

เรื่อง ชี้แจงผลการดำเนินงานงวดไตรมาส 1 ประจำปี 2563

เรียน กรรมการและผู้จัดการตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

บริษัท ซาบีน่า จำกัด(มหาชน) ขอเรียนชี้แจงผลการดำเนินงานงวดไตรมาส 1 ประจำปี 2563 ดังนี้

ล้านบาท	ไตรมาส 1	ไตรมาส 1		ไตรมาส 4	
	2563	2562	YoY%	2562	QoQ%
รายได้จากการขายสินค้า	672.4	769.9	-12.7%	803.3	-16.3%
รายได้จากการบริการ	-	0.2			
รวมรายได้	672.4	770.1	-12.7%	803.3	-16.3%
ต้นทุนขาย	316.5	349.1	-9.3%	348.0	-9.1%
กำไรขั้นต้น	355.9	421.0	-15.5%	455.2	-21.8%
%	52.9%	54.7%		56.7%	

รายได้อื่น	9.1	4.3	110.6%	1.0	772.0%
รวมรายได้ทั้งสิ้น	681.6	774.5	-12.0%	804.3	-15.3%

ค่าใช้จ่ายขายและบริหาร	273.8	304.4	-10.1%	334.3	-18.1%
กำไรก่อนดอกเบี้ยก่อนภาษี	91.3	121.0	-24.5%	121.9	-25.1%
%	13.4%	15.6%		15.2%	
ต้นทุนทางการเงิน	2.8	1.3	111.7%	2.8	0.6%
ภาษีเงินได้	18.0	24.4	-26.1%	22.5	-19.8%
กำไรสุทธิ	70.4	95.2	-26.0%	96.7	-27.1%
%	10.3%	12.3%		12.0%	

รายได้รวม ไตรมาส 1 ปี 2563

รายได้รวมไตรมาส 1 ปี 2563 เท่ากับ 681.6 ล้านบาท ลดลง -12% จากไตรมาส 1 ปี 2562 และลดลง -15.3% จากไตรมาส 4 ปี 2562

รายได้จากการขายสินค้าและบริการไตรมาส 1 ปี 2563 เท่ากับ 672.4 ล้านบาท ลดลง -12.7% จากไตรมาส 1 ปี 2562 และลดลง -16.3% จากไตรมาส 4 ปี 2562 ทั้งนี้เกิดผลกระทบจาก พก.ฉุกเฉินที่มีผลบังคับให้ปิดห้างร้านทั่วประเทศ ตั้งแต่วันที่ 22 มีนาคม 2563 เพื่อลดการแพร่ระบาดของโรค covid-19 ในสภาพความเป็นจริงผู้คนเริ่มตระหนักถึงปัญหาการแพร่ระบาดของโรคและเริ่มไม่ออกนอกบ้านตั้งแต่ต้นมีนาคมแล้ว

รายได้แยกตามประเภทไตรมาส 1 ปี 2563

Million Bht.		ไตรมาส1		ไตรมาส1		YoY%
		2563	%	2562	Q1 20/Q1 19	
Sabina	-Retailer	483.3	72%	585.3		-17.4%
	-Non store retailing	99.8	15%	91.6		9.0%
	-Export	27.0	4%	20.6		31.3%
Oem		62.3	9%	72.5		-14.1%
Sum		672.4	100%	769.9		-12.7%

จากสถานการณ์การแพร่ระบาดของเชื้อไวรัส covid-19 ที่ทำให้ภาครัฐออกนโยบายปิดสถานประกอบการ ตั้งแต่ช่วงปลายเดือน มีนาคม 2563 เป็นต้นมา เพื่อป้องกันการแพร่ระบาดของเชื้อไวรัส ส่งผลให้รายได้จากการขาย Sabina Retailer ที่คาดว่าจะขายได้ในเดือน 3 ปี2563 ต่ำกว่าเป้าหมายที่บริษัทได้คาดการณ์ไว้

จากเหตุการณ์ดังกล่าว ทางบริษัทฯ ได้ปรับกลยุทธ์ในการประกอบธุรกิจดังต่อไปนี้

- มุ่งเน้นการขายโดยผ่านช่องทาง online มากขึ้น
- การเพิ่มช่องทางในการจำหน่ายสินค้าโดยใช้พนักงานขายที่มีอยู่ (Direct Sales)
- เปิดกลยุทธ์ปรับไลน์การผลิตหน้ากากผ้าเพื่อเพิ่มช่องทางการจำหน่าย

รายได้แยกตามประเภท ไตรมาส 1 ปี 2563

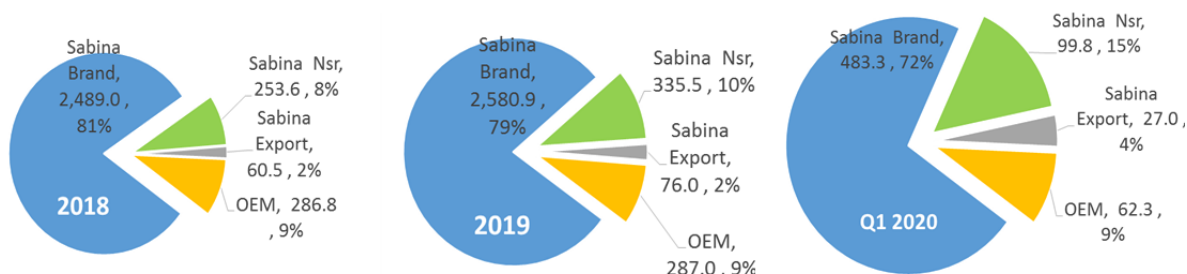
- ยอดขายในประเทศ Sabina Brand 483.3 ล้านบาท ลดลง -17.4 % เมื่อเทียบกับไตรมาส 1 ปี 2562 ลดลงตามห้างร้านถูกปิด

- ยอดขาย Non store retailing 99.8 ล้านบาท เพิ่มขึ้น +9 % เมื่อเทียบกับไตรมาส 1 ปี 2562 เพิ่มขึ้นเพื่อทดแทนห้างร้านที่ถูกปิดในช่วงปลายมีนาคม

- ยอดขาย Sabina export 27 ล้านบาท เพิ่มขึ้น +31.3 % เมื่อเทียบกับไตรมาส 1 ปี 2562 เพิ่มขึ้นตามแผนงานที่วางไว้ covid-19 ยังไม่ได้กระทบในช่วงมีนาคม

- ยอดขาย OEM 62.3 ล้านบาท ลดลง -14.1 % เมื่อเทียบกับไตรมาส 1 ปี 2562 ลดลงตามสภาวะเศรษฐกิจในตลาด UK และ EU โดยที่ covid-19 ยังไปไม่ถึงในช่วงมีนาคม

เปรียบเทียบสัดส่วนรายได้ ปี2561 & ปี2562 & Q1ปี2563



จาก chart จะเห็นได้ว่าสัดส่วนรายได้จาก 4 โครงสร้างหลักของบริษัท มีการเปลี่ยนแปลงจากเดิม คือรายได้จากร้านค้าปลีกที่เปลี่ยนจาก 81% 2018 : 79% 2019 : 72% Q1 2020 มีสัดส่วนที่น้อยลงซึ่งผลมาจากยอดขายที่ลดลงในเดือน 3 จากการปิดร้านค้า ตามนโยบายของทางภาครัฐ จากสถานการณ์การแพร่ระบาดของเชื้อไวรัส covid-19 โดยที่รายได้จากขายสินค้าแบบไม่มี Stock (Non store retailing) มีสัดส่วนยอดขายเพิ่มสูงขึ้น 8% 2018 : 10% 2019 : 15% Q1 2020 รายได้จาก Sabina export มีสัดส่วนการขยายที่เพิ่มขึ้น 2% 2018 : 2% 2019 : 4% Q1 2020 ส่วนรายได้จาก OEM มีสัดส่วนไม่เปลี่ยนแปลง

กำไรขั้นต้น

Gross Profit Margin	Q1 2019	Q1 2020
Produce	50.4%	52.2%
Sourcing	62.2%	54.6%
Sum Gpm.	54.7%	52.9%

กำไรขั้นต้นไตรมาส 1 ปี 2563 เท่ากับ 355.9 ล้านบาท คิดเป็นอัตรา 52.9 % ซึ่งลดลง เมื่อเทียบกับ ไตรมาส 1 ปี 2562 มียอดเท่ากับ 421 ล้านบาท คิดเป็นอัตรา 54.7 % ลดลงจากการขายที่ลดน้อยลง ในส่วนของร้านค้าปลีก และ อัตราลดลงจากประสิทธิภาพการผลิตที่ลดลง เพื่อชะลอการผลิตไม่ให้เกิดภาวะสินค้าคงคลังที่มากขึ้น และยังเป็นส่วนสำคัญของการรักษากระแสเงินสดในเดือนต่อไป การนำเข้าสินค้าในราคาที่ถูกกว่าจากต่างประเทศก็ถูกเลื่อนออก และให้ลดน้อยลง เพื่อให้สอดคล้องกับการถูกปิดห้างร้านตาม พรก.ฉุกเฉิน

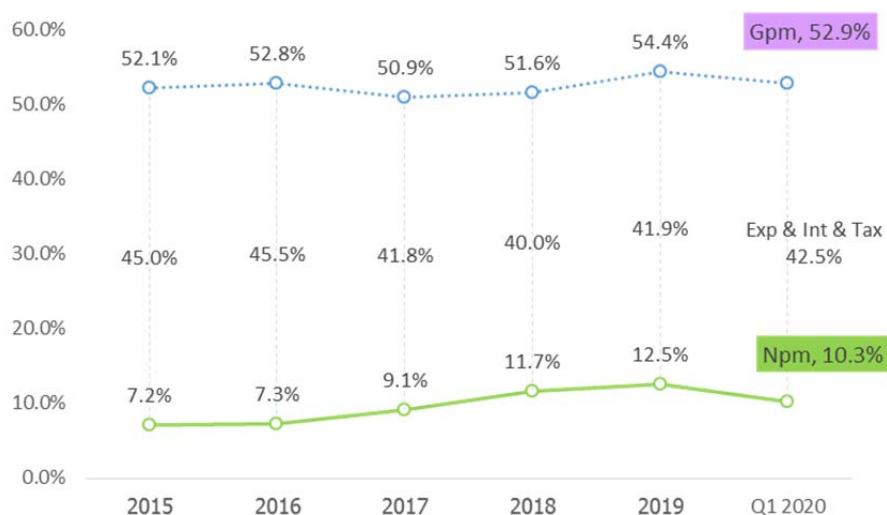
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร ไตรมาส 1 ปี 2563

ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร ไตรมาส 1 ปี 2563 เท่ากับ 273.8 ล้านบาท คิดเป็น 40.1% ต่อยอดขายได้รวม ซึ่งลดลง -10.1 % เมื่อเทียบกับไตรมาส 1 ปี 2562 บริษัทมีการปรับแผนการใช้จ่ายโดยทันทีที่ พรก.ฉุกเฉินประกาศใช้ เพื่อให้สอดคล้องกับยอดขายที่ลดลง โดยเฉพาะการลดค่าใช้จ่ายทางการตลาดอย่างกะทันหัน พร้อมทั้งการลดค่าเช่าพื้นที่ขายทั่วประเทศให้สัมพันธ์กับการที่คนไม่ออกนอกบ้าน

กำไรสุทธิ

- กำไรสุทธิไตรมาส 1 ปี 2563 เท่ากับ 70.4 ล้านบาท คิดเป็นอัตรา 10.3 % ลดลงจาก ไตรมาส 1 ปี 2562

-26 % ลดลงจาก ไตรมาส 4 ปี 2562 -27.1%



งบแสดงฐานะการเงิน

สินทรัพย์รวม ณ. 31 มีนาคม 2563 เท่ากับ 2,956.3 ล้านบาทลดลง 61.6 ล้านบาทหรือ เท่ากับ

-2 % ปัจจัยหลักมาจาก

-ลูกหนี้การค้าลดลง 84 ล้านบาท (ปิดห้างร้านตามนโยบายของทางภาครัฐ)

-สินค้าคงเหลือเพิ่มขึ้น 80 ล้านบาท (สูญเสียโอกาสในการขายจากการปิดร้านค้า ทั้งที่ มีนาคม เป็นช่วงที่ตั้ง

เป้าขายสูงตามแผน วางตลาดสินค้าใหม่ Invisible Wire ในเดือน 3,4 และ5)

-หลักทรัพย์เพื่อขายลดลง 30 ล้านบาท (ลดลงตามกลไกตลาดหุ้น)

หนี้สินรวม ณ. 31 มีนาคม 2563 เท่ากับ 1,048.5 ล้านบาทลดลง 108.4 ล้านบาทหรือ เท่ากับ -9.4% ปัจจัยหลักมาจาก

- เงินกู้ยืมระยะสั้นเพิ่มขึ้น 81 ล้านบาท (เพื่อใช้ในการหมุนเวียนในกิจการ)
- เจ้าหนี้การค้าลดลง 44 ล้านบาท
- เจ้าหนี้อื่นลดลง 155 ล้านบาท (จ่ายโบนัสที่ตั้งไว้ตอนปลายปี)

เงินปันผล

ด้วยที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ซาปโก้ จำกัด (มหาชน) ครั้งที่ 2/2563 เมื่อวันที่ 10 เมษายน 2563 ที่ประชุมมีมติอนุมัติให้จ่ายปันผลระหว่างกาลจากผลการดำเนินงานปี 2562 ตามงบการเงินล่าสุด สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2562 ที่ได้รับการตรวจสอบจากผู้สอบบัญชีของบริษัทแล้วให้แก่ผู้ถือหุ้นสามัญ ในอัตราหุ้นละ 0.62 บาท รวมเป็นเงิน 215.45 ล้านบาท โดยจ่ายจากกำไรสะสมประจำปี 2562 ซึ่งเป็นไปตามนโยบายการจ่ายเงินปันผลให้ผู้ถือหุ้นในอัตราไม่น้อยกว่าร้อยละ 40 ของกำไรสุทธิที่เหลือจากหักภาษีและสำรองตามจำนวนที่กฎหมายกำหนด โดยกำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้นที่มีสิทธิรับเงินปันผลในวันที่ 27 เมษายน 2563 และกำหนดจ่ายปันผลในวันที่ 8 พฤษภาคม 2563 ทั้งนี้ บริษัทได้จ่ายเงินปันผลระหว่างกาลไปแล้วในวันที่ 6 กันยายน 2562 ในอัตราหุ้นละ 0.57 บาท รวมเป็นเงินทั้งสิ้น 198.08 ล้านบาท รวมจ่ายเงินปันผล คิดเป็นอัตราหุ้นละ 1.19 บาท รวมเป็นเงิน 413.53 ล้านบาท

คณะกรรมการบริษัทได้พิจารณาจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลแทนการจ่ายเงินปันผลประจำปีตามที่เสนอให้ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นพิจารณาอนุมัตินั้น เพื่อลดผลกระทบที่อาจเกิดขึ้นกับผู้ถือหุ้นจากการเลื่อนการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นของบริษัทออกไปโดยไม่มีกำหนด โดยการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลครั้งนี้เป็นการจ่ายเงินปันผลจากผลการดำเนินงานประจำปี 2562 จึงทำให้ในการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นที่จะพึงมีขึ้นต่อไปนั้น ในวาระเพื่อพิจารณาการจ่ายเงินปันผล จะไม่มีเงินปันผลที่จะต้องจ่ายเพิ่มเติมอีก

จึงเรียนมาเพื่อทราบ

ขอแสดงความนับถือ

(นายสมคิด ผดุงเกียรติศักดิ์)

กรรมการ