

บริษัท เอสซีจี เจดับเบิลยูดี โลจิสติกส์ จำกัด (มหาชน)
การวิเคราะห์และคำอธิบายของฝ่ายจัดการ ไตรมาสที่ 1 ปี 2569

Executive Summary

ในไตรมาส 1 ปี 2569 ภาพรวมเศรษฐกิจไทยยังคงฟื้นตัวอย่างค่อยเป็นค่อยไป ท่ามกลางความไม่แน่นอนของเศรษฐกิจโลกและปัจจัยภูมิรัฐศาสตร์ที่ยังคงกดดันภาคการค้าและการขนส่งระหว่างประเทศ โดยเฉพาะสถานการณ์ความตึงเครียดในตะวันออกกลาง ซึ่งส่งผลให้ราคาน้ำมันมีความผันผวนและก่อให้เกิดความไม่แน่นอนต่อเส้นทางการขนส่งระหว่างประเทศในบางช่วงเวลา ส่งผลกระทบต่อโครงสร้างต้นทุนในภาพรวม แม้จะมีแรงหนุนจากการบริโภคภายในประเทศและการลงทุนภาครัฐที่ช่วยประคับประคองกิจกรรมทางเศรษฐกิจโดยรวม

ภายใต้สภาวะดังกล่าว บริษัทฯ ยังคงบริหารจัดการการดำเนินงาน โดยทำงานร่วมกับลูกค้าและคู่ค้าสำคัญ รวมถึงผู้รับเหมาขนส่งและผู้ให้บริการน้ำมัน พร้อมทั้งปรับรูปแบบการดำเนินงานให้สอดคล้องกับสถานการณ์ที่เปลี่ยนแปลง เพื่อรักษาความต่อเนื่องของการให้บริการ ขณะเดียวกัน การเปลี่ยนแปลงของห่วงโซ่อุปทานยังส่งผลให้เกิดความต้องการใช้บริการในบางกลุ่ม โดยเฉพาะธุรกิจให้บริการจัดเก็บสินค้า ซึ่งมีแนวโน้มเพิ่มขึ้นในช่วงที่การค้าและการขนส่งมีความไม่แน่นอน

บริษัทฯ ยังคงดำเนินกลยุทธ์โดยมุ่ง เสริมสร้างความยืดหยุ่นของธุรกิจ ควบคู่กับการบริหารพอร์ตธุรกิจอย่างมีวินัย โดยให้ความสำคัญกับการเพิ่มสัดส่วนรายได้จากธุรกิจที่มีอัตรากำไรเหมาะสม พร้อมลดความผันผวนจากธุรกิจที่มีความอ่อนไหวต่อปัจจัยภายนอก ความสามารถดังกล่าวสะท้อนถึง ความแข็งแกร่งของโครงสร้างธุรกิจที่มีการกระจายตัว ครอบคลุมหลายอุตสาหกรรมและหลายภูมิภาค รวมถึงการบริหารความเสี่ยงในมิติต่าง ๆ ควบคู่กับการเพิ่มสัดส่วนบริการที่มีมูลค่าเพิ่ม เพื่อสนับสนุนความสามารถในการทำกำไรอย่างต่อเนื่อง ในเชิงกลยุทธ์ บริษัทฯ ยังคงมุ่งเน้น การเติบโตอย่างสมดุล ผ่านการเสริมสร้างเครือข่ายโลจิสติกส์ในระดับภูมิภาค และ การขนส่งหลายรูปแบบ (Multimodal) เพื่อกระจายความเสี่ยงและเพิ่มความยืดหยุ่นในการดำเนินงาน นอกจากนี้ ยังมุ่ง ยกกระดับประสิทธิภาพด้านต้นทุน การต่อยอด บริการที่มีมูลค่าเพิ่ม อาทิ โลจิสติกส์ควบคุมอุณหภูมิ และการขยายบริการสู่ผู้บริโภคปลายทาง รวมถึงการพัฒนา Digital และการใช้ข้อมูลแบบ Real-time ตลอดจนการลงทุนใน โซลูชันพลังงานทางเลือก เพื่อสนับสนุนความสามารถในการทำกำไรและความยั่งยืนในอนาคต

โดยรวม บริษัทฯ ยังคงสามารถรักษาสมดุลระหว่างการเติบโตและความสามารถในการทำกำไรได้ ภายใต้สภาพแวดล้อมที่มีความท้าทาย และมีพื้นฐานที่แข็งแกร่งสำหรับการเติบโตในระยะถัดไป ผลการดำเนินงานสะท้อนถึงความสามารถในการบริหารจัดการธุรกิจอย่างยืดหยุ่นและมีวินัย ทั้งในด้านการรักษาเสถียรภาพของรายได้และการควบคุมต้นทุน

ภาพรวมผลการดำเนินงานในไตรมาส 1 ปี 2569

ผลการดำเนินงานในไตรมาส 1 ปี 2569 รายได้รวมทรงตัวเมื่อเทียบกับไตรมาสก่อนหน้า สะท้อนถึงความแข็งแกร่งของโครงสร้างธุรกิจที่มีการกระจายตัว ครอบคลุมหลากหลายอุตสาหกรรมและหลายภูมิภาค ในด้านความสามารถในการทำกำไร บริษัทฯ มีพัฒนาการที่ดีขึ้นเมื่อเทียบกับไตรมาสก่อนหน้า จากการบริหารต้นทุนอย่างมีประสิทธิภาพ การสร้าง Synergy ภายในกลุ่มธุรกิจ รวมถึงการควบคุมค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร และการบริหารต้นทุนทางการเงินอย่างต่อเนื่อง ส่งผลให้อัตรากำไรจากการดำเนินงานปรับตัวดีขึ้น แม้ว่าส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนในบริษัทร่วมและการร่วมค้าจะลดลงเมื่อเทียบกับไตรมาสก่อนหน้า จากรายการที่ไม่เกิดขึ้นเป็นประจำ แต่ฐานกำไรจากการดำเนินงานหลักยังคงมีความมั่นคง สะท้อนถึงให้เห็นถึงความสามารถของบริษัทฯ ในการบริหารจัดการธุรกิจอย่างยืดหยุ่นและมีวินัย ทั้งในด้านการรักษาเสถียรภาพของรายได้และการควบคุมต้นทุน ซึ่งเป็นพื้นฐานสำคัญสำหรับการเติบโตในระยะยาว

ทั้งนี้ ในไตรมาสดังกล่าว บริษัทฯ มีเหตุการณ์สำคัญ ดังนี้

- บริษัทฯ ขับเคลื่อนธุรกิจผู้นำ Green Logistics โดยเดินหน้ารับมอบรถหัวลากไฟฟ้า (EV Truck) ชุดที่ 2 อีก 20 คัน เพื่อรองรับการขยายเส้นทางให้บริการที่ให้ความสำคัญด้านพลังงานและสิ่งแวดล้อม ควบคู่กับการวางแผนบริหารสถานีชาร์จ
- SCGJWD Freight บริษัทในเครือ ขยายขีดความสามารถในการให้บริการ ผ่านการลงนามสัญญากับลูกค้ารายสำคัญ ในการให้บริการโลจิสติกส์และซัพพลายเชนนำเข้าแบบครบวงจร รวมถึงสัญญาให้บริการเช่าเหมาเรือเทกอง (Bulk) ระหว่างประเทศ พร้อมดูแล พิธีการนำเข้า การขนถ่าย และ Surveyor
- SCGJWD Freight บริษัทในเครือ ร่วมมือกับ บริษัท เอเชีย กราวด์ เซอร์วิส จำกัด (AGS) ในเครือ Triple i Logistics ยกระดับโลจิสติกส์ไทยสู่ดิจิทัล โดยเชื่อมโยงระบบ e-Express และ Transshipment/Transit รับส่งข้อมูลนำเข้า-ส่งออก สินค้าเร่งด่วน แบบ Paperless ผ่านแพลตฟอร์ม National Single Window (NSW)
- บริษัท แพซิฟิก ห้องเย็น จำกัด (PCS) บริษัทในเครือ ได้ก่อสร้าง พร้อมส่งมอบ "ห้องเย็นสำหรับเก็บร่างอาจารย์ใหญ่" ให้แก่สถาบันการแพทย์จักรีนฤเบดินทร์ โรงพยาบาลรามาธิบดี มหาวิทยาลัยมหิดล ต่อยอดความเชี่ยวชาญด้าน Cold Chain
- บริษัทฯ ได้ขยายธุรกิจ Cold Chain ในต่างประเทศผ่าน SWIFT Cold Chain ในประเทศมาเลเซีย โดยโครงการแรกที่ Shah Alam เตรียมเปิดให้บริการในไตรมาส 2 ปี 2569 และเตรียมเปิดคลังเย็นแห่งที่ 2 ที่ Tebrau

ผลการดำเนินงานในไตรมาส 1 ปี 2569

(หน่วย: ล้านบาท)	1/2568	4/2568	1/2569	QoQ	YoY
รายได้รวม	6,440.0	6,256.4	6,332.1	1.2%	-1.7%
รายได้จากการดำเนินงาน	6,382.3	6,217.0	6,268.3	0.8%	-1.8%
กำไรขั้นต้น	913.2	835.0	883.3	5.8%	-3.3%
อัตรากำไรขั้นต้น (%)	14.3%	13.4%	14.1%	0.7%	-0.2%
รายได้ดอกเบี้ยเงินปันผลและรายได้อื่น	39.4	39.4	33.4	-15.2%	-15.2%
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร	-502.4	-563.6	-512.8	9.0%	-2.1%
ขาดทุนจากอัตราแลกเปลี่ยนสุทธิ	-15.5	-2.7	-20.9	-672.7%	-34.4%
ต้นทุนทางการเงิน	-170.1	-167.3	-159.1	4.9%	6.5%
ส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนในบริษัทร่วมและการร่วมค้า	170.4	131.2	110.6	-15.7%	-35.1%
กำไรสุทธิส่วนที่เป็นของบริษัท	365.5	266.3	276.5	3.8%	-24.4%
อัตรากำไรสุทธิ (%)*	5.7%	4.3%	4.4%	0.1%	-1.3%

*อัตรากำไรสุทธิ = กำไรสุทธิ (ส่วนที่เป็นของบริษัท) / รายได้รวม

รายได้รวม

บริษัทฯ มีรายได้รวม 6,332.1 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 75.7 ล้านบาท หรือร้อยละ 1.2 เมื่อเทียบกับไตรมาสก่อน (QoQ) ซึ่งได้รับแรงสนับสนุนจากธุรกิจให้บริการขนส่งสินค้า ทั้งกลุ่ม B2B และ D2C ที่เติบโตตามปริมาณงานในกลุ่มสินค้าปูนซีเมนต์ ถ่านหิน และสินค้าเกษตร ตลอดจนธุรกิจ Freight ที่ปรับตัวดีขึ้นจากการเปลี่ยนแปลงของอัตราค่าระวางและปริมาณการให้บริการ รวมถึงธุรกิจให้บริการจัดเก็บและบริหารสินค้า โดยเฉพาะกลุ่มสินค้าทั่วไป ขณะที่เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน (YoY) รายได้รวมลดลง 107.9 ล้านบาท หรือร้อยละ 1.7 ซึ่งเป็นผลมาจากภาวะการค้าโลกที่ชะลอตัว ปริมาณการขนส่งระหว่างประเทศลดลง และผลกระทบจากข้อจำกัดด้านชายแดนสำหรับขนส่งข้ามแดน รวมถึงธุรกิจ Sourcing ที่มีรายได้ลดลง

กำไรขั้นต้น

บริษัทฯ มีกำไรขั้นต้น 883.3 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 48.4 ล้านบาท หรือร้อยละ 5.8 QoQ โดยมีอัตรากำไรขั้นต้น ร้อยละ 14.1 การปรับตัวดีขึ้นนี้มาจากการเติบโตของรายได้ในธุรกิจ Freight และธุรกิจให้บริการจัดเก็บและบริหารสินค้า โดยเฉพาะกลุ่มสินค้าทั่วไป ควบคู่กับการบริหารต้นทุนขนส่งอย่างมีประสิทธิภาพ หากเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน (YoY) กำไรขั้นต้นลดลง 29.8 ล้านบาท หรือร้อยละ 3.3 สอดคล้องกับการปรับลดลงของรายได้ในบางกลุ่มธุรกิจ

ส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนในบริษัทร่วมและการร่วมค้า

บริษัทฯ มีส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนในบริษัทร่วมและการร่วมค้า 110.6 ล้านบาท ลดลง 20.6 ล้านบาท หรือร้อยละ 15.7 QoQ และลดลง 59.8 ล้านบาท หรือร้อยละ 35.1 YoY โดยการปรับลดลงส่วนหนึ่งมาจากการไม่มีรายการที่ไม่เกิดขึ้นเป็น

ประจำ (Non-Recurring Items) ในไตรมาสนี้ อย่างไรก็ตาม ผลการดำเนินงานโดยรวมยังคงอยู่ในระดับที่สอดคล้องกับประมาณการและเริ่มสะท้อนถึงผลจากการขยายการลงทุนอย่างต่อเนื่อง

รายได้ดอกเบี้ย เงินปันผล และรายได้อื่น

บริษัทฯ มีรายได้ดอกเบี้ย เงินปันผล และรายได้อื่น 33.4 ล้านบาท ลดลง 6.0 ล้านบาท หรือร้อยละ 15.2 QoQ จากการลดลงของรายได้บางรายการที่เกิดขึ้นตามลักษณะของธุรกิจ ประกอบกับไม่มีรายการพิเศษที่สนับสนุนรายได้ เช่นเดียวกับบางช่วงที่ผ่านมา และลดลง 6.0 ล้านบาท หรือร้อยละ 15.2 YoY โดยมีสาเหตุหลักจากฐานเปรียบเทียบในปีก่อนที่มีการรับรู้กำไรจากการจำหน่ายเงินลงทุนใน CSLF

ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร

บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารจำนวน 512.8 ล้านบาท ลดลง 50.8 ล้านบาท หรือร้อยละ 9.0 QoQ โดยมีสาเหตุหลักจากการควบคุมค่าใช้จ่ายส่วนกลางอย่างมีประสิทธิภาพ และยังคงต่ำกว่างบประมาณ ในขณะที่ค่าใช้จ่ายในไตรมาส 4/2568 อยู่ในระดับสูงจากค่าใช้จ่ายเพิ่มเติมที่เกิดขึ้นในช่วงเวลาดังกล่าว อาทิ การปรับประมาณการโบนัสและค่าใช้จ่ายกิจกรรมประจำปี และเมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อนค่าใช้จ่ายฯ เพิ่มขึ้น 10.4 ล้านบาท หรือร้อยละ 2.1 YoY จากการเพิ่มขึ้นของค่าใช้จ่ายกิจกรรมทางการตลาด ความสัมพันธ์คู่ค้า การพัฒนาบุคลากร และภาษีที่เกี่ยวข้อง โดยการเพิ่มขึ้นดังกล่าวยังอยู่ในระดับที่บริษัทฯ สามารถบริหารจัดการได้ และสอดคล้องกับแนวทางการลงทุนเพื่อรองรับการเติบโตของธุรกิจ

ต้นทุนทางการเงิน

จำแนกต้นทุนทางการเงิน	1/2568	4/2568	1/2569	QoQ	YoY
ดอกเบี้ยจ่ายจากภาวะดอกเบี้ย และค่าธรรมเนียมการกู้ยืม	139.9	134.3	127.4	-5.1%	-8.9%
ดอกเบี้ยจ่ายจากสิทธิในการเช่าทรัพย์สินเพื่อดำเนินงาน (Right of Use)	30.3	33.0	31.7	3.6%	4.8%
รวมต้นทุนทางการเงิน	170.1	167.3	159.1	-4.9%	-6.5%

บริษัทฯ มีต้นทุนทางการเงิน 159.1 ล้านบาท ลดลง 8.1 ล้านบาท หรือร้อยละ 4.9 QoQ และ ลดลง 11.0 ล้านบาท หรือร้อยละ 6.5 YoY การลดลงนี้เกิดจากดอกเบี้ยจ่ายและค่าธรรมเนียมการกู้ยืมลดลงร้อยละ 8.9 ซึ่งสะท้อนประสิทธิภาพในการบริหารโครงสร้างหนี้และต้นทุนทางการเงินของบริษัทฯ อย่างต่อเนื่อง

กำไรสุทธิส่วนที่เป็นของบริษัทฯ

บริษัทฯ มีกำไรสุทธิส่วนที่เป็นของบริษัทฯ จำนวน 276.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 10.2 ล้านบาท หรือร้อยละ 3.8 QoQ จากผลการดำเนินงานของธุรกิจหลักที่ปรับตัวดีขึ้น ควบคู่กับการบริหารต้นทุน การควบคุมค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร และการบริหารโครงสร้างต้นทุนทางการเงินอย่างต่อเนื่อง เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน กำไรสุทธิส่วนที่เป็นของบริษัทฯ ลดลงจำนวน 89.0 ล้านบาท หรือ ร้อยละ 24.4 YoY โดยมีสาเหตุหลักจากฐานเปรียบเทียบปีก่อนที่มีการรับรู้ส่วนแบ่งกำไรจากการขายที่ดินของนิคมอุตสาหกรรม PPSP กำไรจากการจำหน่ายเงินลงทุนใน CSLF และรายการปรับปรุงทางบัญชีของบริษัทฯ ในเครือ ทั้งนี้ หากพิจารณาเฉพาะผลการดำเนินงานปกติ (Core Operating Profit) การลดลงของกำไรสุทธิอยู่ในระดับที่ไม่สูง

โดยเฉพาะอย่างยิ่งเมื่อพิจารณาจากความผันผวนทางเศรษฐกิจที่เกิดขึ้นในช่วงเวลาดังกล่าว สะท้อนถึงความสามารถในการรักษาเสถียรภาพของการดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ

การวิเคราะห์ผลการดำเนินงานตามกลุ่มธุรกิจ

ทางบริษัทฯ แบ่งรายได้ และกำไรขั้นต้นจำแนกตามกลุ่มธุรกิจ โดยมีรายละเอียดที่แสดงไว้ในตาราง ดังนี้

1. กลุ่มธุรกิจให้บริการโลจิสติกส์แบบครบวงจร

รายได้:กลุ่มธุรกิจ (หน่วย:ล้านบาท)	ไตรมาส			+/(-)%		% ของรายได้รวม		
	1/2568	4/2568	1/2569	QoQ	YoY	1/2568	4/2568	1/2569
1. กลุ่มให้บริการโลจิสติกส์ครบวงจร								
1.1 กลุ่มธุรกิจให้บริการจัดเก็บและบริหารสินค้า	1,017.8	1,038.0	1,056.6	1.8%	3.8%	15.9%	16.7%	16.9%
1.2 กลุ่มธุรกิจให้บริการขนส่งสินค้า	3,198.3	3,072.2	3,207.0	4.4%	0.3%	50.1%	49.4%	51.2%
1.3 กลุ่มธุรกิจให้บริการโลจิสติกส์อื่นๆ	618.0	601.7	520.6	-13.5%	-15.8%	9.7%	9.7%	8.3%
1.4 กลุ่มธุรกิจให้บริการโลจิสติกส์ในต่างประเทศ	1,004.2	1,132.0	1,131.8	0.0%	12.7%	15.7%	18.2%	18.1%
รวมรายได้กลุ่มให้บริการโลจิสติกส์ครบวงจร	5,838.3	5,843.9	5,916.1	1.2%	1.3%	91.5%	94.0%	94.4%
2. กลุ่มธุรกิจอื่นๆ	544.1	373.1	352.2	-5.6%	-35.3%	8.5%	6.0%	5.6%
รวม	6,382.4	6,217.0	6,268.3	0.8%	-1.8%	100.0%	100.0%	100.0%

กำไรขั้นต้น:กลุ่มธุรกิจ (หน่วย:ล้านบาท)	ไตรมาส			+/(-)%		% อัตรากำไรขั้นต้น		
	1/2568	4/2568	1/2569	QoQ	YoY	1/2568	4/2568	1/2569
1. กลุ่มให้บริการโลจิสติกส์ครบวงจร								
1.1 กลุ่มธุรกิจให้บริการจัดเก็บและบริหารสินค้า	320.8	311.5	323.7	3.9%	0.9%	31.5%	30.0%	30.6%
1.2 กลุ่มธุรกิจให้บริการขนส่งสินค้า	298.2	265.3	280.1	5.6%	-6.1%	9.3%	8.6%	8.7%
1.3 กลุ่มธุรกิจให้บริการโลจิสติกส์อื่นๆ	142.8	109.7	117.1	6.8%	-18.0%	23.1%	18.2%	22.5%
1.4 กลุ่มธุรกิจให้บริการโลจิสติกส์ในต่างประเทศ	124.7	133.3	139.3	4.5%	11.7%	12.4%	11.8%	12.3%
รวมรายได้กลุ่มให้บริการโลจิสติกส์ครบวงจร	886.5	819.8	860.3	4.9%	-3.0%	15.2%	14.0%	14.5%
2. กลุ่มธุรกิจอื่นๆ	10.8	0.9	3.4	297.8%	-68.5%	2.0%	0.2%	1.0%
รวม	897.3	820.6	863.7	5.2%	-3.8%	14.1%	13.2%	13.8%
ยอดปรับปรุงมาตรฐานบัญชี	13.0	14.3	16.9	18.7%	30.3%	0.2%	0.2%	0.3%
ยอดการบันทึกราคาซื้อหลังจากการรวมกิจการ (PPA)	2.9	0.0	2.7	13550.0%	-5.9%	0.0%	0.0%	0.0%
กำไรขั้นต้นหลังปรับปรุงแล้ว	913.2	834.9	883.3	5.8%	-3.3%	14.3%	13.4%	14.1%

1.1 กลุ่มธุรกิจให้บริการรับฝากและบริหารสินค้า

รายได้ประเภทสินค้า (หน่วย:ล้านบาท)	ไตรมาส			+(-)%		% ของรายได้รวม		
	1/2568	4/2568	1/2569	QoQ	YoY	1/2568	4/2568	1/2569
1.1.1 สินค้าทั่วไป	308.2	328.9	350.5	6.6%	13.7%	4.8%	5.3%	5.6%
1.1.2 สินค้าอันตราย	142.1	152.6	154.2	1.1%	8.6%	2.2%	2.5%	2.5%
1.1.3 รถยนต์	295.5	234.7	231.8	-1.2%	-21.5%	4.6%	3.8%	3.7%
1.1.4 สินค้าควบคุมอุณหภูมิแช่เย็นและแช่แข็ง	272.0	321.8	320.1	-0.5%	17.7%	4.3%	5.2%	5.1%
รวม	1,017.8	1,038.0	1,056.6	1.8%	3.8%	15.9%	16.7%	16.9%

กำไรขั้นต้นประเภทสินค้า (หน่วย:ล้านบาท)	ไตรมาส			+(-)%		% อัตรากำไรขั้นต้น		
	1/2568	4/2568	1/2569	QoQ	YoY	1/2568	4/2568	1/2569
1.1.1 สินค้าทั่วไป	72.2	70.8	77.9	10.1%	7.9%	23.4%	21.5%	22.2%
1.1.2 สินค้าอันตราย	47.4	48.0	51.6	7.5%	8.8%	33.4%	31.4%	33.4%
1.1.3 รถยนต์	99.3	68.0	69.6	2.3%	-29.9%	33.6%	29.0%	30.0%
1.1.4 สินค้าควบคุมอุณหภูมิแช่เย็นและแช่แข็ง	101.9	124.7	124.6	0.0%	22.3%	37.5%	38.7%	38.9%
รวม	320.8	311.5	323.7	3.9%	0.9%	31.5%	30.0%	30.6%

ในไตรมาส 1/2569 กลุ่มธุรกิจให้บริการรับฝากและบริหารสินค้า มีผลการดำเนินงานปรับตัวดีขึ้น โดยมีรายได้เพิ่มขึ้นร้อยละ 1.8 QoQ และเพิ่มขึ้นร้อยละ 3.8 YoY ภาพรวมของกลุ่มธุรกิจนี้ได้รับปัจจัยสนับสนุนหลักจาก ข้อจำกัดด้านการขนส่งและความไม่แน่นอนของ Lead time ในระบบโลจิสติกส์ ซึ่งส่งผลให้การระบายสินค้าออกจากคลังล่าช้ากว่าปกติ และทำให้ระดับสินค้าคงค้างอยู่ในระดับสูงขึ้น เป็นแรงหนุนสำคัญต่อความต้องการใช้พื้นที่จัดเก็บ ภายใต้บริบทดังกล่าว ธุรกิจในแต่ละกลุ่มย่อยมีทิศทางเติบโตและปัจจัยขับเคลื่อนที่แตกต่างกันตามลักษณะของสินค้าและพฤติกรรมของลูกค้า โดยสรุปได้ดังนี้

1.1.1 กลุ่มธุรกิจให้บริการรับฝากและบริหารสินค้าทั่วไป

บริษัทฯ มีรายได้เพิ่มขึ้นร้อยละ 6.6 QoQ กำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นร้อยละ 10.1 QoQ และมีอัตรากำไรขั้นต้นที่ร้อยละ 22.2 เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน รายได้เพิ่มขึ้นร้อยละ 13.7 YoY กำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นร้อยละ 7.9 YoY โดยมีปัจจัยสนับสนุนหลักจากการได้รับสัญญาลูกค้ารายใหม่ ควบคู่กับปริมาณการจัดเก็บสินค้าที่เพิ่มขึ้น โดยเฉพาะในกลุ่มสินค้าที่มีความผันผวนด้านราคา ซึ่งลูกค้ามีแนวโน้มบริหารสินค้าคงคลังในระดับที่สูงขึ้น (Inventory build-up) เพื่อรองรับความไม่แน่นอนของต้นทุนและความต่อเนื่องของห่วงโซ่อุปทาน

สำหรับงวด 3 เดือน	1/2568	4/2568	1/2569
Area (Unit: '000 Sq.m.)	295.3	300.3	323.4
Occupancy Rate (%)	92.7%	94.9%	90.5%

1.1.2 กลุ่มธุรกิจให้บริการรับฝากและบริหารสินค้าอันตราย

บริษัทฯ มีรายได้เพิ่มขึ้นร้อยละ 1.1 QoQ กำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นร้อยละ 7.5 QoQ และมีอัตรากำไรขั้นต้นที่ร้อยละ 33.4 เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน รายได้เพิ่มขึ้นร้อยละ 8.6 YoY และกำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นร้อยละ 8.8 YoY โดยได้รับแรงสนับสนุนจากทั้งปริมาณการนำเข้า-ส่งออกสินค้าเคมีภัณฑ์ที่อยู่ในระดับที่ดี และพฤติกรรมลูกค้าที่มีการจัดเก็บสินค้านานขึ้น นอกจากนี้ ธุรกิจคลังสินค้าอันตรายยังได้รับประโยชน์จากข้อกำหนดด้านกฎระเบียบและมาตรฐานด้านความปลอดภัยที่เข้มงวดส่งผลให้บริษัทฯ ซึ่งมีความพร้อมด้านใบอนุญาตและมาตรฐานการดำเนินงาน สามารถรักษาความได้เปรียบเชิงการแข่งขันและรักษาระดับอัตราการใช้บริการ (Utilization) ได้

สำหรับงวด 3 เดือน	1/2568	4/2568	1/2569
ลานวางตู้สินค้าอันตราย (TEU*)	41,955	45,440	44,448
คลังสินค้าอันตราย (Revenue Ton)	5,318	7,085	6,464

*TEU คือ เทียบเท่าจำนวนตู้คอนเทนเนอร์ขนาด 20 ฟุต

1.1.3 กลุ่มธุรกิจให้บริการรับฝากและบริหารรถยนต์

บริษัทฯ มีรายได้ลดลงร้อยละ 1.2 QoQ แต่กำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นร้อยละ 2.3 QoQ และมีอัตรากำไรขั้นต้นที่ร้อยละ 30.0 โดยรายได้ที่ปรับลดลงสะท้อนการเปลี่ยนแปลงของปริมาณงานในช่วงไตรมาส อย่างไรก็ตาม ความเป็นไปได้ ความสามารถในการทำกำไรปรับตัวดีขึ้นจากการบริหารต้นทุนและการจัดการพื้นที่อย่างมีประสิทธิภาพ

เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน บริษัทฯ มีรายได้ลดลงร้อยละ 21.5 YoY และมีกำไรขั้นต้นลดลงร้อยละ 29.9 YoY จากการชะลอตัวของอุตสาหกรรมยานยนต์โดยรวม ซึ่งได้รับผลกระทบจากการสิ้นสุดมาตรการสนับสนุนภาครัฐ และความเข้มงวดในการปล่อยสินเชื่อ ส่งผลให้ปริมาณการผลิต การนำเข้า และการส่งออกรถยนต์ลดลง

ทั้งนี้ ระดับการใช้พื้นที่จัดเก็บรถยนต์ (Occupancy Rate: OR) ในไตรมาส 1/2569 อยู่ที่ร้อยละ 88.1 ปรับลดลงจากไตรมาสก่อน ตามปริมาณรถยนต์ที่เข้าสู่ระบบภายหลังช่วงปลายปี แต่ยังคงอยู่ในระดับที่สะท้อนถึงความสามารถในการบริหารพื้นที่ให้รองรับปริมาณงานได้อย่างมีประสิทธิภาพ โดยบริษัทฯ มีการจัดสรรและใช้ประโยชน์จากพื้นที่ภายในเครือข่ายที่เหมาะสม เพื่อเพิ่มความยืดหยุ่นในการดำเนินงาน และรองรับปริมาณงานที่อาจเพิ่มขึ้นในช่วง Peak season

สำหรับงวด 3 เดือน	1/2568	4/2568	1/2569
Occupancy Rate (%)	89.3%	95.7%	88.1%

1.1.4 กลุ่มธุรกิจให้บริการรับฝากและบริหารสินค้าควบคุมอุณหภูมิแช่เย็นและแช่แข็ง

บริษัทฯ มีรายได้ลดลงร้อยละ 0.5 QoQ กำไรขั้นต้นลดลงเล็กน้อย โดยมีอัตรากำไรขั้นต้นที่ร้อยละ 38.9 ผลการดำเนินงานที่ทรงตัวเนื่องจากในไตรมาสนี้มีการเคลื่อนไหวของสินค้าจากช่วงเทศกาล โดยเฉพาะกลุ่มสินค้าสัตว์ปีก ขณะที่กลุ่มปลาหูน้ำที่มีราคาวัตถุดิบปรับตัวสูงขึ้นมีการเร่งผลิตและส่งออก ส่งผลให้ระดับการใช้พื้นที่จัดเก็บปรับตัวลดลงเล็กน้อย ทั้งนี้ เป็นไปตามปัจจัยฤดูกาล โดยภาพรวมธุรกิจยังคงมีแนวโน้มเติบโตตามปัจจัยพื้นฐานของอุตสาหกรรมอาหาร

เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน บริษัทฯ มีรายได้เพิ่มขึ้นร้อยละ 17.7 YoY และมีกำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นร้อยละ 22.3 YoY จากความต้องการใช้บริการที่เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องและการขยายฐานลูกค้า โดยได้รับแรงหนุนจากสินค้ากลุ่มอาหารทะเล ปลาหูน้ำ สัตว์ปีก รวมถึงสินค้าประเภทอื่นๆ เช่น ผลิตภัณฑ์เกษตร เป็นต้น

สำหรับงวด 3 เดือน	1/2568	4/2568	1/2569
Occupancy Rate (%)	63.2%	74.5%	72.9%

ในด้านการพัฒนาอย่างยั่งยืน บริษัทฯ มุ่งเน้นการจัดการด้านการใช้พลังงานอย่างมีประสิทธิภาพ มีนวัตกรรมคลังสินค้าที่เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม (Smart Warehouse Innovations for Environmental Sustainability) โดยการจัดเก็บสินค้าที่เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อมด้วยระบบการจัดเก็บและเบิกจ่ายสินค้าอัตโนมัติ (Automated Storage and Retrieval System: ASRS) ซึ่งลดการใช้รถโฟล์คลิฟท์ได้กว่า 40 คัน และลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกได้ถึง 145,510 kgCO₂eq

นอกจากนี้ ภายในคลังสินค้ามีการนำเอาพลังงานแสงอาทิตย์มาใช้ทดแทนพลังงานไฟฟ้า ด้วยการใช้โซลาร์ รูฟท็อปเพื่อลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจก และลดค่าใช้จ่ายการใช้ไฟฟ้า โดย ณ วันที่ 31 มีนาคม 2569 บริษัทฯ ติดตั้งโซลาร์เซลล์แล้วทั้งหมด 12 คลัง (รวมกำลังไฟฟ้าทั้งหมด 11,069.22 กิโลวัตต์) ส่งผลให้บริษัทฯ สามารถลดต้นทุนค่าไฟฟ้าได้ประมาณ 4.15 ล้านบาทต่อเดือน และลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกได้ถึง 2,088,400 kgCO₂eq ในไตรมาสที่ 1/2569

1.2 กลุ่มธุรกิจให้บริการขนส่งสินค้า

รายได้ประเภทสินค้า (หน่วย:ล้านบาท)	ไตรมาส			+ / (-) %		% ของรายได้รวม		
	1/2568	4/2568	1/2569	QoQ	YoY	1/2568	4/2568	1/2569
1.2.1 Business-to-business (B2B)	2,126.6	2,071.1	2,110.0	1.9%	-0.8%	33.3%	33.3%	33.7%
1.2.2 Direct-to-customer (D2C)	661.4	617.5	694.2	12.4%	5.0%	10.4%	9.9%	11.1%
1.2.3 การขนส่งข้ามแดน (Cross Border)	172.1	114.3	131.4	15.0%	-23.6%	2.7%	1.8%	2.1%
1.2.4 การขนส่งต่อเนื่องหลายรูปแบบ (Multimodal)	238.2	269.3	271.5	0.8%	14.0%	3.7%	4.3%	4.3%
รวม	3,198.3	3,072.2	3,207.0	4.4%	0.3%	50.1%	49.4%	51.2%

กำไรขั้นต้นประเภทสินค้า (หน่วย:ล้านบาท)	ไตรมาส			+ / (-) %		% อัตรากำไรขั้นต้น		
	1/2568	4/2568	1/2569	QoQ	YoY	1/2568	4/2568	1/2569
1.2.1 Business-to-business (B2B)	173.3	170.7	173.9	1.9%	0.3%	8.1%	8.2%	8.2%
1.2.2 Direct-to-customer (D2C)	50.6	44.7	50.3	12.6%	-0.6%	7.7%	7.2%	7.2%
1.2.3 การขนส่งข้ามแดน (Cross Border)	28.6	13.8	15.7	13.7%	-45.2%	16.6%	12.1%	11.9%
1.2.4 การขนส่งต่อเนื่องหลายรูปแบบ (Multimodal)	45.7	36.2	40.2	11.1%	-12.0%	19.2%	13.4%	14.8%
รวม	298.2	265.3	280.1	5.6%	-6.1%	9.3%	8.6%	8.7%

ในไตรมาส 1/2569 กลุ่มธุรกิจให้บริการขนส่งสินค้า มีผลการดำเนินงานปรับตัวดีขึ้น โดยมีรายได้เพิ่มขึ้นร้อยละ 4.4 QoQ และเพิ่มขึ้นร้อยละ 0.3 YoY จากปริมาณการขนส่งในบางกลุ่มสินค้า โดยเฉพาะปูนซีเมนต์ส่งออกและถ่านหิน รวมถึงการขายตัวของงานจากสินค้ากลุ่มเกษตร และการเติบโตของธุรกิจ D2C ในด้านการดำเนินงาน ลูกค้าให้ความสำคัญกับ Reliability และ Resiliency ของการให้บริการมากขึ้น ส่งผลให้บริษัทฯ สามารถบริหารราคาค่าบริการให้สอดคล้องกับต้นทุน โดยเฉพาะในช่วงที่มีการเร่งขนส่งสินค้า ขณะที่อัตรากำไรขั้นต้นโดยรวมยังอยู่ในระดับทรงตัว จากการบริหารต้นทุน ควบคู่กับการเพิ่มประสิทธิภาพของเครือข่ายโลจิสติกส์ โดยมีผลการดำเนินงานรายกลุ่มธุรกิจย่อย ดังนี้

1.2.1 Business-to-Business (B2B)

Business-to Business (B2B) ให้บริการขนส่งสินค้าระหว่างผู้ประกอบการ ครอบคลุมการขนส่งสินค้าอุตสาหกรรม และวัตถุดิบสำหรับภาคการผลิต โดยให้บริการแก่ลูกค้าในกลุ่มปูนซีเมนต์ วัสดุก่อสร้าง เหล็ก เคมีภัณฑ์ วัสดุหีบห่อ และสินค้าอุตสาหกรรมอื่น ๆ ทั้งในรูปแบบการขนส่งภายในประเทศและการเชื่อมต่อเครือข่ายโลจิสติกส์ระหว่างภาคอุตสาหกรรม

บริษัทฯ มีรายได้เพิ่มขึ้นร้อยละ 1.9 QoQ และกำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นร้อยละ 1.9 QoQ โดยมีอัตรากำไรขั้นต้นที่ร้อยละ 8.2 จากความต้องการใช้สินค้าในกลุ่มปูนซีเมนต์ที่ได้รับแรงหนุนจากโครงการภาครัฐ ความต้องการจากตลาดในประเทศและภูมิภาคอาเซียน เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน รายได้ลดลงร้อยละ 0.8 YoY และมีกำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นร้อยละ 0.3 YoY จากการลดกำลังการผลิตหรือชะลอการส่งออกของลูกค้าอุตสาหกรรมบางกลุ่มเนื่องจากสถานการณ์ความขัดแย้งทางภูมิรัฐศาสตร์ อย่างไรก็ตาม แรงสนับสนุนจากสินค้ากลุ่มปูนซีเมนต์ส่งออก ยังช่วยชดเชยการชะลอตัวของสินค้าบางประเภท

1.2.2 Direct-to-Consumer (D2C)

Direct-to-Customer (D2C) ให้บริการขนส่งสินค้าแบบส่งตรงถึงผู้บริโภคหรือผู้ประกอบการรายย่อย ครอบคลุมการจัดส่งสินค้าในกลุ่มยานยนต์และบริการหลังการขาย สินค้าเพื่อที่อยู่อาศัยและบริการขนส่งสินค้าที่ต้องดูแลเป็นพิเศษ สินค้าเกษตร เครื่องใช้ไฟฟ้าและอิเล็กทรอนิกส์ ธุรกิจพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ (E-Commerce) ตลอดจนสินค้าอุปโภคบริโภคและอาหาร โดยรองรับการกระจายสินค้าแบบครบวงจรตั้งแต่ต้นทางจนถึงปลายทาง (End-to-End Distribution)

บริษัทฯ มีรายได้เพิ่มขึ้นร้อยละ 12.4 QoQ กำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นร้อยละ 12.6 QoQ และมีอัตรากำไรขั้นต้นที่ร้อยละ 7.2 เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน บริษัทฯ มีรายได้ เพิ่มขึ้นร้อยละ 5.0 YoY และมีกำไรขั้นต้นลดลงร้อยละ 0.6 YoY โดยการเติบโตของรายได้ ได้รับแรงสนับสนุนจากการขยายตัวของกลุ่มสินค้าเกษตร โดยเฉพาะในกลุ่ม Raw Materials รวมถึงการได้ลูกค้ารายใหม่ โดยอัตรากำไรยังคงเผชิญแรงกดดันจากโครงสร้างต้นทุนของธุรกิจ และการแข่งขันในตลาด ซึ่งมีลักษณะเป็น Volume-driven ส่งผลให้การเติบโตของกำไรอยู่ในระดับจำกัดเมื่อเทียบกับการเพิ่มขึ้นของรายได้

1.2.3 การขนส่งข้ามแดน (Cross Border)

การขนส่งสินค้าข้ามแดน (Cross Border) ให้บริการขนส่งสินค้าระหว่างประเทศที่มีชายแดนติดกัน หรือการขนส่งผ่านไปยังประเทศที่สาม โดยครอบคลุมการขนส่งสินค้าระหว่างประเทศไทยและประเทศในภูมิภาคอาเซียน อาทิ สปป.ลาว กัมพูชา เมียนมา และมาเลเซีย ทั้งนี้ รายได้ที่รับรู้ในกลุ่มธุรกิจนี้เป็นรายได้จากการดำเนินงานขนส่งในฝั่งประเทศไทย ขณะที่รายได้จากการดำเนินงานในต่างประเทศจะรับรู้ภายใต้กลุ่มธุรกิจให้บริการโลจิสติกส์ในต่างประเทศ

บริษัทฯ มีรายได้เพิ่มขึ้นร้อยละ 15.0 QoQ กำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นร้อยละ 13.7 QoQ และมีอัตรากำไรขั้นต้นที่ร้อยละ 11.9 ได้รับแรงสนับสนุนจากการเร่งขนส่งสินค้าในบางเส้นทาง โดยเฉพาะ สปป.ลาว จากปริมาณงานที่เพิ่มขึ้นในกลุ่ม Biomass ปูนซีเมนต์ และถ่านหิน เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน รายได้ ลดลงร้อยละ 23.6 และมีกำไรขั้นต้นลดลงร้อยละ 45.2 YoY จากข้อจำกัดของการเปิด-ปิดด่านชายแดนที่มีผลต่อปริมาณงานและการวางแผนดำเนินงาน อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ได้ปรับรูปแบบการให้บริการเพื่อเพิ่มความยืดหยุ่นในการดำเนินงาน อาทิ การบริหารเส้นทางทางเลือก และการประสานงานกับคู่ค้าแต่ละประเทศ เพื่อรักษาความต่อเนื่องของการให้บริการ

1.2.4 การขนส่งต่อเนื่องหลายรูปแบบ (Multimodal)

การขนส่งต่อเนื่องหลายรูปแบบ (Multimodal) ให้บริการขนส่งสินค้าระหว่างประเทศแบบต่อเนื่องหลายรูปแบบ (Multimodal Transportation) โดยเป็นการผสมผสานรูปแบบการขนส่งหลายประเภทเข้าด้วยกัน อาทิ รถยนต์ รถไฟ และเรือลากจูงในแม่น้ำ เพื่อขนส่งสินค้าจากต้นทางถึงปลายทางอย่างมีประสิทธิภาพ โดยมุ่งเน้นการบริหารต้นทุน เพิ่มความยืดหยุ่นในการขนส่ง และเสริมเสถียรภาพของเครือข่ายโลจิสติกส์ทั้งในประเทศและภูมิภาคอาเซียน

บริษัทฯ มีรายได้เพิ่มขึ้นร้อยละ 0.8 QoQ กำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นร้อยละ 11.1 QoQ และมีอัตรากำไรขั้นต้นที่ร้อยละ 14.8 เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน บริษัทฯ มีรายได้เพิ่มขึ้นร้อยละ 14.0 YoY จากปริมาณงานขนส่ง โดยเฉพาะในกลุ่ม ถ่านหิน และซีเมนต์ส่งออก อย่างไรก็ตาม กำไรขั้นต้นลดลงร้อยละ 12.0 YoY จากต้นทุนที่เพิ่มขึ้นในบางช่วง โดยเฉพาะค่าใช้จ่ายในการยืมและเช่าเรือเพิ่มเติม เพื่อรองรับปริมาณงานและความไม่สอดคล้องของตารางเวลาเรือ

นอกจากนี้ บริษัทฯ ดำเนินถึงความยั่งยืนด้านสิ่งแวดล้อม สังคม และธรรมาภิบาล (ESG) โดยขยายการขนส่งทางน้ำและราง (Multimodal) พร้อมเพิ่มการใช้รถบรรทุกไฟฟ้า (EV Truck) เพื่อตอบโจทย์ Green Logistics อย่างต่อเนื่อง อีกทั้งส่งเสริมให้พนักงานขับขี้อย่างมีประสิทธิภาพด้วยการฝึกอบรม ECO-Driving เพื่อการขับขี่ที่ปลอดภัย และประหยัดพลังงาน

ทั้งนี้ ข้อมูลการใช้ยานพาหนะเพื่อการขนส่งที่เป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อม (Eco-friendly Vehicles for Transportation) “EV Truck” ในไตรมาสที่ 1/2569 สามารถลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกได้ถึง 191,367.32 kgCO₂eq และลดการใช้พลังงานเชื้อเพลิงได้ประมาณ 2.08 ล้านบาท

1.3 กลุ่มธุรกิจให้บริการโลจิสติกส์อื่นๆ

รายได้ประเภทสินค้า (หน่วย: ล้านบาท)	ไตรมาส			+ / (-) %		% ของรายได้รวม		
	1/2568	4/2568	1/2569	QoQ	YoY	1/2568	4/2568	1/2569
1.3.1 กลุ่มธุรกิจให้บริการขนย้ายในประเทศและต่างประเทศ	60.1	96.9	45.5	-53.1%	-24.4%	0.9%	1.6%	0.7%
1.3.2 กลุ่มธุรกิจให้บริการเก็บของใช้ส่วนตัว ของมีค่า ผลงานศิลปะ และจัดเก็บไวน์	37.6	93.4	28.5	-69.5%	-24.3%	0.6%	1.5%	0.5%
1.3.3 กลุ่มธุรกิจให้บริการรับฝากเอกสารและข้อมูล	41.3	39.4	39.9	1.2%	-3.4%	0.6%	0.6%	0.6%
1.3.4 กลุ่มธุรกิจโครงสร้างพื้นฐานโลจิสติกส์	111.1	124.6	117.6	-5.6%	5.9%	1.7%	2.0%	1.9%
1.3.5 กลุ่มธุรกิจให้บริการจัดส่งสินค้าระหว่างประเทศครบวงจร (Freight)	367.8	247.5	289.2	16.9%	-21.4%	5.8%	4.0%	4.6%
รวม	617.9	601.7	520.6	-110.2%	-67.6%	9.7%	9.7%	8.3%

กำไรขั้นต้นประเภทสินค้า (หน่วย: ล้านบาท)	ไตรมาส			+ / (-) %		% อัตรากำไรขั้นต้น		
	1/2568	4/2568	1/2569	QoQ	YoY	1/2568	4/2568	1/2569
1.3.1 กลุ่มธุรกิจให้บริการขนย้ายในประเทศและต่างประเทศ	8.6	13.8	6.4	-53.5%	-25.4%	14.3%	14.3%	14.1%
1.3.2 กลุ่มธุรกิจให้บริการเก็บของใช้ส่วนตัว ของมีค่า ผลงานศิลปะ และจัดเก็บไวน์	10.6	11.1	4.7	-57.4%	-55.5%	28.2%	11.8%	16.6%
1.3.3 กลุ่มธุรกิจให้บริการรับฝากเอกสารและข้อมูล	15.7	15.8	15.6	-1.0%	-0.4%	38.0%	40.1%	39.2%
1.3.4 กลุ่มธุรกิจโครงสร้างพื้นฐานโลจิสติกส์	21.3	25.1	20.9	-16.6%	-1.8%	19.2%	20.1%	17.8%
1.3.5 กลุ่มธุรกิจให้บริการจัดส่งสินค้าระหว่างประเทศครบวงจร (Freight)	86.6	43.9	69.5	58.1%	-19.8%	23.5%	17.8%	24.0%
รวม	142.8	109.7	117.1	6.8%	-18.0%	23.1%	18.2%	22.5%

1.3.1 กลุ่มธุรกิจให้บริการขนย้ายในประเทศและต่างประเทศ

บริษัทฯ มีรายได้ลดลงร้อยละ 53.1 QoQ กำไรขั้นต้นลดลงร้อยละ 53.5 QoQ และมีอัตรากำไรขั้นต้นที่ร้อยละ 14.1 เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน รายได้ลดลงร้อยละ 24.4 YoY และมีกำไรขั้นต้นลดลงร้อยละ 25.4 YoY เนื่องจากตลาดขนย้ายระหว่างประเทศได้รับผลกระทบอย่างมีนัยสำคัญจากภาวะสงครามและสถานการณ์ความไม่แน่นอนทางเศรษฐกิจ ซึ่งนำไปสู่การชะลอตัวของงานและความต้องการย้ายถิ่นฐาน ขณะที่ตลาดขนย้ายในประเทศค่อนข้างทรงตัว

1.3.2 กลุ่มธุรกิจให้บริการเก็บของใช้ส่วนตัว ของมีค่า ผลงานศิลปะ และจัดเก็บไวน์

รายได้ลดลงร้อยละ 69.5 QoQ กำไรขั้นต้นลดลงร้อยละ 57.4 QoQ และมีอัตรากำไรขั้นต้นที่ร้อยละ 16.6 เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อนรายได้ลดลงร้อยละ 24.3 YoY และมีกำไรขั้นต้นลดลงร้อยละ 55.5 YoY เนื่องจากในปี 2568 มีปัจจัยสนับสนุนสำคัญจากการรับรู้รายได้จากงานโลจิสติกส์สำหรับโครงการศิลปะหลายโครงการ โดยเฉพาะไตรมาส 4 ปี 2568 เช่น มหกรรมศิลปะร่วมสมัยนานาชาติ Thailand Biennale Phase 2 ส่งผลให้ฐานรายได้ในช่วงเวลาดังกล่าวในระดับที่สูงกว่าปกติ อย่างไรก็ตาม เมื่อพิจารณาในส่วนธุรกิจให้บริการเก็บของใช้ส่วนตัวยังคงสามารถรักษาอัตราการใช้พื้นที่ (Occupancy Rate) ได้ในระดับที่ดีอย่างต่อเนื่อง ดังแสดงในตาราง

สำหรับงวด 3 เดือน	1/2568	4/2568	1/2569
Area (Unit: '000 Sq.m.)	23,942	22,651	22,651
Occupancy Rate (%)	62.0%	68.5%	68.0%

* พื้นที่ที่แสดงในตารางเป็นค่าเฉลี่ยของพื้นที่ให้บริการในแต่ละช่วงเวลา

1.3.3 กลุ่มธุรกิจให้บริการรับฝากเอกสารและข้อมูล

บริษัทฯ มีรายได้เพิ่มขึ้นร้อยละ 1.2 QoQ กำไรขั้นต้นลดลงร้อยละ 1.0 QoQ และมีอัตรากำไรขั้นต้นที่ร้อยละ 39.2 โดยรายได้จากบริการงานสแกนเอกสาร บริการจัดการเอกสารและบริการขนส่ง เพิ่มสูงขึ้นเล็กน้อยในไตรมาสนี้

เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน มีรายได้ลดลงร้อยละ 3.4 YoY และมีกำไรขั้นต้นลดลงร้อยละ 0.4 YoY โดยมีปัจจัยกดดันจากการแข่งขันด้านราคาที่เกี่ยวข้องกับความรุนแรงขึ้นในตลาด อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ยังคงสามารถรักษาอัตราการใช้พื้นที่จัดเก็บให้อยู่ในระดับสูงได้อย่างต่อเนื่อง

สำหรับงวด 3 เดือน	1/2568	4/2568	1/2569
กล่องเอกสาร เฉลี่ย (กล่อง)	1,529,884	1,579,245	1,593,620
แฟ้มเอกสาร เฉลี่ย (แฟ้ม)	14,851,202	15,055,846	15,126,332
งานสแกน รวม (หน่วย)	1,690,402	793,415	1,215,412

1.3.4 กลุ่มธุรกิจโครงสร้างพื้นฐานโลจิสติกส์

ประกอบด้วย ธุรกิจให้บริการและบริหารจัดการขบวนสินค้าทางรถไฟ (Rail Yard Management) ธุรกิจให้บริการท่าเทียบเรือแม่น้ำ (Terminal) และท่าเทียบเรือชายฝั่ง (Barge Terminal)

บริษัทฯ มีรายได้ลดลงร้อยละ 5.6 QoQ กำไรขั้นต้นลดลงร้อยละ 16.6 QoQ และมีอัตรากำไรขั้นต้นที่ร้อยละ 17.8 โดยมีสาเหตุหลักจากปริมาณงานขบวนและการให้บริการท่าเทียบเรือที่ลดลงเมื่อเทียบกับไตรมาสก่อน หากเทียบกับช่วงเดียวกัน

ของปีก่อน รายได้เพิ่มขึ้นร้อยละ 5.9 YoY แต่กำไรขั้นต้นลดลงร้อยละ 1.8 YoY โดยได้รับแรงสนับสนุนจากการเพิ่มสัดส่วนการใช้การขนส่งทางราง อย่างไรก็ตาม กำไรขั้นต้นยังคงเผชิญแรงกดดันจากโครงสร้างต้นทุน โดยเฉพาะงานตู้หนัก

เพื่อการดำเนินงานควบคู่ไปกับความยั่งยืนด้านสิ่งแวดล้อม สังคม และธรรมาภิบาล (ESG) บริษัทฯ มีการปรับกลยุทธ์การดำเนินงานโดยการเพิ่มสัดส่วนการขนส่งทางราง บริษัทฯ ได้ให้บริการลูกค้าในการขนส่งสินค้าโดยรถไฟจากแหลมฉบังไปยังจังหวัดขอนแก่นและต่อยอดการวิ่งรถระยะสั้นเพื่อส่งสินค้าไปยังปลายทาง แทนด้วยการวิ่งขนส่งตรงจากลานตู้ลาดกระบ้งไปยังปลายทางลูกค้า ทำให้สามารถลดการลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกได้ 101.48 TonCO₂eq ในไตรมาสที่ 1/2569

1.3.5 กลุ่มธุรกิจให้บริการจัดส่งสินค้าระหว่างประเทศครบวงจร (Freight)

กลุ่มธุรกิจ Freight ของบริษัทฯ ให้บริการด้านการจัดส่งสินค้าระหว่างประเทศแบบครบวงจร ครอบคลุมการขนส่งทางเรือ (Sea Freight) การขนส่งทางอากาศ (Air Freight) และบริการพิธีการศุลกากร (Customs Clearance) โดยมีฐานลูกค้าหลักอยู่ในกลุ่มอุตสาหกรรมวัสดุก่อสร้าง อุตสาหกรรมเคมีภัณฑ์ สินค้าเกษตรแปรรูป และสินค้าอุปโภคบริโภค

บริษัทฯ มีรายได้เพิ่มขึ้นร้อยละ 16.9 QoQ กำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นร้อยละ 58.1 QoQ และมีอัตรากำไรขั้นต้นที่ร้อยละ 24.0 โดยเพิ่มขึ้นจากการปรับขึ้นของอัตราค่าระวางส่วนหนึ่ง และบางส่วนจากการเร่งขนส่งสินค้า (Front loading) เนื่องจากแนวโน้มค่า Freight และค่า Premium War Risk ที่มีปรับตัวสูงขึ้นในช่วงเวลาจากสถานการณ์ความขัดแย้งในตะวันออกกลาง

เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน (YoY) บริษัทฯ มีรายได้ ลดลงร้อยละ 21.4 YoY และมีกำไรขั้นต้นลดลงร้อยละ 19.8 YoY โดยมีสาเหตุหลักจากความผันผวนของอัตราค่าระวางเรือ ซึ่งได้รับผลกระทบจากภาวะอุปทานเรือเพิ่มขึ้นและการแข่งขันด้านราคาที่สูงขึ้นเมื่อเทียบกับปีก่อน บริษัทฯ จึงได้ปรับกลยุทธ์โดยเพิ่มสัดส่วนรายได้จากบริการ Non-freight อาทิ งานพิธีการศุลกากรและบริการด้านดิจิทัลที่เกี่ยวข้อง เพื่อลดการพึ่งพารายได้ที่ผันผวน และเสริมความเสถียรของรายได้ในระยะยาว

1.4 กลุ่มธุรกิจให้บริการโลจิสติกส์ในต่างประเทศ

กลุ่มธุรกิจให้บริการโลจิสติกส์ในต่างประเทศ ประกอบด้วย รายได้จากให้บริการโลจิสติกส์ในประเทศลาว เมียนมา กัมพูชา อินโดนีเซีย ฟิลิปปินส์ และเวียดนาม โดยให้บริการคลังสินค้า บริการขนส่งสินค้า บริการขนส่งสินค้าข้ามแดน บริการนำเข้าส่งออกครบวงจร ซึ่งรับรู้ในงบการเงินรวมของบริษัทฯ

บริษัทฯ มีรายได้ลดลงเล็กน้อย QoQ กำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นร้อยละ 4.5 QoQ และมีอัตรากำไรขั้นต้นที่ร้อยละ 12.3 เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน รายได้เพิ่มขึ้นร้อยละ 12.7 YoY และมีกำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นร้อยละ 11.7 YoY

การวิเคราะห์รายประเทศ (QoQ):

- อินโดนีเซีย: รายได้ปรับตัวลดลงเนื่องจากในช่วงเทศกาลเลบารันภาครัฐมีมาตรการจำกัดการใช้รถบรรทุกในบางช่วงเวลา ส่งผลให้กิจกรรมการขนส่งชะลอตัวลงชั่วคราว นอกจากนี้ ปริมาณงานในกลุ่มถ่านหินยังได้รับผลกระทบจากข้อจำกัดด้านอุปทาน (Supply shortage) จากประเทศอินโดนีเซีย ส่งผลให้ปริมาณการขนส่งโดยรวมปรับตัวลดลงในไตรมาสนี้
- เวียดนาม: รายได้ปรับเพิ่มขึ้นจากการมีแผนการดำเนินงานที่ต่อเนื่อง อย่างไรก็ตาม ในระยะสั้นการส่งมอบสินค้าและการรับรู้รายได้บางส่วนยังได้รับผลกระทบจากปริมาณงานค้างคั่ง (Backlog) ที่สะสมจากช่วงก่อนหน้า ส่งผลให้บางงานไม่สามารถส่งมอบได้ตามแผนภายในไตรมาส และเลื่อนการรับรู้รายได้ออกไปในช่วงถัดไป

- กัมพูชา: ผลการดำเนินงานยังคงได้รับผลกระทบจากสถานการณ์การปิดด่านชายแดน ซึ่งส่งผลกระทบต่อความต่อเนื่องของการขนส่งสินค้าและการเคลื่อนย้ายสินค้าระหว่างประเทศ ทำให้ปริมาณงานและความคล่องตัวในการดำเนินงานลดลงเมื่อเทียบกับภาวะปกติ
- เมียนมา: รายได้เพิ่มขึ้นจากการนำเข้าสินค้า Paper Roll ผ่านด่านระนอง รวมถึงการเร่งขนส่งสินค้าในช่วงที่ได้รับใบอนุญาตดำเนินงานระยะสั้น ส่งผลให้ปริมาณงานในระบบเพิ่มขึ้นในไตรมาสนี้
- สเปน. ลาว: รายได้เพิ่มขึ้นจากรายได้ปรับตัวเพิ่มขึ้นจากการเร่งขนส่งสินค้าและปริมาณงานที่เพิ่มขึ้นในกลุ่ม Biomass ปูนซีเมนต์ และถ่านหิน ประกอบกับข้อจำกัดด้านศักยภาพของผู้ให้บริการท้องถิ่นบางราย ซึ่งเปิดโอกาสให้บริษัทฯ สามารถรองรับงานเพิ่มเติมและรักษาความต่อเนื่องในการให้บริการได้ดีกว่า
- ฟิลิปปินส์: รายได้เพิ่มขึ้นและอยู่ในช่วงฟื้นตัวของธุรกิจ จากการทยอยกลับมาของปริมาณงานในระบบ อย่างไรก็ตาม ผลการดำเนินงานยังคงเผชิญแรงกดดันจากค่าเงินเปโซที่อ่อนค่าและต้นทุนน้ำมันดีเซลที่ปรับตัวสูงขึ้น ซึ่งส่งผลกระทบต่อต้นทุนการดำเนินงานในบางส่วน

2. กลุ่มธุรกิจให้บริการอื่นๆ

กลุ่มธุรกิจให้บริการอื่นๆ ได้แก่ กลุ่มธุรกิจจัดหาและจัดจำหน่าย (Sourcing) และกลุ่มธุรกิจอื่นๆ (Others) อาทิ บริการให้เช่าทรัพย์สิน และงานบริการสนับสนุนต่างๆ

กลุ่มนี้มี รายได้รวม 352.2 ล้านบาท ประกอบด้วยรายได้หลักจากกลุ่มธุรกิจ Sourcing จำนวน 251.0 ล้านบาท และกลุ่มธุรกิจอื่นจำนวน 101.2 ล้านบาท โดยรายได้รวมกลุ่มธุรกิจนี้ ลดลงร้อยละ 5.6 QoQ แต่กำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นร้อยละ 297.8 QoQ และมีอัตรากำไรขั้นต้นร้อยละ 1.0 เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน รายได้ลดลงร้อยละ 35.3 YoY และมีกำไรขั้นต้นลดลงร้อยละ 68.5 YoY โดยมีปัจจัยหลักจากธุรกิจ Sourcing ซึ่งได้รับผลกระทบจากการลดลงของยอดขายในกลุ่ม Bulk Fuel เนื่องจากมีการเปลี่ยนไปใช้ผู้ให้บริการน้ำมันรายอื่น (Jobber) ในบางช่วงตามสถานการณ์ราคาน้ำมัน

การวิเคราะห์ฐานะทางการเงิน

(หน่วย : ล้านบาท)	31 ธันวาคม 2568		31 มีนาคม 2569		
	43,668.6	43,668.6	44,047.5	44,047.5	
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน	14,790.1	1,078.2	14,636.1	1,116.4	ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม
ค่าความนิยม	14,794.3	22,835.9	14,790.8	23,261.6	ส่วนของผู้ถือหุ้น
เงินลงทุนในบริษัทร่วมและการร่วมค้า	8,240.1	3,038.5	8,470.4	2,917.9	หนี้สินไม่หมุนเวียน
สินทรัพย์หมุนเวียน	5,844.1	5,357.6	6,150.2	5,365.4	หุ้นกู้
		2,035.4		1,891.2	เงินกู้ยืมระยะยาว
		9,323.1		9,494.9	หนี้สินหมุนเวียน

สินทรัพย์

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2569 บริษัทฯ มีสินทรัพย์รวม 44,047.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจาก ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 จำนวน 378.9 ล้านบาท หรือ เพิ่มขึ้นร้อยละ 0.9 โดยส่วนใหญ่เพิ่มขึ้นจากลูกหนี้การค้าและลูกหนี้หมุนเวียนอื่นสุทธิ

สินทรัพย์หมุนเวียน

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2569 บริษัทฯ มีสินทรัพย์หมุนเวียน 6,150.2 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจาก ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 จำนวน 306.1 ล้านบาท หรือ เพิ่มขึ้นร้อยละ 5.2 โดยรายการเปลี่ยนแปลงที่สำคัญเกิดจากการเพิ่มขึ้นของลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่นสุทธิ 375.5 ล้านบาท ในขณะที่เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดลดลง 113.9 ล้านบาท จากการบริหารสภาพคล่องและการใช้เงินลงทุนตามแผนการดำเนินงานของบริษัทฯ

สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2569 บริษัทฯ มีสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน 37,897.3 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจาก ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 จำนวน 72.8 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นร้อยละ 0.2 โดยเพิ่มขึ้นจากเงินลงทุนในบริษัทร่วม 218.8 ล้านบาท ในขณะที่สินทรัพย์สิทธิการให้เช่าลดลงจำนวน 129.5 ล้านบาท ตามการทยอยตัดจำหน่ายตามอายุสัญญาเช่าและการบริหารสัญญาเช่าของบริษัทฯ

หนี้สิน

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2569 บริษัทฯ มีหนี้สินรวม จำนวน 19,669.5 ล้านบาท ลดลงจาก ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 จำนวน 85.0 ล้านบาท หรือ ลดลงร้อยละ 0.4 โดยการเปลี่ยนแปลงดังกล่าวส่วนใหญ่เกิดจากการลดลงของภาระหุ้นกู้ และเงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน และมีรายการที่เพิ่มขึ้นจากเงินเบิกเกินบัญชีและเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน

หนี้สินหมุนเวียน

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2569 บริษัทฯ มีหนี้สินหมุนเวียน 9,494.9 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจาก ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 จำนวน 171.9 ล้านบาท หรือ เพิ่มขึ้นร้อยละ 1.8 โดยหลักมาจากการเพิ่มขึ้นของเงินเบิกเกินบัญชีและเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงินผ่านการออกตั๋วสัญญาใช้เงิน (P/N) ขณะที่ส่วนของหุ้นกู้ที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปีลดลงจำนวน 700 ล้านบาทตามการชำระคืนหุ้นกู้ที่ครบกำหนด

หนี้สินไม่หมุนเวียน

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2569 บริษัทฯ มีหนี้สินไม่หมุนเวียน 10,174.6 ล้านบาท ลดลงจาก ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 จำนวน 256.9 ล้านบาท หรือ ลดลงร้อยละ 2.5 โดยส่วนใหญ่เกิดจากการลดลงของเงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน 111.7 ล้านบาท หนี้สินตามสัญญาเช่า 64.4 ล้านบาท และหนี้สินอนุพันธ์ 30.5 ล้านบาท

ส่วนของผู้ถือหุ้นเฉพาะส่วนของบริษัทใหญ่

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2569 บริษัทฯ มีส่วนของผู้ถือหุ้นเฉพาะส่วนของบริษัทใหญ่ 24,377.4 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจาก ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 จำนวน 463.9 ล้านบาท หรือร้อยละ 1.9 โดยการเพิ่มขึ้นดังกล่าวเป็นผลจากผลการดำเนินงานที่ยังคงมีกำไรสุทธิอย่างต่อเนื่อง

การวิเคราะห์สภาพคล่อง

(หน่วย : ล้านบาท)	สำหรับงวด 3 เดือน	
	2568	2569
เงินสดต้นงวด : 1 มกราคม	2,413.6	1,633.6
กระแสเงินสดได้มา / (ใช้ไป) จากกิจกรรมดำเนินงาน	320.4	404.9
กระแสเงินสดได้มา / (ใช้ไป) จากกิจกรรมลงทุน	(227.0)	(221.8)
กระแสเงินสดได้มา / (ใช้ไป) จากกิจกรรมจัดหาเงิน	(1,210.5)	(302.5)
ผลต่างจากอัตราแลกเปลี่ยนจากการแปลงค่าเงินสด	5.4	5.5
กระแสเงินสดเพิ่มขึ้น / (ลดลง) สุทธิ	(1,111.7)	(113.9)
เงินสดปลายงวด : 31 มีนาคม	1,301.9	1,519.7

กระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงาน

บริษัทฯ มีกระแสเงินสดสุทธิได้มาจากกิจกรรมดำเนินงานสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2569 จำนวน 404.9 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 84.5 ล้านบาท หรือ ร้อยละ 26.4 จากปีก่อน โดยการเพิ่มขึ้นส่วนหนึ่งมีสาเหตุจากการเปลี่ยนแปลงในสินทรัพย์รายการลูกหนี้การค้าและลูกหนี้หมุนเวียนอื่น

กระแสเงินสดจากกิจกรรมลงทุน

บริษัทฯ มีกระแสเงินสดใช้ไปในกิจกรรมลงทุนสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2569 จำนวน 221.8 ล้านบาท ลดลง 5.2 ล้านบาท หรือ ร้อยละ 2.3 จากปีก่อน โดยเป็นรายการลงทุนจากการดำเนินธุรกิจตามปกติของบริษัท อาทิ การลงทุนในที่ดิน อาคารและอุปกรณ์ การลงทุนในหุ้นกู้แปลงสภาพ (Convertible Bond) ของ Transimex Corporation เพื่อสนับสนุนการดำเนินการของบริษัทในเครือในประเทศเวียดนาม เป็นต้น

กระแสเงินสดจากกิจกรรมจัดหาเงิน

บริษัทฯ มีกระแสเงินสดใช้ไปในกิจกรรมจัดหาเงินสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2569 จำนวน 302.5 ล้านบาท ลดลง 908.0 ล้านบาทของเงินสดสุทธิที่ใช้ไป หรือร้อยละ 75.0 จากปีก่อน โดยส่วนใหญ่เป็นผลจากการจ่ายชำระคืนหุ้นกู้ที่ครบกำหนดชำระและเงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงินในแต่ละช่วงระยะเวลาดังกล่าว สุทธิกับเงินกู้ยืมระยะสั้นเพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในกิจการ ทั้งนี้ บริษัทฯ ได้มีการวางแผนทางการเงินเพื่อรองรับการบริหารสภาพคล่องและการดำเนินงานของบริษัทฯ ภายใต้ภาวะเศรษฐกิจที่ยังมีความผันผวน การเคลื่อนไหวของกระแสเงินสดดังกล่าวสอดคล้องกับแนวทางการบริหารสภาพคล่องและโครงสร้างเงินทุน โดยบริษัทฯ มีฐานะการเงินที่แข็งแกร่งและมีสภาพคล่องในระดับสูงจากผลประกอบการที่เติบโตอย่างต่อเนื่อง ดังจะเห็นได้จากกระแสเงินสดได้มาจากกิจกรรมดำเนินงานที่มีความเข้มแข็ง ซึ่งเสริมความมั่นคงทางการเงินและสนับสนุนความต่อเนื่องของการดำเนินงานและการลงทุนในระยะต่อไป

อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

สำหรับไตรมาส 1	2568	2569
อัตรากำไรขั้นต้น (%)	14.3%	14.1%
อัตรากำไรสุทธิ	5.7%	4.4%
อัตราส่วนสภาพคล่อง (เท่า)	0.87	0.65
อัตราส่วนสภาพคล่อง (เท่า)* ไม่รวมรายการส่วนของหุ้นกู้ที่ถึงกำหนดชำระภายใน 1 ปี	1.17	0.95
อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (เท่า)	0.78	0.81
อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (เท่า)* ไม่รวมส่วนของหนี้สินที่เกิดจากมาตรฐานบัญชี เรื่องสัญญาเช่า (IFRS16)	0.66	0.69
อัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (เท่า)	0.61	0.64
อัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (เท่า)* ไม่รวมส่วนของหนี้สินที่เกิดจากการมาตรฐานบัญชี เรื่องสัญญาเช่า (IFRS16)	0.49	0.52

หมายเหตุ

อัตรากำไรขั้นต้น = กำไรขั้นต้น / รายได้ค่าเช่าและค่าบริการ

อัตรากำไรสุทธิ = กำไรสุทธิ (ส่วนที่เป็นของบริษัท) / รายได้รวม

อัตราส่วนสภาพคล่อง = สินทรัพย์หมุนเวียน / หนี้สินหมุนเวียน

อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (เท่า) = หนี้สินรวม / ส่วนของผู้ถือหุ้นรวม

อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (เท่า)* = หนี้สินทั้งหมด ไม่รวม (IFRS16) / ส่วนของผู้ถือหุ้นรวม

อัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (เท่า) = หนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ย / ส่วนของผู้ถือหุ้นรวม

อัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (เท่า)* = หนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยที่ไม่รวม (IFRS16) / ส่วนของผู้ถือหุ้นรวม

*ไม่รวมส่วนของหนี้สินที่เกิดจากมาตรฐานบัญชีเรื่องสัญญาเช่า (IFRS16)

ปัจจัยที่อาจมีผลต่อการดำเนินงานหรือการเติบโตในอนาคต

ในระยะถัดไป การดำเนินงานของบริษัทฯ จะยังคงได้รับอิทธิพลจากปัจจัยเศรษฐกิจโลก การเปลี่ยนแปลงของห่วงโซ่อุปทาน และความไม่แน่นอนด้านภูมิรัฐศาสตร์ รวมถึงทิศทางราคาพลังงาน ซึ่งเป็นองค์ประกอบสำคัญต่อโครงสร้างต้นทุนของอุตสาหกรรมโลจิสติกส์ อย่างไรก็ตาม แนวโน้มการกระจายฐานการผลิตมายังภูมิภาคเอเชีย และการเติบโตของการค้าภายในภูมิภาค (Intra-Asia Trade) ยังคงเป็นปัจจัยสนับสนุนความต้องการใช้บริการโลจิสติกส์ในระยะต่อไป

ในกลุ่มธุรกิจให้บริการจัดเก็บและบริหารสินค้า ความต้องการใช้พื้นที่คลังสินค้ายังคงได้รับแรงสนับสนุนจากการฟื้นตัวของเศรษฐกิจ การย้ายฐานการผลิต และการเติบโตของธุรกิจ E-commerce โดยเฉพาะการจัดเก็บสินค้าทั่วไปและสินค้าอาหาร ซึ่งมีแนวโน้มเติบโตต่อเนื่อง ขณะที่กลุ่มสินค้าอันตราย ความต้องการพื้นที่จัดเก็บมาตรฐานสูงยังคงขยายตัวตามอุตสาหกรรมเคมีภัณฑ์และพลังงาน แม้จะมีข้อจำกัดจากภาวะภัยแล้งและสิ่งแวดล้อมที่เข้มงวดขึ้น ซึ่งอาจเพิ่มต้นทุนและความซับซ้อนในการดำเนินงาน

สำหรับธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับอุตสาหกรรมยานยนต์ แนวโน้มการเติบโตของรถยนต์ไฟฟ้าและการเปิดตัวรถยนต์รุ่นใหม่ยังเป็นปัจจัยสนับสนุนในระยะกลาง ขณะที่กำลังซื้ออาจได้รับแรงกดดันจากภาวะดอกเบี้ยและความเข้มงวดด้านสินเชื่อรถยนต์ ส่วนธุรกิจคลังสินค้าควบคุมอุณหภูมิยังมีแนวโน้มเติบโตจากความต้องการจัดเก็บสินค้าอาหารและวัตถุดิบส่งออก โดยเฉพาะกลุ่ม Poultry, Seafood และ Tuna แม้ว่าต้นทุนพลังงานและมาตรฐานด้าน Food Safety จะยังคงเป็นปัจจัยที่ต้องติดตามอย่างใกล้ชิด โดยบริษัทฯ ยังคงเตรียมความพร้อมรองรับความต้องการที่เพิ่มขึ้น ผ่านการพัฒนาศักยภาพการให้บริการและการบริหารพื้นที่คลังสินค้าอย่างมีประสิทธิภาพ พร้อมรักษาความเป็นผู้นำด้วยความพร้อมด้านใบอนุญาตและมาตรฐานความปลอดภัยที่เข้มงวด พร้อมต่อยอดโอกาสจากแนวโน้มการเติบโตของอุตสาหกรรมในระยะต่อไป

ในด้านธุรกิจขนส่งสินค้า ภาพรวมในประเทศมีแนวโน้มฟื้นตัวสอดคล้องกับกิจกรรมทางเศรษฐกิจและการลงทุนโครงสร้างพื้นฐานของภาครัฐ ขณะที่แรงกดดันจากราคาน้ำมันและการแข่งขันด้านราคายังเป็นปัจจัยที่ส่งผลกระทบต่ออัตรากำไรสำหรับธุรกิจขนส่งระหว่างประเทศและข้ามพรมแดน ยังคงต้องติดตามความไม่แน่นอนของค่าระวางเรือ สถานการณ์ภูมิรัฐศาสตร์ และนโยบายการค้าระหว่างประเทศ อย่างไรก็ตาม การเติบโตของการค้าภายในภูมิภาคอาเซียน และความต้องการบริการ Cross-border Logistics ยังคงเป็นโอกาสสำคัญ โดยบริษัทฯ ยังคงมุ่งเพิ่มสัดส่วนรายได้จากบริการมูลค่าเพิ่มและ Non-freight การบริหารงานขนส่งและควบคุมต้นทุนอย่างใกล้ชิด รวมถึงการขยายบริการเพื่อรองรับการเติบโตในภูมิภาค เพื่อลดผลกระทบจากความผันผวนของตลาดโลก

ทั้งนี้ แม้สภาพแวดล้อมทางธุรกิจยังมีความไม่แน่นอนในหลายมิติ แต่แนวโน้มโครงสร้างของอุตสาหกรรมโลจิสติกส์ในภูมิภาคยังคงสนับสนุนการเติบโต โดยเฉพาะในกลุ่มบริการมูลค่าเพิ่มและบริการที่สามารถตอบสนองความต้องการลูกค้าได้อย่างยืดหยุ่น ซึ่งเป็นปัจจัยสำคัญต่อการสร้างความสามารถในการแข่งขันของบริษัทฯ ในระยะถัดไป ขณะเดียวกัน บริษัทฯ ยังคงรักษาความแข็งแกร่งด้านฐานะการเงินและสภาพคล่อง เพื่อรองรับความไม่แน่นอนและสนับสนุนการเติบโตในระยะยาว