



บริษัท เทคโนโลยีคัล จำกัด (มหาชน)
Techno Medical Public Company Limited

29 ซอยลาดพร้าว 92 แขวงพลับพลา เขตวังทองหลาง กรุงเทพฯ 10310 **สายด่วน 1360** โทร : +662-933-6112, 02-9336119 โทรสาร : +662-933-9763
29 Soi Ladprao 92, Phlabphla, Wangthonglang, Bangkok 10310 **Hotline 1360** Tel. +662-933-6112, 02-9336119 Fax : +662-933-9763

เลขที่ TM03/2569

8 สิงหาคม 2569

เรื่อง คำอธิบายและวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ สำหรับงวดหกเดือน สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2569

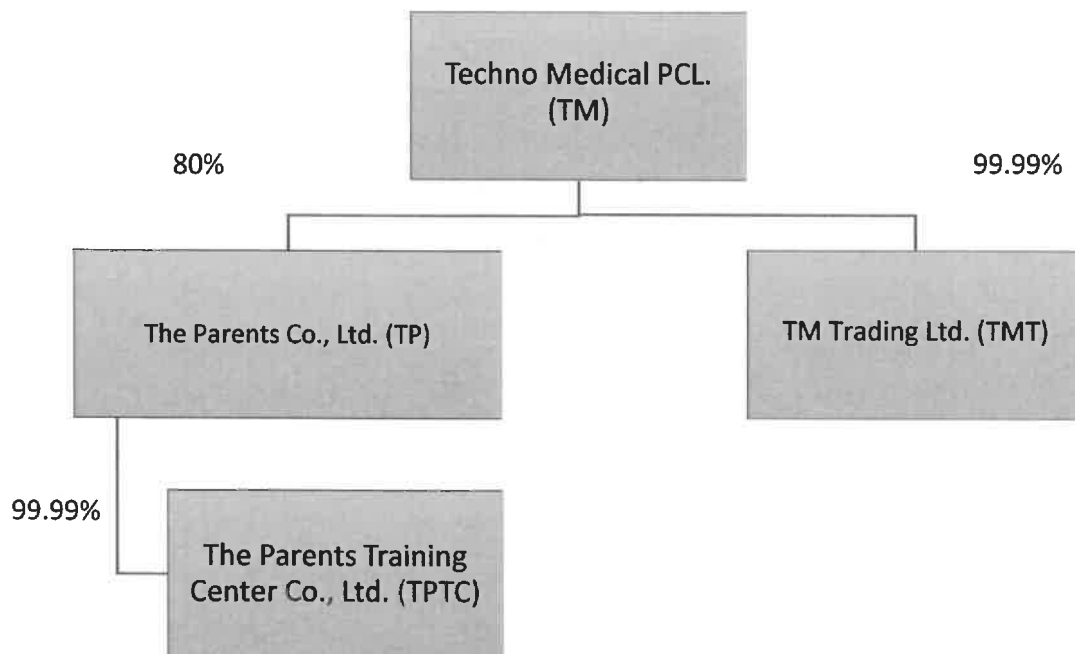
เรียน กรรมการและผู้จัดการ
ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

บริษัท เทคโนโลยีคัล จำกัด (มหาชน) ("บริษัท") ขอนำส่งคำอธิบายและวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ สำหรับงวดหกเดือน สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2569 โดยมีรายละเอียดดังนี้

งบกำไรขาดทุนสำหรับงวดหกเดือน สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2569 และ 2568

งบกำไรขาดทุน	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ		การเปลี่ยนแปลง (งบการเงินรวม)	
	งวด 6 เดือน	งวด 6 เดือน	งวด 6 เดือน	งวด 6 เดือน		
	30-มิ.ย.-69	30-มิ.ย.-68	30-มิ.ย.-69	30-มิ.ย.-68		
	ล้านบาท	ล้านบาท	ล้านบาท	ล้านบาท	ล้านบาท	%
รายได้จากการขาย - สุทธิ	339.06	330.91	334.40	328.18	8.15	2.5%
รายได้จากการให้บริการ	14.21	10.56	-	-	3.65	34.6%
รายได้อื่น	2.73	0.57	1.96	0.13	2.16	378.9%
กำไร(ขาดทุน)จากอัตราแลกเปลี่ยน	- 1.55	0.74	- 1.55	0.74	- 2.29	-309.5%
รวมรายได้	354.45	342.78	334.81	329.05	11.67	3.4%
ต้นทุนขาย	201.82	207.18	201.78	207.33	- 5.36	-2.6%
ต้นทุนการให้บริการ	16.34	13.20	-	-	3.14	23.8%
กำไรขั้นต้นจากการขาย (ไม่รวมรายได้อื่น)	137.24	123.73	132.62	120.85	13.51	10.9%
ขาดทุนขั้นต้นจากการให้บริการ (ไม่รวมรายได้อื่น)	- 2.13	- 2.64	-	-	0.51	-19.3%
อัตรากำไรขั้นต้นจากการขาย	40.5%	37.4%	39.7%	36.8%		
อัตรากำไร(ขาดทุน)ขั้นต้นจากการให้บริการ	-15.0%	-25.0%	-	-		
ต้นทุนในการจัดจำหน่าย	45.70	42.58	45.70	42.58	3.12	7.3%
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	62.75	56.50	54.10	48.12	6.25	11.1%
กำไรจากกิจกรรมดำเนินงาน	27.84	23.32	33.23	31.02	4.52	19.4%
รายได้ทางการเงิน	0.30	0.11	1.10	0.44	0.19	172.7%
ต้นทุนทางการเงิน	5.26	7.16	3.03	4.36	- 1.90	-26.5%
หนี้สูญและขาดทุน (กลับรายการขาดทุน) ด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น	1.66	- 0.08	1.26	- 0.09	1.74	-2175.0%
กำไรก่อนค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	21.22	16.35	30.04	27.19	4.87	29.8%
ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	7.12	5.77	6.31	5.28	1.35	23.4%
กำไรสุทธิ	14.10	10.58	23.73	21.91	3.52	33.3%
อัตรากำไรสุทธิ	4.2%	3.2%	7.1%	6.7%		
การแบ่งปันกำไร						
ส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่	16.41	13.24				
ส่วนที่เป็นของส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	-2.31	- 2.66				

โครงสร้างการถือหุ้นของบริษัท



ชื่อบริษัท	ตัวย่อ	ลักษณะธุรกิจ	ทุนจดทะเบียน (ล้านบาท)
บริษัท เทคโนโลยีคัล จำกัด (มหาชน)	TM	นำเข้าและจัดจำหน่ายเครื่องมือแพทย์	205.33
บริษัท ทีเอ็ม เทรดิง จำกัด	TMT	ขายส่งเครื่องมือแพทย์	5.00
บริษัท เดอะเพาเรนส์ จำกัด	TP	บริษัทผู้ลงทุนและให้บริการบริหาร ภายใต้ โครงการ The Parents	300.00
บริษัท เดอะเพาเรนส์ เทรนนิ่ง เซ็นเตอร์ จำกัด	TPTC	โรงเรียนสอนการบริหาร	4.00

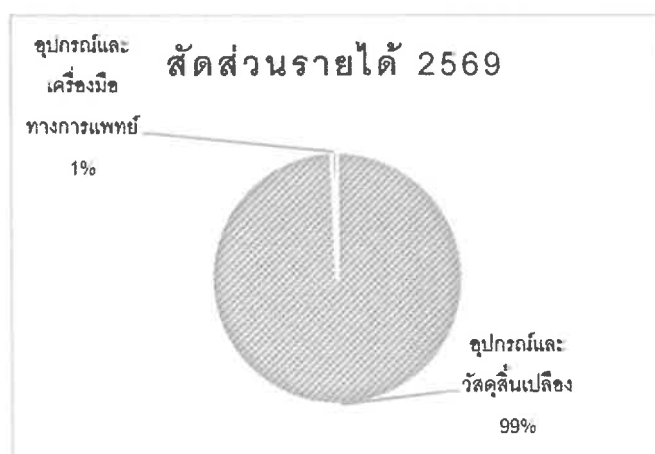
ปัจจุบันกลุ่มบริษัทมีรายได้หลัก ดังนี้

- รายได้จากการขายเครื่องมือแพทย์ ถือเป็นรายได้หลักของกลุ่มบริษัท โดยมี TM และ TMT ขายเป็นหลัก โดย TMT เน้นขายส่งแก่โรงพยาบาลรัฐ ส่วน TM ขายลูกค้าทั้งกลุ่มโรงพยาบาลรัฐและเอกชน รายได้จากการขายสินค้าของ TM และ TMT แบ่งกลุ่มค้าได้เป็น 2 ประเภท ได้แก่
 - อุปกรณ์และวัสดุสิ้นเปลือง เช่น เจลแอลกอฮอล์ล้างมือ ถุงมือผ่าตัด อุปกรณ์รองรับสารคัดหลั่ง ฯลฯ
 - อุปกรณ์และเครื่องมือทางการแพทย์ เช่น เครื่องมือผ่าตัด เครื่องฟอกอากาศ ฯลฯ
- รายได้จากการให้บริการ แบ่งเป็น 2 ประเภท ได้แก่
 - รายได้จากการให้บริการผู้สูงอายุ อยู่ภายใต้การดำเนินงานของ TP ซึ่งได้เปิดสถานดูแลผู้สูงอายุ ชื่อ The Parents ตั้งอยู่บนถนนราชวิถีพัฒนา เขตสะพานสูง กรุงเทพฯ

2.2 รายได้จากการสอนนักเรียนผู้บริบาล อยู่ภายใต้การดำเนินงานของ TPTC เมื่อนักเรียนบริบาลจบการศึกษาแล้ว จะได้รับการเข้าทำงานเป็นนักบริบาล ที่ The Parents

รายได้จากการขาย – สุทธิ

TM และ TMT มีรายได้จากการขายสินค้า สำหรับงวดหกเดือน สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2569 เท่ากับ 339.06 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 8.15 ล้านบาท หรือร้อยละ 2.5 เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน หากพิจารณาโครงสร้างรายได้แยกตามกลุ่มผลิตภัณฑ์ในปี 2569 จะพบว่าแบ่งเป็นรายได้จากการขายสินค้าในกลุ่มอุปกรณ์และวัสดุสิ้นเปลืองร้อยละ 99 และกลุ่มอุปกรณ์และเครื่องมือทางการแพทย์ร้อยละ 1



เมื่อพิจารณารายได้และกำไรขั้นต้นจากการขายสินค้าในกลุ่มอุปกรณ์และวัสดุสิ้นเปลืองสำหรับงวดหกเดือน สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2569 และ 2568 พบว่าเป็นดังนี้

อุปกรณ์และวัสดุสิ้นเปลือง	2569	2568	การเปลี่ยนแปลง	
	ล้านบาท	ล้านบาท	ล้านบาท	%
รายได้จากการขาย-สุทธิ	336.62	327.61	9.01	2.8%
กำไรขั้นต้น	136.01	121.81	14.20	11.7%
อัตรากำไรขั้นต้น	40.4%	37.2%		

ยอดขายอุปกรณ์และวัสดุสิ้นเปลืองเพิ่มขึ้น 9.01 ล้านบาทหรือร้อยละ 2.8 เนื่องจากบริษัทได้ปรับเปลี่ยนกลยุทธ์การขายสินค้า โดยเพิ่มสัดส่วนสินค้าที่นำเข้าจากจีนมากขึ้น เช่น อุปกรณ์ให้สารน้ำทางหลอดเลือดดำ เสือกาว์ อุปกรณ์รองรับสารคัดหลั่ง เป็นต้น สินค้าที่นำเข้าจากประเทศจีน มีต้นทุนที่ต่ำกว่าสินค้าที่นำเข้าจากสหรัฐอเมริกาและยุโรป นอกจากนี้ บริษัทมีนโยบายขึ้นราคาสินค้าในไตรมาส 2/2569 เนื่องจากค่าขนส่งที่ปรับตัวขึ้น ส่งผลให้ยอดขายสูงขึ้นและอัตรากำไรขั้นต้นดีขึ้น

เมื่อพิจารณารายได้และกำไรขั้นต้นจากการขายสินค้าในกลุ่มอุปกรณ์และเครื่องมือทางการแพทย์สำหรับงวดหกเดือน สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2569 และ 2568 พบว่าเป็นดังนี้

อุปกรณ์และเครื่องมือทางการแพทย์	2569	2568	การเปลี่ยนแปลง	
	ล้านบาท	ล้านบาท	ล้านบาท	%
รายได้จากการขาย-สุทธิ	2.44	3.30	- 0.86	-26.1%
กำไรขั้นต้น	1.24	1.93	- 0.69	-35.8%
อัตรากำไรขั้นต้น	50.8%	58.5%		

ยอดขายอุปกรณ์และเครื่องมือทางการแพทย์ลดลงจากเดิม 0.86 ล้านบาทหรือร้อยละ 26.1 สาเหตุหลักเนื่องจากในปี 2569 บริษัทมียอดขายสินค้าอุปกรณียึดเกาะต่อหลอดเลือดโคโรนาที่ลดลง

รายได้จากการให้บริการ

บริษัทมีรายได้จากการให้บริการ สำหรับงวดหกเดือน สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2569 เท่ากับ 14.21 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 3.65 ล้านบาทหรือร้อยละ 34.6 เนื่องจากในปี 2569 มีจำนวนผู้เข้าใช้บริการ nursing home ที่ The Parents จำนวนมากขึ้น ในปี 2568 มีจำนวนคนไข้เฉลี่ย 40-45 ราย/เดือน ในขณะที่ปี 2569 มีจำนวนคนไข้เฉลี่ย 45-50 ราย/เดือน

อย่างไรก็ดี TP มีผลขาดทุนขั้นต้นจากการให้บริการ จำนวน 2.13 ล้านบาท เนื่องจากยังมีผู้เข้าใช้บริการสถานดูแลผู้สูงอายุ The Parents จำนวนน้อย แต่บริษัทมีค่าใช้จ่ายคงที่ที่ค่อนข้างสูง เช่น ค่าเสื่อมราคา ค่าจ้างพนักงาน ส่งผลให้เกิดขาดทุนขั้นต้นขึ้น

อัตรากำไร(ขาดทุน)ขั้นต้นจากการให้บริการ สำหรับงวดหกเดือน สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2569 เท่ากับร้อยละ -15.0 ในขณะที่งวดเดียวกันของปีก่อนเท่ากับร้อยละ -25.0 อัตรขาดทุนขั้นต้นลดลงเนื่องจากในปี 2569 มีผู้ใช้บริการมากขึ้น ในขณะที่ต้นทุนให้บริการบางรายการมีลักษณะเป็นค่าใช้จ่ายคงที่ เช่น ค่าเสื่อมราคา ส่งผลให้อัตรขาดทุนขั้นต้นจากการให้บริการลดลง

รายได้อื่น

บริษัทมีรายได้อื่น สำหรับงวดหกเดือน สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2569 เท่ากับ 2.73 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 2.16 ล้านบาทหรือร้อยละ 378.9 เนื่องจากในปี 2569 บริษัทได้ขายรถยนต์จำนวน 3 คัน

กำไร(ขาดทุน)จากอัตราแลกเปลี่ยน

บริษัทมีขาดทุนจากอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ สำหรับงวดหกเดือน สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2569 เท่ากับ 1.55 ล้านบาท ในขณะที่ช่วงเดียวกันของปีก่อน บริษัทมีกำไรจากอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศจำนวน 0.74 ล้านบาท บริษัทมีขาดทุนจากอัตราแลกเปลี่ยนเพิ่มขึ้น เนื่องจากค่าเงินบาทอ่อนค่าลงอย่างรุนแรงในปี 2569 จากสงครามอิหร่าน

ต้นทุนในการจัดจำหน่าย

บริษัทมีต้นทุนในการจัดจำหน่าย สำหรับงวดหกเดือน สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2569 เท่ากับ 45.70 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 3.12 ล้านบาท หรือร้อยละ 7.3 เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน เนื่องจากบริษัทมียอดขายเพิ่มขึ้น ส่งผลให้ค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องกับการขายเพิ่มขึ้นตามไปด้วย เช่น ค่าคอมมิชชั่น ค่าใช้จ่ายส่งเสริมการขาย เป็นต้น

ในไตรมาส 2/2569 ราคาน้ำมันมีการปรับตัวสูงขึ้น ส่งผลให้ค่าใช้จ่ายในการขนส่งสินค้าเพิ่มสูงขึ้น 15-20% เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน นอกจากนี้ ในปี 2569 บริษัทได้ทำการบริจาคสินค้าที่หมดอายุแล้วเพื่อเป็นสื่อการเรียนการสอนในโรงเรียนแพทย์จำนวน 2.20 ล้านบาท ส่งผลให้ต้นทุนในการจัดจำหน่ายเพิ่มขึ้นเช่นกัน

ค่าใช้จ่ายในการบริหาร

บริษัทมีค่าใช้จ่ายในการบริหาร สำหรับงวดหกเดือน สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2569 เท่ากับ 62.75 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 6.25 ล้านบาท หรือร้อยละ 11.1 เนื่องจากบริษัทได้จ้างที่ปรึกษาเพื่อศึกษาความเป็นไปได้ที่จะทำโครงการต่างๆ เพื่อรองรับธุรกิจในอนาคตและบริษัทมีการเพิ่มการจ้างงาน ส่งผลให้ค่าใช้จ่ายพนักงานเพิ่มขึ้น นอกจากนี้ ในไตรมาส 2/2569 บริษัทมีการซื้อรถเพิ่มจำนวน 2 คัน ส่งผลให้ค่าใช้จ่ายในการบริหารเพิ่มขึ้น 0.4 ล้านบาท

รายได้ทางการเงิน

บริษัทมีรายได้ทางการเงิน สำหรับงวดหกเดือน สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2569 เท่ากับ 0.30 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 0.19 ล้านบาท หรือร้อยละ 172.7 เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน รายได้ทางการเงินที่เพิ่มขึ้นมาจากบริษัทได้รับดอกเบี้ยจากการที่บริษัทให้เงินกู้ยืมแก่บริษัทที่ไม่เกี่ยวข้องกันในประเทศแห่งหนึ่ง เพื่อทดรองจ่ายค่าสินค้า

ต้นทุนทางการเงิน

บริษัทมีต้นทุนทางการเงินสำหรับงวดหกเดือน สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2569 เท่ากับ 5.26 ล้านบาท ลดลง 1.90 ล้านบาท หรือร้อยละ 26.5 เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน สาเหตุหลักมาจากธนาคารปรับลดอัตราดอกเบี้ย ส่งผลให้ค่าใช้จ่ายดอกเบี้ยลดลง

หนี้สูญและขาดทุน(กลับรายการขาดทุน) ด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น

บริษัทมีรายการขาดทุนจากการด้อยค่าของสินทรัพย์ทางการเงิน สำหรับงวดหกเดือน สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2569 เท่ากับ 1.66 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1.74 ล้านบาท หรือร้อยละ 2175 เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน เนื่องจากในปี 2568 บริษัทได้รับชำระจากลูกหนี้ที่ค้างชำระเกิน 12 เดือน แต่ในปี 2569 บริษัทมีลูกหนี้ที่ค้างชำระเกิน 12 เดือนเพิ่มสูงขึ้น

อย่างไรก็ดี ลูกหนี้ที่ค้างชำระเป็นลูกหนี้ที่เกิดจากการขายสินค้าให้แก่โรงพยาบาลรัฐบาล ในปี 2569 โรงพยาบาลรัฐบาลมีแนวโน้มที่จะชำระได้ช้าลง ส่งผลให้ลูกหนี้ที่ค้างชำระเพิ่มสูงขึ้นอย่างต่อเนื่อง นอกจากนี้ ในไตรมาส 2/2569 บริษัทได้ตัดจำหน่ายหนี้สูญจำนวน 0.4 ล้านบาท

ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้

บริษัทมีค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้ สำหรับงวดหกเดือน สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2569 จำนวน 7.12 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1.35 ล้านบาท หรือร้อยละ 23.4 เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน เนื่องจากบริษัทมีกำไรก่อนภาษีเงินได้เพิ่มขึ้น ส่งผลให้ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้เพิ่มขึ้นตามไปด้วย

กำไรสุทธิและอัตรากำไรสุทธิ

บริษัทมีกำไรสุทธิ สำหรับงวดหกเดือน สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2569 จำนวน 14.10 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 3.52 ล้านบาท หรือร้อยละ 33.3 เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน

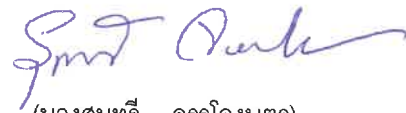
กำไรสุทธิเพิ่มขึ้นสาเหตุหลักมาจาก

1. รายได้จากการขายเครื่องมือแพทย์เพิ่มขึ้น 8.15 ล้านบาท และกำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้น 13.51 ล้านบาท จากยอดขายสินค้าที่นำเข้าจากประเทศจีนที่เพิ่มมากขึ้นในปี

2. TM มีต้นทุนในการจัดจำหน่ายเพิ่มขึ้น จากการบริจาดสินค้าหมดอายุให้โรงเรียนแพทย์ และค่าใช้จ่ายที่ผันแปรตามยอดขายเพิ่มสูงขึ้น เช่น ค่าคอมมิชชั่น ค่าขนส่งสินค้า ค่าใช้จ่ายส่งเสริมการขาย เป็นต้น ส่งผลให้ค่าใช้จ่ายเพิ่มขึ้น 3.12 ล้านบาท
3. TM มีค่าใช้จ่ายในการบริหารเพิ่มขึ้น เช่น ค่าใช้จ่ายพนักงานจากการจ้างงานเพิ่มขึ้น ค่าจ้างที่ปรึกษาสำหรับศึกษาความเป็นไปได้ของโครงการ ส่งผลให้ค่าใช้จ่ายเพิ่มขึ้น 6.25 ล้านบาท

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ

ขอแสดงความนับถือ



(นางสุนทรี จวรโลงบุตร)

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

บริษัท เทคโนโลยีคัล จำกัด (มหาชน)

