



## บริษัท สุธากัญจน์ จำกัด (มหาชน)

สำนักงานใหญ่ : 89 อาคารคอสโม ออฟฟิศ พาร์ค ชั้น 6 ยูนิตเอช  
ถนนปิ่นเกล้า ตำบลบ้านใหม่ อำเภอปากเกร็ด จังหวัดนนทบุรี 11120  
ทะเบียนเลขที่/เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0107556000248

Tel. No. +66 (0) 2017 7461 - 3  
Fax No. +66 (0) 2017 7460  
Website: www.goldenlime.co.th  
Email: glmis@goldenlime.co.th  
sale@goldenlime.co.th

ที่ (SUTHA-SET) 002/2563/TH

วันที่ 26 กุมภาพันธ์ 2563

เรื่อง คำอธิบายและวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการของบริษัทและบริษัทย่อย  
สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2562

เรียน กรรมการและผู้จัดการ  
ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

เอกสารแนบ คำอธิบายและวิเคราะห์ฐานะการเงินและผลการดำเนินงาน ณ 31 ธันวาคม 2562

ตามที่บริษัท สุธากัญจน์ จำกัด (มหาชน) (“บริษัท”) ได้นำส่งงบการเงินรวมของบริษัทและบริษัทย่อย  
สำหรับปี สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2562 ซึ่งผ่านการตรวจสอบโดยผู้สอบบัญชีของบริษัทแล้ว จึงใคร่ขอชี้แจงผล  
การดำเนินงานของบริษัท ซึ่งมีรายละเอียดตามเอกสารที่แนบ

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ

ขอแสดงความนับถือ

(นายกฤษา เอมีล เพอราคี)  
กรรมการผู้จัดการ





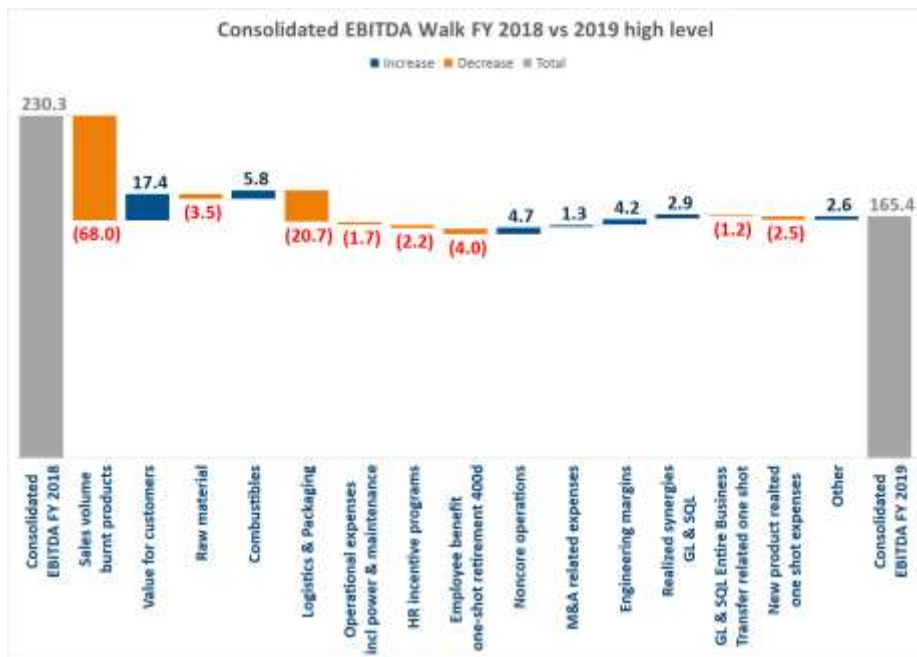
บริษัท สุราก็ัญจน์ จำกัด (มหาชน)

# คำอธิบายและการวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ

สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2562

# 1. ข้อสรุปสำคัญ

- ▶ ด้านสุขภาพและความปลอดภัย: ไตรมาสที่ 4 ปี 2562 มีอุบัติเหตุเกิดขึ้นทั้งหมด 1 ครั้ง และรวมทั้งปี 2562 มีอุบัติเหตุเกิดขึ้นทั้งหมด 6 ครั้ง
- ▶ รายได้: ไตรมาสที่ 4 ปี 2562 มีรายได้รวม 230 ล้านบาท ลดลง 15% เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสที่ 4 ปี 2561 ที่มีรายได้รวม 268 ล้านบาท รายได้รวมทั้งปี 2562 เท่ากับ 977 ล้านบาท ลดลง 13% เมื่อเปรียบเทียบกับปี 2561 ซึ่งมีรายได้อยู่ที่ 1,120 ล้านบาท
- ▶ EBITDA : ไตรมาสที่ 4 ปี 2562 มี EBITDA จำนวน 30 ล้านบาท ลดลง 44% เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสที่ 4 ปี 2561 ที่มี EBITDA จำนวน 54 ล้านบาท EBITDA รวมทั้งปี 2562 เท่ากับ 165 ล้านบาท ลดลง 28% เมื่อเปรียบเทียบกับปี 2561 ซึ่งอยู่ที่ 230 ล้านบาท
- ▶ กำไรสุทธิ: ไตรมาสที่ 4 ปี 2562 ขาดทุนสุทธิจำนวน -9 ล้านบาท เปรียบเทียบกับไตรมาสที่ 4 ปี 2561 ที่มีกำไรสุทธิจำนวน 22 ล้านบาท กำไรสุทธิตั้งปี 2562 เท่ากับ 7 ล้านบาท เปรียบเทียบกับปี 2561 ซึ่งอยู่ที่ 84 ล้านบาท
- ▶ ยอดขายกลุ่มผลิตภัณฑ์จากเตา: ไตรมาสที่ 4 ปี 2562 มียอดขายกลุ่มผลิตภัณฑ์จากเตา จำนวน 80,000 ตัน ลดลง 15% เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสที่ 4 ปี 2561 ซึ่งมียอดขายจำนวน 94,000 ตัน ยอดขายทั้งปี 2562 เท่ากับ 335,000 ตัน ลดลง 17% เมื่อเปรียบเทียบกับยอดขายทั้งปีของปี 2561 ซึ่งอยู่ที่ 405,000 ตัน



คุณกฤษา เอมีล เพอรากิ กรรมการผู้จัดการ บริษัท สุราก็ญจน์ จำกัด (มหาชน) ได้ให้ความเห็นว่า

“ปี 2562 นี้ถือเป็นปีที่มีความท้าทายทางธุรกิจเป็นอย่างมาก (โดยเฉพาะอย่างยิ่งเมื่อเปรียบเทียบกับปี 2561 ที่ผ่านมาซึ่งทางบริษัทประสบความสำเร็จอย่างยิ่ง) เรายังคงมุ่งมั่นที่จะสร้างมูลค่าให้แก่ผู้ถือหุ้นในระยะยาวเพื่อวางรากฐานของผลลัพธ์ที่ดีขึ้นในอนาคตผ่านการพัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ (การเปิดตัวผลิตภัณฑ์โตโลม) และในด้านการประหยัดต้นทุน (ด้วยโครงการโซล่าฟาร์ม, การควบรวมกิจการของบริษัท สระบุรีปูนขาว จำกัด เข้ามารวมเป็นบริษัทเดียวกัน) ความท้าทายที่บริษัทต้องเผชิญในปี



2562 มีอยู่ด้วยกันหลายส่วน ไม่ว่าจะเป็นสภาวะการณ์ที่ตลาดเหล็กกล้ากำลังการผลิต, ปริมาณความต้องการใช้ปูนขาวในอุตสาหกรรมน้ำตาลที่ลดลงจากฤดูน้ำตาลที่สั้นอันเนื่องมาจากความแห้งแล้ง, การแข็งค่าของเงินบาทอย่างต่อเนื่องซึ่งส่งผลกระทบต่อการส่งออกสินค้าของผู้ผลิตปูนขาวและผลกระทบบางส่วนที่มาจาก การขึ้นราคาของเชื้อเพลิงที่บริษัทใช้งานอยู่ รวมถึงค่าใช้จ่ายที่ไม่ใช่รายจ่ายประจำเกิดขึ้นในปีที่ผ่านมา (ค่าใช้จ่ายในการบริหารจัดการซึ่งเกี่ยวข้องกับภารกิจการทั้งหมดของบริษัท สระบุรีปูนขาว จำกัด เข้ามารวมเป็นบริษัทเดียวกัน, การจัดตั้งกองทุนสำรองเลี้ยงชีพตามกฎหมาย เป็นต้น) เนื่องจากปีที่ผ่านมา ปี 2561 บริษัทประสบความสำเร็จเป็นอย่างดี โดยมียอดขายเพิ่มขึ้น 22% และมียอดการเติบโตของ EBITDA ที่สูงขึ้นถึง 24% ในขณะที่ปีนี้รายได้หดตัว 13% ส่วน EBITDA ลดลงจากเดิมไป 28% อันเนื่องมาจากที่ยอดการผลิตลดลง 17% ตามยอดขาย แต่ในทางที่ตีนั้นรายได้และ EBITDA ต่อตันผลิตภัณฑ์จากเตาเพิ่มขึ้นมา 14% และ 1% ตามลำดับ จากคุณภาพที่สูงขึ้นและการบริการที่ดีขึ้นต่อการขายผลิตภัณฑ์ทุกตันที่ได้ขายไปถูกรับรู้ สิ่งเหล่านี้จึงถือเป็นแรงผลักดันในการดำเนินงานในอนาคตเพื่อฟื้นฟูยอดขายให้กลับมาดีขึ้นและปรับตัวกลับมาสูงขึ้นอีกครั้ง

แม้ว่าจะต้องเผชิญสภาวะการณ์มากมายแต่บริษัท สุราษฎร์ธานี จำกัด (มหาชน) ได้เดินหน้าพัฒนาโครงการต่างๆ อาทิเช่น การปล่อยผลิตภัณฑ์ใหม่โตโลม, การเริ่มก่อสร้างโครงการโซลาร์ฟาร์มที่จะช่วยลดภาระค่าไฟฟ้าลงได้ประมาณ 15% ตั้งแต่กลางปี 2563 เป็นต้นไปและการขยายตลาดการส่งออกไปยังประเทศกัมพูชาและออสเตรเลีย

นอกเหนือจากนี้เรายังเสริมสร้างความแข็งแกร่งให้แก่ทีมผู้บริหารระดับกลางและระดับสูง (ในขณะที่ปรับลดจำนวนพนักงานบางส่วนลงและนำเอาระบบเครื่องจักรอัตโนมัติเข้ามาใช้แทน มีการจัดระเบียบระบบการทำงานขึ้นใหม่) พัฒนาคุณภาพสินค้าให้สูงกว่าเป้าหมายที่ตั้งเอาไว้และควบคุมกิจการของบริษัทย่อยบริษัท สระบุรีปูนขาว จำกัด เข้ามารวมเพื่อลดภาระค่าใช้จ่ายด้านการขายและการบริหารลงซึ่งจะเห็นผลต่างตั้งแต่ปี 2563 เป็นต้นไป

เราเชื่อมั่นตั้งใจที่จะเห็นการพัฒนาต่างๆเหล่านี้จะส่งผลอันเป็นประโยชน์ครอบคลุมทุกฝ่ายและคาดหวังว่าปี 2563 นี้จะเป็นอีกปีที่บริษัทจะประสบความสำเร็จมากกว่าปีที่ผ่านมา”

## 2. แนวโน้มสถานการณ์ในอนาคต

ในไตรมาสที่ 4 ของปี 2562 การขยายตัวทางเศรษฐกิจเติบโตขึ้นประมาณ 1.6% เมื่อเปรียบเทียบกับช่วงเดียวกันของปีที่แล้ว การเติบโตของเศรษฐกิจภาพรวมอยู่ที่ประมาณ 2.4% ซึ่งต่ำที่สุดในรอบ 5 ปี การส่งออกได้รับผลกระทบจากความตึงเครียดทางการค้าและการแข็งค่าของเงินบาทซึ่งส่งผลเสียไปจนถึงเศรษฐกิจภายในประเทศ การชะลอตัวของภาคการผลิตสินค้าทวีความรุนแรงมากขึ้น ในขณะที่ผลผลิตทางการเกษตรยังคงลดลงอันเนื่องมาจากความแห้งแล้ง ส่งผลกระทบต่อให้การขยายตัวของการบริโภคภาคเอกชนชะลอตัวลง ในขณะที่เดียวกันความเชื่อมั่นในการลงทุนและความเชื่อมั่นของผู้บริโภคก็ลดลงตามไปด้วย เช่นเดียวกับไตรมาสก่อน ไตรมาสที่ 4 กลุ่มลูกค้าหลักของอุตสาหกรรมปูนขาวได้รับผลกระทบจากเศรษฐกิจมหภาค อย่างไรก็ตามแม้จะมีความน่ากังวลทางเศรษฐกิจโดยเฉพาะอย่างยิ่งในภาคการท่องเที่ยวในขณะนี้ แต่แนวโน้มสถานการณ์ของบริษัทในไตรมาสที่ 1 มีที่ท่าว่าจะสามารถปรับตัวดีขึ้นหลังจากเริ่มจำหน่ายผลิตภัณฑ์ใหม่โตโลมได้และผลดีจากฤดูกาลน้ำตาล และการล่าช้าของงบประมาณประเทศมูลค่า 3.2 ล้านล้านบาทที่ยังไม่เป็นไปตามเป้าหมายที่ตั้งไว้ และคาดว่าจะสามารถกลับมาเป็นผลบวกได้ตั้งแต่เดือนพฤษภาคมเป็นต้นไปจากลูกค้าหลักในกลุ่มเคมีภัณฑ์และกลุ่มอุตสาหกรรมก่อสร้าง อีกทั้งเงินบาทเริ่มอ่อนค่าลงจากระดับแข็งค่าสูงสุดในปี 2562 ซึ่งจะช่วยสนับสนุนการส่งออกและทำให้เกิดการกระตุ้นทางเศรษฐกิจที่ส่งผลในเชิงบวกต่อปริมาณความต้องการบริโภคปูนขาวในตลาดได้





### 3. สรุปข้อมูลทางการเงิน

สรุปข้อมูลทางการเงิน สำหรับงวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2562 และ 31 ธันวาคม 2561 ดังนี้:

	Q4 2562	Q4 2561	YoY change	YoY % change
หน่วย: ล้านบาท				
รายได้จากการขายและบริการ	228.64	266.92	-38.28	-14%
รายได้อื่น	0.51	1.16	-0.65	-56%
รวมรายได้	229.15	268.08	-38.93	-15%
ต้นทุนขายและบริการ	180.27	187.61	-7.34	-4%
กำไรขั้นต้น	48.37	79.30	-30.93	-39%
%กำไรขั้นต้น	21%	30%		
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร	49.48	49.34	0.14	0%
EBITDA	30.38	53.89	-23.51	-44%
EBITDA margin	13%	20%		
ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย	30.98	22.76	8.22	36%
กำไรก่อนค่าใช้จ่ายทางการเงินและค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	-0.60	31.13	-31.73	-102%
ค่าใช้จ่ายทางการเงิน	-6.74	-5.56	1.18	21%
ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	-2.11	-3.22	-1.11	-34%
กำไรสำหรับงวด	-9.45	22.35	-31.80	-142%
Earnings per share (บาท)	-0.03	0.07	-0.11	-142%

สรุปข้อมูลทางการเงิน สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2562 และ 31 ธันวาคม 2561 ดังนี้:

	FY 2562	FY 2561	YoY change	YoY % change
หน่วย: ล้านบาท				
รายได้จากการขายและบริการ	973.06	1113.33	-140.27	-13%
รายได้อื่น	4.26	6.25	-1.99	-32%
รวมรายได้	977.32	1119.58	-142.26	-13%
ต้นทุนขายและบริการ	736.14	794.09	-57.95	-7%
กำไรขั้นต้น	236.92	319.23	-82.31	-26%
%กำไรขั้นต้น	24%	29%		
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร	197.62	206.98	-9.36	-5%
EBITDA	165.38	230.09	-64.71	-28%
EBITDA margin	17%	21%		
ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย	121.82	111.58	10.24	9%
กำไรก่อนค่าใช้จ่ายทางการเงินและค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	43.56	118.51	-74.95	-63%
ค่าใช้จ่ายทางการเงิน	-25.70	-19.00	6.70	35%
ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	-10.70	-14.95	-4.25	-28%
กำไรสำหรับงวด	7.16	84.56	-77.40	-92%
Earnings per share (บาท)	0.02	0.28	-0.26	-92%

หมายเหตุ: กำไรขั้นต้น = รายได้จากการขายและบริการ - ต้นทุนขายและบริการ (ไม่รวมรายได้อื่น)



### 3.1 การวิเคราะห์ผลประกอบการ

ถึงแม้ว่าบริษัทมีสถิติจำนวนการเกิดอุบัติเหตุที่ทำให้บาดเจ็บที่เพิ่มขึ้นเมื่อเปรียบเทียบกับปี 2561 บริษัทยังคงมุ่งเน้นด้านความปลอดภัยที่จะได้รับการปรับปรุงใหม่รวมถึงเจ้าหน้าที่ความปลอดภัยจะมุ่งมั่นปรับปรุงในปี 2563

ผลกระทบที่ใหญ่ที่สุดต่อรายได้คือปริมาณการขายที่ลดลงจากกลุ่มเหล็กและกลุ่มน้ำตาล ด้วยปริมาณการขายผลิตภัณฑ์จากเตาทั้งปีลดลง 70,000 ตัน หรือ 17% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันกับปีก่อน ในด้านปัจจัยบวก EBITDA ต่อตันเพิ่มขึ้น 1% และต้นทุนเชื้อเพลิงที่คาดว่าจะลดลงในปี 2563 มีแนวโน้มที่จะส่งเสริมผลการดำเนินงานที่ดีขึ้น

ด้านค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร ภาพทั้งปีลดลง 5% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันกับปีก่อน จากการมุ่งเน้นการจัดการค่าใช้จ่ายอย่างเหมาะสมได้แสดงออกถึงผลที่ดี และจะแสดงผลดีต่อไปจากการรวมตัวเป็นบริษัทเดียวกับบริษัทสระบุรีปูนขาว ด้านต้นทุนผันแปรเพิ่มขึ้นจากเชื้อเพลิงสูงกว่าช่วงเดียวกันกับปีก่อน และต้นทุนคงที่ที่เกี่ยวกับการผลิตเพิ่มขึ้นจากการซ่อมแซมบำรุงเตาที่เกิดขึ้นก่อนที่วางแผนไว้ อย่างไรก็ตามการซ่อมแซมบำรุงได้กลับสู่สภาพปกติ และต้นทุนเชื้อเพลิงเฉลี่ยมีแนวโน้มลดลง ดังนั้นต้นทุนผันแปรต่อตันจะลดลงในปี 2563

ผลกระทบจากปริมาณการขายที่ลดลงส่งผลต่อ กำไรก่อนค่าใช้จ่ายทางการเงิน, ภาษีเงินได้, ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย (EBITDA) ลดลง 28% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันกับปีก่อน ราคาขายของบริษัทยังคงเป็นไปตามที่ตั้งเป้าไว้ และบริษัทจะพยายามทุกวิถีทางเพื่อรักษาแนวโน้มในเชิงบวกที่ได้แสดงมาตั้งแต่ปี 2561 แม้ว่าแรงกดดันด้านการแข่งขันจะเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ในด้านธุรกิจการขายเครื่องจักรและอุปกรณ์การผลิตปูนขาวของบริษัท ไม่มีโครงการขายในปี 2562 ทำให้ส่งผลต่อ EBITDA ในปี 2562 อย่างไรก็ตามบริษัทคาดว่าจะมีโครงการและส่งผลบวกต่อการดำเนินงานบริษัทในปี 2563

ค่าเสื่อมราคา สูงขึ้น 9% เมื่อเทียบกับปี 2561 เนื่องจากการปรับปรุงเตาเผาที่เกิดขึ้นประกอบกับเครื่องจักรที่เพิ่มขึ้นสำหรับการผลิตผลิตภัณฑ์โกลด์ไลน์

ภาษีเงินได้ ลดลงจากผลการดำเนินงานที่ลดลง

กำไรสุทธิ ลดลงอย่างมีนัยสำคัญ สาเหตุหลักจากรายได้ที่ลดลงและต้นทุนทางการเงินที่เพิ่มขึ้น ซึ่งต้นทุนทางการเงินจะลดลงในปี 2563 เนื่องจากมีการจ่ายคืนเงินต้นของเงินกู้ยืมระยะยาว

### 3.2 การวิเคราะห์ฐานะทางการเงิน

สินทรัพย์หมุนเวียนลดลง สาเหตุหลักจากสินค้าคงเหลือวัตถุดิบเชื้อเพลิงลดลงจากการใช้ไปในการผลิต สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนลดลงจากค่าเสื่อมราคา และเพิ่มขึ้นบางส่วนจากเครื่องจักรใหม่และการซ่อมแซมเตา

หนี้สินรวม เงินกู้ระยะสั้นเพิ่มขึ้นจากการใช้ตัวสัญญาใช้เงินซึ่งมีต้นทุนทางการเงินที่ต่ำที่สุด หนี้สินระยะยาวลดลงเนื่องจากเงินกู้ยืมเพื่อบริษัทสระบุรีปูนขาว และเงินกู้ยืมเพื่อเตาเผาที่ 7 ที่ห้วยป่าหวาย มีการผ่อนชำระคืนอย่างต่อเนื่อง



ส่วนของผู้ถือหุ้น ลดลงจากผลการดำเนินงานที่ลดลง และสินทรัพย์หมุนเวียนรวมที่ลดลง

สรุปข้อมูลแสดงฐานะทางการเงิน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2562 เปรียบเทียบกับ 31 ธันวาคม 2561:

หน่วย: ล้านบาท	31 ธ.ค. 2562	31 ธ.ค. 2561	YoY change	YoY % change
สินทรัพย์หมุนเวียนรวม	439.78	504.70	-64.92	-13%
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนรวม	901.66	936.09	-34.43	-4%
สินทรัพย์รวม	1,341.44	1,440.79	-99.35	-7%
หนี้สินหมุนเวียนรวม	632.37	510.14	122.23	24%
หนี้สินไม่หมุนเวียนรวม	221.78	340.91	-119.13	-35%
หนี้สินรวม	854.15	851.05	3.10	0%
ส่วนของผู้ถือหุ้นรวม	487.29	589.74	-102.45	-17%
หนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้นรวม	1,341.44	1,440.79	-99.35	-7%

### 3.3 การวิเคราะห์กระแสเงินสด

เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดในไตรมาส 4 ปี 2562 เท่ากับ 83 ล้านบาท เพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญจำนวน 44 ล้านบาทจาก ณ สิ้นปี 2561 ปัจจัยหลักจาก

เงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมดำเนินงาน เพิ่มขึ้นจากปีก่อนสาเหตุหลักจากการใช้วัตถุดิบเชื้อเพลิงในสินค้าคงเหลือ และความพยายามของบริษัทในการลดเงินทุนหมุนเวียนในไตรมาสที่ 4 ปี 2562

เงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมลงทุน ใกล้เคียงกับการลงทุนปีก่อนซึ่งรวมเงินลงทุนในบริษัทสระบุรีปูนขาวจำนวน 320 ล้านบาท หากไม่รวมเงินลงทุนนี้ในปี 2561 จะทำให้เงินใช้ไปในกิจกรรมลงทุนของปีนี้ใกล้เคียงกับปีก่อน ที่ผ่านมารบริษัทได้มีการลงทุนอย่างเป็นระเบียบโดยมีการควบคุมการลงทุนให้อยู่ในแผนที่วางไว้ ซึ่งบริษัทจะตั้งใจดำเนินแบบแผนนี้ต่อไปในปี 2563 และในอนาคต

เงินสดสุทธิจากกิจกรรมจัดหาเงิน ลดลงเมื่อเปรียบเทียบกับช่วงเดียวกับปีก่อนจากการกู้ยืมเงินระยะยาวเพื่อใช้ในการซื้อกิจการ ได้มีการจ่ายเงินต้นงวดแรกจำนวน 38 ล้านบาทในเดือนมีนาคม ตลอดจนการจ่ายคืนสินเชื่อเพื่อการนำเข้า (Trust receipt) สำหรับเชื้อเพลิงและการใช้ประโยชน์จากตั๋วสัญญาใช้เงิน (Promissory Notes)

บริษัทมีการจ่ายเงินปันผลในไตรมาสที่ 1 ปี 2562 จำนวน 0.12 บาทต่อหุ้น หรือคิดเป็นจำนวนทั้งหมด 36 ล้านบาท และไตรมาสที่ 2 จำนวน 0.09 บาทต่อหุ้น หรือคิดเป็นจำนวนทั้งหมด 27 ล้านบาท และไตรมาสที่ 3 จำนวน 0.03 บาทต่อหุ้น หรือคิดเป็นจำนวนทั้งหมด 9 ล้านบาท โดยที่ภาพรวมทั้งปี 2562 มีการจ่ายไปทั้งหมด 0.24 บาทต่อหุ้น หรือคิดเป็นจำนวนทั้งหมด 72 ล้านบาท เนื่องจากบริษัทได้เผชิญความท้าทายและได้รับผลกระทบจากสภาพตลาด จึงจะไม่มีการจ่ายเงินปันผลในไตรมาสที่ 4 อย่างไรก็ตามเราคาดว่าจะกลับมาสู่การจ่ายเงินปันผลตามปกติในไตรมาสที่ 1 ปี 2563



สรุปข้อมูลกระแสเงินสด สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2562 และ 31 ธันวาคม 2561:

หน่วย: ล้านบาท	FY 2562 YTD	FY 2561 YTD	YoY change	YoY % change
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันต้นงวด	38.85	50.34	-11.49	-23%
เงินสดสุทธิจากกิจกรรมดำเนินงาน	291.82	92.16	199.66	217%
เงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมลงทุน	-71.34	-394.45	-323.11	-82%
เงินสดสุทธิ (ใช้ไปใน) กิจกรรมจัดหาเงิน	-175.94	290.80	-466.74	-161%
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้น(ลดลง)สุทธิ	44.54	-11.49	56.03	-488%
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันปลายงวด	83.39	38.85	44.54	115%

## 4. อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

	Q4 2562	Q4 2561	FY 2562	FY 2561
อัตราผลตอบแทนต่อผู้ถือหุ้น (ROE)	-7.02%	15.28%	1.33%	14.45%
อัตราผลตอบแทนต่อสินทรัพย์ (ROA)	-2.72%	7.38%	0.51%	6.98%
อัตราผลตอบแทนต่อสินทรัพย์ถาวร (ROFA)	11.83%	26.84%	17.72%	29.17%
อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนผู้ถือหุ้น (เท่า)	1.75	1.44	1.75	1.44
Net Debt/Equity Ratio	1.28	1.18	1.28	1.18
Leverage (Net Debt/EBITDA)	3.76	3.03	3.76	3.03

Note: 1) Net Debt = Interest bearing liabilities – cash and cash equivalents  
 2) Leverage Q2 and FY use annualized EBITDA  
 3) ROFA = (Net profit + Depreciation)/ Average (Q4 2019 and Q4 2018) of property, plant and equipment

Mr. Geza Perlaki

Authorized Director

Mr. Krishnan Subramanian Aylur

Authorized Director

