3.20 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 1.86 เนื่องจากเป็นช่วงเปลี่ยนผ่านจากการส่งมอบโครงการต่างๆของภาครัฐงวดสุดท้ายและ ทயอยเริ่มเข้าก่อสร้างในโครงการงานเอกชนใหม่ที่มีอัตรากำไรขั้นต้นสูงกว่า กำไรขั้นต้นของบริษัทในไตรมาสหนึ่งปี 2567 ลดลงจาก 16.77 ล้านบาท เป็น 13.77 ล้านบาท เป็นการปรับตัวลดลง 3.05 ล้านบาท คิดเป็นอัตราร้อยละ 18.18 โดยอัตรากำไรขั้นต้นของบริษัทในไตรมาสหนึ่งปี 2567 ปรับตัว ต่ำลงกว่าปีก่อนเล็กน้อยเดิมร้อยละ 9.77 ลดลงเหลือร้อยละ 8.14 เนื่องจาก ยอดความสำเร็จของงานเติบโตมากขึ้นสำหรับงานภาครัฐที่กำไรขั้นต้นต่ำ และผลกระทบของราคาของวัสดุก่อสร้างและ ค่าแรงที่เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ถึงแม้การดำเนินงานของบริษัทในไตรมาส 1 ปี 2567 จะปรับตัวลดลงจนเหลือจนส่งผล ขาดทุนประมาณ 1 ล้าน แต่บริษัทยังเชื่อถึงแนวโน้มผลการดำเนินงานที่มีแนวโน้มที่ดีขึ้นอย่างเป็นสาระสำคัญในอนาคต เมื่อพิจารณาจากมูลค่าปริมาณงานในมือ (Construction Backlog) ณ วันที่ 31 มีนาคม 2567 ที่สุดเป็นประวัติ การที่ 1,306 ล้านบาท นอกจากนี้อัตรากำไรขั้นต้นเฉลี่ยตามงบประมาณของงานในมือ ณ วันที่ 31 มีนาคม 2567 อยู่ในอัตรา 11.23% ปรับตัวสูงขึ้นเมื่อเทียบกับอัตราเฉลี่ย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2566 ที่ 10.43% การวิเคราะห์ผลการดำเนินงานในรายละเอียดสามารถสรุปได้ดังนี้

รายได้จากการขายและให้บริการ

กลุ่มบริษัท มีรายได้จากการขายและบริการสำหรับงวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2567 และ 2566 จำนวน 168.55 ล้านบาท และ 171.74 ล้านบาท ลดลงเล็กน้อยจำนวน 3.20 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 1.86 ทั้งนี้การลดลงของรายได้มาจากแนวทางของบริษัทในการเร่งปิดงานภาครัฐหลายโครงการที่มีอัตรากำไรขั้นต้นต่ำกว่าค่าเฉลี่ย เพื่อจัดสรรกำลังคนและทรัพยากรเพื่อให้เพียงพอกับการเริ่มงานใหม่ๆโดยเฉพาะงานภาคเอกชนที่รับมาในไตรมาส 1 ปี 2567 โดยในไตรมาสนี้จะเป็นช่วงเวลาเปลี่ยนผ่านของโครงการเก่าไปยังโครงการใหม่หลายโครงการ โดยมีโครงการที่เริ่มใหม่ในไตรมาสที่ 1 ปี 2567 สูงถึง 6 โครงการ เป็นงานขนาดเล็กและขนาดกลางของภาคเอกชน 5 โครงการและงานภาครัฐใหม่ 1 โครงการ ณ วันที่ 31 มีนาคม 2567 บริษัทมีโครงการก่อสร้างในมือที่อยู่ระหว่างการดำเนินการสูงถึง 14 โครงการ

ทั้งนี้โครงการหลักที่รับรู้รายได้ในไตรมาสแรกของปี 2567 ได้แก่ โครงการอาคารผู้โดยสารนอกจังหวัดนครนายก รับรู้รายได้ 40.98 ล้านบาท โครงการก่อสร้างปรับปรุงระบบผลิตน้ำโพธาราม จังหวัดราชบุรี รับรู้รายได้ 39.06 ล้านบาท โครงการก่อสร้างระบบส่งน้ำและระบายน้ำเขื่อนทดน้ำผาจุ จังหวัดอุดรธานี รับรู้รายได้ 25.67 ล้านบาท และงานก่อสร้างคลองระบายน้ำหลากบางบาล บางไทร รับรู้รายได้จำนวน 20.01 ล้านบาท นอกจากนี้รายได้ของงานก่อสร้าง ในไตรมาสแรกของปี 2567 กลุ่มบริษัทยังมีรายได้จากส่วนงานสนับสนุนการก่อสร้างในบริษัท ที่อีจี อลูมิเนียม จำกัด และบริษัท คอนสท์ อินโน จำกัด ที่มียอดขายได้ 6.50 ล้านบาท (ไม่รวมธุรกรรมระหว่างกลุ่มบริษัท)

ต้นทุนขายและให้บริการ

กลุ่มบริษัทมีต้นทุนจากการขายและบริการ ในไตรมาส 1 ปี 2567 มีจำนวน 154.82 ล้านบาท ลดลงเล็กน้อย 0.15 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 0.10 เป็นการลดลงในอัตราที่น้อยกว่าการลดลงของรายได้จากการขายและให้บริการเล็กน้อย ทั้งนี้อัตราส่วนต้นทุนขายต่อยอดขายสำหรับไตรมาส 1 ปี 2567 อยู่ที่ร้อยละ 91.86 เป็นอัตราที่สูงขึ้นจากงวดเดียวกันของปีก่อนซึ่งอยู่ที่ร้อยละ 90.23

กำไรขั้นต้น

กำไรขั้นต้นในงวดสามเดือนปี 2567 อยู่ที่ 13.72 ล้านบาทปรับตัวลดลงเล็กน้อยที่ 3.05 ล้านบาท คิดเป็นอัตราร้อยละ 18.18 ทั้งนี้ ในปี 2566 อัตรากำไรขั้นต้นของกลุ่มกิจการอยู่ที่ร้อยละ 8.14 ลดลงเล็กน้อยเมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อนที่ร้อยละ 9.77 ทั้งนี้มาจากเหตุผลหลัก 2 ข้อ 1) ในไตรมาส 1 ปี 2567 อัตรากำไรขั้นต้นที่ 8.14 มาจากการเร่งปิดโครงการภาครัฐต่างๆที่มีอัตรากำไรขั้นต้นต่ำ ส่งผลให้มียอดความสำเร็จของงานเติบโตมากขึ้นในงานกำไรต่ำ ในขณะที่งานภาคเอกชนที่เริ่มก่อสร้างที่มีอัตรากำไรที่สูงกว่ายังไม่รับรู้รายได้ตามขั้นความสำเร็จอย่างเต็มที่ และ 2) ด้วยราคาของวัสดุก่อสร้างและค่าแรงที่แกว่งตัวและมีแนวโน้มเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ส่งผลให้การปิดโครงการสามารถทำได้ในระดับเท่ากับงบประมาณที่วางไว้ ไม่มีกำไรส่วนเพิ่มที่รับรู้ในช่วงปิดโครงการเหมือนในอดีต

ค่าใช้จ่ายในการขายและการบริการ

ในไตรมาสหนึ่งปี 2567 บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายในการขายและการบริหารที่ 12.37 ล้านบาทเพิ่มขึ้นเล็กน้อยเมื่อเทียบกับ 11.96 ล้านบาทของปีเดียวกันของปีก่อน สาเหตุหลักของการเติบโตดังกล่าวมาจากการเปิดรับพนักงานโดยเฉพาะพนักงานประเภทวิศวกรระดับปฏิบัติงานเพิ่มขึ้นเป็นจำนวนมาก เพื่อเตรียมการรับมือกับปริมาณงานในมือที่สูงขึ้นมาก โดย ณ วันที่ 31 มีนาคม 2567 บริษัทมีพนักงานประจำรวมเป็นจำนวน 94 คน สูงที่สุดเมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อนที่มีพนักงานเพียง 71 คน

กำไรสุทธิ

ในไตรมาส 1 ปี 2567 กลุ่มบริษัทมีผลขาดทุนสุทธิ จำนวน 1.03 ล้านบาท เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน ที่มีกำไร 2.74 ล้านบาท โดยเป็นการปรับตัวลดลง 3.77 หรือคิดเป็นอัตราร้อยละ 137.42 ซึ่งเป็นไปตามกลยุทธ์ของบริษัทในการเร่งงานเก่าออก เพื่อเตรียมพร้อมรับมือกับโครงการในมือใหม่ที่เพิ่มขึ้นอย่างมาก อีกทั้งยังมีค่าใช้จ่ายส่วนที่เพิ่มขึ้นอย่างเป็นสาระสำคัญจากการขยายองค์กรและเร่งรับพนักงานระดับปฏิบัติการมามากขึ้น

ขอแสดงความนับถือ

(นายวิบูลย์ พจนาลัย)

ประธานเจ้าหน้าที่การเงิน