



CIVIL ENGINEERING

MD&A 1Q26

คำอธิบายและการวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ
ประจำไตรมาส 1 ปี 2569



Executive Summary



ในปี 2569 บริษัทดำเนินธุรกิจท่ามกลางภาวะเศรษฐกิจที่ท้าทาย จากการขยายตัวของเศรษฐกิจไทยที่อยู่ในระดับต่ำ และภาวะเศรษฐกิจโลกที่ชะลอตัวต่อเนื่อง ความไม่แน่นอนทางการเมืองและความล่าช้าในการเบิกจ่ายงบประมาณภาครัฐส่งผลให้การตัดสินใจลงทุนของทั้งภาครัฐและเอกชนชะลอลง อย่างไรก็ตาม ภาคการก่อสร้างยังคงได้รับแรงสนับสนุนจากแผนการลงทุนโครงสร้างพื้นฐานระยะยาวของประเทศ โดยเฉพาะโครงการด้านคมนาคมและระบบสาธารณสุขปโภค ซึ่งยังคงเป็นกลไกสำคัญในการขับเคลื่อนเศรษฐกิจในอนาคต

บริษัทได้ปรับกลยุทธ์เชิงรุกเพื่อรองรับความผันผวนทางเศรษฐกิจ **โดยมุ่งดำเนินงานตามแผนกลยุทธ์ "CIVIL FAST" ภายใต้แนวคิด "เลือกงานถูก + คมต้นทุนได้ + ส่งมอบงานตามแผน"** เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินงาน สร้างการเติบโต และเพิ่มมูลค่าให้แก่ธุรกิจอย่างยั่งยืน ทั้งนี้ **บริษัทได้เข้าร่วมโครงการ JUMP+** ร่วมกับตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย เพื่อยกระดับศักยภาพขององค์กรและเสริมสร้างความสามารถในการแข่งขันในระยะยาว



ในไตรมาสที่ 1 ปี 2569 **บริษัทได้รับงานใหม่มูลค่ารวมกว่า 2,617 ล้านบาท** โดยเป็นโครงการที่อยู่ระหว่างการรอลงนามสัญญา และมูลค่า **Backlog ที่ลงนามในสัญญาแล้ว ณ ปัจจุบันอยู่ที่ 12,100 ล้านบาท** ซึ่งรองรับการรับรู้รายได้อย่างต่อเนื่อง ไม่น้อยกว่า 3 ปี ทั้งนี้ ระดับ Backlog ที่แข็งแกร่งดังกล่าวสะท้อนถึงความเชื่อมั่นของลูกค้าในศักยภาพด้านการดำเนินงาน และความไว้วางใจที่มีต่อบริษัทอย่างต่อเนื่อง การดำเนินงานภายใต้แนวคิด **"CIVIL FAST"** มีบทบาทสำคัญในการยกระดับประสิทธิภาพองค์กร โดยบริษัทสามารถ**ส่งมอบงานแล้วเสร็จรวม 4 โครงการ** ซึ่งเป็นโครงการงานทางและงานสนามบิน โดยเป็นโครงการงานทางขนาดเล็ก 3 โครงการ ที่มีระยะเวลาดำเนินงานสั้น ส่งผลให้สามารถรับรู้รายได้และสร้างกระแสเงินสดได้รวดเร็วขึ้น และโครงการงานสนามบิน 1 โครงการที่บริษัทสามารถส่งมอบงานได้เร็วกว่าแผนที่กำหนด



ผลการดำเนินงานไตรมาส 1 ปี 2569 **แสดงสัญญาณฟื้นตัว โดยมีรายได้รวม 1,402 ล้านบาท เติบโต 25%** เมื่อเทียบกับปีก่อน และมีกำไรสุทธิ 20 ล้านบาท ขณะที่อัตรากำไรขั้นต้น 8.3% สะท้อนประสิทธิภาพในการบริหารต้นทุนและการคัดเลือกโครงการ ด้านฐานะการเงิน บริษัทมีสินทรัพย์รวม 8,984 ล้านบาท และยังคงสามารถบริหารสภาพคล่องทางการเงินได้อย่างเหมาะสมและต่อเนื่อง มีกระแสเงินสดจากการดำเนินงานเพิ่มขึ้นพร้อมสนับสนุนความต้องการเงินทุนหมุนเวียนในโครงการ อีกทั้งยังมี Backlog ที่แข็งแกร่ง ซึ่งเป็นฐานรองรับการรับรู้รายได้ในอนาคต ขณะเดียวกัน บริษัทเล็งเห็นโอกาสจากโครงการเมกะโปรเจกต์ของภาครัฐและโครงการร่วมลงทุน (PPP) ที่จะเปิดประมูล พร้อมให้ความสำคัญกับการบริหารความเสี่ยงด้านเศรษฐกิจ ราคาวัสดุก่อสร้าง และแรงงาน ผ่านการคัดเลือกโครงการอย่างรอบคอบ การเพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินงาน และการลงทุนในเทคโนโลยี เพื่อสนับสนุนการเติบโตอย่างยั่งยืน



บริษัทให้ความสำคัญกับการดำเนินงานด้านความยั่งยืน โดยได้จัดทำรายงานการบริหารจัดการก๊าซเรือนกระจก ซึ่งผ่านการทวนสอบแล้ว และอยู่ระหว่างการนำเสนอต่อองค์การบริหารจัดการก๊าซเรือนกระจก (อบก.) สะท้อนถึงความมุ่งมั่นในการดำเนินธุรกิจภายใต้หลักธรรมาภิบาล สิ่งแวดล้อม และความรับผิดชอบต่อสังคม พร้อมสนับสนุนเป้าหมายการลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกและการใช้พลังงานอย่างมีประสิทธิภาพในระยะยาว



ภาพรวมการดำเนินธุรกิจ เศรษฐกิจและภาวะอุตสาหกรรมที่มีผลกระทบต่อการดำเนินการ

ภาพรวมการดำเนินธุรกิจ เศรษฐกิจและภาวะอุตสาหกรรมที่มีผลกระทบต่อการดำเนินการสามารถแบ่งเป็นดังนี้

- 1. เศรษฐกิจไทยเติบโตต่ำ และเศรษฐกิจโลกชะลอตัว** ประเมินเศรษฐกิจไทยปี 2569 ขยายตัว 1.4% ท่ามกลางความเสี่ยงจากความขัดแย้งในตะวันออกกลางที่เริ่มส่งผลกระทบต่อภาคท่องเที่ยว ความเชื่อมั่น และต้นทุนพลังงาน ขณะที่บทบาทนโยบายการคลังมีความสำคัญมากขึ้นในการประคองเศรษฐกิจ คาดเศรษฐกิจโลกปี 2569 โต 2.5% ลดลงจาก 2.9% ในปีก่อน จากผลของความขัดแย้งในตะวันออกกลางที่ดันต้นทุนพลังงานสูงขึ้น
- 2. รัฐบาลอัดฉีดเมกะโปรเจกต์ 2 ล้านล้านบาท** : รัฐบาลเร่งเดินหน้า เมกะโปรเจกต์โครงสร้างพื้นฐานมูลค่ากว่า 2 ล้านล้านบาท พร้อมออกมาตรการช่วยเหลือผู้รับเหมาก่อสร้าง เช่น การชดเชยค่า K-factor ปรับเงื่อนไขสัญญา และสะท้อนต้นทุนจริงของราคาน้ำมันและวัสดุก่อสร้าง ส่งผลให้แนวโน้มงานในมือ (Backlog) และผลประกอบการของกลุ่มรับเหมามีโอกาสฟื้นตัวชัดเจน นักวิเคราะห์มองบวกต่ออุตสาหกรรมจากการเร่งลงทุนโครงการ Quick-Win และโครงการใหญ่หลายด้าน เช่น มอเตอร์เวย์ รถไฟ ทางด่วน สนามบิน และแลนด์บริดจ์ ซึ่งจะช่วยกระตุ้นเศรษฐกิจระยะกลาง-ยาว
- 3. โอกาสในโครงการขนาดใหญ่** กระทรวงคมนาคมได้จัดทำ 11 โครงการขนาดใหญ่ มูลค่ารวมประมาณ 359,804 ล้านบาท เพื่อเสนอคณะรัฐมนตรีพิจารณาและผลักดันในปี 2569 ซึ่งเน้นการพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานด้านคมนาคมขนส่งเป็นหลัก ทั้งหมวดโครงการขยับถนนและทางพิเศษ และหมวดระบบราง โครงการสำคัญ ๆ ที่ทำให้บริษัทมีโอกาสที่จะเข้าร่วมประมูลด้วยดังนี้ โครงการรถไฟทางคู่ เฟส 2, รถไฟความเร็วสูง (เฟส 2) (ช่วงขอนแก่น-หนองคาย), สนามบินชุมพร, นครศรีธรรมราช (ส่วนขยาย), ดอนเมืองโทลเวย์ (รังสิตต่อไปบางปะอิน), ถนนเชื่อมต่อสนามบินอุตะเทกา รวมถึงโครงการร่วมลงทุนระหว่างภาครัฐและเอกชน (PPP) เป็นต้น

บริษัทฯ ได้วางแผนกลยุทธ์ในการกระจายรายได้ในกลุ่มโครงการก่อสร้างขนาดกลางและเล็กที่สามารถรับรู้รายได้รวดเร็วกว่า ลดความเสี่ยงจากความผันผวนของราคาวัสดุที่อาจเกิดขึ้น เพื่อบริหารอัตรากำไรในภาพรวมให้อยู่ในระดับที่เหมาะสม รวมถึงการมองหาโอกาสทางธุรกิจใหม่ๆ ในอนาคตที่จะส่งเสริมให้บริษัทฯ เติบโตอย่างแข็งแกร่งขึ้นได้



สรุปเหตุการณ์และพัฒนาการที่สำคัญ

ความสำเร็จที่สำคัญในไตรมาสที่ 1 ปี 2569

- 1. Backlog ยังคงเติบโตอย่างต่อเนื่อง**: บริษัทได้รับงานใหม่มูลค่ารวมภาคีมูลค่าเพิ่มกว่า 2,800 ล้านบาท และมูลค่า Backlog ปัจจุบัน (เฉพาะโครงการที่ลงนามในสัญญาแล้ว) มีมูลค่ารวมภาคีมูลค่าเพิ่มกว่า 12,947 ล้านบาท นอกจากนี้ยังมีโครงการที่อยู่ระหว่างการเจรจาและเตรียมลงนามในสัญญาเพิ่มเติมอีกหลายโครงการ ซึ่งจะช่วยสนับสนุนให้บริษัทสามารถ **“รับรู้รายได้ต่อเนื่องได้อย่างน้อยอีก 3 ปี”** สะท้อนถึงความแข็งแกร่งด้านรายได้และแนวโน้มการเติบโตที่มีนัยสำคัญจากการได้รับงานใหม่ในอนาคตอย่างต่อเนื่อง
- 2. ส่งมอบงานสำเร็จรวดเร็วกว่าแผนงานที่กำหนดไว้**: จากแผนงาน CIVIL FAST ที่บริษัทได้เริ่มดำเนินการ ทำให้บริษัทสามารถดำเนินการก่อสร้างและส่งมอบงานแล้วเสร็จ 100% ได้อย่างรวดเร็วกว่าแผนงานที่กำหนดไว้ โดยส่วนใหญ่เป็นโครงการประเภทกลุ่มงานทางที่ใช้ระยะเวลาสั้น ส่งผลให้ได้รับการชำระเงินอย่างรวดเร็วตามไปด้วย อีกทั้งยังมีอัตรากำไรที่สูงกว่าโครงการขนาดใหญ่ ซึ่งสอดคล้องกับกลยุทธ์ของบริษัทในการมุ่งเน้นรับงานในโครงการที่หลากหลาย Project Mixed เพื่อสร้างสมดุลในการรับรู้รายได้และความต่อเนื่องของงาน โดยในไตรมาสที่ 1 ปี 2569 บริษัทสามารถส่งมอบงานสำเร็จทั้งสิ้น 4 โครงการ
- 3. เข้าร่วมโครงการ Jump+ กับทางตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย**: ซึ่งเป็นหนึ่งในโครงการสำคัญของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (SET) โดยมีเป้าหมายเพื่อส่งเสริมการเติบโตของบริษัทจดทะเบียน และเพิ่มมูลค่าตลาดหุ้นไทยอย่างยั่งยืน **ภายใต้แผนกลยุทธ์ “CIVIL FAST” เลือกลงทุนถูก + คมต้นทุนได้ + ส่งมอบงานตามแผน** ครอบคลุมการบริหารจัดการตลอดห่วงโซ่คุณค่า และการบริหารเชิงรุก ควบคู่กับการยกระดับธรรมาภิบาล การต่อต้านคอร์รัปชัน และการพัฒนาระบบแจ้งเบาะแส (Whistleblowing) เพื่อเสริมสร้างความโปร่งใสและความเชื่อมั่นแก่ผู้มีส่วนได้เสีย นอกจากนี้ บริษัทยังเตรียมจัดทำบัญชีการปล่อยก๊าซเรือนกระจกและตั้งเป้าหมายเริ่มเปิดเผยข้อมูลบางส่วนภายในปี 2570



สรุปผลการดำเนินงาน

หน่วย : ล้านบาท	1Q25	1Q26	%เพิ่มขึ้น (%ลดลง)
รายได้	1,126	1,402	25%
กำไรขั้นต้น	92	116	26%
อัตรากำไรขั้นต้น (%)	8.2%	8.3%	0.1%
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร (%)	89 7.9%	95 6.8%	7% (1.1%)
EBITDA	58	69	19%
อัตร่าEBITDA (%)	5.1%	4.9%	(0.2%)
กำไรสุทธิ	7	20	174%
อัตร่ากำไรสุทธิ (%)	0.6%	1.4%	0.8%

ประเด็นสำคัญ

รายได้ : ในไตรมาสที่ 1 ปี 2569 บริษัทมีรายได้ 1,402 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 25% จากปีก่อน โดยมีปัจจัยหลักจากการเติบโตของรายได้จากรับเหมาก่อสร้างในกลุ่มงานทางและงานสนามบิน ซึ่งสามารถดำเนินงานและรับรู้รายได้ได้ตามแผนที่กำหนด รวมถึงการส่งมอบโครงการแล้วเสร็จจำนวน 4 โครงการ สะท้อนถึงประสิทธิภาพการดำเนินงานภายใต้กลยุทธ์ “CIVIL FAST” ในด้านการส่งมอบงานตามแผน ทั้งด้านระยะเวลา คุณภาพ และการบริหารทรัพยากรอย่างเหมาะสม ซึ่งช่วยสนับสนุนเสถียรภาพในการรับรู้รายได้อย่างต่อเนื่อง นอกจากนี้ บริษัทมีรายได้จากการจำหน่ายวัสดุก่อสร้างเพิ่มขึ้น 116% หรือ 91 ล้านบาท จากการขยายธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจรับเหมาก่อสร้าง โดยมียอดขายวัสดุก่อสร้างในกลุ่ม Segment เป็นหลักที่ปัจจัยสนับสนุนสำคัญต่อการเติบโตของรายได้

อัตร่ากำไรขั้นต้น : ในไตรมาสที่ 1 ปี 2569 บริษัทมีอัตร่ากำไรขั้นต้น 8.3% เพิ่มขึ้น 0.1% จากปีก่อน แม้จะได้รับผลกระทบจากสถานการณ์ราคาน้ำมันที่ปรับตัวสูงขึ้น และมีการปรับประมาณการต้นทุนก่อสร้างในกลุ่มงานที่มีความจำเป็นให้สอดคล้องกับสภาพการณ์ปัจจุบัน อย่างไรก็ตาม บริษัทสามารถบริหารและควบคุมต้นทุนได้อย่างมีประสิทธิภาพ ผ่านกลยุทธ์การบริหารพอร์ตโครงการที่หลากหลายและการกระจายความเสี่ยง โดยเฉพาะในกลุ่มงานทางที่มีระยะเวลาก่อสร้างสั้นหรือสามารถส่งมอบงานได้เร็วกว่าแผน รวมถึงการเพิ่มขึ้นของกำไรขั้นต้นจากส่วนงานจำหน่ายวัสดุก่อสร้าง ส่งผลให้อัตร่ากำไรขั้นต้นโดยรวมเติบโตขึ้นจากปีก่อน

กำไรสุทธิ : ในไตรมาสที่ 1 ปี 2569 บริษัทมีกำไรสุทธิ 20 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 174% จากปีก่อน ปัจจัยสนับสนุนหลักจากการเพิ่มขึ้นของรายได้จากรับเหมาก่อสร้างในกลุ่มงานทางและงานสนามบิน การส่งมอบโครงการได้ตามแผนภายใต้กลยุทธ์ “CIVIL FAST” รวมถึงการเติบโตของรายได้จากธุรกิจจำหน่ายวัสดุก่อสร้าง ขณะเดียวกัน บริษัทยังคงสามารถบริหารและควบคุมต้นทุนได้ระดับปกติ แม้ภายใต้ภาวะต้นทุนน้ำมันที่ปรับตัวสูงขึ้น ซึ่งเป็นปัจจัยสำคัญที่ช่วยสนับสนุนการเติบโตของกำไรและรักษาความสามารถในการทำกำไรที่ปรับตัวดีขึ้น



ผลการดำเนินงาน

รายได้

หน่วย : ล้านบาท

บริษัท มีรายได้ ในไตรมาสที่ 1 ของปี 2569 เท่ากับ 1,402 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 276 ล้านบาท หรือ เพิ่มขึ้น 25% เมื่อเทียบกับปีก่อน จากกลุ่มงานทางที่เพิ่มขึ้นกว่า 87 ล้านบาท และงานสนามบินที่เพิ่มขึ้น 38 ล้านบาท ควบคู่กับมีรายได้จากการจำหน่ายวัสดุก่อสร้างที่เติบโตขึ้นกว่า 91 ล้านบาท หรือ เพิ่มขึ้น 116% จากปีก่อน ซึ่งโดยหลักมาจากการจำหน่าย Segment

■ รายได้จากการรับเหมาก่อสร้างและการจำหน่ายวัสดุก่อสร้าง (คิดเป็น 99.2% ของรายได้รวม)

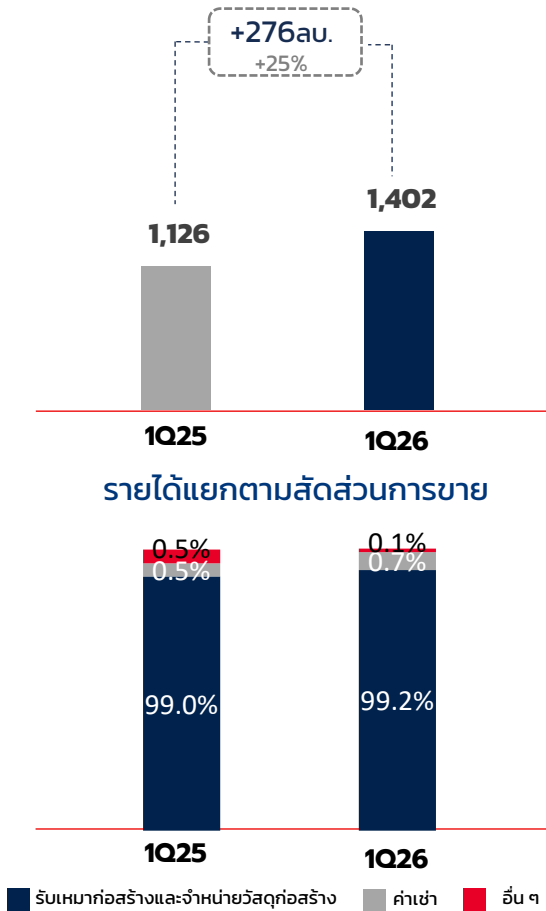
บริษัท มีรายได้จากธุรกิจก่อสร้างและจำหน่ายวัสดุก่อสร้างในไตรมาสที่ 1 ปี 2569 จำนวน 1,391 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 277 ล้านบาท หรือ เพิ่มขึ้น 25% จากปีก่อน มีสาเหตุหลักมาจากกลุ่มงานทางที่ส่งมอบงานอย่างต่อเนื่อง อีกทั้งงานสนามบินที่สามารถทำงานได้แล้วเสร็จรวดเร็วกว่าแผน ทำให้เติบโตขึ้นกว่า 185 ล้านบาท หรือ เพิ่มขึ้น 18% จากปีก่อน และจากการจำหน่ายวัสดุก่อสร้างที่เติบโตขึ้น 91 ล้านบาท หรือ เพิ่มขึ้น 116% จากปีก่อน จากการจำหน่ายวัสดุก่อสร้างในกลุ่ม Segment

■ รายได้จากการให้เช่า (คิดเป็น 0.7% ของรายได้รวม)

บริษัท มีรายได้จากการให้เช่า ในไตรมาสที่ 1 ปี 2569 จำนวน 9 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 67% จากปีก่อน มีสาเหตุหลักมาจากการบริหารจัดการเครื่องจักรที่มีประสิทธิภาพ ส่งผลให้มีรายได้จากการให้เช่าเครื่องจักรเพิ่มมากขึ้น

■ รายได้อื่น (คิดเป็น 0.1% ของรายได้รวม)

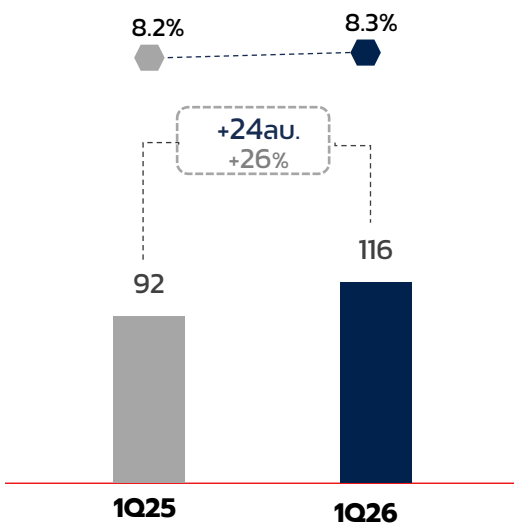
บริษัท มีรายได้อื่น ในไตรมาสที่ 1 ปี 2569 จำนวน 2 ล้านบาท ลดลง 4 ล้านบาทจากปีก่อน เนื่องจากในปีก่อนมีการขายทรัพย์สินที่ไม่ได้ถูกใช้งานจำนวน 5 ล้านบาท

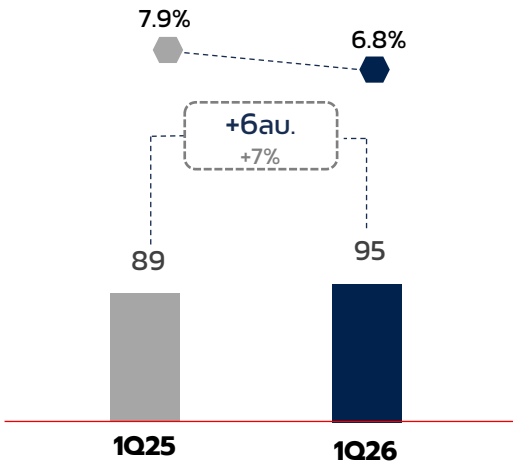


กำไรขั้นต้น

หน่วย : ล้านบาท

บริษัท มีอัตรากำไรขั้นต้น ในไตรมาสที่ 1 ปี 2569 ในอัตรา 8.3% เพิ่มขึ้น 0.1% เมื่อเทียบกับปีก่อน แม้จะได้รับผลกระทบจากสถานการณ์ราคาน้ำมันที่ปรับตัวสูงขึ้น ส่งผลให้บริษัทต้องปรับเพิ่มประมาณการต้นทุนก่อสร้างในกลุ่มงานที่จำเป็นให้สอดคล้องกับสภาพการณ์ปัจจุบัน อย่างไรก็ตาม บริษัทยังคงสามารถบริหารและควบคุมต้นทุนได้ในระดับปกติ รวมถึงสามารถส่งมอบงานได้อย่างต่อเนื่อง อีกทั้งกำไรขั้นต้นจากส่วนงานจำหน่ายวัสดุก่อสร้างที่เพิ่มขึ้น ส่งผลให้กำไรขั้นต้นรวมเพิ่มขึ้น 24 ล้านบาท สะท้อนถึงความสามารถในการทำกำไรภายใต้ภาวะต้นทุนที่ผันผวน ตลอดจนประสิทธิภาพในการกระจายแหล่งรายได้และลดการพึ่งพารายได้หลักเพียงด้านเดียว

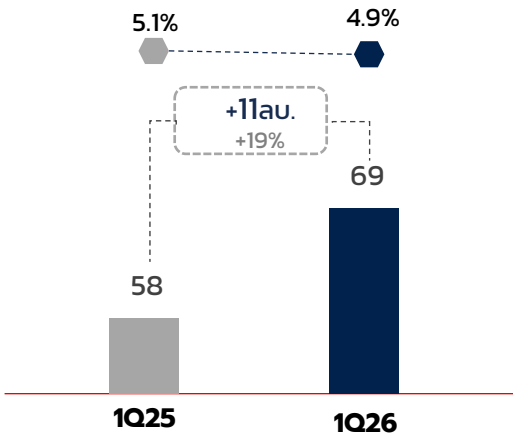




ค่าใช้จ่ายในการบริหาร

หน่วย : ล้านบาท

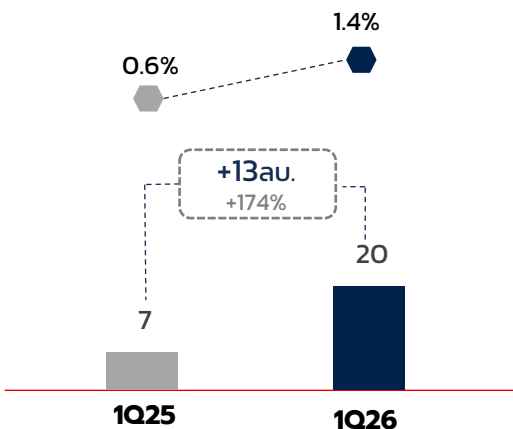
บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายในการบริหาร ในไตรมาสที่ 1 ปี 2569 จำนวน 95 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 6 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 7% เมื่อเทียบกับปีก่อน มีสาเหตุหลักจากการบันทึกผลขาดทุนด้านเครดิตของสินทรัพย์ทางการเงินเพิ่มเติม ตามการทบทวนนโยบายการตั้งประมาณการให้สอดคล้องกับมาตรฐานรายงานทางการเงินที่เกี่ยวข้อง ทั้งนี้ การเพิ่มขึ้นของค่าใช้จ่ายดังกล่าวยังคงอยู่ภายใต้กรอบงบประมาณที่บริษัทกำหนดไว้ ขณะที่ค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานยังคงอยู่ในระดับปกติ



EBITDA

หน่วย : ล้านบาท

บริษัทฯ มี EBITDA ในไตรมาสที่ 1 ปี 2569 จำนวน 69 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 11 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 19% เมื่อเทียบกับปีก่อน แม้อัตราส่วนต่อรายได้จะปรับลดลงเล็กน้อย อันเป็นผลจากการเพิ่มขึ้นของต้นทุนก่อสร้างตามสถานการณ์ราคาน้ำมัน รวมถึงการบันทึกผลขาดทุนด้านเครดิตของสินทรัพย์ทางการเงินเพิ่มเติม อย่างไรก็ตามจำนวน EBITDA ยังคงเพิ่มขึ้น จากปีก่อน 11 ล้านบาท โดยได้รับปัจจัยสนับสนุนจากการเติบโตของรายได้รวม โดยเฉพาะรายได้จากกลุ่มงานทาง งานสนามบิน และธุรกิจจำหน่ายวัสดุก่อสร้าง ประกอบกับความสามารถในการส่งมอบงานได้อย่างต่อเนื่องและการบริหารต้นทุนอย่างมีประสิทธิภาพ ส่งผลให้ผลการดำเนินงานโดยรวมมีทิศทางที่ดีขึ้นจากปี



กำไรสุทธิ

หน่วย : ล้านบาท

บริษัทฯ มีกำไรสุทธิ ในไตรมาสที่ 1 ปี 2569 จำนวน 20 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 13 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 174% เมื่อเทียบกับปีก่อน ปัจจัยสนับสนุนหลัก มาจากการเติบโตของรายได้งานรับเหมาก่อสร้างในกลุ่มงานทางและงานสนามบิน ซึ่งสามารถดำเนินงานและส่งมอบงานได้ตามแผนภายใต้กลยุทธ์ “CIVIL FAST” ส่งผลให้รับรายได้เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ควบคู่กับการเติบโตของธุรกิจจำหน่ายวัสดุก่อสร้างที่ช่วยกระจายแหล่งรายได้และลดการพึ่งพารายได้หลักเพียงด้านเดียว แม้บริษัทจะได้รับผลกระทบจากต้นทุนน้ำมันที่ปรับตัวสูงขึ้นในปรับประมาณการต้นทุนก่อสร้างในบางโครงการ แต่บริษัทยังคงสามารถบริหารและควบคุมต้นทุนได้อย่างมีประสิทธิภาพ รวมถึงควบคุมค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานให้อยู่ในระดับปกติ ส่งผลให้ผลการดำเนินงานและความสามารถในการทำกำไรปรับตัวดีขึ้นจากปีก่อน

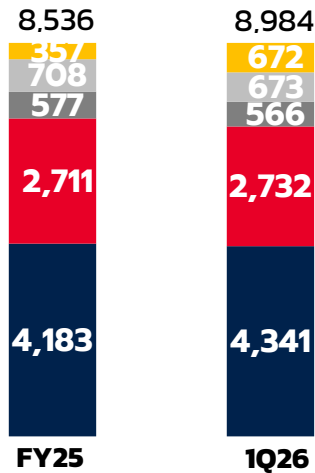


สรุปฐานะทางการเงิน

หน่วย : ล้านบาท

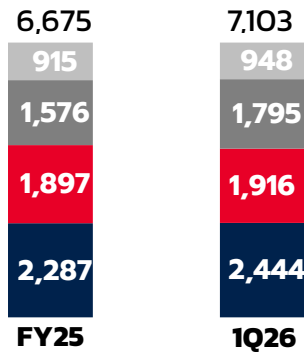
งบฐานะทางการเงิน

สินทรัพย์รวม



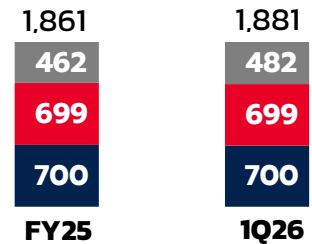
- เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด
- ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้หมุนเวียนอื่น
- ที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์
- สินทรัพย์อื่น
- รายได้ที่ยังไม่ได้เรียกชำระ

หนี้สินรวม



- หนี้สินอื่น
- เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้หมุนเวียนอื่น
- เงินรับล่วงหน้าจากผู้ว่าจ้าง
- เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน

ส่วนผู้ถือหุ้น



- กำไรสะสมและส่วนผู้ถือหุ้นอื่น
- ส่วนเกินมูลค่าหุ้น
- ทุนเรือนหุ้น

ข้อมูลทางการเงิน

สินทรัพย์

บริษัทฯ มีสินทรัพย์จำนวน 8,984 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 448 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 5.3% เมื่อเทียบกับปีก่อน โดยเป็นการ "เพิ่มขึ้น" จาก เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด 315 ล้านบาท และรายได้ที่ยังไม่ได้เรียกชำระ 158 ล้านบาท และสินทรัพย์หมุนเวียนอื่น 52 ล้านบาท ในขณะที่สินทรัพย์บางส่วน "ลดลง" โดยหลักมาจากเงินจ่ายล่วงหน้าผู้รับเหมาและเงินมัดจำค่าสินค้า 36 ล้านบาท และ ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้หมุนเวียนอื่นลดลง 34 ล้านบาท

หนี้สิน

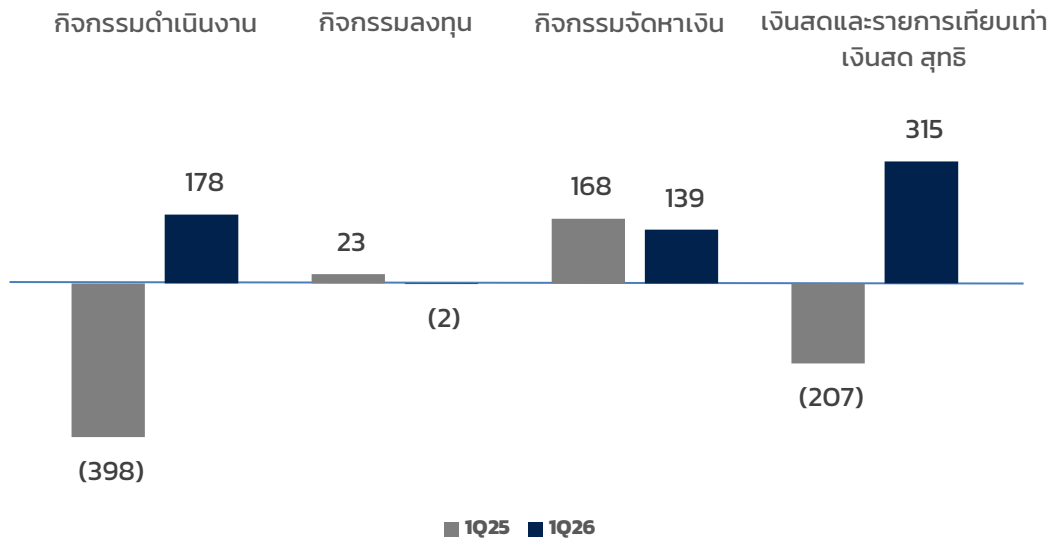
บริษัทฯ มีหนี้สิน จำนวน 7,103 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 428 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 6.4% เมื่อเทียบกับปีก่อน โดย "เพิ่มขึ้น" จากเจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้หมุนเวียนอื่น 218 ล้านบาท ซึ่งเป็นไปตามเงื่อนไขการชำระเงินและรอบระยะเวลาปกติของธุรกิจ ประกอบกับ เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงินเพิ่มขึ้น 157 ล้านบาท เพื่อรองรับการลงทุนและใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนสำหรับโครงการก่อสร้างที่รับเข้ามาใหม่ ทั้งนี้ การจัดหาแหล่งเงินทุนดังกล่าวเป็นไปตามแผนการบริหารโครงสร้างเงินทุนของบริษัทฯ นอกจากนี้ เจ้าหนี้เงินประกันผลงานเพิ่มขึ้น 45 ล้านบาท ซึ่งสอดคล้องกับความคืบหน้าของงานที่ผู้รับเหมาส่งมอบและ ดำเนินการแล้วเสร็จในช่วงไตรมาส 1 ในขณะที่เดียวกันหนี้สินบางส่วน "ลดลง" จากรายได้ค่าก่อสร้างรับล่วงหน้า 39 ล้านบาท ซึ่งเป็นผลจากการทยอยรับรายได้ตามความคืบหน้าของงานและการชำระคืนภาระผูกพันตามกำหนด และสำรองผลประโยชน์ระยะยาวของพนักงานลดลง 6 ล้านบาท จากพนักงานครบกำหนดเกษียณอายุ

ส่วนของผู้ถือหุ้น

บริษัทฯ มีส่วนของผู้ถือหุ้น จำนวน 1,881 ล้านบาท "เพิ่มขึ้น" จากปีก่อน จำนวน 20 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 4.3% จากผลการดำเนินงานกำไรสุทธิสำหรับไตรมาส 1 จำนวน 20 ล้านบาท

ข้อมูลทางการเงิน (ต่อ)

หน่วย : ล้านบาท


กระแสเงินสด

บริษัทฯ มีเงินสดสุทธิ “เพิ่มขึ้น” 315 ล้านบาท โดยเพิ่มขึ้นจาก จากการเปลี่ยนแปลงในสินทรัพย์และหนี้สินจากการดำเนินงาน (Working Capital) จำนวน 201 ล้านบาท โดยสาเหตุหลักมาจากการเพิ่มขึ้นของสินทรัพย์ดำเนินงานได้แก่ รายได้ที่ยังไม่ได้เรียกชำระ จำนวน 159 ล้านบาท ลูกหนี้เงินประกันผลงาน 45 ล้านบาท และเพิ่มขึ้นจากหนี้สินดำเนินงาน ได้แก่ เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้หมุนเวียนอื่น 218 ล้านบาทซึ่งเป็นไปตามเงื่อนไขการชำระเงินและรอบระยะเวลาปกติของธุรกิจ และเจ้าหนี้เงินประกันผลงาน 45 ล้านบาท ซึ่งสอดคล้องกับความคืบหน้าของงานที่ผู้รับเหมาส่งมอบและดำเนินการแล้วเสร็จ โดยหนี้สินดำเนินงานที่เพิ่มขึ้นโดยส่วนใหญ่เป็นหนี้สินที่ไม่มีภาระดอกเบี้ย

ลดลงจาก “ใช้ไปในกิจกรรมลงทุน” 1 ล้านบาท โดยสาเหตุหลักจากการลงทุนในส่วนของที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์ 20 ล้านบาท รวมถึงมีเงินฝากธนาคารที่มีภาระค้ำประกันลดลง 16 ล้านบาท อีกทั้งได้รับเงินสดรับจากดอกเบี้ยจำนวน 3 ล้านบาท

และเพิ่มขึ้นจาก “กิจกรรมจัดหาเงิน” 139 ล้านบาท สาเหตุหลักมาจากเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงินเพิ่มขึ้น 157 ล้านบาท และลดลงจากการจ่ายชำระหนี้สินตามสัญญาเช่า 16 ล้านบาท



5 ปัจจัยที่อาจมีผลต่อการดำเนินงานหรือการเติบโตในอนาคต

ปัจจัยที่อาจมีผลต่อการดำเนินงานหรือการเติบโตในอนาคตดังนี้

- 1. ราคาต้นทุนวัสดุก่อสร้างและราคาน้ำมันที่ปรับตัวสูงขึ้น** ต้นทุนโดยรวมของกลุ่มวัสดุก่อสร้างพุ่งขึ้น 17% แต่คาดว่าจะสามารถส่งผ่านราคาไปยังผู้บริโภคได้ประมาณ 8.5% หรือครึ่งหนึ่งของต้นทุนที่เพิ่มขึ้น ปัจจัยหลักที่ทำให้ต้นทุนสูงขึ้นมาจาก 3 ส่วน คือ 1) การพึ่งพาวัตถุดิบนำเข้าที่ราคาพุ่งสูง เช่น เหล็ก และอะลูมิเนียม 2) ต้นทุนพลังงานที่สูงขึ้นซึ่งกระทบกลุ่มที่ใช้พลังงานสูง และ 3) ค่าขนส่งที่เพิ่มขึ้น ความขัดแย้งในวันออกกลางส่งผลกระทบต่อต้นทุนการผลิต โดยราคาน้ำมันดิบในตลาดโลกทรงตัวอยู่ในระดับสูงส่งผลต่อต้นทุนการขนส่ง สัญญาณราคาที่สูงขึ้นทำให้ลูกค้าเร่งสั่งซื้อสินค้าล่วงหน้าเพื่อเก็งกำไร ส่งผลให้เกิดวิกฤติขาดแคลนรถขนส่ง และค่าขนส่งพุ่งสูงขึ้น
- 2. สภาวะสงครามยังมีความไม่แน่นอน** ถ้าความตึงเครียดหรือสงครามระหว่าง อิหร่าน กับ สหรัฐอเมริกา ยังไม่ยุติ จะส่งผลกระทบต่อธุรกิจก่อสร้าง โดยจะมีผลต่อ 1) ราคาน้ำมันที่ผันผวนสูง ต้นทุนวัสดุก่อสร้างก็จะสูงตาม 2) ภาวะเงินเฟ้อ ต้นทุนการกู้ยืม การชะลอโครงการ และ 3) ค่าเงินที่ผันผวนทำให้เหล็กและเครื่องจักรที่นำเข้าราคาสูงขึ้น แต่ทั้งนี้อาจได้การชดเชยจากภาครัฐที่จะเร่งออกมาตรการ อาทิเช่น เจือจางการชดเชยค่า K-factor และโครงการก่อสร้างต่าง ๆ เพื่อพยุงเศรษฐกิจไว้
- 3. การขาดแคลนแรงงาน** ในปี 2569 ภาคก่อสร้างยังเผชิญปัญหาการขาดแคลนแรงงานอยู่ จากความขัดแย้งไทย-กัมพูชา โดยเฉพาะในด้านทักษะของแรงงาน รวมถึงจำนวนที่ไม่เพียงพอจากการแย่งชิงแรงงานของภาคอุตสาหกรรมอื่น ทำให้การทำงานบางส่วนชะลอหรือมีต้นทุนสูงขึ้น และกระทบความสามารถแข่งขันของผู้รับเหมา จำต้องแก้ไขด้วยการลงทุนพัฒนาเทคโนโลยีทดแทนแรงงานในบางส่วน

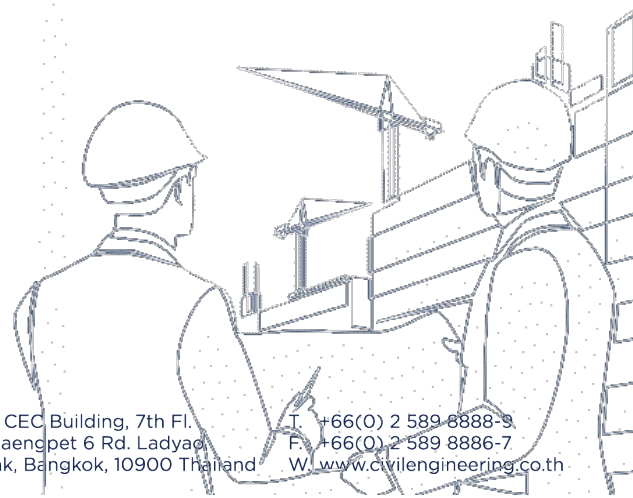


6 พัฒนาการด้านความยั่งยืน

Sustainability Projects

- บริษัทเข้าร่วมโครงการ Jump+ กับตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (SET) ซึ่งเป็นโครงการสำคัญที่มีเป้าหมายเพื่อส่งเสริมการเติบโตของบริษัทจดทะเบียนและเพิ่มมูลค่าตลาดทุนไทยอย่างยั่งยืน โดยบริษัทได้เข้าร่วมจัดทำแผนงานครบทั้ง 3 ด้าน ครอบคลุมรวมถึงแผนงานการจัดการก๊าซเรือนกระจก เพื่อยกระดับการดำเนินงานและสนับสนุนการเติบโตอย่างยั่งยืนขององค์กร

ภายใต้แผนงานดังกล่าว บริษัทยังได้จัดทำรายงานการบริหารจัดการก๊าซเรือนกระจก ซึ่งผ่านการทวนสอบเรียบร้อยแล้ว และอยู่ระหว่างการนำเสนอต่อองค์การบริหารจัดการก๊าซเรือนกระจก (อบก.) เพื่อใช้เป็นแนวทางในการบริหารจัดการและลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจก เพิ่มประสิทธิภาพการใช้พลังงาน และเสริมสร้างความน่าเชื่อถือด้านสิ่งแวดล้อม สะท้อนถึงความมุ่งมั่นในการดำเนินธุรกิจภายใต้หลักธรรมาภิบาล สิ่งแวดล้อม และความรับผิดชอบต่อสังคม เพื่อสร้างคุณค่าอย่างยั่งยืนให้แก่ผู้มีส่วนได้เสียทุกฝ่าย





บริษัท ซิวิล เอนจิเนียริง จำกัด (มหาชน)

ข้อมูลเพิ่มเติมติดต่อ : แผนกนักลงทุนสัมพันธ์

68/12 อาคาร CEC ชั้น 7 ถนนกำแพงเพชร 6 แขวงลาดยาว เขตจตุจักร กรุงเทพฯ 10900

โทร: +66(0) 2589-8888

Email: ir@civilengineering.co.th

Website: www.civilengineering.co.th