

ที่ GCAP. 065/2569

วันที่ 13 สิงหาคม 2569

เรื่อง: คำอธิบายและวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ สำหรับไตรมาสที่ 2 สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2569

เรียน: กรรมการและผู้จัดการ
ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

บริษัท จี แคปปิตอล จำกัด (มหาชน) (“บริษัทฯ”) ขอชี้แจงผลการดำเนินงานสำหรับไตรมาสที่ 2 สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2569 โดยมีรายละเอียดดังนี้

ภาพรวมการดำเนินธุรกิจ เศรษฐกิจและภาวะอุตสาหกรรมที่มีผลกระทบต่อการดำเนินงาน

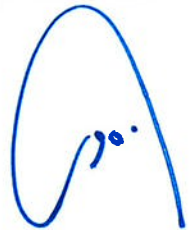
บริษัท จี แคปปิตอล จำกัด (มหาชน) (“GCAP”) ประกอบธุรกิจหลักในการให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อ โดยมีความเชี่ยวชาญด้านสินเชื่อเช่าซื้อเครื่องจักรกลการเกษตร เพื่อสนับสนุนให้เกษตรกรและผู้ประกอบการสามารถเข้าถึงแหล่งเงินทุนที่เป็นธรรม และมีโอกาสเป็นเจ้าของเครื่องจักรและอุปกรณ์ที่จำเป็นต่อการประกอบอาชีพ ช่วยเพิ่มประสิทธิภาพการผลิตและสร้างรายได้ที่มั่นคง ครอบคลุมเครื่องจักรกลการเกษตรหลากหลายประเภท อาทิ รถเกี่ยวข้าว รถเกี่ยวข้าวโพด รถพรวนดิน และโดรนเพื่อการเกษตร รวมถึงเครื่องจักรและอุปกรณ์ทางการเกษตรอื่น ๆ

นอกจากนี้ บริษัทได้ขยายบริการสินเชื่อเช่าซื้อไปยังภาคการท่องเที่ยวและบริการ เช่น เรือเพื่อการท่องเที่ยว และรถจักรยานยนต์ไฟฟ้าเพื่อการท่องเที่ยว เพื่อสนับสนุนผู้ประกอบการในการสร้างงาน สร้างอาชีพ และสร้างรายได้ให้แก่ตนเองและชุมชน

GCAP เชื่อว่าการเข้าถึงแหล่งเงินทุนที่เหมาะสมเป็นส่วนสำคัญในการสร้างโอกาสทางอาชีพ ยกระดับคุณภาพชีวิต และเสริมสร้างความเข้มแข็งให้แก่เศรษฐกิจชุมชน บริษัทจึงมุ่งพัฒนาผลิตภัณฑ์สินเชื่อที่ตอบโจทย์ความต้องการของลูกค้า ควบคู่กับการบริหารความเสี่ยงอย่างเหมาะสม

GCAP ดำเนินธุรกิจโดยมุ่งสร้างคุณค่าร่วมระหว่างลูกค้า ชุมชน สังคม สิ่งแวดล้อม และบริษัท เพื่อให้ทุกภาคส่วนสามารถเติบโตไปด้วยกันอย่างมั่นคงและยั่งยืน โดยเชื่อว่าความสำเร็จของลูกค้าและความเข้มแข็งของชุมชน คือรากฐานสำคัญของการเติบโตอย่างยั่งยืนของ GCAP ในระยะยาว

สำหรับทิศทางการดำเนินธุรกิจในปัจจุบัน บริษัทฯ มุ่งสร้างการเติบโตอย่างมั่นคงและยั่งยืนผ่าน 2 กลุ่มธุรกิจหลัก ได้แก่



1. ธุรกิจ Lending Business

เป็นธุรกิจหลักของบริษัทฯ ครอบคลุม สินเชื่อเช่าซื้อเครื่องจักรกลการเกษตร อาทิ รถเกี่ยวนาดข้าว รถเกี่ยวข้าวโพด และโดรนการเกษตร ตลอดจนการขยายผลิตภัณฑ์สินเชื่อไปยังภาคการท่องเที่ยวและบริการ ได้แก่ สินเชื่อเช่าซื้อเรือเพื่อการท่องเที่ยว และรถจักรยานยนต์ไฟฟ้าเพื่อการท่องเที่ยว

ด้วยประสบการณ์และความเชี่ยวชาญในธุรกิจสินเชื่อเช่าซื้อเครื่องจักรกลการเกษตรมากกว่า 20 ปี บริษัทฯ มีความเข้าใจในลักษณะอาชีพ กระแสรายได้ และความต้องการเฉพาะของลูกค้า โดยนำความเชี่ยวชาญดังกล่าวมาต่อยอดสู่กลุ่มผู้ประกอบการในภาคการท่องเที่ยว พร้อมพัฒนาผลิตภัณฑ์สินเชื่อให้ครอบคลุมโอกาสทางธุรกิจ และตอบโจทย์ลูกค้ามากยิ่งขึ้น ควบคู่กับการพิจารณาสินเชื่ออย่างรอบคอบ และการบริหารคุณภาพลูกหนี้อย่างมีประสิทธิภาพ

2. ธุรกิจ Non-Lending Business

บริษัทฯ มุ่งแสวงหาและพัฒนา โอกาสทางธุรกิจใหม่ เพื่อสร้างแหล่งรายได้เพิ่มเติมและเพิ่มความหลากหลายของรายได้นอกเหนือจากธุรกิจสินเชื่อ โดยมุ่งเน้นธุรกิจที่สามารถต่อยอดจาก องค์ความรู้ ประสบการณ์ และความเชี่ยวชาญของผู้บริหาร ตลอดจนพันธมิตรทางธุรกิจของบริษัทฯ รวมถึงการพัฒนาหรือลงทุนใน ธุรกิจใหม่ที่ขับเคลื่อนด้วยนวัตกรรมและเทคโนโลยีสมัยใหม่ ซึ่งมีศักยภาพในการเติบโตและสอดคล้องกับแนวโน้มทางธุรกิจในอนาคต

ทั้งนี้ บริษัทฯ จะพิจารณาโอกาสทางธุรกิจและการลงทุนอย่างรอบคอบ ภายใต้กรอบการบริหารความเสี่ยง และหลักเกณฑ์การลงทุนที่เหมาะสม เพื่อสร้างแหล่งรายได้ใหม่ กระจายความเสี่ยงทางธุรกิจ และสนับสนุนการเติบโตอย่างมั่นคงและยั่งยืนในระยะยาว

แนวโน้มภาวะเศรษฐกิจการเกษตรปี 2569

ที่มา: สำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร, กระทรวงเกษตรและสหกรณ์



การเติบโตของเศรษฐกิจการเกษตรประเทศไทย ปี 2569

สำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร (สศก.) คาดการณ์ว่า เศรษฐกิจการเกษตรของไทยในปี 2569 จะขยายตัวร้อยละ 0.5 – 1.5 เมื่อเทียบกับปี 2568 โดยได้รับแรงสนับสนุนจากปริมาณน้ำในอ่างเก็บน้ำขนาดใหญ่และขนาดกลางทั่วประเทศที่อยู่ในเกณฑ์ค่อนข้างดี ทำให้มีน้ำต้นทุนเพียงพอต่อการเพาะปลูก ประกอบกับการบริหารจัดการน้ำและการเตรียมความพร้อมรับมือภัยพิบัติ ตลอดจนการควบคุมและเฝ้าระวังโรคระบาดในพืช ปศุสัตว์ และประมงอย่างต่อเนื่อง

อีกหนึ่งปัจจัยสำคัญคือ การส่งเสริมการใช้เทคโนโลยี นวัตกรรม และเกษตรแม่นยำ (Precision Agriculture) เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการผลิต ลดต้นทุน และยกระดับคุณภาพสินค้าเกษตร รวมถึงมาตรการสนับสนุนด้านสินเชื่อและแหล่งเงินทุนสำหรับเกษตรกร ซึ่งช่วยเพิ่มโอกาสในการลงทุนในเครื่องจักรกลและเทคโนโลยีทางการเกษตร

ในระยะต่อไป ภาครัฐยังมีแนวทางส่งเสริมการใช้ เครื่องจักรกลการเกษตร เทคโนโลยีเกษตรแม่นยำ และนวัตกรรม ให้เหมาะสมกับศักยภาพของแต่ละพื้นที่ ควบคู่กับการพัฒนาทักษะของเกษตรกร เพื่อเพิ่มผลิตภาพ ลดต้นทุน และเสริมสร้างความสามารถในการแข่งขันของภาคเกษตรไทยอย่างยั่งยืน

โอกาสและความท้าทายของเศรษฐกิจการเกษตรไทย ปี 2569

โอกาส

ภาคเกษตรไทยยังมีโอกาสเติบโตจากปริมาณน้ำต้นทุนที่อยู่ในระดับเอื้อต่อการผลิต และนโยบายภาครัฐที่มุ่งยกระดับประสิทธิภาพการเกษตรผ่าน เครื่องจักร เทคโนโลยี และนวัตกรรมสมัยใหม่ โดยเฉพาะเทคโนโลยีเกษตรแม่นยำ ซึ่งช่วยลดการพึ่งพาแรงงาน ลดต้นทุน และเพิ่มผลผลิตต่อพื้นที่ ขณะเดียวกันมาตรการสนับสนุนสินเชื่อสำหรับเกษตรกร และเครื่องจักรกลการเกษตรจะช่วยเพิ่มความสามารถในการเข้าถึงเงินทุน และเอื้อต่อการลงทุนเพื่อยกระดับประสิทธิภาพการผลิตในระยะยาว

ความท้าทาย

อย่างไรก็ตาม ภาคเกษตรไทยยังเผชิญกับความเสี่ยงหลายด้าน โดยเฉพาะ ความผันผวนของสภาพภูมิอากาศ ซึ่งมีแนวโน้มเข้าสู่ภาวะเอลนีโญในช่วงครึ่งหลังของปี 2569 และอาจนำไปสู่ภาวะฝนทิ้งช่วงหรือภัยแล้ง ส่งผลกระทบต่อปริมาณและคุณภาพผลผลิต นอกจากนี้ ความขัดแย้งทางภูมิรัฐศาสตร์ยังสร้างแรงกดดันต่อต้นทุนการผลิต ผ่านราคาพลังงานและปุ๋ยเคมีที่สูงขึ้น

ภาคเกษตรยังต้องเผชิญกับ มาตรการทางการค้าที่เข้มงวดขึ้นของประเทศคู่ค้า ความผันผวนของค่าเงินบาท และการชะลอตัวของเศรษฐกิจโลก ซึ่งอาจกระทบต่อความสามารถในการแข่งขัน การส่งออก ราคาสินค้าเกษตร และรายได้ของเกษตรกร โดย IMF คาดการณ์ว่าเศรษฐกิจโลกปี 2569 จะขยายตัวประมาณร้อยละ 3.1 ชะลอลงจากปี 2568

โดยภาพรวม แม้ภาคเกษตรไทยในปี 2569 ยังเผชิญความไม่แน่นอนจากสภาพภูมิอากาศ ต้นทุนการผลิต และเศรษฐกิจโลก แต่ การนำเครื่องจักร เทคโนโลยี และนวัตกรรมมาเพิ่มประสิทธิภาพการผลิตและลดต้นทุน จะมีบทบาทสำคัญมากขึ้น และเป็นทั้งโอกาสในการยกระดับศักยภาพของเกษตรกรและสร้างความสามารถในการแข่งขันของภาคเกษตรไทยในระยะยาว



อรรษิษฐ์ จิ์ แคปิตอล จำกัด (มหาชน)

ผลกระทบด้านเศรษฐกิจและภาวะอุตสาหกรรมต่อการดำเนินธุรกิจของบริษัท

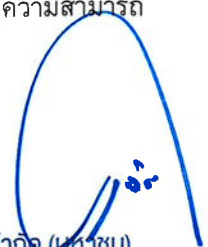
ในปี 2569 เศรษฐกิจไทยมีแนวโน้มขยายตัวสูงกว่าที่ประเมินไว้ก่อนหน้านี้ โดยธนาคารแห่งประเทศไทย ณ เดือนมิถุนายน 2569 คาดว่าเศรษฐกิจไทยจะขยายตัวร้อยละ 2.3 อย่างไรก็ตาม อัตราการเติบโตยังอยู่ในระดับต่ำและไม่ทั่วถึง ขณะที่สินเชื่อโดยรวมยังขยายตัวในระดับต่ำ โดยเฉพาะสินเชื่อ SMEs ที่ยังคงหดตัว และสถาบันการเงินยังมีความระมัดระวังในการให้สินเชื่อแก่กลุ่มที่มีความเสี่ยงสูง โดยยังต้องติดตามความสามารถในการชำระหนี้ของ SMEs และครัวเรือนกลุ่มเปราะบางอย่างใกล้ชิด

นอกจากนี้ ภาระหนี้ครัวเรือนที่ยังอยู่ในระดับสูง ยังคงเป็นปัจจัยสำคัญต่อภาคครัวเรือนและผู้ประกอบการรายย่อย เนื่องจากภาระหนี้เดิม ประกอบกับความผันผวนของรายได้และค่าครองชีพ อาจจำกัดความสามารถในการชำระหนี้ การเข้าถึงสินเชื่อใหม่ และทำให้ภาคครัวเรือนและผู้ประกอบการมีความระมัดระวังในการตัดสินใจลงทุนมากขึ้น สำหรับบริษัท ปัจจัยดังกล่าวอาจส่งผลกระทบต่อคุณภาพสินเชื่อของลูกค้าปัจจุบันและความต้องการสินเชื่อเพื่อการลงทุนของลูกค้าใหม่ บริษัทฯ จึงยังคงให้ความสำคัญกับการประเมินความสามารถในการชำระหนี้และการพิจารณาสินเชื่อให้เหมาะสมกับภาวะเศรษฐกิจและสถานะของลูกค้าแต่ละราย

สำหรับเศรษฐกิจโลก ยังคงมีความไม่แน่นอนจากสถานการณ์ความขัดแย้งทางภูมิรัฐศาสตร์และนโยบายการค้าระหว่างประเทศ โดยกองทุนการเงินระหว่างประเทศ (IMF) ณ เดือนเมษายน 2569 คาดการณ์ว่าเศรษฐกิจโลกในปี 2569 จะขยายตัวร้อยละ 3.1 ขณะที่สถานการณ์ความขัดแย้งในตะวันออกกลางได้สร้างแรงกดดันต่อราคาลงงาน การค้า และห่วงโซ่อุปทาน โดยราคาน้ำมัน ก๊าซ น้ำมันดีเซล และปุ๋ยปรับตัวสูงขึ้นจากภาวะความตึงเครียด ซึ่งอาจส่งผ่านไปยังต้นทุนการผลิต ค่าขนส่ง กำลังซื้อ และกิจกรรมทางเศรษฐกิจของประเทศผู้นำเข้าพลังงาน รวมถึงประเทศไทย

สำหรับภาคการเกษตร ซึ่งเป็นฐานลูกค้าหลักของบริษัทฯ แนวโน้มภาวะเศรษฐกิจการเกษตรทั้งปี 2569 คาดว่าจะขยายตัวอยู่ในช่วงร้อยละ 0.5–1.5 เมื่อเทียบกับปี 2568 โดยมีปัจจัยสนับสนุนจากปริมาณน้ำในอ่างเก็บน้ำขนาดใหญ่และขนาดกลางที่อยู่ในเกณฑ์ค่อนข้างดี การบริหารจัดการน้ำและการเตรียมความพร้อมรับมือภัยพิบัติของภาครัฐ การควบคุมและเฝ้าระวังโรคระบาดในพืชและสัตว์ การส่งเสริมการใช้เทคโนโลยีและนวัตกรรมในการทำเกษตร รวมถึงมาตรการด้านสินเชื่อเพื่อช่วยลดต้นทุนทางการเงินของเกษตรกร ปัจจัยดังกล่าวมีส่วนสนับสนุนกิจกรรมการผลิต และอาจเอื้อต่อการลงทุนในเครื่องจักรกลการเกษตรในระยะต่อไป

อย่างไรก็ตาม รายได้ของเกษตรกรยังเป็นปัจจัยสำคัญที่บริษัทฯ ให้ความสำคัญและติดตามอย่างใกล้ชิด โดยขึ้นอยู่กับทั้งปริมาณผลผลิต ราคาสินค้าเกษตร และต้นทุนการผลิต โดยเฉพาะ ราคาข้าว ซึ่งมีความเกี่ยวข้องกับฐานลูกค้าของบริษัทฯ ในกลุ่มผู้ประกอบการถั่วเหลืองและถั่วขาว ทั้งนี้ ทิศทางราคายังขึ้นอยู่กับหลายปัจจัย ทั้งปริมาณผลผลิตและอุปทานในตลาดโลก การแข่งขันจากประเทศผู้ส่งออกสำคัญ ความต้องการของประเทศคู่ค้า ตลอดจนความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยน การเปลี่ยนแปลงของราคาข้าวจึงอาจส่งผลกระทบต่อรายได้ กระแสเงินสดและความเชื่อมั่นของเกษตรกร ซึ่งมีผลต่อทั้งความสามารถในการชำระหนี้และการตัดสินใจลงทุนในเครื่องจักรกลการเกษตร



บริษัท จี แคปิตอล จำกัด (มหาชน)

9/9 อาคารเอกสสาร ชั้น 19 ถนนสาทรใต้ แขวงยานนาวา

เขตสาทร กรุงเทพฯ 10120 โทร. 02 651 9995 แฟกซ์ 02 651 9553

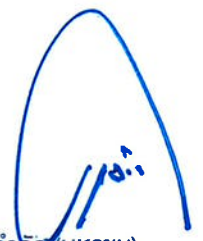
ขณะเดียวกัน แนวโน้มภาคการเกษตรในช่วงครึ่งหลังของปียังมีความเสี่ยงจาก ภาวะเอลนีโญ โดยข้อมูลที่ สศช. เผยแพร่ในเดือนมิถุนายน 2569 ระบุว่า ความน่าจะเป็นของการเกิดเอลนีโญในช่วงครึ่งหลังของปีเพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ และอาจส่งผลให้ปริมาณฝนต่ำกว่าค่าเฉลี่ยหรือกระจายตัวไม่สม่ำเสมอ ซึ่งสร้างความเสี่ยงต่อผลผลิตพืชสำคัญ โดยเฉพาะข้าวในบางพื้นที่ ดังนั้น ปริมาณน้ำและสภาพภูมิอากาศจึงยังเป็นปัจจัยสำคัญที่ต้องติดตามในช่วงครึ่งหลังของปี

นอกจากความเสี่ยงด้านสภาพภูมิอากาศแล้ว ความผันผวนของราคาน้ำมัน ปุ๋ยเคมี และค่าขนส่งจากสถานการณ์ระหว่างประเทศอาจเพิ่มต้นทุนการผลิตของเกษตรกรและผู้ประกอบการภาคเกษตร โดยเฉพาะกลุ่มที่พึ่งพาการใช้เครื่องจักรกลและน้ำมันเชื้อเพลิงในการดำเนินงาน อาทิ รถเกี่ยวนา รถเกี่ยวข้าวโพด และเครื่องจักรกลการเกษตรประเภทต่าง ๆ ขณะที่มาตรการทางการค้าของประเทศคู่ค้า ความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยน และทิศทางเศรษฐกิจโลก อาจส่งผลกระทบต่อความต้องการสินค้าเกษตรไทย ความสามารถในการแข่งขัน และราคาสินค้าเกษตรในระยะต่อไป โดยสถานการณ์ความขัดแย้งในตะวันออกกลางได้ส่งผลให้ราคาน้ำมัน ก๊าซ และปุ๋ยเพิ่มสูงขึ้น และสร้างความเสี่ยงต่อภาคอาหารและการเกษตรในหลายประเทศ

ปัจจัยด้าน ผลผลิต ราคาสินค้าเกษตร ต้นทุนการผลิต และภาระหนี้ ล้วนส่งผ่านมายังรายได้และกระแสเงินสดของเกษตรกร ซึ่งมีความเกี่ยวข้องโดยตรงกับการดำเนินธุรกิจของบริษัท เนื่องจากมีผลทั้งต่อ ความสามารถในการชำระหนี้ของลูกค้านักค้าปัจจุบัน และความเชื่อมั่นในการตัดสินใจลงทุนในเครื่องจักรกลการเกษตรของลูกค้าในอนาคต ดังนั้น แม้แนวโน้มภาคการเกษตรโดยรวมในปี 2569 ยังคงมีทิศทางขยายตัว บริษัท ยังคงให้ความสำคัญกับการติดตามรายได้และความสามารถในการชำระหนี้ของลูกค้าอย่างใกล้ชิด ควบคู่กับการแสวงหาโอกาสในการขยายสินเชื่อ จากการลงทุนและการนำเทคโนโลยีมาใช้เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการผลิตในภาคเกษตร

นอกจากภาคการเกษตรแล้ว ภาคการท่องเที่ยวยังเป็นอีกหนึ่งภาคเศรษฐกิจที่มีความสำคัญต่อทิศทางการเติบโตของบริษัท มากขึ้น จากการขยายผลิตภัณฑ์สินเชื่อไปยังกลุ่มผู้ประกอบการท่องเที่ยว ทั้งสินเชื่อเช่าซื้อเรือเพื่อการท่องเที่ยว และสินเชื่อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์ไฟฟ้าเพื่อการท่องเที่ยว ดังนั้น ทิศทางการฟื้นตัวของภาคการท่องเที่ยว จำนวนนักท่องเที่ยว ต้นทุนพลังงานและการเดินทาง รวมถึงความเชื่อมั่นของผู้ประกอบการ จึงเป็นปัจจัยที่บริษัท ติดตามทั้งในด้านโอกาสในการขยายสินเชื่อและคุณภาพของลูกหนี้ในกลุ่มดังกล่าว

ภายใต้สภาวะแวดล้อมดังกล่าว บริษัท มองว่าภาวะเศรษฐกิจในปี 2569 มีทั้ง ปัจจัยสนับสนุนการเติบโตและปัจจัยเสี่ยงที่ต้องติดตาม โดยยังคงมุ่งขยายสินเชื่ออย่างมีคุณภาพ ผ่านการพัฒนาผลิตภัณฑ์ให้สอดคล้องกับโอกาสในภาคเกษตร และการท่องเที่ยว ควบคู่กับการพิจารณาสินเชื่ออย่างรอบคอบ การติดตามและบริหารคุณภาพลูกหนี้อย่างใกล้ชิด ตลอดจนการบริหารแหล่งเงินทุนและสภาพคล่องให้อยู่ในระดับที่เหมาะสม พร้อมติดตามภาวะเศรษฐกิจทั้งในและต่างประเทศ ภาระหนี้ครัวเรือน รายได้เกษตรกร ราคาข้าวและสินค้าเกษตร ราคาพลังงาน สภาพภูมิอากาศ และแนวโน้มอุตสาหกรรมที่เกี่ยวข้องอย่างต่อเนื่อง เพื่อรองรับทั้งโอกาสและความเสี่ยง และรักษาคุณภาพของพอร์ตสินเชื่อในระยะยาว



บริษัท จี แคปิตอล จำกัด (มหาชน)

สรุปเหตุการณ์และพัฒนาการที่สำคัญ

ในไตรมาส 2/2569 บริษัทฯ มีเหตุการณ์และพัฒนาการที่สำคัญดังนี้

1. โครงการ “สินเชื๋อเช่าซื้อรถมอเตอร์ไซด์ไฟฟ้าเพื่อการท่องเที่ยว” (EV Motorbike for Tourism)

ภายหลังจากบริษัทฯ เริ่มดำเนินโครงการสินเชื๋อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์ไฟฟ้าเพื่อการท่องเที่ยวบนเกาะเต่า จังหวัดสุราษฎร์ธานี อย่างเป็นทางการในเดือนมีนาคม 2569 ในช่วงไตรมาส 2 บริษัทฯ ได้เห็นหน้าขยายการดำเนินงานและสร้างการรับรู้ในกลุ่มผู้ประกอบการท่องเที่ยวในพื้นที่ โดยโครงการได้รับความสนใจจากกลุ่มผู้ประกอบการรถเช่า โรงแรม ที่พัก และผู้ใช้งานในพื้นที่ รวมถึงได้รับการสนับสนุนจากหน่วยงานภาครัฐ ภาคธุรกิจ และสมาคมธุรกิจการท่องเที่ยวเกาะเต่า

ในช่วงเดือนมีนาคม-มิถุนายน 2569 รถจักรยานยนต์ไฟฟ้าภายใต้โครงการฯ มีการใช้งานจริงบนเกาะเต่าแล้วกว่า 25,000 กิโลเมตร สะท้อนถึงศักยภาพและการใช้งานจริงของยานยนต์ไฟฟ้าในพื้นที่ท่องเที่ยว โดยบริษัทฯ มีแผนขยายการให้บริการสินเชื๋อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์ไฟฟ้าอย่างต่อเนื่อง เพื่อรองรับความต้องการของผู้ประกอบการและการเติบโตของการท่องเที่ยวที่เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม

บริษัทฯ มองว่าโครงการดังกล่าวเป็นโอกาสในการขยายฐานธุรกิจ Lending จากธุรกิจสินเชื๋อเช่าซื้อเครื่องจักรกลการเกษตรไปสู่กลุ่มลูกค้าในภาคการท่องเที่ยว และช่วยเพิ่มความหลากหลายของผลิตภัณฑ์สินเชื๋อของบริษัทฯ ขณะเดียวกัน โครงการเกาะเต่ายังเป็นต้นแบบในการพัฒนาผลิตภัณฑ์ Green Mobility Finance สำหรับพื้นที่ท่องเที่ยว โดยบริษัทฯ จะติดตามผลการดำเนินงานและศึกษาความเป็นไปได้ในการต่อยอดรูปแบบธุรกิจ ไปยังพื้นที่เกาะท่องเที่ยวอื่นที่มีศักยภาพในอนาคต

2. โครงการธุรกิจอากาศยานไร้คนขับเพื่อการท่องเที่ยวและการขนส่ง (Passenger Drone)

บริษัทฯ ได้จัดตั้งบริษัทย่อยภายใต้ชื่อ บริษัท ไทย เอเอเอ็ม จำกัด เพื่อดำเนินธุรกิจโดรนโดยสารไร้คนขับเพื่อการท่องเที่ยวและการขนส่ง โดย GCAP ถือหุ้น 51% ด้วยทุนจดทะเบียน 20 ล้านบาท เพื่อริเริ่มนำนวัตกรรมอากาศยานไร้คนขับ (Passenger Drone) มาให้บริการในธุรกิจท่องเที่ยวและการขนส่งของประเทศไทย โดยในไตรมาส 2/2569 มีความคืบหน้าสำคัญ ดังนี้

ในเดือนมิถุนายน 2569 บริษัท ไทย เอเอเอ็ม จำกัด ได้รับการแต่งตั้งจาก EHang ให้เป็นผู้ได้รับสิทธิแต่เพียงผู้เดียว (Exclusive Rights) ในประเทศไทย เป็นระยะเวลา 5 ปี นับตั้งแต่วันที่ 22 มิถุนายน 2569 สำหรับอากาศยานรุ่น EH216-S รวมถึงอากาศยานรุ่นต่อไปที่มีขีดความสามารถในการปฏิบัติการเทียบท่าหรือสูงกว่า โดยสิทธิดังกล่าวครอบคลุมการส่งเสริมการตลาด การจัดจำหน่าย การให้บริการเชิงพาณิชย์ การดำเนินงาน บริการหลังการขาย และการบำรุงรักษาอากาศยาน

การได้รับ Exclusive Rights ช่วยขยายโอกาสทางธุรกิจจากเดิมที่มุ่งพัฒนาการให้บริการในฐานะผู้ดำเนินการ (Operator) ไปสู่การมีส่วนร่วมในห่วงโซ่ธุรกิจ Advanced Air Mobility ที่กว้างขึ้น ทั้งการจัดจำหน่าย การดำเนินงาน บริการหลังการขาย และการบำรุงรักษา ซึ่งเปิดโอกาสในการพัฒนาแหล่งรายได้ที่หลากหลายในอนาคต นอกจากนี้ สิทธิด้านการจัดจำหน่ายยังอาจเปิดโอกาสให้ GCAP นำความเชี่ยวชาญด้านธุรกิจการเงินมาต่อยอดกับอุตสาหกรรม

Advanced Air Mobility ในอนาคต ทั้งนี้ การพัฒนาผลิตภัณฑ์ทางการเงินที่เกี่ยวข้องจะขึ้นอยู่กับความเหมาะสมทางธุรกิจ กฎระเบียบ และการพิจารณาของบริษัทฯ ในแต่ละช่วงเวลา

ในด้านการเตรียมความพร้อม บริษัท ไทย เอเอเอ็ม จำกัด มีแผนทดสอบประสิทธิภาพอากาศยาน EH216-S ณ สนามบินคลอง 11 ครอบคลุมการทดสอบด้านน้ำหนักบรรทุก ระยะทาง และระยะเวลาการบินต่อการชาร์จหนึ่งครั้ง โดยมีแผนดำเนินการให้แล้วเสร็จภายในสิ้นเดือนสิงหาคม 2569 ก่อนดำเนินการทดสอบการบินในพื้นที่จริงตามแผนงานต่อไป

ขณะเดียวกัน ในช่วงครึ่งหลังของปี 2569 บริษัท ไทย เอเอเอ็ม จำกัด มีแผนนำเข้าโดรนสำหรับการแสดง (Drone Show) เพื่อพัฒนาเป็นธุรกิจที่สามารถสร้างรายได้ในระยะใกล้ ระหว่างการเตรียมความพร้อมของธุรกิจ Passenger Drone โดยมุ่งให้บริการแก่กลุ่มลูกค้าในธุรกิจอีเวนต์ การท่องเที่ยว และกิจกรรมส่งเสริมการตลาด ซึ่งเป็นการต่อยอดองค์ความรู้และบุคลากรด้านเทคโนโลยีโดรนของบริษัทฯ และช่วยเพิ่มโอกาสในการสร้างแหล่งรายได้จากธุรกิจอากาศยานไร้คนขับในช่วงครึ่งปีหลัง

สำหรับธุรกิจ Passenger Drone บริษัทฯ ยังคงอยู่ระหว่างการทดสอบสมรรถนะและความปลอดภัยของอากาศยาน การเตรียมความพร้อมด้านบุคลากรและพื้นที่ให้บริการ ตลอดจนการดำเนินการด้านใบอนุญาตและข้อกำหนดที่เกี่ยวข้องกับสำนักงานการบินพลเรือนแห่งประเทศไทย (CAAT) โดยบริษัทฯ จะดำเนินการพัฒนาโครงการอย่างเป็นขั้นตอน ให้ความสำคัญกับมาตรฐานด้านความปลอดภัย การปฏิบัติตามกฎระเบียบ และความเหมาะสมเชิงพาณิชย์ ก่อนพัฒนาไปสู่การให้บริการเชิงพาณิชย์ในอนาคต

3. โครงการพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ Koh Tao Lifestyle Complex

บริษัทฯ ยังคงเดินหน้าศึกษาและพัฒนาโครงการ Koh Tao Lifestyle Complex ร่วมกับพันธมิตร โดยอยู่ระหว่างการพิจารณารูปแบบการพัฒนาโครงการและโอกาสการลงทุนที่เหมาะสม เพื่อรองรับศักยภาพการเติบโตของภาคการท่องเที่ยว และต่อยอดโอกาสทางธุรกิจของบริษัทฯ ในระยะยาว

โครงการดังกล่าวถือเป็น หนึ่งในโอกาสทางธุรกิจภายใต้กลุ่ม Non-Lending Business ที่มีศักยภาพในการสร้างแหล่งรายได้เพิ่มเติมให้แก่บริษัทฯ ในอนาคต ทั้งนี้ บริษัทฯ จะดำเนินการศึกษาและพัฒนาโครงการอย่างรอบคอบ และเป็นลำดับ โดยคำนึงถึงความเหมาะสมของการลงทุน รูปแบบความร่วมมือกับพันธมิตร ตลอดจนปัจจัยแวดล้อมและสภาวะตลาดที่เกี่ยวข้อง

4. โครงการ JUMP+ ของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

บริษัทฯ ได้เข้าร่วมโครงการ JUMP+ ของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย โดยกำหนดทิศทาง “GCAP Double Jump” เพื่อยกระดับศักยภาพและสร้างมูลค่าธุรกิจอย่างยั่งยืน ผ่าน 3 แกนยุทธศาสตร์สำคัญ ได้แก่ Green Mobility Financing, Agri Supply Chain Financing และการยกระดับการจัดเก็บหนี้และบริหารทรัพย์สิน ควบคู่กับเป้าหมายรายได้เติบโตเฉลี่ย 10% ต่อปี กำไรสุทธิ 30 ล้านบาทในปี 2571 และควบคุม NPL กลุ่มลูกหนี้เข้าซื้อไม่เกิน 5% โดยผลการดำเนินงานรอบครึ่งปีแรก 2569 มีความก้าวหน้าด้านคุณภาพสินทรัพย์ โดย NPL กลุ่มลูกหนี้เข้าซื้อลดลงมาอยู่ที่ 3.68%

ในด้านการสร้าง New Growth Engine และ ESG บริษัทฯ เดินหน้าสินเชื่อสีเขียว โครงการนำร่องรถจักรยานยนต์ไฟฟ้าเพื่อการท่องเที่ยวที่เกาะเต่า และพัฒนาแพลตฟอร์ม Agri Supply Chain Financing เพื่อเชื่อมโยงผู้ประกอบการและเกษตรกรเข้าสู่บริการทางการเงิน พร้อมจัดทำบัญชีก๊าซเรือนกระจกและตั้งเป้าลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกจาก

ฐานปี 2568 ที่ 1%, 2% และ 3% ในปี 2569–2571 ตามลำดับ โดยโครงการ EV เกาะเต่าในช่วง 4 เดือนแรกมีระยะทางใช้งานรวมประมาณ 25,253.75 กิโลเมตร และช่วยลดการปล่อยคาร์บอนได้ประมาณ 1,097.94 kgCO₂eq

นอกจากนี้ GCAP ยังยกระดับ ธรรมชาติภิบาลและระบบควบคุมภายใน ทั้งการต่อต้านทุจริตและคอร์รัปชัน การรับรอง CAC ระบบแจ้งเบาะแสและจัดการข้อร้องเรียน ตลอดจนการป้องกันการรั่วไหลข้อมูลภายใน โดยมุ่งสู่องค์กรปลอดคอร์รัปชัน การจัดการข้อร้องเรียนที่รวดเร็วและเป็นขั้นตอน และไม่ให้เกิดการรั่วไหลข้อมูลภายในเพื่อประโยชน์ในการซื้อขายหลักทรัพย์

ในภาพรวมการดำเนินงานตามโครงการ JUMP+ จึงเป็นกลไกสำคัญในการวางรากฐานให้ GCAP เติบโตทั้งด้าน ผลประกอบการ ธุรกิจใหม่ ESG และธรรมชาติภิบาล เพื่อเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันและสร้างคุณค่าอย่างยั่งยืน แก่ผู้ถือหุ้นและผู้มีส่วนได้เสีย

สรุปผลการดำเนินงาน

หน่วย : ล้านบาท

งบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ	สำหรับไตรมาสที่ 2 - สะสม		เปลี่ยนแปลง	
	30 มิ.ย.68	30 มิ.ย.69	จำนวน	ร้อยละ
	(ล้านบาท)	(ล้านบาท)	(ล้านบาท)	(%)
รายได้				
▪ รายได้จากสิทธิเรียกร้องภายใต้สัญญาเช่าซื้อทรัพย์สิน	55.76	49.61	(6.15)	(11.03)
▪ รายได้ดอกเบี้ยรับจากสินเชื่อเงินกู้	7.44	8.21	0.77	10.35
▪ รายได้ค่าปรับล่าช้าจากสินเชื่อเช่าซื้อทรัพย์สินรวมและสินเชื่อเงินกู้	1.70	1.27	(0.42)	(24.85)
▪ รายได้อื่น	1.38	2.45	1.07	77.54
รวมรายได้	66.27	61.54	(4.73)	(7.14)
ค่าใช้จ่าย				
▪ ค่าใช้จ่ายในการขายและการบริหาร	49.68	57.06	7.38	14.86
▪ ผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นของสินเชื่อเช่าซื้อและสินเชื่อเงินกู้	(5.93)	7.80	13.73	231.53
รวมค่าใช้จ่าย	43.75	64.86	21.11	48.25
กำไร (ขาดทุน) จากกิจกรรมดำเนินงาน	22.52	(3.32)	(25.84)	(114.74)
ต้นทุนทางการเงิน	19.47	18.25	(1.22)	(6.28)
ส่วนแบ่งขาดทุนจากเงินลงทุนในการร่วมค้า	-	0.94	0.94	100
กำไร (ขาดทุน) ก่อน (ค่าใช้จ่าย) รายได้ภาษีเงินได้	3.05	(22.51)	(25.56)	(838.98)
(ค่าใช้จ่าย) รายได้ภาษีเงินได้	1.01	(4.27)	(5.28)	(522.77)
กำไร (ขาดทุน) สำหรับปี	2.04	(18.24)	(20.28)	(995.83)
กำไร (ขาดทุน) ต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน (บาท)	0.0038	(0.0337)		

รายได้

รายได้ของบริษัท ซึ่งประกอบด้วย รายได้จากสิทธิเรียกร้องภายใต้สัญญาเช่าซื้อทรัพย์สิน รายได้ดอกเบี้ยรับ จากสินเชื่อเงินกู้ รายได้ค่าปรับล่าช้าจากสินเชื่อเช่าซื้อทรัพย์สินรวมทั้งสินเชื่อเงินกู้และรายได้อื่น

รายได้รวม ของบริษัทสำหรับไตรมาสที่ 2 ปี 2568 และ ไตรมาสที่ 2 ปี 2569 มีรายได้รวมจำนวน 30.32 ล้านบาท และ 31.11 ล้านบาท ตามลำดับ เพิ่มขึ้น 0.79 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 2.61 เนื่องจาก รายได้จากสิทธิเรียกร้องภายใต้สัญญาเช่าซื้อทรัพย์สิน ลดลง



รายได้รวมสะสม ของบริษัทสำหรับไตรมาสที่ 2 ปี 2568 และ ไตรมาสที่ 2 ปี 2569 มีรายได้รวมจำนวน 66.27 ล้านบาท และ 61.54 ล้านบาท ตามลำดับ ลดลง 4.73 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 7.14 เนื่องจาก รายได้จากสิทธิเรียกร้องภายใต้สัญญาเช่าซื้อทรัพย์สิน ลดลง

รายได้จากสิทธิเรียกร้องภายใต้สัญญาเช่าซื้อทรัพย์สิน ซึ่งเป็นรายได้หลักของบริษัท โดยใน ไตรมาสที่ 2 ปี 2568 และ ไตรมาสที่ 2 ปี 2569 มีรายได้เป็นจำนวน 26.34 และ 25.21 ล้านบาท ตามลำดับ ลดลง 1.13 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 4.29 รายได้จากสิทธิเรียกร้องภายใต้สัญญาเช่าซื้อทรัพย์สินสะสม ในไตรมาสที่ 2 ปี 2568 และ ไตรมาสที่ 2 ปี 2569 มีรายได้เป็นจำนวน 55.76 และ 49.61 ล้านบาท ตามลำดับ ลดลง 6.15 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 11.03

รายได้ดอกเบี้ยรับจากสินเชื่อเงินกู้ ใน ไตรมาสที่ 2 ปี 2568 และ ไตรมาสที่ 2 ปี 2569 มีจำนวน 2.27 และ 4.13 ล้านบาท ตามลำดับ เพิ่มขึ้น 1.86 ล้านบาทหรือคิดเป็นร้อยละ 81.94

โดยรายได้ดอกเบี้ยรับจากสินเชื่อเงินกู้สะสม ใน ไตรมาสที่ 2 ปี 2568 และ ไตรมาสที่ 2 ปี 2569 มีจำนวน 7.44 และ 8.21 ล้านบาท ตามลำดับ เพิ่มขึ้น 0.77 ล้านบาทหรือคิดเป็นร้อยละ 10.35

ค่าใช้จ่าย

ค่าใช้จ่ายของบริษัท ประกอบด้วย ค่าใช้จ่ายในการขายและการบริหารผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น ของสินเชื่อเช่าซื้อทรัพย์สินรวมทั้งสินเชื่อเงินกู้ ซึ่งมีรายละเอียด ดังนี้

ค่าใช้จ่ายในการขายและการบริหารของบริษัท ประกอบด้วย เงินเดือน โบนัส เบี้ยเลี้ยง ค่าใช้จ่ายในการเดินทาง ค่าส่งเสริมการขาย ค่าเช่าและค่าบริการส่วนกลางสำนักงาน ค่าเสื่อมราคา ค่าสาธารณูปโภค ค่าน้ำมัน ค่าธรรมเนียมจ่าย ค่าที่ปรึกษา เป็นต้น

ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารรวมสำหรับ ไตรมาสที่ 2 ปี 2568 และ ไตรมาสที่ 2 ปี 2569 เท่ากับ 25.49 ล้านบาท และ 31.86 ล้านบาทตามลำดับ เพิ่มขึ้น 6.37 ล้านบาท หรือร้อยละ 24.99 เนื่องจาก มีการตัดหนี้สูญจากลูกหนี้เช่าซื้อจำนวน 7.92 ล้านบาท จากผลที่ศาลมีคำพิพากษา ซึ่งได้บันทึกอยู่ในรายการ ค่าใช้จ่ายขายและบริหาร ขณะที่คุณภาพพอร์ตสินเชื่อเช่าซื้อโดยรวมปรับตัวในทิศทางที่ดีขึ้น โดยสัดส่วนหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ของสินเชื่อเช่าซื้อ (NPL) ณ 30 มิถุนายน 2569 ลดลงเหลือ 3.68% จาก 7% ณ สิ้นปี 2568 สะท้อนถึงความคืบหน้าในการบริหารจัดการลูกหนี้และยกระดับคุณภาพพอร์ตสินเชื่ออย่างต่อเนื่อง

โดยค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารรวมสะสม สำหรับ ไตรมาสที่ 2 ปี 2568 และ ไตรมาสที่ 2 ปี 2569 เท่ากับ 49.68 ล้านบาท และ 57.06 ล้านบาทตามลำดับ เพิ่มขึ้น 7.38 ล้านบาท หรือร้อยละ 14.86

ผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นของสินเชื่อเช่าซื้อและเงินกู้สำหรับ ไตรมาสที่ 2 ปี 2568 และ ไตรมาสที่ 2 ปี 2569 รวมเท่ากับ (7.66) ล้านบาท และ 3.67 ล้านบาทตามลำดับ เพิ่มขึ้น จำนวน 11.33 ล้านบาท หรือร้อยละ 147.91 เนื่องจาก มีการตั้งสำรองผลขาดทุนด้าน เครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น (ECL) เพื่อรองรับ ความเสี่ยงของลูกหนี้เงินกู้



โดยผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นของสินเชื่อเช่าซื้อและเงินกู้สะสม สำหรับ ไตรมาสที่ 2 ปี 2568 และ ไตรมาสที่ 2 ปี 2569 รวมเท่ากับ (5.93) ล้านบาท และ 7.80 ล้านบาทตามลำดับ เพิ่มขึ้น จำนวน 13.73 ล้านบาท หรือร้อยละ 231.53

ต้นทุนทางการเงิน

ต้นทุนทางการเงินของบริษัท ใน ไตรมาสที่ 2 ปี 2568 และ ไตรมาสที่ 2 ปี 2569 มีจำนวนเท่ากับ 9.70 ล้านบาท และ 9.11 ล้านบาทตามลำดับ ลดลง 0.59 ล้านบาท หรือลดลงร้อยละ 6.10 เนื่องจากการจ่ายชำระคืนหุ้นกู้ และเงินกู้ยืมระยะสั้นธนาคารออมสิน ตามกำหนด

โดยต้นทุนทางการเงินของบริษัทสะสม ใน ไตรมาสที่ 2 ปี 2568 และ ไตรมาสที่ 2 ปี 2569 มีจำนวนเท่ากับ 19.47 ล้านบาท และ 18.25 ล้านบาทตามลำดับ ลดลง 1.22 ล้านบาท หรือลดลงร้อยละ 6.28 เนื่องจากการจ่ายชำระคืนหุ้นกู้ และเงินกู้ยืมระยะสั้นธนาคารออมสิน ตามกำหนด

ส่วนแบ่งขาดทุนจากเงินลงทุนในการร่วมค้า

บริษัทฯ ถือหุ้นในบริษัท ไทย เอเอเอ็ม จำกัด จำนวน 1,019,998 หุ้น คิดเป็นสัดส่วนการถือหุ้นร้อยละ 51 ของทุนจดทะเบียน ซึ่งเงื่อนไขตามสัญญาได้กำหนดให้สิทธิในสินทรัพย์ และภาระผูกพันในหนี้สินตลอดจนกำไรขาดทุนจากการร่วมการงาน จะถูกแบ่งไปยังบริษัทผู้ควบคุมร่วมตามสัดส่วนการถือหุ้น

และ ไตรมาสที่ 2 ปี 2569 มีจำนวนเท่ากับ 0.36 ล้านบาท โดยส่วนแบ่งขาดทุนจากเงินลงทุนในการร่วมค้าของบริษัทสะสม ในไตรมาสที่ 2 ปี 2569 มีจำนวนเท่ากับ 0.94 ล้านบาท

กำไร(ขาดทุน)สุทธิ

สำหรับ ไตรมาสที่ 2 ปี 2568 บริษัทฯ มีกำไรสุทธิจำนวน 1.88 ล้านบาทและ ไตรมาสที่ 2 ปี 2569 บริษัทฯ ขาดทุนสุทธิ 11.21 ล้านบาท สาเหตุหลักจากการตั้งสำรองผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น (ECL) เพิ่มขึ้นจำนวน 13.09 ล้านบาท

สำหรับ ไตรมาสที่ 2 ปี 2568 บริษัทฯ มีกำไรสุทธิสะสม จำนวน 2.04 ล้านบาทและ ไตรมาสที่ 2 ปี 2569 บริษัทฯ ขาดทุนสุทธิ 18.24 ล้านบาท

กำไร(ขาดทุน)ต่อหุ้น

บริษัทฯ มีกำไรสุทธิต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน ไตรมาสที่ 2 ปี 2568 และ ไตรมาสที่ 2 ปี 2569 เท่ากับ 0.0035 บาทต่อหุ้น และ (0.0207) บาทต่อหุ้นตามลำดับ

สำหรับ ไตรมาสที่ 2 ปี 2568 และ ไตรมาสที่ 2 ปี 2569 บริษัทฯ มีกำไรสุทธิต่อหุ้นขั้นพื้นฐานสะสม เท่ากับ 0.0038 บาทต่อหุ้น และ (0.0337) บาทต่อหุ้นตามลำดับ

บริษัท จี แคปิตอล จำกัด (มหาชน)

ฐานะทางการเงิน

หน่วย : ล้านบาท

งบฐานะทางการเงิน	สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่			
	31 ธ.ค. 2568 (ล้านบาท)	30 มิ.ย. 2569 (ล้านบาท)	เปลี่ยนแปลง (ล้านบาท)	ร้อยละ (%)
สินทรัพย์				
สินทรัพย์หมุนเวียน	308.06	336.65	28.59	9.28
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน	620.52	549.66	(70.86)	(11.42)
รวมสินทรัพย์	928.58	886.31	(42.27)	(4.55)
หนี้สิน				
หนี้สินหมุนเวียน	325.97	299.61	(26.36)	(8.09)
หนี้สินไม่หมุนเวียน	171.63	173.96	2.33	1.36
รวมหนี้สิน	497.60	473.57	(24.03)	(4.83)
ส่วนของผู้ถือหุ้น				
ทุนที่ออกและชำระแล้ว	270.95	270.95	-	-
ส่วนเกินมูลค่าหุ้น	226.00	226.00	-	-
กำไร(ขาดทุน)สะสม	(65.97)	(84.21)	(18.24)	(27.65)
รวมส่วนของผู้ถือหุ้น	430.98	412.74	(18.24)	(4.23)
มูลค่า Book Value	0.80	0.76		
อัตราหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (Debt to Equity: D/E ratio) (เท่า)	1.15	1.15		

สินทรัพย์

สินทรัพย์ของบริษัท ประกอบด้วย

- 1) สินทรัพย์หมุนเวียนได้แก่ เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ลูกหนี้ตามสัญญาเข้าซื้อที่ถึงกำหนดชำระภายใน 1 ปี ลูกหนี้สินเชื่อเงินกู้ที่ถึงกำหนดชำระภายใน 1 ปี ทรัพย์สินรอการขายและลูกหนี้อื่น
- 2) สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน ได้แก่ ลูกหนี้ตามสัญญาเข้าซื้อที่ถึงกำหนดชำระเกินกว่า 1 ปี ลูกหนี้สินเชื่อเงินกู้ที่ถึงกำหนดชำระเกินกว่า 1 ปี ลูกหนี้ระหว่างการดำเนินการทางกฎหมาย อุปกรณ์ สินทรัพย์ไม่มีตัวตน สินทรัพย์ ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี และสินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น

สำหรับสินทรัพย์รวมของบริษัท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 มีจำนวนเท่ากับ 928.58 ล้านบาท และ ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2569 จำนวน 886.31 ลดลงจำนวน 42.27 ล้านบาท หรือร้อยละ 4.55 เนื่องจาก ลูกหนี้ตามสัญญาเข้าซื้อ และ ลูกหนี้สินเชื่อเงินกู้ที่ลดลง 104.30 ล้านบาท สำหรับลูกหนี้ระหว่างการดำเนินการทางกฎหมาย เพิ่มขึ้น 5.72 ล้านบาท และ เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด เพิ่มขึ้น 33.97 ล้านบาท

หนี้สิน

หนี้สินรวม ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 และ ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2569 เท่ากับ 497.60 ล้านบาทและ 473.57 ล้านบาท ตามลำดับ ลดลงจำนวน 24.03 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 4.83 เนื่องจาก ในเดือนมิถุนายน 2569 คืนเงินกู้ยืมระยะสั้นธนาคาร ออมสิน 10 ล้านบาท และ คืนวงเงินเบิกเกินบัญชีธนาคารออมสิน จำนวน 20 ล้านบาท

บริษัท จี แคปิตอล จำกัด (มหาชน)



ส่วนของผู้ถือหุ้น

ส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 เท่ากับ 430.98 ล้านบาท และ ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2569 และ 412.74 ล้านบาท ลดลงจำนวน 18.24 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 4.23 เนื่องจากในปี 2569 มีผลขาดทุนสะสม 18.24 ล้านบาท

มูลค่า Book Value ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 และ ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2569 เท่ากับ 0.80 และ 0.76 ตามลำดับ

การวิเคราะห์สภาพคล่อง

หน่วย : ล้านบาท

รายการ	สำหรับปี สิ้นสุดวันที่	
	30 มิ.ย. 2568	30 มิ.ย. 2569
กระแสเงินสดได้มา(ใช้ไป)ในกิจกรรมดำเนินงาน	68.28	62.62
กระแสเงินสดได้มา(ใช้ไป)ในกิจกรรมลงทุน	(0.08)	(4.97)
กระแสเงินสดได้มา(ใช้ไป)ในกิจกรรมจัดหาเงิน	(67.96)	(23.68)
กระแสเงินสดสุทธิเพิ่มขึ้น(ลดลง) – สุทธิ	0.24	33.97

กระแสเงินสดสุทธิสำหรับปี สิ้นสุด 30 มิถุนายน 2569 เพิ่มขึ้นเป็น 33.97 ล้านบาท เนื่องจากในปี 2568 บริษัทมีคืนหุ้นกู้ระยะยาว จำนวน 46 ล้านบาท และในปี 2569 บริษัทก็มีลงทุนในหุ้นสามัญของ บริษัท เจเนอรัล เออร์เตอร์สซึ่ง จำกัด (มหาชน) จำนวน 4,000,000 หุ้น ราคาหุ้นละ 0.80 บาท รวมเป็นจำนวนเงิน 3.20 ล้านบาท

อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ	สำหรับงวดสิ้นสุด	
	ณ วันที่ 31 ธันวาคม	ณ วันที่ 30 มิถุนายน
	2568	2569
หนี้สินรวมต่อส่วนของผู้ถือหุ้นรวม (Debt to Equity : D/E ratio) (เท่า)	1.15	1.15
อัตราส่วนความสามารถชำระดอกเบี้ย (Interest coverage ratio : ICR) (เท่า)	(0.40)	(0.01)
อัตราส่วนความสามารถในการชำระผูกพัน (Debt Service Coverage Ratio) (เท่า)	0.04	(0.11)

ปัจจัยที่อาจมีผลต่อการดำเนินงานหรือการเติบโตในอนาคต

บริษัท จี แคปปิตอล จำกัด (มหาชน) ประกอบธุรกิจหลักในการให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อเครื่องจักรกลการเกษตร โดยปัจจัยสำคัญที่อาจมีผลต่อผลการดำเนินงานและการเติบโตของบริษัทฯ ในระยะต่อไป ได้แก่ ความสามารถในการขยายสินเชื่ออย่างมีคุณภาพ การรักษาคุณภาพสินทรัพย์ การบริหารแหล่งเงินทุนและสภาพคล่อง ตลอดจนความสามารถในการพัฒนาผลิตภัณฑ์และธุรกิจใหม่ให้สามารถสร้างรายได้ตามแผน

สำหรับธุรกิจ Lending Business ปัจจัยสำคัญต่อการเติบโต ได้แก่ ความสามารถในการขยายสินเชื่อใหม่ควบคู่กับการรักษาคุณภาพสินทรัพย์ และการเพิ่มความหลากหลายของผลิตภัณฑ์ โดยบริษัทฯ มีแผนต่อยอดสินเชื่อในภาคเกษตรกรรมและขยายฐานลูกค้าไปยังภาคการท่องเที่ยว ผ่านสินเชื่อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์ไฟฟ้าเพื่อการท่องเที่ยว ภายใต้แนวทาง Green Mobility Finance และสินเชื่อเช่าซื้อเรือเพื่อการท่องเที่ยว ซึ่งเป็นโอกาสในการสนับสนุนการเติบโตของยอดปล่อยสินเชื่อในระยะต่อไป

ด้านการเงิน ความสามารถในการจัดหาแหล่งเงินทุนในต้นทุนที่เหมาะสมและการรักษาสภาพคล่องให้เพียงพอ ยังคงเป็นปัจจัยสำคัญต่อการรองรับการขยายตัวของพอร์ตสินเชื่อ บริษัทฯ จึงให้ความสำคัญกับการบริหารโครงสร้างเงินทุนและสภาพคล่องให้สอดคล้องกับแผนการเติบโตและระดับความเสี่ยงที่ยอมรับได้

สำหรับ Non-Lending Business บริษัทฯ อยู่ระหว่างพัฒนาธุรกิจใหม่เพื่อเพิ่มความหลากหลายของแหล่งรายได้ โดยในช่วงครึ่งหลังของปี 2569 บริษัท ไทย เอเอเอ็ม จำกัด มีแผนนำเข้า โดรนสำหรับการแสดง (Drone Show) เพื่อให้บริการแก่กลุ่มลูกค้าในธุรกิจอีเวนต์ การท่องเที่ยว และกิจกรรมส่งเสริมการตลาด ซึ่งเป็นโอกาสในการนำองค์ความรู้และบุคลากรด้านเทคโนโลยีโดรนมาต่อยอดสู่ธุรกิจที่สามารถสร้างรายได้ในระยะใกล้

ขณะเดียวกัน ธุรกิจ Passenger Drone เป็นโอกาสในการพัฒนาธุรกิจ Advanced Air Mobility ในระยะต่อไป โดยการได้รับสิทธิแต่เพียงผู้เดียว (Exclusive Rights) จาก EHang ช่วยขยายโอกาสทางธุรกิจจากการเป็นผู้ให้บริการบิน ไปสู่การจัดจำหน่าย การดำเนินงาน บริการหลังการขาย และการบำรุงรักษา อย่างไรก็ตาม การพัฒนาไปสู่การให้บริการเชิงพาณิชย์ยังขึ้นอยู่กับผลการทดสอบ ความพร้อมด้านเทคโนโลยี มาตรฐานความปลอดภัย และการได้รับอนุญาตตามกฎหมายที่เกี่ยวข้อง

นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังอยู่ระหว่างการศึกษาและพัฒนาโครงการ Koh Tao Lifestyle Complex ร่วมกับพันธมิตร เพื่อพิจารณาโอกาสในการต่อยอดธุรกิจสู่ภาคการท่องเที่ยวและสร้างแหล่งรายได้ใหม่ในระยะยาว ทั้งนี้ ความสำเร็จของธุรกิจใหม่ขึ้นอยู่กับความสามารถในการพัฒนาโครงการไปสู่การดำเนินงานเชิงพาณิชย์และสร้างรายได้ตามแผน รวมถึงความพร้อมด้านเทคโนโลยี กฎระเบียบ ภาวะอุตสาหกรรม ความร่วมมือกับพันธมิตร ความเหมาะสมด้านการลงทุน และผลตอบแทน โดยบริษัทฯ จะพิจารณาการลงทุนอย่างรอบคอบภายใต้กรอบการบริหารความเสี่ยงของบริษัทฯ



บริษัท จี แคปปิตอล จำกัด (มหาชน)

บริษัทฯ ให้ความสำคัญต่อการดำเนินธุรกิจภายใต้แนวทางการพัฒนาที่ยั่งยืน โดยมุ่งมั่นสร้างประโยชน์สูงสุดต่อเศรษฐกิจ สังคม สิ่งแวดล้อม และธรรมชาติผ่านแนวคิดการสร้างคุณค่าร่วม (Creating Shared Value : CSV) มาใช้เป็นกรอบในการดำเนินงาน ทั้งในด้านผลิตภัณฑ์ (Product) ผ่านการให้บริการทางการเงินที่ตอบโจทย์การเปลี่ยนผ่านทางเศรษฐกิจและสิ่งแวดล้อม ด้านผลิตภาพ (Productivity) ผ่านการพัฒนากระบวนการทำงานอย่างมีประสิทธิภาพ และด้านการพัฒนาชุมชนและสังคม (Cluster Development) ผ่านการสร้างองค์ความรู้และโอกาสทางการเงินแก่ลูกค้า พนักงาน และผู้มีส่วนได้เสียที่เกี่ยวข้อง

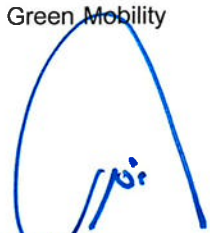
บริษัทฯ ให้ความสำคัญกับการให้สินเชื่ออย่างมีความรับผิดชอบ และการสร้างโอกาสในการเข้าถึงแหล่งเงินทุนที่เหมาะสม เพื่อสนับสนุนต่อเป้าหมายการพัฒนาที่ยั่งยืน (Sustainable Development Goals) บริษัทฯ มีนโยบายในการสร้างและสนับสนุนผลิตภัณฑ์ทางการเงิน ที่สอดคล้องกับทิศทางการเติบโตด้าน ESG เช่น การให้บริการทางการเงินที่สนับสนุนต่อการดูแลรักษาสิ่งแวดล้อม, การลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจก การดำเนินงานที่สนับสนุนต่อการปรับตัวต่อการเปลี่ยนแปลงสภาพภูมิอากาศ (Climate Change) และการพัฒนาผลิตภัณฑ์ทางการเงินที่สนับสนุนการเปลี่ยนผ่านไปสู่การใช้พลังงานสะอาดและเศรษฐกิจคาร์บอนต่ำ

ในช่วงครึ่งปีแรกของปี 2569 บริษัทฯ ได้ต่อยอดแนวทางดังกล่าวผ่านโครงการสินเชื่อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์ไฟฟ้าเพื่อการท่องเที่ยวบนเกาะเต่า ซึ่งบริษัทฯ เริ่มดำเนินการอย่างเป็นทางการตั้งแต่วันที่ 1 มีนาคม 2569 โดยมีเป้าหมายสนับสนุนผู้ประกอบการท่องเที่ยวในการเปลี่ยนผ่านจากรถจักรยานยนต์เครื่องยนต์สันดาปไปสู่ยานยนต์ไฟฟ้าและพัฒนาเกาะเต่าให้เป็นพื้นที่ต้นแบบสำหรับ Green Mobility ในแหล่งท่องเที่ยว

ในช่วงเดือนมีนาคม-มิถุนายน 2569 รถจักรยานยนต์ไฟฟ้าภายใต้โครงการมีการใช้งานจริงบนเกาะเต่าแล้วกว่า 25,000 กิโลเมตร และสามารถลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกได้มากกว่า 1,000 กิโลกรัมคาร์บอนไดออกไซด์เทียบเท่า สะท้อนให้เห็นถึงการนำผลิตภัณฑ์ Green Mobility Finance ของบริษัทฯ ไปสู่การใช้งานจริงและเริ่มสร้างผลลัพธ์ด้านสิ่งแวดล้อมจากการดำเนินโครงการ

บริษัทฯ มองว่าโครงการดังกล่าวไม่เพียงเป็นโอกาสในการขยายผลิตภัณฑ์สินเชื่อไปยังกลุ่มลูกค้าในภาคการท่องเที่ยว แต่ยังเป็นแนวทางในการเชื่อมโยงการเติบโตของธุรกิจ Lending เข้ากับการสนับสนุนการท่องเที่ยวอย่างยั่งยืน โดยบริษัทฯ จะติดตามผลการดำเนินโครงการและศึกษาความเป็นไปได้ในการต่อยอดรูปแบบ Green Mobility ไปยังพื้นที่ท่องเที่ยวอื่นที่มีศักยภาพในอนาคต

บริษัทฯ ได้เข้าร่วมโครงการ JUMP+ ของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย เพื่อยกระดับศักยภาพการเติบโตและสร้างมูลค่าระยะยาว ภายใต้แนวคิด “GCAP Double Jump” โดยมุ่งขับเคลื่อน 3 กลยุทธ์หลัก ได้แก่ Green Mobility Financing, Agri Supply Chain Financing และการยกระดับการจัดเก็บหนี้และบริหารทรัพย์สิน



บริษัท จี แคปิตอล จำกัด (มหาชน)



นอกจากการเติบโตทางธุรกิจ GCAP ยังขับเคลื่อนด้าน ESG และธรรมาภิบาล ควบคู่กัน ทั้งการเพิ่มสัดส่วนสินเชื่อสีเขียว การจัดทำบัญชีและลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจก โครงการรถจักรยานยนต์ไฟฟ้า เกาะเต่า ตลอดจนการยกระดับมาตรการต่อต้านคอร์รัปชัน ระบบแจ้งเบาะแส และการป้องกันการรั่วไหลข้อมูลภายใน สะท้อนเป้าหมายในการสร้างการเติบโตที่มีคุณภาพ โปร่งใส และยั่งยืนสำหรับผู้ถือหุ้นและผู้มีส่วนได้เสีย

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ

ขอแสดงความนับถือ

(นวนวัตร โกศล)

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร